

ФОРУМ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ



ВЫПУСК 1(29)

ISSN 2500-4050

МЕЖДУНАРОДНОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ
«Форум молодых ученых»
<http://forum-nauka.ru>

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

ISSN 2500-4050

Свидетельство о регистрации
средства массовой коммуникации
[ЭЛ № ФС 77 - 66302](#)
от 01.07.2016г.

Редакционный совет:

*Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
Смирнова Т.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Плотников А.Н., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент*

Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск № 1(29) - 3. (январь, 2019). Сайт: <http://forum-nauka.ru>

Журнал включен в систему Российского индекс цитирования (РИНЦ)
электронной библиотеки на основании приложения к договору №1 к договору
№ 594-09/2013 от 26.09.2013

© Институт управления и социально-экономического развития, 2019

*Радчевский Н.М., к.э.н.
профессор*

*Борисовская В.А.
студент 4 курса*

*направление «Землеустройства и кадастры»
Кубанский государственный аграрный университет
Россия, г. Краснодар*

ФОРМИРОВАНИЕ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА ДЛЯ ВЕДЕНИЯ ЛИЧНОГО ПОДСОБНОГО ХОЗЯЙСТВА

Аннотация: В данной статье автор рассматривает, насколько актуальна тема формирования земельного участка под личное подсобное хозяйство. Плюсы и минусы таких участков, а так же с какими проблемами можно столкнуться на стадии формирования участка. А так же, какую прибыль можно извлечь при занятии непредпринимательской деятельности на земельном участке.

Ключевые слова: земельный участок, формирование, личное подсобное хозяйство, непредпринимательская деятельность, кадастровый инженер.

*Radchevsky N.M. candidate of economic Sciences, Professor
Kuban state agrarian University
Russia, Krasnodar
Borisov V.A.
student of 4 course "Land management and cadastres»
Kuban state agrarian University
Russia, Krasnodar*

THE FORMATION OF A LAND PLOT FOR CONDUCTING A PERSONAL PART-TIME FARM

Abstract: in this article the author considers how relevant the topic of formation of land for personal subsidiary plots. Pros and cons of such sites, as well as what problems can be encountered at the stage of formation of the site. And also, what profit can be derived from non-entrepreneurial activities on the land.

Key words: land plot, formation, personal subsidiary farm, non-entrepreneurial activity, cadastral engineer.

Личные подсобные хозяйства (далее ЛПХ) – не предпринимательская деятельность гражданина и членов его семьи по производству и переработке сельскохозяйственной продукции на предоставленном (приобретенном) участке земли.

На данный момент тема формирование земельного участка для ЛПХ важна и актуальна, так как данный вид разрешенного использования, дает правообладателю множество плюсов, которые можно рассмотреть в сравнении с земельным участком, сформированным под индивидуальное

жилищное строительство (далее ИЖС).

На первый взгляд оба разрешенные использования похожи между собой. Однако, на земельном участке сформированном под ИЖС гражданин может только строить объект капитального строительства (далее КС). Но если земельный участок сформирован под ЛПХ, можно не только построить объект капитального строительства, но и заняться не предпринимательской деятельностью. То есть, собственник земельного участка вместе с членами семьи может заниматься выращиванием скота, птиц, диких животных, а так же растениеводством и цветоводством. Вследствие чего, от данной продукции, может получить прибыль. В соответствии с Налоговым кодексом РФ такие доходы освобождаются от налогообложения при условии предоставления гражданином документа, выданного соответствующим органом местного самоуправления, подтверждающего, что продаваемая продукция произведена на принадлежащем гражданину или членам его семьи земельном участке, используемом для ведения личного подсобного хозяйства.

Работы по формированию земельного участка с разрешенным видом использования – для ведения личного подсобного хозяйства, начинается с заключения договора с кадастровым инженером. Заказчик показывает инженеру место формирования участка, а кадастровый инженер устно дает оценку о возможности формирования участка в данном месте.

Приступив к работе, кадастровый инженер выезжает на место и измеряет фактическое местоположение земельного участка, после чего на основании этих измерений подготавливает схему расположения земельного участка на кадастровом плане территории в отношении земельного участка, образуемого в соответствии с требованиями Земельного кодекса РФ. Данной схемой определяются проектируемое местоположение границ и площадь формируемого земельного участка. Схема подготавливается на основе кадастрового плана территории (далее КПТ), который можно заказать на официальном сайте Росреестра. Так же необходимо учитывать следующие материалы и сведения:

- правила землепользования и застройки;
- утвержденные документы территориального планирования;
- положения об особо охраняемой природной территории;
- о зонах с особыми условиями использования территории.

В схеме на кадастровом плане территории указывается: номер кадастрового квартала, условный кадастровый номер, проектируемая площадь и координаты земельного участка. В случае если образуется несколько земельных участков, то такая информация указывается по каждому из участков.

При этом кадастровый инженер сталкивается со следующими трудностями, которые иногда приводят к невозможности формирования земельного участка для ЛПХ:

- проектируемая площадь земельного участка больше максимального

размера согласно правилам землепользования и застройки, которые устанавливаются органами местного самоуправления;

- у формируемого земельного участка отсутствует доступ к землям общего пользования.

Гражданин должен обратиться с заявлением в Управление имущественных отношений для утверждения схемы расположения на кадастровом плане территории. В случае положительного решения, заявитель получает на руки постановление об утверждении схемы расположения на кадастровом плане территории. На основании данного постановления кадастровым инженером подготавливается межевой план по формированию земельного участка из муниципальной собственности, в формате xml.

В ходе подготовки межевого плана можно столкнуться с такими трудностями как согласования границ со смежными землепользователями. На практике бывают такие случаи когда, правообладатель смежного земельного участка живет в другом городе и связаться с ним, не предоставляется возможным. Или же собственник умер, а в наследство так никто и не вступил. В таких случаях подается объявление о необходимости согласования границ в СМИ, срок до собрания указывается равный 30 календарных дней с момента выхода объявления в газете. Обязательно нужно учесть, что бы тридцатый день, не выпал на воскресенье. В противном случае кадастровая палата откажет в постановке на кадастровый учет, в связи с нарушением сроков. Если за это время не поступило никаких возражений, то границы считаются согласованными.

Сформированный zip-архив передается в Управление имущественных отношений и их представитель по доверенности обеспечивает передачу межевого плана в кадастровую палату. Государственный кадастровый учет проводится в течение пяти рабочих дней с даты приема органом регистрации прав заявления на осуществление государственного кадастрового учета. После постановки заявитель получает на руки выписку об основных характеристиках данного земельного участка.

Последним этапом, является проведение аукциона по продаже земельного участка, находящегося в государственной или муниципальной собственности, аукциона на право заключения договора аренды земельного участка, находящегося в государственной или муниципальной собственности принимается уполномоченным органом, в том числе по заявлениям граждан или юридических лиц.

Использованные источники:

1. Барсукова Г. Н. Решение проблем управления земельными ресурсами на основе создания единого государственного реестра недвижимости / Г. Н. Барсукова // В сборнике: Экономика и общество в условиях модернизации Материалы II международной научно-практической конференции. – 2017. – С. 21-25.
2. Барсукова Г. Н. Проблемы и перспективы использования земельных

ресурсов в Краснодарском крае / Г. Н. Барсукова, М. В. Желтобрюхова, К. А. Юрченко // Труды Кубанского государственного аграрного университета. – 2011. – № 28. – С. 14-18.

3. Деревенец Д. К. Экономическая эффективность землеустроительных и кадастровых работ при постановке на государственный кадастровый учет земельных участков / Д. К. Деревенец, А. С. Сороколетова // Результаты научных исследований: Сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2016. - С. 44-46.

4. Забугин Н. Н. Ведение государственного кадастра недвижимости в муниципальном образовании (районе, городе): учебно-методическое пособие по дисциплине "Государственная регистрация, учет и оценка земель" / Н. Н. Забугин, К. А. Юрченко. Краснодар, 2010. – 128 с.

5. Жуков В. Д. Использование ландшафтно-геохимического подхода к фоновым содержаниям химических элементов в почвах для контроля за их состоянием / В. Д. Жуков, Дьяченко В. В. В книге: Геохимия биосферы. 1999. – С. 234-236.

УДК 614:34(075.8)

Рамонова М.И.

студент 3 курса

научный руководитель: Борисов А.В., к.юр.н.

***доцент, заведующий кафедрой уголовного права,
уголовный процесс и криминалистика***

Юридический институт

Российский государственный университет транспорта (МИИТ)

Россия, г. Москва

ОСОБЕННОСТИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ХАЛАТНОСТИ ВРАЧЕЙ

Аннотация: автором в данной статье рассматривается халатность в уголовном праве. Автором отмечается основа преступления, дается определение нормативно-правовой базы этого преступления. Автором выделяются наиболее частые проявления халатности, отмечаются меры ответственности медицинских работников.

Ключевые слова: халатность, врач, преступление, уголовное право.

Ramonova M.I.

***3rd year student of the Law Institute of the Russian state University of
transport (MIIT)***

Russia, Moscow

Scientific adviser: Borisov A., PhD, associate Professor head of the

Department of criminal law, criminal procedure and criminalistics of the Law

Institute of the Russian state University of transport (MIIT)

Russia, Moscow

FEATURES OF RESPONSIBILITY OF NEGLIGENCE OF DOCTORS

Annotation: the author of this article considers negligence in criminal law. The author notes the basis of the crime, the definition of the legal framework of the crime. The author highlights the most frequent manifestations of negligence, the measures of responsibility of medical workers.

Keywords: negligence, doctor, crime, criminal law.

Одним из оснований привлечения к уголовной ответственности является халатность лица, занимающего определенную должность. Само понятие не всегда однозначно трактуется нашими гражданами, поэтому необходимо пояснить, что подразумевается под этим термином. Халатность-умышленное действие, в результате которого полностью либо частично исполняются обязанности и влекут за собой определенные последствия, заключающиеся в материальном ущербе либо вреде жизни и здоровью других людей. Наказание за такие действия зависит от состава преступления, что отражено в тексте нормативной статьи 293 УК РФ¹ и может в некоторых случаях выражаться даже в форме лишения свободы.

Материальная Основа преступления, хотя оно имеет и ярко выраженную моральную подоплёку. Оно рассматривается в общем проблемном поле преступлений против системы государственных и муниципальных образований, интересов общества и имущественных интересов государства и частных лиц. Преступление считается законченным с момента наступления последствий. Данное преступление своеобразно в отношении диспозиции объекта и субъекта преступления, так как оно лишено корыстных мотивов либо иных целей в совершении деяния. Халатность врачей определяется в статье 293 Уголовного кодекса (УК) РФ. Положения, описанные здесь, не охватывают непосредственно сферу медицины и здравоохранения, а распространяются в принципе на сотрудников любых областей вообще. Применительно именно к данной теме халатность врачей подразумевает под собой оказание ненадлежащей помощи либо неоказание её вообще, что в результате приводит к душевным либо телесным травмам пациента. Иными словами, мы имеем дело с пренебрежением исполнением должностных обязанностей, за чем следует нанесение вреда физическому либо моральному благосостоянию человека².

¹ "Уголовный кодекс РФ" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954

² Денисов С.А. Предупреждение служебных преступлений, совершаемых сотрудниками органов внутренних дел // Вестн. С.-Петерб. ун-та МВД России. 2012. N 1(53). С. 126 - 129.

Сразу спросите себя, как наказать врача за халатность, было бы неправильно, ведь есть большой риск ошибиться в собственных предположениях об этом явлении. Дело в том, что врачебная халатность имеет свои особенности и отличается от врачебной ошибки либо неграмотности и невнимательности персонала. Таким образом, множественная юридическая практика показывает, что наиболее частые проявления халатности в сфере здравоохранения включают:

- невнимание к жалобам пациента;
- неполноценное рассмотрение, недостаточный осмотр либо поверхностный, беглый диагноз;
- ненадлежащим образом выполненные обязанности, в том числе ненадлежащий уход за лицом;
- нарушение профессиональной этики;
- чрезмерная уверенность в себе, неправильная интерпретация симптомов заболевания;
- нарушение стандартов оказания медицинской помощи, а также игнорирование мнения других врачей.

Таким образом, корень преступления зачастую имеет моральную подоплеку – негативных последствий можно было бы легко избежать, если бы сотрудник проявил инициативу и добросовестное отношение к делу.

Меры ответственности медицинских работников различаются. По подтвержденным фактам жалобы о неисполнении работником надлежащим образом своих полномочий и наличии конфликта с пациентом (его родственниками) могут применяться³:

1. меры дисциплинарного взыскания (замечание, выговор, увольнение) (статья 192 Трудового кодекса);
2. меры материального воздействия (например, потеря премии);
3. Кроме того, первые два пункта могут применяться как к непосредственному исполнителю, так и к его руководителю. штрафные санкции (денежные) в отношении медицинского учреждения, имеющего договор на оказание медицинских услуг со страховой компанией пациента;
4. уголовная ответственность, в том числе по статье 293 УК РФ "Халатность".

Преступление по ст. 293 УК РФ подразумевает наличие: объективности. Это выражается в невыполнении обязанностей из-за лени, неосторожности, недооценке серьезности ситуации, что привело к серьезным последствиям.

Причинно-следственная связь должна быть очевидной, формализованной;

субъективности. Определяется наличием конкретного медицинского

³ Борков В.Н. Преступления против осуществления государственных функций, совершаемые должностными лицами: Моногр. / Под науч. ред. В.В. Векленко. М.: Юрлитинформ, 2016. 340 с.

работника, действия которого привели к ухудшению физического состояния больного, к летальному исходу пациента⁴;

5. ущербности. Она заключается в фиксированном событии ухудшения состояния здоровья пациента либо его смерти, имевшем непосредственное отношение к лечебной процедуре (с известными побочными эффектами лекарств либо медицинских манипуляций). Только при наличии всех этих признаков совершенного деяния, его можно классифицировать по нормам уголовного права кодекса⁵.

6. Таким образом, халатность врачей складывается именно из вышеперечисленных пунктов. Если все они были установлены и зафиксированы, то можно смело говорить о совершении преступного деяния. Как же наказать за допущенную халатность врача? Статья 293 УК РФ, уже упоминаемая выше, поможет классифицировать преступление: если речь идет о подорванном здоровье, то мы имеем дело с первой её частью, если же зафиксирована единичная смерть пациента либо множественные смерти людей, целесообразно говорить уже о второй и третьей частях этой статьи соответственно. Итак, установление самого факта – это первый пункт на пути к правосудию и привлечению к ответственности медработника за его ненадлежащие действия.

В случае если имела место смерть по халатности врача, как уже было сказано, этот случай будет рассматривать по части второй статьи 293 УК РФ. В такой ситуации родственники и близкие люди погибшего могут требовать для некомпетентного медицинского работника следующие виды наказаний: Тюремного заключения сроком до 5 лет и запрет на ведение медицинской деятельности ещё в течение 3 лет после освобождения из-под стражи⁶;

Принудительные работы сроком на 5 лет и запрет на ведение врачебной практики сроком не более 3 лет после их завершения. Таким образом, если ребенок либо подросток убил из-за непрофессиональных действий врача, это не является отягчающим обстоятельством для вынесения более сурового приговора на медицинского работника и наложение более сурового наказания. Иными словами, даже здесь халатность врача (Уголовный кодекс опять-таки помогает это установить) будет регулироваться частью второй статьи 293.

Использованные источники:

1. "Уголовный кодекс РФ" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954
2. Борков В.Н. Преступления против осуществления государственных функций, совершаемые должностными лицами: Моногр. / Под науч. ред. В.В. Векленко. М.: Юрлитинформ, 2016. 340 с.

⁴ Петров В. Споры по возмещению ущерба от передачи третьим лицам коммерческой информации // "Трудовое право", 2016, N 8. С. 49.

⁵ Тыняная М.А. Отграничение халатности от других должностных преступлений // Вестн. Томск. гос. ун-та. Сер.: Право. 2016. N 1(19). С. 47 - 53.

⁶ Царев Е.В. Уголовное законодательство об ответственности за халатность: Моногр. Н. Новгород: Нижегородская правовая акад., 2014. 156 с.

3. Бычков А.И. "Дефекты, ошибки и неурядицы: правовое регулирование" // "Инфотропик Медиа", 2017. С. 98.
4. Денисов С.А. Предупреждение служебных преступлений, совершаемых сотрудниками органов внутренних дел // Вестн. С.-Петербург. ун-та МВД России. 2012. N 1(53). С. 126 - 129.
5. Петров В. Споры по возмещению ущерба от передачи третьим лицам коммерческой информации // "Трудовое право", 2016, N 8. С. 49.
6. Тыняная М.А. Отграничение халатности от других должностных преступлений // Вестн. Томск. гос. ун-та. Сер.: Право. 2016. N 1(19). С. 47 - 53.
7. Царев Е.В. Уголовное законодательство об ответственности за халатность: Моногр. Н. Новгород: Нижегородская правовая акад., 2014. 156 с.

УДК 343.35

Рамонова М.И.
студент 3 курса
научный руководитель: Борисов А.В., к.юр.н.
доцент, заведующий кафедрой уголовного право, уголовный процесс
и криминалистика
Юридический институт
Российский государственный университет транспорта (МИИТ)
Россия, г. Москва

ПРОБЛЕМЫ ОТГРАНИЧЕНИЯ ХАЛАТНОСТИ ОТ ДРУГИХ СОСТАВОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Аннотация: Халатность рассматривается при учете тесной взаимосвязи в деятельности должностных лиц организационно-правовых (технических) форм осуществления государственных функций. При разграничении злоупотребления служебными полномочиями и халатности предлагается брать во внимание психическое отношение к административному решению, обстоятельства его принятия и подготовительную организационную деятельность.

Ключевые слова: халатность, должностное лицо, осуществление функций в правовой и организационной (технической) формах.

Ramonova M.I.
3rd year student of the Law Institute of the Russian state University of
transport (MIIT)
Russia, Moscow
Scientific adviser: Borisov A., PhD, associate Professor head of the
Department of criminal law, criminal procedure and criminalistics of
the Law Institute of the Russian state University of transport (MIIT)
Russia, Moscow

THE PROBLEM OF DISTINGUISHING NEGLIGENCE FROM OTHER OFFENCES

Annotation: Negligence is considered in recognition of the close relationship in official's activity of legal and organizational (technical) forms of state functions performing. Negligence and abuse of authority are suggested to delimit on the base of the mental attitude to management decision, circumstances of its formulation and preparative organizational activities.

Key words: negligence, public officer, performing of the functions in the legal and institutional (technical) forms.

Действующее уголовное законодательство определяет халатность (статья 293 УК РФ 1996 г.) как неисполнение либо ненадлежащее исполнение должностным лицом своих обязанностей в следствие недобросовестного отношения к службе, которое повлекло последствия, указанные в норме. Примечательно, что, в отличие от должностных злоупотреблений (статья 285) и превышения (статья 286), в диспозиции халатности говорится не о полномочиях, а об обязанностях.

Б. В. Волженкин утверждал: от халатности необходимо отличать ситуации недобросовестного исполнения либо неисполнения профессиональных обязанностей, которые не связаны с исполнением должностных полномочий субъекта, даже, когда он их имеет.

Уголовный кодекс предусматривает ответственность за некоторые нарушения, в которых последствия в форме тяжкого вреда здоровью либо смерти в следствие ненадлежащего выполнения субъектом своих профессиональных обязанностей - это причинение смерти по неосторожности (часть 2 и 3 статьи 109), неоказание помощи больному (часть 2 статьи 124), нарушение правил охраны труда (статья 143), а также правил безопасности при проведении определенных видов работ (статьи 216, 217) и так далее.

Учитывая, что деятельность чиновников является не только принятие власти, организационные, административные и экономические решения, но и выполнение профессиональных либо технических обязанностей, П. С. Яни наибольшую трудность в квалификации халатности видит ситуации ", при осуществлении лицом своего служебного функция лежит ошибочная оценка, что этот человек дает фактические обстоятельства, которые требуют в соответствии с законом"⁷.

В самом деле, при выражении признаков состава должностных преступлений и их квалификации, нужно учесть присутствие правовых и организационных форм исполнения государственных функций. В первой ситуации чиновники принимают решения, которые влекут за собой правовые последствия для других, меняют правоотношения.

⁷ Яни П.С. Разграничение должностных и профессиональных функций при квалификации халатности // Законность. 2012. N 4.

Вторую форму можно охарактеризовать оперативно-технической и профессиональной деятельностью, что формирует предпосылки для осуществления функции в правовых формах и обеспечивает ее. Организационная форма не предполагает принятия управленческих решений, а состоит в совершении должностным лицом технических, профессиональных действий.

К примеру, процессуальное решение следователя о задержании подозреваемого выступает правовой формой реализации функции уголовного преследования, а его привод либо физический арест, осмотр места происшествия, допрос свидетелей и потерпевшего носит организационный характер.

Правовые и организационные формы в деятельности органов тесно взаимосвязаны. Вследствие этого выглядит слишком категоричным, к примеру, утверждение о том, что "неисполнение должностным лицом профессиональных обязанностей не является объективной стороной халатности"⁸. Мы согласны с тем, что основной характеристикой чиновников выступает их способность принимать решения, которые имеют правовые последствия для других.

Однако принятию управленческого решения предшествует изучение документов, оценка доказательств, установление наличия либо отсутствия прочих оснований, в том числе тех, изучение которых явилось следствием работы подчиненных. Неверно исключать из содержания объективной стороны халатности небрежное осуществление функций государства в организационно-технической форме.

В России, в эпоху финансово-экономических перемен, функции государства и методы их реализации претерпели существенные изменения. Переход от распределительной экономики к рыночной привел к развитию договорных отношений между государством и хозяйствующими субъектами. Проблемы уголовно-правового реагирования на преступления, совершенные должностными лицами при исполнении функций государства методом договорного регулирования очевидны.

Во-первых, это явно не соответствует степени криминализации данной сферы и масштабам причиненного ущерба; во-вторых, следователи испытывают трудности в отделении хищения бюджетных средств от бесхозяйственности и должностной халатности⁹.

Превышение должностных полномочий является общественно опасными действиями, совершение которых становится возможным и (либо) значительно облегчается благодаря официальной позиции субъекта. Ситуация такого преступления характеризуется выполнением функций государства исполнителем в организационные (неправовые) формы. Вред,

⁸ Тыняная М.А. Уголовно-правовая характеристика халатности: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Томск, 2013.

⁹ Волженкин Б.В. Служебные преступления: комментарий законодательства и судебной практики. СПб., 2005.

причиненный избытком, не имеет правовых последствий.

Примерами могут служить: нарушение неприкосновенности жилища, которое совершено лицом с применением своего служебного положения (часть 3 статьи 139 УК РФ), принуждение к даче показаний (часть 2 статьи 302 УК РФ). В виде превышения должностных полномочий необходимо квалифицировать требование начальника о взыскании денежных средств с подчиненных, о работах, которые не имеют связи с деятельностью государственной организации либо хотя и имеют связь, но без официального распоряжения об их проведении и при отсутствии полномочий принимать данные решения.

В приведенном примере осознание незаконности решения, т. е. служебного злоупотребления, может быть подтверждено установившимися корыстными интересами либо иными личными интересами подписавшего, показаниями свидетелей о его осведомленности о невыполнении условий договора, очевидном характере недостатков.

Зачастую в таких ситуациях вменяется в вину небрежность и даже злоупотребление властью только потому, что не выяснены мотивы, имеющие отношение к квалификации, причины, приведшие к принятию решения, наносящего ущерб государству, либо исполнитель "не пойман за руку". Эта квалификация-компромисс.

В случае халатности должностное лицо уклоняется от исполнения своих обязанностей не умышленно, что характерно для злоупотребления служебными полномочиями, а по причине забывчивости, невнимательности либо отсутствия должной подготовки. Отношение виновных к содеянному в распоряжении ст. 293 УК РФ характеризуется "халатностью" и "недобросовестностью".

В норме, предусматривающей ответственность за халатность, законодатель указал на небрежное отношение к службе, т. е. к поступку, а не на общественно опасные последствия, которые имели место, что характерно для других неосторожных преступлений.

Поэтому при принятии решения о том, было ли необоснованное властное, организационное, административное и хозяйственное решение умышленным либо неосторожным, необходимо учитывать обстоятельства его принятия, предшествующие этим организационно-техническим действиям. Если исполнитель злоупотребления умышленно использует свои полномочия против интересов общества и государства, по неосторожности он не изучает должным образом факты дела и правовые основания для принятия управленческих решений, контролирует деятельность своих подчиненных, подготавливает и оформляет. Это объясняется способом совершения преступления, предусмотренного ст. 285 УК РФ, который проявляется в принятии управленческого решения, непосредственно создающего правовые последствия, разрушительно изменяющего правоотношения. Судебная практика не знает случаев покушения на превышение полномочий.

Использованные источники:

1. Волженкин Б.В. Служебные преступления: комм. судебной практики и законодательства. Санкт-Петербург, 2005.
2. Обзор надзорной практики Судебной коллегии по уголовным делам ВС РФ за 2007 г. // Бюллетень ВС РФ. 2008 г. N 10.
3. Тищенко Ю.Ю. Халатность: Криминологический и уголовно-правовой аспекты: Автореферат диссертации кандидата юридических наук. Москва, 2012.
4. Тыняная М.А. Уголовно-правовая характеристика халатности: Автореферат диссертации кандидата юридических наук. Г. Томск, 2013.
5. Яни П.С. Разграничение должностных и профессиональных функций при квалификации халатности // Законность. 2012. N 4.

УДК 614:34(075.8)

Рамонова М.И.

студент 3 курса

научный руководитель: Борисов А.В., к.юр.н.

доцент, заведующий кафедрой уголовное право,

уголовный процесс и криминалистика

Юридический институт

Российский государственный университет транспорта (МИИТ)

Россия, г. Москва

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ХАЛАТНОСТИ В ДЕЙСТВИЯХ МЕДИЦИНСКИХ РАБОТНИКОВ

Аннотация: Вопросы квалификации преступлений, которые совершены медицинскими работниками в области их профессиональной деятельности, не имеют однозначных ответов и сопровождаются обсуждениями среди сотрудников правоохранительных органов. Особые сложности в следственной и судебной практике выступают критерии разграничения халатности при оказании медицинской помощи от прочих смежных составов. Одновременно, халатность имеет специфические особенности, которые отличают ее от более распространенных преступлений, которые совершаются медицинскими работниками при исполнении своих профессиональных обязанностей.

Ключевые слова: халатность в деятельности медицинских работников, должностные и профессиональные обязанности, оказание медицинской помощи, квалификация преступлений.

Ramonova M.I.

3rd year student of the Law Institute of the Russian state University of

transport (MIIT)

Russia, Moscow

***Scientific adviser: Borisov A., PhD, associate Professor head of the
Department of criminal law, criminal procedure and criminalistics of***

PROBLEMS OF QUALIFICATION OF NEGLIGENCE IN ACTIONS OF MEDICAL WORKERS

Annotation: Questions of qualification of the crimes committed by health professionals in the sphere of their professional activity do not have clear answers and discussions among lawyers. Special difficulties in forensic practice distinguishing criteria are causing negligence in the provision of medical care from other related formulations. However, the negligence has characteristics that distinguish it from the more common crimes committed by medical officers in the performance of their professional duties.

Key words: negligence of medical workers, officials and professional responsibilities, medical assistance, qualification of crimes.

Халатность в сфере медицинской деятельности выступает достаточно распространенным преступлением и относится к категории должностных лиц, по этой причине субъектом ее совершения может быть только лишь должностное лицо.

Примеры дефектов в оказании медицинской помощи в деятельность чиновников в медицине может служить не направление либо несвоевременное направление пациента в другое медицинское учреждение для оказания специализированной специализированной медицинской помощи либо отказа вызова санитарной авиации в экстренных ситуациях, решение о чем принимается главным врачом, его заместителем по лечебной работе (начмед) либо в ночное время обязанности администратора медицинского учреждения, либо деятельности дежурного врача по организации медицинской помощи, имея в силу своих особых полномочий отдельные функции должностного лица, административную деятельность руководителя отделения касаясь подчиненных ему сотрудников и при принятии организационно-распорядительных решений, к примеру, о переводе пациента в другой кабинет либо о помещении в больницу своего кабинета и в прочих ситуациях, если за ним остается последнее решающее слово.

Труднее признать халатность в деятельности обычного врача, который напрямую оказывает профессиональную помощь и при этом, действуя в рамках своих служебных полномочий, принимает отдельные административные и организационные решения, к примеру, о сборе операционной бригады, вызове дежурного специалиста к пациенту либо сборе медицинской консультации для принятия коллективного решения, выдаче справки об инвалидности.

Тут нужно отчетливо отделить его действия как специалиста определенного клинического профиля от управленческих и организационных решений и выяснить, в какой области им был допущен основной дефект (а их может быть несколько либо они могут быть

конкурирующими), непосредственно причинно связанный с последствиями, только лишь в том случае окончательно квалифицируется поступок медицинского работника.

Анализ следственной и судебной практики показывает, что именно здесь при разделении полномочий медицинского работника на профессиональные и служебные сотрудники правоохранительных органов допускают наибольшее число ошибок, которые приводят к неправильной квалификации акта.

Одни и те же категории работников по содержанию и характеру деятельности могут выполнять функции, которые связаны с организационно-распорядительными либо административно-хозяйственными обязанностями, и профессиональные функции. По этой причине решающим признаком в данных ситуациях будет установление того, выполняло ли это лицо служебные либо профессиональные обязанности в определенном случае¹⁰.

Отнесение определенных полномочий к административным и организационным вызывает наибольшее число споров. Таким образом, в Постановлении Пленума ВС РФ от 16 октября 2009 года "О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий" сказано: " административные и организационные функции, полномочия лиц по принятию решений, которые имеют юридическое значение и влекут определенные юридические последствия (к примеру, по выдаче медицинским работником листка временной нетрудоспособности, установлению работником организации медико-социальной экспертизы факта наличия у гражданина инвалидности, прием экзаменов и выставление оценок членом Государственной экзаменационной (аттестационной) комиссии)".

К организационно-распорядительным полномочиям Б. Волженкина относит наличие у работников муниципальных и государственных учреждений права совершать юридически значимые действия управленческого характера, которые способны порождать, прекращать и изменять правоотношения. Значит, должностное лицо должно признать его в виде субъекта, который постоянно, временно либо по специальному полномочию вправе выдавать от имени муниципального либо государственного учреждения официальные документы, которые подтверждают определенный юридический факт, и, таким образом, как-то организовывать, направлять поведение прочих лиц, для которых данный акт (документ) имеет юридическую силу¹¹.

В.С. Орлов он считает, что врачи выступают работниками разных учреждений и занимают определенные должности, по этой причине следует признать их должностными лицами и привлечь к ответственности за злоупотребление статьями Уголовного кодекса, но не в связи с их

¹⁰ Павлинов А. Круг субъектов должностных преступлений требует уточнения // Российская юстиция. 2001. № 9. С. 63 - 64.

¹¹ Волженкин Б.В. Служебные преступления. СПб., 2005.

профессией, а в связи с исполнением обязанностей по службе¹². О наличии у врача организационно-распорядительных полномочий в повседневной деятельности врача говорит А. В. Полукаров, отмечая, что "это обычный врач... он руководил деятельностью младшего медицинского персонала, нес полную ответственность за качество и своевременность оказания медицинской помощи пациентам, которые проходят лечение, был уполномочен выдавать справки о временной нетрудоспособности и вести медицинскую документацию, что говорит о наличии административных и организационных функций»¹³.

Следовательно, для установления медицинского акта халатность работника, которая совершена при исполнении служебных обязанностей, должна иметь следующие установленные:

1) при выполнении каких функций допущен дефект (административный, организационно-административный) - таким образом разъясняется предмет халатности;

2) Какие конкретные обязанности были возложены в установленном порядке на медицинского работника;

3) что данные обязанности не исполнены либо исполнены ненадлежащим образом.;

4) повлекло ли это (ненадлежащее исполнение либо неисполнение) существенные вредные последствия для охраняемых законом прав и интересов граждан либо государственных либо общественных интересов;

5) имел ли этот медицинский работник реальную возможность для надлежащего исполнения служебных обязанностей и предотвращения в результате данного существенно вредных последствий. Только лишь общность данных условий может служить основанием для признание медицинского работника виновным в халатности.

Использованные источники:

1. Волженкин Б.В. Служебные преступления. СПб., 2005 г. 368 с.
2. Орлов В.С. Субъект преступления по советскому уголовному праву. Москва, 1958. 260 с.
3. Павлинов А. Круг субъектов должностных преступлений требует уточнения // Российская юстиция. 2001. № 9. С. 63 - 64.
4. Полукаров А.В. Должностные лица сферы здравоохранения как субъекты коррупционных преступлений // Вестник РУДН. Серия «Юридические науки». 2013. № 2. С. 46 - 64.

¹² Орлов В.С. Субъект преступления по советскому уголовному праву. М., 1958.

¹³ Полукаров А.В. Должностные лица сферы здравоохранения как субъекты коррупционных преступлений // Вестник РУДН. Серия «Юридические науки». 2013. № 2. С. 46 - 64.

Рассказова Ю.А.
направление «Экономика», бакалавриат
профиль «Учет, анализ, аудит»
Уфимский филиал
Финансовый университет при Правительстве РФ
научный руководитель: Шарифьянова З.Ф., к.э.н.
доцент
кафедра «Финансы и кредит»
Россия, г. Уфа

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА СТРАХОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В условиях кризисного состояния экономики, рынок страхования принимает некоторые особенности, характерные для данной территории. Поэтому необходимо рассмотреть то, как развивался рынок страхования в Российской Федерации, выявить преимущества и недостатки и проанализировать будущие события. В статье приведены аргументы в сторону необходимости рынка страхования в качестве фактора устойчивого развития.

Ключевые слова: страховой рынок, страхование, динамика развития, экономический кризис, страховые услуги.

Rasskazova Yu.A.
Direction "Economy", bachelor degree
Profile "Accounting, analysis, audit"
Ufa branch of the Financial University under the Government of the
Russian Federation
Scientific director: Sharif'yanova Z.F.
Russia, Ufa
PhD in Economic sciences, Associate Professor department of "Finance
and Credit"

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF THE INSURANCE MARKET IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: In a crisis state of the economy, the insurance market accepts some features characteristic of this territory. Therefore, it is necessary to consider how the insurance market has developed in the Russian Federation, identify the advantages and disadvantages and analyze future events. The article presents the arguments towards the need for the insurance market as a factor for sustainable development.

Keywords: insurance market, insurance, development dynamics, economic crisis, insurance services.

Рынок страховых услуг на современном этапе, представляет динамичную систему, которая подвластна изменениям в экономике, с целью

обеспечения экономических агентов новыми страховыми услугами. Однако спрос на данные услуги в РФ не совсем совпадает с предложениями ведущих страховых компаний [1]. Данное положение является удручающим, ведь как показывает опыт других стран, от данной сферы зависит многое. Обеспечивать стабильность в экономике, путем поддержки бизнеса на разных этапах, что приводит к процветанию страны – вот одна из главных задач данного рынка. Так, согласно Стратегии развития страховой деятельности, рассчитанной до 2020 года, страхование должно способствовать повышенному вниманию граждан к страхованию. Формирование пенсионной реформы, улучшение управления рисками, развитие малого и среднего бизнеса способствуют обеспечению оптимального функционирования рынка [2].

На 2019 год можно заметить, что рынок страхования имеет зависимость как от внутрисистемных причин, так и от характерных для Российской экономики особенностей. К ним относятся: квалификация кадров, недостаточное использование страхового потенциала, высокая зависимость от макроэкономических показателей, несоответствие мировым стандартам, высокий уровень монополизации страховых компаний, отсутствие налоговых льгот, недобросовестная конкуренция.

При этом, если проводить анализ тенденций формирования страхового рынка, то можно выявить положительный потенциал развития. Если исключить из современной практики страхования «принуждение к страхованию», то можно повысить доверие граждан [3]. Поскольку уровень доверия подрывается подобной практикой и вызывает лишь негативные ассоциации и дополнительные расходы. Ведь в большинстве случаев данные предложения предоставляются как дополнительные нагрузки без возможности отказа от них в течении определенного количества времени. Необходимо создать эффективную систему, которая действительно защищала бы интересы по благосостоянию граждан. Это не значит, что страховых услуг должно стать меньше, наоборот, в целях защиты экономических агентов нужно увеличить роль страхования в социально-экономических и финансовых системах, добавить льготы для граждан, исключая тот фактор навязчивости и предоставить им выбор необходимых услуг или же полный отказ от них.

Подобная практика может исчезнуть с повышением качества образования профильных специалистов. Поскольку недоработки или же недостаточные знания в продвижении страховых продуктов, установления адекватного ценообразования и оптимизации размещения средств страховых резервов побуждают сотрудников дописывать в договоры необходимые им страховые продукты с целью закрытия плана. Поэтому необходимо сертифицировать весь персонал рынка страхования, во избежание данных ситуаций [4].

Исходя из этого возникает необходимость регулирования деятельности страховых компаний. Главным регулятором является служба Банка России

по финансовым рынкам, однако возможно содействие со страховыми компаниями с целью проведения мониторинга, обоснования перспективных направлений для инвестирования страховых резервов, использование СМИ с целью увеличения добровольного страхования, использование полученных сведений для формирования реформ, в том числе и пенсионной [5].

В состоянии кризисной экономики особую значимость принимает поддержка и развитие страхового потенциала для каждого региона страны. Необходимо учитывать всю совокупность ресурсов находящихся на данных территориях и правильно проанализировать потребность к страховой защите. Грамотное использование представленных данных может послужить хорошим началом для государственного воздействия в страховании и выявлении страховых рисков [6].

Таблица. 1. Прогноз объемов страховых премий в 2018 - 2022 годах [7]

Показатель	Ед. изм.	Факт			Оценка 2018	Прогноз			
		2015	2016	2017		2019	2020	2021	2022
Страхование жизни	млрд руб.	130	216	332	426	548	642	822	1030
Темпы роста	%	19,5	66,3	53,7	28,6	28,6	17,0	28,1	25,3
Доля в общем объеме	%	13	18	26	30	35	36	41	45
ДМС	млрд руб.	129	138	140	148	155	163	171	180
Темпы роста	%	3,9	6,9	1,6	5,6	4,9	5,1	5,2	5,0
Доля в общем объеме	%	13	12	11	10	10	9	9	8
Автокаско	млрд руб.	187	171	162	178	210	235	257	277
Темпы роста	%	-14,3	-8,8	-4,8	9,3	18,0	12,4	9,1	8,0
Доля в общем объеме	%	18	14	13	13	13	13	13	12
ОСАГО	млрд руб.	219	234	222	215	215	218	221	221
Темпы роста	%	44,9	7,2	-5,2	-3,1	0,1	1,1	1,6	0,0
Доля в общем объеме	%	21	20	17	15	14	12	11	10
Страхование имущества юридических лиц	млрд руб.	100	107	96	101	99	100	102	108
Темпы роста	%	-10,9	7,5	-10,7	4,7	-1,1	0,1	2,6	5,3
Доля в общем объеме	%	10	9	8	7	6	6	5	5
Страхование от несчастных случаев	млрд руб.	81	108	121	136	152	169	189	208
Темпы роста	%	-15,3	33,5	12,3	12,2	11,5	11,6	11,7	10,0
Доля в общем объеме	%	8	9	9	10	10	10	9	9
Прочие виды страхования	млрд руб.	178	207	204	208	209	232	248	263
Темпы роста	%	0,2	15,8	-1,1	1,9	0,5	10,9	6,8	6,3
Доля в общем объеме	%	17	17	16	15	13	13	12	12
Итого	млрд руб.	1024	1181	1278	1412	1589	1759	2010	2288
Темпы роста	%	3,6	15,3	8,2	10,5	12,5	10,7	14,3	13,8

Оценивая показатели страховой деятельности за 2015-2018 годы (см. в таблице 1), можно заметить, что согласно утвержденной стратегии страховой деятельности до 2020 года, фактический уровень проникновения страхования составил 1,4%, при планируемых 2,6%. И, в целом, показатели очень сильно отличаются от заявленных, буквально требуя изменений в условиях развития отрасли. Особенно сильно заметно отставание ведущего для России страхования жизни, от мировых показателей: 0,4% из 1,8% . Однако в прогнозе заметно, что доля страхования жизни будет стремиться догнать данный показатель [8]. Эксперты объясняют данное увеличение благодаря активизации долгосрочного страхования жизни. Данная программа включает в себя реализацию программ негосударственного пенсионного страхования, адаптацию зарубежной практики по

добровольному медицинскому страхованию, и включение в объем санаторно-курортного обслуживания населения. Данные программы также будут доступны в электронном виде, при помощи CRM- систем.

В целом, население в таких условиях предпочитает только необходимые страховые услуги. Поскольку особой необходимости в дополнительных услугах население не видит, то появляется необходимость в грамотном управлении как со стороны персонала, так и со стороны государства. Для поддержки населения можно сконцентрировать внимание на страховом потенциале каждого региона, предоставить необходимый объем льготных решений. Использование CRM систем также позволит определить заинтересованность граждан в тех или иных услугах, предоставив индивидуальные предложения для каждого экономического субъекта. В совокупности устранение ранее приведенных недостатков поможет укрепить позиции рынка страхования и вернуть доверие граждан согласно прогнозу.

Использованные источники:

1. Шарифьянова З.Ф., Батков В.Г., Лобанов Е.А. Влияние санкций на страховой рынок России // Инновационная наука. 2015. №12-1.
2. Ованесян Н. М., Мидлер Е. А. Долгосрочное страхование жизни как фактор устойчивого развития рынка страховых услуг в инфляционной среде // Финансовые исследования. - 2016. - № 2. -С.128-135.
3. Данилевская Е. Е. Доверие страхователей как основа развития страхования // Материалы международной научно-практической конференции «Стратегия развития страховой деятельности в РФ: первые итоги, проблемы, перспективы». - Ярославль, 2015. - С. 87.
4. Актуальные проблемы функционирования страховой системы Российской Федерации // Аналитический вестник Совета Федерации Федерального собрания РФ. - 2015. - № 46 (599). - С. 17-23.
5. Актуальные проблемы функционирования страховой системы Российской Федерации. - С. 13-16
6. Шарифьянова З.Ф. Роль страхования в развитии российской экономики и в повышении качества жизни россиян // Ученые записки Российской академии предпринимательства: Научно-практическое издание. – М.: Российская академия предпринимательства; Агентство печати образование», 2017 – № 1 Т. 16 - С. 193-201.
7. Российский рынок страхования: прогноз до 2022 года [Электронный ресурс] <http://wolflinacapital.com/rossijskij-rynok-strahovaniya-prognoz-do-2022-goda/>
8. Зубец, А.Н. Инновации на российском страховом рынке / А.Н. Зубец, А.Д. Лебедева // Финансы.- 2013. - № 6. - С. 55-58.

Referens:

1. Sharif'yanova ZF, Batkov V.G., Lobanov E.A. The impact of sanctions on the insurance market of Russia // Innovation science. 2015. № 12-

2. Ovanesyan N. M., Midler E. A. Long-term life insurance as a factor in the sustainable development of the insurance services market in an inflationary environment // Financial Studies. - 2016. - № 2. - p.128-135.
3. Danilevskaya E.E. Policyholders' trust as a basis for the development of insurance // Materials of the international scientific-practical conference "Strategy for the development of insurance activities in the Russian Federation: first results, problems, prospects" - Yaroslavl, 2015. - p. 87.
4. Actual problems of the functioning of the insurance system of the Russian Federation // Analytical Bulletin of the Council of Federation of the Federal Assembly of the Russian Federation. - 2015. - № 46 (599). - p. 17-23.
5. Actual problems of the functioning of the insurance system of the Russian Federation. - p. 13-16
6. Sharif'yanova Z.F. The role of insurance in the development of the Russian economy and in improving the quality of life of Russians // Scientific notes of the Russian Academy of Entrepreneurship: Scientific-practical publication. - M .: Russian Academy of Entrepreneurship; Press Education Agency ", 2017 - № 1 T. 16 - p. 193-201.
7. Russian insurance market: forecast to 2022 [Electronic resource] <http://wolflinecapital.com/rossijskij-rynok-strahovaniya-prognoz-do-2022-goda/>
8. Zubets A.N. Innovations in the Russian insurance market / A.N. Zubets, A.D. Lebedeva // Finance .- 2013. - № 6. - p. 55-58.

*Расулов Э.Н.
студент 2 курса
Мельников Н.А.
студент 2 курса
факультет СПО*

*научный руководитель: Салменкова М.В., к.пед.н.
преподаватель*

*Академия маркетинга и социально-информационных технологий
ИМСИТ*

Россия, г. Краснодар

ВЛИЯНИЕ КОМПЬЮТЕРНЫХ ИГР НА РАЗВИТИЕ ЛИЧНОСТИ ПОДРОСТКА

Аннотация: Данная работа рассматривает значение достижения компьютерных технологий в сфере видеоигр, раскрывая их недостатки и преимущества и рассматривая в общем их влияние на личность человека

Ключевые слова: видеоигры, компьютерные игры, влияние видеоигр, проблемы игр

Rasulov E.N.

Melnikov N.A.

2nd course, faculty of SVE

Academy of marketing and social information technologies

IMSIT Russia (Krasnodar)

Scientific supervisor- Salmenkova M.V.

Candidate of pedagogical Sciences, teacher

Academy of marketing and social information technologies

IMSIT Russia (Krasnodar)

INFLUENCE OF COMPUTER GAMES ON THE DEVELOPMENT OF THE PERSONALITY OF ADOLESCENT

Annotation: This article researches the achievement value of computer technologies in the sphere of videogames, revealing their advantages and disadvantages, exploring its influence on person's identity in general

Key-words: Videogames, computer games, videogames' influence, games' problems

Современная деятельность людей тесно взаимосвязана с интернетом, компьютерными программами и технологиями, призванных значительно облегчить работу человека в различных сферах и повысить её продуктивность. Однако это не единственное назначение компьютерных технологий: их используют и в качестве отдельного вида получения досуга. Видеоигры являются одним из самых популярных видов подобного досуга, позволяя человеку отойти от реального мира и воплотить идеи и желания, удовлетворяясь самим процессом, в мире виртуальном. Данный досуг

вполне полезен для человека в умеренных количествах и даже помогает развивать некоторые навыки, однако может вызывать и определенную степень зависимости, что, конечно, вредно сказывается на физическом и моральном здоровье человека. Последняя информация из СМИ зачастую носит дискредитирующий, отрицательный характер о значении видеоигр: они «вырывают из реальности», делают видеоигроков эмоционально нестабильными, заставляют проявлять жестокость и даже совершать преступления.¹⁴

Можно выделить четыре существенные стадии игровой зависимости:

1. Первая стадия характеризуется процессом адаптации, переходящей в слабую увлеченность;
2. Вторая стадия является периодом появления легкой зависимости, но граничащей с увлеченностью;
3. Третья стадия достигает максимума и появляется полноценная зависимость;
4. На четвертой стадии зависимость закрепляется, но в дальнейшем может идти на спад, фиксируясь на определенном уровне и являясь устойчивой на протяжении длительного времени, появляется привязанность.

В своих исследованиях Л. Н. Юрьева, Т. Ю. Больбот отмечают, что влечение к игре является проявлением протеста и бессознательного агрессивного отношения к реальной действительности, а неадекватная уверенность в выигрыше скрывает инфантильные фантазии всемогущества и подсознательного ожидания неограниченного удовлетворения своих желаний.¹⁵

Высказывается мнение, что занятия с компьютером — это своего рода зависимость, которая выражается в таких психопатологических симптомах, как неспособность подростка переключаться на другие развлечения, чувство мнимого превосходства над окружающими, так называемый синдром «вершителя судеб», который приобретает игрок, управляя "жизнью" компьютерных персонажей. Отмечается и такая опасность, как «оболванивание» подростка, оскудение его эмоциональной сферы, поскольку игрок, если он хочет выиграть, должен постоянно подавлять свои чувства и оставаться хладнокровным.¹⁶

В целях исследовательского проекта ученых Вашингтонского университета была создана онлайн пазл-игра «Foldit», смыслом которой являлся поиск игроками оптимальных способов подбора трехмерной структуры выбранных протеинов. Результатом стала расшифрованная структура кристалла обезьяньего вируса (М-PMV), которая вызывала СПИД

¹⁴ Flogiston [Электронный ресурс] : психологические аспекты негативного влияния игровой компьютерной зависимости на личность человека. — Режим доступа: <http://flogiston.ru/articles/netpsy/gameaddict2/comments/1>, свободный

¹⁵ Юрьева Л. Н., Больбот Т. Ю. Компьютерная зависимость: формирование, диагностика, коррекция и профилактика: Монография.— Днепропетровск: Пороги, 2006.-196 с;

¹⁶ Доктор Евдокименко [Электронный ресурс] : влияние компьютерных игр на психику и умственные способности. — Режим доступа: <http://www.evdokimenko.ru/comp-games-genii.html>, свободный

у обезьян. Это достижение было сделано на 10-й день игры, в то время, как ученые занимались данным изучением в течении 15 лет [3].

Первым на пример возьмём игры в жанре пошаговой стратегии. Смысл данного жанра основывается на том, что каждый игрок, участвующий в игре, будь он один или их несколько, совершает определенный набор ограниченных действий за один момент времени, который в игровом пространстве определяется как один шаг, заканчивая который ход переходит к следующему игроку либо к компьютерному роботу (по принципу шахмат). Игры подобного рода развивают у человека навыки расчётливости, анализа узких сегментов, совершения продуманных действий, практики математического расчёта. Потому таковой жанр видеоигр является вполне полезным для человека, поскольку эти навыки могут пригодиться как и в жизни, так и на работе. Хорошим примером видеоигр жанра пошаговая стратегия является серия игр «Civilization», в которых можно практиковать и развивать навыки планирования, регулирования, управления, а также улучшить знания в области истории, благодаря связи игры с историческими событиями и личностями.

Стратегии в реальном времени. Изучая данный жанр видеоигр, можно заметить, что он имеет большую направленность на скорость принятия решения, тем самым не давая игроку возможность более подробно оценить планирующиеся действия, но в тоже время тренирует его быстро и на ходу принимать более-менее правильные решения в конкретных ситуациях. Это может помочь находить выходы из сложных ситуаций в реальном мире или увеличить саму скорость принятия решения. Отличным примером данного жанра является игра «Command & Conquer». Да, это помогает развитию скорости принятия решений, но практикуя данное качество на стратегиях реального времени, вы многого не добьётесь.

Игры из жанра «шутер» вполне могут улучшить работу мозга и умение быстро решать задачи с упором на внимание, восприятие и концентрацию. К такому заявлению пришли ученый из университета Рочестер Дафна Бевалиер: в её исследовании отмечается, что человеческий мозг всегда пытается угадать последующие действия, не взирая на то, чем занят человек (беседа, вождение машины, просмотр кино и т.п.) [4]. В целях повышения умения предсказания, мозг постоянно выстраивает специальные модели, т.е. некие «шаблоны». Соответственно, чем лучше выстроенные модели, тем лучше и производительность человека. Серии игр «Call of Duty», «Unreal Tournament» являются хорошими примерами игр для улучшения качества «шаблонов» предугадывания и концентрации.¹⁷

Во много устоявшееся мнение об отрицательном влиянии компьютерных игр на личность человека является необоснованным. Об взаимосвязи агрессии и зависимости от компьютерных игр можно говорить

¹⁷ Научная энциклопедия Book-Science [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://book-science.ru/social/menedzhment/razvitie-razlichnyh-navykov-na-opyte-komp-juternyh-igr.htm>, свободный

неоднозначно: агрессия человека может быть результатом агрессивного содержания игры, а неуправляемый азарт превращается в зависимость или же окружающая агрессия вокруг человека в настоящем мире заставляет его выбирать игры с соответствующим содержанием, делая его менее социальным, вызывая зависимость. Невозможно говорить одинаково обо всех ситуациях подобного характера, потому на вопрос о причинно-следственных связях могут ответить лишь экспериментальные исследования.

Беря во внимание главную опасность видеоигр, заключающуюся в возможном развитии зависимости и повышении агрессии, нельзя не признать, что компьютерные игры способны развивать и тренировать умственные способности человека и его интеллект.

Использованные источники:

1. Flogiston [Электронный ресурс] : психологические аспекты негативного влияния игровой компьютерной зависимости на личность человека. – Режим доступа: <http://flogiston.ru/articles/netpsy/gameaddict2/comments/1>, свободный.
2. Юрьева Л. Н., Больбот Т. Ю. Компьютерная зависимость: формирование, диагностика, коррекция и профилактика: Монография.— Днепропетровск: Пороги, 2006.-196 с.
3. Доктор Евдокименко [Электронный ресурс] : влияние компьютерных игр на психику и умственные способности. – Режим доступа: <http://www.evdokimenko.ru/comp-games-genii.html>, свободный.
4. Научная энциклопедия Book-Science [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://book-science.ru/social/menedzhment/razvitie-razlichnyh-navykov-na-opyte-komp-juternyh-igr.htm>, свободный;

УДК 339.198

*Резник Г.А., доктор экономических наук
профессор, зав. кафедрой «Маркетинг и экономическая теория»*

Дубровский А.А.

студент магистратуры 2 курса

Институт экономики и менеджмента

*ФГБОУ ВО Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства»*

Россия, г. Пенза

ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ИНТЕРНЕТ-ПОРТАЛА (НА ПРИМЕРЕ САЙТА GEEKGOST.RU)

Аннотация: с развитием современных технологий и перехода всё большего числа людей в интернет-пространство, стали актуальны интернет-порталы, посвящённые различным явлениям. Сайты о политике, экономике и хобби пользуются огромной популярностью и составляют конкуренцию профильным СМИ. Помимо функции просвещения такие порталы становятся одним из видов современного бизнеса, помогающего зарабатывать на рекламе и просмотрах. Интернет сам по себе — это эффективный инструмент в деятельности любого предприятия, а значит этим инструментом необходимо уметь пользоваться — в чём и помогает интернет-маркетинг. Так как интернет-маркетинг является неотъемлемой частью порталов, размещённых в сети интернет, он становится необходимым фактором для повышения их конкурентоспособности.

Ключевые слова: интернет-маркетинг, интернет-портал, блог, инструменты маркетинга, продвижение, маркетинг влияния.

**Resnik G.A., head. Department of Marketing and economic theory, doctor
of Economics, Professor**

Penza state University of architecture and construction»

Russia, Penza

Dubrovsky A.A.

master student

2 course, Institute of Economics and management

Penza state University of architecture and construction»

Russia, Penza

INTERNET MARKETING AS A TOOL FOR THE DEVELOPMENT OF THE INTERNET PORTAL (ON THE EXAMPLE SITE GEEKGOST.RU)

Annotation: With the development of modern technologies, Internet portals devoted to various phenomena have become relevant. Sites about politics, economics and hobbies are very popular and make competition to specialized media. The Internet itself is an effective tool in the activities of any enterprise, which means you need to be able to use this tool — that is where internet

marketing helps. Since Internet marketing is an integral part of sites hosted on the Internet, it becomes a necessary factor to increase their competitiveness.

Key Words: Internet Marketing, Internet portal, blog, marketing tools, promotion, marketing of influence.

Интернет-маркетинг по своей сути является принципом применения классических элементов маркетинг-микса (товар, цена, место продаж и продвижение) в сети интернет. Работа интернет-порталов отличается от работы обычных предприятий лишь тем, что товаром здесь является информация, а средством распространения и продвижения одновременно выступает сам интернет [3].

Когда интернет-портал уже создан, встаёт вопрос о способах его продвижения для дальнейшего заработка. Ведь, чем больше уникальных посетителей и просмотров будет на портале, тем проще найти потенциальных рекламодателей и заключить партнёрские отношения с другими порталами. Для активного продвижения любого сайта, независимо от его наполнения, применяются многочисленные инструменты интернет-маркетинга.

Рассмотрим актуальные инструменты интернет-маркетинга на примере тематического интернет-портала geekgost.ru. Портал «Geek Гостиная» — профильный информационный сайт для молодёжи, основной тематикой которого является современная поп-культура в различных её проявлениях: кинематограф, литература, видеоигры и др. [5] Так как основной аудиторией данного портала являются молодые люди и девушки в возрасте от 14 до 45 лет следует учитывать подходящие инструменты интернет-маркетинга. Актуальными инструментами для geekgost.ru станут [1, 2]:

- Работа с блогерами
- Поисковое продвижение
- Видео-маркетинг
- Баннерная реклама
- Контекстная реклама
- Социальные сети (SMM)

В данный момент портал «Geek Гостиная» использует лишь традиционные инструменты из этого списка: поисковое продвижение, баннерную рекламу и контекстную рекламу. Следовательно, стоит подробнее рассмотреть более современные методики.

Работа с блогерами (маркетинг влияния) — это один из самых современных и эффективных инструментов интернет-маркетинга. Считается, что потребители куда больше доверяют людям, чьи блоги они смотрят или читают. Таким образом продвижение через лидеров мнений может существенно помочь продвижению любого интернет-портала. В случае с порталом «Geek Гостиная» актуальными будут блоги кинокритиков, YouTube-каналы обзорщиков комиксов и другой литературы, а также стримы (прямые трансляции) известных блогеров игровой индустрии.

Видео-маркетинг — инструмент, получивший большое распространение с развитием видеохостинга YouTube. Свои каналы теперь есть практически у каждого СМИ, предприятия и тематического сайта. Многим людям проще воспринимать новую информацию в формате видео, тем самым привлекая внимание к продвигаемому ресурсу (в нашем случае, сайту). Дополнительным бонусом такого метода может стать политика монетизации YouTube, позволяющая получать дополнительный заработок на просмотрах видео. Если комбинировать этот инструмент с маркетингом влияния, можно достичь ещё большего эффекта.

Социальные сети (SMM) — работа с популярными социальными сетями и мессенджерами давно зарекомендовала себя как один из самых эффективных способов интернет-продвижения. Благодаря тому, что большинство людей проводит всё больше свободного времени в социальных сетях, реклама через соц.сети не воспринимается ими негативно. Так, у портала или предприятия должно быть свои страницы или тематические сообщества в сетях: «ВКонтакте», «Facebook», «Одноклассники» и, желательно, мессенджере «Telegram».

Внедрение трёх этих инструментов интернет-маркетинга может существенно повысить эффективность работы портала «Geek Гостиная», учитывая потенциальную аудиторию этого портала. Однако, с развитием интернет-технологий, пользователи стали более придирчиво относиться к интернет-рекламе. В таком случае, нужно использовать методы продвижения, которые не только повысят эффективность работы портала, но и не оттолкнут от него потенциальных потребителей. С целью выяснения наиболее предпочтительного для потребителя инструмента интернет-маркетинга было проведено исследование. В нём приняло участие 170 человек из числа зарегистрированных пользователей портала «Geek Гостиная». Им было предложено выбрать наиболее предпочтительный с их стороны инструмент из трёх, указанных выше: работа с блогерами, видео-маркетинг и SMM. Результаты исследования можно увидеть на рисунке 1.

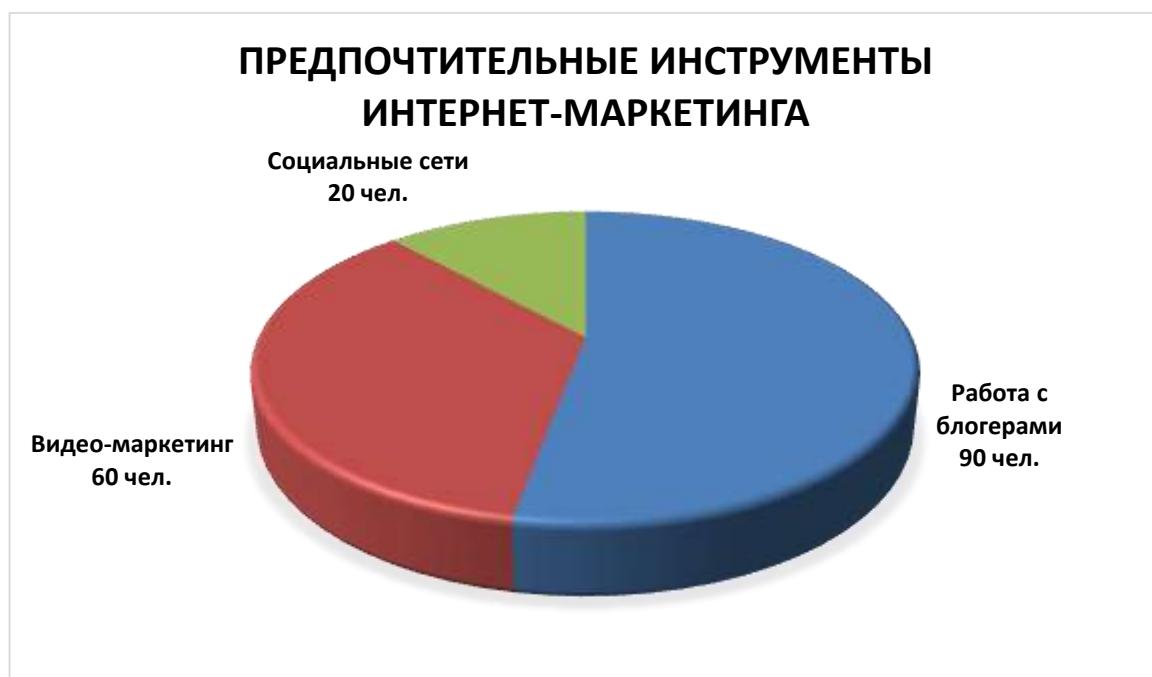


Рис.1. Предпочтительные инструменты интернет-маркетинга.

Как видно из рисунка, большинство пользователей отдали предпочтение работе с блогерами (маркетингу влияния) — 90 человек. Второе по величине значение оказалось у видео-маркетинга — 60 человек. И самое меньшее значение для потребителей имеет работа с социальными сетями — 20 человек. Следовательно, portalу «Geek Гостиная» следует учесть эти предпочтения при работе с дальнейшим продвижением своего ресурса.

Таким образом, интернет-маркетинг действительно стал одним из важнейших факторов работы с потребителем и дальнейшим продвижении любого интернет-портала. Классические инструменты интернет-маркетинга позволяют достичь высоких результатов в работе любого сайта, однако не стоит забывать и о самых современных инструментах: социальных сетях, видео-маркетингу и работе с блогерами.

Исходя из данных исследования, portalу «Geek Гостиная» следует пересмотреть свою стратегию продвижения. Особый акцент portalу следует сделать на платформах YouTube (самый популярный видеохостинг) и Twitch (самая популярная платформа для проведения прямых трансляций). Социальные сети, несмотря на низкие показатели опроса, не следует вычёркивать из списка рекомендованных инструментов интернет-маркетинга. Используя эти инструменты, portalу следует поставить себе следующие цели для активного продвижения:

- Создать YouTube-канал и своевременно выкладывать на нём видео по тематике современной поп-культуры [4].

- Договориться о сотрудничестве с популярными киберспортсменами игровыми журналистами для привлечения аудитории, интересующейся видеоиграми

- Договориться о сотрудничестве с кинокритиками, обзорщиками и

журналистами для привлечения аудитории, интересующейся кинематографом.

-Договориться о сотрудничестве с авторами актуального контента по современной литературе, комиксам и графическим романам.

-Создать канал на платформе Twitch и регулярно проводить прямые трансляции для подписчиков

-Создать тематические группы в сетях «ВКонтакте», «Facebook», «Одноклассники» и мессенджере «Telegram».

При выполнении всех указанных задач, портал «Geek Гостиная» сможет в кратчайшие сроки привлечь необходимую аудиторию и существенно увеличить количество просмотров на сайте. Таким образом, стратегия продвижения портала на основе интернет-маркетинга будет считаться успешной и эффективной для сайта.

Использованные источники:

1. Брайан Халлиган, Дхармеш Шах. Маркетинг в Интернете: как привлечь клиентов с помощью Google, социальных сетей и блогов = Inbound Marketing: Get Found Using Google, Social Media, and Blogs (The New Rules of Social Media). — М.: «Диалектика», 2010. — С. 256.
2. Майкл Стелзнер, Контент-маркетинг. Новые методы привлечения клиентов в эпоху Интернета (Launch: How to Quickly Propel Your Business Beyond the Competition) — «МИФ», 2012.
3. Резник Г.А., Молькин А.Н. Особенности интегрированных маркетинговых коммуникаций некоммерческих организаций // Экономические и гуманитарные науки. – 2015. - №2. – С. 107-112
4. Фил Барден, Взлом маркетинга. Наука о том, почему мы покупаем (Decoded: The Science Behind Why We Buy) — «МИФ», 2017.
5. Geek Гостиная [электронный ресурс] — <http://geekgost.ru>

Резникова А.С.

студент

кафедра экономики и финансов

Багдасарян Е.А.

студент

кафедра экономики и финансов

АНОО ВО Краснодарский кооперативный институт (филиал)

Российский университет кооперации

Россия, г. Краснодар

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СИСТЕМЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ

Аннотация. В статье рассматриваются теоретико-практические вопросы в области экономической безопасности. Авторами в статье отмечается, что решение проблем обеспечения безопасности является одним из важнейших составляющих социально-экономического развития государства, а также эффективно-результативной деятельности субъектов хозяйствования. Раскрывается объект, субъект, предмет, виды и принципы экономической безопасности и на основе внедрения средств и методов обеспечения безопасности предлагаются краткие выводы.

Ключевые слова: национальная безопасность, экономическая безопасность, принципы и этапы системы экономической безопасности предприятия

Reznikova A.S.

Student, Department of Economics and Finance, Krasnodar Cooperative

Institute (Branch), Russian University of Cooperation

Russia, Krasnodar

Bagdasaryan E.A.

Student, Department of Economics and Finance, Krasnodar Cooperative

Institute (Branch), Russian University of Cooperation

Russia, Krasnodar

ECONOMIC SAFETY IN THE NATIONAL ECONOMY OF THE COUNTRY

Annotation. The article deals with theoretical and practical issues in the field of economic security. The authors of the article note that the solution of problems of ensuring security is one of the most important components of the socio-economic development of the state, as well as the effective and efficient activities of business entities. The object, subject, subject, types and principles of economic security are revealed and brief conclusions are proposed based on the introduction of safety tools and methods.

Keywords: national security, economic security, principles and stages of the enterprise economic security system

В любой формации общества безопасности уделялось особое внимание. В первобытнообщинном строе, люди страховали свое племя от голода, делая запасы пищи (засаливание или сушка мяса, рыбы и птицы и т.д.), так как именно потребность в безопасности (страхование) относится к числу основных мотивов деятельности людей и сообществ [3, С. 5]. Но, не вдаваясь в обширные перечисления примеров безопасности жизнедеятельности, а тем более историю и биологических корней понятия «безопасности», остановимся на главных теоретико-практических и научно-методологических аспектах. Сегодня цивилизованные люди инвестируют денежные средства для наращивания капитала и его сбережения, создавая тем самым одну из основ экономической безопасности.

Во всем цивилизованном мире в системе общественных интересов приоритет отдается национальным интересам, в соответствии с этим, ведущая составляющая безопасности страны – безопасность общества, которая определяет требования, условия и во многом управляет обеспечением безопасности на уровне коллектива и личности.

Вопросы безопасности предприятия, организации, национальной экономики являются важным аспектом жизнедеятельности любого общества. Решение проблем обеспечения безопасности является одной из важнейших составляющих социально-экономического развития государства и эффективно-результативной деятельности субъектов хозяйствования. Впервые в России в 1992 г. в Законе РФ «О безопасности» были установлены такие понятия как: безопасность, объекты и субъекты безопасности, угрозы безопасности и обеспечение безопасности. Введение данного закона можно трактовать, как признание на государственном уровне фактов наличия проблем в области безопасности – данный документ утратил силу. Однако, сегодня существует следующее нормативно-правовое поле регламентирующее безопасность России, а именно: Федеральный закон «О безопасности» от 28.12.2010 N 390-ФЗ; Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» и т.д.

В сложившихся условиях экономического развития, помимо положительных и позитивных моментов экономического роста и развития, наглядно демонстрируют уязвимость российской экономической системы (санкции и ответные российские санкции). Как следствие вопросы экономической безопасности предприятия, региона и страны в целом выходят на первый план. Особо остро востребованность безопасности национальной экономики и отечественных хозяйствующих субъектов экономики ощущается в XXI веке, в связи с усилением тенденции отрицательных сторон процессов интеграции и глобализации.

Сегодня экономическая система отдельно взятого государства «инфраструктурно встроена» в мировую экономику, предоставляя «положительное благо» интеграционного пространственного взаимодействия государств, но с этим теории абсолютного и относительного

преимущества остаются внешними экстерналиями. Следовательно, экономическая безопасность на разных уровнях управления приобретает центральное значение в различных аспектах жизнедеятельности общества. На рис. 1 представлены объекты, субъекты, предмет и виды экономической безопасности.

В настоящее время экономическая безопасность органически включена в систему государственной безопасности вместе с такими ее слагаемыми, как обеспечение надежной обороноспособности страны, поддержание социального уровня в обществе, защита от экологических бедствий. Все слагаемые элементы безопасности государства взаимосвязаны, дополняют друг друга [1, С.807-808].

За последнее время наблюдается существенное увеличение объемов и масштабов преступлений в экономической сфере. Возрастает количество правонарушений со стороны менеджеров, управляющих и работников предприятий, организаций. Следующий момент связан с тем, что на неконкурентоспособную не подготовленную конкурентную почву отечественного производства стремительно, «вгрызаются» зарубежные организации, причем в большинстве случаев обладающие существенным конкурентным преимуществом.

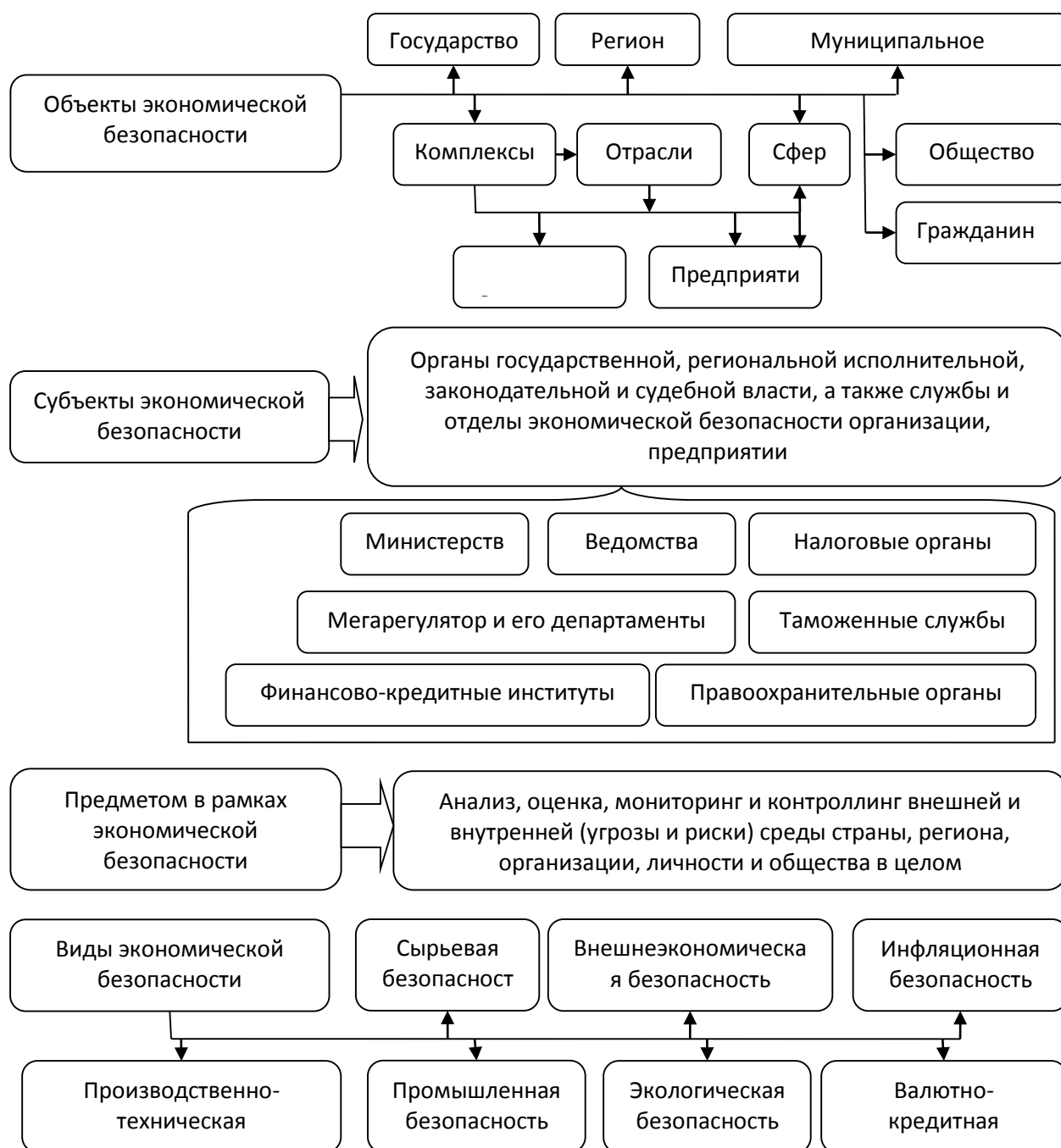


Рис. 1. Объект, субъект, предмет и виды экономической безопасности

Поэтому обеспечение экономической безопасности является одним из важных стратегических направлений деятельности как отдельно взятой организации (предприятия), так и государства в целом.

Данное обстоятельство детерминирует объективную необходимость в решении проблем не только общеэкономического плана, но и проблем внутренней организации субъектов экономики [4, С. 52]. Именно создание и применение действенной системы анализа, оценки и инструментов обеспечения экономической безопасности, крайне важная задача на разных уровнях управления субъектов хозяйствования.

Также следует, отметить, что на не подготовленную конкурентную почву отечественного производителя стремительно, «вгрызаются»

зарубежные организации, причем в большинстве случаев обладающие существенным конкурентным преимуществом [2, С. 120].

Следовательно, система безопасности организации (предприятия) должна быть построена на следующих основных принципах (рис. 2).

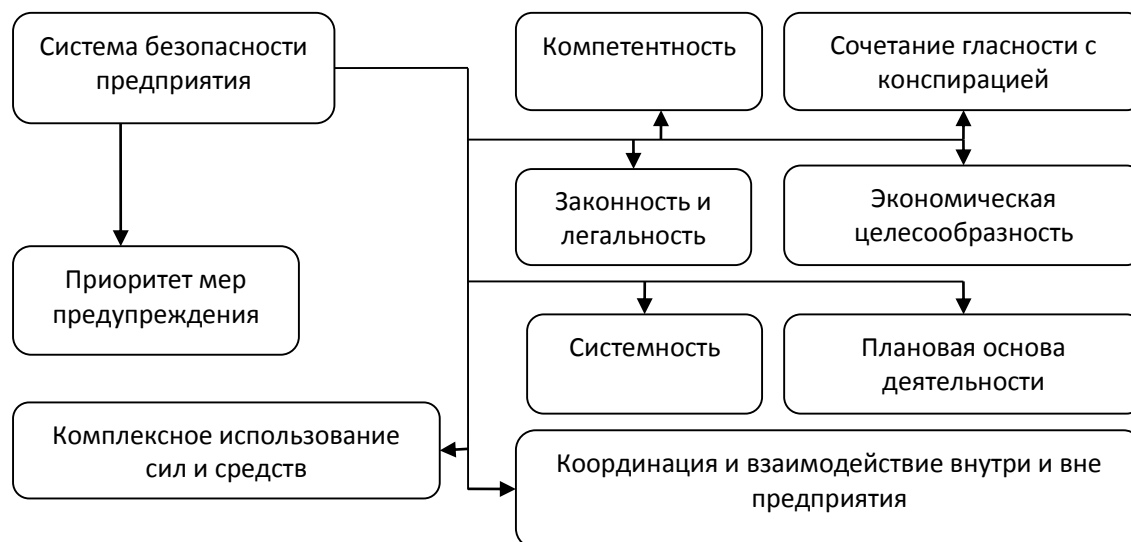


Рис. 2 – Принципы системы безопасности предприятия

Все вышеназванные и приведенные принципы, необходимо использовать со следующими средствами и методами обеспечения безопасности хозяйствующего субъекта в целом и экономической безопасности в частности.

Среди существующих средств обеспечения безопасности можно выделить следующие [6]:

1) Технические средства. К ним относятся охранно-пожарные системы, видео-радиоаппаратура, средства обнаружения взрывных устройств, бронежилеты, заграждения и т.д.

2) Организационные средства. Создание специализированных организационно-структурных формирований, обеспечивающих безопасность предприятия.

3) Информационные средства. Прежде всего, это печатная и видеопродукция по вопросам сохранения конфиденциальной информации. Кроме этого, важная информация для принятия решений по вопросам безопасности сохраняется в компьютерах.

4) Финансовые средства. Совершенно очевидно, что без достаточных финансовых средств невозможно функционирование системы безопасности, вопрос лишь в том, чтобы использовать их целенаправленно и с высокой отдачей.

5) Правовые средства. Здесь имеется в виду использование не только изданных вышестоящими органами власти законов и подзаконных актов, но также разработка собственных, так называемых локальных правовых актов по вопросам обеспечения безопасности.

6) Кадровые средства. Имеется в виду прежде всего достаточность кадров, занимающихся вопросами обеспечения безопасности. Одновременно с этим решают задачи повышения их профессионального мастерства в этой сфере деятельности.

7) Интеллектуальные средства. Привлечение к работе высококлассных специалистов, научных работников (иногда целесообразно привлекать их со стороны) позволяет внедрять новые системы безопасности.

Следует заметить, что применение каждого из вышеуказанных средств в отдельности не дает необходимого эффекта, он возможен только на комплексной основе. В то же время необходимо отметить, что одновременное внедрение всех вышеуказанных средств в принципе невозможно, и они проходят обычно ряд этапов (рис. 3) [5].



Рис. 3. Внедрение средств и методов обеспечения безопасности

Поэтому вышеуказанные средства на приведенных этапах (рис. 3) управления экономической безопасности организации, должны формироваться, во-первых, комплексно, а во-вторых, инструментальный подход в обеспечении безопасности на разных стадиях жизненного цикла хозяйствующего субъекта содержать целостную систему изучения объекта.

Использованные источники:

1. Исачкова Л.Н., Овчаренко Н.А., Карташов К.А. Современное состояние экономической безопасности и конкурентоспособности Краснодарского края // Экономика и предпринимательство. – №7(72). – 2016. – 807-808.
2. Карташов К.А. Борьбы субъектов экономики с недобросовестной и экономическими правонарушениями / Материалы международной научно–практической конференции. Системное социально-экономическое обновление России: императивы, правовые и хозяйственные механизмы. Сборник научных статей. / Под ред. П.В. Каленского, Э.В. Соболева, В.В. Сорокожердьева – М.: Ваш полиграфический партнер, 2012. – С. 120.
3. Карташов К.А., Овчаренко Н.А., Асанова Н.А., Хут С.Ю., Глущенко Т.Е. Экономическая безопасность и внутренний контроль: учебное пособие / под общ. ред. К.А. Карташова. – Краснодар: ИП Кобылинский В.Н., 2017. – 256 с.

4. Малый и средний бизнес: экономический и управленческий аспекты: учебное пособие / К.А. Карташов, А.А. Бухтаяров, В.Э. Гарьковенко, Д.В. Ванюхов, Н.А. Монахова, П.В. Горлачев; под общ. ред. К.А. Карташова. – М.: ООО «ИД Сатори». – 2018. – 347 с.
5. Система безопасности предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://datasolution.ru/sistema-bezopasnosti-predpriyatiya-2/>
6. Средства и методы экономической безопасности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studopedia.ru/14_121953_sredstva-i-metodi-obespecheniya-bezopasnosti.html

УДК 336.221.22

*Решетниченко Е.С.
студент магистратуры 1 курса
факультет "Финансовая экономика"
Оренбургский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Огородникова Е.П., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург*

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ СУБЪЕТОВ ЖИЛИЩНОЙ ИПОТЕКИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Аннотация:

В статье рассматриваются субъекты жилищной ипотеки: заемщик, банк-кредитор, продавец, государство, уполномоченные государственные органы, страховые и оценочные компании, риэлторы. Детально представлена сущность каждого из субъектов, проанализированы связи между ними. Опираясь на налоговый кодекс Российской Федерации, изучены статьи, которые регламентируют деятельность каждого из субъекта. В работе обобщены проблемы, связанные с налогообложением и предложены пути их решения.

Актуальность темы статьи обусловлена значимостью ипотечного кредитования в обеспечении собственным жильем. Налогообложение неотъемлемо связано с жилищной ипотекой. Легальность работы всех субъектов ипотеки обеспечивает своевременное налоговое поступление в бюджет страны.

Ключевые слова: субъект жилищной ипотеки, налогообложение, заемщик, банк, продавец, государство, уполномоченные государственные органы, страховые и оценочные компании, риэлторы, налоговый кодекс Российской Федерации, проблема налогообложения, легальность.

*Reshetnichenko E.S., master student
1 class , Financial economics faculty
Plekhanov Russian University of Economics
Orenburg, Russia
Academic Advisor: Ogorodnikova E.P.
Ph.D. in Economics, associate professor
Orenburg, Russia*

TAXATION OF THE RESIDENTIAL MORTGAGE SUBJECTS: CHALLENGES AND SOLUTIONS

Abstract:

The article deals with the subjects of residential mortgage: mortgagor, credit bank, seller, government, competent public bodies, insurance and valuation companies and real estate agents. Heart of the matter of all the subjects is described in details and the subjects' connection is investigated. There are studied the articles regulating the activity of each of the subjects through the lens of the Russian Tax Code. The work touches upon the tax assessment issues and includes possible solutions.

Relevance of the article lies in the fact that mortgage credit takes a great part in the owner-occupied dwelling accommodation. Taxation is an integral part of the residential mortgage. Legal activity of all the mortgage subjects provides timely tax revenue to the nation's budget.

Key words: residential mortgage subject, taxation, mortgagor, bank, seller, government, competent public bodies, insurance and valuation companies, real estate agent, legality.

С каждым годом все больше квартир приобретается посредством ипотечного займа. Ипотечный кредит- кредит или заем, предоставляемый на срок три и более года банком(кредитной организацией) юридическому или физическому лицу для приобретения объекта недвижимости под залог приобретаемого имущества в качестве обеспечения обязательства.[1]

На рисунке 1 представлен объем выдач ипотечных кредитов с 2009 по 2017 гг.[11]



Рисунок 1- Объем выдач ипотечных кредитов с 2009-2017 гг. *

*Составлено автором на основе данных Центрального Банка

Из данного рисунка хорошо видно, что в целом тенденция купленной недвижимости в ипотеку имеет положительную динамику. Спады прослеживаются лишь в периоды экономического кризиса: 2012 и 2014 года. В 2017 году выдано рекордное количество ипотечных займов и сумма превысила 2 триллиона рублей, это в 15,5 раз больше по сравнению с 2009 годом.

В ипотечном кредитовании выделяются объекты и субъекты. К первым относятся земельные участки, жилые помещения(квартиры, дома, дачи и т.д.), нежилые и производственные объекты и т.п. Рассмотрим субъекты жилищной ипотеки:[4]

1) Заемщик (залогодатель)- физическое лицо, желающие улучшить свои жилищные условия. Он заключает кредитный договор с банком, оформляет предмет залога в собственность, исполняет обязательства перед банком.

2) Банк-кредитор (залогодержатель). К данному субъекту можно отнести ипотечные банки, взаимосберегательные союзы, кооперативы и т.п. Они предоставляют заемщикам займы, сопровождают выданные ипотечные кредиты.

3) Продавец жилья(физическое, либо юридическое лицо), продает объект ипотечного займа.

4) Государство. Выступает в качестве финансирования различных льготных программ, субсидий и.т.д. Создает благоприятных условия для заемщиков и банков.

5) Уполномоченные государственные органы, регулирующие и контролирующие деятельность участников ипотечного рынка. К ним относятся органы опеки и попечительства, органы государственной регистрации прав и на имущество и сделок с ними, юридические и нотариальные консультации и.т.п.

- 6) Страховые компании. Страхуют риски ипотечного страхования.
- 7) Оценочные компании- юридические и физические лица, имеющие лицензию на осуществление оценочной деятельности.
- 8) Риэлторы- юридические или физические лица, имеющие сертифицированное право на осуществление посреднической деятельности между заемщиком и другими субъектами ипотечного кредитования.
- 9) Операторы вторичного рынка- специально созданные агентства ипотечного кредитования, ипотечные фонды Рефинансирования ипотечных кредитов. Операторы реализуют региональные льготные программы, выступают инвесторами ипотечных средств для банков, не имеющих достаточно собственных денег для выдачи большого объема ипотечных займов.

Заемщик- сторона (в роли которого может выступать физическое или юридическое лицо), которая является получателем ипотечного займа. В процессе оформления ипотечного кредита заемщик взаимодействует со всеми субъектами. Так, на этапе консультации, оформления и непосредственно предоставления займа заемщик сталкивается с банком. Выбирая себе объект кредитования, продавец предоставляет заемщику необходимый пакет документов для банка. На основании данных документов оценочная компания составляет отчет об оценке. В страховой компании заемщиком страхуются ипотечные риски на основании ФЗ № 102 , как правило, это страхование жизни и здоровья заемщика; страхование объекта залога.[5] Зачастую, в нашей стране действуют специальные программы, которые помогают заемщикам снизить процентную ставку. Именно на этом этапе взаимодействует Государство и заемщик. Финальная стадия- поход всех участников сделки (заемщика, продавца и представителя банка) в государственный регистрирующий орган для оформления предмета залога в собственность. Как правило, заемщиков сопровождает риэлтор. Это тот субъект, который взаимодействует с заемщиком с самого начала процесса оформления ипотечного займа: помогает с выбором банка, подбирает варианты жилья, сопровождает в регистрационный орган. С операторами вторичного рынка заемщик может и не столкнуться: если банк выдает ипотечные кредиты из собственных денежных средств и закладная не переуступается другим кредитным организациям.

Заемщик, став обладателем собственной квартиры, возлагает на себя ответственность по своевременному погашению ипотечного долга перед банком. Помимо обязательств, покупатель имеет право на получение налогового имущественного вычета от государства. Законодательной основой является статья 220 налогового кодекса Российской Федерации (далее НК РФ) "Имущественные налоговые вычеты".[9] Согласно данному закону, на получение вычета претендует налогоплательщик, купивший недвижимость посредством ипотеки и имеющий официальные доходы, с суммы которой производятся отчисления в бюджет по НДФЛ в размере 13%. Законом также предусмотрено получение налогового вычета на проценты по

ипотеке. Общая сумма вычета не может быть более 13% стоимости жилья, которое было приобретено в ипотеку.[2] Для заемщика получается приличная сумма денег. Но тут же можно сразу столкнуться с проблемой, что не все получатели данного вычета работают официально. Работодатель либо не полностью оплачивает НДФЛ, либо вообще не делает отчислений. По факту, гражданин имеет право на получение вычета, но воспользоваться им не может. В данной ситуации необходим контроль со стороны государства, создание комфортных условий для ведения бизнеса. Работодателям должно быть комфортнее в условиях, когда все отчисления на работников официальные, в нашей стране же, наоборот, работодатель часто пытается скрыть свои доходы. Если заемщиком оформлен ипотечный кредит со ставкой менее 2/3 ставки рефинансирования ЦБ, то согласно 212 статье НК РФ, заемщику придется платить 35% на сумму разницы процентов, рассчитанных по ставке рефинансирования ЦБ и по ставке кредита. В этой же статье сказано, что по ипотечным кредитам при наличии права на имущественный вычет материальная выгода налогом не облагается.[10] Если все же приходится оплачивать, то заемщик сталкивается с выбором: либо оплачивать ежемесячный платеж банку, либо компенсировать налог ФНС. Решить данную проблему можно, освободив от данного налога ряд малоимущих граждан. [3] Иначе получается, человеку предоставили льготный кредит с комфортной пониженной ставкой, но тут же возникает необходимость оплачивать налог.

Согласно главе 32 НК РФ, собственник жилья обязан оплачивать ежегодный налог.[6] Сумма рассчитывается исходя из кадастровой стоимости объекта. Сразу становится очевидной проблема: заемщик, обремененный ежемесячными платежами по ипотеке, ежегодным страхованием рисков по ипотеке, ежемесячной, зачастую просто не имеет финансовой возможности по оплате еще и этого налога. Возможно, одним из способов решения было бы предоставление льготной ставки для людей, обремененной ипотекой.

Продавец жилья, являясь еще одним субъектом жилищной ипотеки, при продаже объекта недвижимости, согласно статье 217.1.НК РФ, обязан оплатить налог, если недвижимость менее 3 лет в собственности и стоимость превышает 1 000 000 рублей.[8] Чтобы избежать этого, зачастую продавцы занижают стоимость в договоре- купли продажи. Отсюда проблема для заемщика- имущественный вычет будет получен на меньшую сумму. Безусловно, в данном случае должен быть контроль со стороны банка-кредитора, контролирующих регистрационных органов и оценочных компаний.

Поговорим еще об одном субъекте жилищной ипотеки- риэлтор. В соответствии с ФЗ № 184, сертификация риэлтерской деятельности добровольна, достаточно состоять в Российской гильдии риэлторов.[6] Легальность их работы для заемщика - исключение криминальной составляющей, а для государства- налоговые отчисления в бюджет.

Таким образом, можно сказать, что все субъекты между собой взаимосвязаны, они составляют одну целостную систему функционирования жилищной ипотеки. Каждый из них подлежит налогообложению.[10] Чтобы налоговые отчисления поступали вовремя и в должном объеме, субъекты, непременно, должны соответствовать принципу легальности.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства РФ от 11.01.2000 № 28 (ред. от 08.05.2002) " О мерах по развитию системы ипотечного жилищного кредитования в Российской Федерации"(действующая редакция от 08.05.2002).
2. Кричевский Н. Налогообложение субъектов жилищной ипотеки: проблемы и пути решения- www.lawmix.ru- Режим доступа: <https://www.lawmix.ru/bux/97181>
3. Огородникова Е.П. Налоговый и бухгалтерский учет основных средств в современных условиях // Аудиторские ведомости. 2018. №2. С.35-41.
4. Ризк О. А. Субъекты ипотечного жилищного кредитования // Молодой ученый. — 2009. — №12. — С. 319-323. — URL <https://moluch.ru/archive/12/897/> (дата обращения: 07.12.2018).
- 5.Консультант Плюс[электронный ресурс]- www.consultant.ru- Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19396/ фз об ипотеке 1998
- 6 . Консультант Плюс[электронный ресурс]- www.consultant.ru- Режим доступа:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/a26c4b9a881ea8c0abbbfa594a552fc5b15ac93b/ 117
7. Консультант Плюс[электронный ресурс]- www.consultant.ru- Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_40241/
8. Консультант Плюс[электронный ресурс]- www.consultant.ru- Режим доступа:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/1972d8b95a3702e0403a375737bcee825dcc78fa/
9. Консультант Плюс[электронный ресурс]- www.consultant.ru- Режим доступа:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/62f621e5835790398a88f80270fe2cf0b3710b3c/
10. Консультант Плюс[электронный ресурс]- www.consultant.ru- Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/
11. Центральный Банк: раздел статистика- www.cbr.ru - http://www.cbr.ru/statistics/b_sector/stat/Stat_mortgage_tables-05.xls

*Решетниченко Е.С.
студент магистратуры 1 курса
направление Экономика
магистерская «Финансовая экономика»
научный руководитель: Портнова Л.В., к.э.н.
доцент
кафедра финансов и кредита
Оренбургский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург*

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ОБЪЕМА ВЫДАННЫХ ИПОТЕЧНЫХ КРЕДИТОВ НА ПЕРВИЧНОМ РЫНКЕ ЖИЛЬЯ В РФ

Аннотация: В статье проанализированы показатели рынка ипотечного кредитования на первичном рынке жилья в России с 2009-2017 гг. Проведен корреляционно-регрессионный анализ факторов, влияющих на объем ипотечных кредитов, предоставленных физическим лицам. Проведено прогнозирование объема выданных ипотечных кредитов на первичном рынке жилья в РФ при помощи метода экстраполяции. Рассмотрены перспективы развития ипотечного кредитования на первичном рынке жилья в России.

Ключевые слова: банк, ипотечное кредитование, процентная ставка, первичный рынок жилья, корреляционно-регрессионный анализ, тренд, прогноз.

*Reshetnichenko E.S., Master's student
1 course, Economics
Master's "Financial Economics"
Orenburg branch REU them. G.V. Plekhanov
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Portnova L.V.
Ph.D., Associate Professor of Finance and Credit
Orenburg branch REU them. G.V. Plekhanov
Russia, Orenburg*

Abstract: The article analyzes the indicators of the mortgage lending market in the primary housing market in Russia from 2009-2017. A correlation-regression analysis of factors affecting the volume of mortgage loans provided to individuals. The volume of mortgage loans issued on the primary housing market in the Russian Federation was predicted using the extrapolation method. The prospects for the development of mortgage lending in the primary housing market in Russia are considered.

Keywords: bank, mortgage lending, interest rate, primary housing market, correlation and regression analysis, trend, forecast.

Согласно статистике, лишь 10 % населения РФ сегодня имеют в собственном владении жилплощадь, превышающую 18 квадратных метров на одного человека. И только 1 % населения России ежегодно может себе позволить приобрести недвижимость на личные накопления денежных средств. Эти цифры ясно показывают то положение с жильем, которое складывается в стране на сегодняшний день [10, с.15]. Ипотека является хорошим средством решения жилищного вопроса. Ипотечный кредит - кредит или заем, предоставляемый на срок три года и более банком (кредитной организацией) юридическому или физическому лицу для приобретения объекта недвижимости под залог приобретаемого имущества в качестве обеспечения обязательства [1]. В данной работе проведен анализ объемов кредитования заемщиков российскими банками и изменения процентных ставок при покупке квартиры на первичном рынке жилья с 2009-2017 гг.

По данным рисунка 1 видно, что наименьший объем кредитования приходится на 2009 год, в этот период мировая экономика «переживала» кризис. Многие банки приостановили свою работу, ужесточили требования к заемщикам. Чтобы не допустить полного краха ипотечного рынка, в начале 2009 года было создано дочернее предприятие АИЖК — Агентство по реструктуризации ипотечных жилищных кредитов, которое помогало заемщикам получить отсрочку по выплате платежей на один год [6].

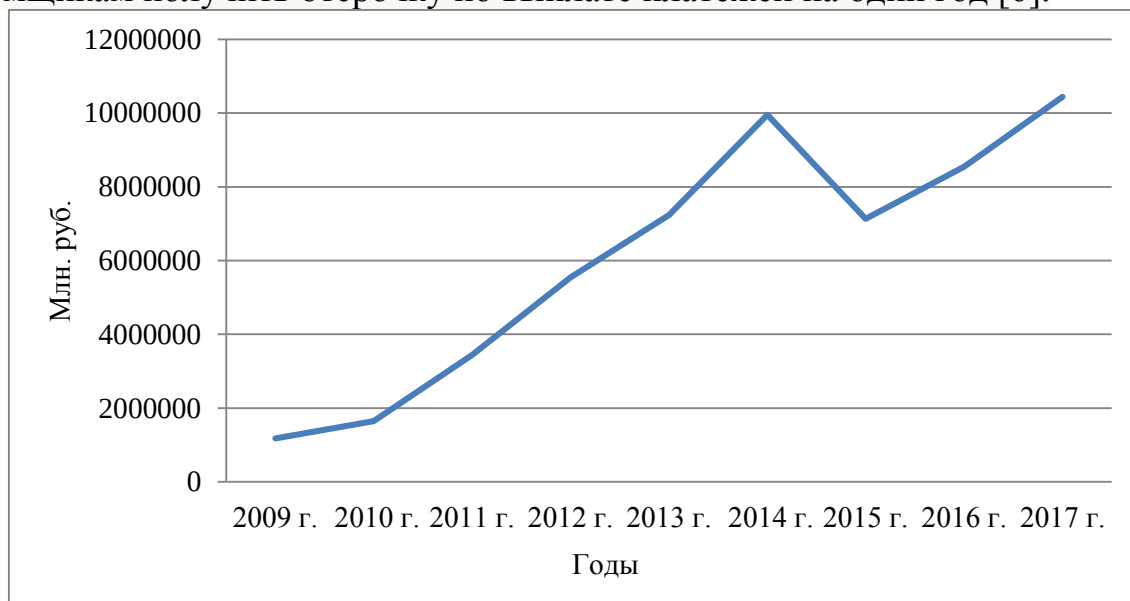


Рисунок 1- Динамика объема кредитования российскими банками*

*Составлено автором на основе данных Центрального Банка

2010 год знаменуется небольшим подъемом, постепенно началось оживление ипотечного рынка. В этом году государство поддержало ипотечное кредитование в сегменте новостроек, сделав условия более доступными. До 2014 года наблюдается плавное увеличение объемов кредитования. Новый экономический кризис 2014 года оказывает отрицательное влияние на наращивание объемов ипотечного рынка. С банковского сектора ушла примерно сотня кредитных организаций, своих

лицензий лишились 93 кредитных учреждения [3]. В период с 2015-2017 год наблюдается плавное увеличение объемов кредитования. Рассмотрение динамики общего объема выданных кредитов (рис. 1) показывает их ежегодный рост, только в периоды ухудшения экономической ситуации наблюдается его снижение.

Рассмотрим, как менялись средневзвешенные ставки по ипотечным кредитам на первичном рынке жилья за последние 9 лет [9].

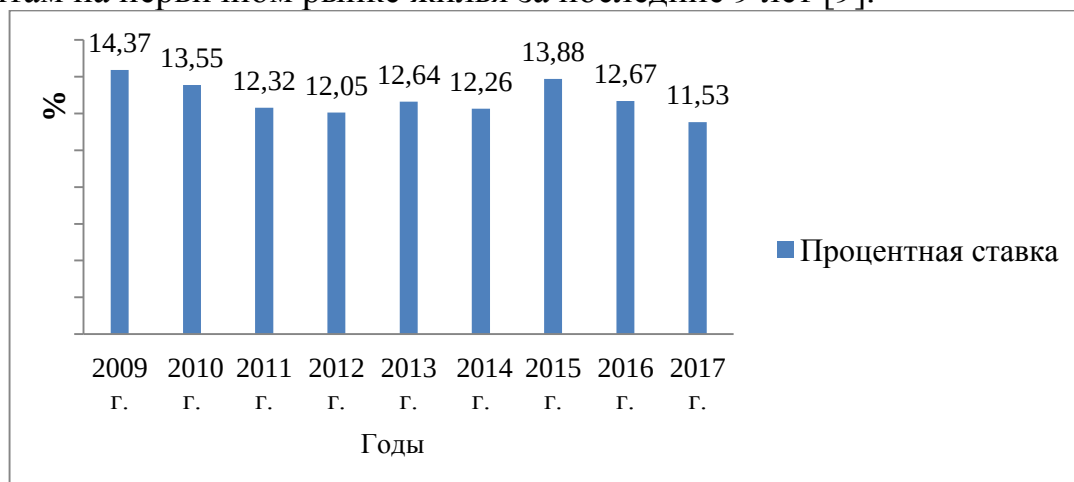


Рисунок 2- Динамика изменения средневзвешенных процентных ставок по ипотечным кредитам *

*Составлено автором на основе данных Центрального Банка

Из рисунка 2 видно, что в 2009 году средневзвешенная процентная ставка по ипотечным кредитам на покупку недвижимости на первичном рынке составляла 14,37 %. Безусловно, такие высокие показатели связаны с мировым экономическим кризисом 2008 года, многие заемщики столкнулись с проблемой уменьшения доходов или вообще потерей в связи с сокращением на работе. Сложнее всего, выполнять обязательства перед банком пришлось заемщикам, которые оформили ипотеку в иностранной валюте или с плавающей ставкой. 2010 и начало 2011 года принесло положительную динамику, выход из кризиса вызвал снижение банковских ставок, в частности, во второй половине 2010 года появились специальные программы и совместные акции банков и застройщиков, в рамках которых процентная ставка составила 9,5%-10% годовых [4, с.79]. Вплоть до 2012 года наблюдалась положительная динамика по снижению ставок, средняя ставка составляла 12,05%. В 2013 году наблюдается небольшое повышение до 12,64%. Весь 2014 год средняя ставка по ипотечным кредитам составляла 12,26%, но декабрь 2014 года внес свои коррективы. Финансовый кризис конца 2014 года привел к поднятию ставок в 2015 году. Некоторые банки на время приостановили выдачу ипотеки после резкого снижения курса рубля и роста ключевой ставки с 10,5% до 17% [7, с. 80]. В связи со сложившейся экономической ситуацией в РФ, в условиях текущего кризиса в качестве поддержки ипотечного рынка и отрасли жилищного строительства 13.05.2015 г. Правительство РФ приняло постановление № 220 «О правилах предоставления субсидий российским кредитным организациям и АИЖК на

возмещение выпадающих доходов по выданным жилищным (ипотечным) кредитам», разработанное Минстроем России [2]. Программа специального ипотечного кредитования предусматривает выдачу в 2015 году кредитов по ставке не выше 12% годовых в рублях на приобретение строящегося жилья по договорам участия в долевом строительстве. В 2016 году ставка продолжила снижаться. По данным Центробанка средневзвешенная ставка по ипотечным кредитам на первичном рынке жилья составила 12,67%. Данная мера помогла нарастить объемы по выданным кредитам и поддержать сегмент новостроек. В 2017 году ставка продолжила снижаться. Данная положительная тенденция связана со снижением ключевой ставки Центробанком до 9%, что означало для банков возможность сформировать лучшее предложение по ставкам.

Таким образом, в периоды благоприятной социально-экономической ситуации в стране, введением программ государством по субсидированию процентных ставок наблюдается наибольшее количество выданных ипотечных кредитов на первичном рынке, а также увеличение их объемов и снижение процентных ставок. Это 2014, 2016, 2017 года. Во времена экономического кризиса наблюдается резкий спад объемов и повышения процентных ставок, это 2009, 2015 год.

На основе данных официальной статистики проведем корреляционно-регрессионный анализ факторов, влияющих на объем ипотечных кредитов, предоставленных физическим лицам [8,9].

Для проведения корреляционно-регрессионного анализа используем следующие факторные признаки:

Y- объем предоставленных ипотечных кредитов на первичном рынке жилья РФ (в млн.руб.);

X1- средневзвешенная ставка по ипотечным кредитам на первичном рынке жилья в РФ (в %);

X2- уровень безработицы населения в возрасте 15-72 лет в РФ (в %);

X3- объем ввода в эксплуатацию квартир в РФ (тыс.кв.м.);

X4- среднемесячная номинальная начисленная зарплата работников организаций РФ (в руб.).

В процессе проведения корреляционного анализа выявлено, что факторы X1 и X2 тесно связаны с Y.

Таблица 1- Регрессионная статистика

Регрессионная статистика	
Множественный R	0,960384212
R-квадрат	0,922337835
Нормированный R-квадрат	0,818788282
Стандартная ошибка	1306417,163
Наблюдения	9

Множественный коэффициент регрессии равен 0,96 (табл. 1). Это

свидетельствует о весьма сильной связи между признаками. Коэффициент детерминации равен 0,92. Он показывает, что на 92,2% вариация объема предоставленных ипотечных кредитов обусловлена вариацией включенных в модель факторов. На остальные неучтенные факторы приходится 7,8%.

Уравнение линейной множественной регрессии имеет следующий вид:

$$\hat{Y}_x = 19582110,99 + 447136,11X_1 - 3438132,999X_2 \quad (1)$$

Анализ параметров уравнения регрессии дал следующие результаты.

При увеличении средневзвешенной процентной ставки по ипотечным кредитам на 1%, объем ипотечных кредитов на первичном рынке жилья увеличится в среднем на 447136 млн. руб.

При увеличении уровня безработицы населения на 1%, объем предоставленных ипотечных кредитов уменьшится на 3438132 млн. руб.

Подставляя в уравнение регрессии минимальное, среднее и максимальное значения факторов X_1 и X_2 , получим три прогнозных варианта: пессимистический, оптимистический и реалистический.

При условии, что параметры модели (1) значимы, объем предоставленных ипотечных кредитов при покупке недвижимости на первичном рынке может составить:

- при минимальном значении факторов: 6859298,79 млн. руб.;
- при максимальном значении факторов: - 2529046,95 млн. руб.;
- при среднем значении факторов: 4470467,29 млн. руб.;

Т.е., при минимальных значениях средневзвешенной ипотечной ставки по кредитам на первичном рынке и уровня безработицы, объем предоставленных ипотечных кредитов на первичном рынке жилья может составить 6859298,79 млн. руб.

При максимальных значениях факторов получено отрицательное значение признака, что говорит о его нулевом прогнозе.

При среднем значении факторов объем предоставленных ипотечных кредитов на первичном рынке жилья может составить 4470467,29 млн. руб.

Перейдем к определению тенденции в ряду динамики объема выданных ипотечных кредитов на первичном рынке жилья в РФ и выделению тренда [5, с.95]. При определении тренда следует обратить внимание на наибольший коэффициент аппроксимации R^2 и наименьшую среднеквадратическую ошибку. В нашем случае выбран степенной тренд, который будет использоваться для принятия решений и прогнозирования. Уравнение имеет следующий вид: $y(t) = 1E + 06t^{1,0685}$. Точечный прогноз объемов кредитования на 2018-2020 гг. таков: $y_{2018} = 11\,708\,000$ млн. руб., $y_{2019} = 12\,963\,000$ млн. руб., $y_{2020} = 14\,226\,000$ млн. руб.

В связи с этим, можно предположить, что в перспективе будет наблюдаться положительная динамика по увеличению объемов ипотечного кредитования на первичном рынке жилья.

Таблица 3- Интервал прогноза объема выданных ипотечных кредитов на первичном рынке жилья в РФ

Год прогноза	Точечный прогноз ŷточ, в млн. руб.	Доверительный интервал прогноза, в млн. руб.	
		ŷточ - tα*my	ŷточ + tα*my
2018	11 708 000	9215284,31	14200715,69
2019	12 963 000	10065897,14	15860102,86
2020	14 226 000	10916239,94	17535760,06

По результатам прогнозирования (табл.3) сделаны следующие выводы: при условии сохранения тенденции, в 2018 году объем выдачи ипотечных кредитов на первичном рынке жилья в РФ будет находиться в интервале от 921524,31 до 14200715,69 млн. руб., в 2019 г.- от 10065897,14 до 15860102,86 млн. руб., в 2020 г.- от 109163239,94 до 17535760,06 млн. руб.

Рассмотрим перспективы развития ипотечного кредитования на первичном рынке жилья в России. На сегодняшний день, в целях поддержки и развития ипотечного жилищного кредитования, государство разрабатывает меры поддержки заемщиков. Ранее отмечалось, что Правительством РФ разрабатывались программы с государственной поддержкой, которые с течением времени изменялись, улучшались. В настоящий момент наиболее значимым является программы социальной поддержки молодых семей.

Так, в Постановлении Правительства Российской Федерации от 30.12.2017 г. № 1711 "Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям и Акционерному обществу «Агентство ипотечного жилищного кредитования» на возмещение недополученных доходов по выданным (приобретенным) жилищным (ипотечным) кредитам (займам), предоставленным гражданам РФ, имеющим детей», семьям, у которых в период с 01.01.2018 по 31.12.2022 г. родится 2 и (или) 3 ребенок предоставить льготный период ипотечного жилищного кредитования со сниженной процентной ставкой [2]. Безусловно, такие меры поддержки государством помогут решить не только жилищный вопрос для многих российских семей, но и улучшить демографическую ситуацию в нашей стране, что является не менее актуальной задачей.

Развитие системы ипотечного кредитования позволит не только ускорить решение важнейшей социальной проблемы улучшения жилищных условий населения, но и через активизацию жилищного строительства оказать положительное влияние на макроэкономическую ситуацию в стране [3].

Еще один инструмент, с помощью которого можно развивать ипотечное кредитование в России - это заимствование опыта других стран. Во многих странах ставка по ипотеке не превышает 3-4 %. Если банки могут себе позволить выдавать такие «дешевые» кредиты и при этом бизнес прибылен, значит, их система кредитования удовлетворяет и заемщиков, и

кредиторов.

Таким образом, можно сказать, что в целом динамика выдачи ипотечных кредитов на первичном рынке жилья положительная, наблюдается нарастание объемов кредитования, уменьшение процентных ставок.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства РФ от 11.01.2000 № 28 (ред. от 08.05.2002) «О мерах по развитию системы ипотечного жилищного кредитования в Российской Федерации» (действующая редакция от 08.05.2002).
2. Постановление Правительства РФ от 30 декабря 2017 г. № 1711 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям и акционерному обществу «Агентство ипотечного жилищного кредитования» на возмещение недополученных доходов по выданным (приобретенным) жилищным (ипотечным) кредитам (займам), предоставленным гражданам Российской Федерации, имеющим детей» (10.01.2018).
3. Деревщикова Е.О. Финансовый кризис 2014-2015гг.: последствия и перспективы для России // Международный журнал гуманитарных и естественных наук.- 2016.- Т.2.№1 .- <http://intjournal.ru/finansovyyj-krizis-2014-2015-gg-posledstviya-i-perspektivy-dlya-rosiii/> (дата обращения: 08.11.2018).
4. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Экономико-статистический анализ основных макроэкономических показателей развития банковского сектора России и оценка степени их влияния на уровень экономической активности населения// Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.- 2017. - № 6-4 (52). - С. 78-83.
5. Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Практикум по статистике: теория статистики и экономическая статистика / Е.В. Лаптева, Л.В. Портнова. – Оренбург: ООО ИПК «Университет», 2016. – 227 с.
6. Мухамедгалиева О.Е. Анализ рынка ипотечного кредитования в России // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2011.- №2 (26).- <http://uecs.mcnip.ru>. (дата обращения: 18.11.2018).
7. Статистические методы исследования в экономике: учебное пособие/ Е.В.Лаптева, Л.В. Золотова.- Оренбург: ООО «ИПК Университет», 2013.- 94 с.
8. Федеральная служба государственной статистики РФ - <http://www.gks.ru/> (дата обращения 25.12.2018).
9. Центральный Банк: раздел статистика: Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/UDStat.aspx?TblID=43&pid=ipoteka&sid=ITM_17631 (дата обращения 26.10.2018).
10. Шумейко А.А. Статистический анализ развития ипотечного кредитования в России// Актуальные вопросы экономики и управления: материалы V Международной научной конференции // <https://moluch.ru/conf/econ/archive/222/12496/> (дата обращения: 05.11.2018).

Used sources:

1. Decree of the Government of the Russian Federation of January 11, 2000 No. 28 (as amended on 05/08/2002) "On measures for the development of a housing mortgage lending system in the Russian Federation" (current version of 05/08/2002).
2. Decree of the Government of the Russian Federation of December 30, 2017 No. 1711 "On Approval of the Rules for Granting Subsidies from the Federal Budget to Russian Credit Organizations and the Agency for Mortgage Housing Lending" for reimbursement of lost revenues on loans issued to (housing)) provided to citizens of the Russian Federation with children "(01/10/2018).
3. Derevshchikova E.O. Financial crisis of 2014-2015: implications and prospects for Russia // International Journal of Humanities and Natural Sciences. - 2016.- T.2.№1 .- <http://intjournal.ru/finansovyy-krizis-2014-2015-gg-posledstviya-i-perspektivy-dlya-rosiii/> (appeal date: 11/08/2018).
4. Zolotova L.V., Lapteva E.V., Portnova L.V. Economic-statistical analysis of the main macroeconomic indicators of the development of the banking sector in Russia and the assessment of the degree of their influence on the level of economic activity of the population // Competitiveness in the global world: economy, science, technology.- 2017. - № 6-4 (52). - pp. 78-83.
5. Lapteva E.V., Portnova L.V. Workshop on Statistics: Theory of Statistics and Economic Statistics / E.V. Lapteva, L.V. Portnova. - Orenburg: IPK "University" LLC, 2016. - 227 p.
6. Mukhamedgalieva O.E. Analysis of the mortgage lending market in Russia // Management of Economic Systems: an electronic scientific journal. 2011.- №2 (26) .- <http://uecs.mcniip.ru/> (Appeal date: 11/18/2018).
7. Statistical methods of research in economics: study guide / E.V. Lapteva, L.V. Zolotova.- Orenburg: IPK University LLC, 2013.- 94 p.
8. The Federal State Statistics Service of the Russian Federation - <http://www.gks.ru/> (appeal date 12/25/2018).
9. Central Bank: statistics section: Access mode: http://www.cbr.ru/statistics/UDStat.aspx?TbIID=43&pid=ipoteka&sid=ITM_17631 (the date of appeal is 10/26/2018).
10. Shumeyko A.A. Statistical analysis of the development of mortgage lending in Russia // Actual issues of economics and management: materials of the V International Scientific Conference // <https://moluch.ru/conf/econ/archive/222/12496/> (circulation date: 05.11.2018).

*Романенко И.И., к.техн.н.
доцент, заведующий кафедрой
«Механизация и автоматизация производства»*

*Петровнина И.Н., к.техн.н.
доцент
кафедра «Механизация и автоматизация производства»*

*Романенко М.И., к.э.н.
аналитик*

*Кондратьев К.А.
студент*

*Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза*

АВТОМАТИЗАЦИЯ СИСТЕМ СБОРА И ПЕРЕРАБОТКИ ТВЕРДЫХ БЫТОВЫХ ОТХОДОВ

Аннотация:

Математическое моделирование и автоматизация процессов управления сбора, транспортирования к местам сортировки и переработки твердо бытовых отходов (ТБО) является эффективным способом повышения качества работы жилищно-бытового хозяйства (ЖКХ), в основе которого лежит метод гибкого планирования в условиях постоянно меняющегося внешнего пространства (городской среды). Разработанный алгоритм действия позволяет оптимизировать логистическую цепочку действий сбора ТБО на основе современных информационных технологий.

Ключевые слова: твердо бытовые отходы, накопление, АСУ, диспетчерская служба, автоматизированный контроль за исполнением, система доставки, алгоритм решения поставленной задачи.

***Romanenko I.I., candidate of Technical Sciences., associate professor
head of the Department «Mechanization and automation of production»***

***Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza***

***Petrovnina I.N., candidate of Technical Sciences., associate professor
associate Professor of the Department of «Mechanization and automation
of production»***

***Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza***

***Romanenko M.I., candidate of economic sciences
analyst***

Russia, Penza

Kondratyev KA, student

***Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza***

AUTOMATION OF SYSTEMS OF COLLECTION AND RECYCLING SOLID HOUSEHOLD WASTE

Annotation:

Mathematical modeling and automation of the management processes of collection, transportation to the sites of sorting and processing of solid household waste (MSW) is an effective way to improve the quality of work of the housing and communal services, which is based on the method of flexible planning in a constantly changing external space (urban environment). The developed action algorithm allows optimizing the logistic chain of MSW collection actions based on modern information technologies.

Key words: solid household waste, accumulation, ACS, dispatching service, automated control over execution, delivery system, algorithm for solving the set task.

Система обеспечения нормальной эксплуатации жизненного пространства городов и поселков городского типа формируется органами ЖКХ. Одним из основных видов их деятельности является вывоз твердо бытовых отходов из зон накопления, расположенных вблизи жилого фонда.

Накопление, вывоз, сортировка, утилизация твердо бытовых отходов является не только социальным, но коммерческим проектом. Эффективность его работы в первую очередь зависит от оперативного управления функционированием всей рассмотренной технологической цепочки. По современным понятиям в городской среде активно формируется «Умная городская среда» на всех уровнях власти [1, 2]. И шагом к ее разрешению является создание автоматизированного процесса накопления ТБО, подача сигнала на центральный диспетчерский пункт, построение логистической цепочки по сбору и вывозу ТБО на базы по сортировке, переработке и утилизации некондиционного материала.

В организации эффективности управления системой АСУ и скоростью принятия текущих решений зависит от организации движения не только информационных потоков между элементами логистической системы накопления и доставки ТБО, но и от качества машин, используемых для сбора и перевозки, их оснащенности для работы с интерфейсами в удаленном пространстве [3, 4].

В системе ЖКХ годами разрабатывались методики и правила построения работы по сбору и вывозу ТБО на базы захоронения. Существующий управленческий алгоритм действий неэффективен, так как строился он по принципу объезда машинами по заданному маршруту и по мере их заполнения производится вывоз на базы захоронения. Процесс опирался на чисто субъективную оценку событий. В результате чего наблюдается не целевое использование машины, перерасход горюче-смазочных материалов, не вывоз ТБО из жилой зоны и рост недовольства работой ЖКХ населением из-за антисанитарии на придомовых территориях. На лицо – слабый контроль за техническим состоянием подвижного

автомобильного транспорта.

В тоже время такая организация сбора твердо бытовых отходов не позволяет производить сортировку и утилизацию в полном объеме. За рубежом технология «Умная городская среда» функционирует уже более 45 лет и превращение отходов в сырьевую среду составляет 72-80%, а в России всего лишь 2-4%. Это крайне мало для развитых стран. Данный проект является социально ориентированным и в тоже время социотехническим, опирающимся на современное развитие АСУ, специализированное программное обеспечение, машиностроение, химическую промышленность, материаловедение и технологии по переработке ТБО [5, 6].

Для принятия оптимального решения целесообразно использовать метод гибкого планирования с учетом множества факторов как внешней среды, так внутренней. Концепция гибкого планирования основывается на анализе внешней среды, разработке тактического плана действий, создании условий для реализации принятой стратегии, оценки полученных результатов и контроля за их реализацией. Блок-схема принятия решений при гибком планировании по сбору ТБО в городской среде представлена на рис. 1.

Применяемые методы гибкого планирования в современных условиях городской инфраструктуры являются оптимальными, позволяющими выбрать в потоке времени и условиях неопределенности оптимальное решение, приносящее запланированный результат с минимальными издержками и с учетом получения максимальной прибыли [6].

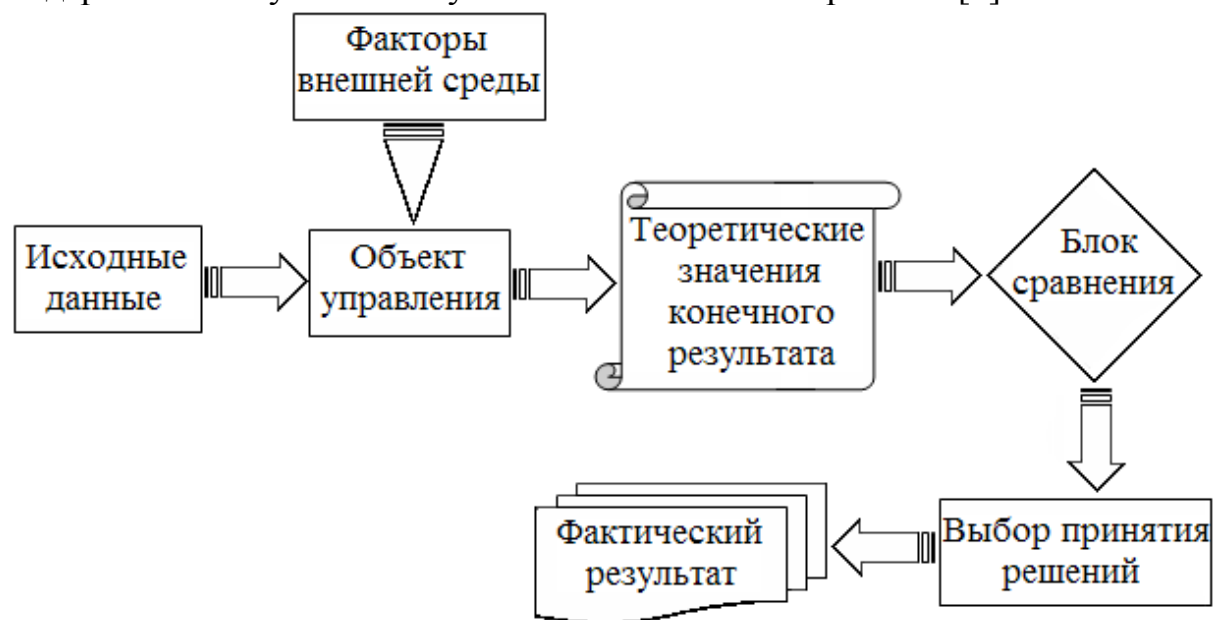


Рис. 1. Блок-схема принятия решений при гибком планировании по сбору ТБО

На рис. 2 представлена модель гибкого планирования действия АСУ в управлении ЖКХ, которая имеет многовекторную связь с каждой патрульной машиной по сбору ТБО в реальном времени и системами информационных потоков от постов накопления твердо бытовых отходов в

придомовых территориях и пунктов по сортировки и их переработки во вторичное сырье. При этом патрульные машины оснащены полноценной системой управления, включающей само оборудование [7], программное обеспечение, управление, пользовательский интерфейс, систему безопасности.

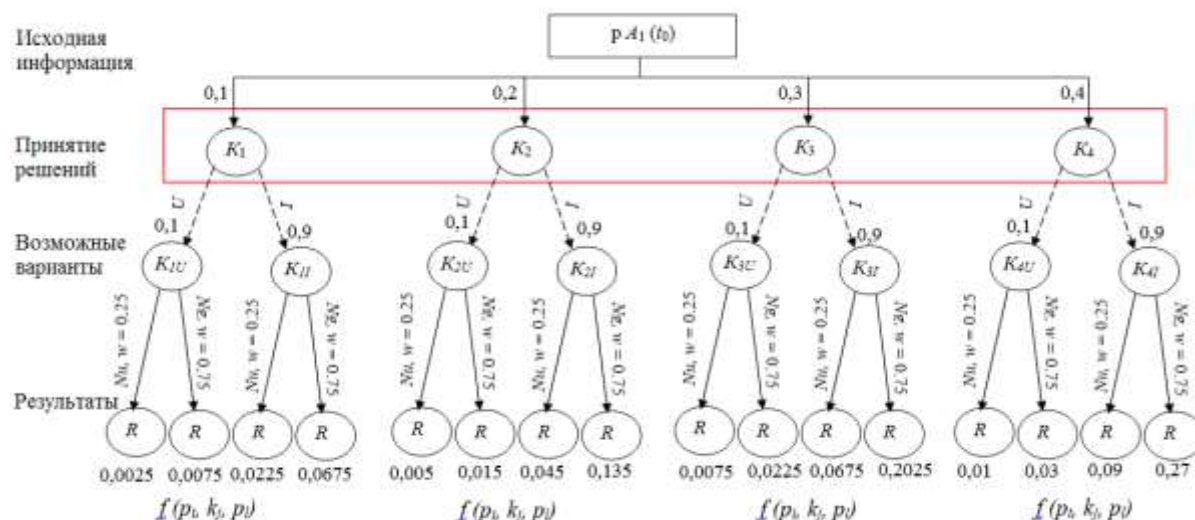


Рис. 2. Модель гибкого планирования по выбору эффективного принятия решений по сбору ТБО в городской среде и дальнейших путей переработки

На местности оборудованы точки, позволяющие решать задачи по получению и обработке визуальной информации, передаче информации в единый центр АСУ, построению оптимальных маршрутов движения машин в реальном масштабе времени по мере заполнения контейнеров ТБО и передаче информации каждой машине, работающей на закрепленной территории.

На рис. 3 представлена логико-функциональная схема работы АСУ ЖКХ, ориентированная на реализацию системы гибкого планирования в условиях неопределенности городской среды. Система видеонаблюдения с применением миниатюрных видеокамер совместно с современным программным обеспечением позволяют организовать своевременную уборку ТБО в городской застройке, доставить на их пункты приема и сортировки. Точность позиционирования позволяет построить маршруты наиболее оптимально с учетом загруженности транспортных магистралей города. При этом сохраняется автономность каждой патрульной машины по сбору ТБО.



Рис. 3. Функциональная схема работы САУ по сбору ТБО в городской застройке

В тоже время диспетчерская служба осуществляет онлайн мониторинг за ведением работ и в случае поломки патрульных машин производится коррекция маршрутов или транспортные предприятия осуществляют замену машин, сошедших с маршрута [3, 4, 6].

Предлагаемая технология по сбору и вывозу ТБО позволяет приблизиться к созданию «Умной городской среды», обеспечивающей минимизацию влияния человеческого фактора на комфортное и безопасное проживание всем слоям населения.

Использованные источники:

1. Касапов А. В., Заиченко Г. В. Утилизация и автоматизация переработки бытовых отходов // Юный ученый. — 2017. — №3.1. — С. 31-36. URL:
2. Цыплаков В. Ю. Транспортировка и комбинированная переработка твердых бытовых отходов // Молодой ученый. — 2010. — №9. — С. 51-52. —
3. Пинт Э.М., Романенко И.И., Петровнина И.Н. Полный алгоритм рационального метода распознавания компьютерных печатных знаков разных шрифтов и других символов /Вестник Северо-Кавказского федерального университета. 2013. № 1. С. 145.
4. Пинт Э.М., Романенко И.И., Петровнина И.Н., Козицин В.С., Еличев К.А. Метод распознавания печатных знаков и распространение его на образы, связанные с автоматизацией работы дорожных машин /Мир транспорта и технологических машин. 2011. № 3. С. 125.

5. Пинт Э.М., Петровнина И.Н., Романенко И.И., Еличев К.А. Интегральные микросхемы в системах управления производственными процессами//Монография/Пенза, 2014. С. 114.
6. Романенко М.И., Романенко И.И. Устойчивое экономическое развитие строительного комплекса на основе безотходного использования природного возобновляемого сырья//В сборнике: экономические аспекты управления строительным комплексом в современных условиях. Электронный ресурс. Самара, 2016. С. 100-104.
7. Ларюшин Н.П., Семов И.Н., Кухарев О.Н., Романенко И.И. Оптимизация устройства с эластичным элементом для дозирования калиброванных сыпучих материалов: монография /Н.П Ларюшин, И.Н. Семов. О.Н. Кухарев, И.И. Романенко. -Пенза: ПГУАС, 2014. -172 с.

УДК 336.64

*Рощина Ю.В., к.э.н.
доцент*

*Межмедина Н.А.
студент*

**ФГАОУ ВО «Крымский федеральный
Университет им В.И. Вернадского»
Институт экономики и управления
Россия, г. Симферополь**

ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ И ИХ ОПТИМИЗАЦИЯ

Аннотация: На сегодняшний день, в условиях кризиса, у предприятий появляется проблема недостаточности денежных средств для осуществления успешной хозяйственной деятельности. В сложившейся ситуации необходимо оптимизировать имеющиеся денежные потоки для выполнения хозяйственных задач, что может быть осуществлено на основе анализа движения денежных потоков предприятия

Ключевые слова: денежные средства, оптимизация денежного потока, балансирование и синхронизация денежного потока, финансовое планирование и прогнозирование.

Roschina Yu.

Ph. D., associate Professor

Mezhmedinova Niyara, student

CASH FLOWS OF THE ENTERPRISE AND THEIR OPTIMIZATION

Annotation: Today, in a crisis, enterprises have the problem of insufficient funds for successful business operations. In this situation, it is necessary to optimize the available cash flows to perform business tasks, which can be carried out on the basis of an analysis of the cash flow of the enterprise.

Keywor: Cash, cash flow optimization, balancing and synchronization of cash flow, financial planning and forecasting.

Для большинства предприятий, дефицит денежных средств является одной из главных проблем на пути осуществления ими своей текущей хозяйственной и инвестиционной деятельности. Одной из причин такого дефицита является неэффективное использование привлеченных денежных ресурсов, а также применение финансовых инструментов, технологий и механизмов в недостаточном объеме. Большинство руководителей предприятий и организаций не уделяют должного внимания на возможность управления денежными потоками с помощью их оптимизации. Оптимизация денежных потоков представляет собой процесс выбора лучших форм их организации на предприятии с учетом условий и особенностей реализации его хозяйственной деятельности [1]. С помощью оптимизации денежных потоков можно[2]:

- выявить и реализовать запасы, позволяющие уменьшить зависимость предприятия от внешних источников привлечения денежных средств;
- обеспечить более тесную связь денежных потоков по видам хозяйственной деятельности предприятия;
- обеспечить более полную сбалансированность позитивных и негативных денежных потоков во времени и по размерам;
- увеличить количество и качество чистого денежного потока, генерирующего хозяйственную деятельность предприятия.

Для оптимизации денежного потока используют множество направлений. Основными являются:

1. Балансирование денежного потока. Под сбалансированием денежного потока подразумевают мероприятия по увеличению объема позитивного денежного потока в текущий момент времени [2]. С целью сбалансированности излишнего денежного потока предприятия применяют методы роста его инвестиционной активности (ускорение разработки и реализации инвестиционных проектов; расширение сферы операционной деятельности предприятия; активное формирование портфеля финансовых инвестиций и т.д.). Для того чтобы сбалансировать дефицит денежного потока необходимо уменьшить объем и состав реальных инвестиционных программ, отказаться от дополнительного финансового инвестирования и уменьшить суммы постоянных издержек предприятия. Часто для сбалансированности денежного потока на предприятиях используется «Система ускорения - замедления платежного оборота» [2], которая заключается в разработке на предприятии мероприятий по ускорению привлечения денежных средств и замедлению их выплат. Данная система позволяет решить проблему сбалансированности количества дефицитного денежного потока и увеличивать уровень абсолютной платежеспособности предприятия в краткосрочном периоде, однако создает проблемы нарастания дефицитности этого потока в следующих периодах. Следовательно необходимо разрабатывать меры по обеспечению сбалансированности негативного денежного потока параллельно с использованием механизма

этой системы в долгосрочном периоде.

Существует два основных метода, которые используются для сбалансированности во времени:

- выравнивание
- синхронизация

Выравнивание денежных потоков дает возможность устранить в определенной мере сезонные и циклические отличия в формировании денежных потоков (как позитивных, так и негативных), то есть он направлен на сглаживание их размеров в разрезе отдельных промежутков рассматриваемого периода времени. Итоги использования данного метода оптимизации денежных потоков во времени можно оценить с помощью коэффициента вариации или среднеквадратического отклонения, в ходе оптимизации которые должны уменьшаться, а также с помощью коэффициента корреляции, которому в процессе оптимизации необходимо стремиться к значению "+1".

2. - синхронизация денежного потока. Синхронизация денежного потока во времени это обеспечение необходимого уровня платежеспособности предприятия, во всех интервалах предстоящего периода, путем регулирования притоков и оттоков денежных средств и поддержания требуемого текущего остатка денежных средств. Синхронизация поступлений и расходований денежных средств согласно размеру и во времени дает возможность удовлетворять потребности предприятия в текущих денежных средствах, сохранять на необходимом уровне текущий остаток денежных средств на счетах предприятия и гарантировать запас инвестиционных ресурсов. Следует четко составлять план и отслеживать параллельность поступления и расходования денежных средств на предприятии, по этой причине основную значимость в управлении денежными потоками играет планирование и прогнозирование.

3. Планирование и прогнозирование денежного потока. Поиск более выгодного и финансово-устойчивого варианта финансового плана предприятия является основной задачей финансового планирования [3]. Финансовое планирование денежных средств содержит в себе: расчет остатка денежных средств на начало периода; сохранение текущего баланса денежных поступлений и выплат за период; расчет излишнего либо недостающего денежного потока за период и пути его осуществления; сохранение запаса денежных средств с целью обеспечения текущего, страхового и спекулятивного остатков на конец периода. Необходимо отметить, что финансовое прогнозирование должно предшествовать финансовому планированию.

Финансовое прогнозирование это предвидение конкретного события, разработка на перспективу перемен финансового состояния предмета в целом и его составных частей [4]. Прогнозирование выступает как способ присчитывания разных вариантов планов (оптимистичного, реалистичного, пессимистичного), сопоставление полученных результатов и выбора

наиболее подходящего. Оно может осуществляться не только на основе экстраполяции прошлого в будущее с учетом экспертной оценки тенденции изменения, но и прямого предвидения изменений.

Итак, планирование и прогнозирование денежного потока на предприятии сводится к построению прогноза потока денежных средств или бюджета движения денежных средств в прогнозном периоде. Прогноз потока денежных средств это отчет, в котором отражаются все поступления и расходования денежных средств в процессе ожидаемых сделок за определенный период [5]. Прогноз осуществляется на определенный период: на год (с разбивкой по кварталам); на квартал (с разбивкой по месяцам); на месяц (с разбивкой по декадам).

Использованные источники:

1. Бланк, И.А. Финансовый менеджмент: учеб.курс [текст] / И.А. Бланк. – 2-е изд. перераб.и доп. – К.: Эльга, Ника-Центр, 2005. – 656 с.
2. Кузнецова И.Д. Управление денежными потоками предприятия: учебное пособие; под ред.А.Н. Ильченко /Иван. гос. хим.-технол. ун-т. – Иваново, 2008. – 193 с.
3. Николаев, С.А. Управленческий учёт: учеб. пособие [текст] / С.А. Николаев. – М.: ИПБ–БИНФА, 2002. – 176 с.
4. Уткин Э.А. Управление фирмой [текст] / Э.А. Уткин. – М.: Акалис, 1996. – 516 с.
5. Овсийчук М.Ф. Управление активами и методика финансирования [текст]/ М.Ф. Овсийчук //Аудитор. – 1996. – №4. – С. 34 – 38.

*Рубизова А.А.
студент 3 курса
факультет «Лечебное дело»*

*Жданова Д.Р.
студент 3 курса
факультет «Лечебное дело»*

*ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ им. В.И. Разумовского
Россия, г. Саратов*

ФЕНОМЕН СМЕРТИ В ФИЛОСОФИИ ОЙГЕНА ФИНКА

Аннотация: Евгений Финк рассуждает о том, что смерть принадлежит бытию, ее невозможно отделить от него. Людская жизнь обречена на смерть. Из перспективы смерти возможны существенные свидетельства о человеческом. Однако это не должно означать, что только лишь и исключительно с позиции смерти надлежит определять весь смысл бытия. Смертность есть составляющая человеческого бытия. Но «смертный» не характеризует постоянное поведение человека, так как будучи смертным, человек живет.

Ключевые слова: смерть, бытие, смертность, телесное бытие, дух, страна мертвых.

Rubizova A.A.

*The 3d year student, Faculty of «General Medicine and Surgery» of
FSBEI of HE Saratov State Medical University named after V.I.*

Razumovsky

Russia, city of Saratov

Zhdanova D.R.

*The 3d year student, Faculty of «General Medicine and Surgery» of
FSBEI of HE Saratov State Medical University named after V.I.*

Razumovsky

Russia, city of Saratov

PHENOMENON OF DEATH IN THE PHILOSOPHY OF OYGEN FINC

Annotation: Eugene Fink argues that death belongs to being, it can not be separated from it. Human life is doomed to death. From the perspective of death, substantial evidence of the human is possible. However, this should not mean that only the sole meaning of the position of death should be determined from the position of death. Mortality is a component of human existence. But the "mortal" does not characterize the constant behavior of man, since being mortal, man lives.

Keywords: death, being, mortality, bodily being, spirit, country of the dead.

Немецкий философ Ойген Финк (Eugen Fink 1905-1975) в книге «Основные феномены человеческого бытия» выделил в качестве основных феноменов труд, игру, любовь, господство и смерть. «Человек, — писал он, —

в своей сущности есть работник, игрок, любящий, борец и смертное существо» [1,с.106].

Финк полагал, что пять названных им феноменов являются для всех людей универсальными, пронизывающими наиболее значимые формы жизнедеятельности человека. Однако мы легко можем убедиться, что имеются также другие феномены, столь же подходящие на роль «основных». Например, вера – обыденная, религиозная, научная, философская – пронизывает всю нашу жизнь. Да и сам Финк обстоятельно объяснил, что феномены человеческого бытия не могут быть предметом «объективного исследования».

В данной работе хотелось уделить особое внимание феномену смерти в представлении Е.Финка. Потому что человека во все времена интересовал вопрос смерти. Смертен ли человек, бессмертна ли душа. Этим и обусловлена актуальность данного исследования.

Глубина понимания нами понятия смерти заключается в нашем отношении к ней. Эти знания не означают, что человек постоянно думает о смерти и прибывает в плохом настроении от осознания ее неизбежности, но интересным является тот факт, что он всегда живет в тени смерти.

Иными словами: человек твердо знает, что смерть неминуема, но ему не известен точный час ее прихода.

Осознание неизбежности смерти отравляет человеку жизнь, каждое его желание, вносит горечь в наслаждение. Но знание человека о «спасительном учение о мире ином» смягчает боль потери и мысли об уходе из этого мира.

Смертность, как замечает Финк, является составляющей человеческого бытия. Но «смертный» не характеризует постоянное поведение человека, так как будучи смертным, человек живет. Мы обречены на смерть, но человек не подлежит смерти как жертвенное животное.

При этом Е. Финк говорит о том, что человек помимо того что сам является смертным, может приговаривать других людей к смерти, а так же выступить в качестве самоубийцы и исполнить подобный приговор над собой. Следует отметить, что возможность обращения с собственной и чужой жизнью стали моделями для мифологического истолкования смерти. Некоторые считают смерть божьей карой, наложенным проклятьем или «расплатой за грехи»[1,с.102].

Но, тем не менее, смерть остается на втором плане и является вторичным явлением.

Если посмотреть на феномен смерти более широко, то можно увидеть что в мире смертно, все вещи склонны разрушаться и на всех лежит клеймо гибели, то есть получается что не только человек смертен, но и все живое погибает.

Финк приводит пример с цветком: вырванный из земли цветок, или убитое на охоте животное.

Следует обратить внимание на то, что Финк говорит о том, что все живое, что было рождено, возвращается к земле. Так и человек является

конечным существом среди множества конечных вещей.

Интересным является и то, что Финк говорит не только о смерти тела, он описывает человеческий дух, который является смертным духом, который уверен в неотвратимости своего конца, пронизанный временем и знающий время как таковое. Финк говорит о том, что человек как существо духовное ограничен и втиснут в рамки, не только потому, что к его интеллекту примешана чувственность, но и потому что его разум затуманен чувствами.

Отсюда напрашивается вывод: смерть существует с нами не только потому, что мы имеем «тело», но и потому, что смертность определяет способ нашего телесного бытия. Дух человека всецело окрашен смертностью, и этот смертный человеческий дух особым, неповторимым образом действует в теле[1,с.105].

Интересным является параллель, которую проводит Финк между околеванием животного и смертью человека.

В процессе угасания растительной или природной жизни остается «ничто», потому что «ничто», по мнению Финка, уже заложено в бытие живых существ.

Человек кончается также, в соответствии с законом бытия, а не просто как случайная жертва злого рока. Но если сравнивать смерть человека и животного, то у человека умирание приобретает другой характер. Мы называем это «его «кончиной». Хотя, по мнению Финка, значительных отличий человека от животного и растения нет. Но различия существуют между живым существом и неорганическим образованием.

Финк интересно отзывается о стране мертвых.

Финк говорит о том, что человек имеет право придумать некий потусторонний мир, но нельзя торопиться делать выводы о содержании определения страны мертвых.

Наша земная жизнь является ничем иным, как нашими размышлениями о смерти. Мы знакомимся со смертью, будучи живыми, пытаемся смириться с тем, что смерть неизбежно, но при этом всячески стараемся убежать от нее.

Мы чтим память усопших, пытаемся наметить понятие «потустороннего мира». Отсюда можно сделать вывод, что умерший как бы вовлечен в царство живых, но при этом не помещен сюда полностью.

При этом усопший остается мрачной фигурой, которая не позволяет живым достичь полного понимания бытия.

Интересным является и то, что Финк пишет о том, что власть мертвого скрывшегося из царства живых огромна. Причина этого заключается в том, что усопший остается в памяти живых, но именно это мнимое иллюзорное бессилие живых перед умершим и есть не что иное как власть «нечистая» власть. Странность и непостижимость которой сбивает с толку, до глубины души тревожит живых и расшатывает их уверенность в безопасности и достоверности бытия.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что, по мнению Евгения Финка смерть принадлежит бытию, ее невозможно отделить от него. Людская жизнь обречена на смерть. Из перспективы смерти возможны существенные свидетельства о человеческом. Однако это не должно означать, что только лишь и исключительно с позиции смерти надлежит определять весь смысл бытия.

Смертность, как замечает Финк, является составляющей человеческого бытия. Но «смертный» не характеризует постоянное поведение человека, так как будучи смертным, человек живет. Мы обречены на смерть, но человек не подлежит смерти как жертвенное животное.

Отсюда напрашивается вывод: смерть существует с нами не только потому, что мы имеем «тело», но и потому, что смертность определяет способ нашего телесного бытия. Дух человека всецело окрашен смертностью, и этот смертный человеческий дух особым, неповторимым образом действует в теле.

Использованные источники:

1. Финк Е. Основные феномены человеческого бытия/ пер.с нем. А.В. Гараджа, Л.Ю. Фуксон. М., Из-во «Канон+» 2017.
2. Демидов А.Б. Феномены человеческого бытия. Минск. 1999.

*Рублев Д.С.
студент магистратуры
кафедра социальных технологий
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград*

ОСНОВЫ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ С ДЕТЬМИ-СИРОТАМИ В РОССИИ

Аннотация: В данной статье проводится авторский анализ особенностей социальной работы с детьми-сиротами. Ведь несомненно, что оказание помощи детям оставшихся без попечения родителей, должно являться одним из краеугольных камней всей существующей сегодня в нашей стране системы социальной защиты, а практическая социальная работы с детьми-сиротами должна быть направлена на решение возникающих у них социальных проблем.

Ключевые слова: социальная работа, дети-сироты, социальная защита, моральный климат, сопровождение.

*Rublev D.S., Master's student
Department of Social Technologies
Volgograd State University
Russia, Volgograd*

BASICS OF SOCIAL WORK WITH ORPHANS IN RUSSIA

Annotation: In this article, the author analyzes the characteristics of social work with orphans. After all, there is no doubt that helping children left without parental care should be one of the cornerstones of the entire social protection system existing in our country, and practical social work with orphaned children should be aimed at solving their social problems.

Key words: social work, orphan children, social protection, moral climate, support.

Во все времена и при любом общественном устройстве наличие в социуме детей-сирот являлось сложной социальной проблемой. Ведь такое социальное явление, как сиротство является неотъемлемым элементом человеческой цивилизации, присутствующее всегда там, где есть общественные отношения. Даже в самых благополучных обществах в качестве причин сиротства всегда были, есть и будут и объективные и субъективные факторы. Сегодня к числу таких факторов можно, в первую очередь, отнести нарастание в мире бездуховности и разрушение нравственных устоев традиционной семьи, изменение казавшихся незыблемыми человеческих ценностей. И действительно в общем числе детей-сирот все больше составляют дети, оказавшиеся сиротами из-за аморального образа жизни их родителей. Именно социальное сиротство - бич сегодняшней цивилизации.

Конечно, не следует сбрасывать со счетов такие причины как болезни, аварии с трагическими последствиями, природные и техногенные катастрофы, войны и теракты. К сожалению, в условиях глобализирующегося мира XXI века все эти факторы всегда будут частыми.

При этом, наблюдающееся в последнее время повышенное внимание государства и общества к проблеме сиротства, обусловлено, прежде всего, пришедшим пониманием - без действенных мер по защите детей-сирот о социальном благополучии в нашей стране останется только мечтать. Именно этим объясняются, как происходящие изменения в системе мер по социальной защите детей-сирот со стороны государства, так и развитие комплекса этических и ценностных представлений в общественном сознании, направленных на понимание трудностей, с которыми сталкиваются дети, оставшиеся без попечения родителей.

Конечно, необходимой основой для проведения социальной работы с детьми-сиротами является созданная в стране нормативно-правовой базы. В первую очередь система социальной защиты опирается на Конституцию РФ и основные кодифицированные правовые акты. Так исходя из ст. 72 Конституции РФ защита семьи и детства отнесена «к вопросам совместного ведения Российской Федерации и ее субъектов». Особое значение имеют статьи Семейного кодекса РФ, Раздел VI, который полностью посвящен детям, оставшимся без попечения родителей и нормы, содержащиеся в Законе «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей».

Для реализации практической социальной работы с детьми-сиротами в рамках законодательства, как на федеральном уровне, так и на уровне субъектов федерации, а также в муниципальных образованиях издается огромное количество подзаконных актов. Среди этих актов особо стоит отметить Указ Президента РФ «О некоторых мерах по реализации государственной политики в сфере защиты детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей».

Осуществленные в рамках этих правовых актов рабочие мероприятия направлены на формирование и реализацию государственной политики по отношению к детям-сиротам, обеспечивающих их социальную защищенность и интеграцию в обществе.

И все же данная правовая конструкция не лишена недостатков. К сожалению, у нас стране нет единого органа, отвечающего за социальную работу с сиротами. Она расплывлена по различным ведомствам и уровням власти.

Уже несколько десятилетий на повестке остро стоит вопрос о социальной работе с детьми-сиротами в рамках традиционных детских домов. Сначала специалистами в области социальной работы и педагогики, а затем и общественностью было замечено, что дети-сироты, воспитывавшиеся в детских домах, в силу их особого социального статуса, часто более подвержены негативному воздействию ряда общественных

явлений. В результате чего у них часто развивается апатичное или потребительское отношение к жизни, проявляются различные формы асоциального поведения, алкоголизма и наркомании. Такие проблемы отражаются на успешности последующего вхождения бывших детей-сирот в социальную среду и требуют повышенного внимания со стороны социальных служб к ним, даже после их взросления и покидания детского дома.

Неоднократно отмечалось, что даже при тщательном наблюдении и опеки со стороны государства воспитанников детских домов, многие из них оказывались не способны сами строить свою жизнь. В будущем они часто попадали, как говорится в народе «в плохие компании», приобретали наркотическую и алкогольную зависимость и даже втягивались в криминальные группировки. Причем нередко они также оказались плохими родителями их дети попадали в детские дома.

После долгих исследований большинство специалистов пришло к выводу, что главной проблемой в этом случае являлось даже не материально-техническое обеспечение детских домов (хотя и оно без сомнения важно), а отсутствие семейной социальной среды, которую труд социальных служб, воспитателей и психологов, к сожалению, заменить не может. Видимо для человека важнейшими условиями формирования личности является семейный психологический климат и общие навыки социализации, получаемые во внутрисемейном пространстве.

Для преодоления этих трудностей пришлось формировать новую систему социальной защиты детей-сирот, и перенастраивать государственные органы на новые приемы и методы социальной работы с такими детьми.

В нашей стране издревле было принято осиротевших детей устраивать на воспитание в приемные семьи. До революции такая практика вообще являлась приваливающей. Учитывая положительный как отечественный, так и зарубежный опыт передачи детей ставших сиротами в новые семьи, практика усыновления и удочерения, а так же размещения детей-сирот в патронатных семьях испытывала все последние время период бурного возрождения. К тому же все большее число детских домов преобразуется в патронатные учреждения семейного типа, в т.ч. и такие не виданные ранее образования, как семейные детские дома на основе крестьянских и фермерских хозяйств.

Все это вызвало необходимость появления в системе социальной работы с детьми-сиротами особого направления - социального сопровождения со стороны работников социальных служб. В основе теоретической модели сопровождения и поддержки развития ребенка-сироты, переданного на воспитание в новую семью или детский дом семейного типа, лежит идея о том, что носителем проблемы развития ребенка в каждом конкретном случае выступает и сам ребенок, и семейное окружение, и его ближайшее окружение, и работники социальных служб.

При использовании института сопровождения семейное воспитание приемных детей должно происходить в тесной взаимосвязи с органами опеки и попечительства. Конечно семейные отношения и успехи воспитательной работы с детьми сиротами в основном находятся в зависимости от того, как организованы отношения между родителями, иными членами семьи и принятым в семью ребенком. Ведь эмоциональный и моральный климат семьи - важнейшая предпосылка для воспитания у детей морально-нравственных убеждений, национальных, эстетических чувств, приобретение нравственного опыта - формирование высоконравственной личности. И здесь сегодня открывается широкое поле деятельности для социальных служб, занимающихся сопровождением приемных семей.

Так, после устройства ребенка-сироты в новую семью, органы опеки и попечительства, работники иных социальных служб должны приложить усилия не только для наблюдения за ситуацией в этой семье, но оказать при необходимости материальную и социально-психологическую помощь для адаптации ребенка в новом семейном сообществе.

Важным направлением социальной работы сегодня является сопровождение и помощь детям-сиротам в обучении в общеобразовательных учебных заведениях. Необходимо продолжать прилагать усилия в этом направлении даже после усыновления ребенка или устройства его в семью (в том числе в патронатную), а не скидывать все заботы на головы новых родителей. Как социальные работники, так и сотрудники учебных заведений, должны помочь ребенку адаптироваться в условиях нового коллектива, привить умение налаживать межличностные отношения, сформировать и развить 18 основы коммуникативных навыков, а по возможности и помочь выработке учебной мотивации и работоспособности. Именно отсутствие действенной помощи со стороны социальных служб нередко приводит к разладу в семейных отношениях, и детей-сирот возвращают в детский дом. А ведь этого можно было бы избежать, при должной социальной работе с такими детьми во время их нахождения в образовательных учреждениях.

Здесь нам не плохо бы воспринять опыт социального кураторства распространенный в учебных заведениях ряда западных государств, в отношении групп детей и молодежи, испытывающих проблемы социального характера, в том числе и детей-сирот (даже после их вхождения в новую семью). Тем более, что сейчас у нас в стране появляется институт тьюторства, занимающийся сопровождением индивидуализации образовательного процесса.

Так же может помочь и организация специальных социально-психологических тренингов для детей-сирот. Как свидетельствуют некоторые исследователи, после таких тренингов появилась положительная тенденция во взаимоотношениях детей-сирот и школьного коллектива. Они стали более

1. Андрущенко О.Е. Формирование здорового образа жизни методами социальной работы у несовершеннолетних из неблагополучных семей //В сборнике: Состояние здоровья: медицинские, социальные и психолого-педагогические аспекты. Ответственный редактор С. Т. Кохан. 2016. С. 505-509.

общительными, «отвергнутые» дети стали более раскрепощенными по отношению к остальным детям. И уж совсем хорошо, если социальным работникам, во взаимодействии с коллективом образовательного учреждения удастся проводить коллективные тренинги на классных и информационных часах. Подобная социальная работа способствует сплочению всего коллектива, принятию «отвергнутых» детей в классный коллектив и повышению самооценки у детей-сирот¹.

К тому же, облегчению ситуации способствует постоянное увеличение числа организаций, занимающихся социальной работой с детьми-сиротами. Так, по данным Минпросвещения, в 2018 году в России действовали более 2900 различных организаций, которые занимались различными формами сопровождения детей-сирот и семей-усыновителей. Кроме того ежегодно растет и профессиональный уровень сотрудников, занимающихся социальной работой с детьми-сиротами.

Надо отметить, что в отличие от других социальных программ, принятый комплекс мер в области социальной работы с детьми-сиротами, вкупе с повышением уровня социальной защиты таких детей, дал за последние годы положительный результат, и отрицательную тенденцию по постоянному увеличению числа детей-сирот в нашей стране удалось коренным образом переломить. Так, если все предыдущие годы число сирот в нашей стране росло, достигнув пика в 188,8 тыс. детей в 2004 году, то после принятия государственных и общественных мер по преодолению проблемы сиротства это число стало резко сокращаться, и уже в 2008 году сирот насчитывалось только 115,6 тыс. Особенно ускорился этот процесс в последние годы, например, в 2017 в России уже насчитывалось 54,5 тыс. детей-сирот, а в 2018 и вовсе всего 47,8 тыс. ребятишек оставались сиротами. Отметим, такой положительный результат был достигнут, в том числе и в связи с отработкой форм и методом социальной работы по сопровождению детей-сирот.

Кончено, все это вовсе не означает, что необходимо прерывать социальную работу с детьми сиротами в традиционных формах, ведь по-прежнему в нашей стране фракционирует около 1600 организаций для детей-сирот (из них около 1500 это детские дома). Но и в них проведение социальной работы с сиротами стало проще, в связи с возможностью увеличить время уделяемой каждому ребенку. Ведь если число детских домов за последние годы сократилось на 20%, то количество детей в них уменьшилось более чем вдвое².

В общем, на наших глазах социальная работа с детьми-сиротами претерпевает кардинальные изменения. Созданная правовая система в значительной степени обеспечивает изменяющиеся формы и методы

2. Андрущенко О.Е., Зотов А.В., Иваненко А.И. Использование стейкхолдерского подхода как инструмента для организации взаимодействия социальных стационарных учреждений с органами власти, государственными и муниципальными учреждениями //Иновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2017. № 7 (25). С. 23-30.

социальной работы, в которой на первое место выходит не жесткий надзор, а психологическое и материальное сопровождение. Можно сказать, что сегодня в рамках работы по социальному сопровождению детей-сирот, главной задачей социального работника (также как педагога или психолога) являются осуществление индивидуального подхода к каждому ребенку-сироте и к каждой семье согласившейся принять такого ребенка в члены семейного коллектива. Хотя нельзя отвергать, что по-прежнему важной является и социальная работа с детьми-сиротами пребывающими в детских домах и иных учреждениях (коррекционные детские дома, школы-интернаты и т.п.).

Использованные источники:

1. Андрющенко О.Е. Формирование здорового образа жизни методами социальной работы у несовершеннолетних из неблагополучных семей //В сборнике: Состояние здоровья: медицинские, социальные и психолого-педагогические аспекты. Ответственный редактор С. Т. Кохан. 2016. С. 505-509.
2. Андрющенко О.Е., Зотов А.В., Иваненко А.И. Использование стейкхолдерского подхода как инструмента для организации взаимодействия социальных стационарных учреждений с органами власти, государственными и муниципальными учреждениями //Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2017. № 7 (25). С. 23-30.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РФ

РФ значительно уступает государствам с развитой рыночной экономикой по степени «насыщенности» малыми компаниями. Малое предпринимательство в нашей стране испытывает глобальные сложности, с преодолением которых нужна последовательная работа, первоначально, по дальнейшему совершенствованию законодательства, экономической поддержки малого предпринимательства, увеличению результативности региональных программ развития малого и среднего бизнеса, по регулированию экономики, устранению административных барьеров и преодолению коррупции.

Ключевые слова: современное состояние малого предпринимательства в РФ, стратегия малого бизнеса.

MODERN STATE AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF SMALL ENTREPRENEURSHIP IN RUSSIA

Russia is significantly inferior to countries with developed market economies in terms of the degree of "saturation" of small enterprises. Small business in our country is experiencing global difficulties, with the overcoming of which we need consistent work, initially, to further improve the legislation, economic support for small business, to improve the efficiency of regional programs for the development of small and medium-sized businesses, to regulate the economy, to eliminate administrative barriers and to overcome corruption.

Keywords: the current state of small business in Russia, small business strategy.

В настоящее время в первую очередь нужно формировать долгосрочную стратегию развития малого предпринимательства в РФ, которая позволит разрешить проблемы, взаимосвязанные с процессом создания новой социально-финансовой системы государства. Сейчас активно развивающийся малые компании, в особенности их инновационная сторона, является главнейшим фактором развития рыночной экономики, увеличения благосостояния людей, улучшения социально-финансовой области в государстве, в первую очередь нужен государственный подход, чтобы малые компании были обозначены как объект, стратегической политики развития конкурентоспособного страны.

Также для развития малого предпринимательства нужно :

– иметь эффективно урегулированную правовую систему по ведению малого бизнеса;

– улучшить административную систему по помощи малому предпринимательству (по анализам экспертов, на нынешний день административные затраты достигают 10 % от выручки компании). Первоначально, нужно оградить малые компании от бюрократии, упростить процедуру регистрации, сократить количество контролирующих органов и проверок, продолжить процесс уменьшения количества лицензируемых типов работы и товаров. Административное вмешательство в существенном отрицательно отображается на малом бизнесе;

– слабо развитая система гарантий и страхования рисков с целью финансирования и кредитования малого предпринимательства, так же ограничивает доступ средних компаний к кредитным ресурсам. Кредиты в нашем государстве выдаются только под залог либо поручительство, которые далеко не всегда могут предоставить не большие компании. Отсутствуют специальные банки с целью обслуживания малого предпринимательства. В особенно сложном положении оказываются частные компании малого предпринимательства: невозможности приобретения кредита исключает возможности их конкуренции с другими компаниями;

– решение проблем налогообложения, так как конкретно давление со стороны налоговой системы на малые компании выходит за пределы разумного в нашем государстве. Четко не продуманная налоговая политика содействует ещё существенному уходу малого предпринимательства в теневую сторону экономики, второстепенно работая на пользу криминальных структур [3].

Следовательно, для развития малого предпринимательства нужно, что бы оно стало одним из приоритетных обращений государственной политики. Ведь, помощь со стороны страны, а также содействие со стороны региональных органов власти, могут оказать значительное воздействие на прогресс малого предпринимательства, созданию среднего класса, снятию социально-финансовой напряженности, содействовать насыщению рынка продукцией и услугами, формированию новых рабочих мест, развитию конкуренции и стабилизации цен. Сегодня, РФ находится в той стадии, когда есть масса возможностей с целью формирования новых проектов, внедрения инновационных технологий.

В экономике РФ поддержка малого бизнеса реализуется в разных формах:

– формирование системы информационного снабжения, обучения и переподготовки кадров, нормативной базы, экономической инфраструктуры и др.;

– налоговые льготы и послабления;

– целевые фонды, финансирование из федерального и местных бюджетов, иностранная экономическая помощь на поддержку

предпринимательских структур в РФ.

Государственной поддержкой охватываются, формируемые предпринимательские структуры до момента их перехода из малого в категорию большого бизнеса [1].

В разных странах малый бизнес находится в разных состояниях, чем больше развита страна в экономической политике, тем больше потенциал малого предпринимательства.

Вопрос о развитии малого и среднего предпринимательства носит не только экономический, но и политический характер - это вопрос разных концепций развития страны. До сих пор продолжается борьба между сторонниками инновационного пути развития и сторонниками пути колониально-сырьевого. Нынешний курс - это курс на инновационную экономику, а не на сырьевую, которая сложилась в 90-е годы. Это и есть экономическая политика, в которой нуждается Россия. Сырьевая экономика связывает страну, тормозит ее развитие.

Стратегический подход к развитию малого предпринимательства направлен на:

- обеспечение трудовыми ресурсами;
- повышение и улучшение квалификации трудового ресурса;
- расширение и улучшение рынка сбыта;
- повышение конкурентоспособности предприятия.

Улучшение данной ситуации будет зависеть от скорости построения новой модели государственной поддержки МП.

Основными причинами неудовлетворительной динамики в секторе МП являются, ограниченность ресурсов как трудовых, так и финансовых.

Приоритетные направления государственной поддержки малого предпринимательства, это поддержка: начинающих или уже существующих малых предприятий; развитие предпринимательства на территории конкретных муниципалитетов; развитие инфраструктуры поддержки МП; развитие системы кредитования МП.

Территориальный аспект политики в сфере МП предполагает сочетание мер поддержки на муниципальном и краевом уровнях.

Муниципальный уровень обеспечивает адресность мер и мониторинг их эффективности. Именно на уровне местного самоуправления должны определяться приоритетные направления поддержки малого бизнеса, здесь же нужно вести работу с конкретными проектами, отбор финансовых и иных институтов, участвующих в реализации отдельных мероприятий.

Это предполагает активное участие органов местного самоуправления в решении глобальной задачи - создание механизма, в рамках которого осуществляется разделение ответственности за реализацию краевой политики в отношении МП средствами бюджетов обоих уровней.

Система мер муниципальной поддержки субъектов МП может включать в себя, создание муниципальных фондов и программ по поддержке и т.д.

Муниципальная программа поддержки и развития МП должна быть взаимоувязана с региональной концепцией по развитию МП. Программа должна быть реалистичной, то есть выполнимой с точки зрения обеспеченности ресурсами и объективной информацией.

Краевой уровень обеспечивает общие меры поддержки субъектов МП в крае и методологическую разработку механизмов поддержки. Система мер краевой поддержки МП может включать в себя: пропаганду, обучение субъектов, развитие финансово-кредитных механизмов, развитие центров сопровождения предпринимательской деятельности, информационное сопровождение, обеспечение доступа МП к государственным и муниципальным заказам, развитие кооперации между крупным бизнесом и МП.

Отраслевой аспект политики поддержки МП предполагает разработку первоочередных мер государственной и муниципальной поддержки МП в достаточно узко выделенных приоритетных отраслях. Приоритетным является развитие малых предприятий в инновационной сфере, АПК, жилищно-коммунальном хозяйстве, лесозаготовке и лесопереработке, внутреннем и въездном туризме, медицине и здравоохранении [2]. Следовательно на эти отпросили будет более большой выбор господдержки на разных уровнях.

Использованные источники:

1. Мухаметлатыпов Р. Ф. Современное состояние малого предпринимательства в России / Р. Ф. Мухаметлатыпов, Р. Р. Дадаханова // Молодой ученый. -- 2013. -- №5. -- С. 359-360.
2. Колесникова Л.А. Предпринимательство и малый бизнес в современном государстве: управление развитием. - М.: Новый Логос, 2000. С.25.
3. Попов В.М., Ляпунов С.И. Практика малого бизнеса.- М. 2007.с.58-66

Рудавина А.А.
студент

НИУ «БелГУ»

научный руководитель: Климова Т.Б.

Россия, г. Белгород

СОВРЕМЕННЫЙ МУЗЕЙНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ

Аннотация: статья посвящена изучению значимости менеджмента в оптимизации работы современного музея. В статье отмечены теоретические и практические основы введения стратегий и техник менеджмента в продвижении современного музея.

Ключевые слова: менеджмент, музей, туризм, музейный маркетинг, посетители музея.

Rudavina A.A.

Student

Belgorod National Research University

Supervisor: Klimova T.B.

Russia, Belgorod

MODERN MUSEUM MANAGEMENT

Annotation: the article is devoted to learning the importance of management in optimization of modern museums' functioning. The article highlights theoretical and practical grounds of management strategies and techniques introducing in promotion of modern museum.

Keywords: management, museum, tourism, museum marketing, museum visitors.

В настоящее время мировая экономика развивается всё больше благодаря подъёму индустрии туризма. Практика туристических структур различных стран показывает, что она может не только отвечать потребительскому спросу, но и считается одной из самых высоко прибыльных отраслей деятельности, поскольку приносит значительный доход государству.

В современной рыночной экономике музейное дело трансформируется в своеобразный генератор общественного капитала. «Он переходит от предложения публике того, что сам считает наилучшим для нее, к действительному обслуживанию запросов людей посредством доступных ресурсов» – заявляет исполнительный директор Канадской ассоциации музеев Джон Дж. Мак-Авити.[2] Такие требования вынуждают специалистов музейной сферы формировать в своей работе иные компетентные принципы управленческой деятельности. Существенной потребностью теперь является овладение принципами современного музейного менеджмента. Отнюдь не все музеи добились желаемого, но многие проявили себя успешнее остальных. Целью нашей работы является рассмотреть особенности

музейного менеджмента в России на современном этапе его развития:

1) Необходимо отметить подавляющую (по сравнению с другими типами учреждений культуры) долю государственных учреждений. Данное обстоятельство обуславливает общую картину, складывающуюся в музейном пространстве города, но в то же время создает некоторые дополнительные преимущества для вновь созданных частных музеев.

2) Бюджетные средства, выделяемые музеям на инновационное развитие, весьма ограничены. Основной поток средств идет на поддержание текущей деятельности, прежде всего в виде субсидий. В связи с этим финансирование инновационных разработок со стороны органов управления культурой, как на федеральном, так и на региональном уровнях, происходит по остаточному принципу.

3) Стоит подчеркнуть особенность работы музеев с основополагающими музейными ценностями. В настоящее время посетители музея заинтересованы в получении необычного, яркого опыта. Несмотря на тот факт, что музеи всегда заботились об увеличении, охране и изучении собственных коллекций, в современном обществе на первое место выходит задача создания впечатлений у посетителей, оттесняя на второй план вопросы, связанные с коллекциями и реализацией информационной и образовательной функций музея.

Для этой цели многие музеи, с одной стороны, используют современные информационно-коммуникационные технологии, а с другой - повышают уровень интерактивности при взаимодействии с посетителями. Тем не менее большинство российских музеев в настоящий момент не справляются с задачей внедрения информационных технологий. Практически все музеи имеют собственные веб-сайты, у многих созданы сообщества в социальных сетях. Но эти информационные элементы подразумевают интерактивность в offline режиме, в то время как большинство учреждений сферы услуг, в том числе учреждения культуры, активно внедряют сервисы в режиме online (QR-коды, check-in в Foursquare или Facebook places, обмен и совместное использование фотографий в Instagram, Flickr и т. п.).

Наконец, перед современным музейным менеджментом остро стоит проблема кадров. Также можно наблюдать слабую обновляемость кадров, которая обусловлена возрастной структурой работников и управленцев музея. В связи с этим возникает новая проблема - дефицит кадров, обладающих современными навыками менеджмента, которые позволяли бы эффективно решать встающие перед музеями задачи.

Так же, как и в «большой экономике», в музейной индустрии нет однозначных способов повышения эффективности деятельности музеев. Однако существует целый ряд понятий и представлений, которые помогают анализировать ситуацию, сравнивать варианты развития, давать им оценку и принимать стратегически верные решения. Например, большинство иностранных музеев усилили взаимодействие со сферой бизнеса, привлекая

бизнесменов, как в качестве спонсоров, так и как членов попечительских советов музеев, которые оказывают неоспоримую консультационную поддержку музейным управленцам.

Другим способом привлечения ресурсов является увеличение числа посетителей музеев. Многие зарубежные музеи разработали помимо традиционных форм работы, например, с организованными группами школьников, новые программы по взаимодействию с людьми пожилого возраста и пенсионерами. Эти программы нацелены на семейное времяпрепровождение в музее, в том числе с маленькими детьми.

Близкой к ранее популярной издательской деятельности музеев теперь можно назвать торговлю атрибутикой или репликами музейных экспонатов в магазинах, что стало неотъемлемым атрибутом каждого современного музея. Новые источники доходов составили у некоторых музеев до четверти бюджета.

Одно из популярнейших направлений музейной деятельности сейчас это организация так называемых специальных музейных событий. Под этим следует понимать мероприятие, приуроченное к конкретному поводу, ограниченное во времени и отличающееся от обычных организационных музейных мероприятий.

Еще одним из основных течений деловой активности нынешних музейных структур стало овладение технологиями отношений с общественностью. Задача текущих мероприятий - сохранять на соответствующем уровне ранее сформированное отношение общественности к музею и систематически его совершенствовать. Действуя со СМИ, музеи рассылают оповещения, которые содержат немаловажную новость либо нужную информацию для широкой аудитории. Ведутся брифинги, пресс-конференции, «круглые столы», публичные обсуждения вопроса, презентации; организуются просмотры выставок.

Все без исключения данные меры дали возможность большинству музеев благополучно преодолеть проблемы, связанные с сокращением государственного финансирования. Инновационные информационные и коммуникационные технологии небывало расширяют возможности общения. Учреждения, которые правильно выстраивают музейный менеджмент, фиксируют увеличение количества посетителей и дополнительный заработок. Благодаря этому повышается не только социальный престиж самого музея, но и престижа музейного сотрудника и специальности музейоведа.

Использованные источники:

1. Лорд Б., Лорд Г.Д. Менеджмент в музейном деле. – М.: Логос, 2002. – 288 с.
2. Мак-Авити Д.Дж. О переменах в управлении музеями - со страстью и рассудком // Экология культуры. Информационный бюллетень.- Архангельск, 2000.- № 6(19.) - С. 20.

*Рудавина А.А.
студент*

НИУ «БелГУ»

научный руководитель: Климова Т.Б.

Россия, г. Белгород

ОСНОВЫ ПОДГОТОВКИ КАДРОВ ДЛЯ СОВРЕМЕННОЙ МУЗЕЙНОЙ ИНДУСТРИИ

Аннотация: в статье рассматриваются основы подготовки квалифицированных специалистов музейного дела в современных вузах, подчеркивается необходимость применения креативного и практико-ориентированного подходов к их обучению.

Ключевые слова: музей, музейная индустрия, подготовка работников, квалифицированный специалист, взаимодействие.

Rudavina A.A.

Student

Belgorod National Research University

Supervisor: Klimova T.B.

Russia, Belgorod

TRAINING BASICS FOR THE MODERN MUSEUM INDUSTRY STAFF

Annotation: the article is devoted to training basics for qualified staff of the museum industry in modern universities; it highlights the usage necessity of creative and practice-oriented approaches while teaching their students.

Keywords: museum, museum industry, employee training, qualified specialist, interaction.

Задача подготовки квалифицированных работников музейной индустрии особенно актуальна в современном обществе, так как связана с меняющейся в нём социокультурной обстановкой. Отсюда возникает вопрос: какую нишу должно занимать музейное дело в современном мире? Ответ на него по большей части зависит от музейных специалистов, их квалификации и творческого подхода к работе. Имеющие основание запросы музеев на профессионалов высокой квалификации подразумевают проработку многоуровневой системы подготовки, в основу которой должны быть заложены не только междисциплинарный, но и креативный, и практико-ориентированный подходы.

Основная задача вузов, готовящих специалистов для музейной индустрии, это дать выпускникам помимо хорошей теоретической подготовки определенные навыки профессионального поведения и самореализации на рынке труда. При подготовке выпускников, вузам необходимо организовывать практики студентов в музеях с целью их погружения в профессиональную среду, внедрять профессионально-

ориентированные технологии обучения, способствующие формированию у студентов значимых для будущей деятельности качеств личности, а также знаний, умений и навыков, обеспечивающих качественное выполнение функциональных обязанностей по избранной специальности.

Современный специалист-работник музейной индустрии должен владеть информационными технологиями, обладать коммуникативными навыками и навыками самостоятельного получения знаний и повышения квалификации, уметь трансформировать приобретенные знания и инновационные технологии, работать в команде. Доступность профессиональной подготовки кадров на протяжении всей жизни человека – единственный способ вооружить его необходимыми компетенциями и способностью быстро и адекватно реагировать на меняющиеся условия. «Правильно организованный образовательный процесс в музее обеспечивает грамотное соединение образных, устных и практических методов воспитания, культурный диалог, поэтому использование уникальных музейно-образовательных ресурсов является необходимым элементом в процессе обучения, как будущих специалистов туристской индустрии, так и в целом музейной аудитории», - утверждают современные экономисты.[1]

По мнению М. Е. Каулен, одна из основных проблем современной теории и практики музейного дела — это «изучение музейной аудитории и поиск оптимальных путей выстраивания диалога с ней. Уже несколько десятилетий музейные специалисты учатся рассматривать посетителя не как объект музейной коммуникации, но как её субъект, обладающий собственным набором культурных кодов, от которого зависит весь коммуникационный процесс в музее».[2] Музейному персоналу необходимо научиться не просто обслуживать посетителя, а завязывать и вести с ним диалог.

В современных условиях происходит увеличение числа потребителей услуг музейной индустрии, что приводит к повышению спроса на профессионально подготовленных специалистов. Готовящие их учебные заведения должны понимать необходимость перехода на практико-ориентированное обучение студентов, происходящее не в аудитории, а на реальном объекте, в музеях, что сформирует у них профессиональные компетенции за счет выполнения ими реальных практических задач в учебное время.

Использованные источники:

1. Лисечко Н. А., Разорвин И. В. Формирование современной концепции развития туристско-рекреационной отрасли // Научный вестник УрАГС. 2018. № 7. URL: <http://vestnik.uara.ru/ru-ru/issue/02/07/>
2. Каулен М. Е. Homo Ludens в музейном пространстве и времени // Музей без барьеров... С. 34.

УДК 681.5

**Рудакова Т.А., к.техн.н.
доцент**

кафедра «Систем управления и информационных технологий»

Хаджиев А.А.

студент 4 курса

«Инженерный факультет»

Институт сервиса, туризма и дизайна филиал СКФУ

Россия, г. Пятигорск

ВОЗНИКНОВЕНИЕ И РАЗВИТИЕ АВТОМАТИЗАЦИИ.

ПОТЕНЦИАЛЬНОЕ ПРИМЕНЕНИЕ НА ПРОИЗВОДСТВЕ

В статье рассмотрены автоматизация производства и применение scada-систем.

Ключевые слова: автоматизация, scada-системы, управление производством.

Rudakova T.A.

candidate of technical sciences, associate professor

**Assistant Professor of the Department " Management systems and
information technology "**

Khadzhiev A.A.

student 4 year, Faculty of Engineering

Institute of Service, Tourism and Design (branch) of NCFU

Pyatigorsk

THE EMERGENCE AND DEVELOPMENT OF AUTOMATION.

POTENTIAL APPLICATION IN THE PRODUCTION

The article deals with the automation of production and application of scada-systems.

Keyword: automation, scada-systems, production management.

Еще в древности люди пытались разработать машины и механизмы, которые работали без участия человека. Первые автоматические устройства, были созданы и использовались людьми в религиозных и развлекательных целях.

Автоматизация - процесс применения саморегулирующихся технических средств, математических методов и систем управления, заменяющих участие человека в технологическом процессе. Для ее реализации необходимо использовать специальные устройства и механизмы. К ним относятся: различные датчики, устройства ввода/вывода, управляющие устройства, исполнительные устройства, компьютер, программируемые логические контроллеры.

Автоматизировать можно такие процессы как:

- производственные;
- проектирования;

- организации, планирования и управления;
- научные исследования;
- бизнес процессы.

Целью автоматизации принято считать: увеличение производительности труда, повышение качества изготавливаемой продукции, оптимизация управления, повышение надежности и точности производства, уменьшение времени обработки информации.

По степени автоматизации производства различают:

- частичную - часть работы выполняется человеком, а другая часть автоматическими устройствами;
- комплексную - всю работу выполняют исполнительные механизмы, человек выполняет функции контроля и управления;
- полную - все механизмы действуют автоматически, выполняя всю работу над процессом производства, человек только наблюдает за процессом и исправляет возникающие неисправности.

Для оперативного контроля над производством, можно воспользоваться специализированным программным комплексом который позволит оценивать и принимать быстрые решения оператору. Такой системой может быть Scada-система.

Scada - система позволяет разработать графический интерфейс производства или отдельного цикла, на котором будут видны все характеристики и значения работающих устройств (Рис. 1).

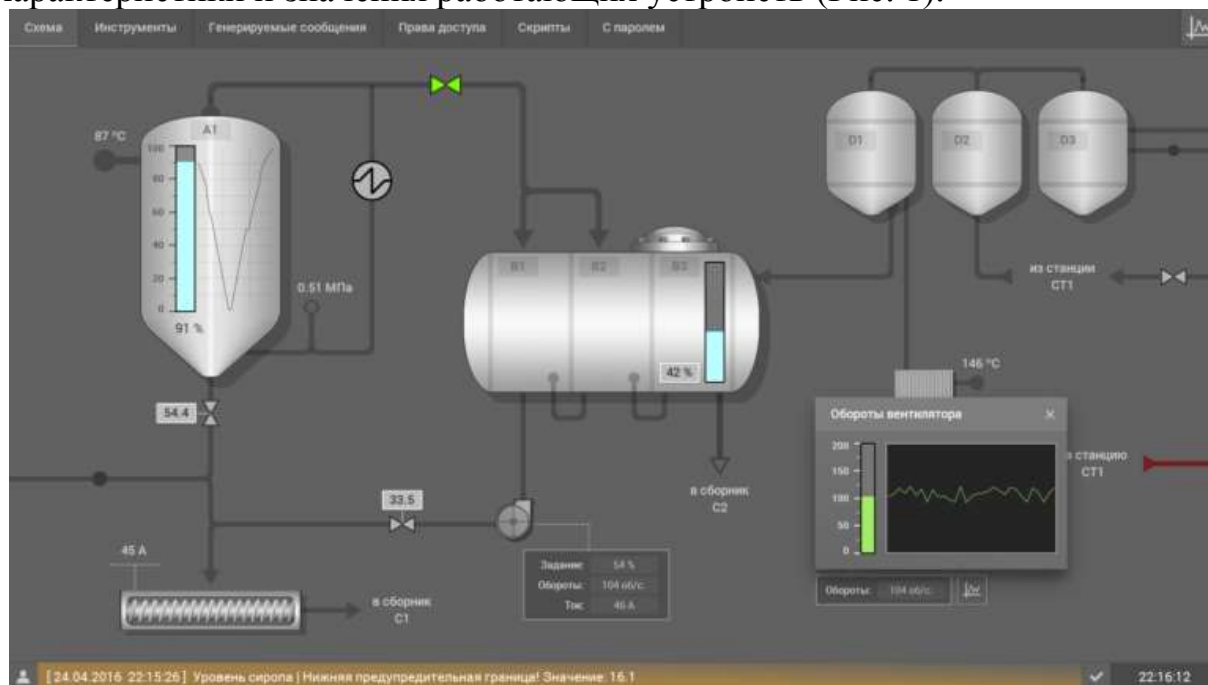


Рисунок 1. Монитор оператора Scada-системы

Для реализации этой системы необходимо подключить ко всем устройствам специальные датчики, которые будут снимать различные сигналы и передавать их на программируемые логические контроллеры (ПЛК), затем сигналы будут передаваться на монитор к оператору (Рис. 2).

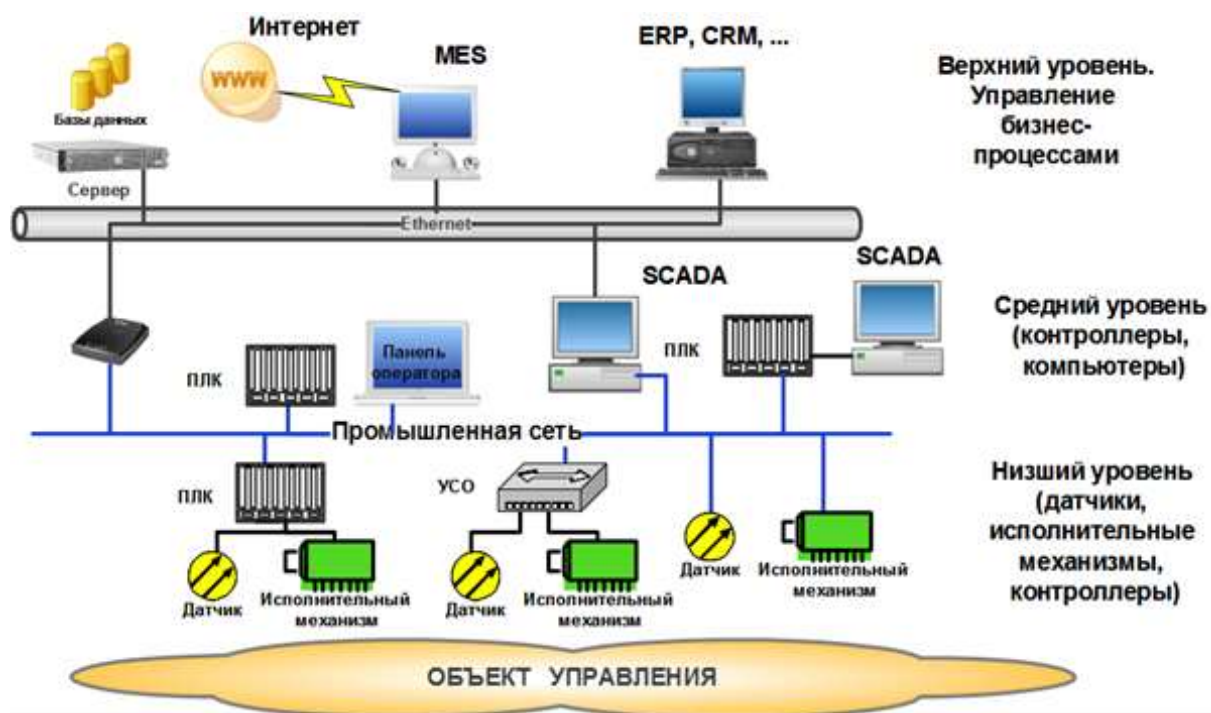


Рисунок 2. Схема соединения устройств в Scada-системе

Алгоритм работы системы:

1. Датчики считывают данные с механизмов и устройств, передают их на ПЛК.
2. ПЛК сравнивают входные сигналы с заданными и выдают новый сигнал, который поступает на входы механизмов и устройств.
3. Scada-системы считывает данные с ПЛК и передают их на монитор оператора.
4. Оператор следит за состоянием системы и производства.
5. В экстренном случае или при других обстоятельствах система предупредит оператора об отклонении. Это позволит оператору быстро принять и реализовать необходимое решение.

Процесс автоматизации производства очень важен. От того как быстро оператор выявит и исправит поломки или отклонения зависит качество выпускаемой продукции или работа производства. И это возможно благодаря достижениям программистов, ученых и производителей, создавших системы и программы для автоматизации производства.

Использованные источники:

1. Дровосекова Т.И., Зверко Е.К. Загрязнения подземных вод на КМВ// Форум молодых ученых. 2018. № 4 (20). С. 447-451.
2. Дровосекова Т.И., Сизов С.Б., Русак С.Н. Моделирование тепловых процессов в резервуаре санитарной обработки гидроминерального сырья// Современная наука и инновации. 2017. № 3 (19). С. 67-73.
3. Дровосекова Т.И., Цаплева В.В., Сизов С.Б. Система управления уровнем жидкости в резервуаре санитарной обработки гидроминерального сырья// Современная наука и инновации. 2017. № 2 (18). С. 39-43.
4. Зайцев С.В. Моделирование инфракрасного отопления// В сборнике:

Материалы V (62) ежегодной научно-практической конференции "Университетская наука -региону". 2017. С. 46-50.

5. Зайцев С.В. Повышение эффективности процесса образования при использовании моделирующих лабораторных комплексов с удаленным доступом// Машиностроение и инженерное образование. 2012. № 1 (30). С. 57-65.

6. Зайцев С.В., Зайцев В.С. Реализация пространственного регулятора с применением промышленного логического контроллера // Современная наука и инновации. 2014. № 4 (8). С. 39-45.

7. Русак С.Н. Возможности математического аппарата для решения технических задач// В сборнике: Материалы V (62) ежегодной научно-практической конференции "Университетская наука -региону". 2017. С. 150-152.

8. Русак С.Н., Зверко Е.К. Метод имитационного моделирования// Форум молодых ученых. 2016. № 4 (4). С. 827-830.

9. Русак С.Н., Криштал В.А. Моделирование систем управления Учебное пособие. - Ставрополь: СКФУ, 2015. - 136 с.

10. Zaytsev S.V., Zhernosek I.A. Adaptive distributed high-precision controller// In the World of Scientific Discoveries, Series B. 2015. T. 3. № 1. С. 107-113.

УДК 372.881.111.1

Рузавкина А.Н.
студент магистратуры
факультет иностранных языков
Мордовский государственный педагогический
институт им. М.Е. Евсевьева
Россия, г. Саранск

КОНТРОЛЬ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ ИНОЯЗЫЧНОЙ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ СТАРШИХ КЛАССОВ

Аннотация: Статья посвящена особенностям диагностики уровня сформированности иноязычной коммуникативной компетенции обучающихся старших классов. В статье рассматриваются функции контроля в обучении иностранным языкам, виды тестовых заданий, их достоинства и недостатки, критерии оценивания устных ответов обучающихся.

Ключевые слова: контроль, иностранный язык, иноязычная коммуникативная компетенция, устное тестирование, критерии оценки.

Ruzavkina A.N.
student of master degree
Faculty of Foreign Languages
M. E. Evsevev Mordovian State Pedagogical Institute

CONTROL OF FOREIGN LANGUAGE COMMUNICATIVE COMPETENCE FORMATION LEVEL OF HIGH SCHOOL STUDENTS

Abstract: The article is devoted to the peculiarities of diagnostics of foreign language communicative competence formation level of high school students. The article discusses the functions of control in teaching and learning foreign languages, the types of test tasks, their advantages and disadvantages, the criteria for evaluating the students' performance at oral testing.

Keywords: control, foreign language, foreign language communicative competence, oral testing, evaluation criteria.

Контроль в обучении иностранному языку заслуживает специального рассмотрения, поскольку он является неотъемлемым компонентом учебной деятельности, так как выполняет ряд функций.

Реализация обучающей функции контроля способствует повторению и закреплению пройденного на занятиях материала и является одним из способов обучения языку. Управляющая функция обеспечивает управление процессом овладения языком благодаря использованию специальных учебных материалов и разработанной методике их применения в ходе контроля. Диагностическая функция позволяет своевременно обнаружить успешность/неуспешность в обучении и в зависимости от обнаруженных результатов строить дальнейший процесс обучения; вносить корректировку в систему заданий, изменять ход и содержание работы на уроке. По А. Н. Щукину «диагностическая функция определяет уровень владения языком в соответствии с программными требованиями» [2, с. 153]. Корректирующая функция проявляется во внесении преподавателем изменений в процесс обучения языку на основе полученных в ходе контроля данных. Оценочная функция помогает сделать выводы о результатах деятельности как обучаемого, так и обучающего, эффективности самого процесса обучения.

Для реализации цели исследования – изучения особенностей диагностики уровня сформированности иноязычной коммуникативной компетенции обучающихся старших классов, мы выявили особенности тестирования на данном этапе и определили параметры оценивания уровня сформированности иноязычной коммуникативной компетенции в рамках устного тестирования.

Организация тестирования иноязычной коммуникативной компетенции обучающихся английскому языку имеет свои особенности. Тестовые задания, раскрывающие особенности владения учениками иноязычной коммуникативной компетенцией, включают такие виды работ, как: чтение текста, ответ на вопрос, обмен информацией драматизация сообщение по теме решение проблемы описание рисунков/фотографий предоставление описания предметов, событий повседневной жизни. При предъявлении задания возможны два канала подачи вербального стимула – зрительный и слуховой.

Как правило, задания носят аутентичный и коммуникативный характер и помимо проверки лексических и грамматических навыков, позволяют осуществить контроль уровня форсированности фонетических навыков, умений диалогической или монологической речи. Положительным моментом можно назвать сокращение времени на выполнение тестового задания обучаемыми (в среднем от 4 до 15 минут с подготовкой), однако, учителю необходимо больше времени по сравнению с письменными работами, чтобы устно протестировать группу или класс.

К недостаткам устного тестирования относят, прежде всего, сложность оценивания ответов. Тестируемые, которые имеют высокий уровень владения иностранным языком, как правило, проявляют инициативу в общении, тогда как у обучаемых с низким уровнем развития иноязычных коммуникативных навыков по сравнению с одноклассниками возникают трудности и они склонны отказываться от выполнения задания. Необходимо также не забывать о личностных характеристиках тестируемых – экстраверты получают лучшие результаты в силу своей открытости, желания идти на контакт. Поэтому одним из условий успешного выполнения тестового задания является создание доброжелательной атмосферы [1, с. 203]. Недостатком также является то, что тестируемые могут производить заученные темы, поэтому учителю необходимо продумывать задания, которые, с одной стороны, призваны проверить уровень сформированности языковых и речевых навыков в рамках пройденного материала, и, с другой стороны, проверяют умения спонтанной речи.

При оценке умений в устной речи учитываются разнообразие лексических и грамматических структур, а также правильность их употребления; развернутость и последовательность сообщения; соответствие языковых средств ситуации общения; объем высказывания; наличие речевого намерения и его реализация; количество предложений, выражающих субъективную информацию. Учитываются также языковые средства, которыми пользуется говорящий. Эти количественные и качественные показатели должны дополняться оценкой семантической стороны высказывания. Однако основным критерием успешного выполнения тестового задания является решение коммуникативной задачи. Обобщая существующие критерии оценивания устных ответов обучающихся при сдаче экзаменов и выполнении мониторинговых мероприятий, можно отметить следующие показатели, позволяющие судить об уровне сформированности иноязычной коммуникативной компетенции:

1. Ученик решил коммуникативную задачу: отмечен высокий навык чтения и понимания содержание текста иноязычного содержания; учащийся активно участвует в беседе, отвечает на поставленные вопросы; моделирует ситуацию, предложенную экзаменатором; находит решение проблемного вопроса; приводит примеры из личного опыта; верно формулирует ответы; дает четкие описания представленных иллюстраций. В целом его ответ отличается грамотностью и правильностью построения иноязычной речи.

2. Ученик решил коммуникативную задачу: отмечен хороший навык чтения, но с оговоркой на фонетические неточности и сбивчивость произношения; отмечается активное участие в беседе, в ответах сохраняется смысловое значение, но предложения не всегда строятся верно; верно моделирует ситуацию, но допускает ошибки в рассуждениях и выражении собственного мнения; проблемный вопрос раскрывается не полно, испытывает трудности с формулировкой; описание иллюстраций дается правильное, но сжатое по объему. Ответы ученик в целом дает правильные, но сжатые по объему и с наличием небольших неточностей и негрубых лексико-грамматических ошибок.

3. Ученик не смог в полном объеме решить коммуникативную задачу: навык чтения на низком уровне с допущением большого количества речевых ошибок; в беседе проявляет пассивность, теряется в осознании смыслового содержания вопроса экзаменатора и формулировке собственного ответа; сложно дается моделирование ситуации, понимание ее смысла, а соответственно не получается выстраивать собственное суждение; решение проблемного вопроса остается без внимания; описание иллюстрированного материала проходит с большими трудностями и скудным набором перечисленных предметов. В целом ответы ученика неполные с наличием грубых ошибок.

Указанные критерии могут служить показателями высокого, среднего и низкого уровней сформированности иноязычной коммуникативной компетенции обучающихся старших классов соответственно. При этом сложность, форма и содержание заданий для обучающихся должны соответствовать уровням владения иностранным языком, а выполнение заданий – быть интерактивным. Следует также предоставлять необходимые рекомендации по подготовке к сдаче конкретного типа заданий. Процесс обучения должен быть организован таким образом, чтобы было возможным для большинства обучающихся достичь среднего или высокого уровня сформированности иноязычной коммуникативной компетенции.

Из всего выше сказанного следует, что устное тестирование является важным компонентом контроля уровня сформированности иноязычной коммуникативной компетенции обучающихся старших классов и для его успешной организации и проведения необходима тщательная подготовка как со стороны всех участников образовательного процесса.

Использованные источники:

1. Гусевская Н. Ю. Эволюция методов обучения иностранному языку // Ученые записки ЗабГУ. 2016. № 6. С. 167–171.
2. Щукин А. Н. Обучение иностранным языкам : теория и практика. М. : Филоматис, 2012. 416 с.

*Румянцева О.А.
студент 4 курса
институт экономики и управления
Кузбасский Государственный технический
университет имени Т.Ф. Горбачева
научный руководитель: Козлова Ю.В.
Россия, г. Кемерово*

БЮДЖЕТНАЯ СИСТЕМА

Аннотация. Важный механизм, который позволяет государству осуществлять экономическое и социальное регулирование, это финансовый, то есть фиксируется финансовая система общества, где главным моментов которой является государственный бюджет. Бюджет предоставляет политической власти возможность воздействовать на экономику, финансировать ее структурную перестройку, обеспечивать развитие секторов экономики, создавать социальную поддержку наименее защищенным слоям населения. Совокупность всех видов бюджетов образует бюджетную систему. государства. В Бюджетном Кодексе формулируется бюджетная система, как «совокупность федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации, местных бюджетов и бюджетов государственных внебюджетных фондов.». Бюджетное устройство определяет организацию государственного бюджета и бюджетной системы страны, взаимоотношение между ее отдельными звеньями, правовые основы функционирования бюджетов, входящих в бюджетную систему, состав и структуру бюджетов, процедурные стороны формирования и использования бюджетных средств и др.

Ключевые слова. Бюджет, бюджетная система, консолидированный бюджет, бюджетный кодекс, бюджетный процесс

*Rumyantseva O.A.
Student
4 course, Institute of Economics and Management of the Kuzbass State
Technical University named after T.F. Gorbachev
Russia. Kemerovo
Scientific adviser: Kozlova Yu.V*

BUDGET SYSTEM

Summary. An important mechanism allowing the state to carry out economic and social regulation is the financial - financial system of society, the main points of which is the state budget. The budget provides political power with an opportunity to influence the economy, finance its structural adjustment, ensure the development of economic sectors, and create social support for the least protected segments of the population. The combination of all types of budgets forms the budget system. of the state. In the Budget Code, the budget system is

formulated as “the combination of the federal budget, the budgets of the constituent entities of the Russian Federation, local budgets and the budgets of state extra-budgetary funds.”. The budget device determines the organization of the state budget and the budget system of the country, the relationship between its individual units, the legal basis for the functioning of budgets included in the budget system, the composition and structure of budgets, procedural aspects of the formation and use of budget funds, etc.

Keywords. Budget, budget system, consolidated budget, budget code, budget process.

Бюджетная система - один из важнейших институтов российского государства. Данная система Российской Федерации основана на экономических отношениях и государственном устройстве РФ, которая регулируется законодательством РФ совокупность федерального бюджета, бюджетов субъектов РФ, местных бюджетов и бюджетов государственных внебюджетных фондов.

Таким образом, рассмотрим Структура Бюджетной системы РФ, которая состоит из бюджетов трех уровней:

- 1 уровень - федеральный и бюджет государственного внебюджетного фонда Российской Федерации. С помощью федерального бюджета осуществляется доля бюджетного перераспределения ВВП и НДС предназначенные для исполнения расходных нужд.;
- 2 уровень - субъектов РФ (89 бюджетов где 21 республиканский бюджет; 55 краевых и областных бюджетов; 10 окружных бюджетов автономных округов; бюджет автономной Еврейской области; городские бюджеты Москвы и Санкт-Петербурга) и. бюджет государственного территориального внебюджетного фонда; субъекты Российской Федерации имеют собственный бюджет и бюджет территориального государственного внебюджетного фонда. [3].
- 3 уровень - местный (30 тыс. городских; районных; поселковых и сельских бюджетов) [1]. Данный бюджет идёт для исполнения расходных обязательств муниципального образования. Расходятся для нужд местного самоуправления

Бюджет всех уровней образует консолидированный бюджет Российской Федерации. Он включает в себя бюджеты всех уровней на территории соответствующей, которые используются при анализе.

Консолидированный, то есть сводный. бюджет области функционирует в виде объединений бюджетных показателей территории. В нём отражаются бюджетно-финансовая политика в регионе, итоги разработок; условия доходов и расходов.

Бюджетный процесс - деятельность, которая регламентируется законодательством РФ, органов власти государственной, органов местного самоуправления, других участников бюджетного процесса по рассмотрению бюджетов, составлению проектов, утверждению и исполнению, контролю за

осуществлением, ведению бюджетного учёта, составлению, внешней проверке, бюджетной отчётности [2].

Бюджетный процесс имеет структуру бюджетного законодательства, которая состоит из:

- БК РФ.
- Федеральные законы (о федеральном бюджете; о бюджетах государственных внебюджетных фондов РФ; об исполнении федерального бюджета, бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации, Федерального фонда обязательного медицинского страхования, Фонда социального страхования Российской Федерации; Иные, которые регулируют бюджетные правоотношения).
- Законы субъектов Российской Федерации (о бюджетах субъектов Российской Федерации; о бюджетах территориальных государственных внебюджетных фондов; Законы субъектов Российской Федерации об исполнении бюджетов субъектов Российской Федерации и бюджетов территориальных фондов обязательного медицинского страхования; Иные законы субъектов).
- Муниципальные правовые акты представительных органов муниципальных образований (Муниципальные правовые акты представительных органов муниципальных образований о местных бюджетах ; Муниципальные правовые акты представительных органов муниципальных образований об исполнении местных бюджетов; Иные муниципальные правовые акты представительных органов муниципальных образований, регулирующие бюджетные правоотношения).

Нарушение бюджетного законодательства, означает неисполнение установленного Бюджетным Кодексом порядка составления, рассмотрения и контроля за бюджетами в бюджетной системе Российской Федерации, признается которое нарушением бюджетного законодательства Российской Федерации и приводит к принудительным мерам [5].

Бюджетный кодекс Российской Федерации - нормативно- правовой акт, устанавливающий общие принципы бюджетного законодательства Российской Федерации, функционирования и организации бюджетной системы, положение субъектов бюджетных правоотношений, определяет основы бюджетного процесса и межбюджетных отношений в Российской Федерации, порядок исполнения судебных актов по обращению взыскания на средства бюджетов, виды и основания ответственности за нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации [1].

К лицам, которые совершили бюджетное нарушение могут быть применены меры принуждения:

- Требование сумм средств, Которые предоставляются из одного бюджета бюджетной системы Российской Федерации аналогичному другому;
- Штраф суммЫ платы за пользование средствами;

- требование пеней за несвоевременный возврат средств бюджета РФ;
- прекращение временное предоставления межбюджетных трансфертов (не считая субвенции);

Использованные источники:

1. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 27.12.2018)
2. Нешитой, А. С. Бюджетная система РФ / А.С. Нешитой. - М.: Дашков и Ко, 2015. - С. 308.
3. Вахрин, П. И. Бюджетная система РФ / П.И. Вахрин. - М.: Дашков и Ко, 2015. - С.344.
4. Федосов, В. А. Бюджетная система РФ / В.А. Федосов. - М.: "Издательство "Питер", 2016.- С.224.
5. Парыгина, В.А. Бюджетная система России / В.А. Парыгина, А.А. Тедеев. - М.: Эксмо, 2014. - С.752.

УДК 004.94

*Русак С.Н., к.ист.н.
доцент*

кафедра «Систем управления и информационных технологий»

Потемкин Г.Б.

*студент магистратуры
Инженерный факультет*

Русак А.С.

*студент магистратуры
Инженерный факультет*

Самков А.И.

*студент магистратуры
Инженерный факультет*

*Северо-Кавказский федеральный университет
филиал в г. Пятигорске*

МОДЕЛИРОВАНИЕ ТЕМПЕРАТУРНЫХ ПОЛЕЙ ЦИСТЕРНЫ С БЕНЗИНОМ

Аннотация. В статье рассматривается моделирование процесса нагревания цистерны с топливом. В процессе нагрева под воздействием солнечных лучей и сезонных изменений температуры изменяется температура и объем топлива, что необходимо учитывать в технологических процессах. Данная математическая модель будет использована для построения компьютерной модели процесса нагревания объекта.

Ключевые слова: математическая модель, уравнение теплопроводности, нагревание бензина, начальные условия, граничные условия.

**Rusak S.N., PhD in History
associate Professor Department of control in engineering systems
North-Caucasus Federal University (Branch in Pyatigorsk)**

**Potemkin G.B., Master's student
Engineering Faculty**

North-Caucasus Federal University (Branch in Pyatigorsk)

**Rusak A.S., Master's student
Engineering Faculty**

North-Caucasus Federal University (Branch in Pyatigorsk)

**Samkov A.I., Master's student
Engineering Faculty**

North-Caucasus Federal University (Branch in Pyatigorsk)

MODELING THE TEMPERATURE FIELDS OF A TANK WITH A PETROL

Annotation: The article discusses the modeling of the process of heating a fuel tank. In the process of heating under the influence of sunlight and seasonal temperature changes, the temperature and the volume of fuel change, which must be taken into account in technological processes. This mathematical model will be used to build a computer model of the process of heating an object.

Key words: mathematical model, heat equation, gasoline heating, initial conditions, boundary conditions.

На некоторых заправочных станциях цистерны с бензином находятся под открытым небом. Следовательно, они нагреваются солнечными лучами, а также происходит сезонное изменение температуры окружающей среды. Всё это приводит к изменению объема бензина в цистерне при том, что его масса сохраняется. Это необходимо учитывать при смешивании бензина, а также в процессе заправки транспортных средств. В связи с этим актуальным становится моделирование процесса нагревания бензина.

Составим математическую модель процесса нагревания. Поскольку цистерна с бензином является довольно сложным объектом, то процессы, происходящие в ней при нагревании, будем рассматривать отдельно для разных сред. Сначала опишем распространение тепла в стенках корпуса.

Схема цистерны с бензином приведена на рисунке 1.

Диаметр цистерны 20-25 метров, высота 10-12 метров.

Рассмотрим продольный разрез цистерны (рис. 2).

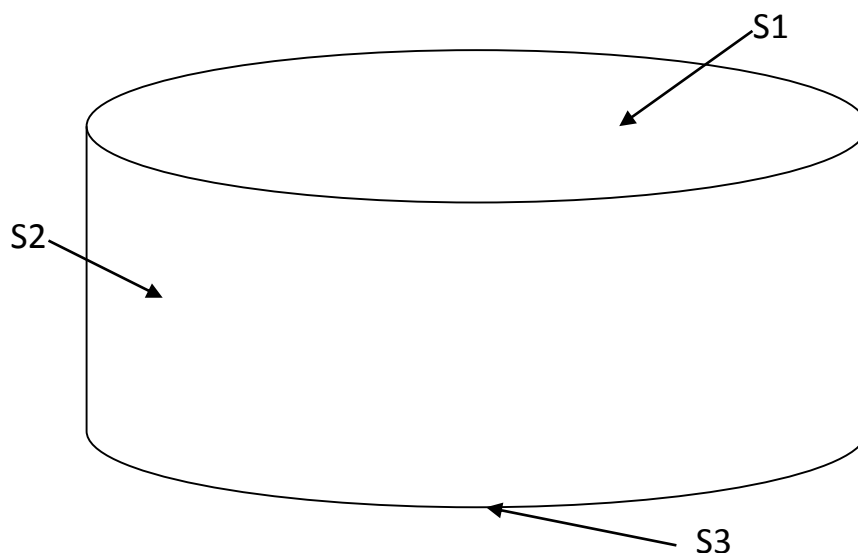


Рисунок 1 - Схема цистерны с бензином, установленной на АЗС

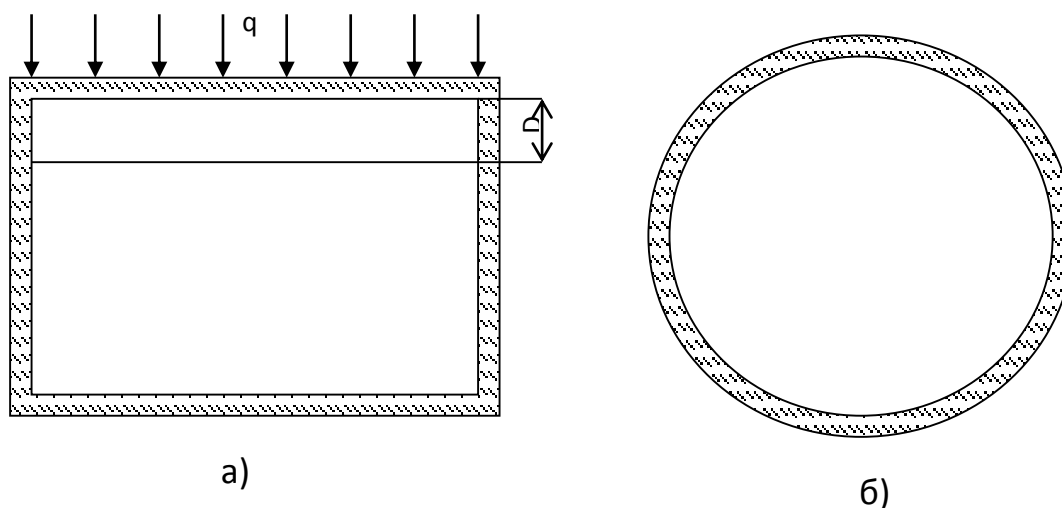


Рисунок 2. Разрез цистерны: а) вид сбоку; б) вид сверху без верхней стенки

Параметры объекта приведены в таблице 1.

Таблица 1 - Параметры цистерны с бензином

Граничные условия			Параметры объекта		
S1	S2	S3	R[м]	H[м]	S [м]
q	t1=20	t2=0	10	10	0,01

где q – тепловой поток; R – радиус цистерны; H – высота цистерны; S – толщина стенок.

Толщина листов стали, которые используются для внешней облицовки стенок корпуса (см. рисунок 2) составляет $s1=0,01$ м=10 мм.

Сверху на цистерну воздействуют солнечные лучи (тепловой поток q), сбоку температуру можно считать равной температуре окружающей среды, снизу температуру можно считать $t2=0^{\circ}\text{C}$, т.к. это температура почвы.

Теплофизические свойства материалов, используемых в цистерне,

приведены в таблице 2.

Таблица 2 - Теплофизические свойства материалов цистерны

Материал	$\lambda, \text{Вт/(м. } ^\circ\text{C)}$	$a, \text{м}^2/\text{с}$
Сталь	20,112	0,000019
Бензин	0,12	0,000092
Воздух	0,059	0,0000040

Математически перенос тепла внутри твёрдого тела описывается дифференциальным уравнением теплопроводности :

$$\frac{\partial T}{\partial t} = a \left[\frac{\partial^2 T}{\partial x^2} + \frac{\partial^2 T}{\partial y^2} + \frac{\partial^2 T}{\partial z^2} \right];$$

где : $T(x, y, z, t)$ – температурное поле; t – время; a – коэффициент температуропроводности материала;

В цилиндрических координатах уравнение выглядит следующим образом:

$$\frac{\partial T}{\partial \tau} = a \cdot \left(\frac{\partial^2 T}{\partial x^2} + \frac{1}{R} \cdot \frac{\partial T}{\partial r} + \frac{\partial^2 T}{\partial r^2} \right) \quad (1)$$

где: $0 < x < X_L$, $0 < r < R$, a – коэффициент температуропроводности; $T(x, r, \tau)$ – температурное поле цилиндра; τ – время.

Для получения математической модели объекта, соответствующей конкретной задаче, необходимо задание характеристик моделируемого объекта, граничных условий [2].

Рассмотрим процесс распространения тепла в стенках корпуса цистерны. Поясняющий чертёж корпуса цистерны представлен на рисунке 3.

Перенос тепла в стальном корпусе (рисунок 3) описывается уравнениями:

$$\frac{\partial T_1}{\partial \tau} = a_1 \cdot \left(\frac{\partial^2 T_1}{\partial x^2} + \frac{1}{R} \cdot \frac{\partial T_1}{\partial r} + \frac{\partial^2 T_1}{\partial r^2} \right) \quad (1)$$

$$0 < x < H, R - S < r < R, \tau > 0,$$

$$\frac{\partial T_2}{\partial \tau} = a_1 \cdot \left(\frac{\partial^2 T_2}{\partial x^2} + \frac{1}{R} \cdot \frac{\partial T_2}{\partial r} + \frac{\partial^2 T_2}{\partial r^2} \right) \quad (2)$$

$$H - s < x < H, 0 < r < R - S, \tau > 0,$$

$$\frac{\partial T_4}{\partial \tau} = a_1 \cdot \left(\frac{\partial^2 T_4}{\partial x^2} + \frac{1}{R} \cdot \frac{\partial T_4}{\partial r} + \frac{\partial^2 T_4}{\partial r^2} \right) \quad (3)$$

$$0 < x < S, 0 < r < R - S, \tau > 0,$$

a_1 – коэффициент температуропроводности стали; T_1, T_2, T_4 – температурное поле в стальных стенках цистерны; τ – время.

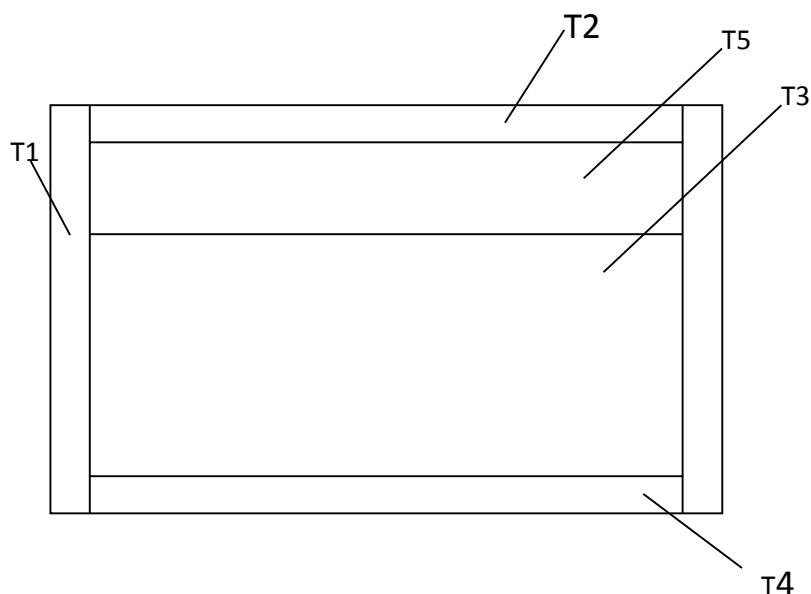


Рисунок 3 - Чертеж корпуса цистерны с обозначенными тепловыми полями

Перенос тепла в воздухе над поверхностью бензина описывается уравнением:

$$\frac{\partial T_5}{\partial \tau} = a_2 \cdot \left(\frac{\partial^2 T_5}{\partial x^2} + \frac{1}{R} \cdot \frac{\partial T_5}{\partial r} + \frac{\partial^2 T_5}{\partial r^2} \right) \quad (4)$$

$$H - S - D < x < H - S, \quad 0 < r < R - S, \quad \tau > 0,$$

a_2 – коэффициент температуропроводности воздуха; T_5 – температурное поле в стальных стенках цилиндра; τ – время.

Перенос тепла в бензине описывается уравнением:

$$\frac{\partial T_3}{\partial \tau} = a_3 \cdot \left(\frac{\partial^2 T_3}{\partial x^2} + \frac{1}{R} \cdot \frac{\partial T_3}{\partial r} + \frac{\partial^2 T_3}{\partial r^2} \right) \quad (5)$$

$$S < x < H - S - D, \quad 0 < r < R - S, \quad \tau > 0,$$

a_3 – коэффициент температуропроводности бензина; T_3 – температурное поле в стальных стенках цистерны; τ – время.

Положим, что в начальный момент времени температура во всех точках цистерны одинакова и равна температуре окружающей среды, т.е. 20 °С. Математически это условие выглядит следующим образом:

$$T_i(x, r, 0) = 20, \quad i = 1..n, \\ 0 \leq x \leq H, \quad 0 \leq r \leq R. \quad (6)$$

Запишем граничные условия для системы уравнений (1–5).

Рассмотрим граничные условия между стенками цистерны и окружающей средой (см. рисунок 3). Положим, что температура наружных поверхностей корпуса постоянна. При моделировании на ЭВМ будем считать, что она равна 20 °С. Граничные условия первого рода на наружных поверхностях корпуса выглядят следующим образом:

а) на границе дна корпуса и окружающей среды:

$$T_4(0, r, \tau) = 0, \quad 0 < r \leq R, \quad \tau > 0; \quad (7)$$

б) на границе боковой стенки корпуса и окружающей среды:

$$T_1(x, R, \tau) = 20, \quad 0 < x \leq H, \quad \tau > 0; \quad (8)$$

Передача тепла от воздуха к поверхности твёрдого тела происходит по закону теплопроводности, т.е. теплообмен соответствует граничным условиям четвёртого рода. Эти условия для границе стенок корпуса и воздуха внутри цистерны имеют вид:

1) условия равенства температур:

$$T_2(H - S, r, \tau) = T_5(H - S, r, \tau), \\ 0 < r \leq R - S, \quad \tau > 0; \quad (9)$$

2) условия равенства тепловых потоков:

$$\lambda_1 \frac{\partial T_2(H - S, r, \tau)}{\partial z} = \lambda_2 \frac{\partial T_5(H - S, r, \tau)}{\partial z}, \\ 0 < r \leq R - S, \quad \tau > 0; \quad (10)$$

где λ_1 – коэффициент теплопроводности стали, Вт/(м2С); λ_2 – то же для воздуха.

Аналогично описываются граничные условия между стенкой и бензином в цистерне. Условия равенства температур имеют вид:

$$T_1(x, R - S, \tau) = T_3(x, R - S, \tau), \\ S < x \leq S + D, \quad \tau > 0; \quad (11)$$

условия равенства тепловых потоков:

$$\lambda_1 \frac{\partial T_1(x, R - S, \tau)}{\partial z} = \lambda_3 \frac{\partial T_3(x, R - S, \tau)}{\partial z}, \\ S < x \leq S + D, \quad \tau > 0; \quad (12)$$

где λ_3 – коэффициент теплопроводности бензина, Вт/(м2С).

Входное воздействие на объект управления имеет вид:

$$\lambda_1 \frac{\partial T_2(H, r, \tau)}{\partial y} = q, \\ 0 \leq r \leq R, \quad \tau > 0. \quad (13)$$

Таким образом, в данной статье была поставлена математическая модель распространения тепла в цистерне с бензином. На следующих этапах будет выполнена дискретизация модели и реализована компьютерная модель нагревания топлива в данной емкости на языке Python [1]. Это позволит учитывать температуру топлива при смешивании бензина, а также в процессе заправки транспортных средств.

Использованные источники:

1. Дровосекова Т.И. Особенности моделирования процессов фильтрации на языке Python// Университетские чтения – 2017 Материалы научно-методических чтений ПГУ. 2017. С. 15-21.
2. Дровосекова Т.И., Рудакова Т.А., Цаплева В.В. Моделирование обогрева

тепличных помещений с использованием геотермальных вод // Современная наука и инновации. 2018. № 1 (21). С. 8-14.

3. Дровосекова Т.И., Сизов С.Б., Русак С.Н. Моделирование тепловых процессов в резервуаре санитарной обработки гидроминерального сырья// Современная наука и инновации. 2017. № 3 (19). С. 67-73.

4. Жерносек И.А., Дровосекова Т.И. Программное обеспечение системы контроля микроклимата помещений// Современные методы интеллектуального анализа данных в экономических, гуманитарных и естественнонаучных исследованиях. Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, филиал в г. Пятигорске Ставропольского края. 2016. С. 334-342.

5. Ильюшин Ю.В. Основы теплопроводности твердых тел// Наука и инновации. 2011. Т. 15. С. 8.

6. Першин И.М., Кухарова Т.В. Описание многомерных объектов дифференциальным уравнением в частных производных // Системный синтез и прикладная синергетика. Сборник научных трудов VII Всероссийской научной конференции. 2015. С. 150-158.

7. Цаплева В.В., Сизов С.Б., Дровосекова Т.И. Система управления уровнем жидкости в резервуаре санитарной обработки гидроминерального сырья // Современная наука и инновации. 2017. № 2 (18). С. 39-43.

8. Чернышев А.Б. Исследование нелинейных распределенных систем управления температурными полями // Известия высших учебных заведений. Северо-Кавказский регион. Серия: Технические науки. 2004. № М. С. 57.

НЕОБХОДИМОСТЬ СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ РОССИИ

Аннотация

В статье рассматриваются отдельные аспекты вопроса о необходимости стадии возбуждения уголовного дела в уголовном процессе РФ, приводятся отдельные точки зрения ученых-процессуалистов, отмечаются положительные и негативные аспекты наличия данной стадии, а также анализируется статистика отказов в возбуждении уголовных дел.

Ключевые слова: стадия возбуждения уголовного дела, отказ в возбуждении уголовного дела, исключение стадии возбуждения уголовного дела, уголовный процесс.

Rusu E.V.

Student of the 3 st year of the Department of Criminal Law, Criminal Procedure and Criminalistics, the Law Institute of the Moscow State University of Communications of the Emperor Nicholas II (MIIT YUI), Moscow, Russian Federation

THE NEED FOR THE STAGE OF THE EXCITATION OF CRIMINAL CASE IN THE CRIMINAL PROCESS OF RUSSIA

Annotation. The article discusses certain aspects of the need for the stage of initiation of a criminal case in the criminal procedure of the Russian Federation, provides separate points of view of process scientists, notes the positive and negative aspects of the presence of this stage, and also analyzes the statistics of refusals to initiate criminal cases.

Keywords: the stage of initiating a criminal case, the refusal to initiate a criminal case, the exclusion of the stage of initiating a criminal case, the criminal process.

В связи со сложившимися в уголовно-процессуальной науке суждениями, стадия возбуждения уголовного дела является самостоятельной, обязательной и полноценной стадией уголовного судопроизводства. В соответствии с УПК РФ рассматриваемая стадия является первоначальной, с нее начинается уголовный процесс[1]. Однако возбуждение уголовного дела, как стадия процесса была длительное время неизвестна уголовно-процессуальному законодательству РФ. Впервые в

России детальную регламентацию она получила в УПК РСФСР 1960 года. И сегодня до сих пор в науке спорят о необходимости стадии возбуждения уголовного дела[2].

Некоторые ученые, анализируя законодательство, регламентирующее производство в стадии возбуждения уголовного дела, практику применения правовых норм, полагают, что круг участников, процессуальные решения, завершающие стадию, процессуальные действия и ее задачи имеют собственное специфическое содержание, а это свидетельствует о самостоятельности стадии возбуждения уголовного дела в современной отечественной модели уголовного процесса[5, с. 8].

Ряд авторов настаивают на исключении данной стадии из уголовного судопроизводства, аргументируя свои доводы тем, что в ней происходит наибольшее количество нарушений прав граждан, особенно на доступ к правосудию[3]. Так, основываясь на практике, Каретников А.С. видит такие нарушения в недобросовестном разрешении дел путем волокиты в принятии решения о возбуждении уголовного дела, о восстановлении прав потерпевшего. Также можно увидеть и еще одно негативное последствие: довольно часто целью дополнительной проверки становится поиск возможных оснований для отказа в возбуждении уголовного дела, а не установление признаков преступления, из этого могут вытекать и надуманные основания для отказа в возбуждении уголовного дела.

Обращаясь к статистическим данным об отмене органами прокуратуры отказов в возбуждении уголовного дела, можно усомниться в полезности рассматриваемой стадии уголовного процесса. Так, в докладе Генерального прокурора РФ Ю.Я. Чайки за 2014 год отмечено, что за отмеченный год по всей России отменено более 2,5 млн. незаконных постановлений об отказе в возбуждении уголовного дела, выявлено дополнительно свыше 158 тыс. преступлений, не получивших своевременного учета [6]. А в 2008 году из 4,5 млн. принятых отказов в возбуждении уголовного дела необоснованными или незаконными признаны 1765 тыс. решений органов дознания и следствия, они отменены органами прокуратуры [2, с. 8]. Таким образом, видно, что с каждым годом растет число отмененных отказов в возбуждении уголовного дела, что говорит о неэффективной работе сотрудников органов предварительного расследования в ходе принятия и проверки заявлений и сообщений о преступлениях.

Также нельзя не согласиться с доводами профессора А.П. Кругликова, указывающего на непростительно большие сроки для проверки сообщения о преступлении (до 30 суток), которые равны полноценному сроку дознания или половине срока предварительного следствия [4, с. 57]. Также он обращает внимание на схожесть процессуальных действий, совершаемых до возбуждения уголовного дела и после. Например, в процессе проверки сообщения о преступлении следователь или дознаватель берут объяснения с граждан, которые после возбуждения уголовного дела будут вызваны к этим же следователю или дознавателю на допрос в качестве свидетелей. Однако к

этому времени многие важные обстоятельства и конкретные события могут затеряться в памяти у допрашиваемых, а преступник сумеет создать себе алиби. Из этого А.П. Кругликов делает вывод, что это «вполне серьезно затрудняет расследование преступления, а иногда делает невозможным его раскрытие» [4, с. 57].

Таким образом, на основе вышеперечисленных мнений, становится ясно, что для повышения эффективности работы органов предварительного следствия необходимо упразднить стадию возбуждения уголовного дела. Дознавателям и следователям необходимо сразу же после получения сообщения о преступлении возбуждать уголовное дело. Это позволит сократить сроки досудебного производства по делу, а также уменьшит количество нарушаемых прав граждан на осуществление правосудия, будет способствовать борьбе с коррупционными проявлениями.

Использованные источники:

1. Уголовно - процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 №174 - ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019) // Справочно-правовая система «Консультант плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/ (дата обращения: 11.01.2019).
2. Гаврилов, Б.Я. Реалии и мифы возбуждения уголовного дела / Б.Я. Гаврилов. - Уголовное судопроизводство. - 2010. - № 2. - С.7 - 10 ; Гаврилов, Б.Я. Институт возбуждения уголовного дела: пора расставить точки // уголовный процесс: от прошлого к будущему: материалы Международной научно - практической конференции, (Москва, 21 марта 2014 года). В 2 - х частях. Часть 1. Москва. 2014. С. 116 - 122 ; Кругликов, А.П. Что возбуждать: уголовное дело или уголовное преследование? // Российская юстиция. - 2012. - № 1. - С. 57 - 59; Кругликов, А.П. Полномочия прокурора по возбуждению уголовного дела и уголовного преследования // Законность. - 2012. - № 1. - С. 12 - 16.
3. Каретников, А.С. Коретников С.А. Нужна ли стадия возбуждения уголовного дела [Электронный ресурс] / А.С. Каретников, С.А. Коретников. - 2015. Режим доступа - <http://xn7sbaj7auwnffhk.xn--p1ai/article/493>. (дата обращения: 10.01.2019).
4. Кругликов, А.П. Нужна ли стадия возбуждения уголовного дела в современном уголовном процессе России / А.П. Кругликов. - Российская юстиция. - 2011. - № 6. - С. 56 - 58.
5. Сущность и актуальные проблемы стадии возбуждения уголовного дела. Монография / отв. ред. И.С. Дикарев; Гос. образоват. учреждение высш. проф. образования «Волгогр. гос. ун - т». Волгоград: Изд - во ВолГУ, 2011. 380 с.
6. Доклад на заседании Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации 29 апреля 2014 [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://genproc.gov.ru/genprokuror/appearances/document-145875/>. (дата обращения: 11.01.2019).

*Русу Е.В.
студент 3 курса
кафедра уголовного права, уголовного процесса и криминалистики
Юридический институт
Московский государственный университет путей сообщения
императора Николая II (МИИТ ЮИ)
РФ, г. Москва*

РАЗУМНЫЙ СРОК УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА В СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА

Аннотация

Данная статья посвящена определениям разумных сроков уголовного судопроизводства на стадиях возбуждения уголовного дела. Также затронуты проблемные вопросы, которые возникают в связи с несоблюдением разумного срока уголовного судопроизводства на этапе рассмотрения и разрешения сообщения о преступлении.

Ключевые слова: возбуждение уголовного дела, уголовное судопроизводство, процессуальные сроки, преступление, следствие.

*Rusu E.V.
Student of the 3 st year of the Department of Criminal Law, Criminal
Procedure and Criminalistics, the Law Institute of the Moscow State University
of Communications of the Emperor Nicholas II (MIIT YUI), Moscow, Russian
Federation*

REASONABLE TERM OF CRIMINAL PROCEEDINGS IN THE STAGE OF INITIATION OF A CRIMINAL CASE

Annotation. This article is devoted to the definitions of reasonable terms of criminal proceedings at the stages of initiation of criminal case. Also touched upon the problematic issues that arise in connection with the failure to comply with a reasonable period of criminal proceedings at the stage of consideration and resolution of a crime report.

Keywords: initiating a criminal case, criminal proceedings, procedural terms, crime, investigation.

Соблюдение разумного срока уголовного судопроизводства, в т.ч. на первоначальном этапе досудебного производства – на стадии возбуждения уголовного дела, провозглашает идею законодателя о необходимости сокращения процессуального времени, которое порой исчисляется месяцами, а иногда и годами с момента обращения гражданина в правоохранительные органы с заявлением о преступлении до принятия итогового процессуального решения в виде постановления о возбуждении уголовного дела или об отказе в возбуждении уголовного дела.

Статья 6.1 УПК РФ введена в действие в силу Федерального закона от 30.04.2010 № 69-ФЗ, и ее можно рассматривать как закономерное

воплощение в национальном законодательстве положений п. 1 ст. 6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод, заключенной 4 ноября 1950 г., согласно которой «каждый в случае спора о его гражданских правах и обязанностях или при предъявлении ему любого обвинения имеет право на справедливое и публичное разбирательство дела в разумный срок независимым и беспристрастным судом, созданным на основании закона» [1, с. 41].

Стадия возбуждения уголовного дела представляет собой часть уголовного процесса, его первый этап, который, как нам представляется, только на первый взгляд четко регламентирован установленными процессуальными сроками. Так, проверка сообщения о преступлении должна быть проведена в течение трех суток со дня поступления сообщения (ч. 1 ст. 144 УПК РФ). Руководитель следственного органа или начальник органа дознания вправе по мотивированному ходатайству следователя, дознавателя продлить этот срок до 10 суток, а при необходимости документальных проверок, ревизий, судебных экспертиз, исследования документов, предметов, трупов, а также проведения оперативно-розыскных мероприятий руководитель следственного органа по ходатайству следователя либо прокурор по ходатайству дознавателя вправе продлить этот срок до 30 суток с указанием на конкретные фактические обстоятельства, послужившие основанием для такого продления (ч. 3 ст. 144 УПК РФ). Исходя из позиции законодателя, процессуальные сроки проверки любого сообщения о преступлении в уголовно-процессуальном законодательстве закреплены, их неисполнение либо несоблюдение означает грубое нарушение закона, что влечет за собой привлечение виновных должностных лиц к дисциплинарной ответственности. Дознавателями и следователями, как правило, процессуальные сроки, установленные ст. 144 УПК РФ, соблюдаются. Поэтому говорить о разумности срока на этапе проведения первоначальной до следственной проверки, как правило, не приходится, т.к. сроки проверки установлены законодателем.

Все проблемные вопросы, которые возникают в связи с несоблюдением разумного срока уголовного судопроизводства на этапе рассмотрения и разрешения сообщения о преступлении, появляются позже, по истечении предельного срока, установленного законодателем для проведения проверки в 30 суток. Следует обратить внимание, что уголовно-процессуальным законодательством не установлены какие-либо процессуальные сроки для руководителя следственного органа и прокурора, при осуществлении им функции надзора за органами дознания и следствия, для оценки ими законности и обоснованности вынесенного следователем или дознавателем постановления об отказе в возбуждении уголовного дела.

Таким образом, законодателем четко сформулированы процессуальные сроки для дознавателя и следователя, которые они обязаны соблюдать при принятии одного из решений, указанных в ст. 145 УПК РФ, но не указаны для руководителя следственного органа и прокурора при осуществлении

процессуального контроля и прокурорского надзора. Необходимо уточнить, что только в отношении процессуального срока для оценки законности постановления о возбуждении уголовного дела законодатель определился, поскольку в ч. 4 ст. 146 УПК РФ установлено, что прокурор вправе в срок не позднее 24 часов отменить незаконное или необоснованное постановление о возбуждении уголовного дела. А в случае принятия следователем или дознавателем иного процессуального решения, например постановления об отказе в возбуждении уголовного дела, законодателем правовая позиция в отношении процессуального срока оценки прокурором или руководителем следственного органа (в пределах его полномочий согласно ст. 39 УПК РФ) законности и обоснованности принятого решения не сформулирована. Законодатель в ч. 4 ст. 148 УПК РФ установил лишь срок для следователей и дознавателей. Так, они обязаны направить прокурору копию постановления об отказе в возбуждении уголовного дела в течение 24 часов. Дальнейшее законодательное закрепление процессуальных сроков в законе отсутствует.

Однако данные процессуальные сроки сформулированы в ведомственных приказах Следственного комитета Российской Федерации и Генеральной прокуратуры Российской Федерации. Например, приказ Генерального прокурора Российской Федерации от 28.12.2016 № 826 «Об организации прокурорского надзора за процессуальной деятельностью органов предварительного следствия» обязывает прокуроров не позднее 5 суток с момента получения материалов проверки сообщения о преступлении выносить мотивированное постановление об отмене постановления об отказе в возбуждении уголовного дела в случае, если постановление признается прокурором незаконным или необоснованным [2].

Согласно данным статистического отчета Генеральной прокуратуры Российской Федерации, за 9 месяцев 2017 г. прокурорами отменено 1 786 601 незаконное постановление об отказе в возбуждении уголовного дела (за АППГ – 1 855 567) [3]. В данной ситуации стоит задуматься о соблюдении разумных сроков уголовного судопроизводства, поскольку в эти цифры входят сообщения, по которым дознаватели и следователи неоднократно принимали решения об отказе в возбуждении уголовного дела, а прокуроры – об их отмене. А по факту мы имеем то, что в подобных случаях должностными лицами правоохранительных органов не обеспечивается выполнение и реализация основной задачи уголовного судопроизводства – защита прав и законных интересов лиц, пострадавших от преступлений.

В завершение отметим, что регламентированная законодателем ст. 6.1 УПК РФ позволяет в настоящее время, с учетом длительных сроков проведения до следственной проверки, по которой дознавателем или следователем неоднократно, более двух раз выносились постановления об отказе в возбуждении уголовного дела, обжаловать действия должностных лиц в судебном порядке, предусмотренном ст. 125 УПК РФ, в связи с нарушением разумного срока уголовного судопроизводства. В случае обоснованных требований граждан и установленных в судебном заседании

допущенных нарушений должностными лицами разумных сроков уголовного судопроизводства, суд удовлетворяет жалобу, признает факт нарушения разумного срока и обязывает виновных должностных лиц незамедлительно устранить допущенные нарушения, тем самым способствует быстрому восстановлению нарушенных прав граждан.

Использованные источники:

1. Комментарий к Уголовно-процессуальному кодексу Российской Федерации / науч. ред. В.Т. Томин, А.П. Поляков. М.: Изд-во Юрайт, 2011.
2. Об организации прокурорского надзора за процессуальной деятельностью органов предварительного следствия [Электронный ресурс]: приказ Генерального прокурора от 28.12.2016 № 826. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. Статистический отчет Генерального прокурора Российской Федерации за январь-сентябрь 2017 г. URL: <https://genproc.gov.ru/anticor/doks/> (дата обращения: 11.01.2019).

УДК 343.210

Русу Е.В.

студент 3 курса

кафедра уголовного права, уголовного процесса и криминалистики

Юридический институт

Московский государственный университет путей сообщения

императора Николая II (МИИТ ЮИ),

РФ, г. Москва

**СТАДИЯ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА В СТРУКТУРЕ
УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА**

Аннотация

В данной статье рассмотрим значение стадии возбуждения уголовного дела в уголовном судопроизводстве. Также нами проанализированы мнения и отношение ученых-процессуалистов к стадии возбуждения уголовного дела. Проанализировав данные мнения, мы пришли к выводу, что стадия возбуждения уголовного дела выступает одним из обязательных элементов досудебного производства, которое достаточно стабильно функционирует в России.

Ключевые слова: стадия возбуждения уголовного дела, уголовное судопроизводство, преступления, предварительное следствие.

Rusu E.V.

Student of the 3 st year of the Department of Criminal Law, Criminal Procedure and Criminalistics, the Law Institute of the Moscow State University of Communications of the Emperor Nicholas II (MIIT YUI), Moscow, Russian Federation

**STAGE OF EXCITATION OF CRIMINAL CASE IN THE
STRUCTURE OF CRIMINAL PROCEEDINGS**

Annotation. In this article we consider the value of the stage of initiation of criminal case in criminal proceedings. We also analyzed the opinions and attitudes of processual scientists to the stage of initiating a criminal case. After analyzing these opinions, we concluded that the stage of initiation of a criminal case is one of the mandatory elements of pre-trial proceedings, which is fairly stable in Russia.

Keywords: stage of initiation of criminal case, criminal proceedings, crimes, preliminary investigation.

В науке уголовного процесса до настоящего время отсутствует единое понимание и отношение ученых-процессуалистов к стадии возбуждения уголовного дела. Отсутствует единый научный и правоприменительный подход к ее назначению в общей структуре уголовного процесса, высказываются различные точки зрения о задачах и значении стадии возбуждения уголовного дела, о необходимости ее сохранения с позиции сторонников (упразднения со стороны противников) в структуре досудебного производства.

Рассуждения О.П. Копыловой сводятся к следующему - «возбуждение уголовного дела представляется нам в виде совокупности процессуальных норм, которые регулируют порядок приема, рассмотрения, проверки и разрешения заявлений (сообщений) о преступлении, кроме того, они устанавливают порядок осуществления прокурорского надзора и судебного контроля за законностью на обозначенном этапе процессуальной деятельности» [1]. Другие ученые - В.Н. Яшин и А.В. Победкин рассматривают стадию возбуждения уголовного дела в виде совокупности норм права, которые регламентируют группу однородных общественных отношений, возникающих в процессе деятельности по рассмотрению и разрешению заявлений и сообщений о преступлениях [2]. По мнению А.П.Рыжакова, «возбуждение уголовного дела - это интервал времени, в пределах которого реализуется специфического рода уголовно-процессуальная деятельность, именуемая предварительной проверкой заявлений о преступлении. В этом и состоит сущность данной стадии» [3].

Некоторые ученые, возможно под влиянием идей и законодательного закрепления в уголовно-процессуальном законе ряда зарубежных государств (Грузия, Украина, Казахстан, Латвия, Молдова и др.), в которых отсутствует стадия возбуждения уголовного дела, высказывают иные точки зрения относительно сущности и предназначения этой стадии.

Сторонники радикального изменения считают, что стадия возбуждения уголовного дела подлежит ликвидации [4], а деятельность по рассмотрению сообщений о преступлении должна быть выведена из сферы уголовно-процессуального регулирования правовых отношений и регламентирована общеправовым нормативным актом [5], по мнению С.И. Гирько, «производство по делу необходимо возбуждать подачей заявления о фактических событиях, содержащих противоправность» [6].

Несмотря на различные точки зрения и продолжающиеся до сих пор дебаты по данной проблематике как в научном сообществе, так и среди практических сотрудников, солидарна с группой ученых, которые являются сторонниками стадии возбуждения уголовного дела и рассматривают ее в качестве первоначальной самостоятельной стадии досудебного производства. Верно отмечено О.А. Малышевой, что «в современных условиях, на фоне низкого уровня правовой культуры и правосознания граждан, предельности и противоречивости уголовного и уголовно-процессуального законодательства, особенностей российского менталитета и т.п., очевидно, что стадия возбуждения уголовного дела является одной из важных процессуальных гарантий против необоснованного применения мер уголовно-процессуального принуждения» [7].

Качество предварительного следствия, и в конечном итоге, претворение в жизнь выполнения задачи уголовного преследования, во многом зависит от первоначального этапа - стадии возбуждения уголовного дела. Так, за 8 месяцев 2017 года следователями Следственного комитета России вынесено 97 632 постановлений о возбуждении уголовного дела, из них отменено прокурорами - 260, то есть 0,27 %. Незначительные количественные показатели прокурорских отмен процессуальных решений следователей о возбуждении уголовного дела свидетельствуют о надлежащей работе следственных подразделений Следственного комитета Российской Федерации на первоначальном этапе досудебного производства. Если представить только, что по всем сообщениям, поступившим в правоохранительные органы, возбуждались бы уголовные дела без проведения до следственной проверки, то процент отмен постановлений о возбуждении уголовного дела был бы намного выше. Кроме того, на данном этапе, в случае отсутствия соответствующего фильтра в виде стадии возбуждения уголовного дела, безусловно возрастет количество нарушений прав тех лиц, которые в настоящее время именуются лицами, в отношении которых проводится до следственной проверка, и которые по действующему уголовно-процессуальному законодательству не подвергаются каким-либо мерам принуждения. Так, до момента возбуждения уголовного дела у лица, в отношении которого проводится до следственной проверка, фактически имеется иммунитет на применение к нему мер принуждения. Но как только у следователя на стадии возбуждения уголовного дела имеется законный повод и достаточные данные, указывающие на признаки преступления, он выносит постановление о возбуждении уголовного дела. И только после этого лицо может приобрести статус подозреваемого (например, в случае возбуждения в отношении него уголовного дела), после чего возможно применение мер принуждения, в том числе задержание лица, с последующем избранием самой строгой меры пресечения в виде заключения под стражу. Очевидно, что до вынесения постановления о возбуждении уголовного дела, следователем проводится тщательная проверка и оценка обстоятельств рассматриваемого сообщения о преступлении с применением возможных

способов проверки, предусмотренных ч.1 ст. 144 УПК РФ.

Законодатель, по нашему мнению, с учетом внесенных изменений в Уголовно-процессуальный кодекс РФ (Федеральный закон от 04.03.2013 № 23-ФЗ), расширяя круг допустимых способов проверки сообщения о преступлении, как процессуальных, так и не процессуальных, фактически придал более весомое значение стадии возбуждения уголовного дела. Но и в данной ситуации, нашлись противники таких изменений [8], которые высказывают мнение, что при таких поправках в УПК РФ, размываются границы, и теряется назначение и значимость предварительного расследования, как основного этапа досудебного производства.

По нашему мнению, упразднение стадии возбуждения уголовного дела нецелесообразно, и с точки зрения слаженного функционирования досудебного производства в настоящее время, и с точки зрения увеличения необоснованных финансовых затрат на проведение такой глобальной реформы уголовного судопроизводства. Так, исключение стадии возбуждения уголовного дела безусловно повлечет увеличение служебной нагрузки на дознавателей и следователей, вызовет необходимость и потребность увеличения штатной численности сотрудников следственных подразделений, и как следствие, увеличение бюджетных средств на обеспечение деятельности правоохранительных органов. Кроме того, негативные последствия затронут и уголовно-правовую статистику, по данным которой, в том числе, оценивается деятельность всех правоохранительных органов. Так, в разы возрастут процессуальные решения в виде прекращения уголовных дел по реабилитирующим основаниям, и как следствие, возникновение у лиц, в отношении которых прекращено уголовное дело, право на реабилитацию.

Таким образом, полагаем, что стадия возбуждения уголовного дела доказала право на существование в системе уголовного судопроизводства как временем, так результатом оценки деятельности дознавателей и следователей. А, кроме того, она выступает одним из обязательных элементов досудебного производства, которое достаточно стабильно функционирует в России на протяжении многих десятилетий.

Использованные источники:

1. Копылова О.П. Проверка заявлений и сообщений о преступлениях: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. - СПб., 1999. - 24с.
2. Яшин Н.В., Победкин А.В. Возбуждение уголовного дела. Теория, практика, перспективы: учебное пособие для вузов./Н.В. Яшин, А.В. Победкин. - М., 2009. - 147 с.
3. Рыжаков А.П. Возбуждение и отказ в возбуждении уголовного дела / А.П. Рыжаков- 5-е изд., доп. и перераб. - М., 2011 - 320 с.
4. Вицин С.Е. Институт возбуждения дела в уголовном судопроизводстве //Российская юстиция. -2003. - № 6. - С. 12-14.
5. Химичева Г.П. Уточнить процедуры доследственной проверки //Уголовное судопроизводство. - 2012. - № 1. -С. 23-25.

6. Гирько С.И. О некоторых проблемных вопросах процессуальной регламентации ускоренного досудебного производства //Российский следователь.- 2010. -№ 15. -С. 16.
7. Малышева О.А. Возбуждение уголовного дела: теория и практика: монография. - М.:, 2008.- 198 с.
8. Мамошин М.А. О некоторых проблемах производства отдельных неотложных следственных действий в стадии возбуждения уголовного дела. - Стерлитамак, 2017. - С. 210-215.

УДК 629.018 629.1.04

Рухов А.В.

студент магистратуры

кафедра Эксплуатации транспортно-технологических машин и комплексов

научный руководитель: Глазков Ю.Е., к.т.н.

заведующий Кафедры Эксплуатации транспортно-технологических машин и комплексов, доцент

Тамбовский государственный технический университет

Россия, г. Тамбов

ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТОПЛИВНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ В КАЧЕСТВЕ ПЕРВИЧНЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ ДЛЯ АВТОМОБИЛЬНОГО ТРАНСПОРТА

Аннотация. Статья посвящена перспективам использования топливных элементов. Рассмотрена идея для применения в автомобильном транспорте, как первичный источник получения энергии. Обоснован выбор именно топливных элементов вместо альтернативных источников энергии движения автомобильного транспорта. Показаны проблемы использования привычных двигателей внутреннего сгорания и развития добычи сырья для них.

Ключевые слова: прямой протонообменный топливный элемент, концепция метанольной экономики

Rukhov A.

Master student of the Department of Operation of transport and technological machines and complexes

Tambov State Technical University, Russia, Tambov

Supervisor: Glazkov Yu.E.

Head of the Department of Operation of transport and technological machines and complexes, Ph.D., associate professor

Tambov State Technical University, Russia, Tambov

PROSPECTS FOR USE OF FUEL CELLS AS PRIMARY ENERGY SOURCES FOR ROAD TRANSPORT

Annotation. The article is devoted to the prospects for the use of fuel cells. The idea for use in road transport as the primary source of energy production is

considered. The choice of fuel elements instead of alternative energy sources of motor transport is grounded. The problems associated with the extraction of minerals.

Keywords: direct proton exchange fuel cell, concept of methanol economy

Привычное качество современной жизни немыслимо без использования автомобильного транспорта. Подавляющее большинство используемого транспорта оборудовано двигателями внутреннего сгорания (ДВС), выполняющие функцию преобразования химической энергии углеводородов, полученных при переработке нефти или природного газа в механическую работу. Ориентировочно 35% углеводородов, добываемых в мире, находят применение именно в качестве топлива для ДВС.

Действительно, мировой объем потребления нефти увеличился и в настоящее время составляет около 100 млн. тонн в сутки, а к концу 2019 года может уже превысить 101 млн. и даже 105 млн. тонн в сутки [1,2], что неукоснительно ведет разработке новых, и, следовательно, истощению используемых месторождений. Применение методов добычи сланцевых месторождений ведет к экологическим катастрофам. Буквально в конце прошлого года эксперты заявили, что запасов углеводородов, которыми питается наша «сырьевая» экономика, хватит буквально на 7-8 лет при таких темпах выработки. Если не будут разработаны новые или уже имеющие месторождения, которые, к сожалению, в условиях ужесточения международных санкций использовать без необходимых современных технологий добычи будет невозможно, без материальных и людских вложений, то все эти факторы приведут к новому витку энергетического кризиса.

Продолжение практики сжигания запасов углеводородов для использования как топлива, выработки энергии на прежнем высоком и «бешеном» темпе, приведет к уменьшению источников добычи сырья. Произойдет неминуемое увеличение цен, которые всё равно будет в середине XXI века, в конечном счете, неизбежно приведут к необходимости увеличить эти запасы или производить заменитель углеводородов синтетическим путем. Однако стоит отметить, что синтетический бензин или синтетические заменители нефтепродуктов окажутся очень дорогостоящими. Стоимость барреля нефти марки Brent колеблется от 50-65 долларов США [4] в зависимости от интересов спроса на мировом рынке, и вряд ли процесс получения синтетического топлива обойдется производителю такими низкими затратами. К сожалению, нам придется смириться с более высокими ценами на сырье, которые вырастут не в результате правительственной экономической политики, а под влиянием рыночных процессов, которые в демократических странах практически не контролируются. [3с.21] Причем печальный опыт производства синтезированного топлива имелся быть в нашей истории, в Германии 30-40 гг. прошлого века, который особого результата не дал.

В будущем развитии автотранспорта, и возможно автомобилестроения страны, придется (и уже требуется) искать новые подходы, основанные на использовании возобновляемого сырья. В частности уже сейчас ведутся работы для способов получения биотоплива, прежде всего ферментативными превращением в этанол сельскохозяйственных продуктов. Принимая во внимание, что этанол можно использовать как присадку к бензину или даже в качестве топлива, учитывая огромные количества потребляемого моторного топлива, приходится признать, что этанол в качестве топлива подойдет лишь некоторым странам, да и то в особых случаях. Описаны и другие разновидности нефтяных продуктов, которые можно использовать как заменителями топлива, хотя их роль в производстве энергии ничтожна.

Имеется информация о готовых прототипах и выпусках серийных электромобилей, которые сейчас развиваются стремительным темпом. Но, энергию для их эксплуатации необходимо получать при сжигании тех же самых углеводородов или использования атомной энергетики, что пагубно отражается на экологии планеты.

Использование и усовершенствование гибридных автомобилей, при эксплуатации в условиях нашей страны, к успеху не привели. Мировые производители, например Toyota или Honda, ограничиваются мелкосерийным выпуском автомобилей с гибридной энергоустановкой, а именно использование всё тех двигателей внутреннего сгорания малой мощности для вырабатывания энергии для электродвигателя, в условиях нашей страны показали себя не с лучшей стороны, особенно в области электроники. Батареи не выдерживают наших климатических условий, электропроводка разрушается от дешевых реагентов, используемых в зимний период, эксплуатация только на одном двигателе нерентабельна – низкая мощность ДВС при достаточном объеме, следовательно, увеличение расхода топлива.

Из вышесказанного предлагается совершенно инновационная для нашей страны концепция метанольной экономики, которая рассматривает возможные подходы, направленные на то, чтобы уменьшить и, в конечном счете, победить зависимость человечества от дефицита природных ископаемых. Необходимо также смягчить последствия глобального потепления, вызванного интенсивными процессами сгорания углеводородов до углекислого газа. В основу этой концепции положены процессы эффективного прямого превращения природного газа, запасы которого все еще значительны, в метанол или этиловый эфир. Рассматривается возможность получения этих соединений путем химической переработки CO₂, содержащегося в отходящих газах тепловых электростанций, которые работают на ископаемом топливе, и в других промышленных отходах.[3, с.21] В конечном счете, используя каталитические или электрохимические методы, можно найти способ пути использования даже атмосферного диоксида углерода. Несомненно, метанол, что и диметиловый эфир сами по себе являются высококачественными моторными топливами для ДВС, но

исходя из сказанного мы не будем рассматривать в принципе использования какого-либо топлива, тем более в принципе самого ДВС, как преобразователя энергии в движение автомобиля.

Метанол зарекомендовал себя в качестве энергоносителя в протонообменных мембранных топливных элементах (ПМТЭ), поскольку при взаимодействии метанола с атмосферным кислородом возникает электрический ток. Прямой метаноловый топливный элемент (ПМТЭ) – это современный топливный элемент, на основе работы протонообменной мембраны с катализатором, в котором топливо, а именно метанол в жидком состоянии, предварительно не разлагается с выделением водорода, а напрямую используется, как источник получения энергии. Поскольку метанол поступает в топливный элемент напрямую, каталитическое разложение не требуется. Хранить метанол гораздо проще, чем водород, поскольку нет необходимости поддерживать высокое давление, так как метанол при атмосферном давлении является жидкостью. Энергетическая ёмкость (количество энергии в данном объеме) у метанола выше, чем в таком же объеме сильно сжатого водорода. Например, современные баллоны высокого давления, позволяющие хранить водород при 800 атм., содержат 5-7 % масс. водорода по отношению к общей массе баллона. При подсчете такого "водородного" эквивалента для метанола получается 13%. Такая энергоёмкость является максимальной из всех известных систем хранения топлива для топливных элементов. Топливные элементы представляют собой удобный, эффективный источник электроэнергии.[3, с.233,241]

Одним из наиболее эффективных методов получения электроэнергии непосредственно из топлива является использование топливных элементов путем каталитического электрохимического окисления, прежде всего водорода. Таким образом, топливный элемент представляет собой устройство, которое предназначено для прямого превращения свободной химической энергии топлива непосредственно в электрическую энергию. Сам по себе процесс протекает чисто, поскольку единственным побочным эффектом реакции является вода. Тем не менее, использование топливных ячеек постепенно находит применение в статических установках, которые использовались в космических аппаратах. [5, с.17]

Сам принцип концепции применения на автомобильном транспорте состоит в том, что на автомобиле легкового сегмента убирается ДВС вместе с трансмиссией привычного типа и устанавливается установка, состоящая из блоков ПМТЭ, электростатической трансмиссии и остальных потребителей. Установка, в совокупности суммарной преобразовавшей в ней энергии, должна выдавать ту мощность, которая необходима для начала движения автомобиля, энергопотребителям (световое освещение, система климат-контроля, электропакет, усилитель рулевого управления, трансмиссия и тормозная система). Ни для кого не секрет что номинальная мощность (либо индикаторная) указанная в паспорте автомобиля достигается только при определенных показателях двигателя, и не всегда постоянно используется

при движении автомобиля. Например, современный стандартный бюджетный автомобиль В+класса CHEVROLET AVEO T300 при объеме ДВС 1598 см³ имеет мощность 85 кВт/115 л.с. (116 л.с. в зависимости от программного обеспечения) при 6000 об/мин и 155 Н·м крутящего момента при 4000 об/мин двигателя. Поверьте, что в обычном городском режиме, и даже при движении на трассе, мы редко используем такие обороты и показатели мощности и крутящего момента, т.к. они могут при длительном движении пагубно повлиять на ресурс и надежность двигателя. Самое интересное в этих показателях является КПД ДВС и для данного автомобиля 21.7 %. Разумеется, КПД легкового автомобиля с ПМТЭ, безусловно, будет на порядок выше.

Для преобразования и конверсии энергии, полученной при работе установки или при торможении (вырабатывании энергии за счет сил инерции) будут использоваться суперконденсаторы. Принцип их основан на мгновенном накоплении, так же и отдаче энергии на управляющие электродвигатели, например, при резком ускорении (выполнение обгона, предотвращение ДТП и пр.).

Таким образом, установка на ПМТЭ в автомобильном транспорте может показать высокую эффективность использования, экологичность, огромный по сравнению с бензиновыми двигателями и даже с дизельными КПД, безопасность на достаточном уровне, конкурентную себестоимость использования при снижении стоимости на оборудование, грандиозность исполнения и современность потенциала развития в будущее и не только в автомобильном транспорте, но и в сферах народного хозяйства.

Использованные источники:

1. Новостной сайт «Ведомости». Отчет Международного энергетического агентства.
<https://www.vedomosti.ru/business/articles/2018/09/14/780842-k>
2. Сайт «IEA». Международное энергетическое агентство. Отчет о рынке нефти декабрь 2108 года.
<https://www.iea.org/newsroom/news/2018/december/a-floor-under-prices.html>
3. Дж. Ола, А. Гепперт, С. Пракаш. "Метанол и энергетика будущего. Когда закончатся нефть и газ". Изд. Бином. Лаборатория знаний. – М. 2009 г. 416 с.
4. Фьючерс на нефть марки Brent март 2019 года.
<https://ru.investing.com/commodities/brent-oil>
5. "Основы водородной энергетики". Под редакцией Мошникова В.А. и Тербунова Е.И. 2-е изд. – СПб.: Изд-во СПбГЭТУ «ЛЭТИ», 2011 г. 288 с.

Рущак Ю.В.
студент магистратуры
факультета Экономики и Финансов
СЗИУ РАНХиГС
Россия, г. Санкт-Петербург

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ КОМАНДЫ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

Аннотация:

Статья посвящена вопросам взаимодействия команды проекта в строительной отрасли. Проведено исследование особенностей взаимодействия команды с учетом специфики отрасли, выделены недостатки нынешней системы мотивации сотрудников и использования линейной организационной структуры. По результатам проведенного исследования предложена модель мотивации команды проекта на основе метода Валерия Водянова.

Ключевые слова. управление проектами, проект, инвестиционно-строительный проект, строительная отрасль, метод Водянова.

Rushchak Y.V.
Master`s degree student
Faculty of Economics and Finance
SZIU of RANEPA, St. Petersburg

TEAMWORK IN THE CONSTRUCTION INDUSTRY

Abstract:

The article is devoted to the interaction of the project team in the construction industry. A study of the interaction of the team taking into account the specifics of the industry, highlighted the shortcomings of the current system of employee motivation and use of the linear organizational structure. According to the results of the study, a model of motivation of the project team based on the method of Valery Vodyanova is proposed.

Keywords: project management, project, investment and construction project, construction industry, Vodyanov method.

Актуальность:

Внесенные в 214-ФЗ изменения можно охарактеризовать как существенные. Появились новые требования к созданию и работе застройщиков, финансированию строительства и процессу создания многоквартирных домов, создан новый способ обеспечения обязательств застройщика в виде публично-правовой компании «Фонд защиты прав граждан - участников долевого строительства». Очевидно, что при этом могут возникнуть сложности в реализации жилой недвижимости, а значит, и увеличение стоимости строительства. Для повышения эффективности деятельности необходимо применять новые методы мотивации.

Анализ современных исследований и публикаций. Проблемам

управления проектами посвящены работы многих зарубежных и отечественных авторов, таких как Трейси Б., Пятенко С.В., Вязовой В., Плотников А.Н. Павлов А.Н., Фунтов В.Н., Харитонов И.М.

В инвестиционно-строительных проектах есть определенная уникальность, связанная с высокой степенью возможности срыва сроков или повышения стоимости, что несет в себе подрыв репутации компании и отрасли в целом.[2] Даже несмотря на типичность и сходство многих жилых комплексов, в каждом отдельном проекте есть свои особенности и проблемы в строительстве, что усложняет прогнозирование и планирование сроков и стоимости. [5]

Создание более осмысленной системы проектного управления в строительной отрасли необходимо, поскольку при анализе существующей системы был выявлен ряд проблем:

1. Работники строительной отрасли не привыкли работать в команде, между ними не происходит должного взаимодействия.
2. Плохо налаженная связь между высоким руководством и рядовыми строителями. Отсутствие понимания одной стороной другую также приводит к невозможности успешного взаимодействия.
3. Отсутствие KPI и оплаты работы по результатам труда, что приводит к отсутствию мотивации и снижению эффективности.
4. Плохо проработанное экономическое обоснование проекта приводит к ненужной работе, увеличению сроков строительства и повышению стоимости проекта.

На данный момент в строительных организациях используется линейная организационная структура управления, характеризующаяся тем, что во главе каждого подразделения находится единственный руководитель. [2] Он же наделён всеми полномочиями, он осуществляет единоличное руководство своими подчиненными. В его руках сосредоточены все функции управления.

В подобной системе есть свои преимущества и недостатки. К преимуществам можно отнести:

- быстрота реакции в ответ на прямые указания;
- простота управления;
- получение исполнителями увязанных между собой распоряжений и заданий, обеспеченных ресурсами;
- личная ответственность руководителя за конечные результаты деятельности своего подразделения.
- простой контроль.

Однако все это работает при идеальной форме линейного управления, в современных реалиях строительной отрасли можно выделить достаточно большое количество недостатков:

- высокие требования к руководителю, который должен иметь обширные разносторонние знания и опыт по всем функциям управления и сферам деятельности, осуществляемым подчиненными, что ограничивает

возможности руководителя по эффективному управлению [4];

- перегрузка менеджеров высшего уровня, огромное количество информации, поток бумаг, множественность контактов с подчиненными и вышестоящими;

- тенденции к волоките при решении вопросов, касающихся нескольких подразделений;

- отсутствие звеньев по планированию и подготовке управленческих кадров;

- ярко выраженный авторитарный стиль руководства.[6]

Проанализировав данную нынешнюю систему управления коллективом в строительных компаниях, можно сделать вывод, что линейное управление и существующая система мотивации неэффективны.

Для повышения эффективности команды проекта необходимо успешное взаимодействие всей команды проекта. Это немалое число людей, сюда входят и проектировщики, и архитекторы, и дирекция по строительству, и различные бригады. Необходимо сделать так, чтобы команда проекта успешно функционировала и справлялась со своими задачами. [3]

Анализируя предыдущий опыт возможного взаимодействия команды проекта, стоит описать метод управления командой проекта, применённый в 1982 году Валерием Водяновым, специалистом по организационным технологиям. Он внедрил на Калининской Атомной Электростанции свою систему "Компас".

В рабочем паспорте прописывались рабочие процессы и взаимодействие сотрудников: заказчиков и подрядчиков. Паспорт обязали использовать всех сотрудников, от рядовых рабочих до руководителей. Строителя должны оценивать все, кто с ним связан в рабочем процессе. И в обратную сторону: строитель ставит оценки бетонщикам, техникам, стропальщикам и руководителям в том числе. Далее на листе ватмана, который использовался на Калининской АЭС в качестве общего рейтинга, отмечались все положительные и отрицательные оценки, поставленные каждым сотрудником.

После успешного внедрения данной системы Водянов предложил еще один способ мотивации - денежный. Из созданного фонда материального стимулирования каждому сотруднику Калининской АЭС выдавались денежные средства, небольшая сумма, которую он мог распределить между работниками, с которыми он взаимодействовал. Оставить при этом премию себе он не мог. Для начала подобным образом распределялось порядка 5% от общей суммы фонда материального стимулирования, затем, после первых успешных результатов – больше.

Все сотрудники стали частью так называемого внутрикорпоративного рынка. Таким образом, уменьшилась доля субъективности при выплате премии, появилась прозрачность, поскольку каждый наглядно видел, из чего складывается его премия. Рейтинг помог выделить лучших и, наоборот,

некомпетентных сотрудников.

Подобный механизм мог применяться не только на строительных площадках и заводах, но и в научно-исследовательских институтах, в государственных органах и муниципальных структурах, однако она не получила должной популярности и была забыта.

Проанализировав данный метод, можно сделать вывод, что он может быть применен в крупных строительных компаниях с большим количеством сотрудников, которые взаимодействуют со всей командой, а не только с одним-двумя ее представителями.

Ниже описана механика работы данного метода, применительно к строительной компании:

1. Весь рабочий процесс разбивается на короткие итерации длиной в неделю
2. На всю команду проекта на каждую итерацию резервируется определенная сумма рублей денег, которая называется общим премиальным фондом
3. Размер премиального фонда должен быть сопоставим с «окладным» фондом
4. Для каждого сотрудника из общего фонда формируется его персональный премиальный фонд, которым он вправе распоряжаться по своему усмотрению
5. Из своего персонального премиального фонда каждый сотрудник вправе премировать любого сотрудника (в том числе руководство), кроме себя
6. Персональный премиальный фонд выдается сроком на итерацию и сотрудник обязан распределить его в течение итерации по своему усмотрению
7. Каждое начисление премии желательно сопровождать комментарием за какие заслуги оно сделано
8. Если сотрудник не распределяет свой фонд, то он штрафуется по установленному тарифу, а его фонд на эту итерацию сгорает
9. В конце каждой итерации, когда все премиальные фонды будут распределены, подсчитывается кто сколько получил
10. Результаты сводятся в единую таблицу и вывешиваются на всеобщее обозрение
11. Раз в месяц (квартал) производится выплата накопленной премии.

Чем же этот метод эффективен? Во-первых, в нём очень сложно договориться с друг с другом о перечислении денег, поскольку для такой ситуации необходимо выполнение сразу несколько критериев: договариваться необходимо сотрудниками «своего уровня», коллега должен обладать крупным премиальным фондом, коллега при этом должен получить такую же сумму денег в ответ. Из этого следует вывод, что при построении графика перечисления средств, будет видно изолированный цикл. При этом

качественная работа может привести его более крупному премиальному фонду, чем просто договоренность с коллегой.

По факту данная система является элементом рыночных отношений. В данной системе каждый сотрудник также является важным звеном цепи, также он является «работодателем», который может оплатить чей-то труд. Помимо мотивационной части, обладая данной возможностью, сотрудник сам хочет и заинтересован в распределении этого фонда самым лучшим образом, поскольку его непосредственный начальник и коллеги точно также премируют его за хорошую работу в том числе. Также большое преимущество данной системы в усилении именно горизонтальных связей, поскольку обычно в линейной системе каждый отдел работает только на себя, обычно в такой системе один отдел далек от проблем других отделов. В данном же варианте можно легко устроить взаимодействие отделов, так можно сходить и попросить помощи, зная, что существует распределительный фонд.

Ещё одно преимущество данной системы - это ее открытость и прозрачность. Каждый сотрудник видит, из чего сложилась его премия. При этом это не оценка одного начальника, а оценка, сложенная из оценок других сотрудников, то есть она максимально прозрачна и минимально субъективна.

Для построения данной системы предложена данная модель:

1. Каждый месяц рассчитывается общий фонд оплаты труда сотрудников в зависимости от объема работы на данном этапе.

2. По окончанию работ руководство проекта проверяет качество выполнения этапа. При этом прямо пропорционально оценке изменяется премиальный фонд. Если работа выполнена на 100%, то фонд равен 100%. Если на 80%, то 80% от первоначальной суммы. Если работа выполнена на меньше, чем 50%, премия не выплачивается. Сумма, полученная после проверки, делится между командой проекта:

3. Далее в конце месяца коллективу выдаются специальные бланки.

4. В бланке отмечается размер получившегося премиального фонда на одного сотрудника, общий размер премии и месяц. Указываются фамилии участников команды проекта, между которыми каждый сотрудник распределяет свой премиальный фонд.

5. Далее бланки сдаются в бухгалтерию и сводятся в единую таблицу бухгалтером. Таблица присылается всему коллективу по корпоративной электронной почте.

6. В начале следующего месяца вместе с окладом команде проекта выплачивается премия по результатам работы и соответственно данной таблице. (рис. 2)

Результаты:

1. В первый месяц работы из-за недостатка опыта прогнозируются попытки распределить премиальный фонд поровну или поделить между собой сплоченной части коллектива.

2. Однако со второго месяца, судя по проанализированным результатам подобных систем оплаты, участники команды проекта осознают, что:

А) результативная работа приводит к более высокой премии;

Б) не имеет смысла одинаково оценивать как результативного работника, так и не очень.

3. Далее работа будет вестись более продуктивно и слаженно, поскольку каждый сотрудник готов помочь другому для более результативной работы и высокой премии, а также прогнозируется возможный разрыв между премией каждому из команды проекта, поскольку коллектив начнет оценивать своих коллег более честно для более прозрачного результата.

4. В будущем прогнозируется уменьшение задержек по объектам из-за растущей результативности команды проекта.

ФИО руководителя				ФИО						
				Дата						

ФИО	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1										
2										
3										
4										
5										
6										
7										
8										
9										
10										

Итоговая сумма премиального фонда:	Подпись
Сумма на сотрудника:	

Рисунок 2. Таблица оплаты труда по премиальному фонду.

Таким образом, с помощью данной системы достигнуты желаемые результаты:

1. взаимодействие команд;
2. повышение прозрачности бизнес-процессов по всем уровням управления;
3. восприятие членами команд своей значимости в общих результатах проекта и уровня ответственности за свою деятельность;
4. понимание связи между выполнением своих обязанностей, зон ответственности и установленных норм для их выполнения;

Таким образом, мы рассмотрели схему построения командного взаимодействия - как основополагающего при разработке эффективной системы мотивации и стимулирования персонала компании. Тем самым достигается прозрачность взаимоотношений команд проекта и четкое понимание каждым из ее членов своих обязанностей и зон ответственности.

Метод Валерия Водянова «Компас» может быть успешно внедрен в инвестиционно-строительную деятельность для повышения эффективности

команды проекта.

Использованные источники:

1. Вязовой В. Системы управления проектами в строительстве. - СПб.: ДМК-пресс, 2014. - 229 с.
2. ДеКарло Д. eXtreme Project Management. Экстремальное управление проектами. Пер. с англ. Финогенова М. С., Смыковской Е. И.; Науч. ред. Баженов А. Д., Арефьев О. А. — М.: p.m.Office, 2005.— 588 с. — ISBN 5-902681-05-7.
3. Руководство к своду знаний по управлению проектами (руководство PMBOOK). 4-е изд.//Project Management Institute, Inc., США, 2008. 241с.
4. Фунтов В.Н. Основы управления проектами в компании. – СПб.: ООО Питер Пресс, 2013. – 440с.
5. Плотников А.Н. Проектный анализ и композиция системы управления проектами в жилищном строительстве//Строительство. Экономика и управление. 2011. №1. С 14-27
6. Распространенные проблемы при управлении проектами. URL: habrahabr.ru/posts/11316/ (дата обращения: 09.09.2018)

УДК 338.1

Рущак Ю.В.

студент магистратуры

факультета Экономики и Финансов

СЗИУ РАНХиГС

Россия, г. Санкт-Петербург

ПОВЫШЕНИЕ МОТИВАЦИИ КОМАНДЫ ПРОЕКТА В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

Аннотация:

В статье проанализированы проблемы взаимодействия команды проекта в строительной отрасли. Проведен анализ особенностей взаимодействия команды с учетом специфики отрасли, найдены отрицательные стороны существующей системы мотивации участников команды. По результатам проведенного исследования предложена модель мотивации команды проекта на основе метода премиального фонда.

Ключевые слова:

проект, управление проектами, строительная отрасль.

Rushchak Y.V.

Master`s degree student

Faculty of Economics and Finance

SZIU of RANEPА, St. Petersburg

INCREASING THE MOTIVATION OF THE PROJECT TEAM IN THE CONSTRUCTION INDUSTRY

Abstract:

The article analyzes the problems of interaction between the project team in the construction industry. The analysis of the team interaction features taking into account the specifics of the industry was carried out; negative sides of the existing system of team members motivation were found. According to the results of the study, a model of motivation of the project team based on the bonus fund method was proposed.

Keywords:

project, project management, construction industry.

Постановка проблемы. В настоящее время сектор жилой недвижимости — одно из самых стратегических направлений рынка недвижимости в России. Поэтому сегодня специалисты особое внимание уделяют вопросам развития в России оптимизации строительства многоквартирных домов. Рынок жилой недвижимости сформировался в России за последние 12-15 лет, но несмотря на видимое количество новых жилых комплексов он все еще далек от насыщения. Растущий уровень жизни и объемов потребления диктуют свои правила, поэтому строительство новых жилых домов по-прежнему актуально, однако из-за отсутствия правильно построенной системы мотивации и линейного управления команда проекта недостаточна эффективна, что приводит к задержке сроков и увеличения стоимости объекта недвижимости.

Актуальность проектного управления при строительстве жилого дома заключается в том, что это способствует решению глобальных задач и достижению стратегических целей компании. Проектное управление подразумевает создание команды проекта, что приводит к построению эффективной системы мотивации, тем самым повышая производительность труда. Для большинства компаний это очень важно.

Цель конкретизируется в его **задачах**:

- проанализировать и раскрыть специфику и особенности команды проекта в строительной сфере
- проанализировать и обосновать использование стандарта для успешного применения в строительной сфере
- проанализировать принципы выбранного стандарта, выделить проблематику использования стандарта в строительной отрасли Российской Федерации

Анализ современных исследований и публикаций. Проблемам управления проектами посвящены работы многих зарубежных и отечественных авторов, таких как Трейси Б., Пятенко С.В., Вязовой В., Плотников А.Н. Павлов А.Н., Фунтов В.Н., Харитонов И.М.

Совершенствование системы мотивации и стимулирования эффективного труда команды проекта строительной организации предполагают:

1. Справедливую оценку эффективности работника. Уровень

премиальные выплаты должен отражать ту часть работы, которую сделал член команды проекта подразделения. Эффективная оценка деятельности участника команды проекта описана выше в Главе 3.1.

2. Совокупность методов, материальных и нематериальных, направленных на повышение мотивации участников команды проекта.

3. Оптимальный уровень заработной платы и премиальной части каждого из членов проекта. Данный уровень определяется финансовыми возможностями компании и предложениями конкурентов в строительной сфере.

Новые методы совершенствования системы мотивации и стимулирования команды проекта должны быть:

1. Исчисляемыми и достижимыми. Планы должны быть реальными и обоснованными.

2. Прозрачность схемы мотивации для расчета бонусов для команды проекта.

3. Визуализация. Каждый член команды проекта должен иметь перед глазами схемы, диаграммы или процентное представление его плана, который влияет на его премиальную часть.

4. Помимо материальных методов, также должны использоваться нематериальные.

Рекомендации должны подлежать обсуждению на уровне компании. По результатам обсуждения на уровне компании в систему должны быть внесены корректировки, даны рекомендации по использованию системы в данной конкретной организации. Для внедрения Отдел по работе с персоналом должен проинформировать сотрудников, задействованных в данной системе об эксплуатации системы в организации. Для эксплуатации методов оценки эффективности, системы мотивации данные рекомендации должны быть закреплены в Положениях, локальных акта и других внутриорганизационных документах, связанных с трудовой деятельностью команды проекта.

Данная система имеет возможность применения в строительной отрасли Санкт-Петербурга.

В связи с этим предложены рекомендации к системе мотивации и стимулирования эффективного труда команды проекта.

Создание более осмысленной системы проектного управления в строительной отрасли необходимо, поскольку при анализе существующей системы был выявлен ряд проблем:

1. Работники строительной отрасли не привыкли работать в команде, между ними не происходит должного взаимодействия.

2. Плохо налаженная связь между высоким руководством и рядовыми строителями. Отсутствие понимания одной стороной другую также приводит к невозможности успешного взаимодействия.

3. Отсутствие КРІ и оплаты работы по результатам труда, что приводит к отсутствию мотивации и снижению эффективности.

4. Плохо проработанное экономическое обоснование проекта приводит к ненужной работе, увеличению сроков строительства и повышению стоимости проекта.

Проанализировав данную нынешнюю систему управления коллективом в строительных компаниях, можно сделать вывод, что линейное управление и существующая система мотивации неэффективны.

Для повышения эффективности команды проекта необходимо успешное взаимодействие всей команды проекта. Это немалое число людей, сюда входят и проектировщики, и архитекторы, и дирекция по строительству, и различные бригады. Необходимо сделать так, чтобы команда проекта успешно функционировала и справлялась со своими задачами. [3]

Для повышения эффективности трудовой деятельности команды проекта предложено создание и внедрение общего плана, построенного на строгом следовании строительным графикам, утвержденным в начале проекта, то есть строительства дома. Специфика строительной деятельности предполагает строгое выполнение плана-графика проекта. Для выполнения плана в срок каждому сотруднику команды проекта каждая неделю руководитель назначает индивидуальные задачи. Эти задачи связаны и назначаются на основании общего плана-графика проекта. Задачи должны быть:

- Достижимы
- Прозрачны и понятны
- Быть в компетенции определенного сотрудника
- Примерно равны по удельной тяжести. Тяжелую задачу имеет смысл разделять на несколько подзадач для более объективной оценки выполнения плана в конце.

Поэтому помимо индивидуального плана также имеет смысл использовать общий план. Поскольку план-график согласовывается с государственной комиссией в строительной отрасли, то он и индивидуальные задачи прозрачны и объективны. Поэтому план-график можно взять за основу выполнение общего ежемесячного плана команды проекта.

Каждый месяц руководитель проекта в соответствии с графиком, согласованным с государственной комиссией в начале проекта, объективно оценивает количество выполненных задач, поставленных на текущий месяц. Далее рассчитывается выполнение плана. Выполнение общего плана влияет на премиальную часть каждого из команды проекта, поскольку премиальный фонд в отчетный месяц идет сумма, рассчитанная по выполнению плана.

Таким образом, при невыполненном плане в отчетный месяц, сумма индивидуальной премии будет меньше, чем в месяц, когда план выполнен на 100%.

При этом, при выполнении плана меньше, чем на 60%, премиальный фонд не выплачивается.

Преимуществом данных методов является высокий уровень прозрачности и объективности.

Премиальный фонд = 60 000 р. (100%)		
План факт	%	Премия факт
Июнь	92%	55200
Июль	86%	51600
Август	89%	53400
Сентябрь	70%	42000

На рисунке представлен пример использования премиального фонда. Поскольку в зависимости от сложности и размера проекта в команде проекта строительной отрасли может быть разное количество менеджеров, для упрощения расчетов премиального фонда используется сумма премии одного сотрудника, которая после подсчетов умножается на количество участников проекта и используется для метода расчета индивидуальных премий сотрудников проекта, описанного ниже в п. 3.2.2.

За 100% выполнения задач, составленных на основании плана-графика, премиальный фонд составит 60 000 рублей. Выполнение плана будет зависеть от количества выполненных и невыполненных задач.

Например, ниже представлен план-график выполнения задач сотрудниками команды проекта, объединенных в общий график:

Количество сотрудников: 5

Месяц	Поставленные задачи	Выполненные задачи	Выполнение
Июнь	88	81	92%
Июль	80	69	86%
Август	76	68	89%
Сентябрь	84	59	70%

Количество задач, поставленных в каждом месяце, зависит от плана-графика, вследствие чего количество является объективным и прозрачным. По данным задачам можно отследить следование графику на каждом этапе, прогресс и слабые стороны проекта.

Данный метод позволит повысить мотивацию путем прозрачности системы и прямой зависимости выполнения плановых задач и выполнения плана, который влияет на сумму премиального фонда.

Данный метод не требует материальных затрат, поскольку не направлен на повышение денежной мотивации, а направлен на более честное и прозрачное перераспределение дохода между участниками команды проекта.

Таким образом, с помощью данной системы достигнуты желаемые результаты:

1. взаимодействие команд;

2. повышение прозрачности бизнес-процессов по всем уровням управления;

3. восприятие членами команд своей значимости в общих результатах проекта и уровня ответственности за свою деятельность;

4. понимание связи между выполнением своих обязанностей, зон ответственности и установленных норм для их выполнения;

Таким образом, мы рассмотрели схему построения командного взаимодействия - как основополагающего при разработке эффективной системы мотивации и стимулирования персонала компании. Тем самым достигается прозрачность взаимоотношений команд проекта и четкое понимание каждым из ее членов своих обязанностей и зон ответственности.

Данный метод может быть успешно внедрен в инвестиционно-строительную деятельность для повышения эффективности команды проекта.

Использованные источники:

1. Вязовой В. Системы управления проектами в строительстве. - Спб.: ДМК-пресс, 2014. - 229 с.

2. ДеКарло Д. eXtreme Project Management. Экстремальное управление проектами. Пер. с англ. Финогенова М. С., Смыковской Е. И.; Науч. ред. Баженов А. Д., Арефьев О. А. — М.: p.m.Office, 2005.— 588 с. — ISBN 5-902681-05-7.

3. Руководство к своду знаний по управлению проектами (руководство PMBOOK). 4-е изд.//Project Management Institute, Inc., США, 2008. 241с.

4. Фунтов В.Н. Основы управления проектами в компании. – Спб.: ООО Питер Пресс, 2013. – 440с.

5. Плотников А.Н. Проектный анализ и композиция системы управления проектами в жилищном строительстве//Строительство. Экономика и управление. 2011. №1. С 14-27

6. Распространенные проблемы при управлении проектами. URL: habrahabr.ru/posts/11316/ (дата обращения: 09.09.2018)

*Рыбак Г.В.
студент магистратуры 2 курса
высшая инженерная школа
«Технология лесозаготовительных
и деревоперерабатывающих производств»
Северный (Арктический) федеральный университет
Россия, г. Архангельск*

ПРИМЕНЯЕМОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ДЕРЖАЩЕЙ СИЛЫ ЯКОРЯ

Аннотация: замер держащей силы можно проводить различными способами, в данной статье использовалось оборудование ZetLab

Статья посвящена сборки и настройки оборудование ZetLab, для определения держащей силы якоря.

Ключевые слова: (определение держащей силы якоря, программное оборудование ZetLab, настройка оборудование ZetLab)

*Rybak G.V.
graduate student
2nd year, Higher Engineering School "Technology of logging and wood
processing industries"
Northern (Arctic) Federal University
Russia, Arkhangelsk*

APPLICABLE EQUIPMENT FOR DETERMINING THE HOLDING FORCE OF THE ANCHOR

Annotation: the measurement of the holding force can be carried out in various ways; in this article, ZetLab equipment was used

The article is devoted to the assembly and configuration of equipment ZetLab, for determining the holding force of the anchor.

Keywords: (determination of the holding force of the armature, software equipment ZetLab, tuning equipment ZetLab)

Для проведения исследований использована установка на базе грунтового бассейна с прозрачными стенками, ручной лебедкой с канатно-блочной системой.

Рабочие размеры грунтового бассейна составляют 850 x 595 x 440 мм. Лабораторная установка изображена на рисунке 1.1



Рисунок 1.1 Лабораторная установка

Для определения держащей силы якоря применяли оборудование ZetLab, в комплект оборудования входит тензодатчик UMM К– 20, представлен на рисунке 1.2.



Рисунок 1.2 Тензодатчик UMM – K20

С тензодатчика поступает сигнал на усилитель Zet – 410 и на аналого-цифровой преобразователь Zet – 220. Данное оборудование представлено на рисунке 1.3, при проведении экспериментов датчик крепился одним концом к лебедке, а другим через металлический канат к анкерному якорю. Показание отображается на компьютере на котором установлено программное обеспечение ZetLab.



Рисунок 1.3 Оборудование ZetLab

1 – Тензодатчик UMM – K20

2 – Усилитель ZetLab – 410

3 – Преобразователь ZetLab - 220

1.2 Подключение и настройка измерительного оборудования

При подключении оборудования собрана схема подключения всех датчиков, которая представлена на рисунке 1.4.



Рисунок 1.4 Схема подключения

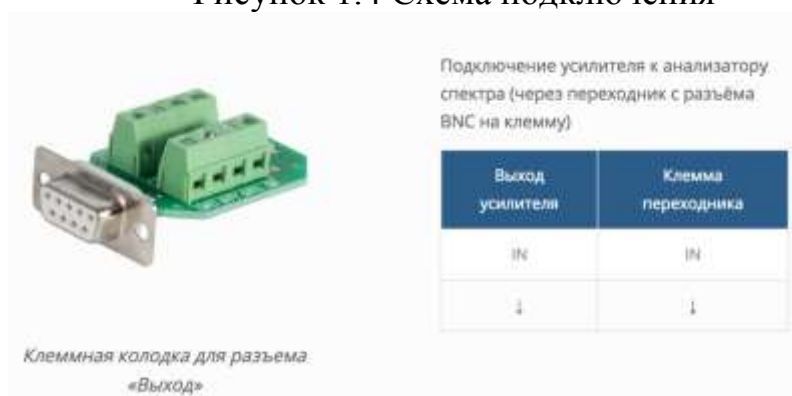




Рисунок 1.5 Клеммные колодки для усилителя и преобразователя

КОЭФФИЦИЕНТЫ УСИЛЕНИЯ

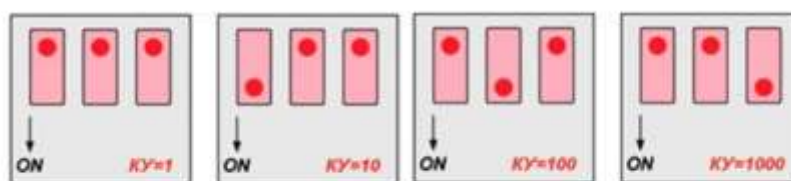


Рисунок 1.6 Коэффициент усиления

После сборки схемы необходимо настроить оборудование.

Произведена настройка канала Zet 220 куда подключен усилитель Zet 410. В строке «КУ» внешнего усилителя записываем усиление, которое выставлено на усиление Zet 410. В нашем случае это 1-ый канал и коэффициент усиления равен «1000»[4]. Рисунок 1.7

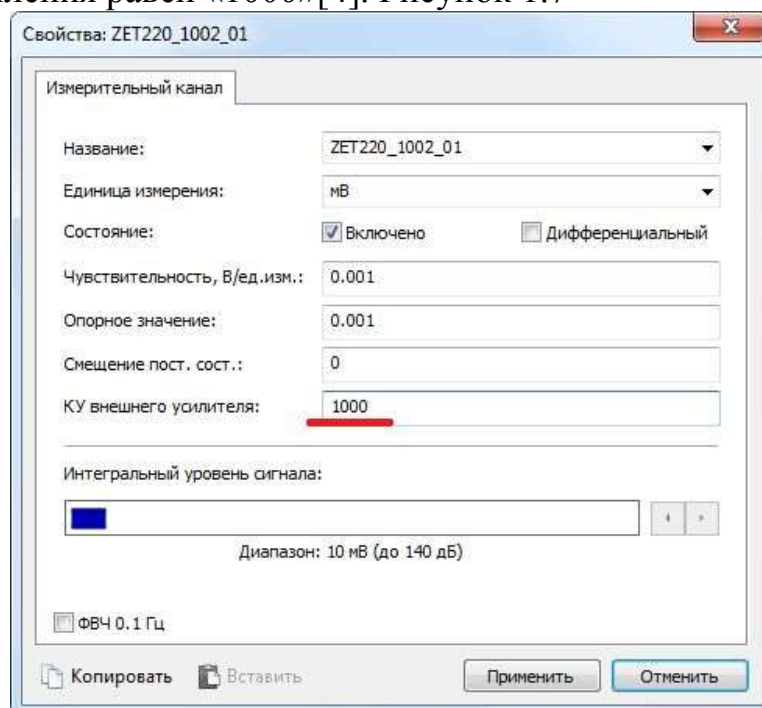


Рисунок 1.7 Вкладка «Свойства» первого канала ZET 220

Запуска программы «Тензомер» (Панель ZETLAB -> вкладка Измерение -> Тензомер).

Произведена настройка программы с помощью диалогового окна «Настройка параметров тензометра», которое открывается после активации кнопки «Параметры» в окне программы Тензометр (Рисунок 1.8).

В представленном окне необходимо выставить следующие настройки

- Ток питания: постоянный ток;
- Показания: абсолютный;
- Единица измерения: кг;



Рисунок 1.8 Окно программы «Тензометр»

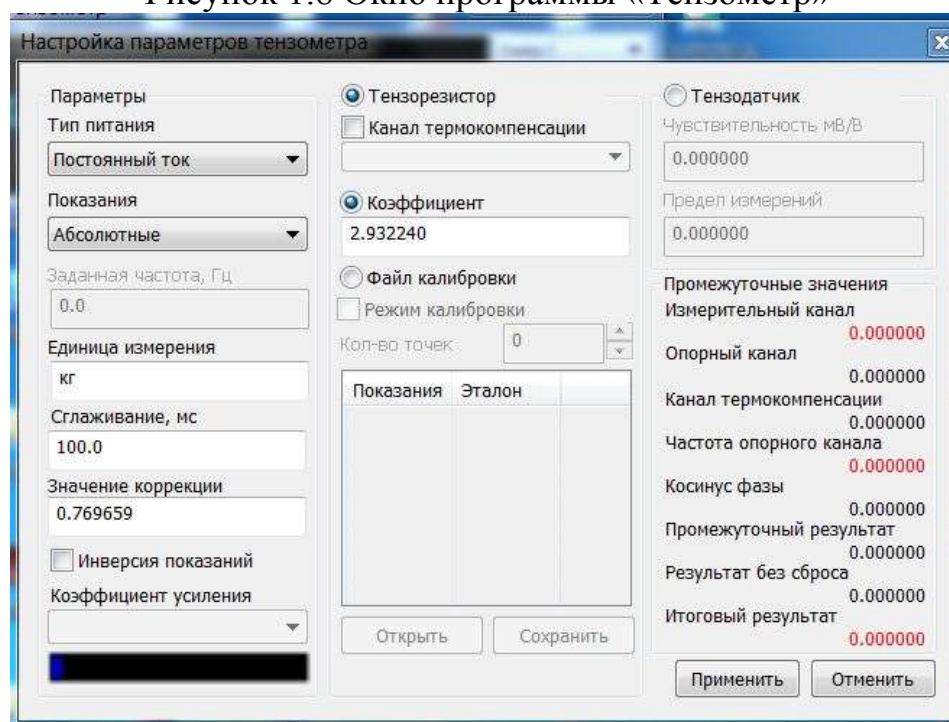


Рисунок 1.9 Окно «Настройка параметров тензометра»

После настройки, необходимо разгрузить тензодатчик и обнулить. Кнопка «сброс» в программе «Тензометр».

После сборки и настройки всего оборудования производится постановка экспериментов, полученные данные фиксируются в программном обеспечении ZetLab, для дальнейшей обработки и анализа.

Использованные источники:

1. Настройка Zet 220 совместно с Zet 410 <https://zetlab.com/>

Рыбак Г.В.
студент магистратуры 2 курса
высшая инженерная школа
«Технология лесозаготовительных
и деревоперерабатывающих производств»
Северный (Арктический) федеральный университет
Россия, г. Архангельск

ПРОВЕРКА НОРМАЛЬНОСТИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЗНАЧЕНИЙ ДЕРЖАЩЕЙ СИЛЫ ЯКОРЯ

Аннотация: Проверка нормальность распределения значений держащей силы при помощи программного обеспечения Statistica.

Статье рассматривается нормальность распределения значений держащей силы якоря, визуальная оценка нормальности при помощи графика, оценка нормальности по критериям: Колмогорова-Смирного и Шапиро – Уилка.

Ключевые слова: (нормальность распределения, критерий Колмогорова-Смирного и Шапиро – Уилка, описательная статистика)

Rybak G.V.
graduate student
2nd year, Higher Engineering School "Technology of logging and wood
processing industries"
Northern (Arctic) Federal University
Russia, Arkhangelsk

INSPECTION OF THE NORMALITY OF THE DISTRIBUTION OF THE VALUES OF THE HOLDING ANCHOR FORCE

Annotation: Checking the normality of the distribution of values of the holding force using the software Statistica.

The article considers the normality of the distribution of values of the holding force of the anchor, the visual assessment of normality using the graph, the assessment of normality according to the criteria: Kolmogorov-Smirny and Shapiro - Wilk.

Key words: (normal distribution, Kolmogorov-Smirny and Shapiro-Wilk criteria, descriptive statistics)

В результате исследований, как правило, получают большое количество однотипных значений наблюдаемой величины. Все эти значения называют статистической совокупностью. Генеральная статистическая совокупность содержит в себе все возможные значения случайных чисел. В большинстве случаев при исследованиях получают так называемую выборочную совокупность, в которой содержится лишь некоторая часть случайных чисел генеральной совокупности. Выборочную совокупность называют выборкой, а число экспериментов в выборке – объемом выборки.

При планировании и проведении экспериментов в большинстве случаев создаются подобные условия. При этом появляется закономерность в частоте появления результатов опытов.

Наиболее мощным программным обеспечением (ПО) для обработки статистических данных является Statistica. Большое количество литературных источников [1] наглядно показывают, как можно пользоваться данным программным комплексом.

В работе рассмотрен подбор закона распределения значений держащей силы с помощью ПО Statistica. Чтобы установить, по какому закону распределены значения случайных величин, необходимо воспользоваться программным модулем Distribution fitting, позволяющим определить соответствие анализируемых данных ряду математических распределений.

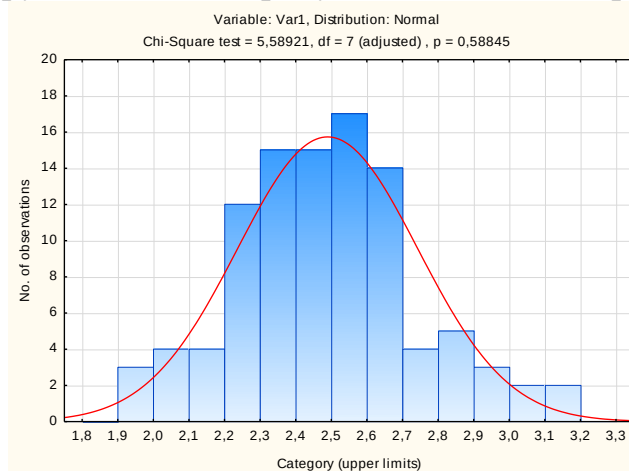


Рисунок 1.10 График наблюдаемого и ожидаемого распределения

Визуально по построенному графику (рис. 1.10) можно сделать вывод о том, что случайные значения наблюдаемой величины подвержены нормальному закону распределения. Выдвинем гипотезу о том, что имеющиеся эмпирические данные подчиняются нормальному закону распределения.

Для проверки гипотезы о том, что эмпирическое распределение случайной величины соответствует теоретическому распределению вероятностей, используют критерии согласия.

Существует большое количество критериев согласия, наиболее распространенными из которых являются: критерий Пирсона (χ^2), критерий Колмогорова (Колмогорова–Смирнова).

1. Критерий Пирсона (χ^2). Наиболее часто употребляемый критерий при достаточном объеме выборки ($n > 100$) для проверки гипотезы о принадлежности наблюдаемой выборки случайной величины теоретическому закону распределения. Его можно представить, как сумму отношений квадратов расхождений между теоретическими и эмпирическими частотами к теоретическим частотам.

2. Критерий Колмогорова (Колмогорова–Смирнова). Предназначен для проверки гипотезы о принадлежности выборки случайных чисел определенному закону распределения.

Основан на определении максимального расхождения между накопленными эмпирическими и теоретическими частотами.

Одним из основных условий использования критерия Колмогорова, является достаточно большое число наблюдений.

В некоторых случаях мощность теста χ^2 (критерий Пирсона) при проверке нормальности распределения случайной величины относительно невысока. Поэтому можно воспользоваться другими критериями согласия, например, Колмогорова – Смирнова и Шапиро – Уилка.

Для определения распределения случайной величины в ПО Statistica построена гистограмма, на которой указаны два критерия согласия (рис.1.11).

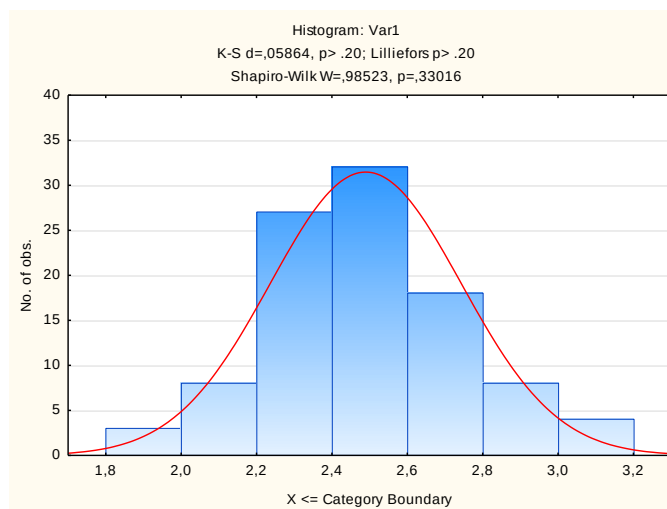


Рисунок 1.11 Проверка нормальности распределения с помощью критериев согласия Колмогорова – Смирнова и Шапиро – Уилка

Проанализируем данные, полученные при построении гистограммы. По критерию согласия Колмогорова–Смирнова (K–S на рис.1.11) можно сделать вывод, что уровень значимости (p) больше 0,2, следовательно, гипотеза о нормальности имеющегося распределения случайной величины не отклоняется. По Шапиро–Уилка (Shapiro-Wilk на рис.1.11) уровень значимости больше 0,05, следовательно, гипотеза о нормальности имеющегося распределения случайной величины не отклоняется.

Кроме критериев согласия на нормальность распределения могут указать и описательные статистики. Полученные описательные статистики для выборки представлены на рисунке 1.12.

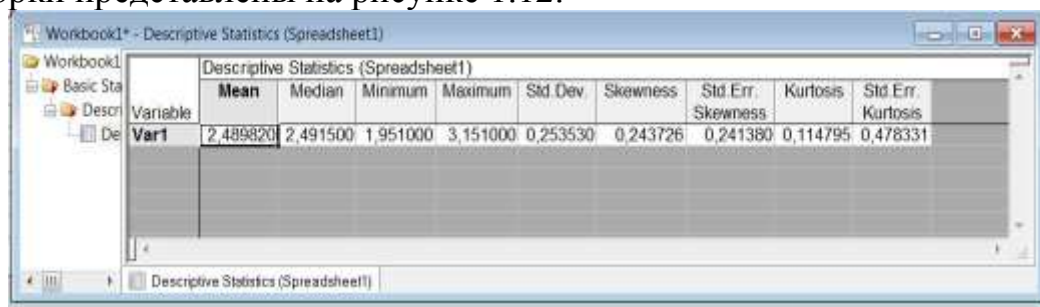


Рисунок 1.12 Описательные статистики для выборки
Проведем анализ полученных статистик.

1. Среднее значение (mean) и медиана (median) близки по своим значениям. Это является одним из косвенных признаков нормальности распределения.

2. Оценим коэффициент асимметрии (skewness). Его величина может быть положительной (для правосторонней асимметрии) и отрицательной (для левосторонней асимметрии). Если асимметрия по модулю выше 0,5, то она считается значительной. Если значение коэффициента асимметрии более чем в 2 раза превышает стандартную ошибку асимметрии (std. err. skewness), то это указывает на наличие асимметрии распределения. По рисунку 1.12 можно сделать вывод, что асимметрия незначительна и гипотеза о нормальности распределения не отклоняется.

3. Оценим значение эксцесса (kurtosis). Если его значение больше нуля, то график распределения случайной величины будет островершинным, в обратном случае – плосковершинным. Для нормального распределения значение эксцесса должно быть близко к 0.

Если значения эксцесса и его стандартной ошибки (std. err. kurtosis) различаются по модулю менее, чем в 2 раза, то это является одним из косвенных признаков нормальности распределения. По рисунку 1.12. можно сделать вывод, что значения эксцесса и его стандартной ошибки различаются по модулю более, чем в 4 раза, следовательно, гипотеза о нормальности распределения отклоняется.

Полученный нормально-вероятностный график представлен на рисунке 1.13.

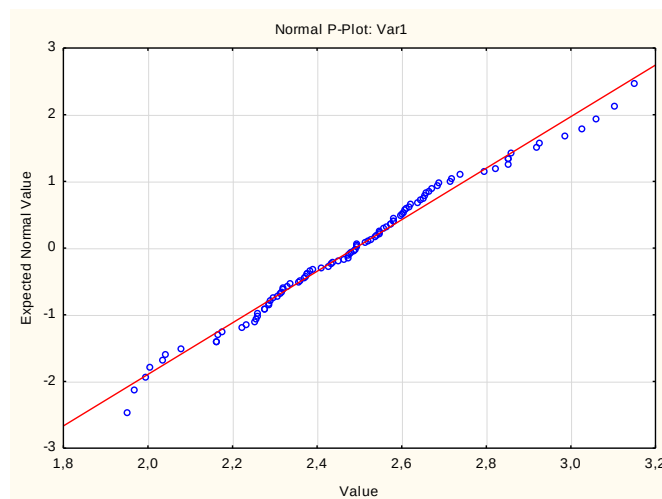


Рисунок 1.13 Нормально-вероятностный график

В том случае, когда экспериментальные данные достаточно близко расположены вдоль теоретической нормальной прямой (рисунок 1.13), гипотеза о нормальности не отклоняется.

Нормальность распределения случайной величины также может быть оценена с помощью «ящичной» диаграммы (BoxPlot). В ПО «Statistica» данный тип диаграммы получают в модуле Graphs. Выбираем 2D и диаграмму BoxPlot (рисунок 1.14).

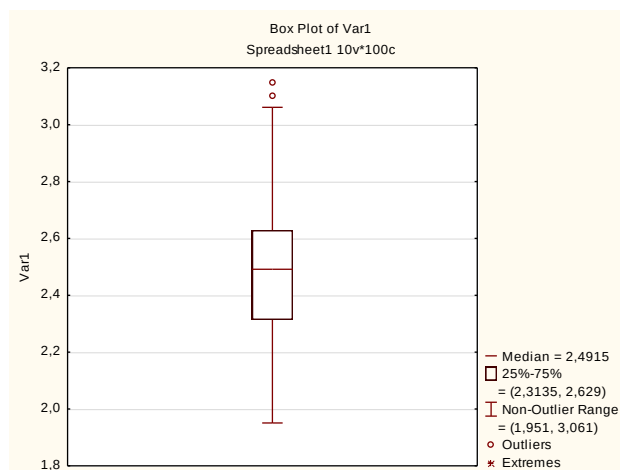


Рисунок 1.14 Диаграмма Box Plot

Диаграмму Box plot можно оценить визуально: усы достаточно симметричны, медиана находится практически по центру, в целом распределение можно считать нормальным. В верхней части диаграммы видны две точки, которые говорят о наличии грубых ошибок. При наведении курсора на данные точки можно увидеть значение грубой ошибки. Исключим их из выборки и проверим ее на «нормальность».

Определим новые значения критериев согласия Колмогорова–Смирнова и Шапиро–Уилка

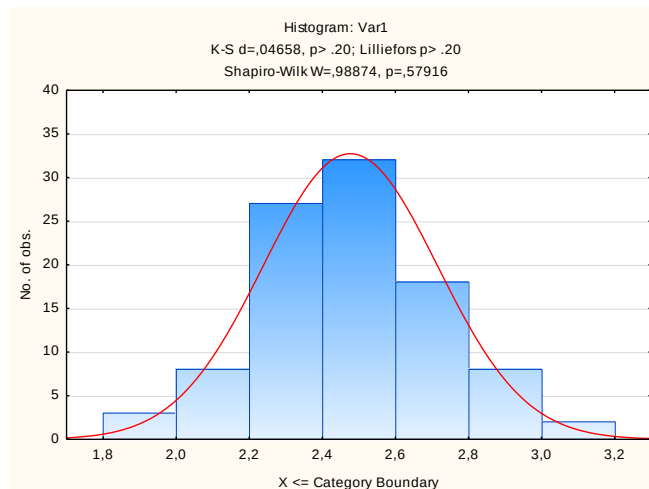


Рисунок 1.15 Проверка нормальности распределения

По критерию согласия Колмогорова–Смирнова уровень значимости больше 0,2, по Шапиро–Уилка – больше 0,05, следовательно, гипотеза о нормальности имеющегося распределения случайной величины не отклоняется. По сравнению с рис. 1.11 вероятность того, что распределение случайной величины близко к нормальному, стала выше.

Построим и проанализируем нормально-вероятностный график (рис. 1.17).

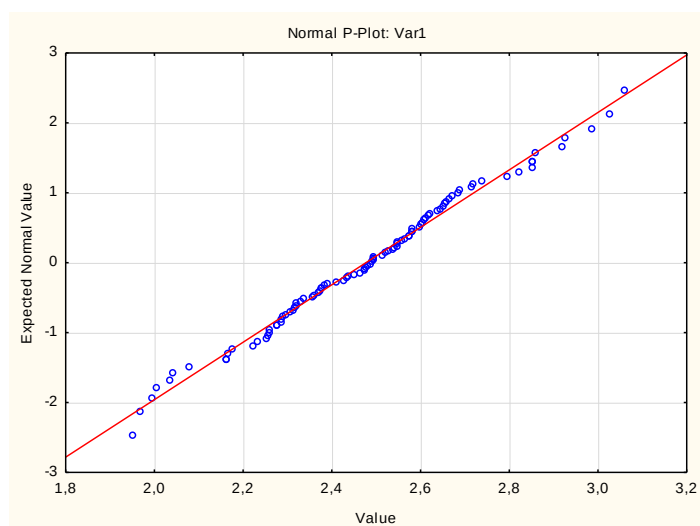


Рисунок 1.17 Нормально-вероятностный график

Экспериментальные данные достаточно близко расположены вдоль теоретической нормальной прямой, гипотеза о нормальности не отклоняется. По сравнению с рис. 1.13 экспериментальные данные на графике (рис. 1.17) находятся ближе к теоретической нормальной прямой.

Построим и проанализируем диаграмму BoxPlot (рис.1.18).

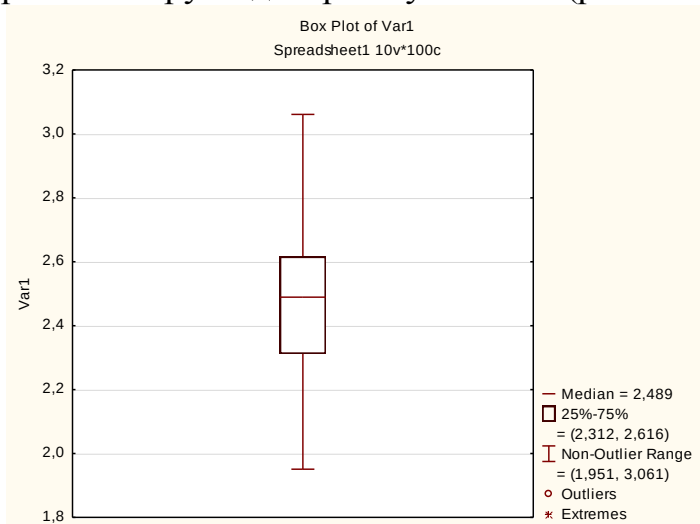


Рисунок 1.18 Диаграмма Box Plot

Ящик и усы достаточно симметричны, медиана находится практически по центру. Распределение случайной величины в выборке можно считать нормальным.

По сравнению с рис. 1.14 диаграмма (рис. 1.18) визуально выглядит более приближённой к описанию нормального распределения. Исключенные грубые ошибки из выборки отсутствуют.

В результате исследований теория о нормальности распределения значений держащей силы подтверждена.

Использованные источники:

1. Перфильев П.Н, Мурашова О.В., Задраускайте Н.О., Моделирование и оптимизация технологических процессов предприятий лесопромышленного комплекса: Сев. (Арктич.) федер. ун-т им. М.В. Ломоносова. – Электронные

текстовые данные. – Архангельск: САФУ, 2018. – 94 с.

2. Сев. (Арктич.) федер. ун-т им. М.В. Ломоносова. – Электронные текстовые данные. – Архангельск: САФУ, 2018. – 94 с.

3. Сев. (Арктич.) федер. ун-т им. М.В. Ломоносова. – Электронные текстовые данные. – Архангельск: САФУ, 2018. – 94 с.

УДК 630*848

Рыбак Г.В.

студент магистратуры 2 курса

высшая инженерная школа

«Технология лесозаготовительных

и деревоперерабатывающих производств»

Северный (Арктический) федеральный университет

Россия, г. Архангельск

**ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОЦЕСС ПРОПАРКИ ДРЕВЕСИНЫ В
ГИДРОТЕРМИЧЕСКОМ БАССЕЙНЕ НА АРХАНГЕЛЬСКОМ
ФАНЕРНОМ ЗАВОДЕ**

Аннотация: процесс пропарки древесины на лесопромышленном предприятии и технологический процесс на складе.

Статья посвящена технологии складирования древесины на лесопромышленном предприятии технологии пропарки древесины.

Ключевые слова: (пропарка древесины, гидротермический бассейн, погрузочно-разгрузочные работы,)

Rybak G.V.

graduate student

***2nd year, Higher Engineering School "Technology of logging and wood
processing industries"***

Northern (Arctic) Federal University

Russia, Arkhangelsk

**TECHNOLOGICAL PROCESS OF WOODEN PARKING IN THE
HYDROTHERMAL BASIN AT THE ARCHANGEL PANEL PLANT**

Annotation: the process of steaming wood in the timber industry enterprise and the technological process in the warehouse.

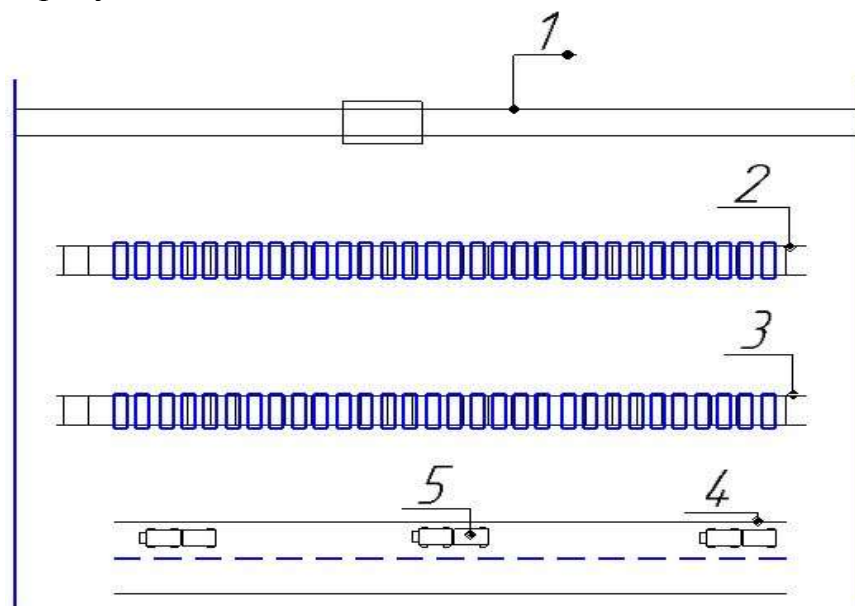
The article is devoted to the technology of storing wood in the timber industry enterprise technology of steaming wood.

Key words: (wood steaming, hydrothermal basin, loading and unloading,)

1 Погрузочно-разгрузочные работы на складе сырья

На Архангельский фанерный завод (АФЗ) поступление лесоматериалов осуществляется железнодорожными платформами или автотранспортом, разгрузка их производится при помощи мостовых кранов или лесопогрузчиками. Рассмотрим один из вариантов по приходу железнодорожного состава в тупик подъезжает мостовой кран к составу и

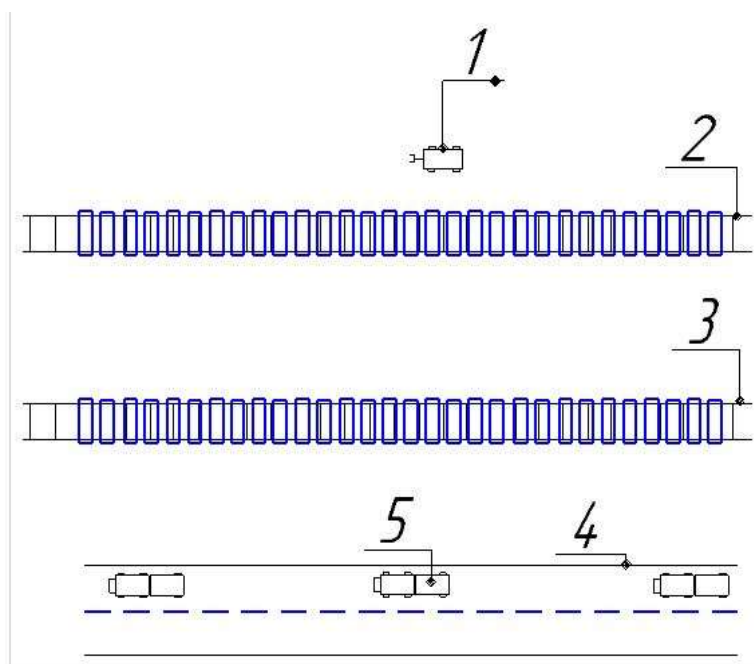
стропальщики накидывают стропы на пачку, и краном перемещают его на склад временного хранения или в бассейн для обработки. Разгрузка автотранспорта происходит по такой же технологии, данная схема разгрузки представлена на рисунке 1



1-мостовой кран, 2-первый железнодорожный тупик 3- третий железнодорожный тупик, 4 автомобильная дорога, 5-автомобиль-рефрижератор.

Рисунок 1 – Схема разгрузки мостовым краном

Второй вариант разгрузки железнодорожных платформ и автомобильного транспорта подъезжает лесопогрузчик с грейферным захватом начинает перегружать лесоматериалы на склад, представлен на рисунке 2



1-Лесопогрузчик, 2-Первый железнодорожный тупик 3- Третий железнодорожный тупик, 4 автомобильная дорога, 5-автомобиль-рефрижератор

Рисунок 2 – Схема разгрузка лесопогрузчиком

В 2014 году введена новая площадка хранения сырья для создания межсезонного запаса лесоматериалов. На площадке хранения сырья производить разгрузка сырья, поступающего автотранспортом. Сырье выгружается из автомашин и перевозиться до места укладки фронтальным погрузчиком «Libherr», а укладка в штабель автомобилем КАМАЗ 43118-KB3-30. Всего на дополнительной площадке хранения сырья может располагаться до 50 тыс. м³ сырья.

Для производства погрузочно-разгрузочных работ на складе имеется 4 мостовых крана грузоподъемностью 16, 20 и 25 тонн.

Выгруженное сырье может быть загружено для пропарки в бассейны гидротермической обработки или уложены в бассейн сухого хранения, или в штабель на специально оборудованной площадке. В бассейн сухого хранения и на площадках укладка сырья должна производиться в обязательных цепях и на подкладки.



Рисунок 3 – Склад и гидротермический бассейн

Для выгрузки, перевозки и укладки сырья в штабель (сезонный запас) используется челюстной лесопогрузчик FuchsMHL 464 рисунок 4, техническая характеристика, которого представлена в таблице 3. Высота формируемого штабеля не должна превышать полуторной длины кряжа. Расстояние между штабелями должно быть не менее 1,0 м и укладка должна производиться на подштабельные прокладки.



Рисунок 4– Лесопогрузчика FuchsMHL 464

С целью придания древесине пластичных свойств, фанерное сырьё подвергается гидротермической обработке. Для этого на территории склада сырья имеются 10 железобетонных бассейнов.

Сырьё при помощи мостовых кранов загружается в бассейны гидротермической обработки при помощи строп



Рисунок 6 – Бассейн гидротермической обработки

Подогрев воды в бассейнах производится паром и горячей водой с теплообменников станции перекачки. Для подачи пара в бассейн используется две схемы: с котельной АФЗ и пар вторичного вскипания, образующейся на рекуператорах после сушилок шпона сушильно-сортировочного участка (вспомогательная схема, но в летний период может использоваться как основная). Во время гидротермической обработки сырья бассейны закрываются съемными крышками, которые изготовлены из деревянного бруса в два ряда. Крышки перемещаются с бассейна на бассейн при помощи крана. Загрузка сырья в бассейн должна производиться без перегрузов и перелива воды. Время вымачивания зависит от времени года. В зимний период в -20°C , время пропаривания составляет 30 часов, а в летний период в $+20^{\circ}\text{C}$, время пропарки составляет 18 часов, в остальные периоды не менее 24 часа

Сырье после гидротермообработки подается на столы подачи мостовыми кранами с грейферными захватами. Стропальщики вручную скатывают при помощи крючков по одному кряжу на продольные цепные транспортеры по которым сырье поступает на участок окорки-раскряжевки.

Использованные источники:

1. Технологический процесс производства фанеры <http://arkpf.ru/company>

Рыбак Г.В.
*студент магистратуры 2 курса
высшая инженерная школа
«Технология лесозаготовительных
и деревоперерабатывающих производств»
Северный (Арктический) федеральный университет
Россия, г. Архангельск*

**СВАЙНЫЕ ОПОРЫ ПРИМЕНЯЕМЫЕ
НА АО «АРХАНГЕЛЬСКИЙ ЦБК»**

Аннотация: в статье рассматриваются свайные опоры применяемые на Архангельском ЦБК

Статья посвящена свайным опорам на Архангельском ЦБК выявлены их недостатки, также представлены гидрологические характеристики реки и проведен анализ поставок лесоматериалов водным путем.

Ключевые слова: (Архангельский ЦБК, свайные опоры, гидрологические характеристики, поставка лесоматериалов)

Rybak G.V.
*graduate student
2nd year, Higher Engineering School "Technology of logging and wood
processing industries"
Northern (Arctic) Federal University
Russia, Arkhangelsk*

**PILED SUPPORT APPLIED TO ARKHANGELSK PULP AND
PAPER MILL JSC**

Annotation: the article discusses the pile supports used at the Arkhangelsk pulp and paper mill.

The article is devoted to the pile supports at the Arkhangelsk pulp and paper mill, their shortcomings were revealed, the hydrological characteristics of the river are also presented, and the analysis of timber deliveries by water is carried out.

Keywords: (Arkhangelsk pulp and paper mill, pile support, hydrological characteristics, timber supply)

АЦБК располагается на приустьевом участке реки Северная Двина, в 20 км вверх по течению от города Архангельск, на левом берегу реки Мечка-Полой. Координаты предприятия имеют значения 64°26' восточной долготы. Акватория лесного рейда располагается по реке вдоль всего комбината.

Полой – Мечка, используется предприятием для отстоя плотов и является левым рукавом реки Северная Двина. Его длина около 17 км, ширина при меженных уровнях варьируется в пределах от 300-400 м до 600-800 м. Глубина достигает отметок 10 м и более. Самые мелкие места, находятся у деревни Чевакино и в устьевой части потока, там минимальная

отметка глубины составляет 2.3 м.

1.1 Гидрологические характеристики. Режим уровня воды

В течение многих лет проводились наблюдения за уровнями воды на гидрологических постах ГКС Бакарица и Соломбала. Обработка результатов наблюдений проводилась согласно нулю 1881 г, отметка которого равна 0,968 м Балтийской Системы.

Для переноса характерных уровней воды от опорных постов ГКС в районе АЦБК у причала лесного рейда был открыт временный уровневый пост, который был введен в эксплуатацию 14 мая и закончил наблюдения 18 октября 1982 года. На рисунке 1 предоставлены расположения гидрологических постов.

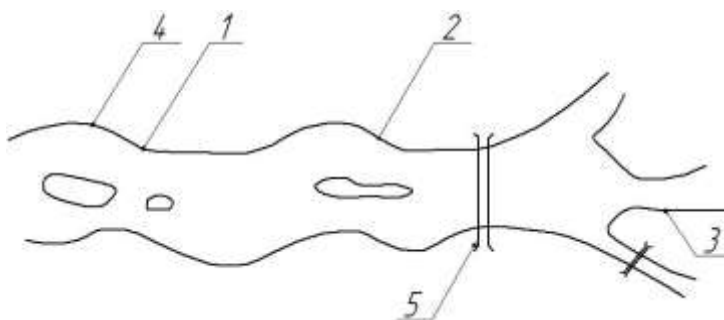


Рисунок 1 - Расположение гидрологических постов

1 – временный пост; 2 – гидрологический пост Бакарица; 3 – гидрологический пост Соломбала; 4 – деревня Мечка; 5 – город Архангельск

Режим уровней воды реки Северная Двина в районе расположения АЦБК отличается большой сложностью, это обусловлено тем, что участок реки впадает в Белое море, которое создает приливно–отливные явления, ветровые сгоны и нагоны.

Так как в Белом море наблюдаются приливно-отливные колебания уровней воды, то уровни реки Северная Двина зависят от них на большом расстоянии от устья (до 120...130 км).

В течение суток отмечается две полных и две малых воды. Приливно-отливная фаза в среднем длится 12 ч 29 м. При приливах у Соломбалы время роста и падения уровня воды примерно одинаково. Вверх по течению реки Северная Двина продолжительность падения и роста уровней воды меняется. Время роста у Бакарицы на 1 час меньше времени падения, а в реке Мечка-Полой на 1,5 – 2 часа. Это вызвано влиянием стока реки Северная Двина.

Ветровое воздействие на реке Северная Двина сопутствует сгонно-нагонным колебаниям, которые в свою очередь оказывают влияние на уровневый режим устьевое участка реки. Нагонные ветра преобладают в сентябре по октябрю и составляют 22,8 и 37,4 процентов. Сгонные ветра, преобладают так же в сентябре и октябрю и составляют 50 и 30 процентов. За период наблюдений наибольшей величиной нагонного подъема была отметка 1,88 м. 16 ноября 1957 г, а наибольшей величиной сгона отметка 0,80 м. На участке Полой – Мечка сгоны и нагоны имеют отметки на

0,20...0,30 м меньше.

1.2 Сезонные колебания уровней

За год отметки уровней воды реки Северная Двина в районе города Архангельск имеют два максимума и два минимума. Первый максимум наблюдается в период весеннего половодья с апреля по май это происходит в результате того, что значительно увеличивается сток, а так же дополнительными подпорными повышенными уровнями воды от заторов льда и нагонных ветров. Так же сток повышается и в осенний период от дождей и нагонных ветров, тогда и наблюдается второй максимум.

Так как в период весеннего максимума влияние на уровни более значительное по сравнению с осенним максимумом, то весенний максимум более четко выражен и превышает осенний.

В период с февраля по март и августа по сентябрь, сгонные ветра и сток значительно уменьшаются и поэтому в это время наблюдаются два минимума уровней воды.

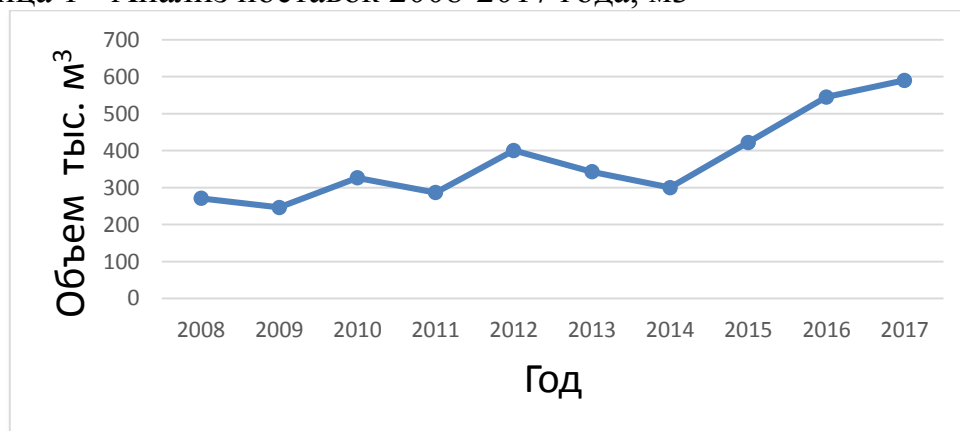
1.3 Анализ поставки лесоматериалов

В последние годы АО «Архангельский ЦБК» повышает объемы перевозок круглых лесоматериалов водными видами транспорта. Данный тип транспорта на относительно больших расстояниях является наиболее экономически целесообразным. Для примера на рис.1 приведен график поставок водными видами транспорта круглых лесоматериалов.

Для приема большего количества лесоматериалов плотным лесосплавом необходимо увеличить количество свайных опор. Для крепления прибывших плотов на плотостоянках используют различные типы опор.

Для предотвращения «обсушки» плотов их крепят к русловым свайным опорам. Выбор свайной опоры должен предусматривать величину расчетного усилия, наличие строительного материала, условия эксплуатации, физико-механические характеристики.

Таблица 1 - Анализ поставок 2008-2017 года, м³



По данному графику видно, что увеличивается количество поставляемых лесоматериалов водным видом транспорта.

Крепление плотов осуществляют на донные опоры или на свайные

опоры, свайные опоры представлены на рисунке 3.



Рисунок 2 – Крепление плота

По данному рисунку видно, что сила влечения плота больше чем удерживающая сила свайной опоры. Из этого можно сделать вывод, что необходимо заменить данные свайные опоры на другие с повышенной держащей силой.

Использованные источники:

1. Годовой отчет «Архангельский ЦБК» <https://www.appm.ru/about/>

*Рыбак Г.В.
студент магистратуры 2 курса
высшая инженерная школа
«Технология лесозаготовительных
и деревоперерабатывающих производств»
Северный (Арктический) федеральный университет
Россия, г. Архангельск*

**ПРИМЕНЕНИЕ РЕСУРСОСБЕРЕГАЮЩИХ ТЕХНОЛОГИЙ НА
ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ АРХАНГЕЛЬСКИЙ
ФАНЕРНЫЙ ЗАВОД**

Аннотация: в данной статье рассмотрена технология использования вторичного сырья от древесины на Архангельском фанерном заводе, также рассмотрен технологический процесс на погрузочно-разгрузочном складе.

Статья посвящена технологическому процессу использования вторичного сырья от древесины на Архангельском фанерном заводе

Ключевые слова: (ресурсосберегающие технологии на лесопромышленном предприятии, влажность топлива, применяемые конвейеры)

*Rybak G.V.
graduate student
2nd year, Higher Engineering School "Technology of logging and wood
processing industries"
Northern (Arctic) Federal University
Russia, Arkhangelsk*

**APPLICATION OF RESOURCE-SAVING TECHNOLOGIES AT
THE FOREST INDUSTRY ENTERPRISE ARKHANGELSK PLANT
PLANT**

Annotation: this article describes the technology of using recycled materials from wood at the Arkhangelsk plywood factory, also considered the technological process in the loading and unloading warehouse.

The article is devoted to the technological process of using recycled materials from wood at the Arkhangelsk plywood factory.

Keywords: (resource-saving technologies in a timber industry enterprise, fuel moisture, used conveyor)

Архангельский фанерный завод развивается, обновляет и увеличивает оборудование на предприятии вследствие чего увеличивается потребление электроэнергии. На данный момент предприятие закупает электроэнергию у сетевых компаний, что удорожает готовую продукцию. Эту проблему предприятие может решить путем установки котельной на древесной биомассе, а именно на сжигании отходов в процессе производства фанеры, данная котельная представлена на рисунке 1. Отходы от лущильных линий,

окорочных линий, такие как шпон-рванины, карандаши, кора от окорочных станков, опилок от раскряжевки, мелкая фракция и опилок от сортировки технологической щепы, некондиционное сырье.

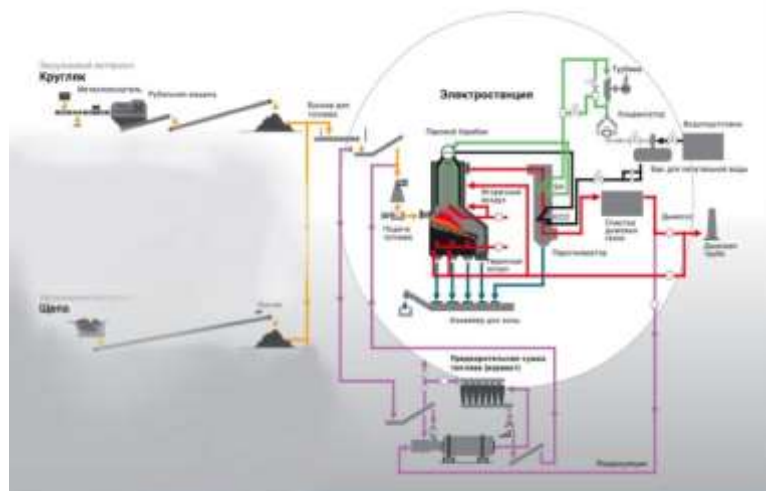


Рисунок 1 –Схема котельной

Установка котельных на древесной биомассе для производства экономически целесообразно, так как получение собственной электроэнергии из древесных отходов, которые раньше реализовались на Архангельский целлюлозно-бумажный комбинат (АЦБК).

При проектировании котельной стоит учитывать влажность топлива. Чем в топливе меньше влажности, тем эффективней процесс сжигания. Оборудование разделяют на три типа: для сжигания обогрешенного топлива влажностью 5-15%; для сухого топлива с влажностью 15-35%; для влажного топлива с влажностью 35-60%. Чем выше процент влажности топлива, тем дороже получение пара, необходимы производительные вентиляторы, нужна большая топка, в зимней период большая вероятность замерзания топлива, нужен более производительный котел и так далее. Также при выборе оборудования стоит учитывать зольность топлива.

Топливный склад проектируется в зависимости от выбранного топлива, размеру котельной и графиком поставки топлива. Объем склада обычно проектируют с расчетом на 48 часов работы котельной.

Подача топлива используются шнековые или скребковые транспортеры, более часто встречающийся вариант скребковый транспортер, так как они более прочны и не сильно прихотливы к топливу.



Рисунок 2 – Шнековый конвейер



Рисунок 3 – Скребковый конвейер

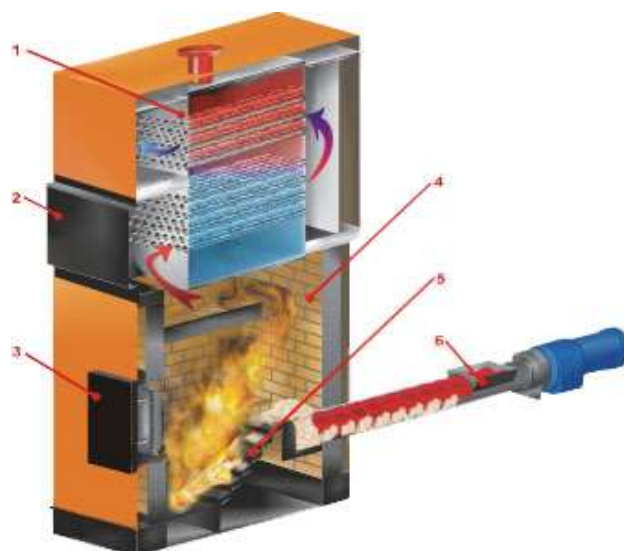
Склады оборудованы донными штанговыми гидравлическими толкателями, данные толкатели изображены на рисунке 4.



Рисунок 4 – Гидравлический толкатель (стокер)

Толкатель подает топливо на вал-рыхлитель для равномерной подачи топлива и необходим в случаях смерзания топлива. Вал выполняет функцию равномерной загрузки шнекового конвейера. Конвейер подает топливо в промежуточный бункер, находящийся над топкой или рядом с ней.

Выбор котла для сжигания щепы зависит от того какой процент влажности будет у щепы. Если у топлива процент влажности будет высок, то нужно рассматривать котел с предтопком, имеющего тяжелую обмуровку или с поверхностями нагрева, для обеспечения высокой температуры для полноценного сжигания щепы. При сжигании топлива с большим содержанием влаги образуется большое количество газов и требуется больше температура для испарения большого количества влаги в щепе. Принцип работы котла представлен на рисунке 5



1. теплообменник, 2. прочистной люк теплообменника, 3. топочная дверь 4. топка

5. колосниковая решетка 6. механизм подачи топлива

Рисунок 5 – Принцип работы котла

Для сжигания топлива необходим воздух, он делится на первичный и вторичный. Первичный воздух подается под решетку, для подсушки и газификации топлива, а также для сжигания топлива, которое не газифицировалось. Вторичный воздух подается отдельным вентилятором, он должен обеспечивать хорошее смешивание газов и воздуха. При сгорании топлива получаем пар и продукты сгорания. Продукты сгорания проходят этап отчистки, а пар идет в дальнейшую работу системы.

Для очистки дымовых газов есть несколько конструкций для удаления летучей золы:

- динамические (инерционные) золоуловители
- текстильные фильтры, изготавливаемые из волокна
- электрофильтры используется электростатические силы заряженных частиц
- водяные (мокрые) распыляется вода и смачивает частицы

Степень очистки выражается в отношении уловленной золы к общему объему золы.

Шлакоудаление, при горении щепы образуется зола. Зола делится на два типа топочную и летучую. Шлак и топочная зола удаляется механическим способом, летучая зола убирается дымовыми газами и очищается специальным оборудованием

Пар получаемый при сгорание топливо-воздушной смеси, идет по паропроводам и поступает в паровую турбину, в которой совершает работу. Потенциальная энергия пара воздействует на турбину, а это значит превращается в кинетическую. Турбина приводит в движение ротор трехфазного генератора переменного тока, который находится на одном валу с турбиной и вырабатывает энергию.

Поток пара поступает на криволинейные лопатки, закрепленные по

окружности ротора, воздействуя на них приводят во вращение ротор. В корпусе ротора встроены неподвижные лопадки они служат для нужного угла падения пара.

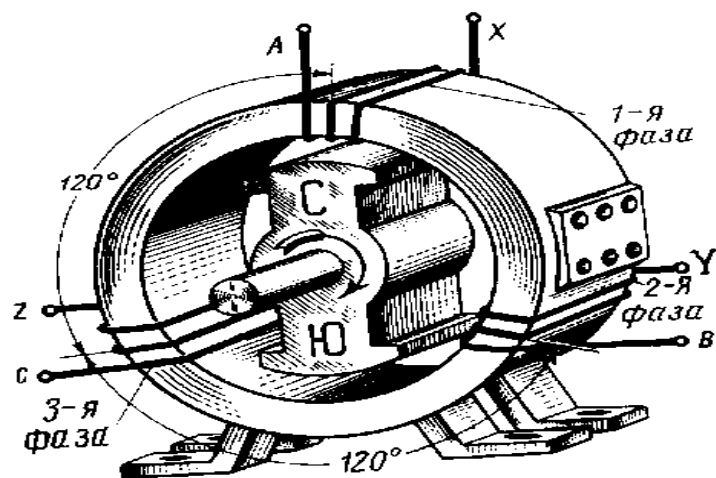


Рисунок 6 – Трехфазный генератор переменного тока

Он состоит из: электромагнита, вращающегося вместе с валом турбогенератора (это обмотка возбуждения). На данном рисунке электромагнит имеет 1 пару полюсов, а это значит, что для того, чтобы генератор выдавал частоту тока 50 Гц, он должен вращаться с частотой 3000 об/мин. (такие турбогенераторы называют быстроходными). 3-х обмоток статора, смещенных относительно друг друга на 120 градусов. Каждая обмотка – это фаза. Концы этих обмоток соединяются специальным образом

После паровой турбины водяной пар, имея уже низкое давление и температуру, поступает в конденсатор. Здесь пар с помощью охлаждающей воды, прокачиваемой по расположенным внутри конденсатора трубкам, превращается в воду, которая конденсатным насосом через регенеративные подогреватели подаётся в деаэратор

Деаэратор служит для удаления из воды растворённых в ней газов; одновременно в нём, так же как в регенеративных подогревателях, питательная вода подогревается паром, отбираемым для этого из отбора турбины. Деаэрация проводится для того, чтобы довести до допустимых значений содержание кислорода и углекислого газа в ней и тем самым понизить скорость коррозии в трактах воды и пара.

Деаэрированная вода питательным насосом через подогреватели подаётся в котельную установку. Конденсат греющего пара, образующийся в подогревателях, перепускается каскадно в деаэратор, а конденсат греющего пара подогревателей подаётся дренажным насосом в линию, по которой протекает конденсат из конденсатора.

Из этого можно сделать вывод, что необходимо установить котельную на древесной биомассе, а именно на сжигании отходов в процессе производства фанеры, для получения своего тепла и электроэнергии.

Использованные источники:

1. Использование котельных на древесной биомассе
<http://www.pkko.ru/index.php/pages/kotelnye-na-biotoplive>

Савастенок Я.А.
студент магистратуры 2 курса
факультет экономики и процессов управления
кафедра административного управления,
бухгалтерского учета и аудита
ФГБОУ ВО «Сочинский государственный университет»
Россия, г. Сочи

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА МАЛОГО БИЗНЕСА В РФ

Аннотация:

Данная статья посвящена вопросам государственной поддержки малого предпринимательства в Российской Федерации. Также в статье проанализированы основные направления поддержки малого бизнеса. Кроме того, в заключении статьи можно ознакомиться с основными факторами ухудшения ситуации в сфере малого и среднего бизнеса по оценкам предпринимателей.

Ключевые слова: *малый бизнес, государственная поддержка, поддержка малого предпринимательства в РФ, развитие предпринимательства.*

Savastenok Y.A.
student
2 course, faculty of Economics and management processes
Of the "Sochi state University»
Russia, Sochi

Annotation:

This article is devoted to the state support of small business in the Russian Federation. The article also analyzes the main directions of small business support. In addition, in the conclusion of the article you can get acquainted with the main factors of deterioration of the situation in the field of small and medium-sized businesses according to entrepreneurs.

Key words: *small business, state support, support of small business in Russia, development of entrepreneurship.*

Актуальность проблемы научного исследования. Малый бизнес — это без преувеличения, главный элемент рыночной системы, гармоничное развитие экономики без которого невозможно. Об этом свидетельствует то, что большинство развитых стран получили свое развитие благодаря инвестированию в малые предприятия. Государства предоставляют льготы и субсидии, позволяющие активным гражданам создавать инновационные предприятия, которые без государственной поддержки не продержались бы в самый сложный свой период, а именно, в первые годы существования. Малый бизнес является основополагающим фактором развития индустриального и постиндустриального общества, обуславливается это

увеличением темпов изменения рыночной конъюнктуры. Малые предприятия на порядок быстрее приспосабливаются к изменяющимся условиям, нежели крупные корпорации. Главная причина такого положения кроется в их стремлении к максимизации своей полезности, так, например, малое предприятие не может позволить себе лишнее оборудование или лишних сотрудников, которые будут обременять его.

Цель работы: изучить содержание и проблемы государственной поддержки малого бизнеса в РФ.

Для достижения поставленной цели необходимо решить ряд **задач**:

1. Провести теоретический анализ современного состояния изучаемой проблемы.
2. Провести теоретико-методологический анализ и систематизацию актуальных научно-исследовательских публикаций по теме исследования.
3. Провести сравнительный анализ российского и зарубежного опыта по теме исследования.
4. Провести анализ современного положения малого бизнеса в РФ.

Объект исследования – государственная политика в сфере предпринимательства в РФ.

Предмет исследования - государственная поддержка малого бизнеса в РФ.

План исследования.

1. Провести теоретический анализ современного состояния изучаемой проблемы.
2. Провести теоретико-методологический анализ и систематизацию актуальных научно-исследовательских публикаций по теме исследования.
3. Провести сравнительный анализ российского и зарубежного опыта по теме исследования.
4. Провести анализ современного положения малого бизнеса в РФ.

Методы исследования поддержки малого бизнеса в РФ:

- 1) теоретические: анализ литературных источников по теме исследования;
- 2) статистические: анализ статистических данных официальных источников;
- 3) диагностические: анкетирование собственников малого бизнеса по анкете собственной разработки.

Результаты. Проведенный теоретический и методологический анализ источников позволяет сделать вывод, что правительству России следует больше внимания уделять проблемам малого бизнеса, создавать благоприятные условия, такие как, например, низкая процентная ставка или возмещение средств, потраченных на исследования.

Государственная поддержка в сфере предпринимательства в основном направлена на малый и средний бизнес вплоть до его перехода в разряд крупного.

Выводы. Сущность поддержки малых предприятий со стороны

государство основана на трех направлениях, таких как:

1. Информационное и консультационное сопровождение в процессе создания и на начальном этапе деятельности.
2. Финансовая поддержка новых, только созданных, или создаваемых хозяйствующих субъектов малого предпринимательства и предоставление данным субъектам соответствующих льгот;
3. Техническая, технологическая, научная помощь хозяйствующим субъектам с малой финансовой базой.

На сегодняшний день, в условиях нестабильной экономической обстановки в России, малые предприятия испытывают большие трудности в осуществлении своей деятельности.

Основными факторами ухудшения ситуации в сфере малого и среднего бизнеса по оценкам предпринимателей явились: нехватка собственных денежных средств, неплатежеспособность потребителей продукции, недостаточное развитие рынков сбыта, нестабильность правовых норм и налоговой политики, существенное снижение темпов роста рынков сырья и материалов.

Использованные источники:

1. Буров В. Ю. Основы предпринимательства: учеб. пособие. Чита, 2017. 441 с.
2. Бюджетные ассигнования в инновационную экономику/ Пайкович П.Р.// Экономика и предпринимательство. 2014. № 4-1 (45-1). С. 131-134.
3. Маковлева Е.Е. Анализ практики государственных и муниципальных закупок у субъектов малого предпринимательства// Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». – 2016. - №2. - Том 8. – С. 1-17.
4. Мамедова Н.А. Малый бизнес в рыночной среде. - М.: ЕАОИ, 2013. - С.112
5. Малое и среднее предпринимательство в России. 2015: стат. сб. / М19 Росстат. М., 2015. 96 с
6. Малое и среднее предпринимательство в России. 2017: Статистический сборник. / Росстат. – М., 2017. – 78с.
7. Экономическое содержание и назначение государственных внебюджетных фондов/ Пайкович П.Р., Горохов А.А.// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2017. № 1 (19). С. 266-271.

*Савельева Л.С.
студент магистратуры 2 курса
факультет филологии и массовых коммуникаций
Забайкальский государственный университет
Россия, г. Чита*

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КРИМИНАЛЬНОЙ ТЕЛЕВИЗИОННОЙ ЖУРНАЛИСТИКИ

Аннотация:

В статье дается оценка влияния телевизионного контента на зрителя. Телевидение в России сегодня явление противоречивое где, как в зеркале отражаются проблемы, существующие в обществе. Как мощное оружие этот самый крупный канал связи способен нести разрушающую функцию. В начале двадцать первого столетия криминальная проблематика по-прежнему вызывает у населения страны повышенный интерес.

Ключевые слова: Телевидение, контент, рейтинги, криминал, негативные последствия, разрушающие функции, механизмы борьбы.

*Savelyeva L.S.
postgraduate student
2nd year Faculty of Philology and mass communication
Transbaikal State University
Russia, Chita*

MAINSTREAM PROBLEMS OF CRIMINAL BROADCAST JOURNALISM

Annotation:

The article estimates the influence of TV content on the viewer. Television in Russia is a contradictory phenomenon where problems existing in society are reflected as if in the mirror. Being the powerful weapon this biggest link is able to possess the crushing function. At the beginning of the twenty-first century the criminal topic is still causing a huge interest in the country's population.

Key words: television, content, ratings, crime, negative implications, crushing functions, fight mechanisms.

В современной России без доходов от рекламных продуктов, выпускаемых посредством телевизионных средств массовой информации, не может существовать практически ни один телевизионный канал. Учредителям таких ресурсов для поддержания зрительского интереса приходится прибегать к всё новым схемам привлечения аудитории. Во время развития клипового мышления, аудитории необходимо не только видеть картинку. Контент должен быть не только качественным, но и удовлетворять потребности аудитории. Сенсационность, шокирующие подробности, драма, кровавая картинка, — вот то, что цепляет современную аудиторию. При этом важно отметить, что такой контент рассчитан на массовую культуру.

Поскольку у данной аудитории притуплено критическое мышление.

Одним из таких «рейтинговых крючков», способствующих привлечению внимания аудитории, сегодня полноценно можно назвать криминальную журналистику. Ежедневно в нашей стране только на трёх наиболее просматриваемых каналах, таких как «Первый», «Россия-1» и «НТВ» выходят десятки сюжетов и передач об убийствах, ограблениях, изнасилованиях, мошенничестве. Продюсеры и руководство самых просматриваемых ресурсов не только не собираются уменьшать количество выходящих в свет негативных новостей, но и напротив размещают в своем эфире кадры всё более жестоких преступлений, смакуя и по крупицам воссоздавая детали событий. Многочисленные исследования медиавоздействия на аудиторию как российских, так и зарубежных ученых сегодня доказывают, что обилие информации об убийствах, серийных маньяках, заполненные сценами насилия, негативно влияют на психологическое состояние [1]. Так, исследователь в области масс - медиа Е. Поликарпова [2] анализирует функции электронных СМИ и приходит к выводу, что СМИ в современном обществе выполняют не только позитивные аксиологические функции, но и негативные. В современном обществе весьма эффективно функционирует социальная машина манипуляции общественным сознанием, представляющая собой набор технологий господства, одним из существенных элементов которого являются СМИ [3].

При этом сократить количество криминального контента в современных СМИ, тем самым сокращая негативное воздействие на аудиторию, возможно. Однако, к таким радикальным методам современные средства массовой информации не готовы прибегнуть. Во-первых, такой продукт создаёт высокие рейтинги, во-вторых, эти темы невероятно интересны зрителю более того, зачастую они отражают объективную картину мира, существующую в обществе и культуре нашей страны. Механизм зрительского внимания объясняют психологи: «Три темы цепляют людей на уровне глубинного подсознания – тема смерти, размножения и то, что вызывает рефлекс новизны. В психологии широко известен эксперимент: если человеку быстро-быстро показывать много самых разных картинок, он запомнит картинки про смерть, продолжение рода или что-то совершенно неожиданное» [4].

Любой информации об угрозе жизни обеспечен животный интерес. Она провоцирует на реакцию «беги или сражайся». Иными словами, подобная информация проникает в глубинное сознание индивида и вызывает у него естественный инстинкт самосохранения. Одних зрителей криминальные передачи заставляют мобилизоваться, других – больше ценить свое безопасное положение. Зрители/слушатели/читатели будут говорить, что такого сорта информация им не нравятся, но всегда будут их смотреть, – это своего рода зависимость.

Существует несколько теорий, которые объясняют популярность

криминальных сюжетов на телеканалах. Во время просмотра сцен насилия некоторые люди не пугаются, а испытывают неподдельный интерес — такие люди и составляют «костяк» любителей остросюжетных историй. Их влечет все таинственное и неизведанное. Причем зачастую среди такой категории людей развивается такой тип личности как некрофил. Индивид, просматривающий криминальную хронику, находится в состоянии эйфории. В конце просмотра зритель понимает, что экранизированная ситуация произошла не с ним, а увиденные события научат его бдительности в будущем. Криминальные новости вызывают сильные эмоции у аудитории, поэтому популярность этого жанра обусловлена и тем, что люди пытаются пережить новые ощущения [1].

В начале двадцать первого столетия криминальная проблематика по-прежнему вызывает у населения страны повышенный интерес. По данным ВЦИОМ в России весной 2000 года криминальная тематика в СМИ занимала 63,9% места среди иных тем. Особое значение придается информации, которая может вызвать большой общественный резонанс. Сегодня на телевидении теме криминала уделяется особое место, на эту тему снимают передачи: «Честный детектив», «Человек и закон», «Чрезвычайное происшествие», «Дежурная часть», в Забайкалье - «Время «Ч»». Сегодня зритель все больше склоняется к развлекательным передачам, ток-шоу. И в этой направленности тема криминала не осталась в стороне. На российских телеканалах стали демонстрировать постановочные заседания суда: «Суд идет», «Суд присяжных».

С точки зрения воздействия медиатекстов на аудиторию их можно разделить на: тексты, рассчитанные на одновременное воздействие и на конкретные социальные институты или конкретных лиц, и на сознание массовой аудитории; тексты, рассчитанные на воздействие на сознание массовой аудитории и принципиально рассчитанные на немедленный отклик какого-либо лица или социального института; тексты, требующие в результате немедленной реакции вмешательства в реальную действительность, но не рассчитанные на воздействие на сознание массовой аудитории; тексты нейтральные, информирующие, просвещающие и не рассчитанные на немедленную реакцию. Если говорить о региональных СМИ, здесь в основном журналистские медиатексты криминальной направленности можно отнести преимущественно к последней разновидности медиатекста. Однако не всегда нейтрально направленный медиатекст воспринимается аудиторией. Так, в 2017 году забайкальские СМИ рассказали о распространившемся на просторах интернета видеоролике, где сверстники жестоко избивают девушку. Реакция аудитории была непредсказуемой. На участников кровавой драки была объявлена откровенная охота. Подростки боялись покинуть пределы собственных квартир. В их адрес были направлены многочисленные угрозы. Рядом с домами школьников, избивающих сверстницу, дежурили сотрудники правоохранительных органов. Все это доказывает то, что медиатекст влияет

на массовое сознание аудитории. Причем как одномоментно, так и продолжительно. На протяжении десятилетий журналисты формировали картину мира. В советское время она была «радужной». Тогда цензура запрещала распространять негативную информацию. Это привело к тому, что советский человек был убежден, что в стране нет коррупции, убийств, воровства. Зато просочившаяся информация в зарубежных странах вызывала противоположную реакцию.

Как и тогда, сегодня СМИ влияют на аудиторию. Они способны не только сформировать определенную картину современной действительности, но и направить аудиторию в определенное русло. Сегодня информационную войну можно поставить в один ряд с реальными боевыми действиями. Сегодня массмедиа широко использует в своих текстах различные методы манипуляции.

Зрителей привлекают «жестокие картины», они удовлетворяют жажду поиска правды и справедливости, неотвратимости наказания за совершенное преступление. Люди, когда - либо становившиеся жертвами насилия (нападение хулиганов, обиды детства, непонимание родителей и школы) склонны вновь и вновь возвращаться к травмирующей ситуации. Есть те, кто подсознательно проецирует на себя образ жертвы, в реальной жизни создавая вокруг себя условия для совершения преступления. Этим феноменом наравне с психологами занимаются ученые и юристы. В криминалистике особое внимание уделяется науке о жертвах - виктимологии.

Сегодня в общении с аудиторией журналисты используют массу речевых приемов, например, стараются не только искусственно преувеличить то или иное событие, но и использовать определенные слова: жаргонизмы, профессионализмы, просторечия. Журналист стремится быть ближе к аудитории, но не с целью быть понятым, а с целью показать, что он находится с человеком как бы «на одной волне». Если в СМИ публикуется информация криминального характера, здесь журналист зачастую использует массу профессиональных слов: оперативные действия, сводки, розыскные мероприятия и т. д. А также нередко и эмоционально окрашенные слова: душегуб, скотократ, насильник, истязатель, ревнивец, тиран и т. д. Для наиболее полной картины речевого воздействия на аудиторию мы разберем некоторые материалы забайкальских журналистов, работающих в телевизионных СМИ («Альтес», «Заб24», «Россия-1»).

Любой медиатекст имеет свои определенные «каноны», свои клише. Криминальная журналистика не исключение. Здесь есть свои определенные жанры, свои технологии. Специфика криминальной журналистики устроена таким образом, что технологии так или иначе, способны создать у аудитории атмосферу страха. В данном случае под технологией страха мы понимаем дискомфорт и неуверенность, которую испытывает человек после подобного рода информации. Человек на подсознательной уровне начинает бояться. Не всегда эта боязнь осознана. Она выстраивается на уровне инстинкта

самосохранения. Сегодня новость — это временное создание информационной асимметрии. Симметричное сообщение перестает быть новостью. Чем более событие негативно и неординарно, тем больше вероятность для него стать объектом интереса со стороны СМИ. В современной журналистике есть несколько жанров, которые в итоге создают атмосферу страха у аудитории.

Так, в последнее время стал популярен жанр «слэшер». Он соединяет в своем формате два ключевых инстинкта человека: сексуальный и агрессивный. Потенциальный реципиент СМИ оказывается погруженным в закрытый ранее для него мир: срываются покровы смерти. Этот прием в психологии журналистики получил название «устранение рамп» — уничтожение священных табу, принятых человеческой душой. Так, в современном медиапространстве существуют десятки передач, основанных на жанре «слэшер». Начиная от правовых информационных выпусков: «Дежурная часть», «Время «Ч»», «Человек и закон», «Зона права», заканчивая тематическими передачами: «Военная тайна», «Специальный корреспондент», «Территория заблуждений».

У современного зрителя просто не осталось шанса выбирать телевизионный продукт. Даже каналы, которые специализируются на развлекательном контенте научились ловко вплетать в свою сетку вещания сериалы, пропагандирующие, так называемую криминальную романтику, проекты или реалити — шоу с элементами реконструкции картины преступления. Как пример, одна из самых рейтинговых, развлекательных программ российского телевидения — «Битва экстрасенсов» выходящая в эфир телеканала «ТНТ». Практически в каждом выпуске зрителям рассказывают о жестоком преступлении, убийстве, суициде. Такой синтез и смешивание разных жанров даёт понимание, что криминал в эфире не только не будет искоренён, а напротив — приобретет лишь новые грани не подконтрольные государству и законам этики, морали и нравственности.

Безусловно, кроме деструктивного влияния криминальных новостей на самого зрителя, общая картина реальности, которая складывается ежедневно, представляет образ бандитской России, где царит беззаконие, криминал, страна находится в экономическом и социальном кризисе. Наркотики, суррогатный алкоголь, «оборотни в погодах», насильники и убийцы — всё это занимает, как минимум 50% эфира любой информационной программы. Таким образом, вытесняя новости положительного характера. У зрителя устойчиво формируется мнение, что он живет в стране, где нет справедливости, будущего и перспектив. Все это наносит масштабный урон целой нации. Молодое и поколение деградирует. Передачи и сериалы такие, как «Зона», «Побег», «Бригада», «Мурка» прививают молодёжи ложные идеалы, происходит подмена понятий, криминал представляется не как, что-то противоправное, а, как мечта, как образ жизни, к которому стоит стремиться. Яркий пример, фильм «Детки» телеканала НТВ, рассказывающий о так называемом «АУЕ» — «Арестантский Уклад Един».

По мнению автора фильма Инны Осиповой «АУЕ» процветает в Забайкалье, подростки живут по тюремным понятиям, собирают деньги для криминальных авторитетов и считают это неким правилом, нормой жизни.

Телевидение в России сегодня явление противоречивое где, как в зеркале отражаются проблемы, существующие в обществе. Как мощное оружие этот самый крупный канал связи способен нести не только разрушающую функцию на зрителя, но и приносить реальную пользу. Именно потому было бы правильнее, если бы учредители ТВ - каналов все же дифференцировали ту информацию, которая потоком выливается на обширную аудиторию страны. К примеру, ограничили показ информационных передач, содержащих сцены насилия и жестокости в дневных эфирах, распределив материалы по сетке вещания с 22 часов до 6 утра. Приоритет должен быть отдан новостям о перспективах страны, международному сотрудничеству, должна произойти переоценка ценностей.

Изменение действующего законодательства – еще один механизм борьбы с преобладанием криминальной информации в отечественном телевизионном контенте. При этом, за нарушения такого законодательства, для учредителей СМИ, необходимо разработать достаточно жесткие санкции. Возможно, в данном случае, оправданно было бы и создание особого контролирующего органа, такого, как например, совет по телевизионной этике. Именно он выступал бы посредником между учредителем канала и зрителем. И прежде, чем выпускать в эфир тот или иной материал, совет предоставлял бы заключение, о том насколько эта информация безопасна и какое влияние может оказать на аудиторию.

Кроме того, нельзя не принимать во внимание такое понятие, как «журналистская этика». В данном случае, журналист должен в медиатексте преподносить образ преступника в соответствии с реальностью, а не описывать его как национального героя и преступления совершенные им расценивать как деяния, за которые в нашем государстве неминуемо, наступит суровое наказание.

Использованные источники:

1. «Покажут ли убийство в прямом эфире» URL: https://www.gazeta.ru/2006/03/07/oa_191290.shtml
2. Долгина Е. С., Ситникова М. Ю. Криминальная журналистика: теоретический аспект // Молодой ученый. — 2015. — №7. — С. 1111-1114.
3. Осипова И. Фильм «Детки» // Официальный сайт телеканала «НТВ». URL: http://www.ntv.ru/peredacha/NT_videnie/m54064/o406059/video/
4. Поликарпова Е. Аксиологические функции масс-медиа в современном обществе. М., 2002.
5. Суховеева И.А. Криминальные программы на ТВ: влияние на образ современной России. URL: <http://www.relga.ru/Environ/wa/Main?textid=1162&level1=main&level2=articles>
6. Шайхитдинова С. К. Смерть в телевизионных новостях: границы допустимого. — Казань, 2013. (с.183)

Сазонова Н.Е.
студент 2 курса
направление «Экономика»
научный руководитель: Лаптева Е.В., к.э.н.
Оренбургский филиал
РЭУ им.Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ ПРОЦЕССА БРАЧНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Статья посвящена статистическому анализу процесса брачности в России. Автором изучена динамика данного показателя, осуществлено его прогнозирование на 2017-2022 гг.

Ключевые слова: брачность, разводимость, прогнозирование, корреляционно-регрессионный анализ.

Sazonova N.E.
Student 2 course, the direction of "Economics"
Orenburg branch of REU im.G.V. Plekhanov, Orenburg
Supervisor: Lapteva E.V.
Candidate of Economic Sciences
Orenburg branch of the University of Economics named after G.V.
Plekhanov, Orenburg

STATISTICAL STUDY OF THE MARRIAGE PROCESS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: The article is devoted to the statistical analysis of the marriage process in Russia. The author studied the dynamics of this indicator, carried out its forecasting for 2017-2022.

Keywords: marriage rate, divorce rate, forecasting, correlation and regression analysis.

Актуальность выбранной темы заключается в том, что в настоящее время наблюдается изменение ценностных ориентаций молодежи в области семьи и брака, появляются новые формы взаимоотношений молодежи, повысился возраст вступления в брак среди молодежи, а также увеличилось число разводов, причем не только среди молодежи, но и среди взрослого населения России. Все вышеуказанные изменения оказывают довольно значимое влияние на устойчивость такого социального института как семья. В связи с указанным выше, можно сделать вывод о том, что исследование тенденций процессов брачности и разводимости в современных условиях является довольно актуальным.

Проанализируем число заключенных браков за период 1994 – 20017 гг. Наглядно динамика данного показателя представлена на рисунке 1.

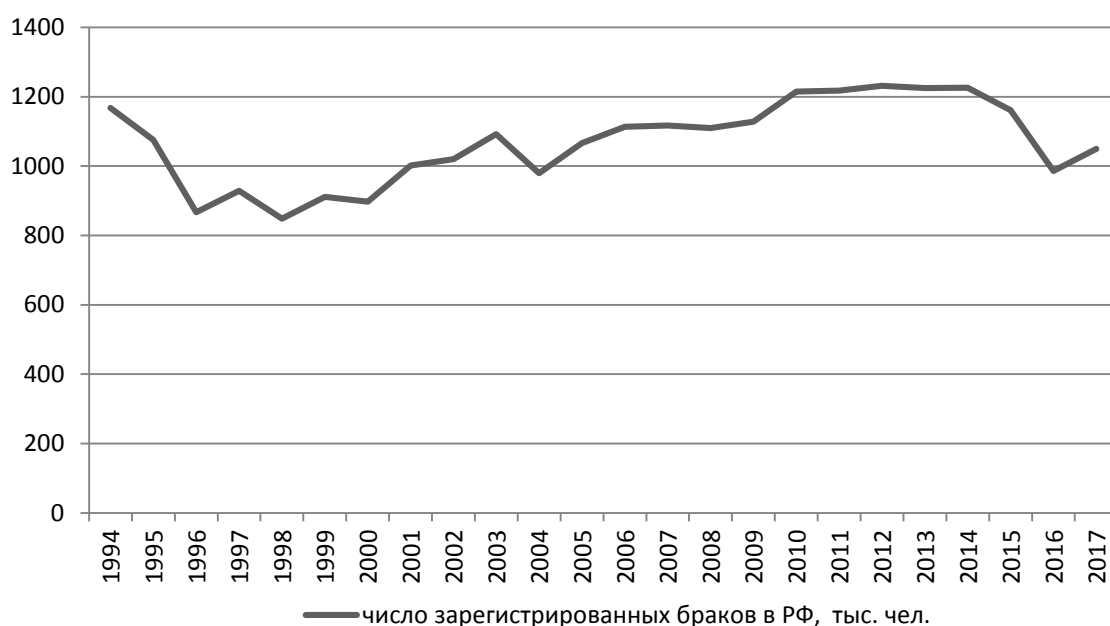


Рисунок 1 – Число зарегистрированных браков в Российской Федерации, тыс.чел.

Составлено автором по данным из источника [4]

Визуальный анализ рисунка 1 позволяет сделать вывод о том, что наименьшего значения показатель достиг в 1998 году (848,7 тыс.чел.), наибольшего – в 2012 году (1231,8 тыс.чел.). Показатель брачности демонстрировал постепенный рост количества зарегистрированных браков начиная с 1994 года и по 2012 год. Однако на следующие года можно заметить тенденцию снижения количества зарегистрированных браков в Российской Федерации. Данная тенденция была обусловлена сложной экономической ситуацией в стране, вызванной введенными санкциями, направленными против Российской Федерации.

Рассмотрим основные показатели динамического ряда заключенных браков (таблица 1).

По данным таблицы 1, наибольший абсолютный прирост по цепной системе наблюдался в 2001 году (104,3 тыс.чел.), наименьший – в 1996 году (-208,5 тыс.чел.). По базисной системе наибольший абсолютный прирост был зафиксирован в 2012 году (63,5 тыс.чел.), наименьший – в 1998 году (-319,6 тыс.чел.). Наибольший темп роста по цепной системе отмечался в 2001 году (в 1,12 раза), наименьший – в 1996 году (в 0,8 раза). По базисной системе наибольший темп роста наблюдался в 2012 году (в 1,05 раза), наименьший - в 1998 году (в 0,73 раза).

Таблица 1 – Основные показатели динамического ряда официально заключенных браков

год	t	ty	Абсолютный прирост, тыс.чел.		Темп роста, раз		Темп прироста, раз	
			цепной	базисный	цепной	базисный	цепной	базисный
1994	1	1168,3	-	-	-	-	-	-
1995	2	1075,2	-93,1	-93,1	0,9203	0,9203	7,969	7,969
1996	3	866,7	-208,5	-301,6	0,8061	0,7418	19,392	25,815
1997	4	928,4	61,7	-239,9	1,0712	0,7947	-7,119	20,534
1998	5	848,7	-79,7	-319,6	0,9142	0,7264	8,585	27,356
1999	6	911,2	62,5	-257,1	1,0736	0,7799	-7,364	22,006
2000	7	897,3	-13,9	-271	0,9847	0,7680	1,525	23,196
2001	8	1001,6	104,3	-166,7	1,1162	0,8573	-11,624	14,269
2002	9	1019,8	18,2	-148,5	1,0182	0,8729	-1,817	12,711
2003	10	1091,8	72	-76,5	1,0706	0,9345	-7,060	6,548
2004	11	979,7	-112,1	-188,6	0,8973	0,8386	10,267	16,143
2005	12	1066,4	86,7	-101,9	1,0885	0,9128	-8,850	8,722
2006	13	1113,6	47,2	-54,7	1,0443	0,9532	-4,426	4,682
2007	14	1117,4	3,8	-50,9	1,0034	0,9564	-0,341	4,357
2008	15	1109,4	-8	-58,9	0,9928	0,9496	0,716	5,042
2009	16	1127,8	18,4	-40,5	1,0166	0,9653	-1,659	3,467
2010	17	1215,1	87,3	46,8	1,0774	1,0401	-7,741	-4,006
2011	18	1218,2	3,1	49,9	1,0026	1,0427	-0,255	-4,271
2012	19	1231,8	13,6	63,5	1,0112	1,0544	-1,116	-5,435
2013	20	1225,6	-6,2	57,3	0,9950	1,0490	0,503	-4,905
2014	21	1226,1	0,5	57,8	1,0004	1,0495	-0,041	-4,947
2015	22	1161,1	-65	-7,2	0,9470	0,9938	5,301	0,616
2016	23	985,8	-175,3	-182,5	0,8490	0,8438	15,098	15,621
2017	24	1049,8	64	-118,5	1,0649	0,8986	-6,492	10,143

Источник: расчеты автора, проведенные в MS Excel, на основе данных из источника [4]

Средний абсолютный прирост прибыли страховых организаций за анализируемый период составил -4,9 тыс.чел, средний темп роста – 95,69%, средний темп прироста равен -4,31%.

Осуществим прогнозирование числа официально заключенных браков на 2018, 2019, 2020, 2021 и 2022 гг. с помощью линий тренда, выбранных по наибольшему коэффициенту аппроксимации R².

В таблице 2 представлены промежуточные данные, необходимые для определения тенденции в исходном временном ряду.

Таблица 2 – Данные для определения тенденции по критерию серий, основанному на медиане выборки

год	число зарегистрированных браков в РФ, тыс. чел.	t	(tm-t с чертой)^2	Y с крышечкой	(y-y с крышечкой)^2	t-tcp	(t-tcp)^2
1994	1168,3	1	132,25	940,084	52082,54	-11,5	132,25
1995	1075,2	2	110,25	953,816	14734,08	-10,5	110,25
1996	866,7	3	90,25	967,196	10099,45	-9,5	90,25
1997	928,4	4	72,25	980,224	2685,73	-8,5	72,25
1998	848,7	5	56,25	992,9	20793,64	-7,5	56,25
1999	911,2	6	42,25	1005,224	8840,51	-6,5	42,25
2000	897,3	7	30,25	1017,196	14375,05	-5,5	30,25
2001	1001,6	8	20,25	1028,816	740,71	-4,5	20,25
2002	1019,8	9	12,25	1040,084	411,44	-3,5	12,25
2003	1091,8	10	6,25	1051	1664,64	-2,5	6,25
2004	979,7	11	2,25	1061,564	6701,71	-1,5	2,25
2005	1066,4	12	0,25	1071,776	28,90	-0,5	0,25
2006	1113,6	13	0,25	1081,636	1021,70	0,5	0,25
2007	1117,4	14	2,25	1091,144	689,38	1,5	2,25
2008	1109,4	15	6,25	1100,3	82,81	2,5	6,25
2009	1127,8	16	12,25	1109,104	349,54	3,5	12,25
2010	1215,1	17	20,25	1117,556	9514,83	4,5	20,25
2011	1218,2	18	30,25	1125,656	8564,39	5,5	30,25
2012	1231,8	19	42,25	1133,404	9681,77	6,5	42,25
2013	1225,6	20	56,25	1140,8	7191,04	7,5	56,25
2014	1226,1	21	72,25	1147,844	6124,00	8,5	72,25
2015	1161,1	22	90,25	1154,536	43,09	9,5	90,25
2016	985,8	23	110,25	1160,876	30651,61	10,5	110,25
2017	1049,8	24	132,25	1166,864	13703,98	11,5	132,25

Источник: расчеты автора, проведенные в MS Excel, на основе данных из источника [4]

Осуществим построение линий тренда. Типы линий тренда с указанием коэффициентов детерминации представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Типы линий тренда с указанием коэффициента детерминации

Форма тренда	Модель	R ²
Линейная	$\tilde{y}_t = 9,838x + 945,2$	0,333
Логарифмическая	$\tilde{y}_t = 62,56 \ln(x) + 925,3$	0,186
Полиномиальная	$\tilde{y}_t = -0,176x^2 + 14,26x + 926$	0,337
Степенная	$\tilde{y}_t = 924,6x^{0,060}$	0,188
Экспоненциальная	$\tilde{y}_t = 943,1e^{0,009x}$	0,335

Источник: расчеты автора, произведенные в MS Excel

Из таблицы 3 выберем полиномиальную линию тренда, поскольку у нее высокий коэффициент R², и надежность основного параметра полиномиального (2-й степени) тренда подтверждается.

Прежде, чем перейти к прогнозированию, необходимо проверить надежность основного параметра тренда.

Надежность коэффициента роста при экспоненте (a1) проверяется с помощью методики Е.М.Четыркина. В ней проверяется отличие от нуля логарифма среднего коэффициента изменения, с учетом СКО логарифмов

фактических уровней от логарифмов уровней тренда.

На основе проведенных расчетов можно сделать вывод о том, что параметр экспоненциального тренда надежен, так как расчетное значение критерия Стьюдента (13,18) превышает табличное (3,44). Следовательно, прогнозирование на основе полиномиальной линии тренда возможно.

Точечные прогнозы прибыли страховых организаций и верхняя и нижняя границы прогнозов представлены в таблице 4.

Таблица 4 – Прогноз величины числа зарегистрированных браков в Российской Федерации по уравнению тренда, тыс. чел.

Годы	Нижняя доверительная граница прогноза	Прогноз	Верхняя доверительная граница прогноза
2018	1083,502	1172,5	1261,497
2019	1088,786	1177,784	1266,781
2020	1093,718	1182,716	1271,713
2021	1098,298	1187,296	1276,293
2022	1102,526	1191,524	1280,521

Источник: расчеты автора, произведенные в MS Excel

Графически результат прогнозирования отображен на рисунке 2.

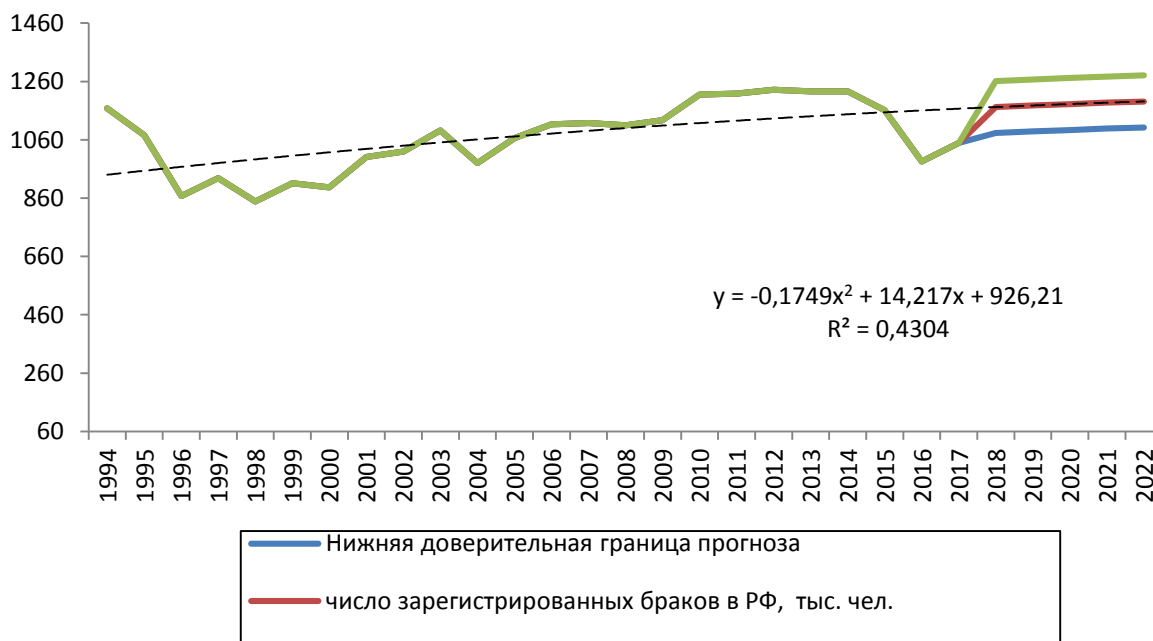


Рисунок 2 – Прогноз величины числа зарегистрированных браков в Российской Федерации по уравнению тренда, тыс. чел.

Составлено автором в редакторе MS Excel

Это означает, что тренд в 2018 г. пройдет через точку с ординатой 1172,5 тыс. чел., в 2019 г. – через точку 1177,784 тыс. чел., а в 2020 г. – через точку 1182,716 тыс. чел., в 2021 – через точку 1187,296 тыс. чел., в 2022 году – через точку 1191,542 тыс. чел..

По результатам прогнозирования можно сделать следующие выводы: при условии сохранения тенденции, с вероятностью 95% в 2018 году величина числа зарегистрированных браков будет находиться в интервале от 1083,5 тыс.чел. до 1261,5 тыс.чел.; в 2019 году – от 1088,8 тыс.чел. до 1266,8 тыс.чел. ;в 2020 году – от 1093,7 тыс.чел. до 1271,7 тыс.чел.; в 2021 году – от 1098,3 тыс.чел. до 1276,3 тыс.чел.; в 2022 году – от 1102,5 тыс.чел. до 1280,5 тыс.чел..

Использованные источники:

1. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Дифференциация регионов России по уровню финансового потенциала домашних хозяйств // Экономика и предпринимательство. - № 1-1 (66-1). – 2016. –С. 473-480.
2. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Структурно-динамический анализ трудовых ресурсов // Синергия науки. – 2017. -№ 11. –С. 128-155.
3. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Статистическое исследование трудовых ресурсов России на основе многомерных статистических методов // Аллея науки. – 2017. – Т.4. - № 9. –С. 225-235.
4. Лаптева Е.В. Статистический анализ и прогнозирование уровня доходов населения в Российской Федерации // Интеллект. Инновации. Инвестиции. – 2016. - № 12. – С. 64-69.
5. Лаптева Е.В. Статистическое исследование уровня сберегательной активности населения Российской Федерации // Вестник Оренбургского государственного университета, 2015. -№ 13(188). – С.53-59.

*Салиева А.С.
студент группы М-б-о-162
Рощина Ю.В., к.э.н.
доцент*

*ФГАОУ ВО «Крымский федеральный
Университет им В. И. Вернадского»
Россия, г. Симферополь*

АУДИТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ

Аннотация

На данный момент аудит финансовых результатов имеет огромное значение в деятельности предприятия. Финансовый результат компании является основным индикатором успешности ее деятельности. Аудит финансовых результатов осуществляется для подтверждения правильности отражения финансового результата в бухгалтерском учете, а также соблюдения положений соответствующих нормативных актов. Именно это и определяет актуальность исследования вопросов аудита финансовых результатов.

Ключевые слова

Аудит, предприятие, управление, финансовый результат, прибыль, убыток, экономическая эффективность, валовой доход, аудитор.

*Salieva A.S.
студент группы М-б-о-162
ФГАОУ ВО «Крымский федеральный
Университет им В. И. Вернадского», Simferopol
Roshchina Ju.V., к.э.н.
доцент*

*ФГАОУ ВО «Крымский федеральный
Университет им В. И. Вернадского», Simferopol*
AUDIT OF FINANCIAL RESULTS

Annotation

At the moment, the audit of financial results is of great importance in the activities of the enterprise. The financial result of the company is the main indicator of its success. Audit of financial results is carried out to confirm the correctness of the financial result in accounting and compliance with the provisions of relevant regulations. This is what determines the relevance of the study of the audit of financial results.

Keyword

Audit, enterprise, Management, financial result, profit, loss, economic efficiency, gross income, auditor.

Аудит – деятельность, связанная с проверкой бухгалтерского учета и финансовой отчетности деятельности компании, носящая самостоятельный

характер, главная цель которой является выражение мнения о достоверности бухгалтерской финансовой отчетности.

Сегодня у научного сообщества нет однозначного определения финансового результата, однако все без исключения сходятся в том, что финансовый результат – прибыль или убыток компании по сути являющаяся результатом деятельности этой компании [1, с. 6]. Главной целью аудита финансовых результатов является выражение мнения о достоверном и правильном отражении прибыли в бухгалтерском, а также в налоговом учете, правомерности распределения и использования прибыли, которая в последствии выплаты всех налоговых сборов остается в распоряжении организации.

К финансовым результатам относятся два вида показателей – абсолютные и относительные. К абсолютным показателям относятся:

- прибыль и убыток от реализации продукции или оказания услуг;
- доходы и расходы от внереализационных операций;
- валовой доход;
- чистая прибыль.

К относительным относятся:

- соотношения прибыли и затрат;
- рентабельность [2, с. 110].

Основными задачами такого аудита являются:

- оценка соответствия финансовой отчетности сведениям аналитического учета составляющих конечного финансового результата;
- проверка правильности формирования и отражения прибыли (убытка) от продаж;
- проверка правильности формирования и отражения прибыли (убытка) от прочих доходов;
- проверка правильности налогообложения прибыли;
- проверка текущего использования прибыли, ее распределения и проверка прибыли, остающейся в распоряжении предприятия, фондов, резервов;
- проверка и подтверждение отчетности о финансовых результатах.[3, с. 96].

Прибыль – это качественный показатель, показывающий эффективность деятельности организации, ее способность к конкуренции. Конечный финансовый результат формируется за счет валовой прибыли, прибыли от продаж и прибыли до обложения налогом.

Аудит финансовых результатов делится на три этапа: ознакомительный, основной и заключительный.

На первом этапе аудитор проверяет записи по результатам отчетного года по счету 90 «Продажи» и проверяет закрытие финансового результата от обычных видов деятельности. Большую часть внимания и времени аудитор уделяет проверке обнуления некоторых бухгалтерских счетов и как списан остаток с 99 «Прибыли и убытки» счета на счет 84

«Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)»).

После завершения контрольных сверок аудитор обобщает итоговые результаты и приступает к основному этапу. Он анализирует формирование прочих доходов и расходов, проверяет правильность использования различных запасов, резервов и фондов, созданных в организации. Данная проверка заключается в тщательном изучении первичных документов и отдельных положений учредительных документов организации, в которых раскрывается правомерность отражения разных видов доходов и расходов, а также источники формирования и использования фондов и резервов.

Аудитору требуется обратить внимание на порядок распределения прибыли после налогообложения, а также обоснованности расходования сбережений и средств нераспределенной прибыли.

На последнем этапе аудитор обобщает собранные сведения, составляет отчет и представляет его со всем необходимым пакетом рабочих документов руководителю.

Аудит учета финансовых результатов позволяет определить следующие типичные ошибки:

- неверное распределение в бухгалтерском учете прочих доходов и расходов к доходам и расходам от обычных видов деятельности;
- прибыль или убыток, выявленные в отчетном периоде, которые относятся к прошлым периодам, включены в состав прибыли или убытку отчетного периода;
- некорректный учет доходов и расходов для целей налогообложения прибыли;
- неправомерное использование прибыли;
- ошибочная корреспонденция бухгалтерских счетов при отражении прочих доходов или расходов [4, с. 26].

Для решения проблем предлагается внедрять следующие мероприятия: улучшить законодательную и нормативную базу, касающуюся бухгалтерской финансовой отчетности; создать единую систему расчета стоимости услуг аудиторской фирмы; повысить качество аудита и степень доверия к отечественным аудиторам посредством усиления требований к повышению квалификации и выполнения аудиторами международных стандартов финансового аудита; усовершенствовать документированное оформление аудиторской проверки и компьютеризировать составление и хранение документов; повысить уровень информирования руководителей организации в вопросах аудиторских проверок.

Использованные источники:

1. Красный И.А. Анализ финансовых результатов и его влияние на деятельность организации // Вестник магистратуры. – 2017. – №4-2(67), с. 4-6;
2. Пономарева А.Р. Финансовые результаты организации: их формирование, учет, анализ и аудит // Actualscience. – 2016. – Т.2, №2, с. 108-112;
3. Сулейманова Е. Р. Методические аспекты. Аудит финансовых результатов

и пути его совершенствования / Е. Р. Сулейманова // Управления развитием. – 2011. – № 2 (99). – С. 94-96.

4. Захарищева Н.В., Таймазова Э.А. Проблемы аудита финансовых результатов в организациях // Ученые записки Крымского инженерно-педагогического университета. – 2016. – №3 (53), с. 22-26.

УДК 338.43

Салимова Ю.С.
студент магистратуры 3 курса
факультет магистратуры и аспирантуры
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Церпенто С.И.
профессор
Россия, г. Саратов

**ПРЕДПОСЫЛКИ ОРГАНИЗАЦИИ КОНТРОЛЯ
НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ
ПРЕДПРИЯТИИ МАЛОГО БИЗНЕСА**

Аннотация: Статья посвящена вопросам организации внутреннего контроля налогообложения доходов и расходов предприятий малого бизнеса, осуществляющих деятельность в сфере сельского хозяйства. Определены цель, задачи, методы, принципы функционирования системы внутреннего контроля налогообложения доходов и расходов сельскохозяйственного предприятия. Дана классификация контрольных процедур и изложены основные моменты их применения. Выделены основные факторы риска при проведении аудита на предприятиях малого бизнеса.

Ключевые слова: внутренний контроль, контроль налогообложения, ЕСХН

Salimova Yu.S., Master student, 3 course
Faculty of Master and Postgraduate Studies
Saratov Social and Economic Institute (branch)
Russia, Saratov
Scientific adviser: Tserpento S.I.
Professor

**BACKGROUND OF ORGANIZATION OF THE CONTROL OF
TAXATION AT THE AGRICULTURAL ENTERPRISE OF SMALL
BUSINESS**

Annotation: The article is devoted to the organization of internal control of taxation of income and expenditure of small businesses operating in the field of agriculture. The goal, objectives, methods, principles of functioning of the system of internal control of taxation of income and expenditure of an agricultural enterprise are defined. A classification of control procedures is given and the

main points of their application are stated. The main risk factors during the audit of small businesses are highlighted.

Keywords: internal control, tax control, single agricultural tax

В соответствии со ст. 19 Федерального закона № 402-ФЗ от 6.12.11 г. «О бухгалтерском учете» все субъекты, осуществляющие экономическую хозяйственную деятельность, обязаны организовывать и осуществлять внутренний контроль своей хозяйственной деятельности, которая также включает контроль налогообложения доходов и расходов. При этом отсутствуют рекомендации по порядку организации такого контроля, в том числе и для предприятий сельскохозяйственного сектора. В связи с этим организуя внутренний контроль условий признания доходов и расходов как в целях бухгалтерского, так и налогового учета сельхозпредприятию необходимо учитывать:

- структуру подразделений сельхозпредприятия, включая контрольную службу;
- сезонность деятельности;
- объем и ассортимент производства сельскохозяйственной продукции;
- наличие нескольких видов производства: растениеводство, животноводство, услуги по обработке сельхозпродукции;
- экономическое обоснование и целесообразность введения системы внутреннего контроля налогообложения.

При этом следует отметить, что внутренний контроль налогообложения позволяет идентифицировать и минимизировать налоговые риски сельхозпредприятия.

Составляющие элементы системы внутреннего контроля налогообложения представлены:

- целью и задачами;
- принципами функционирования системы контроля;
- требованиями, предъявляемыми к системе внутреннего контроля;
- методами системы внутреннего налогового контроля.

Основная цель системы внутреннего контроля налогообложения заключается в проведении ответственными лицами контрольных действий в части проверки правильности, полноты и своевременности исчисления сумм налогов.

Задачи внутреннего контроля налогообложения представлены необходимостью:

- идентификации и документирования налоговых рисков;
- регулярного проведения анализа влияния изменений внешней и внутренней среды;
- постоянной актуализации, тестировании и сертификации контрольных процедур;
- регулярного мониторинга замечаний и статуса мероприятий по их

устранению [20].

Предмет внутреннего контроля налогообложения представлен налоговыми декларациями, налоговыми льготами, бухгалтерской документацией. Контроль документации позволяет исключить совершения ошибок и избежать штрафные санкции.

Объекты внутреннего контроля налогообложения представлены этапами деятельности сельхозпредприятия: заготовление, производство, продажа.

Основными методами внутреннего контроля налогообложения являются [21]:

1) инвентаризация и документация, счета и двойная запись. При этом инвентаризация представляет собой способ контроля за сохранностью средств организации и правильностью отражения их в бухгалтерском учете [22, С.107];

2) проверка документов, проверка верности арифметических расчетов, проверка соблюдения правил учета отдельных фактов хозяйственной жизни, инвентаризация, устный опрос персонала, подтверждение и прослеживание.

Как известно система внутреннего контроля налогообложения построена на отношениях структурных подразделений с контрольной службой. Однако, изучение структуры бухгалтерии сельхозпредприятий (рис.1) показало, что в штатном расписании, как правило, утверждена только бухгалтерская служба, как структурное подразделение, возглавляемое главным бухгалтером. Бухгалтерский и налоговый учет осуществляется главным бухгалтером и бухгалтерией согласно учетной политике.



Рис. 4. Структура бухгалтерии сельхозпредприятия

Как видно из рисунка отсутствует как сама контрольная служба, так и должность внутреннего контролера.

Для организации внутреннего контроля налогообложения доходов и расходов важно создать специальное подразделение либо наделить полномочиями этих специальных структур ответственного лица бухгалтерии.

²⁰ Павлова, В.И., Кобылянская М.С. Элементы системы внутреннего налогового контроля // Вопросы экономики и управления. — 2016. — № 4.1. — с. 29–30

²¹ Евдокимова, А.В., Пашкина И.Н. Внутренний аудит и контроль финансово-хозяйственной деятельности организации: практическое пособие/ А.В. Евдокимова, И.Н. Пашкина — М: Дашков и Ко, 2009. — 208 с.

²² Бухгалтерский учет: теория: учебник; под ред. Н.Т. Лабынцева. – М.: Финансы и статистика, 2008.

Эффективность организации внутреннего контроля налогообложения обеспечивается разграничением полномочий контролирующих служб и наличием доступа этих служб к учетно-аналитической информации о доходах и расходах малого предприятия.

В рамках бухгалтерии предлагаем ввести должность внутреннего контролера с наделением полномочий в части мониторинга признания доходов и расходов в целях налогообложения. Основные функции внутреннего контролера будут заключаться в:

- проведении мониторинга эффективности процедур внутреннего контроля налогообложения путем проверки постановки необходимых систем бухгалтерского и налогового учета и внутреннего контроля;
- изучении финансовой и управленческой информации для тестирования фактов хозяйственной жизни на предмет их законного проведения и проверки остатков по счетам бухгалтерского учета;
- контроле соблюдения налогового законодательства Российской Федерации, нормативных актов, внутренних требований руководства.

Результативность системы внутреннего контроля налогообложения доходов и расходов обеспечивается принципами:

- ответственности, когда контрольная служба несет ответственность за невыполнение или ненадлежащее выполнение своих функций;
- сбалансированности путем издания соответствующих приказов по обеспечению средствами контроля;
- своевременности выявления отклонений в показателях и определении ответственных за эти отклонения лиц;
- сопоставимости данных, содержащихся в контролируемой системе и контролирующей системе;
- стабильности путем обеспечения постоянного мониторинга порядка налогообложения доходов и расходов;
- разделением функций управленческого персонала с целью формирования контрольной среды.

Соблюдение принципов обеспечивает формирование качественной информации для проведения внутреннего контроля налогообложения доходов и расходов сельскохозяйственного предприятия и как, следствие обеспечивает качество и достоверность данных бухгалтерского и налогового учета доходов, расходов и финансовых результатов.

При организации системы внутреннего контроля налогообложения доходов и расходов сельхозпредприятия важно определить проблемы в их признании для исчисления ЕСХН.

Как показало исследование первичной документации сельхозпредприятий имеет место *первая проблема*, связанная с отсутствием утвержденных форм первичных документов. При этом используются старые бланки, в частности, отмененный табель учета рабочего времени. Применение неутвержденного предприятием бланка приводит к нарушению не только нормы статьи 9 Закона «О бухгалтерском учете», но, прежде всего,

статьи 252 главы 25 Налогового кодекса РФ, так как данные расходы оформлены неправильно. Имеют место факты оприходования ТМЦ на основании счетов-фактур без оформления приходного ордера (форма № М-4). Для учета горюче-смазочных материалов, являющихся основной статьей расходов сельхозпредприятия, на которую выделяются субсидии, важно установить нормы списания ГСМ и документы по оформлению таких расходов. Однако до настоящего времени оформление путевых листов унифицированной формы осуществляются с нарушением в части неправильного их заполнения, либо отсутствия некоторых значений обязательных реквизитов: маршрут следования, показания спидометра, остатки горючего. В этом случае отнесение расхода бензина к себестоимости может быть признано необоснованным, так как в результате не подтверждается производственная направленность затрат. Вопрос о нормах ГСМ является актуальным, поскольку в любом хозяйстве имеется парк машин и тракторов с «нулевой» балансовой стоимостью, которые по-прежнему эксплуатируются. При этом техника в 3–4 раза перерабатывает свой нормативный срок, а для целей учета руководствуются нормами, рекомендуемыми Министерством транспорта. Однако предприятие может самостоятельно на основании контрольных заездов рассчитать и утвердить приказом руководителя свои нормы расхода ГСМ.

Другая проблема связана с отсутствием четкости при описании в НК РФ особенностей налогообложения в отрасли сельского хозяйства. Как правило, сельхозпредприятие осуществляет сразу несколько видов деятельности, которые могут подпадать под разные системы налогообложения. И в этих условиях при расчете налоговой базы по налогам некоторые виды расходов распределяются неправильно между доходами, полученным от реализации сельскохозяйственной продукции и продукции первичной переработки, а также внереализационными доходами.

Данные проблемы связаны с тем, что выполнение учетно-аналитических работ зависят от профессионального субъективного мнения бухгалтера в части конкретного содержания правил учета [23, С.105]. Поэтому важно, чтобы внутренний контролер мог выразить обоснованное мнение о достоверности формирования, отражения в учете и уплаты налогов. А для этого служба внутреннего контроля (внутренний контролер) могли получить достаточные для этого доказательства. При сборе доказательств, прежде всего, ориентируются на их достоверность и достаточность. При этом количество информации, необходимой для оценок, жестко не регламентируется, т.е. изучается такой объем информации, который позволял бы сделать обоснованные выводы о возможных налоговых правонарушениях.

Классификация процедур при проведении контроля налогообложения

²³ Садыкова Т.М., Предеус Ю.В. Экономические угрозы в финансовом, управленческом и налоговом учете строительной организации//Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2017. № 2 (66). С. 104-108.

доходов и расходов по его видам представлена на рис. 2.



Рис.2. Классификация контрольных процедур

При сборе доказательств можно применить одну или несколько контрольных процедур вне зависимости от того, проверяется налоговая база одного вида деятельности или нескольких.

Как известно, контрольные процедуры включают:

- наименование непосредственно самой контрольной процедуры;
- цель проведения конкретной контрольной процедуры;
- перечень используемых при проверке средств (первичная документация, регистры налогового учета, регистры аналитического и синтетического учета, нормативную информацию), необходимых для выполнения процедуры;
- описание техники исполнения процедуры;
- описание формы представления результатов проведенной процедуры.

Контрольные процедуры должны иметь классификационные номера, обеспечивающие возможность быстро найти ссылку в программе контрольной проверки. При этом классификационный номер должен отражать название раздела бухгалтерского учета и состоять из трех знаков:

- первый – отражает порядковый номер нарушения в соответствии с классификацией бухгалтерских и налоговых нарушений;
- второй – отражает порядковый номер разновидности бухгалтерских и налоговых нарушений;
- третий – отражает порядковый номер контрольной процедуры при выявлении бухгалтерских и налоговых нарушений.

При подготовке программы контроля налогообложения рекомендуем разработать детальный перечень конкретных процедур, необходимых для проведения проверки по соответствующим налогам: единый сельскохозяйственный налог; НДС; НДФЛ; транспортный налог.

Этот перечень составляется в виде программы:

- процедур на соответствие, ориентированных на проверку соответствия имеющейся в первичной документации учетной информации действующим законодательным нормам;
- процедур по существу, направленных на выявление в первичной документации и регистрах (учетных и налоговых) арифметических и бухгалтерских существенных ошибок.

Контрольные процедуры позволяют выявить существенные искажения при исчислении налоговой базы по каждому виду налога и при ведении налогового учета.

Форма программы проведения проверки налогообложения доходов и расходов может иметь вид таблицы, где отражают конкретные контрольных процедур, сроки их проведения, ФИО исполнителей. При этом программа проверки налогообложения доходов и расходов может быть составлена на каждый вид налога (единого сельскохозяйственного налога, налога на добавленную стоимость, транспортного налога, расчетов по страховым взносам).

Процедуры по существу подразделяются на:

- специальные, направленные на получение доказательств на основе проверки соблюдения учетной политики, составления альтернативной отчетности;
- документальные, направленные на получение доказательств из первичных учетных документов, учетных регистров, деклараций, финансовой отчетности;
- аналитические, направленные на выявление учетных областей, в которых сосредоточены «ключевые по риску» элементы, т.е. элементы, вероятность ошибок в которых высока и получение доказательств по выявленным «ключевым по риску» областям подвергается сплошной проверке.

Аналитические процедуры нацелены на оценку финансовой информации на основе изучения вероятностных соотношений между финансовыми и нефинансовыми данными, в том числе сравнения записанных значений с ожидаемыми значениями. На стадии планирования контрольно-аналитических процедур выявляются особенности деятельности малого предприятия и формулируются проблемы формирования финансовой информации.

В тоже время, процесс контроля налогообложения доходов и расходов на предприятиях малого бизнеса обладает рядом специфических

особенностей [24, с. 95], вызванных:

- полным отсутствием или ограничением разделения полномочий сотрудников, которые должны отвечать за подготовку и ведение бухгалтерского учета на данном предприятии;

- превышающим влиянием руководства на все стороны деятельности предприятия.

При проведении проверок фактов хозяйственной жизни предприятий малого бизнеса важно учитывать следующие факторы риска:

- факты хозяйственной жизни малого предприятия могут нерегулярно отражаться в учетных и налоговых регистрах без должного оформления первичной информации, что приводит к риску искажения бухгалтерской (финансовой) отчетности;

- при наличии небольшого количества сотрудников, выполняющих учетные функции, достаточно трудоемко разграничить сферу их ответственности и определить полномочия;

- при наличии значительного количества фактов хозяйственной жизни малого предприятия, связанных с расчетом наличными денежными средствами, может иметь место ситуация, связанная с занижением выручки и завышением суммы расходов;

- при небольшом количестве сотрудников, формирующих учетную информацию, достаточно сложно регулярно проводить взаимосверки учетных данных, что приводит к рисковым ситуациям по возникновению бухгалтерских ошибок и, как следствие, искажению показателей бухгалтерской (финансовой) отчетности [25, с. 61].

Использованные источники:

1. Бухгалтерский учет: теория: учебник; под ред. Н.Т. Лабынцева. – М.: Финансы и статистика, 2008.
2. Евдокимова, А.В., Пашкина И.Н. Внутренний аудит и контроль финансово-хозяйственной деятельности организации: практическое пособие/ А.В. Евдокимова, И.Н. Пашкина - М: Дашков и Ко, 2009.
3. Медведев, А.Н. Аудиторская проверка предприятия // Бухучет на предприятии - 2016. - № 5. - с. 116
4. Павлова, В.И., Кобылянская М.С. Элементы системы внутреннего налогового контроля // Вопросы экономики и управления. - 2016. - № 4.1. - с. 29-30
5. Садыкова Т.М., Предеус Ю.В. Экономические угрозы в финансовом, управленческом и налоговом учете строительной организации//Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2017. № 2 (66). С. 104-108.
6. Старостин, С.Н. Аудит предприятия малого бизнеса// Аудит на предприятии - 2015 - № 8 - с. 90

²⁴ Старостин, С.Н. Аудит предприятия малого бизнеса// Аудит на предприятии — 2015 — № 8 — с. 90

²⁵ Медведев, А.Н. Аудиторская проверка предприятия // Бухучет на предприятии - 2016. - № 5. - с. 116

Салихова Ю.Ш.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Информатики и робототехники»
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Россия, г. Уфа

АВТОМАТИЗАЦИЯ ТАБЕЛЬНОГО УЧЕТА В МЕДИЦИНСКОМ УЧРЕЖДЕНИИ

Аннотация:

В данной работе объектом исследования является процесс ведения табельного учета в медицинском учреждении. Был изучен бизнес-процесс составления табеля учета рабочего времени на основании мнемосхем «как есть» и «как будет». Также были построены математические модели существующего и предполагаемого бизнес-процесса в нотации BPMN.

Ключевые слова: Управление, Служба здравоохранения, Автоматизация управления, Информационная система, Медицинское учреждение.

Salikhova Yu.Sh.
master's student
2 course, faculty of Informatics and robotics»
Ufa state aviation technical University
Russia, Ufa

AUTOMATION OF PERSONNEL RECORDS IN A MEDICAL FACILITY

Annotation:

I In this paper, the object of the study is the process of keeping records in a medical institution. Studied the business process of the preparation of the timesheet on the basis of the time diagrams on an "as is" and "as is". Mathematical models of the existing and proposed business process in BPMN notation were also built.

Keywords: Management, health service, management automation, Information system, Medical institution.

ВВЕДЕНИЕ

Табель учета рабочего времени это главный документ, в соответствии с которым начисляется заработная плата. Т.е. документ этот очень важный и допускать ошибки в нем крайне нежелательно. Мало того, что нужно внимательно занести данные о явках, больничных, отгулах, работе в выходные дни, нужно еще и посчитать общее количество отработанных дней и часов для каждого работника. Без ведения табельного учета сложно планировать деятельность предприятия и проводить анализ финансово-хозяйственной деятельности организации.

Такая многогранная работа невозможна без объективных и полных данных, четкого и комплексного анализа информации, быстрого и широкого распространения выявленных закономерностей, то есть без налаженной, современной и оперативной информационной системы.

Автоматизация учета рабочего времени оптимизирует работу сотрудников и повышает качество реализации процесса.

В республиканском клиническом онкологическом диспансере г. Уфы трудятся более 1000 человек, поэтому повышение качества табельного учета путем внедрения новых информационных технологий является актуальной задачей.

МОДЕЛЬ «КАК ЕСТЬ»

В данной работе рассматривается один из важных бизнес-процессов, протекающий во всех отделах – составление табеля учета рабочего времени сотрудников. Этот процесс представлен на рисунке 1 в виде мнемосхемы.

В каждом отделении, а их больше 30-ти, имеется сотрудник (табельщик), в обязанности которого входит ведение табельного учета всех сотрудников данного подразделения. Обычно в роли табельщиков выступают заместители заведующего отделением либо сами заведующие. Чтобы избежать загроможденности, в мнемосхеме показаны только три подразделения с табельщиками: трансфузиологический кабинет, радиологическое отделение №4 и аптека.

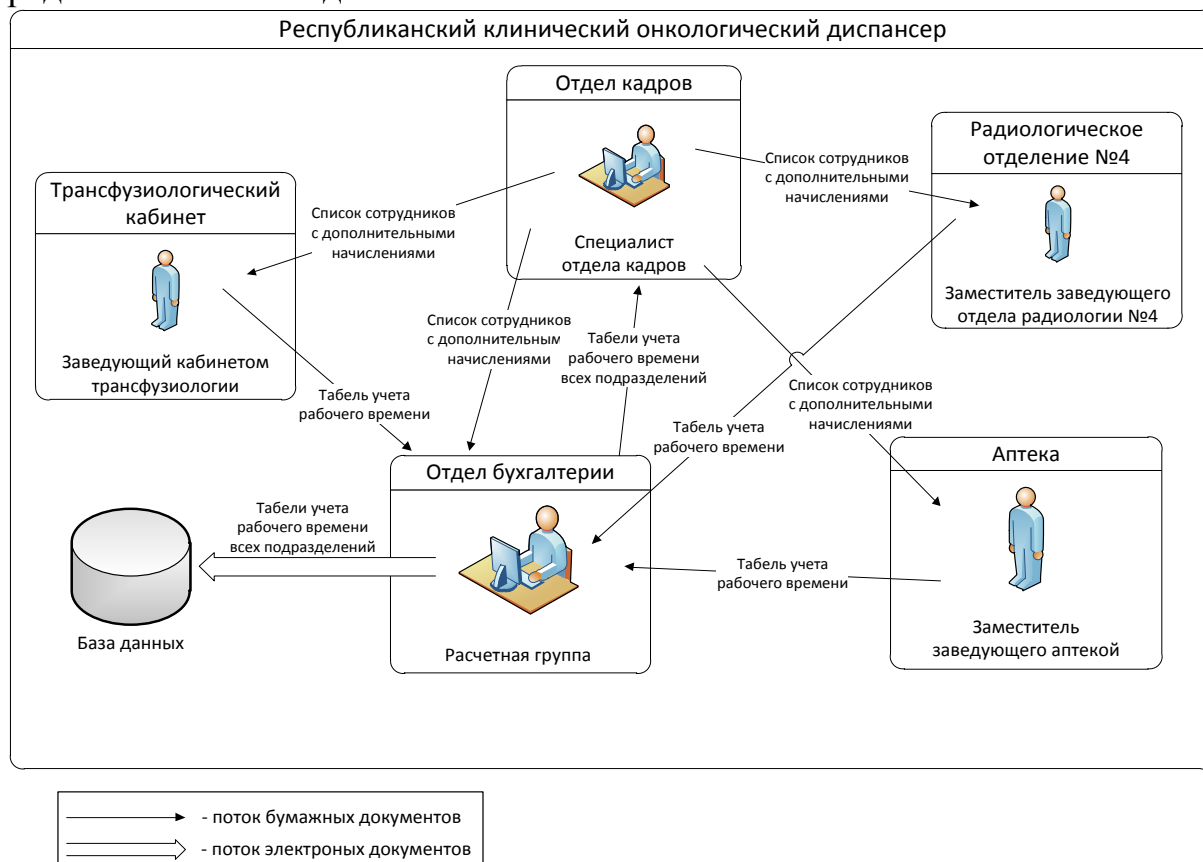


Рисунок 1 – Мнемосхема бизнес-процесса «Составление табеля учета рабочего времени» (как есть)

В каждом отделении, а их больше 30-ти, имеется сотрудник

(табельщик), в обязанности которого входит ведение табельного учета всех сотрудников данного подразделения. Обычно в роли табельщиков выступают заместители заведующего отделением либо сами заведующие. Чтобы избежать загроможденности, в мнемосхеме показаны только три подразделения с табельщиками: трансфузиологический кабинет, радиологическое отделение №4 и аптека.

Процесс начинается с того, что отдел кадров передает табельщикам всех подразделений и расчетной группе списки тех сотрудников, у кого имеются временные надбавки в виде таких начислений как: интенсивность и напряженность, увеличение объема выполненных работ, совмещение должностей, расширение зоны обслуживания, ночные и праздничные часы. Все временные начисления заносятся через табель, но еще есть постоянные надбавки, такие как категория и вредность, данные начисления заносят расчетчики через модуль Зарплата в лицевой счет.

В течении месяца табельщик вносит данные в табель через MS Excel: количество отработанных часов исходя из его графика; проценты надбавок; изменение оклада, подразделения, должности (в случае если сотрудник кого-либо замещал). После составления табеля учета рабочего времени табельщик выводит его на печать и передает расчетной группе.

В данном медицинском учреждении используется корпоративная информационная система Флагман, и сотрудник расчетной группы ведет учет заработной платы в модуле Зарплата. Получив табели учета рабочего времени на бумажном носителе со всех подразделений, расчетчик вносит их в информационную систему. Далее табель на бумажном носителе подписывается сотрудником расчетной группы и передается на подпись в отдел кадров.

Минус состоит в том, что действия, которые выполняли табельщики, повторно выполняет сотрудник расчетной группы. Из-за большого количества персонала в медицинском учреждении, расчетчику приходится многократно переносить табель учета рабочего времени в информационную систему.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что данный процесс охватывает все подразделения и недостатки могут плохо сказаться на работе всего предприятия, что влечет за собой определенные экономические потери. Эти потери можно избежать путем автоматизации, тем самым сократив рабочее время на выполнение должностных обязанностей.

МОДЕЛЬ «КАК БУДЕТ»

Современные медицинские учреждения производят и накапливают огромные объемы данных. Качество медицинской помощи, общий уровень жизни населения, уровень развития страны в целом зависят от того, насколько грамотно и эффективно эти данные используются медицинскими работниками.

Основное преимущество автоматизации – это сокращение

избыточности хранимых данных, а следовательно, экономия объема используемой памяти, уменьшение затрат на многократные операции обновления избыточных копий и устранение возможности возникновения противоречий из-за хранения в разных местах сведений об одном и том же объекте, увеличение степени достоверности информации и увеличение скорости обработки информации; излишнее количество внутренних промежуточных документов, различных журналов, папок, заявок и т.д., повторное внесение одной и той же информации в различные промежуточные документы. Внедрение компьютерной техники позволяет накапливать массивы информации и документы в электронной форме по всем сотрудникам организации, быстро находить и эффективно обрабатывать всю необходимую информацию по личному составу.

Журнальная система учета данных требует дублирования некоторых документов. Это весьма трудоемкий и неудобный процесс. Автоматизированный вариант упрощает процесс копирования данных.

ИС необходима для обеспечения более высокой производительности труда, большей надежности и достоверности информации, лучшей ее сохранности.

Основной целью внедрения ИС является создание единого информационного пространства, позволяющую решать не только учетные функции, но и управленческие задачи.

Внедрение новой ИС – сложный процесс, длящийся от нескольких месяцев, для небольших ИС, до нескольких лет, для ИС крупных предприятий с большим ассортиментом продуктов. Успех проекта по разработке и внедрению ИС во многом зависит от готовности предприятия к ведению проекта, личной заинтересованности руководства, наличия ресурсов, обученного персонала, способности к преодолению сопротивления в сложившихся ситуациях.

Нужно четко понимать, что ИС призвана упростить управление организацией, улучшить процессы, усилить контроль и обеспечить этим конкурентные выгоды. На рисунке 2 изображена мнемосхема бизнес-процесса «Составление табеля учета рабочего времени» после внедрения модуля «Табельный учет».

программный продукт IBM Web Sphere Business Modeler Advanced, который реализует нотацию BPMN (Business Process Modeling Notation). Он позволяет разрабатывать модель бизнес-процесса, проводить имитацию и анализировать бизнес-процесс по результатам имитации.

В данной работе были реализованы две модели в нотации BPMN: существующий и предлагаемый бизнес-процесс.

На рисунке 3 представлена модель существующего процесса «Составление табеля учета рабочего времени». Эта модель показывает данный бизнес-процесс «как есть» на самом деле, то есть до внедрения новой ИС. Были определены роли, которые участвуют в данном процессе, бизнес-элементы, а также каждой задаче была присвоена продолжительность, для того, чтобы в последствии можно было подсчитать эффективность от внедрения данного проекта.

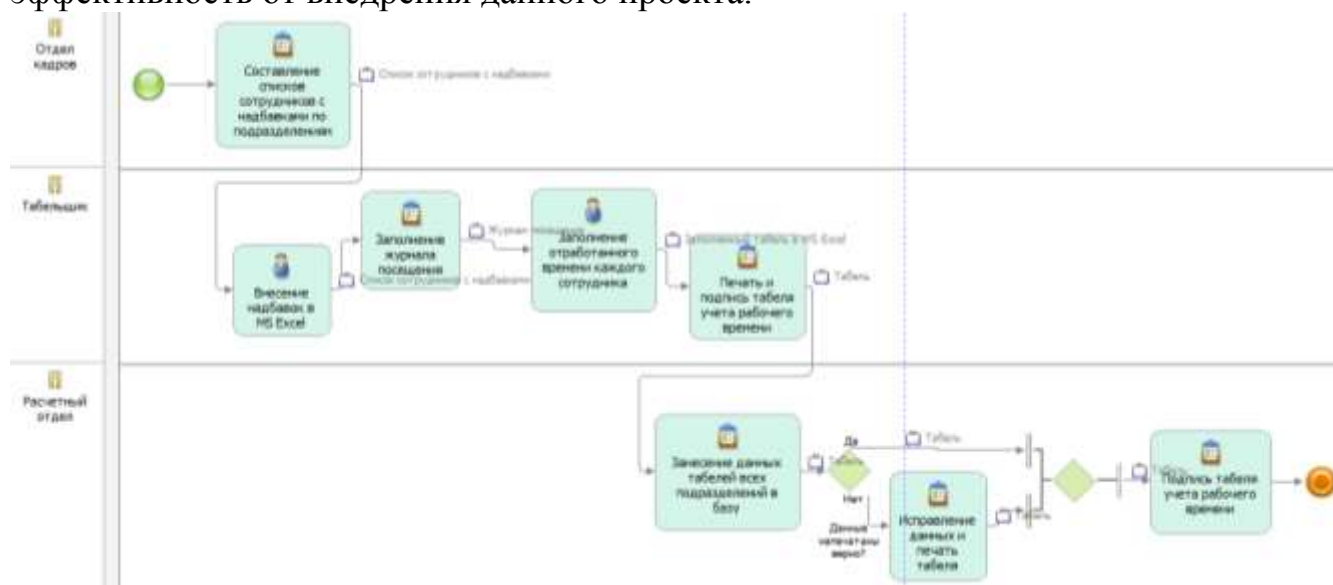


Рисунок 3 – Модель существующего процесса «Составление табеля учета рабочего времени» в нотации BPMN

С помощью того же программного продукта IBM Web Sphere Business Modeler Advanced по результату имитации был произведен динамический анализ продолжительности операций, который показан на рисунке 4. Он показывает среднюю производительность и время, которое затрачивается на выполнение каждой задачи, а также подсчитывает время, которое затрачивается на весь процесс составления табеля учета рабочего времени, оно составило 3 дня, 17 часов, 50 минут.

Название операции	Среднее затраченное время	Среднее время задержки	Средняя производительность
Существующий процесс	дней: 3; часов: 17; минут: 50	секунд: 0	0,01 элемент задания / час
Внесение надбавок в MS Excel	минут: 30	секунд: 0	2,00 элементов задания / час
Данные напечатаны верно?	секунд: 0	секунд: 0	не определено
Занесение данных таблицей всех подразделений в базу	дней: 3;	секунд: 0	0,01 элемент задания / час
Заполнение журнала посещения	часов: 5;	секунд: 0	0,20 элемент задания / час
Заполнение отработанного времени каждого сотрудника	часов: 4;	секунд: 0	0,25 элемент задания / час
Печать и подпись табеля учета рабочего времени	минут: 15	секунд: 0	4,00 элементов задания / час
Подпись табеля учета рабочего времени	минут: 5	секунд: 0	12,00 элементов задания / час
Слияние	секунд: 0	секунд: 0	не определено
Составление списков сотрудников с надбавками по подразделениям	часов: 8;	секунд: 0	0,12 элемент задания / час

Рисунок 4 – Результаты динамического анализа продолжительности операций существующего процесса

На рисунке 5 представлена модель предлагаемого процесса «Составление табеля учета рабочего времени». Эта модель показывает данный бизнес-процесс «как будет», то есть после внедрения новой ИС.

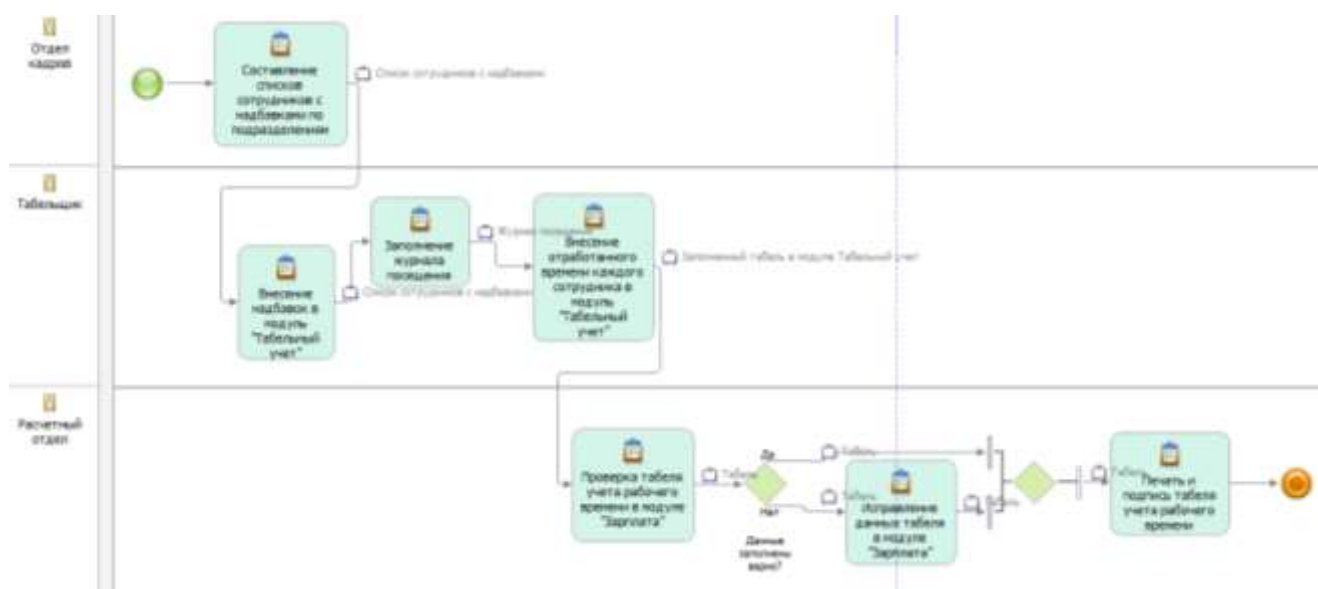


Рисунок 5 – Модель предлагаемого процесса «Составление табеля учета рабочего времени» в нотации BPMN

Данные динамического анализа продолжительности операций предлагаемого процесса представлены на рисунке 6.

Название операции	Среднее затраченное время	Среднее время задержки	Средняя производительность
Предлагаемый процесс	дней: 1 часов: 21; минут: 40	секунд: 0	0,02 элемент задания / час
Внесение надбавок в модуль "Табельный учет"	минут: 30	секунд: 0	2,00 элементов задания / час
Внесение отработанного времени каждого сотрудника в модуль "Табельный учет"	часов: 4;	секунд: 0	0,25 элемент задания / час
Данные заполнены верно?	секунд: 0	секунд: 0	не определено
Заполнение журнала посещения	часов: 5;	секунд: 0	0,20 элемент задания / час
Исправление данных табеля в модуле "Зарплата"	часов: 4;	секунд: 0	0,25 элемент задания / час
Печать и подпись табеля учета рабочего времени	минут: 10	секунд: 0	6,00 элементов задания / час
Проверка табеля учета рабочего времени в модуле "Зарплата"	дней: 1	секунд: 0	0,04 элемент задания / час
Слияние	секунд: 0	секунд: 0	не определено
Составление списков сотрудников с надбавками по подразделениям	часов: 8;	секунд: 0	0,12 элемент задания / час

Рисунок 6 – Результаты динамического анализа продолжительности операций предлагаемого процесса

Время, которое затрачивается на весь процесс составления табеля учета рабочего времени после внедрения модуля «Табельный учет» составило 1 день, 21 час, 40 минут.

По результатам динамического анализа можно сделать вывод о том, что проект внедрения модуля «Табельный учет» существенно сократил

время составления табеля учета рабочего времени (на 2 дня), а, следовательно, сократились трудозатраты персонала, что положительно сказывается на основной работе сотрудников.

Использованные источники:

1. Республиканский онкологический диспансер. [Электронный ресурс]. 2018. URL: <https://prodoctorov.ru/ufa/lpu/17534-respublikanskiy-klinicheskiy-onkologicheskij-dispanser/>
2. Республиканский онкологический диспансер в Уфе на Шафиева: официальный сайт онкодиспансера РКОД. [Электронный ресурс]. 2018. URL: <https://portal-pacienta.ru/respublikanskij-onkodispanser-ufa>.
3. Статья: Приоритетный проект Электронное здравоохранение. [Электронный ресурс]. 2018. URL: http://zdrav.expert/index.php/Статья:Приоритетный_проект_Электронное_здравоохранение.
4. Информационные технологии: учебник / Под.ред. проф. В.В.Трофимова. – М.: Изд-во Юрайт; ИД Юрайт, 2011. – 624 с.
5. Голицына О. Л. Информационные системы : [учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Прикладная информатика (по областям)»] / О. Л. Голицына, Н. В. Максимов, И. И. Попов . – М. : Форум, 2009. – 495 с.

Салменкова М.В., к.пед.н.

преподаватель

Тищенко М.С.

студент 2 курса

специальность: «Земельно-имущественные отношения»

Академия маркетинга и социально-информационных технологий

ИМСИТ

Россия, г. Краснодар

ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В УПРАВЛЕНИИ ЭЛЕКТРОННЫХ ДОКУМЕНТОВ

Аннотация: В статье рассмотрено исследование технологических аспектов использования в управлении электронных документов которые развиваются и используются, во всех сферах жизнедеятельности человечества, позволяя в ускорить процесс работы.

Ключевые слова: Совершенствование, документооборот, технологические аспекты.

Salmenkova M.V.

Candidate of pedagogical Sciences, teacher

Academy of marketing and social information technologies

IMSIT Russia (Krasnodar)

Tishenko M.S.

2nd year student, specialty:

«Land and property relations»

Academy of marketing and social information technologies

IMSIT Russia (Krasnodar)

RESEARCH OF TECHNOLOGICAL ASPECTS OF USE IN THE MANAGEMENT OF ELECTRONIC DOCUMENTS

Abstract: Information technologies are rapidly developing and are used today in all spheres of human activity, allowing to speed up the process of work.

Keywords; Improvement, document flow, technological aspects.

С развитием информационных технологий, обществу открывается все больше возможностей, помогающих упростить и ускорить работу с документооборотом и управление электронной документацией. Их воздействие касается государственных структур и институтов общества, экономической и социальной сфер жизни, науки и образования, а также культуры. 26

Целью автоматизации процесса работы любого предприятия -

²⁶ Баласанян, В.Э. Электронный документооборот - основа эффективного управления современным предприятием / В.Э. Баласанян // Секретарское дело. - 2012. - №2.

является повышение эффективности работы всей системы. В рамках этой задачи, и стоит рассмотреть один из важнейших критериев — технологические аспекты в работе.

Абсолютно каждая организация имеет дело с определенным набором документов. В таком случае, сложно обойтись без электронных документов и автоматизированной работы с ними. Электронный документооборот позволяет компаниям работать в едином информационном пространстве, экономить время доставки документов, а также экономить на расходных материалах, которые тратятся при работе с материальными носителями информации.²⁷

На сегодняшний день существует масса программ, в разы упрощающих документооборот как внутри предприятия, так и за его пределами.

К ряду таких программных средств можно отнести:

- средства для групповой работы (ПО Lotus Notes, Novell GroupWise и MS Exchange);
- систем управления особыми видами документов (в частности, *PDM*-систем);
- специальных модулей управления документооборотом в составе корпоративных информационных систем для предприятий (SAP R/3, Baan и др.).²⁸

Разумеется, при использовании таких средств, должны выполняться некоторые требования, а именно:

- поддерживание всего жизненного цикла того или иного документа (т.е. от его первоначальной регистрации и вплоть до его списания);
- высокая скорость обработки;
- конфиденциальность и защита документации;

Конечно же, все мы понимаем, что в любой системе есть недочеты и свои «слабые стороны», например неидеально автоматизированная и слаженная работа (задержки и излишние придаточные действия). Также немаловажной проблемой при внедрении новых технологий является некоторое «сопротивления» сотрудников предприятия. Пожалуй, это происходит в силу страха перед нововведениями и консерватизма, люди боятся потерять работу и быть замененными «машинами». Поэтому для эффективной и слаженной работы следует выбирать преданных и надёжных сотрудников.²⁹

Внедрение автоматизированной системы обеспечит удобство в работе предприятия, рациональную организацию производства, а также снижение

²⁷ Бобылева, М.П. Эффективный документооборот: от традиционного к электронному / М.П. Бобылева. - М.: Издательство МЭИ, 2013-49с.

²⁸ Кочеткова, П. Компьютерная программа автоматизации делопроизводства "CompanyMedia-Делопроизводство/ П. Кочеткова // Секретарское дело. - 2012. - №8.

²⁹ Салменкова М.В Система электронных источников правовой информации: современное состояние и пути совершенствования: Автореф...дис. кан. пед. наук./Краснодар. гос. ун-т культуры и искусств. Краснодар 2004. – 24 с.

психологических нагрузок работников, что довольно таки важно. Также снизятся физиологические нагрузки, т.к. с внедрением программного обеспечения время, затраченное на эту же работу, существенно уменьшается.

И пусть в работе с различными программными обеспечениями и существуют некоторые недочеты, но тем не менее, проблемы, возникающие при внедрении системы, в большинстве своем достаточно хорошо изучены и имеют эффективные методологии решения.

Таким образом, заблаговременное изучение этих проблем и подготовка к ним значительно облегчают процесс внедрения и повышают эффективность дальнейшего использования системы.

Использованные источники:

1. Баласанян, В.Э. Электронный документооборот - основа эффективного управления современным предприятием / В.Э. Баласанян // Секретарское дело. - 2012. - №2.
2. Бобылева, М.П. Эффективный документооборот: от традиционного к электронному / М.П. Бобылева. - М.: Издательство МЭИ, 2013-49с.
3. Кочеткова, П. Компьютерная программа автоматизации делопроизводства "CompanuMedia-Делопроизводство/ П. Кочеткова // Секретарское дело. - 2012. - №8.
4. Салменкова М.В Система электронных источников правовой информации: современное состояние и пути совершенствования: Автореф...дис. кан. пед. наук./Краснодар. гос. ун-т культуры и искусств. Краснодар 2004. – 24 с.

Салменккова М.В., к.пед.н.

преподаватель

Катасонова Д.В.

студент 2 курса

Хачатурян Л.К.

студент 2 курса

специальность: «Финансы»

Академия маркетинга и социально-информационных технологий

ИМСИТ

Россия, г. Краснодар

**ДОКУМЕНТАЦИЯ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ:
КОРПОРАТИВНЫЙ ДОКУМЕНТООБОРОТ**

Аннотация: В данном исследовании были рассмотрены различные классификации и разновидности систем электронного делопроизводства и документооборота, в том числе корпоративные системы. А также основные процессы работы с документами, которые обеспечивают современные системы электронного делопроизводства и документооборота

Ключевые слова: документооборот, корпоративная документация, СЭД, информация.

Salmenkova M.V.

Candidate of pedagogical Sciences, teacher

Academy of marketing and social information technologies

IMSIT Russia (Krasnodar)

Katasonova D.V., Khachaturian L.K.

2nd year student, specialty:

«Finance»

Academy of marketing and social information technologies

IMSIT Russia (Krasnodar)

Supervisor: Salmenkova M.V.

**DOCUMENTATION IN MODERN SOCIETY: CORPORATE
DOCUMENT.**

Annotation: The article is devoted to documentation in modern society: corporate document flow. In this study, various classifications and types of electronic records management and workflow systems, including corporate systems, were considered. As well as the basic processes of working with documents that provide modern systems of electronic office work and workflow.

Key words: document flow, corporate documentation, EDS, information.

Тема корпоративного документооборота в современных условиях приобретает совершенно новое звучание и значение. Широкое применение информационно-коммуникационных технологий в деятельности органов

власти и негосударственных организаций позволяет уже в самом ближайшем будущем осуществить переход к новой реальности, основанной на информационно-коммуникационной инфраструктуре и обеспечивающей оперативный, качественный, доступный для организаций и населения обмен социально значимой информацией.³⁰

Особое значение в этом плане приобретает межведомственный документооборот, на реализацию которого направлены усилия многих научных коллективов, разработчиков программного обеспечения, специалистов в области управления.

Электронный документооборот является технологией, обеспечивающий жизненный цикл документа электронными средствами. Кроме того, с юридической точки зрения понятие электронного документооборота отличается от понятия электронного обмена данными. В основе первого лежит легитимность (процессуальная допустимость и доказательственная сила) электронных документов. Поэтому, наряду с совершенствованием информационных технологий, важную роль в процессе создания инфраструктуры электронного документооборота должна сыграть его законодательная поддержка, суть которой состоит в придании данным, создаваемым и передаваемым электронным способом, юридического статуса документа. Электронный документооборот включает в себя создание, обработку, передачу, учет и хранение информации документов осуществляющих на основе использования электронно-вычислительных сетей. ³¹

Научно-техническая революция обеспечивает возможность модернизации органов государственной власти и крупных коммерческих организаций. Практическим воплощением концепции информационного общества в корпорациях становится использование системы корпоративного электронного документооборота (КСЭД).

КСЭД характеризуется тем, что данное решение обеспечивает универсальную, повсеместно доступную среду для работы и хранения всех типов документов в масштабе всей организации.

Основными пользователями корпоративной СЭД являются крупные государственные организации, производственные предприятия, финансовые учреждения и другие структуры, деятельность которых характеризуется большими документопотоками.³²

Корпоративные системы электронного документооборота применяются в корпоративной инфраструктуре для создания, хранения, использования документов в процессе совместной работы всеми пользователями, имеющими авторизованный доступ с единовременной

³⁰ Асеев, Г.Г. Электронный документооборот [Текст] / Г.Г. Асеев. – М.: Издательство: Кондор, 2007. – 500 с.

³¹ Афанасьева, Л.П. Электронные документы в документообороте и архиве организации / Л.П.Афанасьева // Секретарское дело. –2008. – №1. –С.26-34.

³² Басаков, М.И. Современное делопроизводство (документационное обеспечение управления): учеб. пособие [Текст] / М.И. Басаков. – Ростов н/Д.: Феникс, 2008. – 473 с.

публикацией каждой версии документа в локальной сети корпорации. Основные возможности этих систем аналогичны системам, ориентированным на бизнес-процессы.

Однако их отличительной особенностью является способ использования и распространения. Аналогичные таким средствам как текстовые редакторы и электронные таблицы, корпоративные СЭД являются стандартным, «приложением по умолчанию» для создания и публикации документов в организации. Как правило, эти средства не ориентированы на использование только в какой-то определенной индустрии или для узко определенной задачи. Они предлагаются и внедряются как общекорпоративные технологии, доступные практически любой категории пользователей. Основное отличие и преимущество КСЭД по сравнению с другими программными продуктами состоит в том, что данное решение, обеспечивает единую универсальную среду доступную для совместной работы над всеми видами документов, получаемыми в результате деятельности организации, не зависимую от масштаба организации. Кроме того, использование корпоративной системы документооборота, возможно, всеми сотрудниками, имеющими авторизированный доступ из всех структурных подразделений организации, не зависимо от их местонахождения. Корпоративная система электронного документооборота для документационного обеспечения органов государственного управления создавалась в несколько этапов, но в ней поддерживается связь между всеми модулями на всех уровнях, не зависимо от времени ввода в эксплуатацию. Архитектура КСЭД находится постоянно в активном состоянии, быстро отвечая на новые требования внешней среды, которые формируют потребности населения. Она решает отдельные локальные задачи и охватывает все сегменты предметной области жизненного цикла систем.³³

Увидеть работу корпоративной системы электронного документооборота в действии возможно в почти любом государственном учреждении Российской Федерации, где с ее помощью обслуживают и предоставляют услуги граждан. В данных системах отразилась деятельность нашего государства по поддержанию и развитию инфраструктуры, рынка связи и телекоммуникации.

Внедрения системы электронного документооборота почти во все коммерческие или государственные структуры стало реальность наших дней.³⁴

Фактически СЭД уже осуществляют документационное обеспечение деятельности любого учреждения, не зависимо от его формы собственности или количества сотрудников. В каждом офисе, на каждом компьютере установлено то или иное программное обеспечение, задачей которого

³³ Герасименко, В.А. Защита информации в автоматизированных системах обработки данных / В.А.Герасименко. – 5-е изд. – М., Энергоатомиздат, 2011. – 244 с.

³⁴ Гринберг, А.С. Документационное обеспечение управления: учебник для вузов [Текст] / А.С. Гринберг [и др.]. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010. – 391 с.

является оптимизация работы с документами. 35

Таким образом, популярность той или иной автоматизированной системы зависит от дружелюбности ее интерфейса, простоты в установке и эксплуатации, легкости в освоении, надежности, актуальности времени, а также стоимости ее внедрения и поддержки. В погоне за рекламой и предлагаемыми супервозможностями покупаемого продукта компании нужно ясно представлять круг решаемых с её помощью задач, каким образом они будут реализовываться и реальное соотношение цена-качество. Конечно, развитые функциональные возможности с учетом современных требований, безусловно, плюс. Но, стоит подумать об их востребованности в дальнейшем.

Использованные источники:

1. Асеев, Г.Г. Электронный документооборот [Текст] / Г.Г. Асеев. – М.: Издательство: Кондор, 2007. – 500 с.
2. Афанасьева, Л.П. Электронные документы в документообороте и архиве организации / Л.П.Афанасьева // Секретарское дело. –2008. – №.1. –С.26-34.
3. Басаков, М.И. Современное делопроизводство (документационное обеспечение управления): учеб. пособие [Текст] / М.И. Басаков. – Ростов н/Д.: Феникс, 2008. – 473 с.
4. Герасименко, В.А. Защита информации в автоматизированных системах обработки данных / В.А.Герасименко. – 5-е изд. – М., Энергоатомиздат, 2011. – 244 с.
5. Гринберг, А.С. Документационное обеспечение управления: учебник для вузов [Текст] / А.С. Гринберг [и др.]. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010. – 391 с.
6. Салменкова М.В. Система электронных источников правовой информации: современное состояние и пути совершенствования [Текст]: автореф. дис... канд. пед, наук / М.В. Салменкова. - Краснодар: гос. ун-т, 2004.-24с.

³⁵ Салменкова М.В. Система электронных источников правовой информации: современное состояние и пути совершенствования [Текст]: автореф. дис... канд. пед, наук / М.В. Салменкова. - Краснодар: гос. ун-т, 2004.-24с.

Самофалова Е.А.
студент магистратуры

«Волгоградский государственный университет»

Российская Федерация, г. Волгоград

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация: Одним из важнейших участников на рынке мировой энергетики, обеспечивающий значительную долю международного энергетического баланса, выступает наша страна. Российская энергетика нуждается в тотальной модернизации. При чём это в равной степени касается как вывода из эксплуатации изношенного оборудования и модернизации морально устаревших энергогенерирующих объектов, так и использования «прорывных» технологий для создания принципиально новых решений. В свою очередь, модернизированный электроэнергетический комплекс страны станет прочной базой для дальнейшего развития экономики России.

Ключевые слова: электроэнергетический рынок, структура, генерация, распределение, сбыт.

Samofalova E.A.
masters student

«Volgograd state University»

Russian Federation, Volgograd

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF THE ELECTRICITY MARKET IN RUSSIA AT THE PRESENT STAGE

Abstract: one of the most important participants in the global energy market, which provides a significant share of the international energy balance, is our country. Russia's energy sector in need of total modernization. This applies equally to the decommissioning of worn-out equipment and the modernization of obsolete power generation facilities, as well as the use of "breakthrough" technologies to create fundamentally new solutions. In turn, the modernized electric power complex of the country will become a solid base for further development of the Russian economy.

Key words: electric power market, structure, generation, distribution, sales.

Основу производственного потенциала российской энергетики по состоянию на 1 января 2018 года составляют 748 электростанций мощностью свыше 5 МВт. Суммарная установленная мощность энергогенерирующих объектов ЕЭС России зафиксирована на отметке 239 812,2 МВт. Сетевое хозяйство РФ насчитывает свыше 10 700 ЛЭП класса напряжения 110-1150 кВ.

Производство электроэнергии в России по итогам 2018 года, по оценкам экспертов, достигнет рекордных показателей за всю российскую и

советскую историю. Это станет возможным за счет роста промышленного производства. Эксперты утверждают, что максимальная выработка электроэнергии по итогам года не окажет влияния на цены на нее для потребителей³⁶.

Наиболее удачным для электроэнергетики был еще советский 1990-й, когда генерация РСФСР выдала на-гора 1082 млрд. кВтч (по данным статистического сборника народного хозяйства СССР). Потом начался спад, и уже с 1993 года производство электричества упало ниже психологической отметки в 1 трлн киловатт в час, что стало одним из ярких проявлений экономического кризиса в стране. К триллиону вернулись только в 2007 году. В прошлом году объем выработки достиг 1073,7 млрд. кВтч, что на 0,2% выше по сравнению с 2016 годом. В нынешнем году, если расчет Минэнерго окажется верен, она вырастет по сравнению с 2017 годом на 1,6%, а в абсолютных величинах будет побит советский рекорд 1990 года.

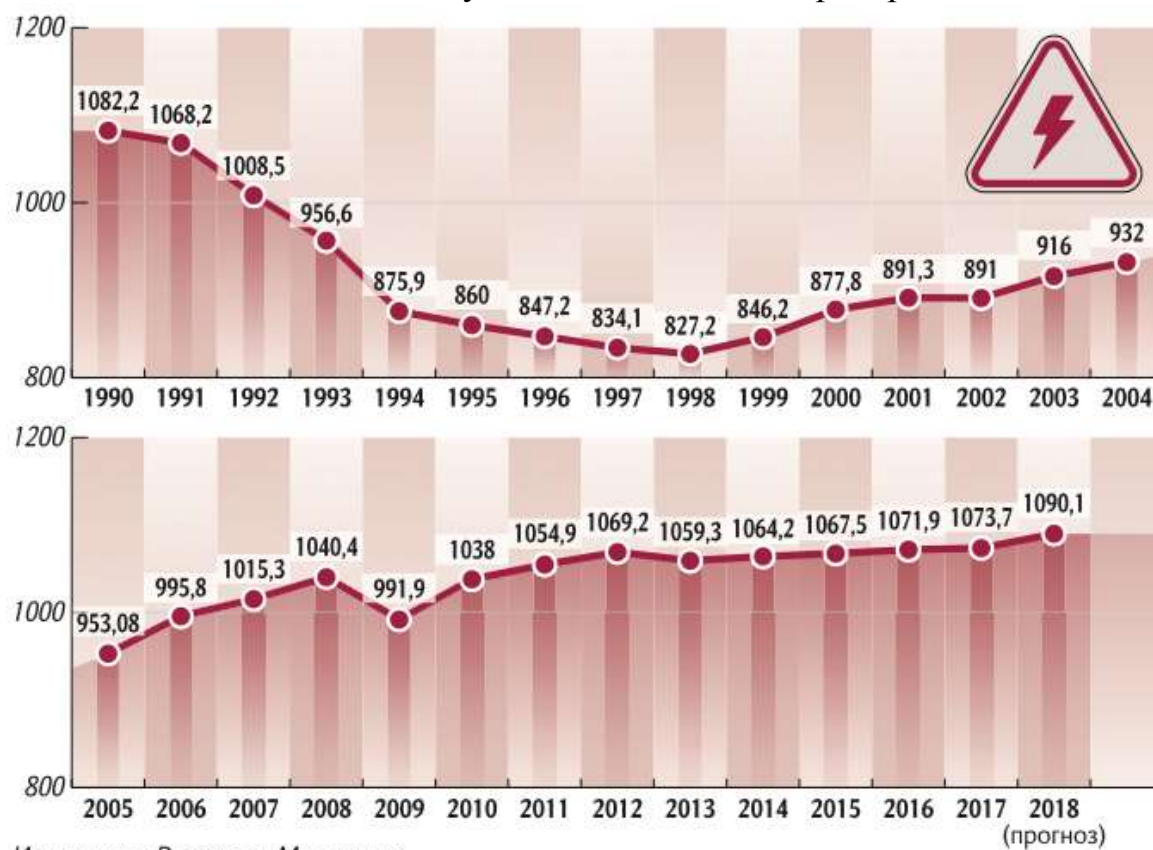


Рис. 1. Производство электроэнергии в России³⁷

По данным АО «Системный оператор Единой энергетической системы» за 10 месяцев этого года, выработка электроэнергии выросла на 1,1% в сравнении с прошлым годом. Электропотребление, от которого

³⁶ Хренков Н., Сгенерировали рекорд: производство электроэнергии достигнет пика // Известия от 25.12.2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://iz.ru/825735/nikolai-khrenkov/sgenerirovali-rekord-proizvodstvo-elektroenergii-dostignet-pika>

³⁷ Хренков Н., Сгенерировали рекорд: производство электроэнергии достигнет пика // Известия от 25.12.2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://iz.ru/825735/nikolai-khrenkov/sgenerirovali-rekord-proizvodstvo-elektroenergii-dostignet-pika>

зависит объем выработки, увеличилось на 1,2%.

В 2016 году 75% потребленной электроэнергии в стране пришлось на долю промышленности, населения, транспорта и связи³⁸.

Следует отметить, что на потребление электричества влияет, в том числе и климатический фактор, чем холоднее на улице, тем больше потребность в электроэнергии. Но уходящий год холодным не назовешь. По предварительным данным Всемирной метеорологической организации, в нашей стране он вошел в десятку самых теплых за всю историю наблюдений в России, то есть с 1891 года. Обратная сторона - в жаркую погоду тоже растет электропотребление за счет увеличения объема работы кондиционеров. Но для России такая тенденция не характерна.

Пиковые нагрузки на энергосистему в России зимой не сравнить с летними, как, например, в Испании, поэтому под климатическим фактором в нашей стране понимаются в первую очередь низкие температуры.

Но главная заслуга энергетического роста этого года отнюдь не погода. Руководитель группы исследований и прогнозирования аналитического агентства АКРА Наталья Порохова отмечает влияние промышленных факторов на увеличение электропотребления.

На основании данных по электропотреблению можно говорить об умеренном росте экономики. По данным Росстата, отечественная промышленность поднялась за январь-октябрь этого года на 2,8% по сравнению с аналогичным периодом 2017-го.

Таким образом, получается интересная взаимосвязанность: сектор добычи внес свой вклад в увеличение выработки электроэнергии, а это, в свою очередь, требовало больших объемов добычи угля и газа, как основного топлива для российских тепловых электростанций, обеспечивающих две трети производства электроэнергии в стране.

Рост выработки электроэнергии по итогам года не окажет влияния на ее стоимость для потребителей. Для населения стоимость электроэнергии устанавливают региональные службы по тарифам. Для крупных промышленных потребителей, приобретающих электроэнергию на оптовом рынке электроэнергии и мощности (ОРЭМ), цена определяется на ежедневных торгах в режиме РСВ.

Территория России составляет 17 125 191 км². В районах с низкой плотностью населения и недостаточно высоким уровнем производства использование централизованной энергетики невозможно, поскольку они расположены вдали от электросетевого хозяйства страны.

Если говорить о крупных промышленных предприятиях, то многие из них переходят на собственную генерацию из-за дороговизны подключения к централизованным сетям, высоких тарифов на электроэнергию и их постоянного роста.

В регионах с высокой стоимостью 1 кВт/ч электроэнергии

³⁸ Обзор электроэнергетической отрасли России // «Эрнст энд Янг», 2018. С. 2-3.

строительство собственных энергогенерирующих установок экономически оправдано. Особенно, если энергообъект функционирует в режиме совместной выработки электрической и тепловой энергии. По оценкам аналитиков, срок окупаемости таких проектов не превышает 2-3 лет, а прибыль доходит до 5-6 руб. за 1 кВт/ч.

Переход потребителей на использование распределенной генерации отражается на работе всей энергосистемы страны. Как показывает практика, ЕЭС России покидают наиболее сильные (как с точки зрения энергопотребления, так и в плане финансов) промышленные предприятия. При этом на плечи оставшихся потребителей перекладывается груз затрат на содержание всего электросетевого хозяйства России.

Аналитики утверждают, что основная проблема заключается не в самом развитии распределенной энергетики, а в том, что она развивается стихийно. К тому же и сам процесс существенно отличается от мировых тенденций.

Во-первых, для России это достаточно новое явление. Поэтому пока мы отстаём от лидеров мировой распределённой энергетики. Россия получила в наследство от бывшего СССР энергосистему, которая отличается высокой степенью централизации и гигантскими размерами энергогенерирующих объектов.

США и страны Европы в своё время также сталкивались с такой ситуацией. Но они начали реконструкцию своих энергетических систем намного раньше. Это произошло ещё несколько десятилетий назад, когда появились технологии возобновляемой энергетики и начала внедряться методика генерации электроэнергии за счёт газа в небольших масштабах. На сегодняшний день в энергетическом комплексе европейских стран на долю распределённой генерации приходится 20-30% всей выработки электроэнергии.

Во-вторых, за рубежом под «распределённой энергетикой» всё чаще подразумеваются проекты на базе возобновляемой энергетики. В России это направление практически на 99% представлено газопоршневыми и газотурбинными установками, а также генераторами на дизельном топливе.

Особо следует отметить, что в настоящее время начинается эра уникальных инноваций в бизнесе, когда революционные технологии из фантастических концепций постепенно трансформируются в реальность. На фоне этого сформированы 5 основных технологических трендов, положенных в основу цифровой энергетической сети³⁹:

1. Максимальный охват пользователей в рамках одной сети. Сегодня все электронные устройства подключены к сетям, которые могут быть как локальными, так и глобальными. Этот факт в корне меняет все сложившиеся в энергетике правила и стереотипы. Всеобщая подключённость выступает

³⁹ Метельников А., Энергетика России: между прошлым и будущим // Новости энергетики от 28.02.2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://novostienergetiki.ru/energetika-rossii-mezhdu-proshlym-i-budushhim/>

ключевым драйвером внедрения цифровых технологий в сферу энергетики. Она обеспечивает тесное взаимодействие поставщиков энергии, потребителей, активов, трудовых ресурсов и информации;

2. Моментальные вычисления. «Цифра» раздвигает границы вычислительных возможностей. При поддержке вычислений в оперативной памяти, которые выполняются в режиме online, открываются неограниченные возможности для ведения деятельности в сфере энергетики;

3. Облачный сервис. Технологическая инфраструктура, разработанная на базе инновационных информационных технологий, позволяет всем участникам энергетического рынка внедрять новые бизнес-проекты в течение считанных дней;

4. «Умные» сети. Установка цифровых датчиков, автоматизация, как технологических процессов, так и станций или подстанций, использование роботов и дальнейшее внедрение искусственного интеллекта помогает энергетическим компаниям в удалённом режиме контролировать работу оборудования, отслеживать сбои сети и оперативно устранять возникающие неполадки. При этом прогнозные модели позволяют оптимизировать цифровые сети;

5. Кибербезопасность. Цифровая сеть открывает новые возможности не только для участников энергетического рынка, но и для злоумышленников, существенно увеличивая риск атак и саботажа. Поэтому в процессе проектирования и эксплуатации «умных» сетей, на первый план выходят вопросы кибербезопасности.

На сегодняшний день в российской энергетике существует целый ряд проблем. В первую очередь, речь идёт о моральном и физическом старении действующего оборудования. По оценкам экспертов, более 50% активов сетей ЕЭС России эксплуатируются сверх нормативного срока (более 25 лет), а износ энергогенерирующего оборудования составляет 50-70%.

К тому же на российском рынке электроэнергетики преобладают поставки импортных систем управления и автоматизации предыдущих поколений. Таким образом, отечественные энергетики инвестируют в развитие зарубежных технологий, а взамен получают устаревшие решения.

Резюмируя, отметим, что большинство этих проблем можно решить установкой автоматизированной системы управления технологическим процессом. Она собирает и фиксирует первичную информацию по всем параметрам технологических процессов, обеспечивает качественный метрологический контроль, выполняет комплекс мер, связанных с прямым регулированием и дистанционным управлением работой оборудования.

Использованные источники:

1. Обзор электроэнергетической отрасли России // «Эрнст энд Янг», 2018. С. 2-3.
2. Хренков Н., Сгенерировали рекорд: производство электроэнергии достигнет пика // Известия от 25.12.2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://iz.ru/825735/nikolai-khrenkov/sgenerirovali-rekord->

proizvodstvo-elektroenergii-dostignet-pika

3. Метельников А., Энергетика России: между прошлым и будущим // Новости энергетики от 28.02.2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://novostienergetiki.ru/energetika-rossii-mezhdu-proshlym-i-budushhim/>

УДК 338.45:621.38(470 + 571)

Самофалова Е.А.

студент магистратуры

«Волгоградский государственный университет»

Российская Федерация, г. Волгоград

ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ РЫНОК КАК ОСОБЫЙ СЕГМЕНТ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Аннотация: Россия является четвертым энергетическим рынком в мире по объему производства и потребления электроэнергии после Китая, США и Индии. Основными отличительными особенностями рынка электроэнергии являются непрерывность функционирования и неравномерный график поставок мощности и электроэнергии, определяемый характером изменения спроса во временном разрезе; отсутствие возможности формирования запаса объема электроэнергии в достаточном в масштабе энергосистемы количестве; отсутствие возможности точного планирования объемов производства и потребления; отсутствие возможности определения производителя электроэнергии, для каждого конкретного потребителя.

Ключевые слова: электроэнергетический рынок, структура, генерация, распределение, сбыт.

Samofalova E.A.

masters student

«Volgograd state University»

Russian Federation, Volgograd

ELECTRICITY MARKET AS A SPECIAL SEGMENT OF THE RUSSIAN ECONOMY

Abstract: Russia is the fourth largest energy market in the world in terms of production and consumption of electricity after China, the USA and India. The main distinctive features of the electricity market are the continuity of operation and uneven schedule of supply of power and electricity, determined by the nature of changes in demand over time; the lack of the possibility of forming a reserve of electricity in sufficient quantities on the scale of the power system; the lack of accurate planning of production and consumption; the lack of

Key words: electric power market, structure, generation, distribution, sales.

Россия в современных условиях – один из важнейших участников мирового рынка энергетики, обеспечивающий значительную долю международного энергетического баланса. Электроэнергетический рынок

является торговой площадкой, в которой происходит: покупка и продажа электрической энергии и мощности; услуг, связанных с распределением и транспортировкой электроэнергии, обеспечением надежного функционирования электросети и поддержанием нормативных параметров энергоснабжения; сбытовых услуг энергии; услуг по повышению эффективности энергии, предоставляемых потребителям.

Энергетическая система представляет собой объединенную совокупность объектов и субъектов электроэнергетики, которые взаимосвязаны единой цепочкой процессов производства, передачи и распределения электрической энергии при централизованном оперативно-диспетчерском управлении.

Необходимость обеспечения постоянного и непрерывного баланса производства и потребления электрической энергии является особенностью функционирования энергетической системы РФ.

К объектам электроэнергетического рынка относятся здания, сооружения и оборудование, которые используются для процесса производства, передачи, распределения и продажи электрической энергии.

Специфика товарных характеристик электроэнергии порождает особенности электроэнергетического рынка. Рынок электроэнергии характеризуется большой емкостью, мощными потоками финансов и отсутствием инновационных продуктов, что придает отрасли структурную стабильность и в совокупности всех характеристик способствуют сравнительной привлекательности бизнеса в целом.

Для отрасли не характерны изменения в ассортименте продукции, так как электроэнергия как товар будет всегда востребована. Несмотря на то, электроэнергия как энергоноситель в настоящее время не имеет альтернатив в подавляющем большинстве случаев, этот ресурс будут оплачивать лишь при его приемлемой цене. Так, если цена на электроэнергию превысит допустимую величину, то одна часть потребителей будет пользоваться ею, но перестанет оплачивать. Другая часть потребителей предпримет более цивилизованные меры и перейдет на самообеспечение ресурсов. Как правило, это крупные энергоемкие промышленные предприятия.

В России действует схема функционирования электроэнергетической отрасли, в которой представлены следующие основные сегменты: генерация, передача и распределение, сбыт электроэнергии и ее непосредственное потребление.

Структура электроэнергетической отрасли России состоит из взаимосвязанных элементов, работу которых можно разделить на несколько этапов. В первую очередь происходит генерация электроэнергии и тепла с помощью электростанций, которые в совокупности представляют собой ЕЭС (Единую энергетическую систему) России. ЕЭС России на 2018 год включала 70 региональных энергосистем, образующих 7 объединенных систем: Востока, Сибири, Урала, Средней Волги, Юга, Центра и Северо-запада. В настоящее время выработка электроэнергии на территории России

происходит с помощью трех основных электростанций: ТЭС, АЭС, ГЭС40.

На следующем этапе происходит передача выработанной электроэнергии по высоковольтным сетям. Федеральная сетевая компания ПАО «ФСК ЕЭС» оказывает услуги по передаче электрической энергии по Единой национальной электрической сети.

После передачи электрической энергии происходит ее распределение по низковольтным сетям, чем занимаются межрегиональные распределительные сетевые компании (МРСК). Далее происходит сбыт электроэнергии, т.е. передача электроэнергии конечному потребителю.

Отметим, что российская энергетическая система функционирует на основе взаимодействия технологической и коммерческой инфраструктуры, находящейся под государственным контролем, с одной стороны, и организаций, конкурирующих между собой в процессе производства и сбыта электроэнергии, с другой.

Современная структура электроэнергетики имеет ряд особенностей в части функционирования розничного рынка электроэнергии и мощности. Данный рынок имеет важное значение не только для электроэнергетической отрасли, но также оказывает влияние на развитие муниципального образования, поскольку основным источником питания в современном мире является электроэнергия, а участниками розничного рынка выступают как жители города, так и крупные предприятия.

Российская Федерация обладает диверсифицированным потенциалом электроэнергетической отрасли, третья часть которого не используется, но находится на балансе предприятий электроэнергетики. Проанализированные показатели удельного расхода условного топлива свидетельствуют о падении затрат топлива при производстве электрической энергии и повышении эффективности производственных процессов, в результате чего снижается себестоимость электрической энергии.

В настоящее время необходимы знания в области развития электроэнергетики и ее структурных составляющих, являющихся областью внедрения финансовых и прочих возможностей для обеспечения эффективного социально-экономического развития на местном и национальном уровнях⁴¹. Именно поэтому важно уделять внимание функционированию розничного рынка электроэнергии, поскольку он является основным связующим звеном между поставщиками и потребителями электрической энергии.

Создание конкурентной среды на электроэнергетическом рынке не привело к его ускоренному развитию, так как при очевидной финансовой направленности компаний с частными инвестициями, модернизация электроэнергетического комплекса происходит лишь в случае

⁴⁰ Беров И.А. Сущность и структура электроэнергетического рынка // Экономика устойчивого развития. 2018. № 1 (33). С. 55-60.

⁴¹ Мошагин К.С. Концепции развития электроэнергетической отрасли // В сборнике: Актуальные вопросы в науке и практике. В 2-х частях. 2018. С. 173-177.

невозможности устранения неполадок уже в технически и морально устаревшем оборудовании.

Одной из наиболее важных частей отрасли является розничный рынок электроэнергии и мощности. Данный рынок имеет ряд проблем, которые оказывают непосредственное влияние как и на материальное благосостояние жителей, так и на развитие малого и среднего бизнеса в регионе. Внимания требует работа энергоснабжающих и энергосбытовых организаций, так или иначе материально заинтересованных в большем объеме переданной электроэнергии.

В последние годы состояние мирового энергетического хозяйства определяется комплексом факторов разнонаправленного действия. Среди них специалисты выделяют следующие⁴²:

1. Ускорение темпов технологических и социальных изменений.
2. Сокращение добычи на традиционных месторождениях, переход к освоению более дорогих в разработке залежей ископаемого топлива.
3. Нарастание потребления локальных источников энергии – тяжелой нефти, нетрадиционного газа, горючих сланцев, торфа.
4. Развитие сфер возобновляемых источников энергии (ВИЭ).
5. Повышение энергоэффективности.
6. Трансформация структуры производства и потребления первичной энергии.
7. Обострение политической ситуации в нефтедобывающих регионах мира и вблизи важных маршрутов транспортировки энергоносителей.
8. Увеличение рисков и тяжести последствий антропогенных и природных катастроф и, как следствие, ужесточение экологических норм и требований по безопасности.

Говоря о перспективах мирового энергетического рынка, Президент РФ В.В. Путин отметил, что, рынок будет расширяться, поскольку сегодня до двух миллиардов людей не имеют полноценного доступа к источникам энергии. В предстоящие десятилетия ситуация будет меняться, что повлечет за собой формирование новых рынков. География и структура спроса на энергию, прежде всего, сместятся в сторону АТР. Вместе с тем, следует ожидать роста межтопливной конкуренции, прежде всего традиционных и новых источников энергии. Практически все развитые страны взяли курс на развитие чистой энергетики, в том числе – возобновляемых источников⁴³. На них приходится более половины всех вводимых в мире мощностей генерации. Россия экспортирует энергоресурсы в десятки стран, и не раз

⁴² Иванов А., Матвеев И. Мировая энергетика на рубеже 2018 года: трансформация продолжается, обретая новые оттенки // Бурение и нефть. №12. 2017 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://burneft.ru/archive/issues/2017-12/4>

⁴³ Иншакова Е.И. Развитие альтернативной энергетики на основе нанотехнологий: прогнозируемые эффекты для российской экономики // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3. Экономика. Экология. 2014. № 5 (28). С. 80-89.

подтверждала статус надежного стабильного партнера⁴⁴.

Резюмируя, отметим, что сочетание долгосрочных изменений и краткосрочной коррекции будет во многом определять энергетический рынок в ближайшие годы.

Использованные источники:

1. Беров И.А. Сущность и структура электроэнергетического рынка // Экономика устойчивого развития. – 2018. – № 1 (33). – С. 55-60.
2. Иванов А., Матвеев И., Мировая энергетика на рубеже 2018 года: трансформация продолжается, обретая новые оттенки // Бурение и нефть. – 2017. – №12. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://burneft.ru/archive/issues/2017-12/4>
3. Иншакова Е.И. Развитие альтернативной энергетики на основе нанотехнологий: прогнозируемые эффекты для российской экономики // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3. Экономика. Экология. – 2014. – № 5 (28). – С. 80-89.
4. Латухина К. От нефти до выборов. Форум. Владимир Путин рассказал об энергии будущего // Российская газета. – 5 октября 2017 г. – С. 2.
5. Мошагин К.С., Концепции развития электроэнергетической отрасли // В сборнике: Актуальные вопросы в науке и практике. В 2-х частях. – 2018. – С. 173-177.
6. Обзор электроэнергетической отрасли России // «Эрнст энд Янг», 2018. – С. 2-3.

УДК 330

*Самохин К.С.
студент*

*Сухарев Е.М.
доцент*

ФГБОУ ВО СГУПС

ПОЛЕВЫЕ ТРАНЗИСТОРЫ

В статье рассматривается история возникновения полевой транзистор. Описываются работа полевого транзистора и его составляющие, полевой эффект, и способы применения.

Полевые транзисторы, изготовление, применение.

*Sukharev E.M.
Samokhin K.S.*

FIELD EFFECT TRANSISTORS

The article discusses the history of the field effect transistor. It describes the operation of the field-effect transistor and its components, the field effect, and methods of application.

⁴⁴ Латухина К. От нефти до выборов. Форум. Владимир Путин рассказал об энергии будущего // Российская газета. 5 октября 2017 г. С. 2.

Применение фотолитографических процессов сделало планарную технологию универсальной. Здесь важно отметить тот факт, что на ее основе появилась возможность создания транзисторов различного назначения. Кроме этого, планарная технология позволила значительно уменьшить размеры элементов транзисторных структур, что дало возможность увеличить предельную частоту транзистора.

Старейший по времени изобретения полупроводниковый прибор — полевой транзистор. Его идея была предложена Лилиенфельдом еще за 20 лет до открытия биполярного транзистора, но в то время она не получила должного внимания.

В основу работы полевого транзистора был положен так называемый полевой эффект, то есть изменение тока, протекающего через полупроводниковый материал под действием поперечного поля. Этот эффект может быть использован для получения переменного сопротивления или конденсатора переменной емкости. Впрочем, первый полевой транзистор представлял собой не что иное, как плоскопараллельный конденсатор.

Основу прибора составляет монокристаллическая кремниевая пластина с дырочной проводимостью, на которую накладываются две зоны с электронной проводимостью. Затем поверхность пластины покрывают диэлектрическим слоем, сверху на нее наносится слой металла. При воздействии электрическим полем на металлическую пластину и контакты полупроводника меняется сопротивление полупроводникового материала, что приводит к изменению тока во внешней цепи, причем сила тока зависит от электрического поля на металлическом электроде. Этот ток изменяется при помощи электрического сигнала так же, как и в транзисторах. Таким образом, с точки зрения токопрохождения между двумя этими приборами есть существенная разница.

Транзисторный эффект возникает в глубине полупроводника за счет того, что зоны — эмиттер, база и коллектор — наложены друг на друга, а ток пересекает базу перпендикулярно к поверхности пластины. Полевой эффект возникает на поверхности. Ток течет по слою толщиной несколько микрон.

При изготовлении полевых транзисторов в качестве диэлектрика обычно используется слой двуокиси кремния. Отсюда произошло часто употребляемое название МОП-транзистор: металл — окисел — полупроводник.

С практической точки зрения полевой транзистор — один из наиболее часто используемых. Области его применения широки. Это и пульты дистанционного управления, и наручные электронные часы.

Основой успеха полевых транзисторов являются их уникальные характеристики: высокое входное сопротивление и низкий уровень шумов, а также простота и экономичность схем даже по сравнению со схемами на

транзисторах.

Дальнейшее развитие других типов транзисторов – усилительных, высоковольтных, мощных сверхвысокочастотных и прочих – шло как по пути улучшения параметров, так и по пути освоения новых технологических процессов.

Параллельно с разработкой и выпуском транзисторов на основе германия начали осваиваться и приборы на основе кремния, которые позволяли расширить температурный диапазон и получить большие уровни мощности.

В начале 60-х годов в мировой практике широкое применение начала находить планарная технология изготовления транзисторов на основе германия и кремния - термин «планарный» происходит от английского слова «planar» — плоский.

Особенностью планарных транзисторов является то, что выводы от областей полупроводниковой структуры располагаются в одной плоскости.

Поверхность кристалла покрывается пленкой двуоксида кремния, что позволяет не только защитить границы электронно-дырочных переходов от внешних воздействий, но и задать конфигурацию областей прибора. Достаточно привести такой пример: на одной кремниевой пластине диаметром около 30 мм методом фотолитографии создается до 300-400 транзисторных структур.

Использованные источники:

1. Дьяконов В. П. Intel. Новейшие информационные технологии. Достижения и люди. — М.: СОЛОН-Пресс, 2004. — 416 с.
2. Дьяконов В. П., Максимчук А. А., Ремнев А. М., Смердов В. Ю. Энциклопедия устройств на полевых транзисторах / Дьяконов В. П.. — М.: СОЛОН-Р, 2002. — 512 с.
3. Бачурин В. В., Ваксембург В. Я., Дьяконов В. П. и др. Схемотехника устройств на мощных полевых транзисторах: Справочник / Дьяконов В. П.. — М.: Радио и связь, 1994. — 280 с.
4. Криштафович А. К., Трифонюк В. В. Основы промышленной электроники. — 2-е изд. — М.: "Высшая школа", 1985. — 287 с.
5. Овсянников Н. И. Кремниевые биполярные транзисторы: Справ. пособие. — Мн.: "Высшая школа", 1989. — 302 с.

*Сапунова Т.А., к.э.н.
доцент*

Беленков Д.А.

студент 4 курса

факультет «Менеджмент»

*Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий -
ИМСИТ*

Российская Федерация, г. Краснодар

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ НАУКИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация: в данной научной статье представлены результаты теоретического обзора проблем развития науки в современной России. Выделены основные особенности и причины развития проблем науки в современной России. Рассмотрены возможные способы благополучной работы науки в современной России.

Ключевые слова: наука, общество, государство.

Sapunova T.A.

associate professor, Candidate of Economic Sciences

Academy of Marketing and Social and Information technologies - IMSIT

Krasnodar, Russian Federation

Belenkov D.A.

student

4 course, faculty Management

Academy of Marketing and Social and Information technologies - IMSIT

Krasnodar, Russian Federation

PROBLEMS OF SCIENCE DEVELOPMENT IN MODERN RUSSIA

Summary: This scientific article presents the results of a theoretical review of the problems of the development of science in modern Russia. The main features and causes of the development of the problems of science in modern Russia are highlighted. Possible ways of successful work of science in modern Russia are considered.

Keywords: science, society, state.

В современном мире, развитие науки играет важнейшую роль для любого государства. Без развития науки, невозможен дальнейший технический прогресс, создание и внедрение инновационных продуктов. В России насчитывается примерно 3,5 тысячи научных организаций, занимающихся научными исследованиями и разработками, 70% из которых являются государственными. В этих организациях трудится более 400 тысяч научных сотрудников, в основном это физики, биологи и химики. Именно на эти дисциплины приходится большее количество научных работ, которые ценятся и за пределами России. За последние 5 лет, российские ученые опубликовали более 127 тысяч научных работ, это всего 2,6% от мирового

количества, а на рынке наукоёмкой продукции, российским ученым принадлежит всего 0,3%.

Одна из причин низкой эффективности отечественной науки – это недостаточное финансирование со стороны государства. К примеру, в 2010 году на эту отрасль было выделено всего 50 миллиардов рублей, это 0,1 российского ВВП, а в последующие годы финансирование со стороны государства только снижалось. Средняя заработная плата научного работника в РАН (Российская Академия Наук) около 30 тысяч рублей в месяц. Однако, заработная плата ученых в других учреждениях, едва превышает 10 тысяч рублей в месяц. Средний возраст научного работника в России 50 лет, что говорит об отсутствии интереса у молодого населения страны занимать данную отрасль. По данным социологов, только 2% россиян хотели бы стать учеными, и только 3% россиян считают профессию ученого важной и нужной. При таких показателях, не удивительно, что работа в научной сфере совсем не пользуется популярностью [2].

Из основных проблем науки в России стоит выделить хроническое за последние 20 лет недофинансирование научных и исследовательских разработок, значительное сокращение числа исследователей, деградация прикладного сектора науки, в значительной степени разрушенного в 90-х годах, а так же снижение результативности работы научных центров. Крайне низкая научная активность российских вузов, и как следствие, девальвация авторитета научного знания в обществе.

Пути решения ранее указанных проблем, очень различны. К примеру, возрождение отечественной прикладной науки, в том числе на основе использования эффективных форм государственного и частного взаимодействия в инновационной сфере, возрождение различных методов стимулирования внедрения научных результатов в производство, таких как государственные закупки, налоговые льготы, лизинг, поддержка малого и среднего наукоёмкого бизнеса и прочее. Так же становление вузовской науки как новой мощной составляющей национального, научного и инновационного потенциала, усиление вклада научной базы вузов в удовлетворение спросов экономики на квалифицированные кадры.

Немаловажна проблема доступа к научной информации. Что бы решать современные научные проблемы, ученым необходимо активно коммуницировать друг с другом и своевременно узнавать об актуальных изменениях в исследуемых областях, но это невозможно сделать без открытого доступа к научной информации. Устранение этого ограничения требует революционных изменений механизмов публикации и распространения и доступа к научной информации [3]. Для устранения этой проблемы необходимы изменения публикационной политики научных работ, экономическая реорганизация рынка научной информации, дальнейшая ее цифровизация, посредством использования потенциала социальных сетей для ученых, которые могли бы стать новой средой обмена и распространения научной информации.

В завершение, стоит сказать, что на сегодняшний день, в приоритете должен быть выработан концептуальный подход к науке, так как наука не является самоизолированным элементом государственной системы, необходимо обеспечить комплексный подход. Даже если финансирование науки будет увеличено, но при этом у нас не будет экономики, промышленности, которая запрашивает результаты научной деятельности, мы в конечном итоге науку потеряем, а значит, потеряем возможность конкурировать с ведущими странами [1]. Так же, важно заметить, следует поднять уровень образования, начиная со школы, прививая молодому поколению интерес к науке, закрепить этот интерес в студенческие времена, давая возможность раскрыть научный потенциал молодых людей. Необходима интеграция науки в общество, но это требует серьезного пересмотра общественных задач, стоящих перед наукой, а так же весомого финансирования со стороны государства. Только в таком случае, наука сможет найти свое обоснованное применение и дальнейшее развитие.

Использованные источники:

1. Сапунова Т.А., Яровая Ю.С. Развитие нанотехнологий в России Вектор экономики. 2018. №4 (22). С. 41.
2. Сапунов А.В., Сапунова Т.А. Стратегическое управление региональными социально-экономическими системами в условиях кризисной экономики. В сборнике: Современные научные исследования: исторический опыт и инновации сборник материалов Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор И.А. Харитонов. 2015. С. 58-61
3. Интеллект в России по-прежнему надо защищать. Наука и жизнь. – 2006. - №2. – С. 13.

*Сапунова Т.А., к.э.н.
доцент*

*Водяницкий А.В.
студент 4 курса*

*специальность «Экономическая безопасность»
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально –
информационных технологий – ИМСИТ»*

Россия, г. Краснодар

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ БЕРЕЖЛИВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Аннотация: в рамках статьи выявлены и приведены особенности и необходимость внедрения технологий бережливого производства. Рассматриваются основные технологические группы предприятий и существующих на них затрат. Анализируется опыт использования бережливого управления японской компании Toyota.

Ключевые слова: управление предприятием, бережливые технологии, конкурентоспособность, затраты, потери, Toyota, вытягивающее производство.

Sapunova T.A.

Ph.D., associate professor

Academy of Marketing and Social Technologies

Russia, Krasnodar

Vodanitsky A.V.

4th year student in the specialty «Economic Security»

Academy of Marketing and Social Technologies

Russia, Krasnodar

THE EFFECTIVENESS OF THE INTRODUCTION OF LEAN TECHNOLOGIES IN ENTERPRISE MANAGEMENT

Annotation: in the framework of the article, the features and the need to introduce lean manufacturing technologies are identified and presented. The main technological groups of enterprises and their costs are considered. The experience of using the lean management of the Japanese company Toyota is analyzed.

Keywords: enterprise management, lean technologies, competitiveness, costs, losses, Toyota, pull manufacturing.

Реалии современных экономических отношений сложились таким образом, что центром экономики становятся предприятия. Подобная обстановка объясняется ролью организаций в повышении благосостояния населения: производстве необходимой для общества продукции и оказании соответствующих услуг. Эффективную деятельность предприятия обеспечивают высококвалифицированные трудовые кадры, рациональные решения в расходовании ресурсов и сырья, максимальном снижении

производственных издержек, реализация успешной маркетинговой политики и многое другое.

Однако огромную роль в функционировании предприятия играют не только вышеперечисленные элементы, но и применяемые технологии производства, способы и средства создания товаров и оказания услуг. Исследовательская команда Джоан Вудворд одной из первых доказала важность технологических процессов, оказывающих значительное влияние на жизнеспособность компании. Изначально выделялось десять типов технологий различного рода, однако в дальнейшем их было принято систематизировать и подразделить на три большие группы:

К первой технологической группе относятся мелкосерийные или единичные производства, например, ремесленные лавки или предприятия, изготавливающие крупногабаритные запчасти для самолетов. Данная группа в настоящее время становится наиболее привлекательной для компаний, так как, изготавливая мелкие партии уникальной и дорогой продукции по спецзаказам, не возникает дополнительных расходов из-за хранения товаров на складах, что сокращает производственные затраты [1].

Вторая группа действует в рамках крупносерийного и массового производства: автомобильные заводы и прочие компании, в основе которых лежит конвейерное тиражирование от десятков до сотен тысяч единиц продукции. Отличительными чертами такого типа производства являются жесткая иерархия видов деятельности на умственный и физический труд; строгая последовательность технологического процесса, а не синхронность и параллельность; доставка материалов и сырья происходит редко, но крупными поставками; в приоритете «вытягивающее» производство, а не «выталкивающее» (объем производимой продукции зависит от имеющихся мощностей, а не от заказов потребителей).

Третьим типом является непрерывное производство, остановить которое в определенное время без нанесения какого-либо вреда невозможно по объективным причинам. Например, если приостановить на десять минут конвейер, на котором собираются автомобили, ничего категоричного не произойдет, однако если подобное действие осуществить на атомной электростанции – серьезных проблем не избежать. Следовательно, непрерывное производство можно охарактеризовать как высокоавтоматизированное и требующее высококвалифицированных и профессиональных кадров [1].

Однако, несмотря на три традиционно выделенных типа технологий, сегодня свою популярность набирает новая группа – кастомизированное производство, подразумевающее создание продукции в больших объемах, исходя из конкретного заказа потребителей. В качестве примера, можно привести выпуск серии автомобилей с уникальной комплектацией, которая в стандартной сборке не предусмотрена, и строго по точному запросу покупателя. Такая технология появилась и получила широкое распространение в японской компании Toyota, создавшей систему

«бережливого производства». Основными составляющими данной системы являются стабильность всех протекающих внутри предприятия процессов, взаимное доверие между руководителями и подчиненными, грамотная организация рабочих мест, стандартизация, равномерная загрузка, удовлетворенность потребителей и обеспечение их безопасности и т.д [3]. Квалифицированный и мотивированный персонал и современная материальная база с передовой технологией определяют необходимую основу обеспечения качества продукции—базу качества. Причём, из всех факторов, влияющих на качество, ключевым является человеческий фактор, а в нём— заинтересованность работников в хорошей работе. Объясняется это тем очевидным соображением, что незаинтересованный работник не будет хорошо работать даже на хорошем оборудовании, а заинтересованный будет искать, находить и использовать любые возможности для повышения своей квалификации и достижения высокого качества выпускаемой продукции [4]. Благодаря реализации таких элементов на предприятии удается колоссально сократить производственные расходы, потери и себестоимость продукции, поэтому все компании мира стремятся внедрение технологии бережливого производства.

Основой бережливых технологий является ценность, полезность продуктов и услуг для потребителей. Но на любом предприятии в ходе производства учитывается себестоимость, иными словами, затраты (потери), которые не несут никакой ценности для покупателей. Поэтому бережливое производство в функционировании компании уделяет особое внимание подобным затратам и подразделяет их на три группы:

1 Затраты, которые связаны с производственным процессом создания товаров или услуг и добавления им определенной ценности. Иначе говоря, это расходы, которые возникают в ходе преобразования сырья в готовую продукцию, за которую готовы платить потребители (электроэнергия, стоимость ресурсов, заработная плата и т.д.). В связи с этим, предприятие должно создать товар по такой цене, чтобы в нее были включены только расходы, формирующие добавленную стоимость, и чтобы она была близка к ожиданиям клиента. Остальные расходы, которые относятся к другим группам, потребители предприятию компенсировать не должны.

2 Затраты, не создающие ценность товара, отказаться от которых невозможно. Например, расходы на обеспечение отдела технического контроля. Несмотря на тот факт, что контроль за производственным процессом необходим ради сокращения вероятности возникновения брака или дефекта, подобная деятельность не придает товару дополнительной ценности. Поэтому предприятие должно стремиться к минимизации подобных затрат посредством совершенствования технологий производства.

3 Затраты на производстве, не несущие ценность и требующие своего устранения. Теория бережливого производства выделяет восемь типов подобных потерь:

– неиспользование человеческого потенциала;

- излишняя транспортировка;
- ненужные движения;
- ожидание;
- излишние запасы;
- перепроизводство;
- чрезмерная обработка;
- дефекты [2].

Однако возникает вопрос, как основательница бережливого управления, компания Toyota, смогла внедрить подобные технологии на своем производстве. Все началось с использования инноваций, первой из которых стала система контроля за непреднамеренными ошибками «Пока-йоке». Примером служат множество станков, имеющие датчики подачи сигнала о неправильном закреплении детали. Далее была разорвана связь, основанная на принципе «один человек – одна операция», иными словами, сотрудник отвечал не за один станок, а за несколько сразу, последовательно выполняя несколько операций в создании конечной детали. Вследствие чего удалось добиться двух положительных результатов: работник заинтересован в создании исключительно качественной детали (без дефекта и брака), так как в дальнейшем он сам будет ее использовать, а также повышается его мотивация за счет исключения монотонности и однообразия действий.

Помимо этого компания Toyota разработала принцип «точно во время» («Just-in-Time», JIT), основными компонентами которого стали вытягивание, выравнивание и быстрая переналадка производства. Японцы пришли к выводу, что даже при грамотном планировании производства имеется шанс не соответствия возможностей рынка, т.е. при запланированном производстве ста деталей рынок смог потребить только девяносто, в итоге десять из них отправляются на склад, что вызывает дополнительные потери. В связи с этим японская компания перешла на вытягивающее производство, когда количество производимой продукции строго соответствует конкретным запросам рынка. Следующим элементом JIT является быстрая переналадка оборудования. В середине прошлого века для перенастройки штамповочного пресса, выпускающего определенные детали автомобиля, требовалось до двадцати четырех часов, поэтому многие предприятия создавали одинаковую продукцию огромными партиями, чтобы не вызывать простой и недопроизводство. Однако японские инженеры смогли сократить время переналадки практически в два раза. Так, изначально требовалось остановить работу пресса, остудить его, демонтировать, поставить новую форму для производства другой детали и разогреть ее до необходимой температуры. В это время в Toyota был предложен более простой и эффективный вариант: в процессе снятия горячей пресс-формы заранее разогревается другая форма и устанавливается уже с соответствующей температурой, что исключается простой оборудования. И заключительным компонентом «точно во время» выступает выравнивание производства, когда, например, требуется выпустить сто автомобилей одного типа и триста

другого. Наиболее рациональным способом будет выпуск не крупными партиями, а небольшими, переналаживая производство и производя автомобили в соотношении один к трем, чтобы создавать продукцию не в авральном режиме, а соответствуя ровному графику [3].

Таким образом, бережливое управление компанией представляет собой не только совокупность методов и инструментов по оптимизации технологических процессов, но и философию ведения бизнес-деятельности, меняющей устоявшиеся взгляды на организацию структуры всего производства. Вместе с этим грамотное использование технологий бережливого производства в настоящее время обеспечивает предприятию устойчивое положение на рынке и высокую конкурентоспособность, что доказала японская компания Toyota.

Использованные источники:

1. Вумек Дж. П., Джонс Д.Т. Бережливое производство: как избавиться от потерь и добиться процветания вашей компании. М.: Альпина Паблишер, – 2017. – 472 с.
2. Канюкова В.П. Бережливое производство: основные инструменты и принципы бережливого производства // Аллея науки. – 2018. – №7 (23). – С. 642-647.
3. Шибанов К.С. Проблемы внедрения «бережливого производства» на отечественных предприятиях // Экономика в промышленности. – 2017. – №4 (10). – С. 335-343.
4. Журавлев А.В., Сапунова Т.А. Методы управления качеством. Форум молодых ученых. 2017. №

*Сапунова Т.А., к.э.н.
доцент*

Лабузова В.П.

студент 4 курса

*специальность Государственное и муниципальное управление
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально -
информационных технологий - ИМСИТ»*

Россия, г. Краснодар

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ВАЖНЕЙШАЯ ФУНКЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Аннотация: в данной статье рассмотрено понятие стратегического планирования, определены этапы стратегического планирования и управления. Охарактеризован комплекс стратегий, являющийся основой управления в рамках долгосрочного развития. Определены цели и задачи стратегического планирования, обозначена его роль как важнейшей функции управления.

Ключевые слова: управление, стратегическое планирование, управление предприятием, структура управления, рыночная структура.

Sapunova T.A.

*Ph.D., Associate Professor
NAS CHOU IN «Academy
marketing and socially
information technologies -
IMSIT "(Krasnodar)*

Labuzova V.P.

*Student 4 courses in the specialty
State and Municipal Administration
NAS CHOU IN «Academy
marketing and socially
information technologies -
IMSIT "(Krasnodar)*

STRATEGIC PLANNING AS AN IMPORTANT FUNCTION OF ENTERPRISE MANAGEMENT

Annotation: this article considers the concept of strategic planning, defines the stages of strategic planning and management. The complex of strategies is described, which is the basis of management in the framework of long-term development. The goals and objectives of strategic planning are defined, its role is designated as the most important management function.

Key words: management, strategic planning, enterprise management, management structure, market structure.

Современные кризисные экономические и социальные условия в которых вынуждены осуществлять свою деятельность российские организации, предполагают продуманную реакцию компаний на негативные тенденции внешней и внутренней среды. В контексте таких условий, любому предприятию необходимо грамотно осуществлять менеджмент на предприятии.

Как известно, основой любого процесса управления в менеджменте является планирование, оно является главной функцией менеджмента, так как именно оно, в конечном счете, влияет на жизнеспособность и успешность предприятия в будущем. Именно поэтому, организациям необходимо четкое и продуманное планирование своей деятельности, не только оперативной, но и стратегической.

Рыночная структура создает многофакторную среду, которая оказывает влияние на работу компании. Кроме того, она подразумевает свободу действий, многообразие форм собственности, спрос определяет объем предложения. Сами предприятия представляют собой сложные структурные образования, которые вступают во множество связей с поставщиками, подрядчикам, сбытовыми организациями. Даже на малых предприятиях существуют многочисленные внутренние процессы, которые так же могут оказывать воздействие на результативность деятельности компании в целом.

Для того, чтобы управлять объектами хозяйствования необходимо выстраивать систему организации планомерно и комплексно. Для этого используется менеджмент организации. Одним из направлений менеджмента организации является стратегическое управление. Оно занимается вопросами долгосрочной постановки целей, а также утверждением общей корпоративной культуры или философии компании. Стратегическое управление требует комплексного подхода. То есть, все подразделения, системные элементы, филиалы предприятия должны действовать в едином направлении и стремиться к реализации поставленных задач.[3]

Управление в долгосрочно периоде невозможно без соблюдения определенных этапов:

- выбор и анализ готовности компании к определенной сфере деятельности и направлению работы;
 - разработка тактических задач согласно общему плану развития;
 - подбор методов достижения стратегических целей и поддержания единого направления деятельности;
 - утверждение оптимальной стратегии;
 - реализация теоретических разработок в практической жизни;
- осуществление контроля над выполнением стратегического плана развития компании.

Стратегическое управление является достаточно трудоемким процессом. Он требует подготовки и тщательного анализа всех возможных факторов и рисков, которые могут оказать воздействие на результаты

хозяйственной деятельности компании. Внедрение теории на практике так же требует гибкого подхода и согласованности действий всех подразделений, сотрудников и руководителей различных звеньев. Так же важно установить качественную обратную связь для отслеживания эффективности стратегического управления и внесения соответствующих корректировок.

Стратегическое планирование является своеобразной базой для эффективного принятия управленческих решений, а также для определения основных функций фирмы, осуществления успешной мотивации и контроля, которые, в конечном счете, ориентируются на выработку стратегических планов.

Таким образом, разработка различных стратегий, целью которых является достижение предприятием поставленных перед ним целей, является результатом стратегического планирования и конкретных действий и решений, предпринятых руководством, в данном процессе [5, с. 176]. Процесс стратегического планирования – это инструмент, который, в первую очередь, помогает обеспечивать основу для управления организацией. Ключевой задачей стратегического планирования является обеспечение различного рода нововведений в структуре самой организации [1, с. 521].

Основой управления в рамках долгосрочного развития является комплекс стратегий, направленных на оптимизацию организационных процессов и работы персонала, а также реализацию конкретных предпринимательских действий.

Можно сказать, что стратегия направлена на предотвращение негативных изменений в работе компании в будущем, и на поддержание единой линии поведения, которая позволит достичь запланированных результатов. При этом стиль поведения компании может быть приростным или предпринимательским.

Первый подразумевает поддержание традиционной модели хозяйствования и минимизации любых отклонений от выбранной «нормы». Второй – более рисковый. Он связан с поиском и внедрением новаторских идей и подходов, прогнозированию негативных тенденций и предотвращением их влияния. Стратегическое управление на предприятии выполняет следующие функции: Стратегическое планирование, в которое входят непосредственная разработка стратегии, а также прогнозирование и составление бюджета. Они подразумевают проведение анализа, составление плана развития, а также оценку финансовых возможностей и потенциала компании.

Бюджетирование необходимо для определения работы подразделений и согласованности их действий. Внедрение мероприятий по реализации стратегии предполагает развитие потенциала компании в соответствии с выбранной миссией и направлением. Координация работы менеджеров всех уровней согласно выбранной стратегии, а также консолидация управленческой информации для более высоких уровней управления.

Функция мотивации необходима для поддержания определенного уровня заинтересованности персонала в достижении поставленных целей. Контроль дает возможность своевременно реагировать на негативные события, риски и любые отклонения в работе системе предприятия [2].

Таким образом, основная цель стратегического управления заключается в поддержании работоспособности, устойчивости предприятия в долгосрочном периоде, а также его эффективном функционировании в условиях воздействия большого количества факторов внешней и внутренней среды.

Основная задача стратегического планирования состоит в том, чтобы обосновать долгосрочные цели развития предприятия. В то же время оперативное планирование сосредоточено на том, как организация должна достигнуть такого состояния. Таким образом, разница между стратегическим и оперативным планированием — это разница между целями и средствами их достижения. В любом случае стратегический план будет описывать, по меньшей мере, три компоненты: начальное состояние бизнеса, желаемое (конечное) состояние бизнеса и средства, связывающие эти два состояния. Стратегическое планирование включает процесс обоснования стратегии предприятия путем установления его миссии, анализа стратегических позиций, исследования внутренних и внешних факторов и действий, которые могут привести к достижению, удержанию, развитию и увеличению конкурентных преимуществ.

Стратегическое планирование - это одна из функций управления, которая представляет собой процесс выбора целей организации и путей их достижения. Стратегическое планирование обеспечивает основу для всех управленческих решений, функции организации, мотивации и контроля ориентированы на выработку стратегических планов. Динамичный процесс стратегического планирования является тем зонтиком, под которым укрываются все управленческие функции, не используя преимущества стратегического планирования, организации в целом и отдельные люди будут лишены четкого способа оценки цели и направления корпоративного управления. [4]

Процесс стратегического планирования обеспечивает основу для управления членами организации. Проецируя все выше написанное на реалии обстановки в нашей стране, можно отметить, что стратегическое планирование становится все более актуальным для российских предприятий, которые вступают в жесткую конкуренцию как между собой так и с иностранными организациями.

Использованные источники:

1. Баринов В.А., Харченко В.Л. Стратегический менеджмент: учебное пособие. М.: ИНФРА-М, 2014. – 285 с.
2. Веснин В.Р. Стратегическое управление: учебное пособие. М.: Проспект, 2014. – 192 с.
3. Грушенко В.И. Стратегии управления компаниями. От теории к

практической разработке и реализации: учебное пособие. М.: ИНФРА-М, 2014. – 336 с.

4. Сапунов А.В., Бабаева Н.Р. Анализ внешней среды и его роль в стратегическом управлении фирмой. Наука и инновации. 2017. С. 16

5. Топсон-мл. А.А., Стрикленд III А.Дж. Стратегический менеджмент: Концепции и ситуации для анализа. 12-е издание. М.: Издательский дом Вильямс, 2013. – 928 с.

УДК. 35.351

Сапунова Т.А., к.э.н.

доцент

Лабузова В.П.

студент 4 курса

специальность Государственное и муниципальное управление

НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально -

информационных технологий - ИМСИТ»

Россия, г. Краснодар

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В РФ

Аннотация: статья посвящена вопросам регионального планирования и перспективам его развития. Описаны основные проблемы, связанные с процессом стратегического планирования и разработки стратегии социально-экономического регионального развития. Выявлена основная форма осуществления регулирующих и координирующих функций регионального планирования, предложены пути совершенствования регионального планирования.

Ключевые слова: планирование, региональное планирование, перспективы регионального планирования, региональная политика.

Sapunova T.A.

Ph.D., Associate Professor

NAS CHOU IN «Academy

marketing and socially

information technologies -

IMSIT "(Krasnodar)

Labuzova V.P.

Student 4 courses in the specialty

State and Municipal Administration

NAS CHOU IN «Academy

marketing and socially

information technologies -

IMSIT "(Krasnodar

PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF STRATEGIC PLANNING IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: the article is devoted to issues of regional planning and prospects for its development. The main problems associated with the process of strategic planning and the development of a strategy for socio-economic regional development are described. The main form of the implementation of the regulatory and coordinating functions of regional planning has been revealed, ways of improving regional planning have been proposed.

Keywords: planning, regional planning, prospects for regional planning, regional policy.

В течение всего периода новейшей истории российское государство, сталкиваясь с вызовами времени и необходимостью достижения новых горизонтов развития России, нуждалось в эффективной системе стратегического планирования. Примеры применения стратегического планирования на уровне государства, известны по советскому периоду (ГОЭЛРО, пятилетние планы). В постсоветский период, благодаря уверенности руководства страны и экспертов в эффективности саморегуляции рынка, использование методов и технологий планирования в государственном управлении практически прекратилось. И лишь с середины 2000-ых годов государство предпринимает попытки применения стратегического планирования. Так называемые приоритетные национальные проекты в сфере культуры, образования, медицины и др., реализованные в 2006-2008 гг., нельзя отнести к полноценным продуктам стратегического планирования, в том числе в силу политической составляющей в их реализации.

В то же время первые проекты, разработанные в этот период с помощью программно-целевого метода программы социально-экономического развития, прогнозы социально-экономического развития, отраслевые целевые программы федерального и регионального уровня представляют успешный опыт стратегического планирования, пусть даже и «в первом приближении». Однако отсутствие актуальной нормативно-правовой основы для разработки единой системы государственного стратегического планирования и взаимной увязки федеральных и региональных элементов не позволяло эффективно осуществлять работу в данном направлении и, безусловно, отрицательно отражалось на темпах экономического развития России [2].

В 2014 году, спустя 7 лет после начала обсуждения, был принят Федеральный закон «О стратегическом планировании в Российской Федерации» [4]. Закон описывает подвиды стратегий и их уровни, благодаря чему теперь российские регионы и муниципалитеты должны иметь собственные документы стратегического планирования, ориентированные на федеральную Стратегию социально-экономического развития. Также он содержит конкретные сроки: к январю 2016 года требовалось подготовить условия для принятия всех видов стратегий (в том числе «Информационную систему стратегического планирования», которая включает информацию о

программах всех субъектов и муниципалитетов России), а к январю 2017-го необходимо утвердить стратегии всех отраслей и всех уровней.

Однако, важно выделить основные проблемы, связанные с процессом стратегического планирования и разработки стратегии социально-экономического регионального развития, такие как недостаток организационного обеспечения процесса стратегического планирования, отсутствие законодательно закреплённой системы долгосрочного планирования, необходимых нормативных и законодательных документов на муниципальном уровне.

Е. М. Бухвальд отмечает, что среди проблем российского местного самоуправления, которые являются препятствием для утверждения практики стратегического планирования, особое место занимают проблема нехватки экономических ресурсов местного самоуправления, увеличение количества вопросов местного значения без существенного перераспределения доходных источников между уровнями бюджетной системы за период реализации муниципальной реформы 2003 г., которая внесла некоторые позитивные изменения, а также рост числа государственных полномочий, которые были переданы на муниципальный уровень [6].

Сегодня общепризнано, что одной из эффективных форм осуществления регулирующих и координирующих функций является стратегическое планирование как систематическая и непрерывная деятельность органов государственного управления по формированию и реализации планово-прогнозных документов развития регионов — субъектов Федерации. Важность планирования территориальных систем обусловлена особенностями данного вида планирования, позволяющими, с одной стороны, учитывать перспективы предстоящих изменений внешней и внутренней среды, а с другой — сформировать социально-экономическую политику на долгосрочную перспективу, обеспечивающую интеграцию региональных экономик в единую экономическую систему страны.

В настоящее время процесс планирования регламентируется в нашей стране Федеральным законом «О государственном прогнозировании и программах социально-экономического развития Российской Федерации», который со времени принятия (1995 г.) существенно устарел. В законе изложена модель формирования системы планирования, но ориентирована она на федеральный уровень. Что касается субъектов Федерации, то закон не устанавливает никаких рекомендаций в предлагаемой модели ни для регионального, ни для отраслевого планирования. Мотивом появления ряда других нормативных документов в этой области [4; 3] явилось, по нашему мнению, желание упорядочить получение прогнозной информации для составления стратегий и прогнозов страны и софинансирования программных мероприятий из федерального бюджета, а не стремление к совершенствованию перспективных разработок регионов и их отраслевых комплексов.

Целью современного этапа регионального планирования является его качественное улучшение путем ликвидации названных недостатков, придания ему динамизма и всех признаков стратегического планирования. В настоящее время в большинстве субъектов Федерации сложились условия, способствующие достижению этой цели. Речь идет о стабилизации социально-экономического положения регионов страны, положительной динамике основных параметров развития; наличии теоретических и методических разработок в области территориального планирования и накопленном опыте их реализации; осознанной большинством региональных администраций необходимости стратегического планирования как жизненно важного механизма управления территориальным развитием; наконец, о наличии кадров, имеющих необходимую квалификацию и опыт разработки стратегий пространственных систем разного уровня.

На наш взгляд, к основным целям развития региона относятся:

- совершенствование структуры экономики;
- повышение конкурентоспособности региона;
- рост производительности общественного труда;
- повышение уровня и качества жизни населения.

В настоящее время в России система стратегического планирования, включая и ее региональный уровень, находится на стадии становления. Разрабатываемые и реализуемые в настоящее время стратегические планы социально-экономического развития регионов имеют ряд недоработок, методологических просчетов, не позволяющих оптимально использовать ресурсный потенциал регионов, а значит не способствующих эффективному развитию территорий. Поэтому задача совершенствования регионального стратегического планирования приобретает особую важность в современных условиях. Ее решение будет заключаться:

- в теоретическом обобщении практического опыта прогнозно-аналитической деятельности в регионе;
- в разработке методик решения широкого круга проблем стратегического регионального планирования;
- в формировании эффективных механизмов реализации стратегического планирования в регионе.

Успешные социально-экономические системы всегда готовы свободно манипулировать своими ресурсами, используя их по-новому, внедряя инновации, и как следствие, решительно перестраивая свою структуру. У таких социально-экономических систем есть как механизм внутренней рефлексии, так и механизм самоопределения во внешнем окружении, ориентирующие их стратегические установки скорее на развитие, чем на рост и конкуренцию. [5]

Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года предполагает продолжение развития механизмов управления, ориентированных на результат, в первую очередь, разработка и реализация государственных (муниципальных)

программ. Также государственные программы Российской Федерации будут охватывать все сферы деятельности органов исполнительной власти, большую часть бюджетных ассигнований и других материальных ресурсов, а также интегрировать регулятивные и финансовые инструменты для достижения целей госпрограмм.

Согласно прогнозу, будет создана система проведения регулярной оценки результативности и эффективности реализации государственных программ, в том числе внешней экспертизы, оценки вклада в решение вопросов модернизации и инновационного развития экономики, с возможностью их корректировки или досрочного прекращения, а также установление ответственности должностных лиц в случае неэффективной реализации программ.

Использованные источники:

1. Гаврилов А.И. Региональная экономика и управление. М., 2002. 239 с.
2. Клейнер Г. Б. Проблемы стратегического государственного планирования и управления в современной России // Стратегическое планирование и управление. – М.: Научный эксперт. – 2011.
3. Концепция совершенствования региональной политики в Российской Федерации: проект Министерства регионального развития РФ от 2010 г. URL: http://www.komfed.ru/section_42/475.htm
4. О стратегическом планировании в Российской Федерации: Федеральный закон от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_164841/ (дата обращения: 10.03.2018)
5. Сапунов А.В., Сапунова Т.А. Стратегическое управление региональными социально-экономическими системами в условиях кризисной экономики. В сборнике: Современные научные исследования: исторический опыт и инновации сборник материалов Международной научно-практической конференции ответственный редактор И.А.Харитонов. 2015, С. 58-61
6. Юшкова Н.Г. Определение вектора функционирования градостроительных систем регионов в современных условиях // Вестник ВолгГАСУ. Сер.: Строительство и архитектура. 2013. Вып. 34 (53). С. 165–186.

Сапунова Т.А., к.э.н.
доцент

Софронова Н.И.
студент

**направление подготовки "государственное
и муниципальное управление"**

**Академия маркетинга и социально-информационных
технологий - ИМСИТ
Россия, г. Краснодар**

МЕТОДЫ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОГНОЗИРОВАНИЯ

Аннотация. В статье рассматриваются основные проблемы технологического прогнозирования в условиях развития инновационной экономики. Раскрывается сущность и проблемы технологического прогнозирования, а также применения их на практике. На основе данной статьи, выносится вывод о необходимости создания новых технологических моделей. В данных моделях некоторые факторы используются в качестве переменных, прогнозы которых, новые значения могут использоваться как входные данные для моделей инновационно - технологического прогнозирования.

Sapunova T.A.

candidate of economic Sciences, associate Professor
Academy of marketing and social information
technologies - IMSIT

Russia, Krasnodar

Sofronova N.I.

student

**direction of training " state and
municipal management"**

Academy of marketing and social information
technologies - IMSIT
Russia, Krasnodar

Annotation. The article deals with the main problems of technological forecasting in the development of innovative economy. The essence and problems of technological forecasting and their application in practice are revealed. On the basis of this article, it is concluded that it is necessary to create new technological models. In these models, some factors are used as variables, the forecasts of which, the new values can be used as input data for models of innovation and technology forecasting.

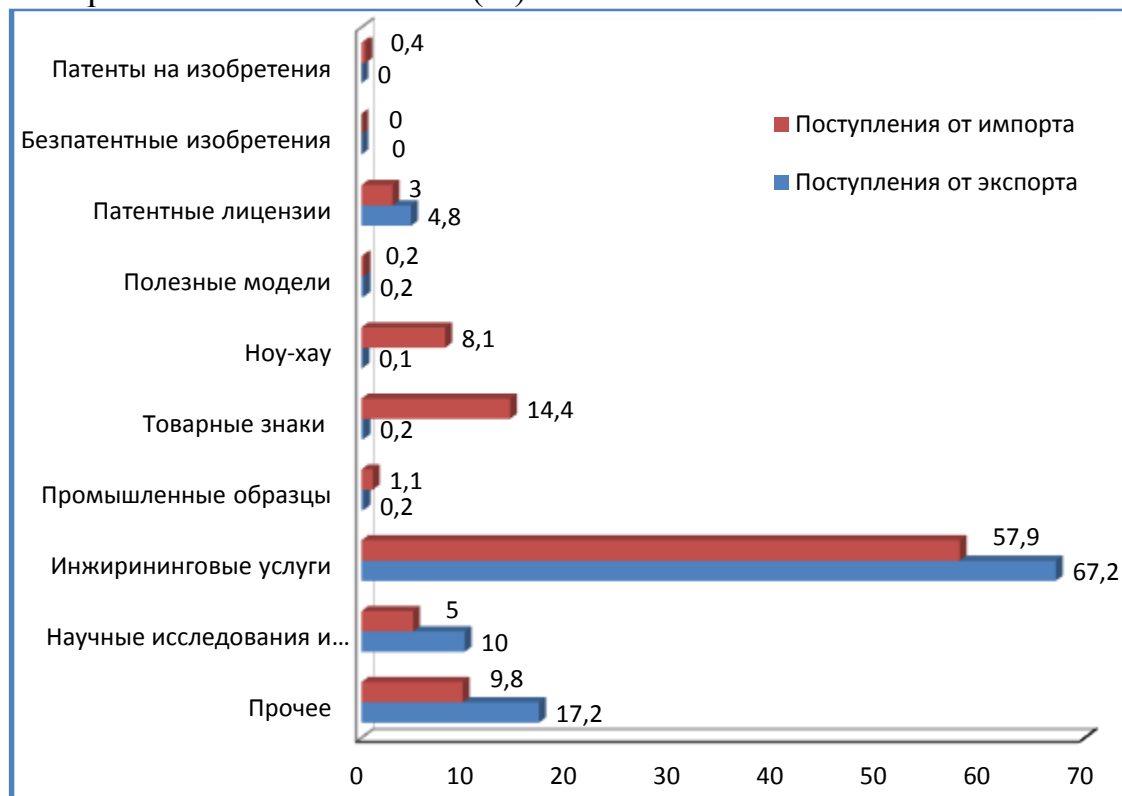
Keywords: Economics, forecasting, technological processes, forecasting methods

Развитие страны и экономического потенциала зависит от множества факторов, которые способствуют не только увеличению производства, качества, но и эффективности. В процессе развития множество этих факторов теряют свое значение. Для многих стран мира важное значение имеет, разработка инновационной сферы, технологий, изучение экономической системы.

В настоящее время в России сложилась ситуация, свойственная переходному этапу. Новые исследования показали, что при развитой экономической сферы страны, для импорта необходимы наукоемкие технологии, для экспорта наоборот - применение устойчивых знаний и технологий. Одним из приоритетных направлений в государственной политике Российской федерации в экспортной сфере является увеличение не сырьевых поставок, в основном, высокотехнологической продукции на внешние рынки. По статистическим данным, в России значительно увеличились показатели внешней торговли, (импорта) в сфере научных исследований, в других же сегментах, наоборот объемы экспорта увеличились.

В трансфере технологий с зарубежными партнерами (рис 1) преобладание импорта над экспортом способствует увеличению ввоза новых технологий, которые в свою очередь не обладают достаточной степенью новизны с точки зрения мирового рынка технологий.

Рис.1 Структура экспорта и импорта технологий России по категориям соглашений: 2015 (%)



источник: [1].

При выборе научно-технологического развития страны огромное влияние имеет технологическое прогнозирование. Интерес к прогнозированию экономическим и социальным процессам возник в начале XX в., после Второй мировой войны, в связи с истощенной промышленностью многих стран, и возникшими перспективами научно-технологического, экономического социального развития. Со временем проблема прогнозирования, выбор оптимального решения в развитии стран и государств сосредоточились на способах их решения, включая технологический. в настоящее время существует более сотни методов технологического прогнозирования, некоторые методы получили наибольшее признание, в связи с особенностями развития и теоретического подхода в различных странах.

В Российском технологическом прогнозировании в основном используется комплексный подход. В советской литературе термин "технология" появился в 80-х годах прошлого столетия и означал единство, техники, оборудования, организованного труда и управления.

Неэффективность раздельного развития технологий впервые выявили и изучили ученые из США, когда выявились проблемы в управлении машинами и оборудовании. возникшие проблемы не решались изменением одной из компонент. Усиление роли "человеческого фактора" его влияние на эффективное функционирование больших технологических систем, привело к формированию нового направления в 1970-х годах , по управлению организационным системам, в которых данный фактор занимает огромное значение.

Общим началом данных теорий является понятие организованности и комплексности, под которым понимается технически оснащенный и организационно согласованный способ перемещения продукта из исходного состояния в последующее. [2]

Любые технологии проходят жизненный цикл характеризующийся тремя основными фазами: зарождения, бурного роста и его угасания. Управление жизненным циклом способствует увеличению длительности максимального производства объемов. любая технология относится к определенному поколению выполняющей определенные функции.

Переход технологии от одного поколения к другому сопровождается новой парадигмой.

Взаимосвязь технологии и производимого посредством нее продукта, указывает что при помощи одной технологии можно производить разный продукт.

Все технологии имеют многоуровневую структуру, а ряд системных технологии могут иметь сотни базовых технологий.

Компонентная структура технологии основана на взаимосвязи и взаимодействии ее составляющих: техника, технология, оборудование управление и организованный труд.

Технологические уклады представляют собой исторические сформировавшиеся технологические цепочки сменяющие друг друга.

Взаимосвязь смежных технологий определяет наличие или отсутствие продукта при его переходе от одной технологии к другой.

Технологии так же включаются в экономически целесообразные бизнес-процессы.

Конкурентоспособность технологии определяется сопоставлением преимуществ между различными технологиями.

Полный технологический цикл на уровне национальной экономики представляют собой переход от стадии поиска, идеи к получению конечного продукта.

Использованные источники:

1. Институт статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ «Сведения о коммерческом обмене технологиями с зарубежными странами (партнерами)»-2016: Институт статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ. URL: <https://issek.hse.ru/>
2. Комков Н.И., Ерошкин С.Ю. Методические основы прогнозирования технологического развития // Инновации и технологии. URL: <http://www.ecfor.ru/wp-content/uploads/2006/sa/08.pdf>

УДК 342

Саркисян Д.С.

студент 3 курса магистратуры

научный руководитель: Караев Р.Ш., к.юр.н.

доцент

«РЭУ им. Г.В. Плеханова»

филиал в г. Пятигорске

Россия, г. Пятигорск

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА И СУЩНОСТЬ ИНСТИТУТА ТАМОЖЕННОЙ ПОШЛИНЫ КАК БЮДЖЕТНОГО ДОХОДА

Аннотация. В статье рассматриваются различные подходы к определению института таможенной пошлины. Проанализирована налоговая природа таможенной пошлины и ее отличие от сборов и иных неналоговых платежей. Выявлено, что по своей юридической природе таможенная пошлина представляет собой разновидность косвенного налога.

Ключевые слова: таможенные пошлины, бюджет, доход, налоговая природа, неналоговые доходы.

Sarkisyan D.S.

3rd year student of magistracy

The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics

Russia, Pyatigorsk

Scientific adviser: Karaev R.Sh.

Candidate of Juridical Sciences, assistant professor

The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
**LEGAL NATURE AND ENTITY OF INSTITUTE OF THE
CUSTOMS DUTY AS BUDGET INCOME**

Abstract. In article various approaches to definition of institute of the customs duty are considered. The tax nature of the customs duty and its difference from collecting and other non-tax payments is analysed. It is revealed that by the legal nature the customs duty represents a kind of indirect tax.

Keywords: customs duties, budget, income, tax nature, non-tax income.

На сегодняшний день таможенная пошлина является важнейшим доходным источником государственного бюджета. Анализ финансового положения нашей страны, обусловленного назревающим бюджетным кризисом, который сопровождается изысканием новых источников образования дохода, позволяет заключить, что в настоящее время государство не в состоянии отказаться от таможенной пошлины. Более того, в дальнейшем именно фискальная функция будет выступать в качестве приоритетной в сравнении с регулятивной.

Вопрос о юридической природе таможенной пошлины становился предметом рассмотрения многих ученых-экономистов и правоведов (в том числе специализирующихся на проблемах финансового права). В то же время до сих пор однозначного ответа на данный вопрос теория не смогла дать.

В соответствии с пп. 33. п. 1 ст. 2 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС)⁴⁵ таможенная пошлина – обязательный платеж, взимаемый таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу Союза.

Традиционно в науке финансового права выделяются две концепции юридической природы таможенной пошлины: концепция налоговой природы таможенной пошлины и концепция ее неналоговой природы. При этом на различных исторических этапах обе указанные позиции обосновывались наиболее выдающимися представителями финансового права. В.А. Лебедев видел причину этого в целях введения таможенных пошлин. Он, в частности, отмечал, что «таможенные пошлины – не просто налог, но налог, посредством которого можно достигать, помимо финансовых целей, известных полезных результатов в области народной экономии. Ввиду такого двойного свойства таможенных пошлин наука обладает и двумя учениями о них, двумя основными системами применения»⁴⁶. Как бы то ни было, нам представляется необходимым более подробно остановиться на рассмотрении данных теорий.

В настоящее время в финансовом законодательстве реализована концепция неналоговой природы таможенных платежей, в то же время

⁴⁵ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза // Официальный сайт Евразийского экономического союза <http://www.eaeunion.org/>, 12.04.2017.

⁴⁶ Лебедев В.А. Финансовое право: учебник. М., 2000. С. 311.

существуют отдельные нормы, которые характеризуют таможенную пошлину как налог. Между тем ссылка на законодательство в данном случае не может служить значительным аргументом в данном теоретическом споре, поскольку, как известно, «три слова законодателя – и целые библиотеки становятся макулатурой», т.е. законодательное закрепление той или иной концепции является лишь следствием субъективной точки зрения законодателя, природа же того или иного явления остается неизменной, и она не зависит от внешней формы выражения.

На наш взгляд, таможенная пошлина является разновидностью косвенного налога. Для наглядности мы последовательно обоснуем налоговую природу таможенной пошлины и ее отличие от сборов и иных неналоговых платежей.

Анализ ст. 8 НК РФ показывает, что налогу присущи следующие признаки:

1) налог – это обязательный платеж. На основании ст. 57 Конституции РФ каждый обязан платить законно установленные налоги и сборы. По справедливому замечанию Е.Ю. Грачевой, «обязательность обусловлена тем, что налог устанавливается государством в одностороннем порядке, что относится к компетенции представительных органов государства⁴⁷. Как уже было отмечено выше, обязательность как признак таможенной пошлины закреплен в пп. 33. п. 1 ст. 2 ТК ЕАЭС. Данный признак не является основным для разграничения налогов и неналоговых платежей, поскольку сборам также присущ признак обязательности;

2) он является индивидуально-безвозмездным, что означает, что у налогоплательщика вследствие уплаты налога не появляется встречного права требования от государства. Таким образом, конкретный налогоплательщик не получает ничего взамен – уплаченные им денежные средства идут на удовлетворение общественных потребностей.

3) безвозвратный характер налога. Уплата налога носит безвозвратный, необратимый характер. В то же время возврат может быть осуществлен в случаях, предусмотренных законодательством, связанных с переплатой или иными обстоятельствами. Под излишне уплаченными или излишне взысканными суммами таможенных пошлин, налогов, на основании ст. 66 ТК ЕАЭС, понимаются уплаченные или взысканные в качестве таможенных пошлин, налогов суммы денежных средств (денег), размер которых превышает суммы, подлежащие уплате в соответствии с ст. 66 ТК ЕАЭС и (или) законодательством государств-членов Таможенного союза, и идентифицированные в качестве конкретных видов и сумм таможенных пошлин, налогов в отношении конкретных товаров.

4) налог вносится исключительно в денежной форме. В соответствии с п. 8 ст. 74 ст. 89 ТК ЕАЭС таможенные пошлины, налоги уплачиваются в валюте государства-члена ЕАЭС, в котором подлежат уплате таможенные

⁴⁷ Налоговое право: учебник / под ред. Е.Ю. Грачевой, О.В. Болтиновой. М.: Проспект, 2015. С. 10.

пошлины, налоги. В свою очередь, формы уплаты таможенных пошлин, налогов и момент исполнения обязанности по их уплате (дата уплаты) определяются законодательством государств-членов ЕАЭС, в котором подлежат уплате таможенные пошлины, налоги (п. 4 ст. 84 ТК ЕАЭС). Анализ положений ст. 114-118 Федерального закона от 03.08.2018 N 289-ФЗ (ред. от 28.11.2018) «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»⁴⁸ позволяет сделать вывод, что таможенные пошлины, равно как и НДС и акцизы, уплачиваются исключительно в денежной форме. Даже если оплата сумм таможенных пошлин происходит за счет товаров, в отношении которых не уплачены таможенные пошлины или за счет залога имущества плательщика таможенных пошлин (пп. 6 п. 1 ст. 117 ТК ЕАЭС), обязанность по уплате считается исполненной только с момента зачисления денежных средств на специальные счета, т.е. только после реализации данного имущества.

5) в теории налогового права также часто выделяют такой признак, как систематичность уплаты налогов. Так, например, по замечанию М.В. Завязочникова, «отличие налогов от сборов также заключается в систематичности их взыскания. Если налоги взимаются регулярно в соответствии с налоговым периодом, определяемым в отношении каждого налога законодательством, то сборы носят разовый, а не регулярный характер»⁴⁹. Позволим, однако, не согласиться с мнением глубокоуважаемого автора. В науке налоги традиционно делят на регулярные и разовые⁵⁰. К регулярным налогам относятся те налоги, которые уплачиваются систематически (регулярно) через определенные промежутки времени. Разовые налоги уплачиваются один раз при совершении конкретного действия. В то же время Л.Л. Арзуманова, Е.Н. Горлова отмечают, что разовые налоги «имеют характер сборов»⁵¹.

6) также в науке финансового права часто выделяют признак нецелевого характера налогов. Используя данный признак в качестве аргумента, обосновывающего неналоговую природу таможенной пошлины, М.Н. Сорокина, ссылаясь на ныне недействующее положение ст. 5 Закона РФ от 21.05.1993 N 5003-1 (ред. от 03.08.2018) «О таможенном тарифе»⁵², в которой определялось, что таможенная пошлина взимается в целях

⁴⁸ Федеральный закон от 03.08.2018 N 289-ФЗ (ред. от 28.11.2018) «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СЗ РФ. 2018, N 32 (часть I), ст. 5082.

⁴⁹ Налоговое право в решениях Конституционного Суда Российской Федерации 2016 года: по материалам XIV Междунар. науч.-практ. конф. 21-22 апреля 2017 г., Москва: [сборник] / [сост. М.В. Завязочникова]; под ред. С.Г. Пепеляева. М.: Норма, 2018. С. 51.

⁵⁰ Налоговое право (общая часть) в схемах и таблицах: учебное пособие для бакалавриата / под ред. Е.Ю. Грачевой, Л.Л. Арзумановой. М.: Норма: ИНФРА-М, 2019. С. 23.

⁵¹ Международное налоговое право: учебное пособие для магистратуры / отв. ред. Л.Л. Арзуманова, Е.Н. Горлова. М.: Норма: ИНФРА-М, 2018. С. 78.

⁵² Закон РФ от 21.05.1993 N 5003-1 (ред. от 03.08.2018) «О таможенном тарифе» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // Ведомости СНД и ВС РФ. 1993, N 23, ст. 821.

таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности в экономических интересах РФ, отмечает, что «таможенно-тарифное регулирование выступает методом государственного регулирования внешнеторговой деятельности, а это значит, что публичная власть выражает заинтересованность не только в реализации фискальной функции таможенной пошлины, но и ее регулирующем направлении»⁵³.

7) в качестве аргумента, обосновывающего неналоговый характер таможенных пошлин, некоторые авторы ссылаются на п. 1 ст. 45 НК РФ, согласно которому налогоплательщик обязан самостоятельно исполнить обязанность по уплате налога. Данное положение, однако, по справедливому замечанию Н.М. Артемова, не подлежит применению в силу ст. 2 НК РФ. В данном случае подлежит применению таможенное законодательство. Так, в силу п. 4 ст. 4 Закона о таможенном регулировании, если иное не установлено таможенным законодательством ЕАЭС, к отношениям по взиманию и уплате таможенных платежей, относящихся к налогам, законодательство РФ о таможенном деле применяется в части, не урегулированной законодательством РФ о налогах и сборах. На это же в свое время указал и Пленум ВАС РФ п. 2 Постановления Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 N 57 «О некоторых вопросах, возникающих при применении арбитражными судами части первой Налогового кодекса Российской Федерации»⁵⁴. На основании же ст. 114 Закона о таможенном регулировании плательщиками таможенных пошлин, налогов являются декларант или иные лица, на которых возложена обязанность по уплате таможенных пошлин, налогов в соответствии с ТК ЕАЭС, международными договорами государств-членов ЕАЭС и Законом о таможенном регулировании. Таким образом, уплатить таможенную пошлину может как декларант, так и иное лицо.

Помимо вышеназванных критериев разделения налогов и неналоговых платежей называются и другие. Говоря об отличии сборов от налогов, Н.П. Кучерявенко отмечает, что «налоги обеспечивают до 80% поступлений в доходную часть бюджета, сборы – значительно меньше»⁵⁵. В то же время указанный критерий не может служить для решения вопроса о юридической природе таможенной пошлины, поскольку он характеризует соотношение между налогами и сборами в доходной части бюджета в целом, безотносительно к их отдельным видам.

Мы также не можем согласиться позицией ряда ученых относительно

⁵³ Сорокина Н.М. Правовая природа таможенной пошлины // Вопросы экономики и права. 2009. № 5. С. 35.; Артемов Н.М. Понятие и юридическая природа таможенной пошлины // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. 2016. №6 (22). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-i-yuridicheskaya-priroda-tamozhennoy-poshliny> (дата обращения: 27.12.2018).

⁵⁴ Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 N 57 «О некоторых вопросах, возникающих при применении арбитражными судами части первой Налогового кодекса Российской Федерации» // КонсультантПлюс. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=151174> (дата обращения: 29.12.2018).

⁵⁵ Международное налоговое право: проблемы теории и практики / Винницкий Д.В. М.: Статут, 2017. С. 65.

того, что таможенная пошлина является особым видом платежа, поскольку, во-первых, не считаем возможным и необходимым плодить теоретические конструкции, не имеющего никакого практического применения, во-вторых, полагаем проведенное выше исследование достаточным для того, чтобы обосновать налоговую природу таможенной пошлины. Таким образом, по своей юридической природе таможенная пошлина – это разновидность косвенного налога.

Использованные источники:

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза // Официальный сайт Евразийского экономического союза <http://www.eaeunion.org/>, 12.04.2017.
2. Федеральный закон от 03.08.2018 N 289-ФЗ (ред. от 28.11.2018) «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СЗ РФ. 2018, N 32 (часть I), ст. 5082.
3. Закон РФ от 21.05.1993 N 5003-1 (ред. от 03.08.2018) «О таможенном тарифе» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // Ведомости СНД и ВС РФ. 1993, N 23, ст. 821.
4. Артемов Н.М. Понятие и юридическая природа таможенной пошлины // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. 2016. №6 (22). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-i-yuridicheskaya-priroda-tamozhennoy-poshliny> (дата обращения: 27.12.2018).
5. Лебедев В.А. Финансовое право: учебник. М., 2000. С. 311.
6. Международное налоговое право: проблемы теории и практики / Винницкий Д.В. М.: Статут, 2017. С. 65.
7. Международное налоговое право: учебное пособие для магистратуры / отв. ред. Л.Л. Арзуманова, Е.Н. Горлова. М.: Норма: ИНФРАМ, 2018. С. 78.
8. Налоговое право (общая часть) в схемах и таблицах: учебное пособие для бакалавриата / под ред. Е.Ю. Грачевой, Л.Л. Арзумановой. М.: Норма: ИНФРА-М, 2019. С. 23.
9. Налоговое право в решениях Конституционного Суда Российской Федерации 2016 года: по материалам XIV Междунар. науч.-практ. конф. 21-22 апреля 2017 г., Москва: [сборник] / [сост. М.В. Завязочникова]; под ред. С.Г. Пепеляева. М.: Норма, 2018. С. 51.
10. Налоговое право: учебник / под ред. Е.Ю. Грачевой, О.В. Болтиновой. М.: Проспект, 2015. С. 10.
11. Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 N 57 «О некоторых вопросах, возникающих при применении арбитражными судами части первой Налогового кодекса Российской Федерации» // КонсультантПлюс. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=151174> (дата обращения: 29.12.2018).
12. Сорокина Н.М. Правовая природа таможенной пошлины // Вопросы экономики и права. 2009. № 5. С. 35.

Саркисян Д.С.
студент 3 курса магистратуры
научный руководитель: Караев Р.Ш., к.юр.н.
доцент
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ПРОБЛЕМЫ КЛАССИФИКАЦИИ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ЮРИДИЧЕСКОГО СОСТАВА ТАМОЖЕННОЙ ПОШЛИНЫ

Аннотация. В статье рассматриваются обязательные элементы налогообложения применительно к таможенной пошлине. Выявлено, что в действующем законодательстве устанавливаются все обязательные элементы таможенной пошлины как налога. Проведенное исследование не дало оснований для отнесения таможенных пошлин к неналоговым доходам и еще раз подтвердило правильность вывода о налоговой природе данного вида платежа.

Ключевые слова: таможенная пошлина, обязательные элементы налогообложения, ввозные импортные ставки, вывозные ставки, налоговая природа, неналоговые доходы.

Sarkisyan D.S.
3rd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Scientific adviser: Karaev R.Sh.
Candidate of Juridical Sciences, assistant professor
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
**CLASSIFICATION ISSUES OF OBLIGATORY ELEMENTS OF
LEGAL STRUCTURE OF THE CUSTOMS DUTY**

Abstract. In article obligatory elements of taxation in relation to the customs duty are considered. It is revealed that in the current legislation all obligatory elements of the customs duty as tax are established. The conducted research did not give the grounds for reference of the customs duties to a non-tax income and once again validated a conclusion about the tax nature of payment of this type.

Keywords: customs duty, obligatory elements of taxation, import rates, export rates, tax nature, non-tax income.

Обязательные элементы юридического состава налога — это те элементы, без законодательного закрепления которых налог не считается установленным. Оговоримся сразу, что в связи с тем, что в настоящее время таможенная пошлина относится к числу неналоговых платежей де-юре перечень обязательных элементов таможенной пошлины не определен,

однако де-факто это не так. Техника же законодательного закрепления указанных элементов позволяет сделать вывод о том, что таможенная пошлина может быть отнесена именно к налогам⁵⁶. Проиллюстрируем это.

В силу положений ст. 17 НК РФ налог считается установленным лишь в том случае, когда определены налогоплательщики и элементы налогообложения, а именно: объект налогообложения; налоговая база; налоговый период; налоговая ставка; порядок исчисления налога; порядок и сроки уплаты налога.

Проанализируем каждый из перечисленных элементов применительно к таможенной пошлине.

Плательщики таможенной пошлины. В соответствии со ст. 79 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (далее – ТК ЕАЭС)⁵⁷ плательщиками таможенных пошлин, налогов являются декларант или иные лица, на которых в соответствии с ТК ЕАЭС, международными договорами государств-членов Таможенного союза и (или) законодательством государств-членов Таможенного союза возложена обязанность по уплате таможенных пошлин, налогов. В свою очередь, на основании ст. 19 НК РФ налогоплательщиками признаются организации и физические лица, на которых в соответствии с НК РФ возложена обязанность уплачивать налоги. Таким образом, понятие, содержащееся в ТК ЕАЭС, не противоречит легально закреплённому в налоговом законодательстве понятию налогоплательщика.

Наибольший интерес для целей настоящего исследования представляет такой субъект таможенных и таможенно-тарифных правоотношений как декларант, поскольку в большинстве случаев именно он будет признаваться плательщиком таможенной пошлины. Подпункт 6 п. 1 ст. 4 ТК ЕАЭС определяет декларанта как лицо, которое декларирует товары либо от имени которого декларируются товары. Отметим, что ранее в ТК РФ содержалось аналогичное определение⁵⁸.

Объектом обложения таможенной пошлиной в соответствии с п. 11 ст. 266 ТК ЕАЭС являются товары, перемещаемые через таможенную границу. Здесь следует отметить, что в таможенном законодательстве, равно как и в налоговом, была допущена ошибка при определении объекта налогообложения. С точки зрения С.В. Запольского, «объект налогообложения – это те юридические факты (действия, события), которые обуславливают обязанность субъекта заплатить налог»⁵⁹. Аналогичной

⁵⁶ Налоги и налогообложение: учеб. пособие / В.Р. Захарьин. - 3-е изд., перераб. и доп. М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2017. С. 203.

⁵⁷ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза // Официальный сайт Евразийского экономического союза <http://www.eaeunion.org/>, 12.04.2017.

⁵⁸ Таможенный кодекс Российской Федерации (утв. ВС РФ 18.06.1993 N 5221-1 (ред. от 26.06.2008) // Ведомости СНД РФ и ВС РФ. 1993, N 31, ст. 1224. (Утратил силу)

⁵⁹ Актуальные проблемы налогового права: учебник / Е.Л. Васянина; под общ. ред. С.В. Запольского. М.: ИНФРА-М, 2018. С. 100.

точки зрения придерживаются Е.В. Воскресенская⁶⁰, Х.В. Пешкова⁶¹, Е.Ю. Грачева⁶², а также ряд иных ученых. Перемещаемый товар в данном случае будет являться предметом, но никак не объектом обложения таможенной пошлиной. Под объектом в данном случае следует понимать факт перемещения товаров через таможенную границу ТС ЕАЭС, поскольку именно с данным фактом связано возникновение обязанности по уплате таможенной пошлины.

Можно отметить и другую особенность таможенной пошлины. В отличие от НДС, являющегося универсальным налогом, таможенной пошлиной облагаются исключительно товары. Это обуславливается сущностью таможенной пошлины – налогообложению подвергаются только реально существующие в материальном мире вещи и предметы, подлежащие перемещению через таможенную границу. Услуги, работы, результаты интеллектуальной деятельности овеществленной формы не имеют. Указанное обстоятельство, однако, не свидетельствует о неналоговой природе рассматриваемого платежа. Наоборот, оно в большей мере говорит о сходстве таможенной пошлины и другого косвенного налога – акцизов.

Следующим элементом юридического состава таможенной пошлины является ее **налоговая база**, которой, как известно, является стоимостная, физическая или иная характеристика объекта налогообложения.

В зависимости от вида перемещаемых товаров и применяемых к ним ставок налоговой базой таможенной пошлины может признаваться стоимость товаров и (или) их физическая характеристика в натуральном выражении (количество, масса с учетом его первичной упаковки, которая неотделима от товара до его потребления и в которой товар представляется для розничной продажи, объем или иная характеристика) (п. 2 ст. 75 ТК ЕАЭС).

В настоящее время правила определения таможенной стоимости товаров закрепляются в Главе 5 ТК ЕАЭС. Данное соглашение закрепляет шесть методов, на основании которых происходит определение таможенной стоимости. Следует особо подчеркнуть, что в ТС ЕАЭС не применяются какие-то особые методы определения таможенной стоимости – впервые они были сформулированы в рамках ГАТТ и позднее инкорпорированы в таможенное законодательство ТС ЕАЭС. Более того, ранее в таможенном законодательстве РФ также содержались вышеописанные методы определения таможенной стоимости. То есть в этом вопросе механизм правового регулирования таможенных пошлин не претерпел существенных

⁶⁰ Воскресенская Е.В. О правовой дефиниции российского налогового права «Объект налогообложения» и его соотношении со смежными категориями // Ленинградский юридический журнал. 2017. №3 (49). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-pravovoy-definitsii-rossiyskogo-nalogovogo-prava-obekt-nalogooblozheniya-i-ego-sootnoshenii-so-smezhnymi-kategoriyami> (дата обращения: 27.12.2018).

⁶¹ Вопросы налоговых и бюджетных правоотношений в судебной практике: Монография / Пешкова Х.В. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. С. 20.

⁶² Финансовое право: Учебник для средних специальных учебных заведений / Е.Ю. Грачева, Э.Д. Соколова. - 4-е изд., испр. и доп. М.: Норма: НИЦ Инфра-М, 2013. С. 234.

изменений.

Еще одним обязательным элементом юридического состава таможенной пошлины является **налоговый период**. На основании п. 1 ст. 55 НК РФ под налоговым периодом следует понимать календарный год или иной период времени применительно к отдельным налогам, по окончании которого определяется налоговая база и исчисляется сумма налога, подлежащая уплате. Налоговый период может состоять из одного или нескольких отчетных периодов. Как отмечает И.Ш. Килясханов, налоговый период тесно связан с налоговой базой и служит для установления ее временных границ⁶³. В то же время, по справедливому замечанию С.Г. Пепеляева, в отношении разовых налогов (коим и является таможенная пошлина) налоговый период не устанавливается⁶⁴. Несмотря на то, что в настоящее время НК РФ не предусматривает разовых налогов, в мировой практике их применение довольно распространено. Если же брать не столь далекую историю России, то и в нашей стране ранее предусматривались разовые налоги, например, налог на имущество, переходящего в порядке наследования и дарения.

Отсутствие необходимости установления налогового периода по разовым налогам объясняется тем, что обязанность по уплате налога возникает в момент совершения какого-либо действия или наступления какого-то события, т.е. такой момент очевиден и не требует нормативного закрепления.

Налоговая ставка таможенной пошлины представляет собой величину начислений на единицу налоговой базы. Таким образом, ставка и налоговая база таможенной пошлины тесным образом связаны между собой – вид применяемой налоговой базы предопределяет вид применяемой налоговой ставки (и наоборот). В связи с этим можно выделить следующие виды ставок таможенной пошлины:

- 1) **адвалорные** – установленные в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров;
- 2) **специфические** – установленные в зависимости от физических характеристик в натуральном выражении (количества, массы, объема или иных характеристик);
- 3) **комбинированные** – сочетающие специфические и адвалорные ставки.

Особенности механизма правового регулирования таможенной пошлины, связанные со вступлением РФ в ТС ЕАЭС и признанием таможенной пошлины неналоговым доходом, обуславливают особенности порядка установления ставки данного вида обязательного платежа. Так, порядок установления ставки будет отличаться в зависимости от вида таможенной пошлины.

⁶³ Налоговое право: Учебник / Под ред. Килясханов И.Ш. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. С. 127.

⁶⁴ Налоговое право: Учебник для вузов / Пепеляев С.Г. М.: Альпина Пабл., 2016. С. 108.

В случае если мы ведем речь о ввозной (импортной) таможенной пошлине, то порядок установления ее ставок определяется в соответствии с таможенным законодательством ТС ЕАЭС. Как уже было определено выше, ТС ЕАЭС создается с двумя основными целями: во-первых, для того чтобы устранить таможенные границы между государствами-участниками, а во-вторых, для того чтобы гармонизировать систему таможенного регулирования. В свою очередь, гармонизация ставок ввозных таможенных пошлин является неотъемлемой частью создания единого таможенного пространства Таможенного союза.

В настоящее время ставки импортных таможенных пошлин устанавливаются Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 N 54 (ред. от 05.12.2018) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза»⁶⁵.

Иной порядок действует в отношении ставок вывозных (экспортных) таможенных пошлин. Дело в том, что такими пошлинами облагаются только внутренние производители, которые вывозят товары за пределы таможенной территории Таможенного союза. Таким образом, интересы Таможенного союза в данном случае никоим образом не затрагиваются. Следовательно, по вопросам установления ставок экспортных таможенных пошлин государства-члены ТС имеют всю полноту власти, они не обязаны проводить консультации с другими странами-участницами, а все суммы вывозных таможенных пошлин подлежат зачислению в бюджет страны-экспортера.

Как известно, все обязательные элементы налога должны быть закреплены на уровне закона. Вместе с тем, в настоящее время, законом определяется лишь порядок определения ставок экспортных таможенных пошлин, конкретный уровень ставок устанавливается на подзаконном уровне. Причем порядок установления ставок отличается в зависимости от вида товаров.

В соответствии со ст. 57 НК РФ **сроки уплаты** налогов определяются календарной датой или истечением периода времени, исчисляемого годами, кварталами, месяцами и днями, а также указанием на событие, которое должно наступить или произойти, либо действие, которое должно быть совершено.

В настоящее время сроки уплаты таможенной пошлины устанавливаются:

- 1) ТС ЕАЭС в ст. 81, 161, 166, 172, 197, 211, 214, 227, 228, 237, 250,

⁶⁵ Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 N 54 (ред. от 05.12.2018) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза» (с изм. и доп., вступ. в силу с 23.12.2018) // Официальный сайт Евразийской экономической комиссии <http://www.tsouz.ru/>, 23.07.2012.

261, 274, 283, 290, 300, 306, 344 и 360 ТК ЕАЭС;

2) Международными договорами государств-членов ТС ЕАЭС. Среди таких международных договоров можно выделить:

Соглашение по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на таможенной территории ТС ЕАЭС и таможенной процедуры свободной таможенной зоны⁶⁶ в отношении сроков уплаты таможенных пошлин в отношении товаров, помещаемых (помещенных) под таможенную процедуру свободной таможенной зоны (ст. 16);

3) законодательством государств-членов ТС ЕАЭС.

Как мы видим, действующее таможенное законодательство содержит довольно развернутый перечень сроков уплаты таможенных пошлин. Обуславливается это отличиями в применяемых процедурах, видом перемещаемых товаров, фактом выполнения тех или иных обязательств или действий, наступления событий и т.д. Таким образом, в отношении таможенной пошлины, в отличие от большинства других налогов, не закреплен единый срок уплаты.

Последним обязательным элементом юридического состава таможенной пошлины является **порядок ее уплаты**. В настоящее время в налоговом законодательстве не содержится легального определения данного элемента. Е.М. Ашмарина определяет порядок уплаты налога как «технические приемы внесения налогоплательщиком или фискальным агентом суммы налога в соответствующий бюджет (фонд)»⁶⁷. По отношению к таможенным пошлинам порядок их уплаты подразумевает:

1) определение государства, в бюджет которого будет уплачиваться таможенная пошлина. По общему правилу уплата (взыскание) таможенной пошлины происходит в государстве-члене ТС ЕАЭС, таможенным органом которого производится выпуск товаров, за исключением товаров, выпущенных в таможенной процедуре таможенного транзита, или на территории которого выявлен факт незаконного перемещения товаров через таможенную границу.

2) определение валюты платежа – таможенные пошлины уплачиваются в валюте государства-члена ТС ЕАЭС, в котором подлежат уплате таможенные пошлины;

3) решение вопроса о форме расчетов – таможенные пошлины могут быть уплачены: в наличной форме, в безналичной форме, посредством денежного перевода, с применением устройств, предназначенных для совершения операций с использованием электронных средств платежа.

4) определение счета, на который следует производить перечисление денежных средств:

5) решение вопроса о моменте уплаты таможенной пошлины. Так, на

⁶⁶ Соглашение по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на таможенной территории Таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны (Заключено в г. Санкт-Петербурге 18.06.2010) (ред. от 11.04.2017) // Бюллетень международных договоров, N 7, июль, 2012.

⁶⁷ Артёмов Н.М., Ашмарина Е.М. Налоговое право: вопросы и ответы. М., 2006. С. 22.

основании п. 2 ст. 116 Закона о таможенном регулировании по желанию плательщика ввозные таможенные пошлины могут уплачиваться до подачи таможенной декларации;

б) решение вопроса о применяемом порядке уплаты таможенной пошлины. Анализ действующего таможенного законодательства позволяет выделить два порядка: общий и централизованный.

Исходя из всего вышесказанного можно заметить, что в действующем законодательстве устанавливаются все обязательные элементы таможенной пошлины как налога. Проведенное исследование не дало оснований для отнесения таможенных пошлин к неналоговым доходам и еще раз подтвердило правильность вывода о налоговой природе данного вида платежа.

Использованные источники:

1. Актуальные проблемы налогового права: учебник / Е.Л. Васянина; под общ. ред. С.В. Запольского. М.: ИНФРА-М, 2018. С. 100.
2. Артёмов Н.М., Ашмарина Е.М. Налоговое право: вопросы и ответы. М., 2006. С. 22.
3. Вопросы налоговых и бюджетных правоотношений в судебной практике: Монография / Пешкова Х.В. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. С. 20.
4. Воскресенская Е.В. О правовой дефиниции российского налогового права «Объект налогообложения» и его соотношении со смежными категориями // Ленинградский юридический журнал. 2017. №3 (49). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-pravovoy-definitsii-rossiyskogo-nalogovogo-prava-obekt-nalogooblozheniya-i-ego-sootnoshenii-so-smezhnymi-kategoriyami> (дата обращения: 27.12.2018).
5. Налоги и налогообложение: учеб. пособие / В.Р. Захарьин. - 3-е изд., перераб. и доп. М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2017. С. 203.
6. Налоговое право: Учебник / Под ред. Киясханов И.Ш. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. С. 127.
7. Налоговое право: Учебник для вузов / Пепеляев С.Г. М.: Альпина Пабли., 2016. С. 108.
8. Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 N 54 (ред. от 05.12.2018) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза» (с изм. и доп., вступ. в силу с 23.12.2018) // Официальный сайт Евразийской экономической комиссии <http://www.tsouz.ru/>, 23.07.2012.
9. Соглашение по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на таможенной территории Таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны (Заключено в г. Санкт-Петербурге 18.06.2010) (ред. от 11.04.2017) // Бюллетень международных договоров, N 7, июль, 2012.
10. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза // Официальный сайт Евразийского экономического союза <http://www.eaeunion.org/>,

12.04.2017.

11. Таможенный кодекс Российской Федерации (утв. ВС РФ 18.06.1993 N 5221-1 (ред. от 26.06.2008) // Ведомости СНД РФ и ВС РФ. 1993, N 31, ст. 1224. (Утратил силу)

12. Финансовое право: Учебник для средних специальных учебных заведений / Е.Ю. Грачева, Э.Д. Соколова. - 4-е изд., испр. и доп. М.: Норма: НИЦ Инфра-М, 2013. С. 234.

УДК. 343.242

Сафаров В.Р.
старший преподаватель
кафедра уголовного права и процесса
Киикбаева К.Р.
студент 4 курса
факультет Экономики и права
направление «юриспруденция»
Сибайский институт (филиал)
Башкирский Государственный Университет
Россия, Республика Башкортостан, г. Сибай

**ПРОБЛЕМА СОЗДАНИЯ УЧРЕЖДЕНИЙ, ИСПОЛНЯЮЩИХ
НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ АРЕСТА В РОССИИ**

Аннотация: в данной статье рассматривается одна из актуальных на сегодняшний день проблема по вопросу создания учреждений, исполняющих наказание в виде ареста в России.

Ключевые слова: арест, наказание, право, закон, исправительные учреждения, гауптвахта, исполнение наказания.

Safarov V.R.
Senior Lecturer
Department of Criminal Law and Procedure
Sibay Institute (branch)
Bashkir State University
Russia (Republic of Bashkortostan, Sibay)
Kiikbaeva K.R.
4th year student of the Faculty of Economics and Law
Directions "jurisprudence"
Sibay Institute (branch)
Bashkir State University
Russia (Republic of Bashkortostan, Sibay)

**THE PROBLEM OF ESTABLISHMENT OF INSTITUTIONS
EXECUTING PUNISHMENT AS ARREST IN RUSSIA.**

Annotation: this article deals with one of the currently relevant problems regarding the establishment of institutions that carry out the punishment of arrest in Russia.

Key words: arrest, punishment, law, law, correctional institutions, guardhouse, execution of punishment.

Как известно, в настоящее время в России осуществляется проект «Гуманизация тюремной системы России» посредством увеличения санкций, не связанных с лишением свободы», целью которого является гуманизация уголовно-исполнительной системы России через расширение системы исполнения наказаний без изоляции лиц, совершивших преступление от общества и, как следствие, снижение количества лиц в местах лишения свободы. Таким образом, в настоящий период в нашей стране проводится активная работа по внедрению в российскую уголовную практику исполнения наказаний, альтернативных тюремному заключению.

Отличительной чертой данной группы наказаний является их наименьшая репрессивность, которая дает возможность заявлять о том, что данные меры наиболее результативно предоставляют шанс достигнуть целей наказания в виде изобличения виновных, совершивших преступления небольшой и средней тяжести без погружения данных лиц в криминальную обстановку. Но в настоящий период применение системы альтернативных видов наказания содержит ряд недостатков. Существующие недочеты обусловлены пробелами в законодательной базе, недостатком финансирования и материально-технического оснащения для создания необходимых учреждений, исполняющих наказания и, конечно, нехваткой квалифицированных кадров и опыта соответствующей работы.

Именно в связи с появлением ранее не существовавших в уголовной практике альтернативных видов наказания на сегодняшний день сложилось новое понятие так называемых «отложенных видов наказания».

Основное содержание данного вида наказания заключается в применении уголовных санкций к правонарушителям после создания необходимой материально-технической базы для их исполнения. Но особую заинтересованность среди отложенных видов наказания вызывает арест.

Наказание в виде ареста, как известно, предполагалось исполнять на базе следственных изоляторов и тюрем. Но от данной идеи пришлось отказаться по причине значительной загруженности учреждений исполняющих наказания. Существующие на сегодняшний день проблемы по реализации исполнения наказаний в виде ареста заключаются в отсутствии определенных решений по созданию специальных учреждений в виде арестных домов и гауптвахт. Если ознакомиться с федеральной целевой программой «Развитие уголовно-исполнительной системы» и с Концепцией развития уголовно-исполнительной системы РФ до 2020 года, то можно сделать вывод о том, что в ближайшей перспективе отсутствуют планы по созданию арестных домов и гауптвахт и, как следствие, введение ареста как вида наказания в российскую правоприменительную практику.

Но одним из ключевых факторов по реализации и применению в

уголовной практике наказания в виде ареста является проблема финансирования учреждений, исполняющих наказание. Так, по предварительным оценкам в каждом субъекте РФ необходимо построить как минимум один арестный дом, но учитывая обширную территорию России, на эти цели по всей стране потребуется около 10 миллиардов рублей. Таким образом, на уровне финансового обеспечения реализации данной инициативы возникнут значительные трудности.

В настоящий период решением проблем по реализации исполнения наказаний в виде ареста может стать значительная перепрофилизация или расширение функций некоторых видов исправительных учреждений, которые расположены в субъектах РФ. С учетом ч. 3 ст. 60.1 УИК РФ, которая берет за основу создание изолированных участков в виде исправительных центров при исправительных учреждениях для отбывания принудительных работ, на наш взгляд разумным решением будет создание арестных домов как изолированных участков при исправительных учреждениях. В связи с этим представляется, что в ст. 64 УИК РФ необходимо внести определенные изменения, дополнив её ч. 2.1 в следующей редакции: «2.1. Изолированные участки, функционирующие как арестные дома, могут создаваться при исправительных учреждениях. Порядок создания указанных участков определяется федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по выработке и реализации государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере исполнения уголовных наказаний.» Кроме того, полагаем, что после внесения соответствующих изменений, необходимо провести комплексную реформу исправительных учреждений в целях создания изолированных участков двух видов: функционирующих как исправительные центры и функционирующих как арестные дома».

Таким образом, проблема создания учреждений, исполняющих наказания в виде ареста действительно важна и актуальна, что требует эффективных мер по формированию необходимых условий для создания арестных домов и гауптвахт.

Использованные источники:

1. Анисенко Е.В. Проблемы реализации отложенных видов наказаний в России ., 2008 г.
2. Дебольский М.Г. Арест как вид наказания и возможности его применения к несовершеннолетним правонарушителям в России*
3. А. И. Зубков. Уголовно-исполнительное право России: теория, законодательство, международные стандарты, отечественная практика конца XIX — начала XXI века: Учебник для вузов — М.: Норма. — 720 с.. 2006
4. Нечаев А. Д., Усалева В.В. «Проблемы создания учреждений, исполняющих наказания в виде ареста». // Вопросы современной юриспруденции: сб. ст. по матер. междунар. науч.-практ. конф. № 3(45). — новосибирск: сибак, 2015

Сафаров В.Р.
старший преподаватель
кафедра уголовного права и процесса
Киикбаева К.Р.
студент 4 курса
факультет Экономики и права
направление «юриспруденция»
Сибайский институт (филиал)
Башкирский Государственный Университет
Россия, Республика Башкортостан, г. Сибай

ПРОБЛЕМЫ ПРАВА НА ОБРАЗОВАНИЯ ЛИЦ, ОТБЫВАЮЩИХ НАКАЗАНИЯ В МЕСТАХ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ.

Аннотация: в данной научной статье рассматриваются некоторые проблемы права на образование лиц, отбывающих наказания в местах лишения свободы. Так, согласно п.1 ст.43 Конституции РФ, «Каждый имеет право на образование». Но существует определенная категория граждан, получение образования для которых весьма затруднительно и механизм реализации права на образование имеет свои особенности. На данный момент к рассматриваемой категории граждан относятся, как правило, лица отбывающие наказания в местах лишения свободы.

Ключевые слова: право, образование, осужденные, реабилитация, трудоустройство, гражданин, проблема, знания.

Safarov V.R.
Senior Lecturer
Department of Criminal Law and Procedure
Sibay Institute (branch)
Bashkir State University
Russia (Republic of Bashkortostan, Sibay)
Kiikbaeva K.R.
4th year student of the Faculty of Economics and Law
Directions "jurisprudence"
Sibay Institute (branch)
Bashkir State University
Russia (Republic of Bashkortostan, Sibay)

PROBLEMS OF THE RIGHT TO EDUCATION OF PERSONS DELIVERING PUNISHMENT IN DEPRECTS OF FREEDOM.

Annotation: this scientific article discusses some problems of the right to education of persons serving sentences in places of detention. Thus, according to paragraph 1 of Article 43 of the Constitution of the Russian Federation, "Everyone has the right to education." But there is a certain category of citizens, education for which is very difficult and the mechanism for the realization of the right to education has its own characteristics. At the moment, as a rule, persons in

the category of citizens under consideration are those serving sentences in places of deprivation of liberty.

Keywords: law, education, convicts, rehabilitation, employment, citizen, problem, knowledge.

В условиях современных тенденций развития общества, роль образования в жизни человека приобретает все большую значимость. Без обладания системой определенных знаний, умений, навыков, подкрепленных соответствующими документами весьма затруднительно получить достойную высокооплачиваемую работу и удовлетворить свои биосоциальные потребности.

Согласно п.1 ст.43 Конституции РФ, «Каждый имеет право на образование». Согласно комментируемой норме, каждый человек имеет право на образование. Под определением «каждый» подразумевается любой гражданин, независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным организациям, возраста, состояния здоровья, социального, имущественного и должностного положения и наличия судимости. Но существует определенная категория граждан, получение образования для которых весьма затруднительно и механизм реализации права на образование имеет свои особенности. На данный момент к рассматриваемой категории граждан относятся, как правило, лица отбывающие наказания в местах лишения свободы. Проблемы, которые существуют на данный момент в области реализации осужденными конституционно закрепленного права на образование заключается в несоответствия между уровнем образования лиц, поступающих в профессиональные училища при исправительных учреждениях и растущими требованиями работодателей к квалификации рабочих. Повышение темпа и качества производительного труда, неуклонное сокращение несложных видов работ, переход предприятий на новые пути хозяйственной деятельности создают определенные трудности для социальной реабилитации и профессиональной адаптации лиц из числа отбывших наказания. Это говорит о том, что знания, получаемые осужденными в учреждениях на получение среднего (полного) общего образования и высшего профессионального образования при исправительных учреждениях не соответствуют требованиям, установленными работодателями, а как следствие, после отбывания наказания бывшие заключенные не могут реализовать себя, адаптироваться в новых для них условиях жизни, найти достойную работу и ,как правило, не встают на путь исправления, а снова совершают преступные деяния. Из данных положений последовательно вытекает еще одна не менее важная проблема – качества полученных знаний лицами, отбывающими наказания в местах лишения свободы, которые проходят обучение в профессиональных училищах при исправительных учреждениях. На сегодняшний день одной из важнейших задач

профессионального образования - готовить рабочих по смешанным, сложным, широкопрофильным специальностям, с тем, чтобы осужденным, получающим профессии, было гарантировано трудоустройство на предприятии учреждения, а также после освобождения из мест лишения свободы.

Согласно п. 1 ст. 108 УИК РФ в исправительных учреждениях организуется обязательное профессиональное обучение или среднее профессиональное образование по программам подготовки квалифицированных рабочих, служащих осужденных к лишению свободы, не имеющих профессии (специальности), по которой осужденный может работать в исправительном учреждении и после освобождения из него, с учетом потребностей исправительных учреждений, а также региональных рынков труда рабочей силы. Как известно, изоляция от общества влечет за собой возникновение негативных социально-психологических последствий. Получение образования в таких условиях претерпевает негативные моменты, связанные с криминогенной обстановкой и нежеланием самих осужденных учиться. Как правило, у многих учащихся, относящихся к этой группе, присутствуют кроме отрицательного отношения к профессиональному обучению и другие отклонения в психическом и умственном развитии. Обучение профессиям подобных учащихся по традиционным учебным планам и программам, соответствующим их возможностям, не обеспечивается в должной мере. В результате учащиеся с отклонениями от среднего уровня не только плохо овладевают материалом, но и зачастую по окончании курса обучения и освобождении из колонии не могут конкурировать на рынке труда с более квалифицированными рабочими, что также приводит к рецидиву совершения преступлений.

Как известно, рынок труда весьма требователен и капризен в связи с широкой конкуренцией лиц-кандидатов на престижную и достойную работу и, как правило, диктует свои требования к кадрам. В данных условиях особое значение приобретает уровень знаний и компетенции кандидатов на работу. Но, как известно, качество знаний, получаемых осужденными в профессиональных училищах при исправительных учреждениях заметно ниже, чем у лиц, которые получали образование в государственных учреждениях средне специального и высшего образования по очной форме обучения. Таким образом, лица, вставшие на путь исправления и желающие реализовать свои навыки, умения и способности в профессиональной деятельности нередко не выдерживают конкуренцию на рынке труда и, в соответствии с данным положением, для данной категории граждан создаются значительные трудности в их дальнейшей профессиональной самореализации.

Но одной из самых главных проблем для лиц, освобожденных из мест лишения свободы, которые готовы и способны работать и реализовывать свои способности, открыты предоставленной возможности и желают приступить к трудовой деятельности является проблема трудоустройства. В

настоящий момент, одним из обязательных условий приема на работу является предоставление работодателю справки об отсутствии судимости. Безусловно, работодатель заинтересован в компетентности нового кадра, в его профессиональном соответствии заявленным требованиям и, конечно, правомерном поведении и отсутствии судимости работника. Таким образом, лица, которые отбыли наказание в местах лишения свободы и встали на путь исправления не могут реализовать свои конституционно установленные права на труд. Данный вопрос по-прежнему актуален и требует полного и правильного разрешения.

Решением названных проблем может стать реализация инициативы по обеспечению более тесного взаимодействия и сотрудничества профессиональных училищ при исправительных учреждениях с государственными образовательными учреждениями среднего и высшего образования в целях достижения поставленных целей в области более качественного оказания образовательных услуг в профессиональных училищах при исправительных учреждениях. Одним из способов тесного сотрудничества может стать приглашение преподавателей средне специальных и высших учебных заведений в качестве лекторов для проведения познавательных и интересных встреч, что благотворно повлияет на общий психологический климат осужденных и разбудит интерес и познавательность у заключенных, стремление приобретать знания и использовать их в дальнейшей работе. Сопутствующей мерой может стать ведение в профессиональных училищах при исправительных колониях профессиональной подготовки учащихся, которая должна проводиться на основе стандартизированных учебных планов и программ с применением комплекса дифференцированных заданий, позволяющих откорректировать разницу в начальной профессиональной подготовке в разновозрастных группах учащихся с девиантным поведением и отклонениями в психическом и умственном развитии. Дифференцированные задания должны быть составлены таким образом, чтобы к концу курса обучения большая часть учащихся выполняла учебно-производственные задания и работы.

Именно регулярная работа с осужденными по выявлению интереса к образовательному процессу, введение дополнительных поощрительных мер и оригинальная и увлекательная подача информационного материала создаст предпосылки для получения осужденными более качественных знаний, желание и способность применить данные знания на практике.

Урегулирование на государственном уровне вопроса о трудоустройстве лиц, освободившихся из мест лишения свободы станет дополнительной поддержкой данной категории граждан. Действительно, работодатель заинтересован в «чистоте» и достойном моральном облике его кадров. Но данные ограничения лишь усугубляют общую криминогенную обстановку, когда лица, освободившиеся из мест лишения свободы не могут применить и реализовать свои способности к обучению, труду и ,как правило, вновь «сходят с прямой дороги» и совершают общественно

опасные деяния в виде преступлений. На наш взгляд, весомой поддержкой лиц, освободившихся из мест лишения свободы будет снятие ограничений в сфере трудоустройства лиц, ранее отбывающих наказание в исправительных учреждениях. Таким образом, путем принятия данной меры мы даем шанс на социализацию и реабилитацию данной категории граждан.

Таким образом, изучение данных проблем показало, что при проведении воспитательной работы с осужденными в процессе получения ими профессионального образования соблюдение прав человека, уважение личности являются тем фундаментом, без которого невозможна социальная и психологическая реабилитация осужденных, освобожденных из мест лишения свободы, а гуманистическая направленность воспитательной работы в данном ключе обеспечивает повышение общей культуры и развитие личности, ее социальную и профессиональную адаптацию, подготовку к трудоустройству и успешное исправление.

Использованные источники:

1. Алесандров Ю. Учиться в тюрьме не поздно// Неволя: Альманах, 2016 №6, 237 с
2. Бутенко Т.П.Образование осужденных к лишению свободы: уголовно-исполнительный аспект/ Благовещенск 2015, 169 с.
3. Галагузова М.А. Социальная работа с осужденными : учеб. пособие. М: Издательство МГСУ.
4. Сломчинский А. Г. Проблемы общего образования осужденных: поиски, находки, решения. Учебно-метод. пособие. М.:Издательство МГСУ.

Сафаров В.Р.
ст. преподаватель
кафедра уголовного и гражданского права и процесса
факультет экономики и права
Шагигалин И.И.
студент 4 курса
факультет экономики и права
Сибайский институт (филиал)
Башкирский государственный университет
Россия, г. Сибай

МЕТОДИКА РАССЛЕДОВАНИЯ КРАЖ

Аннотация: Что представляет собой кража? Каковы особенности расследования краж? Какие следственные действия необходимо произвести в ходе расследования? Эти и другие вопросы поднимаются в данной научной статье.

Ключевые слова: расследование, кража, следователь, методика, ответственность.

Safarov V.R.
senior lecturer, department of criminal
and civil law and procedure
faculty of economics and law
Sibay Institute (branch)
Bashkir State University
Russia, Sibay
Shagigalin I.I.
Student
4 course, faculty of economics and law
Sibay Institute (branch)
Bashkir State University
Russia, Sibay

METHODS OF INVESTIGATION OF THEFTS

Annotation: What constitutes theft? What are the specifics of a theft investigation? What investigative actions should be carried out during the investigation? These and other questions are raised in this scientific article

Key words: investigation, theft, investigator, method, responsibility.

Согласно ч. 1 ст. 158 УК РФ кражей признается тайной хищение чужого имущества [1]. Необходимо отличать кражу от грабежа. Грабежом, согласно ч. 1 ст. 161 УК РФ, является открытое хищение чужого имущества. Обобщающим понятием этих двух преступлений можно назвать «хищение». Данное понятие охватывает группу преступлений, в ходе совершения которых происходит посягательство на чужое имущество. Кража наряду с

грабежом, а также мошенничеством, присвоением и растратой, разбоем является формой хищения.

Объектом кражи будут являться правоотношения, которые относятся к категории «собственность». Объективная сторона будет заключаться в тайном незаконном изъятии имущества в отсутствие собственника или владельца, а также иных посторонних лиц в случае совершения преступления в их присутствии, но незаметно для них. Субъект – вменяемое физическое лицо, которое достигло 14-летнего возраста. Субъективная сторона преступления характеризуется прямым умыслом.

Если собственник имущества либо другое лицо в ходе совершения кражи обнаруживает действия виновного, однако виновный, сознавая это, продолжает совершать незаконное изъятие имущества или его удержание, содеянное следует квалифицировать как грабеж. В случае применения насилия, опасного для жизни или здоровья, либо угрозы применения такого насилия - как разбой. Кражу можно считать оконченной в случае изъятия имущества и если виновный имеет реальную возможность им пользоваться или распоряжаться по своему усмотрению [2].

В ходе расследования кражи необходимо проведение определенных следственных действий. В первую очередь, нужно провести осмотр места происшествия. Он, как правило, проводится до возбуждения уголовного дела. Целесообразно проводить осмотр места происшествия следственно-оперативно группой. В некоторых случаях необходимо привлечение к осмотру сотрудников ОЭБ и ПК. Затем нужно допросить лицо, в ведении которого находилось похищенное имущество. Важную роль в процессе расследования играют судебные экспертизы. Уголовные дела по фактам кражи не являются исключением. В данном случае имеют место дактилоскопическая, трасологическая, судебно-химическая экспертизы и др. Следователь вправе назначить дополнительную либо повторную экспертизу.

Немаловажным следственным действием является допрос подозреваемого (обвиняемого). Необходимо установить место нахождения подозреваемого в момент совершения кражи, наличие у него алиби. Особое внимание следует уделить выяснению мельчайших подробностей, связанных с событием. Для изобличения подозреваемого (обвиняемого) целесообразно использовать вещественные доказательства, обнаруженные на месте происшествия, изъятые при обыске, а также показания свидетелей.

К числу первоначальных следственных действия относится обыск. При его производстве необходимо принять меры по обнаружению похищенного имущества, орудий совершения кражи, обуви и одежды подозреваемого, а также иных вещей, принадлежность которых вызывает сомнения.

Наиболее характерными следственными ситуациями на первоначальном этапе расследования кражи являются следующие:

1. Подозреваемый задержан на месте преступления либо непосредственно после его совершения.
2. Установлен факт кражи. Имеются сведения, которые позволяют

выдвинуть версию о причастности конкретного лица к совершенной краже.

3. Установлен факт кражи. Также имеются сведения для задержания конкретного лица, скрывшегося от следствия, в качестве подозреваемого.

Таким образом, кража представляет одну из форм хищения чужого имущества. Кроме того, кража является одним из распространенных видов преступления. Успешное расследование краж зависит от эффективной работы сотрудников следственно-оперативной группы, следователя, выбора правильного направления поиска преступников, а также своевременного проведения первоначальных следственных действий.

Использованные источники:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2002 г. № 29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое».

УДК 341.4

Сафаров В.Р.
*старший преподаватель
кафедра гражданского и уголовного права и процесса
факультет экономики и права
Мустахитдинова Д.Б.*
*студент 4 курса
факультет экономики и права
направление подготовки «Юриспруденция»
Сибайский институт (филиал) БашГУ
Россия, г. Сибай*

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА ОБ ОБРАЩЕНИИ С ОСУЖДЕННЫМИ

Аннотация. В данной научной статье подвергаются исследованию международные стандарты прав человека об обращении с осужденными, существующие национальные правовые акты Российской Федерации. Анализируются проблемы их осуществления в науке уголовно-исполнительного права.

Ключевые слова: международные стандарты, Российская Федерация, уголовно-исполнительное законодательство, правила обращения с осужденными.

Safarov V.R.
*senior lecturer, Department of theory and history of state and law
faculty of Economics and law
The Sibay Institute of the Bashkir state University (branch)
Russia, the city of Sibay
Mustakhitdinova D.B.*
4th year student of the faculty of Economics and law field

INTERNATIONAL HUMAN RIGHTS STANDARDS ON THE TREATMENT OF CONVICTS

Annotation. In this scientific article the international standards of human rights on the treatment of convicts, the existing national legal acts of the Russian Federation are studied. The problems of their implementation in the science of criminal Executive law are analyzed.

Key words: international standards, Russian Federation, criminal Executive legislation, rules of treatment of convicts.

Международные правовые акты достаточно полно регулируют общественные правоотношения в области системы исполнения уголовных наказаний. Посредством принятия ряда международных стандартов об обращении с осужденными, международное сообщество обобщило практику исполнения наказаний в виде лишения свободы, главным образом, в западноевропейских странах и определило в международных правовых актах перспективы развития пенитенциарной системы.

В науке уголовно-исполнительного права выделяют несколько оснований для классификации международных правовых актов в области обращения с осужденными. Профессором Кургановым С.И. была предложена следующая, наиболее применяемая классификация. В зависимости от масштаба действия подразделяются на универсальные и региональные, исходя от направленности распространения делятся на акты общего характера и акты специального характера, в зависимости от юридической силы на конвенции и пакты, которые, в свою очередь, являются обязательными (Конвенция ООН против пыток) и иные акты рекомендательного характера (Минимальные стандартные правила обращения с заключенными).

Универсальными принято считать такие правовые акты, которые были приняты непосредственно ООН, распространяют свое действие на все государства. К таковым, как правило, относятся Всеобщая декларация прав человека 1948 года. Под региональными международными актами понимают акты, принятые, к примеру, Советом Европы (Европейские пенитенциарные правила 1987 года).

Международными актами общего характера являются такие акты, которые устанавливают основные права и гражданина, в том числе осужденного (например, Всеобщая декларация прав человека). Специальными актами международного характера можно считать такие, которые закрепляют специальные права и обязанности осужденных лиц. Это Минимальные правила ООН, касающиеся отправления правосудия в отношении несовершеннолетних, Пекинские правила.

Важную роль для науки уголовно-исполнительного права и его

правоприменительной практики играет Международный пакт о гражданских и политических правах. В частности статья 10 данного пакта закрепляет право всех осужденных к лишению свободы на гуманное отношение к ним, уважение достоинства, присущего человеческой личности. Согласно положениям данной нормы пенитенциарная система для осужденных устанавливает такой режим, основной целью которого представляется их исправление и социальное перевоспитание. Так, правонарушителей, не достигших совершеннолетия, необходимо отделять от совершеннолетних и предоставлять им режим, который отвечает их возрасту и правовому статусу.

Конвенция против пыток и других жестоких, бесчеловечных или унижающих достоинство видов обращения и наказания принятая в 1984 году, закрепляет правило, согласно которому страны-участники рассматривают пытки в конкретном национальном законодательстве как преступления. Данная конвенция недвусмысленно запрещает любые ссылки в оправдание пыток. Кроме того, в 1987 году принимается Европейская конвенция по предупреждению пыток и бесчеловечного или унижающего достоинство обращения или наказания. Статья 5 данной конвенции устанавливает запрет на принудительный или обязательный труд. Вместе с тем, в данный термин не включена, главным образом, «любая работа, которую обычно должно выполнять лицо, находящееся в заключении согласно положениям статьи 5 настоящей Конвенции или условно освобожденное от такого заключения».

Также, более подробные специальные международные нормы об обращении с осужденными содержатся в Минимальных стандартных правилах обращения с заключенными 1955 года (далее Правила). В этих Правилах обобщены основные рекомендации международных пенитенциарных конференций и представляют собой основополагающие стандарты, правила обращения с осужденными, главными принципами которых служат беспристрастность и недопущение дискриминации в отношении осужденных к лишению свободы.

В данных Правилах в части первой определены порядок раздельного содержания в зависимости от гендерного признака, малолетних заключенных от взрослых, неосужденных заключенных отдельно от осужденных. Вместе с тем, вторая часть Правил регулирует специальные права и обязанности осужденных. Одним из приоритетных направлений совершенствования международных стандартов обращения с осужденными является деятельность по развитию отдельных положений Минимальных стандартных правил обращения с заключенными на региональном уровне.

В процессе подобной деятельности и были приняты в 2006 году Европейские пенитенциарные правила (Европейские тюремные правила). Данные Европейские правила на сегодняшний день представляют собой единственный в мире региональный международный нормативно-правовой акт, который включает в себя широкий спектр специальных норм об обращении с заключенными. Цель данного документа состоит в том, чтобы

быть справочным пособием для персонала учреждений, исполняющих наказание в виде лишения свободы. В ряде случаев обращение к Европейским пенитенциарным Правилам может использоваться для интерпретации положений национального пенитенциарного законодательства.

Таким образом, международные стандарты прав человека об обращении с осужденными имеют своей первоначальной целью охрану основных прав и свобод лиц, осужденных наказанию в виде лишения свободы.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 12.11.2018).
3. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 N 1-ФЗ (ред. от 20.12.2017).
4. Минимальные стандартные правила обращения с заключенными 1955 года.
5. Европейские пенитенциарные правила (Европейские тюремные правила) 2006 года.

*Сафаров В.Р.
старший преподаватель
кафедра гражданского и уголовного права и процесса
факультет экономики и права
Максютова А.Р.
студент 4 курса
факультет экономики и права
направление подготовки «Юриспруденция»
Муртазина Р.Р.
студент 4 курса
факультет экономики и права
направление подготовки «Юриспруденция»
Сибайский институт (филиал) БашГУ
Россия, г. Сибай*

ПРИНУДИТЕЛЬНЫЕ РАБОТЫ В СИСТЕМЕ УГОЛОВНЫХ НАКАЗАНИЙ: В СВЕТЕ ПОСЛЕДНИХ ИЗМЕНЕНИЙ

Аннотация. В данной научной статье исследуется институт принудительных работ в системе уголовных наказаний Российской Федерации, а также анализируется его роль в науке уголовно-исполнительного права.

Ключевые слова: принудительные работы, Российская Федерация, уголовно-исполнительное право, исправительные центры, уголовное наказание без изоляции.

*Safarov V.R.
senior lecturer, Department of theory and history of state and law
faculty of Economics and law
The Sibay Institute of the Bashkir state University (branch)
Russia, the city of Sibay
Maksyutova A.R.
4th year student of the faculty of Economics and law field
of study «Jurisprudence»
The Sibay Institute of the Bashkir state University (branch)
Russia, the city of Sibay
Murtazina R.R.
4th year student of the faculty of Economics and law field
of study «Jurisprudence»
The Sibay Institute of the Bashkir state University (branch)
Russia, the city of Sibay*

FORCED WORK IN CRIMINAL PENALTY SYSTEM: RECENT CHANGE

Annotation. This scientific article examines the institution of forced labor in the system of criminal penalties of the Russian Federation, and also analyzes its

role in the science of criminal-executive law.

Keywords: forced labor, Russian Federation, penal law, correctional centers, criminal punishment without isolation.

Принудительные работы в качестве одного из видов уголовного наказания был введен лишь в 2011 году. Вместе с тем, следует иметь в виду тот факт, что практика применения указанного вида уголовного наказания берет начало с января 2017 года, поскольку в силу различного рода организационно-финансовых факторов введение нового вида наказания ранее трижды откладывалось. Кроме того, с 1 января 2019 года институт принудительных работ подвергся новым изменениям. Следовательно, актуальность исследуемой темы научной статьи не исчерпана и требует дальнейшего изучения.

В первую очередь, следует отметить, что принудительные работы применяются в качестве альтернативы наказанию в виде лишения свободы за преступления небольшой и средней тяжести. Срок отбывания принудительных работ составляет от двух месяцев до пяти лет. Данный вид уголовного наказания регулируется статьей 53.1 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее УК РФ). В соответствии с данной статьей принудительные работы заключаются в «привлечении осужденного к труду в местах, определяемых учреждениями и органами уголовно-исполнительной системы». Из заработной платы осужденного к принудительным работам производятся удержания в доход государства в размере, установленном приговором суда (в пределах от 5% до 20%).

Так, Госдума внесла поправки в статьи 53.1 («Принудительные работы») и 80 («Замена неотбытой части наказания более мягким видом наказания») УК РФ. В соответствии с данной нормой, теперь у осужденных лиц есть право на замену наказания в виде лишения свободы принудительными работами, а в дальнейшем появится право на условно-досрочное освобождение. Прежде всего, закон направлен на повышение действенности системы мер социальной адаптации осужденных, посредством сокращения сроков фактически отбытого наказания, после которого возможна замена наказания в виде лишения свободы принудительными работами.

П. Крашенинников отметил, что «оставшаяся часть наказания может быть заменена принудительными работами после того, как осужденный отбыл в местах лишения свободы за совершение преступления небольшой или средней тяжести - не менее 1/4 срока наказания (в настоящее время это возможно после 1/3 срока); за совершение тяжкого преступления - не менее одной 1/3 срока наказания (в настоящее время - после половины срока); особо тяжкого преступления - не менее 1/2 срока наказания (в настоящее время - не менее 2/3 срока)».

Согласно мнению разработчиков данного законопроекта, результат от новых норм будет заключаться в увеличении числа трудоустроенных

осужденных, что в свою очередь позволит обеспечить реализацию требований Уголовно-исполнительного кодекса Российской Федерации в части удержаний из заработной платы осужденных денежных средств на их содержание, а также будет удовлетворять требования взыскателей. Принимая во внимание, что одним из условий применения условно-досрочного освобождения является возмещение вреда (полностью или частично), причиненного преступлением, предлагаемая законопроектом мера будет способствовать, в том числе и более широкому применению условно-досрочного освобождения.

Следует отметить, что законопроект в рамках реализации перечня поручений Президента по развитию гражданского общества и правам человека от 2016 года. Поскольку принудительные работы представляют собой один из наиболее тяжких из всех видов уголовных наказаний, не связанных с изоляцией осужденного, то предполагается, что подобная модель будет оправдана.

Как будет реализовано на практике подобное нововведение пока не совсем понятно. Вместе с тем, глава 8.1. УИК РФ устанавливает порядок исполнения уголовных наказаний в виде принудительных работ. Так, существует два типа заведений, в которые могут попасть осужденные: это исправительные центры (ИЦ) и изолированные участки (ИУ) при учреждениях уголовно-исполнительной системы.

Заместитель главы Минюста РФ Юрий Любимов отметил: «учитывая то, что условия отбывания этого вида наказания в условиях исправительных центров под надзором администрации существенно мягче, принятие законопроекта будет способствовать ресоциализации осужденных». В настоящее время функционирует 12 исправительных центров и 17 изолированных участков. По информации ФСИН, лимит их наполнения составляет 2351 человек. До января планируется, что будет функционировать 15 исправительных центров с наполняемостью 1799 человек.

Стоит добавить, что на практике будет сложно и открывать новые центры, и устраивать осужденных лиц на работу. Прецедент такого рода состоялся в 2017 году в городе Боровичи Новгородской области. Так, исправительные центры там открыть так и не удалось, так как и органы местного самоуправления, и жители региона, и потенциальные работодатели ответили на инициативу ФСИН активным протестом.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что принудительные работы в системе уголовных наказаний Российской Федерации представляют собой достаточно новый институт, который постоянно совершенствуется.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-

ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).

2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019).

3. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 N 1-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019).

4. Федеральный закон «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 07.12.2011 г. № 420-ФЗ // СПС «Консультант Плюс».

5. Дулепов В.В. Принудительные работы как вид уголовного наказания. / Закон и право, 10-2018.

УДК 343.9

Сафаров В.Р.

старший преподаватель

кафедра гражданского и уголовного права и процесса

факультет экономики и права

Бурангулова В.Г.

студент 4 курса

факультет экономики и права

направление подготовки «Юриспруденция»

Сибайский институт (филиал) БашГУ

Россия, г. Сибай

АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ КРИМИНАЛИСТИКИ

Аннотация. В данной научной статье анализируются наиболее актуальные направления современной отечественной криминалистики в целом, и как учебной дисциплины в частности. Указаны причины, которые препятствуют непосредственно разработке действенных криминалистических подходов раскрытия и расследования преступлений. Автором обоснованы основные проблемы развития криминалистической науки на сегодняшний день.

Ключевые слова: криминалистическая деятельность, Российская Федерация, современная криминалистика, проблемы криминалистики как учебной дисциплины.

Safarov V.R.

senior lecturer, Department of theory and history of state and law

faculty of Economics and law

The Sibay Institute of the Bashkir state University (branch)

Russia, Sibay

Burangulova V.G.

4th year student of the faculty of Economics and law field

of study «Jurisprudence»

The Sibay Institute of the Bashkir state University (branch)

Russia, Sibay

CURRENT TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF MODERN RUSSIAN CRIMINALISTICS

Annotation. This scientific article analyzes the most relevant areas of modern domestic criminology in General, and as an academic discipline in particular. The reasons that hinder the development of effective forensic approaches to the detection and investigation of crimes. The author substantiates the main problems of the development of forensic science today.

Keywords: forensic activity in the Russian Federation, modern criminalistics, problems of forensic Sciences as an academic discipline.

На этапе своего становления криминалистика представляла собой лишь совокупность различных знаний и экспериментальных наблюдений, которые относятся к преступлениям, следам и процессу расследования преступлений. Современная криминалистическая наука представляет собой обширную и системную совокупность знаний о направлениях преступной деятельности, а также деятельность уполномоченных на то лиц и органов по раскрытию и расследованию преступлений.

Как правило, развитие российской криминалистики и её научно-практические проблемы обусловлены улучшением эффективности новых способов борьбы с преступностью, поэтому необходимо начать изучение с рассмотрения отличительных признаков современной преступности. Следовательно, актуальность выбранной темы научной статьи не исчерпана и требует дальнейшего изучения.

Приобретение новых знаний обусловило то, что криминалистическая наука развила свою первоначальную форму и, тем самым, переросла границы полицейской науки, то есть науки, изучающей лишь преступления и его расследование. В настоящее время основные подходы и методики криминалистики применяются в различных областях правоприменительной деятельности, таких как административной, хозяйственной, гражданско-правовой и иные. Популярность криминалистической науки (в части применения ее данных в иных различных областях) определили существенное изменение основного направления развития предмета криминалистики. Кроме того, она является одной из главных наук уголовно-правового характера, в котором отражены единообразие преступной деятельности. Вместе с тем, отображение в различного рода следах представляется основополагающим фактором в выработке методик раскрытия, расследования и доказывания преступлений, проникающая в другие области правоприменительной деятельности.

Актуальные направления развития современной российской криминалистической науки - это непосредственно усовершенствование методологических основ, технико-криминалистических средств и технических приемов, а также методических рекомендаций по расследованию новых и изменяющихся составов преступлений, изучение электронных следов, получение криминалистически значимой информации

из телевизионных систем наблюдения, интернет и иных современных источников информации, их использование, как в уголовно-процессуальной, так и иных сферах правоприменительной деятельности.

Глобализация современного общества, обусловленные научно-техническим прогрессом в области компьютерных технологий, как правило, выражаются на всех сферах общества. Подобные изменения сказались и на российской криминалистике, а также на особенностях преступности непосредственно в Российской Федерации.

Научно-технический прогресс тесно связан и с криминалистическими знаниями. Информатизация нашего общества уже привела к технологизации криминалистики, разработке и внедрении информационных и цифровых технологий. Эти новые категории криминалистики используемые в криминалистической технике, тактике и методике. Меняются технологии производства следственных и иных юридических действий, а также алгоритмы решения следственных и правоприменительных задач.

В новых условиях криминалистика от изучения традиционных следов переходит к изучению и других видов следов. Совершенствуются подходы работы с подобными следами, процедура их собирания, исследования, фиксации и использовании непосредственно в судебной и другой правоприменительной деятельности.

В нынешних условиях новейшие научно-технические изменения приводят к тому, что устоявшие криминалистические методики уже не в полном объеме удовлетворяют потребности практики. Это приводит к формированию новых отраслей криминалистической техники: взрывотехники, криминалистической акустики, полиграфологии и других.

Необходимо учесть, что криминалистика подразумевает умение грамотно собирать юридически значимую информацию, прогнозировать варианты принятия решений. Она является одной из дисциплин, которая дает не только знания, но и формирует непосредственно умение аналитически мыслить, формирует юридическое мышление, а также практические навыки правоприменительной деятельности.

На сегодняшний день состояние криминалистической науки не обусловлено теми пределами, которые были связаны лишь с исследованием закономерности преступных деяний, с их раскрытием и расследованием. В современных реалиях наиболее актуальными направлениями в криминалистике остаются внедрение инновационных технологий на практике. Главным направлением научных исследований в отечественной криминалистике и практической реализации ее результатов остается, работа по продвижению криминалистических информационных технологий в работе с любой юридически значимой информацией и различными видами ее источников, главным образом в гражданско-административно-правовой и административно-правовой сфере расследования, и в иных сферах применения правовых норм и другой юридической деятельности.

Таким образом, современная отечественная криминалистическая

наука, которая на сегодняшний день является узкоспециальной, должна стать наукой, изучающая правоприменительную деятельность конкретно во всех ее отраслях.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993).
2. Белкин, Р.С. Криминалистика. Краткая энциклопедия / Р.С. Белкин. - М.: БРЭ, **2016**. - 111 с.
3. Винберг, А.И. Криминалистика / А.И. Винберг, Б.М. Шавер. - М.: Юридической литературы; Издание 3-е, перераб. и доп., **2017**. - 272 с.
4. Каминский, М.К. Введение в криминалистику и криминалистическое образование / М.К. Каминский. - М.: Регулярная и хаотическая динамика, Институт компьютерных исследований, 2015.
5. Яблоков, Н.П. Криминалистика 2-е изд., пер. и доп. Учебник для прикладного бакалавриата / Н.П. Яблоков. - М.: Юрайт, 2016. - 303 с.

УДК 311.3

Святкин В.Д.
студент 2 курса
специальность «Экономическая безопасность»
научный руководитель: Лаптева Е.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Финансы и кредит»
Оренбургский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ РАЗВОДОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Статья посвящена статистическому анализу разводов в Российской Федерации. Автором изучена динамика данного показателя, осуществлено его прогнозирование на 2018-2020 год. На основе полученных данных сделаны соответствующие выводы.

Ключевые слова: Развод, динамика, прогнозирование, анализ.

A STATISTICAL STUDY OF DIVORCES IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article is devoted to the statistical analysis of divorces in the Russian Federation. The author studied the dynamics of this indicator, carried out its prediction for 2018-2020. On the basis of the data obtained, the relevant conclusions are drawn.

Keywords: Divorce, dynamics, forecasting, analysis.

В современном обществе мы можем заметить разнообразие причин и мотивов разводов. На сегодняшний день причинами разводов могут стать

разница в возрасте, уровень образования и дохода, национальная и религиозная принадлежность. Также известно, что ранние браки чаще всего заканчиваются разводом.

Если посмотреть на динамику разводов за последние 7 лет, то мы можем заметить нестабильность. Но если приглядеться конкретно к цифрам, то мы увидим большие значения, не зря Россия занимает 4-е место в мире по количеству разводов, уступая Бельгии, Белоруссии и Мальдивам.

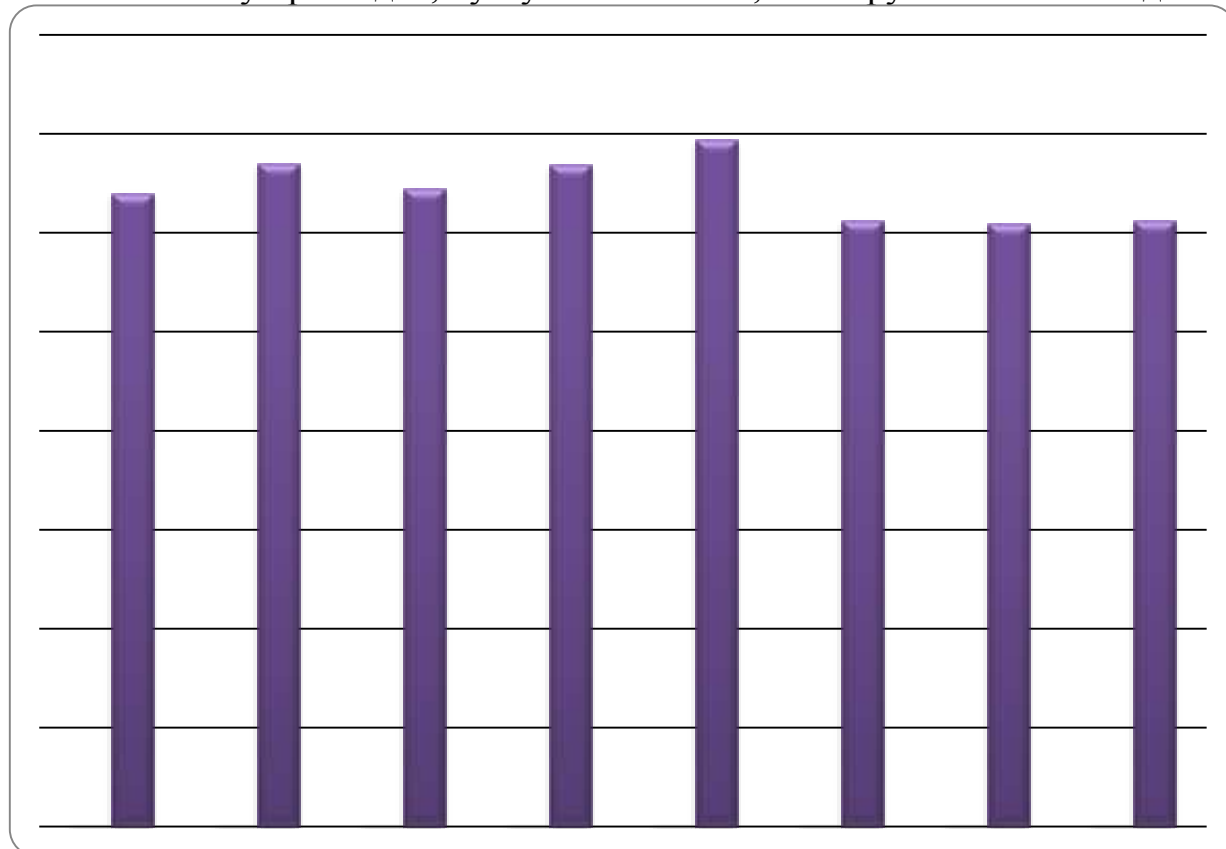


Рис. 1 –Динамика количества разводов по России

Если взглянуть на рис.1, мы можем просмотреть динамику разводимости в РФ. На основе полученных данных можно сделать вывод о том, что количество разводов за последние 7 лет довольно нестабильно, но не превышает 700000.

Также нужно взглянуть на основные причины развода в семьях. Чаще всего причиной становятся измены. На рис. 2 мы видим статистику супружеских измен. 41 % жен хотя бы раз изменяли мужу, и 59 % мужей не отрицают измен.

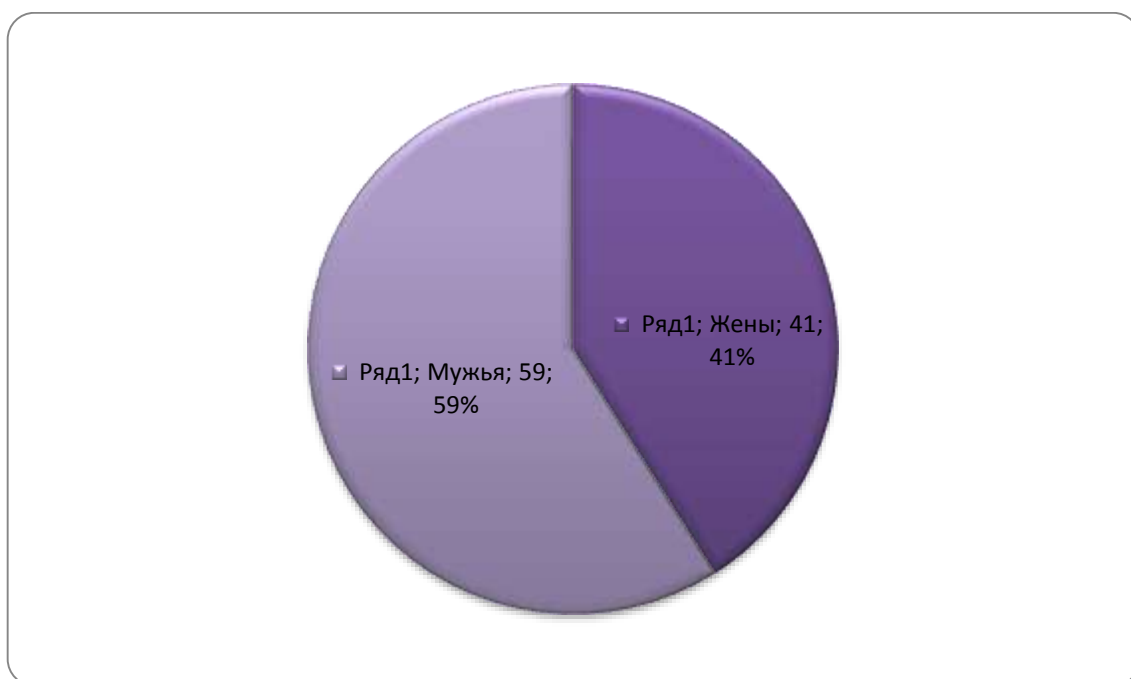


Рис.2 – Динамика супружеских измен в РФ

Для полного исследования данных нам необходимо проанализировать относительные, абсолютные и средние показатели динамики. Расчет абсолютного прироста, темпа роста и прироста цепным и базисным способом.

Таблица 1 – Динамика разводимости в Российской Федерации.

Год	Количество разводов	Абсолютный прирост		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		Цепной	Базисный	Цепной	Базисный	Цепной	Базисный
2011	669376	-	-	-	-	-	-
2012	644101	-25275	-25275	96%	96%	-4%	-4%
2013	667971	23870	-1405	104%	100%	4%	0%
2014	693730	25759	24354	104%	104%	4%	4%
2015	611646	-82084	-57730	88%	91%	-12%	-9%
2016	608336	-3310	-61040	99%	91%	-1%	-9%
2017	611436	3100	-57940	101%	91%	1%	-9%

Проанализируем количество разводов в России. По данным таблицы 1 можно сказать, что наименьшее количество разводов в период с 2011 года по 2017 год наблюдается в 2016 году и составляет 608336 ед. – 1% по сравнению с 2015 годом. А наибольшее количество разводов наблюдается в 2014 году и составляет 693730 ед.- 4% по сравнению с 2013 годом.

Далее прежде чем переходить к выделению тренда и определению тенденции необходимо выяснить существует ли тенденция в величине числа разводов в Российской Федерации. Для этого можно воспользоваться наиболее часто используемым на практике методом - это построение прямой, линейной, полинома второго порядка, степенной, экспоненциальной и логарифмической функции. На основе полученных данных из рис. 3, мы можем заметить, что прямая является ломаной. Это характеризует то, что мы не можем проследить точную динамику разводов по стране. По данной

диаграмме построим таблицу с указанием коэффициентов детерминации.

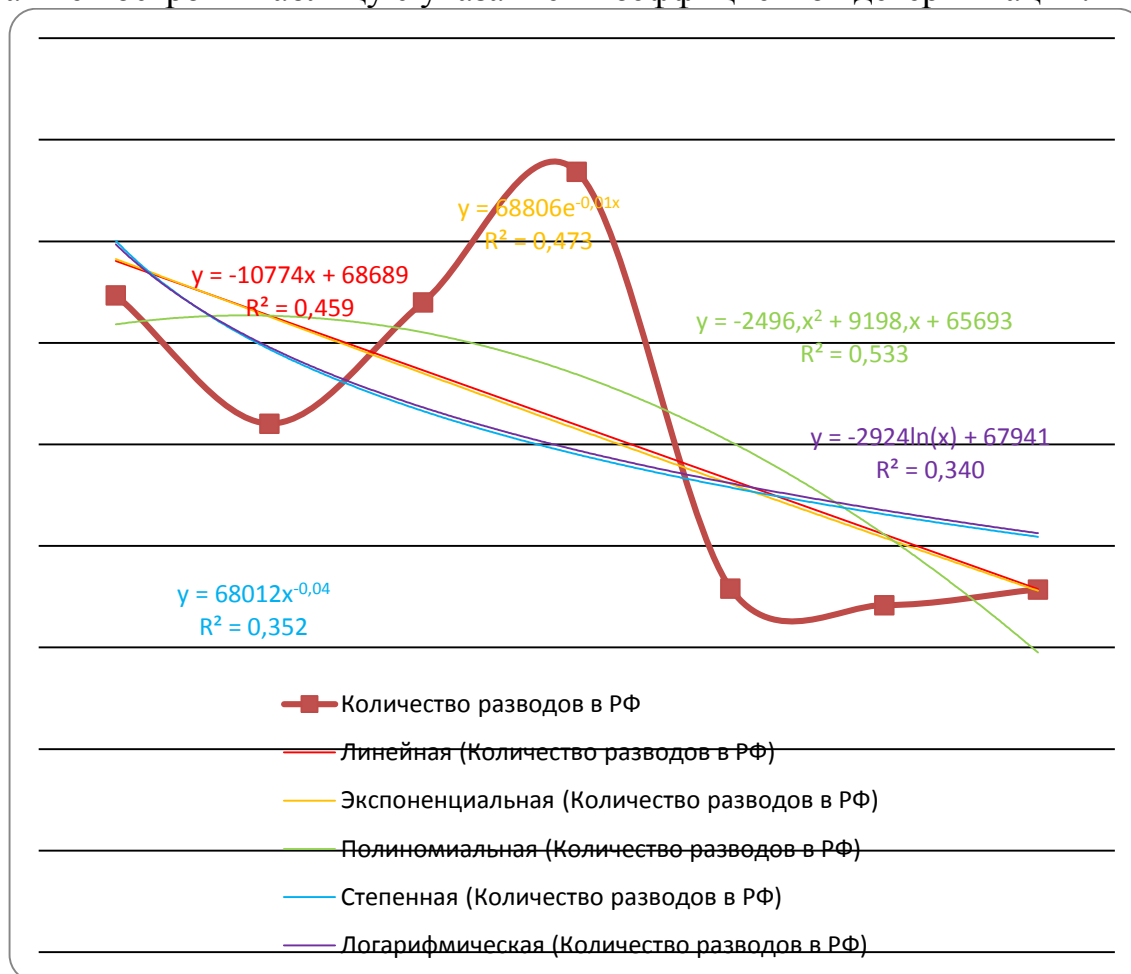


Рис. 3 – Динамика разводимости в РФ, тренды развития

№ п. п.	Тип тренда	Уравнение	R2
1	Полиномиальный 2-ой степени	$y = -2496x^2 + 9198x + 65693$	0,533
2	Экспоненциальный	$y = 68806e^{-0,01x}$	0,473
3	Линейный	$y = -10774x + 68689$	0,459
4	Степенной	$y = 68012x^{-0,04}$	0,352
5	Логарифмический	$y = -2924\ln(x) + 67941$	0,340

Таблица 2 - Типы линий тренда с указанием коэффициента детерминации.

Чтобы определить наилучшее уравнение тренда, необходимо обратить внимание на наибольший коэффициент аппроксимации и наименьшую среднеквадратическую ошибку.

Коэффициент детерминации дает оценку надежности уравнения регрессии, в результате расчетов в случае параболы значение данного показателя выше, чем у прямой. Именно этот тренд будем использовать для приятия решений и прогнозирования.

Полученные модели статистически значимы и пригодны для принятия

решений. Степенной тренд значим по F-критерию Фишера, но параметр уравнения a_1 получен незначим, т.к. значение t-критерия Стьюдента получено очень маленьким, поэтому данная модель может быть использована для дальнейших расчетов, но не пригодна для прогнозирования, также и экспоненциальный тренд имеет один не значимый параметр. Для принятия решений будем использовать параболический тренд, так как он значим по F-критерию Фишера, все параметры значимы по t-критерию Стьюдента.

Сделаем точечный и интервальный прогноз. Вычислим точечный прогноз – значение уровня тренда, получаемое при подстановке в уравнение тренда номера прогнозируемого года t_k .

Анализ динамики, выявление и характеристика основной тенденции развития дают основание для прогнозирования.

Построим прогноз на 2018-2020 гг., результаты представим в таблице 3.

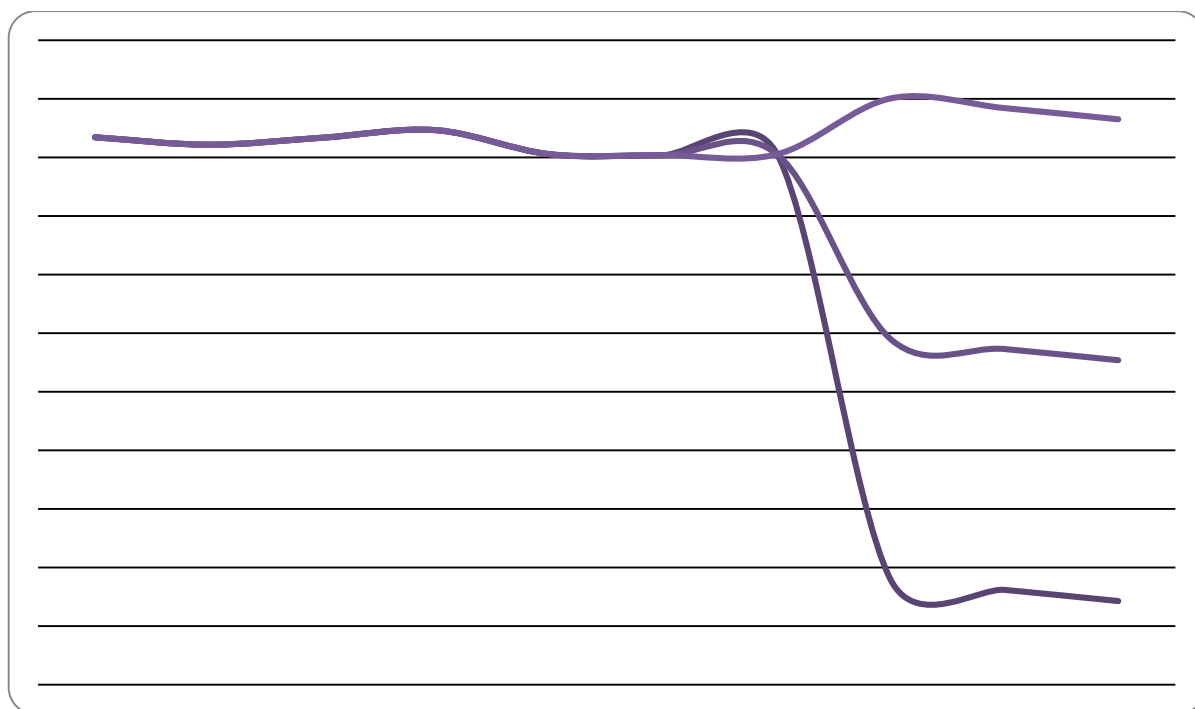


Рис. 4 - Доверительная граница прогнозных значений разводимости в РФ

Таблица 3 - Прогнозные значения числа разводов в РФ

Годы	Нижняя доверительная граница прогноза	Прогноз	Верхняя доверительная граница прогноза
2018	-842836	-20467	801902,3
2019	-876070	-53701	768668,3
2020	-914296	-91927	730442,3

Таким образом, при условии сохранения тенденции, количество разводов в РФ не только уменьшится, но и прекратиться вовсе. Таким

образом, на основе всех полученных данных, можно сделать вывод о том, что количество разводов будет сокращаться, если для этого будут приложены усилия как со стороны государства, так и со стороны супружеских пар.

Использованные источники:

1. Данные Федеральной службы государственной статистики
2. Экономическая статистика : учебник / под ред. Ю.Н. Иванова. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. : ИНФРА-М, 2018. — 584 с. + Доп. материалы [Электронный ресурс; Режим доступа <http://www.znaniyum.com>]. — (высшее образование: Бакалавриат). — www.dx.doi.org/10.12737/7728.
3. Социально-экономическая статистика: Учебное пособие / Я.С. Мелкумов. - М.: НИЦ Инфра-М, 2012. - 236 с.: 60х90 1/16. - (Высшее образование: Бакалавриат). (переплет) ISBN 978-5-16-003196-5
4. Социально-экономическая статистика: Учебник / Под ред. Ковалев В.В. - СПб:СПбГУ, 2014. - 328 с.: ISBN 978-5-288-05536-2
5. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Экономико-статистический анализ основных макроэкономических показателей развития банковского сектора России и оценка степени их влияния на уровень экономической активности населения// Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.- 2017. - № 6-4 (52). - С. 78-83.
6. Коробейникова Е.В., Лаптева Е.В. Прогнозирование основных индикаторов уровня развития банковского сектора Российской Федерации // Наука Красноярья, 2016. –№2(25). - С.190-201.
7. Лаптева Е.В. Динамика основных показателей развития банковского сектора России // Сборник тезисов международной, всероссийских и региональных конференций «Молодежный научный форум». - Оренбургская область», Молодежный парламент Оренбургской области. -2014. - С. 112-114.
8. Лаптева Е.В. Динамический анализ и прогнозирование основных экономических показателей развития банковского сектора Российской Федерации // Материалы международной научно-практической конференции «Статистические методы в гуманитарных и экономических науках».- 2016. - С. 177-179.
9. Лаптева Е.В. Статистическое исследование уровня сберегательной активности населения Российской Федерации // Вестник Оренбургского государственного университета, 2015. -№ 13(188). – С.53-59.

Sources used:

1. Data of the Federal state statistics service
2. Economic statistics : the textbook / under the editorship of Yu. N. Ivanov. - 5th ed., pererab. I DOP. - M.: INFRA-M, 2018. - 584 p. + Extra. materials [Electronic resource; access Mode <http://www.znaniyum.com>] - (higher education: Bachelor). — www.dx.doi.org/10.12737/7728.
3. Socio-economic statistics: textbook / Y. S. Melkumov. - M.: SIC Infra-M, 2012.

- 236 p.: 60x90 1/16. - (Higher education: Bachelor). (binding) ISBN 978-5-16-003196-5
4. Socio-economic statistics: Textbook / edited by Kovalev V. V. - St. Petersburg:SPbGU, 2014. - 328 p.: ISBN 978-5-288-05536-2
 5. Zolotov A. V., Lapteva E. V., Portnova L. V. Economic and statistical analysis of the main macroeconomic indicators of development of the Russian banking sector and evaluating their impact on the level of economic activity/ population/ Competitiveness in the global world: Economics, science, technology.- 2017. - № 6-4 (52). - P. 78-83.
 6. Korobeynikova E. V., Lapteva E. V. Forecasting of the main indicators of the level of development of the banking sector of the Russian Federation / / Nauka Krasnoyarsk, 2016. - №2 (25). - Pp. 190-201.
 7. Lapteva, E. V. Dynamics of the major indicators of development of Bank sector of Russia // abstracts of international, national and regional conference "Youth science forum". - Orenburg region", youth Parliament of Orenburg region. -2014. - Pp. 112-114.
 8. Lapteva E. V. Dynamic analysis and forecasting of the main economic indicators of the banking sector of the Russian Federation // Proceedings of the international scientific-practical conference "Statistical methods in the Humanities and economic Sciences".- 2016. - Pp. 177 to 179.
 9. Lapteva E. V. statistical study of the level of savings activity of the population of the Russian Federation // Bulletin of the Orenburg state University, 2015. - № 13 (188). - P. 53-59.

Седашов А.Н.

студент 4 курса бакалавриата

Институт общественных наук и массовых коммуникаций

кафедра социологии и организации работы с молодежью

НИУ «БелГУ»

научный руководитель: Кисиленко А.В., к.социол.н.

доцент

Россия, г. Белгород

ФОРМИРОВАНИЕ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ БУДУЩЕГО ОРГАНИЗАТОРА РАБОТЫ С МОЛОДЕЖЬЮ

Аннотация: в данной работе рассмотрена проблема формирования коммуникативной компетентности будущего организатора работы с молодежью. Приведено теоретическое обоснование данной проблемы. Представлен опыт решения проблемы на федеральном, региональном и муниципальном уровнях. Проведен анализ законодательства в области обозначенной проблемы.

Ключевые слова: коммуникативная компетентность, коммуникативные умения, организатор работы с молодежью, молодежь, проект.

Sedashov A.N.

student of the fourth year of bachelor's degree, Institute of Social

Sciences and Mass Communications, Department of Sociology and

Organization of Work with Youth, NIU "BelGU"

Russia, Belgorod

Scientific supervisor: Kisilenko A.V.

Associate Professor, Candidate of Sociological Sciences

FORMATION OF COMMUNICATIVE COMPETENCE OF THE FUTURE ORGANIZER OF WORK WITH YOUTH

Annotation: in this paper, the problem of the formation of communicative competence of the future organizer of work with youth is considered. The theoretical justification for this problem is given. The experience of solving the problem at the federal, regional and municipal levels is presented. The analysis of the legislation in the field of the designated problem is carried out.

Key words: communicative competence, communication skills, organizer of work with youth, youth, project.

Говорить о формировании коммуникативной компетентности у будущих организаторов работы с молодежью можно лишь при понимании сущности данного понятия. Потому мы остановились на анализе указанной дефиниции в работах ученых, изучавших эту проблему, для уточнения его содержания в авторском контексте.

Прежде всего, говоря предметно и содержательно о коммуникативной

компетентности, следует отталкиваться от общего понятия «коммуникация», которое выступает в качестве исходного для развития его терминологических производных.

Коммуникация (от лат. *communicatio* – делать общим, общаться, передавать) – смысловой и содержательный аспект социального взаимодействия; связь между людьми, в ходе которой возникает психический контакт, проявляющийся в обмене информацией, взаимовлиянии, взаимопонимании, как сложный процесс взаимодействия между людьми, заключающийся в обмене информации, а также в восприятии и понимании партнерами друг друга [2].

Ю.С. Моздокова, проводя смысловую параллель между общением и коммуникацией, делает вывод о том, что данные понятия, по сути, имеют аналогичное содержание, они во многом идентичны и могут друг друга подменять.

Для полноты понимания явления коммуникации необходимо определить ее структуру. Традиционно в коммуникации выделяется четыре основных компонента, выбранные исследованием в контексте изучаемой проблемы:

- ситуация коммуникации – любой контакт между людьми с целью выполнения каких-либо задач;
- отношение к другим – способность понять нужды и заботы других, чтобы приспособиться к ним;
- действие коммуникации – владение тактом и готовность к восприятию);
- эффективное исполнение – организаторская и представительская функции (синтез информации, ее организация, подбор лексики, способность говорить интересно и доходчиво).

Коммуникативная компетентность, являясь частью профессиональной компетенции, ориентирована на требования, выдвигаемые к организатору работы с молодежью, которые отражены в образовательных стандартах высшего образования.

Развивая терминологический аппарат, остановимся на основном изучаемом понятии – коммуникативная компетентность. Так, по определению Ю.Н. Емельянова: «в наиболее общем виде коммуникативную компетентность можно определить, как такой уровень формирования межличностного опыта, то есть, обучение и взаимодействие с окружающими, который требуется индивиду, чтобы в рамках своих способностей и социального статуса успешно функционировать в данном обществе».

Из этого определения следует, что коммуникативная компетентность зависит не только от присущих индивиду свойств, но также от изменений, происходящих в обществе, и связанной с этими изменениями социальной мобильности самого индивида.

Коммуникативная компетентность привязывается к «комплексу знаний» об использовании языка, речевой ситуации, в ней прослеживается четкая целевая ориентация на «результативность общения». Она реализуется в умениях:

- анализировать ситуацию общения;
- предвидеть речевое поведение собеседника;
- произносить речь любого жанра и стиля в нужной форме (уметь соизмерять темпоритм, тон, тембр, жестикуляцию, мимику и так далее);
- использовать в процессе общения языковые средства, которые отличают речь уместную, выразительную, точную, логичную, богатую.

Основу коммуникативной компетентности составляют речевые умения, предложенные Н.Г. Грудцыной:

- словесно оформлять текст адекватно речевой ситуации в различных сферах общения;
- строить функциональный диалог разного типа;
- управлять своим голосом и готовить речевой аппарат к работе;
- моделировать на начальном уровне профессионально значимые тексты: отзыв как оценочный речевой жанр, отчет-самоанализ речевого поведения как разновидность экспрессивного высказывания и т.д.

Опираясь на характеристики умений, мы утверждаем, что соответствие всем требованиям студента-выпускника в профессиональной сфере может быть представлено как высший уровень коммуникативной компетентности. Следовательно, несоответствие им характеризует подготовленность более низкого уровня. Это определяется преподавателем, аттестационной комиссией или другими экспертами по итогам образовательного процесса.

Причины неудач в формировании умений и навыков профессионального общения, считает А.М. Есеталиева, кроются в отсутствии целенаправленного использования имеющихся педагогических ресурсов: не в полной мере реализуется целостный подход, основанный на единстве общей и профессиональной подготовки; не достаточно осуществляются межпредметные связи, между общенаучными и специальными дисциплинами вузовской программы. В результате уровень подготовленности специалистов к профессиональному общению не полностью отвечает предъявляемым требованиям; перенос полученных знаний, умений и навыков профессионального общения, полученных на отдельных дисциплинах, их использование в практической деятельности осуществляется недостаточно. Нами выявлены и другие причины. В коммуникативно-ориентированных дисциплинах сохраняется присутствие классических, но устаревших форм – лекции (позиция «субъект-объект»), отсутствие диалогического контакта, пассивность, статичность студентов на занятиях.

Учитывая все выше изложенное будем рассматривать коммуникативную компетентность организатора работы с молодежью как

овладение показателями и уровнями профессиональной компетентности в области коммуникации; соответствие его коммуникативных умений аттестационным параметрам государственного образовательного стандарта высшего образования.

В контексте изложенного, определим компоненты, составляющие сущность коммуникативной компетентности. По мнению Т.В. Христидис, это прежде всего:

- умение переключать общение с поверхностной плоскости на более глубокое (путем уменьшения дистанции);
- умение общаться с субъектами различного уровня вовлеченности;
- умение объективизировать ситуацию, замечать характерные отношения партнера к различным уровням общения в коммуникативной деятельности;
- умение использовать различные средства регулирования модальности общения [3].

Одной из причин существующего сегодня кризиса коммуникативной компетентности студента, а затем и специалиста, является кризис коммуникативной компетентности педагога. Такая ситуация объяснима, поскольку в системе высшего образования специальная задача развития коммуникативной компетентности будущего педагога либо не ставится, либо решается частично в отдельных аспектах.

По нашему мнению, в задачу преподавателя вуза входит не только качественное преподавание учебного предмета, но и более тонкая работа – формирование у студентов коммуникативных навыков, которые подготавливали бы их к дальнейшей профессиональной деятельности и успешному функционированию в социуме. Его роль не столько в том, чтобы сообщить знания, проверить их и оценить, а в том, чтобы дать, обучающимся возможность говорить, наблюдать, анализировать, обсуждать речевые проявления каждого, в том числе и свои собственные.

Формирование коммуникативной компетентности у студентов невозможно без создания искусственной коммуникативной ситуации – любого контакта между людьми с целью выполнения каких-либо задач. Создание искусственной коммуникативной ситуации – процесс специально организованной педагогической деятельности преподавателя, направленный не только на диагностику уже имеющегося уровня коммуникативной компетентности студента, но и на его совершенствование в профессиональных интересах будущего специалиста.

Проанализируем ситуацию решения проблемы формирования коммуникативной компетентности будущего организатора работы с молодежью на территории Российской Федерации, т.е. на федеральном уровне.

На базах Мордовского государственного университета имени Н.П.

Огарева и Казанского физико-технического института им. Е.К. Завойского было проведено совместное исследование на предмет выявления условий повышения эффективности формирования коммуникативных умений современного специалиста. Практическая значимость исследования заключается в том, что на его основе разработаны и успешно внедряются методические рекомендации «Особенности коммуникации в условиях аудиторного обучения», «Формирование коммуникативной мотивации курсантов на занятиях по иностранному языку», «Коммуникативная деятельность преподавателя и студента в условиях аудиторного занятия»; активно используются в учебном процессе система деловых игр, педагогических задач, ситуаций, направленных на формирование коммуникативных умений [7].

На базе ГБПОУ РК «Джанкойского профессионального техникума» регулярно проводится серия тренингов «Развитие коммуникативных навыков общения». Каждый тренинг посвящен отдельной теме, позволяющей более детально и углубленно проработать ту или иную сторону вопроса формирования коммуникативных навыков у студентов. Основная цель данного мероприятия заключается в помощи студентам в их борьбе с барьерами общения и непосредственное совершенствование их коммуникативных умений как будущих специалистов. Программа тренингов отличается большим количеством практических упражнений и минимум лекций. Всю необходимую теоретическую информацию участники узнают от преподавателя непосредственно на практике во время участия в тренинге.

На базе НИУ «Высшая школа экономики» в городе Москва одним из способов решения проблемы формирования коммуникативной компетентности студентов является активно продвигаемая проектная деятельность. В данном университете функционирует «Ярмарка проектов», которая агитирует студентов активно заниматься проектной деятельностью, при этом одним из типов проектов с точки зрения их цели являются так называемые сервисные проекты. Их основная задача – «решение некоторых служебных задач в рамках проводимых мероприятий или для обеспечения текущей работы университета и/или его структурных подразделений, способствующих развитию преимущественно организационных и коммуникационных компетенций студентов». Это значит, что университет активно занимается развитием коммуникативных умений своих студентов, привлекая их самих и поддерживая их проекты, связанные с этой сферой.

Одним из наиболее популярных способов обучения в современном обществе являются разнообразные дистанционные образовательные курсы. Они организуются на базах различных организаций, предоставляющих образовательные услуги, в том-числе это могут быть и интернет-площадки. Например, в учебном центре «Русская Школа Управления» в Москве проходят различные образовательные курсы и программы, направленные на повышение коммуникативных компетенций. Один из наиболее популярных методов обучения, задействованных в деятельности РШУ – метод решения

кейсов («кейс-стади»).

Следует отметить деятельность образовательного интернет-проекта «Лекториум». Это первое в России профильное издательство массовых открытых онлайн-курсов (МООК) и самый большой открытый видеоархив лекций на русском языке, объединяющий платформу для публикации МООК. На данной площадке регулярно проводятся курсы по повышению коммуникативной компетенции («Секреты успешной коммуникации специалистов по работе с людьми», «Основы успешного делового общения», «Русский язык как инструмент успешной коммуникации», «Практика повышения коммуникативной компетенции» и т.д.). Помимо лекции и видео-уроков данные курсы включатся в себя контрольные точки в виде промежуточных тестов и итогового тестирования.

Для анализа опыта решения проблемы повышения коммуникативных компетенций будущего организатора работы с молодежью необходимо затронуть решение этого вопроса на региональном и местном уровнях.

В городе Белгород функционирует авторский проект Олеси Шкребы и Алексея Тимофеева #КурсГоворунов. Изначально данный проект был направлен только на развитие навыков ораторского мастерства, однако впоследствии он был масштабирован и стал востребован среди студентов, которым необходимо совершенствовать свои коммуникативные умения для лучшего освоения профессиональных навыков. Для обучения в проекте используются как разовые тренинг и мастер-классы, так и четырехнедельные интенсивы.

С 2016 года в БГТУ им. В.Г. Шухова стартовал научно-инновационный молодежный проект Formula BSTU-2016. Цель данного проекта заключается в развитии профессиональных навыков общения, инженерного и творческого потенциала молодежи и, как следствие, повышение уровня личностного становления молодого человека. Совершенствование коммуникативной компетенции студента совмещают с форматом конференции и развлекательной части в виде дрифт-шоу и гоночных заездов для того, чтобы заинтересовать и привлечь как можно большее количество молодых людей.

На базе Белгородского государственного национального исследовательского университета развитием коммуникативных компетенции студентов усиленно занимаются различные студенческие объединения, а администрация вуза, в свою очередь, всячески этому способствует.

В НИУ «БелГУ» функционирует студенческий клуб «Дебаты». Дебатный клуб НИУ «БелГУ» – это локальная площадка в рамках областной школы дебатного мастерства «Дебатная Лига Белогорья». Главная задача – это развитие:

- навыков публичного выступления и владения русским языком;
- навыков убеждения и лидерства;
- уровня эрудиции, интеллектуального потенциала и аналитических способностей;

- критического мышления;
- коммуникационных навыков.

Для анализа проблемы формирования коммуникативных компетенций будущего специалиста по работе с молодежью необходимо провести анализ нормативно-правовой базы, затрагивающих данный вопрос, на федеральном, региональном и местном уровнях.

Коснемся федерального уровня и рассмотрим Приказ Министерства образования и науки РФ от 5 февраля 2018 г. № 77 «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – бакалавриат по направлению подготовки 39.03.03 Организация работы с молодежью». Третий раздел данного документа – «Требования к результатам освоения программы бакалавриата». В результате освоения программы бакалавриата у выпускника должны быть сформированы общекультурные, универсальные и общепрофессиональные компетенции. Согласно данному разделу программа бакалавриата должна устанавливать следующие группы универсальных компетенций – «Командная работа и лидерство», «Коммуникация», которая включает в себя следующие универсальные компетенции: УК-3. «Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде», УК-4. «Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)».

Помимо этого, в четвертом разделе рассматриваемого закона отражена характеристика профессиональной деятельности выпускников, освоивших программу бакалавриата. Область профессиональной деятельности выпускников, освоивших программу бакалавриата, включает решение комплексных задач по реализации молодежной политики в различных сферах, в том числе сфере коммуникаций. Вышеперечисленные аргументы указывают на то, что образовательные стандарты по направлению подготовки «Организация работы с молодежью» требуют наличия у выпускников обозначенного направления наличия коммуникативных компетенций для успешной реализации своей деятельности. Необходимо понимать, что деятельность организатора работы с молодежью завязана на постоянном взаимодействии с людьми, и именно поэтому необходимо иметь высокий уровень коммуникативных умений для того, чтобы осуществлять эту деятельность максимально эффективно.

Согласно «Основам государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года», одними из приоритетных задач государственной молодежной политики являются:

- повышение качества подготовки молодых специалистов и их квалификации;
- развитие компетенций работников, занимающихся вопросами молодежи, в том числе имеющих квалификацию «специалист по организации работы с молодежью».

Это позволяет нам говорить о том, что государство ставит приоритетной задачей развитие профессиональных компетенций будущих молодых специалистов, в том числе организаторов работы с молодежью.

Говоря о региональной нормативно-правовой базе, связанной с повышением коммуникативной компетенции будущего организатора работы с молодежью, следует начать с Закона Белгородской области от 03 октября 2013 года № 223 «О поддержке молодежи в Белгородской области». Среди указанных приоритетных направлений поддержки молодежи выделяют поддержку молодежи в сфере образования. Выделение данного направления позволяет говорить о том, что государство заинтересовано в том, чтобы молодежь получала образование, а значит, осваивала все необходимые компетенции в его рамках.

Распоряжение Правительства Белгородской области от 15 мая 2017 года № 219-рп «Об утверждении Плана реализации государственной программы Белгородской области «Развитие кадровой политики Белгородской области на 2014-2020 годы» на 2017 год» содержит в себя Подпрограмму 2 «Развитие профессионального образования». Данная подпрограмма включает в себя мероприятия и проекты, направленные на улучшение овладения молодежью профессиональных образовательных программ, а следовательно, и перечня необходимых им компетенций.

Выводы. Исходя из анализа теоретических основ исследования проблемы формирования коммуникативной компетентности будущего организатора работы с молодежью, мы можем сделать следующие выводы:

1. Нами были выделены основные причины недостаточного освоения коммуникативных компетенций будущими специалистами. Эти причины заключаются в отсутствии целенаправленного использования имеющихся педагогических ресурсов: не в полной мере реализуется целостный подход, основанный на единстве общей и профессиональной подготовки; не достаточно осуществляются межпредметные связи, между общенаучными и специальными дисциплинами вузовской программы. В результате уровень подготовленности специалистов к профессиональному общению не полностью отвечает предъявляемым требованиям; перенос полученных знаний, умений и навыков профессионального общения, полученных на отдельных дисциплинах, их использование в практической деятельности осуществляется недостаточно.

2. Существует достаточно широкий спектр проектов и мероприятий, направленных на совершенствование коммуникативных умений и компетенций среди молодежи, а в частности и среди студентов. Можно подобрать для себя максимально подходящую форму как в очном, так и заочном режиме, на платной или бесплатной основе. Однако ни один из этих проектов и мероприятий не делает своей целевой аудиторией конкретно организаторов работы с молодежью. Необходимо помнить, что молодежь является восприимчивой и неустойчивой частью общества, а значит, нужно тщательно и грамотно выстраивать коммуникации при работе

с ней. Именно поэтому необходимо разрабатывать такие методики и проекты, которые позволяли бы учитывать специфичность целевой аудитории организаторов работы с молодежью и, соответственно, повышать их уровень коммуникативной компетенции с учетом данного фактора.

3. Нормативно-правовая база Российской Федерации на разных своих уровнях оказывает содействие и поддерживает развитие образования и повышение уровня профессионализма у молодежи. Более того, федеральный государственный образовательный стандарт направления подготовки «Организация работы с молодежью» выделяет коммуникативные компетенции в отдельную группу, делая акцент на их важности и необходимости тщательной проработки. Это позволяет сделать вывод о том, что реализация проектов по совершенствованию коммуникативных компетенций будущих организаторов работы с молодежью является востребованной и актуальной на территории России.

Использованные источники:

1. Андреев В.И. Коммуникация [Текст] / В.И. Андреев. – Казань, 1993. – 280 с.
2. Анисимова Т.В. Современная деловая риторика: Учебное пособие. [Текст] / Т.В. Анисимова, Е.Г. Гимпельсон. – М.: Московский психолого-социальный институт; Воронеж: Издательство НПО «МОДЭК», 2002. – 432 с.
3. Зарецкая Е.И. Риторика: теория и практика речевой коммуникации [Текст] / Е.И. Зарецкая. – 3-е изд., исправ. – М.: Дело, 2001. – 480 с.
4. Коротков В.М. Введение в педагогику [Текст] / В.М. Коротков. – М.: Развитие, 2017. – 422 с.
5. Корсунский Н.И. Легкомыслие. Речь к воспитанникам [Текст] / Н.И. Корсунский. – М.: Альфа, 2010. – 322 с.
6. Культура русской речи: Энциклопедический словарь-справочник [Текст] / под. Ред Л.Ю. Иванова, А.И. Сковородникова, Е.Н. Ширяева и др. – М.: Флинта: Наука, 2003. – 840 с.
7. Павицкая З.И. Формирование коммуникативных умений студентов в условиях аудиторного обучения: Дис. ... канд. пед. Наук. Казань, 1999. 175 с.

Семейко Е.В.
студент магистратуры 1 курса
кафедра международного туризма и гостиничного бизнеса
научный руководитель: Слинкова О.К., доктор экономических наук
профессор
кафедра международного туризма и гостиничного бизнеса
Институт экономики и управления
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
РФ, г. Белгород

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ И ОСОБЕННОСТИ ЕЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: исследовано понятие конкурентоспособности предприятия. Представлены методы расчета конкурентоспособности в современных условиях рыночной экономики. Раскрыты основные проблемы, которые потребуют первоочередного решения в перспективе.

Представлены общие стратегические направления совершенствования конкурентной политики предприятия.

Ключевые слова: конкуренция, конкурентоспособность, конкурентная политика, стратегическое управление.

Semeiko E.V.
1 year master student Department of international tourism and hotel
business
Institute of Economics and Management, Belgorod State National
Research University
Russian Federation, Belgorod
Slinkova O.K.
Academic adviser, Doctor of the Economic Sciences, Professor
Department of international tourism and hotel business
Institute of Economics and Management, Belgorod State National
Research University
Russian Federation, Belgorod

COMPETITIVENESS OF THE ENTERPRISE AND PECULIARITIES OF ITS DEFINITION IN MODERN CONDITIONS

Annotation: the article examined the concept of the competitiveness of enterprises and the basic methods of calculating the competitiveness in the modern market economy. On the key issues that need priority solutions in the future. Presented a general strategical directions for enterprise competition policy improvement

Keywords: competition, competition policy, strategic management.

Особое место в деятельности предприятия принадлежит повышению конкурентоспособности предприятия. Поскольку на данный момент достаточно весомой является конкурентная борьба на рынках нашего государства, каждое предприятие-товаропроизводитель пытается направить свои усилия на захват как можно большей доли рынка и привлечь большее количество потенциальных потребителей. В современной конкурентной борьбе, при всей ее остроте и динамизме, выигрывает тот, кто анализирует и борется за свои конкурентные позиции. Чтобы выжить в этой борьбе, каждое предприятие должно поставить перед собой задачу повышения уровня конкурентоспособности не только своей продукции, но и предприятия в целом. Поэтому тема нашей статьи является достаточно актуальной в наше время.

Проблема определения конкурентоспособности в современном мире имеет универсальный характер. От того, как она решается, зависит многое в экономической и социальной жизни любой страны, почти каждого потребителя. Ее пытались решить и российские, и зарубежные ученые. Исследование конкурентоспособности связано с такими именами, как

Г. А. Фатхутдинов, Р. Б. Ноздрева, Л. Г. Цийченко, В. Г. Герасимчук, Д. И. Баркан, В. Е. Хруцкий, В. М. Власова, П. Г. Перерва и др. Одни авторы считают, что конкурентоспособность можно количественно измерить, другие придерживаются совсем противоположной точки зрения: конкурентоспособность невозможно определить с помощью какого-то показателя.

Цель статьи – обосновать важность темы, рассмотреть различные методы, этапы, способы изучения конкурентной политики предприятия в целях повышения его конкурентоспособности и развития самого предприятия.

В теории стратегического управления чаще всего конкурентоспособность рассматривается в двух аспектах.

1. Конкурентоспособность товара (продукции), то есть степень соответствия на определенный момент требованиям целевых групп потребителей или выбранного рынка по важнейшим характеристикам: техническим, экономическим, экологическим и др.

Под конкурентоспособностью товара понимают сочетание его потребительских свойств, обеспечивающих ему успех на рынке по сравнению с аналогичными товарами других компаний.

Конкурентоспособность товара определяется следующими основными факторами: ценой, качеством, уровнем послепродажного обслуживания, эффективностью рекламы, системного сбыта, сроками и технологией производства, объемом продаж [1, с. 200].

2. Конкурентоспособность организации – это уровень ее компетенции относительно других компаний-конкурентов в накоплении и использовании рабочего потенциала определенной направленности, а также его отдельных составляющих: технологии, ресурсов, менеджмента (особенно

стратегического планирования), навыков и знаний персонала и т.п., находит выражение в таких итоговых показателях, как качество продукции, прибыльность, продуктивность и другие.

Конкурентоспособность предприятия – это возможность использовать свои сильные стороны и концентрировать свои усилия в той сфере производства товаров или услуг, где оно может занять наступательную позицию на внутреннем и внешнем рынках. К основным факторам, которые определяют конкурентоспособность предприятия, относят: стратегию фирмы, наличие материальных, трудовых и финансовых ресурсов, инновационный потенциал, долю рынка, эффективность менеджмента.

Между понятиями «конкурентоспособность» товара и «конкурентоспособность предприятия» существует взаимозависимость. Понятно, что фирма не может быть конкурентоспособной, если ее товар не имеет сбыта. Однако конкурентоспособность товара не является решающим фактором для оценки уровня конкурентоспособности предприятия. В ряде случаев конкурентоспособность товара может быть обеспечена за счет его реализации по демпинговым ценам, что не компенсирует затрат на его производство и сбыт и в конечном итоге может привести к банкротству производителя. Реализация товара с низким уровнем конкурентоспособности снижает конкурентную устойчивость производителя, который несет дополнительные расходы, связанные с необходимостью стимулирования сбыта, складирования, хранения товара, увеличением сроков пользования кредитами, а иногда и прямые убытки от уценки товара, который не пользуется спросом [2, с. 256].

Формирование конкурентной политики предприятий способствует созданию развитого рынка, включая сферу производства и товарообмена. Благодаря активному интересу к проблеме образования и сохранения конкурентных преимуществ, как одной из составляющих конкурентной политики предприятий – субъектов хозяйствования, появилась большое количество разработок, направленных на решение этой проблемы.

Главная задача в определении эффективной конкурентной политики – оценка степени достаточности развития стратегического потенциала предприятия и условий внешней маркетинговой среды для поддержания на высоком уровне конкурентного потенциала предприятия. Для этого должны быть выполнены следующие действия: по каждому элементу стратегического потенциала должны быть определены ресурсы, которые могут обеспечить достижения цели фирмы в той или иной фазе (этапе) жизненного цикла конкурентного потенциала предприятия. Сравнивая значения фактических и необходимых параметров ресурсов, определяют показатели соответствия фактических параметров нужным по каждому элементу стратегического потенциала, которые сводят в обобщающую оценку с учетом значимости каждого элемента.

Сложность заключается в том, что условия внешней среды характеризуются высокой динамичностью. Так как скорость, с которой

происходят изменения, практически непредсказуема, остается одно – постоянно отслеживать эти изменения, прогнозировать возможность и ждать момента их появления. На основе обработки полученной информации экспертным путем определяют, насколько благоприятны внешние условия для достижения фирмой максимального значения уровня конкурентоспособности предприятия на том или ином этапе его жизненного цикла [3, с. 29].

Одним из желательных условий формирования высокого уровня конкурентоспособности предприятия и удовлетворения соответствующих запросов покупателей являются дополнительные услуги, связанные со спецификой реализуемых товаров.

В связи с динамичностью преимущества отдельные исследователи, например, А. Градов, используют понятие «жизненный цикл конкурентного преимущества». Отдельные этапы жизненного цикла конкурентного преимущества – становление, ускорение роста, ограничения роста, зрелость, спад – связываются с уровнем использования ресурсного потенциала предприятия и эффективностью его конкурентной стратегии.

Конкурентоспособность отдельного предприятия на определенном сегменте регионального рынка выступает как обобщающая оценка его конкурентных преимуществ в вопросах формирования ресурсного потенциала, качества удовлетворения потребительского спроса и достижения благодаря этому эффективности функционирования хозяйственной системы, которая есть на данный момент или в течение периода оценки [3, с. 40].

Конкурентоспособность предприятия показывает отличия данного предприятия от его конкурентов по степени удовлетворения своей продукцией потребностей покупателей, а также по эффективности производственно-хозяйственной деятельности. Одним из инструментов определения конкурентоспособности предприятия является концепция цепочек ценностей. Использование данного инструмента необходимо, но этого явно недостаточно. Нужна еще глубокая оценка конкурентной силы и конкурентной позиции фирмы. Перечень показателей сильных и слабых сторон в конкурентной позиции фирмы был предложен в работе А. А. Томпсона и А. Дж. Стрикленда.

Признаки конкурентной силы [4, с. 111]:

- большая доля на рынке;
- растущее количество потребителей и повышение лояльности покупателей к предприятию и его продукции;
- предприятие воспринимает тенденции на рынке лучше, чем его конкуренты;
- предприятие входит в стратегическую группу с наиболее успешным положением на рынке;
- предприятие концентрируется на наиболее быстрорастущих сегментах рынка;

- значительно дифференцированные товары;
- более низкие затраты;
- уровень прибыли выше, чем в среднем на рынке;
- предприятие имеет технологические и инновационные преимущества;
- творческий, готовый изменению менеджмент;
- предприятие готово воспользоваться благоприятной ситуацией.

Признаки конкурентной слабости предприятия:

- конкуренты захватывают долю предприятия на рынке;
- рост доходов ниже, чем в среднем по рынку;
- недостаточность финансовых ресурсов;
- репутация предприятия у потребителей ухудшается;
- предприятие входит в стратегическую группу с положением, которое ухудшается на рынке;
- положение предприятия слабое в наиболее перспективных отраслях;
- высокие расходы;
- предприятие слишком мало, чтобы влиять на рынок;
- предприятие не в силах противостоять угрозе поглощения;
- низкое качество товаров.

Систематическая оценка конкурентной позиции предприятия в сравнении с основными конкурентами – важный этап в анализе состояния предприятия. Устойчивость конкурентной позиции предприятия оценивается не только по затратам, но и по таким важным показателям, как качество товара, финансовая устойчивость, технологические возможности и другое, относительно основных конкурентов.

Важнейшим индикатором потенциальных преимуществ предприятия считают часть рынка, которая ему принадлежит. Значение доли рынка рассчитывают по формуле [5, с. 69]:

$$D_p = \frac{Q_n}{Q_{\text{общ}}} * 100\%$$

где: D_p – доля рынка;

Q_n – объем продаж анализируемой фирмы;

$Q_{\text{общ}}$ – объем всего рынка.

Важно помнить, что измерение доли рынка нередко связано с решением различных проблем, например проблемы информационного обеспечения.

При диагностике и стратегическом анализе агрегированных и диверсифицированных предприятий используют обычно так называемые матричные методы («портфельные» методы). Эти методы, по сути, является простой формой оценки разнообразных сфер (видов) деятельности предприятия.

Матричные методы используют в двух случаях:

- 1) при диагностике положения данного предприятия на рынке по отношению к его конкурентам;
- 2) при диагностике ассортиментной структуры продукции предприятия

относительно ситуации на рынке.

Вообще существует большое количество методов анализа конкурентных преимуществ, а именно: модель Бостонского консультативной группы (БКГ); модель М. Портера; метод «Мак-Кинзи»; модель Shell / DPM; метод LOTS; метод RIMS; ситуационный анализ (SWOT-анализ); метод экспертной оценки; модель Хофера / Шенделя; финансово-экономический метод, метод картирования стратегических групп.

Приведенные методы оценки конкурентных преимуществ предприятия на целевом рынке уместно условно разделить на три группы в зависимости от переменных, используемых при анализе:

1) методы, характеризующие рыночные позиции предприятия: модель БКГ, модель М. Портера, метод «Мак-Кинзи», модель Shell / DPM, метод RIMS, модель Хоферу / Шенделя;

2) методы, характеризующие уровень менеджмента предприятия: метод LOTS, метод GAP, ситуационный анализ, метод экспертной оценки, метод картирования стратегических групп;

3) методы, характеризующие финансово-экономическую деятельность предприятия: финансово-экономический метод, метод маргинального анализа [6, с. 27].

Предложенные методы оценки могут быть проранжированы для определения конкурентных позиций предприятия.

Управление конкурентной политикой – это важная составляющая в системе управления предприятием, поскольку она дает возможность удачно сформировать общую стратегию, предусмотреть и просчитать перспективные направления развития предприятия.

Основу конкурентной политики составляет конкурентная стратегия, которая описывается как оборонительные или наступательные действия, направленные на создание устойчивого положения в отрасли с целью успешного преодоления пяти факторов конкуренции и, следовательно, обеспечение максимальной отдачи от капиталовложений. Для достижения этой цели необходимо совершенствовать конкурентную политику предприятия путем ориентации на такие общие стратегические направления:

- наименьшие совокупные расходы;
- дифференциация;
- сосредоточение.

Использованные источники:

1. Балабанова, Л. В. Маркетинг: учебник / Л. В. Балабанова. - М.: Знание-пресс, 2016. - 640 с.
2. Должанский, И. С. Конкурентоспособность предприятия: учеб. пособие. / И. С. Должанский. - М.: Центр учебной литературы, 2015. - 384 с.
3. Голубков, Е. П. Изучение конкурентов и завоевание преимуществ в конкурентной борьбе / Е. П. Голубков // Маркетинг в России и за рубежом. - 2009. - с. 27-43.
4. Долинская, В. Г. Маркетинг и конкурентоспособность промышленной

продукции / В. Г. Долинская, И. А. Соловьев. - М.: Изд-во стандартов, 2007. - 128 с.

5. Мартыненко, Н. Н. Стратегический менеджмент: учебник / Н. Н. Мартыненко, И. А. Игнатьева. - К. : Каравелла, 2008. - 320 с.

6. Фатхутдинов, Р. А. Менеджмент конкурентоспособности товара / Г. А. Фатхутдинов. - М. : Бизнес-школа, 2011. - 64 с.

УДК 332

Семенова Ю.А.
студент магистратуры
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

ВЛИЯНИЕ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ И ЕЁ УПРАВЛЕНИЯ НА ИМИДЖ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: Статья посвящена одной из актуальных проблем современной жизни Волгоградского региона – его имиджу. Приведены факты, которые наглядно показывают ситуацию в настоящее время. Проведен сравнительный анализ с другими регионами, который позволяет сделать определённые выводы. Также выявлены проблемы, на которые стоит остро обратить внимание.

Ключевые слова: финансирование, уровень жизни населения, импортозамещение, конкурентоспособность, имидж региона, дефицит бюджета.

Semenova Y.A., Master's student
Volgograd State University
Russia, Volgograd

INFLUENCE OF DEVELOPMENT OF ECONOMICS AND ITS MANAGEMENT ON THE IMAGE OF THE VOLGOGRAD REGION

Annotation: The article is devoted to one of the urgent problems of modern life in the Volgograd region - its image. The facts that clearly show the situation in the present. A comparative analysis with other regions, which allows to draw certain conclusions. Also identified problems that are urgent to pay attention.

Keywords: financing, standard of living of the population, import substitution, competitiveness, image of the region, budget deficit.

«Расформировать – нельзя – восстановить!» В каком же месте в предложении стоит поставить знак препинания «запятая»? Трудно сказать, не зная, о чём идёт речь. Чтобы это понять, стоит рассмотреть субъект Российской Федерации – город Волгоград.

Царицын – Сталинград – Волгоград, город-Крепость, город-Герой, город-порт пяти морей – все эти названия дают представление о великом, прославленном и могучем городе, о его колоссальной, значимой мирового масштаба истории. Однако всё это может кануть в лету.

Живя сегодняшним днём, жители города Волгограда и его области уже не могут испытывать чувство гордости, чувство патриотизма за родной край. Как это не печально, но большинство людей стремятся уехать в другие города, а те кто уезжают, ни чуть не жалеют о том, что покинули родной город. Почему же так происходит? Ведь мы родились не только в исторически значимом городе, а в городе, который еще и богат своими ресурсами, который теоретически может предоставить жителям практически всё необходимое, не импортируя из других городов и тем более из других стран. Но, к сожалению, это только теоретически.

Имея в своих владениях разнообразные ресурсы, Волгоградский регион находится в аутсайдерах по уровню жизни населения. По данным 2017 года из 250 регионов мы находимся на 245 месте!!! Это далеко не радостный показатель [1].

Рассмотрим общий уровень качества жизни населения в сопоставимости с другими городами по таким критериям как:

- экология;
- чистота;
- ЖКХ;
- соседи;
- условия для детей;
- спорт и отдых;
- магазины;
- транспорт;
- безопасность;
- стоимость жизни.

Данный рейтинг был составлен по оценки жителей 300 крупнейших городов Российской Федерации при поддержке Эрика Сегерборга – генерального директора ООО «Домофонд» [2].

Чтобы понять, насколько развит Волгоградский регион, рассмотрим двадцатку городов России.

Таблица 1.

Качество жизни населения городов РФ.

Рейтинг городов РФ по критериям (экология, чистота, ЖКХ, соседи, условия для детей, спорт и отдых, магазины, транспорт, безопасность, стоимость жизни)

<i>Город</i>	<i>Место</i>
Анапа	1
Грозный	2
Дубна	3
Сосновый Бор	4
Геленджик	5
Ноябрьск	6
Северск	7
Долгопрудный	8
Ханты-Мансийск	9
Реутов	10
Майкоп	11
Губкин	12
Ступино	13
Тюмень	14
Когалым	15
Балашов	240
Рубцовск	241
Ленинск-Кузнецкий	242
Новошахтинск	243
Дербент	244
Волгоград	245
Новочеркасск	246
Шахты	247
Донской	248
Кызыл	249
Гуково	250

Источник: составлено автором по материалам портала «Domofond.ru»

По данным таблицы видно, как сильно, казалось бы, крупный развитый город, отстает от остальных.

В октябре 2016 года на совещании правительства было предложено увеличение финансирования Северного Кавказа «Рассмотреть вопрос о возможности увеличения объема финансирования государственной программы Российской Федерации "Развитие Северо-Кавказского федерального округа" на период до 2025 года при формировании проекта федерального бюджета на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов». 21 октября министр по делам Северного Кавказа Лев Кузнецов заявил о необходимости изменить имидж региона, который, по мнению многих людей, является дотационным и «умеет хорошо выбивать деньги». «Для нас очень важно, что Кавказ умеет зарабатывать деньги и, как мы говорили, Кавказ может кормить Россию», — подчеркнул Кузнецов [3].

Такое действие говорит о желании развивать республику, повышать уровень жизни граждан, разбивать гнетущие стереотипы, а также улучшать качество их жизни.

Бюджетная политика Салехарда имеет приоритетную направленность на общесоциальные задачи. По предварительному плану финансирование данного региона сохранится.

А что же в это время происходит в Волгоградской области?...

Осенью 2016 года появилась петиция. В ней поднимался вопрос об отсоединении шести районов Волгоградской области (Камышинский, Старополтавский, Котовский, Жирновский, Руднянский, Еланский) и присоединении их к Саратовской области. Такое своё решение люди объясняли низким уровнем жизни, плохими дорогами, неразвитым и некачественным уровнем здравоохранения, сокращением производственной деятельности, частой сменной власти: «Регион, обладающий уникальными месторождениями углеводородов, залежами руды, бишофита, родниками, десятилетиями не может решить элементарные проблемы, несмотря ни на какие меры, которые предпринимались федеральной властью».

По мнению авторов петиции, присоединение к Саратовской области нефтегазовых районов «даст мощнейший толчок развитию региона, снизит нагрузку на администрацию Волгоградской области. Будет польза и населению переданных районов: для поездки в областной центр понадобится в 1,5–2 раза меньше времени, к тому же качество саратовского здравоохранения ощутимо выше волгоградского – это общепризнанный факт» [4].

Такое заявление жителей должно было обратить на себя внимание правительства региона. Расформировать? К чему же это приведет?...По примеру данных районов будут следовать и другие, с желанием жить в лучших условиях. Ростов, Саратов, Воронеж, Астрахань – Волгоградская область со всех сторон соседствует с регионами, качество жизни в которых на уровне выше, следовательно, жители Волгограда «бегут».

Какова же причина упада социально-экономического положения региона? Одной из таких причин является то, что регион находится в пятерке субъектов, имеющих нарушения бюджетного законодательства, в том числе нарушение предельного объема дефицита бюджета [5].

Второй причиной можно выделить отсутствие у региона тактики импортозамещения «на деле». Огромный потенциал города и области подавлен не совсем верным финансовым управлением, а также фактом оппортунистического поведения – Волгоград стал «чемпионом» ЮФО по уровню коррумпированности [6].

Отсюда вытекает вопрос: «Как региону саморазвиваться?»...Нет строгой направленности средств на действительно значимые проблемы. Чтобы регион смог вновь стоять на ногах нужно здоровое социально-экономическое положение. Его можно добиться только путем улучшения качества жизни населения. Для этого стоит увеличить рабочие места, тем самым восстановив производственную деятельность региона. А это в свою очередь увеличит конкурентоспособность и заменит импорт, а в дальнейшем продукция сможет выйти и на экспорт. В связи с чем, регион своими силами

сможет развиваться во всех направлениях, увеличив финансовое состояние. А это главная составляющая здорового духа населения.

При таком стратегическом направлении граждане региона ради восстановления своего края поддержали бы правительство. Возродить мощь региона куда правильней, нежели плавно превращать его в музей. Но окончательный ответ на вопрос остаётся за администрацией «Расформировать – нельзя – восстановить!»

Использованные источники:

1. Рейтинг 250 городов России по стоимости жизни [Электронный ресурс] – Москва, 2018 – Режим доступа: https://www.domofond.ru/statya/polnyy_reyting_250_gorodov_rossii_po_kachestvu_zhizni/6764
2. Рейтинг 300 крупнейших городов России [Электронный ресурс] – Москва, 2018 – Режим доступа : <http://www.domofond.ru/city-ratings/>
3. Путин поручил рассмотреть увеличение финансирования Северного Кавказа [Электронный ресурс] – Режим доступа : <http://www.rbc.ru/rbcfreenews/581878eb9a794710d5502023>
4. Волгоградцы хотят присоединить часть региона к Саратовской области [Электронный ресурс] – Режим доступа : http://www.vlg.aif.ru/society/details/volgogradcy_sobirayut_podpisi_za_prisoedinenie_regiona_k_saratovskoy_oblasti
5. Анализ исполнения консолидированных и местных бюджетов субъектов Российской Федерации в 2014 году [Электронный ресурс] : отчёт Министерства финансов РФ – Москва, 2015 – Режим доступа : http://minfin.ru/common/upload/library/2015/05/main/analiz_isp_budj_subj_2014.pdf
6. Сазонов С. П., Семенова Ю. А. Оппортунистическое поведение как проблема государственного управления в Волгоградской области / Ю. А. Семенова // Проблемы развития финансово-банковской системы России и стран СНГ : матер. II междунар. студенч. науч.-практ. конф. (г. Саратов, 26 нояб. 2015 г.) / Саратовский социально-экономический ин-т (филиал) РЭУ им. Г. В. Плеханова. - Саратов, 2015. - С. 567-571.

Семенова Ю.А.
студент магистратуры
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ – КАК ОДНО ИЗ ОСНОВНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В данной статье рассматривается один из актуальных вопросов – укрепление экономики путем реализации стратегии импортозамещения. Приведены причины, которые подтолкнули правительство к формированию данного этапа в экономической политике. В работе просматривается официальная статистика предприятий по видам экономической деятельности. Таким образом, эти данные позволяют провести анализ состояния промышленных предприятий на настоящее время.

Ключевые слова: финансирование, промышленность, санкции, уровень жизни населения, импортозамещение, конкурентоспособность.

Semenova Y.A., Master's student
Volgograd State University
Russia, Volgograd

IMPORT SUBSTITUTION - AS ONE OF THE MAIN DIRECTIONS OF THE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF THE VOLGOGRAD REGION.

Abstract: This article discusses one of the most pressing issues - strengthening the economy through the implementation of the strategy of import substitution. The reasons that led the government to the formation of this stage in economic policy are given. The paper reviews the official statistics of enterprises by type of economic activity. Thus, these data allow us to analyze the state of industrial enterprises at the present time.

Keywords: financing, industry, sanctions, standard of living of the population, import substitution, competitiveness.

В последние годы вопрос об импортозамещении в России становится всё более актуализированным. Этому послужило множество факторов, одними из которых являются резкий скачок доллара США и евро 16 декабря 2014 года и обвальное падение рубля; российско-украинский конфликт, масштабно развернувшийся в 2014 году; множество санкций, наложенных на Россию со стороны Евросоюза и другие.

Российская Федерация – это государство, которое имеет возможность быть полностью автономным, при этом развиваясь во всех сферах деятельности и областях промышленности. Чтобы достигать значительных экономических показателей, а также улучшать качество жизни населения в

стране при данных условиях и противоборств со стороны других государств, правительство развивает импортозамещение, путем экономических стратегий, которые направлены на развитие отечественного производства и повышения конкурентоспособности национальной продукции.

В частности, Волгоградский регион является одним из благоприятных областей для реализации развития промышленности и реализации проектов по импортозамещению. Волгоградская область входит в состав Южного Федерального округа. Численность населения всей области, в том числе города с численностью населения свыше 100 тысяч человек и более – 2 521 276 человек (по состоянию на 1 января 2018 года). Благоприятствующее географическое расположение и климатические условия – одно из преимуществ данной области.

В настоящее время наблюдается сильная зависимость страны и Волгоградского региона от импортной продукции. Это обусловлено распадом, банкротством, заброшенностью многих промышленных предприятий после распада СССР и дальнейших кризисов. Конечно проще покупать уже готовую продукцию у кого-то, но тогда при этом стоит понимать, что и условия покупателю ставит продавец, а независимость для столь крупного государства – это весьма значительный критерий для его статуса.

Волгоградская область прекрасно подходит для развития агропромышленного хозяйства. Обильный простор полей, ГЭС, крупные реки, жаркое солнце и снежные зимы – всё это позволяет развивать в масштабных размерах растениеводство, животноводство, а также промысел молочной продукции.

Если посмотреть на правый берег Волги, то на данный момент наблюдается печальная картина заброшенных и разоренных заводов металлургии, химической промышленности, машиностроения – это результат безалаберного отношения собственников, инвесторов с одной стороны, а с другой – низкая заинтересованность и бесконтрольность государства.

У региона есть задатки, есть фундаментальный потенциал для обеспечения продукцией не только самого себя, но и Россию в целом. В таблице 1 наглядно представлены количества предприятий по видам деятельности.

Таблица 1.

**Численность предприятий по видам экономической деятельности за
2017-2018 года.**

Организации	2017 г	2018 г
Число организаций - всего	4775	4389
по видам экономической деятельности:		
сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	1874	1712
добыча полезных ископаемых	118	103
производство пищевых продуктов	490	461
производство напитков	72	73
производство табачных изделий	2	2
производство текстильных изделий	41	38
производство одежды	116	103
производство кожи и изделий из кожи	15	13
обработка древесины и производство изделий из дерева и пробки, кроме мебели, производство изделий из соломки и материалов для плетения	127	108
производство бумаги и бумажных изделий	41	35
производство кокса и нефтепродуктов	26	25
производство химических веществ и химических продуктов	144	134
производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях	16	14
производство резиновых и пластмассовых изделий	293	275
производство прочей неметаллической минеральной продукции	327	299
производство металлургическое	44	45
производство готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования	437	406
производство компьютеров, электронных и оптических изделий	76	62
производство электрического оборудования	64	62
производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки	173	160
производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов	35	28
производство прочих транспортных средств и оборудования	46	48
производство мебели	147	133
производство прочих готовых изделий	51	50

Источник: Федеральная служба государственной статистики
http://volgastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/volgastat/ru/statistics/

По данным таблицы видно, что в нынешнем году по отношению к прошлому году шло активное сокращение производственных предприятий. Это объясняется крупной конкуренцией импортной продукции, пассивной поддержкой правительства частных предприятий, а также дорогостоящим производным импортным оборудованием на всех предприятиях. Из этого также вытекает вывод, что многие отечественные предприятия могут

зависеть от других отечественных организаций, при этом они могут быть друг другу взаимополезными, что также будет служить выгодным отношением обеим сторонам и государству в целом.

Однако, чтобы обеспечить качественное импортозамещение и развитие региональной социально-экономической системы, необходимо также делать упор на инвестиционную привлекательность региона, что будет являться неотъемлемой частью инновационной активности, которая необходима для России и Волгоградской области в частности для конкурентоспособной производительности.

Использованные источники:

1. Волгоградская область в цифрах. 2016: Краткий статистический сборник. – Волгоград: Волгоградстат, 2017.
2. Официальная статистика // Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Волгоградской области [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://volgastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/volgastat/ru/statistics/
3. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь [Электронный ресурс]. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2011. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_67315/8c1e6ab4270792c51304ea06f47dc20ce51ba57b/

Сёмина А.В.
студент 2 курса
Файзрахманова А.Л., к.пед.н.
старший преподаватель
Елабужский институт КФУ
Россия, г. Елабуга

**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА
УРОКАХ ТЕХНОЛОГИИ КАК СРЕДСТВО ОБУЧЕНИЯ УЧАЩИХСЯ
ПЛАНИРОВАНИЮ РАЦИОНА ПИТАНИЯ**

Аннотация: В статье рассмотрена роль информационных технологий в процессе обучения учащихся. Представлены программы и приложения, повышающие эффективность обучения учащихся планированию рациона питания на уроках технологии, мотивацию учащихся к изучению раздела кулинарии.

Ключевые слова: информационные технологии, урок технологии, кулинария, рацион питания, мотивация.

Syomina A. V.
student 2 courses
Yelabuga institute of KFU
Russia, Yelabuga
Fayzrakhmanova A.L.
edging. ned. sciences, senior teacher
Yelabuga institute of KFU
Russia, Yelabuga

**USE OF INFORMATION TECHNOLOGIES AT TECHNOLOGY
LESSONS AS THE TUTORIAL OF PUPILS TO PLANNING OF THE
FOOD ALLOWANCE**

Annotation: In article the role of information technologies in in process training of pupils is considered. The programs and applications increasing learning efficiency of pupils to planning of a food allowance at technology lessons, motivation of pupils to studying of the section of cookery are presented.

Keywords: information technologies, technology lesson, cookery, food allowance, motivation.

В настоящее время на общество сильно влияют компьютерные и информационные технологии, так как они проникают во все сферы человеческой деятельности. В соответствии с государственной программой «Школа 2025», Российские школы оснащены и продолжают оснащаться техническим оборудованием и специализированным программным обеспечением с подключением к сети Интернет. Появились электронные учебники, энциклопедии, виртуальные лаборатории, тренажеры и др., что позволяет перевести учебный процесс на качественно новый уровень, так

как возникают новые возможности для построения системы работы учителя по организации учебного процесса как на уроке (объяснение нового материала, закрепление, контроль знаний), так и во внеурочное время (отработка пропущенного материала, подготовка к урокам, сдача задолженностей и т.д.).

С интенсивной компьютеризацией возрастает роль информационных технологий, как эффективного средства повышения результативности обучения, в том числе, и на уроках технологии. Применение компьютера или смартфона учащимися способствует повышению интеллектуального уровня преподавания и облегчению решения практических задач. Они могут быть использованы для помощи в решении технологических, конструкторских, экономических, экологических вопросов, представляя материал в более наглядном и доступном для восприятия виде. Вышеназванные преимущества позволяют эффективно решить проблему мотивации учащихся, так как уроки с использованием красочных иллюстраций и различных мультимедийных объектов (звук, видео) и т.д. привлекут внимание даже самого равнодушного ученика [2].

На уроках технологии изучается раздел кулинарии, который подразумевает обучение детей технологии приготовления пищи, правилам безопасных приемов труда, санитарии и гигиены, физиологии питания, определению правильных пропорций продуктов, сервировке стола, планированию здорового питания и многому другому [1].

Рассмотрим информационные технологии, повышающие эффективность обучения учащихся планированию рациона питания на уроках технологии, мотивацию учащихся к изучению раздела кулинарии, так как ученики зачастую заинтересованы во взаимодействии с компьютерами и смартфонами. Кроме того, такие технологии позволяют скорректировать систему питания учащихся и самодисциплину.

FatSecret – бесплатное приложение для счета калорий, доступное и для iOS, и для Android. Не требует никаких подписок, в нем нет рекламы. Преимущество приложения в простоте использования: легко найти нужный продукт в огромной базе, и есть возможность добавить свой. В приложение уже загружена база рецептов с рассчитанной питательной ценностью блюд. Для дополнительной мотивации учащихся в программе предусмотрена социальная лента, в которой пользователи могут делиться своим рационом, фотографиями еды и достижениями. Таким образом, ученики могут творчески развиваться и быть в курсе новостей в области гастрономии.

My FitnessPal – программа для создания индивидуальных блюд в неограниченном количестве, с возможностью распознавания продуктов по товарным кодам. Программа позволяет предоставлять потребителю статистические данные по питательным компонентам употребляемой пищи с распределением на основные категории в форме диаграмм для наглядности. Пользователь имеет возможность заполнять дневник как с компьютера, так и с мобильного девайса.

Данные программы выполняют различные функции: рассчитывают суточную норму калорий для каждого, представляют список популярных продуктов с заложенными нормами энергетической ценности, учитывают ежедневное потребление калорий, белков, жиров и углеводов, отслеживают изменение веса и объем выпитой воды в день и многое другое. Но в каждой программе эти функции реализованы по-разному. Разный дизайн, база продуктов, вариативность настроек.

Таким образом, использование ИКТ на уроках технологии помогает учителю повышать мотивацию обучения детей к предмету и приводит положительным итогам: облегчает процесс обработки учебного материала учащимися, возбуждает живой интерес ученика к кулинарии, расширяет общий кругозор детей, в полной мере реализуется наглядный подход к обучению учащихся, теоретический материал усваивается лучше, на практике применяется поисковый метод обучения, который позволяет более успешно структурировать полученную информацию, развивается умение лаконичного формулирования своей точки зрения, повышается производительность труда учителя и учащихся на уроке [3].

Информационные технологии, в совокупности с правильно подобранными (или спроектированными) технологиями обучения, создают необходимый уровень качества, вариативности, дифференциации и индивидуализации обучения и воспитания.

Использованные источники:

1. Гараева Л.Ф. Индивидуальный подход в обучении детей кулинарии на уроках технологии / Л.Ф. Гараева // Роль и значение науки и техники для развития современного общества: сборник статей Международной научно-практической конференции (26 ноября 2018 г, г. Волгоград). в 4 ч. Ч. 3 - Уфа: ОМЕГА САЙНС, 2018. – С. 33-35.
2. Саттарова З.Ф. Использование информационных технологий на уроках технологии / З.Ф. Саттарова // Роль и значение науки и техники для развития современного общества: сборник статей Международной научно-практической конференции (26 ноября 2018 г, г. Волгоград). в 4 ч. Ч. 3 – Уфа: ОМЕГА САЙНС, 2018. – С. 133-135.
3. Файзрахманова А.Л. Формирование познавательной активности учащихся на уроках технологии (на примере раздела «Кулинария») / А.Л. Файзрахманова // Проблемы и перспективы развития науки в России и мире: сборник статей (25 ноября 2018 г, г. Волгоград). В 2 ч. Ч. 1 / - Уфа: АЭТЕРНА, 2018. – С. 171-173.

Сергеева В.В.
студент магистратуры 3 курса
факультет «Послевузовское образование»
Волгоградский государственный технический университет
научный руководитель: Макаров А.М., к.техн.н.
Россия, г. Волгоград

РОЛЬ МАРКЕТИНГА ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация:

Статья посвящена роли маркетинга персонала в организации. Рассматривается взаимосвязь между внутрифирменным и внешним рынком труда. Описаны основные задачи маркетинга персонала.

Ключевые слова: маркетинг персонала, внешний рынок труда, внутренний рынок труда, имиджи компании, работа с персоналом.

Sergeeva V.V.
master student
3 course, faculty "Postgraduate education"
Volgograd State Technical University
Russia, Volgograd
Scientific adviser: Makarov A.M.
candidate of Technical Sciences

THE ROLE OF STAFF MARKETING IN THE ORGANIZATION

Annotation:

The article focuses on the role of staff marketing in an organization. We consider the relationship between the internal and external labor-market. The main tasks of staff marketing are described.

Key words: staff marketing, external labor-market, internal labor-market, company's images, work with staff.

Сегодня одной из главных задач предприятия является позиционирование себя на рынке труда как работодатель. Только некоторые предприятия обладают такими способностями, а большая часть не считают это необходимым. Но увеличение конкуренции между предприятиями в борьбе за высококвалифицированных работников на рынке труда заставляет их уделять больше внимания и ресурсов этому направлению, поскольку невнимание к рынку труда приводит к значительным потерям со стороны предприятия. Правильное построение отношений с внутренним и внешним рынком труда помогает использование маркетинга персонала. [1]

Маркетинг персонала - это вид управленческой деятельности, который направлен на обеспечение предприятия человеческими ресурсами на длительный период времени. [2]

Использование методов маркетинга в управлении персоналом дает компании возможность правильно выстраивать свои отношения с

внутренним и внешним рынком труда. На внутреннем рынке целью кадрового маркетинга является создание благоприятной среды, в которой сотрудники могут реализовать свой творческий потенциал, и формирование лояльного отношения к организации среди сотрудников. На внешнем – формирование и поддержка имиджа работодателя, а также содействие внутренней работе с персоналом. Маркетинг персонала выступает в роли формы обмена между внешним и внутренним рынками труда. Взаимодействие внутреннего и внешнего рынков труда можно представить в виде схемы, представленной на рисунке ниже. [1]

Можно выделить два основных аспекта в определении состава и задач системы маркетинга персонала:

1. Рассмотрение персонала как внешнего и внутреннего клиента компании. Цель такого маркетинга - это оптимальное использование кадров за счет создания благоприятных условий труда, способствующих повышению эффективности работы персонала, развитию у каждого сотрудника лояльного отношения к организации. То есть компания «продает» себя своим сотрудникам.

2. Функция службы управления персоналом, которая направлена на выявление и покрытие потребностей предприятия в человеческих ресурсах.

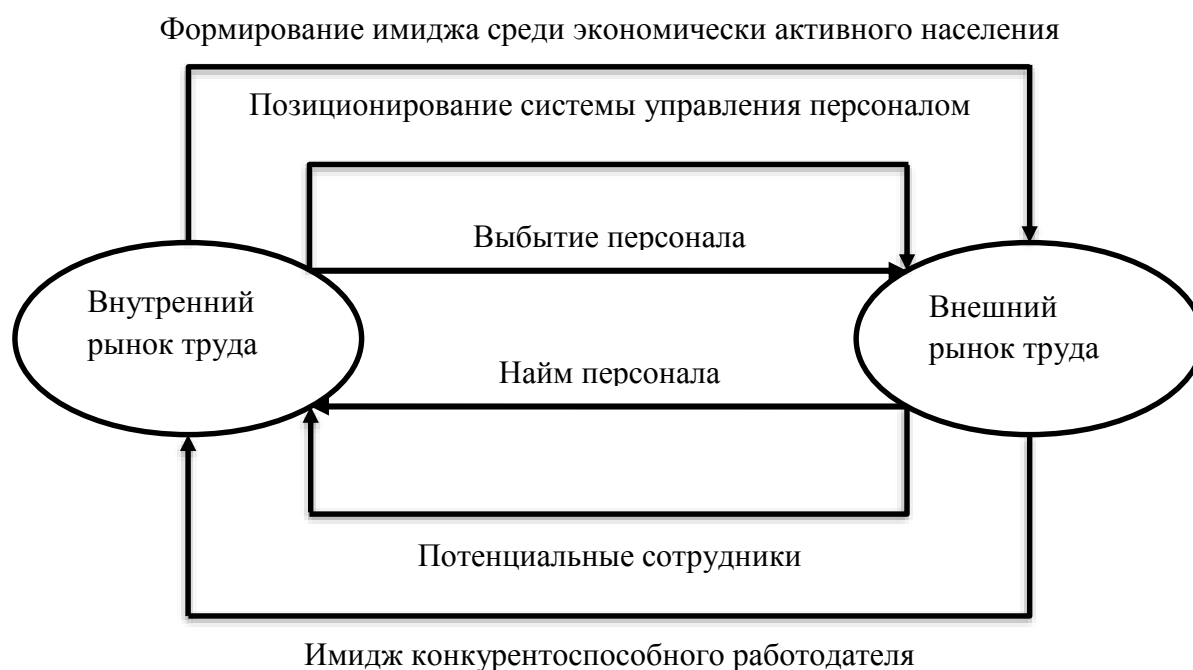


Рисунок 1. Схема взаимодействия внутрифирменного и внешнего рынков труда

Маркетинг персонала рассматривает рабочее место как продукт, продающийся на рынке труда. С этой точки зрения задачи маркетинга персонала можно представить следующим образом:

- задавать направление стратегического и оперативного планирования персонала;
- создание информационной базы для работы с персоналом с

использованием методов исследования внешнего и внутреннего рынка труда;

– достижение привлекательности работодателя посредством общения с целевыми группами (сегментами рынка). [3]

Одной из основных частей кадрового маркетинга является внутренний маркетинг, который направлен на обучение и мотивацию сотрудников, на создание благоприятных условий для сотрудников в сплоченной команде. Внутренний маркетинг взаимодействует с кадровой политикой организации. Он исследует уровень удовлетворенности сотрудников работой, разрабатывает корпоративные стандарты обслуживания клиентов, продвигает продукт внутри компании, распространяет данные о его преимуществах и технологии производства, а также делает сотрудника эффективным инструментом формирования корпоративной культуры.

Внутренние маркетинговые инструменты персонала аналогичны традиционным маркетинговым инструментам: продукт - предложение о работе, цена - контракт, распределение - политика внутренней коммуникации, продвижение - развитие организации. Руководство предприятия предлагает специальный продукт - рабочее место, вакансию, должность, которая дает определенные права и обязанности, а работник «покупает» этот продукт, «оплачивая» его своей работой. Ориентация на клиента - основа традиционного понимания маркетинга - дополняется ориентацией на «внутреннего потребителя» - персонал. Благодаря внутреннему маркетингу повышается мотивация персонала к работе, его можно рассматривать как инструмент управления качеством товаров и услуг.

Таким образом, кадровый маркетинг является сложной функцией служб управления персоналом организаций, которая включает в себя тщательное и всестороннее изучение рынка труда, спроса на рабочую силу, предпочтений и потребностей работодателей, планирование и прогнозирование диапазона востребованных профессий, разработку мер по удовлетворению спроса на рабочую силу, службы занятости, биржи труда, учебные заведения и другие источники труда, формирование имиджа работодателей. [4]

Использованные источники:

1. Зубков Д.В. , Роль маркетинга персонала в процессе взаимодействия внутрифирменного и внешнего рынка труда [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/rol-marketinga-personala-v-protsesse-vzaimodeystviya-vnutrifirmennogo-i-vneshnego-rynka-truda> . – (Дата обращения: 18.01.2019).
2. Белов, В.И. Маркетинг: основы теории и практики / В.И.Белов. – Москва.: Кронус. - 2009. – 672с.
3. Кибанов, А., Дуракова И. Организация маркетинга персонала / А. Кибанов, И. Дуракова. // Кадровик. Кадровый менеджмент. - 2008. - №11. – С.23-25.

4. Бурдюгова, О.В., Маркетинг персонала в организации: основные направления и функции [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/marketing-personala-v-organizatsii-osnovnye-napravleniya-i-funktsii> – (Дата обращения: 17.01.2019).

УДК 070

Сергиенко А.А.
студент магистратуры
кафедра «Журналистики и связей с общественностью»
факультет «Филологии и массовых коммуникаций»
научный руководитель: Сафронова О.В., к.филос.н.
доцент
кафедра «Журналистики и связей с общественностью»
факультет «Филологии и массовых коммуникаций»
Забайкальский государственный университет
Россия, г. Чита

СТЕРЕОТИПИЗАЦИЯ И РЕТРАНСЛЯЦИЯ ЖЕНСКОГО ОБРАЗА В ДИСКУРСЕ ЧИТИНСКОГО ЖЕНСКОГО САЙТА

Аннотация. В статье представлены результаты дискурсивного анализа, проведенного на основе материалов первого читинского женского сайта. Статья посвящена женским образам, в которых ретранслируются качества и основные атрибуты представительниц женского пола. В данной статье рассматривается стереотипизация и важность гендерных стереотипов в создании женских образов на просторах первого регионального женского сайта.

Ключевые слова: стереотипизация, гендерные стереотипы, образ, женский образ, ретрансляция, феминность, маскулинность.

Sergienko A.A., master student
Department of "Journalism and Public Relations"
Faculty of "Philology and Mass Communications"
Transbaikal State University
Russia, Chita
Academic supervisor: Safronova O.V.
Candidate of Philosophy
Associate Professor of the Department of Journalism and Public Relations
Faculty of "Philology and Mass Communications"
Transbaikal State University
Russia, Chita

STEREOTYPING AND RETRANSMISSION OF FEMALE IMAGE IN A DISCOURSE OF CHITA WOMEN WEBSITE.

Annotation. The article presents discursive analysis results conducted on the basis of materials from the first women's website in Chita. The article is devoted to female images in which the qualities and main attributes of the female

representatives are relayed. The article deals with the stereotyping and importance of gender-based stereotypes in the creation of female images on the first regional women's site.

Key words: stereotyping, gender-based stereotyping, image, female image, relaying, femininity, masculinity.

Важную роль в формировании общественного мнения играют средства массовой информации. Они создают и закрепляют в общественном сознании определенные стереотипы и образы. Ориентированные на женщин массмедийные продукты служат прямыми трансляторами гендерной культуры общества и репрезентируют образы женственности. В данной статье мы рассмотрим репрезентацию и стереотипизацию женского образа в дискурсе первого читинского женского сайта «Гуранка.ru».

Одним из главных аспектов анализа ретрансляции является аудитория, как фактор, формирующий социальный запрос, и социум, подвергающийся влиянию и трансформации. Для изучения, в значительной степени, важна именно разница аудиторий средств массовой информации. Женский сайт «Гуранка.ru» – это первый сетевой универсальный журнал в Забайкальском крае, ориентированный на женщин с разной деятельностью, социальным статусом, политическими взглядами и т.д.

На современном этапе запросы потребителя трансформируются. На смену эпохи читающего человека приходит век визуализации медиапространства, когда более востребованными являются те материалы, которые можно зрительно воспринимать. Данный аспект существования современных медиа заключается в том, что потребитель стремится не столько получать информацию, сколько самостоятельно моделировать картину происходящего, опираясь на «живые» фотографии, оригинальные рисунки, доходчивую инфографику⁶⁸.

Все публикации сайта «Гуранка.ru» размещаются с применением различных дизайнов и сопровождаются информативными фотогалереями, видеороликами, инфографикой, рисунками, схемами, анимацией и рекламными логотипами. Применение этих визуальных компонентов продиктовано потребностями и интересами читательской аудитории большую часть, которой составляют женщины.

Материалы подбираются не только в соответствии с потребностями современной женщины, но и в соответствии с ее психологией и особенностями восприятия информации. Редакция женского сайта размещает статьи, которые могли бы заинтересовать читательницу и найти отклик в ее сердце, пробудить в ней сочувствие, участие и сопереживание. Авторы преподносят информацию достаточно детализировано и подробно рассказывают о сложившейся проблеме, ситуации, прикрепляя к вербальной

⁶⁸ Симакова С. И. Влияние новых технологий на визуальный контент журналистских материалов // Вестник Челябинского государственного университета. 2015. № 5. С. 164.

информации элементы визуальной информации. При этом, главное отличие всех материалов рассматриваемого нами сайта – это наличие конкретного яркого примера регионального уровня, как в текстовой составляющей всех статей, так и в невербальных элементах. Таким образом, редакция портала обращается к эмоциональности женщин, вызывая у них необходимые эмоции и чувства.

В ходе исследования мы выявили высокий уровень качества визуального контента на читинском женском сайте «Гуранка.ru». Из числа всех существующих видов визуальной информации большое место отведено фотографиям и иллюстрациям. Основным правилом редакции сайта является обязательное подкрепление текстовой информации перечисленными выше визуальными компонентами. Подобное условие объясняется тем, что фото и картинки выступают средствами познания и интерпретации реальности, которые передают настроение и атмосферу событий, привлекают внимание к материалу, дают возможность рассмотреть мельчайшие детали, ощутить себя участником происходящего и составить собственное впечатление о нем.

Более того, визуальный контент «Гуранка.ru» направлен на возможность читателя «увидеть новость, проблему его глазами». Например, в материале ««50 кило «Русской матрешки»: как читинский модельер покорила подиум коллекцией из старых шуб»»⁶⁹ весь текст об участии читинки в конкурсе молодых дизайнеров «Губернский стиль» подкреплен фотографиями участия девушки в данном мероприятии. Таким образом, читательницам предоставляется возможность не только узнать о прошедшем конкурсе из прочитанного, но и путем использования визуальных элементов погрузиться в его атмосферу.

Существенное количество интернет-изданий, в том числе и ориентированных на женскую аудиторию, не только активно используют иллюстративные материалы, но и инфографику. Для интернет-инфографики характерно не только использование графиков, таблиц, но и более продвинутых форм мультимедийности – аудиодатумов, видео, таймлайнов, анимаций⁷⁰. В последнее время в материалах женского портала «Гуранка.ru» наблюдается увеличение использования данных видов визуальной информации, однако происходит это в недостаточной степени.

Среди различного визуального контента в женских интернет-изданиях преобладает обращение к женским образам. Проявление данного явления мы можем наблюдать в материалах регионального женского сайта «Гуранка.ru». В рамках социокультурной коммуникации, созданные женские образы, выполняют различные инструментальные и социальные функции. Они способны не только отражать, но и формировать социальную реальность.

⁶⁹ Гуранка.ru. 50 кило «Русской матрешки»: как читинский модельер покорила подиум коллекцией из старых шуб: [Электронный ресурс]. URL: <https://fashion.guranka.ru/modnyie-tendenczii/50-kilo-russkoj-matreshki:-kak-chitinskij-modeler-pokorila-podium-kollekcziej-iz-staryix-shu>

⁷⁰ Симакова С. И. Инфографика: визуализация цифрового контента // Вестник Волжск. университета им. В. Н. Татищева. 2012. № 3. С. 164.

Во второй половине XX века изучение визуальных женских образов становится предметом исследования социальных наук. По мнению многих исследователей, женский образ является частью теории социальных конструктов. Так, в работе П. Бергера и Т. Лукмана ключевым определением данной теории выступает социальная структура⁷¹, в которой любой индивид осознанно и подсознательно воспроизводит общественные нормы, стандарты, правила саморепрезентации, которые были зафиксированы в процессе социализации. Женский образ, женственность и особенность саморепрезентации женщины – это социальные конструкты, которые усваиваются через различные каналы коммуникации, в первую очередь, через СМИ.

Образ женщины на региональном женском сайте предстает в качестве конфликта традиционной патриархальной модели и новой, эгалитарной, предполагающей гендерное равенство во всех сферах общественной жизни. На формирование устойчивых образов современных женщин большое влияние оказывают гендерные стереотипы. По мнению Т. Б. Рябовой, наиболее корректным является определение, данное Р. К. Унгер: «Гендерные стереотипы — это социально конструируемые категории «маскулинность» и «фемининность», которые подтверждаются различным в зависимости от пола поведением, распределением мужчин и женщин внутри социальных ролей и статусов, которые поддерживаются психологическими потребностями человека вести себя в социально одобряемой манере и ощущать свою целостность»⁷². Исследователь гендерного вопроса И. С. Клецина выделила три основных группы гендерных стереотипов, проявление которых мы обнаружили на исследуемом нами женском сайте.

К первому типу относятся стереотипы феминности-маскулинности. Традиционно в стереотипном представлении маскулинность рассматривается как активно-творческое и деятельное начало, в то время как феминность выступает пассивным, репродуктивным началом, в котором преобладающими чертами являются зависимость, эмоциональность, экспрессивность⁷³. Данная группа имеет место быть в дискурсе сайта, например в материалах: ««Неважно откуда, главное – любимый!» - читинки рассказали, каково быть замужем за иностранцами» или ««Возил на заднем сиденье как собаку»: читинки о романах с женатыми». В этих материалах женщина зависит от мужчины, а он в свою очередь, выступает сильной и индивидуальной личностью.

Стоит отметить, что понятие «феминность» связывается с внутренними и внешними качествами. Авторы в своих материалах подчеркивают важность женщины всегда оставаться женственной в любых

⁷¹ Бергер П., Лукман Т. Социальное конструирование реальности. Трактат по социологии знания. М.: Медиум, 1995. С. 113.

⁷² Рябова Т.Б. Стереотипы и стереотипизация как проблема гендерных исследований // Личность, Культура. Общество. Т.V. Вып. 1-2 (15-16). 2003. С.13

⁷³ Клецина И.С. Самореализация и гендерные стереотипы: Психологические проблемы самореализации личности. Вып. 2. – СПб.: Изд-во СПбГУ. 1998. С. 194.

ситуациях. Однако в материалах прослеживается развитие в женщинах индивидуально-личностных черт, присущих понятию «маскулинность», независимость, сила, уверенность.

Вторая группа стереотипов делает акцент, на социальные представления о традиционном распределении ролей между мужчинами и женщинами. В соответствии со стереотипом главной социально-половой ролью для женщин является семья, для мужчин – карьера. На «Гуранка.ru» важность материнства не отрицается, но и не замыкает жизнь женщин только на становлении ее в данной роли. Авторы пытаются отойти от данного стереотипа публикаций о женщинах, совмещающих домашние дела, материнство и работу: «Мое хобби=моя работа: читинки рассказали о том, как превратили увлечение в бизнес», «Мама-летчик: что ж такого?». Особенность материалов подобного рода в описании опыта читинок по сочетанию работы и домашних дел. При этом все героини способны выполнять предназначенные им роли и достигать согласия в семье.

Третий вид гендерных стереотипов характеризуется спецификой содержания человека в зависимости от его гендерной принадлежности. В частности, согласно традиционным представлениям женский труд, в большинстве своем, носит экспрессивный характер, то есть, направлен на обслуживающую и исполнительную сферу. На страницах регионального женского сайта редакция пытается отойти от данного стереотипа с помощью материалов о читинках, занимающих должности руководителей и рабочие места в сферах деятельности, которые согласно стереотипу принадлежат мужчинам.

Представленные стереотипы, существующие в дискурсе женского сайта «Гуранка.ru», создают определенный образ женщин и влияют на дальнейшее их закрепление в общественном сознании людей. Для выявления образов на женском сайте мы провели дискурсивный анализ материалов с 1.01.2017 по 30.03.2018 гг. Анализу подверглась тематика публикаций сайта, а также их проблемная составляющая, что дало возможность рассмотреть не только общую направленность, но и отдельные аспекты женских образов.

Одним из центральных образов женщины, представленных на сайте стал образ женщины, ориентированной на создание семьи. Сайт «Гуранка.ru» в своих материалах делает акцент не столько на самоидентификации женщины-матери, сколько на практических материалах, которые направлены на помощь в воспитании детей и поддержанию домашнего уюта.

На формирование образа женщины-матери влияют и остросоциальные темы, рассматриваемые на сайте «Гуранка.ru». К ним можно отнести материалы про женщин, которые отказались от своих детей или о тех, кто воспитывает детей с тяжелой болезнью. Таким образом, могут формироваться, как отрицательные образы женщин-матерей, так и образы сильных духом мам.

Анализируемый нами сайт не стремится излишне романтизировать

материнство и, как следствие, образ женщины-матери. Достаточно внимания уделено проблемам, с которыми сталкивается женщина при воспитании ребенка, что позволяет создавать и ретранслировать более реалистичный образ женщины-матери. На портале дано множество рекомендаций по совершенствованию коммуникаций родителей с ребенком, а также их воспитания в качестве полноценного члена общества. Например, даются советы о том, как общаться с ребенком о смерти близкого человека без вреда его психологическому состоянию⁷⁴. Подобные темы довольно редко поднимаются на страницах женских изданий, так как подобная проблематика зачастую считается излишне «мрачной».

Еще одним из образов, представленных на сайте, является женщина, ориентированная на построение карьеры. Это собирательное изображение, чьим главным устремлением является продвижение и признание собственных успехов, не ограничиваясь традиционной ролью матери и жены.

Спецификой женских образов на женском сайте «Гуранка.ру» является рассмотрение «необычных для женщин» сфер построения карьеры. Это обусловлено тем, что на современном этапе продолжается преодоление стереотипов о подходящих сферах профессионального становления женщины. Проявление этого мы обнаружили в интервью с читинками – диджеями, таксистами, спасателями, кинологами, криминалистами.

Важнейшей специфической чертой женских образов карьеристок является то, что для их освещения авторы довольно часто обращаются к реальным примерам из жизни, демонстрируя целеустремленность в достижении поставленных целей. Например, в интервью с футболистками сборной команды Забайкальского края, героини материала не только утверждают об отсутствии «женских» и «мужских» занятий, но и способность женщин быть разной⁷⁵.

Стоит отметить, что данный образ не предлагает женщинам концентрироваться исключительно на работе. В материалах делается акцент на совмещении работы и семьи. Данные тенденции в демонстрации женских образов на «Гуранка.ру» дают возможность говорить о том, что на современном этапе нельзя утверждать о существовании какого-то отдельного женского образа. Редакция стремится основываться на реальных жизненных примерах, в которых женщина выступает не только как профессионал, но и как самостоятельная личность, мать, жена.

В материалах сайта «Гуранка.ру» также представлен образ привлекательной женщины. Значительную часть данного образа, представленного на сайте, занимают не модные тенденции, а полезные

⁷⁴Гуранка.ру. Он сейчас на небесах: как сообщить ребенку о смерти близкого человека: [Электронный ресурс]. URL: <http://mama.guranka.ru/stati/ya-rastu!/on-sejchas-na-nebesax:-kak-soobshhit-rebenku-o-smerti-blizkogo-cheloveka>

⁷⁵ Гуранка.ру. Леди и мячи: футболистки сборной края о каблукках, Чемпионате мира 2018 и эмоциях: [Электронный ресурс]. URL: <http://lifestyle.guranka.ru/stati/vlast-zhenshhinyi/ledi-i-myachi:-futbolistki-sbornoj-kraya---o-kablukax,-chm-2018-i-emocziyax>

жизненные советы. Авторы стремятся проанализировать моду и современные каноны красоты, с точки зрения полезности для здоровья женщин. Подобный анализ можно найти в статьях о выборе сбалансированного питания с учетом географических особенностей края⁷⁶ или специфики сезонного ухода за внешностью⁷⁷. В большинстве своем, материалы данной направленности говорят о том, что образ красивой женщины напрямую связан с понятием здоровья и ухода за собой.

В материалах сайта достаточно четко прослеживается тенденция к рассмотрению естественности, как основному показателю красоты и привлекательности женского образа. К. Уоллерстайн утверждает, что современная реклама и СМИ демонстрируют нам идеалы женственности, которым необходимо следовать⁷⁸, но на рассматриваемом женском сайте, внешний вид не определяется как абсолютный залог успеха. На ресурсе «Гуранка.ру» внешность позиционируется как достаточно важная часть саморепрезентации женщины в современном обществе, однако во всех материалах отмечается, что это не является средством для достижения целей.

Также одним из женских образов, представленных на сайте «Гуранка.ру», является образ женщины, ориентированной на формирование и развитие отношений с мужчиной. Репрезентацию данного образа можно найти в отдельных разделах «Я невеста» и «Отношения». Редакция в своих материалах продвигает точку зрения о том, что идеала женщины для мужчин не существует. На данном сайте этот образ не является довольно цельным и отражает различные аспекты жизненного опыта множества читинок, которые зачастую могут быть не понятны друг другу. К примеру, можно обнаружить материалы о женщинах, которые целенаправленно отказываются от свадеб и отношений⁷⁹. Тем самым формируется дополнительный образ женщины, которая самостоятельно принимает решения относительно дальнейшего курса своей жизни.

Кроме этого, на «Гуранка.ру» представлен образ творческой женщины, посвятившей себя искусству и исключительно преданной своему делу. Отражение такого образа можно найти в публикациях о танцовщицах восточных танцев⁸⁰ или о способах превратить хобби в профессию⁸¹.

⁷⁶ Гуранка.ру. Еда, я люблю тебя: читинские диетологи о правильном питании в условиях сибирского климата: [Электронный ресурс]. URL: <http://guranka.ru/main/beauty/stati/strojnoe-telo/eda,-ya-lyublyu-tebja!-chitinskij-dietolog-o-pravilnom-pitanii-v-usloviyax-sibirskogo-klimata>

⁷⁷ Гуранка.ру. Апрельские тезисы: эксперты рассказали какие быти-процедуры необходимы читинкам весной: [Электронный ресурс]. URL: <http://guranka.ru/main/beauty/stati/sekretyi-krasoty/aprelskie-tezisy:-ekspertyi-rasskazali,-kakie-byuti%E2%80%93%93%93proczeduryi-neobxodimyi-chitinkam-vesnoj>

⁷⁸ Уоллерстайн К. Худоба и эстетика отверженности в современной модной рекламе // Теория моды. № 1. 2006. С. 115-137.

⁷⁹ Гуранка.ру. Музыка грудного молока: как научиться правильно кормить грудь?: [Электронный ресурс]. URL: <https://mama.guranka.ru/zdorove-mamyi-i-malyisha/muzyika-grudnogo-moloka:-kak-nauchitsya-pravilno-kormit-grudyu>

⁸⁰ Гуранка.ру. В Чите пройдет первый международный фестиваль танца «1000 и 1 ночь: [Электронный ресурс]. URL: <http://news.guranka.ru/city/2018/aprel/v-chite-projdyot-pervyj-mezhdunarodnyij-festival-iskusstva-arabskogo-tanca-1000-i-1-noch>

На основе проведенного анализа регионального женского сайта «Гуранка.ру» мы выявили тенденцию к стереотипизации и объективизации образа женщины. Зачастую в материалах происходит обращение не к конкретному женскому образу – карьеристки, матери, а к обобщенному образу, в рамках которого представлена женщина успешная во всех сферах жизни. Данный образ, сочетающий в себе черты других более конкретных образов, дает возможность говорить о том, что на сайте «Гуранка.ру» наблюдаются попытки отойти от стереотипных женских образов. Однако полностью данный процесс не может быть завершен из-за динамичности социальной среды.

Использованные источники:

1. Бергер П., Лукман Т. Социальное конструирование реальности. Трактат по социологии знания. М.: Медиум, 1995. С. 113.
2. Клецина И.С. Самореализация и гендерные стереотипы: Психологические проблемы самореализации личности. Вып. 2. – СПб.: Изд-во СПбГУ. 1998. С. 194.
3. Рябова Т.Б. Стереотипы и стереотипизация как проблема гендерных исследований // Личность, Культура, Общество. Т.V. Вып. 1-2 (15-16). 2003. С.13
4. Симакова С. И. Влияние новых технологий на визуальный контент журналистских материалов // Вестник Челябинского государственного университета. 2015. № 5. С. 164
5. Симакова С. И. Инфографика: визуализация цифрового контента // Вестник Волжск. университета им. В. Н. Татищева. 2012. № 3. С. 164.
6. Уоллерстайн К. Худоба и эстетика отверженности в современной модной рекламе // Теория моды. № 1. 2006. С. 115-137.
7. Гуранка.ру. Музыка грудного молока: как научиться правильно кормить грудь?: [Электронный ресурс]. URL: <https://mama.guranka.ru/zdorove-mamyi-i-malyisha/muzyika-grudnogo-moloka:-kak-nauchitsya-pravilno-kormit-grudyu>
8. Гуранка.ру. В Чите пройдет первый международный фестиваль танца «1000 и 1 ночь»: [Электронный ресурс]. URL: <http://news.guranka.ru/city/2018/aprel/v-chite-projdyot-pervyj-mezhdunarodnyij-festival-iskusstva-arabskogo-tanca-1000-i-1-noch>
9. Гуранка.ру. Мое хобби- моя работа: читинки рассказали о том как превратили увлечение в бизнес: [Электронный ресурс]. URL: <http://lifestyle.guranka.ru/stati/karera-i-biznes/moe-xobbimoya-rabota:-chitinki-rasskazali-o-tom,-kak-prevratili-uvlechenie-v-biznes>
10. Гуранка.ру. Еда, я люблю тебя: читинские диетологи о правильном питании в условиях сибирского климата: [Электронный ресурс]. URL: <http://guranka.ru/main/beauty/stati/strojnoe-telo/eda,-ya-lyublyu-tebya!-chitinskij-dietolog-o-pravilnom-pitanii-v-usloviyax-sibirskogo-klimata>

⁸¹ Гуранка.ру. Мое хобби- моя работа: читинки рассказали о том как превратили увлечение в бизнес: [Электронный ресурс]. URL: <http://lifestyle.guranka.ru/stati/karera-i-biznes/moe-xobbimoya-rabota:-chitinki-rasskazali-o-tom,-kak-prevratili-uvlechenie-v-biznes>

11. Гуранка.ру. Апрельские тезисы: эксперты рассказали какие бьюти-процедуры необходимы читинкам весной: [Электронный ресурс]. URL: <http://guranka.ru/main/beauty/stati/sekretyi-krasoty/aprelskie-tezisyi-ekspertyi-rasskazali,-kakie-byuti%E2%80%93procედuryi-neobxodimyi-chitinkam-vesnoj>
12. Гуранка.ру. Он сейчас на небесах: как сообщить ребенку о смерти близкого человека: [Электронный ресурс]. URL: <http://mama.guranka.ru/stati/ya-rastu!/on-sejchas-na-nebesax:-kak-soobshhit-rebenku-o-smerti-blizkogo-cheloveka>
13. Гуранка.ру. Леди и мячи: футболистки сборной края о каблуках, Чемпионате мира 2018 и эмоциях: [Электронный ресурс]. URL: <http://lifestyle.guranka.ru/stati/vlast-zhenshhinyi/ledi-i-myachi:-futbolistki-sbornoj-kрая---o-kablukax,-chm-2018-i-emocziyax>
14. Гуранка.ру. 50 кило «Русской матрешки»: как читинский модельер покорила подиум коллекцией из старых шуб: [Электронный ресурс]. URL: <https://fashion.guranka.ru/modnyie-tendenczii/50-kilo-russkoj-matreshki:-kak-chitinskij-modeler-pokorila-podium-kollekcziej-iz-staryix-shu>

УДК 330

Сергиенко О.В.

студент 2 курса магистратуры

Колесникова Е.В., к.э.н.

доцент

Институт экономики и управления

ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»

Россия, Республика Крым, г. Симферополь

АСПЕКТЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО АУДИТА В КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация. Кредитные организации являются одними из основных элементов инфраструктуры рыночной экономики Российской Федерации. Через банки осуществляются расчеты с партнерами, предоставляются кредитные ресурсы, совершаются сделки и проводятся валютные операции. Отсюда вытекает необходимость постоянного контроля за работой кредитных организаций, осуществляемая государством Российской Федерации.

Ключевые слова: государственный аудит, внешний и внутренний аудит, кредитные организации.

Sergienko O., 2nd year master student

**Institute of Economics and Management FSAEI of HE "KFU them. IN
AND. Vernadsky "**

Simferopol, Republic of Crimea, Russia

Kolesnikova E.V., Ph.D., Associate Professor

**Institute of Economics and Management FSAEI of HE "KFU them. IN
AND. Vernadsky "**

Simferopol, Republic of Crimea, Russia

ASPECTS OF STATE AUDIT IN CREDIT ORGANIZATIONS

Annotation. Credit organizations are one of the main elements of the infrastructure of the market economy of the Russian Federation. Through banks, settlements are made with partners, credit resources are provided, transactions are made and currency transactions are conducted. Hence the need for constant monitoring of the work of credit institutions, carried out by the state of the Russian Federation.

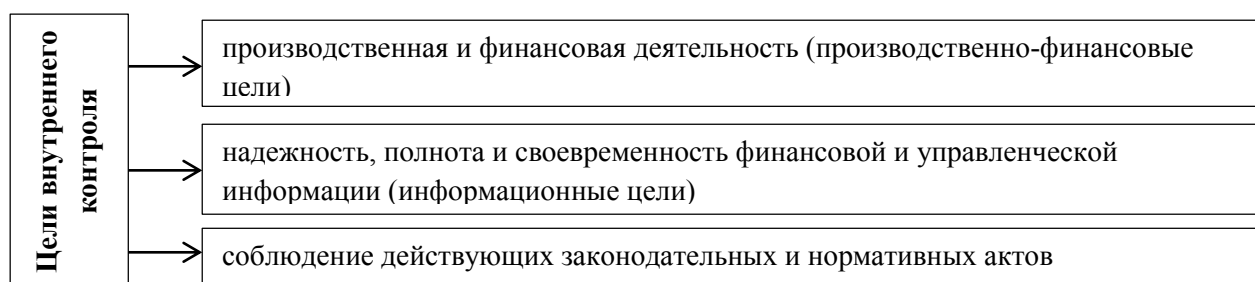
Keywords: state audit, external and internal audit, credit organizations.

Деятельность кредитных организаций характеризуется высоким уровнем риска. Для предупреждения негативного воздействия на доходы и капитал банка необходимо осуществление систематического контроля. Контроль за деятельностью кредитных организаций направлен на предупреждение, обнаружение, распознавание, предотвращение и локализацию последствий реализации рисков.

В банковской системе выделяют два вида контроля: внешний и внутренний. Внешний контроль осуществляется органами управления и надзора. Государство контролирует деятельность кредитных организаций, путем разработки специальных инструкций по организации и ведению банковской деятельности, а также осуществляет контроль за соблюдением этих норм. Государственный контроль кредитных организаций осуществляется Центральным банком Российской Федерации, Федеральной таможенной службой, инспекцией Федеральной Налоговой Службой и другими органами. Внешний контроль так же может проводиться аудиторской фирмой на договорной основе с кредитной организацией.

Государственный контроль носит эпизодический и ретроспективный характер, в то время как внутренний контроль проводится постоянно, всеми сотрудниками организации.

Под внутренним контролем понимается совокупность методик и процедур, принятых для эффективного ведения хозяйственной деятельности, которые включают проверку соблюдения требований законодательства, точности и полноты документации, предотвращения ошибок и искажений, а также исполнения приказов руководства. Цели проведения внутреннего контроля кредитных организаций представлены на рисунке 1.



Исходя из рисунка 1, можно сказать, что внутренний контроль осуществляется с производственно-финансовой целью. То есть проведение

внутреннего контроля позволяет определить, насколько эффективно организация управляет собственными ресурсами. Внутренний контроль должен организовать работу кредитной организации так, чтобы каждый сотрудник стремился к честной и эффективной деятельности, избегая неоправданных расходов, которые могут негативно сказаться на организации. Вторая цель создания внутреннего контроля в кредитной организации – информационная. Данная цель касается своевременного предоставления достоверных отчетов руководству, содержащих необходимую для принятия управленческих решений информацию. Сюда так же относится составление периодических отчетов, необходимых для предоставления акционерам, надзорным органам или сторонним организациям. Информация отражающаяся в отчетах, должна быть достоверной, актуальной, а также соответствовать общепринятым бухгалтерскими принципами. Последняя цель внутреннего контроля – контроль за соблюдением действующих законодательных и нормативных актов кредитными организациями. Данная цель вытекает из необходимости кредитных организаций соблюдения положений действующего федерального законодательства, требований надзорных органов, а также внутренних документов, определяющих внутреннюю политику организации.

При организации внутреннего контроля кредитные организации используют Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 № 395 с учетом изменений и дополнений и Положение Банка России «Об организации внутреннего контроля в кредитной организации» от 16.12.2003 № 242-П. Кредитные организации обязаны создать службу внутреннего контроля с соблюдением таких принципов как: постоянство, независимость, беспристрастность, а также профессиональная компетентность. Однако, в случае, если размер активов кредитной организации составляет менее 50 миллиардов рублей или размер привлеченных средств – менее 10 миллиардов рублей они могут не создавать отдельное структурное подразделение по внутреннему контролю.

Для того чтобы оценить деятельность службы внутреннего контроля целесообразно проведение внешней независимой оценки. Что позволит оценить, соответствие действующей системы внутреннего контроля кредитной организации законодательно введенным и общепринятым стандартам, а также определить обеспечивает ли банк безопасное, законное и эффективное использование средств.

Банком России установлен порядок оценки качества службы внутреннего контроля в кредитных организациях. Особое внимание в этом случае уделяется финансовому контролю в области противодействия легализации доходов, полученных преступным путем. Это связано с возможностью юридических и физических лиц осуществлять мошеннические действия с привлечением кредитных организаций. В независимости от подразделения сотрудники кредитной организации могут злоупотреблять оказанным доверием. Как правило, незаконные действия с

имуществом банка и их клиентов под силу, как отдельному должностному лицу, так и группе лиц по предварительному сговору.

Финансовый контроль кредитных организаций представляет собой совокупность организационных мер, которые направлены на выполнение требований нормативных и законодательных актов, оценку эффективности проводимых финансовых операций и целесообразности совершенных расходов. Данный вид контроля осуществляется уполномоченными сотрудниками, и нацелен на выполнение поставленных перед ними задач наиболее действенными способами.

Главным объектом финансового контроля в области противодействия легализации доходов, полученных преступным путем, является первичная и отчетная документация. Банковский финансовый контроль выполняет такие функции как: информационная, профилактическая, воспитательная, мобилизующая. Информационная функция заключается в том, что на основании полученной по результатам проведения финансового контроля информации, руководством банков принимаются эффективные управленческие решения. Профилактическая функция направлена на выявление недостатков и хищений имущества кредитной организации, а также их недопущения в дальнейшем. Воспитательная функция основывается на необходимости воспитания у сотрудников стремления к законной и продуктивной работе. Мобилизующая функция оказывает влияние на клиентов банка в части ответственного исполнения принятых обязательств, в том числе обеспечения их целевого и рационального использования.

Таким образом, контроль кредитных организаций осуществляется на внешнем и внутреннем уровне. Внешний контроль осуществляется государством, путем создания инструкций по организации и ведению банковской деятельности, а также контроля за соблюдением этих норм. Внутренний контроль проводится с целью проверки соблюдения требований законодательства, точности и полноты документации, предотвращения ошибок и искажений, а также исполнения приказов руководства кредитной организации.

Использованные источники:

1. Кабанов П.А. Организация и осуществление ведомственного контроля за реализацией государственной политики противодействия коррупции в регионах Российской Федерации // NB: Вопросы права и политики. - 2014. Электронный ресурс. Режим доступа: http://www.e-notabene.ru/lr/article_12236.html
2. Государственный аудит в системе финансового контроля: учебник для магистрантов, обучающихся по направлению подготовки «Государственный аудит» / Ю.В. Гнездова, Е.Е. Матвеева. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. - 151 с.

*Серогодский В.Э., к.э.н.
доцент
кафедра организации аграрного производства
Гладких А.С.
студент
кафедра бухгалтерского учета и финансов
ПГАТУ им. Д.Н. Прянишникова
Россия, г. Пермь*

**АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ
СРЕДСТВ В ООО «НПО «ЭТАЛОН»**

Аннотация: В данной статье исследуется эффективность использования основных средств в организации «НПО «Эталон». Представлена краткая характеристика состава и структуры основных средств предприятия. Подробно проведен анализ использования основных средств. Выявлены и предложены мероприятия, которые позволят повысить эффективность использования основных средств.

Ключевые слова: анализ, основные средства, ввод, выбытие, фондоотдача, фондоемкость, фондорентабельность.

*Serogodsky V.E.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department
of the Organization of Agrarian Production, PGATU them. D.N. Pryanishnikov
Russia, Perm
Gladkikh A.S.
student of the Department of Accounting and Finance, PGATU them
D.N. Pryanishnikov, Russia, Perm*

**ANALYSIS OF THE EFFICIENCY OF USE OF FIXED ASSETS IN
LLC NPO ETALON**

Abstract: This article examines the effectiveness of the use of fixed assets in the organization NPO Etalon. Presents a brief description of the composition and structure of fixed assets of the enterprise. A detailed analysis of the use of fixed assets. Identified and proposed activities that will improve the efficiency of the use of fixed assets.

Keywords: analysis, fixed assets, input, disposal, capital productivity, capital intensity, fundamentalisti.

Объекты основных средств являются основой любой деятельности, в процессе которой создается продукция, выполняются работы, оказываются услуги. Для нормальной хозяйственной деятельности предприятия любой организационно-правовой формы, с любым типом производства, а также в любой отрасли экономики необходимы основные средства.

Анализ показателей эффективности и интенсивности использования основных фондов может проводиться по нескольким направлениям,

разработка которых в комплексе позволяет провести оценку структуры, динамики и эффективности использования основных средств, а также долгосрочных инвестиций. Повышение эффективности использования основных средств отражается на финансовом результате деятельности организации за счет: улучшения качества продукции, снижения себестоимости, увеличения выпуска продукции, снижения налога на имущество и увеличения балансовой прибыли [2, с. 184].

Для обеспечения эффективного использования основных средств следует применять систему показателей (частные и обобщающие). Поэтому важным моментом является изучение показателей и поиск путей улучшения использования основных средств.

На современном этапе воспроизводство основных средств предприятия зависит от наличия источников финансирования.

Амортизационные отчисления — это отчисления части стоимости основных фондов для возмещения их износа. Амортизационные отчисления включаются в издержки производства или обращения. Производятся коммерческими организациями на основе установленных норм и балансовой стоимости основных фондов, на которые начисляется амортизация[1, с.127].

Целью анализа основных средств является оценка их технического состояния, эффективности их использования и выявление резервов совершенствования внутривидовой структуры основных средств.

В качестве задач анализа основных средств выделяют следующие:

- изучение структуры и состава основных средств в динамике нескольких периодов;
- оценка степени обеспеченности предприятия основными средствами;
- оценка технического состояния основных средств;
- изучение интенсивности использования основных средств;
- разработка мероприятий по улучшению структуры и повышению эффективности использования основных средств.

В процессе исследования выявляются и изучаются факторы, которые тем или иным образом влияют на результаты хозяйственной деятельности предприятия и в частности на эффективность использования основных средств. Тем самым выявляются пути и резервы увеличения эффективности их использования. К таким резервам можно отнести ввод в эксплуатацию ранее не установленного оборудования, замена или модернизация уже имеющегося, а также сокращение целодневных и внутрисменных простоев, повышение коэффициента сменности.

Для оценки эффективности использования основных средств целесообразно использовать как общие показатели, характеризующие эффективность использования всей совокупности средств, так и частные, характеризующие эффективность использования отдельных групп средств.

ООО "НПО "Эталон" с 2007 года разрабатывает и производит высокотехнологичное электротехническое оборудование, которое

применяется в различных отраслях промышленности.

В таблице 1 представлен анализ структуры основных средств ООО «НПО «Эталон».

Таблица 1 - Анализ структуры основных средств предприятия

Наименование группы	На 31.12.2015 г.		На 31.12.2016 г.		На 31.12.2017 г.		Изменение 2017 г. к 2015 г.	
	тыс. руб.	удел. вес. %	тыс. руб.	удел. вес. %	тыс. руб.	удел. вес. %	(+, -)	%
Здания	38452	48,3	62576	61,6	63607	63	25155	65,4
Машины и оборудование	23919	30	25115	24,7	24622	24	703	2,9
Транспортные средства	10731	13,5	5771	5,7	5424	5	-5307	-49,5
Земельные участки и объекты природопользования	5261	6,6	5261	5,2	5261	5	0	0
Прочие Основные средства	1221	1,5	2736	2,7	3516	3	2295	187,9
Всего	79584	100	101458	100	102429	100	22846	-

В структуре основных средств ООО «НПО «Эталон» преобладающим элементом являются здания, их удельный вес составил 48,3% в 2015 г. и 63% в 2017 г. Машины и оборудование в общей структуре основных средств имеют значительно менее существенный удельный вес (30 % в 2015 г. и 24 % в 2017 г.), Это во многом связано с их недооцененностью относительно рыночной стоимостью. Транспортные средства в 2017 году по сравнению с 2015 годом уменьшились на 2295 тыс. руб., а прочие основные средства увеличились с 1221 тыс. руб. до 3516 тыс. руб. (табл.2).

Оценка состояния отдельно активной и пассивной части основных средств представлена в таблице 2. Процессы обновления и выбытия интенсивнее идут в отношении активной части основных средств.

Таблица 2 – Показатели ввода и выбытия активной и пассивной части основных средств.

Показатель	Активная часть			Пассивная часть		
	2015 год	2016 год	2017 год	2015 год	2016 год	2017 год
Коэффициент ввода, %	8,8	6,6	8,7	3,2	41	3,2
Коэффициент выбытия, %	20,1	16,7	11,2	0,09	7,3	0,7
Средний срок полного обновления, лет	12,9	17	11,7	29,3	1,5	30,3

Таким образом, основные средства характеризуются высоким показателем годности (в 2017 году - до 30 %), что свидетельствует о

принятии эффективных решений в сфере реальных инвестиций: при благоприятной рыночной ситуации проводится активная инвестиционная политика, позволяющая организации не только удерживать, но и укреплять рыночное положение.

Для проведения анализа эффективности использования основных средств, используются данные бухгалтерской отчетности ООО «НПО «Эталон».

Таблица 3. Показатели эффективности использования основных средств ООО «НПО «Эталон» в 2016-2017 году.

№	Показатель	2015	2016	2017	Изменение (+/-)	Темп прироста, %
1	Выручка от реализации, тыс.руб.	155344 7	1846689	2018087	464640	29,9
2	Среднегодовая стоимость Основных средств, тыс.руб.	56366	66047,5	78412,5	22046,5	39
3	Фондоотдача	27,2	28,0	25,7	-1,5	-5,5
4	Фондоемкость	0,03	0,03	0,03	0	-
5	Прибыль до налогообложения, тыс.руб.	56251	74220	143133	86882	154,4
6	Фондорентабельность, %	100	112	183	83	83

Анализ фондовооруженности показал, что на одного сотрудника у предприятия приходится 441 тыс. руб. в 2016 году, в 2017 году показатель уменьшился до 357 тыс. руб. Это является одной из предпосылок снижения производительности труда.

Среднегодовая стоимость основных средств предприятия выросла на 39% или на 22046,5 тыс. руб. Фондоотдача на 1 рубль продукции высокая, в 2017 году фондоотдача составила 25,7 руб. на 1 руб. выручки от реализации, что меньше по сравнению с 2015 годом на 1,5 руб. Так как на фондорентабельность влияют такие факторы, как прибыль от реализации и среднегодовая стоимость основных средств, а сумма прибыли в 2017 году больше, чем в 2015 году, то и рентабельность в 2017 больше на 83%.

В целом, фондоотдача основных средств в 2017 году снизилась на 1,5 %. Отрицательное влияние на фондоотдачу основных средств оказало большее увеличение среднегодовой стоимости основных средств по сравнению с ростом выручки от реализации.

Проведённые исследования позволяют сделать вывод, что организация эффективно использует основные средства.

Повышение эффективности использования основных средств отражается на финансовом результате деятельности организации за счет: улучшения качества продукции, снижения себестоимости, увеличения выпуска продукции, снижения налога на имущество и увеличения балансовой прибыли.

Более эффективное использование основных средств на предприятии может быть достигнуто путем:

- своевременного проведения плановых и капитальных ремонтов, что приводит к уменьшению простоев оборудования;
- приобретения высококачественных основных средств, что приводит к снижению издержек при эксплуатации оборудования в силу большего межсервисного срока эксплуатации, а также снижает простои, увеличивает выработку и фондоотдачу;
- своевременного обновления основных средств, с целью недопущения чрезмерного морального и физического износа;
- внедрения системы научной организации труда, т. е. процесс совершенствования организации труда на основе достижений науки и передового опыта;
- повышения уровня квалификации обслуживающего персонала является важным условием улучшения факторов полноценной эксплуатации оборудования на пределе его конструкционных возможностей.

Использованные источники:

1. Герасименко А.В. Финансовая отчетность для руководителей и начинающих специалистов. — М.: «Альпина Паблишер», 2011. — 440 с.
2. Погорелова М.Я. Экономический анализ: теория и практика: Учеб. Пособие / М.Я. Погорелова. – М.: РИОР: ИНФРА-М, 2014. – с. 290.

Сивопляс М.О.

студент

Перхун А.Н.

студент

Тагиева Н.В.

преподаватель

**«Академия маркетинга и социально-
информационных технологий – ИМСИТ»**

Россия, г. Краснодар

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ИЗУЧЕНИЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА ЗА ГРАНИЦЕЙ

Аннотация: в данной статье рассматриваются osoby как быстро и качественно выучить английский язык, в том числе и за рубежом. Рассматриваются плюсы и минусы этого способа изучения языка. В статье предложены и охарактеризованы пути повышения мотивации и изучению иностранного языка.

Ключевые osoby слова: англоговорящие люди, стандартно разговорная практика, дипломированные педагоги, степень квалификации, эффективный метод, обогатить знаниями.

Sivoplyas M.O.

Perhun A.N.

students

Tagiyeva N. teacher

"Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT"

Russia, Krasnodar

PROS AND CONS OF LEARNING ENGLISH ABROAD

Abstract: this article deals with quick and efficient ways of learning a foreign language (including learning abroad). The pros and cons of this training are considered in the paper. The article proposes and characterizes ways of increasing motivation to study foreign languages.

Key words: English speaking people, standard conversational practice, certified teachers, qualification level, effective method, to enrich with knowledge.

Откуда появилось утверждение, что за границей учить английский эффективнее? Почему некоторые считают, что учить английский за границей – самый эффективный вариант? Давайте вспомним, как все мы учили язык в школе: на занятиях мы разбирали правила, делали письменные упражнения, читали, учили и переводили тексты. То же самое было на многих языковых курсах и на занятиях с репетитором. Стандартно разговорной практике уделялось в лучшем случае 10-15% времени занятий, а теория занимала львиную долю обучения: 85-90% времени. Сами же занятия были достаточно редкими: 1-2 раза по 90 минут. Как результат в лучшем случае, многие из

нас понимали правила и знали английские слова, но говорить на английском не могли. Что происходит, когда мы учим английский за границей? Когда человек попадает в англоговорящую страну, он получает то, что ему не хватало в России – разговорную практику. Как результат, человек быстро начинает разговаривать на простом английском. Теперь он может говорить на нем на занятиях, на улице, в магазинах, в ресторанах и т. д. Естественно для человека, который никогда не пробовал заговорить дома и у которого никогда не было разговорной практики, это будет огромным прорывом. После этого многие наши соотечественники, которые приезжали, например, с той же Мальты, всем друзьям говорили, что языковая среда – самый эффективный метод изучения, так как они, наконец-то, получали результат! Однако изучение английского за границей не всегда так эффективно, как кажется на первый взгляд. Есть некоторые особенности, которые нужно учитывать, если действительно хотите получить хороший результат от обучения.

Плюсы обучения английскому за рубежом.

1. Языковая среда. Все окружение ребенка будет заполнено англоговорящими людьми. В школе, во дворе, при просмотре телепрограмм он будет слышать английскую речь. У него не будет возможности поговорить с кем-либо на любом другом языке, кроме английского. В этих условиях нет никакого притворства (как на обычных уроках, когда преподаватель как будто не понимает русского языка). Это самый натуральный способ изучения английского языка (за исключением, разве что, рождения в англоговорящей семье).

2. Самостоятельность. Самостоятельность очень важна для ребенка. Он сможет пообщаться со сверстниками, почувствовать себя взрослым и самостоятельным. Но не волнуйтесь: в таких заведениях всегда есть вожатые, то есть люди, которые присматривают за детьми.

3. Широкий кругозор. ваш ребёнок многое узнает о её культуре, жителях и их традициях, побывав в другой стране. в подобных учебных заведениях полно студентов из разных стран, так что одной культурой дело не ограничится. Многообразие — основа критического мышления, которое необходимо развивать с раннего возраста.

4. Качество образования - первая и самая главная причина, почему стоит желающим в совершенстве овладеть английским собирать чемоданы, покупать разговорник и ехать учить английский за рубежом. Только здесь, программа обучения работает как часы, целью которой есть по максимуму обогатить знаниями каждого учащегося. Здесь не имеет значения каким базисом знаний вы обладаете, дипломированные педагоги найдут подход к каждому студенту, исходя из его индивидуальных возможностей и способностей. Дипломированные педагоги с высшей степенью квалификации гарантируют существенный прогресс в знаниях английского языка после завершения курса.

5. Специальная методика обучения разработанная лучшими

педагогами со стороны зарубежной школы позволит с максимальной точностью найти подход к каждому студенту и обеспечит ошеломляющий результат.

Минусы обучения английского языка за границей.

1. Не каждый сможет бросить на несколько месяцев свои дела (работу , школу , университет и тд.) для того чтобы обучаться иностранному языку.

2. Минусы заключаются в том , что не все могут себе это позволить так как цены на обучение не маленький и отличаются от наших. Помимо этого нужно будет где-то жить и чем-то питаться. Стоимость курсов примерно обойдётся в 3-4 раза дороже, чем в России.

3. Отправляясь в другую страну нужно иметь сильный характер и идти к своей цели, ни смотря ни на что. Трудности могут возникнуть из-за традиций другой страны, другим взглядом на жизнь и прочее.

4. Заполнение и оформление документов — это обязательная часть поездки в языковую школу в другой стране. Для этого нужно внимательно подходить к этому вопросу.

Использованные источники:

1. <http://ru.osvita.ua/abroad/language/37293/>
2. <https://easyspeak.ru/blog/sovety-i-sekrety/effektivno-obuchenie-anglijskomu-yazyku-za-granicej>
3. <https://easyspeak.ru/blog/sovety-i-sekrety/effektivno-obuchenie-anglijskomu-yazyku-za-granicej>
4. <https://englishfull.ru/znat/plyusy-izucheniya-anglijskogo.html>

*Сизенева М.Е.
студент 3 курса
кафедра «Сервис, туризм и индустрия гостеприимства»
научный руководитель: Зазулина Е.В.
старший преподаватель
кафедра «Физическая культура и спорт», ФЭСиП
Институт сферы обслуживания и предпринимательства ДГТУ
филиал в г. Шахты
Россия, г. Шахты*

НЕДОСТАТОК СНА КАК ПРЕПЯТСТВИЕ ВЫСОКОЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА

Аннотация. В статье рассматривается проблема регулирования времени отдыха и времени на трудовую деятельность. Приведена статистика недостатка сна среди работающего населения России. Описаны причины, способствующие недосыпу. Включены рекомендации по борьбе с недосыпом.

Ключевые слова. Здоровье, сон, отдых, труд, деятельность, производительность труда, работоспособность.

*Sizeneva M.
3rd year student, DEP. "Service, tourism and hotel industry"
Zazulina E.
senior lecturer. DEP. «Physical culture and sport»
The Institute of service sector and entrepreneurship (branch) of DSTU in
Shakhty
Shakhty, Russia*

LACK OF SLEEP AS AN OBSTACLE OF HIGH PERFORMANCE OF WORK

Annotation. The article deals with the problem of regulation of rest time and time for labor activity. The statistics of lack of sleep among the working population of Russia is described. The causes were described of lack of sleep. Included recommendations on how to combat sleep deprivation.

Keywords. Health, sleep, rest, work, activity, labor productivity, working capacity.

Образ жизни современного человека неизбежно отражается на здоровье. Проблема физического недосыпа, эффективного сочетания трудовой деятельности и сна стала актуальной на сегодняшний день в России, поскольку непродолжительность сна имеет отрицательное влияние на внимание и производительность труда работников.

По версии издания «Известия» за период 2018 года, аналитики определили, что на сегодняшний день среднестатистический работающий россиянин не высыпается 3,8 дня из 7 [1]. Сама продолжительность сна

граждан нашей страны из материалов интернет-газеты «Лента.ру» составляет 9 часов и 20 минут, и при этом сон в среднем длится в период с 22:43 до 7:54 [2].

По итогам всероссийских исследований, проведенных Аналитическим центром НАФИ в феврале 2016, апреле 2017 года и сентябре 2018 года выяснилось, что почти половина работающих россиян жалуются на недосыпание. Почти половина респондентов из граждан, имеющих постоянную работу (43%), не высыпается в рабочие дни (отражено на рисунке № 1), из которых каждый третий (32%) не высыпается 5 дней в неделю, а каждый пятый (20%) – 2 или 3 дня в неделю.

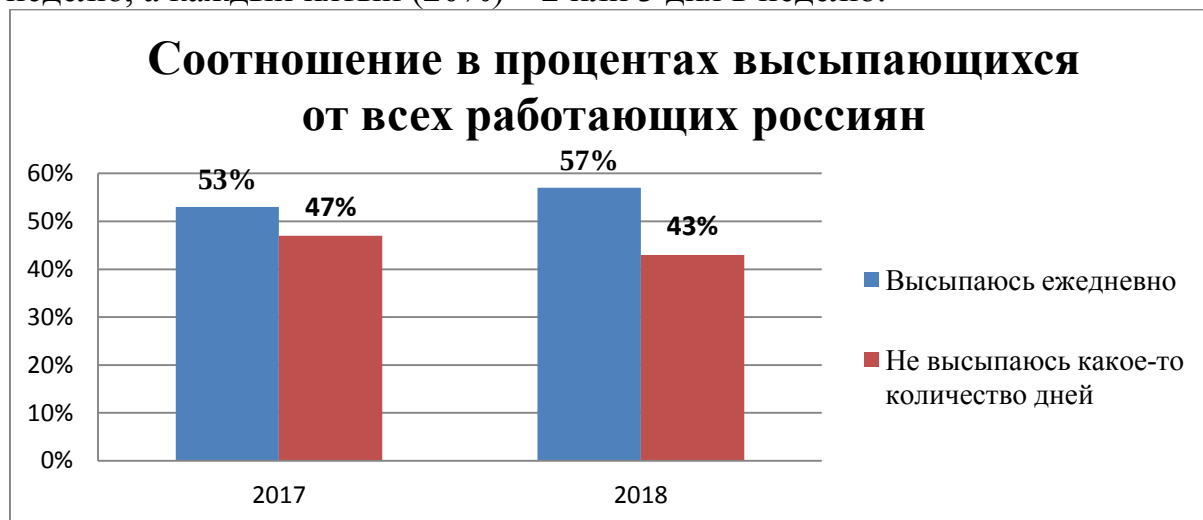


Рисунок 1. Соотношение численностей респондентов, ответивших, сколько дней они высыпаются из рабочих дней от числа всех работающих россиян за 2017 и 2018 годы [3]

Также выяснилось, что основной причиной недосыпания является необходимость сверхурочной работы или учебы. Доля недосыпающих по этой причине составила 39% (отражено на рисунке № 2). Далее следует такая причина, как домашний досуг (26% респондентов), в который входят:

- просмотр ТВ-передач;
- компьютерные игры допоздна;
- чтение книг допоздна.

Также 18% опрошенных ответили, что недосыпают из-за возраста и проблем со здоровьем, 12% респондентов не высыпается из-за маленького ребенка в семье.

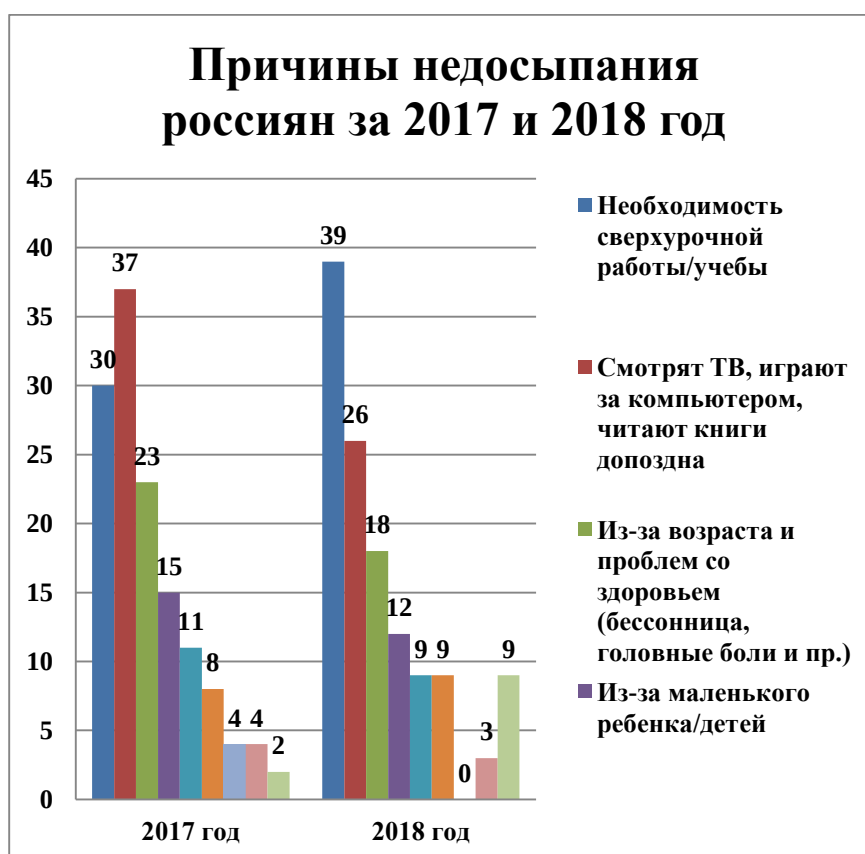


Рисунок 2. Причины недосыпания россиян за 2017 и 2018 годы [3]

Стоит отметить, что при исследовании было опрошено 1600 человек в 140 населенных пунктах в 42 регионах России, среди них работающих 1056 человек. Статистическая погрешность не превышает 3,4%.

В среднем работающий россиянин, имеющий сложности с режимом труда и отдыха, оценивает свою эффективность в 75% (в 2017 году 80%). Почти половина опрошенных оценили свою работоспособность в диапазоне от 60% до 80% (42% всех респондентов) и от 80% до 100% (31% опрошенных), что показано на рисунке №3. По оценкам аналитиков, с учетом численности граждан, имеющих работу (по данным Росстата 72,7 млн. на конец июля 2018 года) и средние зарплаты в профессиональных группах в регионах, переплаты за неэффективность не выпавшихся сотрудников составили 174 млрд. рублей в месяц по всей России [3].

Соотношение численностей респондентов, оценивших свою работоспособность

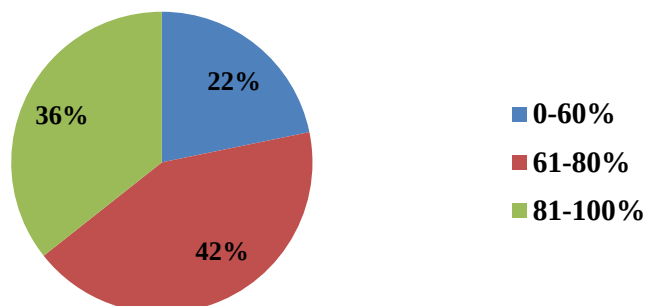


Рисунок 3. Соотношение численностей респондентов, оценивших свою работоспособность [3]

Таким образом, наряду с другими причинами на работе хронические недосыпы вводят сотрудников в состояние стресса, которое влияет на качество работы и концентрацию внимания, поскольку в состоянии стресса человек будет работать с меньшей отдачей [4].

Одним из основных видов отдыха, необходимых для полноценной жизни, работы, учебы является сон, поскольку только он непосредственно восстанавливает энергетические запасы нервной системы, которые расходуются во время бодрствования.

Во время сна в организме происходит согласование физиологических, биохимических и обменных процессов, выравнивание нарушенных в результате перегрузок соотношений между функциями внутренних органов. Поэтому он так же важен, как питание и физическая нагрузка (по данным российского общества врачей-сомнологов) [5].

Чтобы иметь полноценный отдых, после сна необходимо выполнять следующие рекомендации:

- нужно ложиться спать и вставать в одно и то же время;
- соблюдать здоровый образ жизни;
- иметь расписание и неуклонно следовать ему;
- применить стратегии работы (гибкий формат работы или отведение времени на дневной сон прямо на работе).

Использованные источники:

1. Галанина А., Изотов С., Крецул Р. Недосып «съел» два триллиона // мультимедийный информационный центр «Известия» 2018. URL: <https://iz.ru/808033/angelina-galanina-sergei-izotov-roman-kretcul/nedosyp-sel-dva-trilliona> (дата обращения: 21.12.2018)
2. Названа продолжительность сна среднестатистического россиянина // Лента.ру. URL: <https://lenta.ru/news/2017/01/24/ip/> (дата обращения: 21.12.2018)

3. Россияне стали хуже высыпаться из-за работы сверхурочно// Аналитический центр НАФИ, официальный сайт. URL:<https://nafi.ru/analytics/rossiyane-stali-khuzhe-vysypatsya-iz-za-raboty-sverkhurochno/> (дата обращения: 21.12.2018)
4. Гусева Е. И. Организационное обновление коллектива на предприятиях сферы услуг // Сервис plus. 2009. Т. 4, № 4. С. 41–45. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/organizatsionnoe-obnovlenie-kollektiva-na-predpriyatiyah-sfery-uslug> (дата обращения: 21.12.2018)
5. Габдракипова А. А., Черватюк М.И., Мищенко А.Н. Сон как маркер здоровья // European research. 2017. Т. 7, № 30. С. 69–71. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/son-kak-marker-zdorovya> (дата обращения: 21.12.2018)

УДК 373.24

Силина А.А.
студент магистратуры
ГБОУ ВО «СГПИ»
педагог-психолог

ГКС (К) ОУ «Дошкольный детский дом № 9»
Россия, Ставропольский край, г. Ставрополь

**ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РУКОВОДИТЕЛЯ ПО ПРОФИЛАКТИКЕ
МЕЖЛИЧНОСТНЫХ КОНФЛИКТОВ В ДОШКОЛЬНОЙ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ УЧРЕЖДЕНИИ**

Аннотация: Данная статья посвящена проблеме конфликтов, возникающих в дошкольных образовательных учреждениях, а так же работе руководителя в возникающих конфликтных ситуациях.

Нынешняя наука считает, что конфликты – это неизбежное явление жизни общества, которое вытекает из человеческой природы. В процессе взаимодействия педагогического коллектива наблюдается отсутствие взаимопонимания, что приводит к возникновению конфликтных ситуаций среди участников педагогического процесса. Руководитель же может изменить атмосферу в педагогическом коллективе так, чтобы установился благоприятный личностному развитию климат. Главная проблема состоит в том, чтобы научиться жить с конфликтом, отдавая себе отчет о том, что он может иметь стимулирующее воздействие в тех случаях, когда он развивается в определенных рамках.

И осозная его разрушительный характер, когда он переходит за эти рамки. Совокупность обозначенных аспектов и определяет актуальность данной проблематики.

Ключевые слова: конфликт, образовательное учреждение, управление, коллектив.

Silina A.A., graduate student of GBOU VO "SGPI"
Stavropol
Teacher-psychologist of the SSC (K) of the educational institution
"Preschool orphanage No. 9"
Stavropol Stavropol Territory

THE ACTIVITIES OF THE HEAD FOR THE PREVENTION OF INTERPERSONAL CONFLICTS IN PRE-SCHOOL EDUCATIONAL INSTITUTION

Annotation: This article is devoted to the problem of conflicts arising in preschool educational institutions, as well as the work of the head in the emerging conflict situations. Current science believes that conflict is an inevitable phenomenon of the life of society, which is derived from human nature. In the process of interaction of the pedagogical team, there is a lack of understanding, which leads to the emergence of conflict situations among the participants of the pedagogical process. The head can change the atmosphere in the pedagogical team so that a favorable personal development climate is established. The main problem is to learn how to live with a conflict, knowing that it can have a stimulating effect when it develops within certain limits.

And aware of its destructive nature when it goes beyond that. The combination of these aspects determines the relevance of this issue.

Keywords: conflict, educational institution, management, team.

Проблема конфликтов в образовательном учреждении, её теоретическое осмысление, а так же практические советы по работе в конфликтных ситуациях являются одними из важных для администрации ДОО. Противоречия и то, как их переживает учреждение, определяют конструктивный или деструктивный сценарий деятельности и, зачастую, служат основой моделей управления конфликтами.

Всем областям жизни человека свойственны конфликты, которые являются неотъемлемой частью отношений людей друг с другом и поэтому они существуют столько, сколько существует сам человек. Нынешняя наука считает, что конфликты – это неизбежное явление жизни общества, которое вытекает из человеческой природы[1].

В современной ситуации социального и научно-технического прогресса осуществляется непрерывное усложнение взаимосвязей между людьми в процессе их жизнедеятельности. Попытки реформирования в образовании провоцируют напряжённую обстановку, что ведет к обострению конфликтных ситуаций в дошкольном учреждении.

В процессе взаимодействия педагогического коллектива наблюдается отсутствие взаимопонимания, что приводит к возникновению конфликтных ситуаций между участниками педагогического процесса: педагогами, родителями, воспитанниками и др. Изучение конфликта имеет большое значение для педагогики, т.к. педагогу необходимо создавать благоприятную атмосферу в группе. Созданием межличностных отношений занимаются

сами люди, им же под силу создать доброжелательную атмосферу, но зачастую, своими поступками мы можем её разрушать[3]. Руководитель же может изменить атмосферу в педагогическом коллективе так, чтобы установился благоприятный личностному развитию психологический климат. В настоящее время в теоретической литературе накоплен достаточный объем знаний, позволяющий многогранно изучить проблему педагогических конфликтов в различных её аспектах.

Для плодотворного решения педагогических проблем, каждому члену коллектива необходимо усвоить определенный объем теоретических знаний и практических навыков поведения в конфликтных ситуациях.

Конфликт стал присутствовать в явных или латентных формах в разных ячейках общественных отношений. Конфликт, так же, может присутствовать и там, где царит гармония и взаимопонимание. Главная проблема состоит в том, чтобы научиться жить с конфликтом, отдавая себе отчет о том, что он может иметь стимулирующее воздействие в тех случаях, когда он развивается в определенных рамках.

И осознавая его разрушительный характер, когда он переходит за эти рамки. Совокупность обозначенных аспектов и определяет актуальность данной проблематики.

Понятие конфликт определяется как – сложный и многоплановый социальный феномен. Ученые в области теоретической конфликтологии не могут дать четкого определения конфликту. Одна группа ученых предполагает, что конфликт должен включать обязательную переменную – разногласия (Р. Даренфорд)[4].

Другая же предполагает, что конфликт может существовать только тогда, когда разногласия имеют противоборствующие типы поведения. Согласно концепции бихевиористов под конфликтом понимается осознанное противостояние индивидов или групп с противопоставленными интересами.

Осуществив анализ современной конфликтологической литературы, мы можем сделать вывод о том, что существуют самые различные определения понятия «конфликт».

Конфликт в переводе с латинского обозначает – столкновение.

Исходя из значения этого термина, В.И. Журавлев дает такое определение конфликта, «Под конфликтом я имею в виду реальную борьбу между действующими людьми, или группами, независимо от того, каковы истоки этой борьбы и средства, мобилизуемые каждой из сторон»[5].

В отечественной литературе определение конфликта, зачастую, также носит социологический характер. Авторы выделяют необходимые признаки социального конфликта, который может быть представлен многообразными формами противостояния между индивидуумом и социальными общностями, направленные на достижение определенных целей и интересов.

Под конфликтом Л.Г. Здравомыслов понимал как важнейшую сторону взаимодействия людей в обществе, своего рода клетку социального бытия. Это форма отношений между потенциальными и актуальными субъектами

социального взаимодействия, мотивация которых обусловлена противостоящими ценностями и нормами, интересами и потребностями[6].

В психологии имеет место быть многовариантная типология конфликтов исходя из критериев, которые лежат в их основе. По отношению к субъекту конфликты подразделяются на внутренние и внешние. Первые – внутриличностные, вторые подразделяются на межличностные или же межгрупповые, а так же между личностью и группой[4].

В своих работах, В.Н.Шаленко утверждает, что межличностные конфликты на 75-80% порождаются столкновением материальных интересов субъектов, при этом внешне они могут показывать это как проявление не совпадения личностных взглядов на ситуации, борьбу характеров или моральных ценностей. Такие конфликты предоставляют наибольшую трудность для руководителей ДООУ, так как все приложенные усилия и действия, вне зависимости от того, имеют ли они отношение к конфликтной ситуации или нет, будут рассматриваться через призму данного конкретного конфликта[12].

Педагогический коллектив состоит из множества неформальных и формальных групп. Межгрупповые конфликты могут случиться даже в самых дружных педагогических коллективах, так как они порождаются различиями во взглядах и интересах. Так же конфликты могут возникать в микро-группах внутри стабильно существующей группы, такие группы (микро-группы) как правило, существуют в рамках любой социальной общности и представляют собой группу людей из 6-8 человек, но зачастую возникают микро-группы и численностью 3 человека. В своей деятельности руководитель должен также оглядываться на реакцию микро-групп, в частности на те, из них, которые занимают главенствующие позиции[2].

Специфика педагогической деятельности проявляется в том, что педагогический труд протекает индивидуально, как труд отдельно взятого педагога, несмотря на то, что он имеет прямое отношение к социальной деятельности.

В жизнедеятельности же педагогического коллектива имеет место быть две стороны: неформальная, то есть эмоционально-личностная и формальная – функционально-деловая. В педагогической деятельности отображаются общепринятые закономерности объективной реальности или же действительности. Определить причины, относящиеся к сугубо педагогической практике было бы не корректно. В своей профессиональной активности педагог выстраивает взаимоотношения не только с детьми, но также с взрослыми (родителями, коллегами, администрацией).

Придав возможную меру обобщенности, рассмотрим причины возникновения конфликтов в педагогических коллективах. Одной из самых часто встречаемых причин может быть оспаривание лидирующего положения, каких-либо материальных благ, признание приоритета и т.д., так же это может быть ущемление чувства собственного достоинства, не подтверждение ролевых ожиданий, отсутствие перспектив, интересного

дела, не желание считаться с коллегами и т.п.

Так же можно выделить причины конфликтов присущих педагогической деятельности:

- конфликты, которые возникают из-за стиля руководства;
- конфликты, которые обусловлены необъективностью восприятия педагога поведения воспитанников;
- конфликты, которые связаны с организацией педагогического труда.

Очень распространенным и наиболее трудно преодолимым является конфликт «Педагог – Администрация». Специфическими причинами данного конфликта является:

- нечеткое разграничение между администраторами дошкольного образовательного учреждения в сфере управленческого влияния на коллектив, что зачастую приводит к «двойному» подчинению; перекладывание на педагога чужих обязанностей;
- незапланированные формы контроля за педагогической деятельностью сотрудников;
- неадекватность стилю руководства коллектива уровню его социального развития;
- неравномерная загруженность педагогов общественными поручениями;
- частая смена руководства, нарушение принципа индивидуального подхода к личности педагога.

Одной из явно выраженных причин конфликтов между педагогами и руководителем ДООУ, является нехватка опыта руководящей работы у большинства заведующих ДОО, при достаточно большом опыте педагогической работы, у них отсутствует опыт управленческой деятельности[8].

Как показывают исследования Р.Х.Шакурова, большинство руководителей утверждают, что имеют дружеские взаимоотношения с членами коллектива. При этом педагоги отмечают, что эти взаимоотношения носят лишь формальный характер. Данная диспропорция в ответах (37,9% и 74,4%) дает повод предполагать, что большинство руководителей не имеют объективного представления о взаимоотношениях, которые реально складываются, между ними и педагогическими коллективами[11].

Причины конфликта «Педагог – Педагог».

Конфликты могут возникать между:

- молодыми педагогами и педагогами со стажем;
- между воспитателями и узконаправленными специалистами;
- между педагогами и педагогами, имеющими звание и должностной статус (воспитатель и воспитатель высшей категории);
- между педагогами, чьи дети посещают данное дошкольное образовательное учреждение и т.д.

Определенными причинами возникновения конфликта между

педагогами, чьи дети посещают данное ДОО, может послужить недовольство отношением их собственных коллег к их ребенку, частое обращение к коллегам, чьи дети посещают детский сад с просьбами, жалобами на поведение их ребенка. Зачастую, возникают непреднамеренно спровоцированные конфликты администрацией на почве неравномерного распределения ресурсов среди групп образовательного учреждения, неудачного подбора воспитателей по психологическим характеристикам на одну группу, а так же «косвенного» столкновения педагогов[10].

Вопрос же об управлении конфликтами в педагогических коллективах вытекает из понимания конфликтов как неотъемлемой части, стороны общественных процессов.

По утверждениям Д.П.Зеркина, управление конфликтом есть целенаправленное воздействие на процесс конфликта, обеспечивающее решение социально значимых задач[7].

Перевод конфликта в рациональное русло деятельности людей, осмысленное воздействие на конфликтное поведение с целью достижения желаемых результатов и является управлением в педагогическом коллективе.

Управление конфликтами в педагогическом коллективе включает в себя:

- разрешение конфликтов;
- предупреждение;
- стимулирование;
- прогнозирование;
- регулирование.

Прогноз – это представление о возможно возникнувшем конфликте с вероятностью указания времени, места и причины, что является предпосылкой его предотвращения.

Предупреждение – это направленная деятельность на недопущение возникновения и разрушительное влияние конфликта, представляет собой особо активное вмешательство администрации в реальных процесс педагогических взаимоотношений.

Стимулирование – это инициирование определенных конфликтов используемое в целях нейтрализации других более разрушительных и опасных для коллектива.

Регулирование – представляет собой действие управляющего субъекта с целью ослабления, смягчения или перевода конфликта в другое русло и на другой уровень отношений.

Разрешение конфликта – заключительный этап. Проявляется в многообразных формах завершения конфликта: преобразование обеих конфликтных сторон в направлении согласования их позиций и интересов на новой основе; уничтожение одной из сторон или полного подчинения другой; взаимное примирение противоборствующих субъектов; взаимного уничтожения противоположностей.

Чтобы успешно преодолевать разрушительные последствия конфликтов, нужно научиться обходить их. А это возможно лишь при высоком уровне развития коллектива и благоприятного социально-психологического климата[6].

В качестве диагностических методов мы использовали методики:

1. Методика стратегии поведения личности в конфликте (К.Томаса);
2. Методика стратегии и модели преодолевающего поведения;
3. Диагностический опросник социально-психологического климата группы.
4. Анкета «Причины возникновения конфликтных ситуаций в педагогическом коллективе».

Представляем вам результаты экспериментально-опытной работы, полученные в ходе сравнительного анализа эмпирических данных, в процессе организации констатирующего и контрольного этапов эксперимента.

На констатирующем этапе эксперимента принимал участие педагогический коллектив МБДОУ д/с комбинированного вида № 45 города Ставрополя. Педагоги – 17 человек, администрация – 3 человека.

Обратимся к количественно-качественному анализу результатов констатирующего и формирующего экспериментов.

Таким образом, после анализа результатов методик проведенных на констатирующем этапе эксперимента можно сделать вывод, что почти у четверти коллектива направленность на личные интересы низкая. Главным минусом является то, что не происходит серьезного обсуждения проблем, не затрагиваются главные спорные вопросы. В результате индивид не удовлетворяет определенные потребности, что ведет к назреванию внутреннего конфликта. 95% педагогического коллектива в конфликтных ситуациях предпочитают найти какие-либо важные и неотложные дела, по возможности избегают решительных действий, требующих большой напряженности и ответственности за последствия. Можно сделать вывод о преобладании пассивной стратегии преодоления затруднений над активной стратегией и у администрации и у педагогов. Треть коллектива педагогов не идут на объединение с другими коллегами, чтобы вместе разрешить ситуацию; не стремятся оказать помощь при решении общих проблем. Педагоги больше ожидают социальной помощи, советуясь с друзьями или близкими о том, как бы они поступили в той или иной ситуации. Руководству дошкольного образовательного учреждения необходимо работать над вопросом сплочения коллектива, проводить больше мероприятий, в которых деловые и личностные качества педагогов раскрывались бы в полной мере. Мероприятия должны быть направлены на выработку умения работать в команде, добиваться общих целей, ведь коллектив ДОУ имеет положительную производственную установку.

После проведения формирующего этапа эксперимента, на контрольном этапе позитивные изменения произошли в показаниях каждой

методики, что характеризуются эффективностью программы, которая была направлена на профилактику межличностных конфликтов в дошкольной образовательной организации.

После проведения серии упражнений и заданий, результаты улучшились, произошли позитивные изменения, это связано с применениями коррекционной программы.

На основе произведенных методов исследования, можно сделать обобщающий вывод:

1. Разработанная и апробированная на практике программа по профилактике межличностных конфликтов в ДОУ, позволила повысить тенденцию к сотрудничеству в коллективе и уменьшить процент избегания проблем, возникающих в конфликтных ситуациях, также педагоги перестали решать проблемные ситуации, возникающие в конфликте, избеганием, готовы нести ответственность за свои поступки. Не отрицают наличие конфликта, при его возникновении.

2. Коррекционная программа помогла сформировать у педагогов осознание понятия конфликт. Коллеги перестали проявлять асоциальные действия при решении конфликтных ситуаций, не применяют агрессивные действия, провоцирующие возникновение конфликта.

3. Благодаря коррекционной программе педагоги и администрация осознали ценность общения друг с другом, раскрыли свои деловые и личностные качества, что способствовало сплочению коллектива.

Таким образом, положительная динамика по каждому из критериев позволяет говорить об эффективности разработанной нами экспериментальной программы по профилактике межличностных конфликтов в ДОУ.

Использованные источники:

1. Александрова, Е.В. Социально-трудовые конфликты: пути разрешения. [Текст]. – М.: Луч, 2003.
2. Бородкин, Ф.М., Коряк, Н.М. Внимание: Конфликт! [Текст]. – Новосибирск: Наука, 2009.
3. Гришина, Н.В. Производственные конфликты и их регулирование [Текст]. – Л.: 2012
4. Дарендорф, Р. Элементы теории социального конфликта [Текст]. – Соц. 2004. – № 5.
5. Журавлев, В.И. основы педагогической конфликтологии [Текст]. – М.: 2008.
6. Здравомыслов, А.Г. Психология конфликта [Текст]. – Учеб. пособие. – М.: Альт, 2006.
7. Зеркин Д.П. Основы конфликтологии [Текст]: Курс лекций – Ростов-на-Дону, Феникс, 2008.
8. Крический, Р.Л. Если вы - руководитель [Текст]. – М.: Дело, 2006.
9. Скотт, Дж. Г. Способы разрешения конфликтов [Текст]. – Киев.: Верзинин и к0, ЛПД, 2001.

10. Шакуров, Р.Х. Директор школы и микроклимат учительского коллектива [Текст]. – М.: 2009.
11. Шакуров, Р.Х. Социально-психологические основы управления: руководитель и педагогический коллектив [Текст]. – М.: 2000.
12. Шаленко, В.Н. Социально-трудовые конфликты в России.: анализ динамики и методы разрешения [Текст]. // Социальный конфликт. 2009. – № 3.

УДК 657.22

Сильнова В.В.
студент бакалавриата
научный руководитель: Поленова С.Н., д.э.н.
профессор
Департамент налоговой политики
и таможенно-тарифного регулирования
ФГОБУВО «Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации»
Финуниверситет, Financial University
Россия, г. Москва

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ВО ФРАНЦИИ

Аннотация

В данной статье рассмотрены особенности бухгалтерского учета во Франции, проанализированы основные характеристики плана счетов и принципы его создания. Особое внимание уделено принципам достоверного представления информации в бухгалтерской отчетности.

Ключевые слова: стандарты, Национальный совет, план счетов, принципы ведения учета, Торговый кодекс, журнальная книга, бухгалтерская отчетность.

Silnova V.V.
undergraduate student of the Department of tax policy and
customs and tariff regulation at the Financial University under the
government of the Russian Federation
scientific leader –Polenova S.N., Doctor of Economics, Professor of the
Department of accounting, analysis and audit at the Financial university under
the Government of the Russian Federation", Moscow
FEATURES OF THE ACCOUNTING IN FRANCE

Abstract

This article describes the features of accounting in France, analyzes the main characteristics of the chart of accounts and the principles of its creation. Particular attention is paid to the principles of reliable presentation of information in the financial statements.

Keywords: standards, national Council, chart of accounts, principles of accounting, commercial code, journal book, financial statements.

Развитие и совершенствование рыночных отношений в России невозможно без изучения, анализа, теоретического осмысления мирового передового опыта в области бухгалтерского учета. Франция является одной из развитых стран мира, в которой наблюдается достаточно качественный уровень подготовки учетной и отчетной информации.

Бухгалтерский учет во Франции формируется на базе стандартов, которые разработаны Национальным советом по бухгалтерскому учету. Национальный совет является государственным органом, формирующим методическое обеспечение бухгалтерского учета, основанное на нормах налогового и коммерческого права. Национальные особенности французского учета проявляются в индивидуальной финансовой отчетности, а именно в последовательности представления показателей в бухгалтерском балансе. В активе баланса для начала указываются статьи основного капитала и инвестиций, а в пассиве – источники долгосрочных финансовых вложений, например, резервы, акционерный капитал, облигационные займы. Далее следуют другие статьи: в активе – в порядке возрастающей ликвидности (дебиторы, ценные бумаги, материально-производственные запасы), в пассиве – все краткосрочные обязательства.

Очень часто статьи оборотного капитала делятся на две группы: первая группа - «Ценности в наличии», которая включает средства в кассе и банках, а вторая группа имеет название «Ценности, подлежащие реализации», включающие сырье, материалы, готовые изделия, незавершенное производство, ценные бумаги и дебиторскую задолженность. В некоторых компаниях вторая группа может быть поделена ещё на две группы: ценности в эксплуатации (материалы, сырье, готовая продукция, незавершенное производство) и ценности, реализуемые в короткие сроки (ценные бумаги, дебиторы).

Консолидированная финансовая отчетность компаний Франции, по сути, не составляется по методике национальных стандартов. Она составляется на основе международных стандартов финансовой отчетности (МСФО) или на методиках, присущих финансовой отчетности, представляемой на тот или иной финансовый рынок.

В 1979 году был разработан план счетов бухгалтерского учета Франции, а в 1982 он году был принят Национальным советом по бухгалтерскому учету и внесен в состав применяемых в практической деятельности. План счетов имел название «Общий план счетов бухгалтерского учета». Он учитывал требования Четвертой Директивы Европейского Союза о годовой отчетности компаний с ограниченной ответственностью.

В Четвертой Директиве были определены основные требования формирования данных по каждой статье бухгалтерского баланса и отчета о прибылях и убытках. При этом требования охватывают не только общества с ограниченной ответственностью, но распространяются на акционерные

общества, коммандитные товарищества и другие. Данная директива содержит методологические основы, лежащие в основе порядка записей на счетах, которые представлены в плане счетов Франции. Дело в том, что план счетов содержит не только номенклатуру счетов, но и также примечания к каждому счету.

Помимо вышеперечисленного, в Четвертой Директиве разработаны принципы ведения бухгалтерского учета, которые положены в основу национального плана счетов. Среди наиболее важных можно выделить следующие принципы.

1. Принцип начисления, согласно которому доходы и расходы подлежат сопоставлению в отчетном периоде, независимо от их поступления или погашения задолженности.

2. Принцип единства, суть которого состоит в том, что методы формирования данных бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности должны применяться один за другим от одного отчетного периода к другому.

3. Принцип непрерывности деятельности, согласно которому есть объективная возможность использования для оценки активов и обязательств исторической стоимости.

Поскольку в общем своде счета бухгалтерского учета разделены на счета управленческого и финансового учета, план счетов имеет двухуровневый порядок построения. Счета управленческого учета ведутся исключительно в крупных компаниях.

Французский план счетов, который обладает интеграционными свойствами, позволяет вести учет как по простой, так и двойной бухгалтерии, а также управленческой бухгалтерии в рамках единого национального плана счетов, повышая при этом эффективность бухгалтерского учета в масштабах страны в два раза.

Согласно Торговому кодексу, на положения которого работают французские компании, каждое предприятие должно вести журнальную книгу для ежедневной записи хозяйственных операций, бухгалтерский реестр, книгу учета. Книга учета и журнальная книга ведутся вместе. Они должны быть пронумерованы, идентифицированы, датированы с начала их ведения способом, который доказывает их подлинность. Записи из журнальной книги переносятся в бухгалтерский реестр и затем распределяются в нём соответственно плану счетов данного предприятия. Если возникает необходимость, то предприятие могут вести дополнительные журналы и книги. Записи, которые были внесены в дополнительные журналы и книги, должны не менее чем один раз в месяц заноситься в журнальную книгу и бухгалтерский реестр.

При формировании национального плана счетов решались различные задачи, одной из которых являлась единообразное получение и представление данных об активах и пассивах компании, её финансовом состоянии и итогах деятельности. Принципы построения плана счетов

возникают не только из национальных особенностей учета Франции, но из-за влияния англо-американской системы бухгалтерского учета. Работа французских компаний на мировых рынках, их участие в биржевых операциях способствовали созданию предпосылок повышения достоверности и пользы бухгалтерской отчетности.

Для представления достоверной бухгалтерской отчетности, составленной конкретной компанией, в бухгалтерском учете реализуются определенные принципы: принцип точного применения установленных правил бухгалтерского учета, принцип осмотрительности и принцип соответствия.

Видами отчетности, которые составлены французскими компаниями, является индивидуальная, которая формируется в зависимости от индивидуальных счетов учета данной компании.

По содержанию индивидуальной отчетности компании Франции делятся на три группы: малые, средние и крупные. Для компаний малых и средних предприятий отчетность может быть составлена по сокращенному варианту, который включает бухгалтерский баланс, отчет о убытках и прибылях и пояснения к отчетности. Крупные компании составляют индивидуальную бухгалтерскую отчетность, где представляют данные о способности компании к развитию и изменениям относительно финансового положения в течение определенного количества лет. Из этого следует, что изучение и анализ особенностей бухгалтерского учета во Франции дает возможность утверждать, что данный учет имеет схожие черты с построением бухгалтерского учета в России, а, значит, опыт организации и методического обеспечения учетного процесса могут быть более широко использованы для развития и совершенствования российского бухгалтерского учета.

Использованные источники:

1. Каспина Р.Г. Бухгалтерский учет на предприятиях Франции // Международный бухгалтерский учет. 2002. №7. С. 29-35.
2. Маслова О.Г. Особенности бухгалтерского учета во Франции // Экономические и гуманитарные науки. 2011. №12. С. 56-60.
3. Поленова С.Н. Основы бухгалтерского учета и финансовой отчетности компаний Франции // Международный бухгалтерский учет. 2004. №7. С. 30-38.

Симонян Д.Н.
студент

факультет педагогики, психологии и коммуникативистики

Волкодав Т.В., к.филол.н.

доцент

кафедра английской филологии и кафедра педагогики и психологии

Кубанский Государственный Университет

Россия, г. Краснодар

ПСИХОЛОГИЯ ЗЛА: ТЕМНАЯ ТРИАДА ЛИЧНОСТИ

Аннотация

Современная литература по психологии личности показывает, что из-за высокой потребности в социальном доминировании на руководящих должностях можно найти множество представителей темной триады (нарциссов, макиавеллистов и психопатов). Однако, темная сторона лидерства по-прежнему относительно недостаточно изучена в отечественной литературе. темные лидеры представляют собой часть той лидерской реальности, которая включает в себя, эгоистичный и импульсивный характер, также они могут быть эффективными и успешными, как яркие и ориентированные на общественное мнение лидеры. Кроме того, в данной статье будут обсуждаться как сильные, так и слабые стороны темной триады. С одной стороны, темные лидеры имеют такие сильные стороны как уверенность в себе и доминирование; с другой стороны, знание о слабостях темных черт лидера может быть использовано для их эффективной нейтрализации.

Ключевые слова: макиавеллизм, психопатия, нарциссизм, лидерство, эмпатия, темная триада.

Simonyan D.N.

Student at the Faculty of Pedagogy, Psychology and Communicative Studies

Kuban State University

Russia, Krasnodar

Volkodav T.V.

Ph.D., associate professor in the Department of English Philology and the Department of Pedagogy and Psychology

Kuban State University

Russia, Krasnodar

THE PSYCHOLOGY OF EVIL: THE DARK TRIAD OF PERSONALITY

Abstract

Modern literature in psychology shows that due to the high need for social dominance leadership positions are occupied by representatives of the dark triad (narcissists, psychopaths, and machiavellists). However, the dark side of

leadership is still relatively poorly understood in Russian literature. Dark leaders are part of a leadership reality that includes a selfish and impulsive nature; they can be effective and successful as bright and opinion-oriented leaders. In addition, this article will discuss both the strengths and weaknesses of the dark triad. On the one hand, dark leaders have such strengths as self-confidence and dominance; on the other hand, weaknesses of dark leader traits can be used for their effective neutralization.

Keywords: Machiavellianism, psychopathy, narcissism, leadership, empathy, dark triad.

*Добра и зла не существует. Есть только сила, есть только власть, и есть те, кто слишком слаб, чтобы стремиться к ней.
Джоан Роулинг, "Гарри Поттер и философский камень"*

Канадские психологи Д.Л. Паулюс и К.М. Уильямс впервые ввели термин «темная триада личности» («dark triad of personality») для трех одинаковых, хотя и различных субклинических темных черт: нарциссизма, макиавеллизма и психопатии [1, С.36]. Все свойства темной триады связаны с низкой эмпатией, неспособностью распознавать эмоциональные состояния человека и адекватно на них реагировать. Многие готовы признать, что именно дефицит эмпатии, или эмоциональная холодность, в значительной мере определяют связи между нарциссизмом, макиавеллизмом и психопатией.

Все три составляющие темной триады имеют сложную структуру, относительно которой пока не существует единого мнения среди зарубежных психологов – и потому в контексте исследования разных психологических проблем значимыми оказываются разные стороны нарциссизма, психопатии и макиавеллизма.

Нарциссисты - грандиозные само-промоутеры, которые стремятся вызвать восхищение у окружающих их людей [5, С.23]. Нарциссисты проявляют чрезмерное эго и эгоистичное поведение. Нарциссическое восхищение предполагает стремление к уникальности, грандиозным фантазиям и очаровывающему поведению. Нарциссическое соперничество характеризуется стремлением к превосходству, девальвацией других и агрессивным поведением.

Согласно канадскому ученому Д.Л. Паулюсу, *макиавеллисты* являются искусными манипуляторами, которые проводят расчетную социальную манипуляцию [5]. Как отмечает П.Х. Хоули, макиавеллисты являются «принудительными контроллерами» с антисоциальной тактикой, чтобы наилучшим образом достигать свои цели, связанные с карьерным ростом [6]. Они хладнокровны и бессердечны, и их основная мотивация заключается в получении денег, власти и статуса [7].

Психопатия характеризуется импульсивностью, острыми ощущениями, низкой эмпатией, черствостью и межличностными

манипуляциями. Так, Д.Н. Джоунс и Д.Л. Паулус доказали, что психопатия связана с дисфункциональной импульсивностью, тогда как нарциссизм связан с функциональной импульсивностью [8]. Психопаты не способны подавлять свои антиобщественные импульсы и демонстрируют поведение, граничащее с высоким риском. Более того, психопатия наиболее тесно связана с издевательствами, сопровождаемыми макиавеллизмом и нарциссизмом [9, С.52]. Таким образом, среди темной триады психопатия является социально неприемлемой, частично дисфункциональной и, таким образом, «самой темной» чертой.

Существует ли общее «темное ядро»? Возможным ядром темной триады может быть отсутствие эмпатии или черствость [10]. Хотя нарциссы, макиавеллисты и психопаты и проявляют определенную степень бессердечности [11, С.54], они способны воспринимать и понимать эмоции других, хотя без аффективного ответа на эту информацию [12, С.34]. Таким образом, они не имеют никакого нарушения в когнитивном сочувствии, но проявляют определенную форму беспристрастной эмпатии. Более того, у макиавеллистов есть способность адаптации своего сочувствия к текущим ситуациям [13]. Так же ядром может быть сама психопатия. Первичная психопатия потенциально может представлять собой ядро всех трех темных личностей. В целом, будущие исследования должны привести дополнительные доказательства того, что, несмотря на различия между чертами триады, может существовать и общее ядро.

Все черты «темной триады» вносят вклад в девиантное поведение подростков: обладатели всех черт «темной триады» прибегают к манипулятивным стратегиям и обману в межличностных отношениях. Можно предположить, что все черты личности, входящие в симптомокомплекс «темной триады» затрагивают сферу взаимодействия личности с социумом, межличностные отношения и отношение к себе. Симптомокомплекс личности «темная триада» обладает внутренней структурой, в которой два свойства определяют вариативность третьего, либо наоборот, одно свойство определяет вариативность двух других. Таким образом, целью данного исследования ставится определение степени взаимосвязи каждого свойства симптомокомплекса «темная триада» с другими обобщенными свойствами личности.

В нашем исследовании приняли анонимное участие 60 студентов краснодарских вузов в возрасте от 18 до 25 лет (см. Таблица 1). В процессе исследования респонденты заполняли опросник, направленный на измерение симптомокомплекса «темная триада». Для диагностики макиавеллизма, психопатии и нарциссизма применялась краткая форма опросника «темная триада» [15]. Опросник содержит 27 утверждений, оцениваемых по 5-балльной шкале. Полученные данные подверглись обработке.

**Таблица 1. Опросник «Склонность к определенному психотипу»
Измерение симптомокомплекса «Темная триада» (Paulhus, Delroy, 2011)**

Утверждения	Возможные варианты ответов	%
Неразумно рассказывать свои секреты.	Нет	4%
	Скорее нет, чем да	16%
	Затрудняюсь ответить	24%
	Скорее да, чем нет	40%
	Да	16%
Люди считают меня лидером.	Нет	8%
	Скорее нет, чем да	40%
	Затрудняюсь ответить	20%
	Скорее да, чем нет	24%
	Да	8%
Мне нравится доставлять неприятности тем, кто главнее меня.	Нет	48%
	Скорее нет, чем да	20%
	Затрудняюсь ответить	16%
	Скорее да, чем нет	4%
	Да	12%
Мне нравится использовать умные манипуляции для достижения своих целей	Нет	12%
	Скорее нет, чем да	16%
	Затрудняюсь ответить	20%
	Скорее да, чем нет	24%
	Да	28%
Я ненавижу быть в центре внимания	Нет	28%
	Скорее нет, чем да	28%
	Затрудняюсь ответить	4%
	Скорее да, чем нет	8%
	Да	32%
Я избегаю опасных ситуаций	Нет	12%
	Скорее нет, чем да	20%
	Затрудняюсь ответить	8%
	Скорее да, чем нет	28%
	Да	32%
Нужно делать все, чтоб влиятельные люди были на твоей стороне	Нет	36%
	Скорее нет, чем да	12%
	Затрудняюсь ответить	28%
	Скорее да, чем нет	8%
	Да	16%
В компаниях без меня, как правило, скучно и не интересно	Нет	16%
	Скорее нет, чем да	20%
	Затрудняюсь ответить	24%
	Скорее да, чем нет	24%
	Да	16%
Счеты надо сводить быстро и беспощадно	Нет	52%
	Скорее нет, чем да	16%
	Затрудняюсь ответить	20%
	Скорее да, чем нет	4%
	Да	8%

Следует избегать открытого конфликта с окружающими – они могут быть полезны в будущем.	Нет	12%
	Скорее нет, чем да	12%
	Затрудняюсь ответить	28%
	Скорее да, чем нет	28%
	Да	20%
Я знаю, что я особенный, потому что все говорят мне об этом.	Нет	28%
	Скорее нет, чем да	24%
	Затрудняюсь ответить	8%
	Скорее да, чем нет	24%
	Да	16%
Окружающие часто говорят, что я не управляю (а)	Нет	44%
	Скорее нет, чем да	16%
	Затрудняюсь ответить	8%
	Скорее да, чем нет	12%
	Да	20%
Целесообразно отслеживать информацию, которую позже вы можете применить против людей	Нет	32%
	Скорее нет, чем да	20%
	Затрудняюсь ответить	8%
	Скорее да, чем нет	8%
	Да	32%
Мне нравится знакомиться с важными людьми	Нет	12%
	Скорее нет, чем да	8%
	Затрудняюсь ответить	12%
	Скорее да, чем нет	40%
	Да	28%
Это правда, что я могу быть другим	Нет	8%
	Скорее нет, чем да	8%
	Затрудняюсь ответить	20%
	Скорее да, чем нет	24%
	Да	40%
Ты должен дождаться подходящего времени, чтоб отомстить людям	Нет	44%
	Скорее нет, чем да	28%
	Затрудняюсь ответить	8%
	Скорее да, чем нет	4%
	Да	16%
Я смущаюсь, когда мне говорят комплименты	Нет	16%
	Скорее нет, чем да	44%
	Затрудняюсь ответить	4%
	Скорее да, чем нет	16%
	Да	20%
Кто меня заденет, тот пожалеет об этом	Нет	24%
	Скорее нет, чем да	28%
	Затрудняюсь ответить	12%
	Скорее да, чем нет	24%
	Да	12%
Есть вещи, которые вы должны скрывать от других людей, потому что им не нужно знать	Нет	0%
	Скорее нет, чем да	8%
	Затрудняюсь ответить	0%
	Скорее да, чем нет	32%
	Да	60%
Меня сравнивали с известными людьми	Нет	16%

	Скорее нет, чем да	8%
	Затрудняюсь ответить	16%
	Скорее да, чем нет	28%
	Да	32%
У меня никогда не было проблем с законом	Нет	12%
	Скорее нет, чем да	16%
	Затрудняюсь ответить	8%
	Скорее да, чем нет	20%
	Да	44%
Прежде чем что-то делать надо убедиться, что результаты будут выгодны тебе, а не кому-то другому	Нет	8%
	Скорее нет, чем да	20%
	Затрудняюсь ответить	24%
	Скорее да, чем нет	32%
	Да	16%
Я обычный человек	Нет	8%
	Скорее нет, чем да	8%
	Затрудняюсь ответить	4%
	Скорее да, чем нет	12%
	Да	68%
Мне очень нравится заниматься сексом с людьми	Нет	0%
	Скорее нет, чем да	16%
	Затрудняюсь ответить	36%
	Скорее да, чем нет	16%
	Да	32%
Большинством людей можно манипулировать	Нет	0%
	Скорее нет, чем да	4%
	Затрудняюсь ответить	20%
	Скорее да, чем нет	24%
	Да	52%
Я требую, чтобы ко мне относились с уважением, которого я несомненно заслуживаю	Нет	16%
	Скорее нет, чем да	4%
	Затрудняюсь ответить	4%
	Скорее да, чем нет	40%
	Да	36%
Я скажу все что угодно, чтобы получить то, что я хочу	Нет	28%
	Скорее нет, чем да	24%
	Затрудняюсь ответить	8%
	Скорее да, чем нет	16%
	Да	24%

Анализ результатов данного исследования показал, что студенты в возрасте от 18 до 20 лет (первый курс) не имеют явных признаков темной триады. При обработке ответов можно увидеть, что многие из них не уверены в себе или только формируют свои лидерские качества. Анализ ответов студентов в возрасте от 20 до 25 лет (третий курс) выявил явные лидерские черты темной триады. В основном это взаимосвязь нарциссических и макивеллианских качеств. Респонденты третьего года обучения в вузе продемонстрировали себя как полностью сформированные личности, которые определились в своем жизненном пути, ставят перед собой задачи и на высоком уровне используют те качества из темной триады, к

которым они склонны.

Таким образом, макиавеллисты большое внимание уделяют физической привлекательности, им характерно отсутствие желания иметь детей, эмоциональная нестабильность и межличностные манипуляции. Нарциссы ценят креативность, хорошую наследственность и высокое материальное положение. Психопатические личности акцентируют свое внимание на следующих критериях: неуравновешенность, пессимизм, неорганизованность, раскрепощенность. Темная триада – это симптомокомплекс, то есть человек обладает ни каким-то одним свойством, а у него выражены все три составляющие.

Использованные источники:

1. Paulhus, D. L., Williams, K. M. The Dark Triad of personality: narcissism, Machiavellianism, and psychopathy. *Journal of Research in Personality*, - 2002. - С. 36, 556-563.
2. Jonason, P. K., Lyons, M., Bethell, E. J., Ross, R. Different routes to limited empathy in the sexes: examining the links between the Dark Triad and empathy. *Personality and Individual Differences*, - 2013. - С. 54, 572-576.
3. Ali F., Amorim I.S., Chamorro-Premuzic T. Empathy deficits and trait emotional intelligence in psychopathy and Machiavellianism. *Personality and Individual Differences*, - 2010. - С. 47, 758–762.
4. Furnham, A., Richards, S. C., Paulhus, D. L. The Dark Triad of personality: a 10 years review. *Social and Personality Psychology Compass*. - 2014. - С. 7, 199-216.
5. Paulhus, D. L. Toward a taxonomy of dark personalities. *Current Directions in Psychological Science*, - 2014. - С. 23, 421-426.
6. Hawley P.H. Evolution and personality: A new look at Machiavellianism // *Handbook of personality development* / Mroczek D. K., Little, T. D. (eds). Mahwah, N.J.: - 2006.
7. Furtner, M. R., Baldegger, U. - 2016. - *Self-Leadership und Führung: Theorien, Modelle und praktische Umsetzung (2. Auflage) (Self-leadership and leadership: theories, models, and practical application (2nd edition))*. Wiesbaden: Springer Gabler.
8. Jones, D. N. Paulhus, D. L. Differentiating the Dark Triad within the interpersonal circumplex. In L. M. Horowitz, S. Strack (Eds.), *Handbook of interpersonal psychology: theory, research, assessment, and therapeutic interventions*, - 2011. - С. 249-269. New York: Wiley.
9. Baughman, H. M., Dearing, S., Giammarco, E., Vernon, P. A. Relationships between bullying behaviours and the Dark Triad: a study with adults. *Personality and Individual Differences*, - 2012. - С. 52, 571-575.
10. Jones, D. N., Paulhus, D. L. Differentiating the Dark Triad within the interpersonal circumplex. In L. M. Horowitz, S. Strack (Eds.), *Handbook of interpersonal psychology: theory, research, assessment, and therapeutic interventions*. -2011. - С. 249-269. New York: Wiley.
11. Jonason, P. K., Lyons, M., Bethell, E. J., Ross, R. Different routes to limited

empathy in the sexes: examining the links between the Dark Triad and empathy. *Personality and Individual Differences*, - 2013.- С. 54, 572-576.

12. Book, A. S., Quinsey, V. L., Langford, D. Psychopathy and the perception of affect and vulnerability. *Criminal Justice and Behavior*, - 2007. - С. 34, - 531-544.

13. McIlwain, D., Evans, J., Caldis, E., Cicchini, F., Aronstan, A., Wright, A., Taylor, A. Strange moralities: vicarious emotion and moral emotions in Machiavellian and Psychopathic personality styles. In R. Langdon, C. Mackenzie (Eds.), *Emotions, imagination, and moral reasoning*, - 2012. - С. 119-148. New York, NY: Taylor, Francis.

14. Jones D.N., Weiser D.A. Differential infidelity patterns among the Dark Triad. *Personality and Individual Differences*, - 2014. - С. 57, 20–24.

15. Jones D.N., Paulhus D.L. Introducing the Short-Dark Triad (SD3): A brief measure of dark personality traits. *Assessment*. - 2014. - N. 21(1). 28–41.

УДК 65.011.56

Сиротенко Д.И.
студент 4 курса
факультет «Информатика и робототехника»
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Российская Федерация, г. Уфа

АВТОМАТИЗАЦИЯ АТТЕСТАЦИИ СТУДЕНТОВ ВУЗА

Аннотация:

В статье рассматривается проектирование информационной системы для аттестации студентов ВУЗа, позволяющее автоматизировать работу сотрудников деканатов.

Ключевые слова: автоматизация, аттестация.

Sirotenko D.I.
student
4 course, faculty "Informatics and Robotics"
Ufa State Aviation Technical University
Russian Federation, Ufa

AUTOMATION OF CERTIFICATION OF STUDENTS OF THE UNIVERSITY

Annotation:

The article discusses the design of an information system for the certification of university students, which allows to automate the work of dean's office staff.

Keywords: automation, certification.

Целью аттестации является обеспечение контроля успеваемости студентов ВУЗа. Аттестация студентов ВУЗа предназначена для оценивания результатов обучения по учебным курсам.

Студенты ВУЗа проходят аттестацию в сроки, установленные графиком учебного процесса.

Для выполнения данного процесса необходимы учебные планы специальностей и направлений подготовки, положение об организации промежуточной аттестации и текущего контроля успеваемости обучающихся, положение о фонде оценочных средств, устав ВУЗа, закон об образовании.

В результате выполнения аттестации заполняются журналы успеваемости, содержащие информацию об успешности усвоения студентами образовательной программы.

В выполнении данного процесса принимают участие студенты, преподаватели, методисты кафедр, заведующие кафедрами, методисты деканатов, деканы факультетов, проректор по учебной работе, бюро расписания занятий.

При выполнении данного процесса могут возникнуть следующие проблемы:

- невыполнение студентом учебных работ;
- пропуски студентом занятий, присутствие на которых необходимо для допуска к аттестации.

Нештатным завершением процесса аттестации является формирование деканом факультета (директором института) распоряжения о недопуске студента к аттестации [1].

Мнемосхема процесса аттестации представлена на рисунке 1.

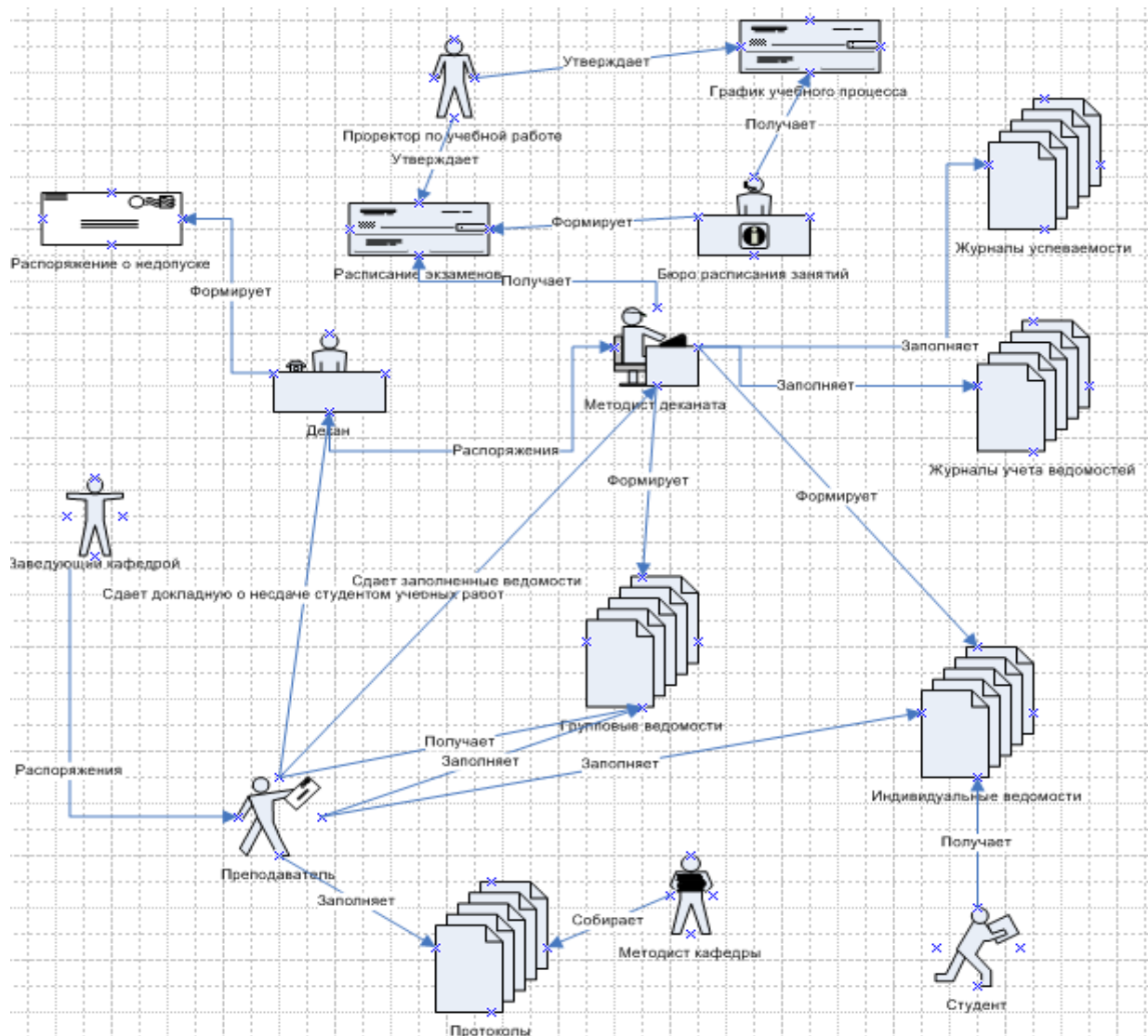


Рисунок 1 – Мнемосхема процесса аттестации студентов ВУЗа
Для анализа процесса аттестации требуется построить функциональную модель.

Контекстная диаграмма процесса представлена на рисунке 2.

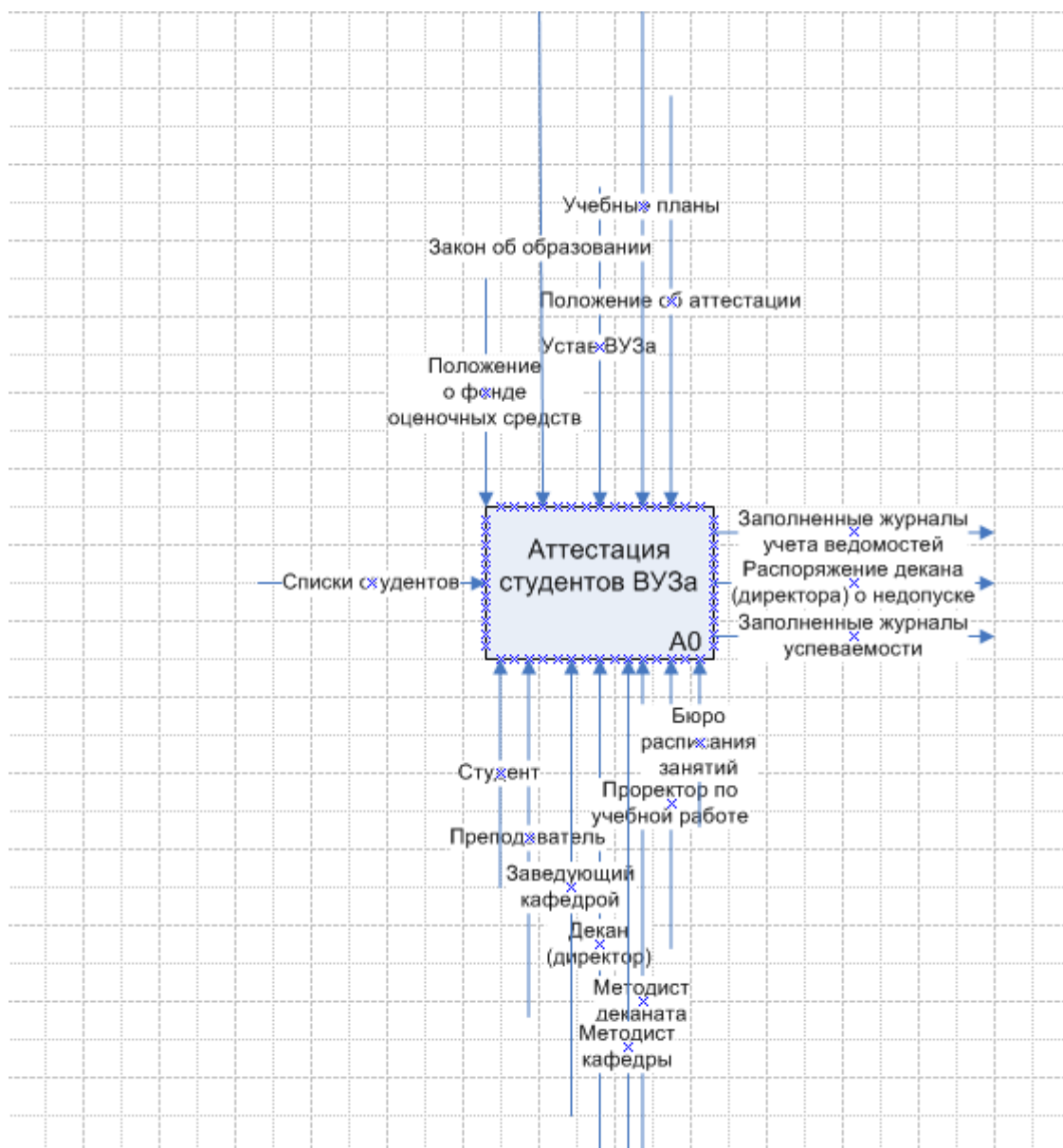


Рисунок 2 – Контекстная диаграмма

Декомпозиция функционального блока представлена на рисунке 3.

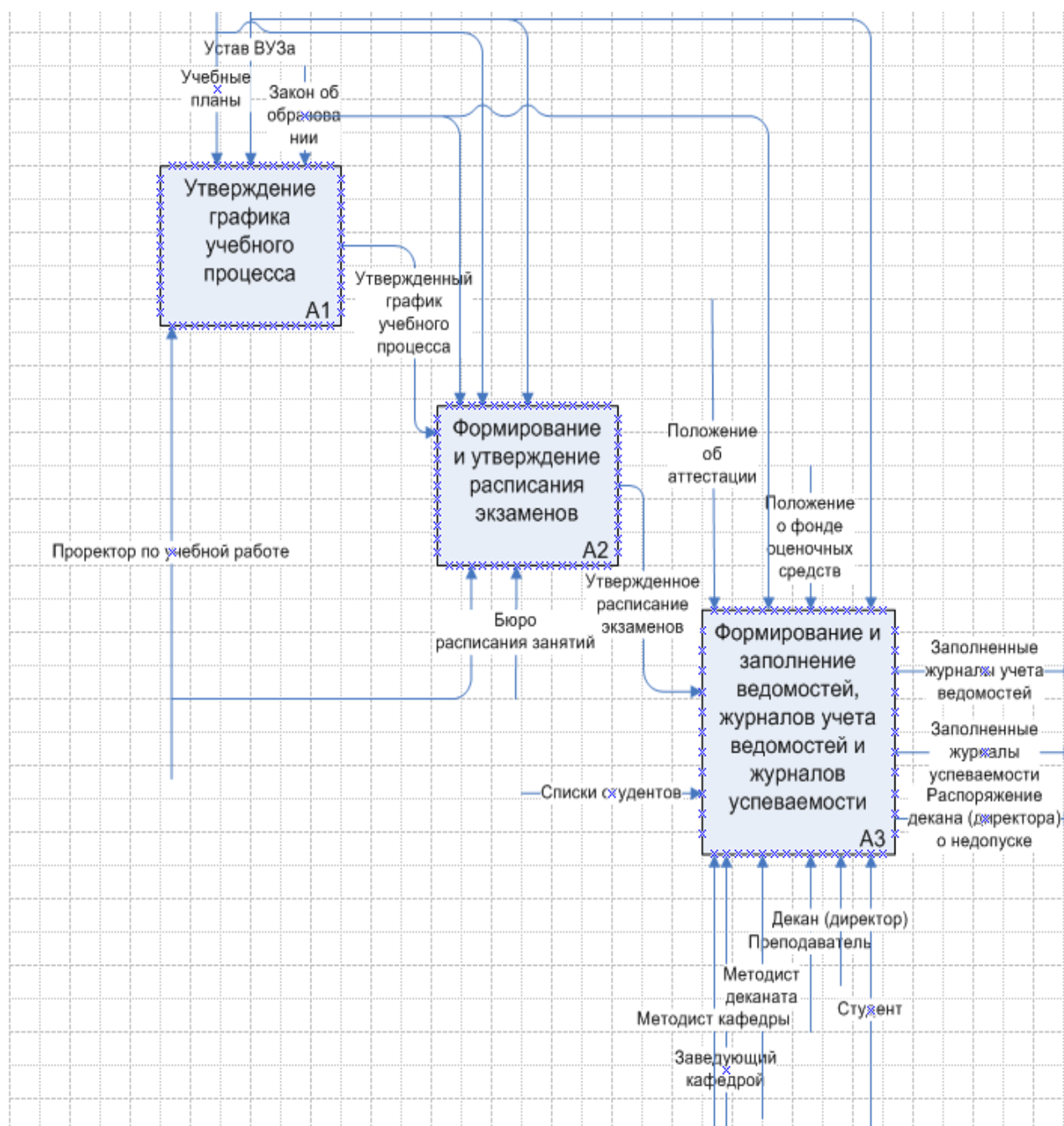


Рисунок 3 – Декомпозиция функционального блока «Аттестация студентов ВУЗа»

Декомпозиция основного для данного процесса блока A3 представлена на рисунке 4.

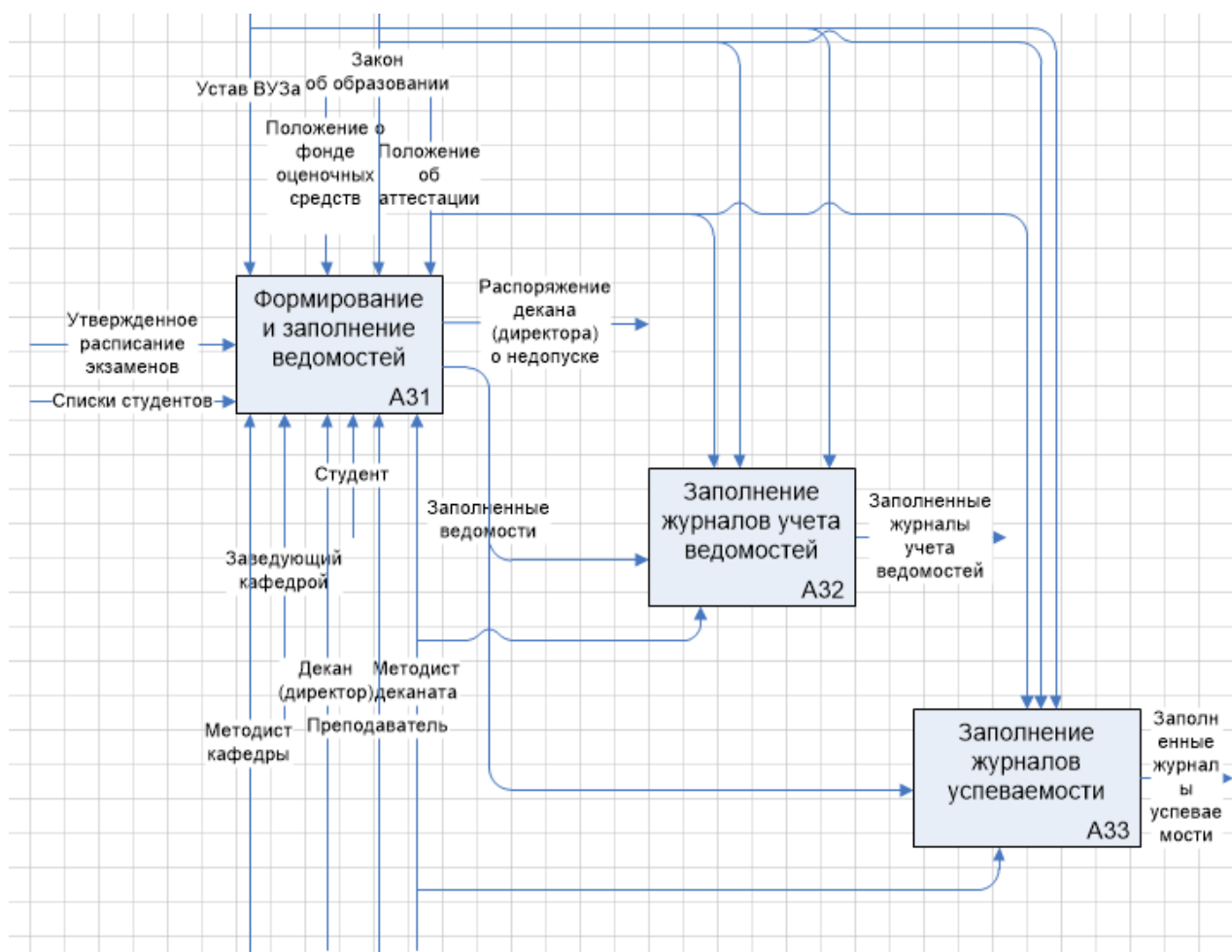


Рисунок 4 – Декомпозиция блока А3

Для автоматизации аттестации студентов ВУЗа предлагается внедрить автоматизированную информационную систему (АИС).

Объектом автоматизации являются процессы, связанные с заполнением журналов успеваемости, а также контроль эффективности выполнения указанных процессов.

Процессы формирования и заполнения ведомостей включают в себя:

- формирование журналов успеваемости;
- заполнение журналов успеваемости;
- редактирование журналов успеваемости.

Оптимальным средством реализации проектного решения является 1С Предприятие, обеспечивающее возможность доработки системы и не требующее больших затрат по сравнению с аналогами [2].

Схема алгоритма работы методиста деканата представлена на рисунках 5-7.



Рисунок 5 – Схема алгоритма работы методиста деканата (часть 1)



Рисунок 6 – Схема алгоритма работы методиста деканата (часть 2)

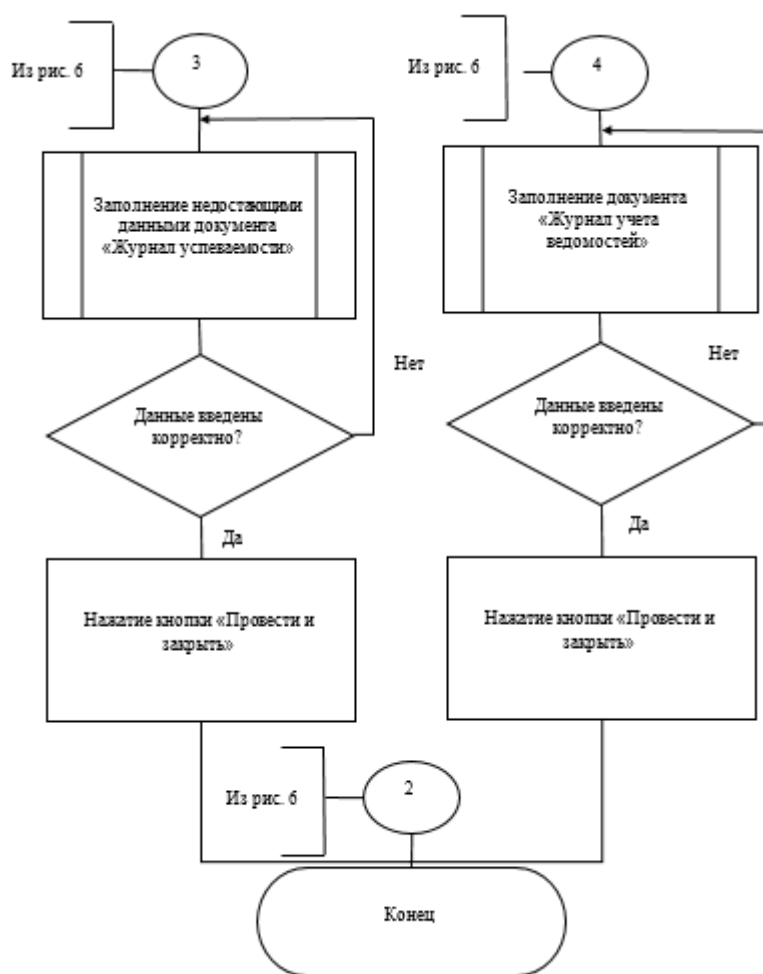


Рисунок 7 – Схема алгоритма работы методиста деканата (часть 3)

При внедрении АИС «Аттестация» будет уменьшены временные издержки, связанные с передачей ведомостей, а также увеличение скорости заполнения ведомостей.

Использованные источники:

1. Положение об организации промежуточной аттестации и текущего контроля успеваемости обучающихся [Электронный ресурс]. URL: https://www.ugatu.su/media/eduInfo/Formi_sroki_kontrolya_N2305-O_30.12.2016.pdf (дата обращения: 28.01.2018).
2. Обзор системы «1С:Предприятие 8» [Электронный ресурс]. URL: <http://v8.1c.ru/overview/> (дата обращения: 30.01.2018).

Сироткин В.Б., к.т.н.
доцент

**Нижегородский государственный
инженерно-экономический университет
Россия, г. Нижний Новгород**

К ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Аннотация: статья посвящена вопросам эффективности управления предприятиями с различной формой собственности. Приведено сравнение проблем в управлении государственными и частными предприятиями. На основе проведенного анализа автор показал, что эффективность управления не зависит от формы собственности, а зависит от личностных качеств менеджеров.

Ключевые слова: государство, менеджер, предприятие, управление, эффективность.

Sirotkin V.B., candidat of technical scienses
associate professor
Nizhny Novgorod state engineering
and economy university
Russia, Nizhny Novgorod

EFFECTIVE BUSINESS MANAGEMENT

Abstract: The article describes the issues of management efficiency of enterprises with various types of property. The comparison results of problems in management of state and private enterprises are given. The analyses made revealed that management efficiency depends on personal investment of managers rather than on type of property.

Key words: state, manager, enterprise, management, efficiency.

Вопросы присутствия государства в управлении экономикой издавна являлись предметом дискуссий между ведущими мировыми экономистами, и соответственно, между различными экономическими школами. Достаточно упомянуть существенные разногласия по этой проблеме между двумя выдающимися личностями Джоном Мейнардом Кейнсом и Фридрихом фон Хайеком. Их взгляды, на степень вмешательства государства в экономические процессы в стране, нашли свое отражение и в подходах к управлению отдельными предприятиями. Многие специалисты считают, что государство не в состоянии эффективно управлять коммерческой организацией.

Уже позже в рамках теории монетаризма был сформулирован принцип, который предполагает, что вмешательство государства в экономику, в отличие от кейнсианской модели, должно быть минимальным.

Давний спор о том, кто более эффективно управляет предприятием

государство или частный бизнес не имеет под собой оснований. Тем не менее, пока побеждают сторонники передачи управления предприятиями, которые относятся к государственной собственности, частному бизнесу.

Бизнесмен всегда стремится к личному обогащению. Вопросы общественных интересов для большинства частных компаний не имеют первостепенного значения. Так было раньше, так есть и сегодня.

Примечательна история деятельности Ост-Индская компании в прошлые века, которая подробно изучена и не имеет смысла ее повторять. Довольно точно эту компанию характеризует Л.Зингалес: «Страшная история О И К демонстрирует нам, что в деле получения прибыли частный бизнес ничем не лучше государственного предприятия. Заручившаяся поддержкой государства частная монополия, подобная ОИК, может оказаться куда более разрушительной, чем государственная компания» [3].

Современная экономика то же изобилует многочисленными примерами недобросовестного поведения частных фирм. В Европе банкротству Swissair в октябре 2001 г. во многом способствовали управленческие ошибки, сомнительные методы бухучета и недостаток контроля. В 2003 г. нидерландская Ahold, вторая в мире компания по торговле бакалейными товарами, стала первой европейской компанией, признавшей масштабную фальсификацию бухгалтерской отчетности. Фондовый рынок в 2002 году был подорван бухгалтерскими скандалами в таких крупных компаниях как Enron, WorldCom, Global Crossing, Qwest, Communications, Xerox, Tyco International, а также в ряде энергетических компаний.

Сегодня даже ведущие американские экономисты, страны свободного рынка, ставят под сомнение способность рынка решать проблемы экономики: «Полученные новые результаты показали, что под предположением о том, что рынки являются эффективными, нет никакой твердой научной основы» [5].

Еще фон Мизес отмечал: «То, что государство или муниципалитеты владеют или управляют отдельными заводами, не меняет отличительных свойств рыночной экономики. Предприятия, находящиеся в публичной собственности и управлении, подчиняются верховной власти рынка. Как покупатели сырья, оборудования и рабочей силы и как продавцы товаров и услуг они должны найти свое место в структуре рынка. Они подчинены законам рынка и поэтому зависят от потребителей, которые могут стать их клиентами, а могут и не стать» [2].

Проблемы могут быть при управлении в любой компании. Все зависит от лояльности или, как сегодня принято говорить, нравственности менеджмента.

Широкие полномочия руководителей унитарных предприятий в отсутствии действенных инструментов и порядка управления, контроля и мотивации руководителей приводят к:

переводу части финансовых потоков в фирмы-спутники, создаваемые с

целью изменения направления финансовых потоков; в результате большая часть чистой прибыли этих унитарных предприятий оседает в фирмах, а не перечисляется государству;

заключению сделок, в которых лично заинтересовано руководство унитарного предприятия, что приводит к искусственному завышению себестоимости продукции и к хищению федерального имущества (т.е. «уводу капитала») и т.п.

Аналогичная ситуация в частных компаниях. Только они занижают цены и продают продукцию через перекупщиков, выводя капиталы за границу. Другие перестают быть резидентами и платят меньше налогов.

Это происходит в разных странах, не только в России. При этом крупные компании стараются повлиять на власть в своих интересах.

Например, чикагский экономист Луиджи Зингалес пишет: «первая и наиболее очевидная причина, по которой фирмы пытаются влиять на правительство – растущее вознаграждение за лоббирование. Чем крупнее правительство, тем больше пирог, а значит, тем больше и стимулы, заставляющие деловые круги пытаться получить кусок этого пирога» [3].

С другой стороны, между чиновниками, контролирующими определенные компании, и предпринимателями возникают особые отношения, основанные на взаимном интересе. И в этом проявляется насколько честны в своей деятельности частные компании. «...в экономике широко распространено представление о том, что регулирующие органы часто принимают решения под влиянием тех сфер отраслей, регулированием которых они занимаются. Причина, по которой предположение о захвате регулирующих органов кажется столь убедительным, заключается в том, что экономические стимулы способны вынудить даже самых благонамеренных регуляторов потакать интересам регулируемых ими отраслей» [4].

Одним из примеров такого «взаимодействия» является участие редакторов и экспертов финансовых журналов в работе различных корпораций. Авторы [4] обнаружили, что 49% их редакторов также занимаются консультированием, а 30% входят в состав правлений корпораций.

Все это влияет на редакционную политику журналов, хотя прямого давления на сотрудников не оказывается.

В других случаях деятельность частных компаний слабо контролируется как со стороны государства, так и со стороны непосредственных собственников.

В акционерных обществах собственность рассредоточена среди большого числа акционеров. Номинально и по закону акционеры владеют корпорацией. Но в действительности их права крайне ограничены. В акционерной фирме происходит распределение полномочий и появление права оперативного управления и контроля, которое закрепляется за наемным менеджером.

Акционеры могут голосовать, чтобы изменить устав корпорации,

могут избирать директоров и устранять их большинством голосов. Они также имеют право голоса в отношении важнейших изменений в фирме (например, слияния, в результате которого фирма может перестать существовать, или продажи большей части активов компании). Но акционеры не могут устанавливать размер дивидендов, которые они получают, не решают вопросов об инвестициях или приобретении активов, не нанимают управляющих и не устанавливают им вознаграждение, не решают вопросов об установлении цен, т.е. не обладают правом участвовать в принятии решений по большинству вопросов, которые имеют решающее значение для управления бизнесом. Типичный собственник имеет очень мало влияния (или не имеет его вовсе) на решение большинства вопросов в фирме.

В условиях, когда контроль за наемными менеджерами слабый, обостряется проблема отношений между собственниками и управляющими. Она заключается в том, что часто менеджеры преследуют цели, отличные от долгосрочных целей компании.

Многие экономисты выступают за дерегулирование экономики с целью уменьшения влияния государства в этой сфере. Даже кризис 2008 года, вызванный деятельностью частных корпораций и слабой активностью государственных органов не повлиял на их убеждения: «Те, кто выступает за дерегулирование – и продолжает это делать и сегодня, несмотря на очевидное его последствия, – утверждают, что затраты на регулирование превышают получаемые в результате выгоды. После возникновения понесенных в результате этого кризиса глобальных бюджетных и реальных расходов, величина которых уже достигла триллионов долларов, трудно понять, почему сторонники этого подхода все еще выступают за его сохранение» [5].

В то же время в государственных компаниях контроль за собственностью может осуществляться более эффективно. Все зависит от личностных качеств чиновников. И если в их профессионализме, чаще всего, можно не сомневаться, то на первое место выходят требования к критериям из области нравственности: честности, порядочности и т.п.

«Особенно важную роль правительство играло и играет в успешных странах Восточной Азии. Темпы увеличения там доходов на душу населения за последние три-четыре десятилетия являются беспрецедентными. Почти во всех этих государствах правительство играло активную роль в содействии развитию экономики на основе рыночных механизмов» [5].

А.Файоль о нравственности писал следующее: «Для руководителя высокого уровня залогом отсутствия как злоупотреблению властью, так и слабости является цельность его личности и его высокие моральные качества» [6].

И сегодня от этого зависит эффективность управления предприятием, а не от того, в чьей собственности оно находится. Тем более, что принципы и методы управления универсальны. Известный представитель теории

административного менеджмента Г. Саймон считает, например, что «...в административном управлении и в управлении частной компанией требуются многие одинаковые навыки. Специалист по статистике мог бы перейти из крупной страховой компании в статистическое управление Министерства труда в Вашингтоне и обнаружить, что его функции практически не изменились» [1].

Очевидно, что проблема эффективности деятельности предприятий не в том, кому они принадлежат, а кто ими управляет.

Рассуждения о том, кто эффективнее управляет предприятием чиновник или бизнесмен бессмысленны. Сегодня в крупных компаниях управляют менеджеры. Вопрос должен стоять об эффективности контроля за управляющими.

Использованные источники:

1. Государственная служба. Учебник / Под ред. Проф. В.Г. Игнатова. – М.: ИКЦ «МарТ»; Ростов н/ Д: Издательский центр «Март», 2004. – С.251-255.
2. Мизес, Людвиг фон Человеческая деятельность: трактат по экономической теории / пер. с 3-го испр. англ. Изд. А.В.Курякова. – Челябинск: Социум, 2005. – 878 с.
3. Зингалес Л. Капитализм для народа. Либеральная революция против коррумпированной экономики / Луиджи Зингалес; пер. с англ. М.: Бендет. – М.: Изд-во Института Гайдара, 2016. – 368 с.
4. Зингалес Л., Раджан Р. Спасение капитализма от капиталистов: Скрытые силы финансовых рынков – создание богатства и распределение возможностей / Пер. с англ. – М.: Институт комплексных стратегических исследований; ТЕИС, 2004. – 492 с.
5. Стиглиц Дж.Е. Крутое пике: Америка и новый экономический порядок после глобального кризиса / Стиглиц Джозеф; [пер. с англ. В.Лопатка]. – М.: Эксмо, 2011. – 512 с.
6. Файоль А., Эмерсон Г., Тэйлор Ф., Форд Г. Управление - это наука и искусство / Составитель Г. Л. Подвойский. — М.: Республика, 1992. — 349 с.

Ситникова Ю.Е.
студент 2 курса магистратуры
Федеральное государственное автономное образовательное
учреждение высшего образования
«Северный (Арктический) федеральный университет
имени М.В. Ломоносова»
Россия, г. Архангельск

ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОЙ СТРУКТУРЫ ХРАНЕНИЯ ТОВАРОВ НА СОВРЕМЕННОМ СКЛАДЕ

Аннотация: В статье рассказывается об основных применяемых в современной практике складского хранения системах размещения материальных ценностей. Структура хранения товаров на складе оказывает прямое влияние на эффективность работы складского хозяйства, качество и скорость выполнения складских операций. Рационально выбранная система хранения товаров позволяет снизить вероятность неточного комплектования заказов, минимизирует влияние человеческого фактора и значительно повышает эффективность работы складского персонала. При выборе структуры хранения товаров должны учитываться особенности хранимых материальных ценностей, цели и задачи складской деятельности и логистические стратегии предприятия в целом.

Ключевые слова: склад, материальные ценности, хранение товаров, структура хранения, адресное хранение, автоматизированная система.

Sitnikova Yu.E.
2nd year master's student
Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education
«Northern (Arctic) Federal University
named after M.V. Lomonosov»
Russia, Arkhangelsk

THE CHOICE OF THE OPTIMAL STRUCTURE FOR STORAGE OF GOODS IN MODERN WAREHOUSE

Abstract: the article describes the main systems of material assets placement used in modern practice of warehouse storage. The structure of storage of goods in the warehouse has a direct impact on the efficiency of the warehouse, the quality and speed of warehouse operations. The rationally chosen system of storage of goods allows to reduce the probability of inaccurate order picking, minimizes the impact of the human factor and significantly increases the efficiency of warehouse personnel. When choosing the structure of storage of goods should take into account the features of stored material values, goals and objectives of warehouse activities and logistics strategies of the enterprise as a whole.

Keywords: warehouse, material values, storage of goods, storage structure, address storage, automated system.

Структура хранения товаров на складе оказывает прямое влияние на эффективность функционирования складского хозяйства. От принятия рационального решения по размещению товаров на складе напрямую зависят временные и стоимостные издержки на хранение материальных ценностей, время на выполнение складских работ, а также качество осуществления складских операций.

Один из наиболее распространенных способов хранения товаров на складе является расположение товаров таким образом, что самые популярные из них находятся в легкодоступном месте, в так называемых «горячих» зонах или по «горячим» линиям.

Иной подход к структуре хранения товаров требует размещать продукцию на складе в том же порядке, что и на витринах. Данный метод применяется в торговых сетях, при котором используются одинаковая адресация для одних и тех же товаров во всех филиалах предприятия. Тот же порядок соблюдается при формировании заявок на пополнение запасов розничной торговли и при формировании ведомости комплектовщика, который отбирает товары в той же последовательности, в какой они разложены на витрине. Использование данного подхода позволяет продавцам сократить время на размещение товаров.

Еще один подход заключается в делении зоны хранения склада на три участка: для единичных товаров, для больших товаров и для грузовых модулей (коробок, контейнеров). Компьютер автоматически делит заказ на три категории, каждую из которых выполняет определенный комплектовщик с необходимым оборудованием, что сокращает время на формирование заказа.

В литературе принято выделять следующие подходы к структурированию хранения товаров:

- сортовой принцип, при котором товары разных видов хранятся отдельно друг от друга;
- партионный принцип, при котором каждая партия грузов, содержащих товары разных видов и наименований, поступающих на склад, хранится отдельно;
- партионно-сортовой принцип – каждая партия хранится отдельно, но дополнительно делится по видам грузов;
- по наименованию – товары одного наименования размещаются вместе.

Также структуру хранения товаров можно поделить на следующие типы по высоте используемых стеллажей, размеру и плотности хранимого товара: бесстеллажный, широкопроходный и узкопроходный типы. Рассмотрим каждый из них более подробно.

Бесстеллажный тип хранения товаров на складе применяется при наличии достаточной площади и размещении крупного однотипного груза. Данный метод выгодно применять при отсутствии средств на оснащение.

При широкопроходном типе хранения межстеллажные проходы занимают большое пространство шириной около трех метров, служащие для проезда и работы погрузчиков с вилами. Обычно при таком типе хранения стеллажи занимают всего около 40% от общей площади склада. Преимущества такой технологии заключается в простоте проектирования и строительства и небольших финансовых затратах.

Узкопроходный тип заключается в создании проходов шириной около двух метров и использовании высоких стеллажей, что обеспечивает увеличения вместимости склада. В этом случае стеллажи занимают около 60% от общей площади. Данную методику применяют при высокой стоимости использования площади склада, что вынуждает сократить ширину проходов и увеличить высоту стеллажей. Для постройки и оборудования такой системы складирования необходимы большие денежные вложения, поскольку к самой конструкции склада предъявляются повышенные требования, а применяемая техника для работы с грузом (штабелёры с малым радиусом поворота) стоит дорого. Обустройство склада также требует высоких затрат: необходимо создание плоского пола и системы рельсовых направляющих для движения оборудования.

Иногда на крупных складах можно увидеть использование комбинированных зон хранения: одна часть участка оборудована для хранения крупных грузов, а вторая часть для узкопроходной технологии [1].

Также структура хранения товаров на складе может быть поделена по принципу динамического или статического размещения.

При динамическом размещении товара используют переменные места для хранения грузов, при котором за определённым видом продукции не закрепляется место на складе. Расположение поступающих товаров происходит на любое свободное место на стеллажах. Используемая информационная система определяет адрес свободной ячейки и отмечает его для новой партии товара. Преимущество данной системы состоит в том, что она способствует эффективному использованию складского помещения, и для нее не нужно проводить ежедневный анализ оборачиваемости товара. Динамическое размещение товаров используется на складах общего пользования или в накопителях, служащих для хранения мелкой продукции без упаковки. Отсутствие компьютерного оборудования при применении данной системы возможно только на маленьких складах, где количество свободных мест можно определить визуально.

Статическое размещение требует постоянной оптимизации распределения продукции по стеллажам склада, поскольку за каждым товаром закрепляется определенная ячейка. Преимущество данного метода состоит в наличии системы размещения товара на хранение, минимизации времени на обучение персонала и быстроте поиска и распределения поступающего груза.

Для эффективной работы выбранной структуры складской системы, а именно быстрого поиска необходимого груза, следует применять единую

адресную систему размещения товаров, которая позволяет избежать потерь продукции и, как следствие, дополнительных издержек. Адресная система размещения товаров может применяться как на крупном, так и на небольшом складе с целью исключения ошибок в размещении грузов и сокращения времени на их поиск. Данная система функционирует следующим образом: каждое место на складе имеет свой адрес, состоящий из номера склада, номера этажа или зоны, номера стеллажа, вертикальной секции и полки. Обычно адрес товара состоит из пяти знаков. Компьютер автоматически прописывает необходимый адрес объекта в ведомостях инвентаризации и комплектовочных листах, сортирует составляющие заказа по адресам для облегчения отбора продукции. Данная система позволяет персоналу склада безошибочно находить необходимый товар, не зная его внешнего вида, а также облегчает обучение новых сотрудников путем проведения короткого инструктажа [2].

Адресная система размещения товаров отображается в карте зон хранения продукции. Карта изображается в графическом виде, где указываются проходы, местоположение зон и стеллажей для хранения (положение ячейке на полке, полки – в стеллаже, стеллажа – на складе). Каждая обособленная ячейка имеет информацию о типе товара, его размеров и условиях его хранения. Автоматизированная компьютерная система самостоятельно определяет место размещения товара и наполненность стеллажей, производит контроль сроков хранения грузов и совместимости товаров, и рассчитывает стоимость хранения и обработки продукции. Автоматическая оптимизация деятельности склада выполняется с учетом оборачиваемости груза, возможности загрузки мест хранения и наличия аналогичного товара на складе. Графическая карта зон состояния склада показывает:

- наглядный объем наполненности ячеек продукцией с ее разбивкой по подгруппам;
- отчет по загрузенности области склада и проценту свободной площади ячеек;
- отчет по загрузенности склада по наименованию, виду товару или другому признаку;
- автоматическое обновление и печать графической карты.

При отсутствии автоматизированной системы применяют ручные карты с изображением зон складирования. Обычно это выглядит так: на доске несмываемой краской отражаются все зоны, стеллажи, ячейки и указываются их адреса. При отборе товаров со стеллажей комплектовщик в листе заказа отмечает наполненность каждой ячейки, из которой осуществляется извлечение товара. Тем самым на доске можно наглядно увидеть информацию о наличии, количестве и расположении свободных мест на складе. Ручная система по сравнению с автоматизированной имеет следующие недостатки:

- снижение актуальности из-за опоздания поступающей информации;

- трата дополнительного времени на заполнение комплектующих листов и карты;
- высокая вероятность ошибок;
- невозможность прорисовки глубинной системы хранения;
- невозможность копирования и распечатки карты для нескольких пользователей.

Современные автоматизированные информационные системы размещают товар таким образом, чтобы его отбор в дальнейшем происходил более эффективно. Способ распределения товаров на хранение должен осуществляться с учетом снижения времени и расстояния перемещения сотрудников при комплектации заказов. Для повышения эффективности структуры хранения товаров используют деление площади склада на области, в которых продукция размещается в соответствии с особенностями ее хранения: температурный режим, хрупкость, габариты и другое. Для каждой группы товара выделяются приоритеты размещения:

- размещение в свободные ячейки;
- размещение в занятые ячейки к такому же виду товара;
- размещение в занятые ячейки к любому другому товару;
- закрепление определённой ячейки для конкретного вида товара.

Исходя из данной информации, компьютерная программа выбирает только подходящие ячейки и формирует технологический маршрут для размещения и отборки необходимых товаров [1].

Прежде чем выбрать вариант структуры хранения товаров, следует тщательно изучить все параметры хранимого товара: физические свойства, его объем, частоту перемещения и скорость реализации. Правильно выбранная структура размещения товаров на складе отвечает требованиям и стандартам компании, соответствует принятым логистическим целям и стратегиям. Важно отметить, что необходимо регулярно проводить работу по соотношению структуры спроса и принятого способа хранения товаров и, при возникновении необходимости, проводить корректировку структуры размещения материальных ценностей.

Использованные источники:

1. Логистика: учеб. пособие / А.М. Гаджинский. – М.: Дашков, 2014. 484 с.
2. Принцип работы [Электронный ресурс]. URL: <https://principraboty.ru/adresnoe-hranenie-na-sklade-princip-raboty/> (дата обращения: 14.01.2019)

Ситникова Ю.Е.
студент 2 курса магистратуры
Федеральное государственное автономное образовательное
учреждение высшего образования
«Северный (Арктический) федеральный университет
имени М.В. Ломоносова»
Россия, г. Архангельск

ОСНОВЫ ЭФФЕКТИВНОГО ЗОНИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОГО СКЛАДСКОГО ПОМЕЩЕНИЯ

Аннотация: В статье рассматривается технология зонирования складских помещений, принципы и правила эффективного зонирования складских зон. Рациональное зонирование склада является основой для его эффективного функционирования. На определение складских зон оказывают влияние особенности сферы деятельности предприятия, специфика хранимых материальных ценностей. Понимание назначения зон склада и складских процессов, осуществляемых в них, является неотъемлемой частью процесса планирования внутреннего оснащения склада, складских процессов и работ.

Ключевые слова: склад, складское помещение, складские зоны, складская площадь, зонирование.

Sitnikova Yu.E.
2nd year master's student
Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education
«Northern (Arctic) Federal University
named after M.V. Lomonosov»
Russia, Arkhangelsk

FOUNDATIONS OF EFFECTIVE ZONING MODERN WAREHOUSE

Abstract: the article deals with the technology of zoning warehouses, principles and rules of effective zoning of warehouse zones. Rational zoning of the warehouse is the basis for its effective functioning. The definition of warehouse zones is influenced by the characteristics of the scope of the enterprise, the specifics of the stored material values. Understanding the purpose of warehouse zones and warehouse processes carried out in them is an integral part of the process of planning the internal equipment of the warehouse, warehouse processes and works.

Keywords: warehouse, storage room, warehouse space, warehouse area, zoning.

При организации складской системы предприятия на этапе составления проекта важно понимать функции, выполняемые различными зонами склада, уметь оптимизировать их работу путем эффективного

расположения зон. На стадии проектирования определяют состав помещений склада, их пропорции и взаиморасположение. Правильное деление складского помещения на зоны обеспечивает возможность применения современных способов размещения товарных единиц и использования автоматизированного оборудования. Принцип планировки и деления зон склада способствует поддержке поточности и непрерывности складского технологического процесса.

Площадь склада принято делить на основные производственные помещения, служащие для проведения технологических операций, связанных с переработкой и хранением груза, и вспомогательные помещения, предназначенные для размещения тары, инженерных коммуникаций и различных бытовых помещений. На практике принято делить данные площади в соотношении 2:1 соответственно.

Также состав склада можно рассмотреть в следующем виде: само складское помещение и прилегающая к нему территория. Прилегающая территория включает в себя разгрузочно-погрузочные ramпы и подъездные пути. Для склада с высоким грузопотоком необходимо разделить ramпы для разгрузки и погрузки автотранспорта, а также пути въезда и выезда автомобилей с территории. Такое разделение способствует снижению времени простоя автомобилей при ожидании погрузки и разгрузки товаров [2].

Само складское помещение принято делить на зоны по выполняемым функциям. Рассмотрим каждый из данных участков.

Участок погрузки-разгрузки отвечает за разгрузку, погрузку и промежуточное складирование товаров. Он может быть расположен как в одном месте, так и в разных местах: отдельно участок погрузки и участок разгрузки. Каждый из данных способов имеет свои преимущества: объединение данных участков способствует экономии используемых площадей, а разъединение препятствует перекрещиваю потоков груза. Выбор способа размещения участков зависит от особенностей конструкции помещения склада, объемов грузопотока и применяемой предприятием логистической политики. Отдельное расположение участков погрузки и разгрузки стоит применять при непрерывном обороте заказов, когда отправка товара осуществляется не менее пяти раз за рабочий день, и прием продукции от поставщиков происходит не менее трех раз в неделю. Это позволит избежать скрещивания потоков и снизить дополнительные убытки: временные, трудовые и финансовые.

Участок приемки обычно размещается в отдельном помещении склада. Он служит для проверки соответствия качества, количества и комплектации грузов, а также для распределения товаров по местам их хранения. Помимо основных задач на данный участок могут быть возложены дополнительные функции: открытие упаковки и пакетирование груза, оснащение товаров маркировками, этикетками или штрихкодами с информацией о его дальнейшем назначении, а также изъятие части продукции, необходимой для

создания текущих заказов. Для повышения эффективности работы данного участка на современных складах используются современные средства автоматизации и механизации обработки поступающих грузов.

Участок хранения представляет собой площадь складских помещений, на которой расположены оборудование и техника для хранения товаров. Объем вмещаемого груза зависит не только от площади склада, но и от применяемого способа хранения товаров: на стеллажах, в контейнерах или на поддонах. Выбор оптимального способа хранения груза и правильный подбор применяемого оборудования способствуют эффективной работе участка хранения складской системы. При проектировании зоны хранения необходимо учитывать строительные нормы и правила размещения оборудования.

Участок сортировки и комплектации грузов обеспечивает прием заявок на выдачу товаров, осуществляет отбор продукции с мест ее хранения, сортировку и комплектацию заказов, а также их перемещение в зону погрузки. Этап комплектации включает в себя упаковку товара в тару и его маркировку. Способ комплектации заказов зависит от вида применяемого оборудования и технологии управления движением товаров. Наиболее распространенной технологией является система штрихкодирования, применение которой значительно ускоряет и облегчает процессы отбора и комплектации заказов. Подготовленный к отправке груз перемещают на участок экспедиции.

Участок экспедиции обычно располагается в отдельном помещении и служит для учета поступающих и отправляемых грузов, для временного хранения готовых заказов и для формирования сопроводительной документации. Также на данный участок возлагаются дополнительные функции: сопровождение заказа и доставка его получателю. Как и участок погрузки-разгрузки, зона экспедиции может разбиваться на два помещения: для подготовки к отправке заказов и для приемки товаров (для груза с особыми условиями документального оформления). Данный способ следует применять на складах предприятий с высоким объемом заказов, поскольку при практически постоянном потоке продукции на отправку персонал не успевает обработать поступающий груз [1].

К вспомогательному участку относятся административные, подсобные и бытовые помещения. Административные помещения представляют собой кабинеты и комнаты для руководства и сотрудников предприятия. К бытовым помещениям относятся места отдыха и приема пищи, гардеробные и санитарные помещения. Подсобные помещения включают в себя электрощитовые, подзарядные (при наличии электрооборудования) и вентиляционные помещения.

Ранее была рассмотрена наиболее распространенная структура склада и ее основные зоны, связанные между собой коридорами для проходов персонала и проезда техники. Зона разгрузки транспорта должна находиться рядом с экспедицией приемки товара. Далее должна быть расположена зона

хранения грузов, занимающая наибольшую площадь склада. К ней примыкает зона комплектации заказов, расположенная рядом с экспедицией по отправке заказов. На размер зон и их взаиморасположение могут оказывать влияние ниже представленные факторы:

а) политика грузооборота запасов, применяемая на складе. Она может быть представлена хранением большого количества товаров или своевременным пополнением запасов по мере необходимости. При первом варианте большой объем пространства отводится для хранения запасов, и время, затрачиваемое комплектовщиком на поиск и доставку необходимого товара, возрастает. В свою очередь, использование политики своевременного пополнения запасов снижает время на комплектацию заказов и используемую площадь, но повышает частоту и контроль своевременного пополнения запасов;

б) определение размера пространства для проходов и стеллажей. С увеличением пространства для проходов снижается вместимость склада. В то же время более широкие коридоры облегчают передвижение техники, но они увеличивают необходимую зону хранения товаров;

в) выбор применяемой системы «комплектовщик к товару» или «товары к комплектовщику». На автоматизированном складе выгодно применять сложную систему, при которой необходимые товары сами перемещаются к месту нахождения комплектовщика [3].

Расчет складских зон должен происходить исходя из особенностей предприятия, специфики хранимых товаров и грузов и применяемого оборудования для осуществления складских работ. Рациональное зонирование склада определяет эффективность работы всего складского хозяйства, способствует максимально полезному использованию складской площади и складского персонала и сокращению временных и стоимостных затрат на проведение складских операций.

Использованные источники:

1. Логистика хранения товаров: практ. пособие / В.В. Волгин. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2014. 368 с.
2. Склад: логистика, управление, анализ: учебник / В.В. Волгин. – 10-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2013. 736 с.
3. Логистика: учеб. пособие / А.М. Гаджинский. – М.: Дашков, 2014. 484 с.

Смоляков М.В.
аспирант 4 курса
институт приборостроения,
автоматизации и информационных технологий
Фролов А.И., к.т.н.
доцент
кафедра программной инженерии
Волков В.Н., к.т.н.
доцент
кафедра информационных систем
ФГБОУ ВО «Орловский государственный
университет имени И.С. Тургенева»
Россия, г. Орел

**ИССЛЕДОВАНИЕ ОПТИМАЛЬНЫХ КОНФИГУРАЦИЙ
АППАРАТНОЙ И ПРОГРАММНОЙ ПЛАТФОРМЫ МОБИЛЬНОЙ
РОБОТОТЕХНИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ
ПЕРЕМЕЩЕНИЯ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ**

Аннотация. Статья посвящена исследованию аппаратных и программных систем для применения в мобильных робототехнических комплексах. С их помощью можно успешно решать задачи компьютерного зрения; прогнозирования, распознавания образов и т. п. Одна из проблем построения систем, с использованием данных технологий — это большие вычислительные затраты, поэтому для построения мобильных робототехнических комплексов следует выбрать оптимальные аппаратные и программные платформы. В данной работе исследованы наиболее перспективные и оптимальные данные платформы. С их помощью можно гибко разрабатывать программное обеспечение и внедрять их во встраиваемые аппаратные решения.

Ключевые слова: встраиваемые системы, нейронные сети, машинное обучение, распознавание образов.

Smolyakov M.V.
postgraduate
4th year student of institute of Instrument Engineering, Automation and
Information Technologies
Orel State University
Russia, Orel
Frolov A.I.
Ph.D., assistant professor of the Department of Software Engineering
Orel State University
Russia, Orel
Волков В.Н.
Ph.D., assistant professor of the Department of Information Systems

STUDYING THE OPTIMAL CONFIGURATIONS OF THE HARDWARE AND PROGRAM PLATFORM OF THE MOBILE ROBOTIC SYSTEM FOR SOLVING MOVEMENT TASKS IN UNCERTAINTY CONDITIONS

Abstract. The article is devoted to the study of hardware and software systems for use in mobile robotic systems. With their help, you can successfully solve problems of computer vision; prediction, pattern recognition, etc. One of the problems of building systems using these technologies is a large computational cost, therefore, to build mobile robotic complexes, you should choose optimized hardware and software platforms. In this paper, the most promising and optimal data platform. With their help, you can flexibly develop software and embed them in embeddable hardware solutions.

Keywords: embedded systems, neural networks, machine learning, pattern recognition.

В данной статье были исследованы те аппаратные модули, которые смогли бы обеспечить в реальном времени решение задач компьютерного зрения, машинного обучения, анализа данных и глубокого обучения. Решение в реальном времени данных задач необходимо для построения мобильных робототехнических систем с высоким уровнем автономности (обеспечение всех расчетов непосредственно на робототехническом комплексе) и позиционирования в условиях недостаточности (неопределенности) информации об окружающем мире (пространстве).⁸²

Были исследованы наиболее оптимальные по цене и производительности одноплатные компьютеры на 2018 год, а именно RaspberryPi 3B и NVIDIA Jetson TX1.

Использование данных аппаратных модулей с алгоритмами искусственного интеллекта существенно снизит стоимость разрабатываемых робототехнических систем, так как уменьшится потребность в использовании дорогостоящих датчиков и компьютеров (серверов)⁸³.

Последний вариант указывается без учета дорогостоящей периферии: источник питания, видеокарта, оперативная память и т.д.

Рассмотрены следующие основные аппаратные характеристики одноплатных компьютеров.

RaspberryPi 3B – это одноплатный компьютер размером с банковскую карту, представленный на рисунке 1.

⁸² Беллман Р., Заде Л. Принятие решений в расплывчатых условиях. В кн.: Вопросы анализа и процедуры принятия решений. - М.: Мир, 1976.

⁸³ Юревич Е. И. Основы робототехники. — СПб.: БХВ-Петербург, 2007. — 416 с.



Рисунок 1 – RaspberryPi 3B

Данная аппаратная платформа имеет привычные для персонального компьютера (ПК) составляющие: процессор, оперативную память, разъем HDMI, композитный выход, USB, Ethernet, Wi-Fi и Bluetooth. Такая конфигурация позволяет легко разрабатывать и отлаживать мобильные робототехнические комплексы.

Аппаратная платформа имеет следующие основные характеристики: процессор: 64-битный 4-ядерный ARM Cortex-A53 с тактовой частотой 1,2 ГГц на однокристальном чипе Broadcom BCM2837; оперативная память: 1ГБ LPDDR2 SDRAM; цифровой видеовыход: HDMI; композитный выход: 3,5 мм (4 pin); USB порты: USB 2.0×4; сеть: WiFi 802.11n, 10/100 Мб RJ45 Ethernet; Bluetooth: Bluetooth 4.1, Bluetooth Low Energy; разъем дисплея: Display Serial Interface (DSI); разъем видеокamеры: MIPI Camera Serial Interface (CSI-2); карта памяти: MicroSD; порты ввода-вывода: 40; габариты: 85x56x17 мм.

NVIDIA Jetson TX1 - платформа визуальных вычислений, представляющая возможности параллельной обработки данных с ускорением на GPU для встраиваемых систем. Высокопроизводительные вычисления с низким уровнем энергопотребления в области глубокого обучения и компьютерного зрения позволяют использовать данную платформу для разработки приложений и систем, требующих большого объема вычислений.

NVIDIA Jetson TX1 базируется на процессоре Tegra X1. Это 64-битное изделие имеет конфигурацию ARM big.LITTLE: оно содержит четыре энергоэффективных ядра Cortex-A53 и такое же количество мощных ядер Cortex-A57. Графическая подсистема Tegra X1 использует архитектуру Maxwell и насчитывает 256 потоковых процессоров.

Модуль Jetson TX1 содержит 4 Гбайт оперативной памяти LPDDR4, флеш-чип вместимостью 16 Гбайт, сетевой контроллер Gigabit Ethernet, адаптеры беспроводной связи Wi-Fi 802.11 2x2 ac и Bluetooth. Габариты изделия — 87 × 50 мм.

Данная аппаратная платформа представлена на рисунке 2.

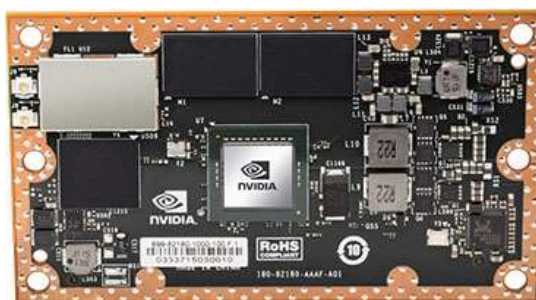


Рисунок 2 – NVIDIA Jetson TX 1

Процессор Tegra X1 способен обеспечить теоретическую производительность при вычислениях операций с плавающей запятой на уровне 1 терафлопса⁸⁴.

Первым критерием выбора оптимальной аппаратной платформы, при проведении исследования, являлся результат работы одноплатных компьютеров на различных тестах производительности (бенчмарк). Тестирование проводилось на CPU аппаратных платформ.

Результат работы аппаратных модулей на тесте восстановления паролей по их хеш-функциям представлен на рисунке 3.

Кодирование видеопотока, кадр/с

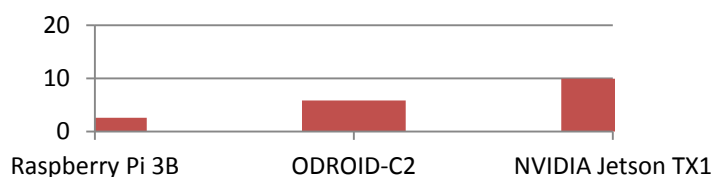


Рисунок 3 – Бенчмарк хеш-функций

При тестировании использовалась свободная программа JohntheRipper v1.8.0. Процедура хеширования является ресурсоемкой и позволяет максимально загрузить CPU-процессор аппаратного модуля. Данный тест позволяет смоделировать процесс обработки большого объема данных в реальном времени.

Важным критерием выбора аппаратной платформы была ее архитектура. Единственным представителем класса визуальных вычислений является NVIDIA Jetson TX1. Использование графических процессоров для не графических задач на порядки увеличивают производительность и снижают энергопотребление.

Ядра CPU созданы для исполнения одного потока последовательных инструкций с максимальной производительностью, а GPU проектируются для быстрого исполнения большого числа параллельно выполняемых потоков инструкций. Универсальные процессоры оптимизированы для достижения высокой производительности единственного потока команд, обрабатывающего и целые числа и числа с плавающей точкой. При этом

⁸⁴ Jie Tang, Yong Ren: "Real-Time Robot Localization, Vision, and Speech Recognition on Nvidia Jetson TX1", 2017; [<http://arxiv.org/abs/1705.10945> arXiv:1705.10945]

доступ к памяти случайный.

Рост производительности GPU-систем по сравнению с CPU-платформами за последние 8 лет составляет ~400%.

Помимо теоретической производительности, важным фактором выбора аппаратной платформы является поддержка различного программного обеспечения.

Компания NVIDIA предоставляет большой спектр программного обеспечения с открытым исходным кодом⁸⁵. Спектр библиотек для платформы (SDK) NVIDIA Jetson TX1 представлен на рисунке 4.



Рисунок 4 – Jetson SDK

Представленные библиотеки используют алгоритмы, распараллеленные на GPU и оптимизированные для аппаратной платформы.

Производительность глубокого обучения на GPU-системе по сравнению с CPU-системой представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Производительность глубокого обучения

Измеряемый параметр	Платформа	
	Intel core i7-6700K (Skylake)	NVIDIA Jetson TX1
Кадр/с	250	370
Производительность/(вт/с)	4	32

С помощью аппаратной платформы NVIDIA Jetson TX1 и распараллеленных алгоритмов, использующие нейронные сети и компьютерное зрение (решение задач классификации), были получены следующие результаты, представленные на рисунке 5.

⁸⁵ Sharan Chetlur, Cliff Woolley, Philippe Vandermersch, Jonathan Cohen, John Tran, Bryan Catanzaro: “cuDNN: Efficient Primitives for Deep Learning”, 2014; [<http://arxiv.org/abs/1410.0759> arXiv:1410.0759]

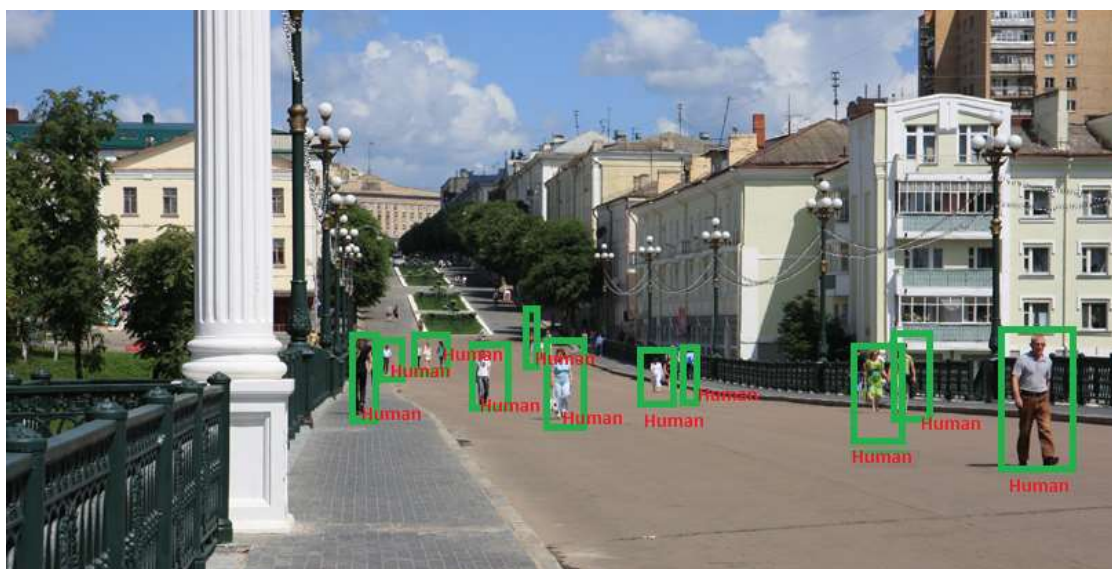


Рисунок 5 – Классификация объектов на снимке
«Александровский мост» в г. Орёл.

Время распознавание образа составляло ~8 мс.

В результате проведенных исследований можно сделать вывод, что оптимальной аппаратной и программной платформой для решения задач перемещения в условиях неопределенности является NVIDIA Jetson TX1. Данная платформа имеет графический ускоритель, малый форм-фактор и имеет современно и гибкой программное обеспечение для реализации алгоритмов, основанных на глубоком обучении.

Использованные источники:

1. Беллман Р., Заде Л. Принятие решений в расплывчатых условиях. В кн.: Вопросы анализа и процедуры принятия решений. - М.: Мир, 1976.
2. Юревич Е. И. Основы робототехники. — СПб.: БХВ-Петербург, 2007. — 416 с.
3. Jie Tang, Yong Ren: “Real-Time Robot Localization, Vision, and Speech Recognition on Nvidia Jetson TX1”, 2017; [<http://arxiv.org/abs/1705.10945> arXiv:1705.10945].
4. Sharan Chetlur, Cliff Woolley, Philippe Vandermersch, Jonathan Cohen, John Tran, Bryan Catanzaro: “cuDNN: Efficient Primitives for Deep Learning”, 2014; [<http://arxiv.org/abs/1410.0759> arXiv:1410.0759].

Смыкова В.В.
студент магистратуры 3 курса
Институт экономики и финансов
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»
Россия, г. Волгоград

ICO КАК ИННОВАЦИОННЫЙ СПОСОБ ФИНАНСИРОВАНИЯ СТАРТАП-ПРОЕКТОВ

Аннотация. В статье рассмотрено появление и дальнейшее развитие инновационного и актуального способа финансирования стартап-проектов – ICO. Проведен небольшой сравнительный анализ двух форм привлечения инвестиций в стартапы – классического венчурного капитала и инновационного финансового инструмента - ICO. Сделан вывод о дальнейшей перспективности ICO, неугасающем и возрастающем интересе к нему, а также о постепенном формировании профессионального сообщества криптоинвесторов, в связи с более строгим регулированием рынка ICO многими государствами.

Ключевые слова: ICO, венчурные фонды, инвестиции, стартап-проекты, инвесторы.

Smykova V.V.
a magistrate student of the third course
of the Institute of Economy and Finance
of Federal State Autonomous Educational Institution of Higher
Education «Volgograd State University»
Volgograd, Russia

ICO AS AN INNOVATION WAY TO FINANCING OF STARTUP- PROJECTS

Abstract. Appearance and further development of innovation and actual method of financing startup-projects – ICO is regarded in the article. Small comparative analysis of two forms attraction investments of classic venture capital and innovation financial instrument ICO is held in the startup-projects. Conclusion is made about further perspective of ICO, undiminished and increasing interest to it, and also about gradual formation of crypto investors' professional community in connection with more strict regulation of ICO market by many states.

Keywords: ICO, venture capital fund, investments, startup-projects, investors.

Появление такой новой финансовой формации, как криптовалютный рынок, а с ним и ICO, не могло оставить в стороне инвесторов, использующих традиционные инструменты вложения своих средств в стартап-проекты. ICO (Initial coin offering, первичное размещение монет) - форма привлечения инвестиций в виде продажи инвесторам фиксированного

количества новых единиц криптовалют, полученных разовой или ускоренной эмиссией.

Самым первым же в истории ICO стал проект Mastercoin (ныне Omni), которому удалось собрать 5 миллионов долларов в 2013 году. Так, если в 2013 году было проведено всего несколько ICO, в 2014 году через криптовалютный краудфандинг было собрано уже 26 миллионов долларов, а в первых трех кварталах 2017 года было привлечено более 2 миллиардов долларов. Первое полугодие 2018 года показало максимальный объем привлеченных инвестиций через ICO - более 17 миллиардов долларов, что в несколько раз превышает показатель за весь 2017 год. За период июль-ноябрь 2018 года произошел спад, и инвесторы вложили в токены лишь около 5 миллиардов долларов. Общая сумма сборов за 2018 год составила 21,8 миллиард долларов. [1]

Более 84% этой суммы составили инвестиции в блокчейн-платформу, работающую на базе смарт-контрактов, Ethereum (ETH, эфириум, эфир), которая одновременно с этим является и разновидностью криптовалюты. С ее запуском в 2015 году после проведения одного из первого, самого известного в истории крипторынка ICO-проекта, связан криптовалютный бум 2016-2017 года, который подстегнул держателей криптовалют к активным вложениям своих средств в различные блокчейн-проекты. [2]

Без криптовалют не было бы блокчейна, равно как и наоборот. Новая среда позволила максимизировать потенциал блокчейна в сфере финансовых технологий и дала толчок для запуска новых стартапов и проектов, которые смогли привлечь огромные инвестиции инновационным способом финансирования.

Для традиционных инвесторов это стало огромным сюрпризом, поскольку венчурные фонды всегда были на первом месте по привлечению инвестиций в стартапы и, собственно, управляли всей ситуацией. Иногда даже случалось так, что за один перспективный стартап-проект боролись сразу несколько венчурных фондов. Но это скорее являлось исключением из правил, в основном все происходило совершенно наоборот.

В поисках инвестиций фаундеры проектов были вынуждены рассылать сотни копий своих презентаций по венчурным фондам, проводить бесконечные питчи, доказывая жизнеспособность своих проектов, однако чаще всего им отказывали в финансировании, ссылаясь на то, что идею следует доработать, или просто не удосуживались ответить вовсе, даже отказом. Иногда и отличному проекту аналитики фонда могли предложить встретиться через пару месяцев, поскольку еще желали последить за метриками. Таким образом, у основателей было два выхода: либо ждать, пока ими кто-нибудь заинтересуется, либо снова по несколько раз напоминать о себе потенциальным инвесторам.

Однако с появлением криптовалюты рынок стартапов и способы инвестирования в них изменились. Благодаря ICO деньги на стартап-проекты собираются немыслимо быстрыми темпами, что не подвластно

классическим, даже самым первоклассным венчурным фондам. Следовательно, большинство молодых, и не только, основателей стартапов выбирают инновационный способ сбора нужной суммы денег для своих проектов. А перед классическими венчурными фондами у фаундеров теперь возникает вопрос о резонности получения суммы посевных инвестиций в размере 50-150 тысяч долларов, если они могут вывести свой проект за два-три месяца на ICO и собрать 5-10 миллионов долларов. Тем более что на рынке криптоинвестиций неожиданно появилось несколько сотен тысяч бизнес-ангелов, готовых инвестировать 50-2000 долларов практически в любой более-менее приличный, имеющий даже самый маленький шанс «взлететь» проект, выходящий на ICO. [3]

Поэтому сейчас на рынке инвестирования в стартапы идет противоборство двух сил — классического венчурного капитала и инновационного финансового инструмента — ICO. Для лучшей наглядности ниже приведен Рисунок 1 в форме сравнительной таблицы двух способов инвестирования.

	ICO	VC
Объект инвестиций	Токен	Компания
Затраты на DD	низкие	высокие
Срок на вход / выход из сделки	мгновенный	месяцы
Затраты на вход / выход из сделки	незначительные	высокие
Выход	2-4 месяца	5-6 лет
Лiquidity	Почти 100%	близка к 0
Риски	Средние	Высокие
Суммы	В 3-10 раз больше	
Годовая доходность (мидальню)	20-50X	5-10X
Трансграничность	ДА	НЕТ
Анонимность	ДА	НЕТ
Эффективность управления портфелем	Высокая	Низкая
Валюты	Крипта	Фидат
Скорость курса	Высокая, положительная	Низкая, отрицательная
Рост числа инвесторов	Очень высокий	Низкий
Важность местоположения команды	Не важно	Важно
Потенциальный объем проектов	Огромный	Низкий
Скорость получения денег	2-6 месяцев	12-18 месяцев

Рисунок 1. Сравнительная таблица финансирования стартап-проектов венчурными фондами и с помощью ICO

Источник: [4]

Исходя из сравнительных данных таблицы, видно, что на ICO намного проще, быстрее и выгоднее можно собрать необходимую сумму для стартапа. Это уникальная, современная и удобная для всех участников процесса (команд разработчиков, запускающих проекты, партнеров и инвесторов) платформа для формирования сообщества будущих пользователей и для привлечения инвестиционных средств в проекты. ICO наиболее привлекательно с точки зрения легкого доступа к капиталу для команд, не имеющих готового продукта или реального производства, с одной лишь идеей или именем. [5]

Венчурные же инвестиции, как известно, получить гораздо сложнее. В основном, они достаются более-менее зрелым компаниям. К тому же, венчурные фонды фактически становятся совладельцами бизнеса, назначая своих директоров, однако приносят в стартап-проект не только финансы, но

свои компетенции и связи, влияя на жизнь компании в ее интересах. Венчурные инвесторы также активно помогают своим портфельным компаниям выстраивать корпоративную структуру, стратегическое управление, выводить продукт на рынок, увеличивая ценность для клиентов, соответственно, капитализацию, в которой, безусловно, заинтересованы все стороны заключаемой сделки.

Что касается ICO, то сегодня с помощью этого нового способа финансирования несколько миллионов долларов собирают такие безумные стартапы, в которые венчурные фонды никогда бы не стали инвестировать свои средства. Частные инвесторы же вкладывают криптовалюту в подобные проекты, не изучая порой фундаментальные основы ведения бизнеса, под влиянием эмоций и возможности получить от своих вложений прибыль в несколько тысяч процентов. Они не берут во внимание также высокие риски вложения своих средств и не учитывают тот факт, что большинство стартаперов даже не задумывается о том, как будут возвращать инвестиции своим частным инвесторам, не говоря уже о том, как будут зарабатывать прибыль.

Несмотря на все еще множественные случаи мошеннических ICO-стартапов (750 проектов в 2018 году оказались в категории Dead: либо у них не работал сайт, или против их руководителей возбуждены дела и ведется расследование о мошеннических действиях), количество полностью завершенных ICO в 2018 году составило – 2 284 шт, по сравнению с 2017 годом, где ICO завершили 966 криптовалютных команд, что оказалось больше на 1 318 проектов. Число подтвержденных пользователей криптовалют также увеличилось почти в 2 раза за 3 первых квартала 2018 года и составило 35 млн человек по сравнению с 2017 годом – 18 млн пользователей. [6]

В целом на рынке ICO наблюдается более строгое регулирование со стороны многих государств, следовательно, совокупная капитализация рынка криптовалют имела тенденцию к значительному снижению на 83,70% со своего максимального значения в начале 2018 года - 823,9 миллиардов долларов до 134,3 миллиардов долларов на конец 2018 года. Однако такой нисходящий тренд может сыграть на руку рынку ICO и спровоцировать уход неквалифицированных инвесторов, а также выработать более осторожный подход профессиональных инвесторов к выбору стартап-проектов для вложения в них своих средств.

Использованные источники:

1. Что такое ICO простыми словами // ProstoCoin: сайт. URL: <https://prostocoin.com/blog/what-is-ico> (дата обращения 05.11.2018).
2. Что такое криптовалюта и как она работает? Отличительные черты, принцип обращения, плюсы и минусы // Майнинг Криптовалюты: информационно-аналитический портал. URL: <https://mining-cryptocurrency.ru/chto-takoe-kriptovalyuta/#Ethereum> (дата обращения 09.11.2018).

3. ICO глазами венчурных инвесторов — убийца или окно возможностей? // «Журнал ForkLog»: информационный ресурс о криптовалютах, блокчейне и децентрализованных технологиях. URL: <https://forklog.com/ico-glazami-venchurnyh-investorov-ubijtsa-ili-okno-vozmozhnostej/> (дата обращения 20.11.2018).
4. Крол А.В. Почему крипто фонды убьют венчур, а потом всю финансовую индустрию? // A Medium Corporation: блог-платформа. URL: <https://medium.com/> (дата обращения 04.12.2018).
5. Кто кого? Что перспективнее — ICO или венчурный капитал // РБК: информационное агентство. URL: <https://www.rbc.ru/crypto/news/5b56eca69a7947860dfd5b0d> (дата обращения 14.12.2018).
6. Анализ рынка ICO и криптовалют за 2018 год // Digital Rating Agency: рейтинговое агентство. URL: <https://digrate.com/ru/post/ico-and-cryptocurrency-market-analysis-2018> (дата обращения 10.01.2019).

УДК 33

*Советкина А.С.
студент 2 курса
Институт Права
научный руководитель: Цельникер Г.Ф., к.ю.н.
доцент
кафедра публичного права
ФГБОУ ВПО «Самарский государственный
экономический университет»
РФ, г. Самара*

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Данная статья посвящена особенностям налогообложения коммерческих банков в Российской Федерации. Уделено внимание проблемам, которые возникают при налогообложении в данной сфере. Представлены возможные варианты, которые бы могли способствовать повышению уровня эффективности налогообложения коммерческих банков.

Ключевые слова: налогообложение, коммерческий банк, расходы коммерческих банков, доходы коммерческих банков, налогоплательщик, субъект налоговых правоотношений.

*Sovetkina A.S.
2nd year student, Institute of Law
Samara state University of Economic
Russia, Samara
Scientific supervisor: Celniker G.F.
Associate Professor, candidate of law, the Department of public law*

FEATURES OF TAXATION OF COMMERCIAL BANKS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: this article is devoted to the peculiarities of taxation of commercial banks in the Russian Federation. Attention is paid to the problems that arise in taxation in this area. The possible options that could contribute to the increase of the efficiency of taxation of commercial banks are presented.

Key words: taxation, commercial Bank, commercial banks, costs, profits of commercial banks, the taxpayer, subject of taxation.

В Российской Федерации из-за нестабильности экономики налогообложение коммерческих банков является насущной проблемой на сегодняшний день. Данный вид налогообложения носит комплексный двоякий и взаимосвязанный характер. Коммерческие банки являются крупными налогоплательщиками и экономическими субъектами, обладающие весомым общественным значением. Прибыль данных банков может способствовать увеличению доходов федерального, регионального и местного бюджетов. Именно это обуславливает важность налогообложения в данной сфере. Данная тема затрагивает множество как правовых, так и экономических аспектов. Система налогообложения влияет на эффективность деятельности коммерческого банка.

Коммерческие банки являются субъектами налоговых правоотношений, которые выплачивают все установленные налоги и сборы, несут ответственность за полноту и своевременность исполнения налоговых обязательств. [4] Налог на прибыль с 1 января 2002 года для коммерческих банков осуществляется в соответствии с главой 25 Налогового кодекса Российской Федерации. [3] Реально полученная за отчётный период прибыль, исчисленная как доход, полученный коммерческим банком, уменьшенный на величину произведённых им расходов, является объектом обложения налогом на прибыль. Расходы коммерческого банка – это любые затраты, в том случае, если банк может обосновать их достоверность и необходимость для осуществления коммерческой деятельности, направленной на извлечение дохода. Налоговый кодекс Российской Федерации для определения базы налогообложения устанавливает открытые перечни доходов и расходов. При исчислении налоговой базы к коммерческим банкам применяются общие принципы исчисления и признания доходов и расходов, но в отношении специфики деятельности банка, т.е. по банковским операциям и сделкам. [2, С.10]

Налогообложение прибыли является отличительной чертой налогообложения коммерческих банков. Для расчета налога на прибыль коммерческих банков учитываются следующие факторы: особенности налогооблагаемой базы, которые определены отличием бухгалтерского учёта в кредитных организациях, расчётов сумм доходов, расходов, которые

относят к издержкам производства банковских услуг для целей налогообложения, и финансовых результатов. В большинстве случаев, доходы коммерческих банков представляют собой процентные доходы от привлечения и размещения денежных средств на условиях платности, срочности и возвратности. А это, в свою очередь, влияет на формирование налогооблагаемой базы. [6, С.759]

Следующей особенностью налогообложения коммерческих банков является исчисление и уплата налога на добавленную стоимость. В стране с рыночной экономикой финансовые услуги, в основном, освобождены от данного налога, так как большая часть тарифов за услуги коммерческих банков не основывается на конкретно исчисляемой себестоимости. Влияние на их уровень оказывается всевозможными рисками (валютные, процентные, кредитные), а также конкуренцией. Разным клиентам одну и ту же услугу разные банки оказывают за дифференцированную оплату. Коммерческие банки выступают посредниками, как в денежном обращении, так и по ценным бумагам и валюте. [1, С.58]

Одной из не менее важных особенностей налогообложения коммерческих банков является то, что банкам присущи только те операции, которые регламентированы Федеральным законом №395-1 от 2 декабря 1990 г. «О банках и банковской деятельности». [7] Также, необходимо наличие лицензии Центрального Банка Российской Федерации. Другие субъекты могут совмещать несколько видов деятельности (производственная, торговая, страховая), что, следовательно, влияет на размер налоговых платежей. [5, С.28]

Коммерческие банки выступают важным звеном и элементом современной финансовой системы России. Они оказывают существенное влияние на её развитие. Следовательно, развитие системы налогообложения коммерческих банков должно быть связано со стратегией и задачами развития иных отраслей национальной экономики. В настоящее время налоговое законодательство и система налогообложения коммерческих банков являются сложными и динамичными. Так как в Налоговом кодексе Российской Федерации проявляется неоднозначность требований, правил и норм, относящихся к данной сфере, то вследствие этого усиливаются риски, которые накладывают отпечаток в деятельности и отражаются на финансовом положении банковской сферы, деловой репутации банков и стоимости банковских продуктов для потребителей. [2, С.11]

Следует отметить, что существует несколько вариантов повышения эффективности налогообложения прибыли коммерческих банков. Во-первых, это предоставления налоговых льгот для малых или только созданных коммерческих банков. Во-вторых, предлагается установление высокой ставки по налогу на прибыль для успешно функционирующих коммерческих банков. В-третьих, необходимо обеспечить согласованность между финансовыми результатами, налоговой базой и суммой созданных резервов коммерческого банка.

Таким образом, из всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что процесс налогообложения коммерческих банков имеет ряд своих особенностей. Помимо этого, в данной сфере существуют определённые проблемы. Для их решения необходимо внести ясность в систему налогообложения, т.е. усовершенствовать налоговое законодательство, а также учётную и контрольную деятельность кредитных учреждений. Необходимо проводить мониторинг операций банков, которые могут нести угрозы для законодательства. Следует отметить, что совершенствование данного процесса приведёт к росту поступления налоговых доходов бюджета, и это послужит решению многочисленных социальных проблем.

Использованные источники:

1. Воронова М. А. Особенности налогообложения коммерческих банков // Научный журнал. - 2017. - № 5. - С. 57-59.
2. Литвинова С. А. Налогообложение коммерческих банков: особенности и направления развития // Современные научные исследования и инновации. – 2015. – № 4. – С. 9-12.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2002 N 117-ФЗ (ред. от 27.11.2018) // Парламентская газета. N 151-152. 10.08.2000.
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 27.11.2018) // Российская газета. N 148-149. 06.08.1998.
5. Попов К. И. Пути развития налогообложения коммерческих банков в современных условиях // Современные гуманитарные исследования. - 2017. - № 1. - С. 27-29.
6. Протасова Д. С. Особенности налогообложения коммерческих банков // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2016. – № 6. – С. 757-760.
7. Федеральный закон от 02.12.1990 № №395-1-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О статусе военнослужащих» (ред. от 28.11.2018) // Российская газета. 1998. № 104.

Соловьева Н.А.

ассистент

кафедра «Высшая математика»

Дюдюк М.В.

студент 2 курса

факультет «Прикладная информатика»

Емельянов Д.О.

студент 2 курса

факультет «Прикладная информатика»

Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т.

Трубилина

БИВАЛЮТНАЯ КОРЗИНА БАНКА РОССИИ

Аннотация:

в статье рассмотрен вопрос бивалютной корзины банка России, а именно её история и структура. Подробно рассмотрены термины, позволяющие глубже разобраться в данной теме. Особое внимание уделяется поведению Центрального Банка России относительно стоимости бивалютной корзины.

Ключевые слова: бивалютная корзина, взаимообменный курс, агрегированный показатель, валютные интервенции.

Solovyova N.A.

assistant of the Department "Higher mathematics"

Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin

Russia, Krasnodar

Dyudyuk M.V.

Emelianov D.O.

Students 2 course, faculty of «Applied Informatics»

Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin

THE BI-CURRENCY BASKET OF BANK OF RUSSIA

Abstract:

The article considers the question of the two-currency basket of the Bank of Russia, namely its history and structure. The terms that allow a deeper understanding of this topic are considered in detail. Special attention is paid to the behavior of the Central Bank of Russia regarding the value of the two-currency basket.

Key words: dual currency basket, interchange rate, aggregate indicator, currency intervention.

На текущий период в Российской Федерации процедура ценообразования в валютную единицу выполняется в порядке «управляемого плавающего денежного курса». Этот порядок предугадывает вольные колебания курса в определенных границах – «коридоре». Границами

числятся значения определенного признака - «операционного ориентира», в качестве которого ЦБ Российской Федерации применяет «бивалютную корзину» [2].

Бивалютная корзина - это номинированный в рублях, агрегированный показатель, который равен взвешенной сумме стоимости определенного количества долларов США и евро [1].

Цена доллара и евро это реальный взаимообменный курс валютных единиц на рубль, который устанавливается согласно сделкам на Межбанковскую денежную биржу. Отталкиваясь от соответствия сегодняшней цены корзины и определенных границ изменчивости её стоимости, ЦБ берет на себя решение о приобретении или продажи валюты. Данные объемы формируются ЦБ. Соотношение этих весовых коэффициентов меняется при всяком изменении обменного курса российской валюты на доллар либо рубля на евро [4].

Управляемое колебание курса российской валюты исполняется ЦБ в согласовании с денежно-кредитной политикой. Комитет по денежно-кредитной политике Центрального банка России описывает пределы приемлемого изменения рублевой цены бивалютной корзины [8]. В случае если стоимость бивалютной корзины добивается меньшего ограничения коридора, банк России приобретает иностранную валютную единицу, никак не разрешая следующего уменьшения цены бивалютной корзины. В случае если стоимость бивалютной корзины добивается верхнего ограничения коридора, ЦБ России приступает к реализации заграничной валюты [5].



Рис. 1

Изменение корзины рубль-доллар в течение месяца

Пределы колебаний бивалютной корзины подвергались вечным изменениям. В целях предоставления стабильности рубля средством выравнивания неожиданных колебаний его валютного курса, никак не предопределенных пребыванием стабильных денежных направленностей, ЦБ Россия сохраняет курс рубля в определенных границах. С этой целью ЦБ часто проводит операции на внутреннем денежном рынке [9].

Не считая этого реализует валютные интервенции, «объемы которых определяются с учетом конъюнктуры внутреннего денежного рынка, оценки

состояния платежного баланса России и хода выполнения общегосударственного бюджета». Центральный банк применяет бивалютную корзину в качестве операционного ориентира для того, чтоб «взвешенно проявлять реакцию на обоюдные колебания курсов главных глобальных валют и, соответственно, производить выравнивание колебаний номинального действенного курса российской валюты» [6].

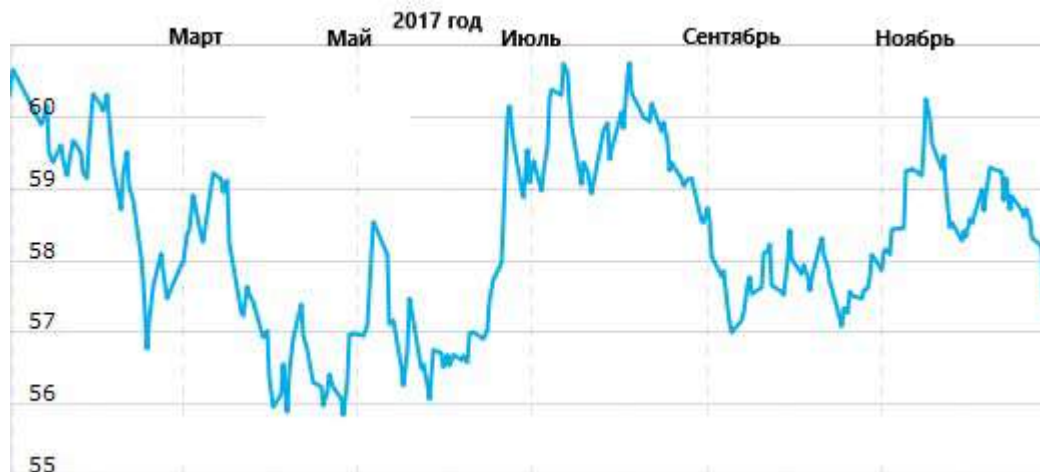


Рис. 2

Изменение корзины рубль-доллар в течение года

Как считают эксперты, бивалютная корзина используется в целях принятия решения об инвестировании независимых средств в целях извлечения устойчивого, малорискового заработка. Если меновая ценность бивалютной корзины будет характеризоваться значительно более низкой волатильностью по соотношению с волатильностью меновых ценностей евро, доллара и рубля, её внедрение позволяет Центральному Банку более взвешенно проявлять реакцию на обоюдные колебания курсов, - поддерживать маленький размер денежных интервенций, обусловленных колебанием меновой ценности евро и доллара, - понизить зависимость курса российской валюты от курса евро к доллару [7].

Также, структура бивалютной корзины может демонстрировать подходящее соотношение валютных единиц, при котором случается хеджирование, например, бивалютных вкладов от валютных рисков [3].

Использованные источники:

1. Байбаков А., Ладыгин Д. «ЦБ доложил евро в валютную корзину»././ Коммерсантъ. 2005. № 049, С. 9.
2. Глазкова О.А. «Состояние и перспективы развития банковской системы»././ Управление кредитной организации
3. Емельянов Д.О., Соловьева Н.А. Корреляционно – регрессионный анализ как способ выявления тенденций роста урожайности винограда. В сборнике: СТУДЕНЧЕСКИЕ НАУЧНЫЕ РАБОТЫ ЗЕМЛЕУСТРОИТЕЛЬНОГО ФАКУЛЬТЕТА Сборник статей по материалам Всероссийской студенческой научно – практической конференции. Ответственный за выпуск И.В. Соколова. 2018. С. 48-52.
4. Киреев А.П. «Вехи экономической мысли. Международная экономика».

5. Кондратенко Л.Н., Осипян А.Г. Безработица в современной России. Противоречия и тенденции развития современного Российского общества: материалы Всероссийской научно-практической конференции // [под ред. Л.Н. Бондаренко]. Москва: Изд-во ЧОУВО «МУ им. С.Ю Витте», 2017. 222 с.
6. Кондратенко Л.Н., Некрасова В.В. Финансовое состояние - залог надежности предприятия. Форум молодых ученых. 2018. № 5-2 (21). С. 194-196.
7. Кондратенко Л.Н., Соловьева Н.А. Систематизация преподавания математических дисциплин на факультетах агробиологических направлений. Форум молодых ученых. 2018. №5-2(21). С.188-193.
8. Осипян А.Г., Кондратенко Л.Н. О функциональных преимуществах электронных денег. В сборнике: НАУЧНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА сборник статей по материалам 72 – ой научно – практической конференции студентов по итогам НИР за 2016 год. 2017. С. 249-253.
9. <http://bishelp.ru/rich/raznoe/sovet-hranite-dengi-v-bivalyutnoy-korzine>

УДК 519.2

Соловьева Н.А.

ассистент

кафедра «Высшая математика»

Кондратенко Л.Н., к.техн.н.

доцент

кафедра «Высшая математика»

Емельянов Д.О.

студент 2 курса

факультет «Прикладная информатика»

Кубанский государственный аграрный

университет им. И.Т. Трубилина

Россия, г. Краснодар

**КОРРЕЛЯЦИОННО – РЕГРЕССИОННЫЙ АНАЛИЗ В
ПРОГРАМНОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ
АГРОИНЖЕНЕРИИ**

Аннотация:

В статье рассматривается программное обеспечение решения задач при корреляционно – регрессионном анализе. В качестве примера рассмотрена программа, выявляющая основную тенденцию развития урожайности, рассчитаны основные количественные характеристики, описывающие данный сорт винограда.

Ключевые слова: связанные прямая регрессии, корреляция, урожайность, выборочное уравнение.

Solovyova N.A.
assistant of the Department "Higher mathematics»
Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar

Kondratenko L.N., *candidate of technical Sciences, associate Professor*
Associate Professor of «Higher mathematics»
Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar

Emelianov D.O.
Student 2 course, faculty of «Applied Informatics »
Russia, Krasnodar

CORRELATION AND REGRESSION ANALYSIS IN QUALIT-DIMENSIONAL SOFTWARE FOR SOLVING PROBLEMS OF AGROENGINEERING

Annotation:

The article deals with the software for solving problems in correlation and regression analysis. As an example, the program is considered, which reveals the main trend in the development of productivity, the main quantitative characteristics describing this grape variety are calculated.

Key words: associated direct regression, correlation, yield, selective equation

В настоящее время сельское хозяйство развивается практически в каждой стране. Сельское хозяйство является одной из наиболее активно и успешно развивающихся отраслей российской экономики. Ведущей отраслью сельского хозяйства выступает растениеводство, на которое приходится 54% объёма сельскохозяйственного производства. Россия является крупным экспортёром сельскохозяйственной продукции. В частности, по экспорту пшеницы Россия занимает 1-е место среди стран мира.

Основными факторами роста в сельском хозяйстве являются:

- рост инвестиций, как государственных, так и частных;
- создание специальных институтов развития;
- защита внутреннего рынка от иностранной конкуренции;
- системный подход к регулированию земельных и прочих аграрных отношений;
- повышение используемого в международной практике показателя «совокупной поддержки сельского хозяйства» [5].

На современном этапе особое внимание уделяется региональным особенностям сельскохозяйственного производства, а также условиям осуществления эффективности его функционирования в конкретном регионе.

На территории Российской Федерации можно выделить районы, в которых виноградарство и виноделие появились тысячи лет назад, но,

необходимо отметить, что начало русского виноградарства было положено в XVII веке, связано его начало с указом московского царя Михаила Фёдоровича, изданном в 1613 году. Согласно данному указу в Астрахани был заложен первый русский виноградник. С тех пор очевидно высокое значение виноградарства в сельском хозяйстве России [6].

В настоящее время виноград выращивают практически повсеместно, но промышленное виноградарство сосредоточено на территории Кубани и Кавказа, которые обеспечивают 80% урожая отечественного винограда. Виноградарство в России занимает порядка 55 тыс. га.

Виноград засухоустойчив, плодоношение винограда раннее. Значимая роль принадлежит виноградарству в деле закрепления и эффективного освоения песчаных почв. На данных почвах виноград хорошо произрастет, дает большие объемы урожая при высоком качестве продукции. Под виноград также используются известковые и каменистые почвы, которые, как правило, непригодны для прочих сельскохозяйственных культур.

Ценные качества свежего винограда сохраняются также и в различных продуктах его переработки. Так, виноград является основным сырьем для производства вин высокого качества (столовых, крепленых, игристых). Замена технологического оборудования в последнее десятилетие и переход на новые технологии позволил производить вина высокого качества, не уступающие европейскому уровню и успешно позиционируемые на престижных международных дегустационных конкурсах. Также из винограда изготавливают различные безалкогольные продукты, среди них следует выделить: виноградный сок, сиропы, варенья. Из виноградных отходов получают спирт, виннокаменную кислоту, винный камень, масло, которые широко применяются в различных отраслях промышленности. Кроме того, виноград употребляют при малокровии, болезнях почек, желудка и прочих заболеваниях.

На данном этапе в сельском хозяйстве, а особенно в виноградарстве и виноделии зачастую применяется корреляционно-регрессивный метод. Данный метод способствует оценке опытов, наблюдений, позволяет осуществить анализ и описать динамику процессов, происходящих в почве, кустах или вине. Также данный метод применяется в ходе воздействия на почву, он определяет количество и качество продукции, возможность оценки различий между приемами. В процессе применения корреляционно-регрессивного анализа можно оценить процессы роста побегов, накопления биомассы, поступления питательных веществ, образования в ягодах сахаров, определить процессы брожения и созревания вин. Уровень достоверности различных факторов и оценка связей между ними определяются вероятностью, варьирующейся от 0 до ± 1 .

Необходимо отметить, что в виноградарстве и виноделии представление в виде функции взаимосвязей между показателями носит приближенный характер, он является упрощенной моделью процесса. Также на практике невозможно провести анализ не всей совокупности, а какой-то

ее части, так как результаты зависят от величины и способа составления выборки. При отборе должна обеспечиваться равная возможность попадания в выборку любого объекта генеральной совокупности, то есть должны быть соблюдены правила случайного отбора, осуществляющегося по таблицам случайных чисел или жребием. К примеру, чтобы точно определить среднюю высоту растения или среднюю массу кисти винограда конкретного сорта, следовало бы в ограниченный период времени, за несколько часов, измерить тысячи растений и взвесить тысячи гроздей винограда, что практически невозможно. В подобных случаях рекомендуется взять часть и судить по ней о состоянии совокупности в целом [3].

Таким образом, необходимо отметить, что корреляционно-регрессивный анализ применяют в большинстве случаев для установления закономерностей эффективности и для теоретического описания взаимосвязей процессов, которые протекают в почве, виноградном растении или вине.

В качестве примера рассмотрим программу, выявляющую основную тенденцию развития урожайности, рассчитаем основные количественные характеристики, описывающие данный сорт винограда. С помощью этой программы представляется возможным получить уравнение и построить корреляционную прямую для задачи, параметры которой можно связать линейной зависимостью. Так как статистика рассматривает явления в непрерывном развитии, то при анализе урожайности должна быть изучена ее динамика изменения за достаточно продолжительный период времени. Динамический анализ выступает важнейшим статистическим анализом, он позволяет отразить характеристику процесса развития явлений, определить основные тенденции и темпы данного развития [4].

Итак, экономико-статистический анализ урожая и урожайности винограда можно проводить с помощью корреляционного анализа, индексного анализа и рядов динамики. Корреляция является статистической зависимостью между случайными величинами, не имеющими строго функционального характера, при которой изменение одной из случайных величин приводит к изменению математического ожидания другой величины.

Задачей корреляционного анализа является количественное определение тесноты связи между двумя признаками в случае парной связи и между результатом и множеством факторных признаков в случае многофакторной связи. Теснота связи количественно определяется величиной коэффициентов корреляции. Коэффициенты корреляции представляют количественную характеристику тесноты связи между признаками, поэтому они дают возможность определять «полезность» факторных признаков в ходе построения уравнений множественной регрессии. Величина коэффициента корреляции необходима также для оценки соответствия уравнения регрессии выявленным причинно-следственным связям.

Таким образом, необходимо отметить, что сельское хозяйство является одним из немногих быстрорастущих секторов экономики. Оно практически полностью обеспечивает продовольственную безопасность России, а также позволяет экспортировать значительные объёмы сельскохозяйственной продукции за рубеж.

За последние несколько лет сельское хозяйство получило серьезный импульс для развития со стороны государства. Были приняты новые меры аграрной политики, которые сводятся к активному участию государства в распределении и перераспределении денежных доходов в сельском хозяйстве, повышению уровня финансирования сельского хозяйства, кредитованию отрасли в рамках господдержки, обязательному государственному страхованию сельского хозяйства [2,7].

В настоящее время в развитии виноградарства наблюдается дефицит средств и высококачественного посадочного материала. Отдельной проблемой является быстрое изменение климата, с которым российское виноградарство не всегда способно совладать. На данный момент масштабы производства винограда не способны удовлетворить потребности спроса, поэтому большая часть сырья и самой продукции закупается за рубежом.

Новый подход и применение инновационных технологий позволят увеличить рентабельность сельского хозяйства и виноградарства, выведя их достижения на мировой уровень [8].

Высокая конкуренция на внутреннем и внешнем рынках требует обеспечить подготовку высокообразованных людей и высококвалифицированных специалистов. Необходима систематизация учебного материала с целью повышения информативности предмета и развития более высокого уровня мышления учащихся [9].

Были произведены измерения общей массы X десяти гроздей винограда сорта «Изабелла» (г.) и количества ягод (шт.) в каждой грозди Y (см. табл. 1)

Таблица 1– Значения измерений

X	120	145	150	155	157	163	174	186	200	240
Y	38	43	50	52	57	58	65	62	70	80

Вычислить выборочный коэффициент корреляции, коэффициент регрессии Y по X и найти выборочное уравнение прямой регрессии Y на X

Рассмотрим корреляционно-регрессионный анализ на примере программы, написанной нами для выявления основной тенденции развития урожайности винограда [1].

```
#include <iostream>
using namespace std;
long double Sum(long double Arr[], int x)
{
    long double sum=0;
    for(int c=0;c<x;c++)
        sum+=Arr[c];
}
```

```

        return sum;
    long double Sum2(long double Arr[], int x)
    {
        long double sum3=0;
        for(int c=0;c<x;c++)
            sum3+=pow(Arr[c],2);
        return sum3;
    }
    int main()
    {
        setlocale(0,"RUS");
        const short int t = 10;
        long double ArX[t], ArY[t], Xmid, Ymid,Xsq, Ysq, XpY,sum2=0,
cor, omegaX, omegaY,omega;
        cout<<"Вводите значения X:"<<endl;
        for(int y = 0;y < t;y++)
            cin>>ArX[y];
        cout<<endl;
        cout<<"Вводите значения Y:"<<endl;
        for(int y = 0;y < t;y++)
            cin>>ArY[y];
        cout<<endl;
        Xmid=Sum(ArX,t)/10.0;
        Ymid=Sum(ArY,t)/10.0;
        for(int y = 0;y < t;y++)
            ArX[y] = ArX[y] - Xmid;
            ArY[y] = ArY[y] - Ymid;
        Xsq=Sum2(ArX,t);
        Ysq=Sum2(ArY,t);
        for(int y = 0;y < t;y++)
            sum2 += ArX[y]*ArY[y];
        cor=(sum2/(sqrt(Xmid)*sqrt(Ymid)));
        cout<<cor;
        cin.get();
        cin.get();
        return 0.
    }

```

Использованные источники:

1. Емельянов Д.О., Соловьева Н.А. Корреляционно – регрессионный анализ как способ выявления тенденций роста урожайности винограда. В сборнике: **СТУДЕНЧЕСКИЕ НАУЧНЫЕ РАБОТЫ ЗЕМЛЕУСТРОИТЕЛЬНОГО ФАКУЛЬТЕТА** Сборник статей по материалам Всероссийской студенческой научно – практической конференции. Ответственный за выпуск И.В. Соколова. 2018. С. 48-52.
2. Карманова А.В., Кондратенко Л.Н., Литвиненко Г.Н. Теоретические основы отбора профессионально ориентированного содержания курса математики для студентов агробιοлогическιх направлений аграрных вузов//Общество: социология, психология, педагогика. 2017. № 8. С. 112-

3. Кондратенко Л. Н. Эксплуатация антинакипного аппарата на предприятии аграрно – промышленного комплекса. В сборнике: Итоги научно – исследовательской работы за 2017 год. Сборник статей по материалам 73-й научно-практической конференции преподавателей. 2018. С. 613-614.
4. Кондратенко Л.Н., Ряды. Для направления подготовки 38.03.01 Экономика. Учебное пособие для вузов / Краснодар, 2017.
5. Кондратенко Л.Н., Соловьева Н.А. Факторы, систематизирующие изучение математики в ВУЗе. Региональные особенности рыночных социально-экономических систем (структур) и их правовое обеспечение: материалы VIII-й Международной научно-практической конференции. Март 2017 г. / Под ред. О.С. Кошевого. – Филиал ЧОУВО «Московский университет им. С.Ю. Витте» в г. Пензе. – 2017. – 380-383 с.
6. Кондратенко Л.Н., Селиванова М.А. О межпредметных связях математики с биологическими науками ветеринарией. В сборнике: Научные исследования - сельскохозяйственному производству Материалы Международной научно-практической конференции. 2018. Издательство: ООО ПФ Картуш, С. 491-496.
7. Кондратенко Л.Н., Соловьева Н.А. Систематизация преподавания математических дисциплин на факультетах агробиологических направлений. Форум молодых ученых. 2018. №5-2(21). С.188-193.
8. Кондратенко Л.Н., Тюхтюнова А.В. О единстве экономики и математики. Форум молодых ученых. 2018. № 6-2 (22). С. 253-256.
9. Петунина И. А. Математика для студентов агроинженерных специальностей: Учеб. пособие для вузов, 2-е изд., перераб. и доп. – Краснодар: «Издатель Григорьева Л.К.» издательско-полиграфический центр, 2011. – 648 с.

*Солодков Н.Н., к.геогр.н.
доцент
кафедра «Землеустройство и геодезия»
Бурнаева В.А.
студент 1 курса
«факультет управления территориями»
Прокофьева В.И.
студент 1 курса
«Архитектурный факультет»
Царапкина А.С.
студент 1 курса
«Архитектурный факультет»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза*

**ИНЖЕНЕРНО-ЛАНДШАФТНОЕ ПРОЕКТИРОВАНИЕ СВЯТЫХ
ИСТОЧНИКОВ «СЕМЬ КЛЮЧЕЙ» (ШЕМЫШЕЙСКИЙ РАЙОН
ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ)**

Аннотация. В статье представлены результаты инженерно-ландшафтного проектирования одного из наиболее почитаемых православными мест Пензенской области – Семь Ключей, расположенных в Шемышейском районе Пензенской области. На основе полевых исследований составлена ландшафтная карта. Выделены основные геосистемы и их динамические процессы, которые могут развиваться в процессе хозяйственного использования, а также связанные с ними риски. Представленные в статье инженерно-ландшафтные должны учитываться в проектах благоустройства и организации землеустроительных работ территории Семи Ключей.

Ключевые слова: эколого-ландшафтное проектирование, инженерно-ландшафтные зоны, паломничество, геосистемы, землеустройство.

*Solodkov N.N., Ph.D.
Associate Professor of the Department of Land Management and Geodesy
Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza
Burnaev V.A.
student
1 course, "Faculty of Territories Management"
Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza
Prokofieva V.I.
student
1 course, "Faculty of Architecture"*

*Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza
Tsarapkina A.S.
student*

*1 course, "Faculty of Architecture"
Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza*

ENGINEERING AND LANDSCAPE DESIGN OF THE HOLY SOURCES OF "SEVEN KEY" (SHEMISHEY DISTRICT OF THE PENZA REGION)

Annotation. The article presents the results of the engineering landscape design of one of the most revered Orthodox places of the Penza Region - Seven Keys, located in the Shemysheysky district of the Penza Region. On the basis of field studies, a landscape map has been compiled. The main geosystems and their dynamic processes that can develop in the process of economic use, as well as the associated risks, are identified. The landscape-engineering articles presented in the article should be taken into account in the projects of improvement and organization of land management of the Seven Keys territory.

Key words: ecological landscape design, engineering landscape zones, pilgrimage, geosystems, land management.

Объекты паломничества являются местом поклонения и надежды верующих на исцеление и катарсис. Они обладают собственной религиозной историей, которая связана с определенным компонентом природы (водные источники, мещеры-монастыри, высокогорные долины и прочее), имеющим особое значение для верующих. Поэтому инженерно-ландшафтное проектирование таких объектов является сложной, но актуальной задачей, которая предупреждает о последствиях хозяйственной деятельности и определяет инженерные и ландшафтно-архитектурные решения.

В Пензенской области существует несколько десятков только водных «святых» источников, один из которых имеет многовековую традицию православного паломничества – «Семь Ключей». Он расположен в 3,4 км к юго-западу от д. Мордовская Норка Шемышейского района Пензенской области. Территория принадлежит Тихвинскому скиту Спасо-Преображенского монастыря. Объект изучения расположен лесостепной зоне на залесенном склоне восточной экспозиции коренного берега первой надпойменной террасы р. Уза. Географические координаты: 52°48/59// с. ш., 45°26/40// в. д.

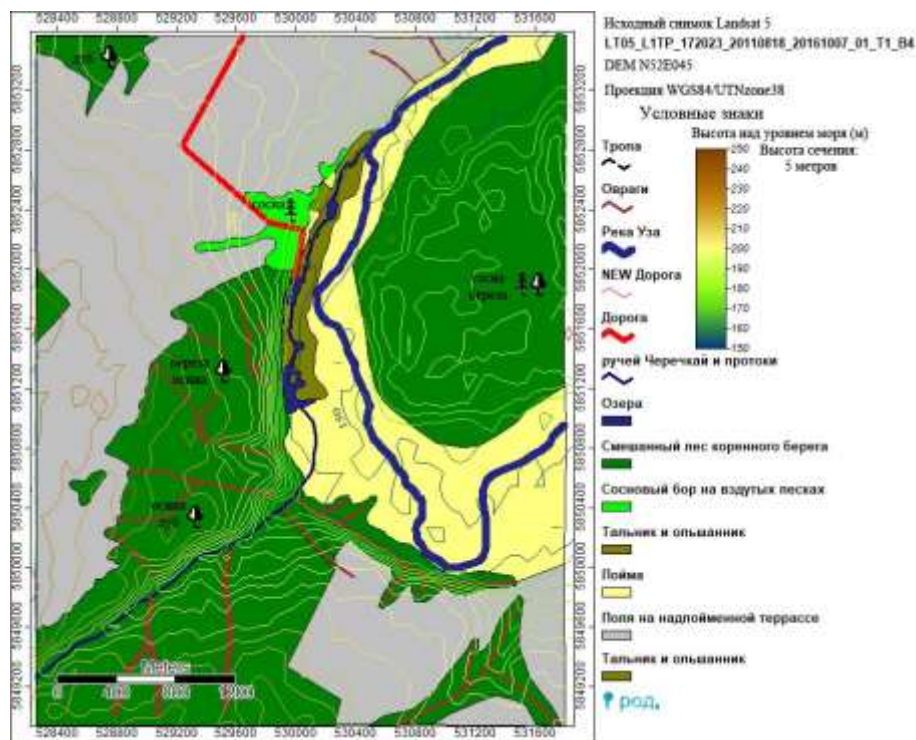


Рис. 1 Ландшафтная карта «Семь Ключей»

Полевое обследование территории позволило составить ландшафтную карту «Семи Ключей». Для этого использовались космические снимки Landsat 5 и DEM-карт в обработке средствами программного обеспечения SagaGIS 6,0.

Литогенная основа представлена песчаными отложениями зеландского яруса, поэтому речная долина р. Уза сложена песками, перемежающимися суглинками и погребенными почвами. Ландшафтная притеррасного склона структура сложная. Растительность коренного берега принадлежит лесу Черекан, состав которого изменяется с севера на юг от соснового на вздутых песках к мелколиственному до дубово-осинового на серых лесных почвах.

Водоразделы представлены «заброшенными» сельскохозяйственными угодьями с порослью сосны и мелколиственных пород. Почвы - черноземы выщелоченные.

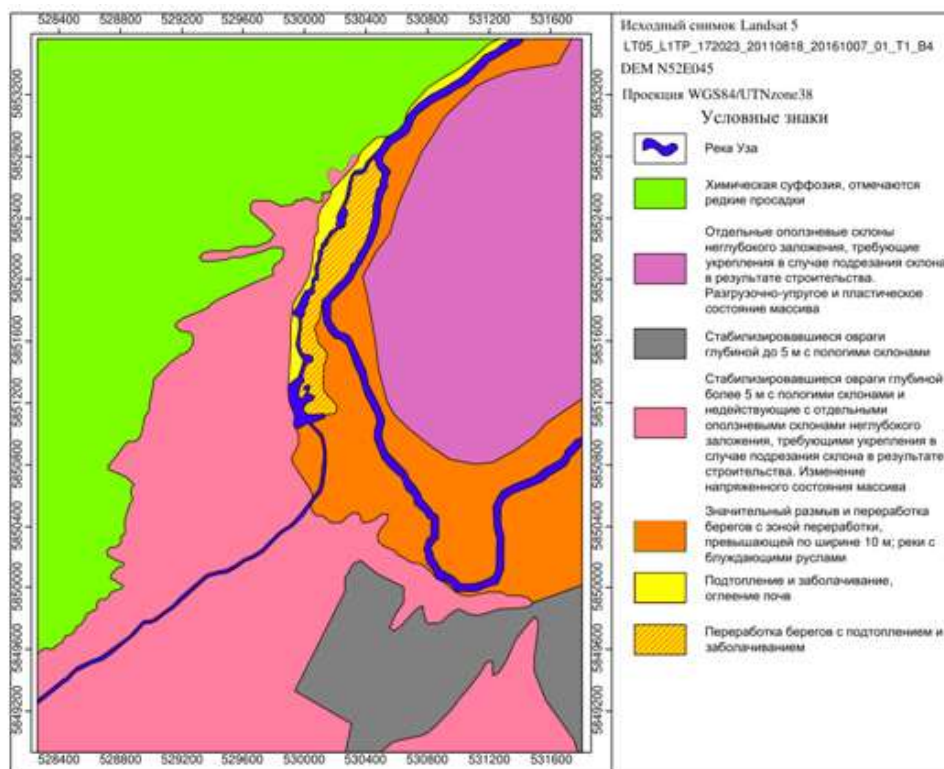


Рис. 2 Инженерно-ландшафтная карта Семи Ключей

Святые источники расположены у кромки коренного, где протекает ручей Черекай, который прорывается через старичные озера центральной поймы чуть севернее впадает в р. Уза. В таких полугидроморфных условиях распространены тальники и ольшаники. Низкая пойма характеризуется обилием молодого аллювия и неразвитым травянистым покровом, представленным в основном разнотравьем и ивняком на псаммоземе.

На территории наблюдается заметная антропогенная трансформация поверхности и техногенные рельефообразующие процессы, то есть изменения, происходящие в грунтовой толще (литогенной основе). Инженерно-ландшафтная карта с негативными природными явлениями в результате освоения этой территории человеком представлена на рис. 2.

Выделяется семь основных инженерно-ландшафтных зон:

1) водораздельные поверхности с химической суффозией в результате размыва карбонатов и с редкими просадками;

2) коренной склон с отдельными оползневыми процессами, требующими укрепления в случае подрезания или сноса части лесной растительности;

3) стабилизировавшиеся овраги с глубиной до 5 м с пологими склонами;

4) стабилизировавшиеся овраги с глубиной более 5 м и недействующие с отдельными оползневыми склонами неглубокого заложения, требующие укрепления;

5) зона значительного размыва и переработки берегов (низкая пойма р. Уза)

- 6) зона подтопления и заболачивания и оглеения почв;
- 7) зона переработки берегов с подтоплением и заболачиванием.

Таким образом, проекты благоустройства должны учитывать динамичность склоновых процессов в результате подрезания берегов и уничтожения даже части лесной растительности, а проекты благоустройства и ландшафтной архитектуры – динамику пойменных процессов, подтопления и оглеения. Кроме того, необходимо строго следить за внесением неорганических удобрений и пестицидов на полях, отходах ТБО и пр., входящих в пределы водосборной площади грунтовых вод святых источников и их состоянием на предмет предельных концентраций загрязняющих веществ.

Использованные источники:

1. Бурнаева В. А. Экономическое обоснование проекта по рекультивации и благоустройству участка территории святого источника «Семь Ключей» Шемышейского района Пензенской области с позиции туристской дистинации / В. А. Бурнаева, И. В. Акифьев, Е. П. Тюкленкова // Молодежный научный вестник. – Стерлитамак: Вектор науки, 2018 - №4(29) – С. 319-327
2. Куриленко В. В. Эколого-геологическая и биогеохимическая оценка воздействия полигонов бытовых отходов на состояние окружающей среды / В. В. Куриленко, И. И. Подлипский, Н. Г. Осмоловская Н. Г. // Экология и промышленность России – М. : Калвис, 2012 - №11 – С. 28-32
3. Кусков А. С. Рекреационная география: учеб-метод. комплекс – М.: Флинта, 2005 – 493 с.
4. Лихачева Э. А. Экологическая геоморфология / Э. А. Лихачева, Д. А. Тимофеев. – М.: Медиа-Пресс, 2004 – 240 с.
5. Пресняков В. В. Использование глобальных спутниковых навигационных систем при корректировке и обновлении базовых карт и планов территорий / В. В. Пресняков, Е. П. Тюкленкова, Г. Ю. Снинцина // Современные проблемы науки и образования – Пенза: ПГУАС, 2014 - №2 – С. 685.
6. Пресняков В. В. Применение материалов дистанционного зондирования при создании ортофотопланов на примере Каменского района Пензенской области / В. В. Пресняков, Е. П. Тюкленкова, М. О. Пронина // Современные проблемы науки и образования – Пенза: ПГУАС, 2013 - №5 – С. 159.
7. Солодков Н. Н. Ландшафтоведение / Н. Н. Солодков, А. И. Чурсин. – Пенза: ПГУАС, 2017 – 100 с.
8. Фоменко А. Е. Управление территориями при помощи геоинформационных технологий / А. Е. Фоменко, А. И. Чурсин // Международный журнал прикладных исследований и фундаментальных исследований – Пенза: Академия Естествознания, 2015 - №5(1) – С. 80-82
9. Чурсин А. И. Агроландшафтное проектирование с элементами исследования / А. И. Чурсин. – Пенза: ПГУАС, 2013 – 148 с.

*Солодков Н.Н., к.геогр.н.
доцент
кафедра «Землеустройство и геодезия»*

*Чигарёва С.А.
студент 2 курса
«Архитектурный факультет»*

*Пронина Т.А.
студент 2 курса
«Архитектурный факультет»
Пензенский государственный
университет архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза*

ЛЕСНЫЕ СООБЩЕСТВА МИКРОРАЙОНА АХУНЫ ГОРОДА ПЕНЗА

Аннотация. В статье представлены результаты полевых исследований ландшафтной структуры лесных сообществ микрорайона Ахуны г. Пенза. На основе сведений спутниковой съемки Landsat 8 в обработке ГИС Saga Gis 7.0 представлено расположение основных станций наблюдений. Выделено пять основных лесных сообществ, маркирующих главные геосистемы трансэлювиальных и субаквальных ландшафтов: сосновые боры на вздутых песках, дубовые леса высокой поймы; старичные озера и их котловины, покрытые тальником, центральной поймы; луга и пляжи низкой поймы; березовые и сосново-березовые леса склона структурной равнины Сурской Шишки. Определены изменения состава компонентов и структуры этих сообществ, что связано с развитием города и последствиями строительства Сурского водохранилища.

Ключевые слова: ландшафты, геосистемы, лесное хозяйство, почвы, антропогенная нагрузка, городские ландшафты, Среднее Поволжье.

*Solodkov N.N., Ph.D.
Associate Professor of the Department of Land Management and Geodesy
Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza*

*Chigareva S.A.
student
2nd year, "Faculty of Architecture"
Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza
Pronina T.A.
student
2nd year, "Faculty of Architecture"
Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza*

FOREST COMMUNITIES OF THE PENZA CITY AHUNA LOCALITY

Annotation. The article presents the results of field studies of the landscape structure of forest communities in the Akhuna microdistrict of the city of Penza. On the basis of the Landsat 8 satellite imagery data in the Saga Gis 7.0 GIS processing, the location of the main observation stations is presented. Five main forest communities have been identified, marking the main geosystems of transeluvial and sub-aqval landscapes: pine forests on swollen sand, oak forests of high floodplain; old lakes and their hollows, covered with a willow, of the central floodplain; meadows and beaches of low floodplain; birch and pine-birch forests of the slope of the structural plain of the Sursky Pine. Changes in the composition of the components and structure of these communities are determined, which is associated with the development of the city and the consequences of the construction of the Sura reservoir.

Keywords: landscapes, geosystems, forestry, soil, anthropogenic load, urban landscapes, Middle Volga.

Лесные сообщества в пределах городских территорий выполняют экологическую функцию, очищая воздух, дренируя грунтовые воды и выполняя рекреационные функции. В этой связи, мониторинг их состояния и динамики является важнейшей задачей ландшафтных исследований городов.

Общая площадь Ахунского лесничества составляет 46748 га. В пределах г. Пенза оно расположено на территории динамично развивающегося Железнодорожного района (микрорайоны «ГПЗ-24», «Ахуны» и «Засурье») с расширяющейся жилой застройкой и рекреационных зон. Отсюда, актуальность изучения состояния лесничества возрастает.

Полевые исследования начались студентами ПГУАС осенью этого года и носят ознакомительный характер для дальнейшего архитектурно-ландшафтного проектирования. Заложено шесть основных точек: начиная со склона ахунского леса, бывшего пойменного участка р. Сура – старичного озера Старая Сура, и её первой надпойменной террасы.

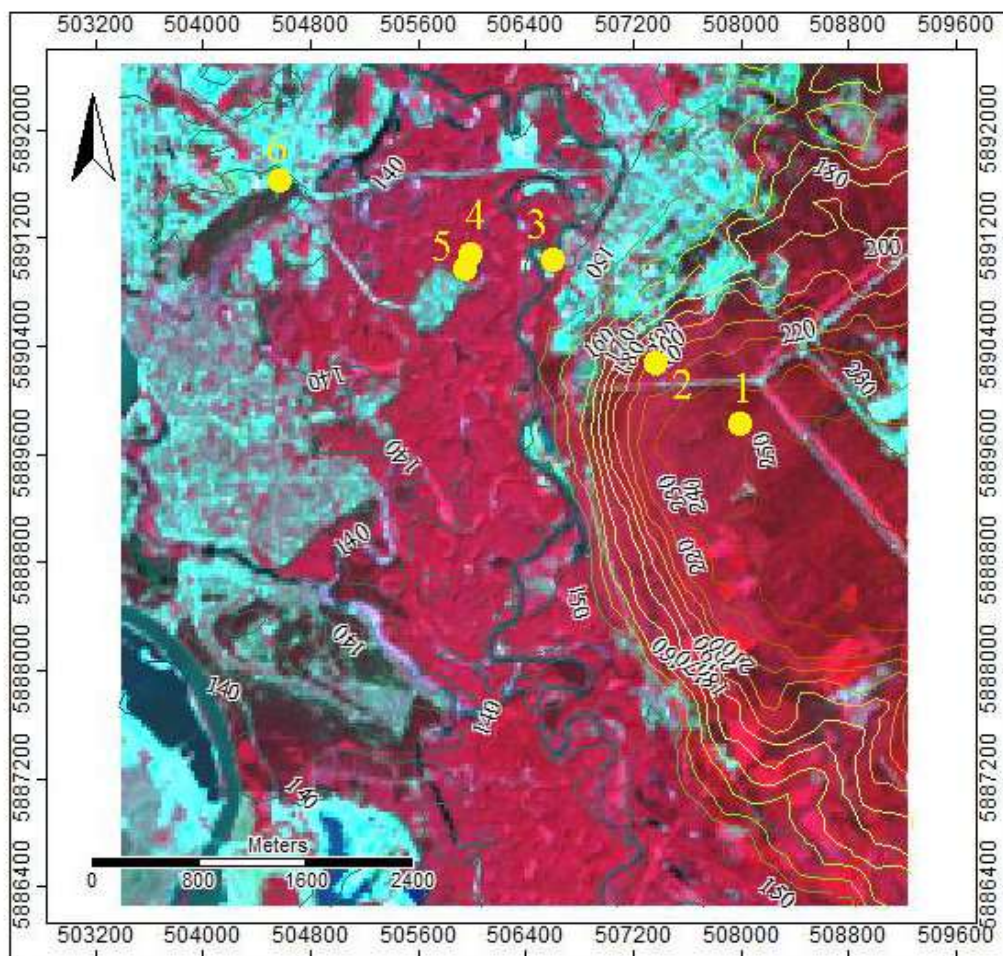


Рис. 1 Расположение станций наблюдения на космическом снимке участка микрорайона Ахуны г. Пенза в «искусственных цветах». Исходный снимок: Landsat 8 LC08_L1TP 173023 20180625 20180704, band 5>4>3, DEM srtm 45_02.

Первая станция организована на склоне восточного отрога Сурской Шишки, примыкающей к долине р. Сура на высоте 250 м. Трансэлювиальное положение геосистем обнажило палеогеновые песчано-мергелистые отложения на глубине 8 см. Слаборазвитая дерново-песчаная почва подвержена смыву, а растительный покров представлен малопродуктивным мелколиственным лесом из березы бородавчатой. Подрост состоит из сосен и березы.

На высоте 200 м. обследован следующий участок березового леса, на крутом склоне коренного берега. Подрост представлен кленом американским, березой повислой и шиповником. Сомкнутость растительного покрова способствует замедлению сноса почвенного материала и развитию профиля светло-серых лесных почв, мощность которых достигает 28 см.

Третья наблюдаемая точка расположена на склоне коренного берега старичного озера Старая Сура. Береговой склон зарос ольхой, кленом татарским, орешником и тальником. Прибрежная растительность

представлена осоками, рогозом и хвощем полевым. Водная растительность: ряска, сальвиния ушастая (редкое растение Пензенской области) и роголистник. Поверхность бывшей поймы заросла ксерофитной растительностью: полынью, тысячелистником, злаковыми, одуванчиком и подорожником малым. Такое разнообразное сочетание ксероморфной, мезофитной и гидрофитной растительности характеризует падение уровня грунтовых вод. В сочетании с песчаным аллювием, снижение уровня грунтовых вод приводит к «иссушению» пойменной долины. Это явление имеет и другую сторону: развитие дерново-песчаных почв мощностью 10-12 см на песчаном аллювии. На глубине 30 см и глубже обнаружены погребенные почвы (предположительно возрастом около 500-1300 л. н.). Время формирования современных песчаных почв столь невысокой мощности может составлять не более 50 лет, что может быть связано со строительством Сурского водохранилища, которое способствовало снижению уровня грунтовых вод ниже по течению р. Сура.

Результаты полевого описания станции 4 подтверждают это утверждение. Пространство между Старой Сурой и р. Сура занято многочисленными старичными озерами и сухими котловинами таких водоемов с часто четко наблюдаемыми остатками проток. В одном из таких пересохших водоемов было проведено исследование. Котловина свободна от древесной и кустарниковой растительности, хотя в некоторых случаях наблюдается зарастание тальником (из ивы козьей). Почвы тяжелосуглинистые темно-гумусовые слоистые на слоистом песчаном аллювии с обилием железистых кутан, указывающих на процессы оглеения и последующего окисления закисных форм железа. Мощность около 40 см. Эти почвы образовались на основе сапропели озер.

Высокая пойма расположена здесь же и возвышается над озерными котловинами на 2-3 м. Станция 5 расположена в дубовом лесу в 20 м от станции 4. Здесь хорошо выражена ярусность. Второй ярус представлен кленом американским, бересклетом бородавчатым и орешником. Подрост состоит из дуба, клена и ясеня. Травянистая растительность образует плотный покров (сныть, звездчатка, копытень, медуницы, мышиный горошек и пр.). Подкоп на глубину 45 см показал хорошо развитые темно-серые почвы суглинистого состава.

Недалеко от остановки «Сосновка» в борovém лесу описана геосистема первой надпойменной террасы на вздутых песках, приуроченных к высотам 140-150 м. Сосновый лес имеет кустарниковый подлесок из крушины, ольхи, подрост из ясеня, березы и клена. Травянистый покров представлен гвоздикой, мать-и-мачехой, осоками. Почвы песчаные слаборазвитые (псаммоземы).

Строительство Сурского водохранилища способствовало снижению грунтовых вод на территории микрорайона Ахуны г. Пенза, что привело к началу сукцессий всей парагенетической системы (водораздел - речная долина). Строительство дорог и освоение территории в результате

расширения дачных массивов вдоль вздутых песков приводит к постепенной смене утрате сосновых боров. В то же время на склонах водораздельной поверхности происходит смена мелколиственных берез на еще менее биопродуктивные сосновые леса. Такие сукцессии могут привести к коренному изменению ландшафтов, что требует проектов по сохранению этих уникальных геосистем.

Использованные источники:

1. Артемова С. Н. Трансформация лесных ландшафтов Пензенской области / С. Н. Артемова, О. М. Уханова // Региональные аспекты географических исследований и образования: сборник статей X Всероссийской науч.-практ. конф. – Пенза: ПГУ, 2014 – С. 10-16
2. Лесной план Пензенской области, 2008 – Режим доступа: <http://faolex.fao.org/docs/pdf/rus155963.pdf> - Дата обращения 15.10.2018
3. Пресняков В. В. Использование глобальных спутниковых навигационных систем при корректировке и обновлении базовых карт и планов территорий / В. В. Пресняков, Е. П. Тюкленкова, Г. Ю. Снинцина // Современные проблемы науки и образования – Пенза: ПГУАС, 2014 - №2 – С. 685.
4. Пресняков В. В. Применение материалов дистанционного зондирования при создании ортофотопланов на примере Каменского района Пензенской области / В. В. Пресняков, Е. П. Тюкленкова, М. О. Пронина // Современные проблемы науки и образования – Пенза: ПГУАС, 2013 - №5 – С. 159.
5. Солодков Н. Н. Ландшафтоведение / Н. Н. Солодков, А. И. Чурсин. – Пенза: ПГУАС, 2017 – 100 с.
6. Фоменко А. Е. Управление территориями при помощи геоинформационных технологий / А. Е. Фоменко, А. И. Чурсин // Международный журнал прикладных исследований и фундаментальных исследований – Пенза: Академия Естествознания, 2015 - №5(1) – С. 80-82
7. Чурсин А. И. Агроландшафтное проектирование с элементами исследования / А. И. Чурсин. – Пенза: ПГУАС, 2013 – 148 с.

Соляков А.Д.
студент 4 курса
специальность «Экономико-правовое
обеспечение экономической безопасности»
Кузбасский государственный технический
университет им. Т.Ф. Горбачева
филиал в г. Прокопьевске
научный руководитель: Казаченко С.И.
старший преподаватель
Россия, г. Прокопьевск

ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ЦЕПОЧЕК ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ

Аннотация: В статье рассмотрены ключевые понятия и отличительные особенности глобальных цепочек формирования добавленной стоимости. Проводится обоснование актуальности применения начисления добавленной стоимости в обстоятельствах современного состояния рынка.

Ключевые слова: ГЦС, глобальные цепочки создания добавленной стоимости, механизм начисления стоимости, производство.

Solyakov A.D.
Student
4 course, specialty "Economic and legal support of economic security"
Branch of the Kuzbass State Technical University T.F. Gorbachev in
Prokopyevsk
Russia, Prokopyevsk
Scientific adviser: Kazachenko S.I.
Senior Lecturer

FACTORS OF FORMATION AND DEVELOPMENT OF ADDED VALUE CHAINS

Annotation: The article discusses the basic concepts and characteristics of global value chains. A justification of the relevance of the use of value added in the current market conditions is being conducted.

Key words: global value chains, mechanism accruals cost, production.

Все больше конечная продукция (подобная как машины, сотовые телефоны и мед оборудование) производится в одном государстве с применением вводимых ресурсов с множества других государств, частично вследствие уменьшения в последние 20 лет торговых барьеров и расходов на автотранспорт и связь благодаря технологии. Эта эволюция, которую мы именуем ростом глобальных цепочек (добавленной) стоимости, изменяет методы формирования дохода и обеспечения экономического роста.

Согласно взгляду Л. И. Лопатникова, глобальные цепочки

формирования добавленной стоимости – это очередность действий, в результате которых к продукции и услугам, проходящим, в силу глобального характера экономики, различные стадии разработки и обработки в различных государствах, добавляется цена. [3]

Значимость этой проблемы исследования состоит в обострении конкурентоспособной борьбы среди производителями одной сферы за покупателя. Подобное соперничество приводит к непрерывному поиску новаций, которые обеспечивают долговременные конкурентные преимущества и устойчивое развитие компаний в условиях нестабильности внешней среды.

Цель исследования: выявление особенностей формирования и развития цепочек добавленной стоимости.

Объект исследования: факторы формирования и развития цепочек добавленной стоимости.

Предмет исследования: процесс формирования и развития цепочек добавленной стоимости.

В самом общем виде глобальные цепочки создания добавленной стоимости (далее ГЦС) - это механизм начисления стоимости каждой страны, в процессе создания конечного продукта, включающий различные технологические стадии производства, а также дизайн и сбыт.

Увеличение торговли по отношению к совокупному объему производства в минувшие 2 десятилетия поражает, он в существенной степени отображает то, какое количество раз промежуточная продукция пересекает границы. Увеличение никак не сводится к промышленному производству: прибыль в глобальных цепочках стоимости все больше формируется экспортом услуг, многие с которых подвергаются риску перехода в офшорные области или передачи по субподряду.

Как правило, цепочки добавленной стоимости содержат в себе следующие стадии: проектирование, производство, маркетинг, дистрибуцию и послепродажное обслуживание потребителя. Данные стадии имеют все шансы существовать как в рамках одной фирмы, так и распределяться среди многих фирм. Тот факт, что все большее их количество «оседает» в разных государствах, указывает о глобализации стоимостных цепочек.

Что предоставляет последующие основные возможности:

- сокращение потерь и максимизация прибыли за счет наиболее недорогой рабочей силы в некоторых странах;
- сокращение издержек и обеспечение условий для долговременного роста за счет облегчения доступа к местному (часто наиболее дешевому) сырью в развивающихся экономиках;
- предоставление доступа (прежде всего в перспективу) к подрастающему спросу со стороны густонаселенных развивающихся стран в качестве экономик, принимающих отдельные звенья цепочек;
- увеличение существования применяемых технологий за счет их передачи на менее требовательные рынки развивающихся экономик.

Неплохим примером этому может быть хроника традиционного немецкого автомобиля Фольксваген Жук. Изготовление Жука на германском заводе в Вольфсбурге было заторможено в 1974 г., а последний такой автомобиль был собран в Мексике в 2003 г. Подобным способом, перемещение производства за границу позволило продолжить применение базисных технологий, созданных для Жука почти на 30 лет [2].

Концепция глобальных цепочек добавленной стоимости была введена в общенаучный оборот в начале 2000-х годов и с триумфом вобрала в себя более отличительные особенности нынешней международной экономики, такие как:

1. Процедура растущего дробления производства среди все большего числа стран. Глобальные цепочки стоимости объединяют географически дисперсные стадии в единую отрасль. Они могут помочь понять суть сдвигов в торговле и производстве, взаимозависимость экономик, понять, в тот или иной степени конкурентоспособность экспорта связана с эффективным выбором затрат, а кроме того доступностью конечных производителей и потребителей за рубежом.

2. Специализация государств на целях и функциях бизнеса в большей степени, нежели в изготовлении конкретных продуктов. Многочисленные специалисты и политические деятели полагают, что товары и услуги производятся изнутри государства и соперничают с иностранными продуктами. На самом деле все возрастающая часть продуктов и услуг носит глобальный характер, а государства соперничают между собою за роль и конкретную значимость в цепочках добавленной стоимости. Концепция цепочек стоимости, подобным образом, ликвидирует несоответствие между политикой и бизнес-реалиями.

3. Значимость производственных сетей, глобальных покупателей и глобальных поставщиков. Исследование цепочек добавленной стоимости дает возможность обнаружить фирмы и экономические субъекты, которые осуществляют контроль и согласовывают экономическую активность в производственных сетях. Представление особенностей функционирования управленческих структур необходимо для оценки воздействия финансовой политики на деятельность компаний и размещение производства.

Данные особенности устанавливают, какая стадия цепочек добавленной стоимости наиболее выигрышна для экономики государства, т.е. каждое звено разыскивает свою роль в цепочке.

Основным условием ускорения процесса дробления производства стало значительное сокращение торговых издержек. К последним относится целый спектр издержек, образующихся в период движения товара либо услуги с участка производства до конечного потребителя. В товарном производстве торговые расходы содержат в себе транспортные и портовые расходы, фрахт и расходы страхования, тарифы и пошлины, нетарифные расходы, наценки импортеров, оптовой и розничной торговли. В области услуг автотранспортные расходы вытесняются коммуникационными.

Иная существенная доля потерь связана с тем, что географически раскиданные стадии цепочек добавленной стоимости обязаны координироваться в непрерывном режиме. Развитие информационных технологий позволило эффективно координировать и мониторить все без исключения стадии, находящиеся на огромном удалении друг от друга.

Автотранспортные и коммуникационные расходы уменьшились в первую очередь за счет технологий контейнерных транспортировок и Интернета, гарантировавших возможность бесперебойного движения товаров и услуг. Но не только лишь благодаря этому. Значительную роль исполнили также процессы либерализации торговли и инвестиций, институциональные реформы в основных автотранспортных и инфраструктурных секторах, повысившие результативность абсолютно всех отраслевых цепочек стоимости.

В конечном итоге, помимо научно-технических и институциональных перемен необходимо выделить значимость структурных сдвигов в всемирном спросе в минувшие десятилетия. Большие темпы увеличения развивающихся государств, в особенности в Азии, провоцировали взрывной рост спроса и интернациональной торговли. Азия представляет не только лишь в качестве международный фабрики, но и генерирует новейших покупателей – потребителей обширного круга товаров и услуг. Как следствие, торговая деятельность готовыми изделиями и услугами увеличивалась почти теми же темпами, что и торговая деятельность промежуточной продукцией.

Степень фрагментации изготовления зависит от промышленных данных изготавливаемого продукта, а кроме того от потерь, образующихся в ходе разделения производства согласно различным стадиям и регионам. К примеру, определенные услуги в наименьшей степени подвергаются вертикальной специализации в тех случаях, если необходимы непосредственные контакты лицом к лицу между изготовителем услуг и их покупателем. Уровень фрагментации находится в зависимости также от сравнения потерь производства с транзакционными издержками и издержками координации. Размещая стадии изготовления в государствах с наиболее низкими издержками, фирмы в то же время больше расходуют в услуги, необходимые для его поддержания. Подобным способом, существует определенный приемлемый уровень фрагментации, зависящий от степени формирования торговли и транзакционных потерь.

Автоиндустрия является свойственным примером глобальной цепочки стоимости, так как в данный период значительная доля машин производится не на одном заводе, а по комплектующим, зачастую поставляемым из различных государств.

В данной отрасли процедура раздробления изготовления на отдельные стадии приобрел обширное развитие ещё несколько десятков лет назад, а аутсорсинг и «офшоринг» фирм способствовал глубочайшей международной фрагментации изготовления.

Цепочки добавленной стоимости в авто индустрии организованы в виде иерархической структуры.

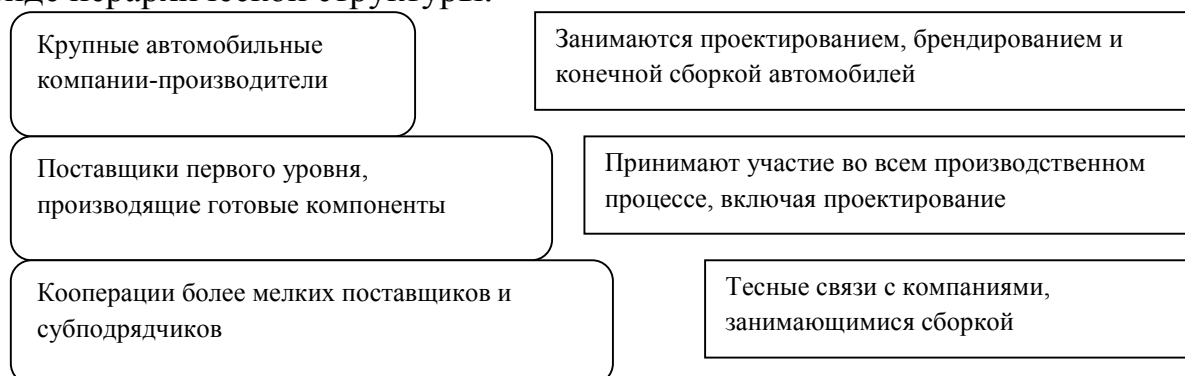


Рис 1. Иерархическая структура дробления производства автомобилей

Невзирая на всемирную активность автомобильных компаний и поставщиков 1-ой степени, региональный аспект остается в автоиндустрии весьма значимым. Большие автотранспортные издержки делают межконтинентальные поставки весьма дорогостоящим удовольствием, в особенности в нисходящих звеньях цепочек добавленной стоимости (готовые автомобили и крупноузловые автомобильные комплектующие). Помимо этого, общественно-политические суждения также направляют ведущие автомобильные корпорации к размещению производства ближе к рынкам сбыта. В случае если часть импорта в общих объемах продаж в этой либо другой стране становится очень большой, для автомобильных компаний значительно увеличиваются риски отрицательной общественно-политической реакции. Поставщики комплектующих, кроме того, склоняются к совместному размещению собственного производства внутри региональных систем, для того чтобы отвечать нынешним операционным требованиям (доставка «точно-в-срок», сотрудничество в проектировании, поддержка глобально производимых автомобильных платформ). Вследствие этого сеть поставщиков в автоиндустрии состоит из значительного количества компаний, часть из которых считаются локальными поставщиками (нижнего уровня) и глобальными поставщиками с локальным присутствием (высшего уровня).

Региональный характер организации производственного процесса отчетливо проявляется при определении географического источника импортных комплектующих и промежуточных товаров (рис. 2).



Рис 2. Импортный состав экспорта в автомобильной промышленности по ведущим странам, % (2014 г.)[6]

Страны Европейского союза получают большую часть своих комплектующих из других европейских же стран, в то время как члены НАФТА – из стран этого же регионального объединения. В Азии также сформировалась отчетливая региональная интеграция.



Рис. 3. Протяженность глобальных цепочек добавленной стоимости в автомобильной промышленности ведущих стран мира[5]

В небольших государствах, таких как Чехия, Словакия, Венгрия, в глобальных цепочках стоимости наибольшее значение имеют международные производственные звенья, отражая зависимость данных государств (прямую либо косвенную) с импортных комплектующих и промежуточных товаров (доля которых достигает 60-70%). В таких странах, как Южная Корея, Китай и Япония, более значимы внутренние производственные звенья (их доля в Китае и Японии достигает 90%).

Небольшие государства Восточной Европы с внушительными монтировочными мощностями (Словакия, Чехия, Венгрия, Польша) обладают, наряду с Германией, Японией и США, существенными мощностями по производству комплектующих, которые вывозятся в государства и включаются там в нисходящие цепочки добавленной стоимости.

Анализ способностей, рисков и проблем, образующихся у ключевых

участников ГЦДС, дает возможность сделать выводы о том, что совместная работа в рамках глобальных производственных цепочек считается новейшей конфигурацией международной компании и рентабельностью для абсолютно всех участников интернационального разделения труда.

В то же время предприятие-изготовитель в рамках ГЦДС стремительно повышает условия ко всем участвующим сторонам.

В обстоятельствах всемирной торговли XXI века для ТНК увеличивается сложность управления производственными процессами и на 1-ый план выходит задача непрерывного научно-технического улучшения собственного продукта с целью сохранения конкурентоспособности.

От правительств стран, формирующих ГЦДС, необходимо создание условий с целью стабильного формирования государственной инноваторской системы.

А перед правительствами государств, принимающих ГЦДС, появляется потребность весьма точного осмысления тех задач государственного экономического развития, которые находят решение с помощью ГЦДС, и наращивания специальных компетенций, какие бы позволили государству результативно принимать участие в глобальном разделении труда в новых складывающихся условиях цепочки дополненной цены.

Использованные источники:

1. Кондратьев В. Глобальные цепочки добавленной стоимости в современной экономике. [Электронный ресурс]. URL: http://www.perspektivy.info/rus/gos/globalnyje_cepochki_dobavlennoj_stoimosti_v_sovremennoj_ekonomike_2014-03-17.htm
2. История Volkswagen – [Электронный ресурс] – URL: <http://ufaford.ru/istorija-folksvagen-zhuk/>
3. Экономико-математический словарь: Словарь современной науки- М.: Дело. Л. И. Лопатников. 2003
4. Sturgeon T., Florida R. Globalization, Diverticalisation and Employment in the Motor Vehicle Industry, M. Kenny (ed.), Locating Global Advantage: Industry Dynamics in a Globalizing Economy, Palo Alto: Stanford University Press, 2004.
5. Глобальные цепочки добавленной стоимости в современной экономике – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.perspektivy.info/>
6. Глобальные цепочки добавленной стоимости в современной экономике – [Электронный ресурс] – Точка доступа: www.perspektivy.info/oykumena/ekdom/globalnyje_cepochki_dobavlennoj_stoimosti_v_sovremennoj_ekonomike_2014-03-17.htm
7. The Global Value Chains Initiative [Электронный ресурс]. URL: <https://globalvaluechains.org/concept-tools>

Сорокина М.А.
студент магистратуры
ФГАОУ ВО «Северный (Арктический) федеральный
университет имени М. В. Ломоносова»
Россия, г. Архангельск

К ВОПРОСУ О ХРАНЕНИИ ЛЕСОМАТЕРИАЛОВ

Аннотация: Под хранением лесоматериалов понимают, как систему мероприятий по предотвращению их порчи с момента производства до переработки в конечную продукцию. В зависимости от вида и назначения лесоматериалов применяют различные способы хранения. В статье поднят вопрос о том, как правильно сохранить лесоматериалы.

Ключевые слова: лесоматериалы, складирование, хранение,

Sorokina M.A.
undergraduate
Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education
«Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov»
Russia, Arkhangelsk

TO THE QUESTION OF STORAGE OF FOREST MATERIALS

Annotation: Under the storage of timber understand, as a system of measures to prevent their deterioration from the moment of production to processing into final products. Depending on the type and purpose of the timber, different storage methods are used. The article raised the question of how to properly save timber.

Key words: timber, warehousing, storage.

Нередко от начала до завершения строительства проходит немало времени. Весь этот немалый период сухой пиломатериал должен где-то храниться. Если складировать его просто на улице, то осадки, солнечные лучи и резкая смена температуры сделают свое дело. Древесина потеряет свои рабочие качества, цвет, и может прийти в полную негодность. Поэтому для ее хранения должны быть созданы такие условия, чтобы она могла лежать достаточно долго без повреждений. Оптимальный способ уберечь от всевозможных повреждений любые строительные материалы – хранение на складе. Но такой способ доступен не для всех и не всегда.

Если древесина лежит длительное время, на ней появляются пятна гнили и плесени, ее эксплуатационные характеристики ухудшаются. Соответственно, срок службы и стоимость такого материала также становится меньше. Правильное хранение древесины происходит в больших штабелях, в которых на один квадрат площади приходится максимальное количество деревянных ресурсов. Благодаря такой плотности понижаются расходы на внутреннюю транспортировку, а также на уплату аренды. Для выгодной переработки древесины с минимальным количеством отходов

необходимо, чтобы она была чистой – содержала меньшее количество мусора и коры. Исключить попадание на массив загрязняющего его песка и грунта можно, укладывая лес на специальные подставки, для изготовления которых можно воспользоваться нестандартным материалом.

Края штабелей фиксируются бревнами, уложенными поперек: так сила тяжести сооружения направляется к его центру.

Яркие солнечные лучи, и высокая влажность представляют опасность для древесины. От солнца она нередко растрескивается, а от воды начинает гнить. Поэтому так важно наличие хорошей вентиляции, или возможность хорошо проветривать помещение с хранящимся там материалом. Срок хранения пиломатериала во многом зависит от времени, когда они заготавливались. В зимне-осенний период деревья несколько суше, чем в летне – осенний. Поэтому лесозаготовками лучше заниматься зимой или же осенью – так можно получить материал более высокого качества.

Под складом принято понимать наиболее подходящее место для надлежащего и безопасного складирования материалов любых видов. Правила хранения подробно оговорены соответствующими правилами государственных стандартов. Специальные ангары для хранения обычно располагают на возвышенности. В помещении должна быть налажена хорошая циркуляция воздуха, тогда материал будет нормально проветриваться. Чтобы избежать скопления дождевых вод, внутри помещения должен быть организован небольшой уклон. Само место размещения такого ангара выбирают в соответствии с установленными правилами. Располагаться оно должно на расстоянии не менее 100 метров от возможных источников заражения деревянного массива, и хотя бы в 50 метрах (не менее) от жилых домов.

Помещение склада нередко подразделяется на отдельные зоны: разгрузочную; непосредственного хранения; для складирования брака; распиловочную; для утилизации.

Друг от друга они отделяются перегородками. Для работ по погрузке и выгрузке организовывается специальная площадка-эстакада с деревянным полом. Материал для изготовления должен пройти необходимую обработку – быть хорошо высушенным, а также пропитанным антисептиком и другими защитными составами. Если не представляется возможности устроить именно такую, допустимо выполнить ее аналог, например из асфальта. Сверху на него стелются так же обработанные брусья из дерева. Уровень площадки нужно сделать чуть выше общего уровня складского пола.

Нечасто складываются ситуации, когда организовать по всем правилам склад не представляется возможным. Тем не менее, необходимо продумать, как грамотно разместить на улице пиломатериалы для их лучшей сохранности, как сложить доски для хранения. Обычно для этого устраивают навесы: они могут быть закрытые и открытые.

При обустройстве открытого навеса необходимо помнить, что он обязательно должен быть расположен строго вдоль движения ветров,

господствующих на данном участке. Такие конструкции чаще служат для хранения материалов в достаточно теплый летний период. В них можно размещать новую древесину, у которой еще только проверяются физические качества. В отличие от упомянутых выше, навесы для хранения закрытой конструкции размещаются поперек господствующих ветров. Данные устройства оснащены особыми разборными стенками, и предназначены для довольно долгого срока хранения. Находящийся под навесом грунт непременно нужно забетонировать или заасфальтировать. Навесы для штабелей монтируются по сторонам. Необходим широкий, хотя бы 3 метра, проезд для перемещения погрузочного оборудования.

К стенам таких сооружений особые требования. От них требуется защищать пиломатериалы на открытом воздухе от осадков, повышенной влажности и обжигающих солнечных лучей. Кроме того, они не должны мешать содержимому как следует проветриваться, а также «дышать». Основания для сооружений обоих типов, закрытых и открытых, рекомендуется делать из камня. Вся используемая для обустройства конструкций древесина должна быть абсолютно здоровой. Выше уже было отмечено, что для этого ее обрабатывают антисептиками, обеспечивающими сохранность древесины. Они смогут предотвратить появление на материале очагов поражения грибами, плесенью, которые, распространяясь, будут оказывать негативное воздействие на весь хранящийся под навесом лес. Крышу строения предпочтительно выполнить из металла.

Использованные источники:

1. ГОСТ 2292-88 Лесоматериалы круглые. Маркировка, сортировка, транспортирование, методы измерения и приемка
2. ГОСТ 8486-88 Пиломатериалы хвойных пород. Технические условия
3. Складирование и хранение лесоматериалов: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.wood.ru/ru/lhskl.html>. (Дата обращения: 19.06.2018).
4. Хранение и сушка древесины: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.mukhin.ru/stroysovet/ladder/04_02.html. (Дата обращения: 20.06.2018)

*Сорокина М.А.
студент магистратуры
ФГАОУ ВО «Северный (Арктический)
федеральный университет имени М. В. Ломоносова»
Россия, г. Архангельск*

**К ВОПРОСУ О МЕТОДИКЕ ТУШЕНИЯ ПОЖАРОВ
НА СКЛАДЕ СЫРЬЯ НА ЛЕСОПРОМЫШЛЕННЫХ
ПРЕДПРИЯТИЯХ**

Аннотация: На предприятиях лесопромышленных комплексов характерной особенностью пожаров на складах лесоматериалов является большой объем зоны горения, что обусловлено значительным объемом продуктов термического разложения, выделяющихся с сильно развитой поверхности горючего материала. В статье рассмотрена методика тушения пожаров

Ключевые слова: пожар, пожарная нагрузка, склад сырья, фронт пламени

*Sorokina M.A.
undergraduate
Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education
«Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov»
Russia, Arkhangelsk*

**TO THE QUESTION ABOUT THE FIRE FIGHTING METHOD
IN THE WAREHOUSE OF RAW MATERIALS AT THE FOREST
INDUSTRY ENTERPRISES**

Annotation: At the enterprises of timber industry complexes, a large volume of the combustion zone is a characteristic feature of fires in timber warehouses, which is caused by a significant volume of thermal decomposition products emitted from a highly developed surface of the combustible material. The article considers the fire extinguishing technique

Key words: fire, fire load, raw material warehouse, flame front

Под хранением и складированием лесоматериалов принято понимать, совокупность мер по обеспечению приемлемых условий содержания и предотвращения их повреждений, начиная с этапа производства и на протяжении всего периода их обработки вплоть до изготовления конечной продукции.

Древесное сырье и готовые лесоматериалы могут храниться на специально оборудованных лесных складах и на лесосеках.

Круглые лесоматериалы, получаемые посредством поперечного деления, укладываются в штабеля. Количество древесины в штабеле составляет 45-100 м³, а пожарная нагрузка 1000–1800 кг/м².

Круглый лесоматериал в зависимости от назначения и местных

условий может содержаться при сухом и влажном хранении. При сухом хранении очищенные от коры бревна укладывают в штабели на прокладках, благодаря чему воздух свободно проникает внутрь штабеля.

Влажное состояние достигается сохранением на бревнах коры как защитного слоя, компактной укладкой бревен в крупные тесно сближенные штабели, а также орошением штабелей.

Склады лесоматериалов должны соответствовать требованиям «Правил пожарной безопасности в Российской Федерации» ППБ-01-98 и норм проектирования складов лесоматериалов

В соответствии с правилами пожарной безопасности на складах лесоматериалов емкостью до 10000 плотных м³ должны быть разработаны и согласованы с органами государственного пожарного надзора планы размещения штабелей с указанием предельного объема хранящихся материалов, противопожарных разрывов и проездов между штабелями, а также между штабелями и соседними объектами.

На территории складов лесоматериалов по всей длине группы штабелей или кучи должен быть обеспечен проезд пожарных машин с одной стороны при ширине группы штабелей или кучи до 18 м и с двух сторон – при ширине более 18 м.

Развитие пожаров на складах лесоматериалов характеризуется: большой скоростью распространения фронта пламени по штабелям; мощным тепловым излучением от горящих штабелей; зоной задымления по направлению ветра; массовым переносом искр от горящих штабелей на соседние, а также промышленные здания и населенный пункт; значительной скоростью притока воздуха из окружающей среды в зону горения и образованием там воздушных вихрей.

Основными факторами, влияющими на развитие пожара, являются: скорость ветра, вид и влажность хранимых лесоматериалов, типы и количество пожарной техники.

Скорость распространения пламени зависит от влажности, вида складирования лесоматериалов, скорости ветра. Приведены данные по скорости распространения фронта пламени по штабелям и кучам лесоматериалов в зависимости от влажности древесины и скорости ветра на таблице 1.

Таблица 1.

Скорость распространения фронта пламени по штабелям и кучам лесоматериалов в зависимости от влажности древесины и скорости ветра

Вид складирования	Влажность древесины, %	Скорость ветра, м/с	Линейная скорость распространения пламени м/мин	Время полного охвата штабеля, мин
Штабель пиломатериалов размерами 6х6х12 м	8-12	до 1	до 4,0	2-4
	15-20	1-2	до 1,5	2-4
	15-20	до 1	до 1,0	3-8
	21-30	2,5-3,5	до 2,5	12-15
	более 30	до 5 до 5	до 1,2 до 1,0	20-30
Штабель круглого леса куча щепы	10-18	до 1	0,35-0,7	
	20	2-3	1,0-2,0	
	21-30	до 3-4	до 2,7	
		до 3-4	до 1,0	

Наибольшую скорость распространения имеют пожары на складах пиломатериалов за счет развитой поверхности горения и невысокой влажности штабелей пиломатериалов. Так при влажности пиломатериалов 20 % линейная скорость распространения фронта пламени, на второй минуте с момента возникновения горения, составляет 0,5-0,75 м/мин, а на пятой минуте уже 1,5 м/мин. При скорости ветра более 12 м/сек линейная скорость распространения фронта пламени может быть 6-10 м/мин. Один штабель пиломатериалов с влажностью 15-20 % и размерами 6х12х12 охватывается полностью огнем за 8-12 мин, а иногда и раньше. Распространение горения по штабелю происходит, как правило, по следующей схеме: огонь снизу штабеля идет вверх и воспламеняет крышу, затем горение распространяется вглубь штабеля и по крыше по направлению ветра на соседние штабеля пиломатериалов. Практика и опыты показали, что скорость распространения фронта пламени по штабелям пиломатериалов с сушильно-реечными пакетами и пакетами, обернутыми бумагой, может в полтора два раза превышать скорость распространения по штабелям из плотных пакетов.

Высота факела пламени штабелей пиломатериалов равна 2–3 высоты штабеля, а температуре его достигала 1000–1100 0С. При скорости ветра более 2 м/с факел пламени наклоняется и свободно перекрывает десятиметровые разрывы, а при ветре 4 м/с и более и 25 – метровые противопожарные разрывы. На расстояниях 25–30 м, от горящих штабелей интенсивность теплового излучения выше порога переносимого человеком незащищенным специальными средствами. Не горящие штабеля пиломатериалов влажностью 12–14 % расположенные в 20–25 метрах от

горящих через 15–20 минут воспламеняются от теплового излучения факела пламени пожара, а на расстоянии до 100 м, у автомобилей вспучивается краска.

В зоне теплового воздействия пожара образуется плотная зона задымления, которая имеет вытянутую форму по направлению ветра. В двадцати пятиметровом противопожарном разрыве создается высокая температура и плотное задымление. Длительное пребывание в этом разрыве пожарных без органов защиты дыхания и дополнительной тепловой защиты часто становится невозможным, так как содержание кислорода понижается до 16–18 %. Через 10–12 мин после возникновения пожара происходит обрушение некоторых горящих штабелей, при этом головни разлетаются на расстоянии 15–25 м, а искры до 100 м. При развившемся пожаре над горящими штабелями пиломатериалов образуется конвекционная колонка из дымовых газов и воздуха. Скорость восходящих газов на оси этой колонки может достигать нескольких десятков метров в секунду. В эту колонку с горящих штабелей засасываются и поднимаются вверх сотни горящих частиц, и даже щепы и небольшие доски. Поднятые на некоторую высоту они выпадают из конвекционной колонки и под действием ветра переносятся на не горящие штабеля, промышленные здания, населенный пункт, – где возникают от них новые загорания и пожары. Наибольшая дальность их разлета наблюдается при скорости ветра от 10 до 14 м/с и может достигать нескольких километров. При сильном ветре с подветренной стороны горящих штабелей, могут возникать перемещающиеся по территории склада сырья вертикальные вихри, которые также разносят искры и даже крупные головни на значительные расстояния. Ущерб от вновь возникших пожаров сопоставим с ущербом от основного пожара штабелей пиломатериалов.

Штабеля круглого леса горят с меньшей скоростью выгорания и распространения пожара по сравнению с пиломатериалами происходит медленнее.

При влажном способе хранения круглого леса линейная скорость распространения фронта пламени изменяется в пределах 0,35–0,7 м/мин. Для штабелей круглого леса с влажностью до 20 % скорость распространения огня увеличивается до 1–2,5 м/мин. Изменение величины линейной скорости распространения фронта пламени по штабелям круглого леса. Скорость распространения огня при горении куч балансовой древесины составляет 0,1–0,15 м/мин при влажности 40–50 % и около 0,7 м/мин при меньшей влажности.

Хороший результат тушения штабелей лесоматериалов достигается при использовании растворов бентонита и быстротвердеющей пены за счет создания на поверхности горящей древесины защитного экранирующего слоя из подаваемого огнетушащего вещества. Основным недостатком быстротвердеющей пены является ее невысокая проникающая способность внутрь горящего штабеля. Применение быстротвердеющей пены

эффективно в начальной стадии развития пожара для сдерживания распространения горения с последующим дотушиванием внутри штабелей водой.

Раствор бишофита (8 %) или бентонита (15-20 %) повышает в два раза эффективность тушения лесоматериалов по сравнению с водой. Основным недостатком, ограничивающим применением этих растворов в практике пожаротушения, является довольно быстрое выпадение в осадок крупных частиц компонентов раствора.

Для локализации пожара нескольких групп или квартала штабелей материалов на рубеже противопожарного разрыва и подаче воды по периметру горения ее интенсивность составит: пиломатериалов – 1,1 л/(м·с), круглого леса – 0,6-0,9 л/(м·с).

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 21.12.1994 № 68-ФЗ «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера»: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5295/. (Дата обращения: 12.05.2018).
2. Федеральный закон от 21.12.1994 г. № 69-ФЗ «О пожарной безопасности»: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5438/. (Дата обращения: 12.05.2018).
3. Пожарно-тактическая подготовка. Пожарная тактика: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nachkar.ru/taktika/page1.htm>. (Дата обращения: 20.06.2018)

научный руководитель:

Сотникова А.Н., к.г.н.

доцент, преподаватель

Павлов И.М.

студент 1 курса

«Академия маркетинга

и социально-информационных технологий – ИМСИТ»

Россия, г. Краснодар

РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В МИРЕ

Аннотация: Статья посвящена этапам развития предпринимательства в мире, его истории и особенностям.

Ключевые слова: предпринимательство, фабрики, заводы, деятельность

Scientific adviser: Sotnikova A.N.

Ph.D., associate professor, teacher

«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»

Russia, Krasnodar

Author of the article: Deeva K.

Student 1 course

«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»

Russia, Krasnodar

THE DEVELOPMENT OF ENTREPRENEURSHIP IN THE WORLD

Annotation: The article is devoted to the stages of development of entrepreneurship in the world, its history and features.

Keywords: business, factories, plants, activity

Предпринимательская деятельность или предпринимательство — деятельность, направленная на системное получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг, которая осуществляется самостоятельно на свой риск лицом, зарегистрированным в установленном законом порядке в качестве индивидуального предпринимателя.

Предпринимательство, предпринимательская деятельность — деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от распоряжении имуществом, продажи или перепродажа товаров, выполнения специальных работ или оказания разнообразных услуг, которая осуществляется самостоятельно на свой риск лицом, зарегистрированным в установленном законом порядке в качестве индивидуального предпринимателя.

В современном мире развитой рыночной экономики понятие «предпринимательство» нередко можно услышать в повседневной жизни. Приватизация имущества привела к огромному росту среднего и малого

бизнеса в РФ. Наблюдается актуальность предпринимательства среди молодежи, как и отход от наемного труда. Предпринимательская деятельность близко связана с финансовым благополучием и ассоциируется у многих с отправным пунктом на пути к успеху. Именно поэтому сегодня так популярны различные труды, посвященные теме предпринимательской деятельности и видам предпринимательства.

История возникновения:

В экономической истории понятие «предприниматель» возникло в 18-ом в. и ассоциировалось с термином «владелец». Экономист Р. Кантильон внес термин «предприниматель» в экономическую деятельность. По Кантильону, предприниматель - это человек с неопределенными, нефиксированными доходами.

Он покупает товары по известной цене, а продавать свои будет по цене, ему пока неизвестной. Отсюда следует, что риск - главная черта предпринимателя, которая его отличает, а его основная экономическая функция состоит в приведении предложения в соответствие со спросом на различных товарных рынках.

Римские юристы считали «предпринимательство» делом, особенно коммерческим, а предпринимателя- человеком, ведущие собственное строительство, арендатором.

В средние века понятие «предприниматель» имело несколько смыслов. К ним относили лиц, занимавшихся внешней торговлей. Пример такого предпринимательства дает Марко Поло, он стоял у истоков развития торговли между Европой и Китаем. Начиная торговый путь, торговец (который считался предпринимателем) подписывал контракт с купцом (который считался банком) на продажу товаров. Предпринимателями считались и организаторы парадов, спектаклей, зрелищ и представлений, а также руководители крупных проектов, строительных или производственных.

В 17 веке, предпринимателем стали называть человека, заключившего с государством контракт на выполнение работ или на поставку определенной продукции.

Сущность предпринимательства:

В научной литературе предпринимательство и его виды рассматриваются как материально направленная деятельность индивидуума для удовлетворения потребностей общества, осуществляемая в условиях риска. Предприниматель принимает на себя риск финансовых потерь в случае неудачно сформированного бизнеса или падения спроса на предоставляемые товары и/или услуги.

Тем самым, предпринимательство:

- Процесс, имеющий последствием финансовый доход;
- Процесс разработки чего-то уникального и значимого;
- Процесс, предполагающий экономическую и социальную ответственность предпринимателя;

Цель предпринимательства:

Главной целью деятельности предпринимателя является получение прибыли, которая в условиях конкуренции повышает вероятность успешной работы, является источником увеличения производства.

Цели предпринимателя реализуются путем последовательного решения задач.

1. Главная и постоянная задача - изучение рыночной ситуации и оценка возможностей действующих и потенциальных конкурентов.

2. Поддержание ликвидности, то есть постоянного наличия денежных средств и других ликвидных активов, позволяющих осуществлять немедленные выплаты по обязательствам.

3. Соблюдение экологических и этико-социальных требований, которые предусматривают ответственность предпринимателя перед обществом, покупателями, партнерами по бизнесу и будущими поколениями.

4. Обеспечение оптимального сочетания стратегических и тактических вопросов

Вывод

Предпринимательство - особый фактор производства, выражающий способность использования способа получения дохода. Функции предпринимательства: творческая, мобилизационная, организаторская, рискованная. Развитие предпринимательства возможно при определенных условиях. Структура предпринимательства многообразна.

Предпринимательство играет очень важную роль в развитии, как государства, так и всего мира в целом. Как по мне, именно предпринимательство - самая важная профессия для государства. И в будущем предпринимательство будет становиться всё более распространённым и более легким для занятия им. Можно утверждать, что между предпринимателями происходит некий симбиоз, который и определяет перспективы развития.

А что же такое предпринимательство для человека, который им занимается? Подумав об этом, перечитав кучу автобиографических романов предпринимателей и во время работы на этой работе, я пришёл к следующему выводу: предпринимательство - это работа над собой, выработка характера и навыков, ведь на пути предпринимателя всех будут ждать не удачи и трудности, но собрав всю волю в кулак и преодолев её человек становится по настоящему счастлив. И что самое главное: предпринимателем может быть любой, но хватит ли ему воли преодолеть все преграды? Это уже зависит от самого человека.

Использованные источники:

1. <https://m.konspekts.ru/predprinimatelstvo/istoriya-vozniknoveniya-predprinimatelstva/>
2. <http://be5.biz/ekonomika/b007/02.html>
3. <https://ru.m.wikipedia.org/wiki/Предпринимательство>

Софронов А.А.
*старший преподаватель
кафедра биологии, экологии и биотехнологии
«Северный (Арктический) федеральный
университет имени М.В. Ломоносова»
Россия, г. Архангельск*

**СОДЕРЖАНИЕ ОСНОВНЫХ ПИГМЕНТОВ В ХВОЕ ЕЛИ
ЕВРОПЕЙСКОЙ В РАЗЛИЧНЫХ ТИПАХ ЕЛОВЫХ ЛЕСОВ
СЕВЕРНОЙ ПОДЗОНЫ ТАЙГИ**

Аннотация. Рассматривается содержание пигментов в хвое ели европейской в различных типах елового леса в пригородной зоне г. Архангельска.

Ключевые слова: Ельник, хвоя, пигменты, хлорофилл, каротиноиды.

**Sofronov A.A., senior lecturer, Department of biology, ecology and
biotechnology, Northern (Arctic) Federal University named after M.V.
Lomonosov, Arkhangelsk (Russia)**

**CONTENT OF MAIN PIGMENTS IN THE NEEDLES OF
NORWAY SPRUCE IN DIFFERENT TYPES OF SPRUCE FORESTS OF
NORTH SUBZONE OF TAIGA**

Annotation. Discusses the condition of the palisade apparatus and content of pigments in the needles of Norway spruce in different types of spruce forest in the suburban area of the city of Arkhangelsk.

Keywords: Spruce forest, needles, pigments, chlorophyll, carotenoids.

В еловом лесу, где можно выделить несколько ярусов, создаются различные условия в формировании кроны деревьев, что приводит к существенным морфологическим и физиологическим отличиям фотосинтетического аппарата древесных растений.

Содержание пигментов в хвое ели европейской разного возраста неодинаково и изменяется на протяжении всего периода ее жизни, что, вероятно, связано с изменением условий роста и жизнедеятельности хвои [2].

Между тем в условиях Севера содержание основных пигментов в хвое древесных растений изучено недостаточно. Это затрудняет разработку мероприятий, направленных на повышение продуктивности леса.

Объектом исследований была ель европейская (*Picea abies* (L.) Karst.), возраст которой 110-120 лет, произрастающая в разных типах леса: ельнике-чернично-зеленомошном и ельнике-чернично-осоково-сфагновом, находящихся в 25 км от г. Архангельска в районе учебной базы «Бабонегово» Северного (Арктического) федерального университета. Средний образец хвои отбирался с 20 побегов четырех модельных деревьев, с южной стороны верхней, средней и нижней частей кроны. Для

исследования бралась хвоя 1-4 летнего возраста.

Количественный анализ фотосинтетических пигментов хвои проводили в июле и октябре 2016 г. спектрофотометрически на СФ-46 при длинах волн 663, 646 и 470 нм в трех кратной повторности в ацетоновой вытяжке [1].

Статистическая обработка полученных результатов проводилась с помощью программы Microsoft Office Excel 2010г.

В результате проведения опыта были получены следующие результаты (таблица 1, 2). Содержание пигментов в хвое разного возраста яруса кроны ели изменяется в течение вегетации, и зависит от погодных условий. Общее количество хлорофилла составило от 0,96 до 2,43 мг/ г сухого вещества, каротиноидов от 0,17 до 0,37 мг/г сухого вещества.

В молодой хвое содержание хлорофиллов *a* и *b* увеличивается от верхнего яруса кроны к нижнему, причем содержание пигментов больше в ельнике-чернично-осоково-сфагновом. Содержание каротиноидов в молодой хвое ели в ельнике-чернично-зеленомошном к верхнему ярусу увеличивается с 0,29 до 0,31 мг/г сухого вещества, а в ельнике-чернично-осоково-сфагновом уменьшается с 0,34 до 0,24 мг/г сухого вещества. В конце вегетации, когда рост и развитие приостановлены, разрыв содержания пигментов между однолетней и двулетней хвоей сравнительно не большой.

Наименьшее количество всех пигментов содержится в верхней части кроны ели, а наибольшее - в нижней. Различное содержание пигментов по высоте кроны зависит от интенсивности освещения. Нижняя часть кроны наиболее затененная, и хвоя обычно имеет более высокую концентрацию хлорофилла и каротиноидов. Кроме того, отношение хлорофилла *a* и *b* у световой хвои выше, чем у теневой. Вероятно, повышенное содержание пигментов при затенении связывается с приспособительной реакцией ели, направленной на поддержание энергетического уровня фотосинтетического аппарата, необходимого для фотохимических реакций.

Анализируя данные о содержании пигментов в хвое ели, в ельнике чернично-осоково-сфагновом по ярусам кроны, следует отметить, что трех и четырех летняя хвоя верхнего и среднего яруса кроны осенью характеризуется наибольшим количеством пигментов, а хвоя нижней части кроны, накапливает меньше хлорофилла и каротиноидов.

Вероятно, это связано с ухудшением условий существования и ослабления общей жизнедеятельности хвои. В нижних более старых ветвях наблюдается отток ассимилятов к более молодым побегам и хвое.

В летнее время, в период интенсивного прироста хвои и побегов количество пигментов в хвое ели верхнего яруса уменьшается, а осенью, к окончанию ростовых процессов, опять увеличивается.

Таким образом, динамика содержания пигментов в хвое ели в течение периода вегетации определялась как физиологическим состоянием хвои, так и экологическими условиями. Общее содержание всех фотосинтетических пигментов в хвое ели в ельнике чернично-зеленомошном выше, чем в

ельнике чернично-осоково-сфагновом.

Таблица 1

Содержание основных фотосинтетических пигментов в хвое ели европейской (15.07.2016)

Ярус кроны	Возраст хвои, лет	Содержание пигментов, мг/г сухой массы				Хлоро-филл <i>а/б</i>
		Хлорофилл			Каротиноиды	
		<i>а</i>	<i>б</i>	<i>а+б</i>		
Ельник чернично-зеленомошный						
Верхний	1	1,24±0,015	0,23±0,004	1,47±0,015	0,28±0,008	5,39±0,145
	2	1,18±0,019	0,30±0,014	1,48±0,025	0,25±0,004	3,93±0,015
	3	0,92±0,005	0,33±0,01	1,25±0,005	0,19±0,012	2,78±0,08
Средний	1	1,44±0,008	0,40±0,006	1,84±0,015	0,28±0,002	3,6±0,04
	2	1,79±0,129	0,37±0,056	2,16±0,075	0,36±0,02	4,83±0,125
	3	1,53±0,005	0,43±0,007	1,96±0,01	0,33±0,003	3,56±0,045
Нижний	1	1,84±0,01	0,52±0,021	2,36±0,075	0,37±0,008	3,54±0,16
	2	1,62±0,025	0,52±0,52	2,14±0,045	0,31±0,003	3,11±0,07
	3	1,83±0,031	0,58±0,018	2,41±0,045	0,37±0,007	3,15±0,05
Ельник чернично-осоково-сфагновый						
Верхний	1	1,18±0,022	0,31±0,015	1,49±0,065	0,19±0,007	3,80±0,25
	2	1,36±0,02	0,33±0,006	1,69±0,025	0,29±0,004	4,12±0,045
	3	1,40±0,008	0,38±0,012	1,78±0,02	0,28±0,007	3,68±0,105
Средний	1	1,44±0,021	0,39±0,007	1,83±0,02	0,27±0,006	3,69±0,09
	2	1,38±0,017	0,46±0,029	1,84±0,03	0,31±0,012	3,03±0,020
	3	1,44±0,008	0,43±0,002	1,87±0,01	0,28±0,005	3,35±0,02
Нижний	1	1,63±0,034	0,43±0,008	2,07±0,04	0,32±0,006	3,79±0,055
	2	1,75±0,01	0,50±0,012	2,25±0,015	0,36±0,004	3,49±0,075
	3	1,55±0,007	0,47±0,005	2,02±0,01	0,31±0,005	3,29±0,04

Таблица 2

Содержание основных фотосинтетических пигментов в хвое ели европейской (06.10.2016)

Ярус кроны	Возраст хвои, лет	Содержание пигментов, мг/г сухой массы				Хлоро-филл <i>а/б</i>
		Хлорофилл			Каротиноиды	
		<i>а</i>	<i>б</i>	<i>а+б</i>		
Ельник чернично-зеленомошный						
Верхний	1*	1,21±0,068	0,31±0,069	1,52±0,135	0,31±0,017	3,90±0,015
	2	1,27±0,011	0,33±0,007	1,60±0,015	0,31±0,003	3,84±0,06
	3	1,33±0,033	0,39±0,009	1,72±0,030	0,30±0,006	3,41±0,140
	4	1,46±0,016	0,41±0,005	1,87±0,010	0,33±0,003	3,56±0,015
Средний	1*	1,41±0,018	0,38±0,005	1,79±0,025	0,30±0,003	3,71±0,005
	2	1,37±0,019	0,37±0,011	1,74±0,020	0,30±0,008	3,70±0,145
	3	1,34±0,026	0,36±0,003	1,70±0,005	0,28±0,006	3,72±0,065
	4	1,22±0,004	0,35±0,004	1,57±0,005	0,28±0,003	3,48±0,025
Нижний	1*	1,50±0,03	0,46±0,014	1,96±0,030	0,29±0,002	3,26±0,065
	2	1,74±0,020	0,55±0,013	2,29±0,050	0,33±0,008	3,16±0,040

	3	1,87±0,023	0,56±0,007	2,43±0,020	0,35±0,004	3,34±0,040
	4	1,74±0,067	0,55±0,023	2,29±0,045	0,33±0,012	3,16±0,020
Ельник чернично-осоково-сфагновый						
Верх- ний	1*	1,22±0,015	0,31±0,007	1,53±0,015	0,29±0,006	3,93±0,120
	2	1,15±0,028	0,33±0,009	1,48±0,035	0,25±0,006	3,48±0,085
	3	1,39±0,012	0,39±0,014	1,78±0,025	0,29±0,003	3,56±0,11
	4	1,54±0,02	0,46±0,014	2,00±0,025	0,31±0,003	3,35±0,125
Сред- ний	1*	1,53±0,024	0,42±0,017	1,97±0,035	0,30±0,01	3,65±0,2
	2	1,62±0,024	0,49±0,013	2,11±0,015	0,31±0,008	3,30±0,135
	3	1,66±0,006	0,52±0,003	2,18±0,005	0,30±0,003	3,19±0,02
	4	1,63±0,023	0,52±0,024	2,15±0,03	0,30±0,011	3,13±0,145
Ниж- ний	1*	1,67±0,017	0,51±0,022	2,18±0,03	0,34±0,026	3,27±0,135
	2	1,83±0,024	0,53±0,017	2,36±0,04	0,28±0,019	3,45±0,08
	3	0,71±0,015	0,36±0,027	1,07±0,03	0,19±0,013	1,97±0,14
	4	0,72±0,02	0,24±0,01	0,96±0,015	0,17±0,005	3,05±0,2

ПРИМЕЧАНИЕ – 1* НАБЛЮДЕНИЯ ЗА ТЕКУЩИЙ ГОД.

Использованные источники:

1. Малый практикум по физиологии растений/Под ред. А.Т. Мокроносова.- М.: Изд-во МГУ, 1994. - 184 с.
2. Эколого-биологические основы повышения продуктивности таежных лесов европейского Севера/Под ред. А.В. Веретенникова. – Л.: Наука, 1988.

УДК 504.03

Спиридонова И.Н.

ассистент

кафедра «Землеустройство и геодезия»

Пензенский государственный университет

архитектуры и строительства

Россия, г. Пенза

**ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ ЛАНДШАФТОВ (НА ПРИМЕРЕ
МИКРОРАЙОНА «ГОРОД СПУТНИК» ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ)**

Аннотация. Ландшафт играет важную для общественных интересов роль в культурной, экологической, природоохранной и социальной областях, и представляет собой благоприятный ресурс для экономической деятельности. Формирование местной культуры не обходится без помощи ландшафта. Он является важной частью обеспечения качества жизни людей и в городских районах и сельской местности.

Ключевые слова: ландшафт, территория, рельеф, Пензенская область.

Spiridonova I.N.

**Assistant of the Department "Land Management and Geodesy" of the
Penza State University of Architecture and Construction, Penza, Russia**

**ENVIRONMENTAL SITUATION OF LANDSCAPES (ON THE
EXAMPLE OF THE "SATELLITE CITY" MICRO-AREA OF THE
PENZA REGION)**

Annotation. Landscape plays an important role for the public interest in the cultural, ecological, environmental and social areas, and is a favorable resource for economic activity. Forming a local culture is not complete without the help of the landscape. It is an important part of ensuring the quality of life of people in urban and rural areas.

Keywords: landscape, territory, relief, Penza region.

Естественное расширение городских территорий и возрастание технологических возможностей преобразования природы сделали привычным изменение ландшафта города и его окружения [3].

В данной статье мы изучаем экологическую ситуацию ландшафта микрорайона «Город Спутник», который продолжает строиться по сей день в черте города Пенза. На южной окраине города Пенза расположился жилой район под названием "Город Спутник" – автономный микрорайон со своими детскими садами, школами, частными медицинскими центрами, набережной и своей собственной зоной отдыха, куда могут приезжать жители всей Пензы и даже гости города (рис.1).

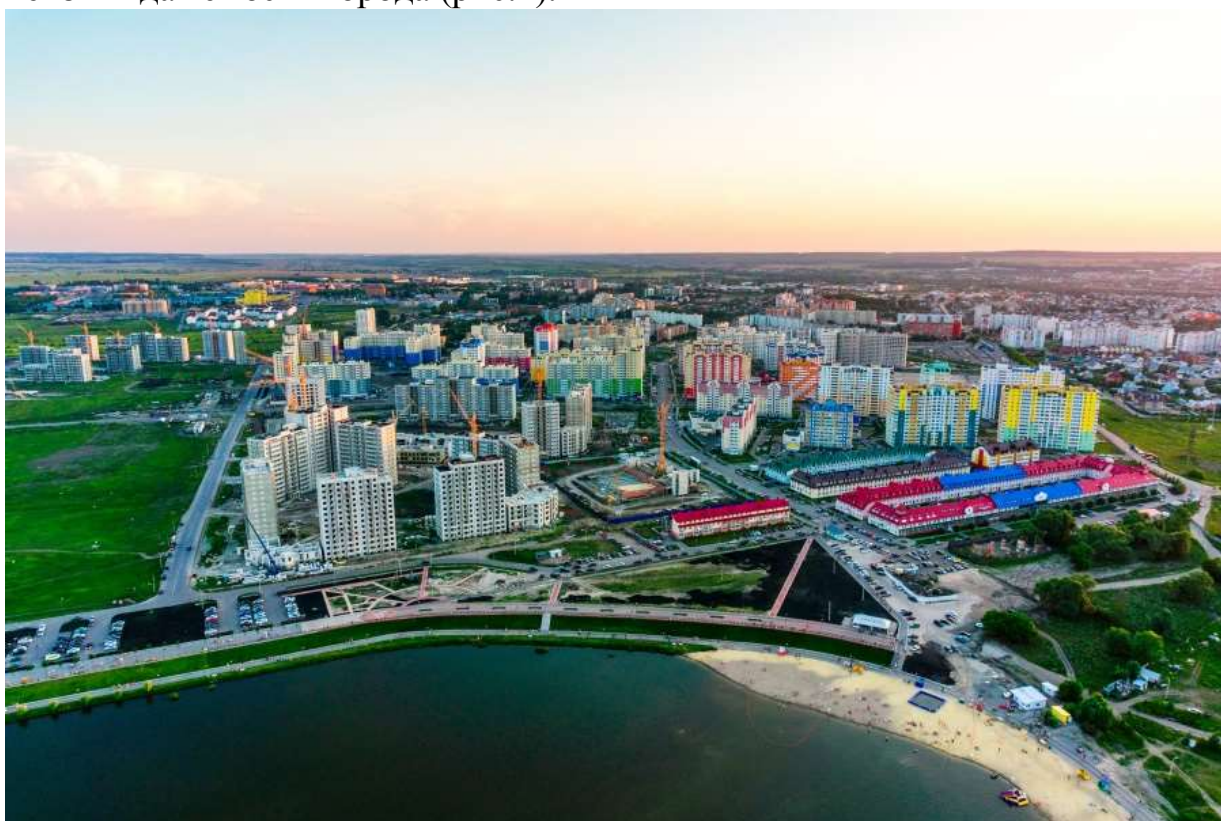


Рис. 1 – Территория микрорайона «Город Спутник»

Территория микрорайона входит в городскую черту, другая ее часть располагается на землях областного пользования. Расположен микрорайон «Спутник» – рядом с лесом, на расстоянии от 100 до 300 м от основного русла реки Суры и граничит непосредственно с искусственным озером, образованным в результате гидронамыва песка. Микрорайон развернут к береговой линии озера, где располагается современная набережная с летними площадками, зонами отдыха и живописным спуском к озеру и

пляжу [2].

На противоположной стороне от микрорайона и русла Суры расположен частный сектор. Для предохранения берегов водоемов от размыва устроили набережные с подпорными стенами наклонного типа, то есть откосы, укрепленные плитами (рис.2).



Рис.2 - Набережные с подпорными стенами наклонного типа

Если рассматривать рельеф, то можно сказать, что по степени пригодности рельеф для микрорайона «Город Спутник» благоприятный. По характеру рельефа местность микрорайона равнинная. Равнинная местность характеризуется небольшими (до 25 м) относительными превышениями и сравнительно малой (до 2°) крутизной скатов. Абсолютные высоты обычно небольшие (до 300 м) [1].

Спутник продолжает строиться на месте поля, что разрушает природный ландшафт, внося изменения в его структуру. Потеря природных ландшафтов негативно сказывается на экологии и психологическом состоянии современных горожан.

Ландшафт для современного человека играет важную роль, так как его результаты непосредственно влияют на эмоциональное состояние, здоровье. В последние годы ландшафт становится популярнее, потому что все больше людей желают видеть вокруг себя благоустроенное пространство и живописный вид [4].

В 2017 году в Спутнике были проведены исследования, которые провел испытательный лабораторный центр «Центра гигиены и эпидемиологии в Пензенской области». Для сравнения были взяты пробы воздуха в районе ГПЗ, в Арбеково, в центре Пензы и в Спутнике. По данным лаборатории по нескольким параметрам «Город Спутник» значительно

отличается от других районов [2].

К примеру, содержание диоксида азота в Спутнике составляет от 0,022 до 0,031 миллиграммов в кубическом метре (погрешность составляет 0,006 миллиграммов в кубическом метре), в Арбеково этот показатель равен 0,068 миллиграммов в кубическом метре при погрешности 0,017 — разница более чем в два раза.

Содержание формальдегида в воздухе в центре Пензы превышает показатель Спутника более чем в полтора раза: 0,0161 миллиграммов в кубическом метре и менее 0,01 соответственно. Также отличаются показатели содержания в воздухе диоксида серы и оксида углерода.

Заключение. Результаты исследований подтверждают, что экологическую обстановку в Спутнике можно оценить, как благоприятную. Это значит, что на здоровье жителей микрорайона не оказывается неблагоприятное воздействия, они не испытывают той серьезной антропогенной нагрузки, которая обычно характерна для жителей больших городов.

Город Спутник с самого своего первого появления разрушает природный ландшафт, внося изменения в его природную структуру. Раньше на этом месте было чистое поле, а теперь развернулся целый микрорайон с развитой инфраструктурой. Город обладает собственным физическим пространством, выступает самостоятельным географическим объектом, влияет на окружающее географическое пространство, вовлекая его в разнообразные взаимосвязи.

Использованные источники:

1. Добровольский, В.В. Практикум по географии почв / В.В. Добровольский. – М.: Владос, 2001. – 141с.
2. Малышев, Е. Как мы запускали Спутник [Электронный ресурс]/ Е. Малышев – Электрон. текстовые дан. – Пенза, 2017. – Режим доступа: <http://penza-post.ru/news/30-12-2016/18954>
3. Соболева, Н.П. Ландшафтоведение: учебное пособие / Н.П. Соболева, Е.Г. Языков. – Томск: Изд-во Томского политехнического университета, 2010. – 175с.
4. Ярхем, Р. Как читать ландшафты / Р. Ярхем. – М.: РИПОЛ Классик, 2013. – 256 с.

Спиридонова И.Н.
ассистент
кафедра «Землеустройство и геодезия»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза

**ГЕОЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ТЕРРИТОРИИ
ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ**

Аннотация. Проблема мониторинга почвенного покрова и необходимость разрабатывать меры по снижению негативных изменений из-за сезонного избытка влаги возникает на фоне современного изменения климата, в результате переувлажнения лугово-черноземных почв. Актуальность проведения геоэкологического анализа почвенного покрова области обусловлена увеличением техногенных нагрузок на агроландшафты.

Ключевые слова: лугово-черноземные почвы, геоэкологический анализ, Пензенская область, почвенный покров.

Spiridonova I.N.
Assistant of the Department "Land Management and Geodesy" of the
Penza State University of Architecture and Construction, Penza, Russia
GEOECOLOGICAL ASSESSMENT OF THE TERRITORY
PENZA REGION

Annotation. The problem of monitoring the soil cover and the need to develop measures to reduce negative changes due to seasonal excess moisture occurs against the background of modern climate change, as a result of waterlogged-chnozem soils. The relevance of the geoecological analysis of the soil cover of the region is due to the increase in technogenic loads on agricultural landscapes.

Keywords: meadow-chnozem soil, geo-ecological analysis, Penza region, the soil cover.

Антропогенному влиянию подвергаются экосистемы как урбанизированных геосистем [3], так и земли сельскохозяйственного назначения [9]. В результате геоэкологические исследования проводят также и для ландшафтного планирования в области [1]. Уровень экологических изменений в урбанизированных геосистемах реализуется изучением степени загрязнения почв различными видами поллютантов [3]. Наряду с этим, существуют более глубокие «типовые» преобразования почв и структуры почвенного покрова в результате антропогенных воздействий на земли сельскохозяйственного использования [9].

восток по обе стороны которой посажены полевозащитные лесные полосы. На южном склоне посажены приовражные лесополосы с обеих сторон оврага.

Целенаправленная защитная деятельность в степной и лесостепной зонах по устройству полевозащитных насаждений в пределах пахотных угодий на первых порах принесла положительные результаты. Улучшился водный режим почв, прилегающий к лесным полосам. Улучшился микроклимат на пахотных почвах, прилегающих к лесополосам.

Но в течение последующих десятилетий первоначальное улучшение водного режима почв, прилегающих к полевозащитным насаждениям, привело к сезонному переувлажнению с негативными последствиями. В пределах водораздельной части и на склонах появились «черноземы выщелоченные оглеенные» - усложнилась структура почвенного покрова.

Следует отметить, что на Почвенной карте хозяйства [2], т.е. 60 лет назад изучаемые почвы еще не были затронуты процессами переувлажнения. Оглеение по Ф.Р. Зайдельману [4] обуславливает переход окисного железа в закисное, т.е. более подвижное и способствует не сбалансированному выносу его за пределы почвенного профиля.

Изученные А.Д. Ишмуратовой [5] физические свойства (плотность, агрегатный состав) черноземов и лугово-черноземных почв не выявили признаков слитизации в оглеенных почвах, однако физические свойства последних оказались более негативными по сравнению с черноземами выщелоченными.

В почвообразующих породах лугово-черноземных почв преобладает фракция крупной пыли (0,05-0,01 мм) – 43,15-43,33%, в связи с чем, они были названы лессовидными. В оглеенных горизонтах фракция крупной пыли снижается почти вдвое до 21,28%, то есть преобразование первичных минералов происходит за счет этой фракции, и частично за счет фракции мелкого песка [6].

Величины pH солевого свидетельствует о слабой кислотности пахотного и подпахотного слоев лугово-черноземных почв водораздела – 5,3-6,0. Однако в оглеенных горизонтах кислотность увеличивается до средней и даже до сильнокислой степени (pH солевое – 4,8-4,3).

Для лугово-черноземных почв водораздельной части характерно увеличение Нг в горизонтах с признаками оглеения (4,46 смоль (экв)/кг в пахотном слое и 8,0 смоль (экв)/кг в оглеенном горизонте) [6].

Заключение. Изучение и выделение нового подтипа почв – лугово-черноземных, в пределах водоразделов и приводораздельных склонов усложняет структуру и строение почвенного покрова области. В результате появляется проблема мониторинга почвенного покрова и необходимость разработки мероприятий по снижению негативных изменений из-за сезонного переувлажнения.

Использованные источники:

1. Артемова, С.Н. Геоэкологические исследования для целей ландшафтного планирования Пензенской области // Изв. высших учебных заведений.

- Поволжский регион. Естеств.науки, География. – 2013. – №2. –С.110-118.
2. Дмитриев, И.Ф. Почвы Пензенской государственной с/х опытной станции и пути повышения их плодородия // Отчет о НИР. п. Лунино. – 1962. – 110 с.
 3. Забелина, О.Н., Феоктистова, И.Д. Сравнительный анализ экологического состояния почв урбанизированных территорий // Биологические науки. Фундаментальные исследования. – 2014. – №9. С.2456-2459.
 4. Зайдельман, Ф.Р. Естественное и антропогенное переувлажнение почв. Санкт-Петербург: Гидрометеиздат, 1992. – 110 с.
 5. Ишмуратова, А.Д. Агрофизические аспекты пространственной неоднородности почвенного покрова водораздела Сура-Шукша // Сб. «Вопросы совр. с/х. производства». Пенза. –1995. – С.116-131.
 6. Ломов, С.П., Спиридонова, И.Н. Влияние современного климата на геоэкологическую оценку почвенного покрова Пензенской области /Всер. НПК «География и геоэкология, проблемы науки, практики и образования». Пенза: ПГУ. – 2017. – С. 24-29.
 7. Почвенная карта Пензенской области ГУ Геодезии и Картографии при СНК СССР. – 1984.
 8. Фридланд, В.М. Структура почвенного покрова. М: Мысль. – 1972. – 424 с.
 9. Чендев, Ю.Г. Тренды природной и антропогенной эволюции серых лесных почв в позднем голоцене: юг Среднерусской возвышенности // Ж.«Достижение науки и техники АПК». – №7. – т.30. – 2016. – С.11-14.

*Спиридонова И.Н.
ассистент
кафедры «Землеустройство и геодезия»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза*

**СОХРАНЕНИЕ ОБЪЕКТОВ КУЛЬТУРНОГО НАСЛЕДИЯ НА
ПРИМЕРЕ АРХЕОЛОГИЧЕСКОГО ЗАПОВЕДНИКА
«ЗОЛОТАРЕВСКОЕ ПОСЕЛЕНИЕ»**

Аннотация. На верховьях реки Суры Пензенской области, рядом с селом Золотарёвка, в 1882 году было сделано археологическое открытие древнейшего поселения, обосновавшегося на этой земле в III-IV веке. Результатом работ археологов на протяжении нескольких десятилетий стал раскоп исторического места, названного «Золотарёвским городищем», общая площадь которого составляет 16 га.

Ключевые слова: Золотаревское поселение, Пензенская область, рельеф, археологические памятники, реконструкция.

*Spiridonova I.N.
Assistant of the Department "Land Management and Geodesy" of the
Penza State University of Architecture and Construction, Penza, Russia*
**THE PRESERVATION OF CULTURAL HERITAGE ON THE
EXAMPLE OF THE ARCHAEOLOGICAL RESERVE
"ZOLOTAREVSKOE SETTLEMENT»**

Annotation. On the upper reaches of the river Sura Penza region, near the village Zolotarevka, in 1882 was made an archaeological discovery of the ancient settlement, which settled on this land in the III-IV century. The result of the work of archaeologists for several decades was the excavation of the historic site, called "Zolotarevsky settlement", the total area of which is 16 hectares.

Keywords: Zolotarevskoe settlement, Penza oblast, topography, archaeological monuments, reconstruction.

Памятник истории и культуры Золотаревское поселение находится в Пензенском районе Пензенской области. Это был богатый город, расположенный на перекрестке крупных торговых путей. В центре города на мысу находилась мощная крепость, вокруг которой раскинулся посад площадью более 25 га. Город возник в X в. и был уничтожен войсками Батыя осенью 1237 г. Об этом свидетельствуют многочисленные следы сражения в городе и вокруг него. Подобных мест с таким обилием свидетельств сражения народов Восточной Европы с монголами практически нет нигде в мире [3].

В настоящее время территория древнего города и поля битвы покрыта лесом и активно размывается разветвленной системой оврагов. При этом

памятник подвергается интенсивному расхищению кладоискателями при помощи металлоискателей.

Уникальность археологического заповедника «Золотаревское поселение» заключается:

- в отсутствии какой-либо застройки на поверхности и насыщенности культурного слоя домонгольского времени;
- в многослойности, что позволяет проследить историю региона на протяжении длительного исторического периода;
- в огромном количестве интересных находок, среди которых серебряные и золотые изделия, а также клады вещей, спрятанных жителями накануне взятия города татарами, и огромное число человеческих костей, разбросанных на большой территории;
- в уникальной сохранности предметов, позволяющей немедленно использовать их в музейно-выставочной деятельности [1].

Основными задачами исследований являются:

- характеристика геоморфологического положения поселения и поля битвы, выявление особенностей окружающего рельефа;
- анализ истории формирования рельефа для оценки современной динамики или тенденции его развития с учетом специфики экзогенных геологических процессов;
- реконструкция палеорельефа и палеоландшафтных обстановок для восстановления первоначального облика и динамики изменения исторического ландшафта;
- оценка инженерно-геологических условий исторической территории для обоснования и создания подземной охранной зоны;
- разработка динамической модели в виде комплекта карт, разрезов, паспортов;
- организация сети режимных наблюдений (мониторинга) за компонентами природных условий;
- прогноз развития опасных геологических процессов во времени;
- обоснование комплекса охранных мероприятий (в том числе разработка рекомендаций по режиму хозяйственного использования территории, очередности археологических работ и рекультивации раскопов) для обеспечения щадящего режима.

Основными направлениями дальнейшего использования памятника являются:

- создание постояннодействующей археологической базы;
- музеефикация памятника археологии;
- организация туристического показа городища.

При той огромной территории, которую имеет поселение и поле сражения (более 25 га), археологические раскопки необходимо планировать, по всей видимости, не на один десяток лет.

Золотаревское поселение может рассматриваться как один из образцовых археологических объектов. Благодаря усилиям археологов

возникли предпосылки для создания на городище археологического музея-заповедника, который должен представляться как непрерывно развивающаяся система, включающая в себя все новые детали средневековой городской жизни, пусть переданные условно, но отражающие действительно существовавшую картину [2].

Археологические памятники являются не только памятниками истории и культуры, но и памятниками природы. Они существуют не обособленно, а, как правило, гармонично вписаны в природный или антропогенный ландшафт, образуя своеобразную историческую территорию. Исторический ландшафт подвержен различным видоизменениям, обусловленным, с одной стороны, естественными изменениями природных компонентов во времени, с другой – изменениями, связанными с активной хозяйственной деятельностью человека. Эти видоизменения исторического ландшафта не всегда играют позитивную роль, а чаще вызывают негативные последствия. Наиболее неблагоприятным является развитие на исторических территориях опасных экзогенных геологических процессов (речной эрозии, размыва берегов, оползней, карста и т.п.). Данные процессы могут сильно изменять рельеф и нарушать целостность культурного слоя, а в некоторых случаях – вызывать полное его уничтожение [4].

В связи с этим необходимы широкие геологические, почвенные и экологические исследования территории самого поселения и окружающей его среды. В результате лесотехнических мероприятий под угрозой разрушения оказался культурный слой. Ежегодно пласты его уносятся дождевыми и талыми водами в овраги, обрушиваются и сползают по крутым склонам.

Заключение. Памятник археологии Золотаревское поселение, безусловно, заслуживает того, чтобы стать объектом туризма. Это уникальный комплекс, представляющий реальные доказательства героической обороны народов Восточной Европы против монгольской армии. Большую роль играют археологические находки и исследования на городище и для развития российской археологии, а также истории культуры в целом. Территория поля битвы, одного из самых ярких среди средневековых древностей, была открыта совсем недавно, но уже привлекла внимание огромного числа любителей и профессионалов средневековой истории.

Использованные источники:

1. Белорыбкин, Г. Н. Золотаревское поселение. СПб.–Пенза: Издательство ПГПУ. – 2001. – 200 с.
2. Полесских, М.Р. Золотаревское городище XII-XIII вв. //Пленум ИА АН СССР. – 1966. – 24 с.
3. Полесских, М.Р. Отчеты об археологических исследованиях в Пензенской области за 1952-1978 гг. //Архив ИА РАН.- 1978.
4. Пономаренко, Е.В., Офман, Г.Ю., Пономаренко, С.В. Анализ природной среды и природопользования в лесостепной зоне в средние века на примере

городищ Пензенской области //Страницы истории Волго-Донья. Пенза – 1995. – С. 3-32.

УДК 614.841.4

Ставничий А.Д.
студент магистратуры 2 курса
ТЛиДП
Северный Арктический Федеральный
университет им. М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ПРОПИТКИ ДРЕВЕСИНЫ

Аннотация: В настоящее время распространено использование древесины в качестве строительного материала. Но, как правило, такой материал имеет свои недостатки, и одним из них считается его высокая пожароопасность. Поэтому нужно думать о мерах защиты конструкции во время строительства деревянных сооружений. И одним из наиболее оптимальных вариантов является обработка древесины антипиреновой пропиткой.

Ключевые слова: пропитки, обработка, антипирены, состав, защита, пламя.

Stavnichy A.D.
master student
2 year, TLiDP
Northern Arctic Federal University
Russia, Arkhangelsk

WOOD DRINKS

Annotation: Currently, the use of wood as a building material is widespread. But, as a rule, such material has its drawbacks, and one of them is its high fire hazard. Therefore, it is necessary to think about measures to protect the structure during the construction of wooden structures. And one of the most optimal options is the treatment of wood with flame retardant impregnation.

Key words: impregnation, treatment, fire retardants, composition, protection, flame.

Для того чтобы более точно узнать, каким образом противопожарная пропитка может противостоять огненному пламени, нужно выяснить, что представляют собой пропитки, каких бывают видов и принцип работы их защитных свойств.

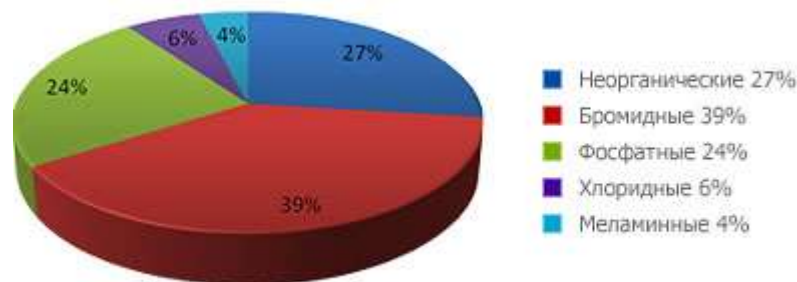


Рисунок 1. Виды антипиренов в процентах

Антипирен – это огнезащитная смесь, полученная в результате химических процессов. Полученные химические составы препятствуют возгоранию деревянных материалов. В результате, пропитанный деревянный ствол таким составом, сможет противостоять огненному пламени длительное время.

К антипиренам относят не только пропитки, но и покрытия в виде лаков, красок, грунтовок, которые в большинстве случаев наносятся на готовые изделия.

Выделяют следующие виды пропиток: органорастворимые и водорастворимые.

Органорастворимые пропитки – смеси, которые способны проникать в глубокие слои древесины, что обеспечивает максимальную огнезащиту конструкций. Но в их основе содержатся легко воспламеняемые растворители.

Поэтому обработка органорастворимыми составами ведется преимущественно на производственных объектах. Кроме того, они негативно сказываются на здоровье человека. Ввиду этих факторов их применение на практике довольно редкое.

Водорастворимые пропитки – наиболее оптимальный вариант для обработки древесины. Но они эффективны там, где деревянные конструкции не подвергаются длительному воздействию влаги. В основном используют для жилых комплексов, хозяйственных построек.

В свою очередь водорастворимые пропитки классифицируются на: легковымываемые смеси, вымываемые смеси противопожарной защиты древесины, невымываемые смеси, трудновымываемые смеси огнезащиты деревянных сооружений.

Чаще всего, для защиты внутренних конструкций помещений от воспламенения применяют легковымываемые, а также вымываемые составы.

В огнестойкий состав пропитки включены специальные вещества. Это азотокислотные, сернокислотные и аммонийные соли.

Во время воздействия огня на поверхность компоненты пропитки начинают химическое взаимодействие, вследствие чего образуется слой негорючего пенококса. Тем самым защищают деревянные постройки, а также в процессе выделяются газы, которые препятствуют горению.

Среди органорастворимых противопожарных средств популярную известность получили смеси, в которых есть атомы фосфора и галогенов.

Из водорастворимых огнеупорных пропиток часто применяются смеси, в которых присутствуют соли фосфатной кислоты – моноаммоний, фосфат, диаммония фосфат и другие. Эти вещества уже очень продолжительный период применяются в роли антипирена, и в чистом виде, и в составе иных солей.

Обычно диаммоний фосфат идет в составе с сульфатом аммония. В процессе нагревания данной смеси испаряется аммиак (негорючий газ) и образуются оксиды фосфора, которые покрывают огнезащитной пленкой дерево. Хорошими антипиренами является и смесь сульфата аммония с фосфатом натрия или смесь буры с борной кислотой.

Конечно, огнезащитная пропитка для дерева не спасет от поджога, где будут применимы легковоспламеняющиеся и горючие растворы.

Однако, зачастую, пожары разгораются от небольшого очага, который, в случае его подпитки горючими веществами, начинает действовать в полную силу. Тогда, древесина, пропитанная антипиренами, не сможет выстоять.

Противопожарная обработка дерева составами бывает умеренной и глубокой. Многие хозяева предпочтение отдают умеренной обработке, так как она легко выполняется и расход материала меньше, что выходит дешевле. Она проводится двумя способами: пропитка деревянных поверхностей опрыскиванием или с помощью кисти. Недостатком такого вида обработки считается то, что она действует лишь снаружи.

Стоит отметить, что если производится обработка деревянных конструкций огнезащитным составом вне помещения, то делать это нужно исключительно в теплое время года, при относительной влажности не более 70 %.

Потому что при отрицательных температурах воздуха замершая влага, располагается в толще древесины, будет мешать проникновению противопожарного средства вглубь.

При глубокой обработке используется метод горячехолодной ванны или в автоклаве. Первый метод предусматривает чередования прогревания дерева с окунанием его в холодную ванную.

Второй метод, который записан в СНиП – это вакуумное нанесение состава под давлением. Такой способ противопожарной обработки пропиткой деревянных строений предусматривает ее предварительный нагрев до 60 градусов и обработку давлением в 8 атмосфер.

Помимо способа проникновения нужно учитывать и время года. Например, для неотапливаемой кровли или открытых чердаков нужно выбирать зимний огнеупорный состав для дерева.

Перед нанесением огнеупорного состава деревянная конструкция должна быть сухой, очищенной от грязи и пыли поверхность. Если требуется обработать ранее использованную древесину, то ее поверхность нужно

очистить от остатков предыдущих покрытий.

Следует знать, что огнеупорная пропитка должна наноситься строго по инструкции производителя.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 21 декабря 1994 г. № 69-ФЗ «О пожарной безопасности»: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.mchs.gov.ru/document/3485811/>.
2. Федеральный закон от 22.07.2008 N 123-ФЗ (ред. от 03.07.2016) "Технический регламент о требованиях пожарной безопасности": портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_78699/536083e9e39935b1f05a0f37e81d7116ddc66d23//.
3. Противопожарная пропитка: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://gidpokraske.ru/spetsialnye-materialy/obrabotka-drevesiny/protivopozharnaya-propitka-dlya-dereva.html>.
4. Огнезащитная пропитка: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fireman.club/statyi-polzovateley/ognezashhitnaya-propitka-tipyi-sostav-trebovaniya/>.

УДК 632.953

*Ставничий А.Д.
студент магистратуры 2 курса
ТЛиДП
Северный Арктический Федеральный
университет им. М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск*

АНТИСЕПТИЧЕСКИЕ ВЕЩЕСТВА ДЛЯ ДРЕВЕСНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Аннотация: Дом из дерева – это прекрасно. В нем тепло зимой и прохладно летом, да еще и присутствует особый, оздоравливающий микроклимат. Уровень влажности древесины также может регулировать. К сожалению, лесоматериалы, как сырье органического происхождения, часто поражаются грибами, бактериями, вредными насекомыми. По этой причине специалисты всегда применяют антисептирование древесины. В этой статье мы расскажем о том, как обработать древесину антисептиком и для чего это нужно.

Ключевые слова: древесина, антисептирование, антисептик, защита, лесоматериалы, микроорганизмы, заражение.

*Stavnichy A.D.
master student
2 year, TLiDP
Northern Arctic Federal University
Russia, Arkhangelsk*

ANTISEPTIC SUBSTANCES FOR WOOD MATERIALS

Annotation: A house made of wood is wonderful. It is warm in winter and cool in summer, and moreover there is a special, health-improving microclimate. The moisture level of the wood can also be adjusted. Unfortunately, timber, as a raw material of organic origin, is often affected by fungi, bacteria, harmful insects. For this reason, experts always use wood antiseptic. In this article, we'll talk about how to treat wood with an antiseptic and what it's for.

Key words: wood, antiseptic, antiseptic, protection, timber, microorganisms, infection.

Антисептические составы – это водоотталкивающие смеси, которые защищают лесоматериалы от микроорганизмов и жуков, поражающих древесину. Самый лучший вариант – это предварительная обработка древесины. Тем не менее, если заражение уже произошло, качественный препарат поможет справиться с дальнейшим разрушением деревянного предмета или здания.

Состав антисептика для древесины позволяет разделить все препараты на четыре группы:

1) на основе воды. Такие препараты оказывают профилактическое действие на такие сооружения и изделия, которые не вступают в непосредственный контакт с влагой;

2) на основе масла;

3) на основе органического растворителя. Эти смеси защищают здание как внутри, так и снаружи. Они формируют плотную пленку, отличающуюся высокими показателями адгезии и устойчивости к влажности;

4) комбинированные. Кроме биологической защиты, снижают горючесть лесоматериалов, то есть обладают свойствами антипиренов.

Сегодня лучшие антисептики для древесины не имеют ярко выраженного запаха. Для осуществления более качественной обработки, обработка древесины антисептиком должна осуществляться в 2-3 слоя. Нельзя приступать к обработке, если лесоматериалы мерзлые или влажные, потому что эти факторы сильно снижают впитывающую способность состава.

В зависимости от типа лесоматериалов и условий эксплуатации выделяют:

1) антисептики, защищающие от грибков. Эти микроорганизмы селятся на древесине во влажных условиях, и за короткий период времени покрывают спорами все соседние деревянные конструкции и предметы. От грибка хорошо помогает Паста антисептическая ПАФ-ЛСТ, произведенная в Санкт-Петербурге и Хомеенпойсто 1 от компании Тиккурила;

2) защита лесоматериалов в условиях влажности, например, в земле или под частыми осадками. Очень хорошо покупатели отзываются об антисептиках Московского производителя Сенеж: Ультра или Био. Также хорошие результаты дает Неомид 440 и Валтти Акваколор. Наносятся такие

составы на сухую чистую поверхность в 2-3 слоя. Каждый слой, перед нанесением следующего, должен просохнуть не менее 7 часов. Полностью состав высыхает через 12 часов;

3) средства для древесины естественного уровня влажности. Чаще всего такие составы отличаются глубоким проникновением и не вымываемой структурой. При этом стоит учесть, что древесина приобретет светло-зеленоватый оттенок. Для этих целей подходят такие средства, как Финеста, БС-13, Сенеж Транс, Неомид 460;

4) препараты для террас, беседок или открытых площадок. Для обработки таких строений целесообразно применять специализированные составы, которые устойчивы к вымыванию и могут выдерживать колебания температур. Лучше всего для этих целей подойдет Пинотекс Натурал и Пинотекс террас ойл;

5) антисептики для окрашенных и старых лесоматериалов. Эффективность таких составов гораздо ниже, потому что из-за слоя краски, состав не может глубоко проникнуть в древесину. В результате такой обработки создается только защитную пленку. Специалисты советуют перед началом работы снять слой старой краски. Отзывы говорят, что если есть возможность, то лучше снять старую краску и только потом обработать древесину. Если краску не снимать, то обработку придется проводить каждый год, такими средствами, как Валтти Техно или Хомеенпойсто 1;

6) средства для деревянных бань и саун. Такие постройки тоже нуждаются в защите. Так как лесоматериалы тут постоянно подвергаются действию большего количества влаги и высоких температур, обычные препараты не будут эффективны. Также нельзя использовать составы с резким запахом. Лучшими средствами для таких целей являются Сенеж Сауна и Неомид 200.

Принимая во внимание огромное разнообразие защитных препаратов и особенностей их назначения, подобрать антисептик можно, отталкиваясь от их основных характеристик:

1) качественный препарат отличается высокой токсичностью в отношении насекомых или вредных микроорганизмов;

2) защитный состав необходимо подбирать исходя из уровня поражения древесины и назначения, к примеру, для внутренних или наружных работ. Отметим, что упаковка препарата для интерьерных работ обязательно должна содержать официальное санитарно-эпидемиологическое заключение о безвредности препарата для людей и домашних животных. Кроме этого должны быть заключения независимой лаборатории;

3) пропитывающие составы должны отличаться повышенной устойчивостью к атмосферным влияниям;

4) смесь должна легко и удобно наноситься;

5) обязательно нужно проверить совместимость с лакокрасочными материалами, если они будут наноситься на антисептик.

Существуют составы для антисептической пропитки, оказывающие

глубокое действие. Они применяются для древесины, заглубленной в землю. Более щадящими можно назвать препараты, которые предназначены для обработки внешних поверхностей зданий или беседкой, а также интерьерных работ.

Наибольшей эффективностью отличаются неводные составы на основе отработанного моторного масла или битума. К плюсам таких смесей относится:

1) вязкая смесь из тяжелых нефтепродуктов эффективно защищает древесину от попадания влаги и кислорода;

2) такая обработка защищает от размножения бактерий и грибов, а также убивает уже имеющиеся колонии микроорганизмов;

3) после обработки изделия не подвержены поражению насекомыми-древоточцами, потому что для их существования подходят ослабленные (подгнившие) лесоматериалы.

После обработки тяжелыми нефтепродуктами, зачастую с использованием коксохимических веществ, древесина еще подвергается порче в земле десятилетиями.

К минусам можно отнести:

1) высокий уровень токсичности компонентов;

2) горючесть, если препарат был неправильно приготовлен;

3) состав не получится выстирать, если он попадет на одежду;

4) очень резкий запах, поэтому такие средства нельзя применять для интерьерных работ.

Более щадящими препаратами являются водные растворы солей, к примеру, фторида натрия и сульфата меди или железа. Их небольшие концентрации успешно используются для обработки наружных и внутренних частей деревянных конструкций и прочих изделия.

Из достоинств выделим:

1) более низкий уровень токсичности в сравнении с неводными средствами. Самым опасным является сульфат меди (медный купорос), который вызывает тяжелые отравления при попадании внутрь;

2) легкость приготовления;

3) смеси не горючи.

Среди недостатков главными являются:

1) более низкий уровень защиты

2) смываются водой или осадками

3) для того, чтобы закрепить эффект необходимо наносить изолирующие покрытия.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 21 декабря 1994 г. № 69-ФЗ «О пожарной безопасности»: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.mchs.gov.ru/document/3485811/>.

2. Федеральный закон от 22.07.2008 N 123-ФЗ (ред. от 03.07.2016) "Технический регламент о требованиях пожарной безопасности": портал

[Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_78699/536083e9e39935b1f05a0f37e81d7116ddc66d23//.

3. Клуб пожарных и спасателей: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fireman.club/statyi-polzovateley/process-razvitiya-pozhara-opredelenie-ponyatiya-pozhar//>.

4. Поджоги и пожары: уголовные дела и меры профилактики: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/100/22555/>.

5. Виды пропиток [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://aquagroup.ru/reviews/propitki-i-morilki.html>.

УДК 614.841

Ставничий А.Д.
студент магистратуры 2 курса
ТЛиДП
Северный Арктический Федеральный
университет им. М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

КРУПНЫЕ ПОЖАРЫ В ГОРОДЕ АРХАНГЕЛЬСКЕ

Аннотация: Высокая степень изношенности деревянного жилого фонда является одной из объективных причин напряженной обстановки в жилом секторе, причем речь идет и о конструкциях зданий, и об их инженерном обеспечении; отсутствие экономических возможностей поддержания противопожарного состояния зданий, низкая обеспеченность этих зданий средствами обнаружения и оповещения о пожаре, современными первичными средствами пожаротушения.

Ключевые слова: жилой фонд, крупный пожар, убытки, деревянные здания, ранг пожара.

Stavnichy A.D.
master student
2 year, TLiDP
Northern Arctic Federal University
Russia, Arkhangelsk

MAJOR FIRE IN THE CITY OF ARKHANGELSK

Annotation: The high degree of deterioration of the wooden housing stock is one of the objective reasons for the tense situation in the residential sector, and it is also a question of the construction of buildings and their engineering support; lack of economic opportunities to maintain the fire condition of buildings, low availability of these buildings by means of detection and notification of a fire, modern primary fire extinguishing means.

Key words: housing stock, a large fire, losses, wooden buildings, the rank of a fire.

В соответствии с разъяснением, направленным в территориальные органы МЧС России письмом Управления государственного пожарного надзора от 22.08.2005 г. № 19/1/1905, под крупным пожаром следует понимать пожар, причинивший материальный ущерб, превышающий 3420 минимального размера оплаты труда (МРОТ).

Согласно определению, утвержденному в «организационно-методических указаниях по тактической подготовке начальствующего состава Федеральной противопожарной службы МЧС России» от 28 июня 2007 года крупный пожар – пожар, на который привлекаются силы и средства пожарной охраны по повышенному номеру (рангу) пожара – № 2 и выше, а также пожар с убытком 3420 минимальных размеров оплаты труда и более, с групповой гибелью 5 и более человек, травмированием 10 и более человек, в том числе и сотрудников (работников) пожарной охраны.

Термин «особо сложные пожары при чрезвычайных ситуациях» находится в статье 22 Федерального закона "О пожарной безопасности" от 21.12.1994 N 69-ФЗ, в пожарной терминологии часто используются определения «сложный, характерный, затяжной и крупный пожар». С юридической стороны только «крупный пожар» получил трактовку в «организационно-методических указаниях по тактической подготовке начальствующего состава Федеральной противопожарной службы МЧС России».

В Федеральном законе №69 «О пожарной безопасности» нет трактовки термина «крупный пожар», при этом определение крупного пожара в разъяснении, направленном в территориальные органы МЧС России письмом Управления государственного пожарного надзора не отвечает следующим условиям, которые определены в «организационно-методических указаниях по тактической подготовке начальствующего состава Федеральной противопожарной службы МЧС России», а именно:

- групповая гибель 5 и более человек;
- травмирование 10 и более человек, в число которых входят сотрудники пожарной охраны.

Исходя из вышесказанного, принимаем термин, который прописан в организационно - методических указаниях, то есть под определение крупного пожара попадает тот пожар, который удовлетворяет одному из условий:

- привлечение сил и средств пожарной охраны по повышенному номеру (рангу) пожара – № 2 и выше;
- пожар с убытком 3420 минимальных размеров оплаты труда и более;
- групповая гибель 5 и более человек;
- травмирование 10 и более человек, в число которых входят сотрудники пожарной охраны.

Одним из условия определения крупного пожара является такой показатель, как минимальный размер оплаты труда. Как мы видим из графика (рисунок 1), данный показатель изменяется, растет с каждым годом,

что существенно усложняет определение крупного пожара по убыткам. Таким образом, в одном году пожар может относиться к крупному по подсчету убытков, а в следующем году он уже может оказаться не крупным. Такая ситуация обстоит и с регионами. Для различных регионов Российской Федерации величина МРОТ изменяется. Следовательно, наиболее точно рассматривать крупные пожары исходя из условий в совокупности.

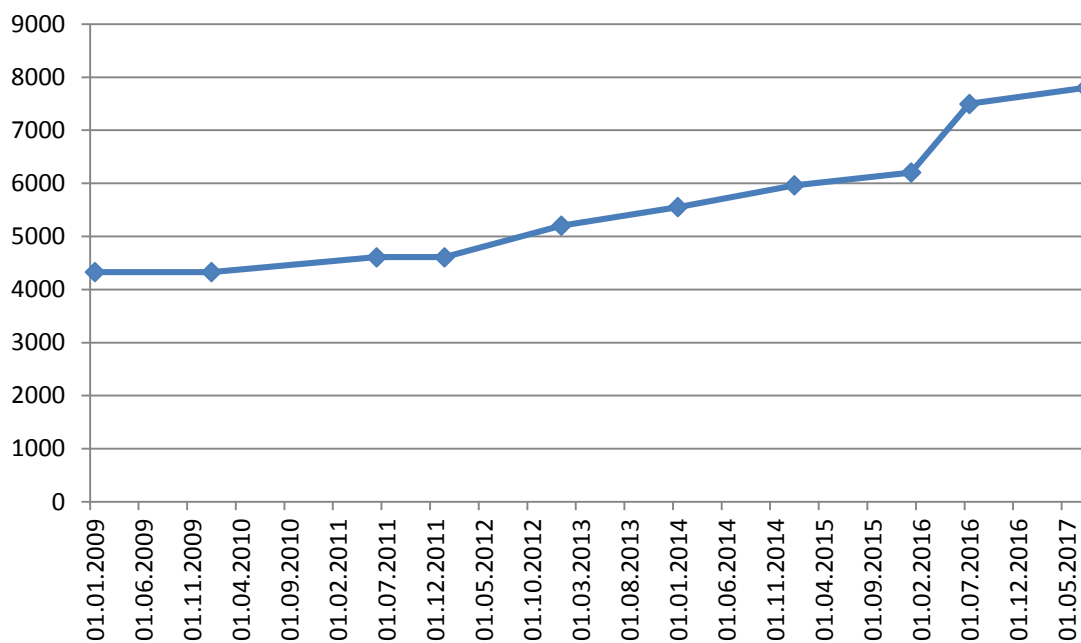


Рисунок 1. График динамики МРОТ за 2009 – 2017 года

В соответствии с принятым в данной выпускной квалификационной работе определением, крупным пожаром в городе Архангельске считаем пожары, на которые привлекаются силы и средства пожарной охраны по повышенному номеру (рангу) пожара – № 2 и выше, а также пожар с убытком 3420 минимальных размеров оплаты труда и более, с групповой гибелью 5 и более человек, травмированием 10 и более человек, в том числе и сотрудников (работников) пожарной охраны. Согласно статистическим данным, полученным в Государственном пожарном надзоре, под принятое определение крупных пожаров попали только те, на которые выезжали по повышенному номеру - № 2, 3. В городе Архангельск, исходя из рангов, за 2014 год в деревянных домах произошло 20 крупных пожаров с рангом №2, за 2015 год 30, на 27 из которых выезжали по второму номеру, а на 3 по третьему номеру, за 2016 год произошло 11 крупных пожаров с рангом №2 (рисунок 2).

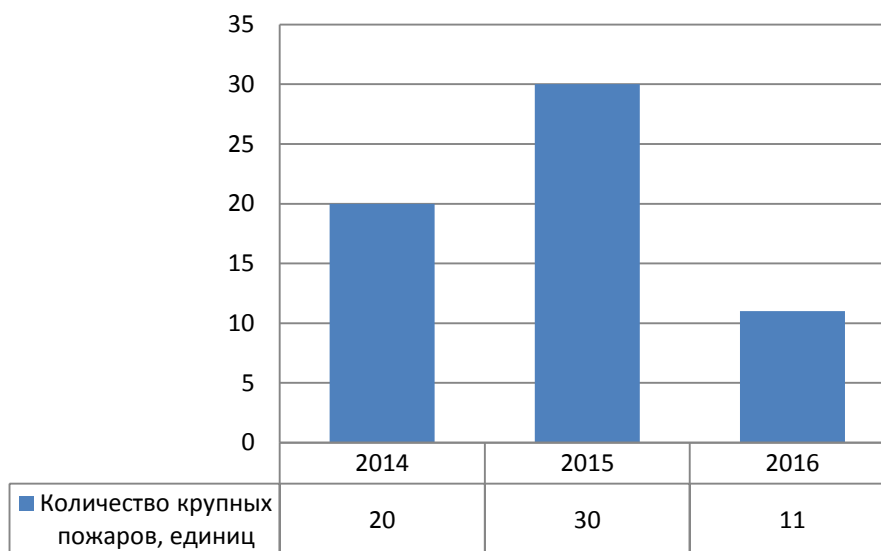


Рисунок 2. График количества пожаров по годам

Согласно полученным данным за 2014 год наибольшее количество крупных пожаров в деревянных домах в городе Архангельске произошло из-за неосторожного обращения с огнем – 7 единиц, НПУиЭ (неправильная установка и эксплуатация) электрооборудования – 7 единиц. Следующей по количеству пожаров стала такая причина, как поджог – 5 единиц.

За 2015 год наибольшее количество крупных пожаров в городе Архангельск произошло из-за НПУиЭ электрооборудования – 10 единиц; из-за неосторожного обращения с огнем – 8 единиц. Следующей по количеству пожаров стала такая причина, как поджог – 5 единиц.

За 2016 год наибольшее количество крупных пожаров в городе Архангельск в деревянных домах произошло из-за НПУиЭ электрооборудования – 5 единиц, неосторожного обращения с огнем – 3 единицы.

Анализируя полученные данные, приходим к выводу о необходимости уделения особого внимания объектам подобного рода при разработке мероприятий по снижению количества и минимизацию ущерба от крупных пожаров.

Основные причины – это неосторожное обращение с огнем, нарушение правил устройства и эксплуатации электрооборудования и поджоги.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 21 декабря 1994 г. № 69-ФЗ «О пожарной безопасности»: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.mchs.gov.ru/document/3485811/>. (Дата обращения: 11.06.2017).
2. Федеральный закон от 22.07.2008 N 123-ФЗ (ред. от 03.07.2016) "Технический регламент о требованиях пожарной безопасности": портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_78699/536083e9e39935b1f05a0f37e81d7116ddc66d23//.
3. Клуб пожарных и спасателей: портал [Электронный ресурс]. – Режим

доступа: <https://fireman.club/statyi-polzovateley/process-razvitiya-pozhara-opredelenie-ponyatiya-pozhar//>.

УДК 614.841

Ставничий А.Д.
студент магистратуры 2 курса
ТЛиДП
Северный Арктический Федеральный
университет им. М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ПОЖАРЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Статья посвящена теме пожаров, наносящих материальный ущерб и во многих случаях заканчиваются смертью людей. Поэтому защищаться от них должен уметь каждый человек нашего общества. Очень важно, чтобы государство по-всякому способствовало распространению обучающей информации на данную тему.

Ключевые слова: пожар, пожарная безопасность, пламя, материальный ущерб, взрыв, горение.

Stavnichy A.D.
master student
2 year, TLiDP
Northern Arctic Federal University
Russia, Arkhangelsk

FIRES IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article is devoted to the topic of fires that cause material damage and in many cases end in the death of people. Therefore, each person of our society must be able to defend against them. It is very important that the state in every way promotes the dissemination of educational information on this topic.

Key words: fire, fire safety, flame, material damage, explosion, burning.

Пожаром называется неконтролируемое горение, причиняющее материальный ущерб, вред жизни и здоровью граждан, интересам общества и государства. Пожары являются самыми распространенными чрезвычайными происшествиями.

Из определения следует, что в основе пожара лежит процесс горения, представляющий собой экзотермическую реакцию между окислителем и горючим веществом, обычно кислородом воздуха.

Пожары сопровождаются рядом опасных факторов:

- 1) пламя и искры;
- 2) тепловой поток;
- 3) повышенная температура окружающей среды;
- 4) повышенная концентрация токсичных продуктов горения и термического разложения;

5) пониженная концентрация кислорода;

6) снижение видимости в дыму.

К сопутствующим проявлениям опасных факторов пожара относятся:

1) осколки, части разрушившихся зданий, сооружений, транспортных средств, технологических установок, оборудования, агрегатов, изделий и иного имущества;

2) радиоактивные и токсичные вещества и материалы, попавшие в окружающую среду из разрушенных технологических установок, оборудования, агрегатов, изделий и иного имущества;

3) вынос высокого напряжения на токопроводящие части технологических установок, оборудования, агрегатов, изделий и иного имущества;

4) опасные факторы взрыва, произошедшего вследствие пожара;

5) воздействие огнетушащих веществ.

Пожары могут способствовать химическому и радиационному загрязнению атмосферы, почвы, вызывать гибель людей, многих представителей флоры и фауны.

Согласно статистическим данным, количество пожаров в Российской Федерации с 2014 года по 2016 год включительно падает, но, несмотря на это, представляет собой огромные цифры (рисунок 1).

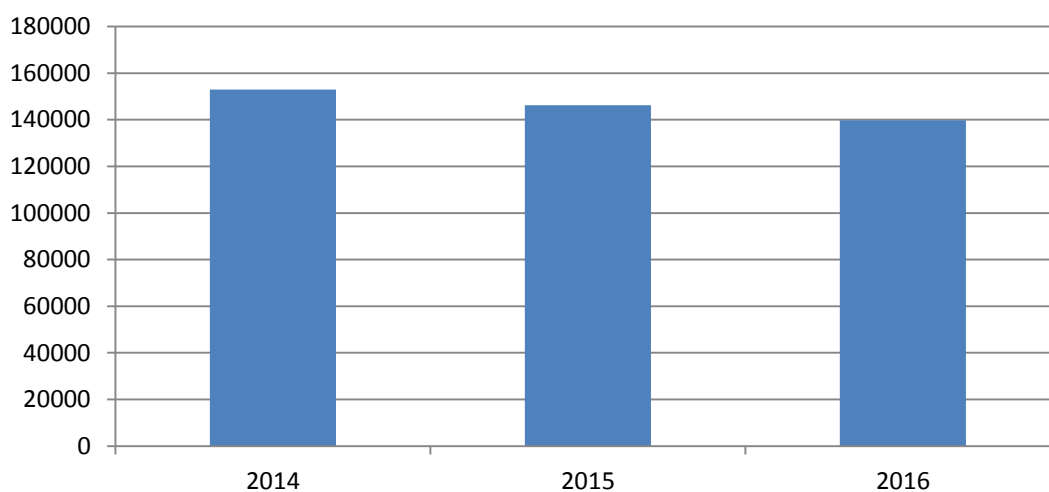


Рисунок 1. Динамика количества пожаров по годам

Прямой материальный ущерб от пожаров наибольшим был в 2015 году – 22870367 тысяч рублей. Под прямым материальным ущербом от пожара понимают оцененные в денежном выражении материальные ценности, уничтоженные и (или) поврежденные вследствие непосредственного воздействия опасных факторов пожара, огнетушащих веществ, мер, принятых для спасения людей и материальных ценностей, а также недоотпуск электроэнергии и теплоэнергии потребителям по договорам.

Изменение прямого материального ущерба показано на рисунке 2 (рисунок 2).

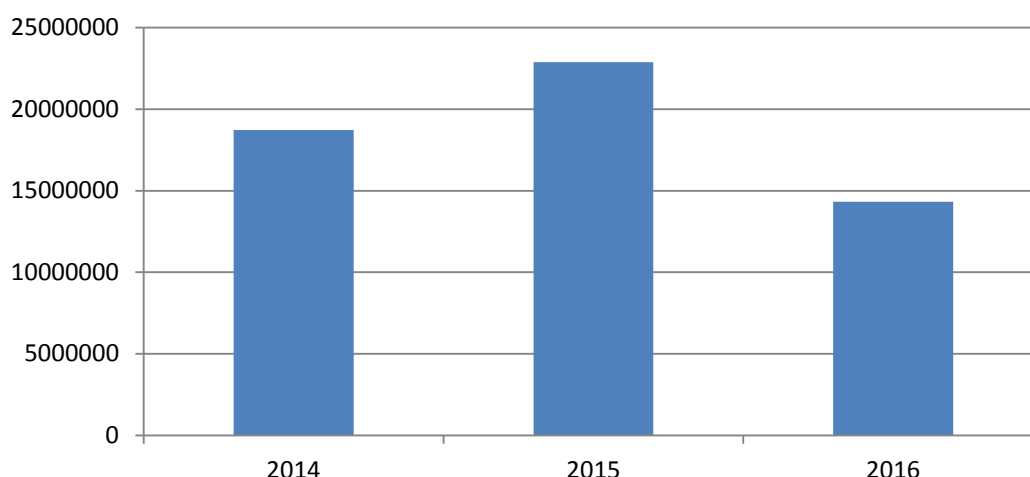


Рисунок 2. Динамика прямого материального ущерба от пожаров по годам

Пожары, как и любое проявление стихийного бедствия, зачастую несут с собой травмы и гибель людей. Согласно статистическим данным, количество человек погибших и травмированных при пожарах с 2014 по 2016 год включительно снижается, но по-прежнему представляют собой огромные цифры. Изменение количества погибших при пожарах человек показано на графике (рисунок 3).

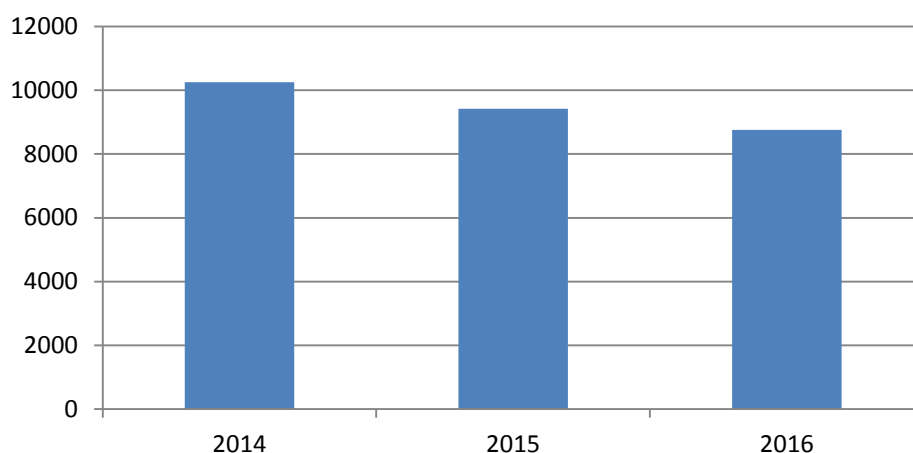


Рисунок 3. Динамика количества погибших по годам

Основными объектами пожаров, исходя из количества пожаров, стали жилой сектор (жилые дома, общежития, дачи, садовые домики, надворные постройки и т.п.) – 97063 единиц, прямой материальный ущерб – 5057933 тысяч рублей; транспортные средства (морские, речные и воздушные суда и т.д.) – 19303 единиц, прямой материальный ущерб – 2092034 тысяч рублей; прочие объекты пожаров – 9112 единиц, прямой материальный ущерб – 181114 тысяч рублей.

Проанализировав статистические данные, делаем вывод, что за период времени с 2014 – 2016 года основными причинами возникновения пожаров в Российской Федерации являются:

- неосторожное обращение с огнем;

– нарушение правил устройства и эксплуатации электрооборудования и бытовых электроприборов;

– нарушение правил эксплуатации печного отопления.

Основными объектами пожаров в Российской Федерации являются:

– жилой сектор (жилые дома, общежития, дачи, садовые домики, надворные постройки и т.п.);

– транспортные средства (морские, речные и воздушные суда и т.д.);

– прочие объекты пожаров.

Таким образом, можем видеть, что причины и объекты пожаров по годам остаются неизменными. Это говорит о недостаточной культуре населения в сфере пожарной безопасности, всё это заставляет нас задуматься о серьёзном отношении к вопросам пожарной безопасности и со всей ответственностью понять: никто не застрахован от огненной беды.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 22.07.2008 N 123–ФЗ (ред. от 03.07.2016) «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности»: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_78699/54gv4h45l554333550i6868858835b1f05a0f37e81d7116ddc66d23/. (Дата обращения: 12.06.2018).

2. Федеральный закон от 21.12.1994 г. № 69–ФЗ «О пожарной безопасности»: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5438/. (Дата обращения: 11.06.2018).

*Ставничий А.Д.
студент магистратуры 2 курса
ТЛиДП*

*Северный Арктический Федеральный
университет им. М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск*

ПСИХОЛОГИЯ В ЖИЗНИ ПАЦИЕНТОВ. СОВРЕМЕННЫЕ РЕАЛИИ

Аннотация: Схемы анализов, описание симптомов болезни, побочные действия лекарств — сегодня медицинская информация доступна нам круглосуточно и без выходных. Интернет сильно изменил наши отношения с врачом. И, похоже, в этом тройственном союзе мы чувствуем себя вполне уверенно.

Ключевые слова: психология, медицина, интернет, врач, пациент.

*Stavnichy A.D.
master student
2 year, TLiDP*

*Northern Arctic Federal University
Russia, Arkhangelsk*

PSYCHOLOGY IN THE PATIENT'S LIFE. MODERN REALITIES

Annotation: Schemes of analysis, description of symptoms of the disease, side effects of drugs - today medical information is available to us around the clock and without days off. The Internet has greatly changed our relationship with the doctor. And, it seems, in this tripartite union we feel quite confident.

Key words: psychology, medicine, internet, doctor, patient.

Медицинские сайты, блоги и форумы — неисчерпаемый источник информации. В интернете можно узнать все. Уже лет десять пользователи обсуждают в Сети свои симптомы, сопоставляют назначения врачей, сравнивают методы лечения.

Такая онлайн-активность в какой-то мере объясняется неудовлетворенностью от общения с врачами. Многим из нас знакомо разочарование после встречи с доктором — кажется, что он был недостаточно внимателен, ему не хватило времени (или желания) выслушать нас, обсудить то, что мы сейчас переживаем, разъяснить смысл лечения. Приходится заботиться о своем здоровье самостоятельно.

По данным опроса ВЦИОМ в 2009 г., 33 % россиян занимаются самолечением. Интернет-поиск специалистов и медицинских центров занимает в этом процессе все больше места. Неограниченное число ресурсов, которые предлагает Сеть, навсегда изменило взаимоотношения доктора и больного. И во многих случаях — к лучшему.

В начале 2000-х медицинское сообщество разделилось на противников и сторонников интернета. Сегодня сторонники, похоже, оказались в

большинстве. Найти объяснение незнакомого термина, узнать о возможных побочных действиях назначенных лекарств, получить ответ на вопрос, который доктор оставил без внимания, — теперь все это проще простого. Несколько кликов мышкой — и мы получим ответ на все свои вопросы, а также обменяемся мнениями с другими посетителями форума или узнаем точку зрения врача во время онлайн-консультации.

«Интернет дает отношениям между врачом и пациентом новый импульс и сокращает расстояние между нами, — считает кардиолог Александр Жолудев. — Теперь у жителей самых отдаленных регионов есть возможность проконсультироваться со специалистами ведущих медицинских клиник страны. Кроме того, с появлением Skype и веб-камер появилась возможность осматривать пациента на расстоянии, что значительно увеличивает эффективность консультации».

Но интернет создает и новые проблемы. Врачи и журналисты часто говорят об опасностях интернет-лечения — неточная информация, ошибочные диагнозы, продажа сомнительных или поддельных препаратов и тестов. И все же для пациентов и врачей вряд ли возможен возврат к прошлому.

Пациенты стали лучше информированы, а их требовательность растет. Что об этом думают врачи? «С теми, кто много знает о своем здоровье или болезни, общаться легче, — говорит Александр Жолудев. — Они четко описывают свои симптомы, вдумчиво обсуждают выбранный мною курс лечения и ответственно принимают лекарства, учитывая, например, возможные побочные действия».

«Меня все еще раздражают «всезнающие» больные, — признается терапевт Елена Федотова. — Они слишком затягивают прием, а у меня просто нет времени на подробные разговоры. За смену я должна принять 12–15 человек. Но у меня, похоже, нет выбора, и приходится признать: интернет — часть нашей жизни, а образованных, заинтересованных пациентов будет все больше».

Еще совсем недавно решение принимал врач, а больной безоговорочно подчинялся его авторитету. Как можно возразить против поставленного диагноза или прописанного лекарства, если единственным источником информации о болезни (кроме врача) был медицинский справочник, читая который многие, подобно герою Джерома К. Джерома, находили у себя все, кроме родильной горячки? Из страха вызвать недовольство доктора (и таким образом ухудшить качество своего лечения) пациенты скрывали свои сомнения, не говорили об отступлении от режима или лечении методами нетрадиционной медицины.

«В подобных отношениях нет равноправия: пациент оказывается в уязвимом положении, — размышляет клинический психолог Яков Кочетков. — Он, как ребенок, ищет одобрения и поддержки своего врача. Пациент наделяет его полной властью. А тот, из нарциссизма, старается ее сохранить». Западные врачи работают по утвержденным протоколам,

российские при определении диагноза и выборе тактики лечения больше опираются на свой опыт.

«Такое положение вещей подпитывает врачебный нарциссизм, расставание с которым проходит для многих врачей очень непросто», — добавляет психолог. Заболев, мы все еще попадаем в зависимость от доктора, но интернет сделал нас свободнее. «Пациенту сегодня легче выражать свое мнение, потому что он знает: альтернатива существует», — считает Александр Жолудев.

Страх вызвать недовольство постепенно уступает место потребности в общении. «Благодаря интернету пациенты могут теперь вступать в диалог с лечащим врачом, аргументированно отстаивать свою точку зрения, — подчеркивает терапевт Евгений Паперный, главный редактор сайта medportal.ru. — Они не боятся задавать вопросы и даже спорить с врачом, если не согласны с ним. Пациент, который знает, почему ему назначен именно этот препарат, а не другой, сам принимает активное участие в лечении своей болезни. И это огромный прогресс в медицине».

Пациенты следят за новостями науки. «Пожалуй, медицина и вычислительная техника — это две уникальные сферы, которые развиваются стремительно: сегодня мы читаем о новинках, а завтра они становятся обыденной реальностью», — констатирует Евгений Паперный.

«Однако нельзя не признать, что вместе с увеличением объема медицинской информации в интернете растет и количество ипохондриков, — анализирует ситуацию психотерапевт Ольга Долгополова. — Это очень уязвимые люди с хрупкой психикой. А их желание детально все знать о своем здоровье — своеобразная форма психологической защиты».

И все же онлайн-ипохондрики и врачи, которые морщатся от одного слова «интернет», остаются в меньшинстве. «В последние годы все больше коллег не воспринимают интернет как угрозу и могут спокойно признаться, что знают не все, — отмечает Евгений Паперный. — И конечно, им не безразличны отношения с пациентами».

Для хронических больных интернет особенно ценен — ведь им так нужна ежедневная поддержка. «Здесь гораздо быстрее, чем в медицинских заведениях, появляется информация о новых лекарствах и методах, которые помогают улучшить качество жизни больных, — продолжает Яков Кочетков. — И онлайн-форумы — громадное подспорье в этом.

Люди, страдающие тяжелыми заболеваниями, тем более теми, к которым общество относится неоднозначно (ВИЧ/СПИД, гепатит), перестают чувствовать себя одинокими, брошенными. Они причастны к большой референтной группе. И это само по себе действует успокаивающе, а возможность поделиться на форуме своим опытом и быть полезным другим поднимает самооценку».

Благодаря интернету мы стали внимательнее к своему здоровью, к самочувствию других людей и, главное, — к качеству медицинских услуг. Теперь мы опираемся не только на доверие к врачу, но и на медицинскую

информацию и опыт других людей. И можем улучшить качество своего лечения.

Использованные источники:

1. Психология личности: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://test.msk.ru/menu/psihologiya>.
2. Психология человека: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://vseopsycho.ru/psihologiya-cheloveka/>.
3. Психология: портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.psychologies.ru/articles/patsientyi-i-vrachi-internet-menyaet-vse/>.

УДК 164

Стальская А.С.
студент магистратуры 2 курса
институт Экономики, управления и права
Северный (Арктический) Федеральный Университет
Россия, г. Архангельск

**ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОГО СПОСОБА ХРАНЕНИЯ С ЦЕЛЬЮ
ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ТОВАРАМИ НА СКЛАДЕ
ПРЕДПРИЯТИЯ**

Аннотация: Организация склада является важным процессом при создании эффективной логистической системы. Правильная организация складской системы позволяет не только оптимизировать работу склада, но и улучшает условия труда для рабочих. Наиболее важным этапом организации склада является выбор оптимального способа хранения товаров и подбор необходимого оборудования для складирования запасов. В данной статье будут рассмотрены виды оборудования для хранения предметов и материалов на складе предприятия.

Ключевые слова: логистика, склад, оборудование, организация складского хозяйства, хранение груза, стеллаж.

Stalskaya A.S.
Graduate student
2 course, Institute of Economics, Management and Law
Northern (Arctic) Federal University
Russia, Arkhangelsk

**CHOOSING AN OPTIMAL STORAGE METHOD FOR EFFICIENT
MANAGEMENT OF GOODS IN THE ENTERPRISE WAREHOUSE**

Annotation: The organization of a warehouse is an important process when creating an efficient logistics system. The legal organization of the warehouse system allows not only to optimize the work of the warehouse, but also to improve working conditions for workers. The most important step of the organization is the selection of the optimal method for storing goods and selecting the necessary equipment for stockpiling. This article will consider the types of equipment for storing items and materials in the warehouse of the enterprise.

Keywords: logistics, warehouse, equipment, organization of warehousing, storage of cargo, rack.

Наиболее важным и трудозатратным этапом организации склада является подбор оптимального оборудования. Любой современный склад должен включать в себя: сооружения для поддержания сохранности товаров (здания, навесы, резервуары); место для хранения продукции (стеллажи); оборудование для разгрузки и погрузки товаров (рампы, отстойники, эстакады); подъемное и транспортное оснащение для перемещения, укладки и подготовки к погрузке товара; весовые и измерительные устройства; средства для маркировки и штрихкодирования.

В настоящее время для хранения тарной и штучной продукции существует большое количество видов стеллажей. Фронтальные стеллажи состоят из полок разной высоты, на которые размещают поддоны с грузом. Перфорация в стойках позволяет менять местами вертикальные и горизонтальные стенки и изменять размер ячеек. Блоки стеллажей выполняют разными по грузоподъемности исходя из веса грузопакета.

Сдвоенные стеллажи служат для укладки товаров с обеих сторон полок. Они представляют собой обычные стеллажи двойного размера, у которых погрузка товара доступна только с одной стороны: внутренний груз можно достать только после снятия внешнего. Такая система может создать проблемы при хранении большого количества товаров. Преимуществом данного вида стеллажей является использование до 60% площади склада как зоны хранения.

Набивные стеллажи состоят из рам, образующих коридоры, внутрь которых задвигают поддоны с товаром. Длина рам зависит от высоты склада, а размер балок, которые служат полками для поддонов, выбираются в зависимости от габаритов и веса груза. При высокой нагрузке применяются специальные поперечные балки, которые сдерживают прогиб полок. При применении данного вида стеллажей обычно нижние ярусы до высоты 3 м применяются для хранения штучных грузов, а выше хранятся поддоны с грузом.

Для размещения большого количества однотипного груза, имеющего длительный срок хранения, используют проходные каркасные стеллажи. Они способствуют оптимизации использования склада путем прохождения внутрь образовавшихся коридоров погрузчиков и укладки паллет на рельсы. Данную систему применяют при длительном хранении продовольствия в холодильных камерах. Рассматриваемые стеллажи удобны для размещения длинных и тяжелых грузов (брусков, труб, древесины и т.д.). Также для хранения длинномерных грузов (трубы, рулоны, металлические прутья) применяют консольные стеллажи.

Хранения малогабаритных расфасованных товаров осуществляется в стеллажах мезонинах, которые позволяют увеличить площадь для хранения товара в 2-3 раза. Мезонин представляет собой пол второго уровня в виде

металлической решетки или деревянного настила, составляющих клеточный стеллаж для размещения мелких товаров в индивидуальной упаковке.

Для обеспечения эффективного грузооборота товаров с ограниченным сроком годности и автоматического перемещения товаров без применения другой техники используют гравитационные стеллажи. Конструкция данного вида стеллажей содержит роликовые дорожки с системой стопоров и подтормаживающих механизмов, по которым паллеты скатываются от зоны загрузки к зоне выгрузке. Применяются в распределительных складах организаций, производящих большие объемы скоропортящейся продукции.

Выбор вида стеллажей зависит от средства хранения товара, которые в свою очередь подразделяются: для хранения товаров в таре и штучных грузов; для навалочных и насыпных грузов; для наливных грузов.

Для тарных и штучных товаров широко применяются поддоны. Например, если груз размещен в ящиках, коробках или пакетах, то его крепят на поддоны и хранят вместе с ними на стеллажах. Важная задача при применении данного вида – это обеспечение возможности поднятия погрузчиками поддонов без нанесения ущерба товару, а также обеспечение пространства для проведения погрузо-разгрузочных работ и перевозки паллет. В свою очередь поддоны подразделяются на следующие виды: плоские (для товаров в ящиках, мешках, коробках), ящичные (для легкоповреждаемых товаров) и металлические (для перевозки тяжелых агрегатов).

Мягкие контейнеры служат для кратковременного хранения сыпучих грузов, таких как мука, сода, соль, цемент, гранулированная продукция и другие. Для перечисленных безопасных грузов выбирают одно- или двухслойные контейнеры с внешним покрытием оболочки. Для опасных сыпучих грузов используют контейнеры с повышенной прочностью и герметичностью. Также для хранения навалочных и сыпучих грузов применяют бункерные устройства, представляющие собой прямоугольную, круглую или коническую форму. Сверху у них расположены загрузочные устройства, а снизу – высыпные люки.

Резервуары (цистерны, баки, бочки) служат для хранения наливных грузов. Они изготавливаются из стали и имеют люки для чистки и ремонта тары, а также приспособления для заполнения и слива груза. Наиболее распространенные контейнеры имеют массу 5, 10, 20, 30 т.

Таким образом, выбор оптимального способа хранения в соответствии с характеристиками груза (вид, тип и способ хранения единицы продукции) позволяет обеспечить сохранность товара, оптимизировать работу складского хозяйства, а также улучшить показатели эффективности грузооборота склада.

Использованные источники:

1. Пирожков В.Э. Обор систем хранения товаров/ В.Э. Пирожков // Склад и техника. Журнал практической логистики. – 2015. – № 2.
2. Трыкова Т.А Оборудование торговых предприятий/ Т.А. Трыкова //

УДК 164

*Стальская А.С.
студент магистратуры 2 курса
институт Экономики, управления и права
Северный (Арктический) Федеральный Университет
Россия, г. Архангельск*

**ОЦЕНКА ТЕХНИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ И ОПРЕДЕЛЕНИЕ ЕГО
ХАРАКТЕРИСТИК ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ ЭФФЕКТИВНОГО
СКЛАДСКОГО ХОЗЯЙСТВА**

Аннотация: Наиболее важным и трудозатратным этапом организации склада является подбор оптимального технического оборудования для перемещения грузов по территории складского хозяйства. Любой современный склад должен включать в себя: оборудование для разгрузки и погрузки транспорта; подъемное и транспортное оснащение для перемещения, укладки и подготовки к погрузке товара; весовые и измерительные устройства; средства для маркировки и штрихкодирования. В данной статье будут рассмотрены основные типы складской техники, необходимой для функционирования складского хозяйства.

Ключевые слова: складское хозяйство, техника, грузооборот, электропогрузчики, штабелеры.

*Stalskaya A.S.
Graduate student
2 course, Institute of Economics, Management and Law
Northern (Arctic) Federal University
Russia, Arkhangelsk*

**ASSESSMENT OF TECHNICAL EQUIPMENT AND
DETERMINATION OF ITS CHARACTERISTICS FOR THE
ORGANIZATION OF AN EFFECTIVE STORAGE ECONOMY**

Annotation: The most important and labor-intensive stage of the organization of the warehouse is the selection of the optimal technical equipment for the movement of goods across the warehouse. Any modern warehouse should include: equipment for unloading and loading vehicles; lifting and transporting equipment for moving, stacking and preparing for loading the goods; weighing and measuring devices; means for marking and bar-coding. This article will discuss the main types of warehouse equipment necessary for the functioning of warehousing.

Keywords: warehousing, equipment, freight turnover, electric loaders, stackers.

Одним из важных этапов организации складского хозяйства является определение техники для перемещения товаров, выбор которой влияет на

производительность грузобработки на складе. Выбор техники зависит от размера помещения склада (площадь, высота потолков), грузооборота товаров и характера груза. Обычно на складах применяются грузоподъемная техника, лифтовые механизмы, конвейеры, перевозочные машины, погрузчики и штабелёра.

Для перемещения тяжелогрузных контейнеров применяют разнообразные краны. Например, козловой кран способен поднять груз до 30 т путем перемещения по рельсам на открытых площадках. В свою очередь ричстакер может переносить контейнеры массой до 45 т, разворачивая и меняя его положение. Применяются при работе в портах на твердом покрытии.

В складских помещениях применяются следующие виды кранов, которые располагаются не только на полах, но и на стенах:

- мостовые краны имеют грузоподъемность 5-10 т и могут поднимать груз на высоту 8-16 м. Применяются для перевоза тяжеловесного товара и контейнеров;

- консольные краны служат для перемещения грузов небольшой массы и малых размеров. Обычно применяется для перевозки товара от одного рабочего места к другому;

- краны штабелеры используются для укладки и отбора продукции в стеллажах на значительной высоте с помощью передвигающейся тележки по вертикальным рельсам.

Также для перемещения груза весом до 10 т используют такое оборудование, как подъемные (вертикальные) и тяговые (горизонтальные) лебёдки, электрические тали (для подъема груза на высоту от 4 до 30 м и его перемещения) и буксировщики.

Для перевозки компактных грузов весом до 200 кг применяют ручные тележки, внешний вид которых напрямую зависит от характеристик перемещаемого товара. Например, для грузооборота большого количества штучных товаров маленького размера используют тележки с высокими бортами. Самоходные ведомые тележки могут использоваться не только для разгрузки товара внутри складских помещений, но и на железнодорожных платформах. Их преимущества состоят в эффективном распределении грузов в ограниченном пространстве за счёт малого радиуса поворота и скорости перемещения до 6 км/ч, а также в простоте управления.

Такая техника, как электрокары используются для перемещения грузов на короткие расстояния, а электротягачи служат для работы с прицепными тележками. Они отличаются чистой, бесшумной и мощной работой и способны удовлетворить потребности специфических пользователей: фабрики, заводы, аэропорты, рынки и т.д. Благодаря своему принципу работы и малому радиусу поворота они могут использоваться везде: как в тесных помещениях, так и на верхних этажах здания.

Помимо подбора техники для перемещения грузов вне и внутри складских помещений необходимо выбрать оборудование для укладки

товаров. Чаще всего на складах для грузообработки товара применяют погрузчики с грузовыми вилами, длина которых зависит от типа поддонов. Вилочные погрузчики обладают высокой маневренностью и служат для погрузки и разгрузки вагонов, грузовиков и автоприцепов. Они подразделяются на два вида: универсальные электро- и автопогрузчики. Наиболее распространёнными являются автопогрузчики, оборудованные двигателем внутреннего сгорания. Это обусловлено во-первых, столетней историей их развития, во-вторых, они недорогие и не требуют постоянной подзарядки, а также нетребовательны к качеству напольного покрытия. Однако автопогрузчики имеют свои минусы: для их перемещения необходимы коридоры размером до 3,5 м, что значительно сокращает площадь хранения на складе; они сильно шумят и нагреваются при работе, а также поднимают пыль и сажу, которая оседает на товарах. Исходя из этого, они предназначены для работы на открытом воздухе или в помещении с хорошей вентиляцией.

На закрытых складах безопаснее применять электропогрузчики с двигателем переменного тока. В среднем они дороже автопогрузчиков на 30 %, но эффективнее и дешевле в эксплуатации. Они практически бесшумны, не нагреваются при работе и имеют высокую производительность. Электропогрузчики благодаря своему двигателю способны достаточно быстро двигаться с места, набирать скорость и тормозить. Важно отметить, что для его подзарядки необходимо отдельное оборудованное помещение, а емкость аккумулятора позволяет работать ему до 12 часов без подзарядки.

Другой вид техники, служащий для перевозки и укладки грузов, - штабелеры. Они подразделяются на три вида: ручные гидравлические, самоходные ведомые и электрические штабелеры. Рассмотрим каждый из них более подробно. Ручные штабелеры предназначены для подъёма поддонов на двухъярусные стеллажи при небольшом объёме грузообработки склада. Они способны поднимать груз весом 0,5-2,0 т на высоту до 3 м. Для применения данной техники необходимо идеальное состояние покрытия пола, так как оно оказывает влияние на срок службы и простоту эксплуатации штабелера (перемещение штабелера по плохому полу физически тяжело). При среднем объёме грузообработки и высоте стеллажей до 4 м используют самоходные ведомые штабелеры. Управление осуществляется оператором, идущим рядом с машиной, путём нажатия кнопок на поворотной рукоятке. По сравнению с ручными ведомые штабелеры имеют более высокую скорость перемещения. Электроштабелеры применяют для выполнения грузообработки в закрытых помещениях склада с ровным и твёрдым полом. Они могут работать в узких коридорах и поднимать грузы на большую высоту.

Современные штабелеры отличаются оснащением, которое позволяет повысить эффективность работы складской системы:

- полная автоукладка, при которой высшее положение подъёма вилок введено в память системы управления, что позволяет автоматизировать

процесс погрузки и разгрузки товара на стеллажи;

- самодиагностика, позволяющая своевременно выявить проблемы и ускорить ремонт;

- рекуперативные функции служат для минимизации потребления мощности и увеличения времени работы батареи;

- автоматическое выравнивание вилок, что позволяет останавливать вилы в горизонтальном положении;

- автоматическая система торможения, которая срабатывает при потере управления или при столкновении и с препятствием

Несмотря на современность штабелеров, ричтраки считаются более передовыми машинами для работы с высокими стеллажами. Они отличаются компактностью, мощностью, маневренностью, экологичностью, безопасностью (рабочее место оператора защищено с боков и сверху решётчатой коробкой). В них применяются все последние разработки техники: бортовые компьютеры, системы сбережения энергии, современные тормозные системы, аудиооповещение и другое.

Таким образом, в настоящее время на рынке складской техники представлен большой выбор оборудования для разного вида грузов. Для оснащения современного склада стоит выбрать электропогрузчики для перемещения товаров, а также ричтраки для поднятия и размещения грузов на стеллажах. Хочется отметить, что при подборе техники необходимо учитывать размер помещения склада (площадь, высота потолков), грузооборот товаров и характер груза.

Использованные источники:

1. Иванов И.А. Особенности выбора складской техники/ И.А. Иванов // Склад и техника. Журнал практической логистики. – 2018. – № 10.
2. Игольникова К.М. Складское хозяйство предприятия/ К.М. Игольникова // М: Лаборатория книги. – 2010 – 112 с.

Старынин В.В.
студент магистратуры 1 курса
факультет автомобильного транспорта
Куликов А.В., к.техн.н.
доцент
кафедра «Автомобильные перевозки»
Волгоградский государственный технический университет
Россия, г. Волгоград

ПРОЕКТИРОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТНОЙ СИСТЕМЫ ДОСТАВКИ АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ

Аннотация: Статья посвящена проектированию автотранспортной системы доставки аммиачной селитры. Рассматривается совершенствование системы доставки удобрения, включающее в себя: выбор оптимального подвижного состава, маршрутизацию перевозок, создание технологических схем и технологического проекта, анализ производительности автомобиля. Итогом работы является расчет экономической эффективности.

Ключевые слова: проектирование автотранспортной системы, перевозка аммиачной селитры, экономическая эффективность, маршрутизация перевозок

Starynin V.V.
student of magistracy
1 course, faculty of motor transport
Volgograd state technical University
Russia, Volgograd
Kulikov A.V.
candidate of technical Sciences, associate Professor
associate Professor of " Road transport»
Volgograd state technical University
Russia, Volgograd

DESIGNING THE ROAD TRANSPORT SYSTEM DELIVERY OF AMMONIUM NITRATE

Annotation: The article is devoted to the design of the transport system of delivery of ammonium nitrate. The improvement of the fertilizer delivery system is considered, which includes: selection of the optimal rolling stock, routing of transportation, creation of technological schemes and technological project, analysis of vehicle performance. The result of the work is the calculation of economic efficiency.

Key words: design of road transport system, transportation of ammonium nitrate, economic efficiency, routing of transportation

В связи с ростом численности населения и сокращением сельскохозяйственных земель сегодня существенно возрастает необходимость в увеличении объемов урожая различных сельскохозяйственных культур. Конечно, всегда радует, когда урожая много, а это чаще всего из-за возможно правильного баланса веществ, содержащие элементы, необходимые для питания растений или регулирования свойств почвы. Цель использования удобрений - повысить урожайность с обработанного поля посредством улучшения питания растений. Своевременная и логистически правильная доставка удобрений на поле является актуальной проблемой, которая изучается в данной работе.

1. Анализ рынка минеральных удобрений в РФ

Российский рынок минеральных удобрений является одним из наиболее развивающихся направлений агропромышленного комплекса. На рисунке 1 представлены объемы производства удобрений в РФ. На рисунке 2 – объемы производства в пересчете на 100 % питательных веществ.

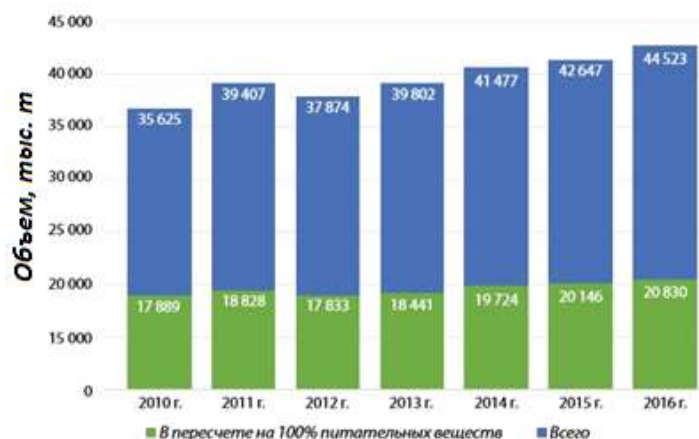


Рисунок 1. Производство удобрений в РФ

В общей структуре внутреннего производства на долю азотных минеральных или химических удобрений приходится 41 % в пересчете на 100 % питательных веществ, на фосфорные, калийные и прочие – 15, 34 и 10 % соответственно [2].

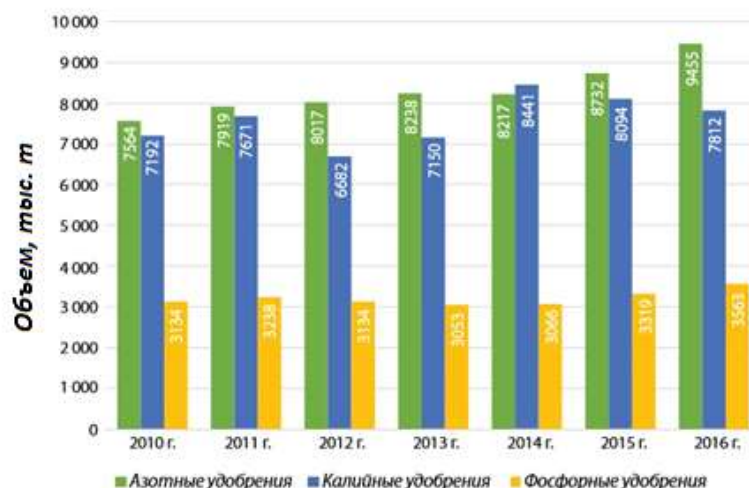


Рисунок 2. Производство удобрений в РФ в пересчете на 100 % питательных веществ

Средние цены производителей разных видов удобрений для поставок на внутренний рынок в феврале 2018 г. по отношению к данным аналогичного периода 2017 г. уменьшились на 0,4 – 4,2 % [2].

В таблице 1 представлены основные российские производители минеральных удобрений. На рисунке 3 показана динамика объемов производства удобрений по видам за последние 8 лет. Необходимо отметить, что наблюдается небольшой рост объемов производства.

Таблица 1

Основные российские производители удобрений

№	Наименование	Годовой объем выручки за 2018 г., млрд/ руб.	Прирост выручки к 2017 г., %	Доля в общей выручке, %
1	ПАО «Уралкалий»	172,1	44,3	26,9
2	АО «ФосАгро-Череповец»	106,7	63,1	16,7
3	ОАО «Тольяттиазот»	63,3	30,6	9,9
4	ПАО «Акрон»	50,4	27,9	7,9
5	ОАО «Невинномысский Азот»	47,5	50,9	7,4
6	АО «ОХК «Уралхим»»	45,2	69,6	7,1
7	ОАО «Минудобрения»	40,5	43,9	6,3
8	КАО «Азот»	36	31,3	5,6
9	ПАО «Дорогобуж»	26,7	65,2	4,2

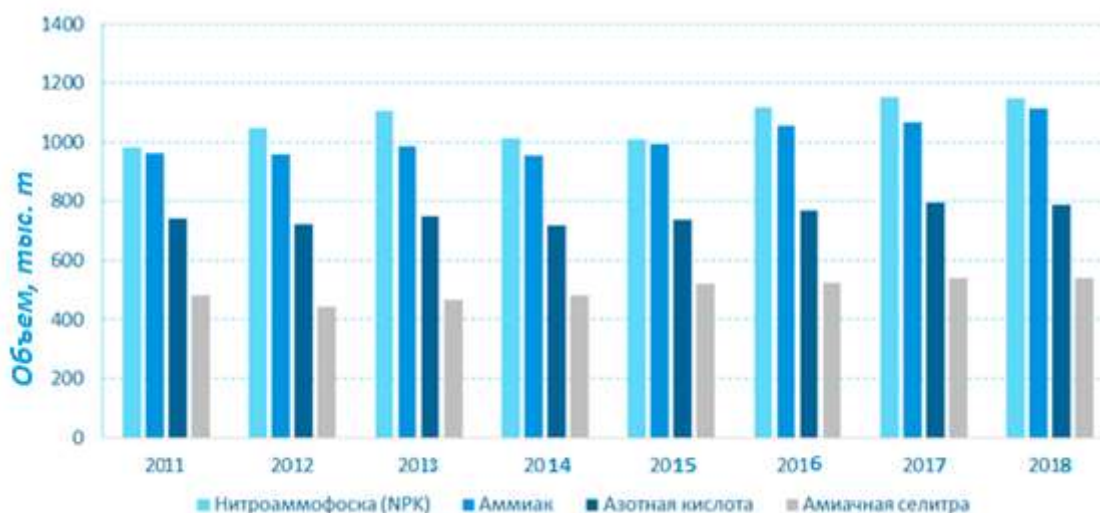


Рисунок 3. Динамика производства удобрений



Рисунок 4. Основные направления поставок

Географическое направление поставок достаточно широко и охватывает основные сельскохозяйственные области. На рисунке 4 показаны основные направления поставок. Перевозка выполняется с использованием автомобилей, железнодорожного и трубопроводного транспорта. Можно отметить, что одним из самых длинных трубопроводных систем поставки удобрений является аммиакопровод «Тольятти-Горловка-Одесса» - это мировой рекордсмен: около 2500 км жидкого аммиака. По территории России газ проходит 1396 км, пересекая Самарскую, Саратовскую, Воронежскую, Тамбовскую и Белгородскую области. Основные потребители, такие как: Финляндия, Норвегия, Нидерланды, Китай, Франция, Молдова, Сербия, Украина, Турция, Израиль, Индия, Тайланд, США, Мексика, Бразилия представлены на рисунке 5 [9].



Рисунок 5. Страны потребителей продукции

2. Технология производства аммиачной селитры

Технология производства аммиачной селитры включает в себя нейтрализацию азотной кислоты газообразным аммиаком с использованием теплоты реакции (145 кДж/моль) для упаривания раствора селитры. На рисунке 6 представлен технологический процесс производства аммиачной селитры.

Производство относится к классу опасных, требует соблюдения определенных мер и должно быть расположено в местах массового потребления удобрений.

Производство является безотходным, а выделяемая во время реакции теплота идет на прогрев сушильных камер, так что все имеющиеся ресурсы задействованы в производстве и используются максимально рационально.

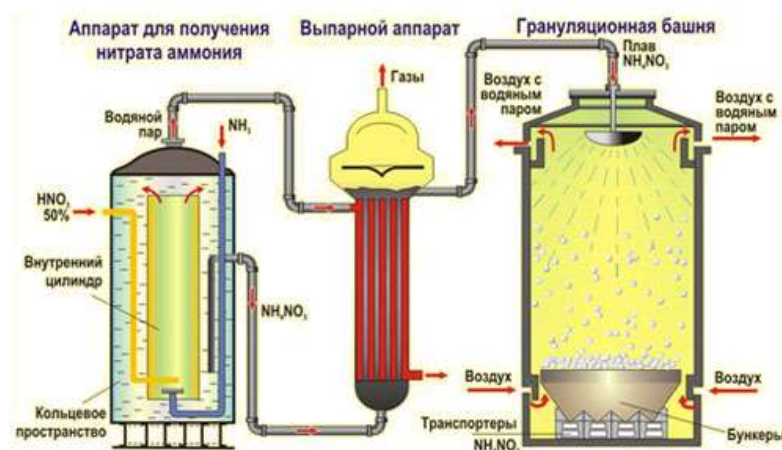


Рисунок 6. Технологический процесс производства аммиачной

селитры

Минеральные удобрения в почву вносят разбрасывателями 1РМГ-4, агрегатируемыми с тракторами МТЗ-80; РУМ-8 и РУМ-16 - с тракторами Т-150К и К-700 и автомобильными разбрасывателями КСА-3, смонтированными на шасси самосвала ЗИЛ-ММЗ-555. Разбрасыватель 1РМГ-4 в агрегате может работать на скорости до 12 км/ч, а РУМ-8 и РУМ-16 - до 18 км/ч. На рисунке 7 показаны технологические схемы операций по перевозке удобрений на поле [8].

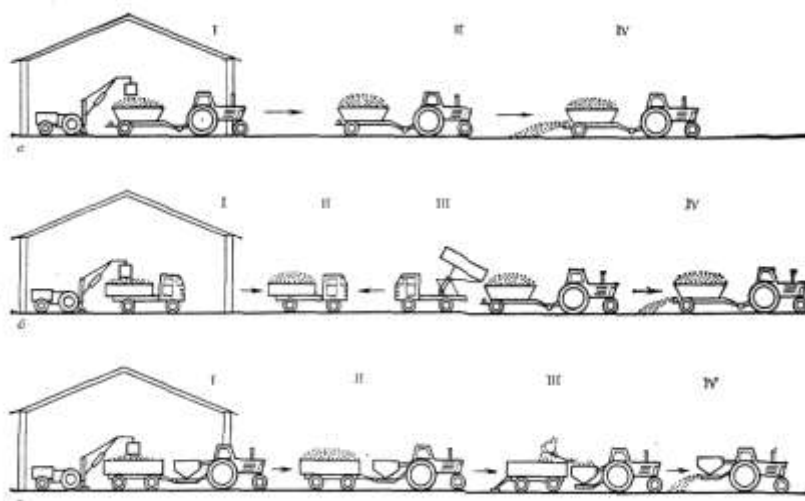


Рисунок 7. Технологические схемы операций по доставке со склада хозяйства и внесению минеральных удобрений
а — прямоточный метод; б — с перегрузкой на поле; в — перевалочный метод; I — погрузка на складе хозяйства; II — перевозка; III - перегрузка на поле; IV — рассев

На известковых почвах применение селитры способствует подкислению почвы. Аммиачная селитра вносится как основное удобрение с заделкой под почву (10-20 г на 1 кв.м), и используется для внеподкорневых подкормок (50 г на 100 л воды на 100 кв.м). При основном внесении селитры под возделывание почвы средний расход составляет:

- Озимые и яровые зерновые, рапс 1.5-2 кг на сотку;
- Картофель, сахарная и кормовая свекла 2-3 кг на сотку;
- Морковь, лук, капуста, томаты, перец, огурцы, 1,5-2,5 г на 1 кв.м.

3. Маршрутизация перевозки удобрений

Селитру транспортируют всеми видами транспорта, кроме воздушного, в соответствии с правилами перевозки опасных грузов, действующими на данном виде транспорта. При транспортировании автомобильным транспортом на транспортное средство следует помещать информационную табличку установленного образца с указанием знака опасности. Селитра аммиачная пожаро- и взрывоопасна. ГОСТ 19433-88 «Грузы опасные. Классификация. Маркировка». При перевозке автомобильным транспортом аммиачная селитра относится к классу 5.1 «Окисляющие вещества», № ООН 1942, и перевозится под надлежащим

отгрузочным наименованием «Нитрат аммония». А также является опасным грузом класса 1 «Взрывчатые вещества и изделия», № ООН 0222 и перевозится также под надлежащим отгрузочным наименованием «Нитрат аммония». По степени воздействия на человеческий организм аммиачная селитра относится к 3 классу опасности [3].

На рисунке 8 показано размещение мешков с селитрой на поддоне. Схемы оптимального размещения селитры в мешках на поддоне и поддонов на платформе автомобиля обеспечивает полную загрузку автомобиля, что повышает его производительность. В работах [7,10] достаточно хорошо представлен и изучен вопрос размещения на поддонах, размещения груза на платформе автомобиля.

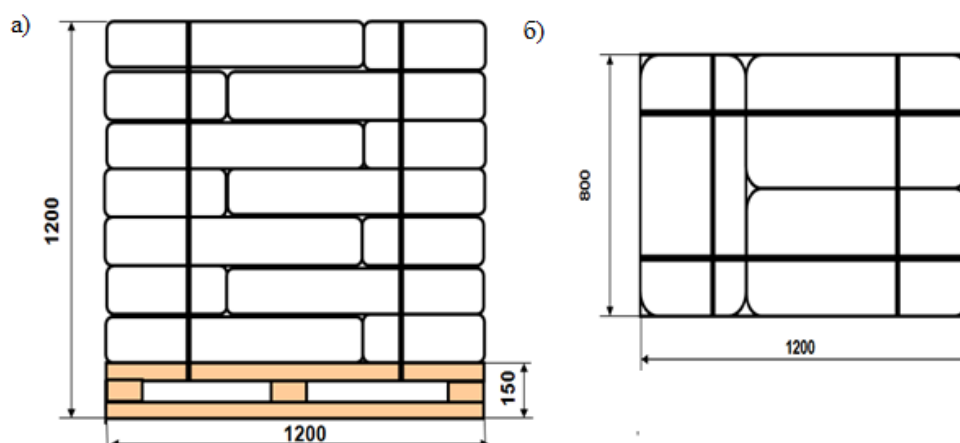


Рисунок 8. Схема размещения селитры в мешках на поддоне
а) вид сбоку; б) вид сверху

На один поддон умещается 21 мешок по 50 кг. Масса одного паллета с грузом - 1065 кг (с учетом массы поддона – 15 кг).

Погрузка поддонов с грузом осуществляется вилочным погрузчиком вилочным D15 с технической производительностью $W_m = 34,05$ т/ч и временем цикла $t_{ц}=113$ с. В таблице 2 представлены технико-эксплуатационные показатели сравнения вилочных погрузчиков.

Таблица 2

Сравнение вилочных погрузчиков по технико-эксплуатационным показателям

Марка погрузчика	XNT		4
Грузоподъемность, т			
Ширина рабочего проезда при работе с поддонами 1200*800, мм			
Время цикла, с			
Производительность, т/ч			

Перевозку селитры необходимо осуществлять бортовым автомобилем МАЗ-533602 с грузоподъемностью 9,8 т (рисунок 9). В работах приведена [1,7,10] методика и пример расчета по выбору подвижного состава.



Рисунок 9. Бортовой автомобиль марки МАЗ-533602

В кузов автомобиля помещается 10 поддонов (рисунок 10). Коэффициент использования грузоподъемности составляет 1,09 (таблица 3).

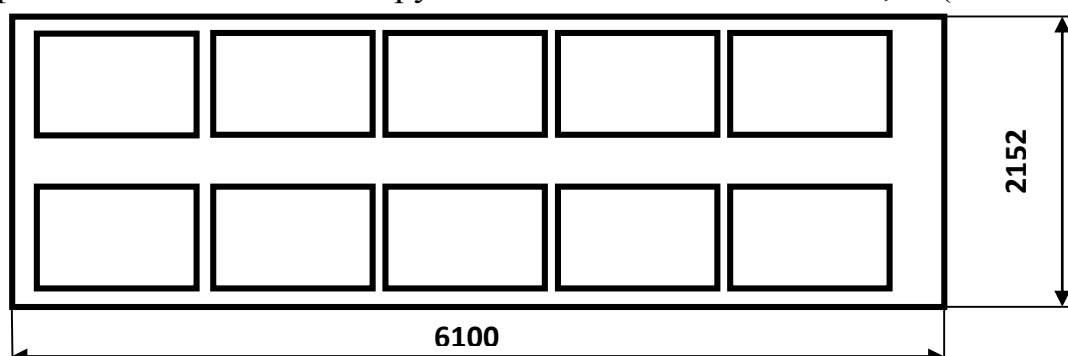


Рисунок 10. Схема размещения поддонов в кузове МАЗа-533602

Таблица 3

Сравнение подвижного состава по технико-эксплуатационным показателям

Марка автомобиля	МАЗ 437043-329	МАЗ 533602	ЗИЛ 433360
Грузоподъемность, кг	5150	9800	6000
Расход топлива, л/100 км	23	24	25,8
Мощность двигателя, л.с.	155	300	150
Внутренние размеры кузова, мм	5300×2480×536	6100×2152×580	7610×2500×575
Количество поддонов, шт	10	10	5
Коэффициент использования грузоподъемности автомобиля	1.01	1.09	0.88

Уточненный выбор погрузочных механизмов и подвижного состава проводится по критерию минимум себестоимости перемещения груза. В работе [7] достаточно полно рассматривается методика проведения расчетов. Результаты расчетов представлены в таблице 4. Наименьшая себестоимость перемещения минеральных удобрений получается при использовании

автомобиля МАЗ 533602 с вилочным погрузчиком D 15.

Таблица 4

Уточненный выбор погрузочных механизмов и подвижного состава по критерию минимум себестоимости перемещения груза

А/м	Показатели	Единица измерения	Погрузочные механизмы		
			D 15	A1.3XNT	Toyota 7FB14
МАЗ 533602	Себестоимость 1 м/ч автомобиля	руб./ч	500		
	Количество автомобилей	ед.	1		
	Общие затраты на транспортирование	руб.	500	500	500
	Себестоимость 1м/ч погрузчика	руб./ч	550	650	800
	Количество погрузочных механизмов	ед.	1	1	1
	Общие затраты на погрузку	руб.	550	650	800
	Суммарные затраты перемещения	руб.	1050	1150	1300
ЗИЛ 433360	Себестоимость 1 м/ч автомобиля	руб./ч	550		
	Количество автомобилей	ед.	1		
	Общие затраты на транспортирование	руб.	550	550	550
	Себестоимость 1м/ч погрузчика	руб./ч	550	650	800
	Количество погрузочных механизмов	ед.	1	1	1
	Общие затраты на погрузку	руб.	550	650	800
	Суммарные затраты перемещения	руб.	1100	1200	1350
МАЗ 437043-329 с прицепом МАЗ 837300-3010	Себестоимость 1 м/ч автомобиля	руб./ч	700		
	Количество автомобилей	ед.	1		
	Общие затраты на транспортирование	руб.	700	700	700
	Себестоимость 1м/ч погрузчика	руб./ч	550	650	800
	Количество погрузочных механизмов	ед.	1	1	1
	Общие затраты на погрузку	руб.	550	650	800
	Суммарные затраты перемещения	руб.	1250	1350	1600

Разработан маршрут перевозки аммиачной селитры автомобильным транспортом по направлению: элеватор в г. Россошь – г. Урюпинск – г. Новоаннинский – г. Михайловка (рисунок 11). В таблице 5 представлены суточные объемы перевозок.



Рисунок 11. Схема транспортной сети

Таблица 5

Суточные объемы перевозок

Название пункта	Наименование	Объем, т	Расстояние, км
А	ОАО «Минудобрения» г. Россошь	-	-
Б	ООО «Элион - Агро» г. Урюпинск	13	269
В	ООО «Агриплант» г. Новоаннинский	10	320
Г	ООО «ХимЕвро» г. Михайловка	8	384

В таблице 6 представлен рассчитанный технологический проект перевозки аммиачной селитры.

Таблица 6

Технологический проект перевозки

Аммиачная селитра				г. Россошь – г. Урюпинск;			
(наименование груза)				(откуда/куда)			
1. Характеристика груза							
1.1 Краткое описание физических свойств груза: состоит из гранул разного размера, сыпучий, гигроскопичный, подвергается слеживаемости;							
1.2 Способ укладки: мешки по 50 кг на поддоне;							
1.3 Наиболее распространенные виды тары для перевозки данного груза: мешки из полипропиленовой ткани и полиэтиленовые сварные, расфасованные пакеты и биг-бэги;							
1.4 Тип кузова подвижного состава, необходимого для перевозки груза фургон на базе грузового автомобиля МАЗ-533602;							
Способ упаковки	Габаритные размеры груза			Объем, м3	Масса места, кг	Объемная масса, т/м3	Удельный объем, м3/т
	Длина, мм	Ширина, мм	Высота, мм				
Европоддон	1200	800	1200	1,15	1050	0,91	1,09
Параметры					Единица измерения		Значение параметра
2. Объем перевозок и грузопотока							
2.1 годовой объем перевозок					т		7340
2.2 объем партии					т		13
2.3 продолжительность перевозок одной партии					дн.		1
2.4 количество партий за год					ед.		635
2.5 величина грузопотока					т		7340
2.6 суточный объем перевозок					т/сут.		31
2.7 стоимость перевозимого груза					руб./т		19584
2.8 расстояние транспортирования					км		269
3. Этап погрузки/ разгрузки							
3.1 способ погрузки/ разгрузки					механизированный		
3.2 тип погрузочного механизма							Вилочный погрузчик
3.3 модель							D 15
3.4 время пребывания автомобиля в п. погрузки/ разгрузки					ч		0,3
3.5 суммарные затраты на погрузо-разгрузочные работы					руб.		550

3.6 себестоимость погрузки/ разгрузки	руб.	48
3.7 продолжительность работы п. погрузки/разгрузки	ч	3,5
4. Этап транспортирования		
4.1 вид	механизированный	
4.2 тип		автомобиль
4.3 модель		МАЗ-533602
4.4 время на одну езду	ч	5
4.5 техническая скорость	км/ч	50
4.6 коэффициент использования грузоподъемности		1,09
4.7 коэффициент использования пробега за езду		0,5
4.8 продолжительность работы в сутки	ч	3,5
4.9 производительность единицы ПС за смену	т/сут.	0,94
4.10 затраты на транспортирование	руб.	1050
4.11 себестоимость транспортирования	руб./т	250
5. Себестоимость перемещения	руб./т	298

Разработка технологической схемы перевозки грузов обеспечивает минимизацию производственных потерь. В таблице 7 и на рисунке 12 приведены разработанные технологические схемы для перевозки азотного удобрения автомобильным транспортом. Оптимальной по затратам является технологическая схема №2 (1080 руб.), время перевозки составляет 354 мин. В работах [5,6] наиболее полно приводится методика и пример расчетов технологических схем.

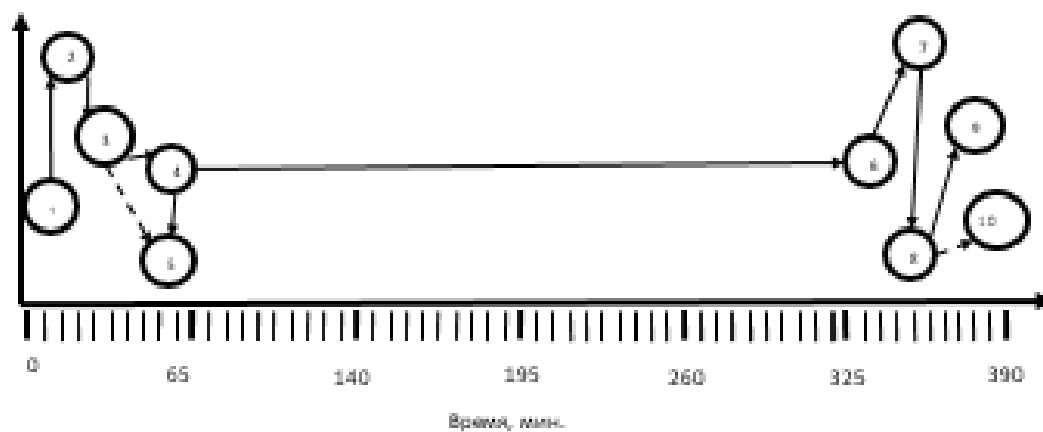
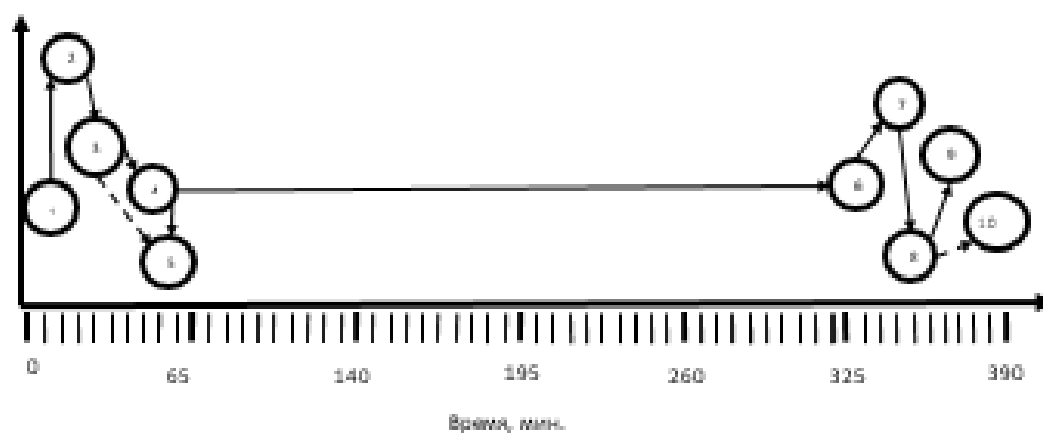
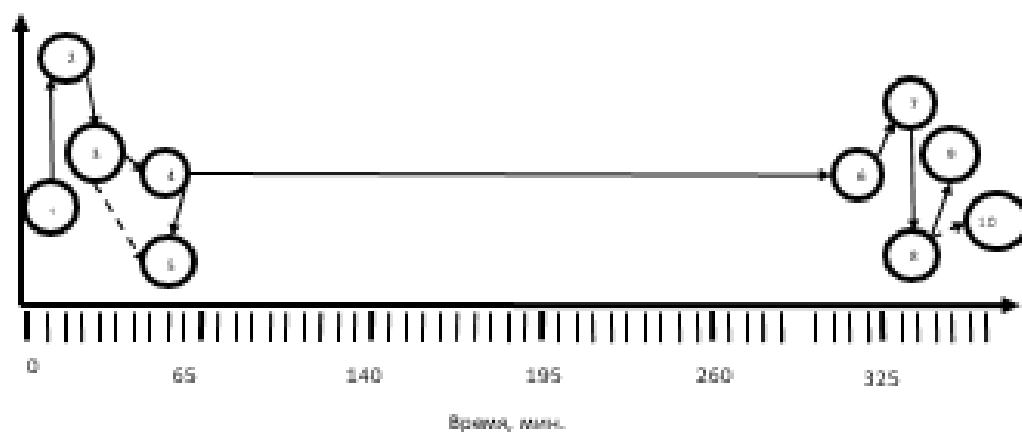


Рисунок 12. Технологическая схема перевозки автомобилем МАЗ-533602

а) погрузка - разгрузка осуществляется Toyota 7FB14; б) погрузка - разгрузка осуществляется D 15; в) погрузка - разгрузка осуществляется Hyster A1.3 XNT

Таблица 7

Расчет технологических схем доставки селитры аммиачной

Номер событий	Наименование работ	Исполнители		Продолжительность выполнения, мин.	Стоимость, руб.
		Подвижной состав	Погрузо- разгрузочный механизм		
МАЗ-533602 и погрузка - разгрузка осуществляется Toyota 7FB14					
1-2	Ожидание	МАЗ-533602	–	2	20
2-3	Маневрирование	МАЗ-533602	–	1	10
3-4	Погрузка	МАЗ-533602	Toyota 7FB14	15	340
3-5	Оформление документов	МАЗ-533602	–	3	25
4-6	Транспортирование	МАЗ-533602	–	322	600
6-7	Ожидание	МАЗ-533602	–	2	10
7-8	Маневрирование	МАЗ-533602	–	1	5
8-9	Оформление документов	МАЗ-533602	–	3	25
8-10	Разгрузка	МАЗ-533602	Toyota 7FB14	15	340
Итого:				361	1975
МАЗ-533602 и погрузка - разгрузка осуществляется D 15					
1-2	Ожидание	МАЗ-533602	–	2	20
2-3	Маневрирование	МАЗ-533602	–	1	10
3-4	Погрузка	МАЗ-533602	D 15	10	200
3-5	Оформление документов	МАЗ-533602	–	3	10
4-6	Транспортирование	МАЗ-533602	–	322	600
6-7	Ожидание	МАЗ-533602	–	2	20
7-8	Маневрирование	МАЗ-533602	–	1	10
8-9	Оформление документов	МАЗ-533602	–	3	10
8-10	Разгрузка	МАЗ-533602	D 15	10	200
Итого:				354	1080
МАЗ-533602 и погрузка - разгрузка осуществляется Hyster A1.3 XNT					
1-2	Ожидание	МАЗ-533602	–	2	25
2-3	Маневрирование	МАЗ-533602	–	1	15
3-4	Погрузка	МАЗ-533602	Hyster A1.3 XNT	30	270
3-5	Оформление документов	МАЗ-533602	–	3	30
4-6	Транспортирование	МАЗ-533602	–	322	600
6-7	Ожидание	МАЗ-533602	–	2	25
7-8	Маневрирование	МАЗ-533602	–	1	15
8-9	Оформление	МАЗ-533602	–	3	30

Номера событий	Наименование работ	Исполнители		Продолжительность выполнения, мин.	Стоимость, руб.
		Подвижной состав	Погрузо-разгрузочный механизм		
	документов				
8-10	Разгрузка	МАЗ-533602	Hyster A1.3 XNT	30	270
Итого:				394	1280

4. Анализ производительности грузового автомобиля

Одной из основных задач развития автотранспортных систем доставки грузов является повышение производительности грузового автомобиля. В работах [1,7] рассмотрены вопросы влияния технико-эксплуатационных показателей на производительность автомобиля.

Производительность автомобиля рассчитывается по формуле:

$$W_a = \frac{q \cdot V_T \cdot \beta_e \cdot \gamma_c}{l_{ег} + V_T \cdot \beta_e \cdot t_{пр}} = \frac{9,8 \cdot 50 \cdot 0,89 \cdot 1,05}{723 + 50 \cdot 0,89 \cdot 0,6} = \frac{457,9}{749,7} = 0,61 \text{ т/ч}$$

Характеристический график (рисунок 13) дает возможность определить наиболее рациональные методы повышения производительности автомобиля в данных конкретных условиях перевозок. Линия АА на этом графике определяет постоянную производительность при заданных значениях различных показателей. Для того чтобы определить каким путем повысить производительность, проводится линия ББ, которая и определяет необходимый уровень повышения значения любого из эксплуатационных показателей [1,7].

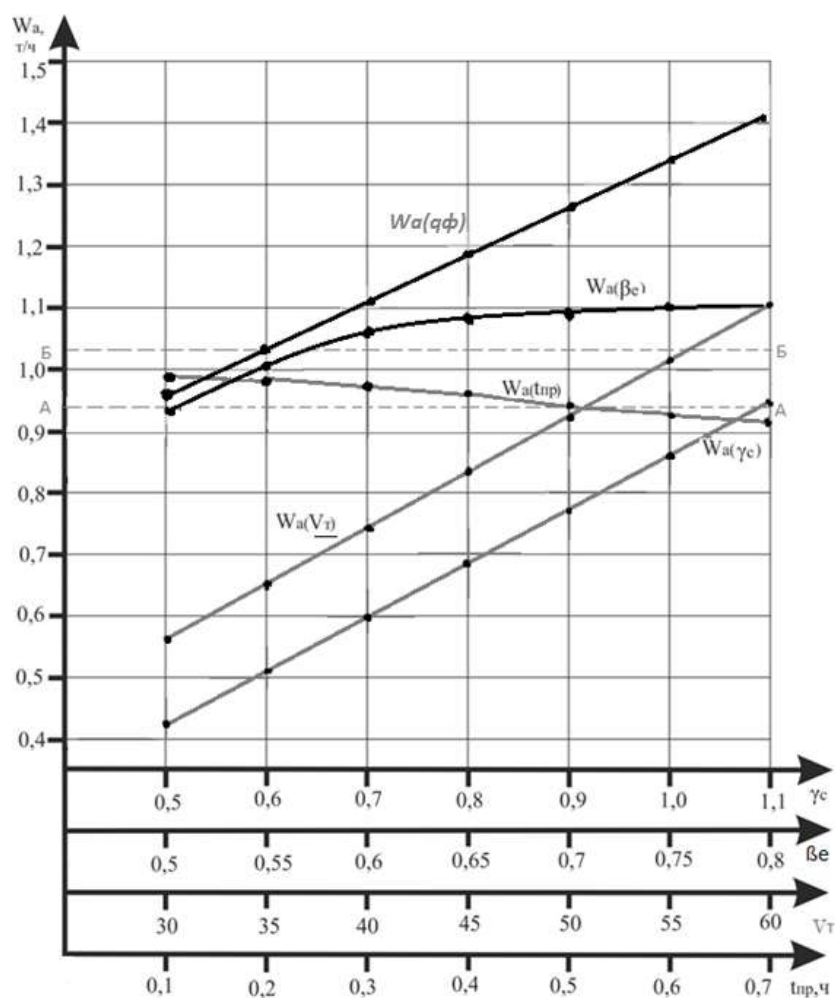


Рисунок 13. Характеристический график производительности автомобиля МАЗ 533602

Результаты расчетов влияния технико-эксплуатационных показателей на производительность автомобиля представлено в таблице 8.

Таблица 8

Влияние технико-эксплуатационных показателей на производительность автомобиля

Показатель	Единицы измерения	Базовые значения	Рекомендуемые значения	Изменение показателя, %
Производительность, W_a	т/ч	0,94	1,02	7,9
Фактическая грузоподъемность, $qф$	т	7,8	10,6	26,5
Коэффициент использования грузоподъемности, γ_c	-	1	1,09	8,3
Коэффициент использования пробега, β_e	-	0,5	0,6	16,6
Техническая скорость, V_t	км/ч	52	56	7,2
Время на погрузку/разгрузку, $t_{пр}$	ч	0,7	0,6	-16,6

Таким образом, при увеличении коэффициента использования грузоподъемности (γ_c), коэффициента использования пробега (β_e) и

технической скорости (V_t) производительность автомобиля повышается, а при увеличении времени на погрузку-разгрузку ($t_{пр}$) - уменьшается. Из всех рассмотренных технико-эксплуатационных показателей наибольшее влияние на производительность автомобиля оказывает изменение коэффициента фактической грузоподъемности подвижного состава.

5. Экономическая эффективность

Результаты расчетов транспортных затрат при перевозке суточного объема продукции с использованием разных видов подвижного состава по кольцевому маршруту представлены в таблице 9.

Таблица 9

Сравнительная таблица себестоимости перевозки аммиачной селитры

	Фактическая грузоподъемность, q_f	г. Урюпинск, руб.	г. Новоаннинский, руб.	г. Михайловка, руб.	Себестоимость перевозки, руб./т	Годовые затраты на перевозку, млн. руб.
МАЗ 437043-329	5,4	3790	7867	8903	1648,7	12,1
ЗИЛ-431510	6	4380	8101	8995	1499,2	11
МАЗ-533602	9,8	3540	7350	8694	887,1	6,5

Таким образом, можно сделать вывод, что выбранный подвижной состав обеспечивает экономически выгодное перемещение груза. Годовой экономический эффект составит:

1. При замене автомобиля МАЗ 437043-329 на МАЗ-533602 - 5,6 млн. руб.;

2. При замене автомобиля ЗИЛ-431510 на МАЗ-533602 - 4,5 млн. руб.

Исходя из рассчитанных технологических схем необходимо заменить вилочный погрузчик Toyota 7FB14 на D15, что обеспечит эффект, позволяющий сэкономить на затратах на перемещение 895 руб. Годовая экономия при этом составит 221065 руб.

Выводы:

1. В общей структуре внутреннего производства РФ на долю азотных минеральных удобрений приходится 41 %. Динамика объемов производства удобрений за последние 8 лет набрала небольшой рост, что характеризуется увеличением спроса как на внутреннем, так и внешнем рынке удобрений.

2. Оптимальной парой подвижного состава по технико-эксплуатационным показателям является D15 и МАЗ 533602. Они обеспечивают наибольшую производительность и наименьшие суммарные затраты на перемещение.

3. Разработанная технологическая схема и технологический проект перевозки селитры позволяют обеспечить сокращение производственных потерь для перевозки азотного удобрения. Оптимальной по затратам является технологическая схема №2 (1080 руб.), время перевозки составляет

354 мин.

4. Из всех рассмотренных технико-эксплуатационных показателей наибольшее влияние на производительность автомобиля оказывает фактическая грузоподъемность подвижного состава.

5. Экономия на затратах на перемещение при использовании вилочного погрузчика D15 составляет 895 руб. Годовая экономия при этом составляет 221065 руб.

Использованные источники:

1. Вельможин, А. В. Грузовые автомобильные перевозки : учебник / А. В. Вельможин, В. А. Гудков, Л. Б. Миротин, А. В. Куликов ; – Москва : Горячая линия – Телеком, 2006. – 559 с.
2. Волкова, А. В. Рынок минеральных удобрений / А. В. Волкова // Национальный исследовательский институт Высшая школа экономики. – М., 2015. – 67 с.
3. ГОСТ 19433-88 Грузы опасные. Классификация и маркировка. - взамен ГОСТ 19433-81; введ. 01.01.1990. – Москва : ИПК Издательство стандартов, 2004. -62 с. – (Межгосударственный стандарт).
4. Группа компаний «Транспортный центр» [Электронный ресурс] – режим доступа : <http://www.transport-center.ru/>
5. Куликов, А. В. Основные принципы составления технологических схем перевозки грузов в жилищном строительстве / А. В. Куликов, С. Ю. Фирсова // Проблемы качества и эксплуатации автотранспортных средств: матер. VII междунар. науч.-техн. конф., Пенза, 16–18 мая 2012 г. / ФГБОУ ВПО «Пензенский гос. ун-т архитектуры и строительства», Автомобильно-дорожный ин-т. — Пенза, 2012. — С. 100–104.
6. Куликов, А. В. Применение рациональных технологических схем перевозки строительных грузов как одно из направлений снижения стоимости объектов жилищного строительства / А. В. Куликов, С. Ю. Фирсова // Актуальные проблемы стратегии развития Волгограда: сб. ст. / Администрация г. Волгограда, МУП «Городские вести». — Волгоград, 2012. — С. 32–34.
7. Куликов, А.В. Выбор оптимальной технологической схемы перевозки пищевой соли автомобильным транспортом / Куликов А.В., Карагодина А.Н // Материалы IX всероссийской научно-практической конференции (с международным участием), посвященной памяти профессора, доктора технических наук Резника Л.Г. «Организация и безопасность дорожного движения». – Волгоград, 2016. С. 260-265.
8. Машины для подготовки и внесения минеральных удобрений и извести [Электронный ресурс] – режим доступа : <http://www.landwirt.ru/2009-12-12-16-04-01/209-2009-03-10-16-08-27>
9. Официальный сайт ОАО «Минудобрения Россось» [Электронный ресурс] – режим доступа : <http://minudo.ru/>
10. Фирсова, С.Ю. Технология выбора оптимального типа подвижного состава при перевозке плодово-овощной продукции от места сбора на

перерабатывающее предприятие / Фирсова С.Ю., Куликов А.В., Советбеков Б. // Вестник Кыргызско-Российского славянского ун-та. - 2014. - Т. 14, № 12. - С. 199-201.

УДК 811.111

*Стрельцова А.Д.
студент 3 курса
факультет «Историко-филологический»
Арзамасский филиал
Нижегородский государственный
университет И.М. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Арзамас*

ОСОБЕННОСТИ СЛОВООБРАЗОВАНИЯ В АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ

Аннотация:

В данной статье рассматриваются особенности словообразования в английском языке и задачи в современных лингвистических концепциях. Изучаются такие виды словообразования, как аффиксация, конверсия, сокращение слов и т.д., а также приводятся примеры к каждому типу. В данной работе освещены вопросы связанные с теорией номинации, когнитивной лингвистикой, продуктивностью и непродуктивностью некоторых способов словообразования.

Ключевые слова: лингвистические концепции, словообразование, задача, аффиксация, конверсия, сокращение слов, язык.

*Streltsova A.D.
student
3 course, faculty of "History and Philology"
Arzamas branch of Lobachevsky State University
Russia, Arzamas*

FEATURES OF WORD FORMATION IN THE ENGLISH LANGUAGE

Annotation:

This article discusses the features of the word-building. Such types of word formation as affixation, conversion, abbreviation of words, etc. are studied, as well as examples are given for each type. This paper covers issues related to theoretical, cognitive, unproductive and unproductive ways.

Key words: linguistic concepts, word formation, task, affixation, conversion, abbreviation of words, language.

В современных лингвистических концепциях ставится задача по выявлению универсального характера языка, который осуществляет взаимосвязь между человеком и внеязыковой действительностью. Язык при этом выполняет роль средства концептуализации данной реальности, при создании языковой картины мира.

Когнитивная лингвистика строится на идее прототипов, прототипических объектов, прототипической ситуации, опираясь на мысль о единой природе языковых и иных когнитивных механизмов, и процессов, которые имеют непосредственную связь с человеком и природой.

В основе когнитивной теории лингвистической науки лежит теория номинации, согласно которой главной задачей процесса наименования является установка связи между языковыми элементами и фактами реальной действительности. При этом происходит включение понятийного класса наименования предметов в определенную систему знаков языка, которые имеют связь с именуемым понятием. Таким образом, происходит создание прототипического набора, включающего базовые виды действий, состояний, отношений, событий и организацию наиболее освоенного круга функциональных человеческих действий по отношению к определенному природному, социальному, культурному пространству [1].

Постепенно происходит расширение и пополнение этого прототипического набора или класса базовых объектов и ситуаций. Новые жизненные ситуации описываются не с помощью вновь придуманных слов, а путем использования уже существующих образцов, к которым в том числе относятся и словообразовательные модели, активизирующиеся по аналогии.

В качестве прототипов нового наименования могут выступать однотипные структурно-семантические модели, через встраивание аналогичных производных в словообразовательные ряды. Изучая механизмы появления новых слов по аналогии, важную роль необходимо отводить новым тенденциям, намечающимся в маргинальной лексике языка, способствующим развитию словарного состава.

Способом словообразования, который отражает сложные интеграционные процессы, выступает способ сложнопроизводного словообразования, в который одновременно входит аффиксация и сложение корневых морфем. В итоге, сложнопроизводное слово является целостным, структурно слитным, с объединенной в морфологическое целое синтагмой определяющего/определяемого [3, с. 94].

Родственные по происхождению языки могут иметь схожие способы пополнения словаря и похожие по смыслу названия. Примером может послужить британский и русский язык, где существует немало схожих способов словообразования. В нашей статье мы постараемся рассмотреть все эти способы и провести аналогию.

Одним из наиболее продуктивных и распространенных способов словообразования является аффиксация. При аффиксации новое слово создается путем прибавления аффикса к корню или основе.

Несмотря на то что прибавление суффикса в русском языке кажется очень легким делом, на самом деле чаще всего ошибки в словах мы делаем именно при написании суффиксов. Кроме того, существует большое количество правил написания аффиксов, из которых при этом много исключений.

В английском же языке все намного проще: у каждой части речи есть отдельный вид морфем [2, с. 261].

Глаголы – при помощи суффиксов происходит переход прилагательного и существительного в глагол:

- -en или -ize, -ise добавляются к основе или корню для придания производному слову значения «делать», «становиться таким как исходное слово»: hard - твердый - harden - твердеть, становиться твердым; memory – память – **memorize** - запоминать;

- -ify, -fy создают слово в значении превращения в то, о чем говорило исходное слово: gas – газ - gasify – превращать(ся) в газ;

- -ate создает слово со значением превращения производного слова во что-то или же показывает, что начальное слово подвергается воздействию: vaccine – вакцина - vaccinate - вакцинировать.

Существительные – аффиксация создает названия предметов, профессий, явлений от слов, которые обозначают признак предмета и действие:

- -er, -or – суффиксы, образующие от глагола существительное, выполняющее данное действие или профессию: work - работать – worker – рабочий, работник;

- -ing – образует отглагольное существительное, в значении процесса: boil - кипятить – boiling – кипячение;

- -ness и -ty/-ity – образуют от имен прилагательных существительные в значении свойства или качества, состояния или условия: white – белый - whiteness – белизна; active – активный – activity – деятельность, активность;

- -ment, -ance (y)/-ence (y), -dom, -ion/-tion/-sion/-ssion, -ure, -hood, -ship, -th – образуют абстрактные понятия в значении исходного слова: treat - лечить – treatment – лечение; free – свободный – freedom – свобода; friend – друг – friendship – дружба; child – ребенок - childhood – детство; press - давить – pressure – давление;

- -an/-ian – указывают на принадлежность к той или иной национальности или профессии: America – American – американец;

- -ist – указывает на принадлежность к какому-либо течению или профессии: commune – коммуна, община – communist - коммунист.

При правильном использовании аффиксации можно значительно увеличить количество существительных. Часто прибавление того или иного аффикса происходит на интуитивном уровне и слуховом восприятии языка.

Прилагательные – аффиксация используется для создания новых слов в самых разных значениях:

- -al, -ic, -ical, -ous, -ful, -ly/-y (к существительным), -ant/-ent, -ive, -able/-ible, -ite (к действиям), -ary, -ate, -ed. – указывают на признак, качество, свойство предмета: centre – центр, central - центральный; fame – известность, famous- известный; favour- интерес, фавор, покровительство, favourite -

любимый;

- -less – указывает на отсутствие какого-либо признака: use – использовать – useless – бесполезный;
- -like – часть прилагательного, указывающая на какое-либо сходство: bird – птица – bird-like – похожий на птицу;
- -ish, -ese, -ian/-an – указывает на национальность: Spain – Испания – Spanish – Испанский;
- -ern – при добавлении к стороне света создает аналогичное прилагательное: north – север – northern – северный [4, с. 165].

В английском языке много слов, образованных конверсией. Конверсия – способ образования нового слова путем перехода его из одной части речи в другую без изменений на письме и при произношении. В русском языке данный путь создания новых слов не так распространен. Основными конверсионными моделями являются модели перехода существительного в глагол, прилагательного в глагол и глагола в существительное. Именно поэтому рядом с иностранным словом в словаре мы можем видеть несколько значений данного слова с пометками adj – прилагательное, n – существительное, v – глагол, adv – наречие. Например, «address» (n) – адрес; «to address» (v) – адресовать. Существует несколько конверсионных моделей: вербализация, субстантивация, адъективация, адвербализация.

Продуктивным способом словообразования является словосложение, при котором происходит слияние двух корней для получения нового слова: duty + free = duty-free – беспошлинный. На письме корни могут быть написаны слитно или же через дефис.

Излюбленным способом словообразования у британцев является сокращение слов и фраз целиком с помощью замены буквы апострофом. Именно таким способом из словосочетания «electronic mail» – «электронное сообщение» появилось всем нам известное слово «e-mail».

Анализируя экспрессивность данных лексических единиц в контексте, можно сделать вывод, что достигается она при помощи переноса метафорического и метонимического значения составных частей на все сложнопроизводное слово. Именно благодаря этому появляется новая экспрессивно нагруженная единица.

Кроме этого достижение экспрессивности и аксиологичности сложных слов происходит путем звукоподражания, рифмования элементов слова и игры слов. Благодаря этому сложнопроизводный сленгизм принимает разнообразные оттенки: от иронии и сарказма до позитивной окраски [1].

Подводя итог, можно сделать вывод, что основными способами словообразования в английском языке являются аффиксация, конверсия, изменение ударения или изменение одного звука, сокращение слов и фраз целиком. У каждого способа есть определенные правила и особенности создания нового слова.

Использованные источники:

1. Дурдусова Э.В. Особенности словообразования в английском языке // Молодежный научный форум: электр. сб. ст. по мат. XI междунар. студ. науч.-практ. конф. № 10(11). URL: [https://nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/10\(11\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/MNF_interdisciplinarity/10(11).pdf) (дата обращения: 01.12.2018).
2. Мешков О.Д. Словообразование современного английского языка. – М.: Наука, 2006. – 312 с.
3. Харитончик З.А. Лексикология английского языка. – Мн.: Вышэйшая школа, 1999. – 197 с.
4. Царев П.В. Продуктивное именное словообразование в современном английском языке. – М.: МГУ, 2012. – 224 с.

УДК: 343.9

Стрюкова Е.М.

студент группы СИИД-43

научный руководитель: Осипов Д.Д.

кафедра организации борьбы с экономическими преступлениями

СГЭУ

Россия, г. Самара

ТРАСОЛОГИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА: СОВРЕМЕННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: в настоящей статье рассматриваются вопросы о том какие бывают объекты трасологической экспертизы, виды и методы экспертных исследований, современное состояние и дальнейшее развитие судебной трасологии. Также поднимаются затрагивается вопрос о появлении нового исследования - микроотрасологии

Ключевые слова: экспертиза, трасология, объекты, следы, диагностика, микроотрасология

Stryukova E.M.

Student group SIND-43 SSEU, Samara

Supervisor: Osipov D.D., Department of organization of struggle against economic crimes, SSEU, Samara

TECHNICAL EXPERTISE: CONTEMPORARY POSSIBILITIES AND PERSPECTIVES

Annotation: this article discusses the issues of what are the objects of trasological examination, types and methods of expert research, the current state and further development of judicial trasology. Rise also addressed the question of the emergence of a new research - microtribology

Keywords: examination, trasology, objects, traces, diagnostics, microtrasology

Судебная экспертиза за все время существования в качестве самостоятельной науки и практики устойчиво зарекомендовала себя как обоснованное существующий раздел научного знания и является вполне содержательным элементом криминалистической техники. Ведь для того, чтобы бороться с преступными посягательствами на общественные отношения, надлежащие субъекты правоохранительной деятельности должны обладать достаточно широкими познаниями не только в области юриспруденции, но и иных областях научных знаний. Поэтому субъекты, которые осуществляют судебно-экспертную деятельность оказывают неоценимую помощь в раскрытии и расследовании преступлений, благодаря тем специальным познаниям которыми они обладают. В систему судебной экспертизы входит достаточно много различных направлений, среди которых следует выделить особый ее раздел – трасологию. Она наряду с другими экспертными науками, содействует обнаружению и фиксации информации имеющей значение для уголовного дела. Предметом трасологической экспертизы выступают следы, изучение которых необходимо с целью определения оставившего их объекта установления механизма следообразования. В зависимости от того, какой предмет должен быть подвергнут исследованию, и какие методики будут применяться, выделяют ее четыре вида – гомеоскопические (человеческие следы), механоскопические, транспортные и следы животных ⁸⁶.

Одним из основных методов, применяемых в судебной трасологической экспертизе является криминалистическая диагностика, представляющая собой учение о закономерностях процесса распознавания объектов по их признакам, являющаяся частной теорией криминалистики, обращающей свое внимание на диагностические свойства объектов, специфику отображения свойств в следах, структуру диагностических задач.⁸⁷

Как отмечает Н.П.Майлис, в ходе решения диагностических задач определяются свойства и состояние объекта, возможность образования следов в каких – то конкретных условиях, а также механизм взаимодействия объектов приведших к определенными последствиям. Нужно сказать, что любое идентификационное исследование сопровождается решением диагностических подзадач.⁸⁸ И если мы будем рассматривать диагностические исследования следов человека, то здесь будут устанавливаться свойства и признаки оставивших их частей тела. В трасологии к таким объектам относятся руки, ноги, зубы. Исходя из этого, трасологическая диагностика указанных объектов тесно связана с медицинской диагностикой, поскольку при проведении исследования

⁸⁶ Аминев Ф.Г.О современных возможностях криминалистического исследования трасологических объектов// Эксперт-криминалист. 2016. № 3. С.162-168.

⁸⁷ Майлис Н.П. Методологические подходы в диагностике при производстве судебно-трасологических экспертиз// 2017. № 1. С. 169-173.

⁸⁸ Майлис Н.П. Методологические подходы в диагностике при производстве судебно-трасологических экспертиз// 2017. № 1. С. 169-173.

должны учитываться анатомические и функциональные особенности строения человеческого тела, процессы его жизнедеятельности. При исследовании объектов механоскопической и транспортной трасологии, используется техническая диагностика и т.д.⁸⁹

Надо сказать, что еще 30 лет назад в качестве объектов трасологической экспертизы выделились только следы обуви, орудий взлома, транспортных средств др. Иные объекты не рассматривались в принципе поскольку не было возможности исследовать их так досконально как в настоящее время.⁹⁰ Только с развитием теоретических положений судебной экспертизы, разработкой научно-обоснованных методик исследования и развитием информационных технологий стало возможным проведение изучения и таких сложных объектов как микротрассы, следов кожного покрова человека, животных, распилов и пр.

Так сегодня, современная трасологическая экспертиза отпечатков зубов, предусматривает использование новейших слепочных масс, которые позволяют создавая модель зубов получать образцы для сравнительного исследования. Для обеспечения полного изучения дна следа может применяться метод рентгенографии. Совсем недавно, были разработаны и введены в практическое применение новые слеδοкопировальные пленки и пасты, благодаря чему стали изыматься для изучения следы ушной раковины.⁹¹

На протяжении достаточно длительного времени было практически невозможным проводить идентификацию частей одежды для установления ее принадлежности единому комплекта, а его одному лицу. Теперь, же с появлением новых компьютерных программ, моделирующих отдельные фрагменты и сравнивающие их с остальными образцами, стали проводится подобного рода экспертизы(так в Республике Башкортостан была проведена судебно-трасологическая экспертиза перчаток).⁹²

Одним из новейших направлений в трасологии становится осуществление криминалистического исследования микрообъектов, тех материальных объектов, отделившихся от других объектов в ходе совершения преступного деяния. Данное направление в судебной трасологии называется микротрасология.

Основная задача данного направления состоит в изучении закономерностей появления особого рода вещественных доказательств – микроскопических объектов, микроследов и микрочастиц. Как отмечает Н.П.Майлис, закономерности их появления отличаются от закономерностей

⁸⁹Кругляк С.А. К вопросу формирования научных основ механоскопической экспертизы// Вестник экономической безопасности. 2016. № 2. С.121-126.

⁹⁰Аминев Ф.Г.О современных возможностях криминалистического исследования трасологических объектов// Эксперт-криминалист. 2016. № 3. С.162-168.

⁹¹ Аминев Ф.Г.О современных возможностях криминалистического исследования трасологических объектов// Эксперт-криминалист. 2016. № 3. С.162-168.

⁹²Аминев Ф.Г.О современных возможностях криминалистического исследования трасологических объектов// Эксперт-криминалист. 2016. № 3. С.162-168.

возникновения традиционных крупных трасологических объектов, потому что первые обусловлены или необычным способом совершения преступления или необычными свойствами слеодообразующих объектов. Также особенностью микрообъектов является то, что преступнику от них гораздо сложнее избавиться чем от других, даже если он будет полагать, что полностью уничтожил все улики, какая –нибудь небольшая деталь останется все равно и именно ее требуется обнаружить в ходе микротрасологического исследования.

Важной проблемой при производстве такого рода экспертиз является сложность их своевременного обнаружения, а также правильное изъятие и фиксации микроследов и микрочастиц, имеющих значимость для уголовного дела. На начальном этапе требуется помнить об их особенностях и о том, какие изменения с ними могут произойти в ходе проведения экспертизы. Ведь любое неосторожное обращение с ними может привести к уничтожению данных частиц и как следствие невозможности использования в качестве доказательств по уголовному делу. Далеко не всегда оборудование ведомственных экспертных лабораторий позволяют проводить исследование микрочастиц без их необратимых потерь, что негативно отражается на ходе расследования уголовного дела и делает доказательственную базу обвинения не совсем полной и обоснованной.

Основным техническим средством трасологического исследования микрообъектов выступает микроскоп.⁹³ Также микрочастицы могут быть изучены с применением специальных методов микроскопии: изучение в проходящем, падающем или поляризованном свете. Использование методов электронной микроскопии позволяет проводить экспертные исследования контрафактной продукции: под изучением находится качество полиграфического исполнения изображения, маркировки, микротрассы на лазерных дисках.

Ф.Г.Аминев проведя анализ существующей экспертной практики отметил, что несмотря на произошедшее изменения в техническом оснащении и появлении новых возможностей для проведения трасологических экспертиз, далеко не весь потенциал данного вида исследования раскрыт. Так крайне редко, ставятся и разрешаются следующие задачи: определение принадлежности обуви конкретному лицу по отобразившимся внутри нее индивидуальным особенностям стопы и признакам износа; идентификация следов обуви на нервной поверхности (например, бетонной); идентификация следов на оставленных на растениях; установление давности образования следов рук и др.⁹⁴

Сложность решения некоторых процессуальных задач предопределила не только потребность в дальнейшем технологическом развитии

⁹³ Майлис Н.П. Микротрасология: проблемы развития и совершенствования как научного направления// Вестник Университета имени О.Е.Кутафина. 2014. № 1. С.83-87.

⁹⁴ Аминев Ф.Г.О современных возможностях криминалистического исследования трасологических объектов// Эксперт-криминалист. 2016. № 3. С.162-168.

трасологической экспертизы, но и в формировании нового ее подвида – интегрированной.⁹⁵ Уже давно очевидно, что зачастую решение задач, поставленных перед экспертизой, не позволяет дать на нее ответ используя только какую-нибудь одну область научных знаний, иногда требуется применение нескольких направлений, с целью проведения более качественного и глубокого экспертного изучения. Так среди новых направлений в трасологии предлагается выделить трасолого-материаловедческую, трасолого-взрывотехническую и др.⁹⁶

Безусловно, любое из указанных направлений нуждается в проведении более глубокого научного исследования и разработки отдельных методик их практического применения. В дальнейшем развитие трасологической экспертизы и ее подвигов должно только содействовать извлечению из объектов исследования как можно большего количества криминалистической значимой информации, с целью содействия деятельности по расследованию, раскрытию преступлений и привлечению к наказанию виновных лиц.

Использованные источники:

1. Аминев Ф.Г.О современных возможностях криминалистического исследования трасологических объектов// Эксперт-криминалист. 2016. № 3. С.162-168.
2. Кругляк С.А. К вопросу формирования научных основ механоскопической экспертизы// Вестник экономической безопасности. 2016. № 2. С.121-126.
3. Майлис Н.П. Микротрасология: проблемы развития и совершенствования как научного направления// Вестник Университета имени О.Е.Кутафина. 2014. № 1. С.83-87.
4. Майлис Н.П. Методологические подходы в диагностике при производстве судебно-трасологических экспертиз// 2017. № 1. С. 169-173.

⁹⁵Майлис Н.П. Методологические подходы в диагностике при производстве судебно-трасологических экспертиз// 2017. № 1. С. 169-173.

⁹⁶Аминев Ф.Г.О современных возможностях криминалистического исследования трасологических объектов// Эксперт-криминалист. 2016. № 3. С.162-168.

Сулейманова Г.К.
студент 2 курса магистратуры
Казанский (Приволжский) Федеральный Университет
научный руководитель: Муфтахутдинова Д.Ш., к.и.н.
доцент
Россия, г. Казань

ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ТАТАРСКИХ ПЕСЕН РЕЛИГИОЗНОЙ ТЕМАТИКИ

Аннотация. Актуальность исследуемой проблемы обусловлена появлением нового жанра в музыкальной культуре татарского народа, а именно эстрадных песен религиозной тематики и изучения их в сравнительном и историческом аспектах. Цель статьи заключается в анализе видовых различий татарских песен религиозной тематики. Ведущим подходом к исследованию данной проблемы является сравнительно-типологический метод, позволивший сравнить идейную направленность текстов татарских музыкальных произведений начала XX и XXI веков, выявить в них общее и различия. В результате проведенного анализа было выявлено, что татарские песни религиозной тематики можно рассматривать как промежуточный, синтетический вид, возникший на стыке границ мунаджатов и собственно песен народного творчества. Материалы статьи могут быть полезными для последующих искусствоведческих и исламоведческих работ.

Ключевые слова. Музыка, ислам, татарские песни, мунаджаты.

Suleymanova G.K.
2nd year student of Magistracy
Kazan (Volga Region) Federal University
Scientific adviser: candidate of historical sciences, docent
Muftahutdinova D.Sh.
Russia, Kazan

ON THE PECULIARITIES OF TATAR SONGS OF RELIGIOUS THEMES

Abstract. The urgency of the problem under study is due to the emergence of a new genre in the musical culture of the tatar people, namely, pop songs of religious subjects and their study in comparative and historical aspects. The purpose of the article is to analyze the species differences of tatar religious songs. The leading approach to the study of this problem is a comparative-typological method, which made it possible to compare the ideological orientation of the texts of tatar musical works of the beginning of the XX and XXI centuries, to reveal the generalities and differences in them. As a result of the analysis, it was revealed that tatar songs of religious subjects can be considered as an intermediate, synthetic look that arose at the junction of the boundaries of munadjats and the songs of folk art. Materials of the article can be useful for subsequent art criticism

and Islamic studies.

Keywords. Music, Islam, tatar songs, munadzhaty.

XX век изобилует идеологическими, общественно-политическими, социально-экономическими потрясениями, характеризуется прерыванием взаимосвязи культуры с дореволюционными традициями. Противоборство идей и мировоззрений в советскую эпоху особенно глубоко проявлялось в отношении государства к религиозным институтам. Всякая идеология, не соответствующая коммунистической, была запрещена, преследовалась и подавлялась. Эти процессы не могли не отразиться в искусстве и культуре татар Поволжья и Приуралья. Определенные гонения на ислам в советскую эпоху не уничтожили его влияния на культуру татарского народа, но трансформировали его формы, загнав в полулегальные рамки.

Методологическую основу статьи составляет принцип объективности и историзма в изучении культурного наследия, рассмотрения явлений на основе сравнительно-исторического, типологического, аналитического, комплексного методов.

Татарское музыкальное творчество в советскую и постсоветскую эпоху исследовали такие музыковеды как: З. Н. Сайдашева, М. Н. Нигмедзянов, Я. М. Гиршман, Р. А. Исхакова-Вамба, Э. Р. Каюмова, С. И. Раимова, А. Х. Абдуллина. Татарскую музыкальную культуру в религиозном контексте исследовали как дореволюционные авторы (С. Г. Рыбаков, Х. Кильдебакки, Х. Г. Габяши), так и современные А. Б. Джумаев, З. А. Имамутдинова, В. М. Латыпова, Г. Р. Сайфуллина и др.

В этих работах не затрагивались современные татарские песни религиозной тематики. Они не подвергались анализу в сравнительно-историческом аспекте, в чем состоит новизна данной статьи.

Одним из исследователей, впервые обративших внимание на песенное творчество татар, был С. Г. Рыбаков. Его работа представляет особый интерес ввиду того, что дает возможность привлекать для сравнительного анализа материал более чем столетней давности. По мнению С. Г. Рыбакова, у татар Урала в конце XX в. произведения поэтического творчества разделялись на два главных вида: 1) книжная поэзия, представленная в мунаджатах (обращение к Богу) и в байтах (произведения светского характера); 2) джырлар (песни непосредственно народного творчества) [15, с. 45-46]. Данные виды произведений были резко противопоставлены как по содержанию, так и по исполнителям: степенные, пожилые правоверные мусульмане считали грехом петь народные песни-джырлар, называя их шалтай-балтай (пустяки, вздор) [Там же].

Следовало бы ожидать, что коммунистическая идеология, господствующая более семи десятка лет, способствовала вытеснению произведений религиозной тематики из обыденной жизни татар. Действительно, к 70-м годам XX века мунаджаты продолжили существование

только в узких кругах исполнителей, преимущественно религиозных женщин пожилого возраста. Изучение и научный анализ мунаджатов, в отличие, например, от баитов, также были ограничены ввиду идеологических причин.

Общественно-политические изменения 80-90-х годов вызвали рост национального и религиозного самосознания татар, что не могло не отразиться в искусстве. Эстрада, как наиболее мобильный и актуальный жанр музыкального творчества, особо сильно отражает тенденции данных перемен. Как и в начале XX века отмеченный синтез светского и религиозного в песенном творчестве татар С. Г. Рыбаковым, можно заметить и в современном искусстве татар. У татар возродился жанр мунаджатов, при том появился новый его жанр восхваляющий гостеприимство хозяев, проводящих в своем доме меджлис.

Так, исследователем Садыковой Р. К. [13] в Ульяновской области были обнаружены и проанализированы семь текстов новой направленности мунаджатов. Она отмечает, что по характеру данные мунаджаты схожи с «пожеланиями», которые в татарском фольклоре занимают отдельный вид жанра, а по лексической характеристике напоминают религиозно-философские мунаджаты. Таким образом, к мунаджатам, воспевающим хозяина дома, относятся следующие произведения: «Последнее пожелание», «Гостеприимный дом подобен райской обители», «Молитва», «Мунаджат хозяину дома» и др. Приведем выдержки из них в Таблице 1.

Таблица 1.

«Мунаджат хозяину дома»	
Сагынып килдем өегезгә, Даһи нурлы йөзегезгә. Мине хөрмәтлэгән өчен, Ходай хөрмәт бирсен сезгә! Эй туганнар! Сыйладыгыз Дөнья нигъмәтләре белән. Ходаем сыйласын сезне дә Жөмах нигъмәтләре белән.	С большим желанием Пришла я к вам. За оказанное уважение ко мне Пусть Аллах возвысит вас! О родные! Оказали вы мне гостеприимство, Пусть же Аллах дарует вам Райские угощения.
«Последнее пожелание»	
Эй Иләһиәм! Сорыйм синнән, Ирештергел хажәтемне. Дөньялыкта без тарлыкта, Насып әйлә жәннәтеңне.	О Аллах! Взываю к тебе, Ответь на мои молитвы. Земная жизнь — лишение. Помоги нам унаследовать рай.

За последние двадцать лет произошли и жанровые изменения в татарской эстраде. Вместе с увеличением исполнителей и расширением видового разнообразия мунаджатов, в современной татарской эстраде возник особый вид песен – «дини джырлар» – песни религиозной тематики. Данное явление можно считать отражением глубоких социально-политических и идеологическо-философских метаморфоз, происходивших в жизни татарского народа в течение XX века. Казалось бы, освобождение от идеологических догм, возрождение исламских знаний и культуры должны

были бы воспрепятствовать развитию эстрадного жанра, как мы помним в исламе музыка и пение ограничиваются. Но в реальности произошло слияние казалось бы несовместимых явлений: религиозного возрождения и музыки. Если всего 30 лет назад исполнение народных баитов и мунаджатов, прослушивание и исполнение молитв считалось своего рода неприличным явлением и ретроградством. Оно приветствовалось лишь в определенных неофициальных кругах, или в сельской глубинке, например, по случаю свадеб, то сегодня в татарском обществе возражается и искусство татарского макама, и пение мунаджатов и баитов, а также песен религиозного содержания.

Песни религиозной тематики в современной татарской эстраде особо ярко проявляются в творчестве Ильяс Халикова («Мәчетләргә илтә сукмак» / «Тропа ведёт к мечетям», «Кил син тәүбәгә» / «Приди к покаянию», «Никах көне» / «День Никаха», «Әй бәндәм, Иман китер!» / «О, человек, уверуй!», «Укы Коръән!» / «Читай, Коран», «Жомга көне» / «Пятница», «Тәкъдир» / «Судьба», «Бисмилләһ», «Шөкер, Аллаһ!» / «Спасибо, Господи!»), а также Саиды Мухаметзяновой («Инандым бер Аллаһка» / «Уверовала в одного Аллаха», «Аллаһу Акбар» / «Аллах велик», «Рамадан»).

В социальной сети «В Контакте» создана группа «Иң шәп татарча җырлар» / «Лучшие татарские песни» [10], с количеством подписчиков на 4 декабря 2018 года 318 172 человека. Выборочный анализ показывает, что данный вид песен довольно популярен и звучит в исполнении многих известных или начинающих авторов: Салавата Фатхетдинова («И Ходаем, саулык сорыйм синнән» / «О Боже, прошу у тебя здоровья»), Фирдуса Тьямаева («Бөөк Раббым, рәхмәт сина!» / «Великий боже, благодарю тебя!»), Гузель Уразовой («Рәхмәтле мин Ходаема» / «Благодарна я Богу»), Ленура Иксанова («Аллаһ барын онытмыйк» / «Не забудем, что есть Аллах»), Газинура Хазигалеева («Дога кылыйк без» / «Давайте помолимся»), Ильдара Гадельшина («Аллах сакласын» / «Пусть Бог убережет»), Розы Мостафиевой («Лә иллаһи иллә Аллаһ» / «Нет Бога кроме Аллаһа», «Бер Ходаем» / «Один Бог») и др.

Содержание текстов таких песен, как правило, включают пожелания благ самому исполнителю и слушателю, констатацию вечных ценностей, благодарение Всевышнего Аллаха, напоминания о религиозных праздниках или обрядах. Например, в песне «И Ходаем, саулык сорыйм синнән» (исполняет Салават Фатхетдинов) автор текста вместе с философскими размышлениями о предназначении человека, обращается к Богу с пожеланиями здоровья себе и близким. Причем при обращении к Богу используется персидское «Ходай», отсутствующий в списке прекрасных имен Всевышнего в исламском богословии. Или же в песне «Йә, Аллаһым» (в исполнении юной Саиды Мухаметзяновой) автор текста благодарит Бога, причем часть текста исполняется на русском языке. То есть, наблюдаем некое стирание границ между религиозным, светским, этническим содержанием, историческими понятиями, даже языками в современных

татарских эстрадных песнях.

В отдельных мечетях могут устраиваться литературно-музыкальные вечера с выступлениями вокальных групп, исполняющих мунаджаты и религиозные песни, особенно это часто наблюдается во время праздника мавлют. К примеру, 26 ноября 2019 года в Башкирском Государственном театре оперы и балета в г. Уфе был представлен вечер «Маулид», организованный мечетью «Ихлас» [12], согласно афише – с «напевными молитвословиями» и выступлением группы «Илаһилар».

Известно, что в исламском богословии отношение к музыке весьма неоднозначно, и данный вопрос порождает множество толкований и мнений. Не вдаваясь в споры о дозволенности-недозволенности музыки в исламе, попытаемся вкратце охарактеризовать особенности татарских песен религиозной тематики последних десятилетий, как реально существующего факта или явления в музыкальном искусстве татар.

Во-первых, содержание песен религиозной тематики имеют много общего с суфийскими зикрами (обращение к Богу), молитвами (перечисление желаний, напутствий) или связаны с мусульманскими обрядами и праздниками (приветствия, Курбан-байрам, Ураза-байрам). Как и в мунаджатах, в песнях религиозного содержания мы можем наблюдать высокий нравственный смысл и наставнический тон текста.

Во-вторых, несмотря на письменную фиксацию и возможность идентификации авторов и исполнителей подобных песен, по ряду признаков данные произведения (типизация; функциональность, инклюзивность, очень часто непрофессиональный уровень текстов и музыки, исполнительства) формально можно рассматривать в связи с фольклорными традициями.

То есть, татарские песни религиозной тематики можно рассматривать как промежуточный, синтетический вид, возникший на стыке границ мунаджатов и собственно песен народного творчества. По содержанию они близки к мунаджатам, а по форме – к фольклорным или эстрадным песням. При этом собственно мунаджаты и собственно эстрадные песни продолжают развиваться и в пределах своих видов. Данное явление требует более детального изучения и беспристрастного анализа как со стороны теологов, так и искусствоведов.

Использованные источники:

1. Абдуллин А. Х. Некоторые особенности татарского народного музыкального исполнительства / А. Х. Абдуллин // Вопросы народного творчества и музыкального исполнительства: сб. науч. работ 1959 года / Казанская гос. консерватория; гл. ред. Я. М. Гиршман. – Казань, 1960. – С. 63-78.
2. Брусько З. М. Мунаджаты как структурный компонент похоронного обряда у татар / З. М. Брусько // Научный Татарстан. – 2010. – № 3. – С. 192-195.
3. Джумаев А.Б. Ислам и музыка. Текст / А. Б. Джумаев // Музыкальная

академия. – Ташкент, 1992. – № 3. – С. 24-34.

4. Зайнуллина А. Г. Мунаджаты. – Казань, 2005. – 212 с.

5. Имамутдинова З. А. Музыка и культовые формы ислама / З. А. Имамутдинова // Советская музыка. – М., 1991. – № 11. – С. 37-41.

6. Кильдебакки Х. Музыка и ислам / Х. Кильдебакки // Научные труды Казанской консерватории: сб. науч. работ. – Казань, 2010. – С. 100-125.

7. Латыпова В. М. Изучение бытования ислама в традиционной музыке татар / В. М. Латыпова // Государственная культурная политика и образование как часть стратегии национальной безопасности Российской Федерации: сб. науч. работ / Казан. госуд. инст-т культуры; сост.: В. Р. Алиакберова, А. А. Мухамедеева. – 2015. – С. 64-66.

8. Латыпова В. М. К вопросу об изучении мусульманского музыкального искусства // Нематериальное культурное наследие тюркских народов как объект сохранения: сб. науч. труд. Казань: Ихлас, 2014. С. 72-76.

9. Латыпова В. М. К вопросу об изучении мусульманских традиций в современной музыкальной культуре татар / В. М. Латыпова // Модернизация российского общества и подготовка кадров для отрасли культуры и искусств: сб. науч. тр. / под редакцией Р. Р. Юсупова, Р. М. Валеева. – 2014. – С. 71-76.

10. Иң шәп татарча жырлар Электронный ресурс: URL: <https://vk.com/tatarchamusik> (Дата обращения: 04.12.18).

11. Малюкова С. С. Жанровые особенности татарской народной музыки / С. С. Малюкова // Российские педагогические ассамблеи искусств в Магнитогорске. – 2013. – № 18. – С. 133-139.

12. Мечеть «Ихлас» Электронный ресурс: URL: <http://ihlasufa.ru/> (Дата обращения: 01.12.18).

13. Мунаджаты – культурное наследие народа. Электронный ресурс: URL: <http://muhammad-mustafa.ru/?p=3693> (Дата обращения: 04.12.18).

14. Нургаянова Н. Х. Изучение этномызыкальных традиций народов Поволжья: историко-педагогический аспект / Н. Х. Нургаянова // Филология и культура. – 2015. – № 4 (42). – С. 295-300.

15. Рыбаков С. Г. Музыка и песни уральских мусульман с очерком их быта / С. Г. Рыбаков // Типография Императорской Академии Наук. – 1897. – С. 45-46.

16. Сайдашева З. Н. Песенная культура татар Волго-Камья / З. Н. Сайдашева. – Казань, 2002. – 166 с.

17. Сайфуллина Г. Р. «Будь осторожен, слушая саз!»: Габаш-богослов о дозволенности музыки в исламе / Г. Р. Сайфуллина // Музыка: искусство – наука – практика. – 2012. – №1(1). – С. 43-50.

18. Сурметова Л. Р. Песенная культура сибирских татар (на материале Тюменской области) // Нематериальное культурное наследие тюркских народов как объект сохранения: сб. науч. труд. – Казань, 2014. – С. 353-355.

19. Шаймарданов Д. Р. Мунаджат – древний лиро-эпический жанр религиозного песнопения татар-мусульман / Д. Р. Шаймарданов // Культура.

Духовность. Общество: сб. науч. работ. – 2017. – С. 69-73.

20. Ямалтдинов И. И. Татарская фольклористика 20-60-х гг. XX века. Собрание, публикация и научное изучение фольклора / И. И. Ямалтдинов. – Казань: ИЯЛИ, 2016. – 184 с.

УДК- 346.548

Сумин Д.А.

студент 1 курса

научный руководитель: Сотникова А.Н., к.г.н.

доцент, преподаватель

«Академия маркетинга и социально-информационных технологий

– ИМСИТ»

Россия, г. Краснодар

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ

Аннотация: В данной работе мы рассмотрим суть экономической безопасности в России. Ключевые моменты её деятельности. Затронем историю возникновения экономической безопасности. Изучим внутреннюю структуру и механизмы её обеспечения.

Ключевые слова: национальные ресурсы, обороноспособность, социальные конфликты, мониторинг, научно-технический потенциал, хозяйственный механизм.

Scientific adviser: Sotnikova A.N.

Ph.D., associate professor, teacher

«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»

Russia, Krasnodar

Author of the article: Sumin D.

Student 1 course

«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»

Russia, Krasnodar

ECONOMIC SECURITY OF RUSSIA

Annotation: In this paper, we consider the essence of economic security in Russia. Key moments of its activity. Let us touch on the history of the emergence of economic security. We study the internal structure and mechanisms for its provision.

Keywords: national resources, defense, social conflicts, monitoring, scientific and technical potential, economic mechanism.

Экономическая безопасность России— это состояние национальной экономики, в которой происходит изучение состояния экономики, для высокого роста экономических показателей, удовлетворения экономических потребностей. В ней проводится контроль государства за использованием и распределением национальных ресурсов и защита экономических интересов личности, общества, государства, региона или предприятия от внутренних и

внешних угроз. Независимость страны, заключается в экономической безопасности, что является условием стабильной и благоприятной жизни граждан. Потому что экономика затрагивает жизнедеятельность общества, государства и отдельных граждан, поэтому одним из решения важных вопросов экономики является оценка жизнеспособности экономики, то есть её отражающие и защищающие возможности при внешних и внутренних угрозах. Экономическая безопасность входит в систему государственной безопасности, вместе с обязанностями по обеспечению обороноспособности страны и сохранению социального мира в обществе, защиты от экологических бедствий. Соответственно, эти направления не могут существовать отдельно. Не может быть военной безопасности при неэффективной экономике, и наоборот эффективная экономика не поддерживается социальными конфликтами общества. Экономическую безопасность страны характеризует обеспечение и поддержание нормальных условий жизнедеятельности населения, развитие народного хозяйства.

Данное понятие стало актуально в начале 90-х годов прошлого века. Именно в этот период, появились противоречия между субъектами хозяйствования, так как их экономические интересы внутри страны стали возрастать. В 1995 г. в Совете Федерации были проведены специальные слушания по вопросам экономической безопасности. В апреле 1996 г. Указом Президента РФ была утверждена Государственная стратегия экономической безопасности Российской Федерации. [3]

Структура экономической безопасности России.

Внутренняя структура имеет сложное строение, но пути решения данной проблемы позволяют определить 3 важных элемента:

1. - **экономическую независимость**, экономическая независимость дает возможность контроля государства за национальными ресурсами, что в свою очередь обеспечивает конкурентоспособность и позволяет на равных участвовать в мировой торговле;

2. - **стабильность и устойчивость национальной экономики**, это защита собственности во всех ее формах, создание гарантий для предпринимательской деятельности, благодаря надежным условиям, сдерживание факторов, способных ухудшать ситуацию;

3. - **способность к саморазвитию и прогрессу**;

Механизм обеспечения экономической безопасности России. Механизмы экономической политики, должны быть направлены на отражение внутренних и внешних угроз экономической безопасности Российской Федерации. В первую очередь это мониторинг факторов, определяющих угрозы экономической безопасности страны. Также важный механизм — это прогнозирование факторов, определяющих угрозы экономической безопасности.

Для выполнения этих стратегий разработаны определенные значения состояния экономики, за данный период. Выход за пределы таких значений, может вызвать угрозу экономической безопасности страны. Составляющие

значений характеризуются:

- динамикой и структурой валового внутреннего продукта, показатели изменений промышленного производства, динамики отдельных отраслей и тому подобное;
- состоянием будущих возможностей природных ресурсов, производства страны и научно-технического потенциала;
- способностью хозяйственного механизма адаптироваться к меняющимся внутренним и внешним факторам;
- состоянием финансово-бюджетной и кредитной систем;
- качеством жизни населения.

Вывод: Рассмотрев определения экономической безопасности страны, изучив внутреннюю структуру и механизмы её обеспечения, можно сделать вывод, что это важная составляющая благоприятной жизни граждан и дальнейшего процветания страны. Независимость страны, заключается в экономической безопасности, что является условием стабильной и благоприятной жизни граждан.

Использованные источники:

1. Козлова А. Экономическая безопасность как явление и понятие//Власть. - 2009. - №1. – С. 14.
2. Указ Президента РФ «О государственной стратегии экономической безопасности РФ»//Собрание законодательства РФ. – 1996. - №18., ст. 2117.
3. Градов А.П. Национальная экономика. – СПб., 2007. – С.218.
4. Завьялова Е.Б. Национальная экономическая безопасность России//Внеэкономические связи. – 2005. - №5. – С.54.
5. Глуховский И.Г. Приоритетные направления решения проблем национальной экономической безопасности//Право и безопасность. – 2002. - №3. – С. 17.

Сухенко Р.С.
студент 3 курса
направление подготовки «Государственное
и муниципальное управление»
МГУ им. М.В.Ломоносова
филиал в г. Севастополе
Россия, г. Севастополь

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ПОЛИТИЧЕСКОГО СОЗНАНИЯ В ПРОЦЕССЕ ПОЛИТИЧЕСКОЙ СОЦИАЛИЗАЦИИ

Аннотация: в данной статье рассмотрены ключевые особенности формирования политического сознания в процессе политической социализации на примере российской молодёжи через анализ пяти векторов процесса трансформации принципов и сути политической социализации молодежи. Новизна статьи заключается в том, что в ходе своего исследования мною были дополнены и изучены отдельные аспекты политической социализации молодёжи в РФ на сегодняшний день. Также был проведён ретроспективный анализ политической социализации молодёжи в РФ.

Ключевые слова: политика, политическое сознание, социализация, политическая партия, демократизация, молодежь, молодежная политика.

Sukhenko R.S.
student
3 year, «Public Administration»
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol

FEATURES OF THE FORMATION OF POLITICAL CONSCIOUSNESS IN THE PROCESS OF POLITICAL SOCIALIZATION

Annotation: this article discusses the key features of the formation of political consciousness in the process of political socialization on the example of the Russian youth through the analysis of five vectors of the transformation process of the principles and essence of the political socialization of youth. The novelty of the article lies in the fact that during my research I have supplemented and studied certain aspects of the political socialization of youth in the Russian Federation today. Also was held a retrospective analysis of the political socialization of young people in the Russian Federation was carried out.

Keywords: policy, political consciousness, socialization, political party, democratization, youth, youth policy.

Социализация — процесс интеграции индивида в социальную систему, вхождение в социальную среду через овладение её социальными нормами, правилами и ценностями, знаниями, навыками, позволяющими ему успешно функционировать в обществе [2].

Политическая социализация – это процесс, посредством которого люди приобщаются к политическим взглядам и ценностям [3].

Политическое сознание - отражение и осмысление людьми политического бытия, а также предметное отношение к нему (Политология: словарь-справочник. — М.: Гардарики. М. А. Василик, М. С. Вершинин и др.. 2001.)

Ключевыми нормативно-правовыми актами в сфере реализации молодежной политики выступают:

Нормативную правовую базу реализации государственной молодежной политики в Российской Федерации формируют следующие документы:

- Конституция Российской Федерации;
- Федеральный закон от 19 мая 1995 г. N 82-ФЗ "Об общественных объединениях";
- Федеральный закон от 28 июня 1995 г. N 98-ФЗ "О государственной поддержке молодежных и детских общественных объединений";
- Федеральный закон от 6 октября 1999 г. N 184-ФЗ "Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации";
- Федеральный закон от 24 июня 1999 г. N 120-ФЗ "Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних";
- Федеральный закон от 6 октября 2003 г. N 131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации";
- Указ Президента Российской Федерации от 16 сентября 1992 г. N 1075 "О первоочередных мерах в области государственной молодежной политики";
- Распоряжение Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. N 1662-р "Об утверждении концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года";
- Распоряжение Правительства Российской Федерации от 29 ноября 2014 г. N 2403-р "Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года";
- Распоряжение Правительства Российской Федерации от 29 мая 2015 г. N 996-р "Об утверждении Стратегии развития воспитания в Российской Федерации на период до 2025 года;
- Распоряжение Правительства Российской Федерации от 12 декабря 2015 г. N 2570-р "О плане мероприятий по реализации Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года";
- Постановление Правительства Российской Федерации от 30 декабря 2015 г. N 1493 "О государственной программе "Патриотическое воспитание

граждан Российской Федерации на 2016 - 2020 годы".

- Нормативное правовое регулирование осуществляется с учетом международного права, в том числе на основе следующих документов:

- Всемирная программа действий, касающаяся молодежи, до 2000 года и на последующий период, принятая Резолюцией Генеральной Ассамблеи Организации Объединенных Наций 50/81 от 13 марта 1996 г.;

- Декларация о распространении среди молодежи идеалов мира, взаимного уважения и взаимопонимания между народами, принятая Резолюцией 2037 (XX) Генеральной Ассамблеи Организации Объединенных Наций от 7 декабря 1965 г.;

- Европейская хартия об участии молодежи в общественной жизни на местном и региональном уровне от 21 мая 2003 г. (пересмотренная).

В субъектах РФ реализацию молодежной политики осуществляют 11 министерств по молодежной политике, 7 объединённых министерств, 5 государственных комитетов, 20 комитетов по молодежной политике, 4 агентства, 12 департаментов, 13 управлений, 11 отделов. (В 2010 году в субъектах Российской Федерации реализацию молодежной политики осуществляли: 31 министерство (из них 2 по молодежной политике, 29 совмещенных); 14 департаментов (из них 2 по молодежной политике, 12 совмещенных); 22 комитета (из них 11 по молодежной политике, 11 совмещенных); 12 управлений (из них 3 по делам молодежи, 9 совмещенных); 4 агентства (из них 3 по делам молодежи, 1 совмещенное). Общее число сотрудников региональных органов по делам молодежи составляет более 1300 человек. Кроме того, в РФ существует большая сеть детских и молодежных организаций. По данным 1 Минюста России, в стране зарегистрированы 69 международных и общероссийских и около 150 тысяч межрегиональных, региональных и муниципальных детских и молодежных общественных объединений [4].

Таблица 1.1.

Молодёжная партия	Политическая партия
<u>Время молодых («Соколы Жириновского»)</u> , <u>Молодёжный центр ЛДПР</u>	ЛДПР
<u>Ленинский коммунистический союз молодёжи Российской Федерации — ЛКСМ РФ</u>	КПРФ
<u>Молодая гвардия Единой России</u>	Единая Россия
<u>Молодёжное 5 декабря</u>	Партия 5 декабря
<u>Молодёжное Яблоко</u>	Партия «Яблоко»
<u>Молодое Звено</u>	Партия ветеранов России
<u>Молодёжный "Демократический выбор"</u>	Партия «Демократический выбор»
<u>Молодые социалисты России</u>	Партия «Справедливая Россия»

Утверждение российской государственности и демократизация общества требуют новых подходов к процессу формирования политической

зрелости молодежи. Противоречия и конфликты переходного состояния российского общества, распространения новых политических ценностей создают реальную угрозу для мировоззрения молодых людей. Именно поэтому исследование политического сознания молодежи, социализация, которая протекает в условиях экономической нестабильности и проявлений социальных конфликтов, заслуживают особого внимания.

В этом контексте вопросы формирования политического сознания, его качественного оформления имеют не только теоретический, но и прикладной характер. В то же время расширение «политического участия» – охват политикой все более широких слоев населения, политизация экономики, искусства, религии, образования и тому подобное – ставит вопрос не только о степени определенности политики «человеческим фактором», но и об обратном влиянии – личностные преобразования молодого человека в процессе политической деятельности.

Политический процесс имеет не только формально-процессуальное, но и ценностное отражение. Формирование гуманистических ценностей в политическом сознании молодежи может способствовать оптимизации и корректировке политики, ведь гуманистическое политическое сознание – это регулирующее свойство политического поведения. Именно поэтому изучение формирования политического сознания молодежи будет способствовать приобретению средств формирования ценностного отношения к политической жизни, обеспечивать самовоспроизводство демократических механизмов в обществе.

На данный момент в России наблюдается значительная разница между сущностными характеристиками политической социализации молодежи и других возрастных групп населения. Люди старшего возраста, которые имеют определенный тип социализации, передают, конечно, свои жизненные установления молодежи, но она получает и другие образцы социального поведения в процессе обучения, а также из средств массовой коммуникации и из практики новейших общественных отношений.

Если старшее поколение, закаленное очень сложными социально-экономическими катаклизмами предыдущей эпохи, реагирует на перемены более-менее сдержанно, то молодая генерация часто теряет веру в любые общественные ценности. Это порождает серьезные трудности в ее политической социализации.

Политическая социализация является частью общей культуры, которая формируется и проявляется в процессе политической жизни. Это исторически и социально обусловленный продукт политической жизнедеятельности людей, необходимая предпосылка создания благоприятных условий для создания конструктивного диалога и взаимодействия между гражданами и государством, другими политическими институтами. Все это требует адекватного уровня политической культуры общества, его морально-этического состояния – не учитывая профессию, возраст и пол граждан[2].

Процесс социализации, под которым, обычно, понимают усвоение индивидом социальных ценностей общества на протяжении жизни и нахождения собственного места в обществе, – явление достаточно сложное и противоречивое. Тем более, когда речь идет о социализации молодежи, еще и политической. С одной стороны, противоречивость этого процесса связана с тем, что агитация каких-либо политических моментов, идеологических позиций в вузах, согласно закону, является запрещенной, а с другой именно молодежь, которая получает образование, способна оказывать наиболее осязаемое сопротивление старым образцам мышления и поведения.

Следовательно, крайне необходимо теоретическое обеспечение процесса политической социализации молодежи. Ведь молодежь, во-первых, является одной из крупных социально-демографических групп общества. Во-вторых, она постоянно пополняет экономически активное население страны. И жизненное самоопределение молодежи, при этом, является неоднозначным. Значительная ее часть занимает не последнее место в новых социальных группах (предпринимателей, менеджеров, банковских работников). Увеличилось количество молодых людей, которые возглавляют общественные движения, молодежные организации, партии. С другой стороны, молодежь остается одной из наиболее незащищенных социальных групп. Она не уверена в своем будущем, страдает от недостаточности социального опыта и тому подобное[3].

Стоит отметить, что целью социализации является формирование у личности такой культуры мышления и поведения, которая бы воплощала в себе социокультурные формы и образцы того или иного общества и позволяла этой личности не только вливаться в социокультурную жизнь, но и творчески совершенствовать ее. В зависимости от социокультурных условий и обстоятельств социализация происходит или как субъектно-объектный, или как субъектно-субъектный процесс; соответственно ее конечным результатом выступает или человек-продукт, который воспроизводит существующие социальные отношения и культуру, или человек-творец, способный формировать новые культурные программы, детерминирующих социальные изменения и переход к обществу нового типа[1].

В целом разнообразие научных разработок в русле исследования проблем политической социализации свидетельствует о сложности этого процесса, мощном научном потенциале относительно возможностей освещения различных его аспектов. Вместе с тем можно подчеркнуть, что до сих пор еще не сложилась согласованная позиция относительно феномена политической социализации в целом и ее особенностей на молодежной стадии, в частности.

Термин социализация в своих научных трудах в разные годы (XIX-XX века) исследовали такие западные ученые, как Г. Тард, Э. Дюркгейм, Г. Зиммель, Т. Парсонс, Н. Вебер, Е. Гидденс, Ч. Пули, Г. Мертон, Дж. Мид, Е. Фромм, П. Бурдьё и другие.

Актуальность такого исследования очевидна, учитывая отсутствие комплексного подхода к изучению проблемы социальных ролей и политических идентичностей молодежи, необходимости выработки эффективной государственной молодежной политики, а также акцентирование внимания на необходимости более тесной интеракции с обществом в целом, студенческой молодежью, как динамичным сообществом, в частности. А многогранность феномена политической социализации студенческой молодежи и в дальнейшем требует исследований на стыке различных социогуманитарных наук, прежде всего политических и социологических[2].

Процесс становления и структурирования политико-идеологического пространства государства ставит перед молодыми людьми ряд вопросов, которые касаются определения своего отношения к тем идеологическим ценностям, которые представляются субъектами политического процесса, формирования устойчивых политических и идеологических приоритетов, представлений о соответствующей цели в сфере политических отношений, средств достижения этих целей.

Изменения общественной жизни, реализация государственной молодежной политики внесли коррективы в их жизненные ориентации, поведение. Как свидетельствуют социологические исследования, из года в год растет удельный вес молодых людей, которые идентифицируют себя с Россией, считают ее своей Родиной[3].

Нынешний процесс политической социализации молодежи характеризуется многовекторностью. Определенной ее части свойственны политический нигилизм, разочарование, отказ от борьбы за свои права, эклектичность процесса политической социализации. Молодые люди находятся в сложной ситуации: разрушаются устоявшиеся традиции, изменяется социальная структура общества, представление жизненных целей и способы их достижения. Однако эти реалии еще не полностью осознанные молодым поколением и, следовательно, не влияют на консолидацию его групповых интересов.

Анализируя процесс трансформации принципов и сути политической социализации молодежи сегодня, необходимо выделить пять векторов этого процесса (по В. А. Корниенко)[3].

Первый вектор касается изменения процесса политизации от стабильности к неустойчивости, неопределенности. Политическое сознание российской молодежи вынуждено было приспособливаться к условиям, «когда на большинство вопросов нет готовых, осознанных, устойчивых, личностных и социально-одобряемых ответов, нормативов и мнений». Ведь в унифицированном государстве существовала четкая определенность и монологичность политико-идеологической сферы, которая пронизывала всю структуру социализации, проходила как базовая через все ее агенты: в том числе и через образование и воспитание – от детских песенок до счастливого будущего с родной единственной партией к интеграции с ней же через

инициацию. Эта унифицированная идеология была скорее культурным феноменом, нежели политико-идеологическим. Не было нужды развиваться интереса к политической жизни общества в массовом сознании, подкрепляя его политической компетентностью и ответственностью. Процесс социальной идентификации большинства тогдашней молодежи находился на стадии «обусловленности». Политическая структура общества воспринималась как данность, влиять на которую своими решениями или действиями не было возможности, да и соответственно потребности.

Второй вектор политической социализации – от унифицированности (определенности) к разнообразию. То есть, на смену четко очерченного количества социальных выборов, которые существовали ранее и вызывали разве что неосознанный протест определенной безальтернативности, пришло необычно большое количество политических партий, понять разницу между идеологическими взглядами которых трудно даже человеку, который интересуется политическими событиями страны.

По результатам различных социологических исследований гражданского сознания и самосознания к концу 2016 года почти половина граждан не знают, какая партия представляет их интересы и взгляды наиболее лучших образом, или высказались, что таковой нет вообще[7].

Но следует указать на определенное влияние сравнительной оценки материального положения на политические предпочтения студентов. Так, социологические исследования утверждают, что относительно благополучная молодежь тяготеет к либерально-рыночным ценностям и, соответственно, поддерживает либеральные политические силы, менее благополучная часть молодежи поддерживает национально-патриотические силы, неблагополучная – социалистические[5].

Третий вектор - смещение в величине от глобального к артикулированному, детальному. По исследованию В. Павленко и Н. Корж это касается тенденции снижения уровня социальной идентичности в обществе, так называемая, гиперперсонализация, то есть рост значения индивидуальных и личностных характеристик, а не групповых.

Десятки лет нашим образованием навевались ценности коллективизма, забывая об индивидуальной значимости, акцентируя внимание на важность группового членства. В обществе, где открыто господствуют эгоистические интересы собственно индивидуализация теряет смысл, или же не выходит за рамки микроуровня, проявляясь лишь в локальных, пространственных, личностных альтернативах; на макроуровне же, под которым мы понимаем уровень формирования и влияния на политическую структуру общества с ее ценностями, идеалами наблюдался ограниченное одностороннее влияние политических установок, от так называемой элиты к населению. Перестройка обернулась верховенством индивидуальных целей и нужд, не учитывая групповые интересы. Возможно, с учетом этих обстоятельств национальная идея, на которую апеллировали идеологи первых лет независимости, не сработала.

Четвертый вектор процесса политической социализации - от потребности в самоуважении через групповую принадлежность к потребности в смысле. В ситуации нестабильности, более значимой становится потребность поиска смысла жизни, чем поиск «своей» группы, черт различия своей группы от другой (явление гиперперсонализации и десоциализации, которые отмечались выше).

Безусловно, потребность в смысле жизни характеризует взрослые формы поведения, и потому мы не можем обойти ее, когда имеем дело с процессом взросления личности, становлением социального «я» человека. Стремление к поиску и реализации человеком смысла своей жизни можно рассматривать как врожденную мотивационную тенденцию, и свойственную всем людям и, которую можно назвать основным двигателем действий и развития человека. Потребность в смысле жизни образует тот «узел», который позволяет человеку[4].

Во-первых, интегрировать многочисленные требования, идущие из разных сфер его жизнедеятельности, строя жизнь не как последовательность разрозненных случаев, а как целостный процесс, имеющий цели и преемственность.

Во-вторых, помогает человеку интегрировать все его возможности, максимально мобилизоваться для реализации тех задач, которые он ставит перед собой, в соответствии с произведенной «Я-концепцией» и концепцией жизни.

Замыкаясь в себе, поиск смысла жизни обречен на то, чтобы «оставаться на уровне юношеского максимализма. Такое поведение создает реальную угрозу остаться в сетях устойчивого эгоцентризма и сосредоточенности на себе, особенно при кризисном сознании индивидов, обладающих чертами нейротизма, или со склонностью к таким проявлениям в связи с условиями воспитания (низкая самооценка, тревожность, страх, неуверенность в завтрашнем дне, низкий уровень самоуважения)». Однако, несмотря на все субъективные трудности, эти поиски включают в себя большой положительный потенциал в поиске смысла жизни, вырабатывается мировоззрение, расширяется система ценностей, формируется тот нравственный стержень, который помогает справиться с первыми жизненными неурядицами, выражаясь словами Э. Эриксона: «ощущение тождества самому себе» [6] .

Пятый вектор процесса политической социализации - от оценочной полярности к учету различных мыслей и намерений. Если в советском государстве социальные процессы оговаривались господствующей системой, которая считалась единственно правильной, критиковать или сомневаться в ее неоднозначности не разрешалось, то развал монолитного государства обличил амбивалентность оценки социально-политических явлений.

Таким образом, поиск своего места в обществе через процесс политической социализации является возможным как при сформированной персонификации, так и сложившейся социальной (групповой) идентичности.

Формирование политического сознания зависит не только от той объективной ситуации, в которой развивается этот процесс. Большое значение имеют факторы субъективного характера, в частности:

1) внешние: институты политической системы, национальные и социальные группы, различные неформальные объединения, под влиянием которых происходит социализация личности;

2) внутренние: характеризующие механизмы мировосприятия, анализа и принятия решений и тому подобное.

Последние охватывают потребности, интересы, духовные ценности, индивидуальные психологические качества человека.

Еще одним важным фактором формирования политического сознания является необходимость учета желания самого человека отвечать запросам политической системы. В данном случае речь идет, в первую очередь, о решении проблемы мотивации, поощрения человека, в частности, молодежи к участию в политической жизни, то есть о введении системы ценностных, а не принудительных мотивов политической социализации. Они предусматривают желание молодого человека отвечать требованиям политической системы согласно внутренним убеждениям.

Таким образом, можно сделать следующий вывод:

- политическое сознание - важный компонент политической культуры;

- особенности политической культуры молодого человека: формирование демократического политического сознания и культуры;

- политическое сознание граждан сегодня выступает практически важнейшим фактором формирования политической культуры.

- политическая культура представляет собой совокупность индивидуальных позиций и ориентаций участников политического процесса и является субъективной сферой, которая составляет основу политических действий и придает им значение.

И политическая культура, и политическое сознание формируются в процессе политической социализации. В свою очередь, политическая социализация, учитывая особенности синтезированного подхода, является непрерывным процессом усвоения индивидом во время общения и взаимодействия с другими в течение всей жизни политических знаний, норм и ценностей общества, к которому он принадлежит, формирования политической идентичности, творения и трансформации собственного мировоззрения. Так же, позволяет активно участвовать в политической жизни, выполнять определенные политические роли, удовлетворяя тем самым личные потребности и интересы.

Использованные источники:

1. Беспалов Ю. В. Модернизация политической системы и массовое политическое сознание // Вестник ВГТУ. 2012. №12-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/modernizatsiya-politicheskoy-sistemy-i->

massovoe-politicheskoe-soznanie (дата обращения: 09.06.2018);

2. Дилигенский Г. Г. Социально-политическая психология: [учебное пособие для высших учебных заведений] / Г. Г. Дилигенский. – М., 1996;

3. Дряева Э.Д. Основные концепции самоидентификации личности в социокультурном контексте: генезис и развитие // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 3. URL: <http://www.science-education.ru/ru/article/view?id=13286> (дата обращения: 05.06.2018).

4. Елисеев, С. М. Политическая социология: учебник и практикум для академического бакалавриата / С. М. Елисеев. — М.: Издательство Юрайт, 2016. — 412 с. — Серия : Бакалавр. Академический курс;

5. Козлова О. Н. Социализация в поле безнадежности и за ее пределами / О. Н. Козлова // Социально-гуманитарные знания. – 2002. – № 2. – С. 126–139;

6. Усикова Людмила Федоровна Политическая культура // Локус: люди, общество, культуры, смыслы. 2010. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/politicheskaya-kultura> (дата обращения: 07.06.2018);

7. Ядов В. А. Диспозиционная концепция личности / В. А. Ядов // Социальная психология. История. Теория. Эмпирические исследования / под ред. Е. С. Кузьмина, В. Е. Семенова. – Л., 1979;

УДК 331

Сухенко Р.С.

студент 3 курса

направление подготовки

«Государственное и муниципальное управление»

Репникова Д.Д.

студент 3 курса

направление подготовки

«Государственное и муниципальное управление»

МГУ им. М.В.Ломоносова

филиал в г. Севастополе

Россия, г. Севастополь

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в данной статье проанализированы различные подходы авторов к составляющим элементам капитала предприятия. Обозначена ключевая роль человеческого капитала в нем.

Ключевые слова: капитал, имущественный капитал, человеческий капитал, конкурентоспособность.

Sukhenko R.S.
student
3 year, «Public Administration»
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol
Repnikova D.D.
student
3 year, «Public Administration»
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol

HUMAN CAPITAL AS A COMPONENT OF ENTERPRISE CAPITAL

Annotation: In this article various approaches of authors to the making elements of the capital of the enterprise are analyzed. The key role of the human capital in it is designated.

Keywords: capital, property capital, human capital, competitiveness.

Постановка проблемы: на сегодняшний день значительное количество публикаций посвящено исследованию сущности и составляющих капитала предприятия. Однако, приведенные авторами определения дефиниции "капитал" не отражают в его современной трактовке того смысла, который объективно присущ этой экономической категории, которая занимает одно из важнейших мест, вместе с понятием "труд", среди факторов, обеспечивающих жизнедеятельность как отдельного человека, так и человечества в целом.

Поскольку сегодня понятие "капитал" имеет в виду только его пассивную составляющую - имущественный капитал, это послужило причиной, побудившей рассмотреть понятие "сложный капитал", который подразделяется на природный и человеческий.

Большой вклад в исследование понятия «капитал» внесли многие ученые-экономисты. Со второй половины XX века исследователи все чаще стали уделять внимание такой категории, как "человеческий капитал". Вопросам роли и значения человеческого капитала в условиях современного хозяйствования наибольшее внимание уделяли такие зарубежные и отечественные ученые, как: Dobija Mieczyslaw [1], Легенчук С.Ф. [1], Добрынин А.И. [2], Цыренова Е.Д. [2], Дятлов С.А., [2, 3], Каменецкий В.А. [4], Майданевич П.Н. [5], Колосюк А.А. [5], Михайлова Л. [6], Радаев В. [7], Шкурупий А.В. [9] и др.

Актуальность таких исследований объясняется первоочередным значением человеческого фактора в составе капитала субъектов хозяйствования.

Диапазон исследуемой проблемы в трудах различных ученых обеспечивает решение вопросов трактовки сущности человеческого капитала в историческом аспекте, исследование значения человеческого

капитала в системе управления и функционирования предприятия. Наряду с этими нерешенными вопросами остается проблема определения места человеческого капитала в составе капитала предприятия.

Целью исследования является определение значимости человеческого капитала в капитале предприятия.

На сегодняшний день подавляющее большинство авторов-экономистов в своих трудах пишут об особой роли имущественного капитала, при этом недооценивая роль профессиональных навыков человека, то есть такую форму, как человеческий капитал.

Начиная с А. Смита и до наших дней понятие "капитал" не претерпело существенных изменений и включает блага (ресурсы, товары), которые непосредственно не удовлетворяют потребностей человека, а служат для создания благ, которые удовлетворяют эти потребности. Подавляющее большинство экономистов рассматривают капитал как вечную категорию, присутствие которой в трудовом процессе является крайне необходимым.

Главными факторами, которые характеризуют понятие "капитал" являются:

1. Естественная энергия, которая обеспечивает создание жизненных благ. Она не рассматривается как фактор (благо), затрачиваемый на создание новых благ. Таким фактором выступает труд, хотя как капитал он не рассматривается, да и не может выступать в такой роли.

2. Профессиональные навыки человека. Как блага, образующие капитал, рассматриваются только отчуждаемые материальные блага, товары, т.е. вещи. Способности человека, прежде всего интеллектуальные, которые фактически образуют трудовой процесс, как блага, образующие человеческий капитал, также не рассматриваются.

Таким образом, с термином "капитал" неразрывно связаны такие понятия, как «труд» и «производство». Хотя многие авторы-экономисты выделяют существование лишь «имущественного капитала».

Начальный этап развития человечества свидетельствует о том, что человек должен был употреблять жизненные блага с момента своего появления, а процесс добычи или поисков этих жизненных благ происходил в то время, когда процесса производства еще не существовало (процесс производства рассматривался как трудовой процесс, связанный с созданием жизненных благ).

Человек использовал только то, что природа преподносила ему в готовом виде, то есть в виде биомассы, которую он использовал в пищу без какой-либо переработки. Человек не имел никаких орудий труда и средств производства, кроме палки или камня. Но человек обладал определенным капиталом от рождения - интеллектуальным и физическим.

Со временем появились простые элементы имущественного капитала - инструменты, оружие, конь и др. Но в то время они, как правило, не отчуждались, а использовались только в сочетании со способностями самого человека, которому они принадлежали: увеличивались результативность

применения орудий и возможности их обладателя. Одновременно человек, благодаря интеллекту, научился использовать новый вид энергии, который существенно повысил энерговооруженность трудовых процессов.

Еще большее значение стало приобретать накопление человеком информации о природе, окружающей его.

Дальнейшие изменения произошли после того, как процесс разделения труда коснулся и раздела видов капитала, а на смену мелкому натуральному хозяйству пришло товарное производство. Но при натуральном хозяйстве человек выступал владельцем интеллектуального, трудового и имущественного капитала, одновременно становясь и владельцем тех благ, которые появлялись в результате трудовой деятельности.

После разделения труда и капитала между различными физическими лицами вопрос о том, кому должны принадлежать результаты труда, оказался открытым.

Однако человеческий капитал всегда оставался главной формой капитала, которой обладает человек, причем по естественному праву, поскольку, не обладая интеллектом, невозможно использовать и имущественный капитал. Сегодня вопрос о том, какие формы капитала важнее, вообще не рассматривается, поскольку не признается никаких других форм, кроме имущественного капитала. В наиболее экономически развитых государствах вся общественная элита существует за счет доходов от использования имущественного капитала. В этих условиях приведение понятия "капитал" в соответствие с его объективной природой произведений к определению цены финансовых услуг в соответствии с их объективной стоимости.

Трактовка капитала как комплекса трудовых благ означает, что понятие "капитал" многофакторное. Однако большее количество различных факторов может быть представлено в виде трех групп, каждая из которых имеет свои особенности и играет свою роль в процессе трудовой деятельности:

1. Природный капитал - различные природные ресурсы энергетического характера, включая солнечную и другие виды энергии, землю, воду и атмосферу, как факторы жизнеобеспечения существующего животного и растительного мира.

2. Человеческий капитал - способности и качества, которыми обладает человек. Человеческий капитал – это тоже природный капитал. Но основанием для его выделения в отдельный вид капитала являются интеллектуальные способности, которыми, кроме человека, никто не обладает.

3. Результаты трудовой и интеллектуальной деятельности человека в виде орудий и средств труда, производственной инфраструктуры, накопленного объема информации, общественных институтов (государство, собственность, юридическое лицо, производственные отношения и др.), которые повышают эффективность трудового процесса.

Понятие "капитал" необходимо рассматривать, прежде всего, как сложный капитал, который представляет собой совокупность этих трех групп факторов. Природный и человеческий капитал являются важнейшими производственными факторами.

Самым распространенным видом капитальных благ являются средства труда, образующие крупнейшую часть расходов, которые необходимо осуществить при производстве продукции (работ, услуг). Капитальным благом является любой инструмент, станок, здание.

Помимо этого, капитальным благом могут быть запасы сырья, необходимые для осуществления производственного процесса.

Одним из самых важных видов капитального блага, чрезвычайно полезного в любом производстве, является квалификация производителя - его знания, умения и опыт, приобретение которых тоже требует затрат. В некоторых случаях вообще невозможно начать производство без минимального владения этим капитальным благом.

Капитальное благо «знания и умения» характерно тем, что не имеет материального воплощения. Приобретение навыков не выражается в создании материального предмета. Это «капитальное благо» не изнашивается и его нужно воспроизводить. Этот вид капитала называют человеческим капиталом. С развитием хозяйства он приобретает все большее значение вследствие усложнения производства.

В современном хозяйстве работник, не обладая определенными знаниями, навыками и опытом, не в состоянии что-либо произвести. И поэтому человеческий капитал является важнейшим видом капитала в хозяйстве любой развитой страны.

В постиндустриальном обществе наемный работник и его рабочая сила функционируют и воспроизводятся не в товарной форме, а в форме "человеческого капитала". Не только капиталист - предприниматель, но и сам работник относятся к вложениям в свои производительные способности (экономические силы) как к капитализированным накоплениям.

Имущественный капитал не способен обеспечить наращивание и качественное преобразование производительных сил. Таким фактором может быть только интеллект человек. Поскольку значительную часть благ (трудовых), необходимых для создания жизненных благ (товаров и денег), принято называть капиталом (имущественным или денежным), то и остальную часть благ, используемых для тех же целей, логично также называть капиталом.

Итак, капитал - это совокупность благ, которыми располагает человек (или которые он может использовать). Сюда, также, можно отнести те блага, которые являются естественной энергией в различных формах, человеческие способности (знания, качества) и материальное богатство, ранее произведенное человеком в виде материальных и нематериальных средств, ресурсов и информации.

Таким образом, нет оснований считать, что сначала сложились

представления о капитале, а затем - о процессе трудовой деятельности. Концепция трудового процесса, включая разработку представлений о роли каждого фактора, который принимает в нем участие, происходила одновременно, но во взаимосвязи между отдельными ее положениями. Понимание экономической и физической составляющей капитала обусловило представления о роли человека как участника трудовой деятельности. А от того, какая роль принадлежала человеку как владельцу капитала, зависело и решение, кому принадлежит продукция и выручка, полученная от реализации товаров и услуг.

Величина и качество человеческого капитала становятся главным фактором устойчивого развития в мире; такого развития, при котором сохраняется совокупный капитал общества, включая воспроизведенный капитал (оборудование, здания и др.), природный (природные ресурсы и качество окружающей среды с учетом их экономической оценки) и человеческий. Для того, чтобы развитие общества было устойчивым, сумма трех видов капитала не должна уменьшаться.

Аналитическое единство имущественного и человеческого капитала заключается в следующем:

1. Оба вида капитала являются неотъемлемыми факторами экономического роста. Однако, как свидетельствуют исследования западных ученых, в последние десятилетия доля и роль человеческого капитала постоянно увеличивается, в результате чего он превращается в главный фактор экономического роста на всех уровнях.

«Человеческий капитал - самый ценный ресурс, важнее природных ресурсов или накопленного богатства ... Именно человеческий капитал, а не заводы, оборудование и производственные запасы является внешним камнем конкурентоспособности, экономического роста и эффективности»[8].

2. Человеческий капитал, как и имущественный, создается и накапливается благодаря капиталовложениям, что требует от инвестора значительных затрат. При этом человеческий капитал формируется главным образом в результате определенных инвестиций в человека и, кроме инвестиционных расходов, требует немалых усилий самого "объекта инвестирования". В конечном итоге накапливаются экономические способности людей, позволяющие получать большие доходы.

3. Оба вида капитала приносят прибыль своим владельцам.

4. Человеческий капитал в виде знаний, навыков и способностей, как и имущественный, является определенным запасом, то есть может накапливаться.

5. Экономическая мотивация инвестиций в человеческий и имущественный капитал принципиально одинакова. То есть принятие решения об инвестировании в любой из видов капитала и их результаты анализируются одинаково.

Конечно, между имущественным и человеческим капиталом существуют значительные различия:

1. Создание имущественного капитала и его функционирование возможно без участия и присутствия его владельца. А для формирования способностей человека одних материальных средств недостаточно: для развития человеческого капитала необходимым является непосредственная, конкретная, живая работа будущего владельца этих способностей, так что процессы их производства физически и технически невозможны без прямого участия самого человека. То есть накопление человеческого капитала связано с уменьшением одного из важнейших человеческих благ – свободного времени.

2. Независимо от источников инвестирования (государство, предприятие, семья или человек лично), накопление и использование человеческого капитала контролируется им лично. Поэтому такой элемент человеческого капитала, как мотивация является очень важным и необходимым для того, чтобы процесс воспроизводства (формирование, накопление, использование, инвестирование) человеческого капитала имел окончательно заверченный характер.

3. Вложения в человеческий капитал дают значительный по объему, длительный по времени и интегральный по характеру экономический и социальный эффект.

4. Человеческий капитал отличается от имущественного степенью ликвидности, поскольку человек и его человеческий капитал неразделимы, следовательно, права собственности на человеческий капитал никому не могут быть переданы.

5. Определенные особенности характеризуют процесс инвестирования в человеческий капитал по сравнению с инвестициями в другие формы капитала.

Перечень отличий этих видов капитала, конечно, можно продолжать и дальше, это подчеркивает специфичность человеческого капитала и необходимость специального подхода для его исследования. Однако эти различия не мешают ученым использовать аналитический аппарат, разработанный для имущественного капитала, в исследованиях человеческого капитала.

Таким образом, имущественный и человеческий капитал отличаются по своей политэкономической сути. Однако оба вида капитала подобны, учитывая технический аспект, и человеческий, и имущественный капитал требуют вовлечения значительных средств за счет текущего потребления. Также, от них обоих зависит уровень экономического развития в будущем, оба типа капиталовложений дают длительный по своему характеру производственный эффект, могут приносить доход своим владельцам и анализируются принципиально одинаково.

Использованные источники:

1. Dobija Mieczysław, Легенчук С.Ф. Интеллектуальный человеческий капитал, как объект исследования в аудите // Тезисы докладов межрегиональной научно-практической конференции “Международные

стандарты аудита и их применение в практической деятельности”. – 2004. – № 137. – С. 133-143.

2. Добрынин А.И., Дятлов С.А., Цыренова Е.Д. Человеческий капитал в транзитивной экономике: формирование, оценка, эффективность использования. – СПб.: Наука, 1999. – С. 224.

3. Дятлов С.А. Инвестиции в человеческий капитал: критерий эффективности // Известия СПбУЭФ. – 1996. – № 4.

4. Каменецкий В.А. Капитал (от простого к сложному) / В.А. Каменецкий, В.П. Патрикеев. – М.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2006. – 583 с.

5. Майданевич П.Н., Колосюк А.А. Особенности отражения информации о человеческом капытале в учетной системе предприятия. // Проблемы теории и методологии бухгалтерского учета, контроля и анализа. Международный сборник научных работ. / Серия: Бухгалтерский учет, контроль и анализ. Выпуск 1(10). 2008. – 376 с.

6. Михайлова Л. Человеческий капитал в системе социально-экономических категорий // Сборник научных работ Черкасского государственного технического института. Серия: Экономические науки. – 2003. – Выпуск 8. – С. 223-227.

7. Радаев В. Понятие капитала: формы капиталов и их конвертация // Экономическая социология. – 2002. – Т3. – № 4.

8. Струмилин С.Г. Избранные произведения. Т. 3: Проблемы экономики труда. – М.: Наука, 1964.

9. Шкурупий О.В. Человеческий капитал: теоретико-методолгический анализ категорий // Сборник научных работ «Экономика: проблемы теории и практики». – Выпуск 197, Том III – С. 157-161.

Сухенко Р.С.
студент 3 курса
направление подготовки
«Государственное и муниципальное управление»
Репникова Д.Д.
студент 3 курса
направление подготовки
«Государственное и муниципальное управление»
МГУ им. М.В.Ломоносова
филиал в г. Севастополе
Россия, г. Севастополь

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: в данной статье рассмотрены основные методы мотивации персонала, пути повешения интереса работников к увеличению эффективности их деятельности.

Ключевые слова: мотивация, персонал, эффективность, деятельность, управление, труд.

Sukhenko R.S.
student
3 year, «Public Administration»
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol
Repnikova D.D.
student
3 year, «Public Administration»
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol

WAYS TO INCREASE STAFF MOTIVATION

Annotation: this article discusses the main methods of staff motivation, ways of hanging the interest of employees to increase the efficiency of their activities.

Keywords: motivation, personnel, efficiency, activity, management, labor.

Актуальность проблемы. Современные условия хозяйствования характеризуются необходимостью изменения системы управления персоналом в различных организациях. Одной из главных задач, для предприятий различных форм собственности, является поиск эффективных способов управления трудом, обеспечивающих активизацию человеческого фактора. Решающим аспектом результативности любой деятельности людей является их мотивация.

Безусловно, от эффективности такой составляющей как управление персоналом и его мотивация зависит экономический и социальный эффект предприятия, конечный результат его деятельности. Современный механизм

трудо­вой мо­ти­ва­ции отечественной экономики недостаточно разработан, поскольку на практике, как правило, используется метод проб и ошибок, а это, в свою очередь, снижает конкурентоспособность государственных предприятий. Именно поэтому, разработка путей повышения мотивации персонала является одной из первоочередных задач, что и обусловило актуальность темы исследования.

Анализ последних исследований и публикаций. В области трудовой мотивации сформирован достаточно обширный практический зарубежный опыт. Основными зарубежными исследователями являются В. Врум, Ф. Гецберг, С. Кэрролл, Д. и Л. Бергер [6], А. Маслоу и др. Вопросы мотивации занимают и отечественные ученые: Ф. Зиновьев, И. Зиновьев [2], А. Колот [3], Е. Уткин, М. Доронина [4], Д. Васина [1] и др. Все они, в своих исследованиях, рассматривают основные проблемы управления персоналом на предприятиях и пути его эффективной мотивации.

Центральное место в современных методах управления персоналом занимает вопрос развития и совершенствования системы его стимулирования. Но, совершенствование системы стимулирования трудовой деятельности без знаний способов мотивации персонала неэффективно. Чем больше система стимулирования соответствует мотивации работника, группы, коллектива, тем сильнее действие такой системы и эффективнее результаты этих стимулов. Организации, чьи сотрудники хорошо работают, в целом показывают лучшие результаты, а изменение отношения работников к труду повышает прибыльность компании. Таким образом, необходимо рассмотреть понятие трудовой мотивации и определить основные пути ее повышения.

Совершенствование системы мотивации персонала является одной из главных задач руководителей всех уровней. Умение мотивировать людей является одной из главных компетенций руководителя - лидера. Система премирования и социальных льгот, корпоративные программы нематериального стимулирования являются важными элементами в системе мотивации персонала, но не гарантируют устойчиво высокого уровня мотивации сотрудников. Содержание работы, стиль руководства, взаимоотношения в коллективе, возможности профессионального и карьерного роста, признание, это те факторы в системе мотивации персонала, которые влияют на уровень мотивации сотрудников иногда существенно больше, чем уровень вознаграждения.

Мотивация - это совокупность внутренних и внешних движущих сил, которые побуждают человека к деятельности, определяют поведение, формы деятельности, придают этой деятельности направленность, ориентированную на достижение личных целей и целей организации.

В современной практике выделяют следующую классификацию типов мотивации работников [1]:

1. «Инструменталисты» - такой тип рабочего, который индифферентен к форме собственности, работодателю и другим

поощрением; мотивация направлена на чистый заработок, желательно наличными. Это, например, грузчики, таксисты и т.д.

2. «Профессионал» - для такого работника важнейшее условие деятельности - реализация своих профессиональных навыков и возможностей. Это программисты, ученые, музыканты и художники. Однако, среди двух последних категорий часто встречаются люди, которые ориентированы в своей деятельности на признание со стороны окружающих.

3. «Патриот». Основа его мотивации - высокие идейные и человеческие ценности. Это учителя и преподаватели вузов, руководители детских кружков, врачи, работающие в системе государственного здравоохранения, военные. То есть все те, кто работает на благо общества, несмотря на скромное вознаграждение со стороны государства.

4. «Хозяин» - потребности таких работников ограничены, мотивация основана на достижениях и приумножении богатства. Это, прежде всего, класс предпринимателей, которые идут на риск ради увеличения собственной прибыли, при этом создавая новые продукты и рабочие места. Но, в отличие от предыдущего типа рабочих, они думают, прежде всего, не о благе общества, а о своем личном.

5. «Люмпен» - работник, который предпочитает уравнилельное распределение материальных благ. Его постоянно преследует чувство зависти и недовольства порядком распределения благ в обществе. Это, например, «добровольные» безработные.

Именно поэтому, несмотря на существующие типы рабочих, необходимо формировать целостную систему мотивации кадров, учитывая особенности каждого из них. По источникам возникновения мотивов различают мотивацию внутреннюю и внешнюю.

Внешняя мотивация (экстенсивна) - мотивация, связанная с успешности оценкой работы сотрудника руководством компании. Внешняя мотивация зависит от отношения человека к окружающей среде.

Внутренняя мотивация (интенсивна) подразумевает, что работник сам дает оценку своих результатов, и сам осознает, какие задачи он должен выполнить.

По направленности на достижение целей фирмы различают мотивацию положительную, которая способствует эффективному достижению целей, и отрицательную, которая препятствует этому. К положительной мотивации относятся материальное поощрение в виде премий, повышение авторитета работника и доверия к нему в коллективе, поручение особо важной работы и т. д.

Демотивация – это, прежде всего, материальные взыскания, снижение социального статуса в коллективе, психологическая изоляция работника, создание атмосферы нетерпимости, понижения в должности и т.д.

Среди другой классификации, в зависимости от формы удовлетворения потребностей, существует два основных типа мотивации: материальное поощрение (экономическая мотивация) и нематериальные

стимулы (социальные, или моральные; организационные). К последним также относят статусную и трудовую мотивацию.

В состав материальной системы мотивации входят: уровень заработной платы, оклад, премия, проценты, компенсации, отпускные и другие формы выплат, как правило, в денежной форме. К нематериальной мотивации относятся: обучение, похвала, грамоты, конкурсы, именные подарки, различные соревнования и т.д.

Влияние высокого уровня заработной платы на мотивацию персонала и повышения эффективности производства является многоплановым. Во-первых, высокий уровень заработной платы способствует снижению текучести кадров, и, как следствие, обеспечивает формирование стабильного трудового коллектива. Во-вторых, проведение политики высокой заработной платы дает возможность отобрать на рынке труда наиболее подготовленных, опытных, инициативных работников. Основным преимуществом здесь является также экономия средств на обучение и переквалификацию вновь принятых на работу.

Лучшей стимуляцией сотрудников к эффективной работе является именно справедливая оценка выполненного задания. Но, если это сделано с опозданием, или труд оценивается по стандарту и не учитываются индивидуальные результаты, то мотивация рабочего будет снижаться. Что касается премий за особые достижения, или других материальных вознаграждений, то их размеры не должны быть для коллектива тайной, чтобы все сотрудники могли убедиться, что эффективный труд, инициатива, стремление работника приносят пользу и всячески поощряется руководством фирмы.

При всей эффективности и универсальности денежных поощрений ограничения системы мотивации только материальными стимулами не даст предприятию желаемого результата. Члены любого коллектива – это люди с разными жизненными ценностями и установками. Более того, материальные поощрения рассчитываются на основании результатов выполненной работы и могут меняться даже у людей, занимающих одинаковое положение в служебной иерархии. Все это нередко вызывает недовольство и мало способствует созданию здоровой атмосферы в коллективе. Во многих случаях просто необходима моральная компенсация и факторы уравнивания, в роли которого выступают методы нематериального поощрения.

Социальные или моральные мотивы и стимулы основаны на моральных ценностях человека, понимании их и полезности этой работы. Организационная (или административная) мотивация опирается на закрепленное законом право работодателя требовать от работников выполнения принятых правил трудовой деятельности, которое регламентируются как Трудовым кодексом РФ, так и внутренними документами. Такой вид мотивации предполагает также и средства поощрения, которые сочетают ее с экономической и социальной

мотивацией, связывая все виды мотивации в единую систему.

Нематериальная мотивация состоит из целого комплекса аспектов - начиная с самомотивации сотрудника и оценки коллегами его заслуг, и заканчивая внутренним климатом компании, возможностью проявить себя в различных аспектах жизни фирмы, возможностью научиться чему-то, что полезно для самого сотрудника. Методы нематериальной мотивации могут применяться к конкретному сотруднику или реализовываться безадресно. К последнему варианту относится проведение совместных корпоративных мероприятий, а также предоставление различных льгот, так называемого, социального пакета. На сегодняшний день соцпакет является одним из самых эффективных способов мотивации сотрудников.

Еще одним методом нематериального стимулирования является улучшение условий труда: обеспечение персонала новейшими технологиями, создания комфортных рабочих зон, улучшение дизайна интерьера, установление кондиционирования и отопления помещения и т.д. Важным инструментом также могут стать корпоративные праздники, даже с привлечением семей сотрудников. В зарубежной практике существует такое понятие как team-building (командообразование). К основным составляющим процесса создания команд относятся:

1) формирование и развитие навыков командной работы (team skills) - направленность общей цели с персональным принятием ответственности за результаты команды и т.д. ;

2) формирование командного духа (team spirit) - совокупность психологических отношений сотрудников к коллегам и организации. Основные мероприятия направлены на развитие доверия между рабочими, усиление чувства единства, повышение неформального авторитета руководителей;

3) формирование команды (teambuilding) - механические воздействия по подбору, оптимизации структуры команды и функционально-ролевого распределения: создание рабочей обстановки, налаживание горизонтальных связей внутри коллектива, региональных подразделений.

Для устранения физического и морального дискомфорта работников целесообразно ежемесячно инвестировать небольшие суммы денег на обеспечение возможностей отдыха. Например, одна из последних новинок, которая уже активно используется иностранными компаниями - это оборудование специальных комнат для отдыха сотрудников. Западные фирмы начали понимать: если не давать людям отдыхать, то они не смогут продуктивно работать. Если позволить сотруднику почувствовать себя как дома, то, скорее всего, он и за работу возьмется усерднее.

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

1. Мотивация персонала - это процесс побуждения рабочего к трудовой деятельности за счет помощи внешних и внутренних факторов. В зависимости от способов удовлетворения потребностей различают материальную и нематериальную (трудовую и статусную) мотивацию. По

источникам возникновения мотивов различают внешнюю и внутреннюю, а по направленности на достижение целей фирмы в соответствии положительную мотивацию и отрицательную (демотивацию).

2. Невозможно выделить наиболее эффективный метод стимулирования персонала на предприятии, ведь каждый из них имеет свои преимущества и недостатки. Именно поэтому, материальные и нематериальные стимулы должны взаимно дополнять и обогащать друг друга. Составляя программу мотивации сотрудников, необходимо принимать во внимание все особенности коллектива и предприятия в целом, время от времени просматривать внутреннюю политику компании, прислушиваясь к мнению подчиненных. Система мотивации персонала должна развиваться не только на уровне предприятия, но и со стороны государства и на региональном уровне.

Использованные источники:

1. Васина Д. В. Мотивация трудовой деятельности : учеб. пособие / Д. В. Васина. – М.: МАРТИТ, 2010. – 65 с.
2. Зиновьев И. Ф. Формирование и реализация кадрового экономического потенциала в аграрной сфере: монография / И. Ф. Зиновьев. – Симферополь: Феникс, 2008. – 407 с.
3. Колот А. М. Мотивация персонала: учеб. / А. М. Колот. – К.: КНЕУ, 2002. – 337 с.
4. Механизм мотивации управленческого персонала: науч. из. / М. С. Доронина, Л. О. Сасина, В. М. Лугова, Г. М. Наден. – Харьков: АдВА, 2010. – 240 с.
5. Наиболее эффективные методы мотивации персонала: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.elitarium.ru/2010/08/09/metody_motivacii_personala.html.
6. Энциклопедия систем мотивации и оплаты труда / под ред.: Д. Бергер, Л. Бергер; [пер. с англ.]. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2008. – 761 с.
7. Global wage report. Заработная плата в мире в 2010-2011 гг.: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.ilo.org/public/russian/region/eurpro/moscow/news/2010/global_wage_report_ru.pdf.

*Сухенко Р.С.
студент 3 курса
направление подготовки
«Государственное и муниципальное управление»
Репникова Д.Д.
студент 3 курса
направление подготовки
«Государственное и муниципальное управление»
МГУ им. М.В.Ломоносова
филиал в г. Севастополе
Россия, г. Севастополь*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УСЛОВИЙ ТРУДА УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ПЕРСОНАЛА

Аннотация: в данной статье рассмотрены различные методы нормирования условий труда управленческого персонала, пути совершенствования и рекомендации.

Ключевые слова: труд, условия труда, управленческий персонал, нормирование труда.

*Sukhenko R.S.
student
3 year, «Public Administration»
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol
Repnikova D.D.
student
3 year, «Public Administration»
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol*

IMPROVING THE WORKING CONDITIONS OF MANAGEMENT PERSONNEL

Annotation: this article discusses various methods of rationing the working conditions of management personnel, ways of improvement and recommendations.

Key words: labor, working conditions, managerial personnel, labor regulation.

В рыночных условиях хозяйствования значительное внимание уделяется нормированию труда управленческого персонала, занятого в различных сферах материального производства. Это объясняется ростом количества информации, поступающей в отделы и подразделения предприятия, а также увеличением затрат труда на подготовку производства в условиях увеличения масштабов производства и усовершенствование технической оснащённости промышленности. Эту информацию нужно

вовремя рассмотреть и проанализировать, выявить недостатки и упущения в работе и оперативно принять соответствующие мероприятия. Правильное руководство современным производством требует быстрого, оптимального решения различных задач с целью получения высоких результатов с наименьшими затратами материальных, финансовых и трудовых ресурсов.

Практика показала, что численность служащих возрастает по мере механизации и автоматизации производственных процессов. А с другой стороны, на современном этапе развития, работодатели стремятся максимально сократить численность персонала, прежде всего управленческого, с целью экономии заработной платы, что может привести диспропорции между различными структурными подразделениями и нарушить производственный ритм.

Все это требует улучшение методов нормирования труда управленческого персонала для установления обоснованных норм, от которых напрямую зависит оптимальная организация производства, с целью сдерживания необоснованного увеличения или уменьшения их численности.

Трудовые функции и содержание труда отдельных категорий управленческого персонала: руководителей, профессионалов и специалистов, технических служащих различаются по таким показателям, как сложность выполняемых работ, уровень квалификации рабочих, удельный вес творческого труда, степень повторяемости отдельных элементов работы, неравномерность загрузки в течение рабочего дня. Все это требует использования различных методов нормирования труда и расчета численности для разных категорий управленцев.

Для нормирования труда управленческого персонала используются две большие группы методов: опытно-статистические и аналитические.

На начальном этапе разработки нормативов И. Омельченко предлагает использовать, как базовый, опытно статистический метод, так как не всегда есть возможность изучить затраты рабочего времени этих категорий работников. Статистические методы используются для создания укрупненных трудовых нормативов для нормирования численности управленческого персонала[1, с.219].

Основой опытно-статистического метода данные о выполнении аналогичных работ или функций, данные статистических отчетов о выработки или затраты времени за предыдущий период, материалы наблюдений использования рабочего времени, результаты экспертных оценок, опыт руководителя, специалиста и др. Данный метод не обеспечивает достаточной обоснованности норм затрат труда, но позволяет осуществить усредненную оценку существующего состояния.

Это создает возможность сообщения данного метода с аналитическим методом путем проведения выборочных исследований затрат труда или использования нормативов для отдельных работ с целью корректировки расчетов суммарных норм трудоемкости или численности работников в отдельных функциях.

Применение разновидностей аналитического метода: аналитически-расчетного и аналитически-исследовательского позволяет устанавливать более обоснованные нормы затрат труда. Аналитические методы применяются для определения норм труда относительно категорий управленческого персонала, в которых содержание функций является достаточно стабильным, а одни и те же работы повторяются более или менее регулярно. Такими методами разработаны нормы затрат времени на конструкторские, технологические работы, а также на работы, которые выполняются экономистами, бухгалтерами, товароведом и тому подобное. Внедрение этих норм способствует повышению производительности труда, в целом, повышению эффективности деятельности предприятия.

Изучение методов нормирования труда управленческого персонала показало, что невозможно подобрать единый метод нормирования труда сразу для всех категорий управленцев, ведь за каждой категорией закреплены индивидуальные функции и задачи, которые отличаются друг от друга. Кроме того, уровень необходимых затрат труда этих категорий работников обусловлен таким большим количеством факторов, что единого, универсального метода не существует. Итак, чтобы установить научно обоснованные нормы труда, необходимо применять методы нормирования в зависимости от функций, выполняемых отдельными категориями управленцев; разграничивать работы различных категорий управленческого персонала по степени их регламентации; одновременно использовать дифференцированные и укрупненные методы нормирования [3,с.3].

Как способ совершенствования установления норм труда рекомендуется использовать метод микроэлементного нормирования, основанный на том, что самые сложные и разнообразные трудовые действия являются комбинациями простых, или первичных элементов. Например, при исследовании алгоритмов решения экономических задач установлено, что трудовой процесс специалистов экономических служб состоит из небольшого количества элементов: «найти информационный показатель», «перенести информационный показатель в другой документ», «расчеты», «логические действия», «чтение», «запись». За счет первичных элементов возможно разработать модульные нормативы на выполнение управленческих работ. [4, с.281]

Модули - это типичные элементы трудового или технологического процесса.

Типичными могут быть такие комплексы трудовых движений, с помощью которых без использования сложных законов и правил возможно проектирование трудового содержания любой управленческой операции. Затем определяются затраты времени по каждому модулю с помощью микроэлементных нормативов. Эту информацию используют для нормирования операции.

Таким образом, можно организовать и нормировать работу большей части профессионалов, специалистов, технических служащих.

Рекомендуется применить микроэлементный метод и для нормирования труда руководителей, но с учетом того, что их труд несет творческие аспекты, которые очень сложно нормировать. Нужно отметить, что следует нормировать только 70-80% бюджета времени руководящих служащих, так как определенная часть их рабочего времени идет на внешнюю коммуникацию, совещания и организацию работы подчиненных, значение которых нельзя недооценивать.

Проведенное исследование методов нормирования показало, что для разных категорий управленческого персонала, в зависимости от организационно-технических условий и выполняемых функций, необходимо применять определенные методы нормирования труда. Для определения научно обоснованных норм предлагается как можно шире использовать метод микроэлементного нормирования [2, с.6], потому что труд большей части управленческого персонала состоит из простых элементов. Это позволит проектировать наиболее рациональную последовательность и состав трудовых приемов, обеспечивать высокую степень точности норм, снизить трудоемкость и сократить сроки научно-исследовательской работы. [5, с.10]

Использованные источники:

1. Генкин Б.М. Организация, нормирование и оплата труда на промышленных предприятиях. – М.: Норма, 2003. – 272 с.
2. Гурко Ф.М., Балущак Р.Г., Руденко О.А. Микроэлементные нормативы и рекомендации по их применению. – К., 1992. – 179 с.
3. Омельченко И.Б. Методический подход к нормированию численности управленческого персонала.
4. Сандуленко М.Ю., Перепельчук Т.В. Принципы и методические подходы к созданию нормативной базы для нормирования работы на предприятии. Формирование рыночной экономики: Сб. работ. Управление человеческими ресурсами: проблемы теории и практики. Т.2. Управление персоналом в организациях. – К.: КНЕУ, 2005. -383 с.
5. Сандуленко М.Е., Перепельчук Т.В. Методические задания по изучению и выполнению контрольных заданий по курсу «Рационализация трудовых процессов» для студентов 4 курса дневной формы обучения специальности «Управление трудовыми ресурсами». – Одесса: ОГЕУ, ротапринт, 2003.

*Сухенко Р.С.
студент 3 курса
направление подготовки
«Государственное и муниципальное управление»
Кононова Ю.В.
студент 3 курса
направление подготовки «Экономика»
Репникова Д.Д.
студент 3 курса
направление подготовки
«Государственное и муниципальное управление»
МГУ им. М. В. Ломоносова
филиал в г. Севастополе
Россия, г. Севастополь*

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ КАРЬЕРЫ ЛИЧНОСТИ

Аннотация: В статье рассматриваются теоретические подходы к понятию карьеры личности. Раскрываются сущность карьеры, карьерных ориентаций. Проанализированы разные типы карьеры. Выделены мотивы выбора карьеры. Определены факторы формирования и развития карьеры. Представлены гендерные особенности карьеры.

Ключевые слова: карьера, типы карьеры, мотивы карьеры, факторы карьеры.

*Sukhenko R.S.
student
3 year, «Public Administration»
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol
Kononova Y.V.
student
3 year, «Economics»
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol
Repnikova D.D.
student
3 year, «Public Administration»
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol*

PSYCHOLOGICAL CHARACTERISTICS OF INDIVIDUAL CAREERS

Annotation: The article discusses theoretical approaches to the concept of a person's career. Reveals the essence of career, career orientations. Analyzed different types of career. The motives of career choice are highlighted. The factors

of formation and career development are determined. Presents gender career features.

Keywords: career, types of careers, career motivations, career factors.

В современных условиях развития рынка карьерный рост существенно зависит от собственных усилий специалиста и его квалификации. На осуществление карьеры работника влияет много значительных моментов таких как, собственные ценности, потребности, мотивы, представления о себе, стремление к успеху и избегания неудач, готовность к риску, организаторские, коммуникативные, интеллектуальные способности и прочее.

Заметно то, что в последние годы стал исчезать негативный оттенок понятия «карьера». Сейчас человек, «делающий карьеру», рассматривается, скорее, как тот, который имеет ориентацию на реализацию личностного и профессионального потенциала. Карьера - это один из показателей индивидуальной профессиональной жизни человека, достижения желаемого статуса и соответствующего ему уровня и качества жизни, а также достижения популярности и славы. Успешно построенная карьера позволяет человеку добиться признания своей неповторимости, значимости для других людей, для общества в целом.

Слово «карьера» означает успешное продвижение в области общественной, служебной, научной и другой деятельности, род занятий, профессию.

Согласно научным направлениям выделяют три подхода к изучению карьеры в психологии: социально-психологический (Б. Почебут, Л. Прокофьева, В.А. Чикер), управленческо-менеджерский (А. Занковский, Е. Комаров), социально-экономический (Н. Лукашевич, А. Мол). Представителями указанных подходов высказываются достаточно разные взгляды по изучению вопросов карьеры человека.

Так, представителями социально-психологического направления карьера определяется как продвижение в организационной иерархии, последовательность занятий в течение жизни и как один из показателей индивидуальной профессиональной жизни человека, достижения желаемого статуса и соответствующего уровня, а также достижение признания и славы.

Ученые управленческо-менеджерского направления рассматривают карьеру как совокупность должностей, которые работник занимает на данный момент времени (фактическая карьера) или может занимать (плановая карьера) или как звено, связывающее стремление индивида и социальные системы.

А представителями социально-экономического направления рассматривают карьеру как динамику уровня образования и квалификации работника в течение трудовой жизни и должностных передвижений, а также как поведение, связанное с накоплением и использованием человеческого капитала на протяжении рабочей жизни [7].

Однако, обобщение тенденций современной науки, позволяет представить определение карьеры - как жизненного показателя социальных и профессиональных достижений личности в организационной .

Разработкой типологии карьеры занимались как отечественные, так и зарубежные авторы. Следует отметить, что карьеру можно рассматривать как интегрированную модель, которая содержит три составляющие:

1. как двусторонняя модель (внешняя и внутренняя);
2. в динамическом аспекте (движение «вперед-назад», «вверх-вниз»);
3. как ситуативный феномен [3].

У каждого человека есть личностная концепция, таланты, побуждения, мотивы и ценности, которым он не может уступить, осуществляя выбор карьеры. Жизненный опыт формирует у каждого человека определенную систему ценностных ориентации, социальных установок в отношении карьеры и к работе в общем. Поэтому в профессиональном плане субъект рассматривается и описывается через систему его диспозиций, ценностных ориентаций, социальных установок, интересов и подобных социально обусловленных побуждений к деятельности. Этим понятием в американской психологии соответствует понятие карьерных ориентаций. Существует определенный смысл, который человек хочет реализовать при выборе и осуществлении своей карьеры. К нему относятся индивидуальные сочетания и последовательность действий, связанных с опытом и активностью личности в сфере работы в течение всей жизни.

В последнее время в социально-психологических исследованиях особое внимание уделяется гендерным аспектам построения карьеры. В среднем менеджменте (на должностях со средним доходом) женщины занимают более половины мест, одна треть новых миллионеров - это женщины.

Социально-психологические исследования показали, что женщины не менее мужчин заинтересованы в продвижении по служебной лестнице и повышении своего образовательного уровня, ориентированы на престиж, заработную плату; имеют чувство собственной ответственности. В рабочей же ситуации отмечаются такие «сильные» качества женщин-руководителей, как стремление к новому, радикализм, высокая чувствительность, забота о людях, «очеловечивание» организационных интересов, направленность на взаимодействие с подчиненными, то есть все то, что характерно для модели современного эффективного менеджмента.

Стиль женского управления часто называют «преобразовательным» или «мягким принуждением». Его основными характеристиками являются: активное взаимодействие подчиненными; поддержка у сотрудника самоуважения; поддержка сотрудников в стрессовой ситуации; стремление к созданию оптимального психологического климата в организации, профилактика конфликтов; поддержание здоровья, организация совместного досуга; «финансовая смекалка», детальное планирование; «инстинкт выживания», разумный риск, стремление удержать приобретенное и

завоевать новое; интуиция; чувство юмора, оптимизм, вера в себя.

В исследованиях женской карьеры исследователи выделяются культурные, образовательные, юридические и психологические барьеры, препятствующие построению карьеры женщинами. Авторами отмечаются следующие социально-психологические факторы, сдерживающие женскую карьеру:

1) гендерное разделение в профессиональной ориентации и сферах карьеры;

2) чрезвычайно высокая мотивация;

3) повышенная эмоциональность, ранимость, обостренное переживание промахов и неудач;

4) страх успеха и неуверенность в себе, что мешает рисковать и творчески решать деловые и управленческие задачи [2].

А. Чуйко, Х. Стецюк исследовали мотивационные факторы карьерных ориентаций современных женщин. Они определили, что достижения карьеры и профессиональные ценности для современной женщины не являются смыслом жизни, но занимают важное место. Основными мотивами достижения карьеры является саморазвитие и совершенствование, улучшение материального положения (финансовая независимость), новая интересная работа, профессиональная компетентность, творчество, профессиональная самореализация, общение в коллективе, общественная полезность. Основами карьерной ориентации оказались: стабильность работы, служба, автономия [10].

Исходя из вышеизложенного, можно сделать следующие выводы: выделяют три подхода к изучению карьеры в психологии: социально-психологический управленческо-менеджерский, социально-экономический. Представителями данных подходов высказываются достаточно разные взгляды по изучению вопросов карьеры человека. Исследование карьеры в зарубежной науке пре святой различным ее аспектам:

- Д. Сьюпер выделил четыре типа карьеры: стабильная, конечно, нестабильная и карьера с множественными пробами;

- Американские исследователи выделяют три уровня карьеры среди руководителей: I. Низовой звено управления (технический уровень). II. Среднее звено управления (Управленческий уровень). III. Высшее звено управления (институциональный уровень);

- Д. Мак-Клеланд выделил три основных мотива в выборе личной карьеры руководителей - это стремление к власти, стремление к успеху и мотив принадлежности;

- Э. Шейн выделил восемь «карьерных якорей»: технико-функциональный якорь («профессиональная компетентность»), общее руководство («менеджмент»), самостоятельность и независимость («автономия»), чувство безопасности и стабильности («стабильность работы» и «стабильность места жительства»), предпринимательская жилка («предпринимательство»), стремление быть полезным и преданность делу

(«служение»), испытания сил в чистом виде («вызов»), стиль жизни («интеграция стилей жизни»);

Группами факторов, которые определяют формирование карьеры, являются факторы, связанные непосредственно с человеком и факторы, связанные с взаимодействием личности окружающих людей и организации.

Гендерными особенностями карьерных ориентаций является то, что женщины не менее мужчин заинтересованы в продвижении по служебной лестнице и повышении своего образовательного уровня, ориентированы на престиж, заработную плату; имеют не менее чувство ответственности.

В отечественной психологии выполнен ряд исследований, касающихся прикладных и практических вопросов изучения психологических аспектов карьеры.

Использованные источники:

1. Бодалев О.О. Вершина в развитии взрослого человека: характеристики и условия достижения. / О.О. Бодалев. – М.: Флинта: Наука, 1998. – 165 с.;
2. Бочелюк В. Организационная психология на предприятии. / Виталий Бочелюк, Ольга Пучина. – К.: Скиф, 2012. – 272 с.;
3. Гольдштейн Г.Я. Основы менеджмента : учеб. пособие. / Г.Я. Гольдштейн. – 2-е изд., дополн. и перераб. – Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2003. – 250 с.;
4. Гупаловська В. Гендерные особенности карьерных ориентаций молодежи. / В. Гупаловская, О. Каляманская, О. Щербатюк. – Вестник Львовского университета. Философские науки. 2008. Вип. 11. – С. 229–246.;
5. Занковский А.Н. Организационная психология: учебн. пособие для вузов / А.Н. Занковский. – М.: Флинта: МСПИ, 2000. – 648 с.;
6. Книш А.Є. Особенности карьерных ориентаций студентов-выпускников, которые выбирают специализацию психолога-тренера. / 2013. – С. 125–133.;
7. Овсянникова В. В. Особенности профессиональной карьеры личности / В.В. Овсянникова // Проблемы современной психологии: сб. науч. р. / 2013. – № 1. – С. 91–104.;
8. Пряжников Н.С. Профессиональное и личностное самоопределение / Н.С. Пряжников. – М.: Изд-во практической психологии, Воронеж: НПО Модек, 1996. – 256 с.;
9. Технологии работы организационных психологов: науч. пособ. для студентов высш. науч. завед. и слуш. / Под науч. ред. Л.М. Карамушки. – К.: Фирма «ИНКОС», 2005. – 366 с.;

Таболова Е.А.
студент 4 курса бакалавриата
направление Экономика
факультет международных отношений
научный руководитель: Цогоева М.И., к.э.н.
доцент
кафедра международных экономических отношений
ФГБОУ ВПО «СОГУ имени Коста Левановича Хетагурова»
Россия, г. Владикавказ

ОСОБЕННОСТИ АНАЛИЗА ПЕРЕМЕННЫХ И ПОСТОЯННЫХ ЗАТРАТ

Аннотация: Актуальность данной научно работы определяется тем, что управление затратами является основным инструментом в организации производственной деятельности предприятия.

Идентификация внутрихозяйственных резервов способствует возможности сокращения затрат, их более эффективному использованию. Все это предполагает повышение эффективности управления, достижение более высоких темпов роста прибыли и рентабельности производства.

Ключевые слова: анализ, деятельность, управление, учет, переменные, постоянные, затраты, идентификация.

Tabolova E.A., 4th year student
Faculty of International Relations
Scientist adviser: Tsogoeva M.I.
Associate Professor at the Department of International Economic
Relations
Candidate of Economic Sciences
FGBOU VO "SOGU named Kosta Levanovich Khetagurov"
Russia, Vladikavkaz

Abstract: the Relevance of this scientific work is determined by the fact that cost management is the main tool in the organization of production activities of the enterprise.

Identification of on-farm reserves contributes to the possibility of reducing costs and their more efficient use. All this involves improving management efficiency, achieving higher rates of profit growth and profitability.

Keywords: analysis, activity, management, accounting, variables, constants, costs, identification.

Деятельность любого предприятия предполагает появление определенных затрат. В стоимость производства и реализации продукции входят затраты на сырье, основные и вспомогательные материалы, а также компоненты; расходы на топливо и энергию; расходы на основную и дополнительную заработную плату, включая взносы в социальное

страхование; амортизационные отчисления; Прочие денежные затраты; внепроизводственные расходы.

Уровень затрат характеризует степень эффективности использования производственных ресурсов, всего производственного процесса в целом. Сама экономическая эффективность предприятия - это как бы сравнение затрат, связанных с производственным процессом, и определенные результаты экономической и управленческой деятельности предприятия. Повышение эффективности производства будет означать увеличение выпускаемой продукции с сокращением издержек производства. Именно рост эффективности, стремление добиться наибольших результатов при минимальных затратах является компонентом экономического прогресса, который, в свою очередь, лежит в основе социального прогресса. Необходимость повышения эффективности приводит к развитию и развитию общества.

В рыночных условиях стабильность позиции любого предприятия в жесткой конкурентной среде зависит от его финансовой стабильности, что достигается за счет повышения эффективности производства, основанного на экономическом использовании всех видов ресурсов в целях сокращения издержек.

Расходы предприятия представляют собой используемые ресурсы и деньги, потраченные на товары и услуги, которые имеют отношение к производству конечного продукта.

Для наиболее точного учета затрат необходимо выбрать оптимально обоснованный вариант группировки расходов по экономическим элементам и элементам расчета. Группировка затрат на экономические элементы обусловлена однородностью их экономического содержания.

При успешном использовании системы управления затратами можно определить наиболее выгодные инвестиционные возможности, снизить непроизводительные затраты, определить имеющиеся ресурсы для снижения затрат и повлиять на рыночные цены.

Лидером в нынешних условиях завоевания рынка является предприятие, которое уделяет основное внимание эффективному управлению издержками, чтобы повысить качество продукции, повысить конкурентоспособность, обеспечить стабильное финансовое положение и получить высокую прибыль.

Большое значение при выборе системы учета и расчета представляет собой группировка затрат по объему производства. Для этой функции затраты делятся на фиксированные и переменные.

Переменные - это затраты, стоимость которых зависит от изменения выпуска.

Постоянные относятся к затратам, стоимость которых не изменяется или незначительно изменяется с изменением объема производства.

При одновременном совершенствовании технологий и организации производства необходимо установить сбережения для каждого фактора

отдельно и включить их в соответствующие группы. Если такое разделение трудно сделать, то экономия может быть рассчитана на основе целевого характера деятельности или групп факторов. Сокращение текущих издержек связано с улучшением услуг основного производства (например, развитие линейного производства, увеличение коэффициента сдвигов, оптимизация вспомогательных работ, улучшение инструментальной экономики, улучшение организации контроля качества работ и продуктов), значительное сокращение стоимости труда может происходить с увеличением стандартов и областей обслуживания, сокращением потери рабочего времени, сокращением числа работников, не соответствующих стандартам производства.

Эта экономия может быть рассчитана путем умножения количества освобожденных работников на средний заработок в предыдущем году (с учетом расходов на социальное страхование и с учетом стоимости комбинезонов, продуктов питания и т. д.). Дополнительная экономия возникает при совершенствовании управленческой структуры предприятия в целом. Это выражается в сокращении управленческих издержек и в экономии зарплат и сборов в связи с выпуском управленческого персонала.

С улучшением использования основных средств снижение стоимости является результатом повышенной надежности и долговечности оборудования; Совершенствование системы профилактического обслуживания; Централизация и внедрение промышленных методов ремонта, технического обслуживания и эксплуатации основных средств. Экономия рассчитывается как произведение абсолютных сокращений затрат (без учета амортизации) на единицу оборудования (или других основных средств) на среднее количество оборудования (или других основных средств).

3) Улучшение материально-технического снабжения и использования материальных ресурсов. Отражается в сокращении норм потребления сырья и материалов и уменьшении их себестоимости за счет сокращения закупочных и складских расходов. Транспортные издержки снижаются в результате сокращения затрат на доставку сырья и материалов от поставщика на склады компании, от фабричных складов до мест потребления; снижении затрат на транспортировку готовой продукции.

Определенные резервы снижения издержек устанавливаются в устранении или сокращении затрат, которые не являются необходимыми при нормальной организации производственного процесса (чрезмерный расход сырья, материалов, топлива, энергии, дополнительные выплаты работникам за отклонение от нормальных условий труда, сверхурочные, платежи за регрессивные требования, и т.д.). Идентификация этих излишних затрат требует специальных методов и внимания команды предприятия. Их можно определить путем проведения специальных обследований и разового учета, анализа данных стандартного учета производственных издержек, тщательного анализа плановых и фактических производственных затрат.

Изменение объема и структуры продуктов, что может привести к относительному уменьшению условно фиксированных затрат (кроме амортизации), относительного снижения амортизационных отчислений, изменения ассортимента и ассортимента продукции и повышения ее качества. Условные фиксированные затраты напрямую не зависят от количества произведенных продуктов. С увеличением объема производства их количество на единицу продукции уменьшается, что приводит к снижению себестоимости.

Планирование постоянных и переменных затрат (затрат) фирмы подчиняется ее стратегическим целям деятельности и предназначено для решения следующих задач:

Определение экономически обоснованных затрат на реализацию планов:

А) маркетинга, б) прибыли;

Динамическое и маневренное перераспределение издержек между видами деятельности и стоимостью; Устранение неэффективных расходов.

Планирование затрат фирмы является частью системы управления затратами. Затраты, в отличие от доходов, которые в значительной степени определяются объективными ценовыми факторами, во многом зависят от субъективных факторов, обусловленных организацией бизнеса самой фирмой.

С точки зрения затрат отражены разнонаправленные интересы: общество, регион, покупатели, поставщики и субподрядчики, фирмы.

Квалифицированное планирование требует их сочетания и взаимосвязи в рамках общепринятых норм, в том числе юридических.

При планировании затрат необходимо соблюдать следующие принципы:

- не требуются минимальные, но оптимальные затраты;
- процент затрат на прирост должен быть меньше, чем процентный рост объема деятельности;
- увеличение затрат должно быть связано с финансовыми возможностями фирмы.

Стабильное финансовое положение предприятия является результатом умелого, рассчитанного управления всем комплексом производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Эффективность этого управления в настоящее время осложняется рядом факторов, которые не зависят непосредственно от компетенции и личного опыта человека, участвующего в анализе.

Таким образом, себестоимость продукции (работ, услуг) представляет собой комбинацию потребления в процессе производства и продажи природных и топливно-энергетических ресурсов, материалов и приобретенных полуфабрикатов, а также затрат на рабочую силу, амортизации основных средств и другие расходы. Существует сумма постоянных и переменных затрат.

Единица затрат переменных и констант имеет большое практическое значение, а именно следующее. Во-первых, это разделение способствует решению проблемы регулирования массы и роста прибыли на основе относительного снижения издержек с увеличением выручки от продаж; во-вторых, это позволяет нам определить окупаемость затрат; в-третьих, распределение постоянных издержек позволяет использовать метод прибыли по марже (валовые минусовые переменные издержки).

Решающим условием сокращения постоянных и переменных затрат и, соответственно, себестоимости является непрерывный технический прогресс. Внедрение новых технологий, комплексная механизация и автоматизация производственных процессов, совершенствование технологий, внедрение передовых типов материалов могут значительно снизить себестоимость продукции.

Существуют различные способы реализации прогнозирования фиксированных и переменных издержек, используемых в рыночной экономике, среди которых основное место, несомненно, является метод экспертной оценки, экстраполяции и моделирования.

Наиболее распространенным методом планирования затрат является метод прямой калькуляции (расчет по каждому элементу или прямые вычисления).

Благодаря улучшению прогнозирования и планированию постоянных и переменных издержек мы можем реально определить стоимость производства в будущем и возможный резерв для его сокращения.

Основной проблемой экономического анализа в настоящее время является отсутствие необходимой и полной информации о производственной и финансовой деятельности предприятия.

Анализ должен быть качественным, то есть надежным, оперативным, сопоставимым. Однако в последние годы формы учета и отчетности, план счетов бухгалтерского учета, различные инструкции и правила постоянно меняются. В этих условиях невозможно полностью реализовать принцип сопоставимости результатов анализа, и надежность анализа также уменьшается, так как нет уверенности в том, что последние изменения будут стабильными даже в течение нескольких лет. Необходимо правильно интерпретировать результаты анализа. Окончательное решение принимают функциональные специалисты и руководитель.

Они должны быть хорошо подготовлены, знать методы анализа, особенности их применения в различных отраслях и условиях производства, обладают определенной экономической интуицией и опытом.

В конечном счете, анализ хозяйствующего субъекта должен выполнять основную функцию - повысить эффективность своей деятельности.

А это означает экономический рост, повышение благосостояния собственников предприятия, его сотрудников, эффективное и взаимовыгодное сотрудничество предприятия с его экономическими партнерами. Поэтому можно сказать, что правильная классификация затрат,

финансовый анализ играют большую роль не только в улучшении положения отдельной организации, но и в состоянии национальной экономики в целом.

Использованные источники:

1. Дьякова, В.Г. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия, М., «Феникс», 2014.
2. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. М., «Мысль», 2014.
3. Петрова, Ю.А. Шпаргалка по экономике предприятия. М., «Мысль», 2014.
4. Кондратьева М.Н. Экономика предприятия, 2015. М., «Мысль», 2014.
5. Евтушенков, Н.Е. Транспортное обеспечение сельскохозяйственного производства, М., «Поле», 2015.
6. Грищенко, О.В. Диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. М., «Мысль», 2014.

УДК 330

Таболова Е.А.
студент 4 курса бакалавриата
направление Экономика
факультет международных отношений
научный руководитель: Цогоева М.И., к.э.н.
доцент
кафедра международных экономических отношений
ФГБОУ ВПО «СОГУ имени Коста Левановича Хетагурова»
Россия, г. Владикавказ

ИНТЕГРАЦИЯ И ДЕЗИНТЕГРАЦИЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: Статья посвящена вопросу интеграции и дезинтеграции в мировой экономике, её положительным, а также отрицательным аспектам. В данной работе рассматривается процесс интеграции с лексической и с практической точки зрения. Не менее важным в данной статье является аспект дезинтеграции: его появление и распространение.

Ключевые слова: экономика, интеграция, дезинтеграция, развитие, мировое хозяйство, НТР.

Tabolova E.A., 4th year student
Faculty of International Relations
Scientist adviser: Tsogoeva M.I.
Associate Professor at the Department of International Economic
Relations
Candidate of Economic Sciences
FGBOU VO "SOGU named Kosta Levanovich Khetagurov"
Russia, Vladikavkaz

Abstract: the Article is devoted to the issue of integration and disintegration in the world economy, its positive and negative aspects. This paper discusses the process of integration from a lexical and practical point of view. No less important in this article is the aspect of disintegration: its emergence and spread.

Key words: economy, integration, disintegration, development, world economy, NTR.

Наш мир, многоликий и противоречивый. Он богат сложными проблемами политического, экономического и социального характера. Мировое хозяйство находится в новой стадии развития, обусловленного современным этапом НТР. Но противоречия не исключают растущего единства и взаимосвязанности мира, взаимозависимости между всеми странами и материками. Важным проявлением интернационализации хозяйственной жизни стран мира является экономическая интеграция, т.е. процесс сближения и сращивания нескольких национальных хозяйств в международную экономическую систему, в рамках которой интегрирующиеся государства проводят согласованную политику.

Если рассматривать процесс интеграции с лексической точки зрения, то само слово «интеграция» означает, в первую очередь, сторону процесса развития, которая согласованна с объединением в целое ранее разнородных частей, элементов.

Интеграционные связи в мировом хозяйстве, носителем которых является, прежде всего, транснациональный монополистический капитал, стали как бы локомотивом экономического роста. Об этом свидетельствует опыт Японии и «новых индустриальных стран», стран Западной Европы. Наиболее высокого уровня достигли интеграционные связи в государственно-монополистическом объединении западноевропейских стран, т. е. Европейском сообществе.

Международная экономическая интеграция в последнее время нередко дополняется политической интеграцией, которая означает создание наднациональных органов государственной власти.

Роль экономической интеграции довольно велика, чему послужило несколько причин: к примеру, данный вид интеграции позволяет расширить экономическое пространство, также создает более благоприятные условия для эффективного размещения производительных сил. Экономическая интеграция увеличивает территориальное разделение труда на основе сравнительных преимуществ, создает условия и возможности для производственного и научно-технического прогресса, а самое главное-помогает странам-участницам в решении различных социальных и экономических проблем и определении внешне-экономической политики в отношении третьих стран.

Страны, которые вступают в интеграционные группировки, зачастую обладают различными уровнями развития производственных сил. Каждая страна-участница интеграционного процесса имеет какие-то свои выгоды,

которые она надеется получить при взаимодействии со странами-партнерами.

Одновременно с процессом интеграции также получил распространение процесс дезинтеграции, который, в свою очередь, производит обратный эффект. А точнее, процесс дезинтеграции - это результат внутреннего и внешнего кризиса, который характеризуется процессом распада интегрированного образования на составные элементы, которые стремятся на первоначальном этапе к максимуму обособленности и самостоятельности. Так, межгосударственная дезинтеграции может трактоваться как процесс экономической эволюции по отношению к интеграции и означает возвращение всех членов к исходному, обособленному состоянию их экономических отношений.

Оба данных процесса действительно неизбежны в наше время. Интеграция во многом несет положительный характер. К примеру, предоставляет возможность нескольким государствам объединяться в различных сферах, областях и формах. Как было отмечено ранее выше, слово «интеграция» означает развитие, что само по себе предполагает возможность стран развиваться в дальнейшем, как раз путем взаимодействия с другими государствами.

Процесс дезинтеграции является не менее неизбежным, чем процесс интеграции. Потому что, нередко в процессе интеграции, какие-то регионы, части или же просто отрасли развиваются быстрее, а это, в свою очередь, приводит к либерализации движения товаров, капиталов и рабочей силы. Как говорят исследователи, именно это является основной причиной дезинтеграции.

Все эти процесс не только неизбежны, но и, конечно же, взаимозависимы. Интеграция способствует развитию интегрируемых отраслей, стран, сфер и т.д., что ведет во многом к повышению уровня и качества жизни.

Современное общество уже очень тяжело представить без этих процессов, ведь зачастую именно они приводят к развитию всей нашей жизни в целом.

Использованные источники:

1. Сайт Артиклекз [Электронный ресурс] URL: <https://articlekz.com/article/18605>
2. Сайт Полпред [Электронный ресурс] URL: https://polpred.com/?ns=1&ns_id=2067895
3. Центр управления финансами [Электронный ресурс] URL: <http://center-yf.ru/data/stat/Integraciya.php>
4. Энциклопедия Кругосвет [Электронный ресурс] URL: https://www.krugosvet.ru/enc/gumanitarnye_nauki/ekonomika_i_pravo/EKONOMICHESKAYA_INTEGRATSIYA.html
5. ЯКласс [Электронный ресурс] URL: <https://www.yaklass.ru/materiali?mode=lsntheme&themeid=195>

Таболова Е.А.
студент 4 курса бакалавриата
направление Экономика
факультет международных отношений
научный руководитель: Цогоева М.И., к.э.н.
доцент
кафедра международных экономических отношений
ФГБОУ ВПО «СОГУ имени Коста Левановича Хетагурова»
Россия, г. Владикавказ

КОНВЕРТИРУЕМОСТЬ РУБЛЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: Статья посвящена важности вопроса конвертируемости национальных валют. В ней рассматриваются вопросы необходимости конвертируемости валют для своих стран. На примере российского рубля читатель сможет убедиться в важности политической части вопроса использования валюты в международных расчётах.

Ключевые слова: конвертируемость валют, рубль, международные расчёты, инфляция.

Tabolova E.A., 4th year student
Faculty of International Relations
Scientist adviser: Tsogoeva M.I.
Associate Professor at the Department of International Economic
Relations
Candidate of Economic Sciences
FGBOU VO "SOGU named Kosta Levanovich Khetagurov"
Russia, Vladikavkaz

Abstract: the Article is devoted to the importance of the issue of convertibility of national currencies. It addresses the need for currency convertibility for their countries. On the example of the Russian ruble, the reader will be able to see the importance of the political part of the issue of the use of currency in international settlements.

Key words: convertibility of the currency, the ruble, international payments, inflation.

В наше время для каждой страны одним из самых важных экономических вопросов является вопрос конвертируемости национальной валюты. Использование национальной валюты в международных расчетах - вопрос не только экономический, но и политический, и его неэкономическая составляющая сегодня гораздо сильнее, чем в последние десятилетия.

Почему важна конвертируемость валют для своих стран? Основопологающим фактором является то, что со временем производится все больше и больше различных межгосударственных операций, напрямую связанных с необходимостью конвертируемости валют в другие.

На сегодняшний день полностью свободно конвертируемыми признаются 17 валют, в том числе евро, доллар США, канадский доллар, швейцарский франк, британский фунт стерлингов и др.

С точки зрения отечественного валютного законодательства, российский рубль является конвертируемой валютой, то есть может без ограничений использоваться для осуществления сделок текущих и капитальных операций резидентами и нерезидентами. Единственным условием является лишь то, что операции нерезидентов в рублях должны осуществляться через счета, которые открыты в уполномоченных банках (то есть российских банках, у которых есть лицензия на осуществление операций с валютой).

Что же мешает? Безусловно, то, что во внешней торговле нашей страны доминирует углеводородная составляющая, а также и то, что расчеты по нефти и газу традиционно проводятся на мировом рынке в долларах. Будет ли успешным переход на национальную валюту в международных расчетах?

Кроме того, имеют место и высокие валютные риски. Курсы других валют, в том числе мировых резервных, также подвержены колебаниям (например, в 2014 году евро потерял почти треть своей стоимости к доллару). Но скачки рубля гораздо более резкие. Речь не только о потрясениях конца 2014 года – когда с начала августа того года российская валюта потеряла около 8%. Поэтому получать выручку в рублях иностранные компании могут только при наличии отлаженной системы страхования. Но они также имеют возможность использовать рубль в качестве валюты платежа, когда цена внешнеторгового контракта устанавливается в твердой валюте, а оплата проходит в рублях по курсу на дату проведения операции. В таком случае зарубежный посредник не зависит от колебаний рубля и защищен от ситуации, когда платеж не прошел из-за того, что американские банки вдруг остановили долларовые операции российских компаний. Российская валюта должна быть востребована ее получателем, чтобы он мог использовать ее для инвестиций, например, для покупки российских ценных бумаг. Да, российский рубль можно продать. Но здесь мы сталкиваемся все с той же проблемой – валюта мало используется, она неинтересна большинству участников рынка. На сегодняшний день доля рублевых операций на международном валютном рынке составляет около 1%, рубль находится на четвертом месте среди валют развивающихся рынков. Следовательно, по ней устанавливаются большие спреды и банковские комиссии, что еще больше снижает экономическую заинтересованность зарубежных компаний в ее использовании.

Ни для кого не секрет, что население нашей страны тоже с большой опаской хранит свои средства в национальной валюте. Виной всему инфляция.

Таким образом, если говорить об использовании рубля, вопрос должен

решаться на государственном уровне при выстраивании долгосрочных отношений между странами. Тогда дружественные России иностранные партнеры смогут прямо или косвенно обязать государственные компании осуществлять поставки товаров в Россию за рубли. У основной же массы зарубежных коммерсантов на сегодня нет экономических оснований получать рубль в качестве оплаты за свои товары, работы или услуги. Россия должна обеспечить устойчивый спрос на свою валюту на международном рынке. Ей следует заинтересовать других участников рынка в проведении сделок с расчетами в своей валюте, следует показать возможность и надежность проведения подобных сделок. Безусловно все это напрямую связано и зависит от развития экономики нашей страны. Для укрепления позиций рубля России надо для начала обеспечить себя устойчивым развитием экономики.

Только таким образом возможно повышения уровня конкурентоспособности и выгоды использования рубля на международном рынке.

Использованные источники:

1. Е.И.Чибисова, О.В.Чибисов, И.Б.Хмелев «Исследование механизмов формирования валютных курсов, валютная политика и генезис валютного курса рубля»: АР-Консалт, 2017 г.
2. Конвертируемость национальных валют, ее типы [Электронный ресурс]URL: <https://pandia.ru/text/77/387/96540.php>
3. Маржа и спред в валютных операциях [Электронный ресурс]URL: <https://pravo.studio/valyuta/marja-spred-valyutnyih-31122.html>
4. Особенности международного валютного рынка FOREX, его организация и участники [Электронный ресурс] URL: <http://www.globfin.ru/articles/currency/osforex.htm>
5. Сайт Финанс [Электронный ресурс]URL: <https://www.finam.ru/analysis/forecasts/rubl-vseму-golova-20180828-152916/>

*Танаева А.В.
студент 5 курса
Елабужский институт, КФУ
научный руководитель: Крапоткина И.Е., к.ист.н.
доцент
кафедра всеобщей и отечественной истории
Республика Татарстан, г. Елабуга*

**ОТРАЖЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ ПОВСЕДНЕВНОЙ ИСТОРИИ И
КУЛЬТУРЫ В ШКОЛЬНЫХ УЧЕБНИКАХ ПО ВСЕОБЩЕЙ
ИСТОРИИ В 10 КЛАССЕ**

Аннотация: Мы все живем в повседневном мире, где нас окружают повседневные, т.е. малозаметные в своей привычности явления, и каждый из нас полагает, что может точно судить о них и о предмете в целом. Однако реконструкция повседневности не так проста: во-первых, эта сторона действительности очень широка, во-вторых, у историка часто нет источников относимых именно к ней. Почему же необходимо научное знание повседневности? Повседневность первична, безусловна для всех людей, везде и всегда, хотя и неоднородна, неодинакова по содержанию и значению. В данной статье представлен анализ учебно-исторического материала, касающегося повседневной истории и культуры, представленного в действующих учебниках по Всеобщей истории в 10 классе.

Ключевые слова: Всеобщая история, культура, быт, проблемы повседневности, культурные достижения, история повседневности.

*Tanaeva A.V.
5-year student
Elabuga Institute, Kazan Federal University
Republic of Tatarstan, Elabuga
supervisor: Krapotkina I.E., candidate of history
associate Professor of the Department of General and national history*

**THE REFLECTION OF THE EVERYDAY PROBLEMS OF
HISTORY AND CULTURE IN SCHOOL TEXTBOOKS ON WORLD
HISTORY IN 10TH GRADE**

Abstract: We all live in a daily world where we are surrounded by everyday, i.e. subtle in their habit phenomena, and each of us believes that can accurately judge them and the subject as a whole. However, the reconstruction of everyday life is not so simple: first, this side of reality is very wide, and secondly, the historian often has no sources related to it. Why is scientific knowledge of everyday life necessary? Everyday life is primary, unconditional for all people, everywhere and always, though heterogeneous, different in content and meaning. This article presents an analysis of educational and historical material relating to everyday history and culture, presented in the existing textbooks on General

history in the 10th grade.

Keywords: General history, culture, everyday life, problems of everyday life, cultural achievements, history of everyday life.

В настоящее время в исторической науке отмечается небывалый интерес к проблемам, получившим название «история повседневности». Эта тематика успешно конкурирует с традиционными направлениями исторических исследований, и численность работ, в той или иной степени затрагивающих проблематику повседневности, постоянно растет, включая в себя различные исторические периоды и новые аспекты.

Традиционное изучение истории, условно разделенной на отдельные сферы, осуществляется, как правило, на макроуровне. В такой трактовке события прошлого предстают как череда действий (войн, революций) безликих масс. При таком подходе история государства отрывается от личности, от семьи, от конкретного места. Глобальные события заслоняют собой главное действующее лицо истории – человека. В этом разрыве пропадает представление человека о своей причастности к истории страны и народа.

В последние годы все большую популярность приобретает антропологический подход к изучению истории, который предполагает ее максимальное наполнение «человеческим содержанием». Научный поиск все более поворачивается от «обстоятельств к человеку»: речь идет о переносе центра тяжести с исследования событий на исследование человека.

Исходя из этого, можно утверждать, что интерес к изучению данного вопроса связан с тем, что повседневная история является одним из перспективных направлений в исторической науке. Поэтому стоит обратить особое внимание на проблемы повседневной истории и культуры в курсе Всеобщей истории в 10 классе.

Основными источниками по исследуемой теме выступили учебники по Всеобщей истории в 10 классе, составленные следующими авторскими коллективами:

1. Волобуев О.В., Митрофанов А.А., Пономарев М.В. Всеобщая история (базовый и углубленный уровни). 10 класс. – М.: Дрофа, 2013 [1].

2. Климов О.Ю., Земляничин В.А., Носков В.В., Искровская Л.В. / Под ред. Мясникова В.С. Всеобщая история: базовый уровень, углубленный уровень. 10 класс. – М.: Вентана-Граф, 2013 [3].

3. Сахаров А.Н., Загладин Н.В. История с древнейших времен до конца XIX века (базовый уровень). 10 класс. – М.: Русское слово, 2013 [4].

4. Уколова В.И., Ревякин А.В. / Под ред. Чубарьяна А.О. Всеобщая история (базовый уровень). 10 класс. – М.: Просвещение, 2013 [5].

Также, ключевыми источниками, на которые мы сделали основной упор, стали:

1. Федеральный государственный образовательный стандарт среднего

общего образования (ФГОС СОО) [6].

2. Федеральный перечень учебников, рекомендованных к использованию при реализации программ общего образования [7].

3. Историко-культурный стандарт [2].

Эти документы связаны между собой, т.к. на их основе составляются рабочие программы, технологические карты уроков, соответствующие определенной возрастной категории учащихся, в нашем случае – это 10 класс.

Перейдем непосредственно к анализу учебников по Всеобщей истории в 10 классе. В первую очередь, мы проанализируем учебник Волобуева О.В., Митрофанова А.А., Пономарева М.В, который применяют для изучения истории как на базовом, так и на профильном уровнях. Материал, представленный в данном учебном пособии, охватывает историю зарубежных стран с древнейших времен до конца XIX века. Вся информация изложена в 25 параграфах и поделена на 4 раздела: «Древнейшая и древняя история человечества», «Средние века», «Новое время и рождение новой цивилизации». Непосредственно в последнем разделе освещены события, относящиеся к XIX веку. При дальнейшем анализе содержания учебника следует отметить, что материал является достаточно актуальным с точки зрения исторической науки. Еще одним несомненным плюсом является тот факт, что информация, представленная в данном учебнике, полностью соответствует возрастным особенностям обучающихся.

Особое внимание хотелось бы обратить на параграфы, посвященные достижениям культурной жизни человечества в период с древнейших времен до конца XIX века. Например, раскрывая сущность древнейшей культуры человека, авторы ведут речь о неолитической революции, культурном наследии Древнего Востока, период античности охватывает эллинизм, значимость культуры Древней Греции и Рима и т.д. Они присутствуют практически в каждом из разделов учебника, однако у них есть несколько особенностей. Начнем с названия параграфов, которые помогают понять обучающимся, о чем пойдет речь. Рассмотрим несколько примеров формулировок, связанных непосредственно с достижениями культуры в период с древнейших времен до конца XIX века. Например, «Тенденции развития европейской культуры XVI – XVIII» [1, с.162] и «Европейская культура XIX века» [1, с.220]. Следовательно, будет идти речь о культуре, которая раскрывается через освещение памятников литературы, архитектуры, изобразительного искусства и т.д. Однако материал, отражающий проблемы повседневности, в них практически отсутствует, несмотря на важность данного аспекта при восприятии изучаемого материала обучающимися. Данная тенденция прослеживается и в других параграфах. В частности, «Начальные этапы становления человеческого общества» небольшой по содержанию пункт посвящен тому, какие изменения произошли в укладе жизни и культуре людей того времени.

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что повседневная история в анализируемом нами учебнике не раскрывается в полном объеме и рассматривается только в контексте культуры. На наш взгляд, проблема исследования истории повседневности заключается не только в выделении ее особенностей, отнесенной к определенному пространству и времени, но и в описании конкретных факторов, которые влияют на формирование, сохранение и изменение повседневности. Поэтому при исследовании, например, такой профессиональной группы, как торговцы, необходимо сосредоточиться на изучении того влияния, которое оказывала профессиональная деятельность на их повседневную жизнь и т.п.

Следующим учебником, который мы проанализируем, будет «Всеобщая история: базовый уровень, углубленный уровень. 10 класс», составленный авторским коллективом: Климовым О.Ю., Земляничиной В.А., Носковой В.В., Искровской Л.В. В первую очередь, следует отметить, что структура изложения материала представлена следующим образом: вся информация излагается в 24 параграфах, которые, в свою очередь, объединены в три раздела («Первобытность» и «Древний мир», «Средние века и Новое время»). Хронологические рамки данного учебника – с древнейших времен до XIX века. Кроме того, необходимо обратить внимание на актуальность представленной информации, ее полноту и изложение, которые соответствуют возрастным особенностям обучающихся, а также на большое количество фактического материала, позволяющего обучающимся реконструировать картину развития стран Европы, Востока и Америки в изучаемый период.

Более подробно остановимся на культурных достижениях стран, освященных в данном учебнике, в обозначенные хронологические рамки. Несмотря на наличие 4 параграфов, в которых представлена упомянутая выше тема, у обучающихся сформируется общее мнение о происходящем, поскольку раскрываются только ключевые моменты культурного развития человечества. Однако стоит отметить, что намечаются попытки обозначить некоторые аспекты повседневности. Например, в параграфе «Человек, государство и церковь в XI – XV вв.» [3, с.119] частично затрагивается вопрос о мировоззрении средневекового крестьянина. Более того, упор в освещении данного вопроса сделан на определении уровня влияния церкви на умы людей и ее роли в целом.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что данное учебное издание более подходит для изучения фактического материала по истории Европы и Азии с древнейших времен до XIX века. Однако для подробного изучения проблем культуры и повседневности необходимо использовать дополнительные источники информации. Например, просмотр и последующий разбор сюжетов художественных, документальных фильмов, анализ мемуаров, привлечение источников из хрестоматий по конкретному историческому периоду.

Далее мы познакомимся с учебником по Всеобщей истории авторского

коллектива – Сахаров А.Н., Загладин Н.В., которые также освещают период с древнейших времен до конца XIX века. Следует отметить, что информация представлена на базовом уровне в 64 параграфах, которые объединены в 6 разделов. Отличительная особенность данной линейки учебников – параллельное изучение истории стран Европы, Америки и Востока, а также Российского государства. На наш взгляд, это наиболее приемлемая техника изложения материала, так как она позволяет обучающимся сравнивать те или иные события, которые имели место в истории нашего государства и зарубежных стран, а также представить полную картину событий, несмотря на большой период освещения. Относительно актуальности представленной информации и учета возрастных особенностей при ее изложении, то здесь всё приведено в соответствие с нормами, изложенными в федеральном государственном образовательном стандарте среднего общего образования.

Перейдем к анализу учебного материала, связанного с культурными достижениями человечества с древнейших времен до конца XIX века. Так как в данном учебнике идет параллельное изучение событий истории стран Европы, Америки и Востока, а также нашего государства, то и рассматривать стоит с точки зрения каждой из них. Общие тенденции в изложении информации можно отметить при изучении всех перечисленных выше зарубежных государств, которые связаны с поверхностным изложением достижений культуры и неотражением проблем повседневности. Однако если мы обратим внимание на параграфы, которые посвящены культуре России в различные хронологические периоды, то уже из названия понятно, что будет затронут и быт. Например, «Культура и быт в XIV – XVI вв.» [4, с.236], «Культура и быт XVII в.» [4, с.274], «Культура и быт XVIII в.» [4, с.327]. При дальнейшем анализе содержания параграфов, в которых преимущественно представлена информация об архитектуре, литературе, образовании, можем заметить следующий подпункт – быт, в котором идет речь о повседневной жизни всех слоев населения в кратком изложении. Несмотря на этот факт, обучающиеся будут иметь обобщенное представление по данному вопросу.

Таким образом, учебник Сахарова А.Н., Загладина Н.В. достаточно подробно раскрывает историю нашего государства, в том числе, при освещении вопросов культуры и повседневности. Однако авторы практически не затрагивают проблему культуры и повседневной истории стран Европы, Америки и Востока. Следовательно, при изучении данных тем также необходимо привлекать дополнительные источники информации.

Далее перейдем к характеристике учебника «Всеобщая история (базовый уровень). 10 класс» под авторством Уколовой В.И., Ревякина А.В., который охватывает период с древнейших времен до конца XIX века. Поскольку он включен в федеральный перечень, то в нем представлена актуальная информация, которая соответствует возрастным особенностям обучающихся. Материал изложен в 28 параграфах и поделен на 6 разделов: «Древний мир», «Средневековье», «Возрождение», «Новое время»,

подразделяющееся на экономику и общество, духовную жизнь общества, политическое развитие и международные отношения. Исходя из этого, можно сделать вывод, что наиболее информативным является последний раздел, в чем мы можем убедиться, обратив внимание на его подразделы.

При содержательном анализе всего учебника с точки зрения отражения событий, связанных с культурными достижениями человечества в изучаемый период, стоит обратить внимание на тот факт, что нет отдельного параграфа, посвященного культуре той или иной страны, поскольку ей выделяется только небольшой пункт, отражающий основные моменты становления и последующего развития. Например, «Византийское средневековье» [5, с. 129], здесь перечислены основные тенденции развития культуры без намека на повествование о повседневности. Если мы обратим внимание на раздел, посвященный новому времени, то найдем целый подраздел, дающий нам информацию по интересующей теме. Кроме того, при более подробном анализе пункта «Духовная жизнь общества» мы видим, что здесь речь идет не только о конкретных исторических событиях, но и об определенных аспектах культурного развития.

Таким образом, данный учебник практически не дает знаний обучающимся о культуре более ранних периодов, таких, как Древний мир и Средние века, в отличие от Нового времени, где представлена более подробная информация. Но даже в этом случае мы не наблюдаем на страницах учебника информацию об истории повседневности.

Исходя из вышесказанного, стоит сделать следующий вывод, что в целом в рассмотренных учебниках представлена актуальная и соответствующая возрастным особенностям информация по историческим событиям. Однако при исследовании содержательной стороны, относящейся к культуре и истории повседневности, мы столкнулись со следующей трудностью: первая тема, а именно, культура и культурные достижения человечества, представлена достаточно в полном объеме, а о второй теме практически не идет речь. Единственным учебником, в котором в определенной степени затрагивается вопрос о повседневной истории, является «Всеобщая история» под авторством Сахарова А.Н., Загладина Н.В. Стоит также отметить, что в нем идет речь о быте населения Российского государства, а не стран Европы, Америки и Востока. Такое положение не позволяет обучающимся, на основе изложенной в данном учебнике информации, дать полный и исчерпывающий ответ о повседневности этих государств. Однако учитель, давая школьникам возможность самостоятельно изучить данную тему и выступить перед классом, поспособствует формированию познавательной активности учащихся. В частности, при изучении раздела «Средние века», на наш взгляд, целесообразно предложить учащимся провести урок в форме семинара или инсценировки и сконцентрировать их внимание на исследовании области формирования и проявления менталитета людей; формирования городской среды и народной смеховой культуры – шуты,

жонглеры, трубадуры и т.д.

Несмотря на то, что на современном этапе история повседневности позиционируется как развитое и хорошо изученное направление исторической науки, наблюдается тенденция отставания методики преподавания истории в освещении проблем повседневности.

Использованные источники:

1. Волобуев О.В., Митрофанов А.А., Пономарев М.В. Всеобщая история (базовый и углубленный уровни). 10 класс. – М.: Дрофа, 2013. – 237 с.
2. Историко-культурный стандарт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://минобрнауки.рф/документы/2365> (дата обращения 30.11.2018).
3. Климов О.Ю., Земляничин В.А., Носков В.В., Искровская Л.В. / Под ред. Мясникова В.С. Всеобщая история: базовый уровень, углубленный уровень. 10 класс. – М.: Вентана-Граф, 2013. – 336 с.
4. Сахаров А.Н., Загладин Н.В. История с древнейших времен до конца XIX века (базовый уровень). 10 класс. – М.: Русское слово, 2013. – 448 с.
5. Уколова В.И., Ревякин А.В. / Под ред. Чубарьяна А.О. Всеобщая история (базовый уровень). 10 класс. – М.: Просвещение, 2013. – 351 с.
6. Федеральный государственный образовательный стандарт среднего общего образования (10-11 кл.) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://минобрнауки.рф/документы/2365> (дата обращения 30.11.2018).
7. Федеральный перечень учебников, рекомендованных к использованию при реализации программ общего образования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://минобрнауки.рф/документы/2365> (дата обращения 30.11.2018).

*Танашева Е.А.
студент 4 курса
специальность «Менеджмент»
Северный (Арктический) Федеральный
университет им. М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск*

БИЗНЕС-ПЛАН ПРЕДПРИЯТИЯ: ПОНЯТИЕ И СТРУКТУРА

Аннотация: В данной статье рассмотрено понятие бизнес-плана, его рекомендованная структура.

Ключевые слова: бизнес, план, организация, управление, структура, этапы.

*Tanasheva E.A., student
4 course, specialty «Management»
Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk*

BUSINESS PLAN OF THE ENTERPRISE: CONCEPT AND STRUCTURE

Annotation: This article describes the concept of a business plan, its recommended structure.

Key words: business, plan, organization, management, structure, stages.

Бизнес-план – краткое и точное описание предполагаемого проекта, позволяющий выбрать наиболее перспективные решения и определить способы для их достижения (рисунок 1) [1].

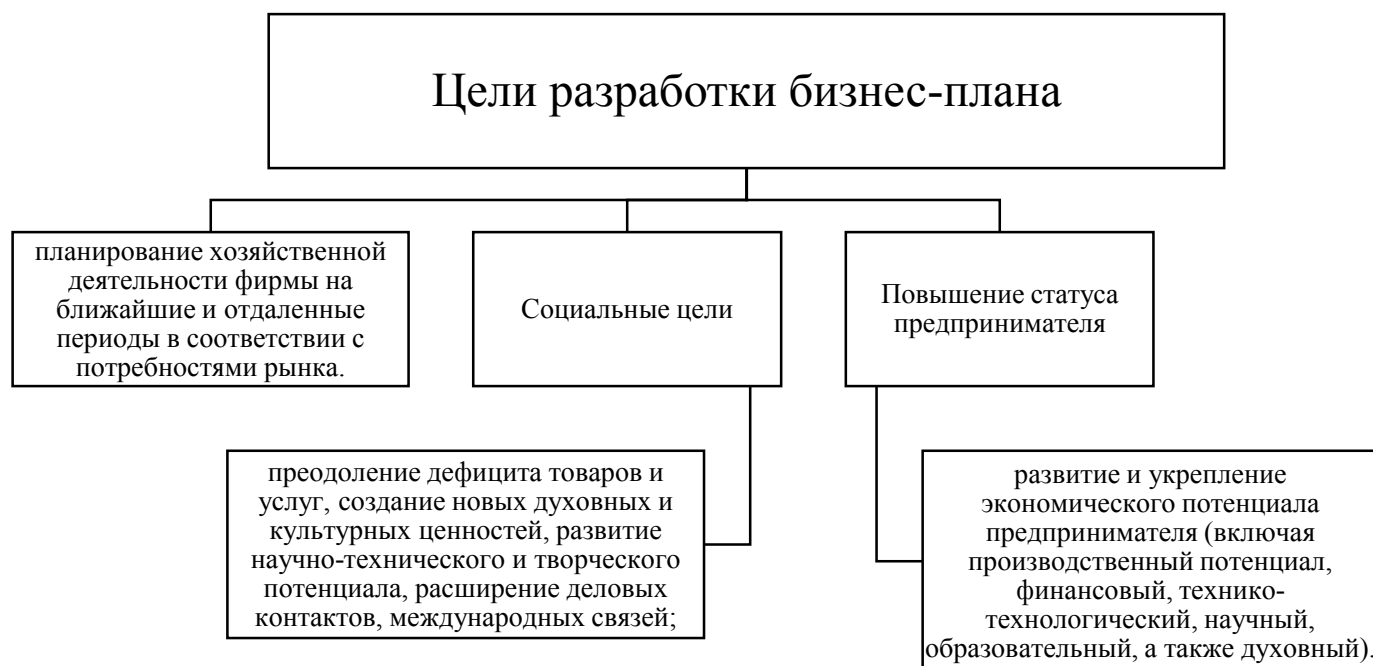


Рисунок 3 – Цели бизнес-плана

Бизнес-план призван помочь предпринимателю решить следующие основные задачи, связанные с функционированием фирмы (рисунок 2).

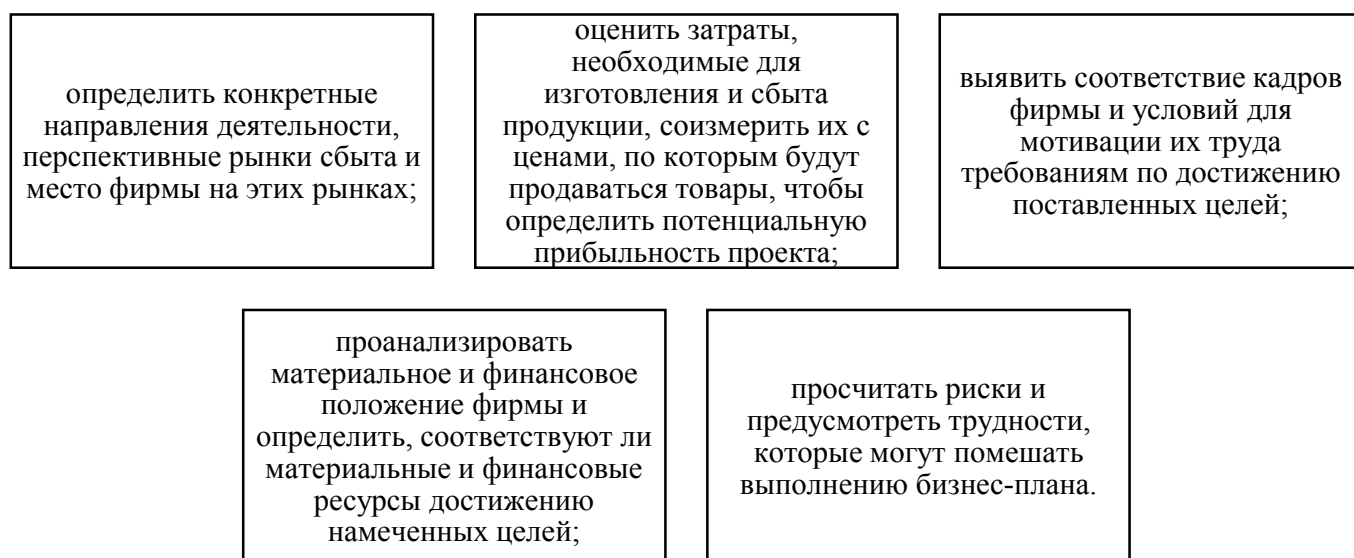


Рисунок 4 – Задачи бизнес-плана

В современной практике бизнес-план выполняет пять функций (таблица 1).

Таблица 1 – Основные функции бизнес-плана

Функция	Пояснение
Разработка стратегии бизнеса	Эта функция жизненно необходима в период создания предприятия, а также при выработке новых направлений деятельности.
Планирование	Позволяет оценить возможности развития нового направления деятельности, контролировать процессы внутри фирмы.

Привлечение денежных средств	Например, ссуды, кредиты. В современных российских условиях без кредитных ресурсов практически невозможно осуществить какой-либо значительный проект, однако получить кредит непросто. Главная причина заключается не столько в проблеме высоких процентных ставок, сколько в возросшей невозвратности кредитов. В этой ситуации банки предпринимают целый комплекс мер по обеспечению возврата денежных средств, среди которых следует отметить требования банковских гарантий, реального залога и другие, но решающим фактором при предоставлении кредита является наличие проработанного бизнес-плана.
Привлечение потенциальных партнеров	В идеале они пожелают вложить в производство собственный капитал или имеющуюся у них технологию. Решение вопроса о предоставлении капитала, ресурсов или технологии возможно лишь при наличии бизнес-плана, отражающего курс развития компании на определенный период времени.
Вовлечение сотрудников в процесс	Улучшение информированности работников о предстоящих действиях, скоординировать усилия, создать мотивацию достижения целей

Бизнес-планы составляют обычно по следующим причинам, представленным на рисунке 3.

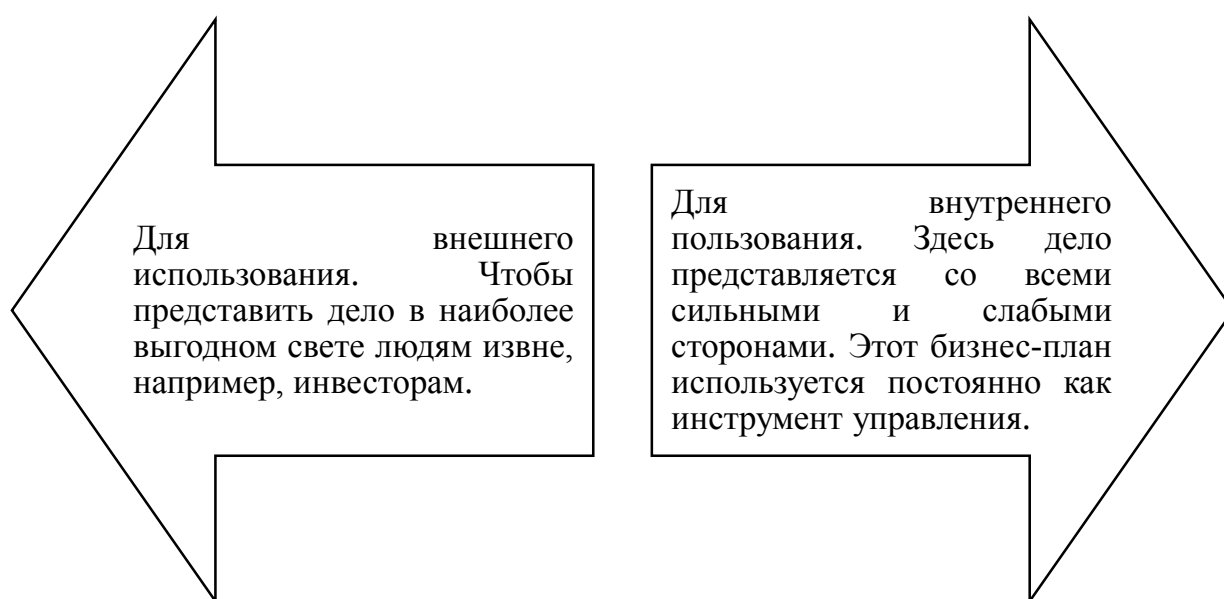


Рисунок 5 – Причины составления бизнес-плана

Важное значение имеет структура бизнес-плана. Внешне бизнес-планы могут отличаться друг от друга, состав их разделов остается практически неизменным (рисунок 4).

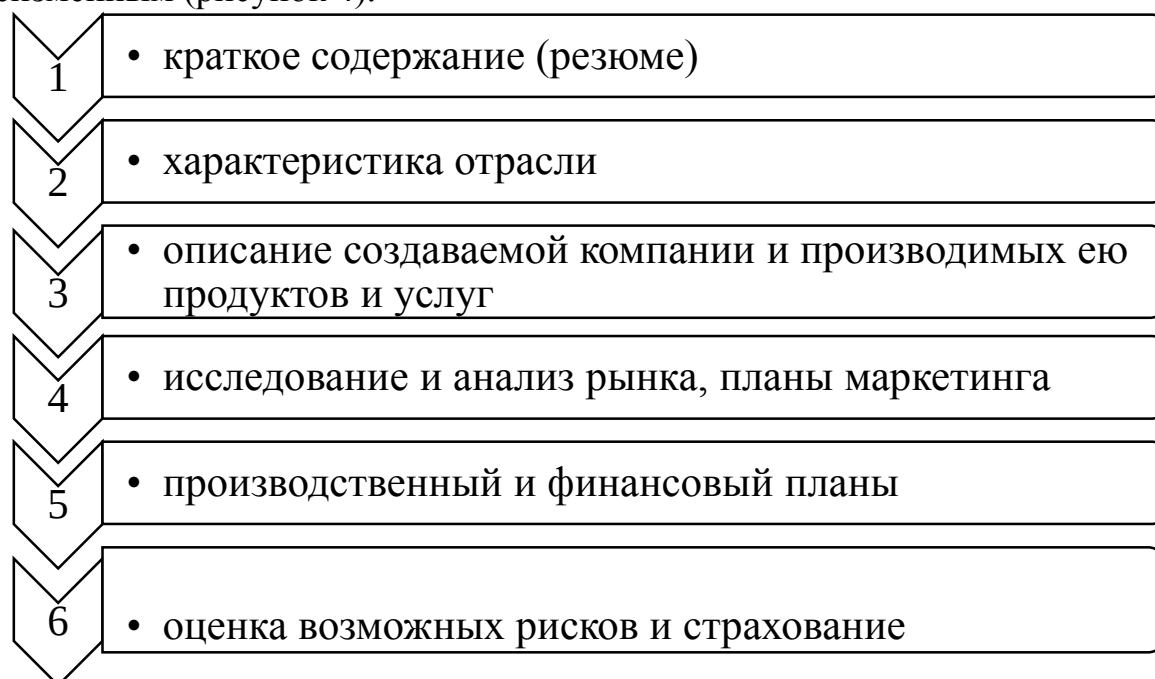


Рисунок 6 – Состав разделов бизнес-плана

Оформление бизнес-плана начинается с подготовки титульного листа. Он должен сразу обеспечить информацию о том, где, когда и кем написан данный документ, а также указывается название проекта

Вторая страница плана содержит оглавление, которое должно отражать его структуру. Далее следуют основные разделы бизнес-плана и их характеристика (таблица 2).

Таблица 2 – Основные разделы бизнес-плана

Раздел	Описание
Возможности фирмы (или резюме)	Объем раздела не должен превышать нескольких страниц. В этом разделе указывается все главное, что должно быть понято и оценено потенциальным инвестором, то есть, информация, дающая представление о фирме и обеспечивающая все необходимые данные, характеризующие ее коммерческую деятельность. В приоритетном порядке указываются направления деятельности компании, по каждому направлению определяются целевые рынки и ответственные лица. Составители плана должны кратко и четко сформулировать основные цели проекта, а также его конкретные задачи. Таким образом, в разделе должны быть освещены основные цели фирмы. Ее стратегия, разработанные для ее достижения конкретные мероприятия [4].

Виды товаров и услуг	В разделе описываются все товары и услуги фирмы, которые предлагаются на рынке покупателям. Подготовке раздела предшествует значительная предварительная работа по выбору товара или услуги, который должен стать основой бизнеса фирмы. В рамках данного раздела необходимо подробно описать предлагаемые товары и услуги, указать их основные преимущества в глазах потребителя, а также имеющиеся недостатки и меры по их преодолению. Особо следует подчеркнуть разницу между тем, что представлено на рынке в настоящее время, и тем, что собирается в будущем предложить фирма, так как выход на рынок и рост объемов продаж напрямую зависит от уникальных свойств представленного в бизнес-плане продукта [3].
Рыночные исследования и анализ сбыта	Цель раздела – предоставить инвестору достаточные фактические материалы чтобы убедить его в конкурентоспособности рассматриваемого проекта, а также, помочь предпринимателю определить, кто будет покупать его товар и где его ниша на рынке. Этот раздел является одним из наиболее трудных и важных, так как он построен на рыночных оценках, которые оказывают непосредственное влияние на финансовых и производственный планы компании. В данном разделе предприниматель должен осветить следующие вопросы, представленные на рисунке 5.

Конкуренция	Для оценки фирм-конкурентов целесообразно составить таблицу, содержащую их основные характеристики: место расположения, доля рынка, объемы продаж. Для оценки степени риска необходимо также указать предполагаемые потери, которые может понести компания и наличие свободной ниши для вступления на рынок нового действующего агента. Если эта ниша очень мала или вовсе отсутствует, то предприятие не выдержит конкуренции. Для оценки сравнительных преимуществ компании можно использовать метод сегментации рынков по основным конкурентам, позволяющий систематизировать информацию по достоинствам и недостаткам фирмы и ее главных конкурентов. Для этого основные факторы разбиваются на группы и по каждому из них фирма и ее конкуренты должны получить оценку в баллах по шкале от 0 до 5 баллов, которая отражает положение фирмы на рынке.
Маркетинговый план	В разделе бизнес-плана, посвященном маркетингу, освещаются способы достижения намечаемых объемов продаж и доведения выпускаемой продукции до потребителя. Необходимо, чтобы в плане была указана общая стратегия маркетинга, принятая на фирме, схема ценообразования и реализации товара, а также методы стимулирования роста объемов продаж. Большое значение имеют также организация послепродажного обслуживания клиентов, реклама выпускаемых товаров и формирование общественного мнения о товарах и фирме, их выпускающей.

Планы производства	Раздел включается в бизнес-план только теми предпринимателями, которые собираются заниматься производством товаров. Главная задача здесь – убедить потенциальных партнеров, что фирма будет в состоянии производить необходимое количество товара требуемого качества в нужные сроки. Иными словами, предприниматель должен показать, что он действительно в состоянии организовать эффективное производство.
Оценка риска и страхование	В разделе освещаются проблемы, которые могут возникнуть у фирмы в процессе реализации проекта и основные методы защиты от потенциальных трудностей. Данный раздел содержит составные части, представленные на рисунке 6.
Финансовый план	Раздел бизнес-плана, касающийся финансового плана, необходимо посвятить оценке потенциала фирмы и планированию ее финансовой деятельности с целью достижения жизнеспособности компании и эффективного использования имеющихся денежных средств. В данном разделе содержатся планово-отчетные документы (рисунок 7).
Стратегия финансирования	В разделе излагается план создания новой фирмы или расширения уже функционирующей. При составлении этой части бизнес-плана предприниматель обязан рассмотреть важные вопросы (рисунок 8).

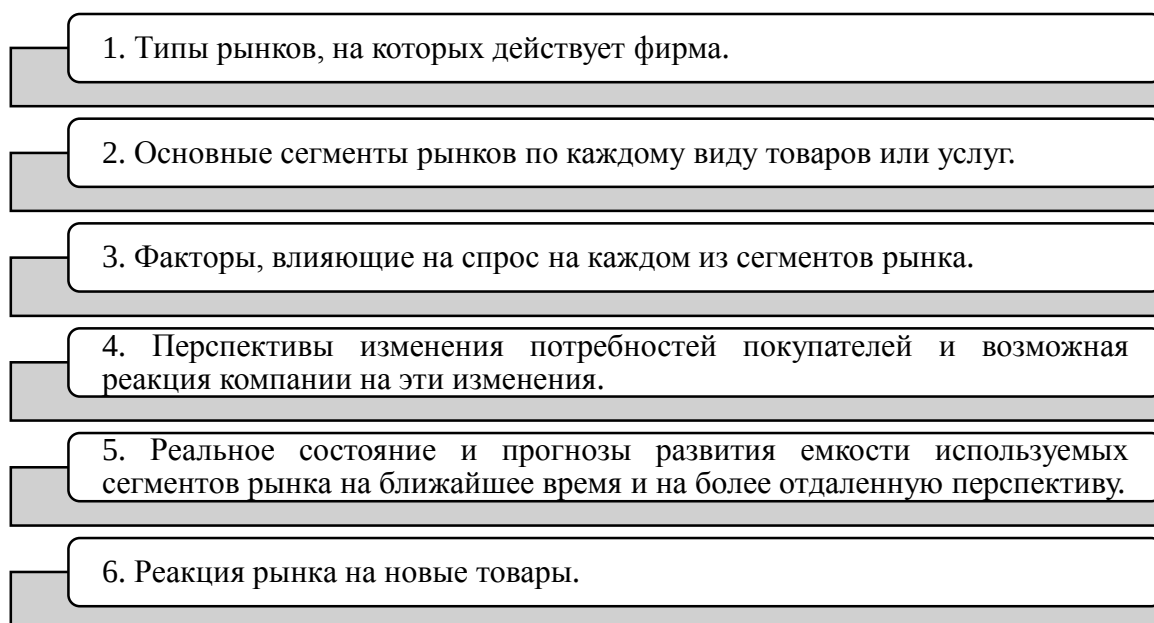


Рисунок 7 – Содержание раздела «Рыночные исследования и анализ сбыта»

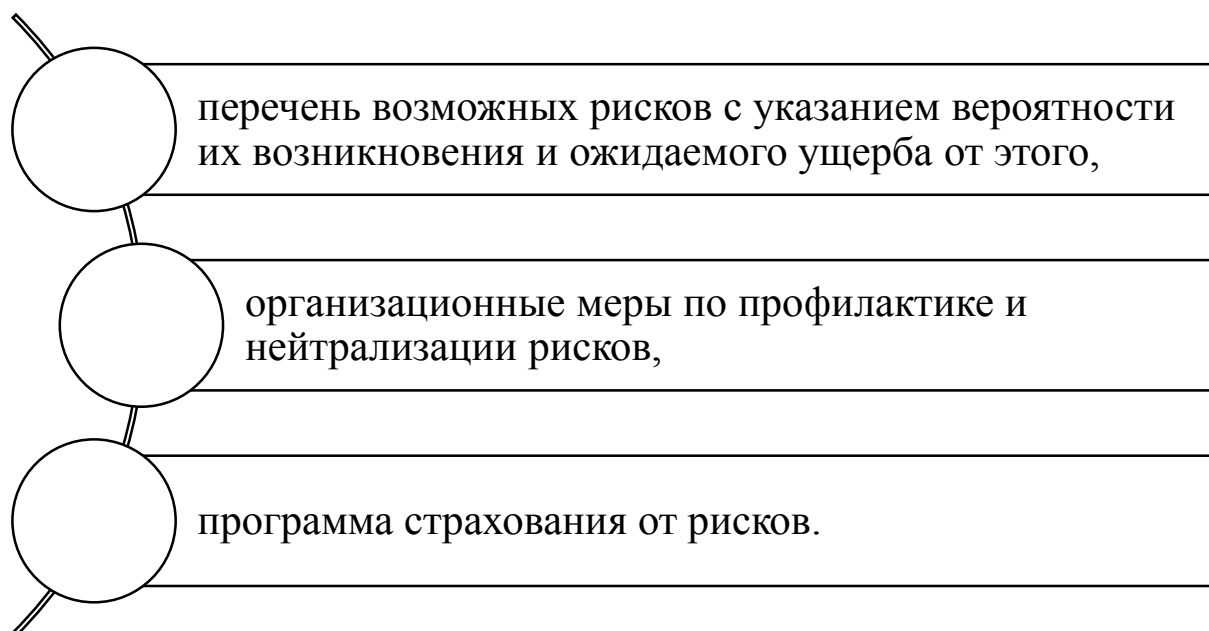


Рисунок 8 – Состав раздела «Оценка риска и страхование»

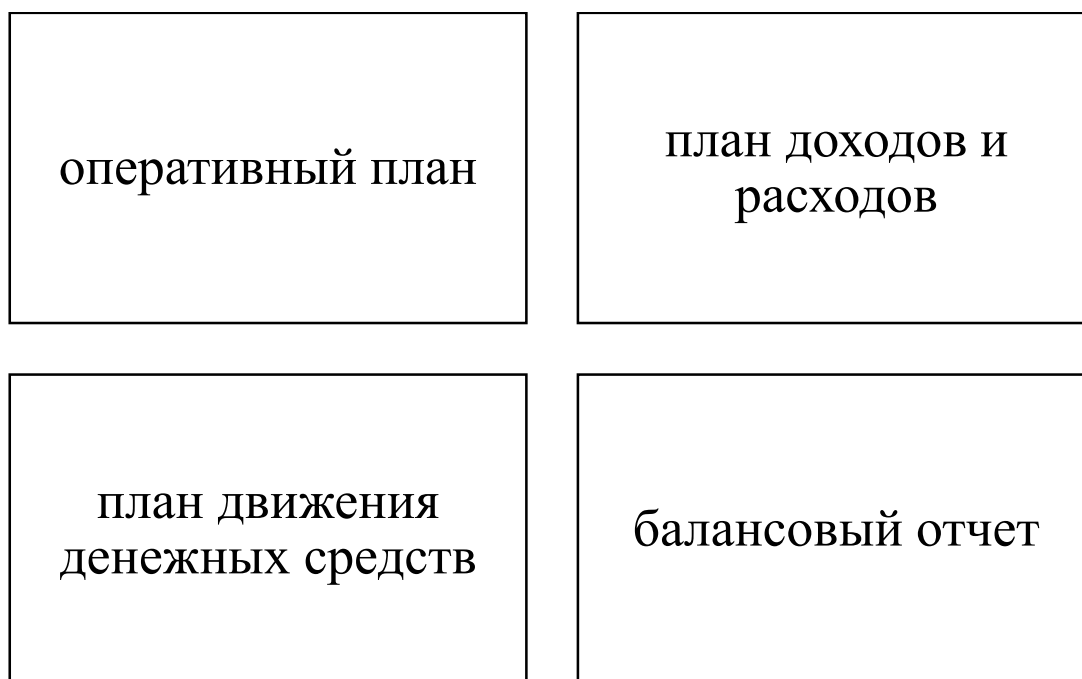


Рисунок 9 – Документы раздела «Финансовый план»

Указанные документы носят планово-отчетный характер. Планирование осуществляется на основе прогнозируемых показателей деятельности организации в рамках определенного периода времени. Отчет составляется за прошедший период времени. Приведенные в этих документах данные используются далее для анализа финансового состояния фирмы [5].



Рисунок 10 – Вопросы бизнес-плана

Помимо указанных разделов бизнес-плана, целесообразно также включить в него организационный план, содержащий краткую характеристику организационной структуры компании, сведения о персонале, информацию о правовом обеспечении деятельности фирмы.

В конце бизнес-плана приводится информация, представленная на рисунке 9.

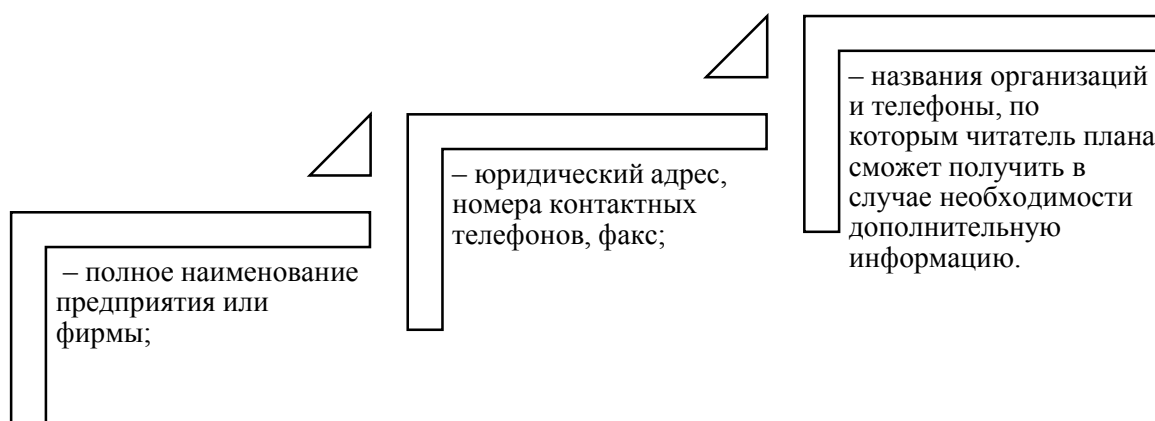


Рисунок 11 – Информация, представленная в конце бизнес-плана

Следовательно, бизнес-план является емким документом, каждый из разделов которого должен охватывать все аспекты деятельности предприятия. Состав разделов при этом может видоизменяться.

При составлении бизнес-плана необходимо учитывать, что информация, представленная в нем, должна быть емкой, краткой и четкой.

От уровня полноты изложенной информации во многом зависит успешное использование непосредственно бизнес-плана. Необходимо составить документ таким образом, чтобы инвесторы могли легко отыскать в нем интересующую их информацию. Использование таблиц, диаграмм и графиков способствует более полному восприятию цифр и слов бизнес-плана [2].

В заключении следует отметить, что бизнес-планирование в целом необходимый этап управления организацией для достижения фирмой экономического успеха, который может быть выражен в высоких показателях прибыли, роста и других финансовых показателях.

Использованные источники:

1. Абрамс, Р. Бизнес-план на 100%: Стратегия и тактика эффективного бизнеса [Текст]: учеб. пособие / Р. Абрамс. – М.: Альпина Пабли., 2016. – 486 с.
2. Баринов, В.А. Бизнес-планирование: [Текст]: учеб. пособие / Баринов В.А. – М.: Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 272 с.
3. Бронникова, Т.С. Разработка бизнес-плана проекта [Текст]: учеб. пособие / Т.С. Бронникова. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 215 с.
4. Лапыгин Д.Ю. Бизнес-план: стратегия и тактика развития компании [Текст]: учеб. пособие / Д.Ю. Лапыгин. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 332 с.

5. Попадюк, Т.Г. Бизнес-планирование [Текст]: учеб. пособие / Т.Г. Попадюк, М.: НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 296 с.

УДК 33

*Танашева Е.А.
студент 4 курса
специальность «Менеджмент»
Северный (Арктический) Федеральный
университет им. М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск*

АНТИКРИЗИСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В данной статье рассмотрено понятие антикризисного управления персоналом. Были выделены главные отличия от традиционного управления персоналом.

Ключевые слова: Кризис, персонал, организация, управление, кадры, проблемы.

*Tanasheva E.A., student
4 course, specialty «Management»
Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk*

ANTI-CRISIS MANAGEMENT OF THE PERSONNEL OF THE ORGANIZATION

Annotation: This article discusses the concept of crisis management personnel. The main differences from the traditional personnel management were highlighted.

Key words: Crisis, personnel, organization, management, personnel, problems.

Для любой организации эффективное управление кадрами является одной из самых первостепенных задач. Это находит свое отражение и в антикризисном управлении.

Таблица 3 – Сравнительная характеристика традиционного и антикризисного управлений

Параметры сравнения	Управление	
	Традиционное	Антикризисное
Условия деятельности организации	Невысокий темп изменений; предсказуемость ситуации; знакомые управленческие проблемы.	Высокий темп изменений; непредсказуемость ситуации; новые управленческие проблемы.
Цели деятельности организации	Традиционная цель – получение максимальной прибыли	Антикризисные цели, связанные с ликвидацией причин кризисных тенденций или их последствий.
Решение управленческих проблем	Реакция в ответ на возникшую проблему; ориентация на прошлый опыт	Предвидение и возможное предупреждение проблем; творческий поиск
Организационная структура управления	Стабильная или экстенсивно изменяющаяся; четкое распределение функций на длительный период; узкая профессиональная направленность	Гибкая, меняющаяся в соответствии с антикризисными приоритетами; отсутствие четкого распределения функций на длительный период; широкая и частично непредсказуемая область действий
Система поощрений	Поощрения за стабильность и эффективность	Поощрения за инициативу
Стиль руководства	Умение установить единство подходов	Умение вдохновить людей на восприятие изменений
Персонал	Обладает необходимым профессиональным инструментарием; благоприятный морально-психологический климат	Не обладает необходимым профессиональным инструментарием, соответствующим требованиям новых условий; характеризуется стрессовым состоянием, повышенной конфликтностью, сопротивлением изменениям

Целью антикризисной стратегии управления персоналом является создание кадрового потенциала организации, который способен реализовать ее бизнес-стратегию.

Задачи кадровой политики в условиях кризиса должны быть направлены на решение следующих проблем, представленных на рисунке 1.

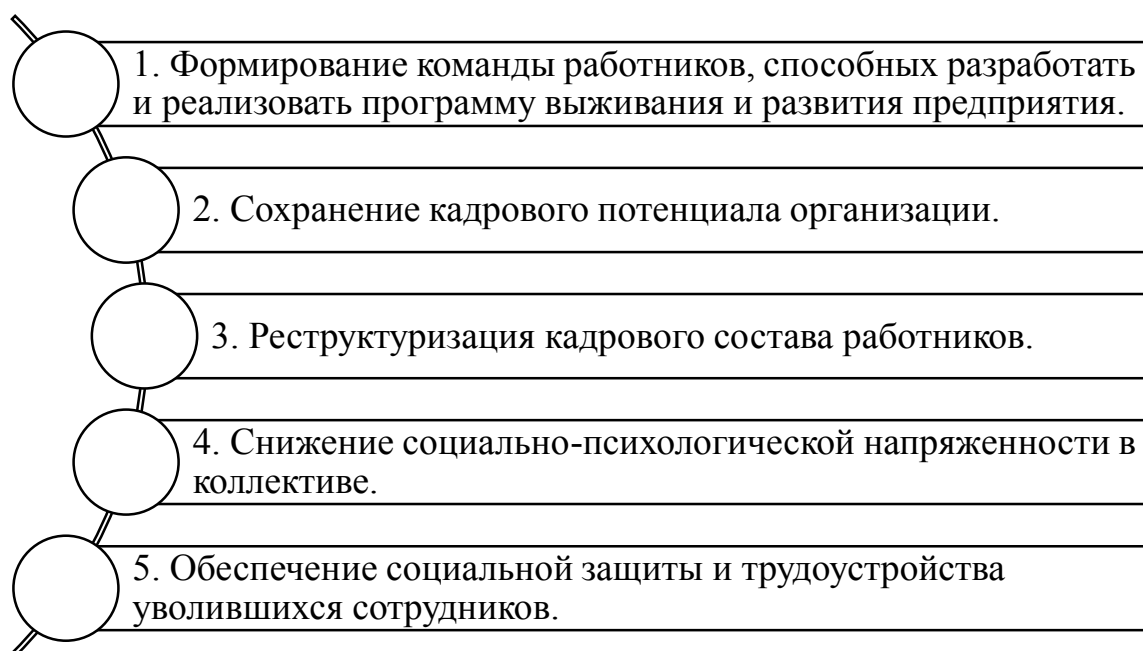


Рисунок 12 – Основные проблемы

Основная цель руководителя предприятия в кризисных условиях – не довести предприятие до процедуры банкротства, при этом обеспечить его выживание и развитие. Его основная задача – разработать и реализовать программу оздоровления и развития организации [2].

Кадровый потенциал кризисной организации представляет ценность как для самой организации (особенно в период кризиса), так и для возможных покупателей организации и ее кредиторов [1].

Разработка антикризисной кадровой политики – это сложный процесс (рисунок 2).

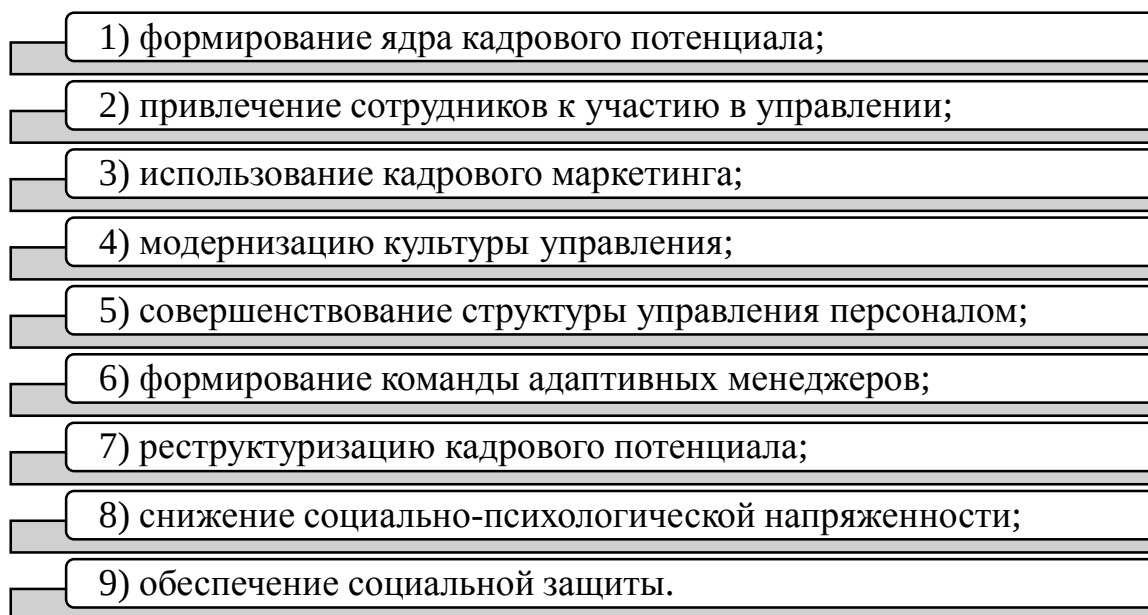


Рисунок 2 – Разработка антикризисной кадровой политики

Разработка принципов антикризисного управления персоналом

включает в себя принципы (рисунок 3).



Рисунок 3 – Разработка принципов антикризисного управления

Разработка планов управления кризисными ситуациями представлена на рисунке 4.

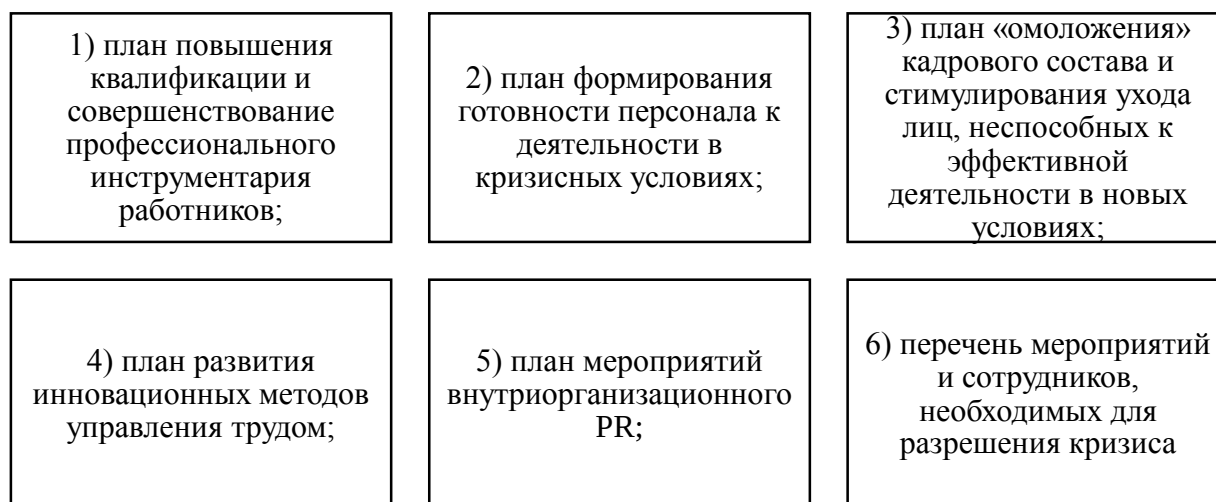


Рисунок 4 – Разработка планов

Необходимо учитывать тот факт, что у работников в период кризиса могут быть проблемы после стрессового состояния. Необходимо обратить особое внимание на изменение поведения сотрудников и принимать всерьез различные симптомы (рисунок 5).

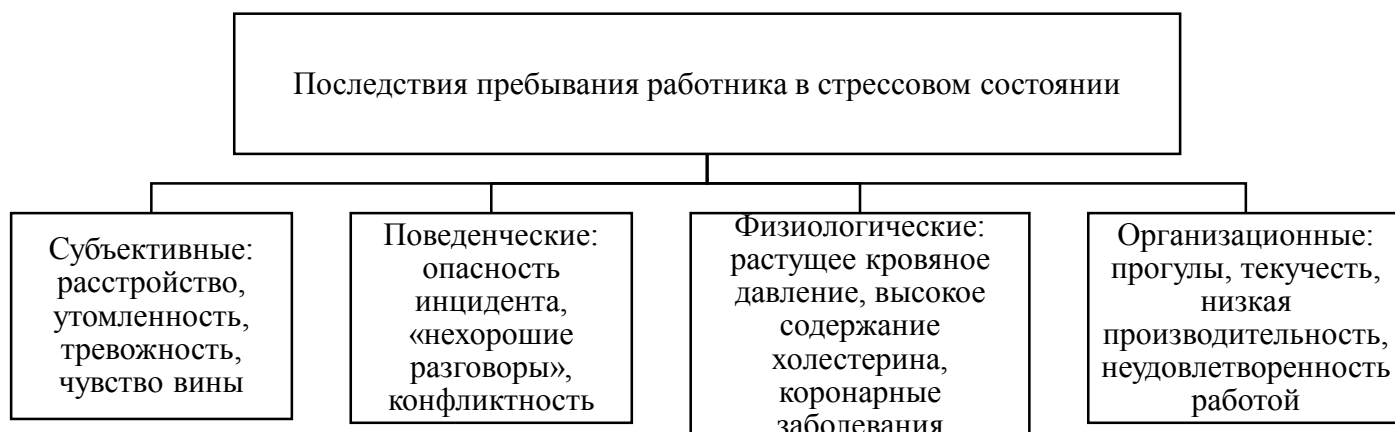


Рисунок 5 – Возможные проявления последствий стрессового состояния работника

В процессе проведения антикризисных мероприятий в организации на любой из стадий могут возникать проблемы антикризисного управления персоналом. Они могут иметь как прямую связь с кризисным положением организации, так и могут стать следствием плохого выполнения своих обязанностей руководителем [3]. В таблице 2 представлены возможные способы разрешения данных проблем.

Таблица 4 – Возможные решения проблем, связанных с персоналом организации

Проблемы	Возможные решения
Отсутствие четко сформулированной генеральной цели и стратегии организации по управлению персоналом	1. Определить цель как оптимальное соотношение взаимных потребностей и возможностей организации и персонала. 2. Просчитать экономические возможности привлечения персонала. 3. Провести анализ и составить прогноз развития организации. 4. Провести организационный диагноз потребностей и интересов работников (достойная оплата труда, удовлетворительные условия труда, возможности развития и реализации способностей и т.д.). 5. Согласовать стратегию развития организации и персонала с органами местного самоуправления, подразделениями государственной службы занятости.
Нет ясности по формированию новой культуры управления при работе с персоналом	1. Требуется концептуально обосновать и провести систему мероприятий, направленных на выявление ценностных ориентаций персонала. 2. Разработать принципы построения социально-трудовых отношений как по вертикали, так и по горизонтали. 3. Провести планомерную индивидуальную и групповую работу по развитию корпоративных традиций, имиджа, созданию собственного кодекса организации — всего того, без чего невозможна перспективная плодотворная работа всех сотрудников как единой команды

Организация работ по руководству персоналом консервативная	1. Определить содержание работ персонала на каждом рабочем месте. 2. Подготовить мероприятия по созданию более благоприятных условий труда. 3. Определить новые принципы и разработать гибкую систему оплаты труда. 4. Осуществлять оперативный контроль над работой персонала. 5. Ввести краткосрочное планирование профессионально-квалификационного развития персонала
Нет расчетов по необходимым затратам (инвестициям) в человеческие ресурсы организации	1. Концептуально определиться, что вложения в человеческие ресурсы, а также на реализацию кадровой политики становятся долгосрочным условием конкурентоспособности и выживания организации. 2. Определить источники и суммы по обучению, повышению квалификации персонала. 3. Предложить нетрадиционные системы вознаграждения при расширении полномочий работников. 4. Определить затраты на индивидуальную стажировку особо перспективных специалистов. 5. Обосновать затраты на переобучение и повышение квалификации персонала в целях овладения новыми управленческими технологиями.

Недооценка организацией жесткой конкуренции на рынке труда	1. Разработать новую систему мотивации и стимулирования персонала с ориентацией приема на работу по краткосрочным контрактам. 2. Проанализировать возможности внедрения различных предварительных условий (в том числе испытательного срока), жесткой увязки материального поощрения с получаемой прибылью и другими факторами. 3. Провести переориентацию организации на преимущественное привлечение только высококвалифицированных, инициативных специалистов. 4. Ужесточить контроль непрерывности процесса обогащения знаний и повышения квалификации. 5. Осознать необходимость отказа от прежней кадровой политики, основанной на неэффективных методах управления, и необходимость перехода к политике вовлеченности персонала в дела организации, поощрения его инициативы и самодисциплины
Незначительная роль кадровой службы в системе управления	1. Пересмотреть функциональное назначение, права и ответственность этого подразделения. 2. Должность руководителя по персоналу перевести в ранг должностей заместителей директора организации (на уровне экономики и финансов). 3. Привести службу по работе с персоналом в соответствие с современными требованиями. 4. Определить важнейшей функцией службы по работе с персоналом понимание и реализацию в кадровой политике общих замыслов руководства по выводу организации из кризиса и ее дальнейшему устойчивому состоянию

Ошибки кадровой селекции, негативно отражающиеся на деятельности организации в целом, высокие финансовые издержки	1. Внедрить системное изучение рынка труда. 2. Создавать тщательные системы подбора и отбора персонала, учитывающие способности работников к эффективной деятельности в кризисных условиях. 3. Организовать внедрение специальных программ интеграции для принимаемых на работу сотрудников (ознакомление с целями организации, ее философией, адаптация к должности и т.д.). 4. Определить формальные требования (достаточный набор компетенций) и желательные личностные качества руководителей подразделений организации и применить их при отборе персонала. 5. Разработать для претендентов на должности требования к занимаемой должности и характеристики описания поста (вместо традиционной должностной инструкции)

Для организации можно выделить три стратегии кадров при антикризисном управлении на разных этапах (таблица 3).

Таблица 5 – Стратегии кадров

Стратегия	Описание
Политика стратегии роста	Подходит для «восстановления» организации. Она должна быть направлена прежде всего на привлечение персонала особо высокой квалификации, с творческими и предпринимательскими задатками. Вопросы закрепления кадров здесь на первый план выходят далеко не всегда, ибо персонал во многих случаях еще находится в процессе формирования. Важнейшими моментами должны быть создание надлежащих систем оплаты труда и мотивации; постоянное повышение квалификации; обеспечение возможностей служебного и научного роста. Проблемы переподготовки, социальных гарантий, ухода на пенсию здесь имеют подчиненное значение.

Стратегия умеренного роста	Присуща организациям, твердо стоящим на ногах и действующим в традиционных сферах. Ориентация кадровых стратегий должна быть в этом случае несколько иной по сравнению с предыдущим случаем: привлечение и закрепление кадров, стабилизация персонала. Структура потребности в кадрах здесь несколько иная: относительно меньше требуется лиц высшей квалификации, научных работников. Для такого рода организаций сравнительно большее значение начинают приобретать процессы внутреннего перемещения кадров, а соответственно, и их переобучения, усиления социальных гарантий, организации ухода на пенсию.
Стратегия сокращения масштабов деятельности	Необходимость следования данной стратегии возникает в периоды перестройки деятельности организации, когда нужно избавиться от всего устаревшего. Одной из причин стратегии сокращения может быть кризис развития или существования организации.

Таким образом, важным фактором вывода предприятия из кризиса является системный подход к управлению персоналом, который обнаруживает себя в распределении функций и обязанностей, в грамотном выборе принципов антикризисного управления, в разработке новой кадровой политики, в реализации управленческих решений. Наличие системы антикризисного управления персоналом говорит о солидном стиле управления предприятием, которое находится в состоянии кризиса, когда необходимо принимать и выполнять рискованные управленческие решения.

Использованные источники:

1. Митин, А.Ю. Антикризисное управление персоналом организации [Текст]: учеб. пособие / А.Ю. Митин; Питер, 2005 – 272 с.
2. Казарьян, М. М. Основы системы антикризисного управления персоналом предприятия [Текст] / М.М. Казарьян // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы V Междунар. науч. конф. – 2017. – 96-99 с.
3. Федорова, А. Э. Антикризисное управление персоналом организации [Текст]: учеб. пособие / А.Э. Федорова; Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2017. – 164 с.

*Танделова Д.В.
студент 3 курса
факультет социологии и социальной работы
ФГБОУ ВО «СОГУ имени Коста Левановича Хетагурова»
Россия, г. Владикавказ*

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ РЫНОЧНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В РОССИИ

Аннотация: в условиях рыночной экономики, когда страхование становится одним из главных факторов устойчивого развития предприятий, организаций, фирм и отдельных предпринимателей в регионе, происходит увеличение страхового рынка. Кроме оказания страховых услуг, страховые фирмы принимают участие в коммерческих операциях, осуществляют инвестиционную деятельность и тем самым служат катализатором развития предпринимательской деятельности в регионе.

Ключевые слова: рыночная инфраструктура, сегменты страхового рынка, концепции развития инфраструктуры.

*Tandelova D.V.
3rd year student
Faculty of Sociology and Social Work
FGBOU VO "SOGU named after Kosta Levanovich Khetagurov"
Russia, Vladikavkaz*

ECONOMIC POTENTIAL OF MARKET INFRASTRUCTURE IN RUSSIA

Annotation: in a market economy, when insurance becomes one of the main factors for the sustainable development of enterprises, organizations, firms and individual entrepreneurs in the region, an increase in the insurance market occurs. In addition to providing insurance services, insurance companies are involved in commercial operations, carry out investment activities and thus serve as a catalyst for the development of business activities in the region.

Keywords: market infrastructure, insurance market segments, concepts of infrastructure development.

Для становления эффективной системы страховых организаций и создания полноценного страхового рынка требуется длительный период времени. Необходимо развитие альтернативных видов страхования, широкого спектра страховых услуг, за счёт которых можно будет создать накопления денежных ресурсов в каждом регионе и использовать их в качестве кредитного источника, прежде всего, для формирования ресурсов долгосрочного кредитования. Только в этих условиях страховые компании смогут стать крупными поставщиками долгосрочных денежных средств для субъектов региональной экономики, а также занять место среди покупателей на региональных рынках ценных бумаг. Вывод о том, что страховые

компании смогут стать одним из главных источников долгосрочных вложений в различные сферы экономики, следует из самой специфики страховой деятельности, характеризующейся тем, что между получением страховых взносов и выплатой возмещений клиентам проходит определённое время.

Рост новых сегментов страхового рынка осуществляется за счёт двух факторов: структурного (появляются все новые виды страхования и совершенствуются уже существующие) и территориального (происходит всё более полный охват малых городов и сельских районов). Совокупный уставный капитал региональных страховых организаций относительно небольшой. По современным оценкам и требованиям к выживанию в условиях жёсткой конкуренции размеры собственных средств, в том числе и уставных капиталов, у региональных страховщиков недостаточны.

Страховой рынок характеризуется активными процессами объединения, слияния и поглощения страховых компаний. Большинство ликвидировавшихся компаний на самом деле не исчезли, а влились в другие, более сильные и высоко капитализированные фирмы. Именно возможность увеличения капитала является главным стимулом к объединению. Только укрупняясь и диверсифицируя свой бизнес, региональные страховщики могут соответствовать новым требованиям контролирующих органов и противостоять экспансии крупных столичных компаний, которые стараются внедриться в наиболее прибыльные сегменты регионального страхового рынка. Дальнейшее повышение финансовых возможностей большинства страховых компаний позволит им принимать на страхование более серьёзные риски и обеспечить тем самым надёжную защиту интересов своих клиентов.

Для успешного развития международных экономических связей и привлечения иностранных инвестиций необходимо формирование внешнеэкономической инфраструктуры в регионах страны. За годы реформ в региональной внешнеэкономической инфраструктуре произошло множество позитивных изменений. К ним можно отнести развитие сети филиалов международных банков, становление региональных финансовых рынков, организацию зарубежных представительств, укрепление региональных таможенных служб, развитие современных средств связи, рекламы, обслуживания международных транспортных перевозок. В регионах появились крупные специализированные внешнеторговые фирмы, развивается сеть международных выставок-ярмарок в крупных городах России. Вместе с тем, несмотря на вступление России в ВТО, уровень развития внешнеэкономической инфраструктуры регионов России ещё не отвечает мировым требованиям⁹⁷.

Не соответствуют международным стандартам, нормам и правилам

⁹⁷ Семенова Е.Е., Анисимова В.Ю. Роль государства в создании рыночной инфраструктуры страны // Вестник Самарского государственного университета. - 2015. - № 2. – С. 146.

стандартизация и лицензирование при импорте продукции, что создаёт большие оформительские трудности. Не развиты системы страхования экспортно-импортных операций и инвестиций, сертификация продукции, требования к качеству товаров не соответствуют общепринятым. Недостаточно развита система патентования научных разработок и кредитования патентных операций. По мере развития внешнеэкономической региональной деятельности всё более ощутимо отсутствие полноценного рынка информации. Серьёзным препятствием для его развития являются высокие для региональных потребителей цены на информационные услуги. По-прежнему неразвитой остаётся система лизинга.

В настоящее время в регионах России сложилась достаточно развитая система управленческих и координационных структур в сфере внешнеэкономической деятельности. Сформировались новые функции региональных органов управления – разработка региональной стратегии внешнеэкономических связей, разработка и реализация мер по стимулированию иностранных инвестиций, внешних контрактов, росту их эффективности, представление внешнеэкономических интересов региона на федеральном уровне (предложение законодательных инициатив) и т.п.

Рассматривая такой важный аспект рынка как рыночная инфраструктура, следует отметить, что для каждого рыночного уровня (международный рынок, национальный рынок, региональный рынок, локальный рынок) следует рассматривать рыночную инфраструктуру отдельно.

Каждый рыночный уровень обладает определенного рода инфраструктурой, отличающейся от инфраструктур других рынков. Кроме того, инфраструктура каждого рыночного уровня несет влияние внешней среды, которое может быть как циклическим, так и нециклическим. Циклические факторы определяются циклическими факторами в развитии экономики региона (спад, депрессия, рост). А нециклические факторы возникают вследствие непредвиденных событий в экономике региона и могут быть постоянными и случайными.

В целом же инфраструктура каждого рынка, лежащего уровнем ниже, сама интегрируется в инфраструктуру рынка, находящегося уровнем выше.

Внешеэкономическая инфраструктура в регионах развивается в рамках единой внешнеэкономической политики страны в соответствии с федеральными законами. Это требует соблюдения принципа непротиворечивости программ, разрабатываемых в регионах в соответствии с общегосударственными законами. Критерием их эффективности служит достижение максимальной результативности организаций внешнеэкономической инфраструктуры в сочетании с влиянием на повышение уровня и качества жизни населения. Большое значение для развития регионов приобретает внешнеэкономическая инфраструктура, обеспечивающая не только обмен товарами, услугами, информацией, но и движение финансового капитала. Это связано, в первую очередь, с

привлечением иностранных инвестиций для совместного освоения природных ресурсов региона, их комплексного использования, развития производства товаров и услуг и др.

Развитая внешнеэкономическая инфраструктура способствует привлечению иностранных инвестиций в регион, позволяет решать задачи активизации участия регионов в международных связях, более полного удовлетворения потребностей регионов в продукции и услугах, привлечения дополнительных финансовых ресурсов, новых технологий и современного управленческого опыта. Развитие внешнеэкономической инфраструктуры может стать главным фактором, обеспечивающим развитие международных связей регионов России. Деятельность в этом направлении предполагает сотрудничество субъектов региональной экономики не только с комитетами и комиссиями законодательных и исполнительных органов власти областей и краёв, но также и с научными и общественными организациями при разработке заявок, проектов и обоснований в различные международные фонды и организации.

В современных условиях ощущается необходимость в разработке концепции развития региональной рыночной инфраструктуры на долгосрочный период с выделением основных этапов её реализации, а также стратегии развития региональной рыночной инфраструктуры, включающей систему мер первоочередного характера.

Основы концепции развития рыночной инфраструктуры на уровне области составляют следующие положения. Во-первых, структура рыночной системы области включает несколько типов рынков (рынок средств производства, потребительский рынок, финансовый рынок, рынок недвижимости и т.д.), каждый из которых имеет свою инфраструктуру и особенности регулирования. Во-вторых, каждый тип рынка характеризуется специфическими субъектами рыночной инфраструктуры, что определяет показатели деятельности, формы и методы управления. В-третьих, формирование и развитие инфраструктуры каждого рынка происходит под воздействием и в тесной взаимосвязи с другими элементами рыночной системы. В-четвертых, механизмы регулирования инфраструктуры отдельных типов рынков должны строиться на непротиворечивой основе, учитывающей взаимосвязи всех типов рынков⁹⁸.

В соответствии с концепцией долгосрочной целью развития должно быть создание системы региональной рыночной инфраструктуры на основе торгово-посреднических, финансово-кредитных, информационно-коммерческих, внешнеэкономических и управленческих связей между всеми элементами рыночной системы. Для научного обоснования долгосрочного развития региональной рыночной инфраструктуры необходима разработка представлений о стратегических целях и приоритетах рыночной системы региона, о главных направлениях и средствах регулирования рыночных

⁹⁸ Афонцев С. Выход из кризиса в условиях санкций // Вопросы экономики. - 2015. - № 4. – С. 26.

процессов, что составляет основное содержание концепции.

Разрабатываемая концепция должна основываться на материалах долгосрочного прогноза социально-экономического развития региона, включающего прогноз темпов и пропорций экономического развития, изменений экономической структуры, динамики производства и потребления товаров и услуг, тенденций научно-технического развития, межрегиональных рыночных связей, уровня жизни населения и развития социальной сферы и др. Концепция развития региональной рыночной инфраструктуры как перспективный документ может обеспечить областные органы управления долговременными ориентирами с учётом альтернатив реализации; определить пути формирования развитой рыночной инфраструктуры; выявить социально-экономические, инвестиционные и экологические проблемы развития региональной рыночной инфраструктуры в перспективе и реальные возможности их решения; обосновать формы и методы экономического и правового регулирования инфраструктуры региональных рынков различного типа.

Эти проблемы могут быть решены на основе адекватного экономического механизма формирования и развития рыночной инфраструктуры.

Использованные источники:

1. Акиндинова Н., Ясин Е. Новый этап развития экономики в постсоветской России // Вопросы экономики. – 2015. - № 5. – С. 5-28.
2. Афонцев С. Выход из кризиса в условиях санкций // Вопросы экономики. - 2015. - № 4. – С. 20-37.
3. Клинова С.П., Ключищева В.Г. Эволюция экономических систем: мировой опыт и проблемы России // Современная экономика: проблемы и решения. - 2013. – № 2. – С. 46-58.
4. Семенова Е.Е., Анисимова В.Ю. Роль государства в создании рыночной инфраструктуры страны // Вестник Самарского государственного университета. - 2015. - № 2. – С. 144-148.
5. Чепсин С.А. Изменения траектории развития экономики России // Экономика и предпринимательство. - 2016. - № 3-2. – С. 55-57.

*Танделова Д.В.
студент 3 курса
факультет социологии и социальной работы
ФГБОУ ВО «СОГУ имени Коста Левановича Хетагурова»
Россия, г. Владикавказ*

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ РЫНОЧНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В РОССИИ

Аннотация: в условиях рыночной экономики, когда страхование становится одним из главных факторов устойчивого развития предприятий, организаций, фирм и отдельных предпринимателей в регионе, происходит увеличение страхового рынка. Кроме оказания страховых услуг, страховые фирмы принимают участие в коммерческих операциях, осуществляют инвестиционную деятельность и тем самым служат катализатором развития предпринимательской деятельности в регионе.

Ключевые слова: рыночная инфраструктура, сегменты страхового рынка, концепции развития инфраструктуры.

*Tandelova D.V.
3rd year student
Faculty of Sociology and Social Work
FSBEI HE "NOSU named after Kosta Levanovich Khetagurov"
Russia, Vladikavkaz*

ECONOMIC POTENTIAL OF MARKET INFRASTRUCTURE IN RUSSIA

Annotation: in a market economy, when insurance becomes one of the main factors for the sustainable development of enterprises, organizations, firms and individual entrepreneurs in the region, an increase in the insurance market occurs. In addition to providing insurance services, insurance companies are involved in commercial operations, carry out investment activities and thus serve as a catalyst for the development of business activities in the region.

Keywords: market infrastructure, insurance market segments, concepts of infrastructure development.

Для становления эффективной системы страховых организаций и создания полноценного страхового рынка требуется длительный период времени. Необходимо развитие альтернативных видов страхования, широкого спектра страховых услуг, за счёт которых можно будет создать накопления денежных ресурсов в каждом регионе и использовать их в качестве кредитного источника, прежде всего, для формирования ресурсов долгосрочного кредитования. Только в этих условиях страховые компании смогут стать крупными поставщиками долгосрочных денежных средств для субъектов региональной экономики, а также занять место среди покупателей на региональных рынках ценных бумаг. Вывод о том, что страховые

компании смогут стать одним из главных источников долгосрочных вложений в различные сферы экономики, следует из самой специфики страховой деятельности, характеризующейся тем, что между получением страховых взносов и выплатой возмещений клиентам проходит определённое время.

Рост новых сегментов страхового рынка осуществляется за счёт двух факторов: структурного (появляются все новые виды страхования и совершенствуются уже существующие) и территориального (происходит всё более полный охват малых городов и сельских районов). Совокупный уставный капитал региональных страховых организаций относительно небольшой. По современным оценкам и требованиям к выживанию в условиях жёсткой конкуренции размеры собственных средств, в том числе и уставных капиталов, у региональных страховщиков недостаточны.

Страховой рынок характеризуется активными процессами объединения, слияния и поглощения страховых компаний. Большинство ликвидировавшихся компаний на самом деле не исчезли, а влились в другие, более сильные и высоко капитализированные фирмы. Именно возможность увеличения капитала является главным стимулом к объединению. Только укрупняясь и диверсифицируя свой бизнес, региональные страховщики могут соответствовать новым требованиям контролирующих органов и противостоять экспансии крупных столичных компаний, которые стараются внедриться в наиболее прибыльные сегменты регионального страхового рынка. Дальнейшее повышение финансовых возможностей большинства страховых компаний позволит им принимать на страхование более серьёзные риски и обеспечить тем самым надёжную защиту интересов своих клиентов.

Для успешного развития международных экономических связей и привлечения иностранных инвестиций необходимо формирование внешнеэкономической инфраструктуры в регионах страны. За годы реформ в региональной внешнеэкономической инфраструктуре произошло множество позитивных изменений. К ним можно отнести развитие сети филиалов международных банков, становление региональных финансовых рынков, организацию зарубежных представительств, укрепление региональных таможенных служб, развитие современных средств связи, рекламы, обслуживания международных транспортных перевозок. В регионах появились крупные специализированные внешнеторговые фирмы, развивается сеть международных выставок-ярмарок в крупных городах России. Вместе с тем, несмотря на вступление России в ВТО, уровень развития внешнеэкономической инфраструктуры регионов России ещё не отвечает мировым требованиям⁹⁹.

Не соответствуют международным стандартам, нормам и правилам

⁹⁹ Семенова Е.Е., Анисимова В.Ю. Роль государства в создании рыночной инфраструктуры страны // Вестник Самарского государственного университета. - 2015. - № 2. – С. 146.

стандартизация и лицензирование при импорте продукции, что создаёт большие оформительские трудности. Не развиты системы страхования экспортно-импортных операций и инвестиций, сертификация продукции, требования к качеству товаров не соответствуют общепринятым. Недостаточно развита система патентования научных разработок и кредитования патентных операций. По мере развития внешнеэкономической региональной деятельности всё более ощутимо отсутствие полноценного рынка информации. Серьёзным препятствием для его развития являются высокие для региональных потребителей цены на информационные услуги. По-прежнему неразвитой остаётся система лизинга.

В настоящее время в регионах России сложилась достаточно развитая система управленческих и координационных структур в сфере внешнеэкономической деятельности. Сформировались новые функции региональных органов управления – разработка региональной стратегии внешнеэкономических связей, разработка и реализация мер по стимулированию иностранных инвестиций, внешних контрактов, росту их эффективности, представление внешнеэкономических интересов региона на федеральном уровне (предложение законодательных инициатив) и т.п.

Рассматривая такой важный аспект рынка как рыночная инфраструктура, следует отметить, что для каждого рыночного уровня (международный рынок, национальный рынок, региональный рынок, локальный рынок) следует рассматривать рыночную инфраструктуру отдельно.

Каждый рыночный уровень обладает определенного рода инфраструктурой, отличающейся от инфраструктур других рынков. Кроме того, инфраструктура каждого рыночного уровня несет влияние внешней среды, которое может быть как циклическим, так и нециклическим. Циклические факторы определяются циклическими факторами в развитии экономики региона (спад, депрессия, рост). А нециклические факторы возникают вследствие непредвиденных событий в экономике региона и могут быть постоянными и случайными.

В целом же инфраструктура каждого рынка, лежащего уровнем ниже, сама интегрируется в инфраструктуру рынка, находящегося уровнем выше.

Внешеэкономическая инфраструктура в регионах развивается в рамках единой внешнеэкономической политики страны в соответствии с федеральными законами. Это требует соблюдения принципа непротиворечивости программ, разрабатываемых в регионах в соответствии с общегосударственными законами. Критерием их эффективности служит достижение максимальной результативности организаций внешнеэкономической инфраструктуры в сочетании с влиянием на повышение уровня и качества жизни населения. Большое значение для развития регионов приобретает внешнеэкономическая инфраструктура, обеспечивающая не только обмен товарами, услугами, информацией, но и движение финансового капитала. Это связано, в первую очередь, с

привлечением иностранных инвестиций для совместного освоения природных ресурсов региона, их комплексного использования, развития производства товаров и услуг и др.

Развитая внешнеэкономическая инфраструктура способствует привлечению иностранных инвестиций в регион, позволяет решать задачи активизации участия регионов в международных связях, более полного удовлетворения потребностей регионов в продукции и услугах, привлечения дополнительных финансовых ресурсов, новых технологий и современного управленческого опыта. Развитие внешнеэкономической инфраструктуры может стать главным фактором, обеспечивающим развитие международных связей регионов России. Деятельность в этом направлении предполагает сотрудничество субъектов региональной экономики не только с комитетами и комиссиями законодательных и исполнительных органов власти областей и краёв, но также и с научными и общественными организациями при разработке заявок, проектов и обоснований в различные международные фонды и организации.

В современных условиях ощущается необходимость в разработке концепции развития региональной рыночной инфраструктуры на долгосрочный период с выделением основных этапов её реализации, а также стратегии развития региональной рыночной инфраструктуры, включающей систему мер первоочередного характера.

Основы концепции развития рыночной инфраструктуры на уровне области составляют следующие положения. Во-первых, структура рыночной системы области включает несколько типов рынков (рынок средств производства, потребительский рынок, финансовый рынок, рынок недвижимости и т.д.), каждый из которых имеет свою инфраструктуру и особенности регулирования. Во-вторых, каждый тип рынка характеризуется специфическими субъектами рыночной инфраструктуры, что определяет показатели деятельности, формы и методы управления. В-третьих, формирование и развитие инфраструктуры каждого рынка происходит под воздействием и в тесной взаимосвязи с другими элементами рыночной системы. В-четвертых, механизмы регулирования инфраструктуры отдельных типов рынков должны строиться на непротиворечивой основе, учитывающей взаимосвязи всех типов рынков¹⁰⁰.

В соответствии с концепцией долгосрочной целью развития должно быть создание системы региональной рыночной инфраструктуры на основе торгово-посреднических, финансово-кредитных, информационно-коммерческих, внешнеэкономических и управленческих связей между всеми элементами рыночной системы. Для научного обоснования долгосрочного развития региональной рыночной инфраструктуры необходима разработка представлений о стратегических целях и приоритетах рыночной системы региона, о главных направлениях и средствах регулирования рыночных

¹⁰⁰ Афонцев С. Выход из кризиса в условиях санкций // Вопросы экономики. - 2015. - № 4. – С. 26.

процессов, что составляет основное содержание концепции.

Разрабатываемая концепция должна основываться на материалах долгосрочного прогноза социально-экономического развития региона, включающего прогноз темпов и пропорций экономического развития, изменений экономической структуры, динамики производства и потребления товаров и услуг, тенденций научно-технического развития, межрегиональных рыночных связей, уровня жизни населения и развития социальной сферы и др. Концепция развития региональной рыночной инфраструктуры как перспективный документ может обеспечить областные органы управления долговременными ориентирами с учётом альтернатив реализации; определить пути формирования развитой рыночной инфраструктуры; выявить социально-экономические, инвестиционные и экологические проблемы развития региональной рыночной инфраструктуры в перспективе и реальные возможности их решения; обосновать формы и методы экономического и правового регулирования инфраструктуры региональных рынков различного типа.

Эти проблемы могут быть решены на основе адекватного экономического механизма формирования и развития рыночной инфраструктуры.

Использованные источники:

1. Акиндинова Н., Ясин Е. Новый этап развития экономики в постсоветской России // Вопросы экономики. – 2015. - № 5. – С. 5-28.
2. Афонцев С. Выход из кризиса в условиях санкций // Вопросы экономики. - 2015. - № 4. – С. 20-37.
3. Клинова С.П., Ключищева В.Г. Эволюция экономических систем: мировой опыт и проблемы России // Современная экономика: проблемы и решения. - 2013. – № 2. – С. 46-58.
4. Семенова Е.Е., Анисимова В.Ю. Роль государства в создании рыночной инфраструктуры страны // Вестник Самарского государственного университета. - 2015. - № 2. – С. 144-148.
5. Чепсин С.А. Изменения траектории развития экономики России // Экономика и предпринимательство. - 2016. - № 3-2. – С. 55-57.

Тарадеева А.В.
ассистент
кафедра таможенного дела
Рыбакова М.А.
студент 4 курса
Институт истории и права
Яковская Я.О.
студент 4 курса
Институт истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

**ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ
АДМИНИСТРИРОВАНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В ЦЕЛЯХ
РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ**

Аннотация: в статье описывается применение информационных таможенных технологий и их влияние на развитие внешней торговли. Представлены цели создания единого механизма администрирования таможенных и налоговых платежей. Приведены решения проблемы формирования единого механизма таможенного и налогового администрирования.

Ключевые слова: администрирование, таможенные платежи, таможенные технологии.

Taradeeva A.V.
assistant of the Department of customs
Kaluga state University named after K. E. Tsiolkovsky
(FSBEI them. K. E. Tsiolkovsky)
Russia, Kaluga
Rybakova M.A.
the student of the 4 course, Institute of history and law
Kaluga state University named after K. E. Tsiolkovsky
(FSBEI them. K. E. Tsiolkovsky)
Russia, Kaluga
Yakovskaya Y.O.
the student of the 4 course, Institute of history and law
Kaluga state University named after K. E. Tsiolkovsky
(FSBEI them. K. E. Tsiolkovsky)
Russia, Kaluga

**MAIN DIRECTIONS FOR IMPROVING THE ADMINISTRATION
OF CUSTOMS PAYMENTS FOR DEVELOPMENT OF FOREIGN TRADE**

Abstract: the article describes the use of information customs technologies and their impact on the development of foreign trade. The objectives of creating a single mechanism for the administration of customs and tax payments are

presented. The solutions to the problem of forming a single mechanism for customs and tax administration are given.

Keywords: administration, customs payments, customs technology.

В настоящее время приведение к единообразию применения таможенного законодательства является важнейшим критерием рационализации администрирования таможенных операций в целях развития внешней торговли. При построении информационных таможенных технологий учитывались многочисленные правила, которые закреплены в таможенном законодательстве. Данные технологии обязаны обеспечивать единообразие в применении правил и требований к оценке каждой внешнеторговой сделки. Особую важность этот вопрос приобретает в функционировании Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС), который требует для его членов единой унифицированной нормативно-правовой базы таможенного оформления и таможенного контроля товаров и транспортных средств, перемещаемых через его границу. [1]

Комплексная программа развития ФТС России до 2020 года заявляет, что путем введения перспективных информационных технологий таможенные органы будут стараться развивать внешнюю торговлю с помощью повышения качества жизни участников внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД).

Одним из главных нововведений, которое пока имеет множество трудностей, станет применение единого лицевого счета участника внешнеэкономической деятельности. Принцип действия вышеупомянутого счета состоит в том, что для учёта таможенных платежей будут использоваться не отдельные платёжные документы, а движение средств на лицевом счёте плательщика.

Применение современных информационных технологий, посредством использования денежных средств, внесенных на один лицевой счет, даст возможность участникам ВЭД совершать таможенное декларирование товаров в любом таможенном органе, централизованно получать необходимые сведения и отчетность о перемещении денежных средств по результатам осуществления таможенных операций, выполнять все операции по движению денежных средств, в том числе подачу заявлений о возврате денежных средств, в электронном виде путем применения WEB-технологий, что в результате приведет к форсированию расчетов по таможенным платежам, сокращению финансовых издержек и количества документов, которые представляются в таможенные органы на бумажном носителе. [2]

Формирование и усовершенствование системы единого механизма администрирования таможенных и налоговых платежей – это одно из главнейших мероприятий по совершенствованию администрирования таможенных платежей, направленное на развитие внешней торговли.

Необходимость взаимодействия Федеральной таможенной службы (далее – ФТС) с Федеральной налоговой службой (далее – ФНС) в

Российской Федерации предопределена тем, что одно из преимуществ государства, а точнее содействие развитию внешней торговли, может быть достигнуто только при выработке руководителями сбалансированных позиций как налоговых, так и таможенных органов, базирующихся на преимуществе соблюдения законных прав субъектов внешней торговли.

Поставленная Президентом Российской Федерации задача по разработке единого механизма таможенного и налогового администрирования на основе планов, утвержденных Министерством финансов Российской Федерации предпринимчиво осуществляется ФТС России.

Единый механизм администрирования таможенных и налоговых платежей, а также валютного контроля, который основан на создании и применении объединенных информационно-телекоммуникационных технологий федеральных органов исполнительной власти, подведомственных Министерству финансов Российской Федерации, создается в следующих целях:

- улучшения продуктивности осуществления таможенного и налогового контроля;

- обеспечения полноты и своевременности перечисления в федеральный бюджет таможенных и налоговых платежей;

- обеспечения контроля за деятельностью участников ВЭД с помощью оперативного обмена информацией и координацией проведения проверок;

- разработки совместных нормативно-правовых актов по реализации проверок участников ВЭД. [3]

Проблемы формирования единого механизма таможенного и налогового администрирования в краткосрочной и среднесрочной перспективах будут решены благодаря созданию нижеперечисленных систем:

- электронного досье, содержащее в себе не только сведения о субъектах, являющихся налогоплательщиками, совершающими ВЭД, но и о контрагентах этих лиц;

- реализации субъектно-ориентированной модели управления рисками, которая основана на ранжировании организаций по степеням уровня риска в зависимости от оценки допустимости несоблюдения ими таможенного и налогового законодательства, для осуществления выбора объектов таможенного контроля;

- прослеживаемости товаров, единообразной для всех государств – членов ЕАЭС и сформированной на идентификации товаров в соотношении с его кодом по единой Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза, номером декларации на товары и порядковым номером товара. [2]

Зачастую возникают ситуации, когда участники ВЭД исполняют схемы, так именуемого «серого» импорта, то есть ввоза товаров в страну с

занижением их таможенной стоимости путем недостоверного декларирования. В частности, уменьшение размеров таможенных платежей путем занижения таможенной стоимости товаров является ещё одной проблемой администрирования таможенных платежей, влияющей на развитие внешней торговли.

Для импортеров величина таможенной стоимости товара, который ввозится на территорию России имеет особое экономическое значение, так как влияет и на размер таможенных платежей, и на сумму налогов, подлежащих уплате при дальнейшей реализации товара. Очевидно, что импортеры заинтересованы в том, чтобы таможенные пошлины и налоги были как можно меньше.

В целях предотвращения таких схем таможенные органы должны осуществлять более тщательную проверку документов, использовать прямые доказательства в качестве оснований для признания таможенными органами недействительности документов, а при наличии соответствующих оснований запрашивать дополнительные подтверждающие документы у участника ВЭД.

В свою очередь, введение системы тотального контроля также сыграет немаловажную роль в борьбе с занижением таможенной стоимости товаров. Она позволит следить за перемещением товаров по всему ЕАЭС, выявлять компании, занижающие размер таможенных пошлин и налогов.

Таким образом, Федеральная таможенная служба России планирует проводить масштабную работу по совершенствованию системы администрирования таможенных платежей в целях развития внешней торговли страны.

Подводя итог, можно сказать, что в настоящее время в области таможенного дела успешно применяются современные информационные технологии. В целях либерализации и облегчения администрирования таможенных платежей надлежит осуществлять модернизацию применяемых технологий, благодаря этому станет возможным значительно снизить время совершения таможенных операций, что в свою очередь будет содействовать внешнеторговой деятельности, обеспечению полного и своевременного поступления доходов в федеральный бюджет РФ. Путем введения данных технологий, совершенствования системы единого механизма администрирования таможенных и налоговых платежей, таможенные органы РФ будут содействовать развитию внешней торговли с помощью повышения качества жизни участников ВЭД.

Использованные источники:

1. Распоряжение Правительства РФ от 29.06.2012 № 1125-р ((ред. от 28.11.2017) «Об утверждении плана мероприятий («дорожной карты») «Совершенствование таможенного администрирования» [Электронный ресурс]. URL. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_132210/ (Дата обращения 18.12.2018)
2. Приказ ФТС России от 27.06.2017 № 1065 «О решении коллегии ФТС

России от 25 мая 2017 года «О Комплексной программе развития ФТС России на период до 2020 года» [Электронный ресурс]. URL. <https://www.alta.ru/tamdoc/17pr1065/> (Дата обращения 18.12.2018)

3. Лузина Т.В. Процессы таможенного и налогового администрирования//Электронный научный журнал «Таможенное дело и внешнеэкономическая деятельность компаний» - М., 2017 – с.329

УДК 004.891

*Тароянц Л.А.
студент 3 курса*

*Бондарь К.А.
студент 3 курса*

*Козырева А.А.
студент 3 курса*

*Институт Русской и Иностранной филологии
Армавирский Государственный Педагогический Университет
Россия, г. Армавир*

ЭКСПЕРТНЫЕ СИСТЕМЫ, ИХ ПРИМЕНЕНИЕ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ РАЗЛИЧНЫХ ПРЕДМЕТНЫХ ОБЛАСТЕЙ

Аннотация: в данной статье рассматриваются основные понятия, касающиеся экспертных систем в наше время, анализируется важность и применение экспертных систем. Эта тема очень актуальна в настоящее время, так как роль экспертных систем в современном обществе растет с каждым днем.

Ключевые слова: экспертная система, эвристика, медицинская диагностика, контроль и управление, диагностика неисправностей в механических и электрических устройствах, обучение.

*Taroyants L.A.
The 3 year student*

*Institute of Russian and Foreign Filology
Armavir State Pedagogical University*

*Armavir, Russia
Bondar K.A.*

The 3 year student

*Institute of Russian and Foreign Filology
Armavir State Pedagogical University*

*Armavir, Russia
Kozyreva A.A.*

The 3 year student

*Institute of Russian and Foreign Filology
Armavir State Pedagogical University*

Armavir, Russia

EXPERT SYSTEMS AND THEIR APPLICATION FOR SOLVING TASKS IN DIFFERENT SUBJECT AREAS

Abstract: this article discusses the basic concepts relating to expert systems in our time, analyzes the importance and application of expert systems. This topic is very relevant at present, as the role of expert systems in modern society is growing every day.

Keywords: expert system, heuristics, medical diagnostics, control and management, fault diagnosis in mechanical and electrical devices, training.

Экспертные системы – это компьютерная система, направленная на исследование в области искусственного интеллекта по созданию вычислительных систем, которые способны частично заменить эксперта в разрешении проблемной ситуации.

Экспертные системы были созданы с целью решения таких практических задач, которые возникают в узкоспециализированных сферах. В результате исследований в области искусственного интеллекта, подобные системы привлекли большое внимание.

Существует несколько параметров, по которым экспертные системы отличаются от других систем: в отличие от генетических и нейронных сетей, они не используются для решения универсальных задач. Наоборот, экспертные системы предназначены для качественного решения задач в определённой области, и в самых редких случаях – областях.

Экспертные системы представляют собой набор определённых программ или программное обеспечение, что выполняет функцию эксперта при решении определённой задачи, оперируя определёнными знаниями в данной области. Эти знания уже формализованы и находятся в памяти ЭВМ в виде базы знаний, которую можно при необходимости изменить или дополнить в процессе развития системы.

Функции экспертных систем ориентированы на решение таких задач, которые обычно требуют участия специалиста. Такие функции как: проведение анализов, составление классификаций, предоставление анализов и консультаций, выдача диагнозов. Путём использования эвристик, экспертные системы находят решения даже в не структурированных и плохо определённых задачах. Эвристика – это «выдуманное» правило, которое становится полезным в системах с недостаточным количеством необходимых знаний, что лишает возможности проведения полного анализа.

Качество экспертной системы определяется размером и составляющим базы знаний (правил или эвристик). Система функционирует в следующем циклическом режиме: выбор данных или результатов анализов, наблюдения, интерпретация результатов, усвоение новой информации, выдвижении с помощью правил временных гипотез и затем выбор следующей порции данных или результатов анализов. Такой процесс продолжается до тех пор, пока не поступит информация, достаточная для окончательного заключения.

В экспертной системе всегда существует три типа знаний:

- Структурированные знания – статические знания о предметной области. После выявления знаний, они уже не изменяются.

- Структурированные динамические знания – изменяемые знания о предметной области. Они меняются по мере выявления новой информации.

- Рабочие знания – знания, которые применяются для решения конкретных задач или проведения консультаций.

Все представленные выше типы находятся в базе знаний. Чтобы составить такую базу, необходимо провести опрос среди экспертов в данной предметной области, затем систематизировать полученные данные, присвоить им указатели, чтобы в дальнейшем появилась возможность легко извлечь их из базы знаний.

Экспертные системы применяются в различных предметных областях, которыми являются: медицинская диагностика, контроль и управление, диагностика неисправностей в механических и электрических устройствах, обучение.

Экспертные системы активно используются в медицине, более того, сегодня они играют важную роль в развитии здравоохранения. Такие системы используют, чтобы установить связь между отклонениями в организме и причинами этих нарушений. Также экспертные системы указывают на лучший способ решения данной проблемы, то есть дают тактику лечения. Одна из популярных экспертных систем – MYCIN – диагностирует и производит наблюдение за пациентом при бактериальных инфекциях.

Экспертные системы способны предсказывать погоду, победу спортсмена или падение валюты. Такие системы называются прогнозирующими. В базу данных этих систем предварительно заносится информация о состоянии определённого объекта, и на основе предоставленных параметров выносится прогноз. Так работает система «Завоевание Уолл-стрит», анализирующая структуру рынка и выносящая план для удачного денежного вложения.

Такие экспертные системы, как интегрирующие или много – агентные, занимаются результатами наблюдений и выявлением определённых данных на их основе. Данная система способна использовать информацию одновременно из разных источников знаний, заимствуя полученные результаты на динамической основе, а также расформировывать решение проблем сразу на несколько самостоятельных баз данных. К такой системе относится PROSPECTOR. Она способна применить знания сразу нескольких экспертов, их способы решения задач, стратегии работы.

На атомных электростанциях экспертные системы решают трудные задачи, которые возникают перед человеком-оператором, увеличивают скорость решения проблем, выносят анализ, необходимый для принятия необходимых действий при сложившихся опасных ситуациях. Такие системы содержат процедуры, выполняемые оператором при эксплуатации, аварии и после аварии. Также экспертные системы способны регулировать

воздушное движение и управлять медицинским контролем.

Целью некоторых экспертных систем выступает решение возникающих технических и механических проблем у электротехнического персонала в процессе выполнения работ по обслуживанию электрооборудования, автомобилей и прочего. Аппарат такой экспертной системы производит анализ состояния технических средств и исследует характеристики.

Благодаря многочисленным экспертным системам человек способен решить сложные, многоступенчатые задачи. Нередко системы называют партнёрскими, исходя из выполняемых ими функций и огромной пользы для человечества. Экспертные системы актуальны во всех областях науки, они используются для решения самых различных задач многочисленных предметных областей, начиная энергетической, заканчивая финансовой. Прибегая к знаниям экспертов, система сводит к минимуму допущение ошибки, подчас делая безопасным те или иные решения.

Подводя итоги, отметим, что задачи, которые способны выполнять экспертные системы, потенциально не ограничены. Системы справляются с диагностикой, принятием решений, управлением, контролем и проектированием. Также системы способны комбинировать условия и задачи, качественно решая последние в определённой предметной области, а не редко и в областях. В настоящий момент существует огромное множество экспертных систем, уже доказавших свою ценность и значимость во многих важных приложениях.

Использованные источники:

1. Братко И. Программирование на языке Пролог для искусственного интеллекта.– М.: Мир, 2000,200с.
2. Долин Г. Что такое ЭС.– Компьютер Пресс, 2001/2.
3. Малпасс Д.Р. Реляционный язык Пролог и его применение.– М.:Мир,2000,100с.
4. Марселлус Д. Н. Программирование экспертных систем на Турбо Прологе.– М.: Финансы и статистика, 2002,500с.
5. Нейлор К. Как построить свою экспертную систему.– М.: Энергоатомиздат, 2001, 200с.

Тарихоев Р.Б.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова
филиал в Пятигорске
научный руководитель: Фомичев Н.Я., к.ю.н.
доцент
кафедры уголовного права и процесса
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Пятигорск

**ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В
РЕГУЛИРОВАНИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ.**

Аннотация. Статья посвящена развитию законодательства в регулировании предпринимательской деятельности юридических лиц.

Показан процесс создания механизма, обеспечивающего реализацию экономических свобод российских хозяйствующих субъектов. Соблюдены требования по созданию механизма с учётом мирового опыта, норм международного права, достижений экономики, с учётом культуры и самобытности России.

Ключевые слова: юридическое лицо; национальное и международное законодательство; правоотношения; правовая база; экономическая реформа.

Torshhoev R. B.
3rd year master's student
The branch of "REU them. G. V. Plekhanov in Pyatigorsk.,
Russia Pyatigorsk
Scientific adviser:
Fomichev N. I am. K. Yu. N., associate Professor
Associate Professor of criminal law and procedure REU
them. G. V. Plekhanov.
Russia, Pyatigorsk

**DEVELOPMENT AND IMPROVEMENT OF ORGANIZATIONAL-LEGAL
AND REGULATORY LEGISLATION IN THE REGULATION OF BUSINESS
ACTIVITIES OF LEGAL ENTITIES**

Annotation. The article is devoted to the development of legislation in the re-regulation of the business process of legal entities.

The process of creating a mechanism to ensure the realization of economic freedoms of Russian economic entities, taking into account international experience, the norms of international law, economic achievements, taking into account the culture and identity of Russia, is shown.

Key words: legal entity; national and international legislation; legal relations; legal framework; economic reform.

Сегодня публично-правовое регулирование предпринимательства со стороны государства идет в трех направлениях. Именно в этих направлениях государство может эффективно использовать имеющиеся у него административные инструменты. *Первое* направление – это момент создания предприятия, его регистрации, лицензирования и пр. *Второе* направление касается доступа на рынок продукции предприятий и юридических лиц, а также вопросов подтверждения соответствия их продукции через механизмы декларирования и сертификации. *Третье* направление затрагивает вопросы контроля за оборотом продукции на рынках. В связи с чем курс на совершенствование нормативно-правового законодательства в регулировании предпринимательской деятельности юридических лиц должен учитывать и потребность в изменении характера правового регулирования.¹⁰¹ Административные, а также указательные и иные управленческие функции со временем должны утратить свою актуальность для государства, отступить на второй план. В этом случае доминирующее значение в деятельности государства обретает функция, направленная на обеспечение законности. В будущем жесткое регулирование должно будет уступить место расширению свобод субъектов хозяйствования.

Законодательство должно устанавливать новые правила поведения, регулируя данными нормами степень свободы (производителей, работников, предпринимателей, юридических лиц, органов охраны порядка и пр.)¹⁰². Вне границ этого регулирования формируется пространство, где участники общественных отношений могут проявить свою свободу. В таких условиях невозможно избежать разногласий, однако ни государство, ни законодатель не нацелены на их устранение.

Урегулировать возникающие разногласия призвана способность всех участников предпринимательской деятельности договариваться. Если же стороны не сумели прийти к соглашению, их спор может быть рассмотрен в специализированном органе, суде.

Иными словами, в задачи государства не входит тотальное правовое регулирование отношений. Разногласия между участниками общественных отношений будут сохраняться. Законодатель, в свою очередь, также не стремится найти готовое решение для любого возникающего конфликта. Его задача – предложить сторонам механизм урегулирования разногласий. Такой подход подчеркивает необходимость работы над совершенствованием механизмов, обеспечивающих правовое регулирование деятельности юридических лиц.

1. Поэтому, вопросы, касающиеся механизма публично-правового регулирования сферы бизнеса, в том числе бизнеса юридических лиц, затрагивают проблему выработки концепции взаимодействия между

¹⁰¹ Витрянский В.В. Реформа российского гражданского законодательства: промежуточные итоги – М.: Статут. 2016.

¹⁰² Суханов Е.А. Проблемы совершенствования гражданского законодательства. М.: 2010 С.5-6.

государством и гражданским обществом, а также государством, правом и рыночной экономикой.

2. Процесс создания механизма, обеспечивающего реализацию экономических свобод российских хозяйствующих субъектов, должен охватывать знания и опыт различных дисциплин, так или иначе пересекающихся с данной проблемой, что подразумевает:

- учет мирового исторического опыта;
- учет норм международного права;
- учет достижений философии, права, экономики;
- учет исторической и культурной самобытности России.

3. Реализовать основные принципы, а также положения механизма, обеспечивающего правовое регулирование бизнеса, поможет совершенствование действующего законодательства, включая законодательные акты, касающиеся сферы предпринимательства.

4. Формирование стратегии последующего развития правовой базы в области предпринимательской деятельности, мер по ее адаптации к современным реалиям, должно происходить в рамках следующих принципов:

- главной функцией государства является защита экономических прав как юрлиц, так и предпринимателей;

- теория, лежащая в основу курса социальных реформ, должна находиться в плоскости расширения производства, при этом социальные функции государства должны расширяться;

- проблема гармоничного сочетания экономических свобод хозяйствующих субъектов с принципами равенства и справедливости должна решаться с учетом степени культурного и исторического развития общества;

- создание модели правового регулирования российского бизнеса должно происходить в рамках общемировых цивилизованных процессов.

5. При формировании концепции правового регулирования в сфере предпринимательства в ней должны найти отражение ряд принципов:

- таких, как, существование различных форм собственности;

- в первую очередь-приоритет решения социальных проблем, возникающих в обществе;

- государственная политика должна отражать интересы хозяйствующих субъектов;

- взаимодействие институтов национального, а также международного права при построении правового регулирования сферы предпринимательства;

- учет при построении механизмов правового регулирования в сфере предпринимательства обновленных принципов российской государственности и правового государства;

- значимость права должна возрастать, как средство для достижения общественного согласия, и как средство взаимодействия

товаропроизводителя и государства.

В связи с изложенным, можно констатировать, что законодательство в сфере предпринимательства призвано регулировать целый комплекс правоотношений. По этой причине возникают сложности при разграничении законодательства, касающегося сферы предпринимательства и конкретных отраслевых норм права. Нормами ГК РФ регулируются все имущественные отношения, возникающие между равноправными субъектами. Они также распространяются и на субъекты, которые ведут предпринимательскую деятельность. Помимо этого, нормы ГК РФ распространяют свое влияние и на деятельность юридических лиц, в главе 4 подробно рассматриваются признаки юридического лица, правоспособность, ответственность и др.¹⁰³

Необходимость соблюдать субъектами предпринимательства возложенных на них обязанностей вытекает из наличия ответственности в бизнесе.

Поскольку правоотношения, которые складываются между юрлицами и предпринимателями часто носят комплексный характер, в зависимости от видов возможных правонарушений применительно к ним могут действовать меры административного, гражданского или даже уголовного права.

Процесс законодательного совершенствования в предпринимательстве, не всегда отражает действительные потребности данной отрасли и правовой системы страны. Экономика, развитие которой происходит в рамках свободного рынка, движется несколько быстрее, ее развитие можно назвать более содержательным. Правовая база отстает в этих вопросах, поскольку законодательные органы государства затрачивают достаточное время на обсуждение и принятие соответствующих законов. Это касается не только сферы бизнеса, но и других областей правоотношений.

Для реформирования системы российской рыночной экономики необходимы не только комплексные экономические реформы, но также быстрее изменения норм права, которые призваны регулировать вопросы в сфере предпринимательства.

Использованные источники:

1. Витрянский В.В. Реформа российского гражданского законодательства: промежуточные итоги –М.: Статут. 2016.
2. Суханов Е.А. Проблемы совершенствования гражданского законодательства. М.: 2010 С.5-6.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Юридические лица: постатейный комментарий к главе 4 /под ред. П.В. Крашенинникова - М.: Статут 2014.

¹⁰³ Гражданский кодекс Российской Федерации. Юридические лица: постатейный комментарий к главе 4 /под ред. П.В. Крашенинникова .-М.: Статут 2014.

Тарихоев Р.Б.
студент 3 курса магистратуры
РЭУ им. Г.В. Плеханова
филиал в Пятигорске
научный руководитель: Фомичев Н.Я., к.ю.н.
доцент
кафедра уголовного права и процесса
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Пятигорск

СПОСОБЫ, ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ СОЗДАНИЯ, ПРИСОЕДИНЕНИЯ, РАЗДЕЛЕНИЯ И ЛИКВИДАЦИИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Аннотация. Статья посвящена способам, правовым основам создания, присоединения, разделения и ликвидации института юридических лиц. В рамках этого значения даны способы, признаки и правовые основы создания юридических лиц, согласующиеся с нормами действующего гражданского законодательства.

Ключевые слова: юридическое лицо; распорядительный порядок; явочно-нормативный порядок; разрешительный порядок; государственная регистрация; учредительные документы- учредительный договор, Устав.

Torshhoev R.B.
3rd year master's student
The branch of "REU them. G. V. Plekhanov in Pyatigorsk
Russia Pyatigorsk
Scientific adviser: Fomichev N. I am. K. Yu. N., associate Professor
Associate Professor of criminal law and procedure REU
them. G. V. Plekhanov
Russia, Pyatigorsk

THE CONCEPT, METHODS, CHARACTERISTICS AND LEGAL BASIS FOR THE CREATION OF LEGAL ENTITIES

Annotation. The article is devoted to methods and legal foundations for the creation, accession, separation and liquidation of the institution for legal entities.

Within this framework, the methods are given, methods and legal bases for the re-creation of legal entities that are consistent with the laws of the current civil legislation.

Key words: legal entity; disruptive order; reference regimen; permissive re-order; state registration; constituent documents - constituent agreement, Charter.

Отталкиваясь от характера участия госорганов в регистрации юридического лица, существуют следующие способы образования юридических лиц.

При помощи распорядительного порядка: юридическое лицо создаётся на основе распоряжения (или решения) собственника имущества либо

уполномоченного собственником органа. Подобный способ характерен при создании государственных и муниципальных предприятий и учреждений.

Инициатива учредителей и их явка в государственный орган для образования юридического лица. В этом случае согласия иных лиц, а также госорганов, не требуется. Не нужна в этом случае и подготовка соответствующего пакета документов. Подобное разрешение предусмотрено нормой закона. Госорган должен проверить, соблюден ли порядок образования юрлица, соответствует ли его характер и цели общим требованиям, которые действующее законодательство предъявляет к данной организационной форме.

Следующий способ - это *разрешительный порядок*: инициатива создания исходит от будущих участников (учредителей) юридического лица. Госорган либо другое юрлицо должен проверить законность образования нового юридического лица и дать на его образование свое разрешение.

Создание юрлица возможно на основании решения учредителя (либо учредителей) об учреждении юрлица. Такое решение учредитель может принять единолично, либо, если учредителей несколько, их единогласным решением. Решение об учреждении юрлица должно содержать сведения об учреждении юрлица, об утверждении устава создаваемой организации, а также о порядке, размере и способах, сроках образования его имущества. В решении также должны указываться сведения об избрании (либо назначении) органов юрлица, информация о результатах голосования, проведенного учредителями по вопросу учреждения юридического лица а также о порядке совместной их деятельности по созданию юрлица, если будет учреждено корпоративное юрлицо.

Правовая основа деятельности любого юридического лица. Помимо действующего законодательства, это его учредительные документы. Именно в учредительных документах учредители данного юрлица могут более точно сформулировать применение общих норм права применительно к собственным интересам.¹⁰⁴ Важно отметить, что состав учредительных документов применительно к разным видам юрлиц будет различаться.

Так, деятельность обществ с ограниченной либо дополнительной ответственностью, а также ассоциаций и союзов может осуществляться на основе устава либо учредительного договора.

Если речь идет о работе хозяйственных товариществ (полных либо на вере), то основой для их деятельности является учредительный договор. Иные юрлица должны иметь устав. Для них он будет являться единственным учредительным документом.

В этом документе юрлица необходимо отразить его наименование, а также постоянное место нахождения данного юрлица, способ осуществления управления деятельностью данного юрлица. Устав также содержит другие

¹⁰⁴ Рассказов О.Л. Юридические лица в сфере предпринимательской деятельности В Российском государстве теоритический и историко-правовой анализ Краснодар: Институт государства и права РАН. 2018. С.48.

сведения, отраженные в законе для юридических лиц.

Учредительный договор представляет собой гражданско-правовой договор, который носит консенсуальный характер и призван регулировать отношения, возникающие между учредителями при образовании и последующей деятельности юрлица. По своей сути он схож с договором простого товарищества. Однако, по мнению ряда правоведов, учредительный договор является совершенно самостоятельным видом договора. Он будет обладать юридической силой лишь в случае, когда составлен в письменной форме (простой либо с нотариальным заверением).

Устав должен быть утвержден учредителями. При этом необходимо заметить, что подписывать устав должны не сами учредители юрлица, а лица, которые ими уполномочены. Ими могут являться, к примеру, председатель, а также секретарь общего собрания. Устав организации – это нормативный акт. Данный нормативный акт имеет локальный характер. В документе должно быть определено правовое положение юрлица, он также призван регулировать отношения, возникающие между участниками и самим юрлицом.

Образование юридического лица путём реорганизации.

Провести реорганизацию юрлица могут решить его учредители (участники) либо орган юридического лица, уполномоченный на эти действия учредительным документом. Помимо этого, проведение реорганизации юрлица через его разделение либо выделение из состава данной организации одного (нескольких) юрлица может быть инициировано решением суда. Это происходит в случаях, предусмотренных действующим законодательством. Допустимо проведение реорганизации юридического лица при одновременном сочетании различных форм. Нормой статьи 57 ГК РФ предусмотрено несколько форм реализации: *слияние; присоединение; разделение; а также выделение и преобразование.*

Факт реорганизации юрлица должен быть подтвержден госрегистрацией юрлиц, которые создаются при проведении данной реорганизации, а также в случае реорганизации через присоединение к данному юрлицу другого юрлица. Первое юрлицо будет считаться реорганизованным только с момента появления соответствующей записи в ЕГРЮЛ (касательно прекращения деятельности присоединяемого юрлица).

Госрегистрация юридического лица, которое создается через реорганизацию (при регистрации нескольких юрлиц - первого по времени государственной регистрации), возможна не ранее, чем после истечения срока, установленного для обжалования принятого решения о такой реорганизации.

Правопреемственность юрлиц в случае их реорганизации зависит от типа реорганизации. В случае *слияния* юрлиц их права, а также обязанности перейдут новому юридическому лицу. В случае, если происходит *присоединение* юрлица к другому юрлицу, последнее приобретает все права и обязанности юрлица, которое было присоединено. Если имел место факт

разделения юрлица, тогда его права, а также обязанности будут распределены между новыми юридическими лицами, что должен отразить передаточный акт. Если из состава организации происходит *выделение* одного либо сразу нескольких юрлиц, каждое из них получает определенные права и обязанности юрлица, прошедшего процедуру реорганизации. Их перечень будет определен в передаточном акте. Когда происходит *преобразование* юридического лица со сменой организационно-правовой формы, тогда права, а также обязанности юрлица, которое было реорганизовано, в отношении прочих лиц остаются неизменными. Исключение составляют лишь прав и обязанности касательно учредителей (или участников), так как их изменение проистекает из самой процедуры реорганизации.

Все аспекты, касающиеся правопреемства реорганизованного юрлица, включая все его обязательства, должны найти свое отражение в *передаточном акте*. Утверждают данный акт учредители (либо участники) юрлица. Также право его утверждения есть у органа, которым было принято решение о проведении данной реорганизации. Передаточный акт, а также комплект учредительных документов должен быть передан для проведения процедуры госрегистрации юрлиц, которые создаются через процедуру реорганизации.

В случае, если такой передаточный акт не был передан одновременно с учредительными документами организации, либо в нем обнаружилось отсутствие в положений, касающихся правопреемственности по обязательствам юрлица, которое проходит процедуру реорганизации, организация получает отказ в госрегистрации юрлиц, которые должны быть созданы через процедуру реорганизации.

У учредителей (участников) юрлица либо органа, которым было принято решение о проведении реорганизации, возникает обязанность уведомить кредиторов реорганизуемой организации о процедуре реорганизации, которая будет иметь место. Уведомление должно быть направлено каждому из кредиторов в письменной форме. При получении подобного письменного уведомления, кредиторы имеют право потребовать прекращения либо же досрочного исполнения реорганизуемой организацией всех обязательств, которые она имеет перед данным кредитором. Также кредиторы вправе требовать от данной организации возмещения убытков. Если возникла ситуация, когда не удастся определить правопреемника реорганизуемой организации, вновь созданным юрлица предстоит нести солидарную ответственность касательно всех обязательств, которые были ранее у реорганизованной организации.

Ликвидация юридического лица. Данная процедура подразумевает полное прекращение деятельности юрлица, при этом его права и обязанности не перейдут к другим лицам. Если обратиться к Гражданскому Кодексу РФ, он предлагает полный перечень оснований, которые могут привести к ликвидации юрлица. По аналогии с реорганизацией, ликвидация

организации может происходить как в добровольном порядке, так и в принудительном, то есть на основании судебного решения.

Причиной *добровольной ликвидации юридического лица* может стать решение учредителя либо органа юрлица, факт достижения цели создания организации, а также истечение срока создания.

Причиной *ликвидации юридического лица в судебном порядке* может стать иск со стороны госорганов либо органов местного самоуправления, обладающих законодательным правом требовать ликвидации этого лица. Также причиной может явиться факт признания недействительной госрегистрации данной организации (по причине допущения грубых нарушений действующего законодательства в момент ее создания, когда подобные нарушения имеют неустранимый характер). Также причиной иска госорганов либо органов местного самоуправления о ликвидации организации может стать ведение ею деятельности без получения соответствующего разрешения (или лицензии), без вступления в ряды СРО или без получения допусков для выполнения определенных работ, когда такие действия предусмотрены действующим законодательством. Иск с требованием о ликвидации организации может быть подан госорганами и в случае, когда данная организация ведет деятельность, которая запрещена действующим законодательством либо нарушает нормы российской Конституции и других нормативно-правовых актов. Другие причины ликвидации юридического лица также предусмотрены действующим законодательством.

Ликвидация юридического лица проходит в несколько этапов.

Уполномоченный орган организации должен принять решение о ликвидации и сообщить о данном решении в уполномоченный госорган – Федеральную налоговую службу. Он также должен предпринять усилия по выявлению кредиторов и их письменному оповещению о факте ликвидации. Имущество юрлица подлежит реализации. Также при ликвидации организации необходимо удовлетворить требования кредиторов, составить ликвидационный баланс и провести процедуру госрегистрации прекращения деятельности юрлица.

Лицу, которым было принято законное решение о ликвидации организации, необходимо сообщить о принятии такого решения в госорган, который ведет ЕГРЮЛ с целью внесения в данный реестр сведений о нахождении организации в процессе ликвидации. Такое уведомление должно быть передано только в письменном виде. Также информация о будущей ликвидации юрлица должна быть опубликована в установленном законом порядке. Для ликвидируемого юридического лица назначается ликвидационная комиссия, также определяются сроки ликвидации организации и ее порядок. Данная норма содержится в статье 62 ГК РФ.

Выполняя возложенные на нее обязанности, ликвидационная комиссия должна провести работу по выявлению кредиторов ликвидируемой организации, а также приложить усилия для получения от ее контрагентов

имеющейся кредиторской задолженности. Помимо этого, ликвидационной комиссии надлежит провести письменное уведомление кредиторам о том, что данная организация проходит процедуру ликвидации.

Также ликвидационная комиссия должна опубликовать в СМИ, которые печатают подобные уведомления, сообщение касательно ликвидации организации, в котором сообщается о порядке, а также сроках заявления кредиторами своих требований. Минимально предусмотренный для этой процедуры срок составляет 2 месяца с даты публикации такого сообщения о ликвидации юрлица.

Когда срок предъявления кредиторами своих требований истекает, для организации должен быть составлен промежуточный ликвидационный баланс. Этот баланс должен утверждаться органом, которым было принято решение о ликвидации данного юрлица. Когда денежных средств, которыми располагает ликвидируемая организация (кроме учреждений), оказывается недостаточно, чтобы удовлетворить все заявленные требования кредиторов, перед ликвидационной комиссией ставится задача по проведению продажи имущества, которым располагает ликвидируемая организация. Такая продажа проводится в формате публичных торгов.

Использованные источники:

1. Рассказов О.Л. Юридические лица в сфере предпринимательской деятельности В Российском государстве теоритический и историко-правовой анализ Краснодар: Институт государства и права РАН. 2018.

Темиряев Г.А.
студент 4 курса
факультет международных отношений
ФГБОУ ВО «СОГУ имени Коста Левановича Хетагурова»
Россия, г. Владикавказ

ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА ЭКОНОМИКУ РФ

Аннотация: в последнее время широкое распространение получила проблема влияния введения санкций на экономику РФ. Она является актуальной и по сей день, поскольку экономические санкции и сейчас остаются важным, хотя и обоюдоострым, инструментом внешней политики и международной дипломатии. В качестве предмета исследования этой проблемы будет рассматриваться влияние санкций, введённых ЕС против РФ, и её ответные меры на экономические связи между ними. В качестве объекта исследования — экономика РФ в условиях санкций, введенных ЕС против неё.

Ключевые слова: экономические санкции, действенность санкций, кризис.

Temiryayev G.A.
4th year student
Faculty of International Relations
FSBEI HE «NOSU named after Kosta Levanovich Khetagurov»
Russia, Vladikavkaz

INFLUENCE OF SANCTIONS ON THE ECONOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: recently, the problem of the impact of the imposition of sanctions on the Russian economy has become widespread. It is still relevant today, as economic sanctions still remain an important, albeit double-edged instrument of foreign policy and international diplomacy. The subject of the study of this problem will be the impact of sanctions imposed by the EU against the Russian Federation, and its response to the economic ties between them. As an object of study - the economy of the Russian Federation in terms of the sanctions imposed by the EU against it.

Keywords: economic sanctions, the effectiveness of sanctions, crisis.

Экономические санкции (включают торговые санкции и финансовые санкции) — экономические мероприятия запретительного характера, которые используются одним участником международной торговли (страной или группой стран) по отношению к другому участнику («объекту санкций») с целью принуждения последнего к изменению политического курса.

Ярким примером экономических санкций могут послужить санкции, введённые ЕС и США против России, которые вызваны разрастанием кризиса на Украине. Чем это грозит самим инициаторам санкций другим

странам, входящим в состав ЕС? Как это скажется на экономике и бизнесе нашей страны? Именно эти вопросы актуальны для рассмотрения при изучении проблемы влияния санкций на экономику РФ. Чтобы ответить на них, проведём анализ некоторых экономических показателей, после проведения которого можно будет говорить о том, насколько сильно санкции ЕС и США влияют на возможности хозяйственного развития РФ.

Согласно статистике, приведённой исследователями из Института мировой экономики Петерсона (США) во втором издании (1990 г.) коллективной монографии «Переосмысление экономических санкций: экономика и современная политика», можно сделать вывод, что санкции успешны в 1/3 из свыше 100 рассмотренных случаев. Несмотря на серьезные изменения в мире за последнюю четверть века, основные выводы авторов книги сохраняют актуальность и сегодня.

«Поразительная успешность» экономических санкций в плане дестабилизации политической системы управления наблюдается в случае их сочетания с иными мерами (например, военно-политического характера). В противном случае, «не подкрепленные иными мерами, они редко приводят к дестабилизации». Рост военных расходов России, который обусловлен опасениями в связи с приближением сил НАТО к её границам, может иметь для отечественной экономики более разрушительные последствия, чем санкции. Так, в 1980-е годы участие в гонке вооружений оказалось непосильным бременем для советской экономики и стало одной из причин распада СССР.

Страна, принимающая решение о введении санкции, почти никогда заранее не просчитывает их издержки для своей экономики. Это происходит потому, что просчитать их величину довольно сложно, а ущерб, наносимый крупным экономикам, налагающим санкции, не столь существен и в большинстве случаев не превышает 1% ВВП. Однако в том случае, когда ежегодный прирост ВВП составляет около 1%, как в ЕС и России, введение санкций может привести к отрицательной динамике роста для обеих сторон.

В большинстве случаев сторона, вводящая санкции, обладает гораздо более крупной экономикой, нежели сторона, против которой они вводятся. Так и в данном случае, когда Россия является более уязвимой, поскольку является стороной с менее мощной экономикой (по данным Всемирного банка (в пересчете по текущему валютному курсу), на Россию приходится 2,8% ВВП мира, на ЕС — 23%).

Необходимость применения санкций страной часто вызвана тем, что в определённой ситуации бездействие её руководства может привести к утрате доверия по отношению к нему в стране и за её пределами. А это намного дороже цены санкций.

Идея представителей российской стороны заключалась в том, что хозяйственные интересы в Европе смогут взять верх над политикой, поскольку деловые контакты часто сдерживают противоречия, инициируемые политиками. Однако она не принесла своих плодов,

поскольку бизнес-сообщество не стало противостоять экономическим санкциям в той степени, в какой рассчитывало руководство России.

Интересы ТНК не являются приоритетными в эпоху глобализации, что доказывается современной практикой. Роль государства под давлением ТНК действительно может ослабеть, но не в условиях чрезвычайных ситуаций. Иначе бизнес будет вынужден подчиняться политике как на межгосударственном, так и на международном уровнях, что и наблюдается сейчас в Большой Европе. Смягчение отрицательных последствий санкций для экономики той или иной страны может быть достигнуто в условиях хозяйственной модели и отлаженных механизмов ее реализации.

Действенность экономических санкций в наиболее полном объеме достигается в отношении стран, которые являются традиционными хозяйственными партнерами, в отличие от стран, являющихся давними соперниками. Поэтому для России менее болезненны санкции со стороны США, чем санкции со стороны стран, являющихся членами ЕС и признанных нашими стратегическими партнерами. Объем накопленных российских инвестиций в экономике США составил 4,1 миллиарда долларов, а, например, в Нидерландах — 23,3 миллиарда долларов. В свою очередь, инвестиций из США в России накоплено лишь 10,3 миллиарда, из Нидерландов — 68,2 миллиарда долларов.

В условиях современного общества, живущего в эпоху глобализации, невозможно не заметить эффекта санкций. Особенно сложно сделать это нашей стране, которая, по мнению М. Энтина, «встроилась в западный мировой порядок и мировую экономику... и ни в какой степени самодостаточной не является». Еще одним побочным действием санкций является то, что население страны, против которой они вводятся, спланивается вокруг своего правительства.

А к нежелательным последствиям для стран, вводящих санкции, можно отнести то, что эти санкции могут отпугнуть союзников стран и привести к обострению отношений между ними.

Действенность санкций определяется достижением внешнеполитических целей, которые они преследовали. Успешность санкций, направленных на ослабление военного потенциала страны или на изменение ее политики, редко достижима. Одними из самых неудачных являются санкции, призванные остановить военное вмешательство (лишь 21% дал результат). А самыми результативными выступают санкции, ориентированные на умеренное изменение политики страны (51% успешности).

Касательно санкций, вводимых ЕС против России, в официальных документах ЕС говорится о том, что они были разработаны и опубликованы в связи с политикой России, проводимой на территории Украины (а именно изменением статуса Крыма), а также менялись по мере развития конфликта внутри страны. В течение конфликта эти санкции приобретали более лёгкую

формулировку, а затем вновь ужесточались (после обострения конфликта в Луганской и Донецкой областях). В ответ на них Россия вводила свои санкции.

В число санкций ЕС входили:

- Запрет на оказание технической помощи (вплоть до устной) России со стороны стран, входящих в число ЕС.
- Запрет на продажу продуктов и технологий двойного назначения, которые могут применяться в военной структуре.
- Запрет на получение российскими банками крупных кредитов.
- Запрет на размещение ценных бумаг на европейских рынках крупным российским компаниям с госуд. участием в капитале.
- Прекращение финансирования некоторых российских инвестиционных проектов, осуществляемых совместно с ЕБРР.
- Сокращение объёма финансирования программ сотрудничества с РФ.

К числу ответных действий России можно отнести:

- Запрет на покупку некоторых видов автомобильной продукции для госуд. и муниц. нужд.
- Запрет на импорт сельскохозяйственных товаров из стран ЕС и США.
- Ограничение госуд. закупок на товары лёгкой промышленности.
- Иски крупных компаний на санкции, введённые против них.

Вероятные последствия введения ЕС экономических санкций против России:

- Ограничения, которые используются для недопущения сотрудничества России со странами ЕС в таких важнейших сферах, как сфера высоких технологий, сфера финансов и сфера стратегических отраслей, неблагоприятно скажутся на развитии экономики страны (например, ограничат поступление средств в государственный бюджет от экспорта углеводородов).
- Из-за понижения цен на нефть ВВП вырастет только на 0,2%. Увеличится отток капитала.
- В результате ужесточения санкций произошло отрицательное изменение темпов инвестиций, увеличение инфляции, а также сокращение доходов и правительственных резервов (инфляция составила 8,1%, прирост ВВП — 0,8%).
- Правительство страны убедилось в невозможности полного импортозамещения некоторых западных товаров.
- Отмена полного запрета на экспорт в Россию товаров двойного назначения, которые могут быть применены для военного использования, повлекла за собой приостановку разработки некоторых видов военной техники.
- Запрет на вложения иностранных инвестиций в российские

предприятия, специализирующиеся на добыче полезных ископаемых, не позволил осуществить реализацию некоторых совместных проектов российских и западных компаний.

- Множество санкций, наряду с внутренними проблемами страны, заставили её опуститься в суверенных и кредитных рейтингах, а также дать неблагоприятный прогноз развития экономики государства.

Таким образом, проанализировав санкции, введенные Евросоюзом, мы можем сделать следующие выводы:

- При введении санкций он использует наиболее важные сферы российской экономики, с помощью которых наполняется госбюджет России.

- Наблюдая за последствиями, вызванными санкциями, можно убедиться в неустойчивости экономики РФ.

- Россия не может ответить Евросоюзу соразмерными санкциями. Это вызвано не только различием в размерах экономик, но и упущенными возможностями модернизации некоторых отраслевых структур и не совсем грамотной политикой представителей российской экономики.

- Нельзя не обратить внимания на направленность некоторых санкций против Военно-промышленного комплекса РФ. Это увеличивает траты страны на обеспечение военной безопасности.

- Чтобы определить, насколько уместными и правомерными являются ответные санкции России, необходимо учесть причины и основания, по которым они были введены.

- Чтобы ощутить влияние санкций на экономику нашей страны в полной мере, необходимо время. Но мы и сейчас можем утверждать о необходимости изменения хозяйственной модели нашего государства, которая давно себя исчерпала.

Использованные источники:

1. Белоусов А.Р. Эволюция системы воспроизводства российской экономики: от кризиса к развитию. М.: Макс-Пресс, 2006.
2. Глазьев С.Ю. Санкции США и политика Банка России: двойной удар по национальной экономике// Вопросы экономики. 2014. №9.
3. Осипов Ю.М. Актуальные принципы организации российской экономики// Философия хозяйства. 2014. №6.
4. Силуанов А.Г. Минфин подсчитал потери России от санкций.

Темиряев Г.А.
студент 4 курса
факультет международных отношений
ФГБОУ ВО «СОГУ имени Коста Левановича Хетагурова»
Россия, г. Владикавказ

ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ РЫНОЧНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ

Аннотация: начиная с перехода Российской Федерации к рыночным отношениям (с 1991 года) и по настоящее время, значительное влияние на текучесть всей социально-политической жизни оказывал рыночный механизм. Сам механизм включает в себя множество элементов, таких как совокупность рыночных агентов (включая государство и его институты), уровень цен, конъюнктура рынка и прочее. Основное значение всего рыночного механизма остается за рыночной инфраструктурой, так как именно она определяет, насколько рыночные принципы будут эффективно реализованы в каждый момент времени.

Ключевые слова: рыночная инфраструктура, рыночные агенты, показатели обеспеченности предприятий.

Temiryaev G.A.
4th year student
Faculty of International Relations
FSBEI HE «NOSU named after Kosta Levanovich Khetagurov»
Russia, Vladikavkaz

DETERMINANTS OF MARKET INFRASTRUCTURE DEVELOPMENT

Annotation: since the transition of the Russian Federation to market relations (since 1991) and to the present, a market mechanism has had a significant impact on the turnover of all social and political life. The mechanism itself includes many elements, such as a set of market agents (including the state and its institutions), the price level, market conditions and so on. The main value of the entire market mechanism remains behind the market infrastructure, since it determines how the market principles will be effectively implemented at each moment of time.

Keywords: market infrastructure, market agents, indicators of enterprise security.

В условиях трансформации экономической системы России и региональных систем, формирования цивилизованного рынка и социально ориентированных рыночных отношений увеличивается потребность в дальнейшем исследовании проблем развития рыночной инфраструктуры – как на общегосударственном уровне, так и на уровне регионов.

В настоящее время необходимо исследование проблем рыночной инфраструктуры с позиций не только макро- и микроэкономики, но и с

учётом пространственной стратегии и регионалистики. Это особенно важно в условиях Российской Федерации с её значительными внутрирегиональными различиями, которые влияют на формы протекания общих закономерностей развития рыночной инфраструктуры и процессы межрегионального взаимодействия при формировании региональных рынков.

Современная экономика требует развития в каждом регионе мощных телекоммуникационных комплексов, информационно-коммерческих сетей, высокоэффективных средств электронных денежных расчётов и др. Низкий уровень развития рыночной инфраструктуры в ряде регионов Российской Федерации неизменно приводит к снижению деловой активности, слабому развитию производства, нарушению нормального воспроизводственного процесса в региональных системах.

Исследование методологических основ формирования рыночной инфраструктуры является важной проблемой, от решения которой зависит скорость и эффективность развития рыночных отношений в России.

Говоря об инфраструктуре, следует переопределить понятийное значение данного термина. В отечественной экономической литературе понятие рыночной инфраструктуры сформировалось в конце XX в. Изучая теоретические проблемы формирования инфраструктуры, ученые-экономисты пришли к выводу о необходимости выделения «относительно самостоятельной подсистемы рыночной инфраструктуры, обслуживающей процессы в сфере обращения, наряду с другими подсистемами (производственной, социальной, институциональной и экологической инфраструктурой)», получившие подробное отражение в экономической литературе. В 90-х гг. XX в. наиболее характерным является понимание рыночной инфраструктуры как части инфраструктуры общественного производства, одной из её специализированных форм, назначение которой состоит в обеспечении благоприятных условий для реализации продукта.

Рассматривая такой важный аспект рынка как рыночная инфраструктура, следует отметить, что для каждого рыночного уровня (международный рынок, национальный рынок, региональный рынок, локальный рынок) следует рассматривать рыночную инфраструктуру отдельно.

Каждый рыночный уровень обладает определенного рода инфраструктурой, отличающейся от инфраструктур других рынков. Кроме того, инфраструктура каждого рыночного уровня несет влияние внешней среды, которое может быть как циклическим, так и нециклическим. Циклические факторы определяются циклическими факторами в развитии экономики региона (спад, депрессия, рост). А нециклические факторы возникают вследствие непредвиденных событий в экономике региона и могут быть постоянными и случайными.

В целом же инфраструктура каждого рынка, лежащего уровнем ниже, сама интегрируется в инфраструктуру рынка, находящегося уровнем выше.

Так, например, местные (локальные) рынки интегрируются в рынок региональный. Затем группа региональных рынков интегрируются в рынок национальный (Россия), а далее национальный рынок интегрируется в рынки крупных международных организаций (например, СНГ или Евразийский союз). Интеграция всех перечисленных структур образует собой мировой рынок. Рыночная инфраструктура определяет, каким образом (насколько эффективно) будет функционировать рынок и какое место этот рынок займет в рамках национальной системы разделения труда.

В начальной стадии переходного периода практически для всех регионов России (за исключением столичного региона) было характерно существенное отставание в развитии рыночной инфраструктуры от потребностей в её услугах для всей системы рынков. Сопоставление показателей обеспеченности предприятиями и организациями рыночной инфраструктуры в России и США показывает, что уровень обеспеченности основными элементами рыночной инфраструктуры в России составлял от 17,1 до 25,2% от уровня США. Исключение составлял лишь показатель обеспеченности биржевой инфраструктурой, который превышал соответствующий показатель по США на 72,7%.

Это объяснялось быстрым ростом численности бирж, брокерских и дилерских фирм и контор в начале 1990-х годов, выполнявших в период отсутствия чёткого биржевого законодательства не свойственные им функции оптовой торговли потребительскими и производственно-техническими товарами.

Анализ показателей обеспеченности предприятиями оптовой торговли позволяет говорить о существенном отставании, как по численности предприятий, так и по их обеспеченности современным торгово-логистическим оборудованием. Уровень обеспеченности финансово-кредитной инфраструктурой в регионах России (за исключением столичного региона) в 4,8–7,3 раза ниже, чем в США. Но дело не столько в количественной характеристике обеспеченности, сколько в существенном отставании уровня и качества, оказываемых торгово-посреднических и кредитно-финансовых услуг субъектам рыночной экономики, что является одним из сдерживающих факторов перехода к развитым рыночным отношениям.

Сравнение показателей развития торгово-посреднической инфраструктуры в России с соответствующими показателями США и Великобритании говорит о том, что доля услуг торгово-посреднической инфраструктуры в валовом внутреннем продукте в России (16,5%) примерно соответствует уровню развития индустриальных стран. Вместе с тем, если судить по доле в общем объёме капитальных вложений и в численности занятых, торгово-посредническая инфраструктура России существенно отстаёт от США и Великобритании.

Высокий уровень развития материально-технической базы рыночной инфраструктуры в западных странах обеспечивается соответствующими

капитальными вложениями, которые составляют 10–11% от общего объёма инвестиций в экономику. Относительно низкие капитальные вложения в торгово-посредническую инфраструктуру в России не позволяют обеспечивать нормальное воспроизводство основных фондов рыночной инфраструктуры, не покрывают расходов на компенсацию выбытия изношенных зданий, сооружений, оборудования.

Подводя итоги, можно сказать, что при современном экономическом развитии России рыночная инфраструктура становится крупной сферой общественного воспроизводства, объём реализации услуг, которой в настоящее время составляет почти 1/4 валового внутреннего продукта страны.

Использованные источники:

1. Акиндинова Н., Ясин Е. Новый этап развития экономики в постсоветской России // Вопросы экономики. – 2015. - № 5. – С. 5-28.
2. Семенова Е.Е., Анисимова В.Ю. Роль государства в создании рыночной инфраструктуры страны // Вестник Самарского государственного университета. - 2015. - № 2. – С. 144-148.
3. *Слагода В. Г. Основы экономической теории. – М.: Форум, 2015.*

*Теобальдт Б.А.
студент 4 курса
юридический институт
Алтайский государственный университет
научный руководитель: Русанов В.В., к.ист.н.
доцент
Россия, г. Барнаул*

**РОССИЙСКИЕ НЕМЦЫ В ГЕРМАНИИ: АДАПТАЦИЯ И
ЭТНИЧЕСКАЯ САМОИДЕНТИФИКАЦИЯ
(ИССЛЕДОВАНИЕ ВЫПОЛНЕНО ПРИ ПОДДЕРЖКЕ ФОНДА
МИХАИЛА ПРОХОРОВА)**

Аннотация: в статье рассматривается вопрос адаптации и этнической самоидентификации российских немцев в Германии, анализируются теории адаптации российских немцев в России и Германии, приводятся причины миграции российских немцев в Германию на постоянное местожительство изучены миграционные настроения российский немцев в Алтайском крае. Изучение проблематики проводилось на основе теоретических материалов, эмпирических исследований, статистических данных. Исследование реализовано при поддержке Фонда Михаила Прохорова.

Ключевые слова: этнос, российские немцы, миграция, этническая адаптация, этническая самоидентификация.

*Teobaldt B.A.
Student
4th year, Institute of law
Altai state University
Russia, Barnaul
Scientific supervisor: Rusanov V.V.
Candidate of historical Science, docent*

**RUSSIAN GERMANS IN GERMANY: ADAPTATION AND ETHNIC
SELF-IDENTIFICATION
(THE STADY WAS SUPPORTED BY THE MIKHAIL
PROKHOROV FOUNDATION)**

Annotation: the article deals with the issue of adaptation and ethnic self-identification of Russian Germans in Germany, analyzed the theory of adaptation of Russian Germans in Russia and Germany, the causes of migration of Russian Germans to Germany for permanent residence studied migration attitudes of Russian Germans in the Altai region. The study of problems was conducted on the basis of theoretical materials, empirical research, statistical data. The study was implemented with the support of the Mikhail Prokhorov Foundation.

Keywords: ethnic group, Russian Germans, migration, ethnic adaptation, ethnic self-identification.

На фоне нарастающей глобализации, не ослабевает стремление каждого народа сохранить неповторимость своей культуры, запечатлеть ее особенности. Германия сегодня стала одной из самых открытых к эмиграции стран Западной Европы. По данным статистики, в 2016 году в стране насчитывалось 14,3 млн. иностранцев и около 4 млн. российских немцев - переселенцев. Тенденции возвращения Российских немцев на историческую родину – Германию возросла в последние годы. Это обуславливает необходимость изучения причин миграции, особенностей адаптации и механизмов этнической самореализации Российских немцев в Германии. В настоящее время проблемные аспекты адаптации Российских немцев частично изучены, разрабатываются правительственные программы по их адаптации. Существует достаточная научная база для изучения региональной специфики этнического самоопределения. Но проблематика исследования далеко не исчерпана. Для ее осознания требуется глубокое погружение в национальные и этнические особенности.

Цель исследования: изучить адаптационные процессы и механизмы этнической самоидентификации Российских немцев на территории Германии.

Задачи исследования: собрать теоретический, аналитический, статистический материалы по тематике работы; сравнить миграционные процессы Российских немцев в Германию за последние 8 лет и определить тенденции и благоприятные города для переселения; провести глубинный опрос респондентов (Российских немцев, проживающих на территории Германии) по определению причин миграции; выявить самостоятельно организованные российскими немцами различные экономические, культурные, политические и информационные объединения и определить роль этих образований в адаптации и этнической самоидентификации Российских немцев.

Методы исследования: изучение источников и литературы, сбор материалов в ходе полевых исследований, интервьюирование и анкетирование, фотосъемки, картографический, сравнительно-исторический, типологизация, принцип системности.

В середине XVIII в. набрали оборот международные миграционные процессы в Европе. Эти процессы явились причиной формирования новой субнациональной группы – российских немцев. В течение второй половины XVIII – начала XIX в. обозначились три группы российских немцев: поволжские – Wolgadeutschen (Саратовская, Самарская губернии), причерноморские – Schwarzenmeerdeutschen (Таврическая, Екатеринославская, Херсонская, Бессарабская губернии), волынские – Wolyniendeutschen (Волынская губерния). Далее начались внутрироссийские переселения российских немцев. Условно, можно обозначить временной период освоения новых районов российскими немцами, на территории которых произошло их компактное расселение. Так, в XIX в. появились кавказские немцы - Kaukasusdeutschen (Закавказье) и сибирские немцы –

Sibiriendeutschen (Сибирь). Для данного исследования особый интерес представляют сибирские немцы, компактно проживающие на территории Кулундинской равнины Алтайского края и осуществившие миграцию в Германию.

Алтай – это поликультурный регион. Здесь проживают более 100 национальностей: 94 % населения составляют русские, следующие по численности — немцы (3 %), украинцы (2 %); другие национальности — 0,2 %¹⁰⁵. Кулундинская степь – зона расселения различных этнических групп: русских, украинцев, немцев¹⁰⁶. Первый период складывания немецкого этнического массива в Западной Сибири имеет точкой отсчета конец 1880-х гг., а именно неурожай 1891- 1892 гг., подтолкнувший массовую миграцию немцев из Поволжья в Сибирь. Второй период связан со столыпинской аграрной реформой. Немецкими колонистами были заселены обширные пространства в Славгородском и Омском уездах: всего здесь было основано 323 населенных пункта выходцами из Поволжья и с Украины¹⁰⁷.

В 2018 г. был проведен опрос среди российских немцев, проживающих на территории Кулундинской равнины Алтайского края (с. Гальбштадт, с. Орлово, с. Подсосново). В целях выяснения наличия или отсутствия эмиграционных настроений был задан вопрос «Есть ли у Вас желание переехать в Германию на постоянное место жительства?» Твердо решили уехать 28%; возможно – 37%; не намерены покидать Россию – 30%, вероятно, не уедут – 5%. Родственные связи с немцами Германии ощущают 49% опрошенных. К культуре и этническим традициям Германии проявляют интерес 57% респондентов.

Существует несколько подходов к определению немецкого этноса в России.

Основоположниками первого подхода являются А.Г. Вишневский и В.Н. Шайдуров. Согласно данному подходу, существует лишь разрозненная группа индивидов немецкой национальности на территории России и бывшего СССР. Таким образом, российские немцы выступают здесь в роли диаспоры (в роли чужака) и характер их взаимодействия с принимающей стороной объясняется в рамках концепции Левайна .

Второй подход говорит о том, что российские немцы - отдельный молодой этнос. Вот что по этому поводу пишет Г. Вормсбехер: «Фактически в течение полутора веков из небольшой национальной группы, приглашенной из различных германских земель (тогда еще не было Германии как единого государства), на территории России сложился новый народ. Этот народ бережно сохранял в себе то, что привезли его предки с собой в Россию – диалекты немецкого языка того времени, веру, обычаи и

¹⁰⁵ Национальный состав Алтайского края (по результатам Всероссийской переписи населения 2010 г.)

¹⁰⁶ Теобальдт Б. А. Орнаментированное полотенце – элемент традиционной материальной культуры переселенцев Кулундинской равнины (по материалам этнографических экспедиций) // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 11. – С. 1781–1785.

¹⁰⁷ Смирнова, Т.Б. Немцы в Сибири. – Омск, 2002. – С.21.

традиции, уклад жизни, – что в самой Германии всё больше утрачивалось» .

Третий взгляд представлен концепцией «промежуточного этноса», то есть осознанием российских немцев как специфической этнической группы между немцами и россиянами/русскими. Заметим, что в критических ситуациях и российское и германское руководство действовало, исходя из этой посылки, позицией В.Г. Дица, согласно которой «этнос российских немцев является в настоящее время реально субэтносом двух (только и одновременно – двух) этносов – германского и русского».

Можно констатировать тот факт, что у российских немцев в России существует сложная, многоаспектная система этнической идентичности, состоящая из двух элементов: российской самоидентификации и осознания себя немцами. Второй аспект является более сложно ощутимым, поскольку этнос находится в отрыве от своей исторической родины, существует в социально-экономических и культурно-идеологических реалиях другого общества, окружен другими национальностями, находится в постоянном взаимодействии с другими этносами, непрерывно находясь в процессе взаимопроникновения культур. При этом стоит подчеркнуть, что при переезде на постоянное место жительства в Германию немцы из России будут совмещать в себе уже три этничности: российскую/русскую, немецкую/германскую и, собственно, российско-немецкую.

Несмотря на сложность этнической конструкции, в последнее время намечился процесс переселения российских немцев на территорию Германии. Согласно статистике, в 2017 г. на территорию Германии прибыло 164 199 российских немцев. Если проследить тенденцию за несколько лет (например, в 2010 г - 114 752 российских немцев), видно, что миграционные потоки российских немцев в Германию увеличилось¹⁰⁸. Возникает закономерный вопрос «Какие причины способствовали миграции?». Для определения причин, во время прохождения стажировки в г. Менхен (Германия), был проведен опрос среди российских немцев, переехавших на постоянное место жительства в Германию. Результаты исследования показали:

- 66% отметили, что основные причины – экономические;
- 7% опрошенных (в основном молодежь) – большие перспективы;
- 3% считают основной причиной – дискриминацию по национальному или конфессиональному признаку;
- 6% респондентов (в основном пожилого возраста) – депортацию в 1941 г.;
- 4% (в основном пожилого возраста) – репрессии в 40–50-х гг.;
- 5% - наличие родственников в Германии;
- 9% не смогли точно определить свою причину.

Процесс интеграции можно условно разделить на следующие пункты:

¹⁰⁸ Personen mit Migrationshintergrund [Электронный ресурс] // URL: <https://www.destatis.de/DE/ZahlenFakten/GesellschaftStaat/Bevoelkerung/MigrationIntegration/Methoden/PersonenMitMigrationshintergrund.html> (дата обращения: 29.06. 2018).

- владение языком и культурой другого общества;
- желание стать полноправным членом нового общества;
- социальное поведение, отвечающее требованиям и стремлениям общества.

Среди респондентов 76% в совершенстве владеют немецким языком, 7% - знают немецкий на уровне разговорного, 17% владеют немецким на уровне A1-A2. Не испытывают трудности с соблюдением общественного порядка и законодательства Германии 89% опрошенных, 11% считают социальное и политико-правовое устройство Германии слишком строгим и педантичным.

В социологии и культурологии Германии за вторую половину XX в. сменили друг друга три главных концепции вхождения мигрантов в немецкое общество:

- 1) концепция ассимиляции;
- 2) концепция фрагментарного общества во времена массового наплыва гастарбайтеров;
- 3) концепция мультикультурализма¹⁰⁹.

Во время семинара в Представительстве Европейской Комиссии в г. Мюнхене была получена информация о JunOst e.V. – Verband der russischsprachigen Jugend in Deutschland.

В 2001 году несколько молодых иммигрантов из СНГ, которые активно участвовали в молодежной работе дома и хотели продолжать ее в Германии, образовали объединение русскоговорящей молодежи JunOst e.V. – Verband der russischsprachigen Jugend in Deutschland. Предпосылкой для этого стало то, что существующие на тот момент союзы молодежи уделяли очень мало внимания вопросам миграции, поэтому молодые люди с миграционным прошлым чувствовали себя невостребованными.

JunOst стала организацией, которая не разделяет мигрантов на разные группы, а объединяет их через общие возможности, проблемы и ожидания.

Сейчас JunOst превратилась в сеть из 25 молодежных клубов по всей Баварии с более 14000 участников. С 2003 года она входит в состав федерального объединения djo-Deutsche Jugend in Europa и участвует в проектах, связанных с проблемами миграции и социальной вовлеченности молодежи, выступает посредником в вопросах молодежного обмена.

JunOst проводит лекции, семинары, обучающие курсы, компьютерные и языковые курсы, а также ведет активную культурную деятельность – организует театральные, танцевальные и музыкальные кружки. Центральная тема мероприятий – самоидентификация молодых людей в новом культурном пространстве. На сегодняшний день, эта организация пользуется актуальностью среди молодежи, которые являются российскими немцами, переехавшими в Германию на постоянное место жительства.

¹⁰⁹ Fassmann H. Ausländer in der Stadt. Demographische Befunde, gesellschaftliche Problembereiche und Politische Strategien. // Berichte zur deutschen Landeskunde. 75 Band. Heft 2/3. – Flensburg, 2001. – S. 130.

На семинаре в мэрии Мюнхена: начальник правого отдела Дитер Глазер и его заместитель г-жа Ланг рассказали о такой организации по адаптации российских немцев, как «Землячество немцев из России». Землячество представляет интересы российских немцев. С 2013 г. в федеральном правлении «Землячество немцев из России» была разработана и внедрена в жизнь новая модель взаимодействия с властями. Эта модель сфокусировала в себе основные направления деятельности организации:

- признание российских немцев важной частью немецкого общества;
- осознание собственной истории и культуры, укрепление этнического самосознания;
- отход от установки, что российские немцы – это жертвы;
- участие и работа в партиях, объединениях, комиссиях, обсуждение важных для страны проектов.

Таким образом, в ходе проведенного исследования были выявлены миграционные настроения российских немцев, проживающих на территории Кулундинской равнины Алтайского края (на основе эмпирического исследования в селах компактного проживания российских немцев), причины миграции российских немцев в Германию на постоянное место жительства (на основе эмпирического исследования, проводимого среди российских немцев в Германии во время стажировки в г. Мюнхен, Германия), описаны теории адаптации немцев как в России, так и в Германии, описана информация об организациях, способствующих адаптации российских немцев в Германии, полученная во время семинаров в Правительстве Европейского Союза и мэрии г. Мюнхена. В целом стоит сказать, что в Германии созданы благоприятные условия по адаптации российских немцев в германское сообщество.

Использованные источники:

1. Вишневский А. Г. Распад СССР: этнические миграции и проблема диаспор // Общественные науки и современность. – 2000. – № 3. – С. 115-129.
2. Вормсбехер Г. Г. К проблеме российских немцев [Электронный ресурс] // URL: http://www.eiprd.ru/information/doc.php?id_a=1067&id_sec=7 (дата обращения: 11.03.07).
3. Диц В.Г. Надежды, зарытые в песок (Немецкий вопрос в современной России) [Электронный ресурс] // URL: <http://www.astrastar.ru/eiprd/articleview.aspx?id=41> (дата обращения: 10.05.07).
4. Национальный состав Алтайского края (по результатам Всероссийской переписи населения 2010 г.).
5. Personen mit Migrationshintergrund [Электронный ресурс] // URL: <https://www.destatis.de/DE/ZahlenFakten/GesellschaftStaat/Bevoelkerung/MigrationIntegration/Methoden/PersonenMitMigrationshintergrund.html> (дата обращения: 29.06.2018).
6. Русскоязычная Германия: молодежные и детские организации

[Электронный ресурс] // URL: https://abroadz.com/articles/Russkoyazichnaya_Germaniya:_molodezhnie_i_detsk_ie_organizatsii/ (дата обращения: 06.06. 2018).

7. Смирнова, Т.Б. Немцы в Сибири. – Омск, 2002. – 210 с.

8. Теобальдт Б. А. Орнаментированное полотенце – элемент традиционной материальной культуры переселенцев Кулундинской равнины (по материалам этнографических экспедиций) // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 11. – С. 1781–1785.

9. Fassmann H. Ausländer in der Stadt. Demographische Befunde, gesellschaftliche Problembereiche und Politische Strategien. // Berichte zur deutschen Landeskunde. 75 Band. Heft 2/3. – Flensburg, 2001. – S. 130.

УДК 330

**Теплая Н.В., к.э.н.
доцент**

**кафедра «Гуманитарных
и социально-экономических дисциплин»
Ростовский филиал ФГБОУ ВО «Российский государственный
университет правосудия»
Россия, г. Ростов-на-Дону**

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ВУЗА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНЫХ ТРАНСФОРМАЦИЙ

Аннотация. В статье рассматриваются актуальные проблемные вопросы конкурентоспособности вуза в условиях рыночных трансформаций, поиск новых источников конкурентоспособности, механизм управления конкурентоспособностью, представлены различные подходы к определению конкуренции, конкурентоспособности вуза и рыночной трансформации, определены основные направления обеспечения деятельности вуза на образовательном рынке в современных условиях хозяйствования, предложен механизм управления конкурентоспособностью вуза.

Ключевые слова: конкурентоспособность вуза, образовательная услуга, рыночные трансформации, экономические реформы, организационно-экономические преобразования, реформационные экономические процессы

**Teplaja N.V., candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of " Humanitarian and socio-economic disciplines"
Rostov branch of the
"Russian state University of justice"
Russia, Rostov-on-don**

THE COMPETITIVENESS OF THE UNIVERSITY IN THE CONDITIONS OF MARKET TRANSFORMATIONS

Annotation. This article discusses topical issues of competitiveness in conditions of market transformation, seeking new sources of competitiveness,

competitiveness, management mechanism presented different approaches to the definition of competition, competitiveness and market transformation, defined basic directions of activities of the University in the educational market in modern conditions of managing, the mechanism of management competitiveness of the University.

Keywords: university competitiveness, educational service, market transformations, economic reforms, organizational and economic transformations, reformation economic processes

В условиях рыночных трансформаций современное состояние организационно-экономических преобразований в России характеризуется большим количеством противоречий. Происходящие в стране сложные реформационные экономические процессы, развитие новых рыночных форм хозяйствования требует иных особых подходов организации финансово-хозяйственной деятельности вузов.

Главная проблема современного образования – соответствие результатов деятельности вузов потребностям общества, критериям, нормам, динамике. Рыночные трансформации ставят вузам новые задачи, в этих условиях они не могут полагаться только на свой имидж. Сложившееся за долгие годы положительное мнение о вузе является несомненно необходимым, но в тоже время недостаточным требованием его устойчивого положения и конкурентоспособности на образовательном рынке. Конкурентоспособность вуза в условиях рыночных трансформаций в значительной степени зависит от набора и качества предоставляемых услуг, соответствия современным требованиям рыночной ситуации, способности адаптации в этих условиях, его сегодняшнее положение, финансово-экономическая стабильность.

Конкуренция является основополагающим элементом рыночных трансформаций. Отдельный производитель, зависим от внешней конкурентной среды, вынужден отвечать давлению рынка, приспосабливать свое поведение к этим требованиям, искать новые рыночные ниши, технические и технологические решения, позволяющие создавать преимущества относительно иных экономических субъектов.

Роль и место конкуренции в период трансформации рынка постоянно переосмысливается. Структурирование субъектов конкурентной борьбы, фактов конкурентоспособности позволяет четко охарактеризовать систему элементов категории «конкурентоспособность», выявить взаимосвязи, обосновать эффективные подходы анализа конкуренции, выявить имеющиеся экономические резервы, определить стратегические направления развития конкурентного преимущества каждого уровня.

Отметим, конкурентоспособность как отдельная и самостоятельная категория до последнего времени не рассматривалась и не изучалась. В значительной мере этому мешала кажущаяся очевидность содержания «конкурентоспособность», ее сходство с категорией «эффективность». Два

этих понятия часто рассматривают в качестве однопорядковых. Несомненно, конкуренция основана на эффективности (продуктивности), содержит более сложные взаимосвязи управления экономическими субъектами и национальными экономическими системами.

Основополагающим моментом жизнедеятельности и продвижения вуза на образовательном рынке является его конкурентоспособность – основной критерий и главный ориентир рыночных трансформаций.

Рыночная трансформация – это свойство системы, способное адаптироваться к требованиям рынка, учитывающее изменение условий целенаправленности деятельности – основной элемент концептуального подхода к этим преобразованиям [2].

В последнее время проблемным вопросам конкурентоспособности вузов уделяется значительное внимание в научной и экономической литературе. Но до сих пор не существует единого методологического подхода определения сущности конкурентоспособности, оценки ее уровня, недостаточно изучен сам процесс управления конкурентоспособностью. В этих условиях теоретическое и практическое обеспечение конкурентоспособности в условиях рыночной трансформации обретает чрезвычайно важное значение.

Конкурентоспособность – основной критерий и главный ориентир в условиях становления рыночных отношений. Она является основополагающим моментом для функционирования и развития на рынке в условиях конкуренции [3].

Рассматривая конкурентоспособность вуза с позиции понимания, характеристики, способности выступать средством разрешений противоречий между быстрыми темпами грядущих перемен становления общества и низкими темпами динамичного развития образования. С этой позиции, конкурентоспособность вуза можно рассматривать как производную двух взаимосвязанных и взаимозависимых принципиально важных частей. Первая заключается в оценке внутреннего состояния образовательной среды и образовательной услуги, определяющие жизнь вуза: квалифицированный педагогический персонал, обучающие программы, контингент обучающихся, инфраструктура, внешняя и внутренняя среда. Вторая сопряжена с уровнем оценки показателя интенсивности, направления спроса и качества образовательных услуг, особенности подготовки выпускников вуза, их востребованности на рынке труда.

Вуз, как и любое предприятие, не может считаться конкурентоспособным, если его товар не пользуется спросом, отсутствует рынок сбыта. *Конкурентоспособность товара* – это основа прочных конкурентных позиций предприятия, служит необходимым, но неполным условием конкурентоспособности предприятия (анализ и оценка конкурентных преимуществ товара проводится по каждому товарному ряду, а конкурентоспособность предприятия включает: номенклатуру; ассортимент; производственную, экономическую, финансовую,

инвестиционную деятельности, осуществляемые предприятием и др.).

Происходящие в нашей стране экономические реформы внесли существенные изменения в образовательную систему. Либерализованный спрос в условиях жесткой конкуренции диктует образовательным учреждениям, экономическим объектам и субъектам, требования осознания необходимости современного уровня образования и социальной подготовки. Предприятия, функционирующие в конкурентной среде, несомненно понимают значение вклада инвестиций в человеческий капитал. Государство активно реагирует на потребность приобретения новых знаний, потому как всесторонне просвещенный человек имеет ключевое значение проводимых в нашей стране трансформаций: абсолютная, высокопродуктивная и свободно избранная занятость. Либерализация предложения товаров и услуг требует диверсификации образования – внедрение разнообразных форм образования, новых технологий, целостности профессиональной подготовки, форм собственности учебных заведений и учебных материалов и т.д.

Не принимая во внимание объективные причины, породившие эти изменения, обусловленные хаотичностью проведения реформ, имеется множество причин субъективного характера, одной из них можно назвать – отсутствие у образовательных учреждений в условиях конкуренции, навыков ведения финансово-хозяйственной деятельности. Именно в этих условиях проверяются конкурентные преимущества и внутренние резервы образовательного учреждения, эффективность общепроизводственного потенциала, их управленческих структур, собственно конкуренция заставляет производителей прикладывать максимум усилий по снижению издержек, оказанию более совершенной образовательной услуги и ее скорому обновлению.

Качество образовательной услуги составляет основу конкурентоспособности – непосредственно услуги и вуз в целом. Тем не менее, их нельзя рассматривать как равные и аналогичные понятия. Вуз способен оказывать высококачественные образовательные услуги, при наличии низкой конкурентоспособности, и наоборот, конкурентоспособные вузы не всегда гарантируют высокое качество своих широко афишируемых услуг. Конкурентные преимущества, завоеванные на рынке определенным вузом, обеспечиваются конкурентоспособностью оказываемых услуг, умением осуществлять конкурентную борьбу всеми существующими способами и средствами в пределах разработанной маркетинговой стратегии.

Конкурентоспособная образовательная услуга в основном соответствует высокому уровню качества, но иногда имеет и средний уровень среди аналогичных образовательных услуг на данном рынке. Конкурентоспособность образовательной услуги в этом случае, достигается эффективными маркетинговыми мероприятиями по рекламе и стимулированию продаж, необходимость обусловлена следующими факторами: ценообразование, послепродажное обслуживание, реклама, выбор каналов сбыта и т.д. Образовательная услуга с пониженным уровнем

качества обладает немного худшими потребительскими свойствами, чем образовательная услуга подавляющего большинства конкурентов. Для того чтобы рыночные позиции вуза в этом случае остались прочными, исполнитель обычно прибегает к стратегии снижения цены на текущую образовательную услугу. Образовательная услуга с низким уровнем качества – неконкурентоспособная, невостребованная потребителем, может быть реализована только по весьма низким ценам. Вузу в этом случае необходимо значительно повысить качество такой образовательной услуги или создать и предложить рынку новую услугу.

Впрочем, способность оказывать образовательные услуги (создавать и реализовать) еще не означает, способность вуза противостоять реальным конкурентам и обеспечить достаточный уровень конкурентоспособности своих образовательных программ. В определении не учтены сравнительные преимущества вуза: качество, цена оказываемых услуг, имидж, финансовые и другие показатели. Такого рода определение недостаточно полно раскрывает сущность конкурентоспособности вуза.

Бесспорно, при оценке конкурентоспособности вуза этот набор показателей может трансформироваться, дополняться в зависимости от специфики вуза, его положения в национальной системе образования.

Конкурентоспособность вуза – это его комплексная характеристика за определенный период времени в условиях конкретного рынка, отражающая положение перед конкурентами по ряду определяющих показателей – финансово-экономических, маркетинговых, материально-технических, кадровых, а также способность вуза к бескризисному функционированию и своевременной адаптации к изменяющимся условиям внешней среды [1].

Конкуренция среди вузов – естественное состояние, вызванное действием рыночных механизмов, выполняющая важнейшие функции: создание действенных стимулов для развития системы образования в целом; формирование механизма отбора наиболее эффективных решений; предоставление возможности свободного выбора для всех участников экономических отношений. Согласно рыночным законам создаются условия для конкурентной борьбы между образовательными учреждениями по всем направлениям их деятельности возникающих в сфере экономики на макро и микроуровне.

Совершенствование механизма управления конкурентоспособностью вуза является одной из наиважнейших задач, без решения которой трудно выжить на рынке в условиях конкуренции и получить желаемый результат своей деятельности. Механизм управления конкурентоспособностью, предполагает наличие, с одной стороны, субъекта, а с другой стороны объекта воздействия. На макроуровне субъектом управления конкурентоспособности становятся государственные органы, а объектом – экономическая инфраструктура страны; на микроуровне субъектом управления выступает непосредственно вуз, а объектом – составляющий его потенциал.

Механизм управления конкурентоспособностью вуза должен представлять собой совокупность средств и методов, способных осуществлять воздействие на весь имеющийся внутренний потенциал, на управляемые параметры внешней среды, с учетом тенденций рыночной ситуации с целью получения желаемого уровня конкурентоспособности. Для обеспечения конкурентоспособности необходимо комплексное функционирование всех элементов механизма. Отсутствие какого-либо звена нарушит последовательность и приведет к сбою функционирования механизма управления.

Каждый вуз индивидуально, учитывая особенности функционирования, выбирает состав элементов механизма управления конкурентоспособностью. Функционирование механизма управлением конкурентоспособностью вуза должно строиться на принципах целевой совместимости, непрерывности и надежности, планомерности, пропорциональности и динамизма, научности и аргументированности принимаемых решений, совместности личных, коллективных и государственных интересов в управлении, а также непрерывного стратегического управления и максимального отражения специфичных условий хозяйствования, а не на стратегии конкурентоспособности. Механизм управления конкурентоспособностью вуза – разработка целей деятельности, анализ внешних и внутренних факторов, влияющих на конкурентоспособность, проведение оценки конкурентоспособности и выработка направлений конкурентоспособности.

В заключении отметим, что конкурентоспособность вуза – основной критерий и главный ориентир в становлении рыночных отношений, основополагающий момент функционирования и развития на рынке образовательных услуг в условиях рыночных трансформаций.

Использованные источники:

1. Майсаков Д.Л. Управление предпринимательской деятельностью государственного вуза: Дис...канд. экон. наук. – Тюмень, 2002. – 160 с.
2. Теплая Н.В. Экономика образования в условиях рыночных трансформаций // Вопросы экономики и управления. – 2018 – № 1(12). – С. 6-8.
3. Теплая Н.В. Организационно-экономическая деятельность вуза в рыночных условиях хозяйствования. – Сургут: РИО СурГПУ, 2007. – С. 103.

Тимофеев В.В.

*ведущий инженер учебной лаборатории комплексных проблем
геофизики и инженерной геологии*

Волков Б.А.

студент бакалавриата

Коваленко С.С.

студент магистратуры

*Саратовский национальный исследовательский государственный
университет им. Н.Г. Чернышевского*

Россия, г. Саратов

ПРИКЛАДНОЕ ЗНАЧЕНИЕ ИССЛЕДОВАНИЙ ВАРИАЦИЙ ГРАВИМЕТРИЧЕСКОГО ПОЛЯ

Аннотация. В данной работе сформированы базы значений вариаций гравитационного поля, выполненных в здании. Рассмотрены значения и изменения углов наклона гравиметра во время выполняемых записей. Обнаружена определённая синхронность изменения углов наклона прибора и вариаций гравитационного поля. Наличие подобных исследований может позволить вести мониторинг сооружений как исполинских, типа крымского моста, так и объектов подверженных разрушению.

Ключевые слова: вариации гравитационного поля, дрейф нулевой линии, формула Лонгмана.

Timofeev V.V.

*Leading engineer of the educational laboratory of complex problems of
geophysics and engineering geology*

*Saratov national research state University. N. G. Chernyshevsky
Russia, Saratov*

Volkov B. A.

undergraduate student

*Saratov national research state University. N. G. Chernyshevsky
Russia, Saratov*

Kovalenko S.S.

Master's student

*Saratov national research state University. N. G. Chernyshevsky
Russia, Saratov*

APPLIED SIGNIFICANCE OF RESEARCHES OF VARIATIONS OF THE GRAVIMETRIC FIELD

Annotation. In this work, formed the base values of the variations of the gravitational field, made in the building. The values and changes of the gravimeter tilt angles during the recordings are considered. A certain synchronism of changes in the angles of inclination of the device and variations of the gravitational field was found. The presence of such studies may allow monitoring of structures as gigantic, such as the Crimean bridge, and objects

susceptible to destruction.

Key words: variations of the gravitational field, base-line drift, Longman's formula.

Во время работ студенческой партии, организованной сотрудниками и студентами геологического факультета СГУ имени Н.Г. Чернышевского был собран большой объём геолого-геофизического материала.

В частности, получены значения вариаций гравитационного поля с помощью гравиметра, эпизодически востребованные для определения дрейфа нулевой линии. В данной работе рассмотрены не собственно гравиметрические показания, а значения и изменения углов наклона гравиметра во время выполняемых записей. Гравиметр, на котором осуществлялись записи, в процессе исследования дрейфа за период с 2012 по 2018 год, перемещался по шестому учебному корпусу университета, расположенному в центральной части города Саратова на Привокзальной площади.

На приведенных ниже графиках показано смещение угла наклона по оси X (синий график), изменение угла наклона по оси Y (зеленый), вариации гравитационного поля, рассчитанные по формуле Лонгмана (красный). Запись сезонных исследований за период с 12 августа по 20 ноября 2012 года отображается на первом рисунке, когда гравиметр располагался в здании. Можно считать, что измерения велись относительно фундамента корпуса.

На диаграмме рисунка 1 видно, что существует определённая синхронность изменения углов наклона прибора и вариаций гравитационного поля.

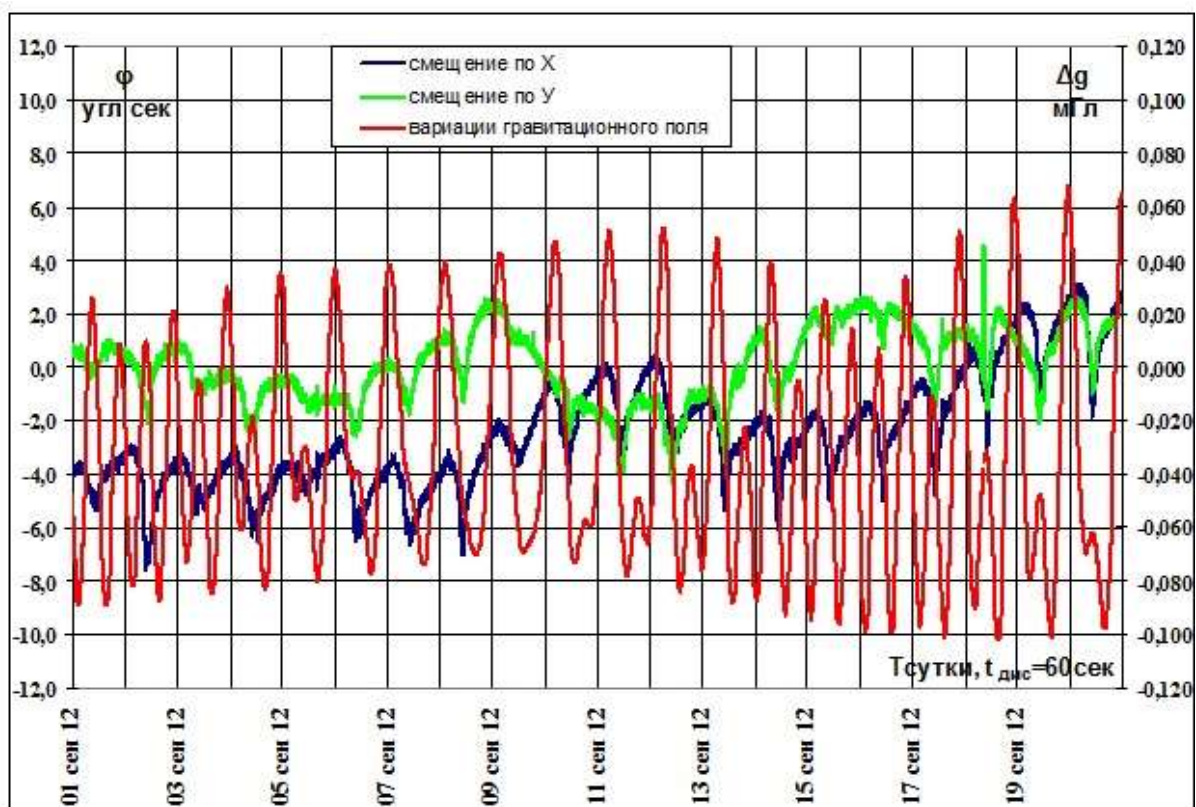


Рисунок 1. Графики вариации гравитационного поля и параметры углов наклона гравиметра

Второй рисунок является частью записи, выполненной с 20 ноября 2014 года по 6 февраля 2015 года в подвальном помещении этого же здания.

Как видим, графики на рисунке 2 резко отличаются от первого рисунка. Они более сглажены и на них не видна синхронность между изменениями углов наклона и вариациями гравитационного поля, хотя просматривается более высокий уровень флуктуации кривых.

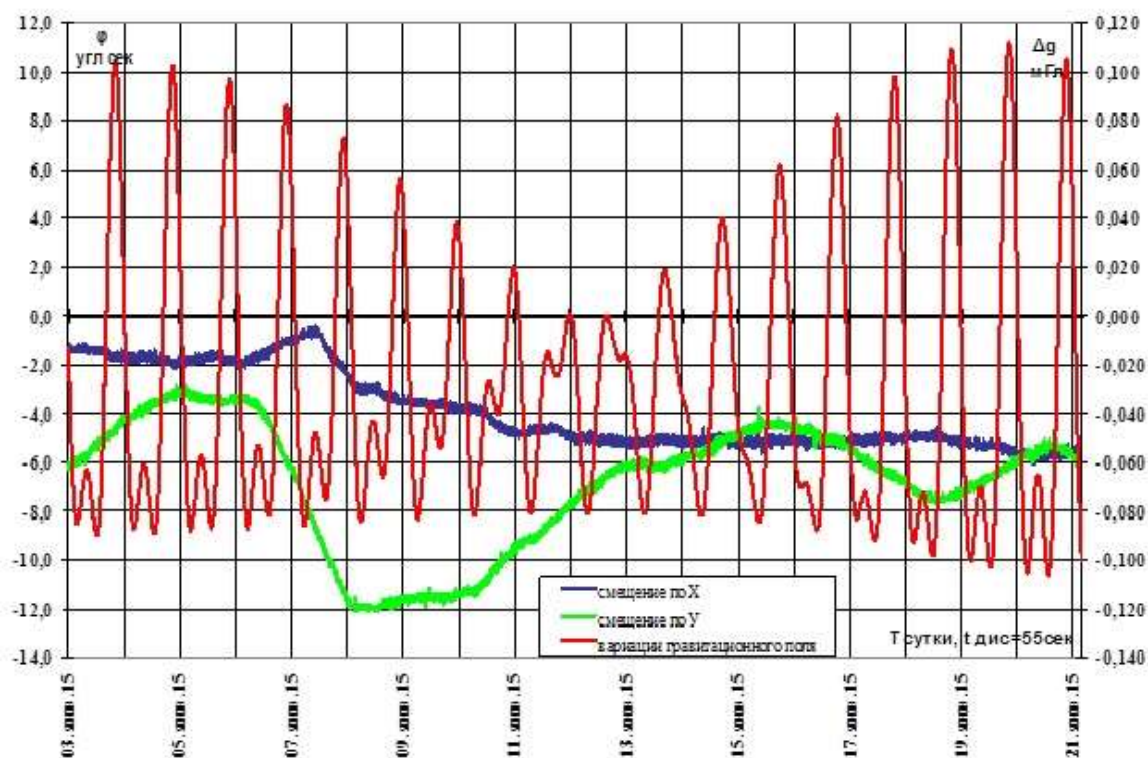


Рисунок 2. Графики вариации гравитационного поля и параметры углов наклона гравиметра.

С учетом теоретических положений, полагаем, что при проведении данных экспериментов нам удалось записать нечто среднее между вибрациями фундамента здания и смещением центра масс, представленного в основном Землёй, Луной и Солнцем как планетами.

Приняв учебный корпус за абсолютно неподвижный объект, нами были построены графики рисунка 3 и 4 - проекции центра масс на плоскость, проходящую через центр земли и перпендикулярную отрезку, опущенному из учебного корпуса к центру Земли, выраженные в угловых величинах.

Различный характер поведения кривых, прежде всего, говорит об относительной независимости фундаментов здания собственно корпуса и его подвала. Уже это говорит о том, что наличие подобной аппаратуры в многоканальном или многодатчиковом, варианте позволяет вести мониторинг сооружений как исполинских, типа крымского моста, так и объектов подверженных разрушению.

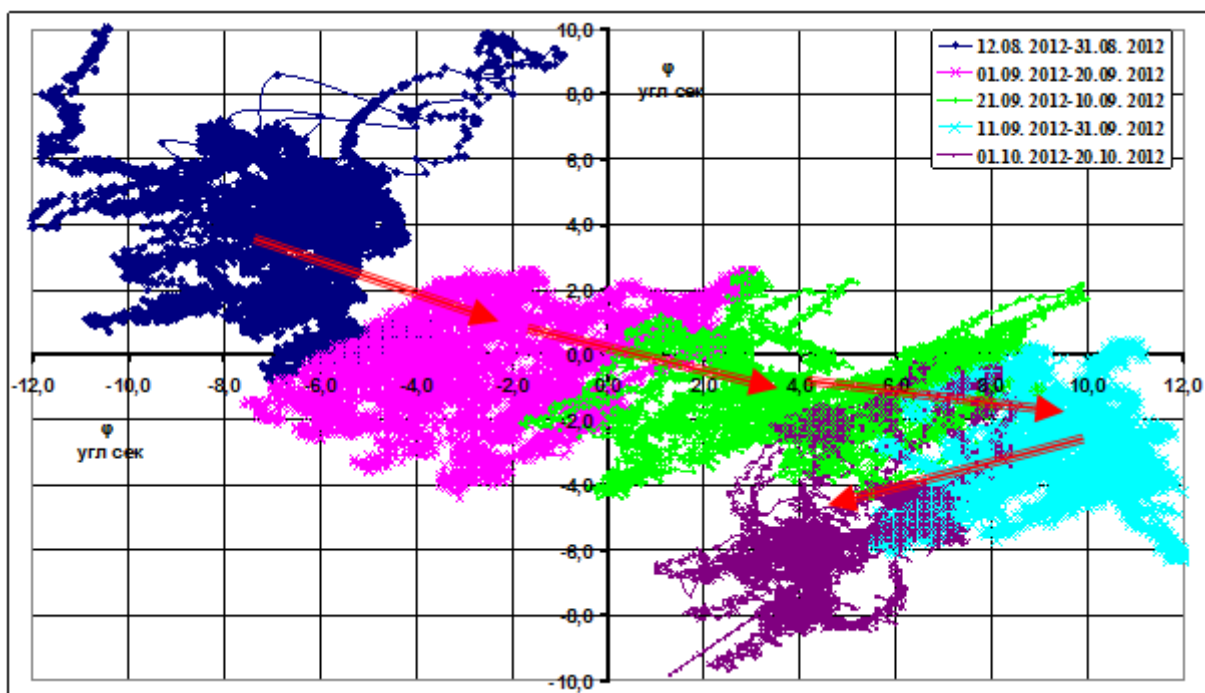


Рисунок 3. Смещение центра масс в угловых секундах в плоскости, перпендикулярной отрезку, мысленно опущенному из корпуса в точку центра Земли при условии неподвижности корпуса.

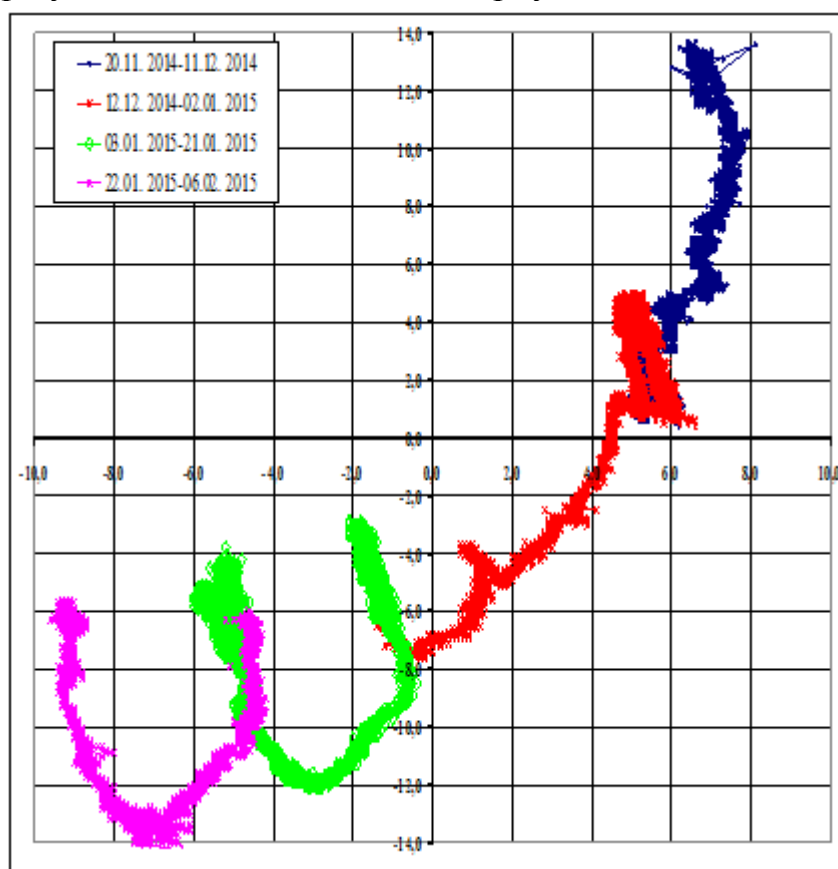


Рисунок 4. График смещения центра тяжести масс в угловых секундах.

Прикладное значение выявленные эффекты имеют и для распространенной в последнее время тематики геодинамических полигонов. Имея подобные методики в сегменте инженерной геологии, в режиме

реального времени можно будет оценить и устойчивость заложенных реперов и соответственно геоморфологические особенности местности. Наиболее интересные данные, скорее всего, будут в зонах оползней, плывунов, соляных куполов, разломов, что дает основание использовать новую методику в разнообразных геологических задачах.

Использованные источники:

1. Мельхиор П. Земные приливы. — М.: Мир, 1968. — 482 с.
2. Инструкция по гравиразведке. Единые технические требования, ч.5. М., 1980.
3. Васильев Ю.В., Юрьев М.Л., Филатов А.В., Погодин П.В., Яковлев С.И. Результаты мониторинга деформационных процессов методами высокоточной геодезии, гравиметрии, радарной интерферометрии на Самотлорском геодинамическом полигоне/ Маркшейдерский вестник. 2015. №4. С.38-43.
4. CG-5 Autograv Automated Gravity Meter. Operator manual. Ontario Canada, 2002.
5. Харисов А.Г., Утёмов Э.В. Некоторые результаты гравиметрического мониторинга в здании института геологии и нефтегазовых технологий Казанского федерального университета. / Ученые записки Казанского Университета. 2012. Т.154, кн. 4.

УДК 378.1

Тимофеева Е.Г.

старший преподаватель

кафедра «Высшая математика»

Сибирский государственный университет путей сообщения

Россия, г. Новосибирск

**К ВОПРОСУ О БЕЗОПАСНОСТИ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА ВУЗА**

Аннотация. В статье проводится анализ понятий «образовательное пространство», «образовательная среда». Дается классификация рисков в сфере высшего профессионального образования. Выделены актуальные вопросы безопасности и сформулированы направления дальнейших исследований по разработке методических подходов к оценке рисков в образовательном пространстве вуза.

Ключевые слова: образовательная среда, безопасность образовательного пространства, риски высшего профессионального образования.

Timofeeva E.G.

senior lecturer of «Higher mathematics»

Siberian state University of railway engineering

Russia, Novosibirsk

THE ISSUE OF SECURITY OF THE EDUCATIONAL SPACE OF THE UNIVERSITY

Abstract: The article analyzes the concepts of «educational space», «educational environment». The classification of risks in the sphere of higher professional education is given. The topical issues of safety are highlighted and the directions of further research on the development of methodological approaches to risk assessment in the educational space of the University are formulated.

Keywords: educational environment, security of educational space, risks of higher professional education.

В последнее время в научно-педагогической литературе достаточно часто используются понятия «образовательное пространство», «образовательная среда», «социокультурное пространство» и др. При этом ученые по-разному их трактуют. Так, например, Ивошина Т.Г. представляет эти понятия, как социальную, информационную и психологическую среду в рамках образовательных задач; Борисова Т.Ф. – как, объективную социальную реальность, представляющую совокупность социально-психологических, материальных и политических факторов; Панов В.И. – как педагогически организованную систему условий для удовлетворения комплекса потребностей личности.

В работах Слободчикова В.И., Пидкасистого П.И., Бондыревой С.К., Вульфо́ва Б.З. и др. понятие образовательное пространство вуза представляется как совокупность субъектов учебного процесса, информационно-образовательных сред и образовательных процессов. Эти авторы рассматривают образовательную среду как составную часть образовательного пространства, разграничивая тем самым эти понятия.

Кардинальные экономические, политические и социальные перемены, происходящие в стране и мире, затрагивают, усложняют условия общественной жизни каждого человека и изменяют социокультурную ситуацию, влияющую на развитие и становление личности. Особенно это важно для современной высшей школы РФ [1]. В ней создается новая образовательная среда, в общем виде определяемая как психолого-педагогическая реальность, в которой содержатся возможности для развития, включенные в пространственно-предметное и социальное окружение, а также специально организованные условия для формирования личности [2-3]. Эту среду принято рассматривать как сферу социальной жизни и как фактор образования, формирующий педагогические условия равновесия между внутренней средой развития учащихся и опытом их взаимодействия с внешним миром [4].

Понятие безопасность означает отсутствие опасности, а на законодательном уровне этот термин закреплен как «состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз» [5].

Сфера высшего профессионального образования является достаточно специфической областью, а поэтому обладает особыми рисками. В связи с реформированием образовательной системы появляются свои угрозы и риски для каждой стороны, участвующей в образовательном процессе.

Разные авторы по-разному проводят классификацию рисков в сфере образования. Так, Костюкова Т.П., Лысенко И.А. под внешними рисками понимают угрозы, исходящие от государства и потенциальных потребителей образовательных услуг. Это – сокращение абитуриентов и объемов финансируемых госбюджетных и хоздоговорных научно-исследовательских работ; реформирования, происходящие на законодательном уровне РФ в области образования; смена формы собственности вуза; изменение социально-психологического климата в обществе. Внутренние риски, вследствие негативного влияния внешних факторов, сказываются на неблагоприятном изменении структуры и потенциала самого вуза. Это приводит к снижению качества образовательных услуг, несоответствию предлагаемого набора образовательных услуг требованиям рынка, высокой цене образовательных услуг, недостаточному развитию материальной базы, неэффективной кадровой политике [6].

Помимо перечисленных рисков, связанных непосредственно с образовательным процессом, можно также выделить:

- финансовые риски, связанные с деятельностью высших образовательных учреждений в нашей стране;
- политические риски, сопутствующие правительственным решениям и различным событиям, которые могут затрагивать образовательную сферу;
- организационно-структурные риски, возникающие в связи с объединением вузов, вследствие чего сокращается количество бюджетных мест, а также образуются трудности при согласовании образовательных программ и учебных планов.

Управленческая деятельность вуза по обеспечению безопасности образовательного пространства предполагает как оценку внешних угроз, так и разработку и применение комплекса оперативных и долговременных мер по выявлению, предупреждению и устранению, прежде всего, *внутренних угроз* безопасности, локализации и нейтрализации последствий их проявления. В этом комплексе неотъемлемой составляющей является научно-исследовательская деятельность в области обеспечения безопасности вуза в таких формах как госбюджетные НИР и грантовые программы [7-9].

На основе анализа материалов научно-педагогических конференций, а также результатов мониторинговых социально-психологических исследований, проводимых преподавателями СГУПС, следует выделить такие актуальные вопросы безопасности образовательного пространства вуза как:

- психологическая безопасность субъектов образовательного

процесса,

- смена моделей взаимодействия преподавателей со студентами в рамках различных форм учебно-образовательной и воспитательной деятельности;

- многообразие и появление новых форм аддиктивного поведения студенческой молодежи [10-12].

Опыт коллектива преподавателей СГУПСа по разработке методических подходов к оценке социальных рисков на предприятиях транспортной отрасли показывает, что дальнейшими направлениями научно-практических исследований должны стать: уточнение системы показателей и индикаторов в образовательном пространстве вуза с учетом внешних и внутренних факторов социально-экономических и политических процессов в образовании; научное обоснование методик расчета показателей рисков и разработка подходов и комплексов оперативных мер по их снижению [13-16].

Использованные источники:

1. Демьяненко Ю.И. Некоторые аспекты повышения качества подготовки специалиста в высшей школе // Форум молодых ученых. 2018. №2 (18). С. 122-126.
2. Хомченко Т.В., Круне Н.И., Беленок И.Л. Роль дистанционного образования в формировании информационной компетентности // Философия образования. 2009. №2 (27). С. 70-77.
3. Матросова И.В. Три основных подхода к процессу формирования понятий // Форум молодых ученых. 2018. №4 (20). С. 919-921.
4. Демьяненко Ю.И. Организация дистанционного обучения в вузе // В сборнике: Системное обеспечение условий достойного труда. Материалы I Всероссийской научно-практической конференции. СГУПС. 2017. С. 24-28.
5. ФЗ №390 «О безопасности».
6. Костюкова Т.П., Лысенко И.А. Система управления рисками в образовательной деятельности – неперенная часть менеджмента качества / <http://ito.edu.ru/2009/Petrozavodsk/I/I-0-17.html>
7. Попова Н.И., Сорокина Я.В. Активизация учебно-познавательной деятельности студентов технических вузов // Форум молодых ученых. 2017. №6 (10). С. 1473-1477.
8. Демьяненко Ю.И. Математическая подготовка в контексте будущей профессиональной деятельности инженера // Форум молодых ученых. 2017. №6 (10). С. 650-653.
9. Круне Н.И., Хомченко Т.В., Беленок И.Л. Модель формирования информационной составляющей профессиональной компетентности // Открытое и дистанционное образование. 2010. №2 (38). С. 5-12.
10. Демьяненко Ю.И. Математическая подготовка студентов в условиях реализации компетентностного подхода // В сборнике: Образование как единство обучения и воспитания. Материалы международной научно-методической конференции. СГУПС. 2016. С. 147-150.

11. Демьяненко Ю.И. Математические дисциплины как средство формирования профессиональных компетенций // В сборнике: Актуальные проблемы модернизации высшей школы. Материалы Международной научно-методической конференции. СГУПС, НТИ – филиал МГУДТ. 2014. С. 329-331.
12. Матросова И.В. Качественные и организационные признаки оценивания студента по математике // Форум молодых ученых. 2018. №3 (19). С. 408-411.
13. Демьяненко Ю.И. Самостоятельная работа как основной вид учебной деятельности студентов при изучении математики в вузе // В сборнике: Научные перспективы XXI века. Достижения и перспективы нового столетия. X Международная научно-практическая конференция. 2015. С. 151-152.
14. Капустина Т.В., Матросова И.В. Различные уровни понимания в обучении // Форум молодых ученых. 2017. №6 (10). С. 1201-1204.
15. Швец Ю.В., Демьяненко Ю.И. Применение непараметрических методов математической статистики в педагогическом эксперименте // В сборнике: Модернизация отечественного высшего образования: расчеты и просчеты. Материалы Международной научно-методической конференции. СГУПС. 2015. С. 248-250.
16. Демьяненко Ю.И. Применение математических моделей в системе высшего профессионального обучения // Форум молодых ученых. 2018. №2 (18). С. 126-129.

Тимофеева Е.Г.
старший преподаватель
кафедра «Высшая математика»
Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Новосибирск

**ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ МОНИТОРИНГ:
ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ В УЧЕБНОМ ЗАВЕДЕНИИ**

Аннотация. В статье проводится анализ опыта применения образовательного мониторинга в различных учебных заведениях. Подтверждена необходимость в постоянных внешних и внутренних мониторинговых исследованиях для обеспечения качественного образования и совершенствования системы управления образовательных учреждений.

Ключевые слова: мониторинг, образовательный мониторинг, образовательные учреждения, качество образования.

Timofeeva E.G.
senior lecturer of «Higher mathematics»
Siberian state University of railway engineering
Russia, Novosibirsk

**EDUCATIONAL MONITORING: PRACTICAL APPLICATION IN
SCHOOL**

Abstract: The article analyzes the experience of educational monitoring in various educational institutions. The necessity of constant external and internal monitoring studies to ensure quality education and improve the management system of educational institutions is confirmed.

Keywords: monitoring, educational monitoring, educational institutions, quality of education.

Интеграция России в международное образовательное пространство, расширение международного правового сотрудничества в области образования предполагает решение ряда задач всеми субъектами образовательного процесса [1]. Так, государство должно обеспечить выполнение принятых на себя обязательств по обеспечению образовательной деятельности в соответствии с международными стандартами (законодательная база, государственные образовательные программы). При этом приоритетными должны быть реализация конституционного права граждан на получение образования, интересов российского общества в целом, регионов, конкретных отраслей и корпораций [2].

Как отмечается в Концепции федеральной целевой программы развития образования на 2016 – 2020 гг., сравнительным преимуществом российской образовательной сферы и фундаментальной науки на сегодняшний день является потенциал, накопленный за предыдущие

десятилетия. Начиная с 2010 года постепенно увеличиваются затраты на образование и науку, что создает предпосылки для институциональной перестройки в сфере образования. Это, в первую очередь, касается совершенствования качества образования, модернизации структуры и содержания общего и профессионального образования, эффективности управления образовательной системой, вхождения Российской Федерации в мировое образовательное пространство. В то же время в системе образования продолжают проявляться и негативные тенденции:

- система профессионального образования не полностью соответствует структуре потребностей рынка труда;
- система непрерывного профессионального образования не имеет должного развития;
- высшее образование слабо интегрировано с научной деятельностью;
- сложившаяся система образования обладает низкой инвестиционной привлекательностью;
- ограничен доступ детей из низкодоходных семей к качественному образованию;
- кадровый состав системы образования не отвечает современным требованиям и т.д.

Таким образом, возникает необходимость в постоянных исследованиях тенденций в сфере образования (международных, российских, региональных, отраслевых, корпоративных). Одним из способов оценки состояния образовательной системы является мониторинг. С помощью данного метода удобно накапливать, обрабатывать, хранить и распространять информацию об образовательной системе или отдельных ее элементах. Мониторинг ориентирован на информационное обеспечение управления, позволяет судить о состоянии объекта в любой момент времени и обеспечивает прогноз его развития [3-5].

Анализ международного и отечественного опыта образовательных мониторингов показал, что существуют разные подходы к проведению мониторинговых исследований в сфере образования. Так, существуют локальные системы мониторинга не только в нашей стране, но в других странах мира. В частности, система мониторинга за развитием знаний учащихся, разработанная СИТО (Национальный институт по оценке достижений в области образования Голландии), построена на использовании модели «цель-результат» с учетом процесса обучения. Результаты мониторинга предназначены как для принятия тактических управленческих решений по коррекции процесса образования, так и для выработки стратегических решений. В качестве пользователей информации выступают педагоги и администраторы.

В Англии реализована система мониторинга Дж.Д. Вилмса, в основе которой лежит модель «вход-выход». В качестве входа используются

характеристики ученика: его способности и социально-экономический статус семьи. Для получения цельного результата вводится понятие «эффект влияния школы» (различия между средним уровнем деятельности школы и определенным стандартом с учетом статистической корректировки в отношении количества и состава учащихся конкретной школы). Каждая школа в системе образования оказывает свой собственный уникальный эффект на результаты работы учеников.

Еще одним примером мониторинга, реализованного уже на международном уровне, является социальный мониторинг «Инноченти». Основная цель мониторинга состоит в стимулировании международной дискуссии по вопросам о правах ребенка. Статистические данные этой системы являются ее основой, а их анализ – основной формой работы.

В России организация системы мониторинга образования на федеральном уровне только начинает складываться путем построения систем мониторинга по отдельным направлениям (мониторинг экономики образования, комплексный социологический мониторинг реализации хода модернизации образования, мониторинг эксперимента по совершенствованию структуры и содержания общего образования, социологический мониторинг широкомасштабного эксперимента и др.). Достаточно широкое распространение получают сегодня системы регионального мониторинга и системы мониторинга на уровне образовательного учреждения [6-8].

Авторами был проведен контент-анализ диссертационных работ по специальности 13.00.08 – Теория и методика профессионального образования, за 2014-18 гг. В научных исследованиях раскрываются вопросы мониторингов в различных системах образования (система высшего образования, среднего специального, общего и дошкольного образования). Представлены различные подходы, методики и практика проведения мониторингов по различным направлениям деятельности. В качестве объекта мониторинга выступают формирование профессиональной компетентности педагога, профессиональное воспитание будущего педагога, качество образования, качество обучения, качество коммуникативной подготовки студентов и др. Раскрыты вопросы, как на региональном уровне, так и на уровне конкретных учебных заведений (вузов, лицеев, школ) [9, 10].

Итак, чтобы обеспечить качественное образование, его равную доступность для всех граждан необходимо произвести институциональную перестройку системы образования, основываясь на эффективное взаимодействие образования с рынком труда [11]. Преодолеть усиливающийся разрыв между содержанием образования, образовательными технологиями, структурой образовательной сферы, уровнем ее кадрового потенциала и задачами новой экономики можно с помощью механизмов, ориентированных не только на внутренние социально-экономические потребности страны, но и на обеспечение конкурентоспособности России на мировом рынке труда. В связи с этим для образовательных учреждений

возникает необходимость в постоянных внешних и внутренних мониторинговых исследованиях [12, 13].

Таким образом, анализ опыта применения образовательного мониторинга в различных учебных заведениях показывает, что при разработке системы мониторинга должен использоваться системный подход и осуществляться реализация следующих структурных блоков: организационно-управленческий; нормативно-правовой и этический; научно-методический и программно-концептуальный; информационно-программное обеспечение; организационно-технический [14].

Это позволит образовательному учреждению совершенствовать свою систему управления и обеспечить необходимый уровень качества управления в соответствии с международными стандартами.

Использованные источники:

1. Демьяненко Ю.И. Некоторые аспекты повышения качества подготовки специалиста в высшей школе // Форум молодых ученых. 2018. №2 (18). С. 122-126.
2. Хомченко Т.В., Круне Н.И., Беленок И.Л. Роль дистанционного образования в формировании информационной компетентности // Философия образования. 2009. №2 (27). С. 70-77.
3. Демьяненко Ю.И. Математическая подготовка студентов в условиях реализации компетентностного подхода // В сборнике: Образование как единство обучения и воспитания. Материалы международной научно-методической конференции. СГУПС. 2016. С. 147-150.
4. Матросова И.В. Три основных подхода к процессу формирования понятий // Форум молодых ученых. 2018. №4 (20). С. 919-921.
5. Демьяненко Ю.И. Организация дистанционного обучения в вузе // В сборнике: Системное обеспечение условий достойного труда. Материалы I Всероссийской научно-практической конференции. СГУПС. 2017. С. 24-28.
6. Попова Н.И., Сорокина Я.В. Активизация учебно-познавательной деятельности студентов технических вузов // Форум молодых ученых. 2017. №6 (10). С. 1473-1477.
7. Демьяненко Ю.И. Математическая подготовка в контексте будущей профессиональной деятельности инженера // Форум молодых ученых. 2017. №6 (10). С. 650-653.
8. Круне Н.И., Хомченко Т.В., Беленок И.Л. Модель формирования информационной составляющей профессиональной компетентности // Открытое и дистанционное образование. 2010. №2 (38). С. 5-12.
9. Демьяненко Ю.И. Математические дисциплины как средство формирования профессиональных компетенций // В сборнике: Актуальные проблемы модернизации высшей школы. Материалы Международной научно-методической конференции. СГУПС, НТИ – филиал МГУДТ. 2014. С. 329-331.
10. Матросова И.В. Качественные и организационные признаки оценивания студента по математике // Форум молодых ученых. 2018. №3 (19). С. 408-

411.

11. Демьяненко Ю.И. Самостоятельная работа как основной вид учебной деятельности студентов при изучении математики в вузе // В сборнике: Научные перспективы XXI века. Достижения и перспективы нового столетия. X Международная научно-практическая конференция. 2015. С. 151-152.

12. Капустина Т.В., Матросова И.В. Различные уровни понимания в обучении // Форум молодых ученых. 2017. №6 (10). С. 1201-1204.

13. Швец Ю.В., Демьяненко Ю.И. Применение непараметрических методов математической статистики в педагогическом эксперименте // В сборнике: Модернизация отечественного высшего образования: расчеты и просчеты. Материалы Международной научно-методической конференции. СГУПС. 2015. С. 248-250.

14. Демьяненко Ю.И. Применение математических моделей в системе высшего профессионального обучения // Форум молодых ученых. 2018. №2 (18). С. 126-129.

УДК 316.43

Тимченко А.С.

студент магистратуры

кафедра социальных технологий

Институт экономики и управления НИУ «БелГУ»

Россия, г. Белгород

МЕСТО И РОЛЬ РЕГИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ ВЛАСТИ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация. В статье рассматриваются различные подходы определению безопасности. Отмечено место регионального уровня в системе понятия национальной безопасности. Определены факторы, влияющие на уровень безопасности региона. Обосновано влияние социально-психологического климата населения на уровень безопасности в регионе.

Ключевые слова: обеспечение безопасности, национальная безопасность, региональная безопасность, общество, население, власть.

Timchenko A.S.

Master student of the Chair of Social Technologies

Belgorod State University

Russia, Belgorod

PLACE AND ROLE OF REGION POWER IN THE SYSTEM OF ENSURING NATIONAL SECURITY

Abstract. The article discusses various approaches to the definition of security. The place of the regional level in the system of the concept of national security is noted. Identified factors affecting the level of security in the region. The influence of the socio-psychological climate of the population on the level of security in the region is substantiated.

Keywords: security, national security, regional security, society, population, authority.

Обеспечение безопасности на региональном уровне находится в тесной взаимосвязи с национальной безопасностью, поскольку в определенной мере является составной частью системы обеспечения безопасности всей страны. Место регионального блока в системе понятия «национальная безопасность» занимает одну из ступеней, предшествует которому муниципальный уровень.

Для начала, необходимо определить что понимается под обеспечением безопасности. Данная категория определяется как «состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз. Имеется в виду, что жизненно важные интересы личности и общества – это совокупность потребностей, удовлетворение которых надежно обеспечивает существование и возможность прогрессивного развития личности, общества и государства»¹¹⁰.

Ярочкин В. И. раскрывал данное понятие как «состояние защищенности личности, общества, государства от внешних и внутренних опасностей и угроз, базирующееся на деятельности людей, общества, государства, мирового сообщества народов по выявлению, «изучению», предупреждению, ослаблению, устранению, «ликвидации» и отражению опасностей и угроз, способных погубить их, лишить фундаментальных материальных и духовных ценностей, нанести неприемлемый, «недопустимый объективно и субъективно» ущерб, закрыть путь для выживания и развития»¹¹¹.

Кузнецов В.Н. определял обеспечение безопасности как «устойчивую совокупность достаточных и необходимых факторов, надежно обеспечивающих: высокий уровень жизни каждого человека; защищенность всех структур жизнедеятельности семьи, общества и государства; цели, мечту, идеалы, интересы и ценности людей, культуру и образ жизни, справедливость и традиции от неприемлемых рисков, от внешних и внутренних угроз; способность эффективно предотвращать формирующиеся опасности на основе культуры компромисса по поводу справедливости и благополучия для всех»¹¹².

Также, под обеспечением безопасности понимается «способ организации жизнедеятельности личности, общества и государства, а также система специальных мер, направленных на предупреждение, локализацию и устранение угроз их существованию и развитию. Обеспечение безопасности

¹¹⁰ О безопасности: федер. закон от 28 декабря 2010 г. № 390-ФЗ (ред. от 5.10.2015) // Российская газета. – 2010. – 29 декабря.

¹¹¹ Ярочкин В. И. Секьюриталогия – наука о безопасности жизнедеятельности. М., 2016. С. 156.

¹¹² Кузнецов В.Н. Научный доклад «Безопасность и справедливость как смысл стратегии развития России в XXI веке» // Навигут. 2008. № 2. С.15-17.

является постоянной задачей, важнейшим условием и интегративным показателем благополучия социума и его структур. Безопасность достигается проведением единой государственной политики по созданию и поддержанию необходимого уровня защищенности объектов безопасности, системой мер экономического, политического, организационного и иного характера, адекватных угрозам их жизненно важным интересам» отмечал в своей работе Холод А.В.¹¹³

На современном этапе развития страны в центре внимания органов государственной власти находятся вопросы стабилизации социально-экономического развития не только в федеративном, но и региональном разрезе. Все разнообразие проявления негативных последствий сложившихся и ожидаемых кризисных ситуаций, имеющих место в целом по стране, свое конкретное отражение находит на региональном уровне.

На обеспечение безопасности региона могут оказывать влияние разнообразие большое факторов. Однако, следует уделить особое внимание взаимодействию региональных органов власти с федеральным центром; взаимоотношения и взаимодействия с другими регионами федерации; взаимоотношения и взаимодействия с муниципальными органами власти, входящими в регион. Поскольку региональные органы власти играют ключевую роль в управлении безопасностью субъекта РФ.

Участниками процесса управления в регионах являются местные социально-политические элиты, оказывающие ощутимое влияние на формирование внутренней региональной политики, экономических отношений и т.д. Вступая в открытые противоречия и даже противоборство с правительством, они провоцируют политические конфликты между властью страны и регионами, что приводит к ослаблению России перед лицом внешних угроз. Данные противоречия возникают на фоне различия интересов федеральной и региональной власти, в том числе неформальной.

Такого рода проблема отмечается в некоторой части субъектов РФ, что непосредственно влияет на уровень безопасности данных регионов. Конфликт, даже в скрытой форме, поражает негатив во всех сферах. Он находит отражение на психологическом климате социума, порождая множество отрицательных явлений, таких как: повышенная преступность, насилие, проституция, алкогольная, наркотическая зависимость и т.д. А также на экономике региона, приводя к таким негативным явлениям, как: сильное социальное расслоение населения (уровень жизни), коррупция, безработица и т.п. Следовательно, регионы в которых уровень вышеперечисленных факторов повышен, можно отнести к территории с высоким уровнем опасности.

Таким образом, региональная безопасность выступает одним из ключевых звеньев обеспечения национальной безопасности. Если под «национальной безопасностью» мы понимаем страну в целом, то следует

¹¹³ Холод А.В. Обеспечение безопасности личности как политическая проблема. М., 2004. С. 49.

отметить, что для того, чтобы обеспечить безопасность страны в целом необходимо начать с территории с меньшей протяженностью, а именно с уровня субъектов Российской Федерации.

В каждом регионе страны реализуется индивидуальная политика по обеспечению безопасности. Следовательно, если во всех регионах будет уровень безопасности благоприятствующий эффективному и позитивному развитию показателей, из которых складывается уровень и качество жизни населения, то можно говорить о безопасности страны в целом (как о внутренней, так и на внешней арене).

Однако, ключевым звеном в обеспечении безопасности выступают как региональные власти, так и правящая элита. А также их взаимоотношение и взаимодействие с федеральной властью. Отмечается, что в некоторых регионах присутствует негативные последствия противоречий между властями разных уровней. Данного рода «конфликты» непосредственно отражаются на населении, его уровне жизни и развития, а следовательно, региона в целом. Множество отрицательных факторов, так или иначе, формируются в обществе которое ощущает на себе политические конфронтации. Негативные явления несут непосредственное влияние на уровень безопасности населения. Исходя из этого, власти субъектов должны нести ответственность за формирование благоприятного социально-психологического климата у населения, что получит свое отражение во всех сферах жизни социума и отразится на уровне безопасности региона, а как следствие, на привлекательности данной территории.

Использованные источники:

1. О безопасности: федер. закон от 28 декабря 2010 г. № 390-ФЗ. Российская газета. 2010. 29 декабря.
2. Ярочкин В.И. 2016. Секьюритология – наука о безопасности жизнедеятельности. М.: Юсь-89. 156 с.
3. Кузнецов В.Н. 2008. Научный доклад «Безопасность и справедливость как смысл стратегии развития России в XXI веке». – *Навигум*. № 2. С.15-17.
4. Холод А.В. 2004. Обеспечение безопасности личности как политическая проблема: дисс. ... канд. полит. наук: РГБ ОД, 61:04-23/357. М. 170 с.

References:

1. O bezopasnosti: fed. zakon ot 28 dekabrya 2010. № 390. Rossiiskaya gazeta. 2010. 29 dekabrya.
2. Yarochkin V.I. 2016. Sek'urilogia – nauka o bezopasnosti zhiznedeyatel'nosti. Moscow: Uc'-89. 156 p.
3. Kuznetsov V.N. 2008. Nautchnii doklad «Bezopasnost' i spravedlivost' kak smisl strategii razvitia Rossii v XXI veke». – *Navigut*. № 2. S. 15-17.
4. Holod A.V. 2004. Obespechenie bezopasnosti lichnosti kak politicheskaya problema: diss. ... kand. polit. nauk: RGB OD, 61:04-23/357. Moscow. 170 p.

Тимченко А.С.
студент магистратуры
кафедра социальных технологий
научный руководитель: Заливанский Б.В., к.соц.н.
доцент
кафедра социальных технологий
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород

МУНИЦИПАЛЬНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Аннотация. В статье обоснована целесообразность термина муниципальная безопасность. Рассматриваются подходы к определению муниципальной безопасности. Отмечено, что в настоящее время четко определена важность обеспечения безопасности на национальном уровне, однако обеспечение безопасности на муниципальном уровне слабо изучено, что на наш взгляд, является существенной ошибкой, поскольку муниципальный уровень наиболее близок к населению.

Ключевые слова: безопасность, обеспечение безопасности, муниципальная безопасность, муниципальное управление, местное самоуправление.

Timchenko A.S.
Master student of the Chair of Social Technologies
Belgorod State University
Russia, Belgorod
Advisor: Zalivansky B.V.
Candidate of Sociology
Associate Professor of the Chair of Social Technologies
Belgorod State University
Russia, Belgorod

MUNICIPAL SECURITY

Annotation. The article substantiates the expediency of the term municipal security. The approaches to the definition of municipal security are considered. It was noted that the importance of ensuring security at the national level is now clearly defined, but ensuring security at the municipal level is poorly understood, which, in our opinion, is a significant mistake, since the municipal level is closest to the population.

Key words: security, municipal security, municipal government, local government.

Обеспечение безопасности населения является первостепенной задачей нашей страны. Реализация мер, направленных на предупреждение, локализацию и устранение угроз существованию и развитию граждан, является постоянной задачей, важнейшим условием и показателем

благополучия социума и его структур. Однако, важную роль в этом вопросе играет обеспечение безопасности на всех уровнях власти.

На сегодняшний день проблему представляет собой обеспечение безопасности на муниципальном уровне. Большинство теоретических разработок касаются безопасности на государственном уровне, а степень разработанности проблем муниципальной безопасности явно недостаточна. Чтобы определить цели и задачи органов государственной власти и местного самоуправления по защите населения и территории муниципального образования от угроз различных видов, необходимо провести анализ понятия муниципальной безопасности.

Данное определение уже встречалось в некоторых работах, например, «В.С. Мышкин предлагал ввести его в понятийный аппарат муниципального права, обосновывая это повышением ответственности местных органов власти перед населением и государством в области обеспечения прав и законных интересов личности»¹¹⁴.

По мнению ряда авторов обеспечение муниципальной безопасности – это основа социально-экономического развития страны и условие для обеспечения государственной безопасности. Некоторые авторы ставят под сомнение целесообразность выделения понятия «муниципальная безопасность», считая вопрос о введении данного понятия «по крайней мере, дискуссионным»¹¹⁵.

Однако, муниципальную безопасность вполне правомерно выделить как один из видов безопасности в зависимости от территориального уровня, наряду с глобальной, национальной, территориальной и локальной безопасностью.

«Объектом муниципальной безопасности, является муниципальное образование – сложная публично-правовая система, элементами которой являются объекты и субъекты местного самоуправления. Составные элементы муниципального образования включают: территорию, очерченную границами; поселенческообразующий инфраструктурный комплекс, относящийся к муниципальной собственности; средства местного бюджета; имущественные права муниципального образования; вопросы местного значения; власть.

Субъектом местного самоуправления является территориальный публичный коллектив, складывающийся из органов местного самоуправления, граждан и местных сообществ, организаций территориального общественного самоуправления»¹¹⁶.

На основании ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» органы местного самоуправления

¹¹⁴ Мышкин, В.С. Местное самоуправление в Ханты-Мансийском автономном округе (вопросы теории и практики). Челябинск, 2006. С. 16.

¹¹⁵ Бондарь, Н.С. Местное самоуправление и конституционное правосудие: конституционализация муниципальной демократии в России. М., 2009. С. 79 с.

¹¹⁶ Бабичев И.В. Территории местного самоуправления и их юридические конструкции. Конституционное и муниципальное право. 2009. № 10. С.23-33.

должны принимать активное участие в решении большого числа вопросов, связанных с обеспечением общественной безопасности и поддержания правопорядка. Так как часть вопросов имеет статус «вопросов местного значения», а часть – «прав органов местного самоуправления на решение вопросов, не отнесенных к вопросам местного значения»¹¹⁷.

Наряду с оказанием содействия органам государственной власти в решении глобальных проблем безопасности, органы местного самоуправления имеют собственные полномочия в сфере общественной безопасности, которая является составной частью общей системы безопасности. «К вопросам местного значения в сфере безопасности отнесены:

- организация охраны общественного порядка на территории муниципальных районов и городских округов силами муниципальной полиции;
- организация в муниципальных районах и городских округах скорой медицинской помощи, за исключением санитарно-авиационной;
- обеспечение на территории поселений первичных мер пожарной безопасности;
- организация и осуществление мероприятий по гражданской обороне, защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, участие в предупреждении и ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций;
- создание и организация на территории поселений деятельности аварийно-спасательных служб и формирований;
- организация и осуществление мероприятий по мобилизационной подготовке муниципальных учреждений и предприятий;
- осуществление мероприятий по обеспечению безопасности здоровья и охране жизни людей, в том числе на водных объектах;
- организация на территории муниципальных районов и городских округов мероприятий по охране окружающей среды, осуществление экологического контроля объектов социального и производственного назначения, за исключением объектов, экологический контроль которых осуществляют федеральные органы государственной власти»¹¹⁸.

Каждый из этих вопросов обеспечивает предоставление населению определенной общественной услуги по месту проживания. В этом смысле данные вопросы ведения органов муниципального управления можно рассматривать как муниципальные услуги.

Лучше всего, когда потребность в обращении к службам, предоставляющим данные услуги, у граждан не возникает. В тоже время,

¹¹⁷ Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: федер. закон от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ (в ред. от 11.11.2018) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

¹¹⁸ Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: федер. закон от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ (в ред. от 11.11.2018) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

без обеспечения общественной безопасности не может нормально функционировать ни одна сфера местной жизни. При этом, касаясь вопроса обеспечения общественной безопасности не важно, городское или сельское поселение, значимость обеспечения безопасности жизнедеятельности остается главенствующей.

Таким образом, можно сказать, что обеспечение муниципальной безопасности должно являться одной из важнейших функций органов муниципального управления. Самым действенным способом обеспечения безопасности на муниципальном уровне является наделение соответствующей компетенцией органов местного самоуправления, поскольку лишь только они могут выразить и защитить интересы граждан, проживающих на данной территории.

Население должно чувствовать себя в безопасности, как минимум, на территории своего муниципального образования. Обеспечить комфортное существование, защиту от рисков и угроз должны местные власти и местное сообщество.

Обеспечив высокий уровень безопасности, неся ответственность за качество предотвращения рисков и угроз на территории с малой протяженностью можно говорить об обеспечении безопасности на территории всей страны. Так как множество муниципальных образований и составляет целое государство.

Использованные источники:

1. Мышкин, В.С. Местное самоуправление в Ханты-Мансийском автономном округе (вопросы теории и практики). – Челябинск, 2006. – 160 с.
2. Бондарь, Н.С. Местное самоуправление и конституционное правосудие: конституционализация муниципальной демократии в России. – М., 2009. – 269 с.
3. Баби́чев И.В. Территории местного самоуправления и их юридические конструкции / И.В. Баби́чев // Конституционное и муниципальное право. – 2009. – № 10. – С.23-33.
4. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: федер. закон от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ (в ред. от 11.11.2018) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/cons_doc_LAW_44571 – Дата обращения: 17 дек. 2018.

*Триденежкина М.Д.
студент 4 курса
факультет «Экономика»*

*Козлова Ю.В.
старший преподаватель
ФГБОУ ВО Кузбасский Государственный технический
университет имени Т. Ф. Горбачева
Россия, г. Кемерово*

РАСХОДЫ НА ОХРАНУ ТРУДА В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Аннотация:

В данной статье рассматриваются расходы на охрану труда в бюджетных организациях, какие бывают виды расходов в учреждениях.

Ключевые слова:

Финансирование; расходы на охрану труда; бюджетные учреждения; медицинские осмотр; средства индивидуальной защиты.

*Tridenezhkina M.D., student
4 course, faculty "Economics"*

*Kozlova Y.V., supervisor
FSBEI HE Kuzbass State Technical University
behalf of T.F. Gorbachev
Russia, Kemerovo*

THE COST OF LABOR PROTECTION IN BUDGETARY INSTITUTIONS

Annotation:

This article discusses the cost of labor protection in budgetary organizations, what are the types of expenses in institutions.

Keywords:

Financing; labor protection expenses; budget institutions; medical examination; personal protective equipment.

Согласно статьи 209 Трудового Кодекса Российской Федерации охрана труда - концепция сбережения жизни и здоровья работников в ходе рабочей деятельности, содержащая в себе законные, общественно-финансовые, организационно-технические, санитарно-гигиенические, лечебно-профилактические, реабилитационные и другие мероприятия. [2]

Финансирование мероприятий по улучшению условий и охраны труда в бюджетных организациях осуществляется за счет средств, выделяемых на их содержание (минимальный процент затрат не установлен). Определенный список событий по улучшению условий и охраны труда и уменьшению степени профессиональных рисков обуславливается государственным учреждением самостоятельно исходя из специфики его деятельности за счет средств, выделяемых на его содержание. Подобный вывод следует из

положений Типового перечня, утверждённого Приказом Минздравсоцразвития России от 01 марта 2012 г. № 181н статьи 226 Трудового кодекса РФ. [2]

Статьей 212 Трудового Кодекса Российской Федерации установлен перечень обязанностей организации по обеспечению безопасных условий работы сотрудников. Их осуществление потребует определенных расходов. К главным из них можно отнести затраты на реализацию мероприятий по охране труда и затраты на медосмотры. Особое место в расходах по охране труда занимают затраты по созданию нормальных условий труда работникам, занятым на вредных и опасных участках работ. [2]

Все расходы на охрану труда можно разделить на несколько крупных групп:

- расходы на специальную оценку труда;
- расходы на медосмотры;
- расходы на покупку средств индивидуальной защиты;
- расходы на обучение. [1]

Нужно помнить, что несоблюдение законодательных требований в области охраны труда влечет за собой административное наказание, максимально — штраф до 150 000 рублей или прекращение работы на срок до 90 суток (ст. 5.27.1 КоАП).

Расходы на специальную оценку труда

Специальная оценка условий труда (СОУТ) позволяет выявить вредные и/или опасные производственные условия, установить степень их влияния на здоровье работника и сопоставить фактические значения с принятыми нормативами (ст. 3 Федерального закона от 28.12.2013 № 426-ФЗ). По результатам СОУТ рабочему месту присваивается один из классов:

- 1-й класс — оптимальные условия;
- 2-й класс — допускаемые;
- 3-й класс (с подклассами) — вредоносные;
- 4-й класс — опасные. [3]

В силу п. 1 ст. 10 Федерального закона N 426-ФЗ распознавание вредоносных и (либо) опасных производственных условий - это сравнение и установление совпадения существующих на рабочих местах факторов производственной сферы и трудового процесса с условиями производственной среды и трудового процесса, предусмотренными Классификатором вредоносных и (либо) опасных производственных факторов, утвержденным федеральным органом исполнительной власти, исполняющим функции по выработке и осуществлению государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере труда, с учетом мнения Российской трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений. [3]

Особый анализ должен проходить раз в пять лет, кроме случаев, когда появляются причины для внеочередной оценки (ст. 8, 17 Закона № 426-ФЗ). Проводит процедуру специально аккредитованная организация. [3]

Расходы на медосмотры

Требование осуществлять медицинские осмотры работников связано со спецификой вида деятельности учреждения. Таким образом, в приказе Минздравсоцразвития России от 12.04.2011 № 302н основаниями для медосмотров сотрудников названы:

- химические, физические, психофизиологические факторы, которые негативно воздействуют на работников;
- постоянный контакт с большим количеством людей, в том числе детей;
- контакт с больными;
- повышенные физические нагрузки;
- работа с продуктами питания и пр. [4]

Обязательные медосмотры регламентируются отдельными отраслевыми подзаконными актами. Оплату берет на себя учреждение-работодатель (ст. 213 ТК РФ). Бухгалтер должен учесть эти средства по тому же алгоритму, что и расходы на СОУТ. [2]

Расходы на средства индивидуальной защиты

Согласно статье 221 Трудового Кодекса Российской Федерации сотрудникам, работающим во вредоносных и (либо) опасных условиях труда, а также на работах, выполняемых в особых температурных условиях или связанных с загрязнением, бесплатно выдаются сертифицированные специальная одежда, специальная обувь и другие средства индивидуальной защиты, а также смывающие и (либо) обезвреживающие средства в соответствии с стандартными общепризнанными мерками, которые формируются в порядке, определяемом Правительством Российской Федерации. [2]

Задача службы охраны труда или руководителей подразделений — отслеживать, как соблюдаются нормы, вовремя выдавать и заменять обветшалую спецодежду и СИЗ. Принятые в учреждении нормы выдачи средств защиты могут быть увеличены по решению выборного органа, но ни в коем случае не могут быть меньше, чем законодательно установленные. [4]

Расходы на обучение

Требование трудового законодательства пройти обучение и проверку знаний по охране труда распространяется на все организации вне зависимости от вида деятельности и формы собственности, более того — на всех сотрудников, включая руководителя (постановление Минтруда России, Минобразования России № 29 от 13.01.2003). В зависимости от величины штата учреждение должно выделить в отдельную штатную единицу должность специалиста по охране труда (штат менее 50 человек) или сформировать службу по охране труда (штат более 50 человек). [1]

Работники, ответственные за этот участок работы, а также руководитель и заместители руководителя учреждения должны пройти обучение. Это могут быть курсы по охране труда или курсы повышения квалификации. Срок — не позднее одного месяца после трудоустройства.

Только после прохождения курсов работники могут проводить обучение и инструктажи остальных сотрудников. [1]

Таким образом, изучение расходов на охрану труда в бюджетных учреждениях показало, что затраты делятся на несколько обязательных групп, такие как прохождение медицинских осмотров, затраты на обучение персонала, расходы на специальную оценку труда, и расходы на средства индивидуальной защиты. Каждая из групп подразумевает свои правила и нюансы, при их несоблюдении. Можно сделать вывод, что каждый вид расходов на охрану труда важен и нужен в каждом учреждении, и, если он будет отсутствовать, это будет нарушение условий труда сотрудников.

Использованные источники:

1. Петрова М. С., Охрана труда на производстве и в учебном процессе / М.С. Петрова. М., 2017.
2. "Трудовой кодекс РФ" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017)
3. Федеральный закон "О специальной оценке условий труда" от 28.12.2013 N 426-ФЗ (последняя редакция)
4. Михайлов Ю. М., Настольная книга руководителя службы охраны труда/ Ю.М. Михайлов. М., 2016.

УДК 336.77.067.22

Трипкош А.В.
*студент магистратуры 3 курса
направление 38.04.01. «Экономика»
магистерская программа «Финансовая экономика»
научный руководитель: Александрова Л.А., д.э.н.
профессор
кафедра финансы и кредит
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург*

ИНВЕСТИЦИОННОЕ КРЕДИТОВАНИЕ ПАО СБЕРБАНКА РОССИИ

Аннотация: В настоящее время при упоминании инвестиционного кредита, многие специалисты говорят об его низком уровне. Это порождается различными факторами, например такими, как политические, экономические, социальные, демографические и другие факторы. Актуальность выбранной темы заключается в том, что инвестиционное кредитование юридических лиц представлено кредитами юридическим лицам, индивидуальным предпринимателям, федеральным субъектам и муниципальным органам власти.

ПАО «Сбербанк России» участвует в финансировании долгосрочных инвестиционных проектов во всех отраслях российской экономики, являясь лидером рынка по объему предоставленного финансирования, по степени отраслевой и продуктовой диверсификации.

Ключевые слова: инвестиционное кредитование, финансировании

долгосрочных инвестиционных проектов ,продуктовая диверсификация, доходности инвестиционных кредитов.

Tripas A.V.
master's degree student of 3 courses of the direction
38.04.01. «Economy»
master program «Financial economics»
Orenburg branch of REU they. G.V. Plekhanova, Russia, Orenburg
Scientific supervisor: Alexandrova L. doctor of Economics, Professor of
Finance and credit
Orenburg branch of REU they
G. V. Plekhanova, Russia, Orenburg

Abstract: at the present time, when referring to the investment loan, many experts say about its low level. This is due to various factors, such as political, economic, social, demographic and other factors. The relevance of the chosen topic is that investment lending to legal entities is represented by loans to legal entities, individual entrepreneurs, Federal entities and municipal authorities. Sberbank of Russia participates in financing long-term investment projects in all sectors of the Russian economy, being the market leader in terms of the amount of funding provided, the degree of industry and product diversification.

Keywords: investment loans, investment projects ,grocery diversificata, the profitability of the investment loans. Flax

Инвестиционное кредитование юридических лиц в ПАО Сбербанк России представлено кредитами юридическим лицам, индивидуальным предпринимателям, федеральным субъектам и муниципальным органам власти.

Объем кредитов, предоставленных юридическим лица сократился на 784,1 млрд. руб. или кредитный портфель Банка сократился на 5,2 %. Основным фактором повлиявшим на данную ситуацию является снижения объема специализированного кредитования юридических лиц на 884,2 млрд. руб. или 19,3%.

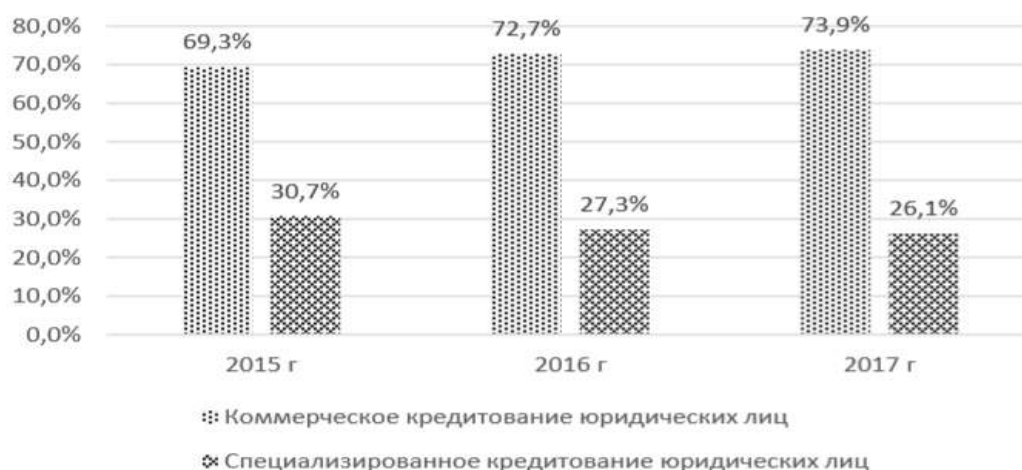


Рисунок 1 – Структура инвестиционных кредитов, предоставленных юридическим лицам ПАО «Сбербанк России», %

Предоставление кредитов заемщику в кризисных ситуациях может повлечь за собой неуплаченный вовремя долг основного типа либо процентов по нему. С суммы этой задолженности банки начисляют пени за каждый просроченный день. Динамика суммы задолженности с просроченными платежами представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика доли просроченной задолженности по инвестиционным кредитам

Наименование показателя	2015 г.		2016 г.		2017 г.		Изменение 2017 г. к 2015 г. (+/-)	
	млрд. руб.	%	млрд. руб.	%	млрд. руб.	%	млрд. руб.	%
Инвестиционные кредиты всего, в том числе	14959	100,0	13633	100,0	14175	100,0	-784,0	-
- просроченные кредиты всего	1007,6	6,7	795,4	5,8	727,8	5,8	-279,8	- 1,6

Сумма просроченных инвестиционных кредитов снижается на 179,8 млрд. руб. с 1007,6 млрд. руб. в 2015 году до 727,8 млрд. руб. 2017 году или на 27,8%. При этом, необходимо отметить, снижение доли просроченной задолженности в совокупных выданных инвестиционных кредитах с 6,7% в 2015 году до 5,8% в 2017 году.

Для более полной оценки просроченной задолженности проанализируем динамику состава просроченной задолженности, расчеты представим в таблице 3. Снижение совокупной суммы просроченных инвестиционных кредитов обусловлено как снижением просроченной задолженности по коммерческим кредитам на 172, 5 млн. руб., так и снижением задолженности по специализированным кредитам на 107,3 млрд руб.

Таблица 2. – Динамика состава просроченных инвестиционных кредитов, выданных ПАО «Сбербанк России», млрд. руб.

Наименование показателей	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Изменение 2017 г.2015 г. (+,-)
Просроченные кредиты всего, в том числе	1007,6	795,4	727,8	-279,8
- коммерческие	727,3	570,0	554,8	-172,5
- специализированные	280,3	225,4	173,0	-107,3

В то же время, доля просроченной задолженности по коммерческим кредитам увеличивается на конец 2017 года до 76,2% с 72,2%, доля просроченной задолженности по специализированным кредитам в совокупной задолженности по инвестиционным кредитам снижается с 27,8% в 2017 году до 23,8% в 2015 году. Динамика структуры просроченных инвестиционных кредитов, выданных Сбербанком наглядно показана на рисунке 3.2.



Рисунок 2 – Динамика структуры просроченных инвестиционных кредитов, выданных ПАО «Сбербанк России», %

Тенденцию к росту демонстрирует задолженность со сроком погашения до 90 дней, она увеличивается на 1,3 млрд. руб. При этом, задолженность со сроком погашения до 30 дней снижается на 30,2 млрд. руб.; со сроком погашения до 60 дней снижается на 18,4 млрд. руб. со сроком погашения до 180 дней снижается на 64,7 млрд. руб.; со сроком погашения свыше 180 дней снижается на 60,5 млрд. руб. [2]

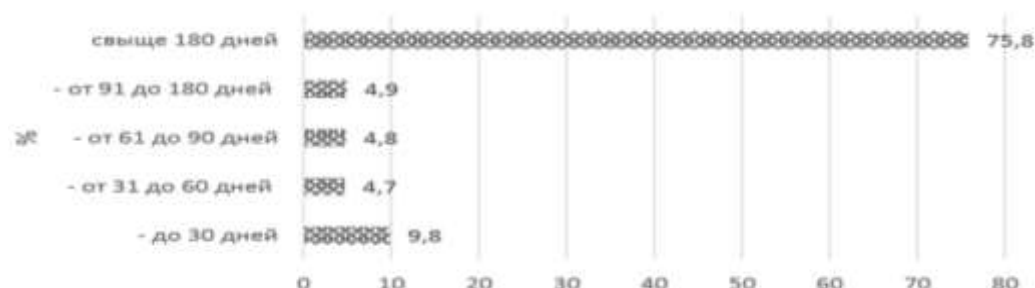


Рисунок 3 – Динамика структуры просроченных инвестиционных кредитов по признаку срочности, в 2017 году, %

Как видно на рисунке 3, наибольшую долю в составе просроченных инвестиционных кредитов по признаку срочности, выданных ПАО

«Сбербанк России» в 2017 году занимают просроченные кредиты со сроком свыше 180 дней. При этом такая тенденция сохраняется на всем анализируемом периоде.

При проведении анализа инвестиционного кредитования необходимо особое внимание уделить определению уровня его доходности, которая рассчитывается путем отнесения доходов банка по инвестиционным кредитам к средней величине предоставленных кредитов на данные нужды. [3]

Таблица 3 – Динамика доходности инвестиционных кредитов, предоставленных ПАО «Сбербанк России», млрд. руб.

Наименование показателей	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Изменение 2017 г. 2015 г. (+,-)
Инвестиционные кредиты, среднее значение, млрд. руб.	13786,3	14348,7	13731,9	-54
Процентные доходы ,млрд. руб.	1371,3	1401,1	1246,2	-125,1
Средняя доходность, %	9,9	9,8	9,1	-0,8
Ключевая ставка ЦБ, %	11,0	10,0	7,755	-3,25

В 2015 году и 2016 году доходность по инвестиционным кредитам, предоставленным ПАО «Сбербанк России», ниже ключевой ставки ЦБ, в 2017 году доходность по инвестиционным кредитам превышает ключевую ставку Центрального Банка.



Рисунок 4 - Динамика доходности инвестиционных кредитов ПАО «Сбербанк России» и ключевой ставки ЦБ России, %.

Таким образом, можно сделать предположение о том, что доходность Банка, получаемая по предоставленным инвестиционным кредитам увеличивается. Первоочередным ориентиром модернизации инвестиционной деятельности российских банков должен стать переход от количественного развития инвестиционных операций к их новому качеству. Такими перспективными и инновационными инвестиционными продуктами Сбербанка являются: проектное финансирование, кредитование на синдицированной основе. [1]

Динамика предоставления синдицированных кредитов ПАО «Сбербанк России» представлена в таблице 4.

Таблица 4 – Динамика предоставления синдицированных кредитов

ПАО «Сбербанк России»

Наименование показателей	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Изменение 2017 г.2015 г. (+,-)
Объем млн. долл. США	433,0	1510,0	645,0	212
Доля рынка, %	7,06	7,5	4,11	-2,95
Кол-во заемщиков	3	8	7	4
Кол-во кредитов	5	12	9	4

Российский рынок синдицированного кредитования отличаются следующие особенности. Среди заемщиков на нем преобладают компании-экспортеры. Заключаемые сделки носят «клубный» характер - несколько банков принимают решение о выдаче крупной суммы под большой проект крупной компании - заемщику. При этом инвесторов на рынке очень мало. В качестве организаторов и крупнейших кредиторов выступают, главным образом, государственные банки ПАО «ВТБ», ПАО «Газпромбанк» и ПАО «Сбербанк России».[4]

В рамках реализации Постановления Правительства РФ от 11 октября 2014 г. № 1044 «Об утверждении Программы поддержки инвестиционных проектов, реализуемых на территории Российской Федерации на основе проектного финансирования» ПАО «Сбербанк России» предоставлено кредитов в объеме 994 млрд рублей. [5]

Сбербанк осуществляет финансирование крупных проектов, имеющих высокую социальную значимость для регионов и страны в целом, тем самым реализуя приоритетные направления своей деятельности по содействию экономическому росту и поддержке местных сообществ.

В целях оптимизации инвестиционной деятельности ПАО Сбербанка России в реальном секторе экономики мы предлагаем:

- основной акцент сделать в развитии проектного финансирования и иных современных кредитных продуктов;
- при решении вопроса о предоставлении кредитных ресурсов для осуществления проекта систему финансовых и нефинансовых показателей дополнить информацией, позволяющей строить прогнозы и формировать представления о будущем компании.

Использованные источники:

1. Давыдова, Л.В. Проектное финансирование в системе кредитования инновационно-инвестиционной деятельности коммерческими банками/ Л.В. Давыдова, А.И. Виноградов, И. В. Ильин //Управленческий учет.-2017. - № 6. - С. 84-95.
2. Наточеева, Н.Н. Основные направления финансирования инвестиционных проектов кредитными организациями/ Н.Н. Наточеева, Т.В., Белянчикова //Проблемы экономики и юридической практики. - 2017. - № 5. - С. 33-36.
3. Лаптева Е.В., Огородникова Е.П. Прогноз состояния страхового рынка РФ на 2018 – 2020 годы // Финансовая экономика .2018. № 5. С. 454-461.
4. Огородникова Е.П., Петрина А.В. Оценка налогового потенциала, как составляющая инвестиционной привлекательности Оренбургской области //

Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2017. №12 (59). С.97-976.

5. Чугунов, В.И. Развитие механизма инвестиционного кредитования в условиях экономической рецессии / В.И. Чугунов, Е.Б. Зайцева //Мир науки и образования. - 2016. - № 3 (7). - С. 4.

УДК 330.831.84

Тропникова В.В.

студент магистратуры

факультет корпоративной экономики и предпринимательства

Новосибирский государственный

университет экономики и управления

Россия, г. Новосибирск

ЭВОЛЮЦИЯ ТЕОРИИ ПОТРЕБЛЕНИЯ МИЛТОНА ФРИДМЕНА

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы формирования дохода потребителей альтернативного кейнсианству направления – монетаризма. Милтон Фридмен, оценивая потребительское поведение, выдвинул идеи о сбережении большей доли временных доходов. Сделан вывод об актуальности и дискуссионности рассматриваемых экономистом вопросов потребительского поведения и формирования доходов домохозяйств в развивающихся экономиках.

Ключевые слова: монетаризм, перманентный доход, потребительское поведение.

Tropnikova V.V., graduate student

Faculty of Corporate Economics and Entrepreneurship

Novosibirsk State University of Economics and Management

Russia, Novosibirsk

EVOLUTION OF THE THEORY OF THE CONSUMPTION OF MILTON FRIEDMAN

Abstract: the formation of income for consumers of alternative to Keynesianism, monetarism is discussed in this article. Milton Friedman, assessing consumer behavior, which has come up with ideas about saving a larger share of temporary income. It is concluded that the issues of consumer behavior and the formation of household incomes in developing economies that are considered by an economist are relevant and debatable.

Keywords: monetarism, permanent income, consumer behavior.

Актуальность темы связана с необходимостью оценки формирования доходов при рассмотрении потребительского поведения. Целью статьи явилось изучение вопросов эволюции теории потребления. Причины возникновения альтернативных кейнсианству направлений, одним из которых стал монетаризм, заключаются в новых проблемах, возникших в 1970-е гг. Экономики развитых стран столкнулись с ситуацией стагфляции –

сочетании инфляции и стагнации, т.е. низких темпов роста экономики и высокой безработицы в сочетании с высокой инфляцией. Американский экономист, нобелевский лауреат и общественный интеллектуал Милтон Фридмен выдвинул идеи о саморегулирующейся рыночной экономике, о роли денежной массы, о необходимости наращивания денежной массы и акцентировал внимание на другом понимании функции потребления [1]. В 1957 г. в своем труде «Теория функции потребления» («A Theory of the Consumption Function»), основываясь на обширном статистическом материале, Фридмен четко разделил две концепции дохода: перманентный и временный [2]. Центральная идея: измеряемый доход или тот, который записан для определенного периода; и постоянный доход, как концепция более длительного периода, в рамках которого потребители решают, сколько потратить и сколько сэкономить. По Милтону, при анализе потребления, общая сумма расходов на потребление составляет в среднем ту же долю постоянного дохода, независимо от размера постоянного дохода. Величина доли зависит от переменных: процентной ставки, степени неопределенности, связанной с профессией, соотношения богатства к доходу, размера семьи и т.д. Оценивая теорию Кейнса о снижающейся склонности к потреблению, Фридмен назвал ее «очень изобретательной и вдумчивой», имеющей психологический смысл, однако эмпирически ложной. Ошибка Кейнса, с точки зрения Фридмена, заключалась в том, что различий между временным и постоянным доходом не было рассмотрено. Предпосылками гипотезы о перманентном доходе явились идеи Ф.Модильяни о стабильности уровня потребления на протяжении всей жизни индивидов и идеи И.Фишера о межвременном потребителеском выборе. Фактически, по М.Фридмену, потребление не снижается, так как доходы растут. Опираясь на значительный статистический материал, оценив соотношение перманентного дохода и потребления с 1905 по 1967 гг., объяснив реакцию потребителей на возможные отклонения (шоки) от желаемого дохода потребителей и изложив свою точку зрения в «Гипотезе перманентного дохода», он объяснил поведение потребителей [1; 2]. Например, доход, возможно, определять как все богатство индивида: наличие квартиры, автомобиля, облигаций, счета в банке; наличие человеческого капитала: диплома (как подтверждение уровня знаний по профессии), уровня квалификации и имеющихся компетенций, подтвержденного документами (кандидата наук – ВАКовскими документами; Кембриджскими сертификатами – знание языка; PhD – международными документами). Наличие уровня дохода как средневзвешенной величины из всех доходов, как раз и есть перманентный доход, или средний доход, который субъект и ожидает получать в будущем. К важнейшим выводам, вытекающим из гипотезы перманентного дохода, относится *средняя* склонность к потреблению. Годы высокого дохода характеризуются низкой средней склонностью к потреблению, а при долгосрочном периоде средняя склонность постоянна.

Вывод. Имя великого экономиста М.Фридмена, имевшего

значительный временной горизонт творческой деятельности, связывают с монетарным направлением, принесшим ему широкую известность [3; 4]. Маркетинговые исследования любой деятельности, например, образовательных услуг, рынка труда, потребительского поведения и других, опираются на эволюционную составляющую конкретных исторических условий [5]. Формирование доходов, стратегии сберегательного поведения в домохозяйствах является дискуссионным для России и развивающихся экономик [6].

Современное звучание методологических подходов М.Фридмана можно оценить и использовать при рассмотрении существующей экономической реальности [7]. Подходы (кейнсианство, монетаризм и др.) сложились в конкретных исторических условиях и соответствуют уровню развития экономических процессов или институтов, которые считались критически важными в этих условиях [8].

Использованные источники:

1. Lanny Ebenstein. Milton Friedman: A Biography. St. Martin's Press, 2007. — P. 208. URL: https://books.google.ru/books?id=0mdWW-z1OPcC&pg=PA208&redir_esc=y#v=onepage&q&f=false (Дата обращения 02.01.19).
2. The Academy of Achievement. URL: <http://www.achievement.org/achiever/milton-friedman-ph-d/> (Дата обращения 02.01.19).
3. Илларионов А.. Судьба великого экономиста как ответ на вопрос, почему одни страны процветают, а другие приходят в упадок // "SmartMoney". - № 44 (85). - 19 ноября 2007. —URL: <https://bankir.ru/publikacii/20071121/fridman-i-rossiya-1367475/> (Дата обращения 02.01.19).
4. Матвеева, Т. Ю. Макроэкономика [Текст]: учебник для вузов : в 2 ч. / Т. Ю. Матвеева; Нац. исслед. ун-т Высшая школа экономики. — М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2017. — Ч. I. — 439 с.
5. Ляскин Г.Г. Роль и место маркетинговых исследований в системе управления высшего учебного заведения/ Гуманитарные науки и образование в Сибири. — Издательство: Негосударственное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Новосибирский гуманитарный институт» (Новосибирск). - № 3 (21). — 2015. — С.93-99.
6. Галимова А.Ш., Изосимова И.Ю., Кужахмедова М.С. Сберегательное поведение населения как важный фактор экономического развития России // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». - 2014. - № 6. - <http://naukovedenie.ru/PDF/161EVN614.pdf> (Дата обращения 03.01.19).
7. Узуев, А. М. Перспективы укрепления российской валюты: эволюционный подход. Автореф. дисс...к.э.н. - М.: 2000. — 155 с. — <http://www.dissercat.com/content/perspektivy-ukrepleniya-rossiiskoi-valyuty-evolyutsionnyi-podkhod> (Дата обращения 03.01.19).
8. Коневщинская Н.Н. Макроэкономические модели совокупного спроса и особенности их применения в трансформационной экономике / Вестник

Самарского государственного университета. – 2014. – с.159 – 166.
<https://cyberleninka.ru/article/v/makroekonomicheskie-modeli-sovokupnogo-sprosa-i-osobennosti-ih-primeneniya-v-transformatsionnoy-ekonomike> (Дата обращения 02.01.19).

УДК 1963

Трофимова Г.Ю.
студент 4 курса
факультет «Математики и естественных наук»
Казанский федеральный университет
научный руководитель: Кузьмин П.А., к.с.-х.н.
доцент
Россия, г. Казань

СОДЕРЖАНИЕ АСКОРБИНОВОЙ КИСЛОТЫ И АКТИВНОСТИ ПЕРОКСИДАЗЫ В КОМНАТНЫХ РАСТЕНИЯХ

Аннотация: В данной работе был проведён количественный анализ содержания аскорбиновой кислоты и пероксидазы в комнатных растениях. Данная работа носит как теоретический, так и экспериментальный вид, так как исследовались научные сведения о свойствах аскорбиновой кислоты и пероксидазы. Для анализа содержания аскорбиновой кислоты и пероксидазы был проведён сравнительный анализ вероятных методов количественного определения. Экспериментальным путём, с помощью доступной технологии было установлено содержание аскорбиновой кислоты и активность пероксидазы в отдельных комнатных растениях

Ключевые слова: аскорбиновая кислота, пероксидаза, количественный анализ, количественное определение.

Trofimova G.Y., student
4th course, Faculty of Mathematics and Natural Sciences
Kazan Federal University
Russia, Kazan
Scientific director: Kuzmin P.A.
Assistant Professor, candidate of agricultural Sciences

Annotation: In this paper, a quantitative analysis of the content of vitamin C and peroxidase in indoor plants was carried out. This work is both theoretical and research in nature, as studied scientific data on the properties of ascorbic acid and peroxidase. To analyze the content of ascorbic acid and peroxidase, a comparative analysis of possible methods of quantitative determination was carried out. The content of vitamin C and the activity of peroxidase in individual houseplants were determined experimentally, using an available technique.

Keywords: ascorbic acid, peroxidase, quantitative analysis, quantitative determination.

В заключительный период в связи с обострением экологического кризиса, связанного с повышением антропогенного загрязнения окружающей среды, важную роль приобретает изучение комплексного воздействия антропогенных факторов на растительные организмы. По этой причине одной из более важных трудностей нынешней экологической физиологии растений считается изучение структурного и функционального разнообразия растений. В условиях комнатной среды защитные адаптационные механизмы растений обеспечивают не просто выживание организма, а направлены на реализацию онтогенетической программы при длительном воздействии загрязняющего фактора. Онтогенетическое положение можно анализировать как узловой момент формирования растений, отличающийся отличительными чертами морфогенеза и некоторыми соотношениями новообразования и отмирания; в настоящий период выявлено также специфика физиолого-биохимических процессов у особей разной жизненности [1].

В таком случае же время, работ, в которых бы рассматривались характерные черты физиологических действий в различных стадиях онтогенеза растений при комнатной среде, очень мало, хотя без физиологической оценки отдельных стадий онтогенеза нельзя в абсолютной грани показать себе общую картину протекания процессов роста и формирования растений в целом и построения структуры популяции

Цель работы: опытным путем установить содержание аскорбиновой кислоты и пероксидазы в отдельных видах комнатных растений.

Предмет исследования: аскорбиновая кислота, пероксидаза.

Объект исследования: комнатные растения.

Для исполнения установленной цели необходимо было найти решение следующих задач:

- проанализировать и изучить научную, популярную, учебную литературу по данному вопросу;

- изучить строение и физико-химические качества аскорбиновой кислоты и пероксидазы;

- проанализировать воздействие пероксидазы и аскорбиновой кислоты на растение, его биологическую роль;

- исследовать способы количественного определения аскорбиновой кислоты и пероксидазы;

- ознакомиться с методикой выполнения опыта;

- и экспериментально определить содержание аскорбиновой кислоты и пероксидазы;

- проанализировать полученные результаты, и узнать в каких растениях содержится максимальное количество пероксидазы и аскорбиновой кислоты;

Выполняя эту работу, были применены следующие методы исследования:

- теоретические методы: получение и исследование информации по

данной теме с использованием разных литературных источников;

- эмпирические методы: наблюдение, сравнение, эксперимент;
- метод химического анализа
- титриметрический анализ
- методы измерения: отмерять определённый объём жидкости, проводить взвешивание;

- приготовление растворов установленной концентрации, растворение;

Адаптация растений к неблагоприятным условиям окружающей среды – важная проблема физиологии растений. Она затрагивает не только дикорастущих растений, но и комнатных форм, которые имеют все шансы быть генетическим материалом для формирования высокопродуктивных растений, устойчивых к стрессам. Сложные химические движения регулярно протекают в клетках растений и животных. Они регулируются ферментами – белковыми веществами, являющимися катализаторами химических взаимодействий.

Одним из окислительных ферментов считается пероксидаза, которая присутствует во многих живых тканях, так как окисление лежит в основе процессов дыхания. Для окисления органических элементов пероксидазы «добывают» кислород из пероксидов. Вещества медленно окисляются и без ферментов, но они ускоряют реакцию во много тыс. раз. Окисление лежит в основе действий дыхания и имеет очень значительную роль.

Ферменты — обычно белковые молекулы или молекулы РНК или их сложные комплексы, ускоряющие (катализирующие) химические взаимодействия в живых системах. Являясь конституционно важным, данный белок принимает участие в разных биохимических реакциях [1]. Значимость пероксидазы высока при окислительном стрессе, её активность и изоформный состав сильно зависят от влияния множества внешних условий. Она принимает участие в ответе на раневой стресс, реагирует на поедание растения насекомыми-вредителями.

Пероксидаза – окислительный фермент, присутствующий в большей степени в растениях; его кроме того возможно обнаружить в лейкоцитах крови и в молоке.

При исследовании комнатных растений на пероксидазу, я использовала спектрометрическую методику установления активности пероксидазы [2].

Наблюдалось изменение окраски, что говорит о присутствии фермента в данных комнатных растениях. Из полученных сведений заметно, что активность пероксидазы проявляется наибольшее количество в Толстянке (лат. *Crassula*). (Таблица 1). У исследуемых растений были определены оптимальные значения активности и термо устойчивости растворимой пероксидазы (рис1).

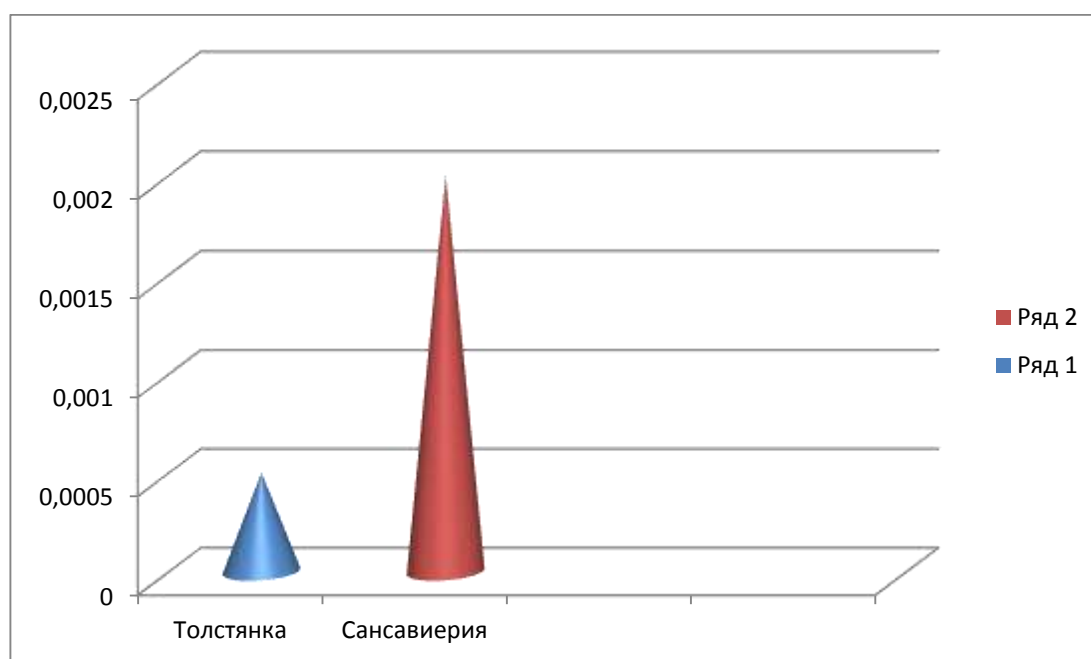


Рисунок 1: Диаграмма активности пероксидазы в исследуемых комнатных растениях.

Изменения в количестве молекулярных форм пероксидазы, по всей вероятности, обеспечивают устойчивость этих растений к воздействию в целом комплекса факторов внешней среды.

Таблица 1. Активность пероксидазы в комнатных растениях

№	Вид растения	Активность пероксидазы, ед. акт.
1	Толстянка (лат. <i>Crassula</i>)	0,0005
2	Сансевиерия трехплотная (лат. <i>Sansevieria trifasciata</i>)	0,0020
	НСР05	0,0001

Таким образом, фермент пероксидаза содержится абсолютно во всех растениях и обладает разной активностью.

Особый интерес представляет аскорбиновая кислота. Она является полифункциональным соединением, так же регулирует активность ферментов, участвует в клеточном делении и растяжении, и в процессах увеличения, вегетативной и репродуктивной дифференциации, в водном обмене, в процессах фотосинтеза, дыхания. [3]

Под воздействием ряда условий (засухи, высоких и низких температур, УФ лучей, инфекций и других) увеличивается внутриклеточное образование активных форм кислорода, большие дозы которого могут привести к смерти организма, вызывая повреждение ДНК, белков, липидов, инактивацию ферментов, нарушение проницаемости мембран. Иными словами, это приводит к возникновению окислительного стресса.

Растения обладают разными эффективными системами защиты от

окислительного стресса и разрушительного действия постоянно возникающих в них форм кислорода. Эти организмы, как правило, характеризуются высоким содержанием таких антиоксидантов, как аскорбиновая кислота, атокоферол, глутатион, каротиноиды, флавоны, полифенольные соединения и другие [1].

Токсичные кислородные радикалы устраняют и некоторые ферменты, такие как пероксидаза.

Биологическая роль аскорбиновой кислоты связана с участием в окислительно-восстановительных процессах в организме растения и входит в состав ряда сложных ферментов, обуславливающих процессы клеточного дыхания. Количественное содержание аскорбиновой кислоты определяли по ГОСТ 24556-89 [4]. Математическую обработку материалов провели с применением статистического пакета «Statistica 6.0»

Сравнение количеств аскорбиновой кислоты в комнатных растений выявило значительное колебание данного показателя. (табл. 2) В ходе нашего эксперимента, можно сделать вывод что наибольшее количество аскорбиновой кислоты содержится в Сансевиерии трехполостной (лат. *Sansevieria trifasciata*), наименьшее в Элодеи канадской (лат. *Elodea canadensis*) Вероятно, что различная степень расходования аскорбиновой кислоты в вегетативных органах растений под влиянием окружающей среды обусловлена разной чувствительностью видов и их онтогенетических групп, разной токсичностью вредных агентов. Поскольку аскорбиновая кислота является ингибитором свободно радикального окисления, то при действии загрязнителей увеличивается её расходование в инактивацию свободных радикалов.

Таким образом, как неустойчивые виды, к которым относится вид Элодея Канадская (лат. *Elodea canadensis*), быстрее впитывают поллютанты и накапливают их до критического уровня, то у них наиболее четко проявляется результат снижения содержания аскорбиновой кислоты. Известно, что имеется корреляция между устойчивостью растений к негативным факторам среды и уровнем и направленностью окислительно-восстановительных процессов.

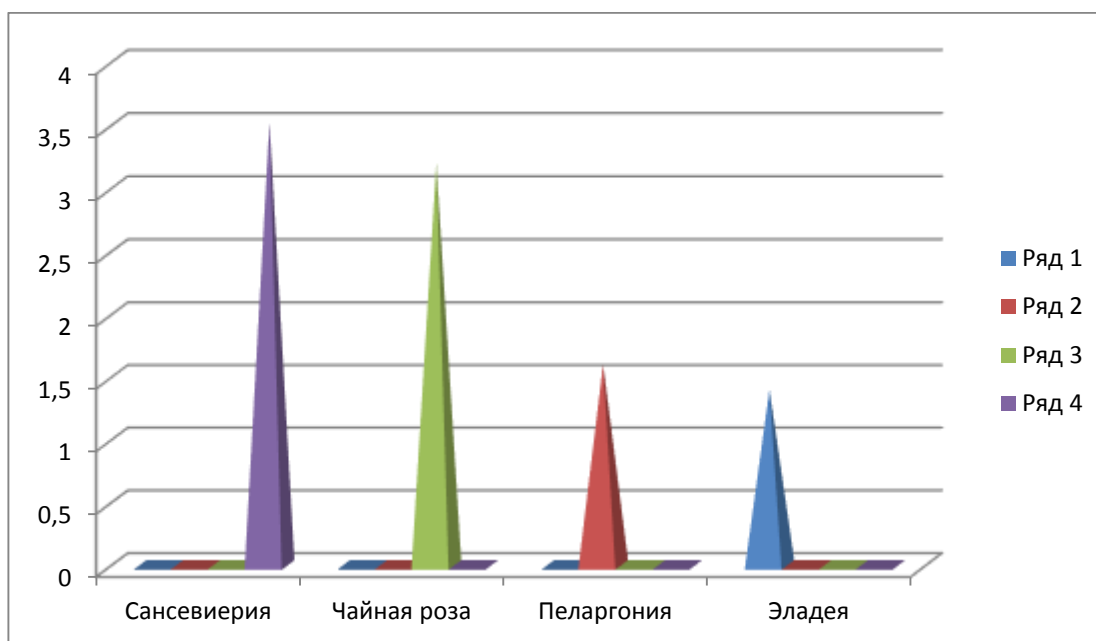


Рисунок 2: Диаграмма зависимости содержания аскорбиновой кислоты в комнатных растениях.

Поэтому возможно предположить, что более высокий уровень восстановительных процессов – один из факторов большей устойчивости растений к негативным факторам среды.

№	Исследуемый вид	Содержание аскорбиновой кислоты (мг)
1	Сансевиерия трехполостная (лат. <i>Sansevieria trifasciata</i>)	3,52
2	Чайная Роза (лат. <i>Rosa Tea</i>)	3,20
3	Пеларгония (лат. <i>Pelargonium</i>)	1,60
4	Элодея канадская (лат. <i>Elodéa canadensis</i>)	1,40
	НСР05	0,50

Таблица 2 Содержание аскорбиновой кислоты в комнатных растениях.

Исследование информации о аскорбиновой кислоте и о пероксидазе в литературных источниках и в ресурсах Интернет позволило прийти к выводу, что аскорбиновая кислота и пероксидаза представляют в организме растения фундаментальную биохимическую и физиологическую значимость.

В ходе спектрометрического определения содержания аскорбиновой кислоты и пероксидазы в комнатных растениях различное. И зависит от видового многообразия. На основании полученных данных исследования, можно сделать заключение, что содержание аскорбиновой кислоты преобладает в растении – Сансевиерии трехполостной (лат. *Sansevieria trifasciata*), кроме того активность пероксидазы наиболее высока в этом же виде растения. Таким образом, аскорбиновая кислота и пероксидаза принимает участие в формировании устойчивости растений, произрастающих в комнатных условиях.

Использованные источники:

1. Аронбаев Д. М. Кинетика пероксидазного окисления гидрохинона перекисью водорода // Молодой ученый. — 2015. — №15. — С. 36-45.
2. Бояркин А.Н. Быстрый метод определения активности пероксидазы // Биохимия. 1951. Т. 16. С. 352-355.
3. «Биохимия витаминов» ГБОУ ВПО ОрГМА МЗ России Кафедра биохимии
4. ГОСТ 24556-89 Продукты переработки плодов и овощей: Методы определения витамина С. Режим доступа:
<http://docs.cntd.ru/document/1200022765>

Трофимова О.А.
ст. преподаватель
кафедра теории и истории государства и права
факультет экономики и права
Шагигалин И.И.
студент 4 курса
факультет экономики и права
Сибайский институт (филиал)
Башкирский государственный университет
Россия, г. Сибай

ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ЗА СОБЛЮДЕНИЕМ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Аннотация: В данной научной статье рассматриваются актуальные вопросы прокурорского надзора за соблюдением экологического законодательства, его особенности. Разбираются актуальные проблемы этого направления прокурорского надзора. Эти и другие вопросы поднимаются в данной научной статье.

Ключевые слова: прокуратура, надзор, экология, законодательство, ответственность.

Trofimova O.A.
senior lecturer, department of theory
and history of state and law
faculty of economics and law
Sibay Institute (branch)
Bashkir State University
Russia, Sibay
Shagigalin I.I.
Student
4 course, faculty of economics and law
Sibay Institute (branch)
Bashkir State University
Russia, Sibay

PROSECUTOR'S SUPERVISION OVER OBSERVANCE OF ENVIRONMENTAL LEGISLATION

Annotation: This scientific article deals with topical issues of prosecutorial supervision over compliance with environmental legislation, its features. The actual problems of this direction of prosecutor's supervision are analyzed. These and other questions are raised in this scientific article.

Key words: Prosecutor's office, supervision, ecology, legislation, responsibility.

Надзор за соблюдением экологического законодательства входит в структуру надзора за исполнением законов. Данное направление выделяется согласно Федеральному закону «О прокуратуре Российской Федерации» [1]. Согласно ст. 21 названного закона предметом надзора является соблюдением Конституции РФ и иных законов органами и организациями, которые перечислены в данной статье.

Задачи прокурорского надзора за соблюдением экологического законодательства весьма обширны. Это: выявление нарушений в указанной сфере, установление причин, которые способствовали совершению данных нарушений, привлечение к ответственности виновных лиц.

Источниками экологического законодательства являются: Федеральный закон "Об охране окружающей среды" от 10.01.2002 № 7-ФЗ, Федеральный закон "Об охране атмосферного воздуха" от 04.05.1999 № 96-ФЗ, Федеральный закон "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" от 21.11.2011 № 323-ФЗ.

Согласно ст. 42 Конституции РФ каждый имеет право на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного его здоровью или имуществу экологическим правонарушением. Одним из основных принципов охраны окружающей среды является принцип соблюдения прав человека на благоприятную окружающую среду [2].

Также источником, регулирующим прокурорский надзор в данном направлении, является приказ Генерального прокурора РФ «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов об охране окружающей среды и природопользовании» от 01.04.2014 № 165 [3]. Согласно данному нормативному акту прокурорам субъектов РФ, городов, районов, приравненным к ним прокурорам поручается систематический анализ состояния законности в сфере охраны окружающей среды, изучением правоприменительной практики, определение актуальных проблем в данной области, внесение предложений по их разрешению. С учетом экологической обстановки вышеуказанным прокурорам необходимо обеспечить эффективный надзор за исполнением законов об охране окружающей среды.

Анализ сведений о состоянии законности в указанной сфере организуется на основании сведений, предоставляемых органами государственной власти, местного самоуправления, научными учреждениями и средствами массовой информации. Кроме того, особое внимание уделяется мониторингу сайтов Минприроды России.

Прокурорам поручается систематически информировать органы государственной власти и местного самоуправления о наиболее важных проблемах экологической безопасности. Также информацию о состоянии законности в сфере охраны окружающей среды необходимо доводить до населения. На прокурора возлагается роль координатора деятельности правоохранительных органов по противодействию экологической преступности. Вышестоящим прокурорам предписывается оказывать

методическую помощь нижестоящим.

Прокурорскому надзору за соблюдением экологического законодательства характерны определенные проблемы. Опыт надзорной деятельности показывает, что на эффективность прокурорского надзора влияет качество актов реагирования. В процессе осуществления надзора за соблюдением экологического законодательства прокурором применяются следующие акты реагирования: протест, представление, постановление и предостережение о недопустимости нарушения закона. На практике зачастую приходится сталкиваться с актами реагирования, составленными ненадлежащим образом. Не проводится анализ причин и условий экологических правонарушений, отсутствует достаточное правовое обоснование требований прокурора, не приводятся предложения по устранению нарушений [4]. Эффективность прокурорского надзора также зависит от знания экологической обстановки на поднадзорной территории. Нередко прокурор не владеет информацией об основных показателях, которые характеризуют состояние окружающей среды. Ему необходимо быть в курсе экологических проблем, негативных тенденций. Кроме того, в территориальных прокуратурах отсутствует сотрудник, который занимался бы надзором в данном узком направлении. Как правило, надзором за соблюдением экологического законодательства занимается помощник прокурора. Однако это далеко не единственное направление его деятельности. В связи с этим, можно выделить проблему загруженности сотрудников на местах. Это, несомненно, сказывается на качестве прокурорского надзора за соблюдением экологического законодательства.

Необходимо отметить, что в системе органов прокуратуры РФ в составе специализированных прокуратур выделяются природоохранные прокуратуры. Они ведут деятельность в узком направлении – осуществляют надзор за исполнением законов об охране окружающей среды. Природоохранные прокуратуры учреждаются на правах межрайонных. Возглавляет природоохранную прокуратуру межрайонный прокурор.

Таким образом, надзор за соблюдением экологического законодательства – важное направление деятельности прокуратуры в рамках отрасли надзора за исполнением законов. Поднадзорны прокуратуре органы и организации, указанные в ст. 21 Федерального закона «О прокуратуре РФ». На прокуроров всех уровней возлагается ряд задач по надзору в данной сфере. В системе органов прокуратуры РФ создаются природоохранные прокуратуры. Нормативными источниками прокурорского надзора в указанной сфере являются Конституция РФ, Федеральный закон «О прокуратуре РФ», Федеральный закон «Об охране окружающей среды», приказ Генерального прокурора РФ «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов об охране окружающей среды и природопользовании».

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О прокуратуре Российской Федерации" от

17.01.1992 N 2202-1. – Режим доступа: www.consultant.ru

2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ)

3. Приказ Генерального прокурора РФ «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов об охране окружающей среды и природопользовании» от 01.04.2014 № 165

4. Прокурорский надзор за исполнением экологического законодательства: пособие / под общ. ред. начальника Главного управления по надзору за исполнением федерального законодательства Генеральной прокуратуры Российской Федерации, государственного советника юстиции 2 класса, кандидата юридических наук, заслуженного юриста Российской Федерации А.В. Паламарчука. – М., 2014. – 336 с.

УДК 004.03

Тумасян А.А.
студент 4 курса

Институт Прикладной Информатики, Математики и Физики
Армавирский Государственный Педагогический Университет
научный руководитель: Ларина И.Б., к.п.н.

доцент

Россия, Краснодарский край, г. Армавир

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Аннотация: В статье рассмотрена информационная безопасность в сфере современных обследований, приведены примеры использования информационной безопасности. Проанализирована значимость, использование и внедрение информационной безопасности и информационных технологий. Выявлено, что информационные технологии являются одним из путей интенсификации и оптимизации

Ключевые слова: информационная безопасность, система образования, новые образовательные технологии

Tumasyan A.A.

Student

4th year, Institute of Applied Informatics, Mathematics and Physics

Armavir State Pedagogical University

Russia, Krasnodar region, Armavir

Scientific supervisor: Larina I.B.

associate Professor, PhD

INFORMATION SECURITY IN THE MODERN WORLD

Abstract: the article considers information security in the field of modern surveys, provides examples of the use of information security. The importance, use and implementation of information security and information technologies are

analyzed. It is revealed that information technologies are one of the ways of intensification and optimization

Keywords: information security, education system, new educational technologies

Своевременное обследование систем личных данных - это:

- исследование систем данных на предмет ошибок
- проведение анализа существующей документации технического характера
- изучение управленческой документации
- составление ряда рекомендаций по системам защиты данных в соответствии с нормами законодательства

Кроме поиска ошибок в работе систем специалисты могут составить перечень необходимых мер предосторожности и проинструктируют сотрудников по поводу правил работы с данными.

В современных условиях информационная защита данных находится на приоритетном месте для любой компании. Специалисты осуществляют разработку с учетом индивидуальных и технических особенностей фирмы.

Этот процесс состоит из нескольких этапов:

- анализ и создание технической и нормативной документации, что подразумевает разработку отдельной концепции на основе уже существующих систем и создание конкретного технического плана средств защиты
- непосредственно построение технической защиты персональной данных, куда входит как аппаратные, так и программные средства
- диагностика информационной защиты на предмет эффективности и составление соответствующего заключения

Заниматься непосредственно защитой информации обязан оператор или специально организованный отдел. Это гарантирует безопасность информации при непосредственной ее систематизации и обработке. Для контроля информации как акустического, так и электромагнитного типа используют технические защитные средства, которые подразумевают как наличие дополнительной шумоизоляции, так и создание ложных шумов и вибраций.

Существуют следующие разделы современной криптографии:

- криптосистемы симметричного типа, где используется один общий ключ для кодировки и расшифровки
- криптосистемы с ключом открытого типа, где ключ кодировки известен всем, а распознавания – только получателю
- подпись электронного типа, помогающая проверить авторство сообщения
- управления непосредственно ключами как отдельной операции в процессе обработки информации

Информация - это ресурс. Потеря конфиденциальной информации

приносит моральный или материальный ущерб. Условия, способствующие неправомерному овладению конфиденциальной информацией, сводятся к ее разглашению, утечке и несанкционированному доступу к ее источникам. В современных условиях безопасность информационных ресурсов может быть обеспечена только комплексной системной защитой информации. Комплексная система защиты информации должна быть: непрерывной, плановой, целенаправленной, конкретной, активной, надежной и др. Система защиты информации должна опираться на систему видов собственного обеспечения, способного реализовать ее функционирование не только в повседневных условиях, но и критических ситуациях.

Многообразие условий, способствующих неправомерному овладению конфиденциальной информацией, вызывает необходимость использования не менее многообразных способов, сил и средств для обеспечения информационной безопасности,

Способы обеспечения информационной безопасности должны быть ориентированы на упреждающий характер действий, направляемых на заблаговременные меры предупреждения возможных угроз коммерческим секретам.

Обеспечение информационной безопасности достигается организационными, организационно-техническими и техническими мероприятиями, каждое из которых обеспечивается специфическими силами, средствами и мерами, обладающими соответствующими характеристиками

Использованные источники:

1. Галатенко, В.А. Основы информационной безопасности. Интернет-университет информационных технологий – ИНТУИТ.ру, 2008;
2. Кириленко В.И. Создание общей системы мер обеспечения информационной безопасности // Государственная служба. - 2009. - № 6
3. Поляков В.П. Практическое занятие по изучению вопросов информационной безопасности/В.П. Поляков // Информатика и образование. - 2006. - №11.-С. 75-80
4. Семкин С.Н., Семкин А.Н. Основы информационной безопасности объектов обработки информации. Орел, 2010.
5. Шаньгин, В.Ф. Защита компьютерной информации. Эффективные методы и средства. – М.: ДМК Пресс, 2008. – 544 с

*Тупицына О.В., к.э.н.
исполнительная обязанности заведующего, доцент
кафедра экономической теории и отраслевой экономики
Иванова А.И.
студент
кафедра бухгалтерского учета и финансов
ПГАТУ им. Д.Н. Прянишникова
Россия, г. Пермь*

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ООО «МАСКО»

Аннотация: в данной статье исследуется эффективность использования основных средств в организации ООО «МаСКо». Представлен состав и структуры основных средств предприятия. Проведен анализ использования основных средств. А также предложены мероприятия по совершенствованию, которые позволят повысить эффективность использования основных средств.

Ключевые слова: основные средства, анализ, фондоотдача, фондоемкость, фондовооруженность.

*Tupitsyna O.V.
executive duties of the head, candidate of economic sciences, associate
professor of the Department of Economic Theory and Sectoral Economics
PGATU them. D.N. Pryanishnikov, Russia, Perm
Ivanova A.I.
student of the Department of Accounting and Finance, PGATU them.
D.N. Pryanishnikov, Russia, Perm*

ANALYSIS OF THE EFFECTIVENESS OF THE USE OF FIXED ASSETS IN LLC MASCO

Abstract: This article examines the effectiveness of the use of fixed assets in the organization LLC "MaSKo". Presents the composition and structure of fixed assets of the enterprise. The analysis of the use of fixed assets. And also proposed improvement measures that will improve the efficiency of the use of fixed assets.

Keywords: fixed assets, analysis, capital productivity, capital ratio, capital-labor ratio.

В настоящее время каждое предприятие обладает имуществом, необходимым для его эффективного функционирования. При отсутствии имущества и источников их формирования организации не могут осуществлять деятельность. В составе имущества предприятия включены внеоборотные и оборотные активы.

Объем полученной прибыли организации зависит от правильности использования основных средств [1, с.102].

Основные средства являются наибольшей статьей внеоборотных

активов, которые включают в себя здания и сооружения, машины и оборудование, производственный и хозяйственный инвентарь и другие.

Для того, чтобы оценить эффективность использования основных средств предприятий необходимо рассчитать соответствующие показатели, изучить их динамику, а также определить интенсивность производства.

Основными показателями использования основных средств являются: фондоотдача, фондоемкость, фондовооруженность.

При проведении анализа эффективности использования основных средств у предприятий появляется возможность определить резерв увеличения стоимости использованных основных средств, предложить мероприятия по эффективному их применению, а также рассчитать стоит ли вкладывать денежные средства в развитие предприятия [2, с. 38].

Далее проведем анализ структуры основных средств на предприятии ООО «МаСКо», таблица 1.

Таблица – 1 Анализ структуры основных средств на предприятии за 2015-2017 гг.

Наименование	На 31.12.2015 г.		На 31.12.2016г.		На 31.12.2017 г.		Изменения 2017г. к 2015 г.	
	тыс.руб.	уд.в ес	тыс.руб.	уд.в ес	тыс.ру б.	уд.в ес	(+,-)	темп прирост а, %
Машины и оборудование	51490	64,56	55060	67,37	69941	72,06	18451	35,8
Офисное оборудование	656	0,82	656	0,8	656	0,68	0	-
Транспортные средства	20492	25,7	23598	28,87	23822	24,54	3330	16,25
Производственный и хозяйственный инвентарь	703	0,88	946	1,16	1225	1,26	522	74,25
Другие виды основных средств	1417	1,78	1467	1,8	1412	1,45	-5	-0,4
Всего	74758	100	81727	100	97056	100	22298	-

В структуре основных средств ООО «МаСКо» имеют значительно менее существенный удельный вес машины и оборудование он составил 67,6% в 2015 году и 72,06% в 2017 году. Так же незначительно увеличился производственный и хозяйственный инвентарь в 2015 году составил 0,88%, а к 2017 году 1,26%. Офисное оборудование в 2015 году составило 656 тыс.руб. к 2017 году не поменялось. Транспортные средства увеличились к 2017 году на 3330 тыс. руб. Другие виды основных средств уменьшились по сравнению с 2015 годом.

В таблице 2 рассмотрим показатели оснащенности и эффективности основных средств в ООО «МаСКо».

Таблица – 2 Анализ эффективности использования основных средств в ООО «МаСКо»

Показатель	2015г.	2016г.	2017г.	Изменение 2017г. к 2015г.	
				±	%
Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	37890	37057	44794	6904	118,2
Выручка от продаж, тыс. руб.	819116	863943	699536	-119580	85,4
Среднесписочная численность работников, чел.	213	230	230	17	108,0
Фондовооруженность, тыс. руб. / чел.	177,89	161,12	194,76	16,87	109,5
Фондоотдача, руб.	21,62	23,31	15,62	-6,00	72,2
Фондоемкость, руб.	0,05	0,04	0,06	0,02	138,4

Как видно из данных таблицы 2, среднегодовая стоимость основных средств в ООО «МаСКо» увеличилась к 2017г. на 6904 тыс. руб. или на 18,2% по сравнению с данными 2015г. Среднесписочная численность работников увеличивается на 17 чел. к 2017г. по сравнению с 2015г. Выручка от продаж снижается на 119580 тыс. руб. или почти на 15%.

Фондовооруженность в ООО «МаСКо» в 2017г. по сравнению с 2015г. увеличилась на 9,5%, что свидетельствует об увеличении обеспеченности основными фондами работников ООО «МаСКо». Значение данного показателя в 2017г. составило 194,76 тыс. руб./чел.

Фондоотдача снижается из года в год, это снижение связано со снижением степени загрузки производственных мощностей, что сокращает объем выпускаемой продукции. Показатель фондоотдачи в 2017г. по сравнению с 2015г. снизился почти на 30%, и в результате он составил в 2017г. – 15,62 руб. Это свидетельствует о том, что ООО «МаСКо» в 2017г. ухудшило эффективность использования основных фондов. Обратный фондоотдачи показатель, фондоемкость, увеличился в 2017г. по сравнению с 2015г. на 38,4%. Увеличение фондоемкости основных средств в ООО «МаСКо» характеризует снижение эффективности использования основных средств. При нормальных условиях фондоотдача должна иметь тенденцию к увеличению, а фондоемкость к уменьшению, что не происходит в ООО «МаСКо».

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что в отчетном периоде эффективность основной деятельности ООО «МаСКо» снижалась.

Одним из важных путей совершенствования бухгалтерского учета является ведение дополнительного контроля со стороны руководства ООО

«МаСКо». Просмотр руководителем бухгалтерских документов, изучение им нормативных актов, действующих в данной области, позволит более рационально расходовать средства на приобретение основных средств, тратить меньше времени на убеждение руководства в необходимости приобретения того или иного объекта, повысить дисциплину использования основных средств сотрудниками предприятия.

Предлагается ввести анализ эффективности использования основных средств по данным бухгалтерского учета под непосредственным контролем руководителя ООО «МаСКо». При этом руководитель будет получать более тесное сотрудничество между руководителями предприятий и служащими, которые осуществляют финансово-расчетные и снабженческо-сбытовые операции.

Использованные источники:

1. Гетьман, В.Г. Финансовый учет : учебник/ В. Г. Гетьман. – Москва : Финансы и статистика, 2014. - 784 с.
2. Маврицкая Е.С. Бухгалтерский учет основных средств // Бухгалтерия онлайн, 2014. № 6. – с. 41

*Уварова Л.Н., к.психол.н.
доцент
кафедра психолого-педагогического образования
Чекина А.Ю.
студент 3 курса
факультет «Педагогика и психология»
Стерлитамакский филиал
Башкирский Государственный университет
Россия, г. Стерлитамак*

ОСОБЕННОСТИ СЕМЕЙНЫХ ОТНОШЕНИЙ ПОДРОСТКОВ

Аннотация: предлагаемая статья посвящена отношениям родителей и их детей подросткового возраста.

Ключевые слова: семья, отношения, родители и подростки, альтернативы, конфликты.

*Uvarova L.N., Ph.D., associate professor
Associate Professor at the Department of Psychological and Pedagogical
Education
Sterlitamak branch Bashkir State University
Russia, Sterlitamak
Chekina A.Yu.
student
3 courses, faculty "Pedagogy and Psychology"
Sterlitamak branch Bashkir State University
Russia, Sterlitamak*

FEATURES OF FAMILY RELATIONS OF ADOLESCENTS

Annotation: the proposed article is devoted to the relationship of parents and their adolescent children.

Keywords: family, relationships, parents and teens, alternatives, conflicts.

Семья играет основную роль в формировании нравственных и жизненных принципов ребенка. Она создает личность или разрушает ее, во власти семьи укрепить или подорвать психическое здоровье ее членов. Семья поощряет некоторые личные желания, одновременно препятствуя другим, удовлетворяет или подавляет личные потребности. Она структурирует возможности достижения безопасности, удовольствия и самореализации.

О том, как строятся семейные отношения, какие ценности, интересы у старших людей в семье, зависит то, как растут дети. Климат семьи влияет на моральный климат всего общества. Ребенок очень чувствителен к поведению взрослых и быстро усваивает уроки, извлеченные в процессе семейного воспитания. Перевоспитать ребенка из проблемной семьи практически невозможно.

Подростковый возраст, несомненно, является самым трудным, сложным из всех детских возрастов, представляющим период формирования личности. Он начинается с изменения в социальной ситуации развития.

Подростковый возраст характеризуется как период «шторма и натиска», внутренних и внешних конфликтов, в течение которых у человека формируются чувства индивидуальности [1].

В этом возрасте появляются субъективные трудности, когда дети испытывают явные или скрытые конфликты, характерные для данного возраста.

Конфликты родителей со своими детьми - очень частое явление. Основные причины конфликтов, по мнению взрослых:

- отсутствие высокой успеваемости и плохое поведение в школе;
- непослушание дома;
- не прислушиваются к советам родителей;
- несоответствие в фундаментальных вопросах жизни.

А если рассматривать конфликты с родителями, по мнению подростков то:

- родители несправедливы по отношению к ним;
- они не обращают внимание на занятость их ребенка;
- выплескивают свое плохое настроение на детей;
- наказывают без причины [2].

Чтобы преодолеть такие ситуации, необходимо найти альтернативу отношениям между родителями и подростком, то есть помочь ему в выборе наилучшего курса действий и возложить на него ответственность за выполнение решения.

Хотелось бы порекомендовать некоторые этапы альтернативного поведения для родителей и их детей:

Этап 1. Определение противоречия или проблемы.

В некоторых случаях этот этап оказывается очень простым, например, при выборе одежды. Проблема ясна: «Какое платье купить?» Менее ясной становится проблема «Нужно ли Соне новое платье?» Здесь возможно противоречие: «Нуждается ли она в новом платье больше, чем в новых ботинках?» или «Нуждается ли она больше в новых платьях или в дополнительных учебных занятиях, которые стоят денег?»

Этап 2. Поиск и выработка альтернативных решений.

Эта стадия потребует от ребенка и родителя анализа различных решений. Для того чтобы начать «мозговой штурм», родитель может предложить: «Что именно мы должны проанализировать? Какие у тебя идеи по поводу нашей проблемы?» или «Две головы лучше одной. Я готов держать пари, что у нас с тобой появятся хорошие идеи».

Этап 3. Исследование, обдумывание, оценка альтернативных решений.

Очень важно на данном этапе, чтобы родитель включил ребенка в обдумывание и оценивание различных решений. Родитель может сказать, например: «Что мы думаем о тех решениях, к которым мы пришли?»

Решения отбрасываются, остаются только те, которые приемлемы для ребенка и родителя. Родитель должен честно выразить свои чувства по поводу решения. Это можно сделать при помощи реплики типа «Меня не очень осчастливит этот вариант».

Этап 4. Выбор альтернативы и реализация решения.

Выбор альтернативы и реализация решения произойдут легче в том случае, если пройдены остальные стадии исследования альтернатив и между родителем и ребенком произошел открытый и честный обмен мнениями.

Этап 5. Выбор подходящего момента для оценки правильности принятого решения.

Эта стадия, про которую нередко забывают, на самом деле очень важна, поскольку не все решения наилучшим образом отвечают интересам каждого - родителя или ребенка. Следовательно, как ребенку, так и родителю необходимо вернуться назад и рассмотреть, как идут дела, насколько выбранное решение удовлетворяет каждого. Ребенок зачастую соглашается на решение, которое в дальнейшем оказывается трудноосуществимым. Необходимо сверяться друг с другом, спрашивая: «Как идет выполнение решения? Ты по-прежнему считаешь его удовлетворительным?»

Процесс исследования альтернатив будет работать лишь в том случае, если оба - и родитель, и ребенок - понимают, что от них требуется.

Подростковый возраст - трудный период полового созревания и психологического взросления. В это время в самосознании происходят значительные изменения: появляется чувство взрослости, ощущение себя взрослым человеком; оно становится центральным новообразованием младшего подросткового возраста.

Наиболее важными и наиболее напряженными являются в этот период отношения подростка с родителями. Тяжесть положения здесь обусловлена, с одной стороны, экономической зависимостью и прочими формами зависимости от родителей, и с другой - желанием получить самостоятельность, возрастающей потребностью в независимости.

Таким образом, строя отношения с ребенком, важно обладать умением слушать, отвечать и исследовать альтернативы. Иногда проблема принадлежит только ребенку или только родителю, в других случаях она разделена между обоими в зависимости оттого, чего один из них хочет добиться от другого, либо проблема может касаться семьи в целом.

Использованные источники:

1. Чижова С. Ю., Калинина О. В. Детская агрессивность - Ярославль: Академия развития, 2003.
2. Поливанова Л.Б. Психологическое содержание подросткового возраста //Вопросы психологии. № 5. 2002.

*Уварова Л.Н., к.психол.н.
доцент
кафедра психолого-педагогического образования
Чекина А.Ю.
студент 3 курса
факультет «Педагогика и психология»
Стерлитамакский филиал
Башкирский Государственный университет
Россия, г. Стерлитамак*

ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ АГРЕССИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ У ДЕТЕЙ

Аннотация: предлагаемая статья посвящена агрессивному поведению детей, рассмотрению путей борьбы с данным поведением.

Ключевые слова: агрессия у детей, насилие, конфликты в семье, желание ударить, асоциальная среда.

*Uvarova L.N., Ph.D., associate professor
Associate Professor at the Department of Psychological and Pedagogical
Education
Sterlitamak branch Bashkir State University
Russia, Sterlitamak
Chekina A.Yu.
student
3 courses, faculty "Pedagogy and Psychology"
Sterlitamak branch Bashkir State University
Russia, Sterlitamak*

PECULIARITIES OF MANIFESTATION OF AGGRESSIVE BEHAVIOR IN CHILDREN

Annotation: the proposed article is devoted to the aggressive behavior of children, the consideration of ways to combat this behavior.

Keywords: aggression in children, violence, conflicts in the family, desire to hit, asocial environment.

Проблема агрессивности ребенка в современном мире стала очень актуальна. А ведь это неспроста, растет тенденция агрессивности, распространяется насилие и жестокое поведение в детской среде. И скорее всего это связано с тем, что дети наблюдают за насилием на экране, а кто-то даже в семье, также дети много времени проводят за компьютерными играми, которые содержат агрессивное поведение. С проблемой агрессивного поведения детей, так или иначе, сталкиваются родители, педагоги, психологи.

Давайте разберем основные причины, способствующие к появлению агрессии у детей:

- соматические заболевания, нарушения работы головного мозга;
- конфликты внутри семьи: ссоры, крики, скандалы;
- агрессивное поведение родителей в обществе;
- равнодушное отношение родителей к ребенку, к его интересам;
- сильная эмоциональная привязанность к одному из родителей, при этом другой родитель выступает объектом агрессии;
- неспособность малыша контролировать свое поведение;
- недостаточное развитие интеллекта [1].

В основном причиной агрессии можно считать физическое наказание малыша или когда ребенку уделяют мало внимания, и он старается его получить при помощи агрессивной реакции.

Зачастую агрессия проявляется в таких поступках как: желание ударить сверстника, укусить; забрать игрушку; обозвать и многое другое. Зачастую такие дети провоцируют других ребят на драки, тем самым выводят взрослого из состояния равновесия [3].

Агрессия у детей способна быть скрытой, при условии, если родители ее подавляют, выбирая неверные методы борьбы с ней.

У детей двух лет обычно проявляется в укусах сверстника или взрослого человека. Данное поведение является способом познания мира. Двухлетки прибегают к укусам при невозможности быстро добиться своей цели.

В трехлетнем возрасте, такое поведение чаще всего возникает из-за игрушек. Малыши кусаются. Плюются, истерят, бросают различные предметы, бьют других.

Агрессия у детей четырех лет снижается. Они начинают общаться вербально, но эгоцентризм не позволяет ребенку принять другую точку зрения.

У 5-летнего ребенка проявляется в физической агрессивности у мальчиков, а у девочек чаще - посредством словесных нападений (прозвища, молчания, пренебрежения), однако они могут прибегать к агрессивной форме защиты своих интересов.

Агрессия у ребенка 6-7 лет проявляется во всех вышеперечисленных проявлениях, а также в стрессе, мести. Причиной является асоциальная среда, отсутствие любви, отказ от ребенка, но, несмотря на это, дети начинают проявлять самоконтроль, чтобы не выражать свое недовольство, страх, неудовольствие, и это происходит через агрессивное поведение.

Лечение агрессии у детей включает различные способы:

- предложите малышу нарисовать свою агрессию или ее причину, а затем разорвать рисунок;
- бить подушки, считая до десяти;
- переключить внимание на игру или другое занятие;
- во время агрессивных реакций взрослые должны использовать минимум слов и, таким образом, не провоцировать дальнейшую негативную реакцию у детей;

- исключить запугивание и шантаж;
- стать личным образцом спокойствия и примером для подражания;
- занятие спортом поможет трансформировать агрессию у детей;
- специальная гимнастика, направленная на расслабление для снятия стресса;
- соблюдение витаминизированной диеты [2].

Различные подходы к объяснению детской агрессивности не позволяют однозначно трактовать предпосылки возникновения этого феномена. Однако ясно одно: детская агрессивность есть комплексное личностное образование, а причинами агрессивного поведения могут быть как психологические, так и социально-психологические факторы. Детская агрессивность появляется на свет вместе с рождением ребенка и является естественной реакцией на преграды, мешающие удовлетворению жизненно важных потребностей реализации «принципа удовольствия». В дальнейшем развитие детской агрессивности зависит от отношения к ней родителей и ближайших родственников ребенка, а позднее - успешности и скорости процессов поло-ролевой идентификации и социализации.

Таким образом, у детской агрессии есть определенная причина, которая важна для понимания и принятия. Существует множество методов коррекции, это игры, художественное творчество. Следует помнить, что, пытаясь что-то изменить в своем ребенке, важно проанализировать свое отношение к происходящему.

Использованные источники:

1. Чижова С. Ю., Калинина О. В. Детская агрессивность - Ярославль: Академия развития, 2003.
2. Фурманов И.А. Детская агрессивность: психодиагностика и коррекция/ И.А. Фурманов. - Минск: 1996.
3. Бэрон Р., Ричардсон Д. Агрессия. - Спб.: 2001.

Углицких А.В.
студент 4 курса
факультет Менеджмента
направление подготовки «Технология продукции и организация
общественного питания»
Пермский институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова
Коробов В.Б.
руководитель направления продаж технологического оборудования
ООО «Торговый дом «Аланта»
Россия, г. Пермь

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРИГОТОВЛЕНИЯ БЛЮД В ВАКУУМЕ

Аннотация. В данной статье рассматриваются особенности применения современной технологии Sous Vide в процессе организации производства продукции. По сравнению с традиционной технологией приготовления производство продукции с помощью инновационных технологий позволяет сократить потери по массе продукта. Показана обоснованность применения технологий на предприятиях общественного питания с точки зрения их эффективного использования при достижении наилучших финансовых результатов, лучшего качества жизни и здоровья.

Ключевые слова: современные технологии, вакуум, термостат, сохранение полезных веществ.

Uglitskih A.V., 4th year student
Faculty of Management
Direction of preparation "Technology of production and organization
of public catering"
Perm institute (branch) of REU of G.V. Plekhanov
Russia, Perm
Korobov V.B.
area manager of sales of processing equipment of
LLC Alanta Trading House
Russia, Perm

MODERN TECHNOLOGIES PREPARATIONS OF DISHES IN THE VACUUM

Annotation. In this article features of use of modern Sous Vide technology in the course of the organization of production are considered. In comparison with traditional technology of preparation production by means of innovative technologies allows to reduce losses on the mass of a product. The validity of use of technologies at catering establishments in terms of their effective use at achievement of the best financial results, the best quality of life and health is shown.

Key words: modern technologies, vacuum, thermostat, preservation of

useful substances.

Использование в процессе производства и обслуживания инновационных технологий является одним из важнейших критериев повышения эффективности деятельности организации и достижения наилучших финансовых результатов, лучшего качества жизни и здоровья.

По сравнению с традиционной технологией приготовления производство продукции с помощью инновационных технологий позволит снизить опасность заражения через пищевые продукты, исключить загрязнение сырья и готовой продукции, увеличить сроки хранения, а также позволяет сократить потери по массе продукта 20-35% до 5-7% (использование технологии Sous Vide).

В настоящее время существует много разновидностей технологий. Современные технологии общественного питания представлены несколькими «идеологическими» направлениями, появившимися на свет вследствие особенностей производства, хранения, транспортировки, регенерации готовой продукции [2]. Разнообразие различных технологий и подходов к приготовлению блюд рассмотрены в предыдущей статье «Применение уникальной технологии Cook&Hold в процессе модернизации предприятий питания».

Ни один повар, всерьез решивший заняться улучшением своего меню, не пройдет мимо новой, набирающей обороты технологии Sous Vide. Что же такое технология Sous Vide? Все больше людей сегодня задает себе этот вопрос, так как данный метод с каждым днем получает все большую популярность.

Многие способы готовки были изобретены в попытках точнее контролировать температуру и сохранить как можно больше полезных веществ, поэтому готовка под вакуумом стала высшим достижением этого поиска.

Данная технология впервые была упомянута Бенджамином Румфордом в 1799 году (он использовал горячий воздух вместо водяной бани). В 1960-х годах метод был повторно открыт американскими и французскими инженерами и первоначально использовался в лабораториях для исследований, а затем для промышленного предохранения продуктов от порчи, особенно в госпиталях.

Первое использование в ресторане относится к 1974, когда биохимик Жорж Пралю, работая по поручению владельца ресторана «Troisgros», использовал готовку в вакууме для снижения процента уварки дорогого паштета фуа-гра, которое при этом сохраняло текстуру и не теряло жир. Другим первопроходцем практически одновременно стал Бруно Гуссо, который провёл многочисленные исследования в этой области. К 1986 году Гуссо совместно с известным поваром Ж. Робушо создал новое меню для Национальной компании французских железных дорог, которое полностью было основано на готовке в вакууме.

После работ Пралю и Гуссо готовка под вакуумом быстро стала популярной в первоклассных ресторанах, уже с начала 2000-х годов практически любой ресторан со звездой Мишлен имел аппарат для готовки в вакууме. В 2010 году, после появления сравнительно недорогих (от 200 долларов) устройств, из дорогих ресторанов «шагнула» в массы [3].

Техника Sous Vide представляет собой технологию приготовления различных блюд в вакууме, которая предполагает помещение продукта в печь или ёмкость с термостатом и последующую готовку его при постоянной, точной и низкой температуре (от 55 до 93°C). Суть технологии заключается в увеличении времени приготовления в следствии снижении температуры приготовления.

Этапы приготовления:

1. Подготовка продукта – перед началом приготовления блюда, все ингредиенты очищаются, моются и разделяются на порционные куски. Укладка в пакет может быть как порционной, так и общей. Чем больше порция в пакете, тем обильней выделение сока во время приготовления, и соответственно блюдо будет более сочным и полным вкуса. В барьерный пакет, вместе с продуктом, закладываем специи, при этом необходимо учитывать, что вся концентрация специй перейдет не во внешнюю среду приготовления (воздушный объем или воду), а непосредственно в продукт и дорогостоящих специй необходимо значительно меньше;

2. Упаковка – готовый барьерный пакет с продуктом вакуумируем, при этом вакуум необходим только для того, чтобы был безвоздушный контакт продукта с пакетом и далее с внешней средой приготовления, т.е. добиваемся слабовакuumированного продукта. При необходимости контроля температуры приготовления продукта используют термощуп.

3. Приготовление – готовые пакеты с продуктом закладывают в Cook Tank (промышленное оборудование). Температура приготовления варьируется от 55-93 градусов и зависит от химического состава продукта и необходимой степени готовности. Повышая температуру приготовления можно с каждым градусом получать новый продукт. Процесс может занять от 20 минут до 72 часов в зависимости от вида продукта, его толщины, желаемого блюда.

Чтобы получить идеальное блюдо, необходимо правильно подобрать температуру:

- говядине – от 49°C (с кровью) до 65°C;
- яйцам всмятку – 64°C;
- яйцам вкрутую – 75°C;
- белому мясу птицы – от 60 до 71°C;
- темному мясу птицы – 80°C;
- рыбе – от 47 до 60°C в зависимости от степени готовности;
- овощам – 85°C;
- заварному крему – 76,5°C;
- моллюскам – от 56 до 60°C.

4. Охлаждение – в Cook Tank есть функция охлаждения. После приготовления сливается горячая и заливается охлажденная вода до $t+1^{\circ}\text{C}$, за счёт чего происходит быстрое охлаждение продукта и, как следствие, увеличение сроков хранения.

5. Регенерация (разогрев) – разогрев готовых блюд можно производить непосредственно в барьерном пакете при температуре не выше 100°C или на любом тепловом оборудовании выгрузив в кухонную посуду.

Вакуумная обработка в термостате не только сохраняет полезные свойства и позволяет сделать блюда нежными, но и очень выгодна для индустрии общественного питания [4].

С технологией Sous Vide еда готовится деликатно, не подвергаясь жесткой тепловой обработке. Температура в каждой части продукта во время всего процесса будет одинаковой. В результате вы получаете сочное блюдо без риска пережарить или пересушить его.

Благодаря вакуумной упаковке специи и маринад лучше проникают внутрь мяса или рыбы, создавая удивительные вкусы и ароматы. А полезные микроэлементы сохраняются в большей степени, нежели при приготовлении на пару.

Овощи остаются свежими и хрустящими, чего проблематично добиться при обычной варке. Вес готового продукта остается практически неизменным – теряется не более 8 % при 25 % во время обычной варки.

Технология позволяет делать заготовки для длительного хранения, что удобно для заведений, специализирующихся на корпоративных и других массовых мероприятиях. Снижаются издержки на производство: требуется меньшее количество посуды и персонала, экономится электроэнергия и газ.

Низкотемпературное воздействие на безвоздушное пространство позволяет использовать более дешевые продукты благодаря тому, что в результате обработки мясо и рыба получаются сочные и ароматные.

Как уверяют шеф-повара, данная технология фактически не имеет недостатков. Вернее, они очень условные. Например, реакция Майяра, (реакция сахароаминной конденсации), запускается при температуре порядка 150°C , а значит, мясо необходимо обжаривать либо до, либо после готовки методом Sous Vide. Кроме того, нужно быть осторожным со специями, потому что при такой технологии приготовления продукта все вкусы усиливаются. Не рекомендуется добавлять специи с сильными вкусами – например, чеснок или кинзу. Также солить или перчить следует очень аккуратно – эти вкусы усилятся многократно. Можно добавлять базилик, тимьян, душицу, но тоже главное – не переборщить. Также к недостаткам можно отнести высокую стоимость оборудования промышленной версии SousVide; не все продукты можно приготовить (существует ряд продуктов, которые не подходят для приготовления в барьерном пакете – продукты из фарша, имеющие твердую оболочку, такие как лобстер или мидии и т. д.); длительный процесс приготовления.

Из вышеизложенного можно сделать вывод, что при несущественных

недостатках, технология SousVide является более чем привлекательна с экономической и технологической точки зрения.

Использованные источники:

1. ГОСТ 30389-2013 Услуги общественного питания. Предприятия общественного питания. Классификация и общие требования
2. Углицких А.В., Применение уникальной технологии Cook&Hold в процессе модернизации предприятий питания // Международное научно-практическое периодическое сетевое издание «Форум молодых ученых», 2018, №11(27).
3. Материал из Википедии — свободной энциклопедии [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org> (дата обращения: 08.01.2019г.)
4. Официальный сайт компании Русский проект [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <http://www.rp.ru/> (дата обращения: 08.01.2019г.)

УДК – 51.77

Уразаева А.Р.
студент 2 курса
факультет «Экономики и менеджмента»
Саратовский социально-экономический институт РЭУ им. Г. В.
Плеханова – филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова
Россия, г. Саратов

ПРИМЕНЕНИЕ ТЕОРИИ ВЕРОЯТНОСТЕЙ В ПОВСЕДНЕВНОЙ ЖИЗНИ

Аннотация:

В статье рассматривается применение теории вероятностей в повседневной жизни людей, также рассматриваются конкретные примеры появления случайных событий.

Ключевые слова: вероятность, событие, шанс.

Urazaeva A.R.
Student of 1 course faculty of the Economics and Management
Saratov Socio-Economic Institute – branch of Plehanov Russian
University of Economics

The summary:

The article deals with the application of probability theory in everyday life of people, also discusses specific examples of the occurrence of random events.

Keywords: probability, event, chance.

В современном мире, мире инноваций каждый человек должен обладать знаниями об основах теории вероятности. Эти знания ему нужны для формирования правильного мировоззрения, а также для осознания того, что мы живем в случайном, вероятностном мире.

Человек так устроен, что на психологическом уровне осознает то, что

среди случайностей ему очень неудобно. Всегда стремится к определенности и справедливости, ищет причины и объяснения того или иного события. Из-за этого возникают различные суеверия.

Мы повседневно встречаем такие понятия, как случай или случайность. Случайная встреча, случайная поломка, случайная ошибка, этот ряд можно продолжать до бесконечности. Нам всем кажется, что в обычной жизни при таких обстоятельствах нет места математике, но и здесь наука обнаружила интересные закономерности. Эти закономерности помогают человеку в обыденности не растеряться, а чувствовать себя достаточно уверенно при многократных встречах со случайными событиями.

Изучением этих событий занимается теория вероятностей. Как наука, она зародилась в середине XVII века. Математика соприкасается с обыденной жизнью гораздо теснее, чем мы привыкли думать.

Таким образом, теория вероятности актуальна в наши дни как в математике и точных науках, так и в нашей повседневной жизни.

Теория вероятности изучает объективные закономерности массовых случайных событий. Она является теоретической базой для математической статистики, занимающейся разработкой методов сбора, описания и обработки результатов наблюдений. Путем наблюдений (испытаний, экспериментов), т.е. опыта в широком смысле слова, происходит познание явлений действительного мира. [1]

Событие – это то, что может произойти или нет при выполнении определённого комплекса условий, или, как говорят, при проведении испытания. Среди возможных событий выделяют достоверные и невозможные. Если при каждом испытании всегда происходит некоторое событие, то оно называется достоверным. Если при испытании некоторое событие заведомо не может произойти, то оно называется невозможным. Если событие не является достоверным или невозможным, то оно часто называется случайным.

Во многих областях человеческой деятельности существуют ситуации, когда определённые явления могут повторяться неограниченное число раз в одинаковых условиях. Анализируя последовательно результаты таких простейших явлений, как подбрасывание монеты, игральной кости, выброс карты из колоды и т.п., мы замечаем две особенности, присущие такого рода экспериментам. Во-первых, не представляется возможным предсказать исход последующего эксперимента по результатам предыдущих, как бы ни было велико число проведённых испытаний. Во-вторых, относительная частота определённых исходов по мере роста числа испытаний стабилизируется, приближаясь к определённому пределу.

Рассмотрим теорию вероятностей на очень простых примерах. Если у нас в ящике лежит 10 пронумерованных шаров с цифрами от 1 до 10, то вероятность вытянуть шар с числом 10 равна 10 процентам. Но более вероятней, что мы вытянем любое другое число от 1 до 9, а не самое большое (не 10), поскольку такая вероятность составляет 90 процентов.

Вытянуть шар с самым большим числом из 10000 пронумерованных шаров уже слишком маловероятно. Скорее всего, мы вытянем любое другое число (не 10000). При 10 миллионах шарах вытянуть самое большое число (10000000) практически невозможно . [2]

Вероятность - это главное понятие теории вероятности. А "шанс" - это синоним слова "вероятность". В повседневной жизни мы очень часто используем данное слово. Ведь каждому знакомы такие фразы : "Завтра, вероятно, пойдет дождь", или "вероятнее всего на выходных моя семья поедет на пикник", или "это просто невероятное событие", "есть шанс получить зачет автоматом". Подобные фразы на уровне интуиции оценивают вероятность того, что в какой-то промежуток времени произойдет какое-то случайное событие. [4]

Относительно недавно теория вероятности оформилась в самостоятельную науку, хотя ее история стоит у истоков античного периода. Так, Лукреций, Демокрит, Кар и еще некоторые ученые древней Греции в своих рассуждениях говорили о равновероятностных исходах такого события, как возможность того, что вся материя состоит из молекул. Таким образом, понятие вероятности использовалось на интуитивном уровне, но оно не было выделено в новое понятие. Несмотря на это, ученые античности заложили необыкновенный фундамент для возникновения данной научной категории. Теория вероятности зародилась в средние века. Именно тогда были приняты первые попытки математического анализа, таких азартных игр как кости, орлянка, рулетка.

Последние десятилетия характеризуются резким повышением интереса к тем разделам математики и ее приложений, которые анализируют явления, носящие «случайный» характер. Эта тенденция в значительной степени объясняется тем, что большинство возникших в последние десятилетия новых математических дисциплин, которое ныне обозначается собирательным термином «кибернетика», оказалось тесно связанным с теорией вероятностей. Тем самым теория вероятностей стала чуть ли не самой первой по прикладному значению из всех математических дисциплин. При этом возникновение новых, в большинстве своем «порожденных» теорией вероятностей наук, скажем «теория игр», «теория информации», «страховая математика» или «стохастическая финансовая математика» привело к положению, при котором теорию вероятностей также приходится рассматривать как объединение большого числа разнородных и достаточно глубоко развитых математических дисциплин .

Люди - это самые любопытные существа на планете. Нас всегда интересовало наше прошлое. Кто мы, откуда взялись, кто наши потомки. Но нас интересует и будущее. Человечество во все времена пыталось найти способ, чтобы его предугадать или спланировать дальнейшие действия. Причем времена и способы всегда были разными и достаточно интересными, иногда даже устрашающими. В любой период жизни нам в том или ином случае приходится сталкиваться со случайными явлениями. Их случайность

может быть обусловлена только нашим незнанием истинных причин происходящих событий. [3]

В реальной жизни теория вероятностей применяется на каждом шагу и способов ее использования огромное множество. Современная экономика практически во всех случаях базируется именно на ней. Грамотный предприниматель, который хочет продуктивно затрачивать имеющиеся у него ресурсы, будет выпускать на рынок только определенный товар, учитывая при этом все риски и вероятность того, на каком рынке или в какой стране товар, произведенный им буде более актуален. Брокеры на мировых рынках также не могут представить свою жизнь и дальнейшее существование их и их работы без теории вероятности. Предсказывание денежного курса (в котором точно не обойтись без теории вероятности) на денежных опционах дает возможность зарабатывать на данной теории серьезные деньги.

У истоков любой деятельности, а так же ее регулирования стоит умение правильно использовать теорию вероятностей . С помощью оценки шанса того или иного случая неполадки (например, гоночной машины), мы можем выяснить, какова вероятность ее появления на финишной прямой. Возможности теракта в метро или торговом центре, кризиса в экономике или ядерной войны - все эти случаи можно выразить в процентах. А главное, предпринимать соответствующие контрдействия исходя из полученных данных.

Все свои решения человек принимает в глубоко-эмоциональном состоянии. Люди больше всего на свете боятся летать на самолетах. А на самом деле, самое опасное в этой ситуации- это дорога в аэропорт на автомобиле, ведь именно таких аварий больше. И никому не объяснишь, что машина в сотни раз опаснее самолета. Вероятность того, что пассажир, севший в самолет, погибнет в авиакатастрофе составляет примерно $1/8000000$. Если пассажир будет садиться каждый день на случайный рейс, ему понадобится 21000 лет чтобы погибнуть. По исследованиям ученых из США мы выяснили, что в первые месяцы после терактов в 2001 году погибла еще одна тысяча человек. Только потому, что все боялись летать на самолетах и перемещались по стране на автомобилях. А то, что это опаснее в несколько сотен раз, и привело к таким пагубным и вредоносным последствиям. СМИ пугают нас заболеваниями, которые связаны с гриппом, эболой и другими вирусными заболеваниями , терроризмом , а вероятность этих событий ничтожно мала, по сравнению с теми, которые происходят каждый день. Это и есть настоящие угрозы, которые мы должны просчитывать с помощью теории вероятностей, чтобы не допускать таких случаев. Ведь, по статистике, опаснее переходить дорогу по зебре, чем совершать кругосветное путешествие.

Можно привести еще огромное множество таких примеров. Всем известный факт, что от падения кокосов погибает около 150 человек в год. Это в несколько десятков раз больше, чем от укуса акул. Но почему-то акула

до сих пор является кроважадной убийцей всего человечества, а кокос нет. и фильмов-ужасиков с одноименным названием "Кокос-убийца" еще не сняли. Это все только потому, что люди не используют своих навыков и умений в использовании теории вероятностей в бытовых целях. Подсчитано, что шанс человека быть подвергнутым нападению акулы составляет 1 к 11,5 млн, а шанс погибнуть от такого нападения 1 к 264,1 млн. Среднегодовое количество утонувших в США составляет 3306 человек, а погибших от акул 1. Миром правит вероятность и нужно помнить об этом. Они помогут вам взглянуть на мир с точки зрения случая .

Исходя из этого, можно сказать, что теорию вероятностей нельзя не применять в повседневной жизни. Она имеет разнообразные области применения и актуальна во все времена. Она используется в математике, биологии, химии, истории, экономике, кораблестроении и машиностроении, медицине и во многих других дисциплинах, воздействуя на разные области деятельности человека. Люди применяют её как сознательно, так и подсознательно, что проявляется в обычных повседневных фразах и действиях. Разумный человек должен стремиться мыслить, исходя из законов вероятностей. Теория вероятностей – это одна из составляющих частей успеха. Если стремиться учитывать законы вероятностей и, в том случае, если вероятность неблагоприятная, предпринимать соответствующие контрдействия, то можно упростить себе жизнь в разы и сэкономить своё время, которое так ценно для каждого из нас.

Использованные источники:

1. Савельева Р. Ю. Основы теории вероятностей и математической статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://открытыйурок.рф/статьи/526665/>
2. Позднякова Е.П., Малышева Л.В. Всероссийские олимпиады по математике: Учебное пособие. Часть II. -Москва: ФУ БХУХО, 2017. -405 с
3. Крупкина Т. В. Теория вероятностей и математическая статистика [Текст]: учебное пособие/Т. В. Крупкина, С. В. Бабенышев, Е. С. Кирик. – Красноярск: Сибирский федеральный университет, 2007. – 199 с.
4. Агеев В. В. Введение в теорию вероятностей [Текст]: учебно-методическое пособие/В. В. Агеев, М. С. Тихов. – Нижний-Новгород: ФГБОУВПО Нижегородский Государственный университет им. Н.И. Лобачевского Национальный исследовательский университет, 2012. – 32 с.

СИСТЕМА МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА РИЭЛТЕРСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы функционирования системы управления трудом риэлтерской организации. Особенностью организации является высокая степень личной независимости и ответственности сотрудников, которые сочетают функции свободных агентов и наемных работников. Исследуются проблемы эффективности функционирования данной системы управления персоналом и результатами его работы.

Ключевые слова: риэлтерский бизнес, персонал, развитие, мотивация, эффективность.

Usova D.S.
postgraduate

Moscow State Pedagogical University
Russia, Moscow

THE SYSTEM OF PERSONNEL MOTIVATION REAL ESTATE AGENCIES

Abstract: the article deals with the problems of the work management system of a real estate organization. The peculiarity of the organization is a high degree of personal independence and responsibility of employees who combine the functions of free agents and employees. The problems of the efficiency of this personnel management system and the results of its work are investigated.

Keywords: real estate business, personnel, development, motivation, efficiency

Четыре фактора мотивации

Существует четыре фактора мотивации, которые действуют в каждой компании и определяют уровни мотивации персонала в положительную и отрицательную сторону. Каждую из этих составляющих можно изменить в положительную сторону. Зачастую это делает новый руководитель, который приходит по причине того, что предыдущий руководитель не справился с поставленными задачам и не смог мотивировать сотрудников¹¹⁹.

В основе мотивации любого человека в каждой компании лежат четыре фактора:

1. стиль руководства;
2. система вознаграждений;

¹¹⁹ Маслоу А.Х. Мотивация и личность / А. Маслоу – Питер, 2014. – 400 с.

3. атмосфера в компании;
4. структура работы¹²⁰.

Рассмотрим каждый из этих факторов подробно.

1. Стиль руководства. Это самый главный фактор в определении того, что люди думают о компании и насколько они замотивированы. Зачастую стоит сменить руководство и ситуация в корне меняется: меняется психологический климат в коллективе, производительность сотрудников и компании в целом. Стиль руководства зависит от целей и задач компании, от сотрудников и экономической ситуации¹²¹.

Качество отношений между руководителем и подчиненными определяется по тому, насколько свободно сотрудники выражают свои идеи и мысли, не опасаясь подвергнуться критике или быть проигнорированными. Связь между руководителем и подчиненным является ключевым фактором определяющим производительность. В момент установления контакта определяется эффективность сотрудника или всей компании. Если общение сотрудника и подчиненного доброжелательно, то производительность и продуктивность сотрудника достигают максимума. Негативные же отношения вызовут страх неудач, неодобрения и будут демотивировать.

Авторитарный и диктаторский стиль можно встретить в государственных структурах (военные, пожарные, таможенники и т.д.), в таких структурах руководитель отдает приказы, не заботясь о чувствах людей. В настоящее время такой стиль неприемлем за пределами указанных структур. Люди хотят чувствовать себя свободными, услышанными и иметь право выбора.

При коллегиальном стиле руководства определенный человек отвечает за отдел, но работает со всеми на одном уровне и обладает теми же навыками и знаниями. При таком стиле управления людей уважают за знания, умения и их компетенции¹²².

Помимо коллегиального и авторитарного выделяют такие стили управления, как разговор, продажа, участие и убеждение. Выбор стиля зависит от срочности выполнения задания, опытности сотрудника и ряда других факторов. В некоторых случаях для разных сотрудников необходимо применять разные стили управления.

2. Система вознаграждения. В каждой компании своя система вознаграждения, которая часто варьируется в зависимости от отдела, специфики работы и самого человека. Оплата труда, как правило, состоит из нескольких переменных: оклад, премиальная часть и бонусы.

3. Атмосфера в компании. Данный аспект актуален практически для всех сотрудников. На работе люди тратят большую часть своей жизни, поэтому очень важно, чтобы приходя на работу, люди чувствовали себя

¹²⁰ Брайан Трейси. Мотивация / Брайан Трейси – М: Манн, Иванов и Фербер, 2015.- 144 с.

¹²¹ Кашепов А.В. Перспективы занятости. Экономист. 1995. №12. С.45

¹²² Кашепов А.В. Многое зависит от ВВП: о взаимосвязи численности населения с экономическим развитием. Социальная и демографическая политика. 2006. №6

комфортно. Атмосфера в компании создается и поддерживается руководством. В значительной степени это определяется стилем общения между людьми, занимающими более и менее высокие должности. Люди должны чувствовать уважение к себе, взаимопомощь и поддержку¹²³.

Хорошая атмосфера в компании способствует повышению самооценки. На идеальное представление человека о себе влияют корпоративные ценности, ролевые модели, представленные руководителями компании, а также корпоративная культура окружающих сотрудников. Вторым аспектом является собственный воображаемый образ, мнение человека, каким видят его окружающие. Люди, которые считают себя симпатичными, уверенными в себе и компетентными, в работе обычно проявляют себя лучше тех, кто имеет о себе не самое хорошее мнение, особенно в отношении профессиональной деятельности. Воображаемый образ сильно зависит от того, как к сотруднику ежедневно относятся другие. Когда в компании к людям обращаются уважительно, подчеркивая их ценность и важность, формируется позитивное представление себя. Как результат – люди работают более эффективно.

Существует семь способов, с помощью которых руководитель может создавать и поддерживать положительную самооценку каждого сотрудника. Перечислим их:

1) Вызов. Чем сложнее сотруднику дается задача, тем сильнее он в нее вовлечен и тем лучше он думает о себе.

2) Свобода. Необходимо предоставлять людям возможность работать без постоянного надзора.

3) Контроль. Для контроля работы должно быть четко определено время, обратная связь повышает осознание сотрудником важности проделанной им работы.

4) Уважение. Умение слушать и слышать мнение сотрудников повышает их осознание важности для компании и демонстрирует, что руководитель ценит уникальность каждого человека.

5) Доброе отношение. Заботясь о персонале на корпоративном уровне, руководство дает людям возможность почувствовать себя увереннее.

6) Удачный опыт. Необходимо давать сотрудникам такие задачи, которые они смогут выполнить, чтобы человек чувствовал себя победителем.

7) Позитивные ожидания. Наиболее сильно повышает чувство собственного достоинства и улучшает производительность осознание того факта, что руководитель считает подчиненного компетентным, способным выполнять свою работу.

Ключ к созданию успешной компании с максимальной производительностью - создать такую атмосферу, где у сотрудников будут

¹²³ Кашепов А.В. Россия в 2020 году: прогнозы численности населения и рабочей силы. Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. 2012. №2. С.7-12

все условия для проявления чувства собственного достоинства.

Такие условия возникают благодаря устранению страхов неудачи и наказания, препятствующих личной эффективности. Руководитель, создав рабочую атмосферу, наполненную позитивной энергией, увеличит мотивацию к работе, продуктивность, снизит текучесть кадров и число ошибок¹²⁴.

4. Структура работы. Определенные виды работ сами по себе являются мотивационными, требующими воображения, творческого подхода. Работа, которая связана с взаимодействием с другими людьми, переговорами в целях сотрудничества помогает сотрудникам показать свои лучшие качества. Это интересные, сложные задачи, которые, как правило, высоко вознаграждаются. В успешных компаниях работу всегда стараются построить таким образом, чтобы характер работы соответствовал характеру исполнителя и был настолько приятен, насколько это возможно¹²⁵.

Таким образом, все перечисленные четыре фактора важны и должны быть четко продуманы. Система вознаграждений, атмосфера в компании и структура работы могут быть изменены, но это, как правило, происходит достаточно медленно. Быстро изменить можно лишь стиль руководства и это принесет существенные изменения¹²⁶.

Мотивационный профиль работника

У каждого человека существуют свои потребности, самый минимальный круг потребностей очерчивает известная пирамида Маслоу. В рамках потребностей выделяются более конкретные потребности относительно каждого человека, это позволяет выделять самые актуальные для него области, что является основой для выбора наиболее эффективных элементов нематериальной мотивации¹²⁷. Распределение по различным направлениям потребностей для каждого человека в совокупности представляет собой «мотивационный профиль», он позволяет оценивать значимость потребностей определенного человека.

Мотивационный профиль – это график, по которому можно увидеть всю систему в целом.

В книге «Управление мотивацией» Ш.Ричи и П.Мартин выявили соотношения уровня удовлетворенности работников и лояльности. Они выделили двенадцать основных потребностей, которые у людей выражены в разной степени¹²⁸.

Определение сочетания потребностей и построение мотивационного профиля обеспечивает тест, позволяющий количественно оценить значимость потребностей и построить мотивационный профиль.

¹²⁴ Кашепов А.В. Структурные сдвиги в занятости населения России. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2013. Т.6. №4. С.129-137

¹²⁵ Кашепов А.В. Перспективные позиции России в мире в демографическом и трудовом измерениях. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2010. Т.3. №3. С.45-56

¹²⁶ Брайан Трейси Мотивация / Брайан Трейси – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2015.- 144 с.

¹²⁷ Маслоу А.Х. Дальние пределы человеческой психики / А. Маслоу – Питер, 2014. – 448 с.

¹²⁸ Ричи Ш. Управление мотивацией / П. Н. Мартин, Ш.Ричи - М.: Юнити - Дана, 2004. - 399 с.

Рассмотрим ситуации, когда одна из потребностей, выделенная создателями предложенной методики, является для человека доминирующей. Причем только те случаи, когда одна потребность является наиболее значимой для человека, а все остальные в мотивационном профиле распределены равномерно. На практике возможно сочетание двух и более доминирующих потребностей.

В рамках мотивационного профиля прерогатива оставлена за следующими потребностями:

1. Потребность в высокой заработной плате. Важный мотиватор, который позволяет работникам удовлетворить собственные материальные потребности через систему материального вознаграждения. Характеризуется уровнем заработной платы, системой льгот и надбавок. Данная потребность позволяет выявить тенденцию к изменениям в процессе трудовой жизни. Чем выше уровень текущих трат людей - тем выше значимость этой потребности.

2. Потребность в комфортных условиях работы. Определяется важностью этого фактора, проявляемого в рамках морально - психологического комфорта в организации, который создан для работников. Тенденция в изменении данного фактора позволяет отразить неудовольствие руководством, неблагоприятным внутренним климатом, что учитывает мотиваторы в сфере человеческих отношений и корпоративной культуре.

3. Потребность в структурировании работы. Ориентирована на определение уровня неопределенности и выработку правил выполнения работы. Люди, которые ориентированы на высокую потребность в структурировании, должны четко понимать, что от них требуется. Уверенность позволяет им точно и качественно выполнять трудовые обязанности; отсутствие уверенности приводит к дестабилизации психологического состояния и выводит их из строя, снижая уровень продуктивности. Если для человека характерна низкая структурированность, то усиление контроля и введение инструкций вызывает у них обратную реакцию и стресс, что не позволяет им качественно выполнять обязанности.

4. Потребность в социальных контактах. Учитывает общение с людьми, степени доверия в организации, установление связей с другими работниками. Работники, ориентированные на такую потребность, получают удовлетворение от контактов с людьми, поэтому создание условий, обеспечивающих контакты, позволяет повышать продуктивность работы. Люди с низким проявлением таких потребностей не исключают социальных контактов, однако, нуждаются в спокойной обстановке.

5. Потребность в долгосрочных и стабильных взаимоотношениях. Отражает степень близости в отношениях между людьми, а также уровень доверительности. Для таких работников нужно формировать соответствующий моральный климат, который чаще реализуется при работе в команде.

6. Потребность в завоевании признания. Отражает стремление

человека к признанию и уважению его успехов. Мотивация состоит в удовлетворении такой потребности разными способами, начиная с устной благодарности и заканчивая системой материального поощрения. Восприятие признательности для таких людей определяется искренностью проявления, отсутствие которой способно привести к обратному эффекту, то есть демотивировать. Люди в силу психологических особенностей ориентированы на разные формы признания: общественного или индивидуального.

7. Потребность ставить сложные цели и достигать их. Чертой людей, которые ориентированы на такую потребность, является стремление делать все самостоятельно, однако, для них характерно избегание неопределенности, невозможностью конкретной оценки целей. Мотивация для них заключается в четкой формулировке цели и формировании преданности ей.

8. Потребность во власти проявляется в стремлении руководить другими. Основной вопрос возникает по поводу способности человека влиять и причины такого проявления. Их мотивация состоит в том, чтобы влиять на других с целью достижения результата.

9. Потребность в разнообразии реализуется у людей, которые в силу своих внутренних особенностей стремятся к постоянному переключению. При отсутствии такой деятельности мотивация строится на будущих планах и проектах, изменении взгляда на текущий вид деятельности, поддержания интереса работника к трудовым обязанностям как к постоянно изменяющемуся элементу.

10. Потребность в креативности проявляется в пытливости, любопытстве и нестандартном мышлении. Креативность - это качество, которое позволяет рассматривать идеи и задачи под новым углом зрения, что часто обеспечивает высокую эффективность и продуктивность работы.

11. Потребность в самосовершенствовании отражает желание независимости и совершенствования. Профессиональный рост подталкивает таких людей к самостоятельности. Мотивация таких работников требует умения сопоставлять стремления работников и потребности организации. Мотивация для таких людей ориентирована на постоянное повышение квалификации, направление на курсы, семинары, конференции, привлечение в качестве наставников и пр.

12. Потребность в интересной работе. Если высока потребность в интересной работе, то для руководства главное в качестве мотивации – обеспечить деятельность таким образом, чтобы люди могли воспринимать ее как полезную и интересную, так как в противном случае мотивационные факторы не будут иметь нужного эффекта¹²⁹.

Использованные источники:

1. Дейнека А.В. Современные тенденции в управлении персоналом: учебное

¹²⁹ Ричи Ш. Управление мотивацией / П. Н. Мартин, Ш.Ричи - М.: Юнити - Дана, 2004. - 399 с.

- пособие / А.В. Дейнека, Б.В. Жуков – М.: Академия Естествознания, 2009. – 368 с.
2. Генкин Б.М. Экономика и социология труда: Учебник для вузов / Генкин Б.М. - 8-е изд., пересмотр. и доп. - М.: Норма - Инфра-М, 2014. – 464 с.
 3. Кинан К. Менеджмент на ладони. Эффективная мотивация / К. Кинан – М.: Эксмо, 2015. – 80 с.
 4. Маслоу А.Х. Мотивация и личность / А. Маслоу – Питер, 2014. – 400 с.
 5. Верещагина Л. А. Психология потребностей и мотивация персонала / Л.А. Верещагина, И.М. Карелина – М.: Гуманитарный центр, 2013. - 156 с.
 6. Сорокин П.А. Система социологии / П. Сорокин. - М.: Астрель, 2008. - 1003 с.
 7. Ветлужских Е. Мотивация и оплата труда. Инструменты, методики, практика / Е. Ветлужских – М.: Альпина Бизнес Бук, 2012. – 320 с.
 8. Кашепов А.В. Перспективы занятости. Экономист. 1995. №12. С.45
 9. Кашепов А.В. Россия в 2020 году: прогнозы численности населения и рабочей силы. Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. 2012. №2. С.7-12
 10. Кашепов А.В. Многое зависит от ВВП: о взаимосвязи численности населения с экономическим развитием. Социальная и демографическая политика. 2006. №6
 11. Кашепов А.В. Структурные сдвиги в занятости населения России. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2013. Т.6. №4. С.129-137
 12. Кашепов А.В. Перспективные позиции России в мире в демографическом и трудовом измерениях. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2010. Т.3. №3. С.45-56
 13. Ричи Ш. Управление мотивацией / П. Н. Мартин, Ш.Ричи - М.: Юнити - Дана, 2004. - 399 с.
 14. Ситдикова Л.Б. Проблемы защиты прав потребителей в сфере оказания риэлтерских услуг / Л. Ситдикова // - Вестник Московского университета им. С.Ю. Витте. Серия 2: Юридические науки. - 2013. - с. 22-27.
 15. Брайан Трейси Мотивация / Брайан Трейси – М: Манн, Иванов и Фербер, 2015.- 144 с.
 16. Чибикина Т.В. Место риэлтера в экономической модели предпринимательства / Т.Чибикина - Вестник СибАДИ – 2013 - С. 170-176
 17. Яковлева Т.Г. Мотивация персонала. Построение эффективной системы оплаты труда / Т.Г. Яковлева – СПб: Питер, 2012. – 405 с.
 18. Иванова, С. Стимулирующий эффект корпоративной культуры // Журнал «Справочник кадровика». [электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.ippnou.ru/print/002074/> дата обращения: 16.11.17)
 19. Методология оценки вовлеченности [электронный ресурс] Режим доступа: <http://axesgroup.ru/engagement/metodology/> дата обращения: 10.12.17)

Устимкин О.А.

студент 2 курса магистратуры

факультет Экономики и менеджмента

*Муромский институт (филиал) федерального государственного
бюджетного образовательного учреждения высшего образования*

*«Владимирский государственный университет имени Александра
Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»*

(МИВлГУ)

научный руководитель: Галкина С.Е.

Россия, г. Муром

ОЦЕНКА И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕПРИЯТИЯ

Аннотация

В конкурентных условиях любое предприятие для эффективного функционирования и оценки своих перспектив на будущее должно оценивать уровень своей конкурентоспособности. Обладая вполне достоверной информацией о своих конкурентных позициях, каждое предприятие получает возможность определить свое преимущество и недостатки, благодаря чему можно выбрать правильную стратегию и тактику поведения, адекватную реалиям современных рыночных отношений. Замечено, что в современных условиях предприятия для эффективного функционирования и оценки своих перспектив на будущее должны анализировать и способствовать повышению уровня конкурентоспособности. В статье рассмотрены проблемы и перспективы, возникающие в процессе управления конкурентоспособностью предприятий в условиях рыночной экономики

Ключевые слова: конкурентоспособность предприятия, перспективы, конкуренция, проблемы, этапы, оценка, анализ

Ustimkin O.A.

Student

**2-st course of a magistracy, faculty of Economy and management Murom
institute (branch) of federal state-funded educational institution
of the higher education**

**"The Vladimir state university of Alexander Grigoryevich and Nikolay
Grigoryevich Stoletovykh" (МИВлГУ) Russia, Murom Research**

supervisor: Galkina S.E.

EVALUATION AND WAYS TO INCREASE THE COMPETITIVENESS OF THE ENTERPRISE

Summary:

In the competitive environment of any enterprise to function effectively and assess its prospects for the future must assess the level of competitiveness. With a fully reliable information about their competitive position, each company is able

to determine its advantages and disadvantages, so you can choose the right strategy and tactics of behavior adequate to the realities of modern market economy. Noted that in the present conditions of the enterprise to function effectively and assess its prospects for the future have to analyze and enhance competitiveness. In the article the problems and prospects that arise in the management of enterprise competitiveness in a market economy

Keywords: competitiveness company, prospects, competition, problems, stages, assessment, analysis

Современные кризисные тенденции в мировой и национальной экономика негативно влияет на конкурентоспособность предприятий. Конкурентоспособность предприятия - это способность производить и продавать свою продукцию быстро, дешево, и продавать ее в достаточных количествах хорошего качества. Предприятие конкурентоспособность - это способность эффективно использовать собственные и заемные ресурсы на конкурентном рынке [1]. Для более детального изучения концепции «конкурентоспособность», рассмотрим подходы к ее толкование в трудах разных ученых Таблица 1.

Таблица 1. Определение понятия «конкурентоспособность»

Источник	Определение
Портер М. [2]	Конкурентоспособность - это свойство продукта, услуг, субъектов рынка действовать на рынке вместе с присутствием аналогичных товаров, услуг или конкурирующих субъектов рыночных отношений.
Фатхутдинов Р.А. [5]	Конкурентоспособность рассматривается как «свойство объекта, характеризующееся степенью реальной или потенциальное удовлетворенностью конкретных потребностей по сравнению с аналогичными объектами на этом рынке.
«Великий словарь Экономика "(изд. Азрилияна А.Н.) [5]	Конкурентоспособность является свойством продукта наряду с наличием аналогичных продуктов, услуг или конкурирующих субъектов рыночных отношений.
Хельвановский М., Жуковска В., Трофимова И. [5]	Конкурентоспособность в наиболее общем виде обладает свойствами, которые создают преимущества для предмета экономической конкуренции.
Макдональд М., Данбар Я. [6]	Конкурентоспособность - это мера реальной силы организации в каждом сегменте, объективная оценка способности компании удовлетворять потребности каждого сегмента в сравнение с конкурентами.
Кретов И.И. [7]	Конкурентоспособность - это характеристика товара, которая отражает его отличие от товара. конкурента, с одной стороны, степень соответствия тех же социальных потребностей, и на другой - уровень затрат на удовлетворение этих потребностей.

Махометов Ш.Ш. [8]	Конкурентоспособность означает способность конкурировать. Конкурентоспособность фирм в основном определяется конкурентоспособность предлагаемого товара.
Лебедева О.А., Лыхина Н.И. [9]	Конкурентоспособность является сложной концепцией, которая включает в себя несколько уровней конкурентного преимущества. Чтобы обеспечить достойную (высококласную) позицию фирмы на рынке, важной стратегической задачей опережает конкурентов в области дизайна и разработки новых продуктов, новых технологий, новый дизайн, новый уровень себестоимости, новые цены, инновации в системе дистрибуция и маркетинг. Это достигает нескольких параметров конкурентного преимущества
Дулисова И.Л. [10]	Конкурентоспособность - это свойство объекта, характеризующее степень удовлетворенности специфические потребности по сравнению с лучшими аналогичными объектами, представленными на этом рынке.
Поддубный И.О., Поддубна А.И. [11]	Конкурентоспособность - это потенциальная или реализованная способность хозяйствующего субъекта функционировать в соответствующая внешняя среда, которая основана на конкурентных преимуществах и отражает ее положение относительно своих конкурентов.
Кныш М.И.[11]	Конкурентоспособность - это степень привлекательности данного продукта для осуществления реальной покупки покупателей.
Хрущев В.П. [11]	Конкурентоспособность - это комплекс потребительских свойств товара, который определяет его отличие от других аналогичных продуктов по степени и уровню для удовлетворения потребностей клиенты и стоимость его приобретения и эксплуатации.
Ожехов С.И. [11]	Конкурентоспособность - это способность противостоять конкуренции, противостоять конкурентам.
Швец В.Е. [11]	Конкурентоспособность не что иное, как проявление качества продукции в условиях рыночные отношения и определяется способностью продукции быть проданной в конкретном рынок, насколько это возможно и без потерь для производителя.

Источник: собственная разработка [2, 5-11]

Проанализировав таблицу 1, можно сказать, что проблемы и различия позиций автора в отношении определения понятия «конкурентоспособность» связано с:

- сфера конкурентоспособности на региональном уровне, национальный или глобальный рынок(предприятие, промышленность, страна);
- заменить эту концепцию на другой статус, уровень конкуренции и др.);
- выявление конкурентоспособности предприятия и конкурентоспособность услуг или продуктов;
- характеристика любого компонента предприятия конкурентоспособность, такая как: конкурентоспособность труд,

производительный потенциал [12, 13]. Существуют основные этапы оценки и повышение конкурентоспособности предприятий (таблица 2). Оценить конкурентоспособность предприятий производя широкий ассортимент продукции, вы можете использовать модель, используя подробные показатели каждой конкретной группы товаров. Это необходимо для определения места, занимаемое данным товаром на ряду с представленными на рынке аналогичными товарами [18]. Используя этапы проведения оценки и повышение конкурентоспособности предприятия, можно проанализировать и выявить основные проблемы и недостатки предприятия.

Таблица 2. Модель поэтапной оценки и стратегии развития для повышения конкурентоспособности предприятия

Этапы	Названия
Первый этап	Анализ показателей, определяющий конкурентоспособность предприятия: -анализ конкурентной (рыночной) среды; -анализ внутренней (рыночной) среды;
Второй этап	Определение отраслевых характеристик Формализация методов оценки конкурентоспособности предприятия
Третий этап	Распределение марок и установление на них лимитов Определение необходимой информации и источников ее получения
Четвертый этап	Определение дополнительных ресурсов, которые должны быть вовлечены в оценку Количественная оценка индивидуальных характеристик для каждого уровня шкалы градуировки с учетом весового коэффициента
Пятый этап	Разработка мероприятий по повышению конкурентоспособности предприятия
Шестой этап	Контроль за соблюдением качества и сроков Стратегия развития повышения конкурентоспособности предприятия

Источник: собственная разработка [14, 16]

Следовательно, можно сделать вывод, что полученный информация, генерирует информационное поле и позволяет вам:

- во-первых, обеспечить определенный период оценки конкурентной среды изучаемого субъекты на рынке;
- во-вторых, выявить динамику рынка и его сегменты;
- в-третьих, сравнение конкретных показателей с аналогичными характеристиками конкурентов и приступить к необходимым расчетам и принятие управленческих решений. Основными показателями для промышленных предприятий являются: качество продукции, широта ассортимента, удельная стоимость производство, цена выпускаемой продукции, прибыль маржа, рентабельность, собственный капитал, ликвидность активов, кредитоспособность и платежеспособность; уровень использование производственных мощностей, человеческих ресурсов, зарплаты и т. д. [14]. С помощью SWOT-анализа можно выявить сильные и

слабые стороны организация и разработка стратегии и тактики работы на рынке, который необходим для сравнительного оценка всех этих показателей и их сравнение с аналогичными показателями конкурентов. Показатели, которые чаще всего рассматриваются экономисты и без которых это невозможно рассчитать рейтинг и уровень конкурентоспособность предприятия.

Использование производственных мощностей является одним из самых важные технико-экономические характеристики, которые влияют на размер затрат, цены на продукцию и, в конечном итоге, на конкурентоспособность предприятия. Кроме того, суть конкуренции выражается определенными силами что на данном этапе, способствует ей развиваться независимо от того, работает ли он только внутри страны или за рубежом.

Основные проблемы низкой конкурентоспособности предприятия это:

- отсутствие опыта конкуренции;
- наличие препятствий в виде соответствующих условий стандартизации и сертификация; несоответствие предприятия системы управления с международными требованиями;
- отсутствие национальных фундаментальных научных исследований в этой области;

Комплексный подход к решению этих проблемы требуют обеспечения взаимодействия между правительством и предприятиями на всех уровнях конкурентоспособности. Чтобы решить эти проблемы, есть способы повышения конкурентоспособности предприятий, а именно:

- создание имиджа компании «справедливой» путем соответствие цены и качества;
- расширение и улучшение ассортимента товаров;
- лучшее использование материальных
- повышение кадрового потенциала и структуры управления;
- тщательное изучение потребностей рынка;
- наличие внутренней конкурентоспособности поставщики;
- стимулирование сбыта путем проведения различных акций [15].

Выводы

Теоретическое исследование проводится в отношении определение "конкурентоспособности предприятия" и вопросы конкурентоспособности предприятия в современные условия: проблемы и перспективы его развитие. Отмечено, что конкуренция заставляет производителей внедрить инновационные производственные процессы, новые технологии - необходимо снизить себестоимость продукции таким образом компания повышает качество продукта и привлекает внимание новых покупателей, а следовательно увеличивает собственную прибыль.

6. Используемые источники:

1. Конкурентоспособность предприятия : оценка уровня и направления

- повышения: [монография / общ. ред. О.Г. Янкового]. – Одесса: Атлант, 2013. – 470 с.
2. Портер М. Международная конкуренция; пер. с англ. / под ред. В.Д. Щетинина. – Об.:Международные отношения, 1993. – 896 с.
 3. Сторпер М. Региональный мир: территориальное развитие в глобальной экономике / М. Сторпер. - Н.Ю. ; Guilford Press, 1997. - 338 с.
 4. Конкурентоспособность продукции и предприятия /[Буркинский б.В., Лазарева Е. В., Агеева И. Н. и др.]; научн. ред. Буркинский Б.В. - Одесса: ИПРЭЭИ НАН Украины, 2002 – 131 с.
 5. Макдоналд М., Данбар Я. Сегментирование рынка: Практическое руководство. – М.: Изд-во «Дело и сервис», 2002. – 288 с.
 6. Кретов И. И. Организация маркетинга на предприятии: Практическое пособие. – М.: Юристъ, 2001. – 96 с.
 7. Магомедов Ш.Ш. Конкурентоспособность товаров: Учебное пособие. – М.: Издательско- торговая корпорация «Дашков и Ко», 2003. – 294 с.
 8. Лебедева О. А., Лыгина Н.И. Маркетинговые исследования рынка: Учебник. – М.: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2005. – 192 с.
 9. Дулисова И. Л. Конкурентоспособность фирмы и конкурентоспособность товара / И. Л. Дулисова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.marketing.spb.ru/read/essai/6.htm>.
 10. Леонтьева Ю.Ю., Рудакова К. А. Исследование сущности понятия " конкурентоспособность [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://eprints.kname.edu.ua/29637/1/60.pdf>.
 11. Управление конкурентоспособностью предприятия: Учебное пособие. – С.М. Клименко, А.С. Дуброва и др. – К.: КНЭУ, 2006. – 527 с.
 12. Елец О. П. Сущность конкуренции и конкурентоспособности предприятия. [Электронный ресурс.] – Режим доступа: http://www.zgia.zp.ua/gazeta/evzdia_7_082.pdf.
 13. Шарко В.В. «Конкурентоспособность предприятия: методы оценки, стратегии повышения». Научный вестник Мукачевского государственного университета, 2015. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.msu.edu.ua/visn/wp-content/uploads/2015/12/2-4-2-2015-22.pdf>.
 14. Филиппова С. В. Мониторинг и инструментарий оценивания управленческих компетенций персонала в контексте обеспечения конкурентоспособности промышленных предприятий / С. В. Филиппова С. О. Черкасова // экономика развития. – 2013. – № 1.

Уханов К.А.

медицинский психолог

**Цветков А.В., доктор психологических наук
профессор, заместитель директора по науке**

Центр нейропсихологии «Изыюминка»

Россия, г. Москва

ИЗМЕНЕНИЯ ЗРИТЕЛЬНО-ПРОСТРАНСТВЕННОГО ГНОЗИСА У СТУДЕНТОВ ВОЕННЫХ ВУЗОВ ПОСЛЕ МУЛЬТИМЕДИЙНЫХ ЗАНЯТИЙ

Аннотация: Мультимедийные технологии обогащают процесс обучения, позволяют сделать обучение более эффективным, вовлекая в процесс восприятия учебной информации большинство чувственных компонент обучаемого. Сегодня мультимедиа-технологии — это одно из перспективных направлений информатизации учебного процесса. В данном исследовании показано, что применение мультимедийных занятий в процессе обучения «побочной» для будущих военных гуманитарной дисциплине приводит к улучшению у них ряда параметров способности к копированию объемных объектов.

Ключевые слова: мультимедийное обучение, военные и технические специальности, зрительно-пространственный гнозис.

Uhanov K.A.

medical psychologist

Center for neuropsychology "Izyuminka", Moscow

Tsvetkov A.V.

doctor of Psychology, professor

Deputy Director for science

Center of neuropsychology "Izyuminka", Moscow

VISUAL-SPATIAL GNOSIS CHANGES IN MILITARY UNIVERSITY STUDENTS AFTER THE MULTIMEDIA CLASSES

Abstract: Multimedia technologies enrich the learning process, make learning more effective, involving most of the student's sensory systems in educational information perception process. Today, multimedia technology is one of the promising areas of educational process informatization. It is shown that the use of multimedia training in training process for "side" humanitarian discipline in future military leads to a number of parameters improvement in their ability to copy dimensional objects.

Key words: multimedia training, military and technical specialties, visual-spatial gnosis.

Развитие личности и интеллекта в юношеском возрасте имеет особенно тесную взаимосвязь [5]. Связано это с формированием единой, иерархизированной, относительно непротиворечивой системы мотивов и

потребностей. Поступление в высшие военные учебные заведения, раньше служившее осознанному долгосрочному построению карьеры, в последние годы нередко происходит по случайным или профессионально незначимым мотивам (отец военный, лучшее материальное обеспечение в процессе учебы и т.д.). Как следствие, растет процент (до 20-30) дезадаптированных курсантов, неспособных ни к освоению преподаваемых предметов, ни к сохранению собственного здоровья [8].

Юношеский возраст является переломным для познавательного развития: начиная с 18 лет оно идет неравномерно, с постепенно затухающим нарастанием психофизиологических показателей к 23-25 годам и очень плавным снижением между 25 и 40 лет. Затем динамика становится весьма зависимой от интеллектуальной активности и профиля деятельности человека.

Так, в исследовании А.О. Кичеевой почти десятилетней давности [3] рассматривались функции блока приема, переработки и хранения информации (2-го ФБМ по А.Р. Лурия), в части численной оценки тактильно-кинестетических, слухоречевых, зрительно-пространственных и зрительных функций у разного людей возраста (юношеского, взрослого, зрелого).

В итоге именно у взрослого возраста ожидаемо оказались оптимально функционирующими зрительный гнозис и слухоречевые процессы. Зато пробы на зрительно-пространственный гнозис с изображением трехмерного объекта встречали у данной категории испытуемых трудности типа несоблюдения координат и зеркальные ошибки, вдобавок и продуктивность на единицу времени у взрослых проигрывала юношам. «Реванш» состоялся в пробах на квазипространственные (логико-грамматические) конструкции и их интерпретацию.

Сравнивая левополушарные характеристики испытуемых юношеского и взрослого возраста, в данном исследовании, было доказано, что показатели левополушарного индекса выше у испытуемых взрослого возраста, которые более успешны в понимании сложных логико-грамматических конструкций, близких по звучанию названий предметов и действий, близких значению названий предметов и действий [3]. А вот значения правополушарного индекса у юношей и взрослых испытуемых практически одинаковые.

Опираясь на результаты описанного выше исследования, учитывая психические особенности студентов, в процесс обучения необходимо включить использование графических методов представления информации, не только по профилирующим предметам, но и для не профилирующих общеобразовательных предметов. Высокая эффективность графического представления информации подтверждена многими психологическими исследованиями наглядно-образного и визуального мышления [1;7;10].

Так, исследования Т.А. Унсович доказывают интеллектуальное развитие студента при изучении графических дисциплин, связанное с созданием наглядного образа [9]. К тому же, графическое моделирование

повышает информационную емкость восприятия современного выпускника, обеспечивает его интерактивное взаимодействие с моделью, ориентирует его на преобразование абстрактно-логической информации в визуальную, позволяя упростить процесс решения конкретных задач [11].

В проведенном, также, исследовании со студентами, обучающихся по специальности «реклама» [4], было выявлено, что компьютерная графика не только дополняет знания студентов о плоских и пространственных геометрических фигурах, их основных свойствах, формирует умение использовать планиметрические сведения для работы с пространственными формами, но и расширяет возможности художественного творчества вследствие развитых зрительно-моторной координации, зрительно-двигательных навыков и зрительно-пространственных функций, т.е. развитого визуального мышления.

Такие условно адекватные переходы междисциплинарной интеграции могут помочь студентам систематизировать информацию, видеть ее применение в специальных дисциплинах, в процессе профессиональной деятельности.

Данное исследование проводилось с участием студентов ВВУЗа мужского пола. Для проведения в данном исследовании формирующего эксперимента со студентами различных специальностей был выбран один из общеобразовательных предметов, преподаваемых на 2 курсе – «Политология».

В течение семестра с сентября по декабрь 2014 года курс «Политология» проводился по обычной учебной программе с включением в нее инновационных технологий обучения.

В данной учебной программе были реализованы две активные формы обучения: неимитационная и имитационная. К первой группе относятся, в частности, семинары, особые виды лекций (проблемная лекция, лекция вдвоем, лекция с заранее запланированными ошибками, лекция пресс-конференция), дискуссия, самостоятельная работа с литературой и т.п.

Вторую группу методов обучения – имитационные методы – подразделяют на игровые и неигровые. Неигровыми активными методами могут быть коллективная мыслительная деятельность, решение ситуационных задач и пр. Среди игровых методов обучения – игровое проектирование, дидактические игры, деловые игры и т.п.

Использовать имитационные (как игровые, так и неигровые) формы обучения политологии в ВВУЗах целесообразно, так как они дают возможность студентам легче освоить материал, активно включаясь в процесс обучения [2].

Контроль качества знаний студентов осуществлялся с помощью рейтинговой оценки системы знаний, которая предполагает систему накопления условных единиц (баллов) знаний в течение всего аттестуемого периода.

Таким образом, для обеспечения эффективности и прикладной

результативности усвоения учебных материалов используются в качестве самостоятельных дидактические и ролевые игры, кейс-методы, а также разбор подготовленных студентами эссе и презентаций. В ходе чтения лекций и проведения семинарских занятий используются демонстрационные материалы с помощью компьютерных технологий. В целом, интерактивные формы проведения занятий составляют не менее 50% от общего числа аудиторных занятий.

К тому же, помимо общих результатов успеваемости студентов был изучен зрительно-пространственный гнозис студентов, так как в процессе формирующего эксперимента были использованы техники, способствующие его развитию.

Для этого у студентов ВВУЗа была изучена степень увеличения успеваемости до и после формирующего эксперимента. Было выделено 3 степени увеличения успеваемости: 1) отсутствие существенных изменений (20%); 2) средневыраженные изменения (52%); 3) выраженные изменения (28%). В связи с этим было решено рассмотреть особенности развития уровня зрительно-пространственного гнозиса у студентов с разным уровнем увеличения успеваемости.

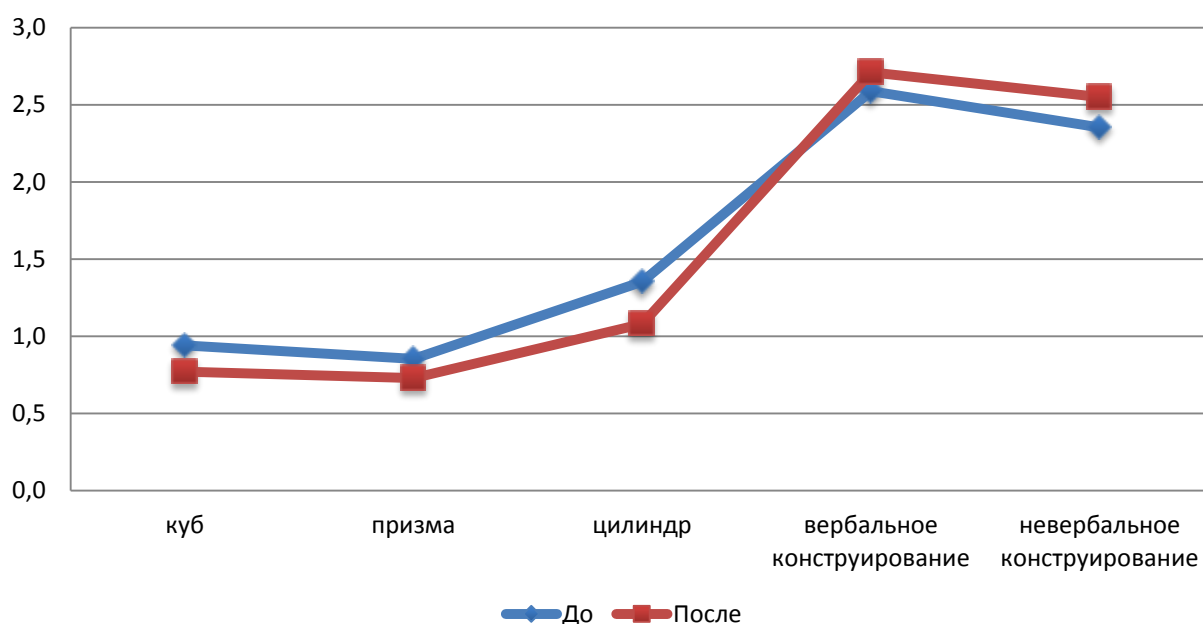


Рисунок 1 – Среднегрупповые показатели зрительно-пространственного гнозиса у студентов с отсутствием существенных изменений в успеваемости после формирующего эксперимента

Как видно из рисунка 1, несмотря на отсутствие существенных изменений в успеваемости по предмету «Политология» после формирующего эксперимента с применением инновационных технологий обучения, все же можно наблюдать улучшение зрительно-пространственного гнозиса, что также можно считать положительным результатом, так как студенты, обладающие более развитыми когнитивными способностями, характеризуются более высоким уровнем умственного развития и

специальных способностей, у которых также наблюдается и более развитая и дифференцированная личностная сфера [6].

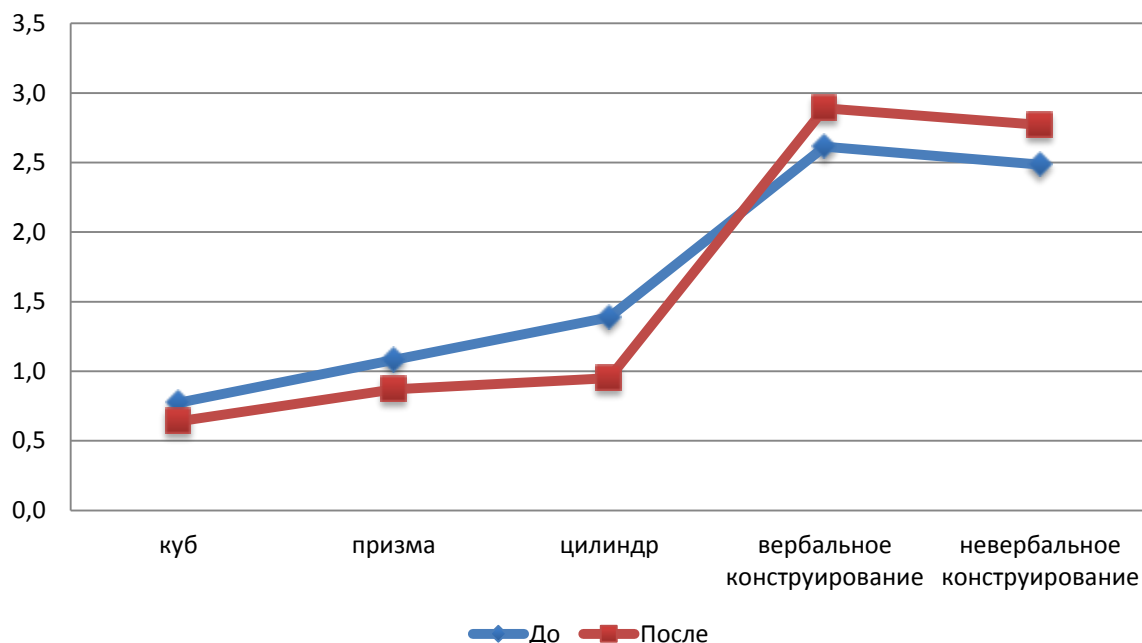


Рисунок 2 – Среднегрупповые показатели зрительно-пространственного гнозиса у студентов со средневывраженными изменениями в успеваемости после формирующего эксперимента

У студентов со средневывраженными изменениями в успеваемости по предмету «Политология» после формирующего эксперимента, наблюдается более выраженное улучшение зрительно-пространственного гнозиса, в частности, наиболее значимое улучшение наблюдается при копировании более сложного пространственного предмета – цилиндра.

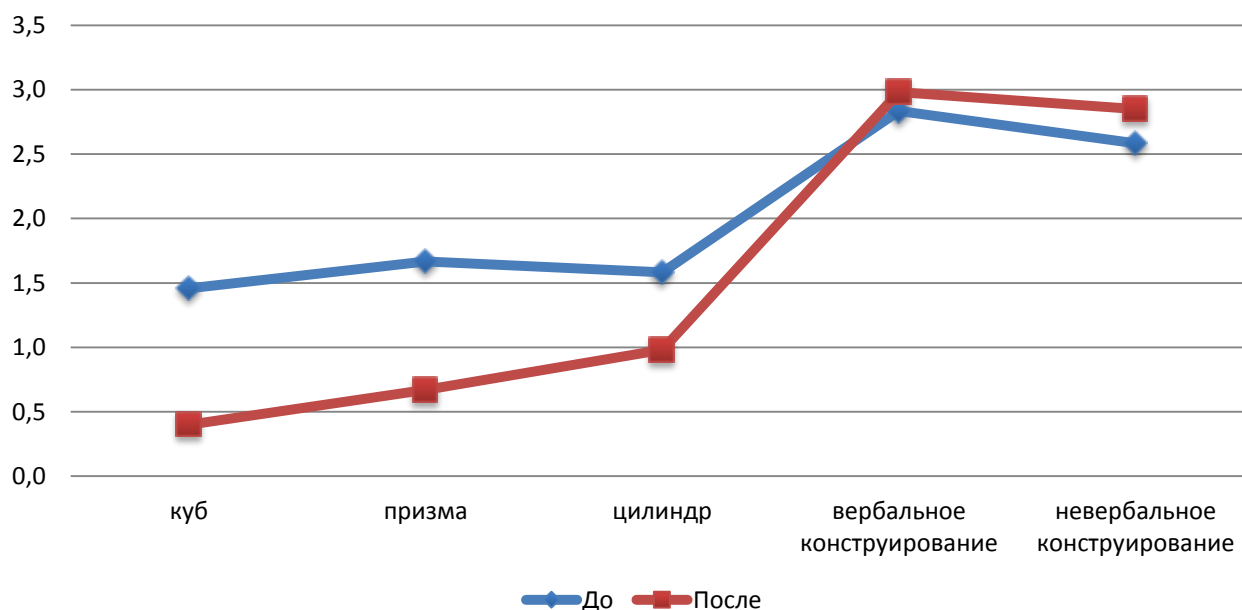


Рисунок 3 – Среднегрупповые показатели зрительно-пространственного гнозиса у студентов с выраженными изменениями в

успеваемости после формирующего эксперимента

У студентов с достаточно выраженными изменениями в успеваемости по предмету «Политология» после формирующего эксперимента, наблюдается значительное улучшение зрительно-пространственного гнозиса, особенно это касается пространственного восприятия.

К тому же, исследование показало, что студенты могут не только воспроизводить знания и умения (1 уровень – информационно-знаковый), но и осознают изученное, применяя знания в различных жизненных ситуациях (2 уровень – отражательно-преобразующий), а семинары-диспуты, презентации, эссе и участие дидактических играх, позволили осуществить контроль уровня поисковой активности, интеллектуальной творческой самостоятельности (3 уровень – духовно-практический).

Вывод: Таким образом, использование инновационных методов обучения, в которых учтены особенности всех стилей познания, особенности психического развития (зрительно-пространственный гнозис), способствует повышению уровня успеваемости студентов по курсу «Политология». К тому же, несмотря на отсутствие достаточно выраженных улучшений в успеваемости некоторых студентов, все же, отмечается положительная динамика в развитии когнитивных способностей студентов, а именно зрительно-пространственного гнозиса, что дает возможность прогнозировать улучшение успеваемости по другим общим и специализированным дисциплинам, при условии дальнейшего использования тех инновационных технологий обучения, которые были применены в данном исследовании.

Использованные источники:

1. Арнхейм Р. Новые очерки по психологии искусства. / Пер. с англ. Г. Е. Крейдлина. – М.: Прометей, 1994. – 352 с.
2. Асанова Н.И., Дуванская М.К., Киприянова М.А., Смольников С.Н., Колесниченко М.Б., Лазукова Е.А., Разинская В.Д., Рахимова Е.А. Социология и политология: Учебно-метод. пособие. – Пермь: Перм. нац. исслед. политехн. университет, 2012. – 57 с.
3. Кичеева А.О. Состояние функций приема, переработки и хранения информации у людей юношеского, взрослого и зрелого возраста // Вестник Томского государственного университета. – 2010. – №339. – С. 147-150.
4. Клячина М.В. Развитие визуального мышления при формировании профессиональных компетенций студентов колледжа // Образование. Карьера. Общество. – 2013. – №4-1 (40). – С. 73-76.
5. Кулагина И.Ю. Возрастная психология: Полный жизненный цикл развития человека: уч. пособие / И.Ю. Кулагина, В.Н. Колюцкий – М.: ТЦ «Сфера», 2001. – 464 с.
6. Ратанова Т.А. Специальные способности, обеспечивающие учащимся возможность профильного обучения, в свете когнитивной дифференционной теории // Вестник Московского государственного гуманитарного университета им. М.А. Шолохова. Педагогика и психология. – 2009. – № 2. – С.19-33.

7. Савицкая А.В. Педагогические условия развития графических умений студентов вуза : Дис. ... канд. пед. наук : 13.00.01, 13.00.08 : Челябинск, 2000. – 157 с.
8. Старикова А.Б. Формирование готовности к обучению в ВВУЗе и предстоящей профессиональной деятельности у выпускников суворовских училищ и кадетских корпусов : Дис. ... канд. психол. наук. – Тула, 2000. – 176 с.
9. Унсович Т.А. Педагогические условия интеллектуального развития студентов при изучении графических дисциплин : Дис. ... канд. пед. наук : 13.00.02 : Екатеринбург, 1999. – 159 с.
10. Фридман Л.М. Наглядность и моделирование в обучении. – М.: Знание, 1984. – 80 с.
11. Шангина Е.И. Междисциплинарный подход к теории и практике современного образования. – Екатеринбург: Изд-во УрГУ, 2007. – 312 с.

УДК 331.08

Файзутдинова И.З.
студент магистратуры 3 курса
Институт экономики, финансов и бизнеса
Башкирский Государственный Университет
Россия, г. Уфа

**ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ
ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ
ЛОЯЛЬНОСТИ ПЕРСОНАЛА**

Аннотация:

Статья посвящена предложениям по совершенствованию организационной культуры с целью повышения лояльности персонала. Расписаны все необходимые мероприятия, которые осуществляются в 5 основных этапов.

Ключевые слова: лояльность, организационная культура, компания, сотрудник, эффективность труда, предприятие.

Fayzutdinova I.Z.
graduate student 3 courses
Institute of Economics, Finance and Business
Bashkir State University
Russia, Ufa

**PROPOSALS FOR IMPROVING THE ORGANIZATIONAL
CULTURE TO ENHANCE EMPLOYEE LOYALTY**

Annotation:

The article is devoted to the proposals to improve the organizational culture in order to increase staff loyalty. Painted all the necessary activities that are carried out in 5 main stages.

Keywords: loyalty, organizational culture, company, employee, labor

efficiency, enterprise.

Разработаем предложения по совершенствованию системы организационной культурой с целью повышения лояльности персонала.

Прежде всего, необходимо определить цели системы управления организационной культурой, которые должны отвечать существующим потребностям предприятия. Общая цель управления организационной культурой - повышение уровня лояльности персонала, снижение уровня текучести персонала и уровня нарушений трудовой дисциплины, уровня абсентеизма, обеспечение высокого социально-психологического климата и уровня удовлетворенности трудом.

Цель управления организационной культурой в рамках проекта: повысить эффективность управления организационной культурой для повышения уровня лояльных сотрудников на 15 %.

Задачи системы управления организационной культурой в рамках проекта:

1. Выстроить бизнес-процесс «Управление организационной культурой»;
2. Формализовать организационную культуру предприятия (создание корпоративного кодекса);
3. Внедрить эффективные инструменты информационного воздействия на новых сотрудников и сотрудников предприятия, направленные на закрепление желаемых ценностей;
4. Совершенствовать систему организационных обрядов и ритуалов;
5. Организовать взаимодействие с ветеранами предприятия;
6. Внедрить эффективные инструменты воздействия на уволившихся сотрудников;

Процесс управления организационной культурой на предприятии должен состоять из 5 основных этапов [1]. Рассмотрим основные процессы в рамках каждого этапа.

1 Этап - Подготовительный этап

Процесс управления организационной культурой является цикличным, для проведения изменений в организационной культуре необходимо привлечение специалистов разных уровней, необходимо определить ответственных лиц за проведение преобразований. Также в рамках данного этапа необходимо уточнить миссию, определить стратегию, основные ценности предприятия, приоритетные направления деятельности. На данном этапе необходимо определить наиболее важные показатели организационной культуры для анализа. Показатели организационной культуры зависят от того на каком этапе жизненного цикла находится организация, от стратегических целей.

2 Этап - Проведение диагностики сложившейся организационной культуры. На данном этапе необходимо провести исследование сложившейся организационной культуры с помощью анкетирования, опроса

персонала по заранее выбранным методикам. При проведении анкетирования будет решаться несколько задач. Во-первых, построение профиля существующей организационной культуры, во-вторых, анализ предпочтений, ожиданий сотрудников, в-третьих, соотнесение существующей организационной культуры с целями и задачами предприятия.

3 Этап - Разработка мероприятий. На основе сопоставления фактических показателей, полученных в ходе исследования, с желательными показателями разрабатываются мероприятия по изменению организационной культуры.

В таблице 1 представлены методы управления организационной культурой, которые предлагается внедрить на предприятии.

Таблица 1 - Методы воздействия на организационную культуру

Метод	Содержание
1	2
Инструменты информационного воздействия на новых сотрудников	- Создание фильма об истории компании, ценностях, миссии («обряд посвящения»)
Инструменты информационного воздействия на сотрудников компании	- Установка мониторов-телевизоров с показателями деятельности (плановыми и фактическими), стратегией, миссией и целями; - радиовещание в столовой предприятия (поздравление сотрудников с днем рождения, доведение информации о целях предприятия, направлениях деятельности, ознакомление с новостями пищевой промышленности, достижениями сотрудников); создание видеожурнала; - разработка (формализация) корпоративного кодекса
Использование системы организационных обрядов и ритуалов	- «обряды усиления»: организация трудовых соревнований между производственными участками, определение лучшего участка по итогам квартала и по итогам года, награждение победителей, вручение переходящего вымпела и грамоты; - присуждение звания «Лучший мастер», вручение грамот, помещение фотографий на доску почета; признание по итогам года «Лучший по профессии», «Лучший руководитель», «Лучший мастер», «Лучший специалист», «Лучший менеджер» и вручение грамот и памятных подарков; - организация конкурсов между непроизводственными отделами (своя тематика, например, «Лучшая организация пространства», «Самый здоровый отдел» и т.д.) и поощрение сотрудников отдела поездкой на культурно-массовое мероприятие или экскурсию; - присуждение звания «Лучшая команда безопасного труда» в день празднования Всемирного дня охраны труда (по цеху)
Инструменты воздействия на уволившихся сотрудников	- создание клуба для бывших сотрудников с целью создание дружественной атмосферы, дать возможность сотрудникам общаться с бывшими коллегами, обмениваться опытом; - организация работы с ветеранами предприятия

Предложенные методы управления организационной культурой предприятия можно разделить на группы (таблица 2).

Таблица 2 - Мероприятия и периодичность их проведения

Периодичность	Мероприятия
Ежедневные	- Организация радиовещания
Месячные	- Проведение конкурсов между непроизводственными отделами, и выбор лучшего и предоставление подарков, например, экскурсия для отдела
Ежеквартальные	- Ознакомление сотрудников с планом работы, фактическими показателями, целями; организация трудовых соревнований между участками и определение лучшего (1-3 место); определение лучшего кондитера, мастера и помещение фотографии на доску почета; выпуск видеожурнала
Годовые	- Присуждение звания «Лучший менеджер», «Лучший мастер», «Лучший руководитель», «Лучший специалист», «Лучший по профессии»; организация ежегодных мероприятий (присуждение звания «Лучшая команда безопасного труда»); -определение лучшего участка (1-3 место) и награждение

На основании методов управления организационной культуры, которые используются на отечественных предприятиях, были разработаны основными мероприятиями, которые предлагается внедрить с целью совершенствования организационной культуры [2]. Предложенные мероприятия направлены на формирование преимущественно клановой организационной культуры:

1) Создание фильма об истории компании, ценностях и миссии;

Данный фильм позволит новым сотрудникам быстрее приобщиться к организационным ценностям предприятия, узнать историю, традиции.

2) Организация радиовещания в столовой предприятия

Поздравление сотрудников предприятия с днем рождения, доведение до работников информации о перспективах, планах и результатах деятельности, объявление о достижениях сотрудников, освящение новостей пищевой промышленности. Данный инструмент информационного воздействия должен способствовать созданию благоприятного социально-психологического климата в коллективе, закреплению основных ценностей предприятия.

3) Организация трудовых соревнований между производственными участками и выбор лучшего участка по итогам квартала и награждение работников участка в фиксированном размере: например, 1 место - 2000, 2 место - 1500, 3 место в размере 1000 рублей. Также присуждение звания «Лучший мастер», вручение работникам соответствующего переходящего вымпела, помещение фотографии на Доску Почета. В последующем определение победителя трудового соревнования за календарный год по наименьшей сумме мест за четыре квартала и фиксированное вознаграждение (в таком же размере).

Следует разработать положение о проведении трудового

соревнования. Основные цели трудового соревнования: достижение лучших трудовых показателей (повышение производительности труда); улучшение качественных показателей; сплочение коллектива; вовлечение каждого работника в трудовую деятельность; укрепление трудовой дисциплины; формирование лояльности.

Ответственным за организацию трудовых соревнований между участками назначается руководитель отдела труда и заработной платы. Необходимо создание специальной комиссии для подведения результатов, в которую будут входить руководитель отдела труда и заработной платы, руководитель кондитерского цеха.

При подведении результатов комиссия определяет в соответствии с утвержденным положением системой показателей суммарное число баллов, полученных каждым участком. Показатели могут быть следующими: выполнение производственных заданий на 100 %, качество выпускаемой продукции (отсутствие рекламаций, отсутствие нарушений технологий), состояние трудовой и организационно-управленческой дисциплины), состояние оборудования, соблюдение санитарно-гигиенических требований, соблюдение охраны труда.

4) Проведение конкурсов между непроизводственными отделами, выбор лучшего и предоставление поощрений в виде, например, экскурсии для отдела, билеты в боулинг, бассейн, в кино, поездка на культурно-массовое мероприятие. Также награждение победившего отдела грамотой.

Необходимо разработать положение о проведении конкурса, определяется тематика и критерии оценивания (показатели). Тематикой конкурса может быть, например, «Самый здоровый отдел», «Лучшая организация рабочего пространства».

Проведение трудовых соревнований между производственными участками и конкурсов между непроизводственными отделами будут способствовать формированию клановой организационной культуры предприятия, что положительно скажется на достижении организационных целей предприятия.

5) Создание Доски Почета

На данной доске будут находиться фотографии лучших коллективов и лучших сотрудников по итогам квартала/года, краткая информация о их достижениях.

Данный инструмент будет способствовать закреплению желательного поведения, ценностей предприятия, а также оказывать мотивирующее воздействие и способствовать выработке лояльного поведения.

6) Ежеквартальный выпуск видео журнала

В видео журнал будет освещать ход трудового соревнования между производственными участками, рассказывать о победителях трудового соревнованиях, текущих и планируемых мероприятиях на предприятии. В видео журнале будут показывать интервью с сотрудниками, обращение руководителя предприятия. В видео журнале будут пропагандироваться

ценности предприятия. Данный инструмент информационного воздействия на сотрудников должен способствовать формированию доверительного отношения сотрудников к руководству предприятия, формировать открытость.

Выпуск видео журнала будет транслироваться на экранах, которые предлагается установить в столовой предприятия и в холле.

7) Присуждение звания по итогам года «Лучший менеджер», «Лучший мастер», «Лучший руководитель», «Лучший по профессии», вручение грамот и памятных подарков;

8) Присуждение звания «Лучшая команда безопасного труда» в день празднования Всемирного дня охраны труда.

В день празднования Всемирного дня охраны труда будет организовываться мероприятие, в ходе которого будет награждаться трудовой коллектив (по участкам), который будет иметь лучшие показатели по соблюдению норм техники безопасности. Необходимо разработать положение, где будут закрепляться критерии оценивания. Каждый работник победившего участка будет награжден премией в размере 1000 рублей, а трудовой коллектив получит грамоту.

9) Создание клуба для бывших сотрудников с целью формирования дружественной атмосферы. Сотрудники смогут общаться с бывшими коллегами, обмениваться опытом. Данный метод должен способствовать формированию лояльности персонала, способствовать сохранению высокой репутации компании в лице уволившихся сотрудников. Необходимо организовать работу с ветеранами предприятия, проводить встречи для ветеранов в преддверии праздника День Защитника Отечества и 9 мая.

10) Также следует установить мониторы-телевизоры с показателями деятельности (плановыми и фактическими), стратегией, миссией и целями, ценностями предприятия. Данный способ информирования сотрудников должен способствовать созданию атмосферы доверия и открытости на предприятии, повысить чувство сопричастности работников к результатам деятельности.

11) Разработать кодекс корпоративной культуры, который должен состоять из следующих разделов:

- Общие положения, включающие назначение и область применения корпоративного кодекса, цели и задачи корпоративного кодекса, видение, миссию, принципы деятельности;

- Правила ведения бизнеса, включающие политику безопасности и политику внутреннего контроля; этические нормы работников, включающие нормы корпоративного поведения;

- Принципы внутренних отношений между подразделениями, включающие правила и нормы деятельности, фирменный стиль и символика;

- Порядок применения кодекса.

4 Этап - Проведение организационных мероприятий

5 Этап - Заключительный этап

На данном этапе проводится оценка эффективности изменения организационной культуры. Если желаемые результаты не достигнуты, проводится диагностика организационной культуры [5].

Следует проводить текущий контроль, который должен осуществляться в форме анкетирования, опросов сотрудников после проведения корпоративных мероприятий и вносить корректировки в программы проведения мероприятия. В процессе трудовых соревнований между производственными участками необходимо предоставлять сотрудникам промежуточные результаты в середине квартала, выводить данные показатели на установленные экраны, для того чтобы сотрудники могли оценивать свои позиции, корректировать трудовое поведение [3].

После осуществления преобразований важно осуществлять процесс мониторинга, поддержания и развития видоизмененной и усовершенствованной организационной культуры.

Использованные источники:

1. Баранская С.С. Новый взгляд на управление лояльностью // Кадровик. 2012. № 3. С. 45 – 48.
2. Ермолов, Е.Ю. Предметно-содержательные взаимосвязи дефиниций «организационная культура» и «корпоративная культура» / Е.Ю. Ермолов // Вестник Тамбовского университета. Серия: гуманитарные науки. - 2012. - № 9 (113). - С.78-85.
3. Ковалева, А.И. Организационная культура производственных предприятий: монография / И.И. Ковалева, М.А. Колмыкова. - М.: Изд-во Моек, туманит, у-та, 2011. - 138 с.
4. Стеклова, О.Е. Организационная культура: учебное пособие / О.Е. Стеклова. - Ульяновск: УлГТУ, 2007. - 127 с.
5. Управление персоналом организации: учебник / под. ред. А.Я. Кибанова. - 4-е изд., доп. и перераб. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 695 с.

Файрушина Ю.Р.
студент магистратуры

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Россия, г. Оренбург

ЗАТРАТЫ НА ПЕРСОНАЛ КАК ИНТЕГРАЛЬНЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В данной статье приводятся различные трактовки понятия «затраты на персонал», раскрывается состав затрат в соответствии с информацией Международной конференции статистиков по труду, затраты на персонал и их место в кадровой политики организации.

Ключевые слова: затраты на персонал, издержки, оплата труда, расходы, показатель.

Fairushina Y.R.
master's student
FSBEI "Orenburg state University"
Russia, Orenburg

PERSONNEL COSTS AS AN INTEGRAL INDICATOR OF THE COMPANY PERSONNEL POLICY

Abstract: this article presents various interpretations of the concept of "personnel costs", reveals the composition of costs in accordance with the information of the International conference of statisticians on labor, personnel costs and their place in the personnel policy of the organization.

Keywords: personnel costs, costs, wages, expenses, indicator.

Персонал в современном мире является носителем интеллектуального потенциала и человеческого капитала и ключевым ресурсом обеспечения доходности и процветания современной компании. Затраты на персонал призваны поддерживать потенциал доходности как самого работника, так и компании для обеспечения конкурентоспособного производства. В этих условиях усиливается внимание к проблеме обоснования понятия «затраты на персонал», так как в настоящее время затраты на персонал как экономическая категория приобретают новый экономический смысл.

Понятие «затраты на персонал» является далеко не новым в экономической науке, однако до сих пор не существует его однозначной трактовки как в нормативно-правовых документах, так и в трудах ведущих ученых-экономистов.

По мнению профессора А.Я. Кибанова, затраты на персонал организации представляет собой интегральный показатель, характеризующий совокупность расходов, связанных с привлечением, вознаграждением, стимулированием, решением социальных проблем, организацией работы и улучшением условий труда персонала.

По мнению профессора П.Э. Шлендера, расходы на персонал включают в себя выплаты денежных вознаграждений, дополнительных расходов на содержание персонала, осуществляемых в соответствии с действующими законами и тарифными соглашениями, или добровольных социальных услуг организации.

Профессор Ю.Н. Павлючук определяет затраты на персонал как часть вновь созданной в процессе общественного воспроизводства стоимости, образующей фонд жизненных средств, необходимых для воспроизводства рабочей силы в конкретных социально-экономических и исторических условиях. Данное определение скорее характеризует затраты на персонал как макроэкономическую категорию, т.к. обращено к сфере общественного воспроизводства.

Обобщая ранее изложенные трактовки, можно вывести свое определение, что затраты на персонал организации – это интегральный показатель, включающий в себя совокупность расходов, связанных с привлечением, вознаграждением, стимулированием, решением социальных проблем, организацией работы и улучшением условий труда персонала.

Что же входит в затраты на персонал?

Современное управление рассматривает затраты на персонал не только как цену приобретения персонала, но и как способность приносить будущую выгоду, то есть определяет их с позиций ценности персонала для организации.

Так, согласно рекомендациям Международной конференции статистиков по труду, затраты на персонал (стоимость труда) включают оплату производственной работы, выплаты, касающиеся неотработанного оплачиваемого времени, премии и денежные вознаграждения, стоимость пищи и другие выплаты в натуральной форме, стоимость предоставления жилья работникам, оплачиваемого работодателем, расходы работодателей на социальное обеспечение, стоимость профессионального обучения, культурно-бытовых условий и смешанные статьи, такие, как транспорт для работающих, рабочая одежда, восстановление здоровья, налоги на заработную плату.

Таблица 1

Международная стандартная классификация стоимости труда, рекомендованная Международной конференцией статистиков по труду.

Статья	Содержание
Прямая зарплата и оклады	– плата за прямое отработанное время работником с повременной оплатой; – прогрессивные выплаты рабочим с повременной оплатой; – заработки сдельщиков (включая сверхурочные, премиальные); – выплаты премий за сверхурочную работу, ночную смену и работу в выходной день; – доплаты за ответственность, за некомфортные условия труда, опасность и неудобства, денежные компенсации за еду и т.п.; – выплаты по системе гарантированной заработной платы, доплата

	по прожиточному минимуму и другие регулярные доплаты, рассматриваемые как прямая зарплата и оклады.
Оплата неотработанного времени	– ежегодный отпуск, другой оплачиваемый отпуск, включая отпуск за выслугу лет; – государственные и другие признанные праздники; – другое оплачиваемое время отсутствия (например, рождение или смерть членов семьи, женитьба, профсоюзная деятельность); – выходное пособие, окончательный расчет, если они не считаются расходами на социальное обеспечение.
Премияльные и денежные вознаграждения	– премии в конце года или сезонные премии; – премии по участию в прибылях; – дополнительные выплаты к отпуску сверх обычной оплаты отпуска и другие премии и денежные вознаграждения.
Выплаты в натуральной форме	Питание, топливо и другие
Стоимость жилья для рабочих:	– стоимость жилья — собственности организации; – стоимость жилья, не являющегося собственностью организации (дотации, субсидии и т.п.); – другие виды стоимости жилья.
Затраты работодателей на социальное обеспечение	– установленные законом выплаты на социальное обеспечение (по программам, охватывающим старость, инвалидность и потерю кормильца, болезни, материнство, производственные травмы, безработицу, пособия многосемейным); – выплаты по частным программам социального обеспечения и социальному страхованию по коллективному договору, контракту или необязательные (по программам, охватывающим старость, инвалидность и потерю кормильца, болезни, материнство, производственные травмы, безработицу, пособия многосемейным): ✓ прямые выплаты занятым, связанные с отсутствием на работе из-за травмы, с целью компенсации потерь в заработке; ✓ другие прямые выплаты занятым, рассматриваемые как социальные страховые пособия; стоимость ухода за больными и медицинского обслуживания; выходное пособие и окончательный расчет, если они считаются расходом на социальное обеспечение.
Стоимость профессионального обучения	Затраты на профессиональное обучение, включая плату за обучение и другие выплаты за услуги инструкторов со стороны учебных заведений, за учебный материал, возмещение работникам платы за обучение и т.п.
Стоимость культурно-бытового обслуживания	– стоимость столовой на предприятии и другие услуги по питанию; – стоимость образования, культурных, восстановительных и связанных с этим средств обслуживания и услуг без дотаций, налоговых скидок, взносов, полученных от государственных властей и рабочих; – субсидии на кредитование профсоюзов и стоимость связанных с этим услуг для занятых.
Прочие затраты	– стоимость транспортировки на работу и с работы, предпринятой работодателем (включая также возмещение платы за проем и т.п.); – затраты на рабочую одежду;

	– затраты на восстановления здоровья и другие виды стоимости труда.
Налоги	Налоги на использование наемного труда.

Проанализировав экономическую литературу, можно сделать вывод о том, что предлагаемые ведущими учеными классификации затрат отражают существующее многообразие затрат на персонал.

Но российские организации под издержками на персонал применяют следующие три группы затрат:

1. Расходы на оплату труда (фонд заработной платы);
2. Выплаты социального характера;
3. Расходы, не относящиеся к фонду заработной платы и выплатам социального характера.

Но какой бы ни была классификация затрат на персонал в той или иной организации, трудовые ресурсы всегда будут являться носителем трудового и интеллектуального потенциала, способного обеспечить конкурентную силу и реализовать высокую доходность хозяйствующего субъекта. Поэтому для обеспечения условия достижения стратегических целей компании, а то есть наличие правильно поставленной кадровой политики, которая позволит направить кадровую работу организации в нужное русло, необходимо осуществлять регулярные инвестиции в персонал, его трудовой потенциал.

Соответственно, в этих условиях становится очевидно, что необходимо учитывать, анализировать, планировать и контролировать все затраты.

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод, что затраты на персонал представляют собой совокупность расходов, которые обеспечивают функционирование системы управления персоналом с целью получения не только прибыли, но и экономических и социальных выгод компании в будущем.

Использованные источники:

1. Аудит и контроллинг персонала организации: Учеб. пособие / под ред. П.Э. Шлендера. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Вузовский учебник, 2010. – 262 с.
2. Кибанов А.Я. Основы управления персоналом: Учебник. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 447 с.
3. Международная стандартная классификация стоимости труда, рекомендованная Международной конференцией статистиков по труду [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://hrland.org/wp-content/uploads/2016/12/Mezhdunarodnaya-standartnaya-klassifikatsiya-stoimosti-truda.pdf>
4. Павлючук Ю.Н., Козлов А.А. Управление формированием и определением стоимости персонала в условиях перехода к рыночным отношениям // Менеджмент в России и за рубежом. – 2001. – № 5. – С. 48–56.

Федорова М.А.
студент магистратуры
Российский государственный социальный университет
Россия, г. Москва

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ДЕЛОВОЙ КАРЬЕРОЙ КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация:

В статье рассмотрена специфика управления деловой карьерой сотрудников организации, выделены основные направления развития деловой карьеры, конкретизирована взаимосвязь между системой управления деловой карьерой и процессом формирования и развития кадрового резерва компании.

Ключевые слова: управление персоналом, управление человеческими ресурсами, карьерное развитие, карьерный рост.

Fedorova M.A.
graduate student
Russian State Social University
Russia, Moscow

MANAGEMENT SYSTEM BUSINESS CAREER AS A FACTOR OF EFFICIENCY OF PERSONNEL MANAGEMENT

Annotation:

The article discusses the specifics of managing the business career of the organization's employees; outlines the main directions for the development of a business career; specifies the relationship between the management system for business career and the process of forming and developing the company's personnel reserve.

Keywords: personnel management, human resource management, career development, career growth.

В существующих условиях межнациональной политической нестабильности и макроэкономического кризиса, когда необходимо максимизировать качество использования именно внутренних резервов роста эффективности деятельности организации, особенно важным становится повышение производительности труда персонала путем совершенствования системы управления персоналом организации. Одним из направлений повышения эффективности управления персоналом может являться система управления деловой (профессиональной) карьерой.

Проблемам формирования рациональной и эффективной в долгосрочной перспективе системы управления карьерным развитием персонала организации посвящены таких современных исследователей в сфере управления человеческими ресурсами, как Ануфриева И.Ю., Астафьева Н.С., Бакытова Н.Б., Березняковский В.С., Камаева Е.А.,

Соколова В.С., Бондарева Е.В., Иваненко Л.В., Когдин А.А., Кузнецов С.А., Забудьков В.А., Майорова И.Д., Булей Н.В., Метелев С.Е., Колущинская О.Ю., Нурзамирова А.Н., Сасыкулов Б.Б. и др. Карьера в широком смысле может быть рассмотрена как успешное продвижение в деловой, общественной, политической, научной и других сферах деятельности. В узком понимании карьеру целесообразно воспринимать как последовательное движение по служебной иерархии или движение между подразделениям, и как в рамках одной организации, так и за ее пределами, а так же осознание человеком этих изменений. Управление карьерой - это всегда двухсторонний процесс, так как в нем в качестве субъектов управления может выступать как сам работник, так и организация. В ситуации, когда субъектом управления является работник, речь идет об управлении личной карьерой. Если субъектом управления является организация, то имеет место управление деловой карьерой [10]. Процесс управления деловой карьерой сотрудников даёт предприятию возможность не зависеть от внешнего рынка трудовых ресурсов и его колебаний, оптимизировать систему долгосрочного нематериального стимулирования сотрудников.

В процессе функционирования системы управления деловой карьерой важно обеспечить выполнение следующих функциональных задач:

8. достижение взаимосвязи целеполагания организации и отдельного сотрудника;
9. обеспечение направленности планирования карьеры на конкретного сотрудника с целью учета его специфических потребностей;
10. обеспечение открытости процесса управления карьерой;
11. устранение «карьерных тупиков», в которых практически нет возможностей для развития сотрудника;
12. повышение качества процесса планирования карьеры;
13. формирование наглядных и воспринимаемых критериев служебного роста, используемых в конкретных карьерных решениях;
14. изучение карьерного потенциала сотрудников;
15. обеспечение обоснованной оценки карьерного потенциала работников с целью сокращения нереалистичных ожиданий;
16. определение путей служебного роста, использование которых удовлетворит количественную потребность в персонале в нужный момент времени и в нужном месте [13].

Карьерное развитие может быть специализированным или неспециализированным: специализированная карьера определяется развитием в какой-либо одной области деятельности, в рамках одной профессии, на которой он специализируется. Неспециализированная карьера – это карьера широкого профиля, когда сотрудник овладевает разными специальностями, профессиями, областями деятельности в течение своего профессионального пути. Этот вид карьеры широко распространён в Японии, где руководители, как и все сотрудники, считают, что работники

должны быть широкопрофильными, уметь выполнять различные функции, на различных участках, по многим специальностям [10].

В контексте дифференциации карьерного пути на специализированный и неспециализированный можно также выделить такие виды карьерного развития, как вертикальное, горизонтальное, центростремительное и смешанное:

- Вертикальная карьера – это такой вид, который по взглядам большинства людей и является настоящей деловой карьерой, поскольку именно вертикальное движение наиболее ощутимо и, как правило, желаемо. Вертикальная карьера – это подъём по ступеням иерархической лестницы компании, то есть такое повышение должности, которое предполагает более высокий уровень ответственности, количества подчинённых, а также более высокий уровень оплаты труда. Горизонтальная карьера является перемещением сотрудника в иную функциональную область трудовой деятельности. Также этот вид карьеры может предполагать осуществление какой-либо роли на той ступени организационной структуры, которая не имеет формального закрепления, например, руководство временной целевой группой или программой. В качестве горизонтальной карьеры можно рассматривать и расширение уже имеющихся функциональных задач, на той же ступени – этот процесс сопровождается изменением оплаты труда.

- Центростремительная (скрытая) карьера является наименее очевидной для окружающих сотрудника людей. Такая карьера доступна весьма ограниченному количеству сотрудников, имеющих хорошо налаженные деловые связи. Она может заключаться в посещение сотрудником, недоступных для других, деловых встреч, совещаний, доступ к ограниченной информации, важные поручения руководства.

- Ступенчатая карьера представляет собой совмещение вертикального и горизонтального видов карьеры, то есть перемещение работника идёт через последовательную смену вертикального и горизонтального роста. Этот вид карьеры обладает высокой эффективностью.

С позиций повышения эффективности управления персоналом процесс управления деловой карьерой специалиста тесно связан с механизмом формирования организационного кадрового резерва. Управление организационным кадровым резервом представляет собой многомерную продолжительную по времени и осуществляемую в соответствии с определенным планом целенаправленную деятельность по осуществлению профессионального развития специально отобранного персонала, способного в перспективе к эффективному замещению вышестоящих вакантных должностей на предприятии или в его структурных подразделениях. Наиболее широко в процессе управления кадровым резервом можно дифференцировать три этапа: анализ и оценка потребности в резерве; определение списка кандидатов в кадровый резерв; развитие, обучение и подготовку резервистов (таблица 1).

Таблица 1 — Основные этапы процесса управления кадровым резервом [4, 7, 8]

Анализ потребности в кадровом резерве	Анализ потребности в кадровом резерве предполагает для оптимального формирования сначала обосновать состав и структуру аппарата управления и профессиональных групп с учетом динамики продвижения работников по службе. Расчет оптимальной численности резерва основывается на выявлении потребности предприятия в кадрах управления на ближайшую или более длительную перспективу (до пяти лет).
Составление списка резерва	Процесс резервирования позволяет определить возможности включения в списки кандидатов конкретных лиц, сделать выбор из кандидатов в резерв с позиции дальнейшего обучения, обосновать нужную формы подготовки с учетом индивидуальных особенностей для каждого кандидата.
Обучение	Обучение – сложный процесс как в плане реализации, так и в плане выбора подхода. Необходимо четко понимать, какие цели хочет достичь компания, и каким должен быть конечный результат. Для того чтобы добиться нужного эффекта, необходимо, чтобы сам процесс был не только сверхинформативен, но и интересен. От этого зависит конечный результат в процессе обучения персонала. Чтобы обучение персонала привело к нужным результатам, необходимо правильно подобрать метод обучения.
	Коучинг (coaching) Коуч помогает работнику найти и осознать свои слабые стороны, составить план действий по их устранению или минимизации, поощряя и поддерживая.
	Наставничество (mentoring) Определенная трансформация коучинга, форма долгосрочного целенаправленного обучения и развития молодых профессионалов [3]
	Шэдоуинг (shadowing) Краткосрочное пассивное (с позиции обучающего) наставничество: прикрепление обучаемого сотрудника к более опытному для неотступного наблюдения в течение определенного временного промежутка за спецификой его профессионального поведения
	Непрерывное обучение и развитие (lifelong learning) Использование как традиционных элементов обучения (тренинги, стажировки и инструктаж, кейс-стади (разбор практических ситуаций), модульные и дистанционные курсы), так и инновационных направлений: секондмент (secondment - перемещение сотрудника на новое рабочее место на несколько недель или месяцев для получения им новых знаний и навыков), баддинг (buddying - приставление к работнику равноправного партнера для обмена знаниями, идеями, опытом, развитие поведенческих навыков),

		метод супервизии (наблюдение и оценка выполнения работниками профессиональных задач, развивающих их компетенции, квалифицированным специалистом и дальнейшая работа над ошибками).

Итак, в непростом рыночном контексте эффективная продуманная политика управления человеческими ресурсами выступает важным инструментом повышения эффективности функционирования бизнес-структур. Именно знания и компетенции персонала, его инициатива и инновационная ориентированность становятся системообразующим стратегическим ресурсом любого предприятия. Это актуализирует решение вопросов непрерывного развития персонала, обеспечения планомерного и целесообразного для компании продвижения сотрудников по карьерной лестнице. В рамках классификации видов деловой карьеры выделяют специализированную и неспециализированную; горизонтальную, вертикальную, специализированную, ступенчатую, неспециализированную, скрытую. Управление деловой карьерой в организации основывается на оценке перспективной и текущей потребности в руководителях различных уровней и специалистов организации, а также на разработке и реализации планов карьеры (или жизнедеятельности) персонала различной продолжительности (как правило, от 1 до 3–5 лет). Формирования эффективной системы управления деловой карьерой в организации позволяет бизнес-структуре обеспечить: устойчивость и независимость от внешнего рынка трудовых ресурсов и его колебаний; успешное выполнение подчиненными должностных обязанностей, высокие количественные и качественные показатели трудовой деятельности; соблюдение правил трудовой (и производственной) дисциплины; проявление работниками творческой инициативности, деловой активности и если потребуется – мобильности.

Использованные источники:

7. Ануфриева И.Ю. Управление карьерой как фактор конкурентоспособности персонала // Управление человеческими ресурсами – основа развития инновационной экономики. 2015. № 6. С. 24-30.
8. Астафьева Н.С. Использование инновационного потенциала в управлении карьерой команды топ-менеджеров // Экономика и бизнес: теория и практика. 2016. № 1. С. 16-20.
9. Бакытова Н.Б. Управление карьерой и формирование кадрового резерва в организации // Известия Кыргызского государственного технического университета им. И.Раззакова. 2016. № 2 (38). С. 188-191.
10. Березняковский В.С., Камаева Е.А., Соколова В.С. Инновационные методы обучения персонала // Велес. 2018. № 4-1 (58). С. 98-104.
11. Бондарева Е.В. Особенности стратегического управления карьерой // Современные научные исследования и разработки. 2018. Т. 3. № 4 (21). С.

188-191.

12.Иваненко Л.В., Когдин А.А. Роль мотивации и стимулирования в управлении деловой карьерой персонала // Основы экономики, управления и права. 2013. № 5 (11). С. 73-76.

13.Карпова Т.П. Формирование кадрового резерва как составляющая управления человеческими ресурсами: сущность и направления совершенствования // Вестник Самарского муниципального института управления. 2018. № 2. С. 32-40.

14.Кочетков В.О., Ризакулиев С.А. Формирование системы кадрового резерва как важнейшее направление реализации кадровой политики организации // Системные технологии. 2018. № 1 (26). С. 39-43.

15.Кузнецов С.А., Забудьков В.А. Инновации в области управления деловой карьерой как фактора развития персонала организации // Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. 2016. Т. 4. № 2 (22). С. 174-178.

16.Майорова И.Д., Булей Н.В. Управление карьерой персонала организации // Материалы Ивановских чтений. 2017. № 4-1 (16). С. 64-70.

17.Метелев С.Е., Колущинская О.Ю. Управление карьерой персонала // Сибирский торгово-экономический журнал. 2016. № 4 (25). С. 51-53.

18.Нурзамирова А.Н., Сасыкулов Б.Б. Организационные аспекты формирования системы управления карьерой работников // Вестник КГУСТА. 2017. № 4 (58). С. 206-212.

19.Селезнева А.Ю. Понятие деловой карьеры в управлении персоналом // Вопросы науки и образования. 2017. № 11 (12). С. 107-110.

20.Сотников Н.З. Деловая карьера как метамодель управления конкурентоспособностью наемного персонала // Вестник НГУЭУ. 2015. № 1. С. 190-200.

21.Утешев Р.С., Черепанова В.Н., Суворова Н.В. Особенности управления карьерой менеджеров: гендерный подход // Современные проблемы науки и образования. 2015. № 2-2. С. 688.

22.Ярушева С.А. Становление и развитие карьеры как кадровая технология управления персоналом // Общество, экономика, управление. 2018. № 1. С. 78-84.

*Федорова Д.А.
студент 3 курса
ХГУ им. Н.Ф. Катанова
научный руководитель: Бобылева О.В., к.ф.-м.н.
Россия, г. Абакан*

РОЛЬ ПРОСТЫХ ЧИСЕЛ В СОВРЕМЕННОЙ КРИПТОГРАФИИ

Аннотация. Простые числа находят широкое применение в современном мире, например, в криптографии. Несмотря на то, что простые числа изучаются на протяжении длительного времени, проблема поиска простых чисел в наше время наиболее актуальна, в связи с потребностью получать большие простые числа для криптографических алгоритмов.

Ключевые слова: криптография, простые числа, числа Мерсенна, алгоритм.

*Fedorova D.A.
Student, 3 year
KSU them. N.F.Katanov
Russia, Abakan*

Supervisor: Bobyleva O.V. Phys.-Mat. of science

THE ROLE OF SIMPLE NUMBERS IN MODERN CRYPTOGRAPHY

Annotation. Prime numbers are widely used in the modern world, for example, in cryptography. Despite the fact that primes are studied for a long time, the problem of finding primes in our time is most relevant, due to the need to obtain large primes for cryptographic algorithms.

Keywords: cryptography, prime numbers, Mersenn numbers, algorithm.

Доказано, что определенным простым числом p является такое число, имеющее ровно два делителя: 1 и p . В современном мире, среди существующих направлений математики, одной из **актуальных** проблем является **проблема** нахождения закономерности в распределении простых чисел. Данный интерес к существующей проблеме определен тем, что простые числа являются базой современной криптографии. Следовательно, данные числа являются неотъемлемой частью жизни современного человека. Без простых чисел не проходит ни один процесс аутентификации, например, банковские платежи, регистрация телефона в сети и др.

Простые числа— это как бы «кирпичики», из которых сложено все здание натуральных чисел. Основная теорема арифметики утверждает, что каждое натуральное число может быть представлено в виде произведения простых, и притом единственным способом например, $6 = 2 * 3$, $15 = 3 * 5$, $84 = 2*2*3*7$. Простые числа являются элементарными деталями, «атомами», из которых составляются «молекулы» всех положительных

целых чисел [3].

Интерес к простым числам проявляли еще математики Древней Греции. Они были знакомы с некоторыми свойствами простых чисел, располагали алгоритмом их поиска и, безусловно, видели их математическую красоту.

В Древней Греции так было принято: начав рассматривать красивую абстракцию, философы быстро заинтересовались разными аспектами этой красоты. Поэтому уже у Евклида появляется первое — и весьма элегантное — рассуждение из области математики простых чисел. Речь идет о доказательстве того, что множество простых чисел бесконечно.

Позднее математики — например, Джон Литтлвуд — утвердительно отвечали на вопрос о том, может ли работа в две строчки быть признана диссертационной. Без сомнения, к их числу относится и доказательство Евклида.

Допустим, имеется только конечное число простых: 2, 3, 5, 7 и так далее — и до самого последнего N , больше которого простых уже нет. Перемножим все эти простые числа, и прибавим к их произведению единицу. Получится новое число, которое не делится нацело ни на одно из исходного набора простых чисел. Но наименьший делитель этого числа, отличный от единицы, обязан быть простым, отличным от всех перечисленных. Получается противоречие.

Простыми числами продолжали заниматься и европейские математики позднего Возрождения и нового времени — у всех на слуху такие имена, как Пьер Ферма, Рене Декарт, Блез Паскаль, Леонард Эйлер.

Менее известен друг Ферма, францисканский священник Марен Мерсенн, который обратил внимание на числа особого вида — степени двойки, уменьшенные на единицу: $2^1 - 1 = 1$, $2^2 - 1 = 3$, $2^3 - 1 = 7$, $2^4 - 1 = 15$,...

Мерсенн заинтересовался распределением простых и составных чисел в этой последовательности, и с тех пор простые числа такого вида носят названия простых чисел Мерсенна. Существуют достаточно быстрые математические алгоритмы проверки таких чисел на простоту. Поэтому самое большое простое число из известных на сегодняшний день является именно числом Мерсенна. Это число, равное $2^{57885161} - 1$, было обнаружено в январе 2013 года. К сожалению, привести его здесь целиком нет никакой возможности, поскольку его запись содержит больше 17 миллионов цифр.

Хотя самое большое из найденных простых Мерсенна невообразимо велико — всего в этом ряду известно только 48 простых чисел. Более того, оно может оказаться и последним: конечно ли количество простых чисел Мерсенна, или нет — это еще нерешенная проблема.

Встречаются они очень редко, и пока неясно даже, существует ли какая-то зависимость между номером простого числа Мерсенна и его величиной. Это трудная задача; если такая закономерность будет найдена,

она заметно ускорит поиск новых больших простых чисел».

Другая открытая проблема связана с так называемыми простыми числами Ферма. Так называются простые числа в последовательности, образованной по следующему правилу: к единице прибавляется двойка, возведенная в степень, которая сама является степенью двойки. Первые члены этой последовательности легко подсчитать: $2^1 + 1 = 3$, $2^2 + 1 = 5$, $2^4 + 1 = 17$, $2^8 + 1 = 257$, $2^{16} + 1 = 65537$. Все они оказываются простыми числами. Сам Ферма, проведя эти подсчеты, предположил, что эта закономерность сохранится и далее.

Однако уже Эйлер показал, что уже следующее число Ферма, $2^{32} + 1$, будет составным и делится на 641. С тех пор, несмотря на все усилия суперкомпьютеров, не обнаружено ни одного нового простого числа Ферма. Возможно, их вовсе нет. Но доказать этот факт еще никому не удалось.

И в числах Мерсенна, и в числах Ферма двойка появляется неспроста. Это единственное четное простое число, и при возведении в степень и прибавлении (или отнятии) единицы оно даст число нечетное, которое хотя бы потенциально может оказаться простым. В отличие от двойки, другие простые числа нечетные, и при тех же операциях они превратятся в четные числа, которые простыми быть уже не могут. Помимо себя и единицы, они обязательно будут делиться на два.

Вообще, в поиске очень больших простых чисел заинтересованы, прежде всего, криптографы. В современных алгоритмах шифрования используются свойства, которые характерны именно для простых чисел и их степеней, такие, как, например, существование первообразных корней [2].

Чтобы понять, что это такое, возьмем для начала семерку. При делении на нее любые числа могут давать в остатке, помимо нуля, 1, 2, 3, 4, 5 или 6. Говорят, что эти числа образуют полную систему вычетов (остатков) по модулю 7. С этими остатками связана довольно забавная арифметика, непохожая на ту, что знакома большинству из нас со школы.

Возьмем любые два вычета— скажем, 4 и 5— и сложим их: $4 + 5 = 9$. Поделив результат на 7, в остатке получим 2. Двойку объявим суммой вычетов 4 и 5. В этом случае принято говорить, что сумма 4 и 5 сравнима с 2 по модулю 7.

Аналогично, суммой вычетов 6 и 2 объявим не $8 = 6 + 2$, а остаток от деления восьмерки на 7. Таким образом, сумма 6 и 2 сравнима с единицей по модулю 7. Подобным образом вычеты можно и перемножать.

Теперь мы берем число 3 и начнем возводить его в степени. Так, $3^0 = 1$, по модулю 7— тоже 1. $3^1 = 3$, по модулю 7— 3. $3^2 = 9$, или 2 по модулю 7. $3^3 = 27$, при делении на 7 дает 6. И так далее. Если мы построим такой ряд, мы увидим, что степени тройки дают, хотя и в другом порядке, всю систему вычетов по модулю 7, за исключением нуля: 1, 3, 2, 6, 4, 5.

Тем же свойством обладает и пятерка. А вот другие остатки от деления на 7— 0, 1, 2, 4 и 6— нет. По этой причине числа 3 и 5 называются первообразными корнями по модулю 7.

Первообразные корни существуют для каждого простого числа. Задавшись простым числом и первообразным корнем, мы можем зашифровать наше сообщение. Для этого мы записываем его в виде некоторого вычета по модулю нашего простого числа, а затем возводим первообразный корень в степень, равную нашему вычету. То, что получилось— некоторый новый вычет, и есть результат шифрования. Он передается нашему абоненту. Сделать все это довольно просто. А вот обратная задача— по зашифрованному сообщению, которое перехватил злоумышленник, восстановить исходное,— является гораздо более трудной. И она оказывается тем труднее, чем больше наше исходное простое число. Для ее решения даже при помощи современной техники может потребоваться столь большое время, за которое сама задача уже потеряет актуальность [1].

Поиск новых больших простых чисел для криптографии— это процесс, который, с одной стороны, требует все новых, более эффективных алгоритмов, а с другой— все новых, более мощных вычислительных ресурсов. Поэтому к такой задаче привлекают и огромные суперкомпьютеры, и даже «помощь зала»— обычных пользователей с обычными компьютерами, которые готовы выделить для решения этой проблемы время, в течение которого их домашние системы обычно простаивают.

Использованные источники:

1. Самое большое простое число / URL: <https://polymus.ru/ru/pop-science/news/samoe-bolshoe-prostoe-chislo/> (дата обращения: 20.01.2019)
2. Швейкин В.В., Танаев И.В., Дмитриев Е.А. [и др.] Алгоритмы поиска простых чисел // Научное сообщество студентов: Междисциплинарные исследования: сб. ст. по мат. IV междунар. студ. науч.-практ. конф. № 4(1). URL: [https://sibac.info/archive/meghdis/1\(4\).pdf](https://sibac.info/archive/meghdis/1(4).pdf) (дата обращения: 20.01.2019)
3. Элементы высшей арифметики в оптимизации алгоритма поиска простых чисел / URL: <http://abitunet.net/conference/1400> (дата обращения: 20.01.2019)

Фейтельберг А.Д.
студент магистратуры
Сибирский федеральный университет
Юридический институт
научный руководитель: Кузьмина И.Д., доктор юридических наук
Россия, г. Красноярск

**НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ МЕНЬШИНСТВА
КРЕДИТОРОВ ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ МИРОВОГО СОГЛАШЕНИЯ В
ДЕЛЕ О БАНКРОТСТВЕ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА**

Аннотация:

В статье исследуется проблема необоснованного ущемления прав меньшинства кредиторов большинством кредиторов в процедуре мирового соглашения в деле о банкротстве юридического лица. В настоящее время заключается множество мировых соглашений по делам о банкротстве, но зачастую его условия весьма невыгодны и необоснованны для кредиторов, не голосовавших, или голосовавших против заключения мирового соглашения. При этом, такое меньшинство кредиторов не имеет эффективного механизма защиты своих прав.

Автор исследует проблему ущемления прав меньшинства кредиторов и предлагает ввести законодательство о несостоятельности нормы о независимой оценке мирового соглашения на этапе принятия общим собранием кредиторов решения о заключения мирового соглашения

Ключевые слова: несостоятельность юридических лиц; мировое соглашение в деле о банкротстве; конкурсные кредиторы; общее собрание конкурсных кредиторов; утверждение мирового соглашения; права кредиторов, не голосовавших, или голосовавших против заключения мирового соглашения

Feytelberg A.D.
graduate student
Siberian Federal University
Law Institute
Russia, Krasnoyarsk
Scientific adviser: Kuzmina I.D.
Doctor of Law

**SEVERAL PROBLEMS OF THE PROTECTION OF THE RIGHTS
OF THE MINORITY CREDITORS WHEN CONCLUDING A
SETTLEMENT AGREEMENT IN THE BANKRUPTCY OF THE LEGAL
ENTITY**

Annotation:

The article examines the problem of unjustified infringement of the rights of a minority creditors by the majority of creditors in the procedure of a settlement agreement in a bankruptcy case of a legal entity. At present, there are many

settlement agreements on bankruptcy cases, but often its terms are very unprofitable and unreasonable for creditors who did not vote or voted against the conclusion of a settlement agreement. At the same time, such a minority of creditors does not have an effective mechanism to protect their rights. The author examines the problem of infringement of the rights of minority creditors and proposes to introduce insolvency law rules on an independent evaluation of a settlement agreement at the stage of adoption by the general meeting of creditors of the decision on the conclusion of a settlement agreement

Keywords: bankruptcy of legal entities; settlement agreement in a bankruptcy case; competitive lenders; general meeting of bankruptcy creditors; approval of a settlement; rights of creditors who did not vote, or who voted against the conclusion of a settlement agreement.

В силу ст. 2 ФЗ от 26.10.2002 N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (ред. от 01.07.2018)¹³⁰, «мировое соглашение - процедура, применяемая в деле о банкротстве на любой стадии его рассмотрения в целях прекращения производства по делу о банкротстве путем достижения соглашения между должником и кредиторами».

Мировое соглашение в деле о банкротстве юридического лица выгодно как для должника, так и для его кредиторов: оно является основанием для прекращения производства по делу о банкротстве, в результате чего заключения должник - юридическое лицо получает возможность продолжения своей хозяйственной деятельности, а кредитор, в зависимости от конкретных обстоятельств, наиболее быстрое или наиболее полное удовлетворение предъявленных требований.

Мировое соглашение в деле о банкротстве заключается на основании решения общего собрания конкурсных кредиторов, и, следовательно, имеет иную правовую природу, чем мировое соглашение в исковом производстве. Конституционный Суд РФ, отмечая значительность различий между такими мировыми соглашениями, подчеркнул превалирование публично-правового начала при заключении мирового соглашения в процессе банкротства, поскольку «эти отношения основываются на предусмотренном законом принуждении меньшинства кредиторов большинством, а, следовательно, в силу невозможности выработки единого мнения иным образом воля сторон в данном случае формируется по другим отличным от искового производства принципам».¹³¹

¹³⁰ О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // «Собрание законодательства РФ», 2002 . - 28.10.2002, N 43, ст. 4190 (далее – Закон о банкротстве)

¹³¹ Постановление Конституционного Суда РФ от 22 июля 2002 г. N 14-П "по делу о проверке конституционности ряда положений Федерального закона "О реструктуризации кредитных организаций", пунктов 5 и 6 статьи 120 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)" в связи с жалобами граждан, жалобой региональной общественной организации "Ассоциация защиты прав акционеров и вкладчиков" и жалобой ОАО "Воронежское конструкторское бюро антенно-фидерных устройств" [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа <http://www.consultant.ru>.

Так, в судебной практике имеются казусы когда один или несколько крупных кредиторов заинтересованы в заключении мирового соглашения на невыгодных или неразумных условиях, а меньшинство кредиторов, не голосовавших, или голосовавших против заключения такого мирового соглашения, по существу не могут влиять на его содержание, но обязаны подчиняться принятому большинством решению.¹³²

В этой связи актуальным становится решение вопроса о предупреждении необоснованного ущемления прав меньшинства кредиторов большинством при заключении мирового соглашения в деле о банкротстве юридического лица, когда условия мирового соглашения соответствуют предъявляемым к ним законом требованиям, но фактически весьма невыгодны для меньшинства кредиторов. В действующем законодательстве отсутствует эффективный механизм предупреждения такого необоснованного ущемления прав меньшинства кредиторов. В настоящее время меньшинство кредиторов, не голосовавших, или голосовавших против заключения мирового соглашения в качестве способов защиты от ущемления прав наделяются только правом представления своих возражений против заключения мирового соглашения (абз. 8 п. 3 ст. 158 Закона о банкротстве) а при его утверждении - правом обжалования определения о заключении мирового соглашения (п. 1 ст. 162 Закона о банкротстве). При этом, представляется необходимым предупреждение ущемления прав меньшинства кредиторов уже на этапе согласования условий мирового соглашения.

Пример необоснованного ущемления прав меньшинства кредиторов большинством кредиторов в процедуре мирового соглашения в деле о банкротстве юридического лица, когда условия мирового соглашения соответствуют предъявляемым к ним законом требованиям, но фактически весьма невыгодны для меньшинства кредиторов, исследуется в пункте 18 Информационного письма Президиума ВАС РФ от 20.12.2005 N 97 где рассматривается случай, когда кредитор, обладающий 56 процентов голосов, голосовал за утверждение мирового соглашения, согласно условиям которого должник выдает кредиторам простые векселя со сроком предъявления не раньше 2025 года. Второй кредитор, обладающий 44 процентов голосов, выступал против заключения мирового соглашения, поскольку условия мирового соглашения представлялись ему явно не выгодными, к тому же, у должника имелось значительное имущество, которое кредиторы могли бы получить в ходе конкурсного производства. Суд первой инстанции утвердил мировое соглашение, суд апелляционной инстанции оставил его в силе, и только кассационная инстанция отменила решение и определение двух предыдущих инстанций, отправила дело на новое рассмотрение в суд первой инстанции.

¹³² Эпштейн С.М. К вопросу об условиях заключения мирового соглашения в деле о несостоятельности (банкротстве) // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. 2011. N 5. С. 57 - 60.

Суд кассационной инстанции, отправляя решение на новое рассмотрение, сделал вывод о том, что установление неразумных сроков погашения задолженности не может считаться нормальным способом расчетов с кредиторами, противоречит смыслу и целям мирового соглашения как процедуры банкротства.

Аналогичные обстоятельства были предметом рассмотрения по делу А24-5756/2011, за тем отличием, что согласно условиям мирового соглашения требования кредиторов должника погашаются за счет средств, вырученных от реализации продукции из выловленных на основании выделенных квот водных биологических ресурсов, а также имеющейся дебиторской задолженности, с отсрочкой начала выплат до 31.01.2019, рассрочкой в течение 14 лет и с частичным прощением долга в размере 50% от суммы задолженности должника перед каждым кредитором.

Судебная коллегия по экономическим спорам Верховного суда РФ определила судебные постановления предыдущих инстанций отменить, направить дело на новое рассмотрение, отметив, что несмотря на то, что «отношения, возникающие при заключении мирового соглашения, основываются на предусмотренном законом принуждении меньшинства кредиторов большинством ввиду невозможности выработки единого мнения иным образом, правила Закона о банкротстве, регулирующие принятие решения о заключении мирового соглашения, не означают, что такое решение может приниматься произвольно»¹³³.

Для решения обозначенной проблемы требуется принятие комплексных мер регулирования. Наиболее разумным решением проблемы необоснованного ущемления прав меньшинства кредиторов большинством кредиторов в процедуре мирового соглашения в деле о банкротстве юридического лица, когда условия мирового соглашения, хотя соответствуют предъявляемым к ним законом требованиям, но фактически весьма невыгодны для меньшинства кредиторов, по нашему мнению является введение в законодательство о банкротстве норм о независимой оценке мирового соглашения в деле о банкротстве на этапе принятия решения о заключении мирового соглашения. Независимая оценка мирового соглашения есть комплекс мероприятий по анализу содержания мирового соглашения, заключаемого в деле о банкротстве юридического лица, определению его экономической обоснованности, разумности и исполнимости в целях недопущения заключения мирового соглашения на произвольных условиях, которая проводится незаинтересованным лицом, имеющим специальные познания в области права, экономики и управления. В ходе независимой оценки мирового соглашения в деле о банкротстве юридического лица должны анализироваться исполнимость мирового соглашения и его экономическая обоснованность на предмет включения в

¹³³ Определение ВС РФ от 16.08.2018 N 303-ЭС15-10589(2) по делу N А24-5756/2011 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа <http://www.consultant.ru>.

него условий, ущемляющих права кредиторов и недобросовестных действий должника и «дружественных»¹³⁴ кредиторов. Предполагается, что независимая оценка содержания мирового соглашения должна производиться после представления проекта мирового соглашения и до принятия решения о заключении мирового соглашения на собрании кредиторов.

Проблема заключения мирового соглашения в деле о банкротстве рассматривалась С.М. Эпштейном в статье «К вопросу об условиях заключения мирового соглашения в деле о несостоятельности (банкротстве)»¹³⁵, в которой автор предлагает возложить бремя доказывания обоснованности и исполнимости всякого мирового соглашения на должника. В настоящей статье предлагается проведение независимой оценки только тех мировых соглашений, в обоснованности и исполнимости которого высказывают обоснованные сомнения большинством кредиторов, не голосовавших, или голосовавших против заключения мирового соглашения. Выявление в проекте мирового соглашения неисполнимых и экономически необоснованных условий, а также факта недобросовестных действий должника и «дружественных» кредиторов должно являться препятствием для принятия решения о заключении мирового соглашения на собрании кредиторов должника.

При введении в законодательство о банкротстве указанных норм будут минимизированы случаи ущемления прав меньшинства кредиторов большинством кредиторов в процедуре мирового соглашения в деле о банкротстве юридического лица, когда условия мирового соглашения равны для всех кредиторов, но при этом и не обоснованы и не выгодны с экономической точки зрения для всех кредиторов должника. При этом, также минимизируются возможности для недобросовестного поведения должника и «дружественных» кредиторов при заключении мирового соглашения.

Использованные источники:

1. Банкротство хозяйствующих субъектов: Учеб. для бакалавров / Отв. ред. И.В. Ершова, Е.Е. Енькова. - М.: Проспект, 2016. С. 336
2. Батынов М.В. Мировое соглашение в деле о несостоятельности // Право и экономика. 2014. N 6. С. 69-72
3. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право: Общие положения. М., Статут 1997. С. 683
4. Ворожевич А. ВС РФ разъяснил, при каких условиях суд может утвердить мировое соглашение между должником и конкурсными кредиторами // "ЭЖ-Юрист". 2018. N 34.
5. Гражданское право: Учебник / С.С. Алексеев, Б.М. Гонгало, Д.В. Мурзин

¹³⁴Ненашев М.М. Процессуальные способы защиты в банкротстве против требований дружественных кредиторов // Вестник арбитражной практики. 2018. N 3. С. 42 – 48

¹³⁵Эпштейн С.М. К вопросу об условиях заключения мирового соглашения в деле о несостоятельности (банкротстве) // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. 2011. N 5. С. 57 - 60.

и др.; под общ. ред. С.С. Алексеева. М.: ТК Велби; Екатеринбург: Институт частного права, 2008. С. 440

6. Дубинчин А. Мировое соглашение в деле о банкротстве: проблемы теории и практики // Хозяйство и право. 2000. N 7. С.37-39

7. Кораев К.Б. Правовой статус конкурсных кредиторов в деле о банкротстве. М.: Волтерс Клувер, 2010. С.208

8. Кораев К.Б. Неплатежеспособность: Новый институт правового регулирования финансового оздоровления и несостоятельности (банкротства): Монография. М.: Проспект, 2017. С. 280

9. Кораев К.Б. Мировое соглашение в деле о банкротстве // Арбитражный и гражданский процесс. 2016. N 7. С. 36-41

10. Ненашев М.М. Процессуальные способы защиты в банкротстве против требований дружественных кредиторов // Вестник арбитражной практики. 2018. N 3. С. 42 – 48

11. О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // «Собрание законодательства РФ», 2002 . - 28.10.2002, N 43, ст. 4190

12. Определение ВС РФ от 16.08.2018 N 303-ЭС15-10589(2) по делу N А24-5756/2011 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа <http://www.consultant.ru>.

13. Определение ВС РФ от 13.07.2018 N 303-ЭС15-10589(2) по делу N А24-5756/2011 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа <http://www.consultant.ru>.

14. Определение Верховного Суда РФ от 14.02.2018 N 305-ЭС17-19680 по делу N А40-221705/2015 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа <http://www.consultant.ru>.

15. Определение Верховного Суда РФ от 19.12.2016 по делу N 305-ЭС15-18052(2), А41-69762/14 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа <http://www.consultant.ru>.

16. Определение Верховного Суда РФ от 17.05.2016 N 305-ЭС16-1045 по делу N А40-95123/2014 [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа <http://www.consultant.ru>.

17. Попондопуло В.Ф. Коммерческое (предпринимательское) право: Учеб. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Норма, 2008. С. 800

18. Постановление Конституционного Суда РФ от 22 июля 2002 г. N 14-П "по делу о проверке конституционности ряда положений Федерального закона "О реструктуризации кредитных организаций", пунктов 5 и 6 статьи 120 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)" в связи с жалобами граждан, жалобой региональной общественной организации "Ассоциация защиты прав акционеров и вкладчиков" и жалобой ОАО "Воронежское конструкторское бюро антенно-фидерных устройств" [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа <http://www.consultant.ru>.

19. Фролов И.В. Проблемы прокредиторской и продолжниковой концепции

современного российского законодательства о несостоятельности (банкротстве) // Предпринимательское право. 2011. N 4. С. 20 – 25.

20.Эпштейн С.М. К вопросу об условиях заключения мирового соглашения в деле о несостоятельности (банкротстве) // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. 2011. N 5. С. 57 - 60.

21.Ярков В.В. Мировое соглашение в конкурсном производстве // Юрист. 2002. N 11. С. 35-45

УДК 615.454

Фесенко С.А.

студент 3 курса

фармацевтический факультет

Волгоградский государственный медицинский университет

(ФГБОУ ВО)

научный руководитель: Плетнева И.В., к.фарм.н.

РФ, г. Волгоград

РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ СУППОЗИТОРИЕВ НА ДИФИЛЬНОЙ ОСНОВЕ С МАСЛОМ ОБЛЕПИХОВЫМ

Аннотация: Были проведены испытания приготовления суппозитория на дифильной основе с малом облепиховым, с использованием эмульгаторов Т-2, кондитерского жира, ПЭГ1500 и Аэросила, добавленных в различных количествах.

Ключевые слова: суппозитории, дифильная основа, масло облепиховое

Fesenko S.A., student

Volgograd State Medical University

Pletneva I., Candidate of Science

senior Lecturer of Volgograd State Medical University

DEVELOPMENT OF TECHNOLOGY FOR SUPPOSITORIES ON DIPHILIC BASIS WITH SEA BUCKTHORN OIL

Annotation: The preparation of diphilic based suppositories with sea buckthorn oil was tested throughout the using of T-2 emulsifiers, confectionary fat, PEG1500 and Aerosil added in varying quantities.

Key words: suppositories, diphilic base, sea buckthorn oil

Введение. Твердая лекарственная форма, которая может содержать как одно, так несколько лекарственных веществ, которые в свою очередь должны быть растворены или диспергированы в подходящей основе и предназначены для введения в полости тела и растворяющиеся при температуре тела человека называется суппозиторием.

Положительные качества суппозитория:

1) Из суппозитория лекарственные вещества сразу же попадают в общее кровообращение.

2) Один из главных плюсов суппозитория - превосходная абсорбция

веществ. В связи с этим такие препараты можно сравнить с инъекциями по скорости действия

3) Аллергические реакции препаратов при использовании вышеуказанной лекарственной формы снижают свою степень.

4) Побочные эффекты других лекарственных препаратов полностью исчезают или снижаются

5) В таком виде можно вводить вещества, несовместимые в иных формах.

6) Во множестве отраслей медицины применяются суппозитории.

7) Безопасность приёма препарат так же является его достоинством.

Ведь при использовании суппозитория невозможно занести инфекционные заболевания в организм, а так же применение препарата как правило является очень простым и не требующим подготовки.

8) В суппозиториях можно совмещать различные ингредиенты с различными лекарственными свойствами, а так же имеющими различную форму

9) Такая форма препарата весьма компактна

10) Доступность препарата как для аптечного, так и для заводского производства.

11) При использовании суппозитория не нужны специальные медицинские инструменты, а так же при приеме риск повреждения кожного покрова сведен к минимуму.

Цель работы: заключается в определении физико-химических и технологических показателей качества исследуемых суппозиториях. Необходимо решить следующие задачи для достижения заданной цели:

1. Ознакомиться с технологией и классификацией производства суппозиториях.

2. Провести определение показателей качества:

-однородность

- размеры и формы суппозиториях

-твердость

- допустимые погрешности в массе отдельных доз

Материалы и методы. Изготовление эмульсий проводилось по английскому способу. Для определения стабильности полученных эмульсий использовались методы термостатирования и центрифугирования согласно ГОСТу 29188.3-91. Высота слоя, выделившейся маслянистой фазы, определялась визуально, с помощью линейки.

Задачи. Для достижения поставленной цели необходимо: изготовить суппозитории на дифильной основе с добавлением облепихового масла и использованием вышеупомянутых эмульгаторов, взятых в разных количествах;

Полученные результаты. Оценку качества получившихся суппозиториях, оцениваем по методике которая прописана в ГФ XIII издания (ОФС.1.4.1.00013.15).

1. Описание

Данные суппозитории одноформенны и однородны между собой. А так же имеют твердость, обеспечивающую максимально удобное введение препарата. Вкрапления отсутствуют .

2. Размер частиц

Если в суппозиторий вводится действующее вещество в форме суспензии, необходим контроль размера частиц. Его нужно производить в соответствии с требованиями общей фармакопейной статьей "Оптическая микроскопия". Руководствуясь данным документом можно сказать, что частицы не должны превышать своим размером 100 мкм, если нет иных указаний в нормативной документации или фармакопейной статье. Выводы. Были изготовлены суппозитории на дифильной основе с добавлением облепихового масла. Для полученных суппозитория были определены подходящие соотношения компонентов и проведено определение показателей качества

Использованные источники:

1. УДК 615.453.2(075) Изготовление суппозитория : Учебно-методические рекомендации / Составители.: Л.Д. Климова, О.В. Бер, Н.Н. Желонкин, Сохина А.А. – Самара: ГБОУ ВПО СамГМУ, 2014. - с.
2. – ГБОУ ВПО Первый МГМУ им. И.М. Сеченова Минздрава России, 119991, Россия, г. Москва, ул. Трубецкая, 8
3. ОФС.1.4.1.0013.15 Суппозитории
4. Фармацевтическая технология. Технология лекарственных форм. Руководство к практическим занятиям [Электронный ресурс] : учебное пособие / Краснюк И.И., Михайлова Г.В. - М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. - <http://www.studmedlib.ru/book/ISBN9785970425299.html>

Филатов А.В.
студент магистратуры 3 курса
факультет «Экономики и менеджмента»
УИУ РАНХиГС
научный руководитель: Полбицина Л.Г., к.э.н.
доцент
Россия, г. Екатеринбург

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИСТЕМЫ КРІ КАК ПРОГРЕССИВНОГО ИНСТРУМЕНТА МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: статья посвящена вопросу мотивации работников с применением системы на основе ключевых показателей эффективности; анализируются слабые и сильные стороны подобных систем; делается вывод о целесообразности использования КРІ как инструмента для мотивации работников.

Ключевые слова: кадровый менеджмент, КРІ, КРІЭ, мотивация персонала.

Filatov A.V.
master's student
3rd year, faculty of «Economics and management»
Prisons Ranepa
Russia, Yekaterinburg
Supervisor: Polbizina L.G.
Ph. D. associate Professor

THE USE OF THE KPI SYSTEM AS A PROGRESSIVE TOOL OF PERSONNEL MOTIVATION

Abstract: the article is devoted to the issue of motivation of employees using the system based on key performance indicators; the weak and strong sides of such systems are analyzed; the conclusion is made about the expediency of using KPI as a tool for motivating employees.

Key words: personnel management, KPI, KPI, personnel motivation.

Любая деятельность человека обуславливается его реальными потребностями. Человек стремится чего-либо достичь или чего-либо избежать. При мотивированной деятельности работники сами определяют (в зависимости от их внутренних побуждений или от условий внешней среды) меру своих усилий. По сути, мотивы труда формируются лишь тогда, когда труд выступает пусть и не единственным, но как минимум главным условием для получения блага. При этом, согласно модели Портера-Лоулера [1], уровень прилагаемых усилий определяется, с одной стороны, ценностью вознаграждения, а с другой стороны, степенью уверенности работника в том, что указанный уровень усилий будет действительно вознагражден на определенном уровне.

Итак, можно говорить о том, что мотивация труда выступает важнейшим фактором результативности трудовой деятельности, который влияет на то, насколько будет раскрыт трудовой потенциал сотрудника, т. е. вся совокупность свойств, которые влияют на производственную (трудовую) деятельность.

Значительную роль в формировании объективной и при этом эффективной мотивационной системы играет так называемый *ключевой индикатор выполнения* (КРІ). В России для его обозначения используют также нередко термин *ключевой показатель эффективности* (КПЭ). Последний перевод считается не совсем верным [2], однако мы будем использовать КПЭ как наиболее распространенный эквивалент для КРІ.

В теоретической литературе [2] отмечается, что КРІ базируется на методологии *управления по целям*.

Основоположником последней был П. Друкер (1909 г. — 2005 г.). Именно Друкер превратил непопулярное и не уважаемое в 50-е гг. 20-го в. управление в престижную научную дисциплину. Собственно сам П. Друкер является и основоположником системы для оценки достижения результатов (иными словами, целей) через КРІ (ключевые индикаторы выполнения). Согласно П. Друкеру, управленцы обязаны избегать так называемых «временных ловушек», когда они, будучи вовлеченными в процесс решения рутинных ежедневных текущих задач, начинают забывать о необходимости выполнять те задачи, которые направлены на достижение целей компании.

Сообразно стратегии компании можно выделить различные КРІ. Чаще всего КРІ применяются для оценки результативности работы административного и управленческого персонала.

КПЭ неправильно рассматривать как ключевые факторы успеха. Так, в примере, приведенном нами выше, ключевым фактором успеха будет нечто, что необходимо сделать, чтобы достигнуть указанной цели, к примеру, организовать производство нового продукта.

КРІ классически делят на:

запаздывающие, т. е. те КРІ, которые отражают результат деятельности уже по истечению периода;

опережающие, т. е. те КРІ, с помощью которых можно управлять ситуацией в рамках отчетного периода для достижения заданного результата по его истечению.

К запаздывающим КРІ относят *финансовые показатели*. Последние демонстрируют связи с интенцией собственников и возможностью компаний генерировать финансовые потоки, но они не могут — в силу своего запаздывающего характера — описать текущую эффективность какого-либо подразделения или же компании в целом [4].

Опережающие (они же оперативные) КРІ рассказывают нам о текущем состоянии дел в подразделениях и в организации в целом, отвечая (параллельно и косвенно) на вопрос о том, какие финансовые потоки стоит ждать в будущем, а также о качестве процессов и о качестве продукции, о

степени удовлетворенности клиентов [4].

КПЭ и мотивация персонала в настоящее время стали понятиями неразрывными, поскольку при помощи КПЭ можно сформировать совершенную, эффективную систему стимулирования и мотивации сотрудников организации.

Отдельно остановимся на понятии «*мотивация персонала*». Под последней в современном маркетинге понимают один из методов, направленных на повышение производительности труда [5]. Мотивация персонала выступает главным направлением в кадровой политике любой фирмы. При этом наиболее эффективной считается «мотивация на результат». К подобному выводу пришло большинство теоретиков управления, которые указывают, что мотивация на результат обосновывает для бизнеса суммы вознаграждений, а для сотрудника открывает возможности увеличить его доход в четкой зависимости от приложенных им усилий.

Выделяются следующие типы мотивации:

1. психологическая мотивация (к примеру, похвала);
2. социальная мотивация (социальные льготы, гарантии);
3. материальная мотивация (премии, бонусы и т. п.).

Одним из предметов исследований в настоящее время выступает как взаимодействие указанных типов мотивации персонала между собой, так и их воздействие на конечный результат [5].

Выделяют следующие функции, которые выполняет корректная системы мотивации:

17. стимулирование работников не просто трудиться с полной отдачей и максимальной эффективностью, но и руководствоваться в своих действиях, в первую очередь, интересами организации;

18. «естественный отбор» самых способных и трудолюбивых сотрудников;

19. обратная связь между всеми структурными подразделениями организации, когда при «сбое» в системе работник (или целое подразделение) почувствует это и потребует исправления ситуации.

Вопрос использования КРІ как инструмента для мотивации работников рассматривается в большем числе теоретических работ последнего времени. Исследователей интересуют различные аспекты внедрения систем на основе КПЭ, в их числе мы можем назвать следующие:

- применение КПЭ в компаниях разного типа;
- разработка КПЭ для компании;
- сложности при внедрении;
- проблема «недостижимых» КПЭ;
- потребность в постоянном совершенствовании системы.

Рассмотрим работы, описывающие указанные в предложенной нами последовательности аспекты.

В статье Н.В. Старцевой и Е.Н. Кошкиной рассматривается метод разработки КПЭ, основанный на принципе соприкосновения интересов подразделений компании. Предлагаемый авторами метод был апробирован на практике, были получены результаты положительного характера. Авторами обращается внимание на тот момент, что для разработки КПЭ сотрудников важно учитывать всю цепочку взаимодействия между структурными подразделениями компании, находя точки соприкосновения. В статье приведена в качестве примера разработка КПЭ для отдела по работе с кадровым составом компании.

Выделяются следующие ключевые *этапы разработки системы мотивации на основе КПЭ*:

- 1) предпроектные работы;
- 2) разработка методологии системы КПЭ;
- 3) разработка информационной системы КПЭ;
- 4) завершение проекта.

В первый пункт входят мероприятия от получения одобрения и поддержки высшего состава менеджеров до создания проектной команды и проведения предпроектного исследования.

Ключевыми моментами второго пункта можно назвать разработку методической модели и системы нормативно-методической документации (регламентации).

При этом при разработке методологии КПЭ считается необходимым акцентировать внимание на таких моментах, как:

- изменение корпоративной культуры и оценка организации процессов;
- разработка целостной стратегии развития КПЭ;
- разъяснение персоналу достоинств КПЭ;
- идентификация общекорпоративных ключевых факторов успеха;
- выбор решающих КПЭ для всей фирмы;
- разработке для всех уровней структуры отчетности;
- координации применения решающих КПЭ;
- уточнение КПЭ для поддержания их актуальности.

Третьим этапом идут мероприятия от разработки ТЗ до проведения опытной эксплуатации.

Четвертый этап предполагает ввод системы ключевых показателей эффективности в эксплуатацию.

В работе В.Н. Ярышиной [7] отмечается тот факт, что внедрение системы КПЭ в целом повышает эффективность работы фирмы на 25-30%, оптимизируя затраты на фонд оплаты труда на 15-20%, помогает выстроить эффективную систему мотивации сотрудников путем внедрения систем премирования, систематизирует кадровые процессы. При этом автор отмечает, что изначально сотрудники в общем отрицательно воспринимают внедрение системы КПЭ и ключевой причиной этому является

недостаточность информации о самих КПЭ.

Здесь имеет смысл специально остановиться на правилах и принципах, системное следование которым снимает ряд проблем при внедрении систем стимулирования работников на основе КПЭ:

- Первое правило — это *правило «10/80/10»*, которое означает, что у фирмы должно быть около 10 ключевых показателей результативности, около 80 производственных показателей и около 10 КПЭ. Для подразделений М.М. Пановым рекомендуется использовать 10-15 КПЭ (не более), иначе управленцы на местах будут перегружены бесконечным планированием, а менеджмент компании — таким же бесконечным «разбором полетов» по вопросу исполнения/неисполнения КПЭ, которые при этом могут не сильно влиять на результативность и подразделения, и компании [2].

- *Принципу управляемости и контролируемости* принадлежит второе место. Подразделению, которое ответственно за определенный КПЭ, должны выделяться ресурсы на управление им, результат же должен быть проконтролирован [2].

- Также выделяют *принцип партнерства*, который предполагает, что спешное решение задач по повышению производительности труда диктует необходимость установления в достаточной степени эффективного партнерства всех заинтересованных лиц, которыми ведется совместная разработка стратегии по внедрению системы, осознается тот важный факт, что в организации требуются перемены.

- Под *принципом перенесения усилий на главные направления* понимают тот момент, что повышение производительности труда требует в том числе и расширения полномочий ряда сотрудников в организации, в первую очередь тех из них, кто трудится непосредственно на «передовой», оказывая помощь сотрудникам в повышении их квалификации, обеспечивая проведение тренингов и передачу задания на разработку КПЭ подразделений, а также эффективную работу горизонтальной и вертикальной коммуникаций.

- *Принципом интеграции процессов по оценке показателей, отчетности и повышения производительности труда* подчеркивается тот момент, что очень важным видится, чтобы управленцы сформировали интегрированную схему для оценки показателей и отчетности, в которой стимулировались бы вполне определенные ответственные действия. Важно регулярно вести отчетные совещания по срокам, которые зависят от сложности решаемых вопросов.

- В *принципе согласования производственных показателей со стратегией* отражена мысль, что у показателей производственной деятельности отсутствует всякий смысл, пока они не будут связаны с текущими критическими факторами успеха (КФУ), составляющими ССП (сбалансированную систему показателей), и стратегическими целями фирмы.

В работе О.Г. Кирилловой и Т.И. Петровой [9] описываются инновационные аспекты совершенствования системы оплаты труда. Авторы предлагают методику определения должностного оклада на основе системы грейдов, при этом значительную часть работы посвящают системе КПЭ. Ольга Григорьевна и Татьяна Игоревна отмечают тот факт, что несмотря на всю прогрессивность интересующего нас подхода, представляется возможным выделить и целый ряд минусов:

- во-первых, из-за большого числа КПЭ в общем бонусе работника доля каждого конкретного КПЭ мала;
- во-вторых, если слишком велик вес одного из КПЭ, то это приводит к «перекосу» в работе;
- в-третьих и что немаловажно, реально недостижимые КПЭ демотивируют сотрудников.

Авторы отмечают, что система КПЭ сулит специалистам в целом четкие цели в работе и вполне прозрачные бонусы, однако показатели могут быть недостижимы, а сам переход на подобную систему — довольно болезненным.

Вопрос потребности в постоянном совершенствовании системы стимулирования на основе КПЭ затрагивается в работе Н.А. Толстобровой и Т.А. Симагутина [10], посвященной разработке методик стимулирования труда на основе оценки пользы сотрудников. Авторами указанной статьи отмечается, что т. к. полное удовлетворение потребностей недостижимо по закону Маслоу (закон бесконечно возрастающих потребностей), стимулирование должно постоянно развиваться и реализоваться квалифицированными управленцами-профессионалами, т. е. в систему мотивации работников на основе КПЭ необходимо вносить постоянные изменения как тактического, так и стратегического плана.

Если обратиться к зарубежным работам, посвященным вопросу использования KPI как инструмента мотивации работников, то представляется возможным выделить ряд работ, касающихся изъянов подобных систем.

Так в работе Г. Деддиса [11] подчеркивается, что на практике контроль за ключевыми показателями эффективности может оказаться для организаций дорогостоящим или трудным. Некоторые показатели, такие, например, как моральный дух сотрудников, оценить количественно просто невозможно. Автор подчеркивает, что сомнительные KPI, к сожалению, вполне могут быть приняты на вооружение и использоваться как ориентир, таковым вовсе не являясь.

Р. Аустин [12] и М. Фаулер [13] сходятся в мысли, что ключевые показатели эффективности могут привести и к искаженным мотивам, а также к неприятным последствиям, которые наступят в результате работы сотрудников, которые — в погоне за неправильно подобранными и при этом «легкими» КПЭ — будут работать в ущерб фактическому качеству работ или стоимости своего труда, не внося предложений по изменению КПЭ.

Итак, сбор статистических данных может заменить более глубокое понимание проблемы, поэтому использование сомнительных ключевых показателей эффективности может привести к разнице между достижением цели и измеряемой эффективностью.

Другим примером, приводимым в западных источниках [12], может быть измерение производительности команды разработчиков программного обеспечения с точки зрения числа строк исходного кода. Такой подход может легко привести к добавлению большего количества строк за счет сомнительного кода, тем самым команда увеличит количество строк, но добавит мало пользы с точки зрения улучшения программного обеспечения.

Аналогичная проблема возникает в случае, когда футболист, мотивированный «владеть мячом» какое-то количество времени, бесполезно пинает его в матче, чтобы «выстроить» свою статистику.

Таким образом, подводя итог сказанному выше, отметим, что мотивация (в первую очередь денежное стимулирование) работников на базе КПЭ, в отличие от оклада (неизменной, базовой заработной платы), ориентируется на достижение краткосрочных и долгосрочных целей фирмы, мотивируя на качественное выполнение установленных должностных обязанностей самих работников, тогда как оклад — это размер оплаты труда, выраженный в денежной форме, за выполнение закрепленных за работниками функций без привязки к качеству. Для служащих, специалистов и их руководителей может и должен быть установлен другой вид оплаты труда, который основан на достижении вполне определенных показателей. У данного подхода есть свои минусы, начиная с психологически обусловленной сложности внедрения и заканчивая проблемами в его администрировании. Однако следование принципам и этапам разработки и внедрения системы мотивации работников на основе КПЭ способно нивелировать обозначенные проблемы, а постоянное развитие системы, ее перманентное совершенствование приведут к росту производительности труда в организации и к сокращению издержек.

Использованные источники:

1. Пантелеев С. Л. Адаптация теории мотивации Портера-Лоулера к современным условиям // Научно-технический вестник информационных технологий, механики и оптики. 2004. №17. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/adaptatsiya-teorii-motivatsii-portera-loulera-k-sovremennym-usloviyam> (дата обращения: 20.12.2018).
2. Панов М. М. Оценка деятельности и система управления компанией на основе KPI. М.: Инфра-М, 2013. 255 с.
3. Пантелеев С. Л. Там же.
4. Parmenter D. Key Performance Indicators: Developing, Implementing and Using Winning KPI's. New Jersey, USA: John Wiley & Sons, inc., 2007. 233 pp.
5. Ключков А. KPI и мотивация персонала. М.: Эксмо, 2010. 156 с.
8. Ярышина В. Н. Использование грейдирования и KPI при вознаграждении работников // Вестник КГУ. 2012. №6. URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/ispolzovanie-greydirovaniya-i-kpi-pri-voznagrazhdenii-rabotnikov> (дата обращения: 20.12.2018).

6. Шустова Е. А. Особенности современных формы оплаты труда в страховых компаниях // Знание. Понимание. Умение. 2013. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-sovremennyh-formy-oplaty-truda-v-strahovyh-kompaniyah> (дата обращения: 20.12.2018).

7. Старцева Н. В., Кошкина Е. Н. Разработка ключевых показателей эффективности на основе принципа соприкосновения интересов между подразделениями компании // Вестник МИЭП. 2013. №2 (11). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razrabotka-klyuchevyh-pokazateley-effektivnosti-na-osnove-printsipa-soprikosnoveniya-interesov-mezhdu-podrazdeleniyami-kompanii> (дата обращения: 20.12.2018).

9. Кириллова О. Г., Петрова Т. И. Современные подходы к совершенствованию оплаты труда в рыночных условиях // Общество: политика, экономика, право. 2012. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-podhody-k-sovershenstvovaniyu-oplaty-truda-v-rynochnyh-usloviyah> (дата обращения: 20.12.2018).

10. Толстоброва Н. А., Симагутин Т. А. Разработка методики стимулирования труда на основе оценки пользы сотрудника // УЭКС. 2014. №1 (61). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razrabotka-metodiki-stimulirovaniya-truda-na-osnove-otsenki-polzy-sotrudnika> (дата обращения: 20.12.2018).

11. Daddis G. (June 1, 2011). No Sure Victory: Measuring U.S. Army Effectiveness and Progress in the Vietnam War.

12. Robert D A., Measuring and Managing Performance in Organizations. URL: <https://www.amazon.co.uk/Measuring-Managing-Performance-Organizations-Robert/dp/0932633366>, 20.12.2018.

13. Fowler M. (2003-08-29). Cannot Measure Productivity. URL: [Martinfowler.com](http://martinfowler.com), 20.12.2018.

Филатов А.В.
студент магистратуры 3 курса
факультет «Экономики и менеджмента»
УИУ РАНХиГС
научный руководитель: Полбицина Л.Г., к.э.н.
доцент
Россия, г. Екатеринбург

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В МЕДИЦИНСКОМ УЧРЕЖДЕНИИ

Аннотация: в статье рассматриваются ключевые особенности кадрового менеджмента в медицинских организациях в их влиянии на задачи, методы и стратегические направления совершенствования управления медицинскими работниками; дается детальный анализ каждой особенности; вносятся предложения по совершенствованию системы управления медицинскими работниками.

Ключевые слова: управление кадрами, медицинские учреждения, медицинские работники, модернизация системы здравоохранения.

Filatov A. V.
master's student
3rd year, faculty of «Economics and management»
Prisons Ranepa
Russia, Yekaterinburg
Supervisor: Polbizina L.G.
Ph. D. associate Professor

FEATURES OF PERSONNEL MANAGEMENT IN A MEDICAL FACILITY

Abstract: the article deals with the key features of personnel management in medical organizations in their impact on the tasks, methods and strategic directions of improving the management of medical workers; provides a detailed analysis of each feature; makes proposals to improve the management system of medical workers.

Key words: personnel management, medical institutions, medical workers, modernization of the health care system.

Последовательные процессы, направленные на модернизацию системы отечественного здравоохранения, выступают на данный момент важным элементом социальной политики государства. Если принять во внимание тот факт, что эффективность работы медицинских организаций как государственного, так и частного сектора, а также предоставление населению качественных медицинских услуг имеют высокую общественную значимость, рассмотрение вопроса особенностей управления медицинскими работниками выступает в качестве весьма актуального направления для

исследовательской деятельности. Также отметим, что приоритетная ориентация российского здравоохранения на предоставление населению качественных услуг выступает как ведущий фактор внедрения в практику управления медицинской организацией современных персонал-технологий, что делает обозначенный нами вопрос еще более актуальным для исследователей сферы управления медицинским учреждением.

Управление медицинскими работниками выступает в качестве неотъемлемой составляющей общей системы управления медицинским учреждением. Считается, что при управлении медицинскими работниками необходимо знать то, какие цели управления должны быть достигнуты (с использованием тех либо иных методов влияния), а также то, с помощью чего и как данное влияние осуществляется [1].

Имеет смысл дать дефиницию понятию управления медицинскими работниками, однако, на наш взгляд, необходимо начать с определения термина «медицинские работники».

Под *медицинскими работниками* понимают группу профессий, которые связаны с профилактикой, диагностикой и лечением заболеваний, т. е. работников, занимающихся психологическим, физическим, а также социальным здоровьем граждан. Медицинские работники традиционно подразделяются на работников младшего (санитарки, младшие медсестры и сестры-хозяйки), среднего (медицинские сестры) и высшего звена (врачи) [2].

Нередко в значении «медицинские работники» используют термин «*медицинский персонал*», что некорректно, так как данные термины не тождественные. Последним обозначают медицинских работников, служащих исключительно в медико-санитарных учреждениях. Медицинский персонал также делится на младший, средний и высший.

Дефиниция понятия управления медицинскими работниками вытекает из дефиниции понятия управления кадрами, уточняя и конкретизируя последнее применительно к вполне определенной, узкой сфере профессиональной деятельности.

В общем под *управлением кадрами* понимают целенаправленную деятельность руководства организации, менеджеров и специалистов подразделений системы кадрового менеджмента, включающую подготовку концепции и стратегии так называемой «кадровой политики», а также принципов и методов для управления кадрами организации. Управление кадрами, по мнению А. Я. Кибанова [3], заключается, с одной стороны, в формировании системы кадрового менеджмента, с другой — в планировании работы с кадрами, в разработке оперативных планов по работе с сотрудниками, а также в проведении «маркетинга персонала» (в выявлении кадрового потенциала организации и потребности в кадрах).

Непосредственно *управление медицинскими работниками* — это часть кадрового менеджмента (или HR-менеджмента) как области знаний, а также практическая деятельность, которая направлена на обеспечение в

медицинской организации наличия качественного кадрового состава (который способен выполнять закрепленные в трудовом договоре профессиональные функции) и на оптимальное использование указанных кадров [4]. Как говорилось нами выше, управление медицинскими работниками выступает как неотъемлемая часть системы управления в медицинской организации.

Специфика медицинской организации накладывает на кадровый менеджмент в последней ряд специфических особенностей. К их числу Марина Робертовна Григорьян в своей работе [5] относит следующее:

- особую технологию управления;
- особый системный подход к подбору кадров (в первую очередь, к подбору старшего звена и руководителей);
- систему управления сестринскими кадрами как специфический вид HR-менеджмента;
- инновации в кадровой работе медицинской организации.

Рассмотрим подробно каждый из предложенных выше пунктов.

Технологией кадрового менеджмента в медицинском учреждении охватывается широкий набор функций, начиная с приема и заканчивая увольнением кадров. Указанная технология предусматривает как информационное и техническое, так и нормативно-методическое и делопроизводственное обеспечение для системы управления медицинскими работниками. Ее специфика обусловлена тем несомненным фактом, что на эффективность работы медицинских работников влияют не только их профессиональные и личностные качества, но и стаж работы сотрудника (его опыт), а также показателями адаптации сотрудника в коллективе.

Также нередко отмечается, что особенностью технологии управления медицинскими работниками является тот момент, что она должна базироваться на трех элементах:

- во-первых, быть непрерывной;
- во-вторых, иметь различные методы для оценки качества;
- в-третьих, иметь как внутренний, так и внешний подход к контролю качества медицинской помощи.

При этом, как указывают С.А. Ефименко и Н.В. Зайцева, в работе [6], комплексные социологические исследования специфики функционирования медицинских учреждений в контексте технологии управления кадрами позволяют дать оценку характеристикам кадрового состава, а также показателям качества медицинских услуг и тенденциям в развитии системы отечественного здравоохранения в целом.

Если говорить об *особом системном подходе к подбору медицинских кадров*, то необходимо отметить следующее.

Данный подход, по мнению М.Р. Григорьян, высказанному в уже упоминавшейся нами работе, должен базироваться на выборе самых значимых профессионально-личностных качеств, которыми обязаны владеть управленцы всех звеньев медицинской организации.

Если оттолкнуться от работы Н.Г. Фомичева и др. [7], а также от статьи В.Ю. Мамаевой и В.В. Мацько [8], можно сформулировать следующий набор профессионально-личностных качеств управленческого состава медицинской организации:

- Во-первых, сюда необходимо отнести как собственно желание управлять людьми, так и способность к получению удовольствия от достижения целей, которые достигнуты благодаря корпоративной работе, а не только к получению удовольствия от личных достижений, власти, льгот и материального поощрения.

- Во-вторых, предполагается, что управленец в медицинском учреждении обладает умственными способностями выше среднего их уровня. Невозможно требовать уважения к управленцу от его подчиненных в случае, если последний интеллектуально слаб. Невозможно требовать от подобного руководителя качественной реализации управленческих функций.

- В-третьих, сюда необходимо включить коммуникабельность, при чем последняя оценивается по целому набору критериев, которыми считаются: беседы, участие в совещаниях, деловые бумаги и др. (обращается внимание на выбор высказываний, организацию мышления, четкость и убедительность изложения).

- В-четвертых, от управленца требуется честность, оцениваемая по его моральной надежности, по доверию подчиненных и ответственности управленца за те действия, которыми может быть скомпрометировано подразделение либо же учреждение в целом.

Особо необходимо отметить *систему управления сестринскими кадрами*, поскольку последняя (в сложившемся ее виде), по мнению ряда исследователей, является причиной низкого качества работы медицинских организаций.

Так, например, в работе С.А. Мухиной и И.И. Тарновской [9], подчеркивается тот момент, что указанная выше система (при которой врачи отвечают за выполнение медицинскими сестрами их профессиональных функций, в свою очередь медсестры — за выполнение работы санитарками, а старшая и главная медсестры основную часть своего рабочего времени проводят за хозяйственными вопросами) стала фактическим тормозом для повышения качества в работе медицинских сестер, тормозом для внедрения в практику работы медицинских учреждений высокоэффективных новых медтехнологий.

Касаясь вопроса *инноваций в кадровой работе медицинской организации*, укажем, что инновации в кадровом менеджменте на данном этапе представляются прежде всего как инновационный взгляд на медицинские кадры. Персонал перестали понимать как некую серую массу работников, в каждом из сотрудников стараются видеть индивидуальность. Подобный подход диктуется рынком медицинских услуг. Его целью является привлечение каждого медицинского работника к процессу улучшения работы организации.

Как подчеркивал Р.А. Долженко главная цель инноваций системы кадрового менеджмента — это обеспечение учреждения работниками, которые постоянно «генерировали» бы улучшения в каждом аспекте своей деятельности [10].

Другой важной целью автор видит эффективное использование указанных улучшений с помощью создания комфортных условий для внедрения в практику работы учреждения инноваций, а также условий как для профессионального, так и для социального развития работников (на их собственное благо, на благо организации и общества).

Особым видом инноваций в управлении медицинскими работниками выступает *кадровый аутсорсинг*, при котором медицинские учреждения (обычно частные, но имеют место и случаи в муниципальных и государственных организациях) передают ряд функции кадрового менеджмента специализированным (внешним) кадровым агентствам. К примеру, им могут передаваться функции, связанные с наймом медицинских работников, активно развивается и деятельность внешних кадровых служб по оперативной работе с медицинскими работниками непосредственно в организации. Однако необходимо отметить, что стратегические вопросы по управлению медицинскими работниками остаются в ведении кадровых служб организаций.

Из ключевых особенностей управления медицинскими работниками проистекают *особые задачи* кадрового менеджмента в медицинских учреждениях, а также *особые методы* достижения этих задач.

К ключевым *задачам* управления медицинскими работниками, основываясь на анализе теоретических источников [11],[12],[13], можно отнести следующие:

1. комплектацию штата медицинской организации согласно стратегии ее развития в краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной перспективе, а также согласно с целями планирования (включая вполне определенные финансовые либо иные показатели);
2. создание в медицинской организации системы по подготовке управленческого резерва, реализацию преемственности руководящего состава и снижение рисков кадровых потерь;
3. формирование и своевременную реализацию процедуры по принятию решения о судьбе медицинских работников, которые не справляются со своими профессиональными обязанностями;
4. ориентацию кадровой службы на достижение запланированных результатов;
5. постоянное профессиональное образование медицинских работников; их совершенствование, включающее систематическое расширение спектра профессиональных знаний; развитие их личных качеств, которые необходимы для усвоения новых знаний и формирования новых навыков, необходимых медицинским работникам для выполнения профессиональных обязанностей.

К основным *методам* управления медицинскими работниками, основываясь на уже упоминавшихся работах, можно отнести следующие методы:

20. методы экономического плана, т. е. приемы воздействия управленца на работников при помощи конкретного сопоставления затрат на кадры и результатов их работы (материальное стимулирование либо материальные санкции, социальные льготы работникам муниципальных и государственных медицинских учреждений, особые программы ипотечного кредитования и т. п.);

21. методы организационно-распорядительного плана, т. е. приемы прямого воздействия, которые носят директивно-обязательный характер и основаны на таких элементах, как дисциплина, ответственность, власть, принуждение, нормативно-документальное закрепление функций и т. п.);

22. методы социально-психологического, включающие мотивацию, моральное поощрение (в том числе ведомственными наградами), социальное планирование и т. п.

Поскольку экономические методы управления кадрами в медицинских учреждениях носят наиболее дискуссионный характер, остановимся на них несколько подробнее. Считается, что для качественных изменений в ситуации в данной отрасли требуется полная либо частичная переработка системы материального стимулирования и ее последующее внедрение. При этом обозначается ряд требований, на которые необходимо ориентироваться при формировании системы материального стимулирования [14]:

1) требование объективности: размер материального вознаграждения для медицинского работника должен быть определен, основываясь на объективной оценке результата его труда;

2) требование предсказуемости: медицинский работник должен хорошо понимать, какое именно вознаграждение в зависимости от результатов своего труда он получит;

3) требование адекватности: вознаграждение медицинских работников должно быть адекватно тому трудовому вкладу, который внес каждый работник в результаты деятельности коллектива, адекватно его опыту и/или уровню его квалификации;

4) требование своевременности: вознаграждение медицинского работника должно следовать сразу за достижением данным работником тех результатов, которые требуют награды;

5) требование значимости: вознаграждение медицинского работника должно быть для него значимым;

6) требование справедливости: правила для определения вознаграждения медицинских работников должны быть понятны каждому в организации и быть при этом справедливыми, в том числе с его точки зрения.

Специально отметим, что системы по стимулированию труда медицинских работников индивидуальны, они зависят от большого числа

уникальных факторов, которые присущи конкретной медицинской организации, и потому они не подлежат слепому копированию, так как их создание — это большой труд руководящего звена медицинского учреждения и представителей кадровых подразделений.

Исходя из анализа проблем в современной практике управления медицинскими работниками, можно выделить и *особые стратегические направления для совершенствования* системы кадрового менеджмента в медицинских организациях.

К числу последних имеет смысл отнести следующие:

- оптимизацию организационно-кадровой структуры в учреждении;
- организацию системы по обеспечению и поддержке качества медицинских услуг с ее стандартизацией и регулярным пересмотром введенных стандартов;
- внедрение научно-обоснованной медпрактики, организацию медпомощи с ориентацией на пациентов.

В рамках работы в указанных стратегических направлениях видится разумным предложить следующие *мероприятия по совершенствованию системы управления медицинскими работниками*:

Во-первых, важным шагом выступает доработка программ медицинских ССУЗов и ВУЗов в части расширения информации об управлении кадрами в медицинской организации, о социальных аспектах подобного управления и о применении знаний по кадровому менеджменту специалистами на практике.

Во-вторых, следует инициировать переход от бюрократической системы управления кадрами к системе, предполагающей учет специфики организационной культуры в медицинском учреждении, учет удовлетворенности медицинских работников своим трудом, формирование положительной, малострессовой рабочей атмосферы, обеспечивающей качество труда медицинских работников.

В-третьих, видится необходимым обеспечение участия медицинских работников в процессах планирования и стратегического развития организации, поскольку последнее будет способствовать как повышению заинтересованности работников в развитии медицинского учреждения, так и (как следствие) повышению эффективности деятельности организации.

В-четвертых, внедрение в практику управления персоналом медицинских организаций приемов регулярной оценки эффективности труда медицинских работников и соответствующей системы стимулирования позволит, на наш взгляд, обеспечить, с одной стороны, принятие более эффективных кадрово-управленческих решений, а с другой стороны повысит мотивацию медицинских работников к качественному выполнению профессиональных обязанностей.

Предложенная совокупность мероприятий позволит достигнуть следующих результатов:

Во-первых. Повышение уровня профессиональных знаний

управленческих кадров медицинских учреждений, что позволит более эффективно управлять медицинским персоналом.

Во-вторых. Повышение внутренней организационной культуры медицинских учреждений, что потенциально приведет к повышению результативности деятельности медицинских работников.

В-третьих. Позволит увеличить вовлеченность медицинских работников в процессы управления, через формирование механизмов обратной связи и корректировку инструментов управления на основе анализа полученных данных.

В своей совокупности, указанные новации позволят повысить эффективность и результативность механизмов управления медицинским учреждением в целом, и персоналом, в частности. Также, в качестве потенциальных следствий предлагаемых новаций можно выделить повышение качества медицинских услуг и повышение уровня удовлетворенности пациентов оказанными услугами.

Использованные источники:

1. Григорьян М.Р. Технологии управления медицинским персоналом [Электронный ресурс] // Современные научные исследования и инновации. 2016. № 7. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2016/07/69724> (дата обращения: 28.10.2018).
2. Там же.
3. Кибанов А.Я. Управление персоналом организации [Текст]. М.: ИНФРА-М, 2005. 638 с.
4. Немытин Ю.В., Брескина Т.Н. Становление и развитие системы управления медицинской организацией на основе современных технологий управления качеством [Текст] // Хирургия позвоночника. 2007. №4. С. 73-79.
5. Григорьян М.Р. Там же.
6. Ефименко С.А., Зайцева Н.В. Управление персоналом в медицинских организациях: возможности социологического анализа [Текст] // Социология медицины. 2012. №2. С. 35-38.
7. Фомичев Н.Г., Садовой М.А., Бедорева И.Ю., Самарина В.Ю. Опыт разработки системы менеджмента качества в специализированном лечебном учреждении [Текст] // Хирургия позвоночника. 2005. №2. С. 84-88.
8. Мамаева В.Ю., Мацько В.В. Стратегия формирования имиджа медицинской организации [Текст] // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. 2012. №3. С. 132-134.
9. Мухина С.А., Тарновская И.И. Теоретические основы сестринского дела [Текст]. М.: ГЭОТАР-Медиа, 2008. 368 с.
10. Долженко Р.А. Инновации в системе управления персоналом организации [Текст] // Вестник АГАУ. 2013. №1 (99). С. 149-153.
11. Ульрих Д. Эффективное управление персоналом: новая роль HR-менеджера в организации = Human Resource Champions: The Next Agenda for Adding Value and Delivering Results [Текст]. М.: «Вильямс», 2006. С. 304.
12. Тигранян А.С., Левченко Т.А. Развитие системы повышения квалифика-

ции работников здравоохранения [Электронный ресурс] // Территория новых возможностей. 2013. №3 (21). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitiie-sistemy-povysheniya-kvalifikatsii-rabotnikov-zdravoohraneniya> (дата обращения: 20.12.2018).

13. Ревская И.А. Технологизация управления профессиональным развитием кадров медицинских организаций [Электронный ресурс] // Research'n Practical Medicine Journal. 2016. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tehnologizatsiya-upravleniya-professionalnym-razvitiem-kadrov-meditinskih-organizatsiy> (дата обращения: 20.12.2018).

14. Матвеева Э.С. Направления совершенствования системы мотивации персонала [Электронный ресурс] // Вестник ННГУ. 2008. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/napravleniya-sovershenstvovaniya-sistemy-motivatsii-personala> (дата обращения: 20.12..2018).

УДК 0061.13058

Филимонова С.В.
студент 4 курса
лечебный факультет
Нефедова Н.Н.
студент 4 курса
лечебный факультет
Толмачев Д.А., к.м.н.
доцент

кафедра общественного здоровья и здравоохранения
ФГБОУ ВО «Ижевская государственная
медицинская академия Минздрава России»
Россия, г. Ижевск

ВОЗМОЖНЫЕ ИСХОДЫ ПРИ ИКСОДОВОМ КЛЕЩЕВОМ БОРРЕЛИОЗЕ

Анотация: В статье рассматривается проблема связанная с заболеваемостью в Удмуртской республике иксодовым клещевым боррелиозом. Особое внимание уделяется статистическому анализу возможных исходов данного заболевания. В статье рассчитывались величины относительных показателей, которые отражают заданную информацию по республике. Приведены данные о больных иксодовым клещевым боррелиозом в Удмуртии.

Ключевые слова: клещи, боррелиоз, эритема, рецидив, хронизация.

Filimonova S.V.
Student
4 course, medical faculty
FSBEI of HE "Izhevsk State Medical Academy Ministry of Health of
Russia"
Russian Federation, Izhevsk

Nefedova N.N.

Student

4 course, medical faculty

**FSBEI of HE "Izhevsk State Medical Academy Ministry of Health of
Russia"**

Russian Federation, Izhevsk

Tolmachev D.A.

**Candidate of Medical Sciences, Associate Professor, Department of Public
Health and Health**

**FSBEI of HE "Izhevsk State Medical Academy Ministry of Health of
Russia"**

POSSIBLE CONSEQUENCES FOR IHCODA TICK BORRELIOSIS

The article deals with the problem of morbidity in the Udmurt Republic ixodic tick-borne borreliosis. Special attention is paid to the statistical analysis of the possible outcomes of this disease. The article calculated the values of relative indicators, which reflect the specified information in the republic. The data on patients with ixodic tick-borne borreliosis in Udmurtia are presented.

Ticks, borreliosis, erythema, relapse, chronicity.

Широко известно, что иксодовый клещевой боррелиоз (ИКБ) часто приобретает хроническое и рецидивирующее течение. Частота хронизации заболевания по данным ряда авторов составляет от 1,0% до 10,0% при антибиотикотерапии в остром периоде и до 60,0% без адекватного лечения. [1]

В клинической картине хронических форм традиционно выделяют поражение кожи (хронический атрофический акродерматит, доброкачественная лимфоцитома кожи, очаговая склеродерма), нервной (прогрессирующий энцефаломиелит, лимфоцитарный менингит, спастический парепарез, деменция, хроническая аксональная полирадикулопатия, лайм-энцефалопатия, хронические невриты), сердечно-сосудистой системы (кардиомиопатия) и опорно-двигательного аппарата (артралгии, доброкачественный рецидивирующий артрит; хронический прогрессирующий артрит). Кроме того, в последнее время с боррелиозной инфекцией предположительно связывают также ряд этиологически нерасшифрованных заболеваний, например, прогрессирующую энцефалопатию, рецидивирующий менингит, множественный мононеврит, некоторые психозы, судорожные состояния, поперечный миелит, васкулит сосудов мозга [2,3].

В последнее время расширились возможности детекции бактериальных патогенов в иксодовых клещах. Так в 1995 г. в Японии впервые обнаружили в клещах *I. persulcatus* *Borrelia miyamotoi*. Позднее этот микроорганизм был выделен из суспензии клещей во Франции, Германии, Швеции, Северной Америке [3,4]. В 2006 г. сотрудники ЦНИИ эпидемиологии обнаружили *B. miyamotoi* у 6,3% клещей рода *Ixodes*

собранных на территории Удмуртии. Генетически *B. miyamotoi* принадлежит к группе боррелий – возбудителей возвратных лихорадок, имеющих гомологию геномной ДНК с представителями комплекса *B. burgdorferi sensu lato* от 30 до 44%. Другими словами у различных боррелий имеются большое количество перекрестно реагирующих антигенов, что на текущий момент делает невозможной даже межгрупповую специфическую серологическую диагностику. При этом, складывается впечатление, что ноозоформа «иксодовый клещевой боррелиоз» неоднородна и представлена разными по клинике и патогенезу заболеваниями. Именно с *B. miyamotoi* связывают большее количество безэритемных форм ИКБ [6]. Предполагая, что *B. miyamotoi* как этиологический представитель возвратных лихорадок будет предполагать течение болезни с самопроизвольной эрадикацией, была изучена связь между частотой хронизации ИКБ и клинической формой острого периода.

Материалы и методы. Результаты работы основаны на ретроспективном анализе 110 случаев ИКБ, наблюдавшихся в кабинете повторных осмотров РИКБ г. Ижевска. Мужчины составили 58,0%, возраст от 24 до 69 лет. Срок наблюдения – $4,5 \pm 0,52$ года. Под хронической формой ИКБ понимали клинико-серологические изменения сохраняющиеся более 12 месяцев с момента выписки. Связь между частотой хронизации и клинической формой острого периода оценивали методом аналитической эпидемиологии «случай-контроль». Для проверки статистической значимости различий использован непараметрический критерий χ^2 . Дополнительно рассчитывались показатели OR (отношение преобладания), указывающий к какому повышению заболеваемости приводит воздействие фактора риска и АФ (атрибутивная фракция) результат которого представляет долю всех случаев заболевания у экспонированных, обусловленную данным фактором риска.

В ходе работы были сформированы две группы больных. В первую (случаи) включены лица с выявленной патологией – хроническая форма ИКБ. Во вторую группу (контроль) объединены лица без указанной патологии. Обе группы дополнительно разделены на две подгруппы (экспонированные и неэкспонированные к предполагаемому фактору риска) – т.е. имевшие эритемную и безэритемную форму болезни в остром периоде. Полученные результаты представлены в таблице 1.

Таблица 1:

Связь между частотой хронизации и клинической формой острого периода при ИКБ. (чел.)

	Эритемная форма в остром периоде	Безэритемная форма в остром периоде
Частота хронической формы	16	4

Отсутствие хронизации	58	32

Расчет отношения преобладания (OR): $OR = 16/4 \times 32/58 = 2,20$. Это означает, что эритемная форма в остром периоде в 2,2 раза повышает вероятность хронизации в дальнейшем.

Расчет атрибутивной фракции (AF): $AF = (2,20 - 1) / 2,20 \times 100\% = 54,54\%$. Это означает, что более половины случаев хронизации ИКБ напрямую связаны с эритемой в анамнезе.

Оценим статистическую значимость различий при помощи критерия χ^2 . Предполагая, что наличие эритемы не влияет на исход болезни, изменим вид таблицы и рассчитаем ожидаемые частоты. (см. табл. 2)

Таблица 2:

Ожидаемые частоты. (Округлено до целого)

	Частота хронической формы	Отсутствие хронизации	Всего
Эритемная форма	13	61	74
Безэритемная форма	7	29	36
Всего	20	90	110

Рассчитаем сумму четырех выражений по приведенным выше табличным данным: $(\text{наблюдаемое число больных} - \text{ожидаемое число больных})^2 / \text{ожидаемое число больных}$. Отсюда найдем показатель χ^2 .

$$\chi^2 = (13-16)^2/13 + (61-58)^2/58 + (7-4)^2/7 + (29-32)^2/29 = 2,35.$$

Сравним полученное значение с табличными данными при $n'=1$. Имеем $2,76 > 2,35 > 1,64$ при $(p < 0,2)$. Таким образом, предполагаемая «нулевая гипотеза» о невлинии эритемы на исход болезни реальна с вероятностью до 20,0%.

Кроме того, отдельно изучено состояние здоровья у 7 человек, перенесших ИКБ вызванный *V. miyamotoi* в 2003 г. (возбудитель идентифицирован в лейкоцитарной взвеси больных методом РТ-ПЦР сотрудниками ЦНИИ эпидемиологии). Все больные перенесли безэритемную форму болезни, выписаны в удовлетворительном состоянии. В течении последующих 7 лет каких-либо проявлений болезни не отмечено, антител к боррелиям методом РИФ не выявлено.

Заключение. Полученные в работе данные можно рассматривать как возможное доказательство того, что эритемные и безэритемные формы ИКБ

являются самостоятельными состояниями с различными исходами. Кроме того, необходимо считаться с возможностью микст-инфицирования различными видами боррелий от одного клеща, что могло бы объяснить относительно небольшую достоверность полученных результатов. Данная проблема является социально значимой в Удмуртской республике, что подтверждают данные, приведенные в тексте.

Использованные источники:

1. Nadelman R.B., Wormser G.P. Lyme borreliosis // *Lancet*. – 1998. – Vol. 352. – P. 557–565.
2. S., Wahl A., Jurgens-Saathoff B. et al. // *Scand. J. Rheumatol.* – 2002. – Vol. 31. – P. 184–186.
3. Sibilia J., Jaulhac B., Limbach F.X. // *Rev. Med. Interne.* – 2002. – Vol. 23. – P. 378–385.
4. Fukunaga M, Takahashi Y, Tsuruta Y. et al. Genetic and phenotypic analysis of *Borrelia miyamotoi* sp. nov., isolated from the ixodid tick *Ixodes persulcatus*, the vector for Lyme disease in Japan. *Int J Syst Bacteriol.* 1995,45:804-10.
5. Barbour A.G. and Hayes S.F. // *Microbiol. Rev.* – 1986. – Vol. 50. – P. 381–400.
6. Карань Л.С., Шопенская Т.А., Колясникова Н.М. и др. Применение молекулярных методов в изучении распространенности возбудителей клещевых инфекций в сочетанных очагах. *Инфекционные болезни.* 2009,7: 87-88.
7. Характеристики смертности населения на территории приволжского федерального округа./ Попова Н.М., Савельев В.Н., Толмачев Д.А., Попов А.В., - Ижевск. В сборнике: Труды Ижевской государственной медицинской академии сборник научных статей. Министерство здравоохранения Российской Федерации, ГБОУ ВПО «Ижевская государственная медицинская академия», 2015. С. 25-28.
8. Сравнительный обзор причин смертности людей 70-80 лет г.Ижевска Удмуртской республики за период с 2014 по 2017 год./ Попова Н.М., Лебедева Н.В., Фатыхова З.М., Хисамова А.И. – Ижевск. Синергия Наук. 2017. Т. 1. № 18. С. 1213-1227.

Фокина Э.Г.
студент 2 курса
Фомина А.Г.
студент 2 курса
Суркова Е.В., к.ф.н.
доцент,

кафедра лингвистики и межкультурной коммуникации
Волгоградский государственный технический университет
**ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА ТЕРМИНОВ ПОДЪЯЗЫКА
СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ «ЭКОЛОГИЯ» И «ТЕХНОСФЕРНАЯ
БЕЗОПАСНОСТЬ»**

Аннотация. Статья посвящена изучению особенностей перевода с английского языка на русский терминов в области экологии и техносферной безопасности. Работа выполнена на основе словарного материала и экологических текстов на русском и английских языках.

Ключевые слова: англо-русский перевод, технические термины, экология, техносферная безопасность.

Fokina E.G.
2nd year student
Volgograd State Technical University
Fomina A.G.
2nd year student
Volgograd State Technical University
Surkova E.V., candidate of philology
associate professor of Volgograd State Technical University

Abstract. The article is devoted to the peculiarities of translation from English into Russian terms in the field of ecology and technosphere safety. The work is based on the dictionary material and ecological texts in Russian and English.

Keywords: English-Russian translation, technical terms, ecology, technosphere safety.

При переводе с английского языка на русский зачастую возникает проблема недостаточного количества специализированных терминологических экологических словарей. Знание основных категорий, понятий и терминов обусловлено, прежде всего, необходимостью правильной ориентации в сложном многообразии экологического «языка». Термин «экология» был введен в 1866 году немецким биологом Э. Геккелем и происходит от греческого «ойкос» – жилище, «логос» – наука [4, с. 1]. Если рассматривать термин «экология» в широком смысле, то экология «занимается изучением «природного дома», живущих в нем организмов и всех процессов, делающих этот «дом» пригодным для жизни [3, с. 5].

Термины английского языка, как и любые другие термины, имеют

свою структуру. Существуют простые, сложные и производные единицы. Простыми терминами являются: *nature* – «природа», *earth* – «земля», *smog* – «смог». «В языке экологии присутствуют простые термины, которые содержат в себе греко-латинские префиксы и суффиксы, такие как *re-*, *de-*, *pre-*, *dis-*, *-ing*, *-eror*, *-ment*, *-ity*» [3, с. 5].

Большинство производных экологических терминов в английском языке образуются с помощью аффиксации и префиксации. Такие суффиксы, как *-ate*, *-ness*, *-ed*, *-ing*, *-ty*, *-ism*, *-ant*, *-or*, *-er*, *-ic*, *-ify*, *-ive*, *-al*, *-ance*, *-ment*, *-ation*, *-age* образуют аффиксальные термины (*evaporation* – «испарение», *pesticides* – «пестициды»).

Такие приставки, как *a-*, *bio-*, *aero-*, *agro-*, *re-*, *over-* образуют префиксальные термины (*biosphere* – «биосфера» *agroculture* – «сельское хозяйство»).

Сложных терминов в английском языке по количеству меньше, чем производных. Такие термины состоят из нескольких компонентов и пишутся слитно или через дефис. Примерами таких терминов являются *hydrosphere* – «гидросфера», *ecosystem* – «экосистема».

Двухсловные термины также образуются различными способами:

существительное + существительное (*greenhouse effect* – «парниковый эффект»);

прилагательное + существительное (*acid rain* – «кислотный дождь»);

существительное + предлог + существительное (*balance of nature* – «природный баланс»);

причастие прошедшего времени + существительное (*biobased substances* – «биобезопасные вещества»);

причастие настоящего времени + существительное (*prevailing gases* – «преобладающие газы»);

существительное + герундий (форма глагола, выражающая действие как предмет) (*capacity blotting* – «впитывающая способность»).

Среди трехсловных терминов присутствуют словосочетания с разнообразной структурой, например, *earmarked environmental funds* – «целевые экологические фонды», *self destroying products* – «биологически разлагаемые продукты», *integrated pest management (IPM)* – «комплексная борьба с вредителями и т.д.

Существуют термины, состоящие из четырех лексем (*be threatened with extinction* – «быть под угрозой вымирания», *environmental contamination earthquake cliff* – «загрязнение окружающей среды»). Это количество слов является максимальным для терминологических словосочетаний.

В наше время современное переводоведение, пройдя все три стадии формирования – эмпирическую, промежуточную и теоретическую – преобразовалось в комплексную отрасль, которая имеет свой комплекс методов и приемов анализа фактического материала. Поэтому каждое исследование перевода предполагает обязательное использование коммуникативного, семантического метода, методов переводоведческого

анализа, а также метода трансформаций. Данные методы характеризуются различными аспектами переводоведческой деятельности [3, с 25].

Коммуникативный перевод считается относительно новым термином, используемым в лингвистике, а именно в теории перевода и переводоведения. Он обязан своему существованию необходимостью отделить перевод в коммуникативном акте от привычного грамматического перевода (*grammar-translation method*), тем самым подчеркивая коммуникативную функцию перевода и коммуникативный потенциал переводческой деятельности индивида [2, с. 87].

Семантический перевод заключается в возможно более полной передаче контекстуального значения элементов исходного текста в единицах переводящего языка. Семантический перевод – это взаимодействие двух стратегий: стратегии ориентирования на способ выражения, принятый в переводящем языке и стратегии ориентирования на сохранение исходной формы выражения.

Переводоведческий анализ текста – это анализ исходного текста, предваряющий создание переводного текста и направленный на выявление доминант перевода. Такой анализ включает сбор внешних сведений о тексте, определение состава информации, плотности информации, коммуникативного задания, речевого жанра.

Метод трансформации в переводоведении используется для того, чтобы показать отношения между исходными и конечными языковыми выражениями, о замене в процессе перевода одной формы выражения другой, замене, которую мы образно называем превращением или трансформацией. Таким образом, описываемые ниже операции (переводческие трансформации) являются по существу межъязыковыми операциями «перевыражения» смысла [4].

Возвращаясь к особенностям перевода терминов в области экологии и техносферной безопасности, можно выделить несколько способов перевода терминов в данных областях.

1. Совпадение терминов в различных языках. Они переводятся с одного языка на другой способом замены.

2. Термины могут классифицироваться в различных языках по-разному, поэтому в данном случае используется в переводе способ аналогии.

3. Термины, являющиеся интернациональными словами, переводятся способом калькирования.

4. В случае, когда в иностранном языке не утвердился термин для обозначения нового понятия, используют способ описания.

Калькирование используется для перевода лексической единицы оригинала путем замены ее составных частей – морфем или слов – их лексическими соответствиями [4, с. 1].

Рассматриваемые нами экотермины, как правило, моносемантичны в обоих анализируемых языках, например: англ. *vermiculture* – рус. «вермикультура»; англ. *eco-tax*, *environemental tax* – рус. «эконалог, налог,

связанный с охраной окружающей среды, относимый в документах ЕС к одноименной категории»; англ. *environmentalist* – рус. «эколог, специалист, занимающийся изучением экологии»; англ. *ecological-biological school* – рус. «эколого-биологическая школа»; англ. *environment information system* – рус. «эколого-информационная система, система информационного обеспечения экологии; экологическая база данных»; иногда встречаются также и усеченные формы при поморфемном переводе: англ. *ecologinomics* – рус. «экологоэкономика, маргинальная отрасль научных знаний, основанная на пересечении экологии и экономики»; а также англ. *ecomark*, *eco-liaible* – рус. «экомаркировка»; англ. *ecoinnovation* – рус. «экоинновация» и др. Таким образом, буквальный перевод или калькирование являются доминирующими способами перевода экотерминов с английского языка на русский.

Рассмотрим особенности перевода терминов на примере перевода терминов слов «ecology» и «environmentalism». Оба слова часто ошибочно переводятся на русский язык как «экология». Однако если обратиться к толкованию данных слов в Encyclopedia Britannica, то мы увидим: «Environmentalism is a political and ethical movement that seeks to improve and protect the quality of the natural environment through changes to environmentally harmful human activities»; «Ecology is the scientific study of the distribution and abundance of living organisms and how these properties are affected by interactions between the organisms and their environment». [3, с. 2]. Следовательно, «ecology» и «environmentalism» не являются синонимами и не могут переводиться одинаково.

Для перевода термина «environmentalism» существует русская калька «инвайронментализм», которая может быть использована при переводе общественно-политических и социологических текстов. Перевод текста экологической тематики предполагает скорее не перевод данного термина, а толкование его на русском языке: «социальное движение, борющееся за качество окружающей среды».

В процессе перевода экологических текстов возникает также и проблема ложных терминов. Термины *producers*, *consumers*, *decomposers* достаточно часто встречаются в текстах экологической тематики. Значения первых двух действительно, на первый взгляд, могут переводиться соответственно как «производители» и «потребители». Однако в случае экологической тематики эти термины переводятся с одного языка на другой способом замены: *producers* — «продуценты», *consumers* — «консументы».

При переводе термина «decomposers» возникает ряд трудностей, связанных с тем, что слово напоминает технический термин «декомпозиция», и по аналогии с двумя предыдущими терминами может быть переведен путем деривации «декомпозицы», однако на самом деле аналогом его в русском языке является термин «редуценты». Например: *The major parts of an ecosystem are the producers (green plants), the consumers (herbivores and carnivores), and the decomposers (fungi and bacteria)*. Можно ошибочно перевести данное предложение следующим образом: «Основными

частями экосистемы являются производители (зеленые растения), потребители (травоядные и хищники), разлагатели (или декомпозиты) (грибы и бактерии)». Однако правильным с точки зрения экологической тематики является следующий перевод: «Основными частями экосистемы являются продуценты (зеленые растения), консументы (травоядные и хищники), редуценты (грибы и бактерии). [5]

Часто при переводе текстов экологической направленности мы сталкиваемся с многозначными терминами, необходимость конкретизации значения которых при переводе вызывается не отсутствием в русском языке слова с общим значением, а особенностями употребления таких слов в русском языке. В случае перевода текста экологической тематики имеем *solar radiation*: «солнечное излучение», *nuclear radiation*: «атомная радиация». Таким образом, мы сталкиваемся с необходимостью конкретизировать значение многозначного термина «radiation» в соответствии с существующими в русском языке терминами.

В связи с этим можем выделить основные приемы перевода терминов-словосочетаний:

1) калькирование (воспроизведение комбинаторного состава словосочетания, когда составные части словосочетания переводятся соответствующими элементами переводящего языка): *aerial scanning* — «воздушное сканирование», *soil analysis* — «почвенный анализ», *living organisms* — «живые организмы»;

2) перевод с помощью использования родительного падежа (компоненты термина-словосочетания существительные): *animal behaviour* — «поведение животных», *coordinate system* — «система координат»; *vegetation distribution* — «распределение растительности»;

3) перевод с помощью использования предлогов (необходим для словосочетаний в виде цепочки двух и более слов для установления связи между ними): *geographical name* — «подпись на карте», *storm evacuation map* — «карта эвакуации при шторме»;

4) описательный перевод (передача одного или нескольких компонентов термина-словосочетания с помощью расширенного объяснения значения английского слова): *environmental problems* — «проблемы окружающей среды», *graphic tablet* — «планшет для ввода графической информации»;

5) инверсия (изменение порядка компонентов словосочетания): *animal ecolog* — «экология животных», *plant ecology* — «экология растений»; *spatial data's updating* — «обновление пространственных данных», *cellular breakdown* — «разрушение клеток»;

6) лексические добавления (введение в термин дополнительных элементов, помогающих передать подразумеваемые элементы смысла, остающиеся невыраженными в оригинале): *herbivore* — «травоядное животное», *carnivore* — «плотоядное животное»;

7) конкретизация (использование при переводе слова с более узким

предметно-логическим значением, чем в исходном языке): *quadrangle name* «номенклатура», *state plane coordinates* — «государственная система координат»;

8) эквивалентная замена (замена единицы оригинала соответствующей ей единицей переводимого текста): *sound basis* — «прочная основа», *benchmark* — «репер», *choropleth map* — «картограмма». Данный способ является основным приемом передачи терминов, т. к. под эквивалентами подразумеваются постоянные, равнозначные соответствия между словами двух языков, как правило, не зависящие от контекста.

Использованные источники:

1. Докторович С.И. Коммуникативный перевод в обучении иностранному языку. – Автореф. дис. ... канд. пед. наук. – М., 2011. – 90 с.
2. Кушнырь Л.А. Проблема перевода экологических терминов. – Автореф. – преподаватель кафедры иностранных языков. – М., 2017, – 30 с.
3. Любанец И.И. Проблема адекватности перевода английской экологической терминологии на русский язык. – Автореф. – преподаватель кафедры иностранных языков. М., 2016, - 5 с.
4. Нелюбин Л.Л. Толковый переводческий словарь. – М.: Флинта, Наука, 2003.
5. Переводческие трансформации. – [Электронный ресурс]. – (<https://studfiles.net/preview/3935284/>)
6. Терехова Г.В. Теория и практика перевода: Учебное пособие. – М., 2004, – 103 с.

Фоменко И.В.
студент магистратуры 3 курса
Колесникова Е.В., к.э.н.
доцент

ИЭУ ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»
РФ, Республика Крым, г. Симферополь

**ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕТА РАСЧЕТОВ ПО ОПЛАТЕ
ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИИ**

Аннотация: Вопросы организации расчетов с персоналом по оплате труда в организации являются основой социально-трудовых отношений наёмных работников, работодателей и государства, которые оказывают влияние на эффективность управления трудовыми ресурсами в целом. Теоретические и практические аспекты вопроса расчетов по оплате труда являются актуальными, поскольку заработная плата – это одна из самых сложных экономических категорий. Кроме того, оплата труда – один из факторов эффективности деятельности организации, поскольку размер начисленной заработной платы, своевременность и полнота расчетов с сотрудниками оказывает влияние на качество работы наемных работников и сумму расходов организации. На любом предприятии этот раздел бухгалтерского учета ведется в обязательном порядке, он довольно сложный и трудоемкий. Именно поэтому вопросы, касающиеся проблем организации бухгалтерского учета по оплате труда, требуют глубокого исследования, поскольку их решение в свою очередь окажет положительное влияние на формирование достоверной информации о расчётах по оплате труда наемных работников.

Ключевые слова: заработная плата, производительность труда, мотивация персонала, учет оплаты труда, уровень организации учета.

Fomenko I.V.
3rd year student of magistracy
V.I. Vernadsky Crimean Federal University
Simferopol, Republic of Crimea, RF
Scientific adviser: Kolesnikova E.V.
Candidate of Economic Sciences, assistant professor
V.I. Vernadsky Crimean Federal University
Simferopol, Republic of Crimea, RF

**PROBLEMS OF THE ORGANIZATION OF ACCOUNT OF
CALCULATIONS ON PAYMENT OF LABOR AT THE ENTERPRISE**

Annotation: The issues of organizing settlements with staff on remuneration in an organization are the basis of social and labor relations of employees, employers and the state, which have an impact on the efficiency of labor resources management in general. Theoretical and practical aspects of the issue of payroll calculations are relevant, since wages are one of the most difficult economic

categories. In addition, labor remuneration is one of the factors for the effectiveness of an organization's activities, since the amount of payroll payable, the timeliness and completeness of settlements with employees affect the quality of work of employees and the amount of expenses of the organization. At any enterprise, this section of accounting is compulsory; it is rather complicated and time consuming. That is why issues related to the organization of payroll accounting require in-depth research, since their resolution in turn will have a positive impact on the formation of reliable information about calculations for the remuneration of employees.

Keywords: wages, labor productivity, personnel motivation, accounting of wages, level of organization of accounting.

Цель исследования заключается в рассмотрении процесса организации оплаты труда на предприятии, определении современных проблем учета расчётов по оплате труда и путей их усовершенствования.

Результаты исследования: Порядок начисления и выплаты заработной платы в Российской Федерации осуществляется на основании действующих нормативно-законодательных актов: Федеральный закон «О бухгалтерском учете», Налоговый кодекс РФ, Трудовой кодекс РФ, Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации», приказ Минфина «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкции по его применению», постановление Госкомстата «Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету труда и его оплате», Федеральный закон «Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством» и др.

В результате исследования нормативно-законодательной базы, регулирующей порядок ведения бухгалтерского учета расчетов с персоналом по оплате труда, было установлено, что понятие «оплата труда» и «заработная плата» имеют разное значение на законодательном уровне. В частности, согласно, Трудового кодекса - это понятие означает вознаграждение, как правило, в денежной форме, которое выплачивается работнику за выполненную им работу. В соответствии с Налоговым кодексом установлено что категория «оплата труда» более широкая, по сравнению с понятием «заработная плата».

Для оценки размера заработной платы наемных работников используются показатели фонда оплаты труда. Он состоит из начислений наемным работникам в денежном и натуральном выражении за отработанное и неотработанное время, которые подлежат оплате, или за выполнение работы в независимости от источника финансирования этих выплат. Фонд оплаты труда состоит из: фонда основной заработной платы, фонда дополнительной заработной платы и прочих поощрительных и компенсационных выплат. Важное значение, при оценке размера заработной платы имеет уровень организации учетной работы по расчетам с персоналом

по оплате труда на предприятии, поскольку этот участок учета является наиболее ответственным и трудоемким. В целом, организация оплаты труда на предприятии - это совокупность действий, направленных на определение размеров заработной платы, принципов ее начисления, сроков выплаты, дифференциации, соотношение с другими показатели деятельности предприятия и т.п.

Организация оплаты труда базируется на трех элементах: нормировании труда, ее тарификации, а также на системах и формах оплаты труда. При этом нормирование труда позволяет дать количественную оценку труда, тарификация - качественную, а системы и формы показывают порядок начисления заработной платы.

Исследовав принципы и порядок начисления заработной платы наемным работникам на предприятиях, было установлено, что основные проблемные вопросы организации учета труда и ее оплаты возникает при осуществлении операций, которые приведены на рисунке 1.

Кроме того, часто встречается практика неофициальной заработной платы, которая выплачивается работникам без перечисления всех необходимых социальных взносов и без удержания НДФЛ, так называемая «зарплата в конвертах». Для борьбы с «теневой заработной платой» Правительством Российской Федерации предусмотрено административное наказание на организацию и ее руководителей в виде штрафных санкций за каждого неоформленного работника.



Рисунок 1. Проблемные вопросы организации учета заработной платы

Совершенствование организации оплаты труда на предприятиях должно строиться на оптимизации тарифного регулирования заработной

платы, направления которой приведены на рисунке 2.

Одним из возможных направлений совершенствования оплаты труда работников является повышение материальной заинтересованности работников. Необходимо обращать особое внимание на методы стимулирования и мотивации труда в организации, среди которых значительное распространение получило премирование, доплаты и надбавки. Надо отметить, что, с одной стороны, размер премии как форма стимулирования работников производственной деятельности в полной мере зависит от результатов деятельности организации и, наоборот, результат хозяйственной деятельности предприятия зависит от практической организации системы премирования отдельных категорий работников. Производительность труда работников увеличивается, если они видят, что в результате качественного выполнения своих должностных обязанностей, организация помогает им в достижении их собственных целей.

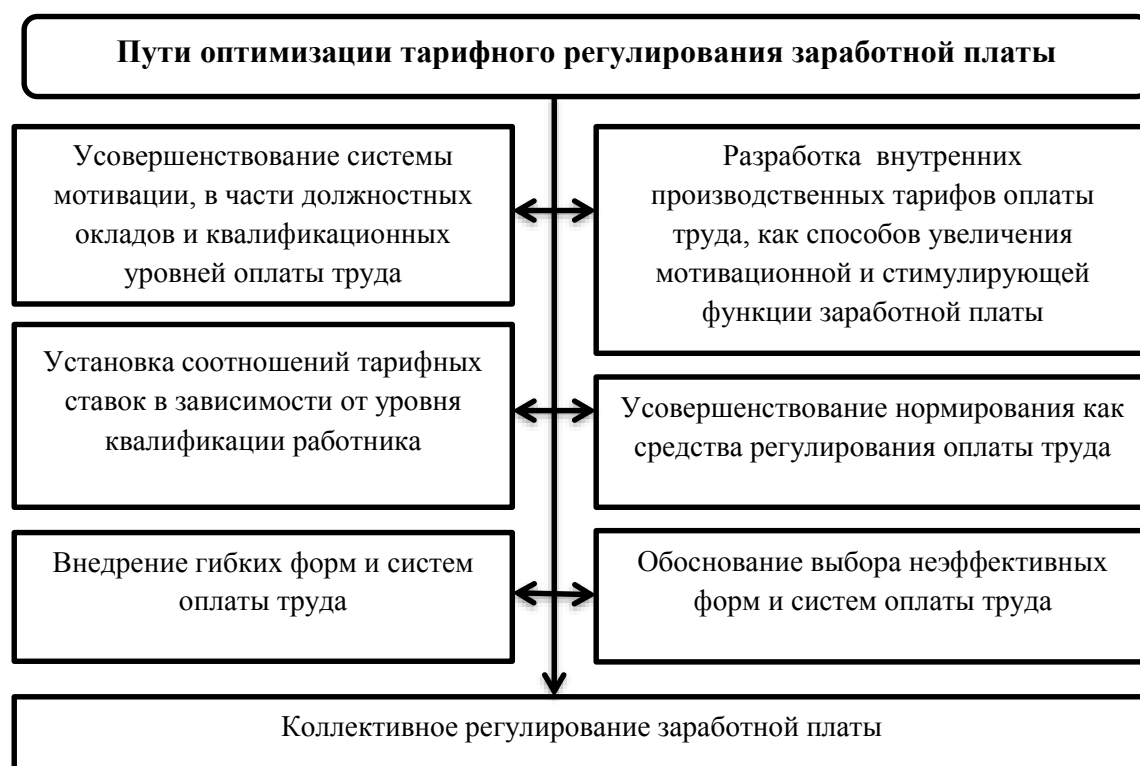


Рисунок 2. Пути оптимизации регулирования оплаты труда на предприятии.

При поощрении работников, административного аппарата организации, необходимо учитывать инициативность, организаторские способности, оперативность, объективность, способность мыслить перспективно, видеть неиспользованные резервы, способность обобщать, анализировать, творчески осознать применять на практике достижения науки и техники. Так, целесообразным является перевод оплаты руководителей, служащих и специалистов на контрактную форму, которая позволяет привлечь и удержать наиболее квалифицированных и творчески

активных специалистов, регулировать численность и состав управленческого персонала.

Важным направлением совершенствования учета расчетов по оплате труда является автоматизация учетного, аналитического и контрольного процесса, которая позволяет уменьшить количество ошибок при обработке информации, сократить время на осуществление учетных, аналитических и контрольных процедур, уменьшить количество ручных операций. Действенным средством улучшения учета также можно считать проведение на предприятии внутреннего аудита расчетов по выплатам работникам.

Не менее актуальным вопросом является необходимость в отражении экономически достоверной и обоснованной информации о выполнении нормативов и динамики показателей производительности труда, контроль, за соблюдением соотношения роста производительности труда и заработной платы, мероприятия направленные на уменьшение непроизводственных расходов, скрытых и явных потерь рабочего времени, стимулирования труда. На основе этой информации осуществляется контроль, за использованием рабочего времени на предприятии, внедрением прогрессивных методов труда, соблюдением правильного соотношения между ростом производительности труда и заработной платы.

Выводы: В результате исследования было установлено:

1) в современных условиях развития Российской Федерации организация учета расходов на оплату труда на предприятии должна стать не только средством соблюдения требований действующего законодательства, но и источником надежной информации для последующего контроля и управления расходами на оплату труда;

2) начисленная заработная плата работникам предприятия должно зависеть непосредственно от результатов труда и в то же время влиять на его показатели, стимулировать развитие производства, эффективность работы, повышение количественных и качественных результатов труда;

3) реформирование оплаты труда на основе кардинального изменения принципов ее организации создаст базу мотивационного механизма повышения трудовой активности работников.

Использованные источники:

1. Багаутдинов, Ф.Н. Актуальные вопросы совершенствования законодательства о выплате заработной платы [Электронный ресурс] // Вестник Казанского юридического института МВД России. — 2018. — № 4. — С. 466-473. — Режим доступа: <https://e.lanbook.com/journal/issue/309772>
2. Бухгалтерский финансовый учет и отчетность (продвинутый уровень): учебник / Т.А. Мирошниченко, И.М. Бортникова, О.З. Зубарева. — п. Персиановский: изд-во ДонГАУ, 2015. — 257 с.
3. Бухгалтерский финансовый учет: Учебник / Под ред. проф. Ю.А.Бабаева. - 5-е изд., перераб. и доп. — М.: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2015. — 463 с. + Доп. материалы [Электронный ресурс]; Режим доступа <http://www.znaniyum.com>.

4. Бухгалтерское дело: Учебник для бакалавров / А.Л.Полковский; под ред. проф. Л.М.Полковского. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К®», 2015. – 288 с.
5. Налоговый кодекс Российской Федерации часть 2 [Электронный ресурс]: от 12.12.2018 №117-ФЗ // Консультант плюс / АО «Консультант плюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
6. О бухгалтерском учете [Электронный ресурс]: федеральный закон от 28.11.2018 № 402-ФЗ // Консультант плюс / АО «Консультант плюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
7. Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством [Электронный ресурс]: федеральный закон от 27.06.2018 № 255-ФЗ // Консультант плюс / АО «Консультант плюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
8. Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкции по его применению [Электронный ресурс]: приказ Минфина РФ от 08.11.2010 № 94н // Консультант плюс / АО «Консультант плюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
9. Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету труда и его оплате [Электронный ресурс]: постановление Госкомстата РФ от 05.01.2004 № 1 // Консультант плюс / АО «Консультант плюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
10. Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/1999) [Электронный ресурс] : от 06.04.2015 № 33н // Консультант плюс / АО «Консультант плюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
11. Трудовой кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: от 11.10.2018 N 197-ФЗ // Консультант плюс / АО «Консультант плюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

Фоменко И.В.
студентка магистратуры 3 курса
Колесникова Е.В., к.э.н.
доцент

ИЭУ ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»
РФ, Республика Крым, г. Симферополь

НЕОБХОДИМОСТЬ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА

Аннотация. Данная работа раскрывает актуальность и необходимость процесса проведения аудита расчетов по оплате труда, а именно изучение направлений, самих источников информации, общей модели проведения аудита расчетов по оплате труда главной целью которой является соблюдение интересов работодателей и самих работников в рамках современного трудового законодательства.

Ключевые слова: расчеты по оплате труда, аудит расчетов по оплате труда, фонд оплаты труда, оплата труда, заработная плата персонала.

Fomenko I.V.
3rd year student of magistracy
V.I. Vernadsky Crimean Federal University
Simferopol, Republic of Crimea, RF
Scientific adviser: Kolesnikova E.V.
Candidate of Economic Sciences, assistant professor
V.I. Vernadsky Crimean Federal University
Simferopol, Republic of Crimea, RF

THE NEED FOR CARRYING OUT AUDIT OF CALCULATIONS WITH THE PERSONNEL FOR LABOR PAYMENT

Annotation. This work reveals the relevance and necessity of the process of conducting an audit of payroll calculations, namely the study of the directions, the sources of information themselves, the general model for conducting an audit of payroll calculations, the main goal of which is to respect the interests of employers and the employees themselves within the framework of modern labor legislation.

Keywords: payroll, payroll audit, payroll, payroll, staff wages.

Особенно актуальной для успешного развития любой организации на территории Российской Федерации становится задача построения мотивированной и экономически обоснованной системы оплаты труда, основной целью которой является справедливое и объективное вознаграждение персонала в соответствии с занимаемой должностью в организации и согласно его вкладу, в реализацию всех стратегических задач компании.

Важность применяемой методики аудита расчетов по оплате труда, обусловлена спецификой именно этого участка бухгалтерского учета в любой компании. Учет труда и заработной платы занимает центральное место во всей системе бухгалтерского учета в организации, поэтому и сам аудит расчётов с персоналом по оплате труда также является очень актуальным в современных реалиях бизнеса. Заработная плата является основным источником дохода для населения, с ее помощью осуществляется сам контроль за мерой труда и потребления, она используется, как один из важнейших экономических рычагов управления всей экономикой. В современных реалиях законодательство в сфере бухгалтерского учета непрерывно совершенствуется и появляются новые документы, инструкции, имеющие прямое влияние на расчеты по оплате труда в компаниях всех форм собственности. Данный факт приводит к усложнению расчетов, увеличению их трудоемкости и к необходимости контроля всех расчетов, как внутри организаций, так и при проведении всевозможных аудиторских проверок.

Основной целью аудита расчетов по оплате труда является формирование профессионального мнения о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности аудируемых лиц в сфере оплаты труда, пояснениях к ней в области расчетов с персоналом по оплате труда и соответствия порядка ведения самого бухгалтерского учета данных операций актуальному законодательству Российской Федерации. Также, одной из главных целей аудита расчетов с персоналом по оплате труда является определение путей повышения мотивации работников посредством нахождения и применения в организации незадействованных источников мотивации и стимуляции сотрудников, а также повышение степени прозрачности и честности начисления и выплаты заработной платы.

В качестве основополагающих направлений аудита расчетов с персоналом по оплате труда можно выделить следующие: оценку действующей в организации системы расчетов с персоналом по оплате труда и ее эффективность; оценку состояния и ведения синтетического и аналитического бухгалтерского и налогового учета по операциям, связанным с оплатой труда и расчетами со всем персоналом компании; оценку полноты объема отражения операций в бухгалтерском и налоговом учете; проверку выполнения соблюдения налогового законодательства по операциям, которые связаны с расчетами заработной платы и социальным выплатам.

Оплата труда в широком смысле - это всевозможные выплаты прямого и косвенного характера, а также все моральные поощрения, которые обеспечивают компенсацию затраченных усилий на выполнение всех возложенных на сотрудника обязанностей и мотивирующие данного сотрудника и в дальнейшем вкладывать все возможные усилия и получать максимальный экономический эффект. В этом смысле аудит оплаты труда дает полную информацию о рациональности создания и управления мотивационным и стимулирующим механизмом для работников

организации.

Эффективно действующая система заработной платы в компании должна быть сосредоточена на работе с максимально возможной отдачей, инициативой и творческим подходом от работников. Исходя из этого, возникает вполне логическая взаимосвязь между величиной всех затрачиваемых средств на оплату труда в организации и основными показателями деятельности данной организации. Другими словами, роль материального стимулирования работников состоит в том, чтобы получить максимально возможную прибыль за каждый затраченный рубль на всевозможные стимулирующие выплаты для работников.

В соответствии с этим аудит расчетов с персоналом по оплате труда представляет из себя исследование, собирающее всю возможную информацию о возможностях увеличения заработной платы работников, а также возможности увеличить всю трудовую доходность сотрудников организации, ориентируясь на цели развития данной организаций.

Аудит расчетов с персоналом по оплате труда на каждом уровне управления решает свои задачи. Чем выше уровень аудита, тем более важные и распространенные задачи он решает.

В самом общем смысле оплата труда - это все расходы, понесенные работодателем на основании заключенного трудового договора с работником. Структура вознаграждения за труд включает базовый оклад, всевозможные поощрительные и компенсационные выплаты, все виды премирования, выплаты по системе участия в прибыли организации, а также все социальные пособия и льготы.

Исходя из всего вышесказанного основной целью аудита расчетов с персоналом по оплате труда является некая экспертная оценка, диагностика и компетентное обоснование полученных выводов о взаимном соблюдении всех интересов работников и работодателя с учетом установленного законодательства, реализации успешной кадровой политики в вопросах, связанных с оплатой труда и разработки рекомендаций по повышению уровня мотивации персонала, мобилизации всех резервов для увеличения стимулирующих выплат, связанных с оплатой труда.

В вопросах оплаты труда всегда существует противоречие между интересами работников и работодателя. Сотрудники компании заинтересованы в получении максимально возможного дохода, а сам работодатель всегда стремится сэкономить на расходах на персонал, огромная доля которых связана именно с заработной платой. Именно поэтому аудит должен дать максимально возможное объективное заключение о справедливости всех произведенных платежей и эффективности распределения средств, потраченных на заработную плату работникам.

С целью защиты интересов работников, аудитор должен решить следующие задачи: оценить адекватность заработной платы, начисленной и полученной сотрудниками за затраченные усилия, интенсивность, условия

труда; определить соответствие квалификации работника, его статуса в компании и должностных обязанностей; определить соответствие развития средней номинальной заработной платы темпам роста индекса потребительских цен в регионе за исследуемый период; оценить степень доступности и понимания существующей системы оплаты труда; определить степень реализации мотивационных ожиданий сотрудников в зависимости от результатов их собственного труда.

Интересы работодателя максимально проявляются при решении следующих задач аудитора: оценить возможную степень соответствия финансовым интересам организации путем всевозможной оптимизации расходов на персонал; попытаться установить степень соответствия между полученным работниками вознаграждением за результаты своей работы в организации и выполняемой ими работы; определить наличие ориентации экономических моделей заработной платы для целей и стратегий развития организации.

Соблюдение интересов как работников, так и работодателей в вопросах оплаты труда находит отражение в виде активного развития организации в целом.

Таким образом, сам уровень материальной мотивации для всех работников организации состоит в адекватном и максимально прозрачном распределении всевозможных средств для оплаты труда между всеми работниками. Кроме того, формирование и поддержание благоприятного психологического климата в компании зависит, во многом, от механизма распределения вознаграждения за труд, в значительной степени определяя само отношение сотрудников к выполняемой работе, организации и ее управленческому персоналу в целом. Важность самого фактора оплаты труда очень высока для компаний, преследующих цель стабильного и плодотворного функционирования на современном рынке, обеспечения роста конкурентоспособности и прибыльности. Определение максимально оптимальной заработной платы и, в целом, самого механизма распределения фонда заработной платы, в текущих реалиях, возможно только на основе проведения регулярного аудита и анализа всех расчетов с персоналом по заработной плате.

Использованные источники:

1. Внутренний аудит: учеб.пособие / [А.В. Сметанко, И.С. Шарапова, В.А. Горбачев, Н.В. Бурдюг, А.С. Коваленко, Е.С. Сорокина]; под ред. А.В. Сметанко. – Симферополь: ПП Куртбединова Д.А., 2014. – 499 с.
2. Иванова Т.А. Контроль и аудит персонала / Т.А. Иванова. - Казань: Изд-во БГУЭП, 2014. - 105 с.
3. Каменев А. У. Аудит в системе стимулирования и оплаты труда работников / А.У. Каменев // Кадровик. Трудовое право для кадровика. - 2015. - № 3. – С. 155-162.
4. Моргунова В. Г. Развитие основ аудита в сфере оплаты труда // Известия Казанского Федерального университета. - 2017. - № 6. – С. 35-51.

5. Модели и методы принятия решений в анализе и аудите: учеб. пособие / [А.В. Сметанко, И.С. Шарапова, В.А. Горбачев, Н.В. Бурдюг, А.С. Коваленко, Е.С. Сорокина]; под ред. А.В. Сметанко. – К: «Центр учебной литературы», 2013. – 456 с.

6. Озерский В.И.; Аудит: Учебник для профильных вузов. – 3-е изд. – М.:РАНОК, Аудит, 2014. - 121 с.

УДК 331.2.

Фоменко И.В.
студент магистратуры 3 курса
Колесникова Е.В., к.э.н.
доцент

**ИЭУ ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»
РФ, Республика Крым, г. Симферополь**

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УЧЕТА ОПЛАТЫ ТРУДА

Аннотация: В современных условиях проблема заработной платы является очень актуальной. Заработная плата это вознаграждение за труд, основной доход работников, именно поэтому учет расчетов по оплате труда - самый сложный участок работы бухгалтера. Расчет заработной платы является очень ответственной работой, которую необходимо выполнить в промежутке времени между предоставлением информации об учете рабочего времени и непосредственно выплатой заработной платы. Именно поэтому, заранее правильно организованный процесс учета расчетов с персоналом по оплате труда поможет сэкономить время и предотвратить вероятность допущения ошибок.

Ключевые слова: заработная плата, совершенствование учета оплаты труда, аналитический учет, нормы рабочего времени, документооборот.

Fomenko I.V.
3rd year student of magistracy
V.I. Vernadsky Crimean Federal University
Simferopol, Republic of Crimea, RF
Scientific adviser: Kolesnikova E.V.
Candidate of Economic Sciences, assistant professor
V.I. Vernadsky Crimean Federal University
Simferopol, Republic of Crimea, RF

WAYS TO IMPROVE LABOR PAYMENT ACCOUNTING

Abstract: In modern conditions, the problem of wages is very relevant. Wages are remuneration for work, the main income of workers, which is why the accounting of calculations for pay is the most difficult part of the work of an accountant. Payroll accounting is a very demanding job that needs to be done between the time it takes to provide information on the accounting of working time and the payment of wages directly. That is why, in advance, a properly organized

process of accounting for payments with staff on pay will help save time and prevent the likelihood of making mistakes.

Key words: wages, improvement of accounting of wages, analytical accounting, norms of working time, document circulation.

Организация и учет расчетов по оплате труда влияет на эффективность деятельности предприятия. Эффективная организация оплаты труда является мотивацией к росту производительности труда на предприятии. Учет оплаты труда работников постоянно требует усовершенствования. Существует необходимость в создании эффективной системы расчетов.

Одним из путей совершенствования учета оплаты труда является совершенствование действующей системы аналитического учета организации, так как данные аналитического учета играют важную роль в аккумуляции данных о количестве отработанного и неотработанного времени, выполнении норм работниками, их составе и структуре фонда оплаты труда. Информацию, касающуюся расходов организации на оплату труда необходимо отражать по следующим статьям калькуляции: основная заработная плата, дополнительная, прочие начисления и выплаты в пользу работников организации.

Для совершенствования системы аналитического учета предлагаем, ввести систему субсчетов к счету 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда»: 70.1 «Расчеты по окладам и тарифам», 70.2 «Прочие начисления», 70.3 «Выплаты за неотработанное время», 70.4 «Премии», 70.5 «Компенсация при увольнении», 70.6 «Выплаты за переработку», 70.7 «Оплата за работу в выходные и праздничные дни», 70.8 «Отпускные», 70.9 «Прочие стимулирующие выплаты работникам». От того насколько правильно будет организован процесс синтетического и аналитического учета расчетов по оплате труда, будет зависеть уровень полноты и достоверности информации, которая в последствии найдет свое отражение в бухгалтерской и финансовой отчетности организации.

Одним из направлений совершенствования методики учета оплаты труда, можно выделить упрощение документооборота организации, в частности необходимо:

- 1) уменьшить количество документации, путем внедрения накопительных документов;
- 2) оформить аналитическую ведомость по выплатам работникам;
- 3) разработать ведомость состава персонала организации, основными показателями в которой выступают: среднесписочная численность; количество принятых в штат сотрудников; количество уволенных, из которых: по собственному желанию, за прогулы, другие дисциплинарные нарушения, по достижению пенсионного возраста; структура персонала; коэффициент оборота по приему; коэффициент оборота по выбытию работников; коэффициент соответствия квалификации

работника сложности его работы; уровень дисциплины работающих.

4) составить ведомость состояния кредиторской задолженности по оплате труда, за определенные промежутки времени.

Для правильной организации учета оплаты труда на предприятии необходимо: в приказе об учетной политике прописать наиболее совершенные методы ведения учета расчетов с персоналом по оплате труда, обосновать выбор форм оплаты труда и указать факторы повышения производительности труда, создать график документооборота по оплате труда, указать порядок оформления и сроки составления документации, связанной с учетом оплаты труда.

Таким образом, осуществляя совершенствование организации расчетов по оплате труда, необходимо помнить, что заработная плата должна выплачиваться в первоочередном порядке, без задержек. Каждой организации необходимо разработать систему материального стимулирования, как один из основных направлений стимулирования работников. Для облегчения бухгалтерского учета и минимизации риска допущения ошибок при учете расчетов по оплате труда, необходимо разработать собственную документацию, которая будет аккумулировать в себе всю необходимую информацию по данному участку учета.

Использованные источники:

1. Агеева, О. А. Бухгалтерский учет: учебник и практикум для СПО / О. А. Агеева, Л. С. Шахматова. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 273 с
2. Богаченко В.М. Бухгалтерский учет: учебник / В.М. Богаченко, Н.А. Кириллова. — Ростов н/Д: Феникс, 2016. -532 с.
3. Дмитриева, И. М. Бухгалтерский учет: учебник и практикум для СПО / И. М. Дмитриева. — 5-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 325 с
4. Фельдман, И. А. Бухгалтерский учет: учебник для вузов / И. А. Фельдман. — М.: Издательство Юрайт, 2017. — 287 с.

УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫХ УСЛУГ

Аннотация. В статье рассмотрены особенности предоставляемых услуг на рынке брокерских услуг. Каким бы сильным именем и репутацией не обладала та или иная компания, организация или предприятие, все рухнет, если качество будет оставаться не измененным и еще хуже, если оно будет стремительно падать. Каждый производитель товаров и все, кто оказывает услуги, заботятся о качестве своего продукта, ведь все знают и понимают, это главный показатель, но кроме заботы постоянно возникает вопрос, как именно повысить качество, как это сделать эффективно.

Ключевые слова: брокерские услуги, рейтинг брокеров, финансовые рынки, денежные средства, сильные стороны организации.

Fuchkin K.S.
3rd year student
Ural State Economic University
Russia, Yekaterinburg

QUALITY MANAGEMENT OF THE PROVIDED SERVICES

Annotation. The article discusses the features of the services provided in the brokerage market. No matter how strong a name or reputation one or another company, organization or enterprise possesses, everything will collapse if the quality remains unchanged and even worse if it falls rapidly. Every manufacturer of goods and all those who provide services care about the quality of their product, because everyone knows and understands, this is the main indicator, but apart from care, the question constantly arises how to improve quality, how to do it effectively.

Keywords: brokerage services, broker rating, financial markets, cash, strengths of the organization.

Рассматриваемая компания – Alpari Limited, так же сильно заботится о качестве своей продукции, принимает все необходимые меры для его поддержания и повышения.

На сегодняшний день Альпари – ведущий форекс-брокер не только в России, но и во многих странах мира. Своим клиентам Альпари предлагают современные услуги и сервисы для интернет-трейдинга по ценным бумагам, CFD, металлам, ПАММ-счетам, ПАММ-портфелям, а также обучение, инвестиционные решения и многое другое.

Альпари уже обслуживает более одного миллиона клиентов из более чем 150 стран мира [1].

История бренда Альпари очень интересная, компания прошла

множество испытаний, с момента создания были воплощены множество новаторских и необычных идей, что привело к нынешней популярности. Альпари развивались как бренд, участвуя в различных конкурсах, выставках, становились спонсорами различных мероприятий и различных игровых команд.

Благодаря всем этим действиям, Альпари уже два десятка лет занимает лидирующие позиции среди Форекс брокеров. В настоящее время рассматриваемый брокер не сдает позиции.

Есть рейтинги, где итоговая оценка брокера ставится за количество оставленных отзывов и оценку самого брокера по 5 бальной шкале, с усреднением конечного значения. Данные выведены в таблице 1, в которой предоставлен рейтинг Форекс брокеров на 2018 год в России по надежности.

Таблица 1 – Рейтинг Форекс брокеров за 2018 год в России по надежности [6].

Форекс брокер	Количество отзывов	Итоговая оценка	Коэффициент оценки человека
Альпари	152	4,33	35,10
ТелеТрейд	75	4,34*	17,28
ИнстаФорекс	73	4,05	18,02
FOREX4YOU	71	4,29	16,55
FxPro	64	4,47*	14,32
LiteForex	58	3,41	17,01
XM.COM	56	4,46*	12,56
Форекс Клуб	54	4,29	12,59
eToro	53	4,74*	11,18
FXTM	47	4,52*	10,40

Можно заметить, что у некоторых брокеров средняя оценка выше, (выделено знаком «*») чем у Альпари, но, если рассчитать коэффициент оценки одного человека, при условии, что оценочный диапазон начинается от 1 и заканчивается 5, то получим, что Альпари занимает 1 место в рейтинге по надежности брокеров в России за 2018 год.

Формула для расчета коэффициента оценки человека:

$$K = \frac{\text{количество отзывов}}{\text{итоговая оценка}}$$

Таблица 2 – Динамика показателей дохода и расходов за 2016 – 2017 гг. [4,5].

Показатель	2016 (тыс. руб.)	2017 (тыс. руб.)	±Δ (тыс. руб.)	Темп роста, %	Темп прироста, %
Доход	10 996	11 883	887	108,07	8,07
Расход	- 11 374	- 10 465	909	108,69	8,69
Прочие расходы	- 976	- 5 243	-4 267	18,62	-81,38
Итого	-1 354	-3 825	-	-	-

В целом у ситуации отрицательное значение, но, доходы компании увеличились на 887 тыс. руб., что соответствует приросту на 8,07%. Это объясняется тем, что Альпари начала вести свою дилерскую деятельность и получать от этого доход в июне 2017 года. Показатель «Расходы» тоже улучшился, изменение отчетного года, относительно базисного составило 909 тыс. руб. (темп прироста равен 8,69%). Основные расходы уменьшились, так как в 2016 году была увеличена площадь арендуемого помещения и был произведен закуп мебели (а это составило 34% от всех расходов за 2016 год), ко всему прочему было закуплено/продлено новое программное обеспечение, что было сделано в меньшей мере за 2017 и были произведены прочие офисные расходы. Показатель «Прочие расходы» противоположен двум предыдущим, он уменьшился на 4 267 тыс. руб., темп прироста составил -81,38%.

При анализе собранной информации можно определить, как сильные, так и слабые стороны предприятия [8].

Несомненно, сильной стороной является то, что бренд Альпари завоевал большое доверие среди пользователей, проводя различные акции, конкурсы, выставки и различного рода мероприятия. К тому же Альпари ведет свой бизнес уже достаточно продолжительное время, целых 20 лет, за которые произошло не мало экономически важных событий, непосредственно связанных с деятельностью Альпари. Так же сильной стороной является разнообразность услуг предоставляемых компанией, это инвестиционные идеи, инвестиционный анализ, мониторинг экономических новостей, доступ к торговле разными инструментами как через брокера, так и через дилера, ПАММ – счета, ПАММ – портфели, продажа инвестиционных монет, обучение в разных направлениях и на разных платформах, как платное, так и бесплатное. Альпари также регулярно выпускает теоретически направленную литературу, посвященную различным аспектам торговли, на финансовых рынках, которая поможет разобраться как новичкам, которые хотят начать торговать на рынке, так и более продвинутым трейдерам, ищущим новые и интересные методики анализа информации.

К отдельной составляющей сильной стороны стоит отнести хорошо продуманную рекламу и множество бонусов, акций и скидок, которые не предлагает ни один конкурент.

Как бы ни было странно, но слабой и одновременно сильной стороной является сфера деятельности, в которой Альпари предоставляет свои продукты и услуги. Сильная это сторона от того, что всегда и каждый хочет заработать более простым путем, не применяя огромных усилий и Альпари дает такую возможность, что привлекает очень много клиентов. Слабой же стороной является сложность постоянного заработка в этой сфере, так как необходимо много знать, уметь, и постоянно изучать новую информацию, что так же отталкивает со временем множество клиентов, а иногда и на начальных этапах, что в последствии оказывает влияние на доходы

компании.

Определенно слабой стороной является наличие отрицательных отзывов о качестве продукции и услуг, предоставляемых Альпари в разных сферах, а это и обучение, сайт, и многое другое. Каждый может найти минусы для себя, ведь все субъективно.

То количество клиентов, которое обслуживает Альпари, стоит отнести к слабой стороне организации. Ведь для обеспечения качественной обратной связи, с таким количеством клиентов, необходимо иметь немало средств для создания и поддержания нормального функционирования серверов, а также персонала, который будет отвечать за обработку запросов клиентов по каким-либо вопросам.

Для расчета дохода Альпари с обучения пользователей были взяты курсы, где необходимо пополнить счет в рублях, комиссия за ввод и вывод средств была рассчитана из способов оплаты с разрешением использования аналогичной валюты [2,3].

Комиссия за ввод денежных средств составила 2,12%.

Комиссия за вывод денежных средств составила 1,23%.

Средним числом подписавшихся на YouTube канал Альпари, при условии внедрения всех предлагаемых мероприятий составит 6 022 человека [7].

Из расчетов следует что при приобретении курсов за 6 000 рублей среднее значение составит 722 675,4 рублей. За курс стоимостью 12 000 рублей значение составит 1 445 350,8 рублей, и при стоимости курса 30 000 рублей баланс пользователей пополнится на 3 613 377,0 рублей. (средний процент людей, купивших курсы равен 2).

Эти расчеты необходимы для понимания того, какой доход получит Альпари от приобретения обучающих курсов новыми пользователями.

Таблица 3 – Доход Альпари с комиссии за покупку обучающих курсов.

Курс за:	Ввод, руб.	Вывод, руб.
6 000	15 320,72	8 888,91
12 000	30 641,44	17 777,81
30 000	76 603,59	44 263,87
Итого:	122 565,75	70 930,59
Общая сумма дохода	193 496,34	

Для повышения качества продуктов и услуг, предоставляемых Альпари, были предложены рекомендации на основе действующих проблем, а именно предложено:

- установить новый сервер для нормальной работы всех систем;
- заказать услуги вебмастера через аутсорсинг, для постоянного контроля за сервисами и их обновлением;
- создать систему «Онлайн консультант + чат-бот» для более эффективной работы сотрудников и повышения качества работы технической поддержки;

Что бы повысить качество показываемой информации также было предложено:

- арендовать помещение на весь офис Альпари;
- приобрести оборудование для профессиональной съёмки;
- отправить сотрудников ведущих образовательную деятельность на курсы по ораторскому мастерству.

Для проведения всех улучшений по повышению качества всего производимого, Альпари понадобится 9 145 385 рублей. Расчеты приведены в таблице 4.

Таблица 4 – Расчет всех расходов на мероприятия по улучшению качества продуктов и услуг, предоставляемых Альпари.

Наименование расходов	Сумма расходов за год, руб.
Новый сервер	100 000,00
Заказ услуг вебмастера через аутсорсинг	652 800,00
Онлайн консультант + чат-бот	104 525,00
Аренда помещения на весь офис Альпари	8 000 000,00
Оборудование для профессиональной съёмки	168 060,00
Курсы по ораторскому мастерству	120 000,00
Итого:	9 145 385,00

Сумма доходов равна 2,11% от всех расходов.

$$\frac{193\,496,34 \text{ (доходы за год)} * 100 (\%)}{9\,145\,385 \text{ (расходы за год)}} = 2,11 (\%)$$

Можно подумать, что предложенные мероприятия неэффективны, так как процент по вкладу в банке как минимум в 2 раза выше. Но с этим можно не согласиться, так как расходы отнесены ко всем частям компании, а рассчитываемый доход был получен от 0,6% всех клиентов Альпари и малой части предоставляемых услуг.

$$\frac{6\,022 \text{ (среднее число новых подписчиков)} * 100 (\%)}{1\,000\,000 \text{ (примерное кол – во клиентов Альпари)}} = 0,6 (\%)$$

Если провести расчет с примерно известным количеством клиентов Альпари, но учитывать только комиссию за ввод и вывод средств с прочими равными условиями предыдущих расчетов, то доход составит 32 249 390 рублей в год, значит проведенные мероприятия по улучшению качества предоставляемых продуктов и услуг экономически эффективны.

$$\frac{193\,496,34 \text{ (доход за год)} * 100 (\%)}{0,6 \%} = 32\,249\,390 \text{ (руб.)}$$

Прибыль за год составит 23 104 005 рублей.

$$32\,249\,390 \text{ (руб.)} - 9\,145\,385 \text{ (руб.)} = 23\,104\,005 \text{ (руб.)}$$

Использованные источники:

1. Альпари.ком [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://alpari.com/ru/company/history>, свободный.
2. Альпари.ком комиссия на ввод средств [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://alpari.com/ru/trading/deposit_withdrawal/#tab=deposit,

свободный.

3. Альпари.ком, комиссия за вывод средств [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://alpari.com/ru/trading/deposit_withdrawal/#tab=withdrawal, свободный.

4. Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность за 2016 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.alpariforexdealer.ru/data/docs/info_disclosure/accounting_reports/annual_accounting_statements.27.03.2017.pdf, свободный.

5. Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность за 2017 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.alpariforexdealer.ru/data/docs/info_disclosure/accounting_reports/annual_accounting_statements.29.03.2018.pdf, свободный.

6. Рейтинг форекс брокеров [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://brokers.ru/brokers>, свободный.

7. Социалблэйд.ру [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://socialblade.com/youtube/channel/UCaT3xVhfJdodYB9bcd_DUoQ/monthly, свободный.

8. Шарапова Н.В., Сёмин А.Н. Финансовый анализ: способ выявления сильных и слабых сторон предприятия / В сборнике: Вклад молодых ученых-аспирантов в решение актуальных проблем АПК Урала Научно-практическая конференция. 2005. С. 41-47.

*Хазгалиева Р.Р.
студент 2 курса группы «Д»
Башкирский Государственный Университет
научный руководитель: Шарипова Э.А., к.фил.н.
доцент
Россия, г. Уфа*

АНТИКОРРУПЦИОННАЯ ЭКСПЕРТИЗА МУНИЦИПАЛЬНЫХ ПРАВОВЫХ АКТОВ

Аннотация: В данной статье рассматриваются особенности проведения антикоррупционной экспертизы муниципальных правовых актов, затрагиваются проблемы ее проведения, а также анализируются основные принципы антикоррупционной экспертизы муниципальных правовых актов.

Ключевые слова: местное самоуправление, муниципальные правовые акты, коррупция, антикоррупционная экспертиза.

*Khazgalieva R.R.
2st year student of group «D»
Bashkir State University
Scientific adviser – E.A. Sharipova
Ufa, Russia*

ANTI-CORRUPTION EXAMINATION OF MUNICIPAL LEGAL ACTS

Annotation: This article discusses the features of anti-corruption expertise of municipal legal acts, addresses the problems of its implementation, and also analyzes the basic principles of anti-corruption expertise of municipal legal acts.

Keywords: local government, municipal legal acts, corruption, anti-corruption expertise.

Антикоррупционная экспертиза муниципальных нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов является одной из наиболее результативных профилактических мер по предотвращению коррупции на муниципальном уровне. Данный институт в нашем российском обществе призван снизить число коррупции. В законодательстве Российской Федерации не содержится легального определения понятия «антикоррупционная экспертиза». В научной литературе под данным понятием понимается мера по предотвращению и профилактике коррупции в России.

Законодатель не обращает особого внимания вопросу о противодействии коррупции на местном уровне. Если мы обратимся к нормативным правовым актам, регулирующим деятельность местного самоуправления, то мы можем убедиться в скудности содержащихся в них норм. Первые упоминания в законе о ней появились на региональном уровне в 2006 году в нормативных актах о противодействии коррупции

Саратовской, Пензенской и некоторых других областей. Кроме того, на федеральном уровне эта мера установлена Федеральным законом от 17.07.2009 N 172-ФЗ (ред. от 11.10.2018) "Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» как мера антикоррупционной профилактики. В данном законе закреплены правовые и организационные основы антикоррупционной экспертизы, основные принципы ее организации, субъекты, уполномоченные производить данные экспертизы.¹³⁶

На муниципальном уровне издается большое количество «негодных» норм, что является острой проблемой на сегодняшний день. Часто такие акты издаются в сельских поселениях. Одной из причин может являться нехватка финансов для кадрового обеспечения специалистами с высшим юридическим образованием.

С целью анализа проведения данной процедуры следует дать определение понятию муниципального правового акта, под которым следует понимать принятое непосредственно населением муниципального образования, органом местного самоуправления и (или) должностным лицом местного самоуправления по вопросам местного значения или по вопросам осуществления отдельных государственных полномочий. Он оформляется документально и обязательно для исполнения на территории муниципального образования.

Принятие муниципального нормативного правового акта требует высокого уровня качества, отражения объективной действительности, четкой и правильной структуры, а также доступности для понимания гражданами. Стоит подчеркнуть, что условия, порождающие коррупциогенность (иными словами, подверженность коррупции) муниципального нормативного правового акта, создаются при злоупотреблении правилами языка, слабым владением юридическим языком.¹³⁷

При проведении антикоррупционной экспертизы муниципальных правовых актов и их проектов имеет важное значение не только итог исследования, но и ведущий к нему способ, то есть эксперт, осуществляющий антикоррупционную экспертизу, должен быть обладать грамотностью, соответствующими навыками и знаниями.¹³⁸

Практика применения антикоррупционной экспертизы, на

¹³⁶ Федеральный закон от 17.07.2009 N 172-ФЗ (ред. от 11.10.2018) "Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» // Справочная правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_89553/ (дата обращения 01.12.2018)

¹³⁷ Брылев Н.И. Методологическая экспертиза и экспертиза на коррупциогенность Методики проведения экспертизы на коррупциогенность правовых актов и иных документов в целях создания в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции // Следователь. – 2013. – № 1(177). С.12.

¹³⁸ Баранов В.М. Законодательная дефиниция: логико-гносеологические, политико-юридические, морально-психологические и практические проблемы: Материалы Международного круглого стола // Нижний Новгород: Нижегородский исследовательский научно-прикладной центр «Юридическая техника». 2007. С.35

муниципальном уровне антикоррупционной экспертизе подлежат: проекты решений и постановлений представительных органов муниципальных образований, проекты постановлений исполнительно-распорядительных органов муниципальных образований.

Экспертиза в соответствии с пунктом 1 статьи 3 указанного выше Федерального закона проводится прокуратурой Российской Федерации, федеральными органами исполнительной власти, органами федеральным органом исполнительной власти в области юстиции, организациями и их должностными лицами в целях выявления в проектах актов, имеющих нормативный характер, коррупциогенных факторов и их устранения.

Основополагающими принципами организации антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов (проектов нормативных правовых актов) в соответствии с Федеральным законом являются:

1) обязательность проведения антикоррупционной экспертизы проектов нормативных правовых актов – данный принцип устанавливает обязанность проведения экспертизы в отношении муниципальных правовых актов.

2) оценка нормативного правового акта во взаимосвязи с другими нормативными правовыми актами – закрепляет необходимость оценки взаимодействия проверяемого муниципального акта с совокупностью муниципальных правовых актов, регламентирующих смежные правоотношения;

3) обоснованность, объективность и проверяемость результатов антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов – итог антикоррупционной экспертизы делается на базе многогранной и объективной оценки муниципального правового акта или проекта такого акта на соответствие его действующему законодательству, должен быть обоснованным и с учетом правоприменительной практики;

4) компетентность лиц, проводящих антикоррупционную экспертизу нормативных правовых актов – означает, что для проведения данной процедуры необходим специалист в юриспруденции, имеющий подготовку в области правовой и антикоррупционной экспертизы;

5) сотрудничество федеральных органов исполнительной власти, иных государственных органов и организаций, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, а также их должностных лиц с институтами гражданского общества при проведении антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов – устанавливает, что к участию в антикоррупционной экспертизе привлекаются различные слои гражданского общества.

Рассматриваемая процедура проводится в соответствии с постановлением Правительства РФ от 26.02.2010 № 96 Методике проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и проектов

нормативных правовых актов.¹³⁹ После утверждения данного подзаконного акта правовое регулирование данной проблемы было реализовано на уровне субъектов РФ и на муниципальном уровне.¹⁴⁰

В муниципальных образованиях выработаны положения, закрепляющие порядок проведения антикоррупционной экспертизы муниципальных правовых актов органов местного самоуправления, их проектов, определены структурные подразделения, которые ответственны за проведение такой экспертизы, утверждены комиссии. Деятельность таких комиссии нацелена на антикоррупционную экспертизу муниципальных правовых актов и их проектов. Для привлечения к участию в антикоррупционной деятельности государства различных слоев гражданского общества и населения законодательно предусмотрен институт общественной антикоррупционной экспертизы.

В существующих предписаниях, регламентирующих проведение антикоррупционной экспертизы, не определены требования к независимым экспертам. Основное требование – наличие аккредитации Министерством юстиции Российской Федерации в качестве независимых экспертов. Результаты независимой антикоррупционной экспертизы отражаются в заключении соответствующего эксперта.

Таким образом, необходимо отметить, что отбор новых способов противодействия коррупции является первостепенным и важным, ведь распространенность коррупции в современном российском обществе стала основным негативным фактором, определяющим сознание населения. Необходимо законодательно установить ответственность за неустранение коррупциогенных факторов для правотворческого органа, ведь коррупция препятствует развитию страны во всех сферах общественной жизни, наводит в нашем обществе серьезную тревогу и недоверие к государственным институтам.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 17.07.2009 N 172-ФЗ (ред. от 11.10.2018) "Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов" // Справочная правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_89553/ (дата обращения 01.12.2018)
2. Брылев Н.И. Методологическая экспертиза и экспертиза на коррупциогенность Методики проведения экспертизы на коррупциогенность

¹³⁹ Постановление Правительства РФ от 26 февраля 2010 г. N 96 "Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов" (с изменениями и дополнениями) // Справочная правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_98088/ (дата обращения 01.12.2018)

¹⁴⁰ Кудашкин А.В., Дмитриев Д.А. К вопросу о необходимости совершенствования правового регулирования проведения органами прокуратуры антикоррупционной экспертизы в целях повышения ее эффективности // Административное и муниципальное право. – 2011. – № 4. С.89

правовых актов и иных документов в целях создания в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции // Следователь. – 2013. – № 1(177). – С. 8-14.

3. Баранов В.М. Законодательная дефиниция: логико-гносеологические, политико-юридические, морально-психологические и практические проблемы: Материалы Международного круглого стола // Нижний Новгород: Нижегородский исследовательский научно-прикладной центр «Юридическая техника». – 2007. – С. 24-67.

4. Постановление Правительства РФ от 26 февраля 2010 г. N 96 "Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов" (с изменениями и дополнениями) // Справочная правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_98088/ (дата обращения 01.12.2018)

5. Кудашкин А.В., Дмитриев Д.А. К вопросу о необходимости совершенствования правового регулирования проведения органами прокуратуры антикоррупционной экспертизы в целях повышения ее эффективности // Административное и муниципальное право. – 2011. – № 4. – С.87-91.

*Хакимова Э.Р.
студент магистратуры 3 курса
Институт управления и региональной экономики
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград*

СТРУКТУРА РАСХОДОВ БЮДЖЕТА СРЕДНЕАХТУБИНСКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА НА СОЦИАЛЬНУЮ СФЕРУ

Аннотация: В статье рассматривается механизм финансирования социальной сферы, которая представлена совокупностью отраслей национального хозяйства, создающая социальные блага в виде услуг образования, здравоохранения, культуры. В ней сосредоточены значительные материальные, трудовые и финансовые ресурсы. Отрасли социальной сферы оказывают непосредственное влияние на уровень благосостояния, качество жизни населения. Финансирование социально-культурных мероприятий в муниципальных образованиях в значительной части проводится за счет местных бюджетов.

Ключевые слова: местный бюджет, расходы, внебюджетные фонды, социальная политика, муниципальный район, финансирование.

*Khakimova E.R.
master student
3 course, Institute of Management and Regional Economics
Volgograd State University
Russia, Volgograd*

STRUKTURA RASKHODOV BYUDZHETA SREDNEAKHTUBINSKOGO MUNITSIPAL'NOGO RAYONA NA SOTSIAL'NUYU SFERU

Abstract: The article discusses the mechanism of financing the social sphere, which is represented by a set of sectors of the national economy, creating social benefits in the form of education, health care and culture services. It concentrates significant material, labor and financial resources. Social sectors have a direct impact on the level of well-being and the quality of life of the population. The financing of social and cultural events in municipalities is largely carried out at the expense of local budgets.

Key words: local budget, expenditures, extra-budgetary funds, social policy, metropolitan region, financing.

Финансирование социально-культурных мероприятий в Среднеахтубинском муниципальном районе в значительной части проводится за счет местных бюджетов. На местные органы власти возложена также и задача по осуществлению социальной политики. К тому же, такие отрасли социальной сферы как здравоохранение, культура финансируется как из бюджетной системы, так и из государственных социальных

внебюджетных фондов.

Таблица 1. Расходы местного бюджета района на социально-культурные мероприятия и социальную политику в 2015 и 2016 гг.

Показатели	2015 г.			2016 г.		
	тыс. руб.	в % к итого	в % к ВВП	тыс. руб.	в % к итого	в % к ВВП
Расходы на социально-культурные мероприятия:	1	2	3	4	5	6
Всего	131886,3	100	7,00	186908,4	100	6,10
В том числе на:						
образование	85887,2	65,1	4,60	124358	66,5	4,06
культуру	12218	9,3	0,70	8914	4,8	0,30
средства массовой информации	2012	1,5	0,10	2146	1,1	0,07
здравоохранение и физическую культуру	20126,1	15,3	1,00	23659,9	12,7	0,80
социальную политику	11643	8,8	0,60	27830,5	14,9	0,90

Таблица 2. Расходы районного бюджета на социально-культурные мероприятия и социальную политику в 2017 г.

Показатели	2017 г.		
	тыс. руб.	в % к итого	в % к ВВП
Расходы на социально - культурные мероприятия	1	2	3
Всего	208907,55	100	7,40
В том числе на:			
образование	134697	64,5	4,77
культуру	12766,25	6,1	0,45
средства массовой информации	3173	1,5	0,11
здравоохранение и физическую культуру	30607,5	14,7	1,09
социальную политику	27663,8	13,2	0,98

Как видно из таблиц, в целом расходы на социально-культурные мероприятия в 2017 г. увеличились по сравнению с 2015 г. на 77021,25 тыс. руб. и составили 208907,55 тыс. руб.; % к ВВП также увеличился на 0,4% и составил в 2017 г. 7,4%. Самый низкий % к ВВП в 2016 г. (6,1%).

Если рассматривать отдельно по отраслям, то: % к ВВП на сферу образование самый высокий был в 2017 г. (4,77%), а самый низкий в 2016 г. (4,06%), хотя расходы из местного бюджета на эту отрасль с каждым годом увеличивались.

С 2016 г. наметилось увеличение сумм расходов на здравоохранение и физическую культуру, если в 2016 г. расходы на эту отрасль составляли 23659,9 тыс. руб., то в г. они увеличились на 6947,6 тыс. руб. и составили 30607,5 тыс. руб.

В 2017 г. снизились расходы и на социальную политику. Если в 2017 г. из местного бюджета было выделено 27830,5 тыс. руб., то в 2017 г. на 166,7 тыс. руб. меньше, т.е. – 27663,8 тыс. руб.

Расходы местного бюджета на культуру с каждым годом изменяются: то увеличиваются, то уменьшаются. Так, 2017 г. на эту отрасль было направлено 12766,25 тыс. руб., что в 1,5 раза больше чем в 2016 г.

Объективным следствием того, что % к ВВП с каждым годом меняется в области социальной сферы в городе, стало неуправляемое движение в сторону коммерциализации основных социальных услуг. Происходит стихийное перекалывание финансовой нагрузки на доходы населения без учета растущей дифференциации доходов, а также социальной значимости равного доступа к основным социальным услугам.

Важное место среди отраслей социальной сферы занимает образование. Образование – это процесс, в результате которого достигается усвоение систематизированных знаний, умений и навыков. Образование – необходимое условие подготовки человека к жизни и труду, получение специальности. Основной путь получения образования – обучение в учебных образовательных учреждениях, где оно тесно связано с воспитанием. Расходы местного бюджета Среднеахтубинского муниципального района на образование в 2015-2017 гг. приведены в табл. 3.

Таблица 3. Расходы местного бюджета на образование

Показатели расходов	2015 г.		2016 г.		2017 г.		
	тыс.руб.	в % к ВВП	тыс. руб.	в % к ВВП	тыс. руб.	в % к ВВП	в % к 2011г.
Образование	85887,2	4,6	124358	4,06	134697	4,77	в 1,5 раза

Как видно из таблицы, на сферу образования в 2015 году было направлено 85887,2 тыс. руб., что составило всего 4,6% валового внутреннего продукта местного бюджета. В расходы 2015 года были включены расходы на оплату труда педагогического персонала, компенсационные выплаты на книгоиздательскую продукцию, частично расходы на приобретение наглядных пособий. В 2016 году из местного бюджета района на образование было направлено 124358 тыс. руб. В расходы 2016 года были включены расходы на капитальный ремонт школ и мероприятий по пожарной безопасности и на другие мероприятия, связанные с обновлением и пополнением материально-технической базы в размере 1500 тыс. руб.

В 2017 г. на сферу образование было выделено 134697 тыс. руб., что в 1,5 раза больше, чем в 2015 г. Доля валового внутреннего продукта, ассигнуемая на образование, в 2017 году составила всего лишь 4,77%.

В расходы местного бюджета на образование в 2017 г. включено финансирование учреждений дошкольного образования, начального общего образования, основного общего образования, среднего (полного) образования, дополнительного образования.

Большое влияние на состояние духовного потенциала общества оказывает культура. Правовая база сохранения и развития отечественной

культуры – Закон РФ «Основы законодательства Российской Федерации о культуре». Бюджетные расходы на культуру и средства массовой информации показаны в табл. 4.

Таблица 4. Расходы местного бюджета района на культуру

Показатели	2015 г.		2016 г.		2017 г.		
	тыс. руб.	в % к ВВП	тыс. руб.	в % к ВВП	тыс. руб.	в % к ВВП	В % к 2011г.
Культура	12218	0,70	8914	0,30	12766,3	0,45	в 1,1 раза
Средства массовой информации	2012	0,10	2146	0,07	3173	0,11	в 1,6 раза

Из таблицы мы можем заключить, что бюджетные расходы муниципального района на культуру в 2015 году составили 12218 тыс. руб., а это всего лишь 0,7% валового внутреннего продукта. В расходы 2015 года были включены расходы на ремонт кинотеатра в размере 200 тыс.руб. В 2016 году из местного бюджета на культуру было направлено 8914 тыс. руб., что составило 0,3% валового внутреннего продукта. В расходы были включены расходы на капитальный ремонт музея современной истории в размере 1500 тыс. руб.

В 2017 г. на сферу культуры было выделено 12766,3 тыс. руб., что в 1,1 раза больше, чем в 2015 г. Доля валового внутреннего продукта, ассигнуемая на культуру, в 2017 году составила лишь 0,45%.

В 2015 году из местного бюджета района было направлено на СМИ 2012 тыс. руб., что составляет 0,1% валового внутреннего продукта. В последующем 2016 году расходы местного бюджета на СМИ увеличились на 134 тыс. руб. и составили 2146 тыс. руб. Во вложения в средства массовой информации на 2016 г. включена поддержка периодической печати и издательств в сумме 350 тыс. руб.

В 2017 г. на средства массовой информации было выделено 3173 тыс. руб., что в 1,6 раза больше, чем в 2009 г. Доля валового внутреннего продукта в 2017 году составила лишь 0,11%.

Еще одной важной отраслью социальной сферы является здравоохранение и физическая культура. В России по Конституции РФ каждый гражданин имеет право на охрану здоровья и медицинскую помощь. Медицинская помощь в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения оказывается гражданам бесплатно за счет средств соответствующего бюджета и страховых взносов. Бюджетные расходы на содержание учреждений здравоохранения Среднеахтубинского муниципального района характеризуются данными, приведенными в табл. 5.

Таблица 5. Расходы бюджета на здравоохранение и физическую культуру

Показатели	2015 г.		2016 г.		2017 г.		
	тыс. руб.	в % к ВВП	тыс. руб.	в % к ВВП	тыс. руб.	в % к ВВП	в % к 2011г.
Здравоохранение и физическая культура	20126,1	1,0	23659,9	0,8	30607,5	1,09	в 1,5 раза

Как видно из таблицы, по местному бюджету расходы на здравоохранение и физическую культуру в 2015 году составили 1% валового внутреннего продукта, т.е. 20126,1 тыс. руб. В 2016 году из местного бюджета на здравоохранение и физическую культуру было направлено 23659,9 тыс. руб. В 2017 году расходы местного бюджета на здравоохранение и физическую культуру увеличились по сравнению с 2016 годом на 6947,6 тыс. руб. и составили 30607,5 тыс. руб. По сравнению с 2015 годом в 2017 году расходы на здравоохранение и физическую культуру увеличились в 1,5 раза.

Эффективность вложения средств в здравоохранение в обществе определяется тем, что здравоохранение увеличивает фонд фактически отработанного времени в смежных отраслях экономики вследствие снижения заболеваемости и продления работоспособности человека.

Основным фактором роста социально-экономических результатов от здравоохранения являются строительство новых и расширение действующих учреждений здравоохранения и улучшение медицинского обслуживания.

Важной отраслью социальной сферы является и социальная политика. Социальная политика – это сфера деятельности государства, связанная с решением проблем, относящихся к жизни людей и их отношениям в обществе. Социальная политика направлена на реализацию социальных функций государства.

На обеспечение социальной политики государство направляет средства за счет: средств федерального бюджета, бюджетов субъектов Федерации, местных бюджетов муниципальных образований, а также государственных внебюджетных фондов. Правовой основой социальной политики является Федеральный закон «О социальном обслуживании граждан пожилого возраста и инвалидов» и ряд других законов и законодательных актов. Сумма бюджетных расходов на социальную политику приведена в табл. 6.

**Таблица 6. Расходы местного бюджета Среднеахтубинского района
на социальную политику**

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.
	(тыс.руб.)		
Социальная политика	1	2	3
Всего:	11643	27830,5	27663,8
В том числе:			
Пенсионное обеспечение	4176	29	50
Социальное обслуживание населения	547	87,1	22393,8
Социальное обеспечение населения	-	24299,3	-
Опека и попечительство	6920	3301	5220
Другие вопросы в области социальной политики	-	114,1	-

Как видно из таблицы, сумма бюджетных расходов на социальную политику в 2015 г. составила по местному бюджету 11643 тыс. руб., а это 0,6% валового внутреннего продукта. В расходы 2015 года были включены расходы на финансирование кампаний и мероприятий по организации оздоровления детей и подростков.

В 2016 году сумма расходов на социальную политику составила 27830,5 тыс. руб. В расходы 2016 года были включены расходы на выплату выходного пособия госслужащим в связи с выходом на пенсию, а также расходы на содержание детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, оплачены льготы, предоставленные ветеранам, инвалидам и другим категориям граждан.

В 2017 году из местного бюджета на социальную политику было выделено 27663,8 тыс. руб., т.е. по сравнению с 2016 годом эта сумма уменьшилась на 166,7 тыс. руб.

Таким образом, социальная политика направлена на оказание социальной защиты и помощи гражданам.

Использованные источники:

1. Александрова Е.Н. Ключевые проблемы развития социальной сферы в Российской Федерации // Финансы и кредит. – 2017. – №28. – С. 12.
2. Волгин Н.А., Егоров В.К., Калашников С.В. Социальная политика в муниципальных образованиях. – М.: Альфа-Пресс, 2017. – 54 с.
3. Мартынов Н.А. О финансировании муниципального здравоохранения // Финансы. – 2013. - №10. – с.25-30.
4. Основы социального государства / под ред. С.В. Лапиной. -Минск: БГПУ. - 2014. – 128 с.
5. Трунин С.Н. Финансово-экономические проблемы социальной политики в современной России // Финансы и кредит. – 2016. – №32 – С. 26.
6. Холостова Е.И. Социальная политика и социальная работа. – М.: Дашков и Ко, 2014. – 114 с.
7. Администрация Среднеахтубинского района [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://sredneachtubinskij.volganet.ru/>

Халилова Э.Э.
студент 3 курса
юридический факультет
Чернов Ю.И., к.ю.н.
доцент

кафедра административного и финансового права
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т.
Трубилина

К ВОПРОСУ О ПРЕДСТАВИТЕЛЯХ В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: в данной работе всестороннее рассмотрены субъекты, которые могут быть уполномочены в качестве представителей в гражданском и административном процессах. Проведен сравнительный анализ с другими лицами. Автором высказана своя точка зрения по данному вопросу, изучены мнения ученых цивилистов, проанализирована судебная практика.

Ключевые слова: процессуальное право, гражданский процесс, арбитражный процесс, представитель, защита прав и интересов представляемого.

Khalilova E.E.
3rd year student of the faculty of law
Kuban state agrarian University
University named after I. T. Trubilin
Chernov Yu.I.
associate Professor, Department of administrative
and financial law
Kuban state agrarian University
University named after I. T. Trubilin

TO THE QUESTION OF REPRESENTATIVE IN CIVIL AND ARBITRATION PROCESS

Abstract: in this paper, the subjects that can be authorized as representatives in civil and administrative processes are comprehensively considered. The comparative analysis with other persons is carried out. The author expressed his own point of view on this issue, examined the views of scientists and jurists, the article analyses the judicial practice.

Keywords: civil procedure, arbitration process, representative, subjects protecting other people's rights, freedoms and legitimate interests.

На данном этапе развития Российского законодательства, отсутствует нормативно закрепленное понятие представителя в гражданском и административном процессе, данное понятие заимствовано из норм материального права, но многие ученые не согласны с таким

заимствованием понятий. В соответствии с действующей редакцией Гражданского кодекса Российской Федерации[1], представителем является лицо совершающее юридические действия от имени, проставляемого в силу предоставленного ему полномочия, п. ст. 182 ГК РФ.

Необходимо учитывать, что современные ученые-цивилисты отстаивают свою точку зрения, которая заключается в том, что одним из основных признаков представителя в материальном праве, является его обособленность как субъекта гражданского права.

В соответствии с Гражданским процессуальным кодексом[2] и Кодексом административного судопроизводства[3], в Российской Федерации установлен исчерпывающий перечень требований, при выполнении которых, лицо обретает статус представителя в процессе:

1. Наличие дееспособности;
2. Оформление полномочий надлежащим образом;
3. Отсутствие обстоятельств, препятствующих представительству.

Данный перечень носит исчерпывающий характер. Также в законодательстве отсутствует требование обязательного юридического образования у представителя.

Также, необходимо отметить отсутствие на законодательном уровне, требования наличия у представителя юридического образования.

Остается открытым вопрос, о возможности участия в качестве представителей юридических лиц. Если анализировать положения ГПК и КАС РФ, то можно прийти к выводу, что законодатель под представителем подразумевает именно физическое лицо.

По мнению ученых, в гражданские правоотношения могут вступать не только физические, но и юридические лица. Так, согласно позиции Е.Л. Невзгодиной, «для тех юридических лиц, которые обладают специальной правоспособностью, представительская правосубъектность последних ограничена рамками такой их правосубъектности: они могут принимать на себя представительские функции лишь при условии, что такая возможность предусмотрена их учредительными документами (п. 1 ст. 49 ГК РФ).

Если указанная возможность не входит в содержание правосубъектности данного юридического лица, оно по смыслу закона не может выступать в качестве представителя и при совершении тех юридических действий, которые вправе совершить для себя, от своего имени». В обоснование своей точки зрения она приводит пример: «муниципальное торговое предприятие вправе заключать договоры купли-продажи, но не вправе выступать в качестве представителя при заключении тех же договоров иными юридическими лицами и гражданами».

По нашему мнению, учредительными документами юридического лица, может устанавливаться возможность представительства как в материальном, так и в процессуальном праве, но это совсем не означает, что данное представительство будет выполнено на надлежащем, квалифицированном уровне. Также, нельзя не отметить, что юридическое

лицо, по своей правовой природе, является легализованной фикцией, искусственно созданным субъектом права, и из этого вытекает вопрос, а кто именно и в каком качестве будет выполнять эти функции?

На данный период времени, является очень актуальным, как в гражданском, так и в административно процессуальном праве, вопрос, а является ли орган юридического лица его представителем? К сожалению, правовое регулирование данного вопроса, весьма двойственно. К примеру, Гражданском кодексе Российской Федерации установлено, что представитель должен действовать в интересах представляемого юридического лица. В нормах процессуального права, данные вопросы носят противоречивый характер. В статье 48 ГПК РФ закреплено, что ведение дел юридических лиц в судах, осуществляется их органами, или представителями, а в части второй, этой же статьи, установлено, что уполномочивающим документом является нормативно-правовые акты подтверждающие служебное положение представителя, либо учредительные документы. Резюмируя вышеизложенное, можно заметить, разграничение между представителем и органом юридического лица на законодательном уровне – отсутствует. Такое же противоречие содержится в ч. 4 и 5 ст. 59 АПК РФ.

Ряд ученых, как цивилистов, так и процессуалистов, высказывается за признание органов юридического лица его представителями. В частности, Н.В. Козлова утверждает, что «юридическое лицо и субъекты, выполняющие функции его органов, находятся в гражданско-правовых отношениях, являющихся особым видом представительства. Работник юридического лица, выполняющий функции единоличного исполнительного органа, физические лица - члены его коллегиальных органов, индивидуальный предприниматель либо коммерческая организация, которые в соответствии с законом, учредительными документами управляемого юридического лица, договорами, а также иными сделками и/или правовыми актами наделяются полномочиями совершать юридически значимые действия от имени управляемого юридического лица, являются его корпоративными представителями».

Вместе с тем в научной литературе высказываются и противоположные позиции. В свое время Д.М. Чечет признавал теоретически ошибочным и практически вредным отождествление органа юридического лица с самим юридическим лицом в гражданском процессе. Е.Л. Невзгодина также считает, что нельзя отождествлять органы юридического лица и его представителя.

Подводя итоги нашего исследования, необходимо отметить, правовой статус представителя в процессуальном праве в общем и представителя юридического лица в частности, до сих пор не нашло единого мнения как среди ученых, так и нормативно-правовых актах Российской Федерации. По нашему мнению, целесообразным является представление органа юридического лица и юридического лица, как единое целое, так как, из

существа представительства, вытекает обязанность представителя действовать в интересах представляемого, а третьи лица, должны воспринимать представителя, в качестве представляемого, осознавая его права и обязанности. Данный подход исключит возможные проблемы при непосредственном правоприменении данного института.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018).
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 03.08.2018).
3. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 № 21-ФЗ (ред. от 19.07.2018).

УДК 4414

*Хамидулло Д.Н.
студент 3 курса
факультет «Юриспруденция»
научный руководитель: Цельникер Г.Ф., к.ю.н.
доцент
кафедра публичного права
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара*

**ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ
ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ В РФ**

Аннотация: В статье рассмотрены особенности транспортного налога в России, выявляются основные проблемы и предлагаются пути их решения. Также изучается опыт налогообложения транспортных средств в зарубежных странах.

Ключевые слова: транспортный налог, акциз, бюджет, автовладелец, налоговый платеж.

*Khamidullov D.N.
Student
Samara State University of Economics
3 course, faculty "Jurisprudence"
Russia, Samara
Scientific adviser: Tselnicker G.F.
Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Public Law
Samara State University of Economics
Russia, Samara*

**PROSPECTS AND PROBLEMS OF VEHICLE TAXATION IN THE
RUSSIAN FEDERATION**

Annotation: The article describes the peculiarities of transport tax in Russia, identifies the main problems and proposes ways to solve them. The

experience of taxation of vehicles in foreign countries is also studied.

Key words: transport tax, excise tax, budget, car owner, tax payment.

Транспортный налог – это налог, взимающийся с владельцев автомобильного, водного и авиационного транспорта. Обоснованием взимания таких платежей является необходимость возмещения вреда от воздействия транспорта на атмосферу, дорожное покрытие и т.д. Также есть еще один вид налогообложения транспортных средств – обычный имущественный налог, который привязан к цене автомобиля.

Порядок уплаты транспортного налога и порядок его уплаты регулируется ст. 28 НК РФ¹⁴¹.

Так как налоги на средства передвижения возникли гораздо позже налогов на недвижимое имущество, механизм их взимания до конца не урегулирован. Принцип начисления платежей и существование большого количества неразъяснимых тонкостей при его уплате, стали одними из многочисленных проблем, с которыми столкнулось как само правительство, так и налогоплательщики.

Основываясь на разном уровне проживания, органы исполнительной власти субъектов РФ вправе сами устанавливать налоговые ставки, льготы, порядок и сроки его уплаты. Весомая налоговая нагрузка ложится на плечи автовладельцев в Москве. Если сравнить ставку на легковой автомобиль мощностью 100 лошадиных сил (л.с.) в столице (12 рублей за 1 л.с.) и в Кемеровской области (5,5-8 рублей за 1 л.с.), то разница будет практически в 2 раза. Самые низкие ставки транспортного налога для автомобилей различной мощности наблюдаются в Чукотском крае, Магаданской области, Ингушетии и Крыму – 2,5 рубля за 1 л.с. в Оренбургской области для автомобилей, имеющих мощность менее 100 л.с. налог отсутствует. Наибольшую взимаемую сумму с 1 л.с. можно встретить в Башкирии, Вологодской и Воронежской области – 25 рублей. Такая разница в размере налоговой ставки, провоцирует увеличение числа уклонений от налога. Один из легальных способов, который пользуется популярностью у автомобилистов, это регистрация автомобиля в регионе, где снижен коэффициент. Такие лазейки приводят к негативным последствиям – снижению поступающих средств в бюджет субъектов РФ.

Еще одним предметом критики автомобилистов стало то, что время, на протяжении которого автомобиль был использован в текущем году, не учитывается. Многие граждане не эксплуатируют машину в зимнее время, предпочитая оставлять её в гараже. Или же автомобиль долгое время находился в ремонте. Тем не менее, начисление происходит. По данным социологического опроса из 250 человек, имеющих личный транспорт «каждый день используют автомобиль» – 89,7 % опрошенных, «по

¹⁴¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 27.11.2017) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/3da8e0816fcb34e886 (Дата обращения: 01.11.2017)

возможности едут на общественном транспорте» - 8,59% и «ставят машину до весны» - 1,72%¹⁴². Не смотря на небольшой объем выборки, ситуация во всей стране схожая. Автовладельцы находят, такой подход несправедливым и не отражающим целевого назначения сбора. Полученные деньги должны покрывать ущерб нанесенный покрытию дороги, поэтому расчет должен производиться исходя из интенсивности поездок. В связи с этими у автолюбителей возникла идея включения налога в саму цену бензина, из чего следует: «Чем меньше едешь - тем меньше платишь». Данная практика очень хорошо себя зарекомендовала в Америке.

Положительно влияние на развитие налогообложения транспортных средств в России может оказать опыт зарубежных стран.

В Нидерландах модель налогообложения основана на принципе контроля за временем и интенсивностью использования транспортного средства. Наряду с километровыми сборами, учитывается время суток, когда транспортное средство эксплуатировалось. Контроль за интенсивностью эксплуатации осуществляется как при помощи учета потребления топлива, так и с использованием технических средств наблюдения за перемещением транспортного средства.

В Германии при определении налоговых платежей также учитываются объем двигателя и чистота выхлопа. Для дизельных двигателей ставка налога существенно выше, чем для бензиновых, что объясняется сильным загрязняющим воздействием дизеля окружающую среду. Владельцы экологических моделей с минимальным выбросом углекислого газа и владельцы электромобилей имеют льготы по налогу.

В Великобритании дорожный налог имеет ярко выраженную экологическую направленность: его платят те, кто использует автомобили с дизельными, газовыми и бензиновыми двигателями. Владельцы с гибридными, электрическими двигателями и двигателями объемом меньше 1 л. освобождены от уплаты налога. Ставка налога привязана к объему двигателя не напрямую, а с учетом чистоты выхлопа. Порядка 80% средств, поступивших от уплаты дорожного налога, направляются на финансирование строительства и ремонта дорог, остальная часть – на реализацию экономических программ.

В Китае транспортный налог входит в стоимость топлива и составляет порядка 20% его цены. Также оплачивается единовременный сбор при покупке нового транспортного средства.

Собранные налоги в 100% размере направляются в региональные дорожные фонды.

Сегодняшняя модель налогообложения транспорта в России имеет ряд недостатков.

С точки зрения экологии, при налогообложения необходимо учитывать

¹⁴² Савченко Д. В. Транспортный налог: проблемы и пути решения // Молодой ученый. 2017. №43. С. 168 - 169.

степень негативного воздействия каждого объекта на окружающую среду и направлять на реализацию мероприятий и программ для экологии¹⁴³.

С точки зрения содержания дорожного фонда и ремонта, необходимо учитывать степень влияния каждого объекта на состояние дорожного покрытия в зависимости от его размеров и интенсивности эксплуатации.

С социальной точки зрения, несправедливость при налогообложении владельцев транспорта вызывает напряженность в обществе. Автомобилисты, которые ездят редко (как правило, это пенсионеры) платят налог на транспорт наравне со всеми. Налоговая нагрузка наиболее обременительна для среднего класса, пользующегося поддержанными иномарками с большим объемом двигателя. Жители Крайнего Севера вынуждены платить высокий транспортный налог, так как в силу суровых климатических условий и бездорожья вынуждены использовать внедорожники с мощными двигателями.

С административной точки зрения, невысокая собираемость транспортного налога ставит под сомнение эффективность действующей модели налогообложения.

Исходя из положительного зарубежного опыта, можно сделать вывод о целесообразности включения данного налога в стоимость топлива.

1) Автоматически, без лишних затрат обеспечивается 100%-я собираемость платежей.

2) Косвенно учитывается экологическая составляющая без дополнительных технических средств по контролю за выбросом CO₂. Электромобили и гибридные не платят налог совсем или платят незначительный.

3) Автоматически учитывается интенсивность влияния транспорта на дорожное покрытие.

4) Соблюдается принцип справедливости, что кто больше ездит, тот больше и платит.

5) Исходя из принципа социальной справедливости, следует также включить в список инвалидов 1 и 2 группы, полностью освобожденных от налогов на транспортные средства.

Таким образом, предлагаемые изменения с учетом привлечения к анализу международного опыта методов исчисления транспортного налогообложения, многообразия его форм и видов определяют дальнейшие перспективы развития налогообложения ТС в РФ по пути установления справедливого транспортного налога или введения взамен него дополнительного акциза на бензин.

Использованные источники:

1. Трунин И.В. О транспортном налоге на автомобили премиум-класса // Официальный сайт Министерства финансов России [Электронный ресурс].

¹⁴³ Дорогутина Д. Н. Экологические налоги, влияние транспортного налога на компании экспресс-доставки // Молодой ученый. 2017. №42. С. 84-87.

URL: https://www.minfin.ru/ru/search/?q_4=транспортный+налог&source_id_4=6 (Дата обращения: 27.11.2017)

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 27.11.2017) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/3da8e0816fcb34e886 (Дата обращения: 01.11.2017)

3. Бабичева В.А. Транспортный налог: проблемы и пути решения // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2014. № 4. [Электронный ресурс]. URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2014/04/5039> (Дата обращения 28.12.2017)

4. Савченко Д. В. Транспортный налог: проблемы и пути решения // Молодой ученый. 2017. №43. С. 168 - 169.

5. Поступления в консолидированные бюджеты субъектов РФ // Налоговая аналитика [Электронный ресурс]. URL: http://ipirip.ru/Налоговая_аналитика/Поступления_в_консолидированные_бюджеты_субъектов_РФ/ (Дата обращения 16.12.2017)

6. Дорогутина Д. Н. Экологические налоги, влияние транспортного налога на компании экспресс-доставки // Молодой ученый. 2017. №42. С. 84-87.

УДК 331.108

*Харламова Т.И.
студент магистратуры
Шарапова В.М., д.э.н.
профессор*

*Уральский государственный экономический университет
Россия, г. Екатеринбург*

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ С КАДРОВЫМ РЕЗЕРВОМ В БАНКЕ

Аннотация. В данной статье рассматриваются особенности работы с кадровым резервом банка. Выделены основные преимущества работы с резервистами, обоснована эффективность работы с кадровым резервом по отношению к затратам на обучение и развитие по вновь принимаемым сотрудникам.

Ключевые слова: обучение и развитие персонала, кадровый резерв, собеседование, персонал.

*Kharlamova T.I.
graduate student
Sharapova V.M.*

Doctor of Economics, Professor

Ural State Economic University, Ekaterinburg, Russia

ASSESSMENT OF THE EFFICIENCY OF WORKING WITH A PERSONNEL RESERVE IN A BANK

Annotation. This article discusses the features of working with the personnel reserve of the bank. The main advantages of working with reservists are highlighted, the effectiveness of working with the personnel reserve in relation to the costs of training and development for newly hired employees is justified.

Keywords: personnel training and development, personnel reserve, interview, personnel.

Банк относится к корпоративным системам такого масштаба, когда определенные риски становятся недопустимыми. В частности, в настоящее время кандидаты на определенные должности в исследуемом банке проходят через несколько уровней проверки еще до того, как будет принято решение об их трудоустройстве в «Банк» на испытательный срок:

- проверяется их личная биография, равно как и биографии ближайших родственников (на предмет судимостей, иных сомнительных с точки зрения принятой морали и опасных для репутации действий);

- проверяется их благонадежность с точки зрения основных социальных и государственных институтов (состоят ли на медицинском учете с различными зависимостями, имеют ли просроченные кредиты и неоплаченные долги, и пр.);

- проверяется их здоровье (имеются ли скрытые опасные или хронические заболевания, соответствует ли их физическое состояние и подготовка предполагаемым нагрузкам при выполнении служебных обязанностей, имеются ли противопоказания и др.);

- проверяется профессиональный путь кандидатов (соответствие представленного резюме фактическому опыту работы, результаты выполненных проектов, отзывы и рекомендации коллег и клиентов, и пр.);

- проверяется уровень их знаний, навыков и умений имеющимся дипломам и занимаемым прежде должностям (тестирование, кейсы, пробные задания, привлечение к участию в различных проектах и пр.);

- проверяется уровень их управленческих знаний и компетенций.

Все эти мероприятия позволяют снизить риск ошибок найма при принятии кандидата с открытого рынка на вакантную руководящую должность в «Банк».

«Направление и особенности деятельности по формированию кадрового резерва зависят от наличия и возможности использовать финансовые средства, а также от временных ограничений»[1].

При этом затраты банка на организацию и проведение на должном уровне данных проверочных мероприятий и процедур оказываются достаточно высокими:

- время на осуществление проверки по всем установленным внутренними регламентами направлениям – от 5 недель до 3,5 месяцев;

- нормативы издержек, связанных с трудозатратами привлеченных к проверке специалистов hr-подразделений и служб безопасности – от 9 тысяч рублей до 82 тысяч рублей на кандидата (в прямой зависимости от уровня

вакантной должности).

При этом «Банк» редко начинает процесс отбора кандидатов на определенную вакансию из имеющегося пула до тех пор, пока не будет подобрано не менее 5 примерно равнозначных по профессиональному опыту и личностным качествам альтернатив. Соответственно, минимальные издержки при подборе и отборе претендентов на ответственные должности следует увеличивать соответственно числу кандидатов, попавших в пул.

В то же время при осуществлении проверки внутренних кандидатов уже не возникает потребности проводить подобную многоэтапную и длительную проверку:

- во-первых, сотрудники «Банк» в плановом порядке ежегодно проходят профосмотры в специализированных медицинских учреждениях, и результаты данных профосмотров подвергаются анализу в динамике; соответственно, основные данные по кандидату на вакантную должность у работодателя уже имеются;

- во-вторых, уже работающий кандидат проходил при приеме на работу полную проверку службой безопасности на пример благонадежности и личных биографических данных; соответственно, дополнительная проверка требуется в гораздо менее сложных процедурных формах, и занимает гораздо меньше ресурсов и времени;

- в третьих, уровень профессиональных знаний и умений внутреннего кандидата можно выявить по имеющимся результатам или в процессе работы, а личностные качества и особенности - через опрос его непосредственного начальства, подчиненных, клиентов, партнеров (к примеру, с использованием методики «360 градусов»).

Таким образом, если внутренний кандидат мотивирован на карьерное развитие, то он имеет огромное преимущество перед кандидатом с открытого рынка с точки зрения минимальных затрат на осуществление предварительных проверочных мероприятий.[5] В качестве примера можно привести нормативные издержки на проверку кандидата с открытого рынка по позициям уровня руководителя филиала – 73 тысячи рублей), при этом норматив на проверку внутреннего кандидата составляет 26 тысяч рублей, то есть ниже почти в 2,5 раза. С учетом количественного норматива (не менее 5 альтернатив на вакантную позицию), общий выигрыш может составить:

73000 рублей x 5 кандидатов = 365 000 рублей (для открытого рынка)

26000 рублей x 5 кандидатов = 130 000 рублей (для внутренних кандидатов).

Таким образом, эффективность программ кадрового резерва является очевидной (экономия не менее чем в 2,5 раза), поскольку издержки, связанные с обучением и развитием кадровых резервистов являются практически идентичными для обеих сравниваемых категорий кандидатов на вакантную должность.[6]

Отметим, что «опыт передовых организаций показывает высокую эффективность деятельности по оценке потенциала своих сотрудников,

которая подразумевает вложение значительного количества временных и материальных ресурсов и позволяет затем целенаправленно развивать персонал»[3].

Другим преимуществом программ кадрового резерва «Банк» является то, что возникает социальный эффект – сотрудники видят, что в рамках данной кредитной организации возможен планомерный карьерный рост, что стимулирует их на более продуктивный труд. Соответственно, улучшается и общая атмосфера в коллективе, поскольку возникает заинтересованность в построении конструктивных взаимоотношений с коллегами и руководством.[2;4]

Оценочные мероприятия в отношении любого подпроцесса системы обучения и развития персонала в «Банке» проводятся регулярно. При этом кадровый резерв подтверждает свою эффективность с точки зрения снижения рисков (при подборе кандидатов с открытого рынка и при изучении ними специфики работы) и снижения издержек, сопутствующих процессам предварительной проверки кандидатов на ответственные должности.

Использованные источники:

1. Иванов Ю.О., Стеклова О.Е. Кадровый резерв-основа кадрового потенциала организации // Вестник Ульяновского государственного технического университета. 2017. № 4 (80). С. 62-64.
2. Крутцова М.Н. Организация работы с кадровым резервом и его эффективное использование // Кадровик. 2018. № 5. С. 70-74.
3. Стяжкина Е.И., Тюрёва В.А. Разработка критериев оценки эффективности работы с кадровым резервом // Управление устойчивым развитием. 2017. № 5 (12). С. 38-42.
4. Фокин К.Б. Управление кадровым резервом: теория и практика: Монография. - М.: ИНФРА-М, 2014. - с. 278.
5. Borisov I.A., Sharapova N.V., Sharapova V.M. ONE-PERIOD MODEL OF THRESHOLD CONTRACT WITH RISK AVERSE PRINCIPAL // Components of Scientific and Technological Progress. 2017. № 2 (32). С. 34-39.
6. Kokovikhin, A . Borisov, I ., Sharapova, N., Sharapova, V. HR-management tools as the elements of labour market adaptation mechanism // et al. Conference: 2nd International Conference On Economic and Business Management (FEBM) Location: Shanghai, PEOPLES R CHINA Date: OCT 21-23, 2017 PROCEEDINGS OF THE SECOND INTERNATIONAL CONFERENCE ON ECONOMIC AND BUSINESS MANAGEMENT (FEBM 2017) Book Series: AEBMR-Advances in Economics Business and Management Research Volume: 33 Pages: 351-356 Published: 2017
7. Ковалёв В. М. Формирование кадрового резерва как фактор развития современной организации // Молодой ученый. — 2016. — №9. — С. 588-589. — URL <https://moluch.ru/archive/113/28968/> (дата обращения: 25.12.2018).
8. Донской Д.А. Кадровый резерв как элемент повышения эффективности действующий рабочих мест организации // Фундаментальные исследования.

– 2015. – № 2 (часть 12) – С. 2662-2666

9. Назарова У.А., Юнусова И.А. Кадровый резерв государственной гражданской службы // Электронный научно-практический журнал “Экономика и менеджмент инновационных технологий”

10. Ливан Н.С., Хомич А.Ю. Повышение эффективности использования кадрового резерва организации // Международный научно-исследовательский журнал № 01 (55) Часть 1- С.37-41

11. Корастелева Д.А. Работа с кадровым резервом как современная проблема управления персоналом // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук № 3. - 2017. - С. 39-97

12. Толстякова М.В. Управление знаниями: кадровый резерв организации. Проблемы развития кадрового резерва России // Креативная экономика № 11.

13. Каргина Е.Д., Никитина А.С. Инновации в кадровом резерве на государственной службе: возможности к внедрению и готовность к исполнению // Вопросы управления. Выпуск №3(40) июнь 2016г.

14. Давыдова Е.А. Формирование кадрового резерва как источника мотивации / Учебник по управлению персоналом. – 2004. – № 1. – С. 22-29.

15. Борисенко С.А., Порешина К.Д. Система кадрового резервирования как фактор повышения потенциала организации // Теория. Практика. Инновации. Май, 2016

*Хасанов А.Т.
студент 4 курса
лечебный факультет
Субботина Е.С.
студент 4 курса
лечебный факультет
Толмачёв Д.А., к.м.н.
доцент*

*кафедра «Общественного здоровья и здравоохранения»
Россия, г. Ижевск*

ИССЛЕДОВАНИЕ СИНДРОМА ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ У СТУДЕНТОВ 4-6 КУРСОВ МЕДИЦИНСКОГО ПРОФИЛЯ ОБУЧЕНИЯ

Аннотация: Статья посвящена исследованию распространенности, степени выраженности синдрома эмоционального выгорания у студентов 4-6 курсов медицинского профиля.

Ключевые слова: студенты, синдром эмоционального выгорания, эмоциональное истощение, деперсонализация, редукция личных достижений.

*KHasanov A.T.
4th year student Federal state budget educational institution of the
higher education "Izhevsk state medical academy"
ministry of health of the Russian Federation
Russia, Izhevsk
Subbotina E.S.
4th year student Federal state budget educational institution of the
higher education "Izhevsk state medical academy"
ministry of health of the Russian Federation
Russia, Izhevsk
Tolmachyov D.A.
C.M.S., Associate Professor
of "Public Health and the Department of Health"
Russia, Izhevsk*

STUDYING THE BURNOUT SYNDROME ON STUDENTS OF 4-6 COURSES OF MEDICAL UNIVERSITIES.

Annotation: The article is devoted to the study of prevalence, expression the burnout syndrome on students of 4-6 courses of medical universities

Keywords: students, burnout syndrome, emotional exhaustion, depersonalization, reduction of individual achievements.

Актуальность: Понятие синдрома эмоционального выгорания впервые было введено Гербертом Фрейденбергом в 1974 году для обозначения

нарастающего эмоционального истощения, деморализации, разочарования и крайней усталости, которые он наблюдал у работников психиатрических учреждений[1,2,3].

Интерес к исследованию синдрома выгорания вырос после того, как ученые Маслач и Джексон систематизировали описательные характеристики данного синдрома и разработали опросник для его количественной оценки. Согласно авторам опросника, выгорание проявляется в трех группах переживаний[1,4]:

1. эмоциональном истощении – переживание опустошенности и бессилия;
2. деперсонализации – дегуманизация отношений с другими людьми (проявление черствости, бессердечности, цинизма или грубости);
3. редукции личных достижений – занижение собственных достижений, потеря смысла и желания вкладывать личные усилия на рабочем месте.

Подобного рода деформация может происходить как с годами профессиональной деятельности, так и с учебной скамьи. Если говорить о студентах, то на развитие данного синдрома влияют многие факторы: стремление к хорошей успеваемости, повышенной стипендии и связанный с этим чрезмерный стресс; резкая смена типичного уклада жизни (проживание в общежитии), нерациональная организация работы с учебным материалом, чрезмерный поток информации и т.д. Эмоциональное выгорание существенно влияет на личность студента, вызывая ухудшение не только психического, но и физического здоровья с возможностью развития когнитивных искажений, нежелание развиваться в будущей сфере деятельности, утрату способности к самореализации.

В отношении студентов-медиков эта проблема не лишена смысла ещё и потому, что уже с момента своего профессионального обучения им необходимо тренировать контакт не только с пациентами, но и с коллегами, персоналом ЛПУ, и во многом заслуга бережного общения будущего врача исходит из данного временного промежутка.

Таким образом, изучение данной проблемы имеет теоретическое и практическое значение, поскольку позволяет сделать вывод об уровне психического здоровья студентов, а также наталкивает на поиск возможных путей предупреждения и снижения нежелательных последствий синдрома эмоционального выгорания.

Цель исследования: оценить наличие и степень синдрома эмоционального выгорания у студентов медицинского профиля обучения.

Материалы и методы исследования: Для диагностики синдрома эмоционального выгорания нами был использован опросник Maslach Burnout Inventory (MBI). Проанализированы данные 45 студентов 4-6 курса медицинских вузов.

Результаты исследования и их обсуждения: Опросник включает в себя 22 вопроса разбитые на 3 шкалы: эмоциональное истощение (9 вопросов),

деперсонализация (5 вопросов), редукция личных достижений (8 вопросов). Оценка уровня выгорания осуществляется по баллам. Максимальная сумма баллов для первой шкалы – 54, второй – 30, третьей – 48[2,4]. Для каждой шкалы выделяют низкий, средний и тяжелый уровни выгорания, критерии которых описаны в таблице 1.

Таблица 1.

Оценка уровней выгорания

Шкала	Низкий уровень	Средний уровень	Тяжелый уровень
Эмоциональное истощение	0-15	16-24	25 и более
Деперсонализация	0-5	6-10	11 и более
Редукция личных достижений	37 и более	31-36	30 и менее

Помимо трех основных шкал в статистике учитываются половая принадлежность студента, уровень успеваемости (оценивается по размеру получаемой стипендии), а также рассчитан индекс синдрома перегорания (табл. 2.).

В нижележащих результатах основной акцент был сделан на рассмотрение лиц, имеющих тяжелые изменения в рамках синдрома выгорания.

Результаты исследования представлены в таблице 2.

Таблица 2.

Данные по шкалам среди всех студентов

Студент	Пол	Успеваемость	ЭИ	Д	РЛД	ИСП
4 курс						
1	ж	повышенная	14	9	29	0,32
2	ж	нет	25	15	23	0,50
3	ж	обычная	18	10	28	0,36
4	ж	обычная	25	10	22	0,45
5	ж	нет	45	10	20	0,62
6	ж	обычная	29	11	31	0,43
7	м	обычная	35	21	21	0,64
8	ж	повышенная	41	11	34	0,52
9	ж	нет	27	17	26	0,51
10	ж	нет	35	1	22	0,49
11	м	нет	24	15	25	0,48
12	ж	нет	17	4	31	0,28
13	м	обычная	22	13	30	0,41
14	м	повышенная	22	10	33	0,35
15	м	нет	13	1	27	0,29
16	м	обычная	18	15	25	0,44
Среднее за 4 курс			25,6	10,8	27	0,44
5 курс						
17	м	нет	24	12	25	0,44
18	м	нет	16	15	27	0,42
19	м	повышенная	26	13	25	0,47

20	м	повышенная	26	21	24	0,57
21	м	нет	42	22	18	0,71
22	ж	повышенная	19	7	31	0,32
23	ж	повышенная	23	17	20	0,53
24	ж	обычная	20	10	33	0,34
25	ж	обычная	37	22	28	0,63
26	ж	нет	23	6	33	0,33
27	ж	нет	25	15	12	0,59
28	ж	обычная	29	16	25	0,52
29	ж	нет	13	8	33	0,27
30	м	нет	27	18	30	0,50
Среднее за 5 курс			25	14,4	26	0,47
6 курс						
31	м	повышенная	26	18	48	0,44
32	м	повышенная	14	13	33	0,34
33	м	нет	19	17	28	0,45
34	м	обычная	34	14	29	0,51
35	ж	повышенная	26	13	28	0,44
36	ж	повышенная	21	14	28	0,43
37	ж	повышенная	37	22	31	0,61
38	ж	повышенная	23	11	28	0,40
39	ж	обычная	33	18	25	0,57
40	ж	обычная	26	20	18	0,60
41	ж	обычная	28	8	27	0,42
42	ж	обычная	25	9	27	0,41
43	ж	обычная	26	17	24	0,52
44	ж	обычная	31	16	31	0,50
45	ж	нет	27	22	35	0,54
Среднее за 6 курс			26,4	15,5	29	0,48
Среднее по всем студентам			25,7	13,5	27,4	0,46

Сокращения: ЭИ – эмоциональное истощение; Д – деперсонализация; РЛД – редукция личных достижений; ИСП – индекс синдрома перегорания.

В опросе участвовало 45 респондентов (табл. 2.).

По данным таблицы мы видим, что средние значения трех шкал для всех студентов говорят о тяжелой степени выгорания в целом. Сравнивая средние показатели, мы видим, что с увеличением курса обучения незначительно возрастает уровень эмоционального истощения, деперсонализация увеличивается в 1,5 раза по сравнению с первоначальной, наблюдается положительная динамика показателя редукции.

У одной трети испытуемых выявляются тяжелые изменения по всем трем шкалам (табл. 2.).

Таблица 3.

Распределение студентов по каждой шкале в зависимости от степени нарушений

Группа \ Уровень	Низкий	Средний	Тяжелый
Все студенты			
Эмоциональное истощение	8,9	33,3	57,8
Деперсонализация	6,7	24,4	68,9
Редукция личных достижений	2,2	26,7	71,1
4 курс			
Эмоциональное истощение	12,5%	37,5%	50%
Деперсонализация	18,8%	31,3%	50%
Редукция личных достижений		25%	75%
5 курс			
Эмоциональное истощение	7,1%	42,9%	50%
Деперсонализация		28,6%	71,4%
Редукция личных достижений		28,6%	71,4%
6 курс			
Эмоциональное истощение	6,7%	20%	73,3%
Деперсонализация		13,3%	86,7%
Редукция личных достижений	6,7%	26,7%	66,7%

Тяжелый уровень по шкале эмоционального истощения наблюдается у 57,8% опрошенных, деперсонализации – 68,9%, редукции – 71,1% (табл. 3.).

С возрастанием курса обучения увеличивается доля лиц с тяжелым уровнем по шкале истощения и деперсонализации, вместе с тем уменьшается доля лиц с тяжелой степенью редукции (табл. 3.).

Таблица 4.

Распределение в зависимости от пола студента

Мужчины			
	Низкий	Средний	Тяжелый
Эмоциональное истощение	12,5%	43,8%	43,8%
Деперсонализация	6,3%	6,3%	87,5%
Редукция личных достижений	6,3%	12,5%	81,3%
Женщины			
	Низкий	Средний	Тяжелый
Эмоциональное истощение	6,9%	27,6%	65,5%
Деперсонализация	6,9%	34,5%	58,6%
Редукция личных достижений		34,5%	65,5%

Среди мужчин у большинства зарегистрирован тяжелый уровень деперсонализации (табл. 4.). Среди женщин аналогично в равной степени встречается эмоциональное истощение и редукция. Каждый третий мужчина (37,5%) и каждая третья женщина (31%) имели тяжелую степень по всем шкалам. Тяжелая степень по шкале истощения встречается чаще у женщин,

по деперсонализации и редукции личных достижений – у мужчин.

Таблица 5.

Распределение студентов в зависимости от успеваемости

Не получают стипендию, %			
	Низкий	Средний	Тяжелый
Эмоциональное истощение	12,5	37,5	50,0
Деперсонализация	18,8	18,8	62,5
Редукция личных достижений	0,0	25,0	75,0
Обычная стипендия, %			
	Низкий	Средний	Тяжелый
Эмоциональное истощение	0,0	25,0	75,0
Деперсонализация	0,0	31,3	68,8
Редукция личных достижений	0,0	18,8	81,3
Повышенная стипендия, %			
	Низкий	Средний	Тяжелый
Эмоциональное истощение	15,4	38,5	46,2
Деперсонализация	0,0	23,1	76,9
Редукция личных достижений	7,7	38,5	53,8

Не получают стипендию – 35% опрошенных; получают обычную – 35% опрошенных; повышенную – 30% опрошенных (табл.5.).

Среди студентов без стипендии и с обычной стипендией большинство имеет тяжелую редукцию личных достижений – 75,0% и 81,3% соответственно. У лиц с повышенной стипендией тяжелая степень деперсонализации равняется 76,9%.

С увеличением успеваемости отмечена тенденция к росту доли лиц с тяжелым уровнем деперсонализации. Вместе с тем у этой группы людей наиболее низкие процентные показатели тяжелой степени эмоционального истощения и редукции.

Тяжелые изменения наиболее выражены у людей с обычной стипендией: высокая доля эмоционального истощения и редукции среди прочих. При этом не нашлось тех, кто имел бы легкие изменения (табл. 5.).

Исходя из полученных результатов, нами были сделаны следующие выводы:

Синдром эмоционального выгорания, как и отдельные его компоненты, находит широкое распространение у студентов-медиков, причем, чем старше курс обучения, тем сильнее он выражен. Наиболее склонны к его проявлению лица мужского пола, а также студенты, получающие обычную стипендию.

Тем не менее, при анализе этой проблемы следует учитывать, что в некоторой степени проявление данного синдрома служит механизмом психологической защиты. Это объясняется, к примеру, спецификой периода проведения сбора данных, а именно в период наступающей зимней сессии,

когда студенты особенно обеспокоены своим текущим положением дел.

Использованные источники:

1. Водопьянова Н.Е., Старченкова Е.С. Синдром выгорания. Диагностика и профилактика: практ. пособие. // - 3-е изд., испр. и доп. - М.: Издательство Юрайт, 2017. – 343 с. – Серия: Профессиональная практика.
2. Горшков Е.А., Косоногова В.И. Исследование синдрома эмоционального выгорания у студентов старшекурсников [Электронный ресурс] // Молодой ученый. – 2015. – №23.2. – С. 51-55. – URL:<https://moluch.ru/archive/103/24327/> (дата обращения: 12.01.2019).
3. Сысоев П.Г., Толмачев Д.А. Оценка синдрома эмоционального выгорания в профессиональной деятельности специалистов с высшим медицинским образованием // Здоровье – основа человеческого потенциала: проблемы и пути их решения. – 2010. - №1.5. – С. 436.
4. Оксюзян А.В., Попова Н.М. Сравнительная оценка развития синдрома эмоционального выгорания у студентов 1-2 курсов ИГМА и ИЖГСХА // Оптимизация медицинского образования: качество и инновации. – 2015. – С. 79-81.

УДК 614.2

*Хасанов А.Т.
студент 4 курса
лечебный факультет
Субботина Е.С.
студент 4 курса
лечебный факультет
Толмачёв Д.А., к.м.н.
доцент*

*кафедра «Общественного здоровья и здравоохранения»
Россия, г. Ижевск*

ИНФЕКЦИИ, СВЯЗАННЫЕ С ОКАЗАНИЕМ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ В УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ ЗА 2017 ГОД.

Аннотация: в данной статье приведены данные об инфекциях, связанных с оказанием медицинской помощи (далее ИСМП) в Удмуртской Республике, проанализирована динамика заболеваемости за 2014-2017 года, структура инфекций, связанных с оказанием медицинской помощи и их распределение по видам медицинских организаций, количество случаев, а также сравнение с показателями по Российской Федерации.

Ключевые слова: инфекции, связанные с оказанием медицинской помощи, заболеваемость, динамика, структура ИСМП, Удмуртская Республика.

KHasanov A.T.
4th year student Federal state budget educational institution of the
higher education "Izhevsk state medical academy"
ministry of health of the Russian Federation

Russia, Izhevsk

Subbotina E.S.
4th year student Federal state budget educational institution of the
higher education "Izhevsk state medical academy"
ministry of health of the Russian Federation

Russia, Izhevsk

Tolmachyov D.A.
C.M.S., Associate Professor
of "Public Health and the Department of Health"
Russia, Izhevsk

INFECTIONS ASSOCIATED WITH MEDICAL AID IN THE UDMURT REPUBLIC FOR 2017.

Annotation: this article presents data about infections associated with medical aid (IAMA) in the Udmurt Republic, analyzed the dynamics of the morbidity for 2014-2017, the structure of infections associated with medical aid and their distribution by types of medical organizations, the number of cases, and also a comparison with the figures for the Russian Federation.

Keywords: infections associated with medical aid, morbidity, dynamics, structure of IAMA, Udmurt Republic.

Актуальность: ИСМП – это единый объединяющий термин для обозначения группы инфекций, в который трансформировалось современное представление о внутрибольничных инфекциях (ВБИ) [1].

Сегодня, согласно определению ВОЗ, к ВБИ относят «любое клинически распознаваемое инфекционное заболевание, поражающее больного в результате его поступления в больницу или обращения в неё за лечебной помощью или сотрудников больницы вследствие их работы в данном учреждении, вне зависимости от появления симптомов заболевания во время пребывания в больнице или после выписки».

Еще в 1867 году Джозеф Листер связал нагноительные процессы в ранах с попаданием в них бактерий и разработал комплекс мероприятий, направленных на борьбу с раневой инфекцией. Несмотря на высокий уровень развития медицины в наши дни проблема ИСМП остается значимой для оказания качественной и безопасной медицинской помощи. ИСМП хуже поддаются лечению ввиду того, что они могут быть вызваны госпитальными штаммами – условно-патогенными микроорганизмами, устойчивыми к некоторым антибиотикам, антисептикам и факторам окружающей среды [2]. Особенно тяжело переносят ИСМП такие группы лиц как новорожденные и дети, пожилые, пациенты с заболеваниями иммунной системы, с тяжелым течением заболевания и другие [1,3,4]. ИСМП могут привести к хронизации

процесса, в тяжелых случаях к инвалидизации и даже к летальному исходу. ИСМП наносят большой экономический ущерб, так как увеличиваются сроки лечения пациента, затрачиваются дополнительные средства на лекарственные препараты и лабораторные обследования [2].

Цель исследования: оценить ситуацию по инфекциям, связанным с оказанием медицинской помощи в Удмуртии за 2017 год и сравнить с показателями по Российской Федерации за 2017 год.

Материалы и методы исследования: нами были проанализированы данные из государственного доклада «О состоянии санитарно-эпидемиологического благополучия населения в Удмуртской Республике в 2017 году», «О состоянии санитарно-эпидемиологического благополучия населения в Российской Федерации в 2017 году».

Результаты и обсуждение: За 2017 год в Удмуртской Республике было зарегистрировано 96 случаев заболевания ИСМП, показатель на 100 тыс. населения составляет 6,3 [5,6]. По сравнению с 2016 годом эти показатели снизились в 2 раза (табл. 1.).

Таблица 1

Динамика ИСМП (на 100 тыс. нас.)

ИСМП	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Абсолютный показатель	144	190	206	96
Показатель на 100 тыс. нас.	9,3	12,4	13,5	6,3

Больше всего случаев ИСМП было зарегистрировано в родовспомогательных учреждениях – 69,8%, следом идут амбулаторно-поликлинические учреждения – 14,6%, хирургические стационары – 9,4%, прочие стационары – 6,2%. В сравнении с 2016 годом число зарегистрированных случаев возросло в хирургических стационарах на 4,4%, в прочих стационарах на 1,2%, в амбулаторно-поликлинических учреждениях на 8,6%, а в родовспомогательных учреждениях уменьшилось на 12,2%. В детских стационарах наблюдается тенденция к снижению числа случаев ИСМП, в то время как в хирургических стационарах и амбулаторно-поликлинических учреждениях тенденция к увеличению.

За 2014-2017 годы значительная часть регистрируемых ИСМП приходится на родовспомогательные учреждения. Случаи ИСМП за 2017 год в родовспомогательных учреждениях УР превышают средние показатели по России на 43,8%, а в амбулаторно-поликлинических учреждениях – на 8,2%. В остальных случаях результаты не выходят за эти рамки (табл. 2.).

Таблица 2.

Распределение случаев ИСМП по видам медицинских организаций, %

Медицинские организации	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. РФ
Родовспомогательные учреждения	72	72	82	69,8	26
Детские стационары	12	6	2	-	8,5
Хирургические стационары	2	2	5	9,4	35,6
Прочие стационары	5	15	5	6,2	23,5
Амбулаторно-поликлинические учреждения	9	5	6	14,6	6,4

Наиболее частыми в структуре ИСМП являются случаи гнойно-септических инфекций родильниц – 41%, доля которых в общей структуре уменьшилась в 2017 году; следом за ними идут постинъекционные абсцессы – 19%, послеоперационные инфекции – 17%, гнойно-септические инфекции новорожденных – 16%, пневмонии – 3%, острые кишечные инфекции и другие инфекционные заболевания – по 2%.

Значительно возросла доля постинъекционных абсцессов и послеоперационных инфекций. Наблюдается положительная динамика в отношении острых кишечных инфекций и других инфекционных заболеваний. Пневмонии без значимой динамики.

Сравнивая данные за 2014-2017 годы, лидерами по числу зарегистрированных случаев в каждом году являются гнойно-септические инфекции родильниц и новорожденных.

Случаи ГСИ новорожденных в УР превышают средние показатели по России на 2,2%, ГСИ родильниц – на 30,2%, постинъекционных абсцессов – на 9,6% (табл. 3.).

Таблица 3.

Структура и количество случаев ИСМП

Нозологические формы	2014 г.		2015 г.		2016 г.		2017 г.		2017 г. РФ
	абс.	%	абс.	%	абс.	%	абс.	%	%
ГСИ новорожденных	59	41	28	15	21	10	15	16	13,8
ГСИ родильниц	38	26	100	53	140	68	40	41	10,8
Послеоперационные инфекции	7	5	10	5	10	5	16	17	22,9
Постинъекционные абсцессы	16	11	14	7	16	8	18	19	9,4
Острые кишечные инфекции	10	7	12	6	6	3	2	2	5,6
Пневмонии	5	4	2	2	7	3	3	3	26,3
Другие инфекционные заболевания	9	6	12	5,3	9	3	2	2	8,2

За 2017 год среди медицинских организаций Удмуртии 11% случаев ИСМП зарегистрировано в административных районах (Игринский, Кезский, Сюмсинский, Увинский, Шарканский, Ярский) и 89% - в городах (Ижевск, Сарапул, Можга, Глазов), причем из этих 89% доля ИСМП, выявленных в медицинских организациях Ижевска, составляет 69%.

Исходя из полученных данных, нами были сделаны выводы: за 2017 год динамика ИСМП значительно улучшилась, о чем свидетельствует низкое количество зарегистрированных случаев.

Частота ИСМП в родовспомогательных учреждениях пошла на спад, что связано со снижением встречаемости ГСИ среди родильниц. Тем не менее, проблема ИСМП в этих организациях УР всё ещё остается открытой, так как сильно выделяется на фоне средних показателей по России.

В хирургических стационарах и амбулаторно-поликлинических учреждениях доля ИСМП заметно выросла и связано это с ростом числа послеоперационных инфекций и постинъекционных абсцессов. Количество случаев в амбулаторно-поликлинических учреждениях и встречаемость постинъекционных осложнений выше среднего по Российской Федерации.

Возросшие некоторые показатели ИСМП имеют двоякую интерпретацию. С одной стороны, они могут свидетельствовать о проблемах в сфере оказания медицинской помощи. С другой стороны, это может быть результат более тщательного и глубокого обследования пациентов.

Использованные источники:

1. Н.Н. Шибачева, С.Н. Орлова, Е.Н. Копышева, С.А. Машин, Е.П. Калистратова. Организация работы медицинских учреждений по профилактике инфекций, связанных с оказанием медицинской помощи: учебное пособие для врачей // ГБОУ ВПО ИвГМА Минздрава России, 2014. – 11-12 с.
2. В.И. Покровский, С.Г. Пак, Н.И. Брико, Б.К. Данилкин. Инфекционные болезни и эпидемиология: учебник для студентов лечебного факультета медицинских вузов. // - 2-е издание, исправленное - Издательская группа «ГЭОТАР-Медиа», 2007. - 176-178 с.
3. Попова Н.М., Исхакова М.К., Мияссарова И.Ф., Васильева А.Д. Анализ заболеваемости детского населения по данным диспансеризации в БУЗ УР "ДГКП №2 МЗ УР" // Синергия наук. – 2018. - №22. – С. 1294-1300.
4. Попова Н.М., Савельев В.Н., Толмачев Д.А., Попов А.В. Характеристика смертности населения на территории Приволжского Федерального Округа // Труды Ижевской государственной медицинской академии сборник научных статей. Министерство здравоохранения Российской Федерации, ГБОУ ВПО «Ижевская государственная медицинская академия». Ижевск, 2015. С. 25-28.
5. Данные из государственного доклада «О состоянии санитарно-эпидемиологического благополучия населения в Удмуртской Республике в 2017 году» - Ижевск 2018 – 110-111 с.
6. Данные из государственного доклада «О состоянии санитарно-эпидемиологического благополучия населения в Российской Федерации в

УДК 32.816

Хачатурянц Г.В.

студент 4 курса

**факультет «Институт прикладной информатики,
математики и физики»**

Курапина Н.А.

студент 4 курса

**факультет «Институт прикладной информатики,
математики и физики»**

Карабут Н.В.

старший преподаватель

**ФГБОУ ВПО «Армавирский государственный педагогический
университет»**

ПРИМЕНЕНИЕ РОБОТОТЕХНИКИ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ЦЕЛЯХ

Аннотация

Робототехника - это важное направление научно- технического прогресса, где проблемы новых технологий и механики тесно связаны с проблемами искусственного интеллекта. Человечеству нужны роботы, которые способны самостоятельно тушить пожары, перемещаться по неизвестной, пересеченной местности. В настоящее время, в производстве и промышленности востребованы специалисты, которые обладают знаниями в этой области. Таких специалистов нужно начинать готовить ещё с самого младшего возраста, в школе. Именно поэтому, робототехника в области образования приобретает все большую актуальность и значимость.

Ключевые слова

Робототехника, Lego, Mindstorms, WeDo, образовательная робототехника, программирование.

Khachaturyants G.V.

student

**4 course, faculty " Institute of Applied Informatics, Mathematics and
Physics "**

FGBOU VPO "Armavir State Pedagogical University"

Russia, Armavir

Kurapina N.A.

student

**4 course, faculty " Institute of Applied Informatics, Mathematics and
Physics "**

FGBOU VPO "Armavir State Pedagogical University"

Russia, Armavir

Karabut N.V.

APPLICATION OF ROBOTICS IN EDUCATIONAL PURPOSES

Annotation

Robotics is an important area of scientific and technological progress, where the problems of new technologies and mechanics are closely related to the problems of artificial intelligence. Humanity needs robots that are able to extinguish fires on their own, move through unknown, rough terrain. Now, in production and the industry experts who have knowledge in this area are demanded. Such specialists need to start preparing from a very young age, at school. That is why robotics in the field of education is becoming increasingly important.

Keyword

Robotics, Lego, Mindstorms, WeDo, educational robotics, programming.

Робототехника в современном образовании, становится неотъемлемой частью учебного процесса. Она хорошо вписывается в нынешние программы по техническим предметам. Командная работа способствует сплочению учащихся и развитию их коллективной деятельности. Учащиеся развивают творческие способности в ходе конструирования роботов. Робототехника предполагает поиск нестандартных и оптимальных решений для определенной ситуации. Также, решение заданий с помощью робототехнических конструкторов, делает возможным применение теоретических знаний на практике и приводит к осознанию важности обучения в школе. Вне зависимости от того, что за профессию выберет учащийся в будущем, его работа так или иначе будет тесно контактировать с информационными технологиями, системами автоматизированного управления или работой с роботами. Нынешнее образование, способствует изучению различных технологий и способов работы с ними. Данное обучение, способствует образованию базы для дальнейшей работы с различными технологиями и предоставляет возможность развития научно-технического процесса в целом.

Робототехника – подходящий инструмент для образования. Она может использоваться как в дополнительном образовании, так и во внеурочной деятельности, и в преподавании предметов школьных программ, притом в точном соответствии с требованиями ФГОС. Может подходить для различных возрастов - от дошкольного до профобразования. Притом обучение детей при помощи робототехнического оборудования - это и обучение в виде игры и техническое творчество одновременно, способствующее воспитанию увлеченных своим делом, активных, самодостаточных людей. Немаловажным является то, что использование робототехники как современной методики на уроках в школах и в детских садах, учреждениях дополнительного образования обеспечивает свободный доступ для детей разных социальных слоев к современным образовательным

технологиям.

Важной особенностью при работе с образовательной робототехникой становится создание непрерывной системы - робототехника должна способствовать развитию технического творчества, воспитанию будущего инженера, начиная с раннего возраста и до получения профессии.

Из-за нехватки инженерных кадров в России были введены новые стандарты обучения, обладающие отличительной особенностью, а именно направленностью на результаты образования, которые рассматриваются на основании системно-деятельностного подхода. Данную стратегию обучения позволяет реализовать образовательная среда Lego.

Образовательная среда Lego предусматривает:

- введение инновационных научно-практических технологий в ходе образовательного процесса;
- помощь в развитии детского научно-технического творчества;
- распространение профессии инженера и достижений в области робототехники;
- современные подходы к работе с одаренными детьми;
- эффективные методы работы с проблемными детьми;
- возможности современного обучения;
- обучение с помощью игровых технологий;

На сегодняшний день предлагаются следующие образовательные конструкторы по робототехнике:

1. WeDo – конструктор, который предназначен для детей от 6 лет. Позволяющий создавать модели животных и машин, а также программировать их.

2. E-lab – для детей от 7 лет. Учащиеся знакомятся с разнообразными источниками энергии, методами ее сохранения и преобразования.

4. «Технология и физика» – для детей от 7 лет. Обучает основным законам механики и теории магнетизма.

5. «Пневматика» – для детей от 11 лет. Предоставляет возможность конструировать системы, использующие поток воздуха.

6. LEGO Mindstorms – это конструктор для детей от 8 лет. Предназначается для сборки программируемых роботов.

Робототехника активно внедряется в учебный процесс, потому что она помогает детям мыслить творчески, анализируя ситуацию и применяя критическое мышление при решении возникающих проблем.

Во время занятий по робототехнике дети:

- приобретают математические знания о форме, симметрии, счете, пропорции;
- расширяют границы своего представления об окружающем мире;
- развивают мелкую моторику, которая стимулирует в будущем умственные способности;
- развивают пространственное мышление;
- развивают память, внимание и способность сосредоточиться;

- развивают аналитическое и логическое мышление;
- учатся работать в коллективе и искать совместное решение задач.

Выводы

В настоящее время, робототехника является одним из основных направлений научно-технического развития, в котором соприкасаются проблемы искусственного интеллекта с проблемами механики и новых технологий. Таким образом, появляется потребность в организации урочной и внеурочной деятельности, которая бы способствовала развитию у учащихся критического мышления и умения решать практические задачи, кроме того это очевидно привлекательная образовательная среда, вдохновляющая детей к новаторству через науку, технологию, математику, поощряющая думать творчески, анализировать ситуацию, критически мыслить, применять свои навыки для решения проблем реального мира. На сегодняшний день в образовательных учреждениях России осуществляется попытка встроить в учебный процесс робототехнику. Проводится множество соревнований по робототехнике, ученики участвуют во всевозможных конкурсах, в основе которых — использование новых научно-технических идей.

Использованные источники:

1. Аленина, Т. И. Образовательная робототехника во внеурочной деятельности младших школьников в условиях введения ФГОС НОО: пособие для учителя [Текст] / сост.: Аленина Т. И., Енина Л. В., Колотова И. О., Сичинская Н. М., Смирнова Ю. В., Шаульская Е. Л. – Челябинский Дом печати, 2012. – 208 с»
2. Андреев, Д. В. Повышение мотивации к изучению программирования у младших школьников в рамках курса робототехники [Текст] /Д. В. Андреев, Е. В. Метелкин: Педагогическая информатика, 2015.- №1.-С.40-49
3. Дахин, А. Н. Педагогика робототехники как возникающая инновация школьной технологии [Текст] / А.Н. Дахин: Народное образование.-2015.- 34.-161с.
4. Злаказов, А.С. Уроки лего-конструирования в школе: методическое пособие [Текст] / А.С. Злаказов – М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2015. – 120 с
5. Тарапата, В. В. Пять уроков по робототехнике [Текст] / В. В. Тарапата: Информатика - Первое сентября. - 2014. - № 11. - с. 12-25.

*Хисматуллина А.М., к.э.н.
доцент*

Валеева С.Р.

студент магистратуры группы 4727

Мингазов Н.М.

студент магистратуры группы 4727

*Нижекамский химико-технологический институт
ФГБОУ ВО «КНИТУ»*

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ ШИННОЙ ОТРАСЛИ РФ

Аннотация: в статье представлены тенденции развития шинной отрасли России. Выделены наиболее успешные шинные компании по итогам 2015-2017 гг. Представлена динамика производства и реализации шинной продукции, проанализированы основные рынки сбыта и экспортные направления продаж шин. Приведено сравнение главных лидеров по качеству шинной продукции в разных ценовых сегментах отрасли.

Ключевые слова: шинная отрасль, выпуск шин, рыночные лидеры, экспорт шин, мировой рынок, конкурентная среда.

Khismatullina A.M.

PhD in economics

Valeeva S.R.

Mingazov N.M.

undergraduates of group 4727

Nizhnekamsk Institute of chemical technology, «KNRTU»

ECONOMIC ANALYSIS OF THE DEVELOPMENT OF THE TIRE INDUSTRY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: the article presents the trends in the development of the tire industry in Russia. The most successful bus company for 2015-2017 Presents the dynamics of production and sales of tire products, analyzed key markets and export destinations of sales of tires. The comparison of the main leaders in the quality of tire products in different price segments of the industry.

Keywords: tire industry, tire production, market leaders, tire export, world market, competitive environment.

Шинная промышленность является одной из важнейших отраслей российской промышленности. Она тесно с нефтехимическим производством, а именно с производством синтетического каучука. Шинное производство – это конечное звено в технологической цепочке по переработке нефти: добыча нефти и газа - получение бензина - производство синтетического каучука - изготовление шин. Размещение предприятий российской шинной отрасли подчинено, прежде всего, сырьевому фактору, следующим факторам являются потребители рынка.

В настоящее время среди производителей потребительских товаров

всех категорий в России более успешными являются шинные предприятия. За последние 10 лет отрасль претерпела серьезные структурные изменения - появились новые предприятия, а многие старые заводы сменили собственников и прошли модернизацию производства.

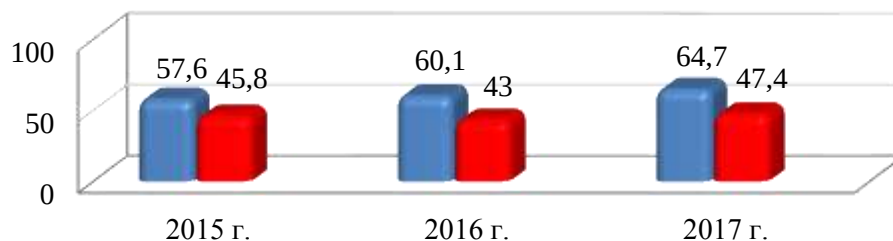
В таблице 1 представлены лидеры шинной отрасли России по итогам 2017 года.

Таблица 1

Крупнейшие шинные заводы России по итогам 2017 года

Предприятие	Годовой выпуск в 2017 г., млн. шт.	Численность персонала, тыс. чел.
ООО «НОКИАН ШИНА» (Nokian Tyres)	17	1,3
ПАО «Нижекамскшина»	9,7	2,4
АО «Кировский шинный завод»	6	2
ООО «Континентал Калуга» (Континентал)	4	1
ПАО «Ярославский шинный завод»	3	2
ЗАО «Воронежский шинный завод»	2,2	1
ООО «Мишлен русская компания по производству шин»	2	0,9
ООО «Йокохама Р.П.З.»	1,6	0,75
ПАО «Омскшина»	1	2

Производство шин и покрышек в России растет стабильно, но невысокими темпами. Так, за 2015-2017 годы выпуск шин увеличился на 7,1 млн. шт. (рис. 1).



■ Объем производства шин, млн. шт. ■ Объем реализации шин, млн. шт.

Рис. 1. Производство и реализация шин в России

В 2017 году российские шинные предприятия выпустили 64,7 млн. новых шин, покрышек и резиновых камер. По сравнению с результатами предыдущего года внутреннее производство показало прирост на 7,7%. При этом наибольшую долю составляли новые шины и покрышки для легкового транспорта (68,6%). На отрасль благоприятно влияет рост объема продаж новых легковых автомобилей в 2017 году.

Прошедший 2016 год был годом кризиса для российской шинной отрасли: сократилось потребление шин в России с 45,8 млн. шт. до 43 млн. шт. Но в 2017 году продажи увеличились до 47,4 млн. шт., что связано с влиянием многих факторов: отложенный спрос 2015-2016 гг., рост продаж

новых автомобилей, рост производства автомобилей и пр.

В ближайшей перспективе динамика потребления шин будет во многом зависеть от состояния автомобильного рынка. Аналитики прогнозируют рост к 2020 г. до 2,2 млн. ед. годовых продаж новых легковых авто в России. Автомобильный рынок может поддержать внутренний туризм с использованием автотранспорта, пишут в специальном исследовании эксперты Аналитического центра при Правительстве РФ. Однако до восстановления докризисных темпов экономического роста спрос на новые легковые авто будет оставаться слабым, а значит, потребление шин в России вряд ли скоро вернется к уровню 2012 г. (60 млн ед.).

В условиях экономической ситуации в России в результате череды кризисных явлений последних лет потребители вынуждены экономить средства и откладывать покупку новых шин. Снижение продаж особенно существенно в сегменте премиальных брэндов, в то время как средние и бюджетные марки увеличили доли. В условиях современной экономической ситуации потребители переходят на шины местных производителей из-за низкой цены.

Основным рынком сбыта шинной продукции является российский рынок, на долю которого приходится 80% от общих продаж. Товаропроводящая сеть охватывает все субъекты России и включает в себя более 600 контрагентов.

По итогам 2017 г. география экспортных поставок шинной продукции насчитывала почти 120 стран, в которых расположено более 180 контрагентов. Высокий курс доллара США и евро, активное освоение рынков новых стран позволили нарастить реализацию шинной продукции по экспортному направлению на 4% (рис. 2).

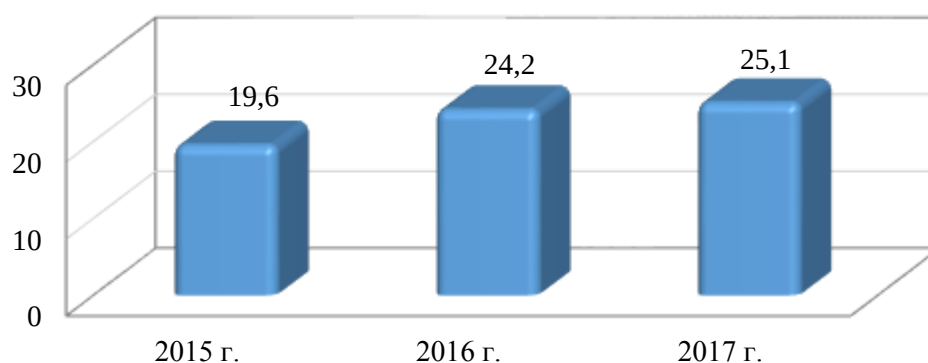


Рис. 2. Экспорт шин России, млн. шт.

С 2015 года экспорт шин из России показывает хорошую динамику. За 2015-2017 годы он увеличился на 5,5 млн. шт. В 2017 году крупнейшим покупателем впервые стала Германия. За 2017 год Россия экспортировала 25,1 млн. шт. новых пневматических шин на 1,1 млрд. долл.

В товарной структуре экспорта в количестве доминируют легковые шины - 82%, на грузовые приходится около 15%, шины для сельхозтехники составляют 3%, на все прочие приходится менее 1%. В стоимостной

структуре значение легковых, разумеется, ниже - около 65%, на грузовые приходится 25%, на шины для сельхозтехники - 6%, для промышленной техники - 3%, авиационные - 1%, прочие - 0,5%.

Всего покупателями российских шин числятся 119 стран, если считать страны с поставками от 500 штук, тогда их будет 87. При этом более чем в 70 стран экспорт в последние два года носит регулярный характер.

Огромное число брендов наполняют российский рынок шинной продукции, что вызывает некоторое затруднение при выборе. Рейтинг лучших фирм шин по итогам 2017 года представлен в таблице 2.

Таблица 2

Рейтинг лучших шин 2017 года

Место	Наименование	Характеристика в рейтинге
Лучшие фирмы бюджетных шин		
1	Sava	Выгодная цена за европейское качество
2	ПАО «Нижекамскшина»	Лучшие летние шины
3	«Белшина»	Достойная резина для зимы
4	Maxxis	Оптимальные шины для внедорожников
5	Kumho	Самая надежная защита от подделок
Лучшие фирмы шин в среднем ценовом сегменте		
1	TOYO TIRES	Лучшие летние шины
2	Bridgestone	Оптимальные характеристики зимней резины
3	Nitto	Хорошая резина категории SUV
4	Triangle Group	Выгодная цена
5	Yokohama	Лучшая управляемость на летней дороге
Лучшие фирмы шин премиум класса		
1	Goodyear	Лучшие легковые шины для лета
2	Nokian	Отличное сцепление на зимней дороге
3	Michelin	Самые скоростные шины
4	Continental	Высокотехнологичная архитектура покрышки
5	Dunlop Tires	Эталон спортивных покрышек

При этом шинные компании с популярными марками шин не всегда предлагают продукцию даже оптимального качества. На рынке есть примеры, когда малознакомая фирма выпускает резину, превосходящую по своим параметрам именитых производителей.

Увеличивающийся импорт шин в Россию усиливает конкуренцию на внутреннем рынке и ограничивает возможности по наращиванию объемов сбыта и повышению цен на продукцию. Для усиления российской шинной отрасли необходим ряд защитных мер, которые позволят сократить растущий дисбаланс импорта-экспорта и защитить отечественных потребителей от некачественной небезопасной продукции.

Использованные источники:

1. В 2017 году в России было выпущено почти 65 млн. шин и покрышек. – Режим доступа: <https://marketing.rbc.ru/articles/10365/>
2. Родионов, К. Российский рынок шин: пятый год кризиса? / К. Родионов. –

Режим доступа: <http://www.indexbox.ru/news/rynok-shin/>

3. Вдовенко З.В., Клепиков Д.Н., Лукьянова А.В. Индустриальная система в условиях экономической нестабильности // Транспортное дело России. 2016. № 6.

4. Вхождение России в социально-экономический кризис: тенденции 2015 года. Аналитический доклад. Аналитический центр при правительстве Российской Федерации.

УДК 339.13

Ходак А.О.

студент 2 курса магистратуры

Шпилов Н.Ю., к.техн.н.

доцент

кафедра «Бухгалтерского учета, анализа и аудита»

Севастопольский государственный университет

Россия, г. Севастополь

СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ДИАГНОСТИКА ЗАВОДА ПЛАСТИКОВЫХ ОКОН МЕТОДОМ SWOT-АНАЛИЗА

Аннотация: В статье приведены результаты стратегической диагностики внутренних и внешних факторов среды методом SWOT-анализа на примере завода по производству пластиковых окон ООО «Rotaks». Рассмотрены качественный и количественный методы проведения SWOT-анализа. В рамках количественного метода сформирована матрица оценок для формирования стратегии. Предложены рекомендации для ООО «Rotaks» по устранению слабых сторон и минимизации угроз внешней среды.

Ключевые слова: стратегическая диагностика, стратегический анализ, SWOT-анализ, стратегия

Khodak A.O., 2 year student of a magistracy

Sevastopol State University

Russia, Sevastopol

Shipilov N.Yu., Candidate of Technical Sciences

Assistant professor of Accounting, analysis and audit department

Sevastopol State University

Russia, Sevastopol

STRATEGIC DIAGNOSTICS OF PLASTIC WINDOW FACTORY USING SWOT ANALYSIS METHOD

Abstract: The article presents the results of strategic diagnostics of internal and external environmental factors using the SWOT analysis method using the example of the plastic windows factory Rotaks LLC. The qualitative and quantitative methods for conducting SWOT analysis are considered. A rating matrix is formed to create a strategy within the framework of the quantitative method. Suggested ways for Rotaks LLC to eliminate deficiencies and minimize

external environment threats.

Keywords: strategic diagnostics, strategic analysis, SWOT analysis, strategy

На сегодняшний день ситуация в отрасли ПВХ-конструкций достаточно нестабильная: наблюдается стагнация как рынка в целом, так и его отдельных сегментов. В частности, об этом свидетельствует анализ сегмента оконных профилей в Российской Федерации в период с 1995 по 2017 гг. По данным отраслевого центра «О.К.Н.А. Маркетинг» рынок окон ПВХ в России за первые 6 месяцев 2018 года сократился на 9% по отношению к аналогичному периоду прошлого года [1], а прогноз на 2019 год также неутешительный: ожидается уменьшение объемов с сегодняшних 30 млн м кв. до 28 млн м кв. Как отмечают участники Пятнадцатой международной конференции «ПВХ. Итоги года 2017», на данный момент рынок ПВХ-конструкций характеризуется снижением маржинальности бизнеса, конкуренция растет, затраты оптимизируются, а стоимость снижается за счет рециклинга, поэтому, в первую очередь, нужно делать акцент на повышении качества продукции [2].

В указанных условиях стратегически важной задачей организации является периодический мониторинг внешних и внутренних факторов, оказывающих наибольшее влияние на предприятие и его финансовое состояние, для того, чтобы установить имеющийся потенциал, определить направления его развития и совершенствования имеющейся стратегии, а также минимизировать риски и угрозы. Одним из методов, который позволяет провести диагностику как внутренней, так и внешней среды является SWOT-анализ.

SWOT-анализу как методу стратегического планирования и диагностики компании уделено достаточно много внимания со стороны отечественных авторов, в частности можно выделить: Арутюнову Д. В., Афанасьеву О.Г., Басовского Л.Е., Бирюкову Е.А., Дудину М.И., Казакову Н.А., Литвак Б.Г. Лясникову Н.В. и др. Среди зарубежных классиков следует отметить Портера М., Томпсона-мл. А.А., Нортон Д. и Каплана Р.

В рамках исследования SWOT-анализ проводился двумя методами: качественным и количественным. Базой анализа является завод пластиковых окон ООО «Rotaks», основным видом деятельности, которого является производство и реализация ПВХ-конструкций.

Качественный метод базируется на следующей последовательности действий: поиск сильных и слабых сторон предприятия в разрезе отобранных параметров и их отбор путем сравнения с конкурентами; анализ сильных и слабых сторон на основе оценки их влияния на удовлетворенность клиентов и финансовый результат организации; поиск возможностей роста и оценка их реальности; поиск угроз бизнеса и оценка их значимости [3]. В результате была получена итоговая матрица SWOT-анализа (таблица 1).

Таблица 1 – Матрица SWOT-анализа ООО «Rotaks»

Сильные стороны		Слабые стороны	
№	Параметр	№	Параметр
1	Высокое качество конструкций ПВХ и высокие функциональные характеристики продукции	1	Слабая маркетинговая и сбытовая политика
2	Высокий технологический уровень компании и быстрота выполнения заказов	2	Низкая доля дистрибуции продукции и отсутствие альтернативных каналов сбыта
3	Высокий уровень квалификации персонала	3	Недостаточно эффективный уровень сервиса и пост продажного обслуживания по сравнению с конкурентами
4	Гибкость в отношении ценовой политики	4	Низкий уровень лояльности к продукту в других регионах (малоизвестность продукции в Крыму и на российском рынке)
5	Сотрудничество и партнерство с иностранными и отечественными поставщиками	5	Низкий уровень инвестиций в инновационные разработки и на создание новых видов продукции
6	Проведение испытаний продукции (продукция периодически сертифицируется согласно установленным ГОСТам и международным системам качества)	6	Небольшой ассортимент по сравнению с конкурентами и отсутствие дополнительной продукции, элементов дизайна
7	Возможность инвестирования в развитие (высокий уровень собственных оборотных средств)	7	Низкий уровень мотивации и вовлеченности персонала
8	Высокая репутация компании в отрасли и длительный опыт работы		
Возможности		Угрозы	
№	Параметр	№	Параметр
1	Завоевание устойчивых позиций в Севастополе и выход на крымский рынок	1	Изменение предпочтений, падение моды на конструкции ПВХ
2	Расширение ассортимента	2	Снижение уровня располагаемого дохода целевого сегмента компании
3	Активное развитие рынка жилой, офисной и коммерческой недвижимости и/или появление крупных строительных проектов в Севастополе и Крыму и участие в них	3	Расширение санкционных мер против России и колебания курса валют
4	Сотрудничество с крупными дилерами в сфере продажи конструкций ПВХ, открытие новых офисов в Севастополе и Крыму	4	Вход крупных игроков из других регионов России
5	Открытие интернет-магазина и/или создание мобильного приложения, продвижение продукции в социальных	5	Ухудшение экономического положения в стране (рост инфляции, кредитных ставок; снижение спроса

	сетях		и уровня располагаемых доходов населения)
6	Создание программы лояльности для клиентов	6	Появление более дешевых аналогов продукции
7	Сотрудничество с архитектурными и дизайнерскими фирмами	7	Негативные изменения в налоговом законодательстве Российской Федерации
8	Заключение новых договоров о сотрудничестве и партнерстве с известными поставщиками материалов и производителями продукции в отрасли	8	Нехватка квалифицированных специалистов в отрасли
9	Внедрение новых инновационных технологий в производстве		
10	Повышение автоматизации бизнес-процессов и внедрение новых подходов при их организации		

По результатам анализа были получены следующие данные. К преимуществам предприятия можно отнести высококачественную сборку изделий на современном автоматическом оборудовании и быстроту выполнения заказов (срок изготовления ПВХ конструкций – до 7 рабочих дней, ролетных систем – от 2-х дней, а порой и нескольких часов), а также периодическую сертификацию продукции завода на соответствие ГОСТам и международным системам качества. Особый предмет гордости – сформировавшийся за годы работы трудовой коллектив, состоящий из опытных профессионалов, обеспечивающих стабильно высокое качество продукции предприятия. Также среди плюсов компании можно выделить: долгий опыт работы на рынке строительных конструкций города Севастополя (около 17 лет) и сотрудничество с иностранными (в основном немецкими «**Bauline**», «**Sturm**», «**Roto Frank**», «**Vorne**», «**Glas Trösch**») и отечественными поставщиками. В частности, предприятие является партнером белорусской группы компаний «Алютех» – ведущим производителем алюминиевых профильных систем, ролетных систем и секционных ворот в Восточной Европе. Кроме того, следует отметить, что завод имеет достаточно высокую известность и репутацию на действующем рынке, т.к. неоднократно одерживал победы в конкурсах на проведение работ по остеклению различных крупных объектов в Севастополе и Крыму (Севастопольская Городская Администрация, Центр стандартизации и метрологии, Налоговая инспекция, КрымНИОПроект и др.). Также необходимо отметить высокое качество и высокие функциональные характеристики производимой продукции (долговечность, герметичность, высокая тепло- и шумоизоляция, прочность, морозоустойчивость, экологичность и др.), возможность реализации нестандартного дизайна в зависимости от предпочтений клиента и гибкость в отношении ценовой политики – предприятие поддерживает лояльное отношение к заказчикам в зависимости от уровня их дохода.

Среди слабых сторон особого внимания заслуживают: недостаточно эффективный уровень сервиса и пост продажного обслуживания (ремонт, отделка и др. дополнительные услуги) по сравнению с существующими конкурентами. Поэтому важно регулярно проводить мониторинг удовлетворенности клиентов уровнем качества продукции и услуг предприятия (анкетирование, опрос, расчет индексов и др.) в целях устранения недостатков. Кроме того по сравнению с конкурентами завод предлагает достаточно узкий ассортимент продукции, при этом отсутствует дополнительная продукция (элементы дизайна, аксессуары для окон - уплотнители, заглушки и т.п.), следовательно важно расширять продуктовую линейку. Негативно на развитии деятельности и наращивании объемов продаж сказывается слабая маркетинговая политика (отсутствие исследований рынка и конкурентов; слабая рекламная кампания; отсутствие продвижения продукции в интернете; неоперативное обновление официального веб-сайта; отсутствие PR-мероприятий и др.), низкая инновационная активность, а также низкий уровень дистрибуции и отсутствие альтернативных каналов сбыта (например, интернет-магазина, мобильного приложения и т.п.). Всё вышеуказанное является результатом того, что предприятие малоизвестно на российском рынке. Поэтому важно сосредоточить усилия на пересмотре маркетинговой и сбытовой политики и воспользоваться, выявленными в ходе работы, возможностями роста. Также важно пересмотреть систему мотивации персонала: система стимулирования работает неэффективно, т.к. сотрудники воспринимают существующие премии в качестве составляющей основного оклада, кроме того отсутствуют по-настоящему действенные стимулы и нематериальные методы стимулирования, эффективная система штрафов и поощрений. Также, возможно усовершенствовать условия труда и отдыха.

Возможными вариантами повышения эффективности деятельности являются: выход на новые рынки (Крым), это позволит расширить сферы влияния и завоевать новые сегменты; внедрение новых инновационных технологий в производстве (позволит улучшить скорость и качество бизнес-процессов); расширение сферы деятельности (основание новых видов продукции и услуг, например, раздвижных систем и конструкций, а также аксессуаров для окон и дверей ПВХ и др.). Кроме того, среди возможных вариантов развития бизнеса можно отметить заключение новых договоров о сотрудничестве и партнерстве с известными поставщиками материалов и производителями продукции в отрасли, а также с архитектурными и дизайнерскими фирмами. В целях повышения заинтересованности клиентов и наращивания покупательной активности возможно создать эффективную программу лояльности для заказчиков (скидки, промо-акции, мероприятия, розыгрыши, дисконтные карты для постоянных клиентов, скидки для родственников, бесплатная продукция или дополнительные услуги и т.п.), а также создать дополнительные каналы сбыта продукции (интернет-платформы, сотрудничество с дилерами, мобильные приложения и др.). Рост

качества и скорости обработки информации возможно обеспечить за счет повышения автоматизации бизнес-процессов (активное использование информационных технологий, например, введение CRM программы) и внедрения новых подходов их организации (например, введение новой системы бюджетирования, современных методик учета и анализа, калькулирования затрат), это, в свою очередь, позволит повысить эффективность функционирования всех сфер деятельности организации. Важно также расширять инновации и вкладывать средства в НИОКР. Кроме того, деловое издание «Взгляд» отнесло Севастополь к числу новых перспективных российских мегаполисов: в городе в последнее время резко растет количество населения: с 343 тыс. человек в 2014 году до 403 тыс. на первую половину 2018 г. Как следствие, застройщики стараются реагировать на тренды рынка. Так, по данным RussianReality, объем ввода жилой недвижимости в Севастополе за первые 6 месяцев 2018-го в годовом измерении вырос более чем в два раза. Согласно оценкам генерального директора ООО «ИнтерСтрой», на рынке жилой недвижимости Севастополя устойчивый спрос по-прежнему превышает предложение [4]. Из этого следует, что завод в полной мере может повысить свой доход за счет роста рынка недвижимости и занять устойчивые позиции в городе.

При принятии решения о реализации того или иного нововведения, важно также учитывать, что на деятельность предприятия могут повлиять следующие негативные факторы. Это, непосредственно, рост конкуренции (например, в Севастополе около 300 организаций, предлагающих подобную продукцию), падение спроса на продукцию и услуги компании (смена предпочтений потребителей, моды, снижение темпов роста рынка и др.), жесткие изменения в законодательной базе (например, повышение налоговых ставок, упразднение льгот и т.п.), ухудшение экономического положения в стране, административные и экономические барьеры для выхода в новые регионы и пр.

Рассмотрим угрозы более подробно. Так, в частности, Президент РФ утвердил изменения в налоговом законодательстве России с 1 января 2019 года [5]. Среди негативных изменений можно выделить повышение НДС с 18% до 20% (Федеральный закон от 03.08.2018 № 303-ФЗ). Так как НДС – налог, который входит в стоимость конечных товаров, это повлечет увеличение цен на продукцию ООО «Rotaks» на 1-1,5%. Изменения также затронули региональную ставку по налогу на прибыль, которая была уменьшена (Федеральный закон от 03.08.2018 № 302-ФЗ), что снижает возможности экономии на ней для предприятий для различных регионов. Кроме того изменения коснулись *увеличения* МРОТ с 2019 года, в результате компании должны будут пересмотреть размер начислений по заработной плате и социальным пособиям. За счет увеличения выплат, повысится и налоговая нагрузка по НДФЛ и взносам на работников и работодателей. Из этого следует, что заводу следует предпринять меры по снижению себестоимости произведенной продукции и пересмотреть фонд оплаты

труда.

Касательно снижения уровня располагаемого дохода населения, следует сказать, что реальные располагаемые доходы населения снижаются в России с 2014 года. Росстат лишь один раз за последние годы зафиксировал рост доходов населения в январе 2017 года [6]. При этом возможна и положительная динамика. Ожидается, что в 2018 году рост реальных доходов населения достигнет 2,3%, а к 2020 году замедлится до 1,2% [7]. Так, согласно данным Росстата в январе–мае 2018 года реальные располагаемые доходы населения выросли на 3,2% к такому же периоду прошлого года, однако это существенно ниже роста реальной заработной платы в аналогичный период (на 9% к январю–маю 2017 года). Снижение доходов может повлиять на предпочтения потребителей, которые, по всей видимости, откажутся от продукции премиум-класса и перейдут на окна эконом-сегмента. Однако, как отмечает портал «ОКНА МЕДИА», среди покупателей окон наблюдается тенденция к расслоению «более богатых», готовых платить за качество, и «более бедных», ориентирующихся на более низкие цены и продукцию эконом-сегмента. При этом в 2017 году на 11% увеличилось число покупателей с доходом выше среднего, это указывает на то, что среди потенциальных покупателей окон есть часть платежеспособных, для которых на первом месте все равно остается качество окон, а не их цена [8]. Т.е. этот факт, указывает на то, что компания может минимизировать угрозу снижения доходов населения.

Ухудшение экономического положения в стране. Так, Банк России допустил падение ВВП в рисковом сценарии на 2019 год. Это может произойти в случае дальнейшего расширения санкций и ухудшения макроэкономической ситуации в странах – торговых партнерах, говорится в докладе ЦБ о денежно-кредитной политике [9]. Кроме того, экономическая ситуация в России на данный момент характеризуется постоянными колебаниями курсов валют, в частности падением курса рубля к основным валютам – евро и доллару. Так, 10 сентября 2018 года курс евро, впервые с марта 2016 года поднялся выше отметки в 81 рубль [10]. Ухудшение экономического положения в стране влечет снижение покупательной способности клиентов, рост цен на закупаемые материалы, снижение спроса и невозможность финансирования новых проектов. Кроме того, стоимость банковских кредитов также возрастет, что приведет к снижению кредитования и инвестиций в отрасль, а для предприятия – к повышению затрат по долговым обязательствам. Для минимизации данных угроз важно внедрить меры оптимизации расходов, быть готовыми к изменению ожиданий в отношении поставщиков (снижение цен, скидки за объем и отсрочки платежей), а также пересмотреть маркетинговую политику.

Расширение санкционных мер против РФ и колебания курса валют также влекут ограничение сотрудничества с иностранными поставщиками, в частности, известными немецкими производителями профилей, стеклопакетов и фурнитуры для создания конструкций ПВХ, продукция

которых отличается своим высоким качеством и долговечностью. Кроме того, санкции затрудняют проведение оплаты сделок, а также транспортировку продукции, в случае выхода предприятия на новые рынки. А в результате колебаний курса валют снижается чистая прибыль за счет увеличения размера отрицательных курсовых разниц. Поэтому предприятие должно быть готово к поиску альтернативных поставщиков качественных материалов из России и стран СНГ. При этом следует отметить, что угроза минимизируется посредством сотрудничества ООО «Rotaks» с белорусской группой компаний «Алютех». Также важно детально прорабатывать все пункты внешнеторговых контрактов с иностранными контрагентами для того, чтобы учесть все риски, связанные с оплатой, сроками и условиями поставки продукции, ответственностью сторон.

Вход крупных игроков из других регионов России и изменение предпочтений, потребителей возможно минимизировать за счет такой сильной стороны как длительный опыт работы и высокой репутации в городе, а также необходимо регулярно проводить исследование рынка и уровня развития конкуренции в Севастополе и Крыму в целях определения действующей ситуации в отрасли ПВХ-конструкций, поиска внешних и внутренних возможностей и ресурсов для развития бизнеса, предотвращения возникающих угроз, сохранения конкурентоспособности. Угрозу появления более дешевых аналогов продукции возможно устранить за счет позиционирования продукции компании как более качественной и долговечной, по сравнению с аналогами либо путем пересмотра продуктового портфеля. Нехватку квалифицированных специалистов в отрасли возможно компенсировать внедрением эффективной системы адаптации, обучения и повышения квалификации персонала внутри компании.

Количественная методика SWOT-анализа проводится путем оценки внутренних и внешних факторов. Сильные и слабые стороны оцениваются по уровню значимости на деятельность предприятия по 5-ти балльной шкале (от 0 до 5). Возможности и угрозы оцениваются по двум критериям: вероятности наступления (достижения) события (от 0 до 1) и степени их воздействия на компанию (от 0 до 5). Далее формируется матрица оценок всех факторов, которая рассчитывается как произведение трех вышеуказанных оценок. Полученные оценки корректируются на величину взаимодействия факторов в зависимости от связи между ними (от -1 до 1): прямая связь между факторами соответствует положительному значению (защита от угрозы, возможность использовать возможность), обратная – отрицательному (содействие угрозе или её усиление, невозможность использовать возможность). В завершении полученные оценки суммируют в каждом блоке (Сильные стороны–Возможности; Сильные стороны–Угрозы; Слабые стороны–Возможности; Слабые стороны–Угрозы) и получают итоговую матрицу оценок для формирования стратегии (таблица 2) [11].

Таблица 2 – Итоговая матрица оценок для формирования стратегии

	Возможности (O)	Угрозы (T)
Сильные стороны (S)	542,8	310,6
Слабые стороны (W)	-118,4	-124,5

Выбор стратегии осуществляется на основании определении наибольшего по модулю числа из всех четырех квадрантов, т.е. в нашем случае это квадрант Сильные стороны-Возможности (542,8). Это означает, что ООО «Rotaks» необходимо разрабатывать стратегию по использованию сильных сторон предприятия, для того чтобы получить отдачу от возможностей, которые появились во внешней среде, т.е. стратегию развития. Например, возможным вариантом стратегии является упор на интенсивный рост (использование более эффективных и современных технологий производства, передовых технологий в организации бизнес-процессов, повышения квалификации персонала и т.п.) и увеличение количества заказов. Рекомендуется придерживаться стратегии укрепления уникальности продукции и концентрироваться на таком целевом рынке, для которого важны уникальные характеристики (создание уникальной продукции для каждого отдельного клиента в зависимости от условий заказа). Это означает, что важно сосредоточить усилия на построении высокого уровня знания производимой продукции и поддержания ее качества на высоком уровне, посредством осведомленности в существующих (появляющихся) материалах и технологиях производства.

Таким образом, качественная методика SWOT-анализа показала, что предприятие располагает как рядом конкурентных преимуществ, так и имеет ряд недостатков во внутренней среде функционирования, которые возможно устранить за счет повышения отдачи от сильных сторон, а также путем использования имеющихся возможностей из внешнего окружения. Об этом также свидетельствуют результаты количественной методики: заводу необходимо придерживаться стратегии развития за счет сильных сторон, в целях получения наибольшего эффекта от существующих возможностей.

Использованные источники:

1. Рынок окон ПВХ – итоги 6 месяцев 2018 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.oknamedia.ru/novosti/rynok-okon-pvh-itogi-6-mesyatsev-2018-god-48353>
2. Пятнадцатая международная конференция «ПВХ. Итоги года 2017» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://article.unipack.ru/68378/>
3. Пример SWOT анализа предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://powerbranding.ru/biznes-analiz/swot/primer-enterprise/>
4. Рынок недвижимости в Севастополе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://eadaily.com/ru/news/2018/08/24/rynok-nedvizhimosti-v-sevastopole-72-pokupateley-s-materika>
5. Какие поправки ждут бухгалтерию в 2019 году [Электронный ресурс]. –

Режим доступа: <https://www.glavbukh.ru/art/94321-pravitelstvo-perenastroit-nalogovuyu-sistemu>

6. За шесть лет уровень бедности должен быть снижен вдвое [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://meduza.io/news/2018/03/01/putin-za-shest-let-uroven-bednosti-dolzhen-byt-snizhen-vdvoe>

7. Реальные доходы населения в 2018 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://center-yf.ru/data/economy/realnye-dohody-naseleniya-v-2018-godu.php>

8. Покупатели окон в 2018 году – данные исследования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.oknamedia.ru/novosti/pokupateli-okon-v-2018-godu-dannye-issledovaniya-48375>

9. ЦБ: экономика России может столкнуться с рецессией [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.banki.ru/news/lenta/?id=10655474>

10. Биржевой курс евро превысил 81 рубль [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://meduza.io/news/2018/09/10/birzhevoy-kurs-evro-prevysil-81-rubl-vpervye-za-2-5-goda>

11. Арутюнова Д.В. Стратегический менеджмент / Д.В. Арутюнова. - Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2012. 122 с.

УДК 331.108.2

Холошина А.А.

студент магистратуры 3 курса

институт «Экономики и управления»

«Белгородский государственный национальный исследовательский

университет (НИУ «БелГУ»)

научный руководитель: Шаповал Ж.А.

доцент

Россия, г. Белгород

ФОРМИРОВАНИЕ КАДРОВОГО РЕЗЕРВА НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ (НА ПРИМЕРЕ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ)

Аннотация:

В статье рассмотрены особенности создания кадрового резерва для замещения вакантных должностей муниципальной службы. Рассмотрены приоритетные направления создания кадрового состава муниципальной службы, проанализированы методы формирования профессионального кадрового резерва. Выявлены основные направления построения эффективной кадровой политики в муниципальном образовании.

Ключевые слова: кадровый резерв, муниципальная служба, кадровая политика, муниципальные служащие, повышение квалификации.

Kholoshina A.A.
student of a magistracy
3 course, Economy and Management institute
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod
Research supervisor: Shapoval ZH.A.
Associate Professor

Summary:

The article discusses the features of creating a personnel reserve for filling vacant posts of municipal service. The priority directions for the creation of the staff of the municipal service are considered, the methods of forming a professional personnel reserve are analyzed. The main directions of building an effective personnel policy in the municipality are identified.

Keywords: personnel reserve, municipal service, personnel policy, municipal employees, professional development, vacancies, professional training.

Кадровый резерв на муниципальной службе представляет собой систему отобранных на основе установленных критериев категорий муниципальных служащих и в особых случаях других лиц, которые после определенной целенаправленной подготовки могут быть выдвинуты на замещение вышестоящих должностей муниципальной службы.

Одна из важнейших задач создания кадрового резерва – это возможность иметь подготовленных к муниципальному управлению в современных условиях специалистов, способных реализовывать задачи органов местного самоуправления, с целью замещения по мере необходимости вакантных должностей муниципальной службы.

Сегодня создание кадрового резерва – это обязательная часть механизма осуществления муниципальной кадровой политики. Кадровый резерв позволяет оптимизировать временные и иные издержки органов местного самоуправления согласно подготовке специалистов, подбору и расстановке профессиональных специалистов муниципальной службы урегулировать её и сделать комплексной. Немаловажным является также развитие демократических начал в муниципальном управлении, которое дает профессиональный кадровый резерв муниципальной службы.

«Приоритетными тенденциями развития кадрового состава считаются¹⁴⁴:

- Формирование профессионального кадрового резерва и эффективное использование его на практике в муниципальной службе;
- Установление квалифицированных специалистов, учитывая их индивидуальные качества и профессиональные компетентности на замещение вакантных должностей;

¹⁴⁴ О муниципальной службе в Российской Федерации: федер. закон от 2 марта 2007г. № 25-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Информ. банк «Версия Проф» Разд. «Законодательство».

- Профессиональная подготовка, переподготовка и повышение квалификации сотрудников муниципальной службы;
- Постоянная поддержка, продвижения по карьерной лестнице муниципальных служащих;
- Применение современных технологий подбора муниципальных служащих при поступлении на муниципальную службу и работы с гражданами при ее прохождении;
- Проведение анализа результатов работы муниципальных служащих с помощью аттестации.»

Развитие профессионального кадрового резерва муниципальной службы совершается в согласовании с муниципальными правовыми актами. Привлечению на муниципальную службу профессионально подготовленных, нравственных и талантливых граждан из разных категорий населения способствует эффективное развитие механизма нормативно-правового обеспечения деятельности с кадровым резервом.

В соответствии с Федеральным законом № 25-ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации» в Воронежской области принят региональный Закон № 175-ОЗ «О муниципальной службе в Воронежской области», в котором были реализованы основные полномочия субъекта РФ по вопросам организации и прохождения муниципальной службы [1]¹⁴⁵. Вместе с тем, работа по совершенствованию законодательства о муниципальной службе в Воронежской области продолжается. В целях оказания фактической помощи органам местного самоуправления аппаратом губернатора и правительства области имеются методические рекомендации по вопросам разработки положений о кадровом резерве на муниципальной службе, подготовки специалистов и повышения квалификации муниципальных служащих.

Следует отметить, что в Воронежской области работа по развитию кадрового резерва была начата еще в сентябре 2008 года. Сформирована соответствующая рабочая группа, которой были разработаны предложения согласно системе развития резерва; рекомендации для органов местного самоуправления согласно их участию в работе по созданию резерва; предложения по учебным заведениям, в основе которых может реализовываться отбор кандидатов для включения в резерв; предложения согласно финансированию расходов, связанных с развитием и подготовкой кадрового резерва.

Были приняты необходимые нормативные правовые акты, в целях создания кадрового резерва был проведен ряд конкурсных мероприятий, по итогам которых в течение 2009–2010 гг. был создан кадровый резерв области из 199 человек.

Работа по созданию профессионального кадрового резервов ведется и

¹⁴⁵ О муниципальной службе в Воронежской области: Закон Воронежской области от 28.12.2007 № 175-ОЗ // Собрание законодательства Воронежской области. – 2008. – № 12. – Ст. 434.

на муниципальном уровне. Во всех муниципальных районах Воронежской области приняты положения, закрепляющие порядок создания резерва муниципалитета, порядок работы комиссии по развитию и подготовке кадрового резерва.

В целях совершенствования процедур отбора специалистов в кадровый резерв, повышения эффективности его подготовки и использования были приняты новые правовые акты, которыми урегулирован порядок развития кадрового резерва, механизм работы с гражданами, включенными в резерв.

В соответствии с указанными актами, кадровый резерв Воронежской области формируется на пять лет и включает не более 200 человек. Состоит из двух уровней: действующего уровня и перспективного. Действующий уровень резерва создается из лиц, имеющих опыт руководящей работы, соответствующих квалификационным требованиям к должности, на замещение которой они включаются в резерв. Перспективный уровень резерва создается из специалистов, обладающих большим потенциалом для развития и мотивацией к управленческой деятельности, способных в перспективе по результатам работы и дополнительной подготовки замещать руководящие должности[2]¹⁴⁶.

Целевыми группами должностей муниципального уровня, на которые создается кадровый резерв, являются:

- должности руководителей органов местного самоуправления (должности муниципальной службы, относящиеся к высшей группе должностей);
- должности руководителей муниципальных унитарных предприятий Воронежской области, муниципальных учреждений.

Кроме того, каждое муниципальное образование в Воронежской области формирует свой собственный кадровый резерв. В частности, в городском поселении города Лиски Воронежской области действует Положение о кадровом резерве для замещения вакантных должностей муниципальной службы [3]¹⁴⁷.

Согласно Положению, создание кадрового резерва осуществляется на основе результатов предварительного мониторинга кадровой ситуации, включающего:

- анализ необходимости в профессиональных кадровых ресурсах с учетом возможностей развития муниципального образования;
- исследование профессионального кадрового состава, возможностей ротации кадров и установления возможных вакантных должностей;

¹⁴⁶ Об утверждении Положения о резерве управленческих кадров Воронежской области : постановление правительства Воронежской области от 03 апреля 2013 года № 263 // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Информ. банк «Версия Проф» Разд. «Законодательство».

¹⁴⁷ Об утверждении Положения о кадровом резерве для замещения вакантных должностей муниципальной службы в органах местного самоуправления городского поселения город Лиски Лискинского муниципального района Воронежской области» : решение Совета народных депутатов городского поселения город Лиски Лискинского муниципального района Воронежской области от 20.06.2013 № 138 URL: [http:// adminliski.ru/upload/reshenie/№ 138 от 20.06.13.doc](http://adminliski.ru/upload/reshenie/№138 от 20.06.13.doc)

- установление перечня конкретных должностей муниципальной службы, на которые необходимо создавать кадровый резерв.

Создание профессионального резерва осуществляется по результатам конкурсов и аттестации муниципальных служащих. Объявление о проведении конкурса и приеме документов для участия в конкурсе публикуется в газете «Официальный вестник города Лиски», и размещается на официальном сайте администрации городского поселения город Лиски в сети Интернет не позднее, чем за 20 дней до дня проведения конкурса.

Сводная база данных для замещения вакантных должностей муниципальной службы администрации ведется в электронном виде и актуализируется ежеквартально. Лица, включенные в кадровый резерв, состоят в нем не более чем три года.

Подготовка лиц, включенных в кадровый резерв, осуществляется согласно индивидуальному плану, который предполагает:

- «повышение степени знаний в области управления на основе специализированных учебных заведений, осуществляющих подготовку, переподготовку, повышение квалификации;

- осуществление лицами отдельных поручений по должности муниципальной службы, стажировку с целью замещения которой они введены в кадровый резерв;

- временное исполнение лицами обязанностей по соответствующей должности, для замещения которой они введены в кадровый резерв;

- содействие в работе конференций, совещаний, семинаров, советов, комиссий, рабочих групп с целью ознакомления с новейшими достижениями в соответствующей области знаний и получения практических навыков в соответствии со специализацией по соответствующей должности муниципальной службы;

- самообразование и самореализация по повышению профессиональной компетентности в сфере деятельности и вопросам муниципальной службы»[3]¹⁴⁸.

В значительной степени благодаря такой организации возможно результативное прохождение муниципальной службы, ее публичный характер, оптимальное планирование и осуществление индивидуального продвижения по службе муниципальных служащих, их деятельности и повышение квалификации.

Привлечение квалифицированных граждан, обеспечивает сравнительно быстрое развитие профессионального опыта специалистов муниципальной службы, все это приводит к развитию системы работы с кадровым составом на муниципальной службе. Недопустимость

¹⁴⁸ Об утверждении Положения о кадровом резерве для замещения вакантных должностей муниципальной службы в органах местного самоуправления городского поселения город Лиски Лискинского муниципального района Воронежской области»: решение Совета народных депутатов городского поселения город Лиски Лискинского муниципального района Воронежской области от 20.06.2013 № 138 URL: [http:// adminliski.ru/upload/reshenie/№ 138 от 20.06.13.doc](http://adminliski.ru/upload/reshenie/№138 от 20.06.13.doc)

формального подхода к созданию кадрового резерва и отбор подготовленных кадров по принципу личной преданности непосредственному руководителю, всё это имеет большое влияние на работу с кадровым резервом на муниципальной службе.

Таким образом, подводя итог, отметим, что наличие работы с кадровым резервом на муниципальной службе, основанной на принципе равного доступа к ней, и нормативно-правовое урегулирование проблем, связанных с его формированием, способствуют сравнительно быстрому привлечению на муниципальную службу профессионально подготовленных кадров. Благодаря кадровому резерву возможно более результативное прохождение муниципальной службы, обеспечивается её публичный характер, наилучшее планирование индивидуального карьерного роста специалистов, деловой активности и повышения квалификации муниципальных служащих.

Использованные источники:

1. О муниципальной службе в Воронежской области [Текст] : Закон Воронежской области от 28.12.2007 № 175-ОЗ (в редакции Закона Воронежской области от 23.04.2018 № 92-ОЗ) //Собрание законодательства Воронежской области. – 2008. – № 12. – Ст. 434.
2. Об утверждении Положения о резерве управленческих кадров Воронежской области [Текст] : постановление правительства Воронежской области от 03 апреля 2013 года № 263 // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Информ. банк «Версия Проф» Разд. «Законодательство».
3. Об утверждении Положения о кадровом резерве для замещения вакантных должностей муниципальной службы в органах местного самоуправления городского поселения город Лиски Лискинского муниципального района Воронежской области» [Текст] : решение Совета народных депутатов городского поселения город Лиски Лискинского муниципального района Воронежской области от 20.06.2013 № 138 URL: [http:// adminliski.ru/upload/reshenie/№ 138 от 20.06.13.doc](http://adminliski.ru/upload/reshenie/№138от20.06.13.doc)

*Холошина А.А.
студент магистратуры 3 курса
институт «Экономики и управления»
«Белгородский государственный национальный исследовательский
университет (НИУ «БелГУ»)»
научный руководитель: Шаповал Ж.А.
доцент
Россия, г. Белгород*

**ПРОБЛЕМЫ КАДРОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОЙ
СЛУЖБЫ В ГОРОДСКОМ ПОСЕЛЕНИИ ГОРОД ЛИСКИ
ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ**

Аннотация:

В статье рассмотрены особенности кадрового обеспечения в администрации городского поселения город Лиски Воронежской области. Определен профессиональный уровень кадров, выявлены тенденции и перспективы развития кадрового потенциала администрации городского поселения город Лиски. Выявлены основные направления построения эффективной кадровой политики в муниципальном образовании.

Ключевые слова: кадровый состав, муниципальная служба, кадровая политика, муниципальные служащие, повышение квалификации, профессиональная подготовка, мотивация.

*Kholoshina A.A.
student of a magistracy
3 course, Economy and Management institute
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod
Research supervisor: Shapoval ZH.A.
Associate Professor*

**PROBLEMS OF THE PERSONNEL SUPPORT OF MUNICIPAL
SERVICE IN THE URBAN SETTLEMENT CITY OF LISKS VORONEZH
REGION**

Summary:

The article discusses the features of staffing in the administration of an urban settlement, the town of Liski, Voronezh Region. The professional level of personnel has been determined, trends and prospects for the development of the personnel potential of the administration of the urban settlement, the town of Liski, have been identified. The main directions of building an effective personnel policy in the municipality are identified.

Keywords: Personnel structure, municipal service, personnel policy, municipal employees, professional development, vacancies, vocational training, administration of the city of Liski, motivation.

Одной из приоритетных задач органов местного самоуправления любого муниципального образования является кадровая политика. Ее содержание включает принципиальные позиции муниципалитета по отношению к подготовке, развитию персонала органов местного самоуправления, муниципальных служащих. От организации кадровой работы в муниципальном образовании во многом зависит результативность деятельности этих органов, решение установленных вопросов местного значения, а также реализация госполномочий, передаваемых на муниципальный уровень, и в целом жизнедеятельность данной конкретной территории и её населения.

К основным направлениям кадровой политики в органах местного самоуправления можно отнести[1]:

- установление определенных требований при поступлении на муниципальную службу с целью обеспечения высокопрофессиональными специалистами;
- организацию системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации работников муниципальной службы;
- создание условий для карьерного и профессионального роста кадров;
- оценку персонала (проведение аттестации, квалификационного экзамена);
- совершенствование организации труда, обеспечение техники безопасности;
- стимулирование и мотивацию, социальные гарантии и выплаты служащим;
- развитие системы профориентации молодежи, нацеленной на поступление на муниципальную службу.

Рассмотрим проблемы кадрового обеспечения органов местного самоуправления на примере города Лиски – административного центра Лискинского муниципального района Воронежской области.

Структуру органов местного самоуправления города Лиски составляют: Совет народных депутатов городского поселения город Лиски – представительный орган; глава городского поселения; администрация поселения – исполнительно-распорядительный орган; контрольно-счетная комиссия[2].

Муниципальная власть – это действительно самая близкая власть к людям: все насущные вопросы, определяющие качество повседневной жизни граждан (обеспечение порядка в ЖКХ, благоустройство, развитие социальной структуры) решаются на уровне муниципальной власти, зачастую именно по работе органов местного самоуправления народ судит о работе власти в целом.

Основными задачами в работе органов местного самоуправления города было и остается исполнение полномочий, возложенных на

муниципальных служащих Федеральным законом «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», принятие исчерпывающих мер, направленных на обеспечение социально-экономической стабильности, динамическое и поступательное развитие города и удовлетворение жизненных потребностей его жителей.

В настоящее время кадровой работой в администрации городского поселения город Лиски занимается общий отдел. Основные задачи отдела в сфере кадровой работы заключаются в следующем:

- подбор и расстановка кадров;
- формирование резерва кадров на должности муниципальной службы;
- подготовка и проведение конкурсов на замещение вакантных должностей муниципальной службы;
- организация переподготовки и повышения квалификации муниципальных служащих;
- кадровое обеспечение деятельности администрации города и организационно-штатная работа;
- ведение компьютерного учета кадрового состава;
- подготовка и проведение аттестации муниципальных служащих, составление отчетов и разработка мероприятий по реализации предложений и выводов аттестационных комиссий;
- подготовка и проведение квалификационного экзамена муниципальных служащих администрации города;
- ведение трудовых книжек, личных дел, реестра муниципальных служащих;
- организация проверки сведений о доходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера муниципальных служащих;
- консультирование муниципальных служащих по правовым и иным вопросам муниципальной службы и др.

Значительная эффективность и технологичность работы по поиску и отбору новых специалистов обеспечивается правильно выбранными критериями и способами, хорошо проработанными процедурами, точными положениями и инструкциями, регламентирующими эту работу. Все перечисленное входит в должностные обязанности начальника общего отдела администрации городского поселения город Лиски.

Важным шагом к повышению эффективности кадровой политики является комплексная оценка имеющегося кадрового потенциала муниципальной службы, для которой может быть использована соответствующая система мониторинга. Основные цели проведения мониторинга кадровой политики в исполнительно-распорядительном органе местного самоуправления сводятся к следующим позициям:

1. Определение профессионального уровня кадров, комплексная оценка кадрового состава.

2. Оперативное и постоянное информирование руководящего состава о кадровом потенциале.

3. Прогнозирование, выявление тенденций и перспектив развития кадрового потенциала для своевременного и оперативного принятия решений по предотвращению дефицита (переизбытка) кадров, планирования карьеры служащих, формирования кадрового резерва.

Исходя из этого, для анализа были выбраны следующие параметры диагностики:

- выявление социально-демографических характеристик муниципальных служащих;
- анализ образовательного уровня муниципальных служащих;
- анализ трудового стажа муниципальных служащих;
- анализ уровня профессионального развития муниципальных служащих;
- анализ ведущих факторов мотивации деятельности муниципальных служащих;
- анализ эффективности применяемых кадровых технологий.

С целью эмпирической диагностики данных показателей в администрации городского поселения город Лиски был проведен анализ официальных статистических данных о кадровом составе администрации города Лиски, а также авторский социологический опрос сотрудников администрации городского поселения город Лиски (N=23).

В администрации городского поселения городе Лиски почти половина муниципальных служащих (43%) находятся в возрасте от 41 до 50 лет, и (22%) в возрасте 51 год и старше, в то время как молодых специалистов в возрасте от 18-30 лет всего 9%. Таким образом, средний возраст муниципальных служащих на 2018 г. составил 43 года.

Больше половины муниципальных служащих города Лиски имеют высшее образование (57%) и не малый процент (28%) занимают муниципальные служащие, имеющие среднее профессиональное образование. Данные результаты показывают высокий уровень образования у руководителей и специалистов муниципальной службы в администрации городского поселения город Лиски.

Согласно официальным данным администрации городского поселения город Лиски, почти все муниципальные служащие проходили специальное обучение и подготовку по направлениям муниципальной службы. 57% работников проходили повышение квалификации, это высокий показатель.

38% муниципальных служащих имеют стаж более 10 лет, в то время как всего 5% специалистов занимают должность муниципальной службы менее 3-х лет. В связи с этим, для 38% муниципальных служащих при формировании учебных планов подготовки и повышения квалификации необходимо ориентироваться в большей степени на материалы инновационного характера. А для другой группы специалистов, имеющих

стаж менее трех лет, необходимо формировать учебные планы с акцентом на практические вопросы, для преподавания в данной группе необходимо привлекать специалистов-практиков.

В рамках авторского социологического опроса респонденты задавался вопрос о сфере деятельности служащих до прихода в органы местного самоуправления. Ответы служащих распределились следующим образом: промышленное предприятие – 17%; учреждения образования или культуры – 22%; коммерческие структуры, бизнес – 19%; сельское хозяйство – 16%; архитектура – 5%; сфера ЖКХ, дорожное хозяйство – 11%; другое – 10%. Таким образом, большая часть (22%) муниципальных служащих в администрации города Лиски лиц до прихода на муниципальную службу осуществляли свою трудовую деятельность в сфере образования или культуры. При планировании профессионального развития с помощью программ дополнительного профессионального образования и повышения квалификации этой группы специалистов необходимо учитывать данный факт и формировать учебные планы подготовки и переподготовки муниципальных служащих, включающие законодательные основы местного самоуправления, вопросы, связанные технологиями планирования, инновациями, с управлением социальной сферой, сферой жилищно-коммунального хозяйства, маркетинга территории, управленческие дисциплины и т.д.

По мнению опрошенных, наиболее актуальными программами повышения квалификации для них являются следующие (диаграмма 1).

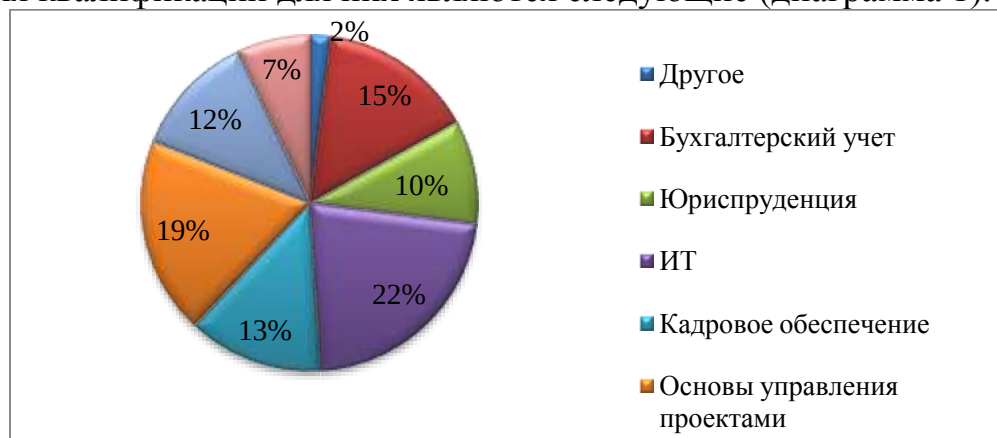


Диаграмма 1. Актуальные программы повышения квалификации.

Большая часть муниципальных служащих отметили актуальность обучения навыкам работы с компьютером, что, в свою очередь, наталкивает на вывод о недостаточно высоком уровне знаний в сфере информационных технологий.

Анализ следующего блока вопросов был направлен на выявление мотивации деятельности муниципальных служащих. На вопрос «Устраивает ли Вас Ваша работа в целом?» большая часть (62%) муниципальных служащих в администрации города Лиски ответили «Да, устраивает». Затрудняются с ответом 29% муниципальных служащих и всего 9% не устраивает работа в органах муниципальной службы.

Большая часть муниципальных служащих не удовлетворены большим объемом работы и сверхурочной работой, чрезмерной нагрузкой, говорит о высокой занятости муниципальных служащих. Также следует отметить, что 11% муниципальных служащих не устраивает размер заработной платы, что, в свою очередь, не мотивирует сотрудников к улучшению работоспособности.

Давая оценку вопросу «Отметьте, пожалуйста, факторы, которые на Ваш взгляд сделают Вашу работу более привлекательной, повысят Вашу производительность труда?» респонденты выделили, что основным мотивирующим фактором для муниципальных служащих является повышение заработной платы (17%). Также не менее важным является возможность продвижения по службе (14%). Важными мотивирующими факторами выступают также: признание и одобрение со стороны руководства хорошо выполненной работы, хорошие отношения с коллегами по работе, хорошие отношения с непосредственным начальником, атмосфера в коллективе (диаграмма 2).

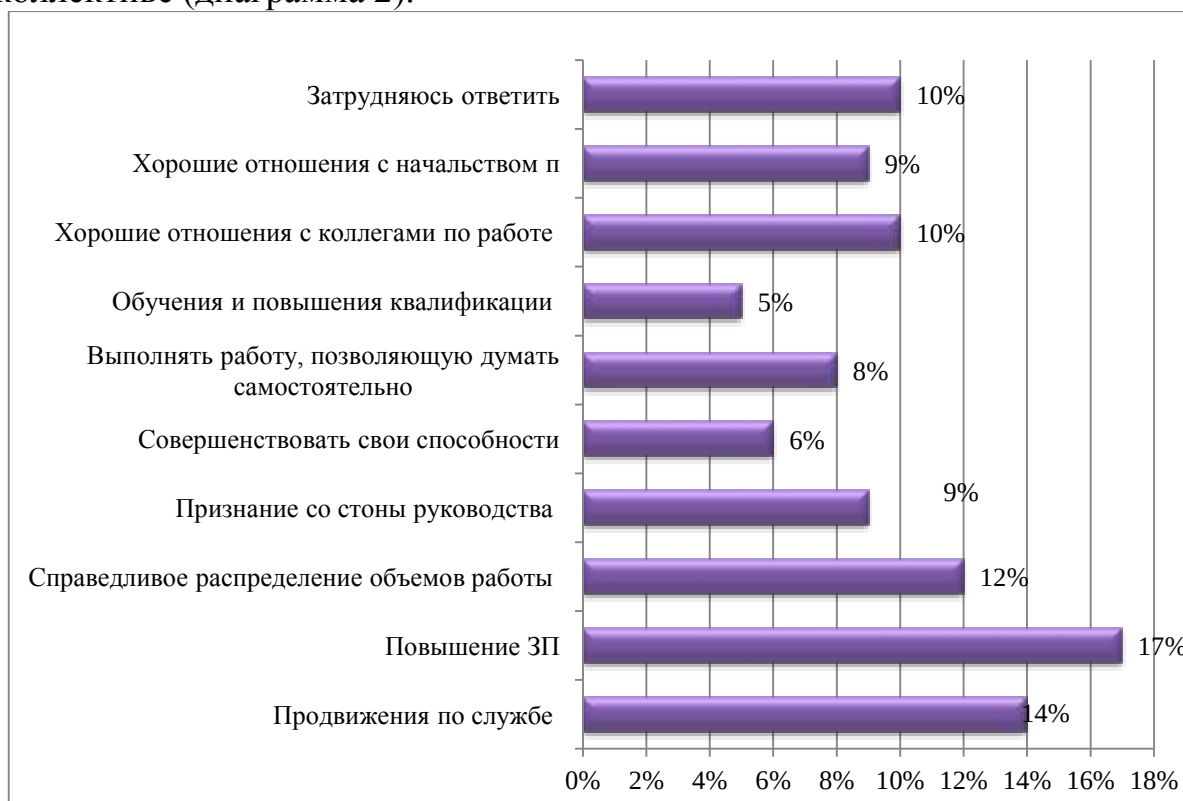


Диаграмма 2. Факторы, влияющие на производительность труда.

Результаты анкетирования свидетельствуют о необходимости проведения более активной кадровой политики в администрации города, направленной на профессиональное развитие служащих. Анализ структуры кадрового состава администрации городского поселения города Лиски, что происходят следующие изменения. Увеличилась численность кадрового корпуса муниципальных служащих (с 11 до 23 человек за последние пять лет). Наблюдается уменьшение доли муниципальных служащих в группе со стажем менее 3-х лет (5%) и одновременно увеличение группы со стажем

более 10 лет (38%). Это свидетельствует о недостаточном количестве молодых кадров на муниципальной службе и, как следствие, отсутствии у «возрастного» состава перспективной молодой смены. Однако по-прежнему остается невысоким процент муниципальных служащих, имеющих профильное образование по направлению «Государственное и муниципальное управление», что, в свою очередь, приводит к «пробелам» научных знаний в области муниципального управления и информационных технологий управления. Кроме того, к числу проблем реализации кадровой политики в городском поселении город Лиски можно отнести: несовершенство механизма профессионального развития муниципальных служащих и прогнозирования потребности в кадрах; отсутствие комплексной системы подбора и закрепления кадров в кадровый резерв, а также работы с ним.

В целом, профессиональный уровень муниципальных служащих администрации городского поселения город Лиски, нуждается в постоянном развитии и самосовершенствовании. Повышение профессионального уровня муниципального служащего требует постоянного увеличения объема профессиональных знаний и практического опыта эффективного управления экономическими, социально-культурными и политическими процессами на территории муниципального образования для достижения целей местного самоуправления – удовлетворения потребностей жизнеобеспечения населения и развития территории.

Использованные источники:

1. О муниципальной службе в Российской Федерации [Текст] : федер. закон от 2 марта 2007г. № 25-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Информ. банк «Версия Проф» Разд. «Законодательство».
2. Устав городского поселения город Лиски Лискинского муниципального района Воронежской области [Текст] : утвержден Решением Совета народных депутатов городского поселения город Лиски решением от 23 августа 2005 г. № 812. – Режим доступа: <http://adminliski.ru/charter/>.

Хусаинова А.М.

студент магистратуры

Набережночелнинский институт

Казанский (Приволжский) федеральный университет

Российская Федерация, г. Набережные Челны

**МИРОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ
ПРОДУКЦИИ**

Аннотация. В статье рассмотрены ключевые моменты в мировой экономике, связанные с основными тенденциями управления качеством продукции. Целью исследования является определение особенностей современных тенденций, их роль и значение в управлении качеством продукции. Автор статьи пришел к следующим выводам: в настоящее время предприятия внедряют системы управления качеством на базе ГОСТ Р ИСО 9001-2015, в Америке программу «Ноль дефектов» применяет компания Ф. Кросби, одной из наиглавнейших вех менеджмента свойства, отображающей основную массу передовых взглядов и раскладов, считается использование ведущих положений концепции TQM. Материалами исследования послужили статьи таких авторов как Коломыц О.Н., Топилин А., Зайцев Г.Н., Гудкова А.Г., Прохорова В.В., Прохорова В.В., Ключко Е.Н., Мустафаев Г.А., а также Кабулова М.Ю. и Рехвиашвили Э.И.

Husainova A.M., master student

Naberezhnye Chelny Institute Kazan (Volga)

Federal University Naberezhnye Chelny

Russian Federation

GLOBAL TRENDS IN PRODUCT QUALITY MANAGEMENT

Annotation. The article discusses the key points in the global economy associated with the main trends in product quality management. The purpose of the study is to identify the features of modern trends, their role and importance in product quality management. The author of the article came to the following conclusions: at present, enterprises are implementing quality management systems based on GOST R ISO 9001-2015, in America, the "Zero Defects" program is used by F. Crosby, one of the most important features of property management, which reflects the bulk of advanced views and layouts, is considered to use the leading provisions of the concept of TQM. The research materials were the articles of such authors as Kolomyts, ON, Topilin, A., Zaitsev, GN, Gudkova, AG, Prokhorov, VV, Prokhorov, VV, Klochko, EN, Mustafaev, G. A., as well as Kabulova M.Yu. and Rekhviashvili E.I.

Keywords: products, quality, management, world experience, modern, production.

Целью выпуска высококачественной продукции считается удовлетворение потребностей покупателей и иных заинтересованных сторон, собственно,

что увеличивает стабильность становления фирмы и экономики страны в целом. Для заслуги данной цели весомую роль играет степень подготовки служащих всех отрядов фирмы по управлению качеством продукции.

Обратим внимание, что системы управления качеством, действующие на разных предприятиях, являются индивидуальными. Известный американский специалист в области качества продукции А. Фейгенбаум утверждает о том, что: «Качество изделия или услуги можно определить, как общую совокупность технических, технологических и эксплуатационных характеристик изделия и услуги, посредством которых изделие или услуга будут отвечать требованиям потребителя при их эксплуатации». [А. Фейгенбаум 2016, с. 250]

Данная точка зрения подтверждает актуальность проблемы улучшения качества продукции, которая на современном этапе развития экономики и общества является приоритетом для любого предприятия. Также следует отметить, что «качество продукции» играет решающую роль в повышении конкурентоспособности предприятия.

Особенный смысл содержит обеспечение свойства при сложном производстве изделий по причине ряда их индивидуальностей. В данном случае имеется наращивание воздействия всевозможных моментов изготовления на активные свойства товаров, их поведение в трудящихся критериях. [Топилин А. 2016, с. 10]

С внедрением научно-технического прогресса оснащение и технологии делаются больше сложными, собственно, что настоятельно просит высококвалифицированных трудящихся и, в собственную очередь, становится целью усиленного изучения и переподготовки трудящихся.

Изучения и тестирование обобщенных характеристик свойства продукции демонстрируют, собственно, что характеристики надежности продукта ориентируются чертами их компонентов, целей, проектных задач, с учетом настоящих индивидуальностей главного производственного процесса, технологичности и индивидуальностей технологического процесса. Этим образом, качество продукции ориентируется, по существу, чертами реализации производственного процесса их изготовления. Обеспечение свойства продукции на шагах их разработки, изготовления и применения объединяется, чтобы их характеристики отвечали эталонам, установленным в нормативной документации. [Гудкова А.Г., Прохорова В.В. 2015, с. 149]

Чтобы обеспечить нужные качественные характеристики необходимо решить такие трудности, как получение сведений о качестве реализации ведущих рубежей производственных процессов, качестве компонентов; скопление, оперативная обработка и тестирование сведений о параметрах и недостатках товаров и отклонениях в производственных процессах.

Систематический подход к качеству продукции обеспечивает индикаторы точности технологии, соответствия параметров продукта и требуемого уровня качества. [Мустафаев Г.А., Кабулова М.Ю., Рехвиашвили

Э.И. 2016, с. 31]

Не считая такого, систематическое совершенствование свойства продукции нет без креативного дела к работе, составления рационализационных услуг, изобретений и так далее. Организация соревнований для бригад и членов команды играет важную роль в повышении трудовой активности за качество продукции. Однако этот вопрос получил мало внимания.

Чтобы реализовать задачи, которые поставлены перед управлением качеством продукции необходимо разработать соответствующие системы управления качеством. В реальное время фирмы вводят системы управления качеством на базе ГОСТ Р ИСО 9001-2015. Впрочем, случаются случаи, когда работники тех компаний, которые имеют системы управления качеством, не понимают данное. Это показывает на формальный расклад, когда документация составлена в согласовании с притязаниями, и команда остается в стороне.

Система управления качеством будет действовать только тогда, любой работник ощутит значимость собственной работы, роль в общем деле, то есть делается интенсивным активным составляющей данной системы. И для сего вы обязаны уделять более интереса человеку, его потребностям и желаниям.

Кандидат социологических наук Коломыц О.Н. в рамках Второй Всероссийской научно-практической интернет-конференции с международным участием высказывалась о том, что: «Для достижения поставленных целей предприятие должно организовывать свою деятельность так, чтобы держать под контролем все технические, административные и человеческие факторы, влияющие на качество производимой продукции и услуг. Управление на предприятии должно быть ориентировано на выявление, сокращение, устранение и, что наиболее важно, предупреждение выпуска продукции неудовлетворительного качества». [Коломыц О.Н. 2016, с. 29]

Подобный расклад гарантирует групповая система управления качеством (Integrated Quality Control), мысль которого заключается в надлежащем: потому что на качество воздействует большое количество моментов, нужно, дабы все эти моменты были под действием управления качеством. Не наименее принципиально, чтобы это влияние оказывалось на всех шагах изготовления, где формировалось качество продукции. В то же время нужно ввести отчетливые дела в работе всех департаментов, занимающихся заключением задач свойства.

Делая упор на принятую теорию свойства и его аспекты, компания разрабатывает соответствующую стратегию. Работа наступает с всеохватывающего изучения рынка, которое как правило компания заказывает консультационным центрам. Стратегия основывается в согласовании с подобранным сектором рынка или же рыночной «нишей». [Прохорова В.В., Клочко Е.Н. 2015, с. 7]

Некоторые компании пользуются готовыми (как бы типовыми) программами, разрабатываемые организациями, или же заказывают их. К примеру, в Америке программу «Ноль дефектов» применяет компания Ф. Кросби.

Одна из более известных программ, составленная Ф. Кросби для компании «Хьюлитт-Паккард» (США), включала эти положения, как убеждение служащих в значимости воплощения программы и собственной роли всякого, определение значения добавочных расходов на качество, разработку способов мотивации высококачественного труда, конкретизация способов контроля, повальное изучение способам высококачественной работы и внедрения принципа «ноль дефектов», установление единственного «дня размышлений» (дня качества), разработка персональных программ бездефектной работы, одобрение достигнутых итогов и так далее. Вся работа в рамках программы завершается, как правило, анализом проведенного, подведением результатов, внедрением программы на грядущий срок. [Зайцев Г.Н. 2015, с. 96]

Отношение к этим программам в различных государствах разносторонне. В Германии, к примеру, маленькие компании, используется эти программы, а основные фирмы принципино напротив принципа «ноль дефектов». Отказ от аналогичных программ мотивируется тем, собственно, что «работник, не совершающий промахов, вряд ли желателен на предприятии. Кто трудится большое количество, что делает ошибки больше». Отрицая, этим образом, настоящее воплощение в жизнь принцип «ноль дефектов» и разрабатывая собственные личные программки, компании все же полагаются на те основы, которые возможно считать общепризнанными в управлении качеством продукции.

В ряде случаев программы являются мотивационными, как, к примеру, на компании «Фольксваген» (ФРГ), где группа менеджеров по качеству составила 28 мотивированных программ. В их количество входили программки по внедрению статистических способов контроля, обучению персонала, разработке фирменных стереотипов, созданию кружков свойства, организации изготовления по принципу «just in time» и так далее.

Интернациональное признание притязаний к управлению качеством разрешает устроить вывод, что одной из наиглавнейших веяний менеджмента свойства, отображающий основную массу передовых взоров и раскладов, считается использование ведущих положений TQM.

Следует обозначить, что базисные основы повального управления качеством сформулированы на базе итогов изучений в области увеличения свойства продукции иностранными учеными: Э. Деминг, К. Исикава, Дж. Джуран и другими.

Философия TQM подключает некоторое количество базисных управленческих концепций: опережение притязаний покупателя и иных стейкхолдеров; внедрение процессного расклада к управлению; систематическое улучшение работы и непрерывное изучение персонала;

идентификация ответственности и делегирование полномочий; управление на базе анализа определенных сведений о процессах; обязанность управления и лидерство. [Зайцев Г.Н. 2015, с. 96]

Осуществление базисных концепций прогрессивной философии повального свойства обуславливает конфигурации в системе управления предприятием.

Практическое использование основ повального управления качеством (TQM) разрешает улучшать способы и инструменты управления предприятием и что наиболее, гарантировать взаимовыгодные дела меж сотрудниками фирмы и партнерами по бизнесу. При данном, главным правилом работы считается абсолютное ублажение притязаний внутреннего и наружного покупателя за счет неизменного улучшения работы фирмы.

Внедрение TQM – это весьма сложный процесс для российских предприятий. В виду этого отечественным организациям рекомендуется постепенное внедрение отдельных положений данной системы. Главное, чтобы было стремление максимально приблизиться к использованию всех базовых принципов всеобщего управления качеством продукции.

Использованные источники:

1. Национальный стандарт РФ ГОСТ Р ИСО 9001-2015 «Системы менеджмента качества. Требования» (утв. постановлением Росстандарта РФ от 28 сентября 2015 г. №1391-ст.).
2. Коломыц О.Н. Основные подходы к оценке качества санаторнокурортных услуг // Устойчивое развитие курортных территорий: туризм, рекреационный комплекс, инфраструктурное обеспечение. Научно-практический сборник по итогам II Всероссийской научно-практической интернет-конференции с международным участием. - 2016. - С. 28-30.
3. Топилин А. Трудовой потенциал и его возможности для неоиндустриализации России // Экономист. 2016. №10. С. 3-17.
4. А. Фейгенбаум Контроль качества продукции // М.: Экономика, 2016. — С. 250.
5. Зайцев Г.Н. Концепция квалиметрической оценки машиностроительного производства // Национальные концепции качества: повышение качества в обеспечении конкурентоспособности экономики: сборник материалов Международной научно-практической конференции. СПб.: Изд-во СПбГЭУ, 2015. С. 95-97.
6. Гудкова А.Г., Прохорова В.В. Актуальные вопросы регионального развития (на примере туристической сферы региона) / Сборник научных статей факультета экономики, управления и бизнеса ФГБОУ ВПО «КубГТУ». – Краснодар, 2015. – С.148-150.
7. Прохорова В.В., Ключко Е.Н. Конкурентоспособность региональных экономических систем // Представительная власть XXI век: законодательство, комментарии, проблемы. – 2015. - № 5-8. – С. 13-14.
8. Мустафаев Г.А., Кабулова М.Ю., Рехвиашвили Э.И. Системный подход к управлению качеством продукции // Международный научно-

исследовательский журнал. – Екатеринбург, 2016. – №3-2(45). - С.31-32.

9. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gks.ru>

УДК 2964

*Царенко Т.В., магистр
Джаферова С.Э., к.э.н.
доцент*

*Крымский инженерно-педагогический университет
Крым, г. Симферополь*

ПРОБЛЕМЫ ПРИ УПРАВЛЕНИИ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В КОНТЕКСТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация. В статье раскрывается существенный критерий экономической безопасности предприятия при произведении расчетов с разными контрагентами. Рассматриваются составляющие экономической безопасности функциональных компонентов хозяйственной работы предприятий. Выявлено определение такого феномена, как «дебиторская задолженность». Рассмотрены основные направления работы с дебиторской задолженностью, подразделения экономической безопасности предприятия. Кроме того, установлены главные проблемы в управлении дебиторской задолженностью в организациях, предлагаемые методы по их оптимизации.

Ключевые слова: экономическая безопасность, система, дебиторская задолженность, денежные средства, контрагенты, санкции, состояние управления дебиторской задолженностью.

Annotation. The article reveals the essential criterion of economic security of the enterprise when making settlements with different counterparties. Components of economic security of functional components of economic work of the enterprises are considered. The definition of such phenomenon as "accounts receivable" is revealed. The main directions of work with accounts receivable, divisions of economic security of the enterprise are considered. In addition, the main problems in the management of accounts receivable in organizations, the proposed methods for their optimization.

Keywords: economic security, system, accounts receivable, cash, contractors, sanctions, the state of accounts receivable management.

Нынешние условия рынка, которые обременены в последние дни неспокойной геополитической обстановкой, наложили существенную нагрузку на российские предприятия касательно борьбы за конкуренцию, выживаемость. На экономику страны негативное воздействие оказали такие события: установленные санкции со стороны США, Японии, Европейского Союза и иных стран против России, ответные санкции со стороны

государства.

На данный момент внутренний рынок кредитных ресурсов не в состоянии обеспечить экономику «дешевыми» денежными средствами.

Учитывая это, существенным критерием экономической безопасности организации при осуществлении расчетов с разными контрагентами считается оценка, рассмотрение состояния управления дебиторской задолженностью.

На данный момент в качестве одной из значимых ступеней в системе экономической безопасности имеют вопросы аудита, так как от грамотного их разрешения зависит возможность формирования условий для экономического роста организаций. Для правильной работы предприятия, при максимизации полезности для предприятия, в целом, для общества, необходим высокий уровень обладания искусством управления предприятием, основами контроля. В качестве одного из существенных компонентов контроля выступает аудит.

Все организации в обязательном порядке должны следить за обеспечением экономической безопасности функциональных компонентов хозяйственной работы. Система таких элементов содержит такие элементы:

- информационная составляющая;
- финансовая составляющая;
- технологическая составляющая;
- политическая составляющая;
- правовая составляющая;
- интеллектуальная составляющая.

В вышеуказанные составляющие закладывается некий определенный функциональный механизм, посредством которого можно достичь максимальную полезность. В целом, перед всеми организациями остро установлена задача, которая состоит в обеспечении экономической безопасности.

В российской научной литературе вышеуказанный вопрос детально исследуется в работах Г.В. Савицкой, В.В. Ковалева, И.А. Бланка, Н.В. Никитиной. Указанные ученые раскрывают сущность таких феноменов, как суть дебиторской задолженности, основания появления, источники появления дебиторской задолженности. При этом главные проблемы управления дебиторской задолженностью и мероприятия по их разрешению проработаны недостаточно хорошо.

Весомая функция финансового менеджмента состоит в управлении дебиторской задолженностью, ключевой целью которой выступает рост прибыли организации благодаря действенному применению дебиторской задолженности, в качестве экономического инструментов.

По мнению Г.В. Савицкой дебиторская задолженность представлена «суммой долгов, которые обязаны нести организации со стороны иных экономических субъектов, граждан, которые выступают должниками-дебиторами.

В целом, управление дебиторской задолженностью выступает в качестве одного из главных компонентов управления оборотными средствами в организации. В качестве причины появления разрыва времени в товарных финансовых отношениях, дебиторская задолженность за собой влечет временное изъятие средств из процесса производства, оказывая воздействие на полученные денежные потоки, оборачиваемость фондов производства.

Дебиторская задолженность характерна для всех хозяйствующих субъектов, представлена объективным процессом. Поэтому перед организациями стоит задача оптимизации денежных средств, которые выпадают из оборота в связи с возникновением дебиторской задолженности.

Рассмотрение дебиторской задолженности обладает существенным значением для предприятий, которые работают в условиях имеющегося неустойчивого рынка. Значимым условием поддержки необходимого уровня ликвидности, платежеспособности, выступает действенное управление такой частью текущих активов, что актуально при обеспечении экономической безопасности предприятия.

Рассмотрим в табл. 1 направления работы с дебиторской задолженностью, подразделения экономической безопасности предприятия.

Таблица 1 – Направления работы с дебиторской задолженностью, подразделения экономической безопасности предприятия

Направления работы с дебиторами	Методы
Синтетические	- согласование гражданских правовых договоров; - сбор сведений о физических лицах по требованиям действующего российского законодательства о персональных данных; - совместная работа подразделения по экономической безопасности с государственными правоохранительными органами, судебными приставами в ходе взыскания дебиторской задолженности; - осуществление переговоров с должниками
Аналитические	- рассмотрение работы юридических лиц (рассмотрение безопасности деловых предложений, контрактов, добропорядочности, платежеспособности предприятия, участия организаций в арбитражных судах); - рассмотрение финансовой устойчивости организации по представленному балансу, отчету о прибылях, убытках, отчету о движении капитала

На рис. 1 отражено место управления дебиторской задолженностью в системе экономической безопасности.



Рис. 1 – Управление дебиторской задолженностью в системе экономической безопасности предприятия

Работа по управлению дебиторской задолженностью в организациях организована не действенно, в табл. 2 предоставлены главные проблемы, предлагаемые методы по их оптимизации.

Таблица 2 - Главные проблемы в управлении дебиторской задолженностью в организациях, предлагаемые методы по их оптимизации

Проблемы	Методы
1) периодическое управление дебиторской задолженностью; 2) отсутствуют четкие принципы, системы управления дебиторской задолженностью; 3) отсутствует система документооборота, система контроля, обмена сведениями о состоянии дебиторской задолженности между работниками и отделами; 4) отсутствуют жесткие формы документов, которые упрощают учет, анализ, инкассацию дебиторской задолженности; 5) отсутствует верная информация о действительных сроках погашения обязательств контрагентами; 6) отсутствуют данные об общей сумме расходов, основанием которых выступает увеличение величины дебиторской задолженности, отсутствует динамика указанных расходов; 7) не возможность отслеживания	1) следует налаживать работу по получению таких данных для осуществления контроля и планирования дебиторской задолженности в организации: - сведения о счетах, предоставленных дебиторам, которые не оплачены на определенный момент; - сроки просрочки оплаты по всем счетам; - величина сомнительной и безнадежной дебиторской задолженности, которая оценена на основе определенных внутрифирменных нормативов; - наличие кредитной истории контрагентов; 2) осуществление автоматизирования процесса управления дебиторской задолженностью

действенности продаж с отсрочкой платежа; 8) выполнение функции рассмотрения дебиторской задолженности, принятия управленческих решений для регулирования долга	

В целом, при управлении дебиторской задолженностью важно учесть такие макроэкономические факторы, которые содействуют ее появлению, росту. К ним можно причислить:

- экономические инфляционные явления;
- не стабильность деятельности банковской системы;
- не достаточно развитый финансовый рынок;
- недостаточная разработанность правового законодательства в области дебиторской задолженности.

Проблемы, которые появляются при управлении дебиторской задолженностью довольно типовые для всех организаций. Такими проблемами считаются:

- отсутствуют данные о сроках погашения контрагентами задолженности;
- отсутствует комплексная работа с дебиторской задолженностью с ее момента возникновения до периода погашения, в том числе, ответственность некоторых работников за разные направления работы;
- отсутствует контроль над издержками, которые возникают в результате возникновения дебиторской задолженности, их динамика;
- отсутствует проверка надежности контрагентов, уровень риска работы с ними;
- отсутствует контроль действенности продаж с отсрочкой платежей;
- осуществление работы с дебиторской задолженностью работниками разных подразделений, отсутствие регламентации их взаимодействия.

При разрешении вышеуказанных проблем, основным выступает формирование общих регламентов управления дебиторской задолженностью, предельное соблюдение их. Кроме того, довольно важно, чтобы регламент был понятным не только сотрудникам предприятия, а также контрагентам.

В качестве способов оптимизации управления дебиторской задолженностью представим такие:

1) Для разрешения проблем управления дебиторской задолженностью вводится система «2/10 полная 30», ее суть заключается в следующем:

- в момент оплаты товаров на протяжении десяти дней после начала кредитования, покупатели получают скидку в размере 2%;
- в момент оплаты товаров в срок от 11 до 30 дня после начала кредитования, покупатели должны оплачивать полную стоимость товаров;
- в момент оплаты в срок после 30 дней с периода начала

кредитования, покупатели должны оплачивать полную стоимость товаров, дополнительные штрафы, размер которого зависит от срока просрочки.

2) В организациях можно внедрить ABC-метод ранжирования дебиторской задолженности, достоинством которого считается применимость для всех предприятий, для разных объемов дебиторской задолженности.

Таким образом, с позиции вышеуказанных ученых, управление дебиторской задолженностью в системе экономической безопасности существенно может снизить риски, которые связаны с дебиторской задолженностью, упрочить финансовую устойчивость организации, усилить его имидж в предпринимательстве.

Использованные источники:

1. Брунгильд, С.Г. Управление дебиторской задолженностью. – М.: АСТ, 2015. – 161 с.
2. Галяутдинова, А.Р. Проблемы управления дебиторской задолженностью на предприятиях и пути их устранения. – Т.16, №20. – 2015.
3. Иванова, А.Р., Дмитриева, И.В. Основные проблемы при управлении дебиторской задолженностью в контексте экономической безопасности предприятия // Актуальные вопросы экономики и управления. – М.: Буки-Веди, 2017. – С. 117-119.
4. Копейкина, Е. Управление дебиторской задолженностью: проблемы, способы их разрешения // Экономика. Право. - №3. – 2015. – С. 323-327.
5. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник. – Мн.: Новое знание, 2016. – 681 с.
6. Шохина, Е.И. Корпоративные финансы: учебник / Е.И. Шохина. – М.: КНОРУС. – 2016.
7. Шохина, Е.И. Финансовый менеджмент: учебник / Е.И. Шохина. – М.: КНОРУС. – 2016.

Царенкова В.Б.
преподаватель общеобразовательных дисциплин
ФГБОУ ВО «Мичуринский ГАУ»
Центр-колледж прикладных квалификаций
научный руководитель: Фролова Л.А.
Россия, г. Мичуринск

**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЙ
РАБОТЫ ПО МОДИФИКАЦИОННОЙ ИЗМЕНЧИВОСТИ У
ПОКРЫТОСЕМЕННЫХ РАСТЕНИЙ В ШКОЛЬНОМ КУРСЕ
«ОБЩАЯ БИОЛОГИЯ»**

Аннотация: В статье рассматривается практическое использование результатов экспериментальной работы по модификационной изменчивости у покрытосеменных растений в школьном курсе «Общая биология». Особое внимание уделяется закономерностям модификационной изменчивости и выявлению нормы реакции у организмов.

Ключевые слова: фенотипическая изменчивость, норма реакции, вариационный ряд, вариационная кривая.

Tsarenkova V.B.
teacher of general education disciplines
FGBOOU WAUGH «Michurinsk GAU»
Center college of applied qualifications
Scientific adviser: Frolova L.A.
Russia, Michurinsk

**USAGE OF THE RESULTS OF AN EXPERIMENT ON
MODIFICATION VARIATION OF ANGIOSPERMOUS PLANTS IN THE
SCHOOL COURSE «GENERAL BIOLOGY»**

Abstract: the article discusses the practical usage of an experiment on modification variation of angiospermous plants in the school course «General biology». Special attention is given to the legitimacy of the modification variability and to identify the norm of reaction of organisms.

Key words: phenotypic variability, norm of reaction, the variational row, the variational curve.

Изменчивость заключается в изменении наследственных задатков, то есть генов. Изменчивость противоположна наследственности. Если наследственность стремится закрепить признаки и свойства организма, то изменчивость обеспечивает появление новых признаков и свойств организма. Благодаря изменчивости организмы приспособляются к изменяющимся условиям окружающей среды [1, с. 51].

Цель исследования – показать возможность практического использования результатов экспериментальной работы по модификационной изменчивости у покрытосеменных растений в школьном курсе «Общая

биология».

Задачи исследования:

- Рассмотреть особенности модификационной (ненаследственной) изменчивости у организмов в школьном курсе «Общая биология»;
- Выявить закономерности модификационной изменчивости и условия ее проявления;
- Выработать умение строить вариационный ряд и график изменчивости изучаемого признака;
- Определить значение модификационной изменчивости для практической деятельности человека.

Большую роль в формировании признаков организма играет среда его обитания. Каждый организм развивается и обитает в определённой среде, испытывая на себе действие её факторов, способных изменять морфологические и физиологические свойства организмов, т. е. их фенотип.

Изменчивость организмов, возникающая под влиянием факторов внешней среды и не затрагивающая генотипа, называется модификационной. Классическим примером модификационной изменчивости является разнолистность у стрелолиста: погружённые в воду листья имеют лентовидную форму, листья, плавающие на поверхности воды, - округлую, а находящиеся в воздушной среде – стреловидную форму. Если же всё растение оказывается полностью погружённым в воду, его листья только лентовидные [1, с. 79].

Модификационная изменчивость носит групповой характер, то есть все особи одного вида, помещённые в одинаковые условия, приобретают сходные признаки. Степень варьирования признака, или пределы модификационной изменчивости, называют нормой реакции.

Модификационная изменчивость многих признаков растений, животных и человека подчиняется общим закономерностям. Эти общие закономерности можно рассмотреть в ходе выполнения лабораторной работы. Выполнение лабораторной работы производится одной, двумя, тремя рабочими группами в классе. Каждая группа имеет свой объект изучения и свою инструктивную карточку. В качестве объектов выбираются семена фасоли, листья клена американского и другие растения; наше исследование количественных признаков будет проводиться на колосьях пшеницы (количестве колосков в колосе).

Количество колосков в сложных колосьях пшеницы одного сорта варьирует в широких пределах (в силу различных показателей почвы, увлажненности на поле). Если расположить колосья по возрастанию количества колосков, то получится вариационный ряд изменчивости данного признака, состоящий из отдельных вариантов.

Частота встречаемости отдельной варианты в вариационном ряду неодинакова: наиболее часто встречаются колосья со средним числом колосков и реже - с большим и меньшим (таблица 1).

Таблица 1 – Частота встречаемости отдельных вариантов признака

Число колосков в колосе, v	14	15	16	17	18	19	20
Количество колосьев, p	2	7	22	32	24	8	5

После распределение вариант в этом ряду можно изобразить графически в виде вариационной кривой. Для этого на оси абсцисс откладывают значения вариант (v) в порядке их увеличения, на оси ординат – частоту встречаемости каждой варианты (p) (рисунок 1). Масштаб может быть произвольный.

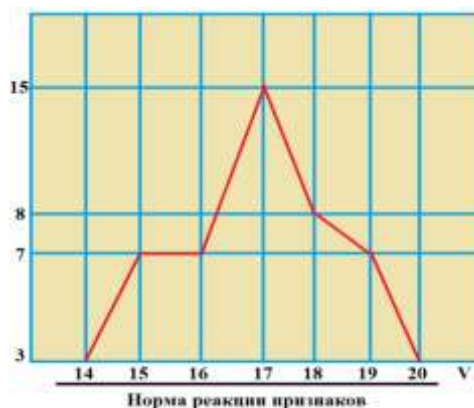


Рисунок 1 - Вариационная кривая числа колосков в сложных колосьях пшеницы

Графическое выражение изменчивости признака, отражающее как размах вариаций, так и частоты встречаемости отдельных вариантов, называют вариационной кривой. Из кривой видно, что наиболее распространены средние варианты проявления признака (закон Кетле). Причиной этого является действие факторов окружающей среды на ход онтогенеза.

Человеку необходимо четко различать соотносительную роль генотипа и среды в формировании того или иного признака (урожайность, размер листьев, удойность коров, жирность молока, яйценоскость кур), знать характер модификационной изменчивости признаков под влиянием тех или иных факторов внешней среды. Знание закономерностей модификационной изменчивости имеет большое практическое значение, так как позволяет предвидеть и заранее планировать многие показатели. В частности, создание оптимальных условий для реализации генотипа дает возможность добиться высокой продуктивности животных и растений.

Использованные источники:

1. Каменский, А.А., Криксунов, Е.А., Пасечник, В.В. Биология 9 класс [Текст]: учебное пособие / – М.: Дрофа, 2002. – 305 с.

Цугунян А.М., к.э.н.

доцент

кафедра учета, анализа и аудита

Рыжова Ж.А.

аспирант

кафедра учета, анализа и аудита

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет им. В.И.

Вернадского»

Институт экономики и управления

Россия, Республика Крым, г. Симферополь

**ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ ИСПОЛНЕНИЯ
ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ В ТУРИСТСКИХ
ОРГАНИЗАЦИЯХ**

Аннотация. Инвестиционная деятельность в Российской Федерации регулируется широким кругом нормативных правовых актов, принимаемых как на федеральном уровне, так и на уровне субъектов Российской Федерации. Статья раскрывает информацию о том, как ведется внутренний контроль инвестиционной политики в туристских организациях Крыма.

Ключевые слова: внутренний контроль, инвестиционная деятельность, туристские организации.

Tsugunyan A.M.

Ph. D. associate Professor

associate Professor of accounting, analysis and audit

Ryzhova Zh.A.

Postgraduate student of the department of accounting, analysis and audit

V.I. Vernadsky Crimean Federal University

Institute of Economics and Management

Russia, Republic of Crimea, Simferopol

Annotation. Investment activity in the Russian Federation is regulated by a wide range of regulatory legal acts adopted both at the Federal level and at the level of the constituent entities of the Russian Federation. The article reveals the information about the internal control of investment policy in the tourist organizations of the Crimea.

Key words: internal control, investment activity, tourist organizations.

Одним из основных Законов, регулирующих инвестиционную деятельность, является Федеральный Закон от 25 февраля 1999 года №39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений». Закон определяет правовые и экономические основы инвестиционной деятельности, а также устанавливает гарантии равной защиты прав, интересов и имущества

субъектов инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, независимо от форм собственности.

Следует отметить, что согласно Закону под инвестициями понимаются денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, вкладываемые в объекты предпринимательской или иной деятельности в целях получения прибыли или достижения иного полезного эффекта.

Также на федеральном уровне действует Федеральный Закон от 9 июля 1999 года №160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации», который определяет гарантии прав иностранных инвесторов на инвестиции и получаемые от них доходы и прибыль, условия предпринимательской деятельности иностранных инвесторов на территории Российской Федерации.

С 2015 года вступил в силу Федеральный Закон от 29 ноября 2014 года №377-ФЗ «О развитии Крымского федерального округа и свободной экономической зоне на территориях Республики Крым и города федерального значения Севастополя».

Согласно Закону, СЭЗ создана на всей территории Крыма сроком на 25 лет и предполагает особый режим осуществления предпринимательской и иной деятельности, включая льготное налогообложение и применение таможенной процедуры свободной таможенной зоны.

Постановлением Совета министров Республики Крым от 07 октября 2014 года №368 принят единый Порядок рассмотрения обращений инвесторов и заключения инвестиционных соглашений по реализации проектов на территории Республики Крым. Указом Главы Республики Крым С. Аксеновым от 11 сентября 2014 года №215-У принята Инвестиционная декларация Республики Крым, устанавливающая принципы взаимодействия органов власти с субъектами предпринимательской и инвестиционной деятельности, а также базовые гарантии инвесторам.

Разработан проект закона Республики Крым «Об инвестиционной деятельности в Республике Крым». Проект документа закрепляет принципы инвестиционной политики, устанавливает формы и виды государственной поддержки инвестиционной деятельности, определяет основные гарантии прав инвесторов и др. Иные вопросы, связанные с выделением земельных участков, трудовыми отношениями, разрешительной документацией, хозяйственными отношениями и др. регулируются отдельными законодательными актами федерального и регионального уровней.

В целях повышения эффективности работы с инвесторами в регионе формируется благоприятная бизнес-среда, внедряются механизмы поддержки бизнеса, обеспечивается функционирование свободной экономической зоны, что является существенными стимулами для инвесторов.

Свободная экономическая зона, без сомнения, является ключевым механизмом поддержки инвесторов в Крыму. Федеральный Закон от 29 ноября 2014 года №377-ФЗ предусматривает ряд налоговых льгот и

преференций, в частности:

1) Снижение ставки налога на прибыль организаций: федеральный бюджет – 0% на 10 лет; бюджет Крыма 2% в первые 3 года, 6% – 4 по 8 годы, 13,5 % – с 9-го года.

2) Освобождение от уплаты налога на имущество организаций на 10 лет;

3) Освобождение от уплаты земельного налога организациями-участниками СЭЗ – в отношении земельных участков, расположенных на территории СЭЗ и используемых в целях выполнения договора об осуществлении деятельности в СЭЗ, на 3 года с месяца возникновения права собственности на каждый земельный участок;

4) Возможность применения ускоренной амортизации с коэффициентом 2 в отношении собственных амортизируемых основных средств;

5) Пониженные тарифы страховых взносов в размере 7,6 %, из них в Пенсионный фонд РФ – 6%, в Фонд социального страхования РФ – 1,5%, в Федеральный фонд обязательного медицинского страхования – 0,1%;

6) Предоставление земельных участков без проведения торгов.

7) Применение таможенной процедуры свободной таможенной зоны. СЭЗ крайне эффективна для региона. По состоянию на 01 января 2017 года заключены 763 договора об условиях деятельности в СЭЗ. Общий объем капитальных вложений по договорам составляет более 80,0 млрд рублей.

Кроме того, в Республике Крым принят Порядок рассмотрения обращений инвесторов и заключения инвестиционных соглашений по реализации проектов на территории Республики Крым (постановление Совета министров Республики Крым от 07 октября 2014 года №368).

Порядок позволяет оказывать реальное содействие инвесторам в реализации проектов путем предоставления государственных и муниципальных земельных участков и имущества без процедуры торгов, оказания организационной и административной поддержки. Также субъектам предпринимательства в регионе оказывается существенная поддержка.

Предприниматели, зарегистрированные на территории Республики Крым, имеют право на финансовую поддержку в рамках Подпрограммы «Развитие предпринимательства инновационной деятельности в Республике Крым», утвержденной постановлением Совета министров Республики Крым от 18 января 2017 года №9.

Воспользоваться данным правом могут субъекты хозяйствования при наличии разработанного бизнес-плана, в котором предусмотрено создание новых рабочих мест, рост поступлений в бюджет, выплата заработной платы на уровне не ниже прожиточного минимума, установленного для трудоспособного населения Республики Крым на дату подачи заявки.

Более полная информация о поддержке субъектов предпринимательства представлена на информационно-консультационном

портале для предпринимателей. Дополнительно следует отметить, что по отраслевым проектам также имеются различные механизмы поддержек инвесторов, которые отражены в принятых государственных программах Республики Крым.

Благоприятный инвестиционный климат в значительной степени характеризуется качеством государственных процедур: от скорости предоставления инвестиционных площадок инвестору и регистрации предприятий до легкости получения разрешений на строительство и подключение к инженерным сетям.

С целью улучшения условий ведения бизнеса и внедрения Инвестиционного стандарта на территории Республики Крым разработан и внедрен единый регламент сопровождения всех категорий инвестиционных проектов (далее – Порядок).

В рамках Порядка предоставляется полный спектр инструментов поддержки инвестора на всех стадиях развития бизнеса, включая содействие в привлечении инвестиций, а также участие в региональных, федеральных и международных программах развития.

На территории Республики Крым Порядок внедрен постановлением Совета министров Республики Крым от 07.10.2014 №368 «О Порядке рассмотрения обращений инвесторов и заключения соглашений о реализации инвестиционных проектов на территории Республики Крым».

Документ устанавливает следующие процедуры в соответствии с принципом «одного окна»:

- Рассмотрение информационного запроса инвестора (предпроектный этап).
- Рассмотрение обращений инвесторов, предполагающих реализацию проекта и получение инвестиционной площадки.
- Заключение соглашений о реализации проектов.
- Проведение мониторинга реализации проектов.

Инвестор, который обращается в рамках Порядка, получает право на получение инвестиционной площадки (земельный участок, объект капитального строительства, имущественный комплекс) без процедуры конкурсных торгов.

Министерство экономического развития Республики Крым (далее – Министерство) осуществляет координацию рассмотрения обращений инвесторов, работы институтов развития, а также формирует инвестиционную политику региона.

Консультирование инвесторов на бесплатной основе и рассмотрение обращений инвесторов, помимо Министерства экономического развития Республики Крым, осуществляет уполномоченная организация (региональный институт развития) совместно с заинтересованными исполнительными органами государственной власти.

Алгоритм работы с инвесторами в рамках Порядка в общих чертах следующий:

1. На препроектном этапе инвестор, которому требуется информация о свободных инвестиционных площадках, условиях работы в регионе и др., обращается с информационным запросом в адрес уполномоченной организации. Срок рассмотрения – 30 дней.

2. На этапе подачи пакета документов на получение инвестиционной площадки инвестор обращается в адрес уполномоченной организации, которая в течение 5 рабочих дней проверяет комплектность документов, готовит проект инвестиционного соглашения и переправляет документы в адрес Министерства экономического развития Республики Крым.

Министерство, в свою очередь, в течение 5 рабочих дней направляет пакет документов заинтересованным сторонам (министерствам, ведомствам, муниципальным образованиям) для предоставления заключения относительно возможности реализации проекта на конкретной площадке. Срок предоставления заключений – 10 дней.

Министерство на основе поступивших заключений по инвестиционному проекту готовит в течение 3 дней итоговое заключение относительно возможности подписания инвестиционного соглашения, его доработки или отклонения и информирует об этом инвестора и уполномоченную организацию.

Инвестиционные проекты, по которым имеются положительные заключения, рассматриваются и одобряются на очередном заседании Совета по улучшению инвестиционного климата Республики Крым (далее – Совет), созданного Указом Главы Республики Крым от 22.08.2014 №215-У.

Организацию проведения Совета осуществляет Минэкономразвития РК, а уполномоченная организация – организует представление инвестиционных проектов на Совете.

3. Этап заключения соглашений о реализации проектов. После одобрения инвестиционного проекта на очередном заседании Совета уполномоченным лицом в течение 5 рабочих дней подписывается соответствующее инвестиционное соглашение и направляется инвестору для подписания.

4. После подписания инвестиционного соглашения наступает стадия мониторинга реализации проекта. Согласно условиям инвестиционного договора, инвестор обязуется ежеквартально предоставлять отчетность о реализации проекта.

Уполномоченная организация ежегодно готовит отчет об итогах реализации проектов на заседание Совета с предложениями о целесообразности и возможности заключения дополнительных соглашений при отклонении от показателей инвестиционного проекта.

Следует отметить, что Порядок является «живым» документом, в который постоянно вносятся изменения, улучшения с учетом пожеланий инвесторов, экспертов, общественности. Кроме того, в настоящее время внедряется Автоматизированная информационная система управления проектной деятельностью исполнительных органов государственной власти,

которая призвана автоматизировать процедуры рассмотрения обращений, в том числе в рамках Порядка.

Только в 2014–2016 годах было проведено 49 заседаний Совета, по итогам которых подписано 142 инвестиционных соглашения на общую сумму 143,6 млрд рублей. В рамках проектов планируется создание более 11 тысяч рабочих мест.

На рисунке 1 изображена общая схема рассмотрения обращений инвесторов и заключения соглашений о реализации инвестиционных проектов на территории РК, где четко просматривается порядок от потенциального инвестора и до подписания соглашения.



Рис. 1 - Общая схема рассмотрения обращений инвесторов и заключения соглашений о реализации инвестиционных проектов на территории РК (постановление от 01.10.2014 №368)

Использованные источники:

1. Крым. Справочник инвестора / Издание 2 – дополнительно, 2017г. с. 29 – 33.
2. Инвестиционный портал Республики Крым [Электронный ресурс:

<https://invest-in-crimea.ru>]

3. Постановление от 29 декабря 2016 г. N 650 «Об утверждении государственной программы развития курортов и туризма в Республике Крым на 2017-2020 годы (в ред. Постановлений Совета министров Республики Крым от 15.05.2017 N 254, от 04.08.2017 N 395, от 22.09.2017 N 474, от 27.11.2017 N 626)

УДК 311.3, 311.41, 311.42

**Цугунян А.М., к.э.н.
доцент**

**Герасименко Ю.Л.
аспирант 1 курса ЗФО**

**Институт экономики и управления
ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»
Россия, г. Симферополь**

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ТУРИСТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ

Аннотация. Туристская деятельность на сегодняшний момент занимает достаточное весомое место в развитии экономики Республики Крым и экономики Российской Федерации в целом. Данному объекту исследования уделяется большое внимание со стороны статистического исследования, включая и статистический учет туристских потоков. Поэтому, данная статья отражает классификационные аспекты и сравнительную характеристику в динамике.

Ключевые слова: туристская деятельность, инвестиционная политика, статистический учет, социально-экономическая статистика, статистическая методология, методы статистической обработки.

**Tsugunyan A.M.
Associate Professor, Ph.D.**

**Gerasimenko Ju.L.
Postgraduate Student**

**Institute of Economics and Management
FGAOU VO "KFU them. V.I. Vernadsky "
Simferopol**

STATIC RESEARCH INVESTMENT POLICY OF TOURIST ACTIVITY IN THE REPUBLIC OF CRIMEA

Annotation. Tourism activities today occupies a significant weighty place in the development of the economy of the Republic of Crimea and the economy of the Russian Federation as a whole. This object of study is paid much attention from the side of statistical research, including statistical accounting of tourist flows. Therefore, this article reflects the classification aspects and comparative characteristics over time.

Keywords: tourist activities, investment policy, statistical accounting, socio-economic statistics, statistical methodology, statistical processing methods.

Туристская деятельность – деятельность, связанная с организацией всех форм выезда людей с места постоянного жительства в оздоровительных целях, для удовлетворения познавательных интересов или в профессионально-деловых целях без занятия оплачиваемой деятельностью в местах временного пребывания. Особая роль в осуществлении такой деятельности принадлежит туристским предприятиям (за рубежом их часто называют турорганизаторами).

Деятельность туристских предприятий направлена в большей степени на развитие туризма, однако, не следует забывать и об основных преимуществах для туристов. Если рассматривать туристские предприятия с точки зрения развития туризма, то преимуществами являются воздействие на развитие транспортной инфраструктуры, улучшения качества предприятий питания и качества предоставляемых туристских услуг. Все приведенные аспекты в полной мере являются основными факторами на пропаганду туризма и пропорциональное их распределение по регионам.

Следует отметить, что этот процесс ни что иное как услуга, предоставляемая производителями туристских услуг потребителям, а именно туристам. На ряду с этим возникает достаточное высокое количество условий, связанных с большими затратами времени и средств при обеспечении себя на самостоятельном уровне услугами туристских организаций. Это те условия, которые в последствии влияют на уровень конкурентоспособности различных видов туристских предложений (рисунок 1).

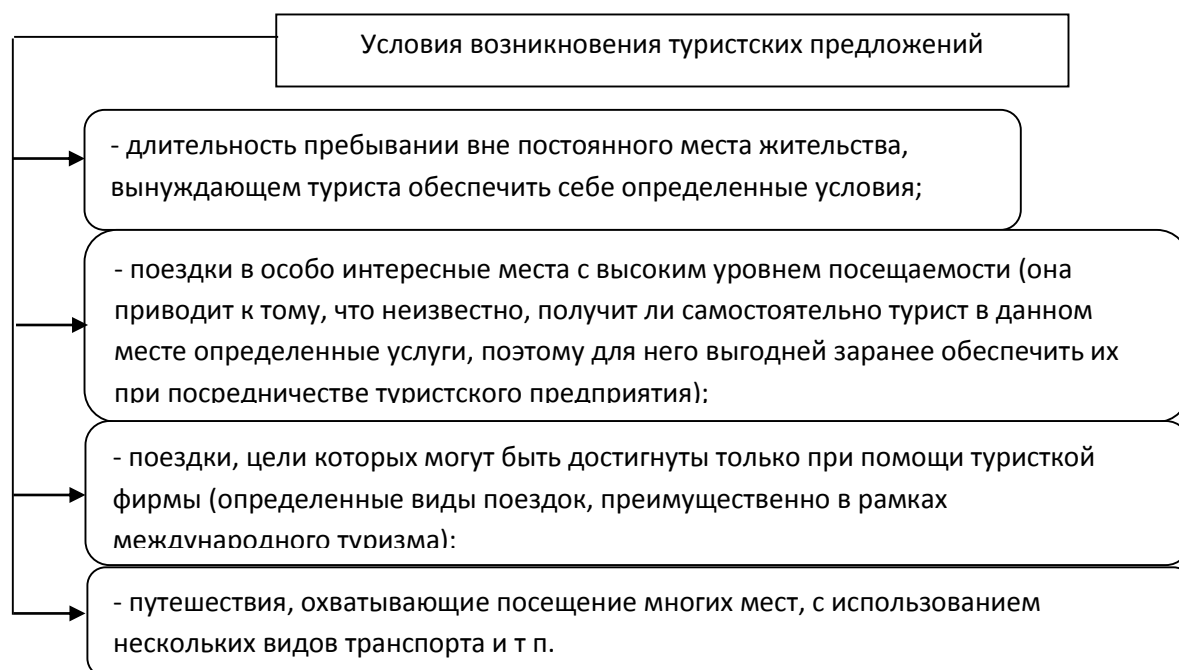


Рисунок 1 – Основные условия, влияющие на уровень предложения туристских услуг

Анализируя рисунок 1, нужно указать на то, что многие туристы заранее обеспечивают себя надлежащими условиями и соответствующими туристскими услугами, что в большей мере экономит время туриста и создает уверенность в условиях отдыха и путешествия. Следовательно, на данный момент времени, в статистическом учете большее количество туристов использует систему бронирования мест и услуг отдыха.

С точки зрения туриста главным преимуществом следует назвать экономию времени в связи с тем, что имеется четкое направление маршрута, места проживания, перечня предоставляемых услуг, оперативность формальности оформления документов и т.п.. Вторым преимуществом следует отметить экономию затрат, хотя в некоторых источниках это преимущество является первым. Экономия затрат заключается в том, что туристские предприятия зачастую предоставляют услуги перевозки, а в случае самостоятельного поиска места пребывания возможны потери и времени, и средств.

Статистический учет деятельности туристских предприятий направлен в первую очередь на обеспечение более равномерного распределения посещаемости по всем территориям, пригодным для туризма, а также распределение посещаемости по времени с целью уменьшения воздействия фактора сезонности и оптимального использования туристской инфраструктуры.

Роль туристских предприятий занимает более стабильное место на рынке услуг, так как используя средства Интернета не всегда выбранный перечень услуг удовлетворит туриста или будет соответствовать наименованию на сайте. В данном виде туристские предприятия выступают в роли предоставления консультационных услуг. Сотрудник туристического предприятия предоставит рекомендации, проведет сравнительную оценку и тем самым предоставит квалифицированную помощь при принятии решения о выборе отдыха.

Статистическое исследование туристских предприятий, туристских услуг, в том числе и в Республике Крым, применяет различные методы и приемы, которые обеспечивают системность и целостность собранной информации. В частности, при изучении туризма в целом, используется метод социально-экономической статистики со специфическими приемами и способами, относительно туристских предприятий. Данная системность отражает взаимосвязь различных показателей туристской деятельности, и в том числе показывает взаимозависимость с социальными и экономическими показателями на различных уровнях. Самыми распространенными методами статистического исследования являются методы статистической обработки, а именно статистическая сводка и группировка. Данные методы позволяют вести статистический учет, выделяя заданные параметры, то есть группы. Эти методы также взаимосвязаны с математико-статистическими методами, а именно подсчет итоговых данных или групповых. Примером этого может служить подсчет количества туристских предприятий, занимающимся

предоставлением определенного рода туристских услуг. Это и есть процесс разделения на группы и сводка итоговых данных.

При получении данных для статистического учета также используется ряд методов и принципов общей теории статистики. К примеру, используя метод статистического наблюдения, а именно выборочного, проводят сбор показателей качества предоставляемых услуг туристских предприятий, выборочно проводят проверку соответствия описания и действительности, и конечно же, не мало важным показателем для статистического учета является количество заявленных мест для проживания и заполнение этих мест туристами. Таким образом для статистического учета необходимо собрать достаточное количество данных, чтобы судить о деятельности туристских организаций, а именно:

- количество прибывших в Республику Крым туристов;
- численность лиц, размещенных в коллективных средствах размещения Республики Крым;
- количество коллективных средств размещения Республики Крым;
- количество круглогодичных коллективных средств размещения;
- количество койко-мест в круглогодичных средствах размещения;
- налоговые поступления от деятельности субъектов санаторно-курортного и туристского комплексов Республики Крым;
- количество созданных на территории Республики Крым туристско-рекреационных
 - кластеров;
 - объем привлеченных частных инвестиций в сфере курортов и туризма;
 - количество территорий, признанных лечебно-оздоровительными местностями или курортами государственного и/или местного значения;
 - количество действующих туристских информационных центров;
 - количество изготовленных знаков туристской навигации к объектам туристской инфраструктуры Республики Крым;
 - выставок и иных подобных мероприятий;
 - количество международных, общероссийских, межрегиональных туристских форумов, выставок и иных подобных мероприятий, в которых принято участие;
 - количество разработанных туристских маршрутов;
 - количество разработанных и реализованных программ дополнительного профессионального обучения и повышения квалификации для специалистов Республики Крым в курортно-туристской сфере.

При использовании методов статистического исследования в изучении инвестиционной политики туристской деятельности в Республики Крым, а именно сбора не только выше указанных показателей, но и изучения степени востребованности определенными туристскими предприятиями в конкретном регионе. И в данном случае возникает необходимость использования балансового метода для получения данных статистического

учета. Данные, полученные в результате статистического наблюдения, являются абсолютными и как раз могут быть использованы в балансовом методе. Данный метод дает возможность оценить соотношение плановых показателей с фактическими, и тем самым выстроить факторную модель. При построении факторной модели и имеется возможность просчитать риски, связанные с вложением инвестиций в туристские организации Республики Крым.

После вхождения Республики Крым и г. Севастополь в состав Российской Федерации встало множество вопросов по интеграции всех социальных, экономических, политических и др. структур и процессов новых субъектов в российские. Не является исключением и туристская сфера, в том числе и процессы, связанные с ней, такие как подготовка высококвалифицированных кадров для отрасли.

Для принятия эффективных решений по развитию туристической сферы в новых условиях, формирования комплексной системы статистического учета и исследования туризма, учитывающей как опыт Республики Крым, так и Российской Федерации, необходим детальный анализ действующей законодательной и нормативной базы в сфере организации туризма, масштабов туристического кластера, системы подготовки высококвалифицированных профессиональных кадров.

Основной целью данной работы является разработка комплекса мер по интеграции системы статистического учета и модели профильного туристского образования Республики Крым в общую систему туристической сферы Российской Федерации.

Для разработки любых программ необходимо понимание о сложившейся ситуации, поэтому необходимо уделять большое внимание анализу сбора, обработки и описанию статистических данных о состоянии и развитии туристской отрасли в Республике Крым.

Важным аспектом является проведение сравнительного анализа методологий статистического учета и отчетности в сфере туризма, применявшейся в Республике Крым и принятой в Российской Федерации, а также анализа состояния и потенциала развития туристской отрасли, включая различные виды туризма, в Республике Крым на основе собранной статистической информации.

Проводя анализ инвестиционного потенциала в деятельности туристских предприятий собранная информация говорит о том, что большее количество в их составе именно гостиницы и рестораны (рисунок 2). На данные категории туристской деятельности и направлена инвестиционная политика.

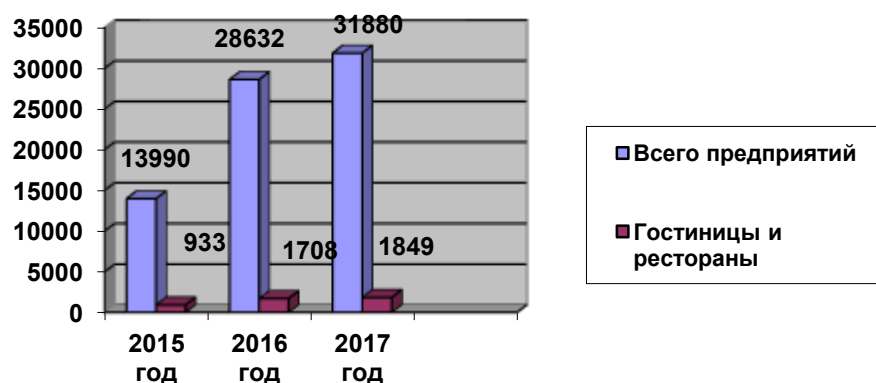


Рисунок 2 - Доля гостиниц и ресторанов в общем количестве туристских предприятий РК за 2015-2017 гг.

Из рисунка 2 видно, что общее количество туристских предприятий в Республике Крым выросло, и соответственно количество ресторанов и гостиниц тоже. А это в свою очередь свидетельствует о том, что инвестиционная политика туристской деятельности в Республике Крым нацелена в большей степени именно на данный вид предоставления туристских услуг. Что касается туристских организаций, то здесь ситуация складывается более стабильно. Все обороты туристов проходят электронную обработку с заполнением соответствующих форм документов, по которым и проводится статистический учет. Для поддержания экономической стабильности, роста туристской индустрии и увеличения притока иностранной валюты создаются национальные организации [2, с. 135].

Использованные источники:

1. Н.Н. Григорь, Н.А. Полонская, А.А. Мысков, Л.Н. Петруненко. Республика Крым в цифрах. 2016:Крат.стат.сб./Крымстат-С., 2017 -143 с.
2. Ю.Л. Герасименко. Экономическое управление в развитии туристских организаций Республики Крым. Крымский вектор - 2019. Сборник научных трудов Всероссийского экономического форума с международным участием. 2018. С. 133-136.

*Цуцкарева А.А.
студент 3 курса
Институт права
Руднева Ю.В.*

*старший преподаватель
кафедра гражданского и арбитражного процесса
Самарский государственный экономический университет
Российская Федерация, г. Самара*

ПРИНЦИП ГЛАСНОСТИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ И ПРОБЛЕМЫ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ

Аннотация: в статье детально рассмотрен принцип гласности гражданского судопроизводства, выделено несколько проблем при его реализации, проанализированы причины несоответствия рассматриваемого принципа с действительностью.

Ключевые слова: гражданский процесс, принцип гласности, правосудие, доступность.

*Tsutskareva A.A.
3-year student
Institute of law of Samara state University
economic University
Russian Federation, Samara
Rudneva Y.V.
Senior lecturer*

*Department of civil and arbitration process
Samara state University of Economics
Russian Federation, Samara*

THE PRINCIPLE OF TRANSPARENCY IN THE CIVIL PROCESS AND THE PROBLEMS OF ITS IMPLEMENTATION

Annotation: the article considers in detail the principle of transparency of civil proceedings, identifies several problems in its implementation, analyzes the reasons for the inconsistency of the principle under consideration with reality.

Key words: civil process, principle of publicity, justice, accessibility.

Одной из гарантий независимости и демократичности суда и судебного процесса, а также законно и справедливо вынесенного решения по делу является гласность.

Законодательно принцип гласности закреплен в ст. 10 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации¹⁴⁹. Кроме того, данный принцип имеет Конституционную основу, так как в главном Законе страны

¹⁴⁹ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ // Российская газета. 2002. 20 ноября. № 220.

предусмотрена норма, регламентирующая открытое разбирательство дел во всех судах, а закрытое заседание, согласно Конституции РФ, допускается только в предусмотренных федеральном законе случаях.

Как правило, закрытое судебное заседание проводится в целях защиты охраняемой законом тайны, обеспечения неприкосновенности частной жизни граждан и соблюдения прав граждан и их законных интересов.

На сегодняшний день в правовой науке одним из актуальных вопросов является соотношение принципа гласности с открытостью судебного разбирательства.

Стоит полагать, что открытое разбирательство представляет собой доступ к разбирательству всех желающих посредством свободного доступа к информации, полученной в результате судебного разбирательства.

В свою очередь Постановление Пленума Верховного Суда РФ "Об открытости и гласности судопроизводства и о доступе к информации о деятельности судов"¹⁵⁰ содержит положения, согласно которым гласность судопроизводства предполагает присутствие в открытом судебном заседании лиц, которые не являются участниками процесса, представителей редакций СМИ, т.е. журналистов.

И.В. Решетникова выделила два элемента гласности, один из которых состоит в присутствии всех желающих при рассмотрении дела, а другой – в публичном оглашении судебных актов¹⁵¹.

Рассматривая первый элемент, следует отметить право присутствующих на судебном заседании делать заметки, фиксировать заседание при помощи средств звукозаписи. Также ГПК РФ допускает использование средств кино- и фотосъемки, видеозаписи, трансляции судебного заседания по радио и телевидению, такой возможностью можно воспользоваться только с разрешения судьи.

Немаловажным нормативным правовым актом при детальном рассмотрении второго элемента принципа гласности является Федеральный закон «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации»¹⁵². Введение данного закона являлось предпосылкой для еще большей открытости правосудия. Нормы ФЗ гласят о том, что судебные акты должны размещаться судами в сети «Интернет».

Помимо всего прочего принцип гласности реализуется через возможность, предоставленную заинтересованным лицам, получать извещение о времени и месте судебного разбирательства.

Казалось бы, что реализация данного принципа не является проблематичной, однако на практике существует немало проблем, когда

¹⁵⁰ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 13 декабря 2012 г. № 35 "Об открытости и гласности судопроизводства и о доступе к информации о деятельности судов" // Российская газета. 2012. 19 декабря. № 292.

¹⁵¹ Решетникова И.В. Деперсонализация судебных актов и гласность судопроизводства // Арбитражный и гражданский процесс. - М.: Юрист, 2013. № 8. С. 19-25

¹⁵² Федеральный закон от 22 декабря 2008 г. № 262-ФЗ "Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации" // Российская газета. 2008. 26 декабря. № 265.

принцип гласности не соблюдается в полной мере.

Во-первых, гласность судопроизводства предполагает открытый доступ для граждан в зал судебного заседания. Однако попасть на судебное заседание зачастую не является возможным в виду «непропуска» судебными приставами, одними из полномочий которых является обеспечение порядка деятельности судов. Нарушение принципа гласности «с порога» в суд оценивается правоведами по-разному. Одни придерживаются строгого соблюдения принципа гласности судебного разбирательства в гражданском процессе, другие задаются вопросом о безопасности нахождения лиц в здании суда. Основываться на мнении одного из представленных мнений сложно. В данном случае следовало бы ввести регламентированную процедуру пропуска лиц на судебное заседание. Думается, данная процедура может быть представлена в виде записи на сайте суда на определенное судебное заседание, преждевременно заполнив заявку с использованием персональных данных.

Во-вторых, затрагивая вопрос о месте судебного заседания, нельзя не упомянуть о такой проблеме, как проведение судебных заседаний в кабинете судьи из-за недостаточного количества залов судебного заседания. Наличие данного факта нарушает принцип гласности по причине того, что площадь кабинета судьи вряд ли сможет вместить всех желающих присутствовать на судебном заседании. Проблема в данном случае заключается в «неформальности» судебного заседания.

В-третьих, что касается публикации судебных актов в сети «Интернет», то здесь вопрос состоит в своевременности опубликования. Ч. 1 ст. 15 № 262-ФЗ регламентирует срок размещения судебных актов на сайтах, упоминая о разумном сроке, который не должен превышать 30 дней. Данное требование не всегда выполняется из-за просроченных сроков, в результате граждане в указанный в законе срок не могут ознакомиться в открытом доступе с материалами дела, что нарушает принцип гласности.

В связи с нормой о размещении судебных актов в сети «Интернет» необходимо обозначить еще одну проблему – противоречие принципа гласности и института неприкосновенности частной жизни граждан¹⁵³. Коллизия состоит в том, что, с одной стороны, обеспечивая гражданам право на ознакомление с текстами судебных актов, отсутствует возможность наблюдать те данные, которые исключены из текста. На наш взгляд, здесь приоритетное место имеет неприкосновенность частной жизни, не смотря на снижение эффективности реализации принципа гласности. Законодательство вполне целесообразно закрепило положения об исключении сведений, содержащих государственную и иную охраняемую законом тайну, и использование инициалов, псевдонимов и иных обозначений вместе имен собственных.

¹⁵³ Гудзяк Л.П., Рубанов С.А. Проблема реализации принципа гласности в гражданском судопроизводстве // Современные тенденции развития науки и технологий. 2017. № 2-7. С. 27-30.

Изучив несколько проблем, возникающих при реализации принципа гласности, следует принять во внимание то, что принципы необходимы для правильного функционирования судебной системы. Однако для эффективной реализации рассмотренного принципа нужно учитывать все аспекты, чтобы не допустить нарушение прав и свобод человека.

Проблемы, рассмотренные в рамках исследования, напрямую указывают на то, что данный принцип следует исследовать с разных точек зрения, для того, чтобы обеспечить принцип гласности в гражданском процессе в современном информационном обществе.

Использованные источники:

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ // Российская газета. 2002. 20 ноября. № 220.
2. Гудзяк Л.П., Рубанов С.А. Проблема реализации принципа гласности в гражданском судопроизводстве // Современные тенденции развития науки и технологий. 2017. № 2-7. С. 27-30.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 13 декабря 2012 г. № 35 "Об открытости и гласности судопроизводства и о доступе к информации о деятельности судов" // Российская газета. 2012. 19 декабря. № 292.
4. Решетникова И.В. Деперсонафикация судебных актов и гласность судопроизводства // Арбитражный и гражданский процесс. - М.: Юрист, 2013. № 8. С. 19-25.
5. Федеральный закон от 22 декабря 2008 г. № 262-ФЗ "Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации" // Российская газета. 2008. 26 декабря. № 265.

Цховребов В.С.
студент 3 курса магистратуры
научный руководитель: Караев Р.Ш., к.юр.н.
доцент
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

**СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА
УСТАНОВЛИВАЮЩЕГО ФИНАНСОВО-ПРАВОВУЮ
ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В БЮДЖЕТНОЙ СФЕРЕ**

Аннотация. В статье рассмотрены этапы формирования финансовой системы, определяющей правовую ответственность в бюджетной сфере. Выявлены противоречия и сложность применения норм об ответственности за нарушение бюджетного законодательства. В результате ретроспективного анализа выявленные просчеты, ошибки и прогрессивные аспекты в формировании законодательной базы, регулирующей исследуемую сферу, позволят определить пути ее дальнейшего совершенствования.

Ключевые слова: бюджетное право, ответственность за нарушение бюджетного законодательства, финансовая сфера, контроль, административные правонарушения.

Tskhovrebov V.S.
3rd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Scientific adviser: Karaev R.Sh.
Candidate of Juridical Sciences, assistant professor

**FORMATION AND DEVELOPMENT OF THE LEGISLATION
ESTABLISHING FINANCIAL AND LEGAL RESPONSIBILITY IN THE
BUDGETARY SPHERE**

Abstract. In article stages of formation of the financial system defining legal responsibility in the budgetary sphere are considered. Contradictions and complexity of use of norms on responsibility for violation of the budgetary legislation are revealed. As a result of the retrospective analysis the revealed miscalculations, mistakes and progressive aspects in formation of the legislative base regulating the explored sphere will allow to define ways of its further improvement.

Keywords: budgetary right, responsibility for violation of the budgetary legislation, financial sphere, control, administrative offenses.

Вопросы, связанные с нарушением правовых предписаний в финансовой сфере, а также установление мер должной ответственности оставались в центре внимания законодателя на протяжении всего периода существования государства. В период образования Русского централизованного государства управленческая система была достаточно проблематичной, поскольку сам процесс осложнялся множеством обычаев, которые царили в племенах, вошедших в его состав. Поэтому основной целью того времени было объединение законов и их унификация на всей территории Российского государства.

Иллюстрацией развития российского законодательства в финансовой сфере является его периодизация с IX века по настоящее время.

В период с IX по XIV вв. государственное управление велось на основе обычаев и традиций, нашедших отражение в положениях «Русской Правды», определяющих денежные отношения, денежные единицы – куне и отношения о кредитах и займах. В данном документе предусматривалась ответственность за нарушения в финансовой сфере: «Если кто будет взыскивать с другого деньги, а тот станет отказываться, то идти ему на суд 12 человек. И если он, обманывая, не отдавал, то истцу можно (взять) свои деньги, а за обиду 3 гривны»¹⁵⁴.

Налоговая политика XVI по XVIII вв. служила важнейшим средством первоначального накопления капитала в России. Главным сводом законов Российского государства этого периода, регулирующим податные отношения (отношения по налогообложению), стало «Соборное уложение» 1649 г., в котором нашли отражение вопросы регулирования финансовых (налоговых) отношений, собственности, суда и др., а также устанавливалась для владельцев крестьян ответственность, которую, на наш взгляд, можно отнести к финансовой (налоговой). «... за сокрытие беглых назначает взыскание с приемщика как за государевы подати, так и за помещичье и доход по десяти рублей на год»¹⁵⁵.

Эпоха Петра I отмечалась колоссальными преобразованиями в финансовой системе¹⁵⁶. Данное время отмечено увеличением количества налогов (рекрутских, корабельных, драгунских, седельных, подворных и др.) и расширением круга налогоплательщиков, также широким развитием различных оброчных сборов, казенных монополий на вино, меха, икру, смолу, расширением доходов, особенно от монетного дела, введением подушной подати. В тоже время рост обложения сопровождался и ростом

¹⁵⁴ Тихомиров М.Н. Пособие для изучения Русской Правды М.: Издательство Московского Университета, 1953. С. 77.

¹⁵⁵ Законодательные памятники русского централизованного государства XV-XVII вв. Соборное уложение 1649. Текст, комментарии. Ленинград: Изд-во Наука. Ленинградское отд. 1987. С 314.

¹⁵⁶ Хромов П.А. Экономическая история СССР: Первобытнообщинный и феодальный способы производства в России. М.: Высшая школа. 1988. С. 216.

недоимок, неплательщиков податей ставили «на правеж».¹⁵⁷ В 1719 г. Ревизио-контора и составляла часть канцелярии Сената, основной задачей которой являлась проверка счетов по государственным доходам и расходам, как в денежном, так и в натуральном выражении¹⁵⁸.

Новыми веяниями ознаменован период с XIX по XX вв., в котором происходят изменения не только в законодательстве, но и в научной сфере. Отмечаются научные идеи М.М. Сперанского, изложенные в 1810 г. в труде «План финансов», содержащий конкретный план преобразования финансовой системы России, но по замечанию Д.Н. Маслова, , данная система российского бюджетного права, не имела четкой организации бюджетного управления, поскольку отсутствовал действенный контроль в бюджетной сфере¹⁵⁹. Также Бюджетные акты того времени послужили толчком в развитии финансового, а именно бюджетного законодательства в России, из которых был образован Свод законов Российской империи 1832 г., ставший официальным собранием действующих законов.

После Октябрьской революции 1917 г. развитие советского финансового, в том числе и бюджетного права шло поэтапно:

До середины 1918 г. осуществлялось уничтожение частной собственности на землю, национализация большей части хозяйства, монополизация банков, но существовала децентрализация государственной власти, что сказывалось на управлении финансами в стране.

В эпоху военного коммунизма, главные промышленные отрасли экономики сосредотачивались в руках государства, а остальные развивались на условиях частной инициативы. Экономическая политика основывалась на новых принципах организации управления, продекларированных на X съезде РКП (б). В указанный период осуществлялись попытки проведения кодификации административного права, регулирующего в том числе и сферу финансов, но данный процесс не увенчался успехом.

С середины 60-х гг. финансовый контроль в бюджетной сфере осуществлялся Министерством финансов СССР в соответствии с «Положением о министерстве финансов СССР». За незаконное расходование бюджетных средств осуществлялось ограничение или приостановление финансирования из госбюджета, а также взыскивал с плательщиков своевременно не перечисленные налоговые и неналоговые платежи в бюджет¹⁶⁰.

В 80-е гг. XX в. формируются Основы законодательства СССР об административных правонарушениях, нормы которой не содержали составов правонарушений в области финансов. Последующее принятие Кодекса

¹⁵⁷ Захаров В.В. Реформирование личных способов принудительного исполнения судебных решений по гражданским делам в России в XVIII в.// Ученые записки. Электронный журнал Курского государственного университета. 2010. № 2. URL: <http://scientific-notes.ru/pdf/014-19>.

¹⁵⁸ Финансовое право: учебник для бакалавров / под ред. Е.Ю. Грачевой. М.: Проспект, 2014. С. 157.

¹⁵⁹ Маслов Д.Н. Развитие бюджетного законодательства и финансовая деятельность Российской империи в конце XIX - начале XX вв.: дисс. ... канд. юрид. наук. СПб. 2010. С. 208.

¹⁶⁰ Финансовое право: учебник для бакалавров / под ред. Е.Ю. Грачевой. М.: Проспект, 2014. С. 161.

РСФСР об административных правонарушениях закрепило в главе 12 составы административных правонарушений в области торговли и финансов. В 2002 г. в Кодексе РФ об административных правонарушениях была выделена самостоятельная глава (гл. 15), посвященная правонарушениям в области финансов.

Важную роль в регулировании бюджетных отношений в XX столетии сыграл Закон РСФСР «Об основах бюджетного устройства и бюджетного процесса в РСФСР» от 10 октября 1991 г. № 1734-1, устанавливающий самоограничение государства в сфере имущественного изъятия средств предприятий в бюджет, а по мнению многих ученых¹⁶¹, следующий этап становления и развития института бюджетно-правовой ответственности начинается с момента принятия Федерального закона «О Счетной Палате РФ» от 11 января 1995 г. № 4-ФЗ и образованием данного постоянно действующего высшего органа внешнего государственного аудита (контроля), подотчетного Федеральному Собранию. К основным задачам Счетной палаты РФ следует отнести организацию и осуществление контроля за целевым и эффективным использованием средств федерального бюджета и бюджетов государственных внебюджетных фондов, а при выявлении нарушений в бюджетной сфере, направлять информационные письма, содержащие предписания о применении бюджетных мер принуждения, а также передавать соответствующие материалы в правоохранительные органы.

Полноценное законодательное закрепление ответственности за нарушение бюджетного законодательства осуществляется в Федеральном законе «О федеральном бюджете на 1995 год» от 31 марта 1995 г. № 39-ФЗ. Однако эти нормы имели ограничение временное, т.е. действовали в течении текущего года. Практический опыт применения норм об ответственности за нарушение бюджетного законодательства показал хроническое неисполнение законов о бюджетах вплоть до 1998 гг., что указывало на неэффективность механизмов законодательного регулирования привлечения к ответственности.

В этой связи в принятом в 1998 г. БК РФ, по вопросу об ответственности за нарушение бюджетного законодательства РФ была выделена часть IV, устанавливающая общие принципы бюджетного законодательства РФ, организации и функционирования бюджетной системы РФ; правовое положение субъектов бюджетных правоотношений; основы бюджетного процесса и межбюджетных отношений в РФ; порядок исполнения судебных актов по обращению взыскания на средства бюджетов бюджетной системы РФ, основания и виды ответственности за нарушение бюджетного законодательства РФ. Принятие названного нормативного

¹⁶¹ Власова Г.К. Некоторые вопросы изучения финансово-правового института бюджетной ответственности. // Труды филиала МГЮА в г. Вологде. Вып. 2. Вологда: МГЮА. 2004. С. 39.

правового акта по мнению ученых¹⁶², стало важной вехой в развитии законодательства в бюджетной сфере. Однако содержащиеся в ней статьи об ответственности за нарушения бюджетного законодательства РФ были весьма противоречивы, а наличие пробелов и концептуальная непроработанность категориального аппарата позволяла нарушителям бюджетной сферы уходить от ответственности. В следствии указанных проблем Федеральным законом «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 23 июля 2013 № 252-ФЗ часть IV БК РФ была существенно изменена.

Проведенный исторический анализ зарождение и развитие института финансовой ответственности показал наличие его взаимосвязи с развитием российской системы государственного управления и в частности бюджетного права. Бюджетное законодательство РФ развиваясь сначала в контексте административного права, затем переросло в самостоятельную отрасль, содержащую на современном этапе правовое регулирование с установлением составов бюджетных нарушений, оснований и порядка привлечения к ответственности и применения к виновным бюджетных мер принуждения.

Противоречивый характер развития норм, устанавливающих ответственность за нарушения финансового законодательства на различных исторических этапах, ограничивал качество их правоприменения. Обращение к ретроспективному анализу становления и развития института финансово-правовой ответственности в бюджетной сфере позволит выявить просчеты, ошибки и прогрессивные аспекты в формировании законодательной базы, регулирующей данную сферу, что даст почву для научного осмысления положений, определяющих нынешнее состояние отрасли и перспективы ее дальнейшего совершенствования.

Использованные источники:

1. Власова Г.К. Некоторые вопросы изучения финансово-правового института бюджетной ответственности. // Труды филиала МГЮА в г. Вологде. Вып. 2. Вологда: МГЮА. 2004. С. 39.
2. Законодательные памятники русского централизованного государства XV-XVII вв. Соборное уложение 1649. Текст, комментарии. Ленинград: Изд-во Наука. Ленинградское отд. 1987. С 314.
3. Захаров В.В. Реформирование личных способов принудительного исполнения судебных решений по гражданским делам в России в XVIII в. // Ученые записки. Электронный журнал Курского государственного университета. 2010. № 2. URL: <http://scientific-notes.ru/pdf/014-19>.
4. Маслов Д.Н. Развитие бюджетного законодательства и финансовая деятельность Российской империи в конце XIX - начале XX вв.: дисс. ...

¹⁶² Шеховцева Е.В. Ответственность за нарушение законодательства в бюджетной сфере: дисс. ... канд. юрид. наук / Е.В. Шеховцева. СПб. 2006. С. 3.

канд. юрид. наук. СПб. 2010. С. 208.

5. Тихомиров М.Н. Пособие для изучения Русской Правды М.: Издательство Московского Университета, 1953. С. 77.

6. Финансовое право: учебник для бакалавров / под ред. Е.Ю. Грачевой. М.: Проспект, 2014. С. 157.

7. Финансовое право: учебник для бакалавров / под ред. Е.Ю. Грачевой. М.: Проспект, 2014. С. 161.

8. Хромов П.А. Экономическая история СССР: Первобытнообщинный и феодальный способы производства в России. М.: Высшая школа. 1988. С. 216.

9. Шеховцева Е.В. Ответственность за нарушение законодательства в бюджетной сфере: дисс. ... канд. юрид. наук / Е.В. Шеховцева. СПб. 2006. С. 3.

УДК 342

Цховребов В.С.

студент 3 курса магистратуры

научный руководитель: Караев Р.Ш., к.юр.н.

доцент

«РЭУ им. Г.В. Плеханова»

филиал в г. Пятигорске

Россия, г. Пятигорск

ПРОБЛЕМЫ ВЫЯВЛЕНИЯ СОСТАВА ПРАВОНАРУШЕНИЙ В БЮДЖЕТНОЙ СФЕРЕ

Аннотация. В статье рассматривается понятие «бюджетное правонарушение», устанавливаются его признаки и определяется состав бюджетного правонарушения. На основе анализа научных положений устанавливается необходимость дальнейшего совершенствования бюджетного законодательства.

Ключевые слова: рыночные механизмы, финансово-правовой институт, бюджетное правонарушение, бюджетная система, бюджетные меры принуждения.

Tskhovrebov V.S.

3rd year student of magistracy

The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics

Russia, Pyatigorsk

Scientific adviser: Karaev R.Sh.

Candidate of Juridical Sciences, assistant professor

The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics

PROBLEMS OF IDENTIFICATION OF STRUCTURE OF OFFENCES IN THE BUDGETARY SPHERE

Abstract. In article the concept "budgetary offence" is considered, its signs are established and the structure of the budgetary offense is defined. On the basis

of the analysis of scientific provisions need of further improvement of the budgetary legislation is established.

Keywords: market mechanisms, financial and legal institute, budgetary offense, budgetary system, budgetary coercive measures.

С переходом на рыночные механизмы управления экономикой сформировались условия, при которых происходили разного рода злоупотреблений в денежно-кредитной системе, осуществляемые посредством множества финансово-правовых институтов. Высокая общественная опасность противоправных действий в финансовой сфере обуславливает значимость установления проблем по выявлению, пресечению, предотвращению правонарушений в бюджетной сфере, а также привлечению нарушителей к финансово-правовой ответственности.

Несмотря на преобразование Бюджетного кодекса Российской Федерации, устранившее «устаревшие», бланкетные и отсылочные нормы главы 28, в настоящее время остаются не решенными ряд вопросов, вызывающих многочисленные споры. До сих пор отсутствует легальное определение «бюджетного правонарушения». На законодательном уровне используется нейтральная дефиниция – «бюджетное нарушение». Данный вопрос остается дискуссионным в научных кругах. Наиболее распространенной является позиция¹⁶³, определяющая бюджетное правонарушение в качестве разновидности финансового правонарушения.

С целью разрешения обозначенной проблемы проанализируем нормы БК РФ на предмет определения признаков бюджетного правонарушения. К сожалению, выявлен только единственный закрепленный признак бюджетного нарушения – его противоправность (совершенное в нарушение бюджетного законодательства РФ), что, на наш взгляд, порождает споры и не позволяет выделить бюджетное правонарушение в качестве самостоятельного вида. Однако не стоит отрицать существование бюджетного правонарушения поскольку: во-первых, имеется самостоятельный кодифицированный нормативный правовой акт, предусматривающий данный вид правонарушений; во-вторых, совершение таких правонарушений запрещено под угрозой применения к правонарушителю бюджетных мер принуждения, которые можно считать довольно специфическими мерами государственного воздействия, таким как бесспорное взыскание суммы средств, предоставленных из одного бюджета бюджетной системы РФ другому бюджету бюджетной системы РФ; бесспорное взыскание суммы платы за пользование средствами, предоставленными из одного бюджета бюджетной системы РФ другому бюджету бюджетной системы РФ; бесспорное взыскание пеней за

¹⁶³ Древаль Л.Н., Полякова С.А. О дефинициях «Бюджетное правонарушение» и «Бюджетная ответственность» // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2012. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-definitsiyah-byudzhethoe-pravonarushenie-i-byudzhethaya-otvetstvennost> (дата обращения: 11.01.2019).

несвоевременный возврат средств бюджета; приостановление (сокращение) предоставления межбюджетных трансфертов (за исключением субвенций) и передача уполномоченному по соответствующему бюджету части полномочий главного распорядителя, распорядителя и получателя бюджетных средств (ст. 306.2 БК РФ).

В противовес авторам, признающих равенство между бюджетным правонарушением и бюджетным нарушением¹⁶⁴, присоединимся к мнению исследователей, устанавливающих, что все деяния, за которые предусмотрена санкция являются правонарушением, а там, где к лицу, нарушившему право, не должна применяться санкция, – это нарушение. В этой связи резюмируем, что бюджетное правонарушение связано с нарушением норм бюджетного законодательства, также является разновидностью финансово-правового нарушения, поскольку определено осуществлением государством, субъектами РФ и муниципальными образованиями публичной финансовой деятельности по образованию, распределению и использованию таких централизованных фондов денежных средств, как бюджеты. На этом основании предлагаем внести изменения в название ст. 306.1 БК РФ и изложить его в следующей редакции: «Понятие бюджетного правонарушения», что позволит более точно отразить сущность противоправного деяния, характеризуемого п. 1 указанной статьи.

Поскольку неотъемлемым элементом бюджетного правонарушения является признак общественной опасности, то его характеристика будет не полной, если не обозначить признак наказуемости, так как совершение таких правонарушений запрещено под угрозой применения к правонарушителю бюджетных мер принуждения, предусмотренных в гл. 29, 30 БК РФ. Следовательно, определим бюджетное правонарушение как разновидность финансового правонарушения, представляющего собой виновно совершенное противоправное, общественно вредное действие (или бездействие) субъекта, за совершение которого бюджетным законодательством установлены бюджетные меры принуждения.

Понимание состава бюджетного правонарушения, его специфических особенностей важно, во-первых, для обеспечения законности при привлечении лица к бюджетной ответственности (т.е. при осуществлении юрисдикции), во-вторых, для отграничения бюджетных правонарушений от других видов правонарушений (преступлений) в бюджетной сфере. Состав бюджетного правонарушения представляет совокупность предусмотренных бюджетно-правовыми нормами элементов, таких как: объект бюджетного правонарушения, объективная сторона бюджетного правонарушения, субъект бюджетного правонарушения и субъективная сторона бюджетного

¹⁶⁴ Харашвили Г.Р. Преступления в бюджетной сфере. Понятие и особенности квалификации // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2018. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/prestupleniya-v-byudzhetnoy-sfere-ponyatie-i-osobennosti-kvalifikatsii> (дата обращения: 11.01.2019).

правонарушения.

В научной литературе существует мнение, в соответствии с которым бюджетное правонарушение обладает трехэлементной структурой: объект, объективная сторона и субъект¹⁶⁵. Однако наша точка зрения совпадает с большинством ученых¹⁶⁶, признающих бюджетного правонарушения как четырехэлементное явление.

В этой связи объект правонарушения представляется как общественные отношения, урегулированные нормами права, возникающие в связи с формированием, распределением и использованием средств государственных и местных бюджетов и охраняемые мерами юридической ответственности, содержащимися в нормах БК РФ. Объективная сторона бюджетного правонарушения – это совокупность признаков противоправного деяния (действия или бездействия), закрепленных бюджетно-правовыми нормами и характеризующих внешнее проявление бюджетного правонарушения в реальной действительности. Субъект бюджетного правонарушения – это лицо, его совершившее, в отношении которого применяются бюджетные меры принуждения, т.е. субъект – нарушитель, субъект бюджетной ответственности. Субъективная сторона бюджетного правонарушения – это психическое отношение правонарушителя к совершенному им деянию и его последствиям. Поскольку вина субъекта бюджетного правонарушения, выраженная в действии (бездействии) должностных лиц, выражается в двух формах: в форме умысла и в форме неосторожности, следовательно, бюджетное правонарушение может быть совершено умышленно или по неосторожности.

На основе анализа норм, регулирующих отношения по привлечению виновного субъекта к бюджетной ответственности, можно констатировать факт, что в п. 2 ст. 1 БК РФ закреплены лишь основания применения к нарушителям бюджетных мер принуждения, а порядок и условия законодатель оставил без внимания. В этой связи считаем целесообразным гл. 29 дополнить следующими положениями:

об общих условиях применения бюджетных мер принуждения за совершение бюджетного правонарушения;

об обстоятельствах, исключающих применение к лицу бюджетных мер принуждения за совершение бюджетного правонарушения;

о формах вины при совершении бюджетного правонарушения.

Необходимо учитывать, что к участнику бюджетного правоотношения не могут быть применены бюджетные меры принуждения за совершение бюджетного правонарушения при наличии хотя бы одного из следующих

¹⁶⁵ Финансовое право России: Учебник / Крохина Ю.А., - 5-е изд., перераб. и доп. М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2015. С. 356.

¹⁶⁶ Алексеева Е.С. Проблемы реализации ответственности за нарушение бюджетного законодательства // Lex Russica. 2017. №11 (132). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemny-realizatsii-otvetstvennosti-za-narushenie-byudzhethnogo-zakonodatelstva> (дата обращения: 11.01.2019).

обстоятельств: отсутствие события бюджетного правонарушения; отсутствие вины участника бюджетного правоотношения в совершении бюджетного правонарушения.

Считаем целесообразным п. 1 ст. 306.1 БК РФ изложить в следующей редакции: «Бюджетным правонарушением признается виновно совершенное противоправное (в нарушение бюджетного законодательства) деяние (действие или бездействие) субъекта, за которое главой 30 настоящего Кодекса установлены бюджетные меры принуждения». В соответствии с чем требуется корректировка названий гл. 29 и 30 БК РФ. Так главу 29 следует представить следующим образом: «Общие положения о бюджетных правонарушениях и применении бюджетных мер принуждения», а название главы 30 выразит как «Виды бюджетных правонарушений и бюджетные меры принуждения, применяемые за их совершение».

Использованные источники:

1. Алексеева Е.С. Проблемы реализации ответственности за нарушение бюджетного законодательства // Lex Russica. 2017. №11 (132). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-realizatsii-otvetstvennosti-za-narushenie-byudzhethnogo-zakonodatelstva> (дата обращения: 11.01.2019).
2. Древаль Л.Н., Полякова С.А. О дефинициях «Бюджетное правонарушение» и «Бюджетная ответственность» // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2012. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-definitsiyah-byudzhethnoe-pravonarushenie-i-byudzhethnaya-otvetstvennost> (дата обращения: 11.01.2019).
3. Финансовое право России: Учебник / Крохина Ю.А., - 5-е изд., перераб. и доп. М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2015. С. 356.
4. Харашвили Г.Р. Преступления в бюджетной сфере. Понятие и особенности квалификации // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2018. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/prestupleniya-v-byudzhethnoy-sfere-ponyatie-i-osobennosti-kvalifikatsii> (дата обращения: 11.01.2019).

*Чатаева Л.Д.
студент 1 курса
Скворцова А.А.
студент 1 курса
Тагиева Н.В.
преподаватель*

*«Академия маркетинга и социально-
информационных технологий – ИМСИТ»
Россия, г. Краснодар*

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ИЗУЧЕНИЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА ЗА ГРАНИЦЕЙ

Аннотация: В данной работе объясняется необходимость изучения иностранного языка. Плюсы изучения английского языка за рубежом, с подробным описанием. Также здесь рассмотрены минусы данного обучения. Множество интересной информации и увлекательных фактов.

Ключевые слова: языковой барьер, зарубежные телешоу, разговорная практика, большие перспективы, преимущество учебы.

*Chataeva L.D.
Skvortsova A.A.
Students 1 course
«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»
Russia, Krasnodar
Tagieva N., Teacher
«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»
Russia, Krasnodar*

ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF LEARNING ENGLISH ABROAD

Abstract: This paper deal wish the necessity to learn foreign language. The advantages of learning English abroad are also discussed here. The disadvantages of this training are also described there. A lot of interesting information and fascinating facts are given in paper

Key words: language barrier, foreign TV snows, speaking practice perspective, the advantage of studying.

В знаниях иностранных языков, в особенности английского, нуждаются все. Во-первых, для вашей карьеры важно знание английского языка, но, если исключить вариант, когда язык нужен для работы, можно найти множество стимулов для его изучения: от понимания слов песен любимых исполнителей, зарубежных телешоу до общения с иностранцами во время поездок за границу. Получается, изучение английского может дать огромные возможности, путешествия по миру, учебу за рубежом, а также может гарантировать хорошо оплачиваемую работу. К сожалению, если

часто не использовать английский язык в речи, то он довольно легко забудется. Поэтому многие россияне покидают свои дома, ради изучения английского за границей.

При изучении английского за границей у людей исчезает языковой барьер. Ведь когда человек попадает в англоговорящую страну, он получает то, что ему не хватало в России – разговорную практику. Первое время будет трудно освоиться в чужой стране, где не используют твой родной язык, но спустя 2-3 недели его изучения и прогулок на улице, походов в ресторане или покупок в магазине, вы станете лучше разговаривать на этом языке. Но для того что бы обучаться за рубежом, нужна знать базовые знания и больше половины правил, потому что обучение проходит полностью на английском языке. Вам преподаватель не будет переходить на русский язык, чтобы объяснить вам правило.

Плюсы изучения английского языка за границей

1. Вы будете все время говорить на английском.

Разговаривать на английском вы будете во время занятий и соответственно после них. Потому что, вам нужно будет делать покупки, общаться с продавцами, заводить новых знакомых, гулять по улицам. Получается в вашей жизни в большей степени будет участвовать английский язык.

2. Большие перспективы в карьере.

Многие работодатели предпочитают работников с большими знания в иностранном языке. Узнав о проживании и обучении за границей, сразу понимаешь, что у такого работника высокий уровень английского. А также обучение откроет вам двери для работы за рубежом, у вас не будет проблем с языком, потому что вы жили с его носителями и ежедневно общались.

3. Развивает кругозор.

Побывав в другой стране, вы узнаете многое о её культуре, жителях и их традициях. К тому же вы можете обучаться с людьми из самых разных стран, получается одной культурой дело не ограничится. И самое главное, вы получаете возможность путешествовать по странам и легко разговаривать на английском языке.

Минусы обучения английскому за рубежом

1. Стоимость.

Такой вид обучения сейчас очень популярен, поэтому и цены на него очень высокие. Помимо оплаты учебы, также нужно оплатить перелёт, проживание, питание, медицинскую страховку. Но необходимы ещё деньги на различные затраты, для развлечения или удобства проживания.

2. Необходимость длительного отсутствия

Не всегда есть возможность бросить все дела и уехать на полгода за границу. Многие могут из-за этого потерять работу, которой дорожат. Или семья, которая не имеет возможности ехать с вами. Большую роль играет время, трудно уехать на долгий срок в незнакомую страну без близких и родственников.

Таким образом, можно сделать вывод, что у обучения за границей есть свои плюсы и минусы. Главным преимуществом учебы за границей является, то что у вас есть возможность везде говорить на английском, вы просто вынуждены это делать для проживания там. Из-за этого вы полностью погружаетесь в язык. А главными минусами выступает время и финансовое положение.

Использованные источники:

1. <https://easyspeak.ru/blog/sovety-i-sekrety/effektivno-obuchenie-anglijskomu-yazyku-za-granicej>
2. <https://4lang.ru/study-abroad/kursy-angliyskogo-za-rubezhom-plyusy-i-minusy>
3. <https://www.iqconsultancy.ru/articles/plyusy-i-minusy-uchyeby-za-granitsey/>

УДК 004.9

Чебаева О.П.

студент магистратуры

Уфимский Государственный

Авиационный Технический Университет

Россия, г. Уфа

РАЗРАБОТКА КОМПЛЕКСНОЙ МОДЕЛИ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ИС НА ПРИМЕРЕ УЧЕБНО- НАУЧНОГО ЦЕНТРА

Аннотация: данная статья посвящена разработке комплексной модели оценки эффективности внедрения ИС для учета и анализа компетенций персонала на научно-производственном предприятии. В работе использован симбиоз методов системы сбалансированных показателей и метода анализа иерархий.

Ключевые слова: система сбалансированных показателей, компетенции, стратегическая карта, программное обеспечение, оценка компетенций, база данных, выбор ПО, метод анализа иерархий, информационная система, анализ компетенций.

Chebaeva O.P.

master student

Ufa State Aviation Technical University

Russia, Ufa

DEVELOPMENT OF A COMPLEX MODEL OF EVALUATING THE EFFICIENCY OF IP INTRODUCTION ON THE EXAMPLE OF EDUCATIONAL SCIENTIFIC CENTER

Annotation: this article is devoted to the development of an integrated model for evaluating the effectiveness of IP implementation for recording and analyzing staff competencies in a research and production enterprise. We used a symbiosis of balanced scorecard methods and a hierarchy analysis method.

Keywords: balanced scorecard, competencies, strategic map, software, competency assessment, database, software choice, hierarchy analysis method,

Введение

Первостепенной целью выполнения оценки компетенций персонала для предприятия является максимизация его кадрового потенциала, принимая во внимания специфику деятельности предприятия. Для достижения этой цели современный ИТ-рынок предлагает ряд информационных продуктов, позволяющих собрать информацию для анализа и управления компетенциями персонала. Для научно-производственного предприятия особенно актуально использование продуктов подобного рода для эффективного решения кадровых вопросов с целью поддержания компетенций сотрудников на должном уровне.

Основная часть

Для работы с кадрами на научно-производственном предприятии используется ИС «1С: Предприятие Зарплата и управление персоналом», однако его стандартный функционал не удовлетворяет требования руководства в полной мере. Включим имеющийся программный продукт в сравнение, представленное ниже, с целью анализа эффективности использования встроенного в программу модуля «Оценка компетенций».

Цели предприятия задают и определяют основу для построения организации, мобилизуют коллектив на достижение конкретных результатов [1]. Для определения и наглядного описания стратегических целей и показателей для высшего руководства служит стратегическая карта. Для утверждения управленческих решений по выбору информационной системы из ряда альтернатив применим метод анализа иерархий. Оценить эффективность внедрения ИС можно путём совмещения этих двух методов, сопоставив мероприятия стратегической карты с критериями оценки МАИ. Схематично комплексная модель изображена на рисунке 1.

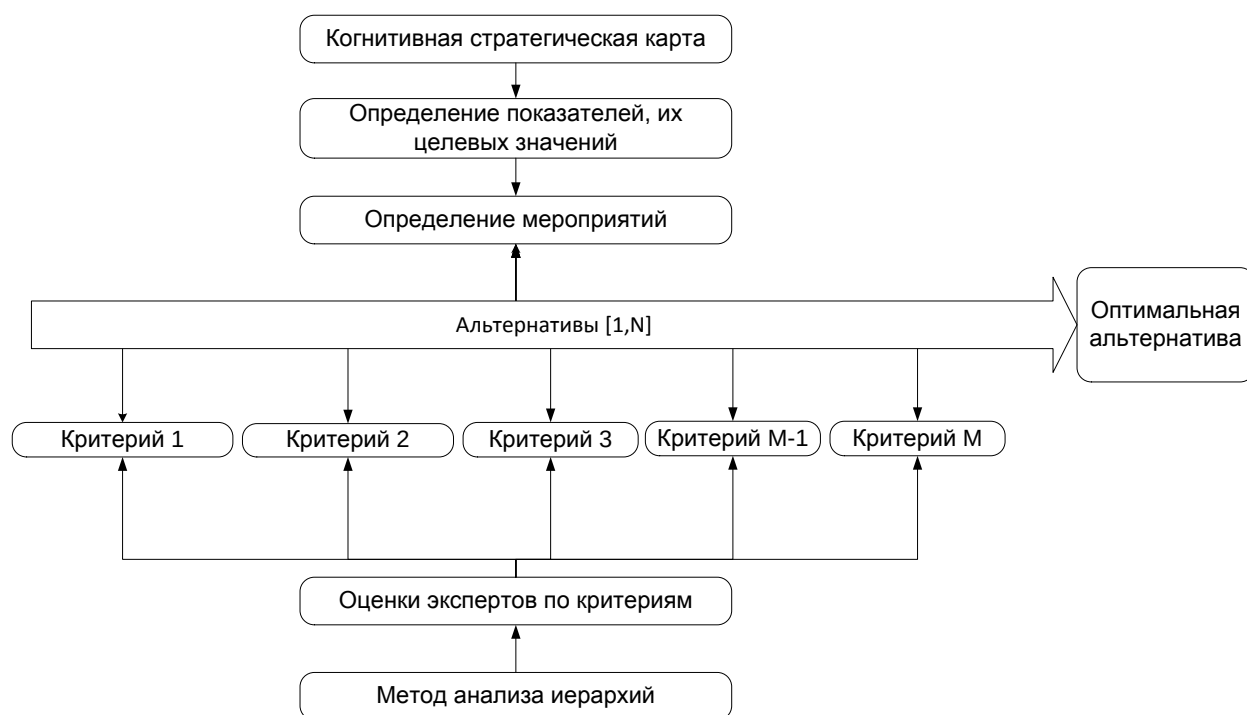


Рисунок 13 – Комплексная модель оценки эффективности ИС

Используем данную модель на нашем примере. Стратегическая карта научно-производственного предприятия представлена на рисунке 2. Стратегические цели, показатели и мероприятия также описаны в таблице 2.

Таблица 6 – Стратегические цели и мероприятия

№	Перспектива	Цель	Показатель	Мероприятия/ Функции
			Наименование	
1	Финансы	Повысить прибыль компании	Прибыль компании	
2.	Клиенты	Повысить удовлетворенности клиентов	Процент неудовлетворенных клиентов	
		Повысить соотношения цена/качество	Доля отклонения от рыночных цен	
		Привлечь новых клиентов	Количество привлеченных клиентов, Затраты на привлечение одного клиента	
		Сохранить клиентскую базу	Процент клиентов, обратившихся повторно	

3.	Внутренние процессы	Повысить оперативность ответов на запросы	Время получения внутрифирменной информации, Время отклика	Реинжиниринг ИС
		Повысить качество учебного процесса	Процент обновления рабочих программ дисциплин	
		Улучшить качество работы всех структурных подразделений предприятия	Производительность труда подразделения	Сократить время согласования документов, Обеспечить удобное пользование системой
4.	Обучение и развитие	Повысить квалификацию персонала	Оценка компетентности персонала, Затраты на обучение	Аттестация сотрудников Заключить договоры с обучающими компаниями
		Внедрение системы учета компетенций	Процент аттестованных сотрудников	
		Повышение исполнительской дисциплины	Доля нарушений корпоративных регламентов	
		Сохранить ключевых специалистов	Индекс удовлетворенности персонала (ESI)	

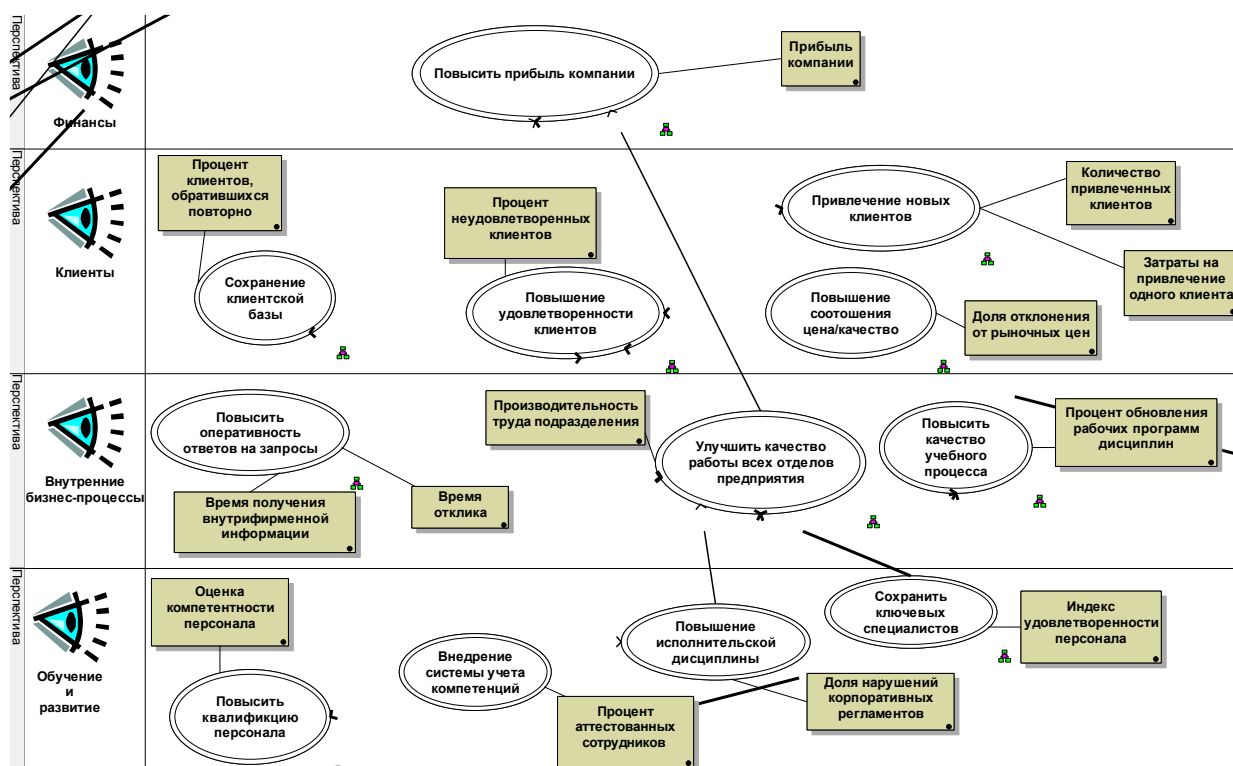


Рисунок 14 – Стратегическая карта

После построения стратегической карты осуществим выбор ПО с помощью метода анализа иерархий на основе экспертных оценок. В качестве сравниваемых альтернатив примем следующие системы в поддержку отечественного разработчика, а также включим в список собственную разработку, именованную, как ПО «Компетенции»:

- «1С: Зарплата и управление персоналом»;
- «1С: Оценка персонала»;
- «БОСС-Кадровик»;
- «Контур-Персонал»;
- «Компетенции».

Предлагается разработка расширения программы на встроенном языке 1С, которая позволит вести учет и анализ компетенций сотрудников. Разрабатываемое ПО «Компетенции» должно отвечать требованиям предприятия и содержать информацию:

- о профессии сотрудников;
- о списке компетенций сотрудников;
- об оценке компетенций сотрудников;
- о подтверждающих компетенцию документах;
- о дате следующей аттестации.

Результаты оценки компетенций вносятся в программу и сохраняются в карточке сотрудника.

На основании данных, хранимых в БД, необходимо также наличие сводных аналитических отчетов по компетенциям сотрудников для получения подробной информации о текущем кадровом состоянии.

В качестве критериев, по которым будут производиться сравнения выделим следующие, являющиеся важными для конечных пользователей:

- функциональность – программное обеспечение должно не только полностью покрывать все функции, необходимые для автоматизации деятельности предприятия, но и не содержать избыточной функциональности в системе, то есть функциональности, которая не востребована на конкретном предприятии;

- интерфейс – программное обеспечение должно иметь интуитивно понятный, не загромождённый пользовательский интерфейс;

- интеграция – необходимо наличие возможности интеграции программного обеспечения с другими системами, имеющимися на предприятии, с целью эффективного взаимодействия и обмена информацией;

- гибкость – программное обеспечение должно быть приспособлено к новым условиям или новым потребностям предприятия;

- цена – стоимость программного обеспечения должна оправдывать функционал системы.

Дерево иерархии представлено на рисунке 3.



Рисунок 15 – Дерево иерархии

Попарные сравнения критериев приведены на рисунке 4.

Работа эксперта

Производим попарные сравнения относительно объекта
ВЫБОР ПО

	1.	2.	3.	4.	5.	Приоритет
1. ФУНКЦИОНА	1	5	3	1	3	0,378
2. ИНТЕРФЕЙС	1/5	1	1/3	1	1/3	0,0824
3. ИНТЕГРАЦИ	1/3	3	1	1	2	0,2028
4. ГИБКОСТЬ	1	1	1	1	2	0,2028
5. ЦЕНА	1/3	3	1/2	1/2	1	0,1338

СЗ: 5,4184
ИС: 0,1046
ОС: 0,0934

Применить
Закреть
Отмена

Исследовать

Рисунок 16 – Попарные сравнения критериев

Отношение согласованности не превышает 0,1, следовательно, матрица является согласованной и расставленные оценки верны. Наибольшим приоритетом обладает критерий «Функциональность».

Попарные сравнения альтернатив по критериям представлены на рисунке 5.

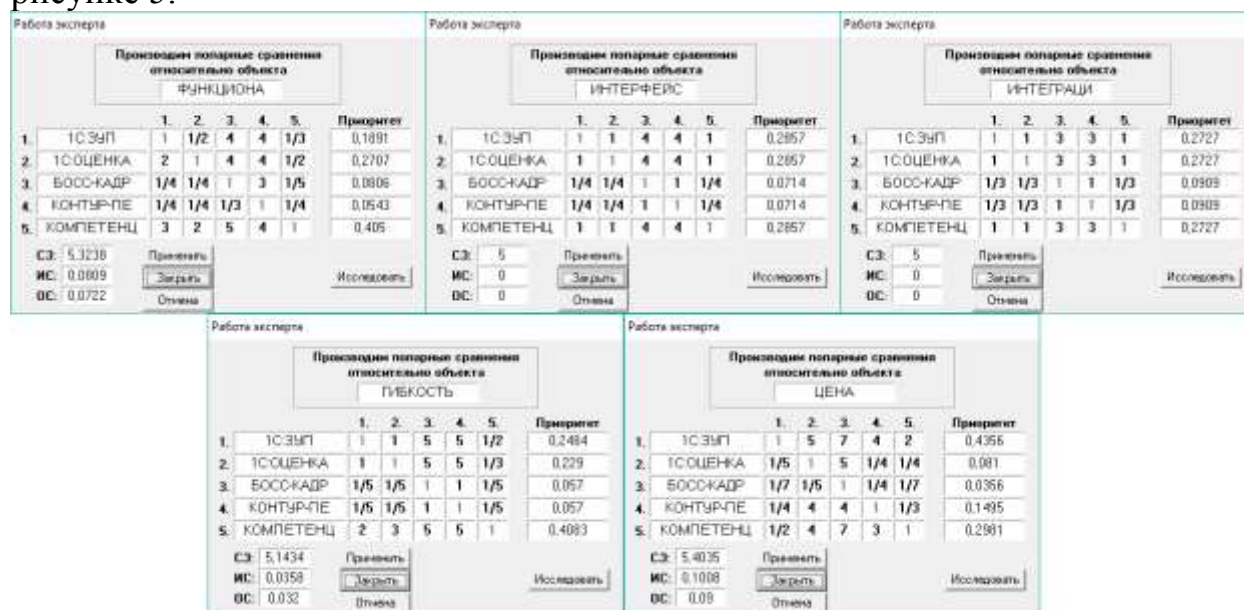


Рисунок 17 – Попарные сравнения альтернатив по критериям

Во всех представленных результатах отношение согласованности не превышает 0,1, значит расставленные оценки корректны. Так, по критерию «Функциональность» приоритетным является ПО «Компетенции», по критерию «Интерфейс» одинаковый приоритет имеют системы «1С: Зарплата и управление персоналом», «1С: Оценка персонала» и «Компетенции». По критерию «Интеграция» также одинаковый приоритет разделили эти три системы. ПО «Компетенции» является приоритетным и по критерию «Гибкость», по критерию «Цена» приоритет у системы «1С: Зарплата и управление персоналом».

Итоговый результат представлен в виде диаграммы на рисунке 6.



Рисунок 18 – Итоговый результат

В результате произведенных расчетов получаем данные о приоритетной, наиболее оптимальной системе, которой является система «Компетенции».

Используя шаблон модели, представленной на рисунке 1, составим модель, отражающую реальные данные.

Используемые критерии логически связаны с мероприятиями для достижения целей. Так, для повышения оперативности ответов на запросы в ИС важны такие качества, как функционал и интеграция с другими, а обеспечению удобным пользованием системой способствует неперегруженный интерфейс. Возможность доработки системы (критерий гибкость) в перспективе также скажется на оперативности ответов на запросы, в результате чего будет внесен вклад в достижение плановых показателей.

Сопоставив мероприятия, направленные на достижение цели, при построении стратегической карты и критерии, предъявляемые системе, можно сделать вывод о том, что удовлетворяющей руководство и конечных пользователей системы является ПО «Компетенции» (рисунок 7).



Рисунок 19 – Комплексная модель оценки эффективности ИС

Учитывая возможности, имеющегося на предприятии оборудования и программного обеспечения, предлагаемая разработка расширения «Компетенции» позволяет избежать таких недостатков существующих коммерческих предложений, как высокая стоимость внедрения и сопровождения, переизбыток ненужного функционала и слабая ориентированность на пользователя с разной профессиональной подготовкой.

Самостоятельная разработка расширения в 1С, при условии соблюдения всех технологических процессов проектирования, позволит существенно уменьшить затраты на его написание.

Расширения представляют в 1С собой что-то вроде параллельных конфигураций, которые автоматически объединяются с основной

конфигурацией поставщика. В расширениях можно добавлять как свои объекты, так и заимствовать объекты основной конфигурации, причем с сохранением поддержки.

Таким образом разрабатываемое расширение «Компетенции» позволит учесть все требования к ПО, не снимая конфигурацию с полной поддержки и меняя типовую конфигурацию.

Заключение

Созданная комплексная модель позволит оценить эффективность внедрения ИС, принимая во внимание, как стратегические цели предприятия, так и требования конечных пользователей программы. По результатам проведенного анализа в учебно-научном центре наиболее эффективным программным обеспечением стало расширение 1С «Компетенции».

Использованные источники:

1. Грибов, В. Д. Менеджмент: учебное пособие / В. Д. Грибов. – М.: КНОРУС, 2007. – 280 с.

УДК 338.24

Чеботарева А.А.
студент магистратуры
Воронежский филиал
ФГБОУ ВО «Российский Экономический
Университет имени Г.В. Плеханова»
Российская Федерация, г. Воронеж

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация. В статье рассматривается организационная структура системы управления проектной деятельностью Воронежской области. Дается характеристика органам управления проектной деятельностью Воронежской области. Раскрывается сущность организационной структуры системы управления проектной деятельностью Воронежской области. Анализируются постоянные, временные, обеспечивающие и вспомогательные органы управления проектной деятельностью Воронежской области.

Ключевые слова: комитет управления, органы управления, система управления, проектная деятельность, организационная структура.

Chebotareva A.A.
Master's student
Federal State Budget Educational Institution of Higher Education
“Plekhanov Russian University of Economics” (Voronezh branch)
Russian Federation, Voronezh

ORGANIZATIONAL STRUCTURE OF THE SYSTEM PROJECT MANAGEMENT OF THE VORONEZH REGION

Abstract: The article discusses the organizational structure of the project management system of the Voronezh region. The characteristic is given to the project management bodies of the Voronezh region. The essence of the organizational structure of the project management system of the Voronezh region is revealed. The permanent, temporary, supporting and subsidiary bodies of management of the project activity of the Voronezh region are analyzed.

Keywords: committee of management, management bodies, management system, project activities, organizational structure, project activities.

Применение проектного управления в государственном секторе предполагает организацию проектной деятельности с распределением ответственности ее участников с целью получения заранее определенного результата и оперативного реагирования на возможные изменения внешних и внутренних факторов, влияющих на достижение поставленных целей для повышения конкурентоспособности национальной экономики.

Построение организационной структуры системы управления проектной деятельностью в государственных органах направлено на координированное выполнение различных и многочисленных взаимосвязанных действий¹⁶⁷ разными государственными органами объединенными единой целью реализации конкретного проекта.

Система управления проектами в государственном секторе выстраивается на основании требований организационных стандартов.¹⁶⁸

Согласно Постановлению Правительства Воронежской области от 08 декабря 2016 № 925 «Об организации проектной деятельности в правительстве Воронежской области и исполнительных органах государственной власти Воронежской области» организационная структура системы управления проектной деятельностью Воронежской области состоящая из постоянных органов управления проектной деятельностью, временных органов управления проектной деятельностью, обеспечивающих и вспомогательных органов управления проектной деятельностью, представлена на Рисунке 1.

¹⁶⁷ Организация проектной деятельности: Учебное пособие: [Электронный ресурс]: / Михалкина Е.В., Никитаева А.Ю., Косолапова Н.А. - Ростов-на-Дону: Издательство ЮФУ, 2016. – С. 12. Режим доступа: <http://znanium.com>

¹⁶⁸ Управление проектами : учебник / под ред. Н.М. Филимоновой, Н.В. Моргуновой, Н.В. Родионовой. — М. : ИНФРА-М, 2018. — С. 133. Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/918075>

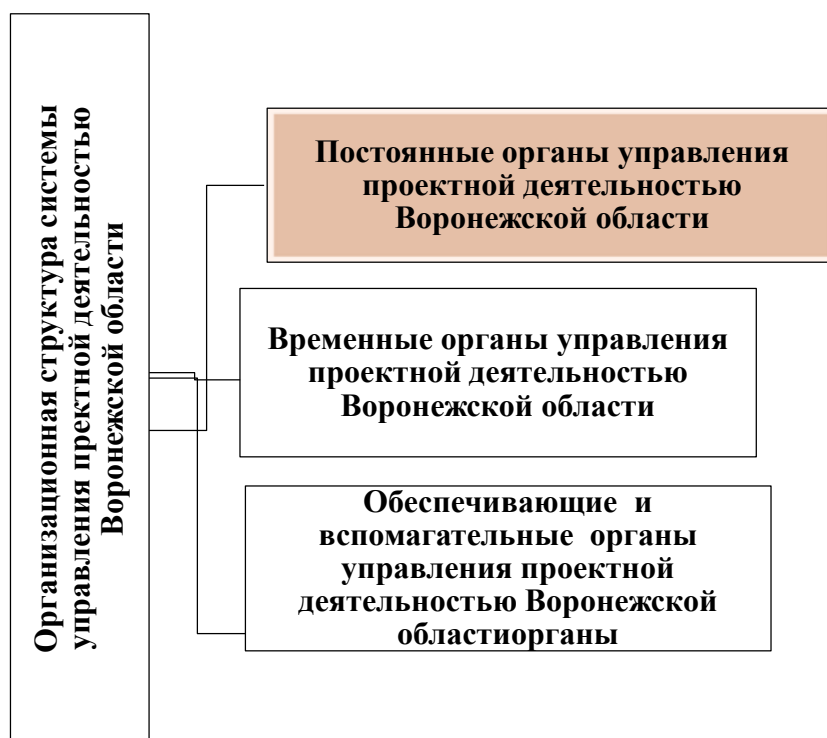


Рисунок 1 - Организационная структура системы управления проектной деятельностью Воронежской области

Постоянные органы управления проектной деятельностью Воронежской области включают в себя:

- Комитет управления проектами при Правительстве Воронежской области;
- Региональный проектный офис Воронежской области;
- Ведомственные координационные органы;
- Проектные офисы исполнительных органов государственной власти¹⁶⁹

Деятельность Комитета по управлению проектами при Правительстве Воронежской области законодательно регулируется Постановлением Правительства Воронежской области от 30 июня 2016 года № 444 «О создании Комитета управления проектами при правительстве Воронежской области».

Комитет управления проектами при Правительстве Воронежской области представляет собой особый совещательный орган, который принимает соответствующие управленческие решения в области планирования проектной деятельности Воронежской области и осуществляет контроль над реализацией проектов в Воронежской области

¹⁶⁹ Постановление Правительства Воронежской области от 08.12.2016 № 925 «Об организации проектной деятельности в правительстве Воронежской области и исполнительных органов государственной власти Воронежской области». Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/444913199>

в долгосрочных и среднесрочных периодах.¹⁷⁰

Поскольку Комитет управления проектами при правительстве Воронежской области является совещательным органом, то формой его работы является заседание, проводимое на основании повестки дня, которая утверждается его председателем.

Заседание Комитета управления проектами при правительстве Воронежской области проводится с обязательным ведением протокола.

Протоколом также оформляются все решения Комитета управления проектами при правительстве Воронежской области.

Региональный проектный офис представляет собой постоянно действующий орган исполнительной власти, который наделен всеми должными полномочиями в области управления проектной деятельностью в исполнительных органах государственной власти, обеспечивая соответствующую организацию обмена документами и информацией, в том числе и в форме электронного документооборота, позволяющую осуществлять мероприятия направленные на проведение общих процессов по координации реализуемых проектов.

В Воронежской области функции регионального проектного офиса выполняются Департаментом экономического развития Воронежской области.

Региональный проектный офис Воронежской области представляет для утверждения Комитету управления проектами при Правительстве Воронежской области состав команды проекта.

Ведомственный координационный орган Воронежской области создается на базе соответствующего процессу реализации конкретного проекта исполнительного органа государственной власти Воронежской области путем издания правового акта этого органа.

Руководство ведомственным координационным органом Воронежской области осуществляется непосредственным руководителем исполнительного органа государственной власти Воронежской области в котором создан ведомственный координационный орган.

Для того чтобы организация проектной деятельности в исполнительных органах государственной власти Воронежской области являлась ясной и не имела каких либо противоречий в состав ведомственного координационного органа входит представитель регионального проектного офиса.

Включение в состав ведомственного координационного органа представителя регионального проектного офиса является необходимой мерой, направленной на ограничение реализации проектов не соответствующих, либо противоречащих потребностям области.

Если ситуация сложится так, что с принятым решением

¹⁷⁰ Постановление Правительства Воронежской области от 30 июня 2016 года № 444 «О создании Комитета управления проектами при правительстве Воронежской области» Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/438960010>

ведомственного координационного органа будет не согласен региональный проектный офис, то региональный проектный офис наделен соответствующими полномочиями для выражения собственного особого мнения с последующей процедурой инициации рассмотрения спорного вопроса в Комитете по управлению проектами при Правительстве Воронежской области.

Таким образом, в случае возникновения спорного вопроса, решение по нему выносит Комитет по управлению проектами при Правительстве Воронежской области, а решение ведомственного координационного органа приводится в полное соответствие решению Комитета по управлению проектами при Правительстве Воронежской области.

Особенностью ведомственного координационного органа является то, что он может быть создан как для реализации только одного конкретного ведомственного проекта, так и для реализации нескольких ведомственных проектов, исполняемых в определенном направлении сферы деятельности на постоянной основе с имеющимися ограничениями только в направлении их реализации.¹⁷¹

Проектные офисы исполнительных органов государственной власти Воронежской области создаются на базе конкретного исполнительного органа государственной власти, и являются ведомственными проектными офисами.

Проектные офисы исполнительных органов государственной власти Воронежской области представляют собой определенные координационно-контролирующие органы, которые создаются для непосредственного управления проектной деятельностью Воронежской области на базе конкретного исполнительного органа государственной власти в форме временной структуры с целью организации, реализации, планирования и контроля над реализацией ведомственных проектов в Воронежской области.

Организационная структура управления временных органов управления проектной деятельностью, формируемых в целях реализации проектов Воронежской области, представлена на Рисунке 2.

¹⁷¹ Постановление Правительства Воронежской области от 08.12.2016 № 925 «Об организации проектной деятельности в правительстве Воронежской области и исполнительных органов государственной власти Воронежской области». Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/444913199>



Рисунок 2 - Организационная структура управления временных органов управления проектной деятельностью Воронежской области

Куратора проекта назначает Комитет управления проектами при правительстве Воронежской области, В обязанности Куратора проекта входит обеспечение всестороннего содействия успешной реализации проекта. Куратор проводит необходимые мероприятия, направленные на согласование общих подходов в процессе реализации проекта.

Функциональный заказчик проекта назначается Комитетом управления проектами при правительстве Воронежской области, поскольку существование проекта априори предполагает, что должен быть тот, кто заинтересован в выполнении этого проекта.¹⁷²

Функциональным заказчиком может быть только исполнительный орган государственной власти непосредственно заинтересованный в уникальном результате, который должен быть получен от реализации конкретного проекта.

Комитет управления проектами при Правительстве Воронежской области может принять решение о необходимости назначения старшего должностного лица проекта, в обязанности которого входит непосредственное взаимодействие с Руководителем и Куратором проекта путем консультирования Руководителя проекта и предоставления ему необходимых рекомендаций по вопросам повышения эффективности процесса реализации конкретного проекта.

Руководитель проекта непосредственно курирует, координирует и управляет процессом реализации конкретного проекта, проводя соответствующие мероприятия, направленные на своевременное достижение

¹⁷² Управление проектами от А до Я / Ньютон Р., - 7-е изд. - М.:Альпина Пабли., 2016. - С. 18 Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/926069>

поставленных целей, получения запланированных показателей в строгих границах бюджета проекта в запланированные ранее сроки.¹⁷³

Руководитель проекта является ответственным лицом, которое проводит всю необходимую работу по своевременному документальному обеспечению всех процессов проекта, а также наделен обязанностями по формированию и представлению необходимой отчетности, тем самым организовывая нужные мероприятия по внутреннему мониторингу реализовываемого проекта.

Администратором проекта может быть как определенное структурное подразделение, входящее в состав конкретного исполнительного органа государственной власти Воронежской области, так и непосредственно ведомственный проектный офис, созданный в этом исполнительном органе государственной власти.

Администратор проекта должен обеспечить всю организационную и техническую базу деятельности руководителя проекта, старшего должностного лица проекта и рабочих органов проекта.

Администратор проекта ведет текущий мониторинг процесса реализации проекта, на основании чего составляет необходимую ранее разработанную отчетность по реализуемому им проекту.

Рабочие органы проекта, как и участники проекта, исполняют все возложенные на них обязанности по проведению необходимых работ по проекту на основании всех ранее разработанных планов проекта, в соответствии с полученными от руководителя проекта и руководителей рабочих органов проекта указаниями.

Обеспечивающие и вспомогательные органы управления проектной деятельностью Воронежской области состоят из общественно-делового совета и экспертной группы.

Общественно-деловой совет проекта представляет собой определенный орган, сформированный в конкретном исполнительном органе государственной власти Воронежской области, к участию в котором привлекаются различные представители общественных организаций, деловых объединений или групп граждан, которые имеют прямую заинтересованность в получении уникального результата реализуемого конкретного проекта.

Общественно-деловой совет проекта проводит разработку необходимых по его усмотрению рекомендаций и предложений по повышению пользы и прибыли от реализуемого проекта, по учету усмотренных им в процессе реализации проекта неучтенных возможностей и управления усмотренными им рисками. Рекомендации и предложения по новым и открывшимся во время реализации проекта обстоятельствам и возможностям, а также рекомендации по управлению рисками

¹⁷³ Постановление Правительства Воронежской области от 08.12.2016 № 925 «Об организации проектной деятельности в правительстве Воронежской области и исполнительных органах государственной власти Воронежской области». Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/444913199>

направляются либо в ведомственный проектный офис, либо старшему должностному лицу, руководителю проекта.

Экспертные группы проекта формируется с целью оказания необходимого содействия руководителю, либо старшему должностному лицу проекта для выбора и разработки лучших решений по достижению целей проекта, принятия своевременных мер на выявленные риски, оперативного решения сложных задач.¹⁷⁴

Таким образом, организационная структура управления проектной деятельностью в государственном секторе представляет собой упорядоченную модель, разработанную для результативной организации деятельности государственных органов в управлении проектами, обеспечивающую эффективное достижение поставленных целей.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства Воронежской области от 30 июня 2016 года № 444 «О создании Комитета управления проектами при правительстве Воронежской области» Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/438960010>
2. Постановление Правительства Воронежской области от 08.12.2016 № 925 «Об организации проектной деятельности в правительстве Воронежской области и исполнительных органах государственной власти Воронежской области». Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/444913199>
3. Организация проектной деятельности: Учебное пособие: [Электронный ресурс]: / Михалкина Е.В., Никитаева А.Ю., Косолапова Н.А. - Ростов-на-Дону: Издательство ЮФУ, 2016. - 146 с. Режим доступа: <http://znanium.com>
4. Управление проектами от А до Я / Ньютон Р., - 7-е изд. - М.: Альпина Пабли. 2016. – 180 с. Режим доступа <http://znanium.com/catalog/product/926069>
5. Управление проектами : учебник [Электронный ресурс]: / под ред. Н.М. Филимоновой, Н.В. Моргуновой, Н.В. Родионовой. — М. : ИНФРА-М, 2018. — 349 с. Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/918075>

¹⁷⁴ Постановление Правительства Воронежской области от 08.12.2016 № 925 «Об организации проектной деятельности в правительстве области и исполнительных органах государственной власти Воронежской области». Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/444913199>

*Чернова А.А.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Кулемин М.Э.
студент 4 курса
педиатрический факультет
научный руководитель: Стяжкина С.Н., д.м.н.
профессор
кафедра «Факультетской хирургии»
Ижевская Государственная Медицинская Академия
Россия, г. Ижевск*

«РОНКОЛЕЙКИН» И МАЗЬ «ДИМЕКСИД» В ЛЕЧЕНИИ ГНОЙНО-ВОСПАЛИТЕЛЬНЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ МЯГКИХ ТКАНЕЙ

Аннотация на русском языке: в статье описывается результативность лечения острой хирургической инфекции мягких тканей путем сочетанного применения мази «Димексид» и локорегионарного введения препарата «Ронколейкин».

Ключевые слова: гнойно-воспалительные заболевания мягких тканей, «Димексид», «Ронколейкин».

*Chernova A.A., student
4 year, pediatrician faculty
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Kulemin M.E., student
4 year, pediatrician faculty
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Academy adviser: Stjzhkina S.N.
M.D., professor of faculty surgery
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk*

"RONCOLEUKIN" AND OINMENT "DIMEXIDE" IN THE TREATMENT OF PURULENT INFLAMMATORY DISEASES OF SOFT TISSUES

The summary in English: the article describes the effectiveness of the treatment of acute surgical infection of soft tissues by the combined use of ointment "Dimexide" and locoregionary administration of the drug "Roncoleukin".

Key words: purulent inflammatory diseases of soft tissues, "Dimexide", "Roncoleukin".

В настоящее время разработано и введено в практику множество методов обработки и лечения инфицированных ран и гнойных процессов

мягких тканей. Успех лечения больных с гнойной хирургической инфекцией во многом зависит от местного лечения. Поэтому остается важным поиск новых методов и средств местного лечения, обладающих разнонаправленным действием, обеспечивающих антимикробный, противовоспалительный и репаративный. [1,2]

Этим требованиям отвечает мазь «Димексид», проявляющего местно-анестезирующее, противовоспалительное, асептическое и фибринолитическое действие. [3]

Для усиления лечебного эффекта детоксикации и иммуностимуляции больных с гнойными заболеваниями мягких тканей применялось локорегионарное введение «Ронколейкина», учитывая его иммуностимулирующее действие. [4] Особый интерес представляет применение «Ронколейкина» и мази «Димексид» в различных модификациях как наиболее безопасный, менее трудоемкий и наиболее дешевый метод лечения гнойных ран.

Введение «Ронколейкина» в край гнойной раны осуществляли с помощью одноразового шприца, предварительно обработав края раны 70% спиртом, отступая от края раны 0,5-2 см (препарат «Ронколейкин» разводили в 5 мл 0,9% раствора натрия хлорида), через сутки процедуру повторяли. Обычно для достижения положительного эффекта достаточно было 2-3-кратного локорегионарного введения.

Показанием к такому введению являлись вялое течение заживления раны, склонность к распространению воспалительного процесса (отек, гиперемия вокруг раны на значительном расстоянии, явления регионарного лимфаденита и лимфангита).

После лечения ран мазью «Димексид» с применением локорегионарного введения солёное да уже через 1 сутки отмечалось уменьшение воспалительной реакции мягких тканей, окружающих рану. В большинстве наблюдений количество раненого отлепьяемого было обильным, желтоватого цвета, жидкой консистенции. На 3 сутки лечения в большинстве случаев боль в области раны, гиперемия кожных покровов и отек краев раны уменьшились. Средние раны очищения ран от некротических тканей при лечении в контрольной группе составили 6-8 суток, а при лечении традиционным способом 10-12 суток. Отмечено бактериостатическое и бактерицидное действие «Димексида». Клиническое воздействие «Ронколейкина» на гнойную рану проявлялось в более быстрой смене фаз раненого процесса, в виде резкого возрастания количества гнойно-некротического отлепьяемого в ране в первые 2-3 суток от начала лечения, а затем резкого его уменьшения, вплоть до полного исчезновения и появления серозного отделяемого, т.е. более быстрых сроков очищения раны от некротических масс, и более ранним появлением признаков регенерации (грануляции и эпителизации). Под влиянием «Ронколейкина» сроки заживления гнойных ран по сравнению с контролем сокращались в среднем на 4,6 дня.

Исходные величины бактериальной обсемененности гнойных ран в сравниваемых группах в равной степени свидетельствовали о превышении критических значений микробных тел. В основной группе наблюдалось значительное снижение микробной обсемененности ниже критического уровня на 3 сутки от начала лечения, на 7 сутки в 48,2% случаев из основной группы микробная флора не высевалась. После очищения ран от некротических тканей при лечении «Димексидом» в ране происходили изменения в сторону активации пролиферативных процессов: заполнение раны сплошным слоем сочной грануляционной ткани, в соединительнотканном регенерате увеличивалось количество коллагеновых волокон, фибробластов и эпителиальных клеток.

Подводя итоги наших исследований, можно заключить, что включение в комплексное лечение больных острой хирургической инфекции мягких тканей мази «Димексид» (выраженный местный обезболивающий эффект, противовоспалительное действие, отсутствие местной аллергической реакции) в сочетании с локорегиональным введением «Ронколейкина» (противовоспалительное, иммуномодулирующее, биостимулирующее действие) в лечении гнойных ран позволяет быстро купировать воспалительные процессы в ранах, ускорить регенерацию, сократить сроки лечения больных в 2,5 раза, ограничить применение антибактериальных средств.

Использованные источники:

1. Раны и раневая инфекция ; под ред. М.И.Кузина, Б.М. Костюченка. Москва: “Книга по требованию”, 2012. Стр. 275-293.
2. Абаев, Ю.К. Многокомпонентные перевязочные средства в лечении гнойных ран / Ю.К. Абаев, В.Е. Капуцкий, А.А. Адарченко // Хирургия. - 1999. №10. — Стр.69-71.
3. Веселовский В.П., Богоявленский В.Ф., Богоявленская О.В. Применение Димексида в медицине: Учеб. пособие. Казань: Б. и., 1997. - 59 с.
4. Влияние местного лечения Ронколейкином на течение гнойного раневого процесса и функциональную активность раневых фагоцитов у пациентов с одонтогенными флегмонами// Долгушин И.И. , Латюшина Л.С.// Медицинская Иммунология 2009, Т. 11, № 1, стр. 95-100.

Черных Т.В.
студент 4 курса
направление «Экономика»
Козлова Ю.В.
старший преподаватель
кафедра «Управленческий учет и анализ»
Институт экономики и управления
Кузбасский государственный технический
университет имени Т.Ф. Горбачева
Россия, г. Кемерово

**БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ:
ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА, ИЗМЕНЕНИЯ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ**

Аннотация: В 2019 году вступили в действие много изменений. Министерство финансов Российской Федерации подготовило 6 законов о поправках в Бюджетный кодекс РФ, которые и повлияют на работу бухгалтерских отделов бюджетных организаций. В нашей статье «Бюджетный учет денежных средств и других финансовых активов» мы рассмотрим особенности бюджетного учета, счета и подсчета, которые появились с 2019 года, а также затронем нормативные акты, которые только готовят изменения в Бюджетном Кодексе РФ.

Ключевые слова: Бюджетное учреждение, бухгалтерский учет, денежные средства, Бюджетные Кодекс РФ.

Chernykh T.V.
student
4 course, Economy direction
Institute of economy and management
Kuzbass state technical university
name of T.F. Gorbachev
Russia, Kemerovo
Kozlova Y.V.
senior teacher
senior teacher of "Management Accounting and Analysis" department
Institute of economy and management
Kuzbass state technical university
name of T.F. Gorbachev
Russia, Kemerovo

**ACCOUNTING IN BUDGETARY INSTITUTIONS: FEATURES OF
ACCOUNT, CHANGE IN THE LEGISLATION**

Annotation: In 2019, many changes took effect. The Ministry of Finance of the Russian Federation has prepared 6 laws on amendments to the Budget Code of the Russian Federation, which will affect the work of the accounting departments of budget organizations. In our article "Budget Accounting of Cash and Other

Financial Assets”, we will look at the specifics of budget accounting, accounts, and half-accounts that have appeared since 2019, as well as affect the regulatory acts that are only preparing changes to the Budget Code of the Russian Federation.

Keywords: Budget institution, accounting, cash, Budget Code of the Russian Federation.

В статье 161 БК Российской Федерации сказано: «бюджетное учреждение - организация, созданная органами государственной власти РФ, субъектов РФ, а также органами местного самоуправления для осуществления управленческих, социально-культурных, научно-технических или иных функций некоммерческого характера и финансируемая из соответствующего бюджета или бюджета государственного внебюджетного фонда на основе сметы доходов и расходов»¹⁷⁵. Бюджетное учреждение обычно создается органами гос. власти РФ, или же органом государственной власти субъекта РФ, а иногда и органами местного самоуправления в целях осуществления социально-культурных, управленческих или же научно-технических функций. То есть для некоммерческого характера. Деятельность же бюджетного учреждения финансируют из средств соответствующего муниципальному уровню бюджета или же государственного внебюджетного фонда, отчетностью светит смета на доходы и расходы.

Не все законопроекты приняты, процесс это небыстрый. Например, законопроект о межбюджетных отношениях, вводящий понятие «горизонтальные субсидии». Это денежные потоки, которые могут быть направлены от региона к региону, в другом случае – от муниципалитета к муниципалитету. Должны получить развитие такие вопросы муниципальных финансов как территориальное и стратегическое планирование на местных уровнях, градостроительная деятельность, вопросы качества городской среды. Также будет проведена работа по формированию устойчивого развития муниципалитетов, реализация принципов смарт-сити (или же «умный город») использование «лин-технологий».

С 1.01.2019 бухгалтеров ждет множество изменений: например, бухгалтеры бюджетных учреждений в счетах учета должны использовать детализированные коды КОСГУ¹⁷⁶. Также появятся новые статьи доходов. Это статья 190 под названием «Операции с нефинансовыми активами и прочие безвозмездные поступления в бюджет» КОСГУ. По ней будут учитываться доходы от оприходования излишков после инвентаризации, а также объекты активов с забалансовых счетов, кроме того разукомплектованное имущество, и доходы от безвозмездных поступлений активов. А по новой статье 450 под названием «Уменьшение права пользования» КОСГУ будут отражены доходы от выбытия права

¹⁷⁵ "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 27.12.2018)

¹⁷⁶ Приказ Минфина России от 01.07.2013 N 65н (ред. от 26.11.2018) "Об утверждении Указаний о порядке применения бюджетной классификации Российской Федерации"

пользования имуществом, которое имеется в аренде или же в безвозмездном пользовании, а также неисключительных прав.

Также с этого года планируется расширить и коды расходов. Статья 210 «Оплата труда, начисления на выплаты по оплате труда» КОСГУ дополнится подстатьей 214 «Прочие выплаты персоналу в натуральной форме». По ней планируют учитывать те расходы на выплаты работникам в натуральной форме, которые нельзя отнести к зарплате. Это такие расходы как: компенсацию расходов на проезд, также провоз багажа при переездах.

С 2019 года в статью 290 «Прочие расходы» КОСГУ включили две новые подстатьи под названиями: 296 «Иные выплаты физическим лицам текущего характера» и 297 «Иные выплаты организациям текущего характера». По этим статьям будут учитывать возмещения судебных издержек, также морального ущерба физлицам и организациям. А вот расходы на компенсацию на пользование личным автомобилем в служебных целях, на проезд и на проживание в командировке нужно будет учитывать по подстатьям 222 «Транспортные услуги» и еще по 226 «Прочие работы, услуги» КОСГУ. На подстатье 212 «Прочие выплаты» КОСГУ можно будет учесть только «суточные».

Нельзя не отметить перечень введенных 1.01.2019 года в действие стандартов бюджетного учета учреждений государственного сектора.

Это:

- Федеральный стандарт "Доходы", который утвердил Приказ Минфина России за номером №32н¹⁷⁷;
- Федеральный стандарт "Учетная политика, оценочные значения и ошибки", который утвердил Приказ Минфина России за номером г.274н¹⁷⁸;
- Федеральный стандарт "События после отчетной даты", который утвердил Приказ Минфина России за номером №275н¹⁷⁹;
- Федеральный стандарт "Отчет о движении денежных средств", который утвердил Приказ Минфина России за номером №278н¹⁸⁰.

Данные нормативные акты необходимо применять бухгалтерам при ведении бухгалтерского учета в государственных или муниципальных учреждениях с 1 января 2019 года, а также при составлении бухгалтерской и финансовой отчетности государственных учреждений, начиная с января 2019 года.

При этом, формировать учетную политику с самого начала 2019 год

¹⁷⁷ Приказ Минфина РФ от 03.03.2005 N 32н (ред. от 14.11.2006) "Об утверждении форм налоговых деклараций по акцизам и порядков их заполнения" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 30.03.2005 N 6454)

¹⁷⁸ Приказ Минфина России от 30.12.2017 N 274н "Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора "Учетная политика, оценочные значения и ошибки" (Зарегистрировано в Минюсте России 18.05.2018 N 51123)

¹⁷⁹ Приказ Минфина России от 30.12.2017 N 275н "Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора "События после отчетной даты" (Зарегистрировано в Минюсте России 18.05.2018 N 51124)

¹⁸⁰ Приказ Минфина России от 30.12.2017 N 278н "Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора "Отчет о движении денежных средств" (Зарегистрировано в Минюсте России 26.03.2018 N 50501)

учреждению необходимо уже с учетом правил, которые предусмотрены этими стандартами.

При этом нужно учитывать, что субъект учета формирует свою учетную политику исходя из особенностей структуры своего учреждения, отраслевой и иной особенности своей деятельности, также выполняемых в соответствии с законодательством России им полномочий и других функций, руководствуясь при этом законодательством РФ, СГС "Учетная политика", а также иными нормативными и правовыми актами, которые регулируют введение бухгалтерского учета с составлением бухгалтерской и финансовой отчетности, и учетной политикой органа, который осуществляет функции и полномочия учредителя.

Кроме того, бухгалтеру также нужно будет обратить внимание на создание резервов не только в части оплаты отпусков: пунктом 302.1 Инструкции № 157н в учетной политике законодатель предусмотрел резервы предстоящих расходов. Хотя, учреждение само решает, - создавать резервы или нет, и определяет их виды. Данное решение зафиксировано в учетной политике согласно п. 302.1 Инструкции №157н¹⁸¹.

В будущем планируется, что Минфин приведет методику расчета величины чистых активов («ЧА») в госсекторе. Пока бюджетные и автономные учреждения могут рассчитывать величины своих чистых активов, используя порядок определения их стоимости, как и для коммерческих организаций¹⁸². Сегодня этот приказ распространяется на ООО, АО, муниципальные унитарные и государственные предприятия (МУП и ГУП), производственные кооперативы, жилищные хозяйственные партнерства, накопительные кооперативы, организаторов азартных игр. А стоимость чистых активов сегодня определяется по данным бухгалтерского учета¹⁸³.

Итак, мы рассмотрели основные изменения в бухгалтерском учете бюджетных учреждений с 2019 года. Думается, что данные сведения помогут бухгалтеру избежать ошибки при составлении отчетов.

Использованные источники:

1. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 27.12.2018)
2. Приказ Минфина России от 01.07.2013 N 65н (ред. от 26.11.2018) "Об утверждении Указаний о порядке применения бюджетной классификации Российской Федерации"
3. Приказ Минфина РФ от 03.03.2005 N 32н (ред. от 14.11.2006) "Об

¹⁸¹ Приказ Минфина России от 01.12.2010 N 157н (ред. от 31.03.2018) "Об утверждении Единого плана счетов бухгалтерского учета для органов государственной власти (государственных органов), органов местного самоуправления, органов управления государственными внебюджетными фондами, государственных академий наук, государственных (муниципальных) учреждений и Инструкции по его применению"

¹⁸² Приказ Минфина России от 28.08.2014 N 84н (ред. от 21.02.2018) "Об утверждении Порядка определения стоимости чистых активов" (Зарегистрировано в Минюсте России 14.10.2014 N 34299)

¹⁸³ п. 7 порядка 84н

утверждении форм налоговых деклараций по акцизам и порядков их заполнения" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 30.03.2005 N 6454)

4. Приказ Минфина России от 30.12.2017 N 274н "Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора "Учетная политика, оценочные значения и ошибки" (Зарегистрировано в Минюсте России 18.05.2018 N 51123)

5. Приказ Минфина России от 30.12.2017 N 275н "Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора "События после отчетной даты" (Зарегистрировано в Минюсте России 18.05.2018 N 51124)

6. Приказ Минфина России от 30.12.2017 N 278н "Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора "Отчет о движении денежных средств" (Зарегистрировано в Минюсте России 26.03.2018 N 50501)

7. Приказ Минфина России от 01.12.2010 N 157н (ред. от 31.03.2018) "Об утверждении Единого плана счетов бухгалтерского учета для органов государственной власти (государственных органов), органов местного самоуправления, органов управления государственными внебюджетными фондами, государственных академий наук, государственных (муниципальных) учреждений и Инструкции по его применению"

8. Приказ Минфина России от 28.08.2014 N 84н (ред. от 21.02.2018) "Об утверждении Порядка определения стоимости чистых активов" (Зарегистрировано в Минюсте России 14.10.2014 N 34299)

Чернышова Я.В.
студент 2 курса
факультет «Экономика и менеджмент»
Сунцова М.Н.
студент 2 курса
факультет «Экономика и менеджмент»
Саратовский социально-экономический
институт РЭУ имени Г.В.Плеханова
Россия, г. Саратов

ВЗАИМОСВЯЗЬ МАТЕМАТИКИ И ЭКОНОМИКИ

Аннотация:

В данной статье рассматривается проблема взаимодействия таких наук, как экономика и математика. В ней говорится о том, что математическое моделирование позволяет экономике по-новому решать существующие задачи. Анализируются потребности экономики. Рассматриваются экономические задачи, которые ставятся в настоящее время перед математикой.

Ключевые слова: экономика, математика, математическое моделирование, математические методы, аналитический инструмент, хозяйственная практика, теория вероятности.

Chernyshova Ya.V.
student
2nd year, Faculty of Economics and Management
Saratov Socio-Economic Institute of the Plekhanov Russian University of
Economics
Russia, Saratov
Suntsova M.N.
student
2nd year, Faculty of Economics and Management
Saratov Socio-Economic Institute of the Plekhanov Russian University of
Economics
Russia, Saratov

RELATIONSHIP OF MATHEMATICS AND ECONOMICS

Annotation:

This article deals with the problem of the interaction of such sciences as economics and mathematics. It says that mathematical modeling allows the economy to solve existing problems in a new way. Analyzed the needs of the economy. We consider the economic problems that are currently being put before mathematics.

Keywords: economics, mathematics, mathematical modeling, mathematical methods, analytical tool, economic practice, probability theory.

Доводится слышать от подрастающего поколения, что изучение, такой науки, как математики является скучным и неинтересным занятием, и что если углубляться в эту дисциплину, то ничего не поменяется. А если немного уйти от всего этого и представить, что в школах и высших учебных заведениях не будет математики. Бросает в дрожь только от того, что наша молодежь не сможет рационально мыслить и анализировать простые вещи. Каждый уважающий себя студент или ученик обязан изучать эту дисциплину, так как она является фундаментальной. В данной статье мы рассмотрим взаимосвязь математики с такой неотъемлемой в наше время наукой как экономика.

Математика и экономика – независимые отрасли знаний, каждая из которых обладает своим объектом и предметом исследования. Математика – наука, основанная на операциях подсчёта и измерения. Экономика – это совокупность отношений, сложившихся в системе производства, распределения, обмена и потребления.

Точкой соприкосновения, является то, что экономика и математика имеют дело с абстрактными объектами с наивысшей степенью сложности. Благодаря этому экономика стала благодатной почвой для применения такой науки, как математики.

Управление всей экономикой становится наиболее затруднительным из-за многообразия производственных задач. Для принятия правильных решений необходимы научные обоснования, которые были бы способны увеличить эффективность деятельности, как предприятия, так и экономики в целом, а также снизить различные риски. И именно поэтому изучение процессов экономики невозможно без использования математики. Тандем двух наук, экономики и математики, позволяет современной экономике по-новому решать уже существующие задачи.

Одним из главных способов решения таких задач является математическое моделирование. Благодаря ему становится возможным при помощи нескольких графиков и статистической основы учесть будущие изменения тревоживших нас факторов. Построение теоретических моделей математическим методом является основным инструментом для анализа связей экономической динамики, поведения экономических субъектов прогнозирования и многого другого. [3]

Пример математического моделирования можно привести не только в научной деятельности, но и в обыденной жизни, в которой, без сомнения, понадобятся знания по математике.

Например: Какое количество касс необходимо и достаточно в магазине, чтобы покупатели не стояли в очередях?; Какое количество продукции каждого вида необходимо производить предприятию, чтобы доход от реализации продукции был максимальным? и т. п.

Также экономика ставит перед математикой малознакомые задачи и заинтересовывает её в поиске способов их решения. В данный момент потребности экономики в новых математических методах опережают

способности самой математики. Таким примером может служить теория вероятности.

Теория вероятности – наука, которая направлена на изучение случайных, и не подлежащих строгому математическому описанию, событий и явлений, а также их свойств, закономерностей и взаимосвязей. Вся деятельность на финансовых рынках попадает под действие законов теории вероятности, так как большинство событий, которые происходят на рынке, попадают под категорию случайных.

Вероятность в математике определяется как некоторый критерий того – произойдет какое-либо событие или же не произойдет, выраженный в числовой форме. Теория вероятности представляет собой мощнейший механизм прогнозирования рыночных взаимосвязей и отношений, управления вложенным капиталом для получения прибыли. [4]

Для того, чтобы можно было нагляднее обозреть применение теории вероятностей в экономике, рассмотрим примеры, когда вероятностно-статистические модели являются хорошим способом решения экономических проблем.

Рассмотрим пример. Пусть некий банк решит выдать кредит в 5 миллионов рублей на срок в пять лет. Вероятность того, что сумма не будет возвращена равняется пяти процентам. Так какую процентную ставку необходимо установить этому банку, чтобы получить прибыль, не меньше минимальной?

Обозначим ставку, измеряемую в долях от единицы через p . Прибыль банка – это случайная величина, так как кредит вместе с процентами клиентом может быть возвращен или же нет. Закон распределения этой случайной величины будет следующим:

$$p=0,95; q=0,05.$$

Вероятность возврата кредита — 0,95, а оставшиеся 0,05 – это риск того, что кредит не будет возвращен в банк и он понесёт потери в сумме 5 млн.руб. И для того, чтобы узнать, какую ставку k % нужно установить, составим следующее неравенство:

$$P \times C (1+0,01k) - (1-p) \times C \geq 0,$$

$$\text{Откуда } P(1+0,01k+1) - 1 \geq 0,$$

$$2+0,01k \geq 1/P$$

$$k \geq (-2+1/P) \times 100$$

$$k \geq 200(p-1)/p \approx 10,53.$$

То есть, банк должен установить процентную ставку k не меньше 10,53 % для того, чтобы свести риски банка к минимуму. [1]

Из этого следует, что аппарат теории вероятностей и математической статистики необходим для применения во всех областях экономической сферы и является незаменимым средством достижения наибольшей эффективности экономики.

Познание методов математики становится характерным элементом развития высокопрофессиональных знаний специалистов в отрасли

экономики. Известно, что в ситуации актуальной на сегодняшний день в связи с возрастанием значимости прикладной математики в экономике, происхождением новых специальных технологий математической обработки информации необходим обязательный пересмотр содержания математических курсов. Пользователю необходимо знать, не то как именно получена формула в математике, а то где и в каких условиях она может быть применена в экономике и в других областях. [2]

Из этого следует, что такие науки как, экономика и математика, находятся в постоянном взаимодействии и сотрудничестве, взаимно дополняя друг друга. С развитием информационных технологий эти взаимоотношения перетекли из области исследований в реальную хозяйственную практику управления современным бизнесом.

Использованные источники:

1. Высочанская Е.Ю., Малышева Л.В. Применение факторного анализа при анализе волатильности процентных ставок // В сборнике: Современные инновационные технологии и проблемы устойчивого развития общества. Материалы X международной научно-практической конференции. Сборник научных статей участников конференции. 2017. С. 32-34.
2. Метод повышения точности измерения векторных величин / Д. В. Бондаренко, С. М. Бражнев, Д. Б. Литвин, А. А. Варнавский // НаукаПарк, 2013. № 6 (16). С. 70–86.
3. Немчинов В.С. Избранные произведения. Т. 3: Экономика и математические методы. -1967/ В.С. Немчинов. //М.: Наука, 1969.–386с.
4. Позднякова Е.П., Малышева Л.В. Всеармейские олимпиады по математике: Учебное пособие. Часть II. -Москва: ФУ БХУХО, 2017. -405 с.

Чернявская К.А.
студент магистратуры 2 курса
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
научный руководитель: Голубничий А.А.
Россия, г. Абакан

К ВОПРОСУ О ВЫБОРЕ СРЕДСТВ РЕАЛИЗАЦИИ СИСТЕМЫ КОМПЬЮТЕРНОГО ТЕСТИРОВАНИЯ

Аннотация: В статье описываются средства и технологии создания компьютерной программы для тестирования знаний. Анализируются современные языки программирования и среды разработки. Обосновывается выбор языка C# и среды разработки Visual Studio.

Ключевые слова: системы тестирования, C#, Visual Studio

Chernyavskaya K.A.
graduate student
Katanov Khakass State University
Russia, Abakan
Scientific supervisor: Golubnichiy A.A.

ON THE CHOICE OF MEANS OF IMPLEMENTATION OF COMPUTER TESTING SYSTEMS

Abstract: The article describes the tools and technologies for creating a computer program for testing knowledge. Modern programming languages and development environments are analyzed. The choice of the C # language and the Visual Studio development environment is justified.

Key words: testing systems, C #, Visual Studio

В настоящее время, как в средних, так и в высших учебных заведениях используют различные методы, формы и средства осуществления учебного процесса. Основной формой остается традиционный метод, в котором учитель является источником информации и контролером знаний учащихся. В современных условиях постоянных изменений на рынке труда и информатизации основным требованием к выпускнику стала способность быстрой адаптации к изменениям в стране и мире. Так получила широкое признание адаптивная система обучения, главной целью которой является обучение приемам самостоятельной работы, самоконтроля, приемам исследовательской деятельности. Реализация таких систем чаще всего основывается на наборе тестов.

Прежде чем перейти к реализации проекта, необходимо рассмотреть основные языки программирования, применимые для реализации данного проекта.

В настоящей работе планируется создать десктопный программный продукт, предназначенный для организации тестирования студентов по программированию. В качестве вариантов для реализации проекта можно

выбрать любой из следующих языков программирования: Java, C++, C#, Python, Pascal и ряд других языков. Рассмотрим некоторые из них с точки зрения как удобства написания кода, так и пользы дальнейшего применения на практике.

Python [1]. Данный язык программирования особо прост в изучении, написание программ на данном языке в большей степени похоже на описание алгоритма действий на английском языке. Красивое оформление кода не только является правилом хорошего тона, но и является необходимостью, так как система оформления кода построена на принципах выделения блоков отступами. Такой подход быстро приучает разработчиков к корректности написания программ. Планируемый к разработке программный продукт вполне можно реализовать на данном языке программирования, однако подключение графических модулей может вызвать некоторые трудности. Выходом из данной ситуации может стать специальная библиотека кроссплатформенной разработки PyQt [2], однако изучение данного программного продукта требует определенного времени.

Java [3]. Язык программирования Java обладает относительно сложным синтаксисом, как и большинство C подобных языков программирования. Данный язык стандартно занимает первые строчки в рейтинге TIOBE [4], но не смотря на большую популярность данного языка порог вхождения для Java разработчика достаточно высок. По аналогичной причине нами также не рассматривается и другой C подобный язык, собственно язык C++.

PascalABC.NET [5]. Язык программирования Паскаль нового поколения, включающий классический Паскаль, большинство возможностей языка Delphi, а также ряд собственных расширений. Он реализован на платформе Microsoft.NET и содержит все современные языковые средства: классы, перегрузку операций, интерфейсы, обработку исключений, обобщенные классы и подпрограммы, сборку мусора, лямбда-выражения, средства параллельного программирования. На PascalABC.NET можно программировать в структурном, объектно-ориентированном и функциональном стилях. Данный язык отлично подходит для тех, кто ранее программировал на языке Pascal и хочет ощутить преимущества платформы .NET. Для тех, кто не имел большого опыта использования данного языка программирования лучшим вариантом будет использования языка более близкого к идеологии .NET.

C# [6]. Язык программирования C# является одним из лучших языков программирования для тех, кто планирует связать свою жизнь с разработкой под Windows и пользоваться всеми преимуществами платформы .NET [7]. Данный язык сравнительно просто в обучении в сравнении с другими C подобными языками. Он сравнительно молод, разработка первых версий языка началась в конце 90-х годов. Первая стабильная версия вышла менее 15 лет назад, в 2005 году. Упрощенный синтаксис, ориентир на разработку под Windows, база для платформы .NET стали причинами для выбора

данного языка программирования для реализации проекта.

Преимущества языка C# в полной мере можно ощутить в рамках фреймворка .NET. Несмотря на особый монополизм Windows, на самом деле Visual Studio является не единственной IDE, позволяющей использовать .NET и язык программирования C#. Так, помимо явного монополиста, на рынке присутствуют следующие программные продукты: SharpDevelop, MonoDevelop, Embarcadero RAD Studio (Delphi for .NET), A#, Zonnon, PascalABC.NET, JetBrains Rider.

Ввиду малой популярности и отсутствия должного количества материалов по данным IDE нами был сделан выбор использования Community версии Visual Studio 2017.

Для создания данного проекта нами также использовалась одна из популярнейших технологий .NET, предназначенная для создания графических приложений – Windows Forms. Данная технология, как уже следует из названия, поддерживается исключительно в экосистеме Windows, что затрудняет процесс разработки для пользователей *nix систем. Так, несмотря на наличие версии Visual Studio for Mac, данная технология для нее недоступна.

В рамках нашего исследования мы не ставим требования кросс-платформенности для разрабатываемого нами программного продукта, по этой причине мы выбираем технологию Windows Forms в связи с ее элементарностью и простотой.

В качестве языка программирования для данного проекта был выбран язык C#. Разработка велась на IDE Visual Studio Community 2017, с применением технологии Windows Forms.

Использованные источники:

1. Welcome to Python [Электронный ресурс] <https://www.python.org> (Дата обращения 10.01.2019)
2. Riverbank | Software | PyQt | What is PyQt? [Электронный ресурс] <https://riverbankcomputing.com/software/pyqt/intro> (Дата обращения 10.01.2019)
3. java.com: Java и вы [Электронный ресурс] <https://www.java.com/ru/> (Дата обращения 10.01.2019)
4. TIOBE Index | TIOBE - The Software Quality Company [Электронный ресурс] <https://tiobe.com/tiobe-index/> (Дата обращения 10.01.2019)
5. PascalABC.NET - это [Электронный ресурс] <http://pascalabc.net/> (Дата обращения 10.01.2019)
6. Visual Studio IDE, редактор кода, VSTS и App Center - Visual Studio [Электронный ресурс] <https://visualstudio.microsoft.com> (Дата обращения 10.01.2019)
7. .NET | Free. Cross-platform. Open source. [Электронный ресурс] <https://dotnet.microsoft.com> (Дата обращения 10.01.2019)

*Чернявская К.А.
студент магистратуры 2 курса
Шамбер О.Ю.*

*студент магистратуры 2 курса
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
научный руководитель: Голубничий А.А.
Россия, г. Абакан*

РАЗРАБОТКА ПРОГРАММНОГО ПРОДУКТА КОМПЬЮТЕРНОГО ТЕСТИРОВАНИЯ

Аннотация: В статье описывается процесс разработки программного продукта для проведения тестирования. Описывается алгоритм и ключевые моменты создания программ для тестирования знаний. В качестве инструментов для реализации проекта выступает язык программирования C#, IDE Visual Studio и технология Windows Forms.

Ключевые слова: системы тестирования, C#, Visual Studio

*Chernyavskaya K.A.
graduate student
Katanov Khakass State University
Russia, Abakan
Shamber O.Y.
graduate student
Katanov Khakass State University
Russia, Abakan
Scientific supervisor: Golubnichiy A.A.*

DEVELOPMENT OF SOFTWARE FOR COMPUTER TESTING

Abstract: The article describes the process of developing a software product for testing. The algorithm and the key points of creating knowledge testing programs are described. The tools for implementing the project are the C # programming language, IDE Visual Studio, and Windows Forms technology.

Key words: testing systems, C #, Visual Studio

Планируемый к разработке программный продукт должен иметь минимальный интеллектуально понятный интерфейс. Алгоритм работы программы представлен на рисунке 1.

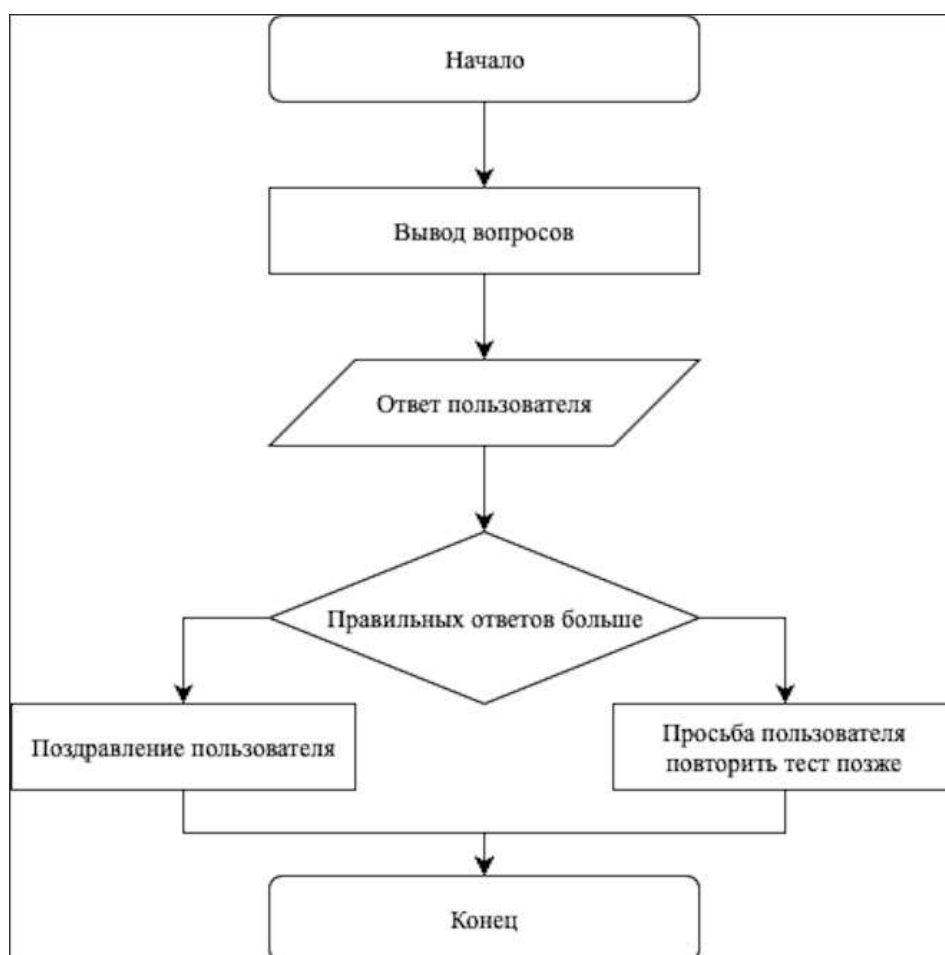


Рисунок 1. Алгоритм работы программного продукта

При запуске программного продукта пользователю выдаются вопросы по соответствующей теме. После ответа на вопросы пользователю выдается результат, в котором или же идет поздравление с успешным решением теста, или же программный продукт просит пользователя повторить тестирование позже.

Для создания тестовой программы мы использовали технологию Windows Forms App (.NET Framework) (рис. 2.). По умолчанию была выбрана последняя версия фреймворка 4.6.1. [1].

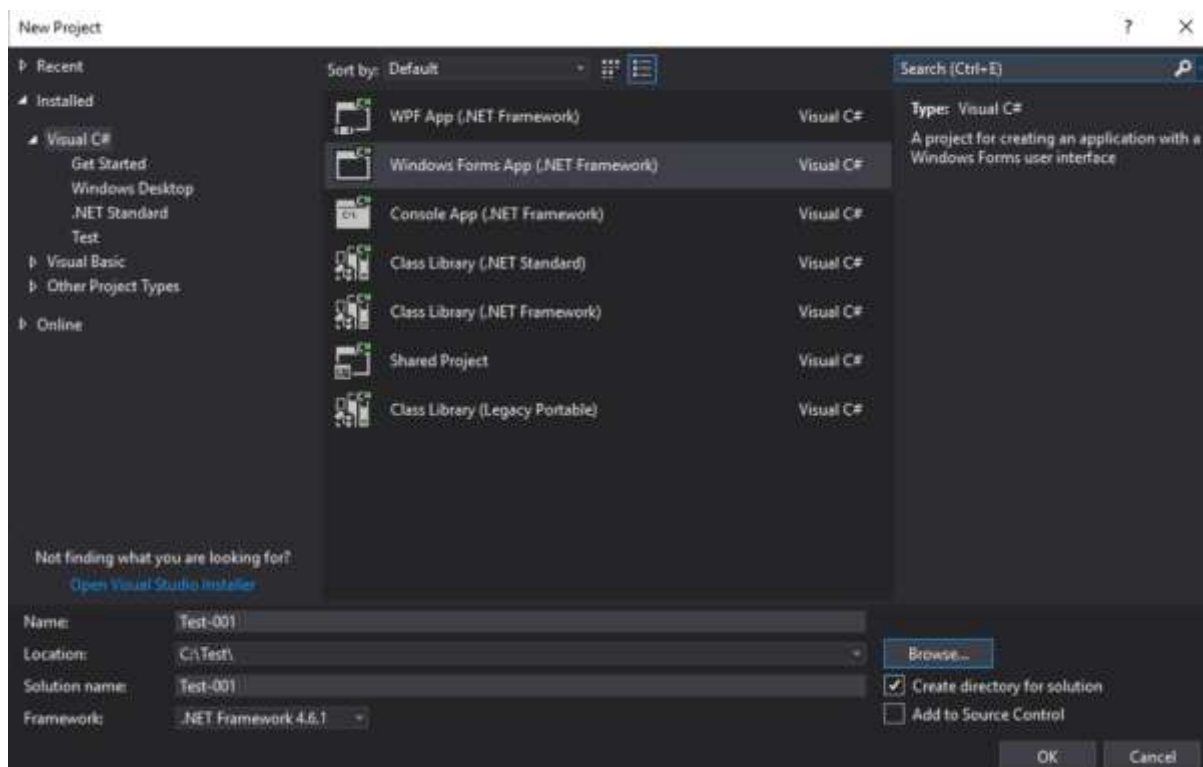


Рисунок 2. Создание нового проекта для реализации программного продукта

При создании проекта создается новая форма. Программный код формы содержит необходимый минимум для построения проекта и не вызывает особого интереса. Большая часть подключаемых компонент в настоящее время никак не используется, однако набор подключаемых компонент является типичным для решения большинства задач.

Новая форма не содержит никаких элементов и имеет стандартные размеры, которые без труда регулируются разработчиком по методу WYSIWYG (рис. 3.). Таким образом, разработчик сам вправе изменять размеры окна, не используя программный код.

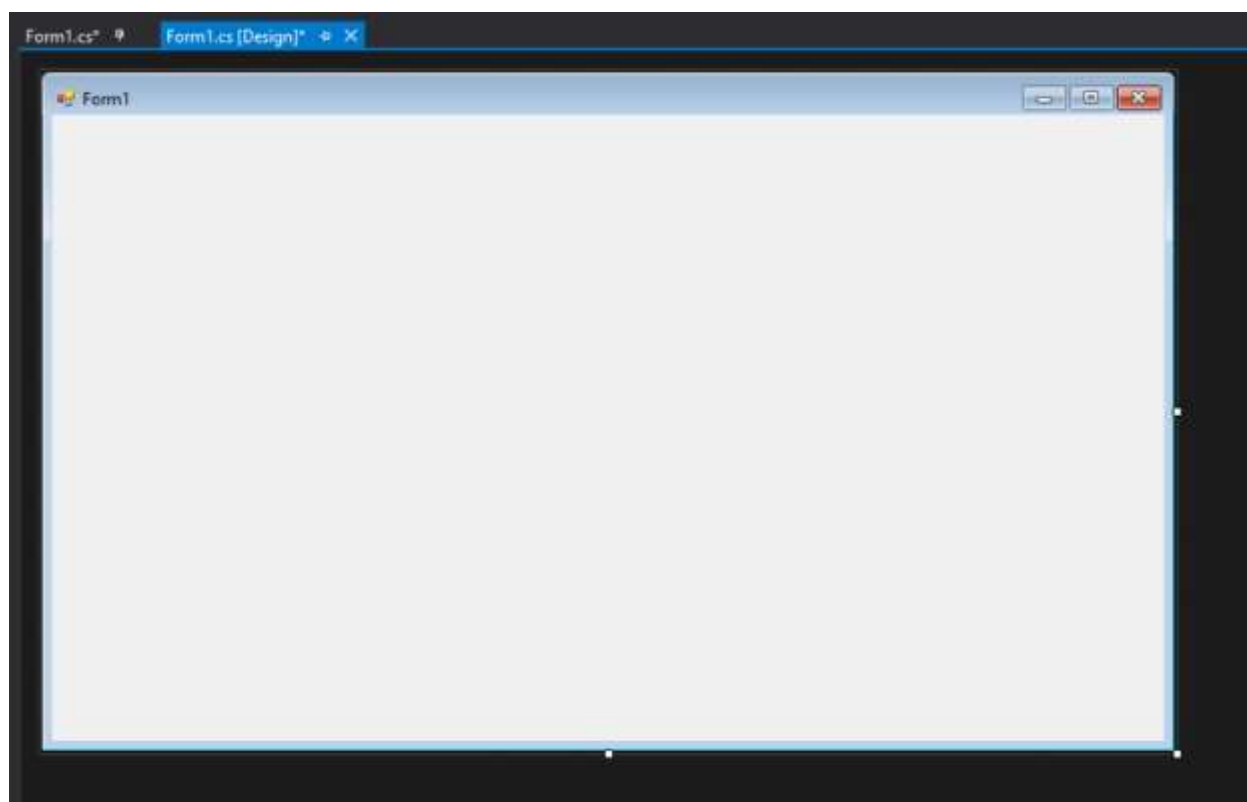


Рисунок 3. Стандартная форма окна приложения Windows Forms

Проводимый тест будет включать ограниченное количество вопросов, заранее нам известное. Каждый из вопросов будет предполагать ответ по типу «Да» или «Нет». Такие тесты наиболее часто применимы для краткосрочной быстрой проверки и закрепления знаний. Для структурирования вопросов был использован стандартный элемент панели инструментов группы Контейнеров `TableLayoutPanel`, который позволяет нам создать таблицу, на которой мы и будем размещать вопросы для тестирования (рис. 4.).

Рисунок 4. Промежуточный этап заполнения формы программы

В качестве базы для тестирования послужили вопросы из курса Парадигмы программирования, а именно вопросы на верность утверждения, касаемо самых общих понятий парадигм программирования:

Таблица 1 – Исходный перечень вопросов

Вопрос теста	Ответ
Новая парадигма программирования отменяет предыдущую	Нет
Существует единый подход к классификации языков по парадигмам программирования	Нет
Парадигмы программирования могут сочетаться	Да
Язык может поддерживать не более чем 3 парадигмы	Нет

Рисунок 5. Итоговый интерфейс программного продукта

Сама по себе созданная таблица не может напрямую содержать необходимые нам элементы, для придания ей необходимого функционала мы поместили объекты типа Label, Button и CheckBox. Каждый из которых несет необходимый функционал для проведения тестирования.

Для проведения тестирования необходимо записать логику работы программы. Для этого, в соответствии с таблицей 1, реализуем расчет значения количества правильных ответов. Создаем переменную scores типа int. В зависимости от ключа будем добавлять в данную переменную балл за каждый правильный ответ. В случае удачного завершения тестирования выводится соответствующее сообщение в окне программы (рис. 6.).

Рисунок 6. Пример завершения тестирования с положительным исходом

Как видно, в настоящее время программный продукт предназначен исключительно для тестирования по небольшому количеству вопросов. В качестве перспектив развития проекта можно реализовать:

- сохранение результатов тестирования пользователей;
- увеличение базы вопросов;
- добавление функции выдачи случайного вопроса;
- создание рекомендательной системы (выдачи новых вопросов в зависимости от ответов на предыдущие).

В рамках работы был реализован простой механизм проверки знаний по типу тестирования. Реализация программного продукта проводилась с использованием языка программирования C# с использованием Windows Forms. Программный продукт имеет ряд направлений для развития.

Использованные источники:

1. NET | Free. Cross-platform. Open source. [Электронный ресурс]

УДК 67.02

Четвертков А.В.
студент магистратуры 1 курса
Лавренченко А.А., к.техн.н.
доцент
кафедра «ЭАТА»
Кобзев Д.Е., к.техн.н.
доцент
кафедра «ЭАТА»
Морозова О.Н., к.пед.н.
доцент
кафедра «Иностранные языки»
ФГБОУ ВО «ТГТУ»
РФ, г. Тамбов

РАЗРАБОТКА НОВОЙ ТЕХНОЛОГИИ ВОССТАНОВЛЕННЫХ ПОЛИМЕРНЫХ ДЕТАЛЕЙ АВТОМОБИЛЕЙ

Аннотация

С целью восстановления полимерных деталей автомобилей в работе предложен новый метод заполнения локальных повреждений полимерными композиционными материалами с помощью 3-D ручки. Также предлагается использовать полимерные растворы различной вязкости.

Ключевые слова: полимерные детали автомобиля, восстановление, композиционные полимерные материалы, растворы полимеров.

Chetvertkov A.V.
First year graduate student, FSBEI of HE "TSTU", Tambov, RF
Lavrenchenko A.A., Ph.D. in Engineering Science
Associate Professor of the Department "EATA"
FSBEI of HE "TSTU", Tambov, RF
Kobzev D.Ye., Ph.D. in Engineering Science
Associate Professor of the Department "EATA"
FSBEI of HE "TSTU", Tambov, RF
Morozova O.N., Ph.D. in Pedagogical Science
Associate Professor of the Department of Foreign Languages
FSBEI of HE "TSTU", Tambov, RF

DEVELOPMENT OF NEW TECHNOLOGY OF VEHICLES RESTORED POLYMER DETAILS

Abstract

In order to restore the polymer parts of vehicles a new method of local damage filling by polymer composite materials using a 3-D handle were developed in the work. It is also proposed to use polymer solutions of different viscosities.

Key words and phrases: vehicle polymer parts, reconstruction, composite polymer materials, polymer solutions.

В разработанном варианте технологии предлагается использовать раствор АБС-пластика, модифицированный техническим углеродом.

Отличительной особенностью разработанной технологии является возможность приготовления раствора нужной вязкости, для обеспечения удобства ремонта элементов салона автомобилей. Далее представлена схема технологического процесса ремонта элементов салона автомобиля растворами большой вязкости.



Рисунок 1 - Схема технологического процесса ремонта элементов салона автомобиля растворами большой вязкости

В данном случае ремонтный состав большой вязкости наносится одним слоем и после высыхания, при необходимости, подвергается механической обработке. Завершающей стадией является термообработка для спайки зон контакта материала детали с ремонтным составом.

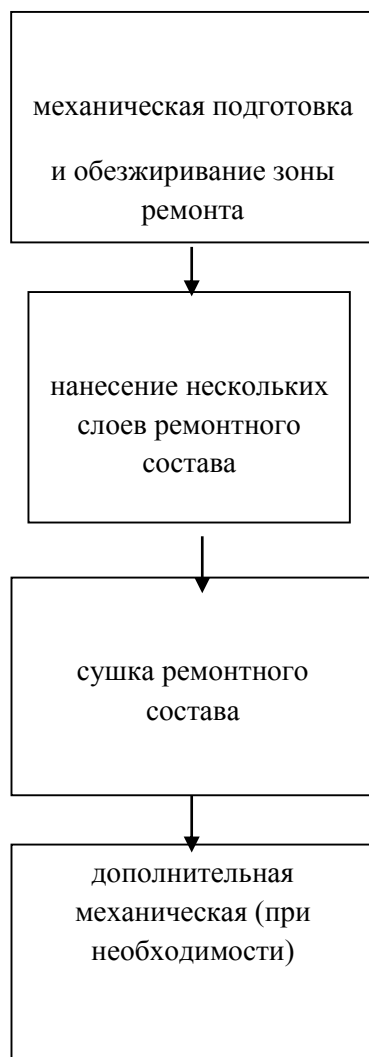


Рисунок 2 - Схема технологического процесса ремонта элементов салона автомобиля растворами малой вязкости



Рисунок 3 – Поврежденный элемент салона автомобиля

В данном варианте технологического цикла ремонтные слои наносятся в несколько слоев небольшой толщины и термообработка уже не требуется.

На рисунке 3 представлен элемент салона автомобиля с трещиной, который будет восстановлен разрабатываемой технологией.



Рисунок 4 – 3D-ручка

На рисунке 4 представлена 3D-ручка, с помощью которой будет производиться заделка трещины пластикового элемента салона по средством заполнения расплавом трещины.



Рисунок 5 – Восстановленный элемент салона автомобиля

Результаты восстановления пластикового элемента салона представлены на рисунке 5.



Рисунок 6 - Схема технологического процесса ремонта элементов салона автомобиля 3D-ручкой

Работа выполнена при финансовой поддержке гранта Президента Российской Федерации для государственной поддержки молодых российских ученых (2018-2019 гг).

Использованные источники:

1. Техническое обслуживание и ремонт автомобилей : методические указания / сост. : Ю.Е. Глазков, А.В. Прохоров, А.О. Хренников. – Тамбов : Изд-во ГОУ ВПО ТГТУ, 2011. – 24 с. – 100 экз.
2. Епифанов Л.И. Техническое обслуживание и ремонт автомобилей: учебное пособие. - 2-е изд. перераб. и доп. / Л.И. Епифанов, Е.А. Епифанова. - М.:ИД «Форум»: ИНФА-М, 2009.
3. Аскадский А.А., Матвеев Ю.И. Химическое строение и физические свойства полимеров / А.А. Аскадский, Ю.И. Матвеев. - М.: Химия, 1982. - 248 с.
4. Паниматченко А.Д. Переработка пластмасс, изд. Профессия, Спб 2005.

Чиркина М.А., к.техн.н.
доцент

кафедра «Информационно-вычислительные системы»

Инамова Д.Б.

студент магистратуры 2 курса

направление «Информационные системы и технологии»

Пензенский государственный университет

архитектуры и строительства

Россия, г. Пенза

МЕТОДЫ ОБРАБОТКИ ДАННЫХ ДЛЯ РЕКОМЕНДАТЕЛЬНЫХ СИСТЕМ

Аннотация: в статье рассматриваются основные методы и приемы интеллектуального анализа данных, которые могут использоваться в рекомендательных системах.

Ключевые слова: рекомендательные системы, интеллектуальный анализ данных.

Chirkina M.A., Candidate of Technical Sciences, Associate Professor
Associate Professor of the Department "Information and Computing
Systems"

Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza

Inamova D.B.

Master's student, 2nd year, direction "Information systems and
technologies"

Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza

DATA PROCESSING METHODS FOR RECOMMENDATION SYSTEMS

Annotation: the article discusses the main methods and techniques of data mining that can be used in recommender systems.

Keywords: recommendation systems, data mining.

Введение

В рекомендательных системах обычно применяются методы и методологии из других соседних областей, таких как *Human Computer Interaction* или *Information Retrieval*. Тем не менее, большинство из этих систем несут в своем ядре алгоритм – это можно понимать, как определенный случай метода интеллектуального анализа данных.

Процесс интеллектуального анализа данных обычно состоит из 3 шагов, выполняемых последовательно: предварительная обработка данных, анализ данных и интерпретация результатов. Мы проанализируем некоторые из наиболее важных методов предварительной обработки данных. В

частности, мы сосредоточимся на выборке, уменьшении размерности, и использование функций расстояния из-за их значимости и их роли в рекомендательных системах.

Предварительная обработка данных

Мы определяем данные как коллекцию объектов и их атрибутов, где атрибут определяется как свойство или характеристика объекта. Другие имена для объекта включают запись, элемент, точка, образец, наблюдение или экземпляр. Атрибут также может называться переменной, полем, характеристикой или элементом.

Реальные данные, как правило, должны быть предварительно обработаны (например, очищены, отфильтрованы, преобразованы) для того, чтобы быть использованы методами машинного обучения на этапе анализа. В этом разделе мы сосредоточимся на трех вопросах, которые имеют особое значение при разработке рекомендательных систем. Во-первых, мы рассмотрим сходства и различия. Далее мы рассмотрим проблему метода выборки, как способе сокращения количества элементов в очень больших коллекциях, и как при этом сохранить основные характеристики. Наконец, мы опишем наиболее общие методы для уменьшения размерности.

Сходства

Одним из предпочтительных подходов к совместной фильтрации (CF) является использование классификатора kNN . Этот метод классификации, как и большинство классификаторов и методов кластеризации сильно зависит от установления сходства или различий.

Самым простым и распространенным примером измерения расстояния является Евклидово расстояние

$$d(x, y) = \sqrt{\sum_{k=1}^n (x_k - y_k)^2}$$

где n -количество измерений (атрибутов), а x_k и y_k , k – тые ключ атрибуты (компоненты) объектов данных x и y .

Расстояние Минковского является обобщением Евклидова расстояния:

$$d(x, y) = \left(\sum_{k=1}^n |x_k - y_k|^r \right)^{\frac{1}{r}}$$

где r -степень расстояния. В зависимости от значения r , общее расстояние Минковского известно под конкретными названиями: для $r = 1$, городской квартал, (Манхэттен или норма $L1$) расстояние; для $r = 2$, Евклидово расстояние; для $r \rightarrow \infty$, расстояние *supremum* (норма $L_{\max}$ или норма L_{∞}), которое соответствует вычислению максимальному различию между любыми измерениями объектов данных.

Расстояние Махаланобиса определяется как:

$$d(x, y) = \sqrt{(x - y) * \sigma^{-1} * (x - y)^T}$$

где σ -ковариационная матрица данных.

Другой очень распространенный подход заключается в том, чтобы рассматривать элементы как векторы документов n -мерного пространства и вычислить их сходство как косинус угла:

$$\cos(x, y) = \frac{(x \bullet y)}{|x| \parallel |y|}$$

где $\bullet$ обозначает векторное произведение точек, а $\parallel x \parallel$ является нормой вектора x . Это сходство известно, как сходство косинуса или норма $L2$.

Сходство между предметами также может быть обусловлено их соотношением, которое обеспечивает линейную связь между объектами. Хотя существует несколько коэффициентов соотношения, которые могут быть применены, наиболее часто используется соотношение Пирсона. Учитывая ковариацию точек данных x и y Σ и их стандартное отклонение σ , мы вычислим соотношение Пирсона с помощью:

$$Pearson(x, y) = \frac{\Sigma(x, y)}{\sigma_x \times \sigma_y}$$

Рекомендательные системы обычно использовали либо сходство косинусов, либо соотношение Пирсона, либо с помощью одного из многочисленных колебаний, например, систем взвешивания, однако для общей фильтрации возможно большинство других дистанционных мер. *Spertus* провели масштабное исследование, чтобы оценить шесть различных похожих показателей в контексте социальной сети *Orkut*. Хотя их результаты могут быть предвзятым к конкретным условиям эксперимента, интересно отметить, что лучшие рекомендации были получены с использованием сходства косинуса. *Lathia* также провели исследование нескольких схожих показателей, где они пришли к выводу, что в общем случае точность прогнозирования рекомендательных систем не определяется выбором меры сходства. На самом деле в контексте их работы, используя случайную меру сходства, иногда результаты получаются лучше, чем при использовании любого из известных подходов.

Наконец, было предложено несколько мер по обеспечению сходства в отношении пунктов, которые имеют только двоичные атрибуты. Во-первых, $M01$, $M10$, $M11$, и $M00$ вычисляются, $M01$ = количество атрибутов, где $x = 0$, $y = 1$, $M10$ = количество атрибутов, где $x = 1$, а $y=0$, и так далее. Из этих величин мы можем вычислить: простой коэффициент соответствия $SMC = \frac{numberofmatches}{numberofattributes} = \frac{M11+M00}{M01+M10+M00+M11}$; коэффициент *Jaccard* $JC = \frac{M11}{M01+M10+M11}$; Расширенный коэффициент *Jaccard* (*Tanimoto*), вариация JC для непрерывных или счетных атрибутов, которые вычисляется по $d = \frac{x \bullet y}{\parallel x \parallel^2 + \parallel y \parallel^2 - x \bullet y}$.

Процесс выборки

Выборка является основным методом, используемым в сборе данных для выбора подмножества соответствующих данных из большого набора данных. Используется как при предварительной обработке, так и при

окончательной интерпретации данных. Выборка отличный метод, поскольку обработка всего набора данных слишком затратна с точки зрения вычислений. Её также можно использовать для создания обучающих и тестирующих наборов данных. В этом случае обучающий набор данных используется для изучения параметров или настройки алгоритмов на этапе анализа, в то время как набор данных для тестирования используется для оценки модели или конфигурации, полученной вовремя тестирования, которая может убедить, что она хорошо выполняется (т. е. обобщает) с ранее неизвестными данными.

Ключевой проблемой выборки является нахождение подмножества исходного набора данных, которое является репрезентативным, т. е. имеет примерно то же свойство, что и весь набор. Простейшим методом выборки является случайная выборка, при которой существует равная вероятность выбора любого элемента. Однако возможны и более сложные подходы. Например, в стратифицированной выборке данные делятся на несколько разделов на основе определенной особенности, сопровождаемой случайной выборкой в каждом разделе.

Наиболее распространенный подход к выборке состоит в использовании выборки без замены: при выборе элемента он удаляется из совокупности. Однако также возможно выполнить забор с заменой, где детали не извлекаются из совокупности после того, как они были выбраны, что позволяет одному и тому же элементу быть выбранным несколько раз.

Обычная практика использовать стандартную случайную выборку без замены с пропорциями 80/20 при разделении наборов данных тренировочных и обучения. Это означает, что мы используем случайную выборку без замены, чтобы выбрать 20% случаев для тестирования и оставить оставшиеся 80% на обучение. Пропорцию 80/20 следует принимать как практическое правило, где любое значение свыше $\frac{2}{3}$ считается соответствием для набора данных для обучения.

Выборка может привести к чрезмерной специализации конкретного отдела наборов данных для обучения и тестирования. По этой причине тренировочный процесс может повторяться несколько раз. Обучающие и тестовые наборы создаются из исходного набора данных, модели обучаются с использованием обучающих данных и тестируются на примерах из тестового набора. Затем, для повторного запуска процесса обучения/тестирования выбираются различные наборы данных обучения / тестирования это повторяется K раз. Наконец, сообщается о средней производительности K изученных моделей. Этот процесс называется перекрестной проверкой. Существует несколько методов перекрестной проверки. При повторной случайной выборке стандартная случайная выборка проводится K раз. При n -кратной перекрестной проверке набор данных делится на n раз. Одна из попыток используется для тестирования модели, а остальные $N-1$ разы используются для тренировок. Затем процесс перекрестной проверки повторяется n раз с каждым из n подмножеств,

используемых ровно один раз в качестве данных проверки. Наконец, *the leave-one-out (LOO)* подход можно рассматривать как крайний случай N -кратной перекрестной проверки, где n – количество элементов в наборе данных. Таким образом, алгоритмы выполняются столько раз, сколько точек данных, используя только одну попытку из них в качестве теста. Однако следует отметить, что а *Isaksson* говорил, что перекрестная проверка может быть ненадежная, если набор данных не является достаточно большим.

Общий подход в рекомендательных системах заключается в том, чтобы отобрать доступные отзывы пользователей – например, в форме рейтингов – чтобы разделить на обучение и тестирование. Перекрестная проверка также распространена. Хотя стандартная случайная выборка приемлема в целом, в других случаях нам может потребоваться по-разному смещать нашу выборку для набора тестов. Например, мы могли бы выбрать выборку только из самых последних рейтингов поскольку это те, которые мы могли бы предсказать в реальной ситуации. Мы могли бы также быть заинтересованы в том, чтобы доля рейтингов на пользователя сохранялась в тестовом наборе и, следовательно, навязать случайную выборку для каждого пользователя. Однако все эти вопросы касаются проблемы оценки рекомендательных систем, которые по-прежнему являются вопросом исследования и обсуждения.

Заключение

В этой статье представлены основные методы и приемы интеллектуального анализа данных, которые могут использоваться в рекомендательных системах. Мы начали с рассмотрения методов, которые могут быть применены в предварительной обработке. Во-первых, необходимо подобрать соответствующую меру расстояния, это требуется большинству из методов в следующих шагах. Сходство косинусов и соотношение Пирсона считаются лучшими. Хотя много усилий было посвящено к улучшению измерения расстояния, недавние работы сообщают, что выбор функции для измерения расстояния не играет важную роль. Затем, мы рассмотрели основные выборки, которые должны быть применены, чтобы выбрать подмножество из первоначально большого набора данных, или отделять тренировочные и обучающие наборы. Наконец, мы обсудили использование методов уменьшения размерности, таких как анализ основных компонентов и разложение по единственному значению.

Использованные источники:

1. Антопольский А., Майорович Т., Чугунов А. Формирование электронного документного пространства и перспективы создания Российской ассоциации электронных библиотек// Информационные ресурсы России. 2005. № 1 (83). С. 2-5.
2. Арлазаров В.Л., Емельянов Н.Е. Организационное управление и искусственный интеллект (Ред.) // Сборник трудов ИСА РАН. М, Едиториал УРСС, 2003. - 448 с.
3. Арлазаров В.Л., Емельянов Н.Е. Документооборот. Прикладные аспекты

(Ред.) // Сб. трудов ИСА РАН. М Едиториал УРСС, 2004. 184 с.

4. Ермаков А.Е. Неполный синтаксический анализ текста в информационно-поисковых системах // Компьютерная лингвистика и интеллектуальные технологии. Труды Междун. семинара Диалог'2002. В двух томах. Т. 2. Прикладные проблемы. М, Наука, 2002.-С. 180-185.

5. Жигалов В. А. Об опыте разработки системы построения ЕЯ-интерфейсов к базам данных. // Труды Международного семинара Диалог'98, Казань, 1998. С. 801 808.

УДК 504.3.054

Чульдум А.-Х.М.

студент

научный руководитель: Голубничий А.А.

старший преподаватель

Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова

Россия, г. Абакан

АНАЛИЗ ВЫБРОСОВ В АТМОСФЕРНЫЙ ВОЗДУХ ОТ ОСНОВНЫХ ИСТОЧНИКОВ ЗАГРЯЗНЕНИЯ КОНДИТЕРСКОЙ ФАБРИКИ

Аннотация: в статье представлены материалы по составу выбросов в атмосферный воздух от основных источников кондитерской фабрики. Проведен анализ выбросов, определены наибольшие и наименьшие показатели концентраций загрязняющих веществ.

Ключевые слова: загрязнение атмосферы, пищевая промышленность, очистные сооружения.

Chuldum A.-Kh.M.

Student

Katanov Khakass State University

Russia, Abakan

Scientific supervisor: Golubnichiy A.A.

senior lecturer

Katanov Khakass State University

Russia, Abakan

ANALYSIS OF AIR EMISSIONS FROM THE MAIN SOURCES OF POLLUTION THE CONFECTIONERY FACTORY

Abstract: the article presents materials on the composition of emissions into the air from the main sources of the confectionery factory. The analysis of emissions, identified the highest and lowest concentrations of pollutants.

Key words: atmospheric pollution, the food industry, treatment facilities.

По данным статистического сборника под редакцией Федеральной службы государственной статистики, зарегистрировано увеличение более чем на 4,5 тысячи количество заболеваний в год болезнями органов дыхания на период с 2010 по 2016 года [1]. По мощности локального воздействия

промышленные предприятия являются наиболее крупными источниками загрязнения атмосферы. Крупные производства на данный момент развивают экологически приемлемые системы переработки, очистки и использования отходящих газов, тогда как на предприятиях средней и малой производственной мощности наблюдается обратная тенденция. В частности пищевая промышленность Российской Федерации, представленная в основном средними и малыми предприятиями, использующими устаревшие технологические схемы очистки отходящих газов с малой долей сопутствующего производства.

Кондитерская отрасль пищевой промышленности не является основным загрязнителем атмосферы. Однако, предприятия данной отрасли находясь в черте города выбрасывают в атмосферу газы и пыль, ухудшая состояние атмосферного воздуха в пределах городской среды. Наиболее вредными веществами, поступающими в атмосферу от предприятий кондитерской отрасли, являются выбросы от сжигания твердого топлива, в частности угля – оксиды углерода, азота, серы, диоксид азота. Особенность выбросов кондитерской отрасли больше касается разнообразных процессов, связанных главным образом с выбросами пахнущих веществ – ваниль, карамель, аммиак и другие [2].

Рассмотрим в качестве примера предприятие ЗАО «Минусинская кондитерская фабрика». Оно находится на территории города Минусинска, на двух объектах по адресам: ул. Ленина 92 (площадка №1), расположенного в центральной части города, неподалеку от Минусинской протоки; ул. Подгорная 1 (площадка №2), расположенного на окраине города, в его северо-западной части (рис. 1).

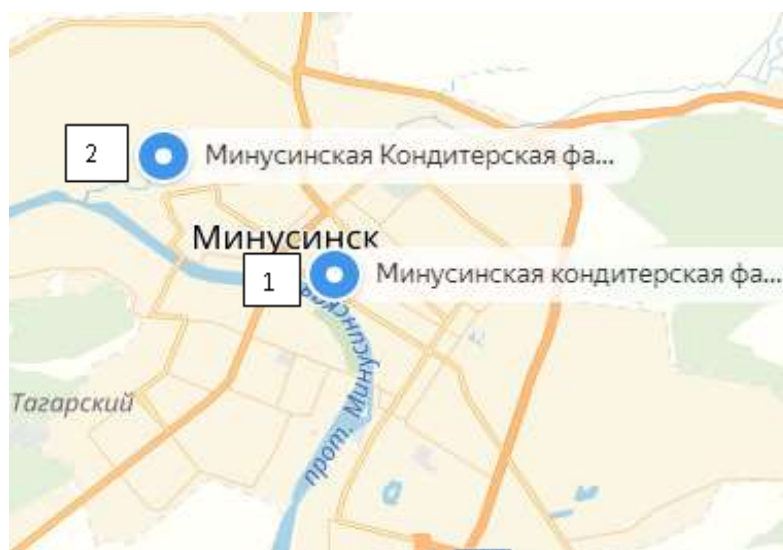


Рисунок 1 – Расположение промышленных площадок ЗАО «Минусинская кондитерская фабрика» (Масштаб 1:900000)

Климат города характеризуется как резко континентальный, местами засушливый, с холодной зимой и жарким летом [3]. Преобладающее

направление ветров – юго-западное и западное (рис. 2). Юго-западное направление составляет 22,6% от всех направлений ветров, западное – 22,1%. Повторяемость безветренного режима составляет 55 %.

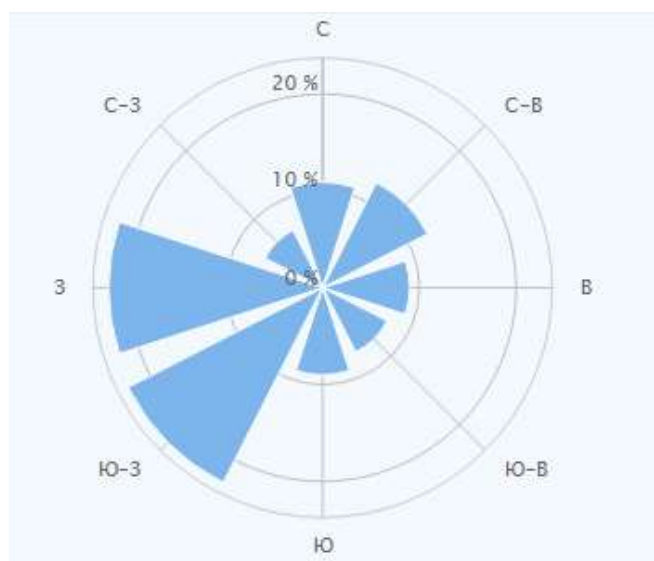


Рисунок 2 – Роза ветров на территории города Минусинск [4]

Основным видом деятельности предприятия ЗАО «Минусинская кондитерская фабрика» является производство кондитерских изделий, в частности – печенья, коврижек, зефира, мармелада, конфет, пряника [5].

На территории предприятия расположены два действующих объекта, которые оказывают негативное воздействие на окружающую среду [5].

На площадке №1 располагаются бисквитный и пряничный цех – основное производство, и вспомогательное производство в виде котельной, складов угля и золошлака, сварочного, механического участка, автотранспорта и дорожной техники. Все они являются источниками выделения загрязняющих веществ в атмосферу.

На площадке №2 также находятся бисквитный и пряничный цеха, котельная, склады угля и золошлака, сварочный участок. Все они также являются источниками выделения загрязняющих веществ в атмосферу, таких как: оксиды железа, азота, углерода и серы, марганец и его соединения, диоксид азота, аммиак, углерод черный, фтористый водород, бенз(а)пирен, бензин нефтяной, керосин, неорганическая, абразивная, мучная пыль и пыль крахмала.

В ходе исследования было проведено сравнение установленных нормативов ПДВ предприятия ЗАО «Минусинская кондитерская фабрика» и протоколов замеров выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников за 2015-2017 года на участках, где проводились инструментальные замеры (табл. 1).

Таблица 1 – Результаты замеров выбросов и степени очистки на предприятии за 2015-2017 года.

	Источни к	Наименовани е загрязняющег о вещества	ПДВ, г/с	Фактический выброс за 2015-2017гг., г/с			Очистно е оборудо -вание	Степен ь очистки (экспл.) , %
				2015	2016	2017		
Площадка №1	Котельна я	Пыль (неорг.)	0,299 6	0,116 0	0,115 0	0,079 0	Циклон ЦН-15- 500-4УП	76,02
		Азота диоксид	0,139 1	0,024 0	0,126 0	0,102 0		
		Азота оксид	0,022 6	0,004 0	0,020 0	0,017 0		
		Углерода оксид	3,787 0	0,240 0	1,110 0	0,900 0		
	Уст-ка сдува	Пыль крахмала	0,018 0	0,016 0	0,016 0	0,014 0	Блок циклоно в	70,30
Площадка №2	Котельна я	Пыль (неорг.)	0,248 1	0,116 0	0,015 0	0,087 0	Циклон ЗУ-1-2	75,00
		Азота диоксид	0,124 3	0,061 0	0,115 0	0,110 0		
		Азота оксид	0,020 2	0,010 0	0,019 0	0,018 0		
		Углерода оксид	3,383 9	0,580 0	0,670 0	0,680 0		
		Аммиак	0,001 0	0,000 2	0,000 2	0,000 2		

Следует отметить, что замеры выбросов предприятия проводились следующим образом: для крахмального отделения, котельной на площадке №1 и котельной на площадке №2 – раз в год, для аммиака – раз в 5 лет, и последнее измерение проводилось в 2012 году.

По данным этой таблицы видно, что больше всего на предприятии выбрасывается оксид углерода – 1,1 г/с. в 2016 году на площадке №1, и диоксид азота – 0,126 г/с. также на площадке №1 в 2016 году, однако все же они не превышают установленных нормативов ПДВ для предприятия, меньше всего – аммиак (0,0002 г/с.), и пыль крахмала (0,014 г/с. в 2017 году на площадке №1). Наиболее близкие значения к нормативам ПДВ предприятия отмечаются у диоксида и оксида азота в 2016 году на территории котельной площадки № 2 (0,1150 г/с. и 0,0190 г/с. соответственно).

При оценке характеристик пылеулавливающего оборудования ЗАО «Минусинская кондитерская фабрика» определено, что установки очистки газа, циклон ЗУ-1-2 используется для сухой очистки газов от котлоагрегатов котельной на площадке №2 на территории котельной. Степень очистки газа составляет 75-80%. На площадке №1 блок циклонов используется для сухой

очистки при обдувке конфет от крахмала в конфектном цеху со степенью очистки газа 70-75%. Так же на данной площадке используется циклон ЦН-15-500*4УП для сухой очистки газов от котлоагрегатов территории котельной. Степень очистки газа составляет 75-80%.

Таким образом, в ходе проведенного исследования было установлено, что на предприятии ЗАО «МКФ» источниками загрязнения атмосферного воздуха являются: бисквитный и пряничный цеха, котельные, склады угля и золошлака, сварочные, механические участки и автотранспорт, которые выбрасывают в атмосферу такие вещества как: оксиды железа, азота, углерода и серы, марганец и его соединения, диоксид азота, аммиак, углерод черный, фтористый водород, бенз(а)пирен, бензин нефтяной, керосин, неорганическая, абразивная, мучная пыль и пыль крахмала.

На предприятии используется циклон ЗУ-1-2, для сухой очистки газов от котельной площадки №1, блок циклонов для очистки газов от крахмальной пыли и циклон ЦН-15-500*4УП, для очистки газов от котельной площадки №2.

Фактические организованные выбросы ЗАО «МКФ» за 2015-2017 года не превышают установленных нормативов ПДВ предприятия. Имеются значение, близкие к предельно установленным выбросам (оксид углерода и диоксид азота в 2016 году на площадке №1), однако они все же не превышают установленных нормативов для исследуемого предприятия.

Использованные источники:

1. Здоровоохранение в России. 2017: Стат.сборник. / Росстат. – М., 2017. – 170 с.
2. Подчуфаров, Е. Сладкая жизнь / Е.Подчуфаров // Родина. – 2003. – №3. – С.91-95.
3. Климат России. Под ред. Кобышевой Н.В. – Санкт-Петербург, Гидрометеиздат, 2001. – 656 с.
4. Архив погоды в Минусинске. [Электронный ресурс] URL: <https://world-weather.ru/archive/russia/minusinsk/> (дата обращения: 17.01.2019).
5. Проект нормативов предельно допустимых выбросов загрязняющих веществ в атмосферу для закрытого акционерного общества «Минусинская кондитерская фабрика». – 2012.

Шаповалова В.В.

студент 5 курса

факультет «Экономики и менеджмента»

Самохвалова К.А.

студент 5 курса

факультет «Экономики и менеджмента»

Юго-Западный государственный университет

Россия, г. Курск

АНАЛИЗ И ДИНАМИКА ПРОВЕДЕНИЯ ВЫЕЗДНЫХ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: Статья посвящена актуальным вопросам проведения выездных налоговых проверок налога на прибыль организации. Произведен анализ результатов выездных налоговых проверок и представлена динамика результативности выездных налоговых проверок, проведенных органами Курской области.

Ключевые слова: налоговый контроль, налоговая проверка, налог на прибыль организации, результативность налоговой проверки.

Shapovalova V.V.

Student

5 course, faculty of "Economics and management"

South-West state University

Russia, Kursk

Samokhvalova K. A.

Student

5 course, faculty of "Economics and management"

South-West state University

Russia, Kursk

ANALYSIS AND DYNAMICS OF CARRYING OUT EXIT TAX CHECKS OF TAX ON PROFIT OF ORGANIZATIONS

Abstract: the Article is devoted to topical issues of on-site tax audits of corporate income tax. The analysis of the results of on-site tax audits and the dynamics of the effectiveness of on-site tax audits conducted by the bodies of the Kursk region.

Keywords: tax control, tax audit, corporate income tax, the effectiveness of the tax audit.

Наиболее эффективная форма налогового контроля – налоговая проверка, являющаяся важнейшим инструментом налогового контроля, позволяющим полно и обстоятельно проверить правильность уплаты налогов (сборов) и исполнение налогоплательщиком других обязанностей, возложенных на него законодательством о налогах и сборах. Налоговая проверка – это процессуальное действие налогового органа по контролю за

правильностью исчисления, своевременности и полнотой уплаты налогов.[1]

Перечень видов налоговых проверок предусмотрен ст. 87 НК РФ. Согласно данной норме, проверки осуществляются в двух формах: камеральные и выездные налоговые проверки.

Под выездной налоговой проверкой понимается комплекс действий по проверке первичных учетных и иных бухгалтерских документов налогоплательщика, регистров бухгалтерского учета, бухгалтерской отчетности и налоговых деклараций, хозяйственных и иных договоров, актов о выполнении договорных обязательств, внутренних приказов, распоряжений, протоколов, любых других документов; по осмотру различных предметов, любых используемых налогоплательщиком для извлечения доходов либо связанных с содержанием объектов налогообложения производственных, складских, торговых и иных помещений и территорий; а также других действий налоговых органов, осуществляемых по месту нахождения налогоплательщика и в иных местах вне места нахождения налогового органа. [3]

На величину налогового потенциала Курской области влияет также такой показатель, как доначисление платежей по налогам в результате налоговых проверок.

В таблице 1 рассмотрена динамика количества проведенных выездных налоговых проверок, в том числе по налогу на прибыль организаций, проведенных налоговыми органами Курской области .

Таблица 1 – Динамика выездных налоговых проверок, проведенных налоговыми органами Курской области за 2013-2017 гг.

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017/2013 гг.	
						+, -	%
Количество ВНП всего, ед.	329	286	301	140	129	-200	39,2
из них выявивших нарушения, ед.	329	281	300	139	129	-200	39,2
Результативность ВНП, %	100,0	98,3	99,7	99,3	100,0	0	x
в т.ч. ВНП по налогу на прибыль, ед.	202	204	205	106	91	-111	45,1
из них выявивших нарушения, ед.	129	135	143	76	65	-64	50,4
Результативность ВНП по налогу на прибыль, %	63,9	66,2	69,8	71,7	71,4	7,5	111,7

Источник: Рассчитано на основании данных ФНС России [2]

Анализируя данные таблицы 1 можно сделать вывод о том, что количество выездных налоговых проверок, проводимых инспекциями Курской области, имеет устойчивую тенденцию к уменьшению. Так, если в

2013 году проведено 329 таких проверок, то в 2017 году только 129 проверок, то есть их количество уменьшилось на 60,8 процентов.

Результативность выездных налоговых проверок в 2013 году и 2017 году составляла 100%, в оставшиеся годы этот показатель близок к 100 процентам.

Количество выездных проверок по налогу на прибыль организаций снизилось за пять лет почти в половину. Однако, результативность выездных налоговых проверок увеличилась в 2017 году и составила 71,4%, что на 7,5% выше, чем в 2013 году.

Для наглядности на рисунке 1 представлена динамика результативности выездных налоговых проверок, проведенных налоговыми органами Курской области за 2013-2017 гг.

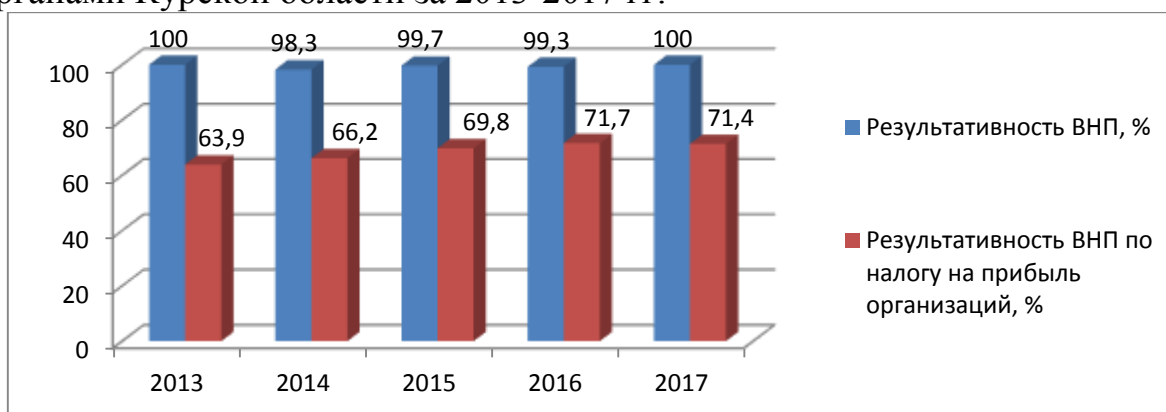


Рисунок 1 – Динамика результативности выездных налоговых проверок, проведенных налоговыми органами Курской области за 2013-2017 гг.

По данным рисунка 1 видно, что результативность выездных налоговых проверок налога на прибыль организаций значительно ниже, чем по выездным проверкам в целом.

Данный факт свидетельствует о том, что налогоплательщик должен быть включен в план выездных налоговых проверок при условии, что в отношении данной организации у инспекции имеются сведения об участии в схемах минимизации налогов либо результаты предпроверочного анализа свидетельствуют о предполагаемых правонарушениях.

Главным показателем эффективности выездных налоговых проверок являются суммы доначислений. Производя оценку результативности выездной налоговой проверки, можно судить о количестве доначислений по произведенным проверкам, и о штрафных санкциях.

В таблице 2 проведен анализ результатов выездных налоговых проверок, проведенных налоговыми органами по Курской области.

Таблица 2 – Анализ результатов выездных налоговых проверок, проведенных налоговыми органами Курской области в 2013-2017 гг.

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017/2013 гг.	
						+, -	%
Количество ВНП всего, ед.:	329	286	301	140	129	-200	39,2
Из них выявивших нарушения, ед.:	329	281	300	139	129	-200	39,2
Дополнительно начислено платежей, тыс. руб.:	5390344	3132421	1146591	4056559	1587271	-3803073	29,2
Дополнительно на 1 результативную ВНП, тыс.руб.:	16384	11147,4	3822	29183,9	12304,4	-4079,6	75,1
Количество ВНП по налогу на прибыль, ед.:	202	204	205	106	91	-111	45,1
Из них выявивших нарушения, ед.:	129	135	143	76	65	-64	50,4
Дополнительно начислено платежей по налогу на прибыль, тыс.руб.:	378376	735882	167917	156325	344249	-34127	91
Доначислено на 1 результативную ВНП по налогу на прибыль, тыс.руб.:	2933,1	5451	1174,2	2056,9	5296,1	2363	180,6
Уд. вес доначислений по налогу на прибыль к общим доначислениям, %	7	23,5	14,6	3,9	21,7	14,7	X

Источник: Рассчитано на основании данных ФНС России [2]

Анализируя данные таблицы 2 можно сделать вывод о том, что в исследуемом периоде доначисления, произведенные налоговыми органами по результатам выездных налоговых проверок уменьшились в 3 раза, а по результатам выездных налоговых проверок по налогу на прибыль организаций уменьшились только на 9 процентов. Доначисления на одну результативную выездную проверку уменьшаются на 24,9 %, а по налогу на прибыль организаций увеличиваются в 1,8 раза.

В результате можно отметить, что важнейшим фактором повышения эффективности выездных налоговых проверок налога на прибыль является совершенствование системы отбора налогоплательщиков для проведения проверок. Выездная налоговая проверка является одним из наиболее эффективных способов контроля за соблюдением налогоплательщиками законодательства о налогах и сборах.

Использованные источники:

1. Рыкунова В. Л. Анализ результатов налогового контроля в российской налоговой системе [Электронный ресурс] / В. Л. Рыкунова // Наука молодых-

будущее России. - 2017. - №6. - С. 172-178. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=31741962>

2. Официальный сайт Федеральной налоговой службы РФ [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.nalog.ru>.

3. Хардикова Л. Н., Вертикова Е. В. Повышение роли выездных налоговых проверок в системе налогового контроля [Электронный ресурс] / Л.Н. Хардикова // Наука молодых-будущее России. - 2017. - №6. - С. 59-62. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=31741837>

4. Романов, А.Н. Организация и методы налоговых проверок [Текст]: Учеб.пособие/ А.Н. Романов. – М.:Вузовский учебник, 2014-288с.

УДК 347

Шаталова П.В.

студент 3 курса

Советкина А.С.

студент 3 курса

Институт Права

научный руководитель: Фадеев А.В.

преподаватель

кафедра гражданского и арбитражного процесса

ФГБОУ ВПО «Самарский государственный

экономический университет»

РФ, г. Самара

ГРАЖДАНСКИЙ ИСК В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: Данная статья посвящена рассмотрению института гражданского иска в рамках уголовного процесса и его особенностям. Также внимание уделено проблемам, возникающих при рассмотрении гражданского иска в уголовном процессе.

Ключевые слова: гражданский иск, уголовный процесс, имущественный вред, гражданское судопроизводство, виндикационный иск.

Shatalova P.V.

Sovetkina A.S.

3rd year students, Institute of Law

Federal State-Funded Educational Institution of Higher Professional

Education "Samara state University of Economics»

Russia, Samara

Scientific adviser: Fadeev A.V.

Lecturer, department of civil and arbitration process

Federal State-Funded Educational Institution of Higher Professional

Education "Samara state University of Economics»

Russia, Samara

CIVIL ACTION IN CRIMINAL PROCEEDINGS

Abstract: This article is devoted to the consideration of the institution of

civil action in the criminal process and its features. Attention is also paid to the problems arising in the consideration of civil action in criminal proceedings.

Key words: civil action, criminal procedure, property damage, civil litigation, vindication lawsuit.

В Конституции Российской Федерации закреплено положение о том, что закон охраняет права потерпевших от преступлений и злоупотреблений властью. Статья 52 Конституции Российской Федерации гласит о том, что государство обеспечивает потерпевшим доступ к правосудию и компенсацию причинённого ущерба. Институт гражданского иска в уголовном судопроизводстве является эффективным видом осуществления данного права лиц [2]. Несмотря на важность данного процессуального документа, в Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации отсутствуют положения, которые регулировали бы гражданский иск по уголовному делу. Актуальность гражданского иска в уголовном судопроизводстве обуславливается тем, что в современном мире данный иск применяется зачастую в практике районных судов, а также в судах других уровней.

Гражданский иск в уголовном процессе - это требование, которое заявляется физическим или юридическим лицом, с целью возмещения имущественного и морального вреда, причинённого преступлением, при производстве по уголовному делу [3, С. 144].

Гражданский иск в уголовном судопроизводстве является особым институтом. Он соединяет между собой уголовно-процессуальные и гражданско-процессуальные отношения. В юридической литературе отсутствует единое мнение по отнесению данного вида иска к гражданскому процессу или же уголовному.

Гражданский иск в уголовном процессе и гражданский иск в гражданском судопроизводстве имеют ряд отличий. Во-первых, в уголовном процессе подсудность гражданского иска зависит от подсудности уголовного дела. В свою очередь, в гражданском процессе могут рассматриваться только те гражданско-правовые споры, которые подведомственны судебным органам [1]. В уголовном процессе действует такое же правило. В отличие от гражданского процесса, в уголовном отсутствует возможность предъявления виндикационного иска. Данный иск направлен на возвращение изъятой у собственника или законного владельца индивидуально определённой вещи. Согласно части 2 статьи 81 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, вещи, приобщённые к делу как вещественные доказательства, имеющие значение для выявления истины в рамках уголовного дела, должны быть возвращены владельцу по закону [4]. Исходя из этого, мы можем сделать вывод о том, что в таких случаях предъявление гражданского иска является нецелесообразным. Следует обратить внимание на то, что если вещь, приобщённая к делу как вещественное доказательство, в ходе совершения преступления утратила

свою ценность, то собственник или владелец обладают правом на возмещение причинённого ущерба, путём подачи гражданского иска в рамках гражданского или уголовного судопроизводства.

В уголовном процессе запрещена подача встречного иска. Обвиняемый не имеет права выступать по уголовному делу в качестве гражданского истца, у него существует обязанность отвечать по иску. Данная ситуация обусловлена тем, что встречный иск порождает за собой иной юридический факт, но не совершённое преступление. Обязательное условие при рассмотрении гражданского иска в рамках уголовного дела – единство факта, лежащее в основе уголовной и гражданской ответственности конкретного лица. Рассматривая гражданский иск в уголовном деле, важно отметить, что гражданский истец подлежит освобождению от уплаты государственной пошлины [3, С. 145].

В отличие от гражданского судопроизводства в уголовном процессе собирание доказательств, которые приводятся в качестве обоснования гражданского иска, проходит во время предварительного расследования, что способствует усилению охраны имущественных интересов средствами, присущих уголовному процессу. На причинении материального ущерба преступлением основано требование личного характера. Уступка требований является невозможной при рассмотрении гражданского иска в рамках уголовного процесса. Совместное рассмотрение гражданского иска и уголовного дела возможно в том случае, если существует единый юридический факт, являющийся основанием для привлечения лица к уголовной ответственности.

Несмотря на то, что необходимость и значимость существования гражданского иска очевидны, на практике выявляется ряд проблем.

Во-первых, разрешение вопросов о порядке предъявления гражданского иска по уголовному делу является сложным процессом. Данный иск представляет собой дополнительную работу для дознавателя и следователя. В их обязанности входит разъяснение права на заявление иска, признание гражданским истцом, принятие мер по обеспечению иска и другие. Зачастую на практике право предъявить исковое требование разъясняется потерпевшим только в суде [5, С. 651]. Подача гражданского иска является возможной до начала судебного следствия по уголовному делу.

Во-вторых, встречаются проблемы, которые связаны с разрешением гражданского дела. В гражданских исках по уголовным делам встречаются требования о возмещении материальной компенсации, сумм значительного размера, в связи с этим возникает необходимость проведения экономического исследования для точного определения ущерба, на проведение данного исследования тратится значительное количество времени.

В-третьих, из-за разделения специализаций судей зачастую возникает ситуация, при которой гражданские иски в уголовном процессе рассмотреть

невозможно и их рассмотрение происходит в порядке гражданского судопроизводства.

Ещё одной проблемой при разрешении гражданского иска в уголовном процессе является ситуация, когда истцу причинён имущественный вред в результате совместных действий нескольких лиц. В таком случае у гражданского истца возникает право предъявить исковые требования к каждому из этих лиц. Но такой иск в полном объёме удовлетворяется только в том случае, если данные лица привлечены в качестве обвиняемых (подсудимых) по этому делу. Если же такое условие не выполняется, то ответственность возлагается на лицо, привлечённое в качестве обвиняемого, а в остальной части иск остаётся без удовлетворения.

Также немаловажной проблемой является отсутствие правовых норм, которые бы регулировали институт гражданского иска в уголовном судопроизводстве. Как было указано выше, к данному институту применяются нормы уголовно-процессуального законодательства, а в случае, если отношения данным кодексом не урегулированы, то применяются нормы гражданско-процессуального законодательства. В связи с этим на практике зачастую возникают правовые коллизии.

Таким образом, мы приходим к выводу о том, что гражданский иск в уголовном процессе является особым институтом. Данный иск создаёт благоприятные условия для всех лиц, участвующих в уголовно-процессуальной деятельности, так как он обеспечивает потерпевшему наиболее быстрое возмещение имущественного ущерба. Мы выяснили, что гражданский иск в уголовном процессе соединяет в себе уголовно-процессуальные и гражданско-процессуальные правоотношения. Также мы рассмотрели ряд проблем, которые возникают при предъявлении гражданского иска в уголовном судопроизводстве. Решение таких проблем должны происходить путём совершенствования законодательства в данной сфере. В заключении важно отметить, что гражданский иск в уголовном судопроизводстве – это основной способ защиты нарушенных преступлением имущественных прав пострадавшего.

Использованные источники:

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 30.08.2018) // Собрание законодательства РФ. 2002. №46. Ст. 4532.
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.2003) (с учётом поправок, вынесенных законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. №15. Ст. 1691.
3. Поволоцкая Е. Р. Гражданский иск в уголовном процесс // Актуальные проблемы права. 2016. №10. С. 143-146.
4. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001. № 174-ФЗ (ред. от 12.11.2018) // Парламентская газета. № 241-242. 22.12.2001.

5. Хегай Е. Ф. Гражданский иск в уголовном процессе: проблемы исполнения // Молодой учёный. 2016. №12. С. 650-652.

УДК 657.631

Шафикова К.Р.

студент 4 курса

научный руководитель: Баронина Т.В., к.э.н.

доцент

Финансовый университет при Правительстве Российской

Федерации, Уфимский филиал

Российская Федерация, г. Уфа

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ РЕГУЛИРОВАНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И ОТЧЕТНОСТИ

Аннотация: Система нормативного регулирования бухгалтерского учета - это совокупность законодательных, нормативно-правовых актов и других документов, относящихся к финансовому учету. У существующей системы сегодня есть проблемы, которые требуют решения.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, отчетность, нормативное регулирование.

Shafikova K.R., student, 4th year

Scientific head: Cand. Econ. Sciences, Doc. Boronina T.V.

Financial University under the Government of the Russian Federation

Ufa branch

Russian Federation, Ufa

PROBLEMS AND SOLUTIONS THE REGULATION OF ACCOUNTING AND REPORTING

Abstract: the system of normative regulation of accounting is a set of legislative, regulatory and legal acts and other documents related to financial accounting. The existing system today has problems that need to be solved.

Keywords: accounting, reporting, regulatory.

В Российской Федерации бухгалтерский учет регламентируется нормативно-правовыми документами, имеющими юридический статус. Некоторые из них обязательны к применению, а другие носят только рекомендательный характер. От знания нормативно-правовой базы бухгалтерского учета зависит достоверность бухгалтерской отчетности и, следовательно, успех организации. Поэтому вызывается интерес к рассмотрению современного состояния и перспектив развития нормативного регулирования бухучета и отчетности в РФ.

Система нормативного регулирования бухгалтерского учета - это совокупность законодательных, нормативно-правовых актов и других документов, относящихся к финансовому учету.

Сегодня российская система бухгалтерского учета имеет

четырехуровневый порядок регулирования, обозначенный в Федеральном законе от 06.12.2011 №402 «О бухгалтерском учете» [1] (далее — Закон 402-ФЗ), который регламентирует общие принципы ведения учета в Российской Федерации и устанавливает единые требования к бухгалтерскому учету. Закон отражает также правовой механизм регулирования бухгалтерского учета, являющийся обязательным для всех хозяйствующих субъектов.

Рассмотрим данные уровни.

Первый (высший с точки зрения иерархии) *уровень нормативного регулирования* — законы, указы Президента РФ, постановления Правительства РФ.

Второй уровень нормативного регулирования предприятий малого и среднего бизнеса — отраслевые стандарты, состоящие из комплекса Положений по бухгалтерскому учету (ПБУ), которые носят более детальный, чем вышерассмотренные документы, характер и разрабатываются на основании требований Федерального закона «О бухгалтерском учете». В данных ПБУ рассматриваются вопросы принятия к бухгалтерскому учету активов и обязательств, их первоначальной и последующей оценки, амортизации активов и их выбытия, раскрытия информации о текущем состоянии активов и обязательств в бухгалтерской отчетности. ПБУ обязательны для применения всеми экономическими субъектами.

Третий уровень нормативного регулирования — рекомендации в области бухгалтерского учета.

К последнему, *четвертому уровню нормативного регулирования малого и среднего бизнеса* относятся документы, разработанные самим предприятием. Обобщая вышеизложенное, мы приходим к следующим выводам.

С момента вступления в силу Закона о бухгалтерском учете [1] хозяйственные операции стали наиболее многогранны, ощутимо изменилось гражданское и налоговое законодательство.

При подобных обстоятельствах, нормы действующего Закона о бухучете, наделяющие бухгалтерский учет преимущественно контрольными функциями и основывающиеся на устаревших принципах и стандартах, не дают возможности бухучету занять свое место - главного источника информационного обеспечения для целей управления организациями.

Изданные на основе закона нормативные документы часто экономически и юридически не обоснованы, противоречивы, а устаревший закон затормаживает образование нормативной базы по бухучету.

В последнее время в РФ ведется активная работа по совершенствованию бухгалтерского учета. Однако, совершенствование бухгалтерского учета за счет разработки отдельных стандартов не в полной мере адекватно потребностям реформирования, так как в ряде случаев изданные стандарты идут в противоречие Закону о бухгалтерском учете, что значительно затрудняет их использование практикующими бухгалтерами. Особую актуальность приобретает необходимость гармонизации стандартов

по бухгалтерскому учету доходов и расходов, а также отдельных видов активов и обязательств и Налогового кодекса РФ.

Можно сказать, что необходимым условием гармонизации бухгалтерского и налогового законодательства будет сопоставление правил учета доходов и расходов учреждений, а также отдельных видов активов и обязательств в связи с требованиями налогового законодательства РФ.

Основные направления совершенствования нормативной базы бухгалтерского учета и отчетности в России:

- обеспечение открытости, ясности и полезности финансовой отчетности для заинтересованных пользователей, а также для иностранных инвесторов. При этом необходимо использовать МСФО в качестве основы для разработки положений и других нормативно-правовых актов по бухгалтерскому учету для конкретных условий рыночной экономики, что отвечает требованию Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 года по части усиления прозрачности ведения бизнеса [4, с.308];

- завершение формирования модели взаимодействия систем бухгалтерского и налогового учета. Существующая тенденция разделения бухгалтерского учета и налогового учета должна быть преодолена путем принятия изменений в Налоговом кодексе Российской Федерации и разработке необходимых корректировок процедур бухгалтерского учета для целей налогообложения. Система налогового учета должна стать более привязанной к регистрам бухгалтерского учета.

Также обязательным и необходимым условием реформирования системы бухгалтерского учета и бухгалтерской (финансовой) отчетности изначальную разработку принципов реформирования и концепций представления информации, к которым мы относим следующие:

- принцип единообразия. Бухгалтерский учет для предприятий малого и среднего бизнеса должен вестись одинаково, без разделения по отраслевой специфике;

- принцип агрегирования источников информации. Необходимо создание специального комплекта нормативных документов исключительно для регламентации правовых и учетных вопросов малого и среднего бизнеса;

- принцип актуальности. Разрабатываемые положения должны отвечать текущим рыночным условиям функционирования экономики, иметь перспективную направленность и не должны противоречить требованиям Международных стандартов финансовой отчетности;

- принцип тотальности. С момента начала ведения бухгалтерского учета в его системе должны быть отражены все факты финансово-хозяйственной жизни организации;

- принцип двойной записи. В любых ситуациях любая хозяйственная операция в бухгалтерском учете должна отражаться в соответствии с принципом двойной записи;

- принцип значимости статей бухгалтерской отчетности.

Представляемые в бухгалтерской (финансовой) отчетности показатели должны обладать экономическим смыслом, позволяющим проводить общий анализ деятельности предприятия;

- принцип постоянства. Применяемые с начала деятельности предприятия формы бухгалтерской (финансовой) отчетности и ведения бухгалтерского учета не должны меняться, если это не обусловлено изменением законодательства.

Предложенные подходы представляются нам обоснованными и рациональными, а их использование в практике учета и отчетности позволит выбрать наиболее правильные пути реформирования в данной сфере.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» [Электронный ресурс] // Консультант Плюс: [сайт информационно-правовой компании]. - Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/.
2. Гетьман В.Г., Блинова У.Ю., Герасимова Л.Н. Бухгалтерский учет в условиях модернизации экономики России [Текст]: монография. – М.: Финансовый ун-т, 2016. – 136 с.
3. Касьянова Г.Ю. Учетная политика: бухгалтерская и налоговая [Текст]. – М.: АБАК, 2016. – 176 с.
4. Колесник Н. Ф. Переход на Международные стандарты финансовой отчетности для IPO (Первичное публичное размещение) / Н. Ф. Колесник, Е. А. Колесникова // Образование и наука в современных условиях: материалы V Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 9 окт. 2015 г.) / редкол.: О. Н. Широков [и др.]. — Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. — № 4 (5). — С. 308-310.

*Шевелева Я.С.
студент 3 курса
Кузоваткина Н.В.
студент 3 курса*

*НИУ “Московский государственный строительный университет”
Россия, г. Москва*

АУДИТ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОБЪЕКТОВ

Аннотация: Многие компании участвуют в строительных проектах, несмотря на то что они могут повлечь за собой значительные риски и затраты. Компании банкротятся из-за неполного первоначального анализа выгод проекта и пренебрежительного отношения к управлению проектами и расходам. В результате, строительные риски оцениваются как высокие, и аудит планируется в Годовом плане внутреннего аудита. Эта статья расскажет о том, что следует учитывать при аудите строительных проектов.

Ключевые слова: аудит, строительство, риск, затраты, банкротство

*Sheveleva Y.S.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Kyzovatkina N.V.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow*

AUDITING CONSTRUCTION PROJECTS

Annotation: Many companies engage in construction projects which can entail significant risks and costs. Companies have gone bankrupt by poor initial analysis of project benefits and a cavalier attitude to project management and costs. As a result, it is likely construction risks will be high and an audit may be scheduled in the Annual Internal Audit Plan. This article provides information on what should be considered when auditing construction projects.

Key Words: audit, construction, risk, costs, bankruptcy

Многоступенчатый аудиторский подход

Многоступенчатый аудиторский подход может быть ценным инструментом гарантии, особенно для аудита строительных проектов, которые будут планироваться и осуществляться в течение определенного периода времени. Идея заключается в том, что внутренний аудит может обеспечить уверенность, приняв к проекту подход, основанный на жизненном цикле, посредством «коротких и четких» проверок на ключевых этапах проекта. Это обеспечивает немедленную обратную связь по мере реализации проекта, и любые области, требующие корректирующих

действий, могут быть решены в то время, когда они должны быть решены. Общеизвестно, что этот подход может обеспечить дополнительную уверенность, выявить проблемы по мере их возникновения и улучшить результаты.

Применение многоступенчатого подхода к аудиту путем отслеживания проекта по мере его развития и отчетности о способах устранения проблем по мере их возникновения принесет вам гораздо больше результатов, чем устранение ошибок после завершения проекта и отчетности о том, что проект плохо управляется.

Заинтересованные стороны

Есть много заинтересованных сторон, участвующих в строительных проектах, в том числе люди, не относящиеся к компании. К заинтересованным сторонам относятся:

- Девелопер.
- Застройщик.
- Дизайнер / консультант.
- Менеджер проектов.
- Генеральный подрядчик.
- Субподрядчики.
- Регулирующие органы: федеральные органы власти Минрегионразвития РФ, Минобороны РФ, Федеральная служба по атомному, технологическому и экологическому надзору, Федеральная служба охраны РФ, ФСБ РФ, Органы госвласти субъектов РФ.

Этапы проекта

Ключевые этапы объекта обычно это:

- Предварительное технико-экономическое обоснование (ТЭО).
- Дизайн и Планирование.
- Тендеры и контракты.
- Мониторинг строительства.
- Сдача объекта.

Аудит строительных проектов

Аудиторы должны учитывать следующее при проведении аудита строительных проектов на разных этапах:

Технико-экономическое обоснование

Ключевые этапы:

- Выделение основных рисков.
- Соответствие допущений текущим фактическим условиям.
- Определение внутренних «сдержек и противовесов».
- Независимое заверение сторонними консультантами значимых проектов.

Для эффективной работы необходимо постоянно пересматривать все вышеперечисленное, в том числе изменения в строительной среде и рыночных условиях.

Дизайн и планирование

Ключевые соображения по отбору консультантов включают в себя:

- Метод выбора.
- Квалификация и опыт.
- Страховки и облигации.
- Указаны этапы оплаты.

Многие консультанты выдвигают свои учетные данные и опыт своей компании, но важно подтвердить, что указанный персонал, который фактически будет работать над проектом, обладает необходимой квалификацией, опытом и послужным списком.

Тендеры и контракты

Ключевые соображения:

Метод отбора – в идеале подрядчик должен быть выбран на основе тендера. Аудиторская проверка может включать:

- Адекватность и соблюдение тендерной политики компании.
- Был ли тендер проведен правильно с равными возможностями для всех?
- Были ли проведены коммерческие и технические оценки для всех заявок?
- Все ли предложения представлены по смете?
- Охватывает ли тендер весь проект? Например, если разработчик строит первый этап проекта с общественным центром, торговым центром и мечетью, все ли будет завершено и готово к заселению одновременно?
- Подписаны ли контракты со всеми подрядчиками?
- Используется ли стандартный формат контракта, такой как FIDIC (Международная федерация инженеров-консультантов), поскольку он обычно охватывает все возможные варианты, связанные с процессом строительства
- Согласованы ли договорные условия для всех подрядчиков?
- Определены ли адекватные условия удержания для обеспечения мотивации подрядчиков завершить проект в соответствии с планом.
- Стоимость – фиксированная цена, стоимость расходов плюс гарантированная максимальная цена? Если договор представляет собой расходы плюс гарантированную максимальную цену, это увеличивает риск и требует подтверждения в качестве наилучшего подхода.

Может быть полезным и экономически эффективным нанять независимого аудитора для обеспечения постоянного обзора проекта.

В процессе присуждения контракта должно быть адекватное разделение обязанностей.

Мониторинг строительства

Ключевые соображения:

- Контракты на строительство должны содержать график строительства и график завершения основных работ. Если графики были

согласованы с подрядчиком, аудитор должен проверить, идет ли проект по графику или задерживается. Если есть какие-либо задержки, необходимо узнать о действиях, предпринятых для завершения проекта в установленные сроки. Необходимо также узнать, кто несет ответственность за задержку и есть ли средства для каких-либо дополнительных затрат.

- Отчеты о ходе проекта обычно готовятся консультантами ежемесячно и распространяются среди всех сторон. Ежемесячные отчеты о ходе работ содержат, помимо прочего, подробную информацию о фактическом и запланированном прогрессе и затратах, изменениях, претензиях и спорах, несоответствии спецификациям контракта и вопросах безопасности. Подробный обзор ежемесячных отчетов о ходе работы дает хорошее представление о текущем состоянии проекта.

- Аудитор должен проверить, существует ли официальная система контроля документов с надлежащим контролем над всеми проектными документами, такими как копии контрактов, связь с подрядчиками, консультантами и т.п. Для проведения аудита проекта и понимания его текущего состояния необходим подробный анализ этих документов. Кроме того, должна существовать система мониторинга документов, чтобы компания могла гарантировать, что претензии подрядчиков являются корректными.

- Эти документы должны соответствовать признанной методологии управления проектами.

- Перед осуществлением платежей подрядчикам необходимо подтвердить следующие данные:

- Гарантии исполнения, предварительная гарантия и обязательное страхование действительны.

- Удержание и аванс были должным образом вычтены.

- Консультант утвердил оплату.

- Руководство проверило Платежный сертификат на соответствие ставкам и количествам.

- В случае прекращения работы консультанта или подрядчика по какой-либо причине аудитор должен проверить:

- Причины прекращения и планы смягчения, разработанные руководством для обеспечения непрерывности проекта.

- Планы прекращения и смягчения последствий были утверждены руководством.

- Контрактные требования и процедуры были соблюдены.

- Новый подрядчик или консультант принял все необходимые требования по передаче до обработки окончательного расчета для расторгнутого подрядчика или консультанта.

- Проверка отчетов по охране труда и технике безопасности на соответствие требованиям безопасности и гигиены труда для обеспечения соблюдения стандартов безопасности и отсутствия риска для людей.

Аудиторы должны рассмотреть возможность привлечения профильных экспертов для предоставления экспертного вклада в процесс обзора строительства. Квалифицированный бухгалтер-аудитор будет иметь определенные навыки, но вряд ли будет экспертом в строительстве.

Сдача объекта

Ключевые соображения:

- Нормативные разрешения, такие как Акт приемки здания в эксплуатацию.
- Окончательные чертежи, отчеты об испытаниях, обучение конечных пользователей, гарантии и руководства для оборудования были переданы разработчику.
- Соответствующие запчасти для оборудования сдаются.
- Все несоответствия были исправлены к удовлетворению разработчика.
- Все вопросы, связанные с продлением времени, несоответствиями и штрафами, были утверждены и решены.
- Все варианты были одобрены и оценены.
- Консультант по затратам предоставляет стоимость работы, относящуюся к каждому элементу конструкции и различным компонентам, поэтому активы могут быть капитализированы.

Для повышения качества работы в будущем с пользователями проекта может быть проведен опрос, чтобы проверить, отвечает ли проект их потребностям, и выявить любые недостатки.

Заключение

Внутренние аудиторы играют ключевую роль в рассмотрении строительных проектов. Они должны стать партнером по гарантии на время проекта и принять многоступенчатый аудиторский подход. Аудит проекта после его завершения проводить неэффективно.

Использованные источники:

1. Хиршхайм Р., Кляйн Х.К. и Луйтинен К. *Разработка информационных систем и моделирование данных: концептуальные и философские основы*. Кембридж: издательство Кембриджского университета, (1995).
2. Феттке П. и Лоос П. Классификация эталонных моделей: методология и ее применение *Информационные системы и управление электронным бизнесом*, (2003), том 1 (1), стр. 35-53.
3. Алеманн Ф. К концептуальной эталонной модели информационных систем управления проектами. *Международный журнал управления проектами*, (2009), том 27 (1), стр.19-30.
4. Люитен Г., Фрезе Т., Бьорк Б.-К., Купер Г., Юнге Р., Карстила К. и Оксман Р. Информационная справочная модель для архитектуры, проектирования и строительства, в: Mathur, K., Betts, M. & K. Tham (Eds.), *Труды Первой международной конференции по управлению*

- информационными технологиями в строительстве. World Scientific, (1993).
5. Томас О., Управление эталонной моделью. В Fettke, P. & Loos, P. (Eds.) *Справочное моделирование для анализа бизнес-систем*. Херши, IGI Publishing, (2006).
6. Froese, ТМ, *Интегрированное автоматизированное управление проектами через стандартные объектно-ориентированные модели*. Кандидат наук, факультет гражданского строительства, Стэнфордский университет (1992 год).
7. Сакс Р. Интегрированные информационные службы АЕС с использованием объектных методов и центральной модели проекта. *Компьютерное гражданское и инфраструктурное проектирование*, (2002), том 17, с. 464-472.

УДК 336.02

Шевереv А.А.
студент магистратуры 2 курса
направление подготовки 38.04.01 «Экономика»
РЭУ имени Г.В. Плеханова
Россия, г.Москва

СПЕЦИФИКА ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ В ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ СФЕРЕ.

Аннотация: данная статья посвящена освещению особенностей оценки и формирования финансовых рисков в энергетике. Автором рассмотрены ключевые отличительные особенности формирования финансовых рисков в энергетике. Показана связь сферы деятельности с особенностями финансовых рисков.

Ключевые слова: риски, финансовые риски, энергетика, финансовая политика, отраслевая особенность.

Sheverev A.A.
Student of magistracy
Plekhanov Russian University of Economics
Moscow, Russia

SPECIFICITY OF FINANCIAL RISKS IN ENERGY INDUSTRY

Abstract: this article devoted to highlight the specificities of evaluating and formation of financial risks in energy. The author examines key features formation of financial risks in energy. Describes connection key features of industry with trait of financial risks.

Key words: risks, financial risks, energy, financial policy, sectoral specificities

Финансовые риски представляют значительную угрозу любой организации, являясь оценкой вероятности и ущерба от вполне конкретных событий которые являются типичными для всех организаций, однако

зачастую подобный тип рисков как финансовый раскрывается в каждой из отраслей со значительной разницей, так: риск непредвиденного изменения курса валют для добывающих компаний может быть катастрофическим при свободном рынке и отсутствии квот на экспорт так как при изначально не меняющемся показателе производственной эффективности экономическая эффективность отклоняется вплоть до нерентабельности добычи как таковой. В сфере кредитно-денежных организаций же группа выделяемых финансовых рисков является разветвленной и разрабочанной более чем где бы то ни было еще.

В большинстве аналитических отчетов о состоянии энергетической отрасли выделяют следующие особенности сферы:

1. Высокая степень монополизации рынка в следствии значительной капиталоемкости производства и трудностей доставки продукции(энергии)
2. Превалирующая доля частных организаций
3. Повышенная государственная зарегулированность вследствие социальной важности отрасли
4. Непрерывный производственный процесс – особенность, значительно связанная с потребностями потребителей, которые испытывают потребность в электроэнергии круглосуточно
5. Производственный процесс является характерным для данной отрасли так как объединяет и сферу производство и сферу обращение, одразу таким образом товар с некоторыми признаками услуги, так как энергия обладает относительно небольшой способностью к аккумуляции и не может долго существовать после выработки.
6. Несовпадение центров производства и выработки энергии обязывающих производителей строить ЛЭП для реализации выработанной энергии.

Сумма этих особенностей формирует причину отличия оценки рисков в энергетической сфере, причем не только производственных или сбытовых, но и финансовых, так как энергетика воспринимается как условное «тяжелое» с точки зрения капиталоемкости (с соответствующим направлением в амортизационной политике) и при этом существующая неспособность долгого хранения продукции обеспечивает особую заинтересованность организаций в повышенной платежной дисциплине потребителей.

Исходя из выявленных особенностей отрасли можно выделить следующие изменения в оценке и степени важности отдельных групп финансовых рисков:

1. Валютный риск – может быть условно разделен на две части.

Первая из них это риск напрямую влияющий на себестоимость производимой энергии через цену изначальных материалов с помощью которых происходит выработка энергии через их сжигание или иной специфический процесс, при этом для нашей страны его сложно полноценно

оценить, так как при материальной обеспеченности областей являющихся центрами выработки в большинстве случаев материалы покупаются по рыночной цене из-за свободного экспорта, что несомненно ставит себестоимость в зависимость от общемировых цен на ресурсы.

Вторая половина этого риска связана с инвестиционным риском, так существует два наиболее распространенных способа привлечения инвестиций исходя из источника этих средств, а именно выпуск ценных бумаг(в данном случае представим их как чисто долговые, хотя и возможен выпуск дополнительного тиража акций, однако долговые ценные бумаги более распространены) или кредитный договор с банковской организацией. В случае если присовокупить к этому еще и тот факт, что оборудование и специфическое строительство (технологии и методы) не всегда являются отечественными, то и большинство операций будет проводиться через иностранную валюту что и создает валютный риск с точки зрения инвестиций. При этом следует учесть, что валютный риск не является «чистым», а спекулятивным риском, то есть не является чисто отрицательным, однако возможность положительного влияния достаточно маловероятна из-за небольшой способности энергии к экспорту и развитию в возможных странах-покупателях своего производства при сохраняющейся технологической зависимости отрасли.

2. Риск неплатежеспособности покупателя.

Технически, так же как и предыдущий риск появляется у любой организации, при этом его можно полностью элиминировать только продавая товар по стопроцентной предоплате, для энергетики подобная практика не является приемлемой так как потребитель не может гарантировать потребление точного количества кВт и предоставлять по ним предоплату, даже при высокой развитости системы планирования избежать отклонения от целевого показателя энергопотребления почти невозможно, поэтому повсеместно происходит оплата только за уже использованную энергию. Является достаточно важным в данном случае риском, однако он уравнивается важностью энергии для потребителя что обеспечивает его дисциплину, а также возможностью отказать в поставке без альтернативного источника для потребителя и взыскать с покупателя недоплату в случае злостных нарушений.

3. Инфляционный риск

Инфляционный риск связан с вероятностью потерь реальной стоимости дебиторской задолженности при существенной отсрочке или задержке платежа, стоимости капитала, ожидаемых доходов; увеличения себестоимости товаров, продукции, работ, услуг из-за увеличения цены на энергоносители, транспортных расходов, заработной платы и т.п.; уменьшения реальной стоимости средств по инвестиционной программе.

В качестве последствий этого риска большинство аналитиков называли: потери в реальной стоимости дебиторской задолженности при существенной отсрочке или задержке платежа; увеличения процентов к

уплате; увеличения себестоимости товаров, продукции, работ, услуг из-за увеличения цены на энергоносители, транспортных расходов, заработной платы и т.п.; уменьшение реальной стоимости средств по инвестиционной программе.

Однако исходя из характерных особенностей представленной области можно говорить, что все специфические изменения финансовых рисков в энергетической отрасли не являются критическими при нормальной жизнедеятельности и таким образом возможно применение общераспространенных методов реагирования на риски.

Использованные источники:

1. Гаврилова С.В. Классификация финансовых рисков // Проблемы современной экономики (Новосибирск). - 2014. - № 18.
2. И Колибаба В., Ямпольский Ю.П. Специфика проявления и принципы классификации финансовых рисков в электроэнергетике // Финансы и кредит. 2008. №39 (327).
3. Ю.С.Носова, А.А.Сысоев, Т.Г.Дроздова; финансовые риски предприятия в современных условиях; Научные труды КубГТУ, №1, 2015 год

УДК 69

*Шевченко А.А.
студент 4 курса
факультет «Землеустроительный»
Пишдаток М.А.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Архитектурно-строительный»
Кубанский государственный аграрный
университет им. И. Т. Трубилина
научный руководитель: Городничая А.Н.
старший преподаватель
Россия, г. Краснодар*

ГРАДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ РЕГЛАМЕНТ КАК ИНСТРУМЕНТ ОПТИМИЗАЦИИ ПРОЦЕССА ПОДГОТОВКИ ПРОЕКТОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ В РЕКОНСТРУКЦИИ

Аннотация: в статье рассматривается градостроительный регламент, его виды. Градостроительные регламенты начинают внедряться в отечественную практику охранного регулирования. Для того, чтобы в дальнейшем совершенствовать правовое регулирование градостроительной деятельности и улучшить деловой климат в сфере строительства целесообразно будет рассмотреть возможность внедрения многостадийности процесса проектирования.

Ключевые слова: градостроительный регламент, градостроительный кодекс, локальные градостроительные рекомендации, правила землепользования и застройки, метод градорегулирования.

Shevchenko A.A.

Student

4 course, faculty of «land management»

Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin

Russia, Krasnodar

Pshidatok M.A.

master's student

1 course, faculty of Architecture and construction»

Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin

Russia, Krasnodar

Supervisor: Gorodnichaya A.N.

senior lecturer

TOWN-PLANNING REGULATIONS AS A TOOL FOR OPTIMIZATION OF PROCESS OF PREPARATION OF PROJECT DOCUMENTATION RECONSTRUCTION

Abstract: the article deals with urban planning regulations, its types. Town-planning regulations are beginning to be introduced into the domestic practice of security regulation. In order to further improve the legal regulation of urban development and improve the business climate in the field of construction, it will be advisable to consider the possibility of introducing a multi-stage design process.

Key words: town-planning regulations, town-planning code, local town-planning recommendations, rules of land use and building, method of town-planning regulation.

Градостроительным регламентом является документ, устанавливающий в пределах границ соответствующей территориальной зоны виды разрешенного использования земельных участков. К территориальным зонам относятся участки, для которых определены границы и установлены градостроительные регламенты в правилах землепользования и застройки. Границы таких зон устанавливаются на картах градостроительного зонирования.

Градостроительный регламент устанавливается с учетом:

- видов территориальных зон;
- требований охраны объектов культурного наследия;
- использования земельных участков и объектов капитального строительства;
- сочетание в пределах одной территориальной зоны различных видов использования земельных участков и т. д. [1]

Градостроительный регламент представляет землепользователям достаточно большие возможности по осуществлению нового строительства. На памятники истории и культуры и объекты, представляющие историко-культурную ценность градостроительный регламент не распространяется.

Существует несколько видов градостроительного регламента:

1. Целевой - в этих документах указывают все варианты эксплуатации местности конкретной части земельного участка. На местности одного типа распространяется один градостроительный регламент.

2. Ограничительный - этот регламент является дополнением к целевым нормативным документам. В нем указываются ограничения природного и антропогенного характера. [2]

В ограничительных регламентах определяют две степени разрешения на эксплуатацию:

1. Разрешена только при условии выполнения комплекса мероприятий, которые направлены на нейтрализацию ограничений или соблюдения некоторых требований;

2. Запрещена полностью.

В наше время необходимо правовое закрепление охранных ограничений. Главной целью в такой работе уделяется нормам, которые регулируют действия, относящиеся к микрорайону, кварталу. Выделяют три вида таких инструментов:

1. Градостроительные регламенты;

2. Локальные градостроительные рекомендации;

3. Определение предметов охраны.

Из этого перечня можно выделить определение предметов охраны, так как этот вид является наиболее устоявшимся. Он касается в основном единичных памятников. У всех этих инструментов есть один весомый недостаток: это большой вес экспертных методов градорегулирования и незавершенность процессов определения параметров разрешенного использования. [3]

В отечественную практику охранного регулирования градостроительные регламенты только начинают внедряться. В настоящее время выделяют четыре подхода к интегрированию задач охраны наследия:

1. Выделяются охранные зоны, как сферы полномочий органов охраны памятников;

2. Разрабатываются подобные градостроительные регламенты для зон регулирования застройки;

3. Выделяют большое количество подзон и зон с предметами охраны и разрабатываются градостроительные регламенты, которые обеспечивают их регулирование;

4. Локализируются универсальные типы застройки, по режимам конструкции ранжируется территория в зависимости от требований регламента.

Метод, основанный на охранном районировании, является наиболее подходящим для составления регламентов для территории, которая включает локальные исторические комплексы. Суть этого метода заключается в том, что он учитывает своеобразие и целостность каждого комплекса.

Для некоторых территорий применима технология комбинированного правового зонирования. Эта технология дополняется правовыми планами, в

которых основные параметры привязаны к определенным участкам.

Ключевым элементом в развитии строительного объекта является разработка проектной документации. Градостроительный кодекс Российской Федерации является основным документом, определяющим состав этой документации. Он предусматривает разработку 14 разделов. Все требования собраны в «Положении о составе разделов проектной документации и требованиях к их содержанию», которое утверждено в постановлении Правительства Российской Федерации от 16 февраля 2008 года № 87 (далее Положение). В нем устанавливаются требования и состав к содержанию разделов проектной документации относительно различных видов объектов капитального строительства. До принятия Положения содержание проектной документации устанавливалось ведомственными актами разных министерств. Градостроительным кодексом предусмотрено одностадийное проектирование в виде «рабочего проекта». Исходя из этого, встает проблема определения степени детализации и глубины экспертизы. Объем этих решений часто бывает завышен, это, в свою очередь, приводит к поднятию цены на проектирование, создает препятствие для использования современного оборудования. Для того, чтобы пройти экспертизу, проектировщик должен по максимуму использовать свои ресурсы. Время, которое отводится на реализацию инвестиционного проекта, используется на подготовку проектной документации для получения разрешения на строительство. С того момента, когда будет получено разрешение на строительство и рабочие выйдут на объект пройдет довольно немало времени – от нескольких месяцев до нескольких лет. Это будет зависеть от сложности и технико-экономических показателей объекта капитального строительства. Во время строительства могут возникнуть необоснованные расходы на строительные материалы, архитектурно-строительные решения и инновационные технологии. Это может привести к повторному прохождению экспертизы. Часто проектировщикам приходится использовать устаревшие оборудования, чтобы не тратить время на переработку проектной документации и согласование новых проектных решений. [4]

По показателю получения разрешения на строительство Российская Федерация находится на 115-м месте (по версии рейтинга Doing Business). Разрешение на строительство-это документ, подтверждающий, что проектная документация соответствует требованиям, которые установлены градостроительным регламентом, проектом межевания и проектом планировки территории. На момент прохождения экспертизы должны быть определены предельные параметры и назначение объектов строительства. Полный объем информации необходим только к моменту его ввода в эксплуатацию.

Анализ Положения может привести к выводу, что необходимо оптимизировать разделы проектной документации. Особое внимание следует уделить исключению: требований, которые приводят к лишней

детализации проектных решений; избыточному наполнению информацией разделов, которые не затрагивают конструктивные и иные характеристики обеспечения безопасности объекта; дублирования требований к содержанию в смежных разделах проектной документации. Для того, чтобы в дальнейшем совершенствовать правовое регулирование градостроительной деятельности и улучшить деловой климат в сфере строительства целесообразно будет рассмотреть возможность внедрения многостадийности процесса проектирования.

Использованные источники:

1. Градорегулирование: Основы регулирования градостроительной деятельности в условиях становления рынка недвижимости. — М.: Фонд «Институт экономики города», 2008. — 296 с.
2. Трухачёв С.Ю., Градостроительная документация как основа для градостроительного зонирования // Управление развитием территорий. №2/2008.
3. Щербина Е.В., Данилина Н.В. Градостроительные аспекты проектирования устойчивой городской среды // Вестник Иркутского государственного технического университета. 2014. № 11. С. 183-186.
4. Шауфлер В. Bebauungsplan— план градостроительных регламентов — документ общественного права, регламентирующий градостроительное использование земельных участков (ФРГ)

Шелкова Я.И.
студент 1 курса магистратуры
Университет ИТМО
Мартюшов Д.А.
студент 4 курса бакалавриата
СПбГЭТУ «ЛЭТИ»
Россия, г Санкт-Петербург

КАЧЕСТВО ПИТАНИЯ КАК ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЙ ФАКТОР, ВЛИЯЮЩИЙ НА ЗДОРОВЬЕ ЧЕЛОВЕКА

Аннотация: В статье рассматривается один из главных факторов, влияющих на здоровье человека – качество питания. Необходимо развивать инновационные технологии и программы, которые будут максимально направлены на рационализацию здорового питания граждан. Также в статье затрагиваются основы государственной политики в области здорового питания населения на период до 2020 г.

Ключевые слова: качество питания, здоровое питание граждан, дефицит белка, профилактика заболеваний, комплексный подход.

Shelkova I.I.
student 1 master's course
ITMO University
Russia, St. Petersburg
Martyushov D.A.
4th year undergraduate student
Saint-Petersburg State Electrotechnical University "LETI"
Russia, St. Petersburg

FOOD QUALITY AS A BASIC FACTOR AFFECTING HUMAN HEALTH

Abstract: The article discusses one of the main factors affecting human health - the quality of nutrition. It is necessary to develop innovative technologies and programs that will be maximally aimed at rationalizing the healthy nutrition of citizens. The article also covers the basics of the state policy in the field of healthy nutrition of the population until 2020.

Key words: nutrition quality, healthy nutrition of citizens, protein deficiency, disease prevention, an integrated approach.

Одним из главных факторов, влияющих на здоровье человека, является качество питания. Наш организм — сложный биохимический механизм, который требует ежедневного поступления необходимых питательных веществ.

Таким образом, актуальность темы данного исследования состоит в том, что питание представляет важнейший фактор, который определяет здоровье населения страны. Правильный, сбалансированный рацион

обеспечивает нормальный рост и развитие детей, способствует профилактике различных заболеваний, повышает работоспособность, а также создает условия для более длительной жизни человека и его адаптации к окружающей среде.

В рационе основной массы населения России присутствуют продукты, содержащие углеводы и животные жиры. При этом в рационе людей ощущается недостаток фруктов и свежих овощей, морепродуктов, рыбы, что приводит к ожирению и увеличению массы тела, распространенность которых в течение последних 8-9 лет увеличилась с 19% до 23%. Употребление в пищу «нездоровых» продуктов увеличивает риск развития различного рода заболеваний сердечно-сосудистой системы и возникновения у людей сахарного диабета. Питание должно быть сбалансировано по химическому составу в отношении основных питательных веществ – белков, жиров, углеводов, минеральных веществ и витаминов.

Безусловно стоит отметить, что в настоящее время у большей части населения нашей планеты присутствует дефицит белка в рационе питания, что пагубно сказывается на здоровье и работоспособности людей. Белок является неотъемлемой составляющей рациона питания людей всех возрастов. Он необходим для обеспечения важнейших физиологических функций организма человека: структурной, каталитической, транспортной, защитной и др. Поэтому необходимо употребление в пищу высокобелковых молочных продуктов в достаточном количестве, которое покроет дефицит белка в рационе.

Многие люди, которые работают в сфере малого и среднего бизнеса не могут позволить себе грамотно организовать перерывы на прием пищи, что негативно отражается на их здоровье.

Это все говорит о том, что сегодня необходимо развивать инновационные технологии и программы, которые будут максимально направлены на рационализацию здорового питания граждан.

Распоряжением Правительства Российской Федерации утверждены основной задачей которых является создание оптимальных условий, которые смогли бы удовлетворить потребности всех групп населения РФ в здоровом питании, учитывая привычки, экономическое положение граждан и их традиции.

Основной целью политики в сфере здорового питания граждан является укрепление здоровья нации и сохранения его, а также профилактика различных заболеваний, которые обусловлены несбалансированным и недостаточно полноценным питанием.

В сфере здорового питания граждан главными задачами политики РФ выступают:

- выпуск продуктов питания, обогащенными полезными микроэлементами и витаминами, питания для детей, еды функционального назначения, а также диетических товаров (для лечения либо профилактики) и активных биодобавок к еде, в т.ч. для питания в больших коллективах

(учебных, трудовых);

- расширение выпуска продовольственного сырья, которое отвечает требованиям безопасности;

- совершенствование здоровой организации питания во всех коллективах, предоставление полноценного питания кормящим и беременным, детям до 3-х лет, в т.ч. через магазины и специализированные пункты питания, усовершенствование диетической еды (профилактической либо лечебной) в санаториях и больницах в качестве одной из неотъемлемых частей процесса лечения;

- внедрение инновационных современных технологий в пищевую промышленность РФ и в сельское хозяйство (в т.ч. внедрение новых нано- и биотехнологий);

- отслеживание состояние питания граждан РФ;

- создание ряда образовательных государственных программ для разных групп граждан по всем вопросам, касающимся здорового питания;

Главными направлениями при реализации политики РФ в сфере здорового питания выступают:

- принятие и создание специальных технических уставов, которые касаются продуктов здорового питания;

- усиление ответственности на законодательном уровне на производителей, выпускающих фальсифицированную еду, не соответствующую установленным требованиям;

- усовершенствование механизмов, позволяющих производить контроль качества сырья и продуктов, ввозимых на территорию государства и производимых в РФ;

- разработка национальных государственных стандартов, которые способны обеспечить соблюдение требований, установленных техническими регламентами, непосредственно касающиеся сырья и продуктов питания;

- обеспечение на законодательном уровне ряда условий для инвестиций в выпуск пробиотиков, витаминов, различных ферментных ингредиентов, а также иных пищевых составляющих для пищевой промышленности, которые обогащены минералами и витаминами, выпуск профилактических либо лечебных продуктов, еды для больных и здоровых детей;

- создание целого комплекса мероприятий, непосредственно направленных на уменьшение распространенности болезней, появляющихся в результате несбалансированного питания;

- внедрение и создание единых общих форм для ведения статистического учета на государственном уровне о возникновении у людей заболеваний, появляющихся в результате неправильного питания, в т.ч. людей с ожирением, анемией, заболеваниями пищеварительных органов, и о грудном вскармливании младенцев;

- обеспечение развития ряда исследований в сфере

нанотехнологических, биотехнологических способов с целью получения биологической медицинской оценки их безопасности и качества;

- усиление среди граждан РФ пропаганды о здоровом питании, в т.ч. с помощью СМИ;

- создание и внедрение эффективных программ, позволяющих проводить на государственном уровне мониторинг здоровья и питания граждан, включая в том числе и вопросы, касающиеся развития и безопасности распространенных алиментарно-зависимых состояний. Его можно проводить на базе исследований питания граждан и людей, входящих в группу риска (кормящие и беременные, дети до 3-х лет, малоимущие граждане).

Таким образом, после внедрения комплекса мероприятий, ожидаемым эффектом от реализации политики России в сфере здорового питания граждан выступает:

- рост производства доли продукции массового потребления, которая обогащена минералами, витаминами, в т.ч. молочная продукция и хлебобулочная, до 40-50% от общего производственного объема;

- увеличение выпуска мясных и молочных продуктов с минимальным содержанием жиров (до 20-30% от всего производственного объема);

- обеспечение до 95% внутреннего рынка продуктов и сырья продуктами производства РФ;

- рост доли российского выпуска рыбной продукции, в т.ч. и консервы – до 7-8% от общего производственного объема;

- повышение доли выпуска мясного российского сырья, а также мясных переработанных изделий до 45-50% от всего производственного объема (в т.ч. в 2 раза мяса птицы);

- обеспечение горячим питанием больших коллективов (в т.ч. и трудовых) до 80% граждан, входящих в состав данных коллективов;

- рост доли российского производства фруктов, овощей до 40-50% от общего производственного объема (в т.ч. и продуктов питания органического производства);

- обеспечение рынка продуктами детского питания на 80%, в т.ч. диетическим питанием (профилактическим либо лечебным) за счет выпуска продуктов российского производства;

- рост числа воспитанников в общеобразовательных дошкольных учреждениях на 1% среди относящихся к 1-й группе здоровья и на 2% среди относящихся ко 2-й группе здоровья;

- уменьшение на 10% эпидемии заболеваемости у подростков и детей, связанной с несбалансированным питанием (ожирение, заболевания пищеварительной системы, анемии и тд.);

- уменьшение распространенности среди граждан РФ гипертонии и ожирения (на 30%), сахарного диабета (на 7%);

- повышение обеспечения взрослых и детей витаминами (на 70%).

В заключение следует отметить, что здоровье населения может быть улучшено не только благодаря реализации политики РФ в сфере здорового питания граждан, но и с помощью осознанного отношения каждого человека к своему здоровью путем посредством грамотного, сбалансирования составления рациона питания. Таким образом, только комплексный подход к улучшению здоровья населения может быть эффективным.

Использованные источники:

1. Основы государственной политики Российской Федерации в области здорового питания населения на период до 2020 года. Утверждены распоряжением Правительства Российской Федерации от 25 октября 2010 г. №1873-р [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
2. Кузьмина М. В., Ефимова Н. В., Зайкова З. А. Питание как фактор, влияющий на здоровье населения Иркутской области // Анализ риска здоровью. 2013. №3.
3. Доценко Владимир Антонович, Кулев Дмитрий Христофорович, Клоков Юрий Владимирович О структуре потребления продуктов питания по пищевой ценности и медико-пищевым признакам // Пищевая промышленность. 2016. №8.

УДК 343.1

**Шигуров А.В., к.юр.н.
доцент**

**кафедра уголовного права и процесса
ФГБОУВО «Всероссийский государственный
университет юстиции»
Средне-Волжский институт (филиал)
Россия, г. Саранск**

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПОЛНОМОЧИЙ СУДА ПО ОСУЩЕСТВЛЕНИЮ СУДЕБНОГО КОНТРОЛЯ НА ДОСУДЕБНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ ПО УГОЛОВНОМУ ДЕЛУ

Аннотация:

В статье рассмотрены противоречия и пробелы правового регулирования института судебного контроля на досудебном производстве. Автор обращает внимание на пробельность ч. 2 ст. 29, 165 УПК РФ и предлагает заменить термин «следственное действие» в ст. 165 УПК РФ на «процессуальное действие», дополнить ч. 1 ст. 165 УПК РФ указанием на п. 10.2 ч. 2 ст. 29 УПК РФ, распространить процедуру судебного санкционирования по ст. 165 УПК РФ на эксгумацию трупа. При этом родственники, возражавшие против эксгумации должны извещаться о месте и времени судебного заседания. Проведенный анализ судебных решений показал, что отсутствие установленной законом процедуры получения судебного решения об эксгумации приводит к формированию противоречивой судебной практики.

Ключевые слова: уголовный процесс, суд, судебный контроль, санкционирование, следственное действие, эксгумация.

**Shigurov A.V., PhD in Law, assistant professor
Associate Professor of the Department of Criminal Law and Process
All-Russian State University of Justice
Middle-Volga Institute (branch)
Russia, Saransk**

**PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF THE AUTHORITY OF
THE COURT ON THE IMPLEMENTATION OF JUDICIAL CONTROL
AT PRIMARY PRODUCTION IN CRIMINAL CASE**

Annotation:

The article discusses the contradictions and gaps in the legal regulation of the institution of judicial control in pre-trial proceedings. The author draws attention to the gap of Part 2 of Art. 29, 165 Code of Criminal Procedure and proposes to replace the term "investigative action" in Art. 165 of the Code of Criminal Procedure on the "procedural action", add Part 1 of Art. 165 Code of Criminal Procedure indicating n. 10.2 h. 2 Article. 29 of the Code of Criminal Procedure, to distribute the procedure for judicial authorization under Art. 165 Code of Criminal Procedure for the exhumation of a corpse. At the same time, relatives who object to the exhumation should be notified of the place and time of the court hearing. The analysis of court decisions showed that the lack of a procedure for obtaining a court decision on exhumations established by law leads to the formation of conflicting court practice.

Keywords: criminal procedure, court, judicial control, sanctioning, investigative action, exhumation.

Несмотря на то, что с момента принятия Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации прошло уже более 17 лет, анализ его содержания, по-прежнему, показывает, что отдельные его институты урегулированы недостаточно детально и противоречиво. В настоящей статье мы остановимся на ряде ошибок законодателя при регламентации процедуры судебного санкционирования процессуальных действий следователя, осуществляемых на досудебном производстве. Основным объектом нашего исследования стало содержание ст. 29 и 165 УПК РФ. В ч. 2 ст. 29 УПК РФ закреплён, на первый взгляд, исчерпывающий перечень решений, которые только суд вправе принимать на досудебном производстве. В нём перечислены:

- четыре меры пресечения (запрет определенных действий, залог, домашний арест [5, с. 3], заключение под стражу), избирать и продлять сроки которых вправе только суд;
- две иных меры процессуального принуждения (арест имущества, временное отстранение от должности);
- шесть следственных действий, в определенных законом ситуациях

требующие судебного санкционирования (осмотр, обыск, выемка, наложение ареста на корреспонденцию, контроль и запись переговоров, получение информации о соединениях между абонентами и (или) абонентскими устройствами);

– четыре иных процессуальных действия (помещение обвиняемого, подозреваемого в медицинскую организацию для проведения судебной экспертизы; реализация, утилизация, уничтожение, передача вещественных доказательств; отмена постановления о прекращении уголовного дела, уголовного преследования; возмещение имущественного вреда реабилитированному) [11, с. 23].

Сравнительный анализ данной нормы с иными статьями УПК РФ показывает, что считать вышеуказанный перечень «исчерпывающим» перечнем полномочий суда на досудебном производстве, как указывают некоторые судьи [1, 7], нельзя. В.А. Семенцов и О.О. Аваков верно обращают внимание на то, что его необходимо дополнять полномочиями, указанными в ст. 94, 108 (продление срока задержания), 117 (денежное взыскание); ст. 178 (экспульсия при отсутствии согласия родственников), ст. 450 (дача согласия судей на избрание заключения под стражу в отношении судей) УПК РФ [9, с. 81]. К этому перечню можно, на наш взгляд, добавить и полномочия судов, предусмотренные ст. 448 УПК РФ, например, по принятию решения Конституционным Судом РФ о даче либо об отказе в даче согласия на возбуждение уголовного дела в отношении судьи или привлечение его в качестве обвиняемого (ч. 5).

Безусловно, ч. 2 ст. 29 УПК РФ в своем содержании повторяет требования, содержащиеся в специальных нормах, посвященных регламентации процессуального порядка принятия соответствующих судебных решений. Поэтому вышеуказанный пробел не создает неразрешимых для практики проблем. Однако, роль ст. 29 УПК РФ заключается в формировании единого института судебного контроля, объединяющего разнообразные полномочия суда единой целью – обеспечения законности и соблюдения прав и свобод человека и гражданина на досудебном производстве. Вышеуказанные пробелы свидетельствуют о недопустимой небрежности законодателя в формулировании рассматриваемых общих норм УПК РФ. Предлагаем дополнить ч. 2 ст. 29 УПК РФ вышеуказанными полномочиями суда.

Со ссылкой на отдельные пункты части 2 ст. 29 УПК РФ в статье 165 УПК РФ определяется перечень следственных действий, разрешение на производство которых должно получаться в порядке, предусмотренном данной статей. На наш взгляд, при формулировании ст. 165 УПК РФ законодателем допущено две ошибки.

Во-первых, в названии и ч. 1, 2, 3.1, 4, 5 ст. 165 УПК РФ термин «следственное действие» использован в нетрадиционном для уголовно-процессуальной науки смысле. Подавляющее большинство ученых-процессуалистов единодушны в том, что следственное действие – это

процессуальное действие, имеющее своей целью обнаружение, собирание и проверку доказательств [6, с. 23; 10, с. 23]. Правовое регулирование порядка проведения следственных действий осуществляется в гл. 24-27 УПК РФ.

Очевидно, что указанные в п. 9 и 10.1 ч. 2 ст. 29 УПК РФ процессуальные действия не соответствуют данному определению. Так, наложение ареста на имущество является мерой процессуального принуждения, урегулированной ст. 115-116 УПК РФ и имеющей своей целью обеспечение исполнения приговора в части гражданского иска, взыскания штрафа, других имущественных взысканий или возможной конфискации имущества. Процессуальные действия, связанные с реализацией, утилизацией, уничтожением вещественных доказательств по решению суда (п. 10.1 ч. 2 ст. 29 УПК РФ), призваны решить судьбу вещественных доказательств, что также расходится с целями следственных действий.

Вышесказанное позволяет сделать вывод: для приведения ст. 165 УПК РФ в соответствие с общепринятым пониманием термина «следственное действие» необходимо в названии и содержании статьи заменить слова «следственное действие» на «процессуальное действие». Процессуальное действие, как указано в п. 32 ч. 1 ст. 5 УПК РФ, является более широким термином, включающим в себя как следственные, так и иные процессуальные действия.

Во-вторых, в ч. 1 ст. 165 УПК РФ законодатель допустил техническую ошибку: забыл указать в ней п. 10.2 ч. 2 ст. 29 УПК РФ. Данный пункт был включен в ч. 2 ст. 29 УПК РФ Федеральным законом от 29 декабря 2017 г. № 468-ФЗ [8] и предусматривал отнесение к предмету судебного санкционирования проверку наличия законных основания для принятия решения о безвозмездной передаче вещественных доказательств. Этим же законом соответствующие дополнения были внесены в ч. 3.1 ст. 165 УПК РФ. Однако, законодатель забыл внести изменения в ч. 1 ст. 165 УПК РФ. Предлагаем восполнить данный пробел, дополнив ч. 1 ст. 165 УПК РФ ссылкой на п. 10.2 ч. 2 ст. 29 УПК РФ.

Еще более острой проблемой регламентации судебного санкционирования следственных действий является отсутствие в законе процедуры получения судебного разрешения на эксгумацию. Ч. 3 ст. 178 УПК РФ предусматривает получение судебного разрешения на проведение эксгумации в том случае, если близкие родственники или родственники покойного возражают против этого. При этом ни в ст. 29, ни в 165 УПК РФ данное полномочие не упоминается. Это создает недопустимую в правовом государстве ситуацию, когда процессуальный порядок реализации судом данного полномочия не урегулирован какой-либо нормой УПК РФ, т.е. не определен ни круг участников судебного заседания, сроки его проведения, полномочия судьи и др. Анализ судебной практики показал, что восполнение данного пробела на основе аналогии закона формирует противоречивую практику.

Первый подход нам встретился в судебной практике г. Москвы. Так, Бабушкинский районный суд г. Москвы, Московский городской суд считают правомерным восполнять данный пробел на основе ст. 165 УПК РФ. В данном порядке 6 ноября 2014 г. Бабушкинский районный суд удовлетворил ходатайство следователя об извлечении трупа – эксгумации лица под именем К. Поскольку суд ориентировался на требования ст. 165 УПК РФ, он рассмотрел ходатайство с участием следователя, прокурора. Вместе с тем, о принятом решении были поставлены в известность заинтересованные лица, т.е. родственники К., которые обжаловали решение в апелляционном порядке [4].

Второй подход заключается в том, что при рассмотрении ходатайства следователя о разрешении извлечения трупа (эксгумации) необходимо предоставить заинтересованным лицам право участвовать в судебном заседании. Так, например, с участием родственников умершего Кондопожский городской суд Республики Карелия рассмотрел ходатайство следователя и удовлетворил его [2]. В другом деле Верховный суд Республики Карелия отменил решение суда о разрешении производства эксгумации, ссылаясь на неизвещение родственников умершего и нарушение их права на участие в судебном заседании. По мнению судей апелляционной инстанции в отсутствие специальных норм, регулирующих порядок разрешения вопроса об эксгумации, и учитывая, что близкие родственники покойного признаны по уголовному делу потерпевшими, при разрешении ходатайства следственного органа о проведении эксгумации не может применяться по аналогии судебный порядок получения разрешения на производство следственного действия, предусмотренный ст. 165 УПК РФ. Ходатайство следственного органа о проведении эксгумации в порядке ч. 3 ст. 178 УПК РФ подлежит разрешению в общем порядке подготовки к судебному заседанию в соответствии с главой 33 УПК РФ. В соответствии с требованиями ч. 1 ст. 249 УПК РФ необходимо обеспечить право потерпевшего на участие в судебном разбирательстве, и в соответствии с требованиями ч. 4 ст. 231 УПК РФ – известить стороны о месте, дате и времени судебного заседания не менее чем за 5 суток до его начала.

Нарушением закона было признано то, что, известив по телефону потерпевших, суд не предоставил им реальную возможность принять участие в судебном заседании, поскольку извещение было сделано в день судебного заседания. Суд обязан был вынести постановление о назначении судебного заседания по правилам ст. 231-232 УПК РФ, своевременно, т.е. за 5 суток до судебного заседания, известить участников процесса [3].

Поскольку восполнение пробелов уголовно-процессуального регулирования на основе аналогии закона не предусмотрено УПК РФ, необходимо устранить данный пробел путем дополнения норм действующего законодательства. Предлагаем дополнить ч. 2 ст. 29, ч. 1, 5 ст. 165 УПК РФ ссылками на полномочие суда давать разрешение на производство эксгумации трупа (ч. 3 ст. 178 УПК РФ). Это распространит на

данное полномочие порядок санкционирования, установленный ст. 165 УПК РФ. Считаю необходимым извещать о времени и месте рассмотрения данного ходатайства следователя родственников умершего, возражающих против эксгумации трупа за 24 часа до времени судебного заседания. Отложение судебного разбирательства на больший срок из-за неявки заинтересованных лиц недопустимо, поскольку это способно повлечь утрату важной доказательственной информации.

Использованные источники:

1. Апелляционное определение Омского областного суда от 20.11.2017 № 22-3684/2017 [Электронный ресурс]. Доступ из справочной правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Апелляционное постановление Верховного суда Республики Карелия от 13.03.2014 по делу № 22к-460/2014 [Электронный ресурс]. Доступ из справочной правовой системы «КонсультантПлюс».
3. Апелляционное постановление Верховного суда Республики Карелия от 24.10.2013 по делу № 22К-2001/13 [Электронный ресурс]. Доступ из справочной правовой системы «КонсультантПлюс».
4. Апелляционное постановление Московского городского суда от 01.12.2014 по делу № 10-16507/2014 [Электронный ресурс]. Доступ из справочной правовой системы «КонсультантПлюс».
5. Галыгина, Т.Ю. Домашний арест: проблемы теории и практики применения действующего законодательства / Т.Ю. Галыгина, Е.И. Шигурова // Огарёв-Online. – 2016. – № 13 (78). – С. 3.
6. Калинкина, Л.Д. Уголовный процесс: в вопросах и ответах: учебное пособие / Л.Д. Калинкина, Н.Р. Крысина, В.В. Соткова, О.А. Сухова, Е.И. Шигурова. – Саранск, 2017. – 58 с.
7. Кассационное определение Московского городского суда от 13.02.2013 № 22-1566 [Электронный ресурс]. Доступ из справочной правовой системы «КонсультантПлюс».
8. О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.2017 № 468-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2018. – № 1 (ч. I). – Ст. 52.
9. Семенцов В.А., Аваков О.О. О разрешительном и контрольном направлениях судебной деятельности в досудебном производстве // Российский юридический журнал. 2012. № 1. С. 81-85.
10. Шигурова, Е.И. Взаимоотношения следователя, руководителя следственного органа, прокурора: проблемы уголовно-процессуального законодательства / Е.И. Шигурова, О.В. Лизин // Мир науки и образования. – 2016. – № 1 (5). – С. 23.
11. Шигурова, Е.И. Судебная практика по процедуре обжалования действий (бездействия) судебного пристава-исполнителя в порядке подчиненности вышестоящему должностному лицу службы судебных приставов / Е.И. Шигурова // Мир науки и образования. – 2015. – № 3 (3). – С. 23.

Шишкин Г.Г.
студент магистратуры
кафедра «Приборостроение»

Кобелев М.С.
студент магистратуры
кафедра «Приборостроение»
Донской Государственный Технический Университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

ПРОГРАММНАЯ ЧАСТЬ СИСТЕМЫ УКЛОНЕНИЯ ОТ ПРЕПЯТСТВИЙ ДЛЯ БЕСПИЛОТНОГО ЛЕТАТЕЛЬНОГО АППАРАТА

Аннотация: беспилотные летательные аппараты (БПЛА) с каждым годом занимают все большее место, как в военной, так и гражданской сфере. По мнению многих экспертов, беспилотная авиация в ближайшее время начнет доминировать над пилотируемой, особенно в военной сфере. В данной статье разрабатывается система уклонения от препятствий для беспилотного летательного аппарата. В работе приводятся требования к создаваемой системе определения препятствий, описание её структуры с точки зрения программной части, с обоснованием выбора необходимых измерительных устройств. Также представлен общий алгоритм работы системы.

Ключевые слова: система уклонения, беспилотный летательный аппарат, программные средства, Arduino.

Shishkin G.G., student of the Master's Degree of Instrument engineering
Don State Technical University
Russia, Rostov-on-Don
Kobelev M.S., student of the Master's Degree of Instrument engineering
Don State Technical University
Russia, Rostov-on-Don

THE SOFTWARE PART OF THE SYSTEM TO AVOID OBSTACLES FOR AN UNMANNED AERIAL VEHICLE

Abstract: Unmanned aerial vehicles (UAV) each year occupy an increasing place, both in the military and civilian sphere. According to many experts, unmanned aircraft will soon begin to dominate the manned, especially in the military sphere. This article develops a system for avoiding obstacles for an unmanned aerial vehicle. The work presents the requirements for the created system for determining obstacles, a description of its structure from the point of view of the program part, with the rationale for selecting the necessary measuring devices. Also presented is a general system operation algorithm.

Keywords: evasion system, unmanned aerial vehicle, software, Arduino.

В настоящее время проблема по распознаванию и преодолению препятствий является актуальной для множества мобильных платформ. Решение этой проблемы является ключом к созданию алгоритм навигации робота в пространстве, то есть анализ текущей ситуации и маршрутизации роботом без участия человека.

Среда разработки программы Arduino IDE

Важной задачей программная части системы уклонения от препятствий для беспилотного летательного аппарата, является написание самой программы для использующих устройств. Так как был выбран микроконтроллер Arduino, то и программа должна соответствовать данному устройству. Соответственно программа писалась в специализированной программной среде Arduino IDE.

Arduino IDE— это система программных средств, используемая программистами для разработки программного обеспечения на все платформы Arduino. Имеет встроенные стандартные библиотеки, а также может работать с библиотеками, созданные зарубежными программистами, как легкость написания программ. Данное программное обеспечение на языке программирования C++ с некоторыми особенностями, которые позволяют новичкам без труда освоить продукт. Потому что в процессе обучения уже приобрела опыт работы с языком C++, трудности с языком программирования с Arduino IDE не возникает. Программа, написанная в среде разработки, среде разработки Arduino называются наброски и расширением .ino. Эти файлы во время компиляции обрабатываются процессором с Arduino. Его также можно подключить и создать стандартные файлы C++. Функция main в C++, в среде разработки Arduino создает автоматически вставляются жесткие действия.

При написании программы Arduino IDE, необходимо написать две обязательных функций для настройки Ардуино и Loop (рис.1). Настройка функции setup (в переводе с англ. - установить, настроить) вызывается в программе один раз в начале программы, которая изначально настраивает все необходимые провода (контакты). Функция Loop в теле программы, в котором программист описывает действия или ссылки на другие в отдельном написании функции. Кроме того, функция Loop будучи телом программы является бесконечным циклом.

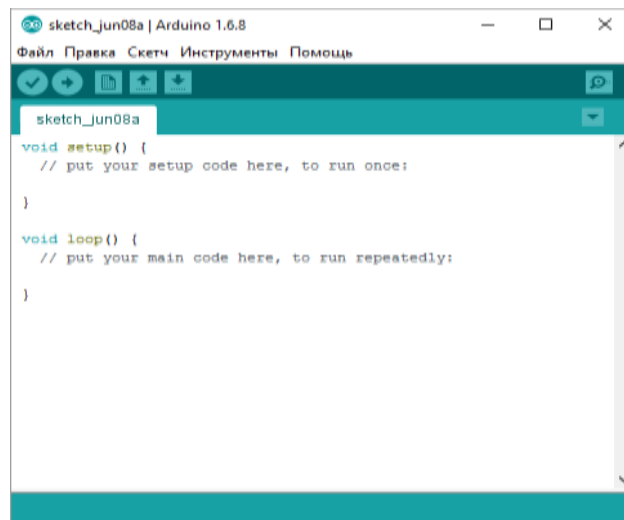


Рисунок 1 – Начало работы среды программирования Arduino IDE

В листинг программы, программист не обязан добавить различия в файлы стандартных библиотек. Эти стандартные библиотеки будут автоматически добавляться в процессор Arduino в соответствии с конфигурацией проекта, но пользовательские библиотеки, кроме того, что они должны быть в корневой папке библиотеки, должны быть объявлены в тексте программы. Затем название библиотека добавляется в список библиотек в IDE.

Для того, чтобы прошить программу в микроконтроллер один или другой Arduino, вы должны выбрать тип платы микроконтроллера и последовательный порт может быть подключен к отладочной плате. Все это можно настроить в меню Инструменты. Последовательный порт подключен к программируемое устройство видно в диспетчере устройств. Загрузка программы в микроконтроллер программируется с помощью специального загрузчика (все из микроконтроллера Arduino 38 продается с этого загрузчик). Погрузчик создан на основе микроконтроллеров компании Atmel микроконтроллеры AVR Примечание Приложение AN109. Загрузчик может работать через RS232, USB или Ethernet в зависимости от конкретного состава периферии процессоров. В некоторых вариантах, таких как Arduino mini или неофициальной Boarduino, для программирования необходим отдельный адаптер.

Arduino IDE состоит из:

- операторов;
- данных;
- функций;
- библиотек.

В свою очередь операторы Arduino IDE состоят из:

- управляющих операторов;
- синтаксических операторов;
- арифметических операторов;
- операторов сравнения;
- логических операторов;

-унарных операторов. Данные состоят из:

-констант;

-типов данных;

-преобразования типов данных;

-области видимости переменных;

-квалификаторов.

Функции состоят из:

-цифрового ввод/вывод;

-аналогового ввод/вывод;

-дополнительных функций ввода/вывода;

-работы со временем;

-математических функций;

-тригонометрических функций;

-генераторов случайных чисел;

-внешнего прерывания;

-функции передачи данных. Основные библиотеки бывают:

-Servo;

-EEPROM;

-SPI;

-Stepper.

Функции Arduino.

Int – тип данных «целое число» занимает 2 байта данных и может принимать значения от -32768 до 32767.

Float – тип данных служит для хранения чисел с плавающей запятой и может принимать значения от -3.4028235E+38 до 3.4028235E+38. Переменная занимает 4 байта памяти.

If else – условный оператор в котором действие выполняется после выполнения определенного условия.

Return – функция которая возвращает значение.

Void setup – функция которая запускается только один микроконтроллером после подключения питания или сброса контроллера в ней инициализируются переменные, определяются режимы работы выводов и запуска используемых библиотек.

Serial – функция необходима для того, чтобы связать Arduino с компьютером через USB порт и другими устройствами.

Serial.begin – эта функция необходима для того, чтобы настроить последовательное соединение и задать скорость передачи данных между Arduino и компьютером.

Servo.attach – функция подключает сервопривод к указанному пину.
Serial.println – функция предназначена для передачи данных как ASCII текст.

Void loop – это циклическая функция, в которой строки программного кода будут заиклииваться, то есть выполняться бесконечное количество раз до тех пор, пока соблюдается определенное условие.

Analogread – функция считывает значение с аналогового входа.

Servo.Write – функция предназначена для назначения угла поворота сервопривода.

Uint_16 – тип данных беззнаковое целое число.

Serial.Print – функция предназначена для передачи данных как ASCII текст.

Delay – останавливает программы на заданное количество секунд.

Алгоритм и блок-схема программы

Алгоритм – это последовательное описание действий или инструкций, приводящих к определенному результату. Блок-схема программы – это алгоритм программы, описанный в виде блоков различной формы, соединенных между собой линиями. Для начала необходимо задать и продекларировать несколько переменных, необходимых для дальнейших преобразований. Далее нужно настроить используемые выходы как на выход, так и на вход. После осуществляется настройка самого датчика расстояния – дальномера, и анализ его соответствующих значений. На рисунке 2 показана блок схема.

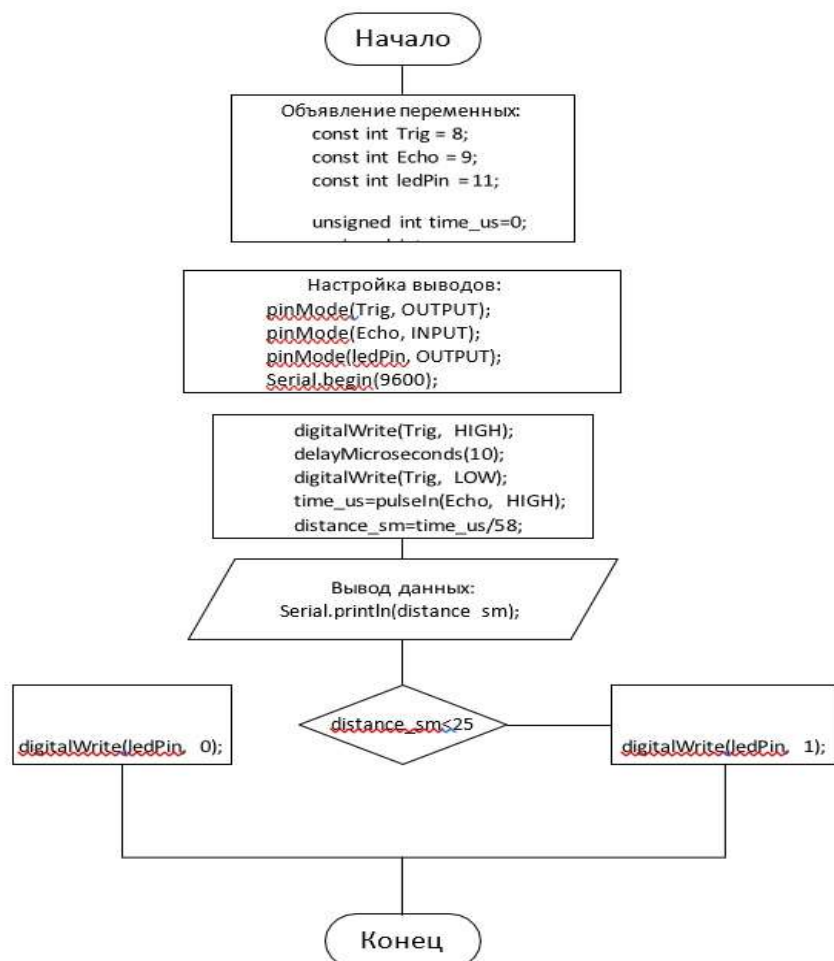


Рисунок 2– Блок схема

При показании датчиком расстояния меньше 25 сантиметров, загорается светодиод, что означает остановку квадрокоптера, в противном случае светодиод не горит и соответственно летательный аппарат продолжит

свой путь.

Листинг программы

Листинг программы – это исходный код программы какого-либо языка программирования написанного в виде текста. Листинг программы был написан в среде Arduino 1.6.5 IDE.

Среда разработки Arduino состоит из встроенного текстового редактора программного кода, области сообщений, окна вывода текста(консоли), панели инструментов с кнопками часто используемых команд и нескольких меню. Для загрузки программ и связи среда разработки подключается к аппаратной части Arduino.

Программа написана в среде Arduino-это называется скетч. Скетч пишется в текстовом редакторе, с инструментами для резки/вставки, поиска/замены текста. Во время сохранения и экспорта проекта в области сообщений появляются пояснения, также может появиться ошибка. Окно вывода текста(консоль) показывает сообщение Arduino, в том числе полные отчеты об ошибках и другая информация. Кнопки панели инструментов позволяют проверять и записывать программа для создания, открытия и сохранения эскиза, откройте последовательный монитор:

- проверка программного кода на ошибки, компиляция;
 - остановка мониторинга последовательной шины (Serial monitor) или затемнение других кнопок;
 - создание нового скетча;
 - открытие меню доступа ко всем скетчам в блокноте. Открывается нажатием в текущем окне;
 - сохранение скетча;
 - компилирует программный код и загружает его в устройство Arduino;
 - открытие мониторинга последовательной шины (Serial monitor).
- Фрагмент листинга в среде Arduino IDE показан на рисунке 3.

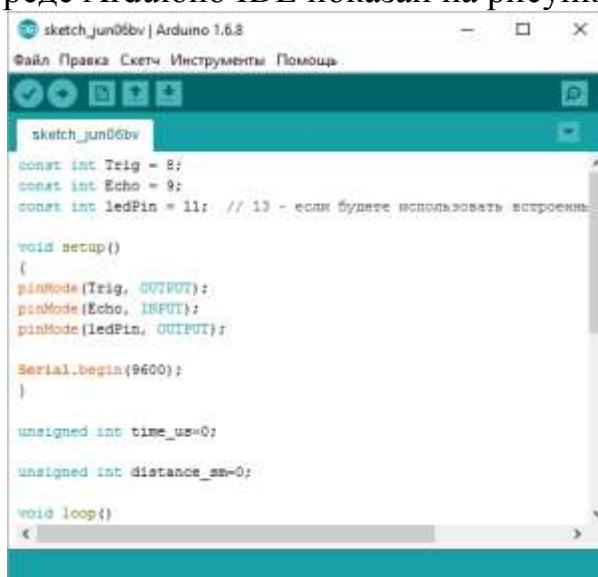


Рисунок 3 - Фрагмент листинга в среде Arduino IDE

Средой Arduino используется принцип блокнота: стандартное место для хранения программ (скетчей). Скетчи из блокнота открываются через меню File > Sketchbook или кнопкой Open на панели инструментов. При первом запуске программы Arduino автоматически создается директория для блокнота. Расположение блокнота меняется через диалоговое окно Preferences. Перед загрузкой скетча требуется задать необходимые параметры в меню Tools > Board и Tools > Serial Port. Платформы описываются далее по тексту. В ОС Mac последовательный порт может обозначаться как dev/tty.usbserial-1B1 (для платы USB) или /dev/tty.USA19QW1b1P1.1 (для платы последовательной шины, подключенной через адаптер Keyspan USB-to- Serial). В ОС Windows порты могут обозначаться как COM1 или COM2 (для платы последовательной шины) или COM4, COM5, COM7 и выше (для платы USB). Определение порта USB производится в поле Последовательной шины USB Диспетчера устройств Windows. В ОС Linux порты могут обозначаться

как /dev/ttyUSB0, /dev/ttyUSB1.

В нижеприведенном листинге программы будет показана работа ультразвукового дальномера. Принцип действия ультразвукового дальномера HC-SR04 заключается в генерировании сигнала одним из двух пьезоэлементов. Этот сигнал, отразившись от препятствия, попадает на второй пьезоэлемент, который является приемником. Измерив время, за которое сигнал проходит до объекта и обратно, датчик определяет расстояние. Также в листинге сказано, что при приближении или нахождении какого-либо объекта ближе 25 см к аппарату, то светодиод загорается, тем самым оповещая систему о угрозе.

Листинг программы:

Для начала определяем необходимые переменные.

```
const int Trig = 8; const int Echo = 9;
```

```
const int ledPin = 11; // 13 – если будете использовать встроенный в Arduino светодиод
```

Далее следует настройка выводов на вход и выход. void setup()

```
{
  pinMode(Trig, OUTPUT); // настройка выводов как вход и выход
  pinMode(Echo, INPUT);
  pinMode(ledPin, OUTPUT);
  Serial.begin(9600); //задаем скорость для последовательного монитора
}
unsigned int time_us=0; // присвоение переменным начальное значение
0 unsigned int distance_sm=0;
void loop()
{
  digitalWrite(Trig, HIGH); // Подаем сигнал на выход микроконтроллера
  delayMicroseconds(10); // Удерживаем 10 микросекунд digitalWrite(Trig,
  LOW); // Затем убираем
```

```

    time_us=pulseIn(Echo, HIGH); // Замеряем длину импульса
    distance_sm=time_us/58; // Пересчитываем в сантиметры
    Serial.println(distance_sm); // Выводим на порт
    if (distance_sm<25) // Если расстояние менее 25 сантиметром
    {
        digitalWrite(ledPin, 1); // Зажигаем светодиод
    }
    else
    {
        digitalWrite(ledPin, 0); // иначе тушим
    }
    delay(100);

```

Результаты измерений расстояния до объектов окружения сохраняются в специальном буфере и могут быть отправлены оператору по радиоканалу.

Заключение

Стоит сказать, что эта система уклонения от препятствий может расширить свои возможности, включив в себя камеру. У камеры есть свои минусы и плюсы. Минусы заключаются в том, что она слишком зависит от вычислительных технологий, очень затруднительна именно в реализации программной части и выдает задержку в процессе обнаружения препятствия. Плюсы в том, что камера дает преимущества в случае взлета и посадки, так как можно непосредственно наблюдать за движениями и местностью и также в познавательных целях в виде фотосъемки.

В заключение можно сказать, что рынок беспилотных летательных аппаратов, куда входят и квадрокоптеры, неизменно растёт с каждым годом. Такие системы уклонения от препятствий будут в тренде, так как система, обеспечивающая безопасность летательных аппаратов будет иметь большой спрос. Соответственно разработки в данной сфере являются весьма перспективными.

Использованные источники:

1. Что такое Arduino IDE // Сообщество Zelectro
URL:http://zelectro.cc/what_is_arduino_ide
2. Програмируем квадрокоптер на Arduino // H URL:
<https://habrahabr.ru/post/227425/>
3. Серединский М. В. Система технического зрения робота для движения на ориентир // Труды международной научно-технической конференции «Экстремальная робототехника». 2013 г.

*Шишкина Е.С.
студент магистратуры 3 курса
Институт экономики и управления
кафедра управления персоналом
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
Россия, г. Белгород*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НОРМИРОВАНИЯ ТРУДА В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: Организация труда рассматривается как одна из функций управления, так как она согласует индивидуальные действия работников на основе разделения и кооперации их труда. Комплексное решение проблем по всем направлениям, которыми занимается организация труда, позволяет найти наиболее оптимальные варианты эффективного использования производства и рабочей силы.

Нормирование труда – это непрерывный процесс по управлению производством. Это подтверждает опыт зарубежных стран с развитой рыночной экономикой, где нормирование труда рассматривают как одну из важнейших функций внутриорганизационного управления. Необходимость нормирования труда вызвана потребностью в постоянной работе по выявлению резервов снижения производственных затрат и разработке решений для исправления проблем.

Ключевые слова: производительность, управление, нормирование труда, организация, трудовой ресурс, капитал.

*Shishkina E.S., Undergraduate
3 course, Institute of economy and management, department of human
resource management
Belgorod state national research university
Russia, Belgorod*

IMPROVEMENT OF WORK MEASUREMENT IN ORGANIZATIONS

Abstract: the organization of labor is considered as one of the functions of management, as it coordinates the individual actions of workers on the basis of division and cooperation of their labor. The complex solution of problems in all directions which the organization of work is engaged, allows to find the most optimum options of effective use of production and labor.

Labor rationing is a continuous process of production management. This is confirmed by the experience of foreign countries with developed market economies, where labor regulation is considered as one of the most important functions of internal management. The need for labor rationing is caused by the need for constant work to identify reserves to reduce production costs and develop solutions to correct problems.

Keywords: productivity, management, labor regulation, organization, labor resource, capital.

ООО «Оконные технологии» - одно из лидирующих успешно развивающихся предприятий оконной отрасли в Белгородской области. Организационная структура управления ООО «Оконные технологии» относится к линейно-функциональному типу.

За 2017 год годовая выручка равнялась 391 988 тыс. руб. За 3 последних года годовая выручка резко выросла на 200 033 тыс. руб. За 2017 год прибыль от продаж равнялась 11 002 тыс. руб. За 3 последних года финансовый результат от продаж значительно уменьшился на 3 891 тыс. руб., или на 26,1%.

Активы ООО «Оконные технологии» за 2013 год увеличились по сравнению с 2016 годом на 37601 тыс. руб. или на 26%, а в 2017 году по сравнению с 2015 годом – на 20773 тыс. руб. или на 11,4%.

В 2017 году пассивы увеличились по сравнению с 2015 годом на 20773 тыс. руб., за счет увеличения собственного капитал 10099 тыс. руб., уменьшения долгосрочных обязательств на 11326 тыс. руб. и увеличения краткосрочных обязательств на 22000 тыс. руб.

Анализ процесса нормирования труда в ООО «Оконные технологии» начнем с анализа динамики и структуры персонала предприятия за 2015-2017 гг.

Анализ трудовых ресурсов ООО «Оконные технологии» в разрезе секторов характеризуется данными, что среднесписочная численность персонала ООО «Оконные технологии» в 2015 году составляет 21 чел., что на 3 сотрудника больше чем в 2015 году, а в 2017 году по сравнению с 2016годом на 7 сотрудника больше. Наибольшее уменьшение наблюдается по рабочим.

В таблице 1 представлена структура трудовых ресурсов ООО «Оконные технологии» за 2015-2017 гг.

Таблица 1.

Структура трудовых ресурсов
ООО «Оконные технологии» за 2015-2017 гг.

Категория персонала	2015	2016	2017	Абсолютное отклонение, (+,-)	
				2016 от 2015	2017 от 2016
Руководители	21,0	20,8	17,8	-0,2	-3,0
Специалисты	26,3	29,2	28,6	2,9	-0,6
Рабочие	52,7	50,0	53,6	-2,7	0,9
Всего	100	100	100	-	-

Наибольшее количество персонала ООО «Оконные технологии» по удельному весу за анализируемый период относится к категории рабочие (53,6%). На втором месте – специалисты (28,6%).

На рисунке 1 наглядно представлена структура трудовых ресурсов

ООО «Оконные технологии» за 2015-2017 гг.

Несмотря на то, что производительность труда персонала ООО «Оконные технологии» увеличивается, затраты на оплату труда персонала используются неэффективно, так как темпы роста производительности труда ниже темпов роста фонда оплаты труда.

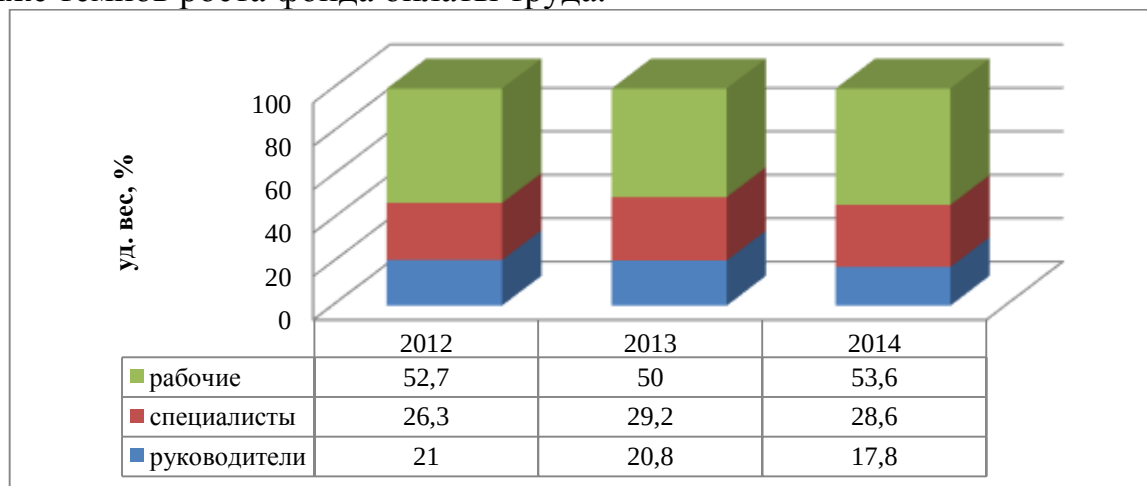


Рис. 1. Структура трудовых ресурсов ООО «Оконные технологии» за 2015-2017 гг.

Изучение использования рабочего времени на предприятии представлено в таблице 2.

Таблица 2

Эффективность использования трудовых ресурсов ООО «Оконные технологии» за 2015-2017 гг.

Показатель	2015	2016	2017	Отклонение 2017 к 2015	
				+, -	%
Среднегодовая численность работников (ЧР)	19	24	28	5	4
Отработано дней одним рабочим за год (Д)	180	240	250 280	-70	72,0
Отработано часов одним рабочим за год (Ч)	1296	1824	1950	-654	66,5
Средняя продолжительность рабочего дня, ч (П)	7,2	7,6	7,8	-0,6	92,3
Общий фонд рабочего времени, ч (ФРВ)	24 624	43 776	54 600	29 976	177,8

Из данных таблицы 2 видно, что на протяжении анализируемого периода наблюдается спад общего фонда рабочего времени на 213834 часа или на 34%.

Таким образом, изменение фонда рабочего времени за анализируемый период не повлияло на увеличение финансового результата деятельности предприятия.

Далее непосредственно перейдем к анализу нормирования труда персонала ООО «Оконные технологии».

В таблице 3 представлены нормы расхода материалов для изготовления пластиковых окон на 1 кв. м. продукции.

Таблица 3

Нормы затрат материалов на изготовление 1 кв.м. продукции
(пластиковые окна)

Материал	Норма расхода	Стоимость при норме	Фактические расходы	Фактическая стоимость
Стекло	2 кв. м.	600 руб.	2,5 кв. м.	750 руб.
Обечайка	4 м	400 руб.	4,5 м.	450 руб.
Бутил	0,1 кг/кв.м.	3,5 руб.	0,2 кг/кв.м.	7,0 руб.
ПВХ-профиль	0,5 кв.м.	500 руб.	0,6 кв.м.	600 руб.
Комплекующие и прочие расходные материалы	-	2200 руб.	-	2300 руб.
Итого	-	4286 руб.	-	4 864,2 руб.

Таким образом, из-за перерасхода материалов при изготовлении пластиковых окон себестоимость 1 окна увеличилась на 578,2 руб. или на 13,5% и составила 4 864,2 руб.

В результате анализа нормирования труда работников была выявлена основная проблема: фактические нормы затрат материалов на 1 кв.м. изделия увеличены по сравнению с нормативными на 13,5%.

Фактическое время затрат на производство 1 окна выше нормативного. Решение данной проблемы предлагается осуществить с помощью обновления основных фондов, а именно, станков и инструментов:

1) при резке профиля в ООО «Оконные технологии» используется одноголовочный пилот, время нарезки профиля для 1 окна составляет 9 мин., предлагается использовать 2 двустаночные пилы с фронтальным подводом, использование которых сократит время нарезки профиля до 5,3 мин.;

2) крепление металлического профиля в пластиковый на предприятии осуществляется, как с помощью автоматических и полуавтоматических шуруповертов, так и в ручную. Предлагается заменить все полуавтоматические шуруповерты и ручные отвертки на автоматические. Использование автоматических шуруповертов снизит время на операцию до 17,8 мин.;

3) при зачистке рамного профиля и профильных створок на производстве ООО «Оконные технологии» используют морально устаревшее оборудование: станок для зачистки профиля. Предлагается использовать более современное и эффективное оборудование: углозачистный автомат Yilvaz SA. Время зачистки рамного профиля и створок сократится до 2,5 мин.;

4) при резке пластикового штапика используется ручная резка, которая приводит не только к браку изделия, несоответствию качеству, но и увеличивает время при изготовлении пластикового окна. Поэтому необходимо приобрести автоматическую пилу для резки пластиковых штапиков. Время нарезки штапиков для 1 пластикового окна сократится до

1,5 мин.

Использованные источники:

1. Акулич, В.В. Оценка трудового потенциала организации/ В.В.Акулич // Экономика. Финансы, управление.-2011. - №1. С. 24-29
2. Арзуманова, Т.И. Экономика организации: учеб. пособие / Т.И. Арзуманова, М.Ш. Мачабели. - М.: Дашков и Ко, 2013. - 240 с.
3. Генкин, Б.М. Организация, нормирование и оплата труда на промышленных предприятиях: учебное пособие / Б.М. Генкин. – 3-е изд. перераб. и доп. - М.: Норма, 2013.- 447 с.
4. Локтев, В.Г. Нормирование и оплата труда: учебное пособие / В.Г. Локтев. Мн.: Современная школа, 2012. - 176 с.
5. Муталимов, М.Г. Использование методов поощрения профессионального мастерства и квалификации рабочих в коммерческих организациях/ М.Г. Муталимов, А.Г. Фолежский // Заработная плата. 2014. - №12. С. 36 – 42.

УДК 372.864

Шишкина Ю.М.
студент 2 курса
Файзрахманова А.Л., к.пед.н.
старший преподаватель
Елабужский институт КФУ
Россия, г. Елабуга

**ТЕХНОЛОГИЯ ПРОБЛЕМНОГО ОБУЧЕНИЯ НА УРОКАХ
КУЛИНАРИИ**

Аннотация: В статье проанализированы возможности использования технологии проблемного обучения на уроках технологии в школе, в частности, при изучении раздела «Кулинария». Отмечено, что проблемное обучение повышает интерес к предмету и мотивирует учащихся. Автором представлены примеры постановки проблемных вопросов при изучении различных тем кулинарии на уроках технологии.

Ключевые слова: технология проблемного обучения, проблемный вопрос, урок технологии, кулинария.

Shishkina Yu.M.
student 2 courses
Yelabuga institute of KFU
Russia, Yelabuga
Fayzrakhmanova A.L.
edging. ned. sciences, senior teacher
Yelabuga institute of KFU
Russia, Yelabuga

**TECHNOLOGY OF PROBLEM TRAINING AT COOKERY
LESSONS**

Annotation: In article possibilities of use of technology of problem training at technology lessons at school are analysed, in particular, when studying the section "Cookery". It is noted that problem training increases interest in a subject and motivates pupils. The author presented examples of statement of problematic issues when studying various subjects of cookery at technology lessons.

Keywords: technology of problem training, problematic issue, technology lesson, cookery.

Обучение кулинарии является важнейшей частью при подготовке учителей технологии и имеет своей задачей закрепление знаний, полученных учащимися в процессе теоретического обучения. Более того, обучение кулинарии является неотъемлемой частью в жизни каждого человека.

Рассмотрим использование технологии проблемного обучения в основной школе на уроках технологии, в частности, при изучении раздела «Кулинария», позволяющую настроить мысли на поиск креативного решения в любой стандартной и нестандартной ситуации. Проблемное обучение повышает интерес к предмету и мотивирует учащихся. При этом формируется дружный коллектив, складываются хорошие отношения с учителем.

Проблемное обучение – это такая организация учебных занятий, под которой подразумевается создание учителем проблемных ситуаций и самостоятельную работу учащихся по их решению.

Проблемная ситуация – это, прежде всего, интеллектуальное затруднение, которое требует новых знаний, навыков, умений.

Таким образом, проблемное обучение обеспечивает особый тип мышления, прочность полученных знаний, а также применение их в практической деятельности. Кроме этого, оно способствует мотивации достижения успеха.

Так на самом первом занятии по кулинарии, можно поставить проблемный вопрос: «Что такое пища, для чего она необходима человеку? Что такое кулинария?». Учащиеся начнут высказывать самые разные предположения. После вместе выводим гипотезы.

При изучении темы «Блюда из круп», можно поставить следующие проблемные вопросы: «Куда исчезает жидкость при варке каш?», «Почему зерно крупы увеличивается в размере?». Можно предположить, что ученицы не смогут ответить правильно, но углубляясь вместе с учителем, найдется верный ответ.

Другой пример: при выпечке изделий из теста, на поверхности изделий образуется румяная корочка, почему? И вновь можно подумать о недостаточных знаниях в этой области, но ещё в младшем возрасте все употребляли в пищу, а многие и готовили сами карамель на палочке – «петушок». Решая проблему, можно изучить свойства сахаров карамелизоваться.

При заготовке продуктов впрок, при квашении капусты, можно

поставить проблемную задачу: «С какой целью в капусте делают проколы во время брожения?». Ответы могут быть разными, начиная с нелепых, но затем выясняется, что учащиеся видели выделяющиеся на поверхность пузырьки углекислого газа, образующегося при брожении.

Хотелось бы обратить внимание на то, что если учитель хорошо усвоит содержание и сущность теории организации процесса проблемного обучения, овладеет формами, методами и техническими средствами обучения и будет систематически творчески применять усвоенное на практике, то успех придет сам. Хорошая подготовка учителя особенно важна, потому что без знаний общей теории нельзя творить, а сам процесс преподавания – это искусство, искусство увлечь детей своим предметом, удивить красотой мысли, знания, побудить к самостоятельным мыслительным действиям.

Постоянная постановка перед учащимся проблемных ситуаций приводит к тому, что он не «пасует» перед проблемами, а стремится их разрешить, тем самым мы имеем дело с творческой личностью всегда способной к поиску. Тем самым войдя в жизнь, ребенок будет более защищен от стрессов и жизненных трудностей.

Несмотря на совершенно явные достоинства проблемного обучения, ни на каком этапе школьное обучение не может строиться, целиком основываясь на нем. Для этого потребовалось бы много времени, много больше, чем возможно выделить на обучение, но, тем не менее, оно имеет место быть.

Технология проблемного урока при обучении кулинарии обеспечивает творческое усвоение знаний, то есть ученик проходит четыре звена научного творчества: постановку проблемы и поиск решения, выражение решения и реализацию продукта. Ученик формулирует проблемы, открывает субъективное новое знаний и выражает его в простых формах.

Использованные источники:

1. Асланова Е.С. Проблемное обучение на уроках технологии в 7 классе / Е.С. Асланова, Д.С. Гребенюк // Вестник факультета технологии, экономики, дизайна сборник научных трудов. Комсомольск-на-Амуре, 2016. – С. 11-21.
2. Гараева Л.Ф. Индивидуальный подход в обучении детей кулинарии на уроках технологии / Л.Ф. Гараева // Роль и значение науки и техники для развития современного общества: сборник статей Международной научно-практической конференции (26 ноября 2018 г, г. Волгоград). в 4 ч. Ч. 3 - Уфа: ОМЕГА САЙНС, 2018. – С. 33-35.
3. Файзрахманова А.Л. Формирование познавательной активности учащихся на уроках технологии (на примере раздела «Кулинария») / А.Л. Файзрахманова // Проблемы и перспективы развития науки в России и мире: сборник статей (25 ноября 2018 г, г. Волгоград). В 2 ч. Ч. 1 / - Уфа: АЭТЕРНА, 2018. – С. 171-173.

Школьник Ю.Э.
студент магистратуры 3 курса
факультет «Экономика»

Высшая школа экономики, управления и права
Россия, г. Архангельск

ОТЛИЧИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И БЮДЖЕТНОГО УЧЁТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ

Аннотация. В данной статье рассмотрены различия в коммерческом и бюджетном учете материально-производственных запасов, изучена нормативно-правовая база учета, рассмотрены отличия в синтетическом и аналитическом учете материально-производственных запасов.

Ключевые слова: материально-производственные запасы, бюджетный учет, бухгалтерский учет, коммерческие предприятия, бюджетные учреждения.

Shkolnyak Y.E.
graduate student
3 course, faculty «Economics»

Higher School of Economics, Management and Law
Russia, Arkhangelsk

THE DIFFERENCES BETWEEN THE ACCOUNTING AND THE BUDGET ACCOUNTING OF MATERIAL-INDUSTRIAL STOCKS

Annotation. This article discusses the differences in the commercial and budgetary accounting of inventories, studied the legal framework of accounting, the differences in the synthetic and analytical accounting of inventories.

Keywords: material and production stocks, budget accounting, accounting, commercial enterprises, budgetary institutions.

В Российской Федерации в настоящее время действует несколько типов организаций – коммерческие и некоммерческие. Отличия в бухгалтерском учете обусловлены тем, что коммерческие организации действуют в целях получения прибыли, а бюджетные учреждения ведут свою деятельность в целях достижения социально-культурных, образовательных, научных и прочих потребностей. Помимо этого, различаются особенности финансирования этих организаций.

Различия между бухгалтерским учетом коммерческого предприятия и учетом в бюджетной сфере встречаются на любом уровне, прежде всего в объектах учета, в обязательствах, плане счетов, структуре отчетности.

Бюджетный бухгалтерский учет имеет сложную организацию и структуру аналитического учета. Помимо самого учета, сложность присутствует и в формировании отчетности. Именно громоздкость является отличительной чертой бюджетного учета от бухгалтерского на коммерческих предприятиях. Эта специфика прослеживается на каждом

этапе бюджетного учета и является неотъемлемой его частью. Безусловно, некое сходство бухгалтерского учета в государственном и коммерческом секторе существует, однако их различия существенны и неоспоримы.

Материально-производственные запасы выступают неким «фундаментом» в деятельности бюджетных учреждений и коммерческих организаций. Во многих организациях и учреждениях запасы составляют значительную и весомую часть в активах.

В части учета материально- производственных запасов в бюджетных учреждениях и коммерческих организациях можно отметить множество различий, в первую очередь это нормативно-правовой документ, регулирующий порядок учета. Если в коммерческих организациях учет регулируется ПБУ 5/01, то бухгалтер бюджетного учреждения должен руководствоваться положениями приказа МинФина России от 16.12.2010 № 174н. Однако также все государственные организации следуют главному нормативно-правовому акту, которым является приказ Минфина России от 01.12.2010 № 157н. Указанные законодательные акты утверждают частный и общий планы счетов и инструкции, разъясняющие их использование.

По Инструкции 174н, к материальным запасам, можно отнести три основных типа нефинансовых активов:

- средства учреждения, используемые не более 12 месяцев, независимо от стоимости;
- товары для реализации;
- готовая продукция.

Кроме этого, Инструкция 174н предусматривает ряд исключений, позволяющих без учета срока службы причислить нефинансовые активы к категории материальных запасов:

- орудия лова;
- лесные дороги;
- специальная одежда;
- постельное белье;
- тара для хранения ТМЦ;
- средства для выдачи напрокат;
- временные сооружения;
- молодняк животных;
- многолетние насаждения;
- оборудование, требующее монтажа (сборки и установки);
- строительные конструкции;
- драгоценные металлы;
- инвалидная техника;
- спецоборудование для научных работ;
- материальные ценности специального назначения.

ПБУ 5/01 к материально-производственным запасам относит: сырье и материалы, покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия, топливо, тара и тарные материалы, запасные части, прочие материалы, инвентарь и

хозяйственные принадлежности, спецодежда и т.д. Таким образом, согласно ПБУ 5/01, в составе материально-производственных запасов учитываются активы, в том числе и используемые дольше 12 месяцев, стоимостью менее 40000 рублей (необходимо отметить, что срок использования может быть и ниже, устанавливается каждой организацией самостоятельно и утверждается в учетной политике).

Инструкция по применения Плана счетов бухгалтерского учета в бюджетных учреждениях № 174н от 16.12.2010 делит материальные запасы на несколько групп:

- особо ценное движимое имущество учреждения (сч. 010520000);
- иное движимое имущество учреждения (сч. 010530000);
- имущество - предметы лизинга (сч.010540000).

Выделение данных групп позволяет сформировать информацию в денежном выражении о наличии материальных запасов и хозяйственных операций, осуществляемых с ними.

Стоимость материально-производственных запасов в коммерческих предприятиях складывается исходя из способа их получения, так как материальные средства могут быть получены за плату, безвозмездно, произведены самой организацией или внесены в уставный капитал предприятия. В общем виде стоимость запасов в коммерческой организации складывается из фактически понесенных расходов или из рыночной стоимости (при получении материалов на безвозмездной основе). Что касается бюджетных учреждений, то материалы принимаются к учету по фактической стоимости, куда входит стоимость, уплаченная поставщику, стоимость сопутствующих услуг, таможенных пошлин и прочих расходов, связанных с покупкой материально-производственных запасов.

Необходимо отметить отличия и в синтетическом учете запасов. Коммерческие организация ведут учет материально-производственных запасов на следующих счетах: счет 10 «Материалы» (учет ведется по субсчетам), счет 14 «Резервы под снижение материальных ценностей», 15 «Заготовление и приобретение материальных ценностей», 16 «Отклонения в стоимости материальных ценностей».

Для учета материально-производственных запасов в бюджетных учреждениях используется синтетический счет 010500000 «Материальные запасы», который состоит из аналитических групп:

- 105.20 - *Особо ценное движимое имущество учреждения (для автономных и бюджетных учреждений);*
- 105.30 - *Иное движимое имущество;*
- 105.40 - *Имущество - предметы лизинга.*

Для отражения транзакций выбытия также используются отдельные счета аналитического учета счета «Материальные запасы», заканчивающиеся на 440 и обозначающие уменьшение стоимости соответствующих материалов.

Списание материально-производственных запасов в коммерческих и

бюджетных учреждениях также отличается. Если в коммерческой организации списание может осуществляться по себестоимости каждой единицы, по средней себестоимости и методом ФИФО, то бюджетные учреждения могут выбирать списание по фактической стоимости отдельного предмета или списание по средней фактической стоимости. В обоих учреждениях выбранный способ утверждается в учетной политике и применяется весь год.

Для аналитического учета материально-производственных запасов в бюджетных учреждениях применяются различные регистры – оборотные ведомости по нефинансовым активам, книга учета материальных ценностей, карточка учета материальных ценностей, карточка количественно-суммового учета материальных ценностей. Аналитический учет материально-производственных запасов ведется в разрезе видов МПЗ, материально-ответственных лиц, мест хранения запасов.

В коммерческой организации аналитический учет может вестись по количеству, по сортам, по материально-ответственным лицам, по местам хранения и т.д. В целях аналитического учета на предприятии могут формироваться карточки или книги складского учета.

Таким образом, бухгалтерский учет материально-производственных запасов является одним из важнейших участков бухгалтерской службы. Принципы отнесения активов к материально-производственным запасам, а также правила отражения хозяйственных операций с ними в бюджетном и коммерческом учете имеют сильные различия. Трудности бюджетного учета материально-производственных запасов заключаются в строго регламентированном порядке учета, закрепленным нормативными актами РФ и применением счетов бюджетного учета.

Использованные источники:

1. Федеральный закон РФ «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 г. N 402-ФЗ (ред. от 31.12.2017) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/ (дата обращения: 30.11.2018)
2. Единый план счетов бухгалтерского учета для органов государственной власти (муниципальных) учреждений и Инструкция по его применению (утверждены Приказом Минфина России от 1 декабря 2010 г. №157н) (ред. от 27.09.2017) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107750/ (дата обращения: 30.11.2018)
3. План счетов бухгалтерского учета бюджетных учреждений и Инструкция по его применению (утверждены Приказом Минфина России от 16 декабря 2010 г. №174н) (ред. от 29.11.2017) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_108766/ (дата обращения: 30.11.2018)
4. Приказ Минфина России от 09.06.2001 N 44н (ред. от 16.05.2016) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-

производственных запасов» ПБУ 5/01» Режим доступа:
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32619/ (дата обращения:
30.11. 2018)

List of sources used:

1. the Federal law of the RF "On accounting" dated 06.12.2011 N 402-FZ (as amended on 31.12.2017) [Electronic resource]. - Mode of access: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/ (accessed: 30.11.2018)
2. Single plan of accounts for public authorities (municipal) institutions and instructions for its use (approved by Order of Ministry of Finance of Russia from December, 1st, 2010 №157Н) (ed. by 27.09.2017) [Electronic resource]. - Mode of access: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107750/ (accessed: 30.11.2018)
3. Plan of accounts of budgetary institutions and instructions for its use (approved by Order of the Ministry of Finance of Russia from December 16, 2010 №174Н) (ed. by 29.11.2017) [Electronic resource]. - Mode of access: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_108766/ (accessed: 30.11.2018)
4. the Order of the Ministry of Finance from 09.06.2001 N 44Н (ed. by 16.05.2016) "On approval of Provisions on accounting "Accounting of inventories" ПБУ 5/01" Mode of access: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32619/ (accessed 30.11. Two thousand eighteen)

СТАНДАРТЫ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ БИЗНЕСА США

Аннотация. Зарубежный опыт свидетельствует о сложности процедуры разработки и согласования стандартов оценки, так как они затрагивают множество смежных областей деятельности – бухгалтерский учет, аудит, страхование, налогообложение. Для оценщиков важно обеспечить соблюдение лучших методов и практики оценки. Стандарты показывают минимальный уровень качества, на основании которого оценщики должны оценивать свою продукцию. В настоящий период времени можно выделить международные, региональные и национальные стандарты. В данной статье будет проведен анализ национальных стандартов, а именно стандартов США; так, многие страны в силу особенностей своей системы законодательства по вопросам собственности, налогообложения, финансов принимают свои, национальные стандарты оценки.

Ключевые слова: стандарты оценки бизнеса, Единые стандарты профессиональной оценочной практики, Фонд оценки.

Shrainer O.O.

Master student of the 2nd course

F.M. Dostoevsky Omsk State University

Russia, Omsk

THE AMERICAN BUSINESS VALUATION STANDARDS

Abstract. Foreign experience testifies to the complexity of the procedure for developing and harmonizing appraisal standards, as they affect many related fields of activity – accounting, auditing, insurance, taxation. For appraisers, it is important to ensure adherence to best evaluation methods and practices. Standards show a minimum level of quality on the basis of which appraisers must evaluate their products. Now international, regional and national standards can be distinguished. This article will analyze national standards, namely the American Business Valuation Standards; thus, many countries, due to the peculiarities of their system of legislation on property, taxation, and finance, adopt their own national valuation standards.

Keywords: business valuation standards, Uniform Standards of Professional Appraisal Practice, The Appraisal Foundation.

Стандарты оценки разрабатываются с целью установления требований к классификации, исходным данным, процессу и результатам осуществления оценочной деятельности.

Национальные стандарты оценки отражают: внутреннюю политику и

установившиеся принципы практической деятельности; национальные политические и общественные цели; влияние самых разнообразных обычаев и языковых особенностей.

Относительно практики оценочной деятельности в США необходимо выделить Единые стандарты профессиональной оценочной практики – ЕСПОП (Uniform Standards of Professional Appraisers Practices – USPAP), обязательные для применения практикующими (сертифицированными и лицензированными) оценщиками на всей территории США. В 1986 году ведущие профессиональные оценочные организации из Соединенных Штатов Америки и Канады в условиях существующего на тот момент экономического кризиса сформировали специальный Комитет по Единым стандартам профессиональной оценочной практики (Uniform Standards of Professional Appraisal Practice, USPAP). В 1987 году данный Комитет основал Американский Фонд Оценки (The Appraisal Foundation) с целью имплементации USPAP в качестве общепринятых оценочных стандартов в Соединенных Штатах. В соответствии с Законом «О реформе финансовых институтов» (Financial Institution Reform, Recovery and Enforcement Act – FIRREA), принятым Конгрессом США в 1989 г., полномочия по регулированию оценочной деятельности на федеральном уровне переданы некоммерческому Фонду оценки. С ним в структуре правительства США действует орган по надзору за исполнением оценочного законодательства – Подкомитет по оценке (Appraisal Subcommittee). Обеспечение единообразия и профессионализма в оценочной деятельности США осуществляется двумя независимыми органами Фонда оценки: Советом по стандартам оценки и Советом по классификации оценщиков. Совет по стандартам оценки разрабатывает, интерпретирует и вносит поправки в Единые стандарты профессиональной оценочной практики. Совет по классификации оценщиков устанавливает минимальный уровень образования, опыта и экзаменационных требований для оценщиков.

До 2005 года стандарты дополнялись ежегодно. С 2006 года USPAP обновляются каждые два года. Так, например, 1 января 2018 года был опубликован 2018-2019 Uniform Standards of Professional Appraisal Practice (USPAP) (Effective January 1, 2018 through December 31, 2019)¹⁸⁴.

Так, в состав Единых стандартов профессиональной практики оценки входят:

- определения, в которых приводятся основные профессиональные термины;
- преамбула, в которой формулируются цель, сфера применения, краткое изложение основных стандартов оценки;
- стандарты оценки (в настоящее время их 10);

¹⁸⁴ The Appraisal Foundation [Electronic resource]. – Available at: http://www.appraisalfoundation.org/imis/TAF/Standards/Appraisal_Standards/Uniform_Standards_of_Professional_Appraisal_Practice/TAF/USPAP.aspx?hkey=a6420a67-dbfa-41b3-9878-fac35923d2af (accessed 14.09.2018).

- объяснения оценочных стандартов, в которых даются пояснения по стандартам оценки;

- консультативные заключения, в которых излагаются условия применимости стандартов оценки в конкретных ситуациях.

Единые стандарты оценки разрабатываются с учетом мнения оценщиков и потребителей оценочных услуг.

USPAP включают в себя, как было указано ранее, 10 стандартов. Вводная часть состоит из определений терминов, преамбулы и пяти первостепенных правил поведения оценщика. Эти правила включают в себя нормы этики, правило компетенции, объема и содержания работ, юридические исключения и дополнительные стандарты. С 1 июля 2006 г. из стандартов USPAP было исключено правило отступления и заменено правилом установления объема и содержания работ.

Стандарты USPAP охватывают три дисциплины оценки: оценка недвижимости, личного (движимого) имущества, а также бизнеса.

Далее необходимо отметить стандарты по оценке бизнеса Американского Общества Оценщиков (American Society of Appraisers – ASA).

Стандарты оценки бизнеса ASA (Business Valuation Standards of the American Society of Appraisers, ASA BVS) обеспечивают минимальные критерии, которым должны следовать оценщики бизнеса. Кроме того, ASA BVS разъясняют соответствующие части USPAP.

Помимо девяти стандартов оценки бизнеса ASA, в настоящее время существуют два отчета по стандартам оценки бизнеса (которые разъясняют, интерпретируют, объясняют стандарты оценки бизнеса), консультативное заключение (иллюстрирует применимость стандартов), два методических указания¹⁸⁵.

Кратко охарактеризуем два отчета по стандартам оценки бизнеса (Statements on Business Valuation Standards (SBVS)):

Guideline Public Company Method – метод контрольной открытой компании (метод оценки стоимости предприятия, при котором стоимость оцениваемого предприятия определяется путем сравнения финансовых показателей оцениваемого предприятия и коэффициентов, характеризующих соотношение стоимости акции и финансовых результатов другого, аналогичного по роду деятельности, предприятия, акции которого торгуются на свободном рынке)¹⁸⁶.

Guideline Transactions Method (Comparable Transaction Method) – разновидность метода оценки на основе сравнений: стоимость оцениваемого предприятия или пакета ценных бумаг определяется исходя из анализа сумм,

¹⁸⁵ Hood L.P., Jr., Lee T.R. A Reviewer's Handbook to Business Valuation: Practical Guidance to the Use and Abuse of a Business Appraisal. – NY: John Wiley & Sons, 2011. – p. 153.

¹⁸⁶ Англо-русский словарь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://slovar-vocab.com/english-russian/new-financial-management-vocab/guideline-public-company-method-1109749.html> (дата обращения: 10.01.2019).

уплаченных за сходные предприятия при их приобретении или поглощении¹⁸⁷.

Так, 9 стандартов ASA следующие¹⁸⁸:

1. BVS-I General Requirements for Developing a Business Valuation (Общие требования к разработке оценки бизнеса).

2. BVS-II Financial Statement Adjustments (Корректировки финансовой отчетности).

3. BVS-III Asset-Based Approach to Business Valuation (Подход к оценке бизнеса на основе активов).

4. BVS-IV Income Approach to Business Valuation (Доходный подход к оценке бизнеса).

5. BVS-V Market Approach to Business Valuation (Рыночный подход к оценке бизнеса).

6. BVS-VI Reaching a Conclusion of Value (Подготовка заключения о стоимости).

7. BVS-VII Valuation Discounts and Premiums (Скидки и премии при оценке бизнеса).

8. BVS-VIII Comprehensive Written Business Valuation Report (Полная письменная форма отчета по оценке бизнеса).

9. BVS-IX Intangible Asset Valuation (Оценка нематериальных активов).

Поскольку ASA является членом Фонда оценки, все его участники должны соблюдать USPAP¹⁸⁹.

Американское общество оценщиков признало, что USPAP не исчерпывающе описывает факторы, которые следует учитывать при оценке бизнеса. Соответственно, стандарты ASA в определенной степени дополняют USPAP¹⁹⁰.

Институт бизнес-оценщиков (The Institute of Business Appraisers, IBA) является старейшим профессиональным обществом, посвященным оценке предприятий. IBA был основан в 1978 году и является пионером в области оценки бизнес-деятельности и профессиональной аккредитации.

Чтобы отстаивать основные принципы, IBA установили стандарты, которым должны следовать его уполномоченные эксперты. Эти стандарты обеспечивают общие и этические рекомендации, которые помогают предоставлять точные и качественные услуги аналитика, обеспечивая при этом чувство безопасности и доверия.

¹⁸⁷Мультитран [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.multitrans.ru/c/m.exe?a=3&s=%F1%EE%EF%EE%F1%F2%E0%E2%E8%EC%FB%E9&l1=2&l2=1&a=3&s=%F1%EE%EF%EE%F1%F2%E0%E2%E8%EC%FB%E9&l1=2&l2=1> (дата обращения: 10.01.2019).

¹⁸⁸ American Society of Appraisers // ASA Business Valuation Standards [Electronic resource]. – Available at: https://www.appraisers.org/docs/default-source/discipline_bv/bv-standards.pdf?sfvrsn=0 (accessed: 14.09.2018).

¹⁸⁹ Trugman G.R. Understanding Business Valuation: A Practical Guide To Valuing Small To Medium Sized Businesses. – NY: John Wiley & Sons, 2018. – p. 65.

¹⁹⁰ Gitlin G.J. Business Valuation in Divorce Cases – 101 – What Any Family Law Lawyer Needs to Know to Competently Represent Your Client [Electronic resource]. – Available at: http://gitlinlawfirm.com/gitlin_articles/business-valuation-divorce-cases/ (accessed: 14.09.2018).

Национальная ассоциация сертифицированных аналитиков в области оценки (National Association of Certified Valuation Analysts, NACVA), созданная в 1990 году, поддерживает потребности сертифицированных бухгалтеров и других бизнес-профессионалов для проведения оценочной и финансовой экспертизы бизнеса. NACVA и IBA объединились 1 июля 2012 года¹⁹¹, объединив новаторские идеи и теории IBA с прогрессивным движением NACVA, создающим сильную, качественную организацию.

Согласно сотрудничеству, стандарты, поддерживаемые NACVA, совпадают со стандартами IBA. Обновлено 01 июня 2017 года.

Структура стандартов следующая:

- Введение.
- Общие и этические стандарты.
- Объем услуг.
- Стандарты проведения оценки.
- Стандарты отчетности.
- Отчет об оценке бизнеса.
- Задание по обзорной проверке проведения оценки.
- Задание по обзорной проверке отчетности.
- Международный глоссарий.
- Дата вступления в силу.
- Приложение.

Стандарты, установленные NACVA и IBA, требуют рассмотрения следующих принципов: целостности и объективности; профессиональной компетенции; связи с клиентами; планирования и надзор и др.

Так, NACVA и IBA включает, например, общие и этические стандарты, стандарты отчетности и др.

Отметим, что NACVA и IBA проголосовали за ратификацию новых принципов, разработанных совместно группой, представляющей обе организации.

Результаты голосования были следующими (см. табл. 1).

Таблица 1

Результаты голосования в рамках ратификации новых принципов совместно с NACVA и IBA

Организации	«За»	«Против»
NACVA	493	13
IBA	153	12

Источник: NACVA and IBA Memberships Ratify Standards Unification [Electronic resource]. – <http://web.nacva.com/TL-Website/PDF/NACVA-IBA-RatifyStandards.pdf> (accessed: 15.01.2019).

В декабре 2009 года представители каждой из организаций встретились, чтобы проанализировать, сравнить, обсудить стандарты с

¹⁹¹ The Association National Association of Certified Valuers and Analysts [Electronic resource]. – Available at: https://www.nacva.com/files/association_brochure.pdf (accessed: 09.01.2019).

целью составления единого унифицированного набора, который будет распространен среди всех членов.

Главной целью этих усилий является сделать первый шаг на пути к унификации стандартов оценки бизнеса в масштабах всей профессии. Члены NACVA/IBA должны соответствовать стандартам.

Американский институт дипломированных общественных бухгалтеров (The American Institute of Certified Public Accountants, AICPA) был создан в 1887 году. Это крупнейшая в мире ассоциация, представляющая специалистов по бухгалтерскому учету, и насчитывает около 386 000 членов в 128 странах мира.

Специалисты AICPA должны следовать своим стандартам (AICPA Statement on Standards for Valuation Services No. 1 (SSVS No. 1, or the Standard, 2008)) «Valuation of a Business, Business Ownership Interest, Security, or Intangible Asset» при выполнении обязательств по оценке ценности, выпущенные в 2007 году.

Стандарты AICPA учитывают следующее:

- Профессиональная компетентность.
- Природа и риски оценочных услуг и ожиданий клиента.
- Объективность и конфликт интересов.

SSVS No. 1 определяет два типа обязательств: обязательства по оценке и расчетные обязательства. Для проведения оценочных мероприятий допускаются два типа письменных отчетов – подробные отчеты и сводные отчеты. Для расчетных обязательств разрешен один тип письменного отчета – расчетные отчеты. Устные отчеты разрешены для всех обязательств по Стандарту.

Отметим, что до 2008 года в USPAP содержалось правило дополнительных стандартов. Оно предполагало, что USPAP применимы ко всем видам оценивания, однако для особых случаев или типов собственности могут использоваться другие опубликованные стандарты. Обязанность оценщика определить, какой из этих стандартов применим для выполнения рассматриваемого заказа.

В настоящий же период времени в USPAP 2018-2019 указано, что части USPAP могут быть изменены или дополнены. Обращаясь к зарубежной литературе, достаточно часто акцентируется внимание на то, что участники, например, AICPA, NACVA должны придерживаться стандартов, которые разработаны данными организациями. На сайте Фонда оценки отмечено, что данное учреждение является частной некоммерческой организацией. Все оценки, связанные с транзакциями федеральных органов должны соответствовать USPAP. Фонд финансируется частично за счет федерального гранта, продаж публикаций и от его спонсорских организаций.

В результате под действие стандартов USPAP подпадают сделки,

относящиеся к юрисдикции следующих федеральных агентств¹⁹²:

1. Правления Федеральной резервной системы (Federal Reserv Board).
2. Федеральной корпорации страхования депозитов (Federal Deposit Insurance Corporation).
3. Управления контролера денежного обращения (Office of the Comptroller of the Currency).
4. Управления надзора за сберегательными учреждениями (Office of Thrift Supervision).
5. Национальной администрации кредитных союзов (National Credit Union Administration).

Таким образом, мы охарактеризовали основные стандарты оценки США (USPAP, Business Valuation Standards of the American Society of Appraisers, профессиональные стандарты NACVA/IBA, а также Statement on Standards for Valuation Services No. 1 (SSVS No. 1, or the Standard, 2008) «Valuation of a Business, Business Ownership Interest, Security, or Intangible Asset»). Стоит отметить, что общие элементы заключаются в том, что стандарты каждой организации обобщены в трех широких категориях: этика, проведение оценки и отчетность и практически охватывают одни и те же основные вопросы. Различия в стандартах – это форматирование и детализация в конкретных областях.

Использованные источники:

1. Smartcat.ru // Стандарты оценки стоимости бизнеса [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.smartcat.ru/Management/hitchnerF.shtml> (дата обращения: 15.01.2019).
2. Англо-русский словарь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://slovar-vocab.com/english-russian/new-financial-management-vocab/guideline-public-company-method-1109749.html> (дата обращения 10.01.2019).
3. Мультитран [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.multitrans.ru/c/m.exe?a=3&&s=%F1%EE%EF%EE%F1%F2%E0%E2%E8%EC%FB%E9&l1=2&l2=1&a=3&&s=%F1%EE%EF%EE%F1%F2%E0%E2%E8%EC%FB%E9&l1=2&l2=1> (дата обращения 10.01.2019).
4. American Society of Appraisers // ASA Business Valuation Standards [Electronic resource]. – Available at: https://www.appraisers.org/docs/default-source/discipline_bv/bv-standards.pdf?sfvrsn=0 (accessed 14.09.2018).
5. Gitlin G.J. Business Valuation in Divorce Cases – 101 – What Any Family Law Lawyer Needs to Know to Competently Represent Your Client [Electronic resource]. – Available at: http://gitlinlawfirm.com/gitlin_articles/business-valuation-divorce-cases/ (accessed 14.09.2018).
6. Hood L.P., Jr., Lee T.R. A Reviewer's Handbook to Business Valuation: Practical Guidance to the Use and Abuse of a Business Appraisal. – NY: John

¹⁹² Smartcat.ru // Стандарты оценки стоимости бизнеса [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.smartcat.ru/Management/hitchnerF.shtml> (дата обращения: 15.01.2019).

Wiley & Sons, 2011. – 408 p.

7. Mard M.J., Hitchner J.R., Hyden S.D. Valuation for Financial Reporting: Fair Value Measurements and Reporting, Intangible Assets, Goodwill and Impairment. – NY: John Wiley & Sons, 2007. – 192 p.

8. NACVA and IBA Memberships Ratify Standards Unification [Electronic resource]. – <http://web.nacva.com/TL-Website/PDF/NACVA-IBA-RatifyStandards.pdf> (accessed: 15.01.2019).

9. Pinto J.E., Henry E., Robinson T.R., Stowe J.D. Equity Asset Valuation. – NY: John Wiley & Sons, 2010. – 464 p.

10. Richman B.L. J.K. Lasser Pro Guide to Tax and Financial Issues in Divorce. – NY: John Wiley & Sons, 2002. – 276 p.

11. The Appraisal Foundation [Electronic resource]. – Available at: http://www.appraisalfoundation.org/imis/TAF/Standards/Appraisal_Standards/Uniform_Standards_of_Professional_Appraisal_Practice/TAF/USPAP.aspx?hkey=a6420a67-dbfa-41b3-9878-fac35923d2af (accessed 14.09.2018).

12. The Association National Association of Certified Valuators and Analysts [Electronic resource]. – Available at: https://www.nacva.com/files/association_brochure.pdf (accessed: 09.01.2019).

13. Trugman G.R. Understanding Business Valuation: A Practical Guide To Valuing Small To Medium Sized Businesses. – NY: John Wiley & Sons, 2018. – 1264 p.

Шумейко Н.А.
студент 2 курса
научный руководитель: Короткова О.А., к.юр.н.
доцент
кафедра юриспруденции
Институт истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ: ПОНЯТИЕ, ОСНОВАНИЯ, ПРИЗНАКИ

Аннотация. В данной статье анализируются признаки юридической ответственности, ее понятие, основания возникновения. Юридическая ответственность является правовым институтом, а также средством установления и поддержания правового порядка в обществе, поэтому большое внимание уделяется основаниям возникновения юридической ответственности. Отличительной особенностью юридической ответственности от других форм государственного принуждения является то, что она применяется лишь за совершенное лицом правонарушение.

Ключевые слова: юридическая ответственность, признаки, основания возникновения, государственное принуждение, правонарушение.

Shumeyko N.A.
2nd year student Of the Institute of history and law of Kaluga state
University. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga city
Scientific adviser: Korotkova O., candidate of law, associate Professor
associate Professor of the Department of law Of the Institute of history
and law of Kaluga state University. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga city

LEGAL LIABILITY: CONCEPT, BASES, SIGNS

Annotation. This article analyzes the features of legal responsibility, its concept, the basis of occurrence. Legal liability is a legal institution, as well as a means of establishing and maintaining legal order in society, so much attention is paid to the grounds of legal liability. A distinctive feature of legal liability from other forms of state coercion is that it is applied only for the offense committed by a person.

Key words: legal liability, the signs, the grounds of, state coercion, a misdemeanor.

Юридическая ответственность - это обязанность совершившего противоправное действие лица нести наказание, предусмотренное правовыми нормами, применяемыми компетентными органами

государственной власти, т.е. претерпевать определенные санкции.

Юридическая ответственность является правовым институтом, а также средством как установления, так и поддержания правового порядка в обществе. Её возникновение и реализация зависит от определенных причин, которые в науке принято называть основаниями возникновения юридической ответственности.

Стоит различать основания юридической ответственности в объективном смысле и в субъективном смысле. Итак, основания возникновения юридической ответственности в объективном смысле – это объективные, социально обусловленные причины, которые побуждают законодателя закреплять в нормах позитивного права меры юридической ответственности.

В субъективном смысле основания возникновения юридической ответственности – это факты (обстоятельства, явления) объективной реальности, связанные напрямую с деятельностью человека и наличие которых необходимо для возникновения юридической ответственности в соответствии с нормами позитивного права.

Существуют следующие признаки оснований возникновения субъективной юридической ответственности:

- факты (обстоятельства, явления), связанные напрямую с деятельностью человека. Основания юридической ответственности имеют конкретное объективное проявление в виде деятельности человека и ее результатов, которое может быть зафиксировано третьими лицами.

- факты (обстоятельства, явления), которые связаны непосредственно с нормами позитивного права. В нормах позитивного права должны закрепляться причины возникновения и реализации юридической ответственности. Закон указывает и раскрывает факты, которые порождают юридическую ответственность.

- наличие фактов (обстоятельств, явлений), которые необходимы для возникновения юридической ответственности. Необходимо наличие прямой причинно-следственной связи между основаниями субъективной юридической ответственности и механизмом ее реализации в конкретных правоотношениях¹⁹³.

В юридической литературе можно найти разные точки зрения по вопросу об основаниях субъективной юридической ответственности. Можно выделить два базовых подхода относительно состава оснований юридической ответственности (в субъективном смысле):

- широкий подход. Он подразумевает наличие 2 – 3 оснований юридической ответственности (фактического и материального; фактического и процессуального; фактического, материального и процессуального);

¹⁹³ Кузьмин И. А. Юридическая ответственность и ее реализация: учеб. пособие. — Иркутск: Изд-во ИГУ, 2013. С. 32.

- узкий подход, предполагает наличие лишь фактического (правонарушение или объективно противоправное деяние) основания возникновения юридической ответственности¹⁹⁴.

Широкий подход считается наиболее правильным, т.к. он предполагает наличие материального, фактического и процессуального оснований ответственности. Материальное основание юридической ответственности выражено в виде норм материального права, которыми предусмотрены меры юридической ответственности. Отсутствие в законодательстве указания на меры юридической ответственности, которые могут наступить за совершение тех или иных противоправных деяний, автоматически исключает существование юридической ответственности.

Процессуальное основание юридической ответственности представляет собой специальный акт применения права, конкретизирующий вид и меру ответственности для определенного лица в конкретной ситуации, – специально изданный уполномоченным органом в установленной процессуальной (процедурной) форме итоговый документ по делу о привлечении к юридической ответственности. Зачастую в юридической литературе материальное и процессуальное основания объединяют в одно – юридическое основание.

Фактическое основание юридической ответственности – юридический факт, акт противоправного деяния (правонарушение и объективно противоправное деяние), за совершение которого в законодательстве установлены меры юридической ответственности. Следует помнить о том, что лишь действия людей и их объединений способны породить юридическую ответственность в субъективном смысле¹⁹⁵.

Таким образом, основания юридической ответственности – это те обстоятельства, наличие которых делает ответственность возможной, а отсутствие их её исключает. Фактически основанием юридической ответственности является правонарушение. Для реализации в жизнь юридической ответственности (как субъективной обязанности) необходимо наличие двух оснований её возникновения: юридического (материального и процессуального) и фактического.

Что касается признаков, то в настоящее время в научной литературе отсутствует единая система признаков, характеризующих юридическую ответственность. По мнению профессора Марченко М.Н. «признаки юридической ответственности являются широко признанными, но не общепризнанными».

В.М. Сырых отмечает, что юридическая ответственность как самостоятельный и важный элемент механизма правового регулирования можно характеризовать следующими специфическими признаками: 1)

¹⁹⁴ Кузьмин И. А. Юридическая ответственность и ее реализация: учеб. пособие. — Иркутск: Изд-во ИГУ, 2013. С. 33.

¹⁹⁵ Кузьмин И. А. Юридическая ответственность и ее реализация: учеб. пособие. — Иркутск: Изд-во ИГУ, 2013. С. 34.

юридическая ответственность – вид принуждения, исходящий от государства; 2) правонарушение - единственное основание применения ответственности; 3) находит своё выражение в применении к правонарушителю негативных, отрицательных санкций.

Юридическая ответственность - вид государственного принуждения. Она приводит в действие санкции нарушенной нормы права. Негативное последствие нарушения нормы права не возникает само собой, автоматически, оно осуществляется государственными органами путем применения к правонарушителю одной из мер, предусмотренных санкцией нарушенной нормы. Государство обязывает лицо, нарушившее закон, совершать определённые действия, которые нужно в принудительном порядке исполнить реально. Значение воли и желания правонарушителя в данном случае не учитывается. В случае отказа правонарушителя добровольно исполнить предписанное, требуемое поведение будет обеспечено соответствующими государственными органами.

Самой главной особенностью юридической ответственности, отличающей ее от других форм государственного принуждения, является то, что она применяется лишь за совершенное лицом правонарушение. Ответственность представляет собой реакцию государства на прошлое и только противоправное виновное деяние.

Не следует рассматривать в качестве юридической ответственности меры принудительного медицинского характера, применяемые к лицам, страдающим психическим расстройством, так как это противоречит основным принципам современного права. Потому, что невменяемые не могут привлекаться к ответственности, уголовное законодательство и предусматривает особый институт государственного принуждения к лицам, которые совершают общественно опасные деяния, но не могут нести ответственность в общем порядке.

Не несет юридической ответственности и добросовестный приобретатель, поведение которого с точки зрения законности является безупречным. Имущество возвращается собственнику в силу приоритетности его прав на имущество перед правами добросовестного приобретателя. Добросовестный приобретатель лишается только имущества, которым он незаконно владел и пользовался, каких-либо дополнительных, негативных мер к нему не применяется.

Юридическая ответственность характеризуется не только требованием государства реально исполнить обязанность, но и возложением на правонарушителя дополнительных обязанностей, которых бы он не имел, действуя правомерно. Применение ответственности всегда характеризуется отрицательными последствиями для правонарушителя. Такие последствия могут быть психологическими, имущественными или организационно правовыми¹⁹⁶.

¹⁹⁶ Сырых В.М. Теория государства и права: учебник. — М.: Юстицинформ, 2012. С. 416.

Свое выражение юридическая ответственность находит в рамках отношения, возникающего между государством в лице его компетентного органа и лицом, нарушившим норму права. Это отношение является специально правоохранительным и носит распорядительно властный характер.

Указанные признаки юридической ответственности являются обязательными: отсутствие хотя бы одного из них свидетельствует об отсутствии юридической ответственности и позволяет ограничивать ее от других правовых и неправовых категорий.

Таким образом, юридическая ответственность – это установленная в правовых нормах мера государственного принуждения за совершенное преступление, применяемая специально уполномоченными государственными органами и осуществляемая в процессуальной форме, выражающаяся в определенных отрицательных последствиях личного, имущественного и организационного характера. Юридическая ответственность выступает формой реализации санкций к конкретному лицу в конкретном случае, возлагает новую дополнительную ответственность, опираясь на государственное принуждение.

Использованные источники:

1. Кузьмин И. А. Юридическая ответственность и ее реализация: учеб. пособие. — Иркутск: Изд-во ИГУ, 2013.
2. Марченко М. Н. Теория государства и права: учебник. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004.
3. Сырых В.М. Теория государства и права: учебник. — М.: Юстицинформ, 2012.

Шумкин Е.М.
*старший преподаватель
кафедры «Административного,
финансового и корпоративного права»
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск*

МИРОВОЕ СОГЛАШЕНИЕ. ТОЛЬКО СДЕЛКА ИЛИ ПЯТАЯ ПРОЦЕДУРА?

Мировое соглашение рассматривается многими цивилистами и некоторыми правоприменителями, как реальная и самодостаточная процедура несостоятельности (банкротства) должника, далее – банкротства должника, ведь это большой личный, профессиональный и общественный успех прийти к такому решению, - удаётся реализовать главный постулат законодательства о банкротстве, соблюдение баланса интересов общества, кредиторов и должника. Реализовать институт мирового соглашения, минимизировав правовые риски, и утвердить его в суде, являются основными задачами арбитражного управляющего в банкротстве.

Ключевые слова: мировое соглашение, банкротство, арбитражный суд, арбитражный управляющий

Shumkin E.M.
*Senior Lecturer of the Department
“Administrative, financial and corporate law”
Novosibirsk State University of Economics and of management
Russia, Novosibirsk*

WORLD AGREEMENT, AS AN ALTERNATIVE BANKRUPTCATION PROCEDURE

The settlement agreement is considered by many civilists and some law enforcers as a real and self-sufficient procedure of insolvency (bankruptcy) of the debtor, then - bankruptcy of the debtor, because it is a great personal, professional and public success to come to such a decision - the main postulate of bankruptcy legislation, balance interests of society, creditors and the debtor. Implementing the institution of a settlement agreement, minimizing legal risks, and approving it in court, are the main tasks of the arbitration manager in bankruptcy.

Keywords: settlement agreement, bankruptcy, arbitration court, arbitration manager

Уход в мировое соглашение в банкротстве должника всегда выгоден всем заинтересованным сторонам, здесь мы берем законные стороны. Однако интересы лиц, участвующих в деле, реализованные в соглашении, могут противоречить позиции суда. Тенденция последних 7-8 лет —

снижение доли удовлетворенных требований кредиторов. При таких обстоятельствах правоприменители начинают задумываться о поисках необходимых ресурсов для восстановления платежеспособности должника. Первым, законным, интересным, выгодным и быстрым ресурсом здесь представляется именно мировое соглашение.

Именно мировое соглашение, в основе которого лежит корреляция отношений и выгода интересов, дает возможность воскресить погибающий хозяйствующий субъект, вернуть его в экономический строй государства и максимизировать удовлетворение требований всех конкурсных кредиторов [1].

Рассуждая о безусловном достижении баланса интересов, внесем определенную ясность в этот словесный оборот в контексте банкротства. Мировое соглашение заключается мажоритарными кредиторами, при поддержке арбитражного управляющего с явным подавлением воли миноритарных кредиторов [2].

Далее необходимо отметить следующие нюансы. Законные интересы кредиторов по текущим обязательствам должника должны быть защищены мировым соглашением, в противном случае, это может стать причиной отсутствия мотивации суда для его утверждения, причем их требования подлежат безусловному удовлетворению даже после исполнения мирового соглашения [4]. Законные права и интересы кредиторов по требованиям текущей задолженности могут быть попораны только в том случае, если условия заключения мирового соглашения исключают возможность их полного удовлетворения. То есть условия сделки, завершающей спор, должны отвечать критериям действительной осуществимости, которая заключается в очевидной возможности должника исполнить новые обязательства в условиях финансовой несостоятельности [5].

Важно отметить, что суды берут во внимание доказательства исполнимости сделки для достижения целей, поставленных институтами банкротства и потому требуют стороны раскрыть информацию о будущих соглашениях, влекущих восстановление платежеспособности должника и стать реальным элементом экономической системы страны [6]. Это важно ещё и потому, что декларирование условий о гашении реестровой задолженности перед конкурсными кредиторами носит лишь вероятностный характер, так как текущая задолженность ещё присутствует [7]. Таким образом, при отсутствии у суда мнения о том, что исполнение условий мирового соглашения действительно возможно, при анализе источников будущего поступления денежных средств, наступает правовой риск неисполнения условий данной сделки и потому утверждено не будет [8].

Правоприменители, при подготовке сделки к утверждению его арбитражным судом, преследуют ещё одну цель, которую, с полной уверенностью, можно назвать первой среди равных, в силу того, она в большей и полной мере отвечает истинным мотивам мирового соглашения. Здесь речь идет о правомочном интересе всех текущих и реестровых

кредиторов на удовлетворение своих законных требований в размере большем, нежели если они могли бы получить такое удовлетворение, при отсутствии такой возрождающей (по своей правовой природе) процедуры, как мировое соглашение. То есть, цель данной сделки проста и очевидна, извлечение максимальной экономической сделки от неё. Стоит сказать, что суды также берут в должное внимание больший, чем законный, интерес кредиторов [9].

При подготовке данной сделки – кредиторам (особенно миноритарным) и утверждении – судам, важно учитывать потенциальное злоупотребление своими правами мажоритариев или иных заинтересованных лиц, например, при наличии включения, в качестве условия определенные преференции, направленные на снижение размера кредиторской задолженности, но с сохранение возможности получить в будущем прибыль больше чем долг [10]. Вопрос о разумности отдельных условий, безусловно, лежит на плечах кредиторов и должника, в первую очередь, но суд должен дать реальную правовую и окончательную оценку таким положениям мирового соглашения и принять соответствующее процессуальное решение, основанное на презумпции добросовестности [11].

Осуществляя процедурные моменты при подготовке мирового соглашения и стремясь к реализации его процессуальной цели – судебного утверждения, а также к его практической цели – исполнения условий в нем изложенных, следует соблюсти баланс интересов всех кредиторов, общества, должника, текущих и будущих выгод, соблюдая принципы разумности и добросовестности. Учитывая то, что мероприятия по подготовке и реализации такого правового статута требуют значительных материальных и нематериальных ресурсов, точка зрения о мировом соглашении, как об альтернативной процедуре несостоятельности (банкротства) вполне жизнеспособна и практически осуществима.

Использованные источники:

1. О несостоятельности (банкротстве): федеральный закон от 26 октября 2002 г. №127-ФЗ
2. Право миноритария на право / Е.М. Шумкин — М.: Олимп, 2018. — ISSN 2412-8228
3. Постановление АС Восточно - Сибирского округа от 10.02.2016 по делу № А10-3865/2014 // www.sudact.ru
4. Обзор практики рассмотрения арбитражными судами споров, связанных с заключением, утверждением и расторжением мировых соглашений в делах о несостоятельности (банкротстве): п. 10 информационного письма Президиума ВАС от 20.12.2005 № 97 // СПС КонсультантПлюс
5. Определение арбитражного суда Центрального округа от 06.04.2016 по делу № А09-9729/2014 // www.sudact.ru
6. Постановление арбитражного суда Московского округа от 27.12.2016 по делу № А41-34695/14 // www.sudact.ru
7. Определение Верховного суда РФ от 19.12.2016 по делу № 305-ЭС15-

18052(2) // www.sudact.ru

8. Постановление арбитражного суда Московского округа от 14.12.2016 по делу № А40-156928/13 // www.sudact.ru

9. Постановление арбитражного суда Восточно - Сибирского округа от 27.07.2016 по делу № А19-4094/2014 // www.sudact.ru

10. Постановление арбитражного суда Волго-Вятского округа от 07.09.2016 по делу № А43-19269/2015 // www.sudact.ru

11. Определение Верховного суда от 17.05.2016 по делу № 305-ЭС16-1045 // www.sudact.ru

УДК 349.2

Шутихина З.А.

студент 2 курса магистратуры

ВШЭУиП САФУ имени М.В. Ломоносова

Россия, г. Архангельск

К ВОПРОСУ О ГЕНДЕРНОМ РАВЕНСТВЕ НА РЫНКЕ ТРУДА В НОРВЕГИИ

Аннотация: В данной статье проанализированы основные аспекты нормативного закрепления гендерного равенства в Норвегии, рассмотрены основные особенности данного закрепления.

Ключевые слова: Гендерное равенство, пол, дискриминация.

Shutikhina Z.A.

*Student of the 2nd year of the master's program at the Higher School of
Economics of Management and Law of NArFU named after M.V. Lomonosov*

Russia, Arkhangelsk

ON THE QUESTION OF GENDER EQUALITY IN THE LABOR MARKET IN NORWAY

Annotation: This article analyzes the main aspects of the normative consolidation of gender equality in Norway, considered the main features of this consolidation.

Key words: gender equality, gender, discrimination.

В Скандинавии начиная с середины 1970-х годов началось формирование законодательства о равенстве полов для создания необходимых политических условий касающегося гендерного равенства на рынке труда.

В данный период времени Норвегия, Дания, Швеция и другие страны испытали первый широкомасштабный выход женщин на рынок труда. Это явление отчасти было обусловлено нехваткой рабочей силы. Кроме того, в связи с урбанизацией появлялись новые виды рабочих мест, особенно в сфере услуг, которые больше традиционно привлекали женщин, чем мужчин.

В Конституции Норвегии, тем не менее, не закреплено положение о

равенстве мужчин и женщин, а также о запрете на дискриминацию по гендерному признаку.

Законы, которые принимает норвежский Парламент, называются формальными законами и из источников права являются наиболее часто применимыми. Общий запрет дискриминации по гендерному признаку установлен в Законе о рабочей среде, рабочем времени и защите занятости Норвегии.

Участие Норвегии в разработке закона о равенстве полов началось с создания Совета по равному платежу в 1959 году после ратификации Норвегией Конвенции МОТ № 100. Закон о равенстве был принят Парламентом Норвегии 9 июня 1978 года.

В законе предусмотрены конкретные меры, которые способствуют предотвращению гендерного неравенства. Так, законом предусматривается гендерный баланс в комитетах, советах государственных органов. К примеру, если комитет состоит из девяти членов, каждый пол должен быть представлен не менее чем четырьмя членами, а если в комитете больше 9 членов - не менее чем 40 процентами. Законом также предусмотрено исключение из требования гендерного баланса, в случае если не удалось найти достаточное количество квалифицированных членов.

Законом установлено, что во время трудоустройства работодатель не имеет права узнавать о наличии беременности сотрудника, а также о планах иметь или усыновлять детей.

Соискатели, которые считают, что их права на равенство были нарушены, могут потребовать от работодателя в письменной форме предоставить информацию о нанятом сотруднике. Работодатель должен предоставить информацию об образовании, практическом опыте сотрудника, которая четко идентифицирует его квалификацию.

Кроме того, в законе закреплена обязанность раскрытия информации работодателя в отношении заработной платы. Работник, который подозревает что при определении ему заработной платы нарушены правила противодействия дискриминации, может потребовать от работодателя письменного подтверждения уровня оплаты и критериев установления заработной платы лица или лиц, с которыми производится сравнение. При этом работник, получивший данную информацию, несёт ответственность за ее конфиденциальность.

В Основном соглашении о гражданской службе предусмотрены условия, касающиеся гендерного равенства в трудовой сфере. Работодатель обязан подготавливать и предоставлять доклады о состоянии гендерного равенства, а также о мерах, принимаемых в связи с этим. Работодатель должен создавать обязанности, при выполнении которых, женщины могли бы выполнять задачи наравне с мужчинами. Особая роль здесь отводится управленческим обязанностям. Работодатель также должен утверждать нейтральные критерии для определения окладов. Сообщения о вакансиях должны содержать информацию, чтобы привлечь кандидатов обоих полов.

Предусмотрены гендерные квоты: если два или более претендентов на вакантную должность имеют примерно эквивалентную квалификацию для этой должности, предпочтение отдается кандидатам того пола, который не представлен в категории соответствующих должностей. Пол, составляющий менее 40 процентов сотрудников в категории занимаемой должности, считается непредставленным.

Особое внимание уделяется планированию действий относительно достижения цели гендерного равенства. Так, в настоящее время в Норвегии действует План действий в области прав женщин и гендерного равенства в области внешней политики и развития на 2016-2020 годы. В соответствии с данным планом, одной из главных целей Норвегии при обеспечении гендерного равенства является расширение возможностей, предоставляемых женщинам, поощрении их права на самоопределение. Также закреплено, что для достижения целей устойчивого развития, гендерное равенство должно быть в центре международной повестки дня.

Норвегия поддерживает продвижение гендерного равенства на международном уровне. В частности, Норвегия ратифицировала все договоры о правах человека и соглашения о международных конференциях, которые обеспечивают правовую основу для прекращения дискриминации по признаку пола и нарушения прав человека на гендерной основе. Важнейшей конвенцией является Конвенция о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин, принятая в 1979 году. Норвегия регулярно сообщает в Комитет по ликвидации дискриминации в отношении женщин о нынешней ситуации, касающейся гендерного равенства в стране, и о мерах, осуществляемых Правительством для содействия гендерному равенству.

Конвенция о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин является первым юридически обязательным международным документом по защите прав женщин. Это первый документ, в котором всесторонне рассматриваются основные права женщин в области политики, здравоохранения, образования, экономики, занятости, права, собственности, брака и семейных отношений. Конвенция определяет дискриминацию в отношении женщин как: «любое различие, исключение или ограничение по признаку пола, которое направлено на ослабление или сводит на нет признание, пользование или осуществление женщинами, независимо от их семейного положения, на основе равноправия мужчин и женщин, прав человека и основных свобод в политической, экономической, социальной, культурной, гражданской или любой другой области».

Кроме того, в Конвенции признается, что для достижения цели гендерного равенства одного законодательного закрепления недостаточно, гендерное равенство необходимо поощрять с помощью определенных мер.

Различные государственные органы оказывают содействие для достижения гендерного равенства в Норвегии. Правительство Норвегии оказывает воздействие в борьбе со всеми формами дискриминации и

координирует политику государства в этой области. Министерство по вопросам детей, равенства и социальной интеграции отвечает за вопросы гендерного равенства.

Омбудсмен по вопросам равенства и борьбы с дискриминацией является независимым органом, занимающимся вопросами равенства и борьбы с дискриминацией по признаку пола, этнического происхождения, сексуальной ориентации, инвалидности и возраста. Он также является контрольным органом для обеспечения соблюдения норвежского законодательства о гендерном равенстве и следит за осуществлением Норвегией Конвенции ООН о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин. Омбудсмен назначается Королем в Совете сроком на шесть лет без возможности повторного назначения.

Трибунал по вопросам равенства и борьбы с дискриминацией занимается рассмотрением жалоб и апелляций в отношении рекомендаций Омбудсмана. Данный орган может распорядиться о прекращении или устранении какого-либо действия или о принятии других мер, необходимых для обеспечения прекращения дискриминации. Трибуналом может быть принято решение о выплате ответчиком компенсации, а также о наложении штрафа для обеспечения исполнения распоряжения Трибунала. Омбудсмен и Трибунал являются действенной альтернативой рассмотрению дел о дискриминации судами.

В Норвегии насчитывается 19 Муниципальных округов. Губернаторы представляют годовые отчеты своим руководителям, Министерству местного самоуправления и модернизации, о задачах, которые им поручены. Одной из задач является выполнение обязательств по активному содействию гендерному равенству, как это предусмотрено Законом о гендерном равенстве.

Многие муниципалитеты имеют координационные центры по вопросам гендерного равенства. В некоторых из них существуют подразделения по гендерному равенству, консультанты по вопросам гендерного равенства, комитеты по гендерному равенству.

При Министерстве образования и научных исследований создан Комитет по гендерному балансу и разнообразию в исследованиях. Комитет поддерживает и дает рекомендации в отношении мер, способствующих интеграции гендерной сбалансированности и разнообразия в университетах, колледжах и научно-исследовательских институтах, что способствует увеличению гендерного разнообразия среди работников и исследователей. Комитет стремится повысить общий уровень осведомленности о проблемах, связанных с гендерной дискриминацией.

Норвежское агентство по сотрудничеству в целях развития функционирует при Министерстве иностранных дел Норвегии. Данное агентство содействует управлению средствами, направленными на эффективное сотрудничество в области развития. При этом, агентство выступает в качестве технического советника Министерства иностранных

дел, а также оказывает помощь общественным организациям.

В норвежском парламенте Стортинге действует постоянный комитет по делам семьи и культуры. Обязанности комитета касаются семей, детей и молодежи, гендерного равенства, культуры.

Норвежский центр по правам человека оказывает большую информационную поддержку для борьбы с дискриминацией. Это независимое национальное правозащитное учреждение, центр национальных и международных исследований по правам человека.

Таким образом, в законодательстве Норвегии предусмотрены конкретные меры, которые способствуют достижению гендерного равенства, созданы специальные органы, которые осуществляют контроль обеспечения соблюдения норвежского законодательства о гендерном равенстве. Меры, предусмотренные в законодательстве, не являются декларативными, они активно применяются на практике.

Использованные источники:

1. Конвенция о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин. Принята резолюцией 34/180 Генеральной Ассамблеи от 18 декабря 1979 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/cedaw.shtml
2. Конвенция N 100 Международной организации труда "Относительно равного вознаграждения мужчин и женщин за труд равной ценности" [рус., англ.] (Заключена в г. Женеве 29.06.1951) // Ведомости ВС СССР. 8 мая 1956 г. N 10. Ст. 202. – Режим доступа: http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/—ed_norm/—normes/documents/normativeinstrument/wcms_c100_ru.htm
3. Lov om likestilling og forbud mot diskriminering (likestillings- og diskrimineringsloven) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://lovdata.no/dokument/NL/lov/2017-06-16-51/KAPITTEL_2#KAPITTEL_2
4. Information and Resources on Gender Equality and Gender Research in Norway [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gender.no/Policies_tools/Public_agencies
5. Act relating to the Equality and Anti-Discrimination Ombud and the Anti-Discrimination Tribunal (Equality and Anti-Discrimination Ombud Act) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://lovdata.no/dokument/NLE/lov/2017-06-16-50#KAPITTEL_2
6. Action Plan for Women's Rights and Gender Equality in Foreign and Development Policy 2016-2020 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.regjeringen.no/globalassets/departementene/ud/vedlegg/fn/womens_rights.pdf

Щелкунов А.В.

*студент 2 курса магистратуры
факультет «Экономики и права»*

Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова

Россия, г. Москва

**ПРОБЛЕМЫ И ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ НА
ПРЕДПРИЯТИИ ХЛЕБОПЕКАРНОЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ**

Аннотация: В представленной статье рассматриваются проблемы учета затрат на предприятиях хлебопекарной промышленности с учетом особенностей присущих данной отрасли.

Ключевые слова: учет затрат, проблемы, предприятие, хлебопекарная промышленность.

Schelkunov A.V. Student 2 course of magistracy

Faculty of Economics and Law

Plekhanov Russian University of Economics

Russia, Moscow

**PROBLEMS AND FEATURES OF COST ACCOUNTING AT THE
ENTERPRISE OF THE BAKING INDUSTRY**

Abstract: In the presented article, the problems of cost accounting at the enterprises of the baking industry are considered, taking into account the peculiarities of the industry.

Keywords: cost accounting, problems, enterprise, baking industry.

Эффективное управление затратами – это проблема актуальна для всех предприятий, так как от правильного управления затратами зависит прибыль организации.

Следует отметить, что хозяйственная деятельность хлебопекарных предприятий в современных условиях требует методов управления, основанных на теоретической и методологической базе, учитывающей требования времени, особенности рынка и специфику хлебобулочного производства. Маркетинговый анализ хлебобулочной продукции показывает резкое увеличение за последние годы конкурентной борьбы между хлебопекарными предприятиями.

Каждое хлебопекарное предприятие предпринимает все меры по усилению захвата большего сегмента рынка. Увеличение ассортимента выпускаемой продукции, выполнение всех вкусовых предпочтений покупателей, производство диетического хлеба, дегустации, рекламные акции, реклама в прессе и по телевидению – все это часть тех мероприятий, которые проводятся предприятиями с целью завоевания рынка и как следствие максимизация прибыли.

Проанализировав данную ситуацию (рис. 1) можно отметить, что

увеличение объемов производства за счет более полного использования производственных мощностей предприятия, увеличения объемов реализации продукции за счет масштабных мероприятий по завоеванию рынка – это один из резервов увеличения прибыли. Но основным резервом увеличения прибыли предприятия является сокращение материальных затрат на производство, в основном за счет повышения уровня производительности труда и рационального использования сырья, оборудования, сокращения непроизводительных расходов, повторное использование и подработка заводского брака и невостребованной сухой продукции.

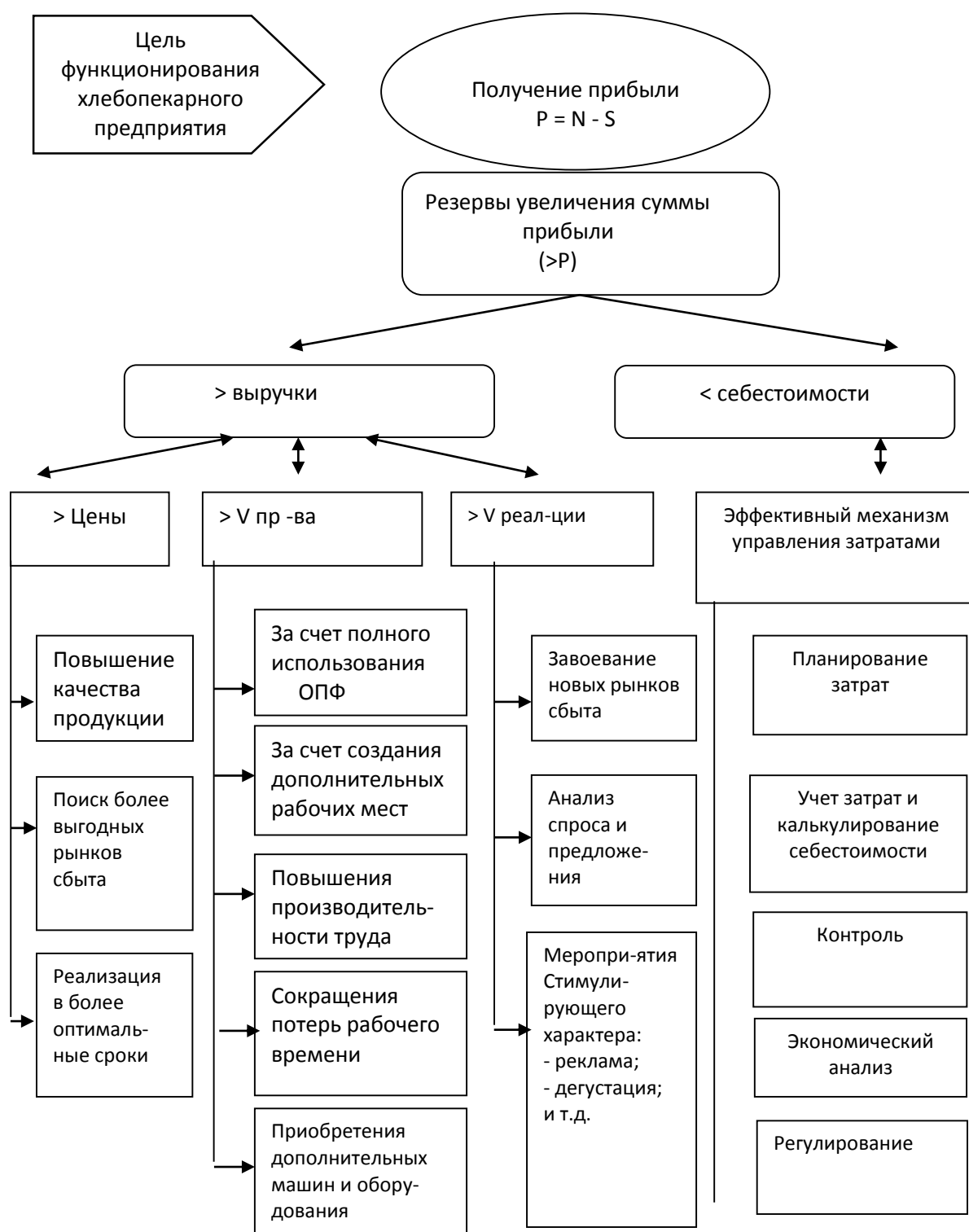


Рис. 1. Основные направления поиска резервов увеличения прибыли на хлебопекарных предприятиях

Следует также отметить, что в отечественной практике на хлебопекарных предприятиях зачастую начинают бороться за сокращения затрат после того, как продукция разработана и передана в производство. Именно в этот период происходит понимание того, что себестоимость продукции оказалась слишком высокой.

В этом случае управление затратами на хлебопекарных предприятиях

имеет преобладающее значение и необходимость.

Учет затрат и калькулирование себестоимости на предприятии напрямую зависит от особенностей организации, технологии производственного процесса, действующих форм и структур управления.

Первой особенностью при организации учета и контроля затрат в хлебопекарной отрасли следует считать временной фактор. Производство хлебобулочных изделий имеет непрерывный круглосуточный цикл производства. Следует отметить, что работа каждой смены не имеет законченный цикл производства, предполагающий сдачу сырья и материалов на склад, а готовую продукцию в экспедицию. На момент пересмены в производстве сырье находится в опарах, заквасках, замесах либо полуфабрикат в печи. В соответствии с этим усложняется процесс управления затратами

Поскольку технологический процесс производства хлебобулочных изделий продолжается круглосуточно, на предприятии имеет место незавершенное производство. Это усложняет процесс калькулирования себестоимости продукции.

Автор учебника «Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в отдельных отраслях производственной сферы» В.Э.Керимов главной особенностью хлебопекарного производства называет увеличение массы готовой к продаже продукции в сравнении с массой потраченных ресурсов, а также снижением массы хлебобулочных изделий в связи с остыванием готовой продукции, зависящей от времени года. [2]

Оказывается, что в связи со снижением массы хлебобулочных изделий в результате остывания продукции в мае-августе обычно теряется 2,8% массы хлебобулочных изделий, в остальное же время года потери массы составляют 2,5%. Единичные изделия разрешается продавать в горячем виде.

Под выходом готовой продукции обычно подразумевают процентное отношение веса готовых изделий к весу муки, используемой при их производстве. К тому же, выход готовой продукции связан с характеристиками муки: ее типом и сортом, фактической влажностью, а также видом изготавливаемого продукта и другими показателями, и параметрами, предусмотренными рецептурой на выпечку хлебобулочных изделий.

Норма выхода хлебобулочных изделий устанавливаются на базисную влажность муки (14,5%). Выход готовой продукции (%) определяется по формуле:

$$B = \frac{П}{М} \cdot 100\%$$

где, П – масса готовой продукции, кг

М – масса израсходованной муки, кг

В случае изменения влажности муки изменяется и норма выхода. Поэтому норму выхода, рассчитанную на базисную влажность муки, корректируют на ее фактическую влажность по формуле:

$$B_{\text{ск}} = \frac{B_{\text{б}}}{100 - (14,5 - B_{\text{фм}})} \cdot 100$$

где, $B_{\text{фм}}$ - фактическая влажность муки

Следует учитывать, что если на выпечку продукции предполагается использовать черствые или бракованные изделия (мочка), то расход муки по норме исчисляются на массу готовой продукции за вычетом массы мочки.

$$B = \frac{(\Pi - б)}{M} \cdot 100$$

где, $б$ – масса черствых и бракованных изделий в производстве хлебобулочных изделий, кг.

Норматив расхода муки определяется с помощью расчетов. Сравнивая расходы муки по нормативам с её фактическими затратами, выявляется результат – экономия или перерасход муки.

Следующей проблемой управления затратами на хлебопекарном предприятии можно назвать их многообразие, динамизм, что порождает проблемы в их измерении, подсчете, учете и оценке. Все это приводит к значительному усложнению процесса управления затратами. На предприятии весьма широк диапазон цен на приобретаемое сырье и упаковочные материалы.

Управление затратами на хлебопекарном предприятии должно включать следующие основные элементы:

- организацию и координацию мер, направленных на увеличение прибыли, проведение исследований и разработок в области планирования и прогнозирования минимального уровня затрат и выполнению производственных стандартов и целей.
- полный анализ и учёт всех затраченных на производство, подготовку и реализацию ресурсов;
- создание такой ценовой политики, основной целью которой послужит снижение уровня затрат на производство;
- расчет затраченных на производство ресурсов, а также уровня рентабельности по предприятию в целом.

Основной целью формирования механизма управления затратами на хлебопекарном предприятии является снижение себестоимости продукции.

Часто подобное стремление снизить расходы на производство продукции приводит к тому, что в угоду снижению затрат происходит ухудшение качества продукции, а также игнорируются программы по разработке мероприятий, призванных служить гарантам экологической безопасности. В нынешних условиях для того, чтобы функционировать на рынке кондитерско-булочных изделий и приносить прибыль, предприятия вынуждены разрабатывать программы, снижение затрат в которых служит основной целью.

В данный промежуток времени среди предприятий заметны тенденции к увеличению максимального-возможного дохода без адекватного снижения себестоимости товаров и невыполнения следующих моментов:

- 1) рационального использования производственных ресурсов;
- 2) замены ликвидации остатков производства их переработкой, а также их использованием для последующего производства низких сортов хлеба;
- 3) установка уровня затрат при производстве на уровне необходимом для получения хотя бы минимальной прибыли;
- 4) обнаружение путей, которые смогли бы простимулировать совершенствование процессов и операций, во всех аспектах производства и продажи, а также определение резервов уменьшения себестоимости.

Необходимость учета изменения рыночной конъюнктуры не только не снижает, но и значительно повышает роль обоснованных расчетов полной себестоимости хлебобулочной продукции. Это связано с рядом причин:

- 1) использование системы «direct-costing», предполагающей учет только условно-переменных затрат, не всегда оправдано на практике, так как анализ деятельности предприятия выявил возможную тенденцию – рост постоянных расходов и, следовательно, увеличение доли последних в совокупной величине затрат предприятия;
- 2) изучением структуры общей себестоимости с целью корректировки цен на рынке и ускорения оборачиваемости оборотных средств;
- 3) непрерывным отслеживанием уровня себестоимости продукции для текущего и перспективного планирования деятельности хлебопекарного предприятия;
- 4) установлением факторов потерь или убытков;
- 5) необходимостью в сопоставлении показателей затрат или уровней себестоимости в динамике;
- 6) выявлением случаев увеличения или уменьшения прибыли по счету прибылей и убытков для составления проектов баланса доходов и расходов;
- 7) определением базовой величины установления розничных цен.

В условиях быстро изменяющейся конъюнктуры возникает необходимость выявления и учета факторов, влияющих на процесс формирования уровней затрат, вероятности их появления в будущем и определения силы их воздействия.

На рис. 2 рассмотрена структура процесса управления затратами предприятия, которая включает планирование затрат, определение уровня затрат, учет и улучшение стоимостных показателей.

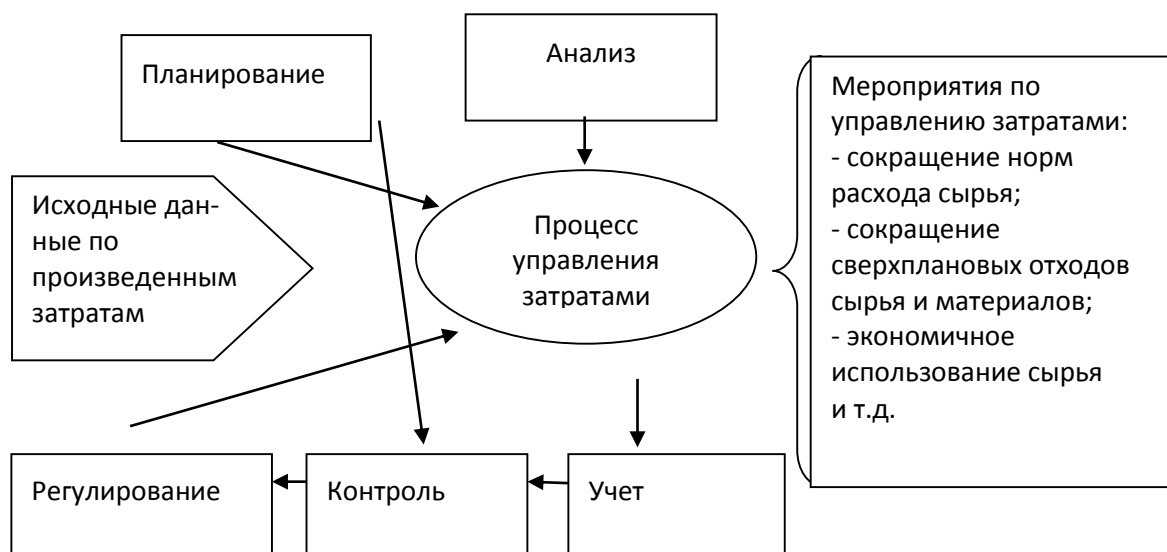


Рис. 2 Структура процесса управления затратами на предприятии

Управление затратами является комплексным процессом. Оптимизация управления себестоимостью хлебобулочной продукции и ее составляющими, в сущности, означает совершенствование управления всей деятельностью хлебопекарного производства, а также его производственных подразделений.

Подводя итоги вышеизложенному, можно сделать следующие выводы:

1) Для успешной хозяйственной деятельности в нынешних условиях хлебопекарному предприятию необходимы правильные формы и методы управления, принимающие во внимание условия времени, а также специфику рынка и особенности хлебобулочного производства;

2) В отечественной практике часто встречается, что на хлебопекарных предприятиях попытки снизить затраты начинаются лишь после того, как товар разработана и передана в производство. Именно в этот конкретный период получается, что себестоимость товара оказывается слишком сильно завышенной;

3) Главной причиной, порождающей проблемы управления на предприятиях хлебопекарной промышленности, выступает их многообразие, динамизм, из-за чего возникают сложности в их подсчете, учете и оценке.

На предприятиях, занимающихся производством хлебопекарной продукции, сильно варьируются цены на покупаемые ресурсы, упаковочные материалы, а также цена тарифов на энергоносители и услуги. С другой стороны, также существуют некоторые ограничения в цене.

В итоге все эти факторы приводят к тому, что процесс управления затратами сильно усложняется.

Использованные источники:

1. Аксененко А.Ф., Бобижонов М.С. Управленческий учет на промышленных предприятиях в условиях формирования рыночных отношений. – М.: Нонпарель, 2003 – 176 с.

2. Керимов В.Э., Петрище Ф.А., Селиванов П.В., Керимов Э.Э. Методы управления затратами и качеством продукции. – М.: Издательско-книготорговый центр «Маркетинг», 2001. – 268 с.
3. Савицкая Г.В. Методика комплексного анализа хозяйственной деятельности: Учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2007. – 384 с.

УДК 341.231.14

Щербакова М.А.

студент 2 курса

институт магистратуры

ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

научный руководитель: Велиева Д.С., доктор юридических наук

профессор

Россия, г. Саратов

ПРИНЦИП ЗАПРЕТА ДИСКРИМИНАЦИИ: РОССИЙСКИЙ И МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ

Аннотация: В статье рассматривается принцип запрета дискриминации. Способы защиты от дискриминации. Приводится опыт борьбы с дискриминацией в разных странах.

Ключевые слова: Международное право, права человека, дискриминация, защита от дискриминации.

Scherbakova M.A.

Student of the 2 st course of the magistracy institute

The Saratov State Law Academy

Russia, Saratov

Scientific adviser: Veliyeva DS

Professor, Doctor of Law

PRINCIPLE OF FORBIDDEN DISCRIMINATION: RUSSIAN AND INTERNATIONAL EXPERIENCE

Abstract: The article discusses the principle of non-discrimination. Ways to protect against discrimination. The experience of combating discrimination in different countries is given.

Keywords: Human rights, discrimination, international law, protection against discrimination.

Выделяют три уровня защиты от дискриминации: международно-правовой, региональный и внутригосударственный. Такой вывод вытекает из содержания правовых актов, регламентирующих защиту от дискриминации. К примеру, на международно-правовом уровне принцип запрета дискриминации закрепляется в п. «с» ст. 55 Устава ООН: «С целью создания условий стабильности и благополучия, необходимых для мирных и дружественных отношений между нациями, основанных на уважении принципа равноправия и самоопределения народов, Организация

Объединенных Наций содействует: с) Всеобщему уважению и соблюдению прав человека и основных свобод для всех, без различия расы, пола, языка и религии» [1]. А механизмом реализации этого принципа и способом защиты от дискриминации на международно-правовом уровне является установление определенных минимальных стандартов равного обращения, которым должны соответствовать законодательство и правоприменительная практика внутри государств.

Необходимость осуществления защиты от дискриминации на внутригосударственном уровне предусмотрена в статье 15 Конституции Российской Федерации, согласно которой общепризнанные принципы и нормы международного права имеют приоритет на территории Российской Федерации. В настоящее время в России данный механизм не функционирует в полном объеме.

Одной из причин такой ситуации выступает правовая неграмотность населения. Важным и первостепенным средством защиты от дискриминации является популяризация и общедоступность юридических знаний. У субъекта прежде всего должно складываться мнение о самом себе, своих правах и обязанностях, о должном применении норм права. Понимая значимость и необходимость реализации права, индивид не будет считать его нормы бесполезными, не имеющими смысловой нагрузки предписаниями. В связи с постоянными изменениями, вносимыми в законы, также необходимо обеспечить усвоение данных норм. Только с развитием правовой культуры возможно справиться с проблемой дискриминации в обществе.

Следующим важным направлением выступает также повышение престижа правоохранительных органов, укрепление доверия к их представителям. Завоевание доверия населения, повышение степени его участия в правоохранительной практике зависит от решения проблемы формирования адекватного новым социальным реалиям общественного мнения по вопросам деятельности органов внутренних дел, всей правоохранительной системы. Для выполнения такой задачи государство должно усилить контроль за правомерным поведением представителей органов власти для создания в глазах граждан образа чиновника – служителя людям.

Важнейшим направлением деятельности, способствующим борьбе против дискриминации, выступает формирование института конституционной ответственности. Что значит провозглашение прав, за нарушение которых не предусматривается ответственность? Лицо, нарушающее права другого лица, должно понимать, что это повлечет неблагоприятные именно для него последствия. Введение личной ответственности за проявление дискриминации существует, но не учитываются все возможные основания для дискриминации.

Стратегия профилактики и устранения дискриминации предполагает устранение конкуренции нормативных правовых актов. Остается острой

проблема соотношения закона и указа, места указов в системе нормативных правовых актов. Важно усилить юридическую гарантированность правовых средств, повысить уровень вероятности в достижении целей и, соответственно, снизить уровень вероятности негативного результата.

Также совершенствование системы правосудия является эффективным средством борьбы с дискриминацией. На данный момент такая функция в Российской Федерации возлагается на Конституционный Суд Российской Федерации. Он призван оградить общество от правотворческой дискриминации. В его решениях выражается общая позиция суда на соответствие законодательных актов не только букве, но и духу Конституции Российской Федерации. Такое влияние Конституционного Суда на законодательную систему страны подчеркивается в Постановлении «По делу о толковании отдельных положений статей 125, 126 и 127 Конституции Российской Федерации» от 16.06.1998 № 19-П [2].

В связи с многочисленными обращениями в Конституционный Суд Российской Федерации по вопросам нарушения прав и свобод человека, можно выделить Конституционный Суд как неотъемлемый институт борьбы с дискриминацией в России. Истолковывая и рассматривая наличие либо отсутствие дискриминации в каких-либо правовых нормах, Конституционный Суд развивает и дополняет принцип защиты от дискриминации. Общеобязательный характер его решений, в отличие от решений других судов, обязывает применять их в практике иных судов и правоприменительных органов.

В рассмотренных Конституционным Судом делах наиболее частыми признаками, по которым осуществлялась дискриминация, были место жительства, в том числе и наличие регистрации, род занятий, в том числе военная и правоохранительная, государственная гражданская и муниципальная служба, возраст, гражданство РФ, в том числе и основания его приобретения, наличие иностранного гражданства [3, с. 225].

В борьбе с проявлениями дискриминации Конституционный Суд выработал правовые позиции, которые можно объединить в следующие группы: различные концепции принципа защиты от дискриминации, возможность обращения за защитой нарушенных прав для всех категорий граждан, возможность особого обращения граждан в особых ситуациях.

Особая роль Конституционного Суда в борьбе с дискриминацией обусловлена наиболее высоким уровнем осуществляемого им нормотворчества, а также общеобязательным характером, обладанием высшей юридической силой и окончательностью его решений.

В России очевидна особая роль Конституционного Суда при защите от дискриминации. В других странах, не имеющих такого органа, наибольшее внимание уделяется развитию законодательства в данной сфере.

К примеру, в Соединенных Штатах Америки в 1964 году был принят Закон о гражданских правах, основным достижением которого на тот момент было дарование избирательных прав независимо от расы.

Многочисленные поправки, вносимые в указанный нормативно – правовой акт, сделали его одним из главных законов страны, содержащим положения о запрете дискриминации. Однако, разработанность данного вопроса в этой демократической стране привела к тому, что в некоторых случаях дискриминация не только допускается, но даже является необходимой. Например, при осуществлении деятельности организаций, находящихся на территории проживания коренного малочисленного населения Америки, данные организации при наборе штата сотрудников должны отдавать предпочтение представителям этого коренного малочисленного населения [4]. Также в некоторых, оговоренных законом случаях, допускается дискриминация по религиозному, расовому, возрастному признаку, признаку принадлежности к политической партии и движению. Большое развитие в США получила судебная защита от дискриминации, характерная для стран англосаксонской правовой семьи.

В странах континентальной правовой семьи тоже остро стоит проблема защиты от дискриминации. Наибольшую актуальность она получила в Германии. Основным нормативно – правовым актом в Германии, обеспечивающим защиту от дискриминации, является Общий закон о дискриминации и равном обращении, который был принят благодаря давлению со стороны Европейского союза. В Германии было создано Федеральное антидискриминационное агентство. В процессе его работы данной проблеме стало уделяться большее внимание, случаи проявления дискриминации перестали замалчиваться и получили широкую огласку. В настоящее время агентство ведет работу по защите от дискриминации в следующих сферах: дискриминация при осуществлении трудовой деятельности (при приеме на работу, в рабочее время, при оплате труда и т.д.) и дискриминация в повседневных ситуациях (при обращении за медицинской помощью, в банковские организации, при аренде жилья и т.д.).

Само понятие «дискриминация», введенное не так давно в международное право, на сегодняшний день изучается многими странами. Создаются нормативно – правовые акты, обеспечивающие защиту от дискриминации, специальные агентства и ведомства, призванные решить данную проблему, формируется судебная практика по рассмотрению дел, связанных с нарушением прав и свобод человека.

В разных странах дискриминация проявляется по-разному, в зависимости от исторически сложившихся национальных, расовых, религиозных, культурных особенностей развития государства. И каждая страна вырабатывает свой механизм борьбы с дискриминацией, обусловленный этими особенностями. Опыт государств, более развитых в этом отношении, должен переходить к менее развитым странам. В отношении России можно воспользоваться опытом Соединенных Штатов Америки (компенсационная дискриминация), Германии (антидискриминационное агентство), Франции (законодательно определенный перечень оснований уголовной ответственности за

проявление дискриминации).

Обмену опытом между странами во многом способствуют международные организации. Понятие «дискриминация» в наибольшей степени затрагивается и развивается в международном праве, но невозможно его рассматривать без учета внутригосударственного, конституционного права.

Конституционное законодательство России тоже затрагивает данный аспект. В соответствии с Конституцией России и международными обязательствами государство обязано противодействовать дискриминации в любой форме, в равной степени обеспечивать всем группам населения право на безопасность и защиту национального и религиозного достоинства [5, с. 3].

Дискриминации прав и свобод человека недопустима и неприемлема, поскольку человек – в конституционном измерении – не может быть сведен к юридической фикции, абстракции [6, с. 30]. Для реализации законодательно закрепленных прав и свобод человек должен восприниматься как реальная личность, имеющая выраженную конституционную ценность. Только тогда защита от дискриминации будет реально осуществляться на внутригосударственном уровне.

Использованные источники:

1. Устав Организации объединенных наций (Сан-Франциско, 26 июня 1945 г.) [Электронный ресурс] URL: <http://www.un.org/ru/sections/un-charter/chapter-ix/index.html> (дата обращения: 30.10.2018)
2. Постановление Конституционного Суда РФ от 16.06.1998 № 19-П «По делу о толковании отдельных положений статей 125, 126 и 127 Конституции Российской Федерации» // СЗ РФ. 22.06.1998. № 25. Ст. 3004.
3. Сычев В.Б. Роль Конституционного Суда РФ в защите конституционного принципа недискриминации // Ленинградский юридический журнал. 2012. № 3.
4. Назметдинов Р.Р. Защита от дискриминации в Соединенных Штатах Америки // Вестник Томского государственного университета. Право. 2016. № 2 (20). С. 97-109.
5. Супрунова М.С. Дискриминация как объект общеправового анализа: Автореф. ... дис. кан. юр. наук. - Нижний Новгород, 2007.
6. Крусс В.И. Дискриминация и дифференцированный подход к обладателям их прав и свобод // Государство и право. 2005. № 12.

*Эверстова К.Н.
студент магистратуры 2 курса
Институт математики и информатики
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск*

**ФОРМИРОВАНИЕ РЕЙТИНГА РЕГИОНОВ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ ПО УРОВНЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ НАСЕЛЕНИЯ**

Аннотация: В статье будут рассмотрены проблемы оценки экономического неравенства субъектов Российской Федерации, проведено ранжирование субъектов Российской Федерации по нормированным уровням бедности и коэффициенту Джини.

Ключевые слова: дифференциация, реальные располагаемые денежные доходы населения, коэффициент Джини, уровень бедности, социально-экономическое развитие, рейтинг.

*Everstova K.N.
Master's degree student of 2 course of the Institute of Mathematics and
Computer Science
North-Eastern Federal University
Russia, Yakutsk*

**RUSSIAN FEDERATION REGIONS RANKING BY THE LEVEL OF
ECONOMIC DIFFERENTIATION OF THE POPULATION**

Abstract: The article address the problems of assessing the economic inequality of the constituent entities of the Russian Federation, ranking the constituent entities of the Russian Federation by normalized poverty levels and the Gini coefficient.

Keywords: differentiation, real disposable monetary incomes of the population, Gini coefficient, poverty level, socio-economic development, rating.

Экономика Российской Федерации по
предварительным итогам 2018 года демонстрирует
восстановительный рост, что подтверждает рост
промышленного производства (102,9% к январю-ноябрю
2017 года) и валового внутреннего продукта (101,5% к III
кварталу 2017 года) при значительном снижении инфляции
(до 103,4% в ноябре 2018 года к декабрю 2017 года).

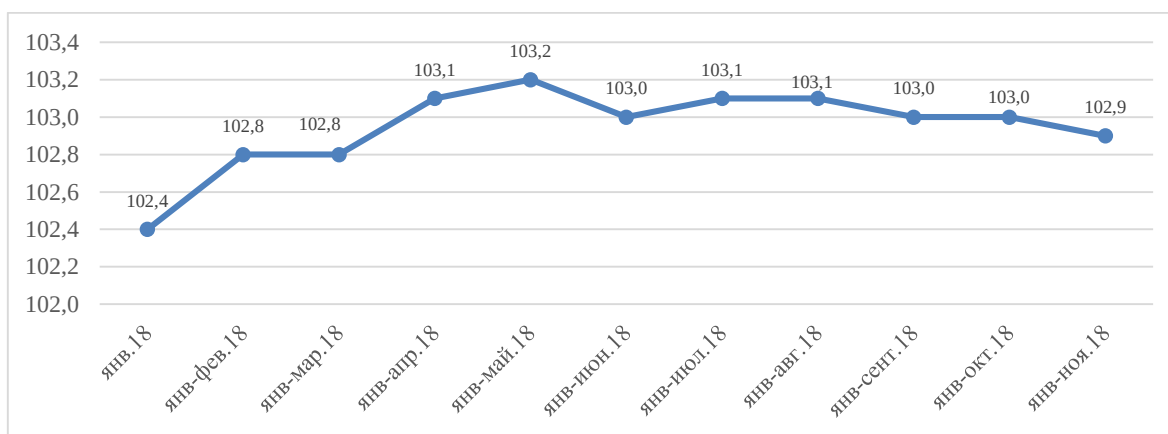


Рисунок 1 – Индекс промышленного производства Российской Федерации в 2018 году, в % к соотв. периоду предыдущего года

Однако при росте основных показателей, характеризующих экономическое развитие страны, динамика социальных показателей остается неоднозначной. Так, реальные располагаемые денежные доходы населения страны по предварительным итогам 2018 года демонстрируют практически нулевой рост (до 100,4%). Проблема дифференциации доходов также остается актуальной: с 2000 года коэффициент Джини вырос с 0,395 до 0,41 в 2017 году, за последние 5 лет уровень бедности населения Российской Федерации вырос с 10,8% до 13,2%.

Продолжительная негативная динамика снижения реальных располагаемых денежных доходов населения при росте дифференциации населения по доходам, усиленная тенденцией напряженности на рынке труда, может оказать негативное влияние на рост социальной напряженности населения.

Коэффициент Джини отражает степень расслоения общества страны или региона по определенному признаку и характеризует степень отклонения линии фактического распределения общего объема доходов от линии их равномерного распределения. Величина коэффициента может варьироваться от 0 до 1, при этом, чем выше значение показателя, тем более неравномерно распределены доходы.

Уровень бедности (численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума к численности населения) определяется на основе данных о распределении населения по величине среднедушевых денежных доходов и является результатом их соизмерения с величиной прожиточного минимума; в процентах от общей численности населения.

Автор произвел ранжирование экономического неравенства населения субъектов Российской Федерации

путем нормирования показателей коэффициента Джини и уровня бедности по субъектам Российской Федерации. Позиции регионов России в итоговом рейтинге определялись на основании интегрального рейтингового балла, который рассчитывался путем суммирования рейтинговых баллов регионов страны по анализируемым показателям.

Оба показателя являются минорируемыми (чем ниже значение показателей, тем лучше). Формула нормирования минорируемого показателя:

$$\text{Нормированный показатель} = \frac{\text{фактическое значение} - \text{минимальное значение}}{\text{максимальное значение} - \text{минимальное значение}}$$

По итогам формирования рейтинга экономической дифференциации определены ТОП-10 регионов с наиболее низким и высоким уровнем экономической дифференциации населения:

Таблица 1. Регионы с наиболее низким и высоким уровнем экономической дифференциации населения

	Уровень бедности по итогам 2017 года, %	К-т Джини по итогам 2017 года	Нормированный уровень бедности	Нормированный к-т Джини	Нормированный уровень экономической дифференциации	Рейтинг нормированного уровня экономической дифференциации
Регионы с наиболее низким уровнем экономической дифференциации населения						
Тверская область	12,7	0,342	0,182	0,162	0,344	1
Волгоградская область	14,4	0,342	0,232	0,162	0,394	2
Республика Карелия	17,3	0,335	0,318	0,091	0,409	3
Кировская область	15,7	0,342	0,271	0,162	0,432	4
Челябинская область	13,5	0,351	0,206	0,253	0,458	5
Регионы с наиболее высоким уровнем экономической дифференциации населения						
Республика Бурятия	18,1	0,398	0,341	0,727	1,068	83
Республика Башкортостан	12,3	0,416	0,171	0,909	1,080	84
Республика Саха (Якутия)	20,3	0,397	0,406	0,717	1,123	85
Тюменская область	14	0,425	0,221	1,000	1,221	86

Республика Тыва	40,5	0,358	1,000	0,323	1,323	87

Полученные результаты автора рейтинга по экономической дифференциации частично коррелируются с результатами рейтинга российских регионов по качеству жизни – 2017, проводимом РИА Рейтинг.

Использованные источники:

1. Юсов А.Б., Математическое моделирование в управлении социально-экономическими процессами. - LAP LAMBERT Academic Publishing, 2015. – 128 с.
2. Рассадина М.Н. Дифференциация доходов населения: проблемы и пути решения // NovaInfo. – 2016. – № 56-2. – С. 297-300.
3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа – <http://www.gks.ru/> (дата обращения 04.01.2019).
4. Исследование «РИА Рейтинг»: Рейтинг российских регионов по качеству жизни в 2017 году [Электронный ресурс] // РИА – 04.01.2019. URL: <http://www.riarating.ru/infografika/20180214/630082471.html>.

Эдилов А.А.
студент 3 курса магистратуры
научный руководитель: Попов А.П., доктор юридических наук
доцент
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

РЕГУЛИРОВАНИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ НЕДР В ЗАРУБЕЖНОМ И ОТЕЧЕСТВЕННОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВАХ

Аннотация. В статье рассмотрены особенности систематизации отечественного законодательства в сфере недропользования. Выявлено, что оно отличается бессистемностью, которая приводит к немалому количеству подзаконных актов.

Ключевые слова: правового регулирование недропользования, месторождение полезных ископаемых, государственная собственность, контролирующие органы.

Edilov A.A.
3rd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Scientific adviser: Popov A.P.
Doctor of Juridical Sciences, assistant professor
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics

REGULATION OF THE RESEARCH OF THE SUBSOIL IN FOREIGN AND DOMESTIC LEGISLATIONS

Abstract. In article features of systematization of the domestic legislation in the sphere of subsurface use are considered. It is revealed that it differs in unsystematic character which results in the considerable number of bylaws.

Keywords: legal subsurface use regulation, mineral deposit, state ownership, supervisory authorities.

В законодательствах некоторых государств предусмотрено проведение исследований недр как самостоятельный вид пользования недрами. Как правило, исследования недр проводятся специалистами перед поисковыми работами и отличаются задачами, применяемыми технологиями, экономическим содержанием и особым правовым статусом.

В принятом в 1984 г. в Алжире законе о горнопромышленной деятельности определено, что исследованиями считаются любые виды деятельности, предшествующие разведке месторождений полезных ископаемых и имеющие целью обнаружить недрах полезные ископаемые.

Если говорить о таком вопросе, как правовое регулирование геологоразведочных работ, а в частности бурения скважин, то еще до

недавнего времени проектная документация на сооружение и установку таких скважин подлежала государственной экспертизе, в соответствии с нормами, установленными в Градостроительном кодексе Российской Федерации. Согласно данному кодексу вышеупомянутая проектная документация относилась к проектной документации объектов капитального строительства.

Такие авторы научных статей как Салиева Р.Н. и Фаткудинов З.М.¹⁹⁷, в своих работах, а именно в статье о проблемах правового регулирования нефтегазодобычи, говорили о нецелесообразности отнесения проектной документации на бурение скважин к проектной документации объектов капитального строительства. Авторы утверждают, что строительство скважин, а также их перемещение невозможно без ощутимого ущерба для окружающей среды, кроме того, проект скважин индивидуален и невозможно перенести технические сооружения без изменения индивидуальных характеристик. На настоящий момент регулирование данных отношений исключено из Градостроительного кодекса РФ, что может говорить о начале систематизации горного законодательства.

Если говорить об опыте зарубежных стран в данном вопросе, то законодательством Норвегии¹⁹⁸ еще в 1988 году установлены меры по безопасности при разведке и бурении залежей углеводородов. Законодательство устанавливает также и другие требования к безопасности разведки и бурения: ведение бурового журнала всех проведенных исследований, который может быть в любое время потребован Норвежским директором нефти или губернатором, который также утверждает проектную документацию, связанную с бурением.

Данный пример свидетельствует о том, что бурение скважин вынесено из общей строительной деятельности и находится в ведении специализированного департамента. Данное правило также относится и к Германии, где данный вопрос курируется Горным законодательством.

Можно сказать, что с середины XX века в мире происходит выработка единых норм и подходов к регулированию сферы недропользования. Законодательство стран Европы в сфере недропользования разрабатывалось в течение значительного периода времени, также данный процесс происходил по мере разработки месторождений полезных ископаемых. Во всех рассматриваемых странах установлена государственная собственность на недра¹⁹⁹. Также довольно распространенной является практика создания национальных нефтяных и газовых компаний. Большинство стран с богатыми запасами энергоресурсов имеют специализированные законы в данной области, что нельзя сказать о законодательстве Российской

¹⁹⁷ Салиева Р.Н. Правовые проблемы регулирования нефтегазодобычи. Российская юстиция. 2009. No 4. С. 14-21.

¹⁹⁸ Хаммер У. Основы нефтегазового законодательства Норвегии. Энергетическое право. 2012. No 2. С. 5-13.

¹⁹⁹ Клюкин Б.Д. Горные отношения в странах Западной Европы и Америки: монография. М.: Городец. 2000. С. 125.

Федерации.

Во Франции месторождения делятся на шахты и карьеры, правовой режим которых отличен. Месторождения стратегических видов полезных ископаемых, перечень которых приведен в статье 2 Горного кодекса Франции, относятся к шахтам. Перечень шахт, используемых для получения радио-активных материалов, определяется декретами Государственного Совета Франции по согласованию с Генеральным горным советом и Комитетом по атомной энергии, который организует и контролирует разработку и эксплуатацию соответствующих месторождений²⁰⁰.

Если сравнивать норвежское и российское законодательство о недрах, то можно выявить много отличий. Так, например, на основании норвежского закона «О нефтяной деятельности» и российского законодательства о недропользовании.

В норвежском законодательстве предмет правового регулирования расписан более подробно, чем в российском законодательстве. Так, например, предмет регулирования в норвежском законе о нефтяной деятельности включает в себя даже порядок размещения стационарных буровых платформ и контроль за охраной морской среды, что говорит о включении в единый закон о недропользовании технических регламентов и вопросов окружающей среды. Еще одно отличие заключается в том, что пользователем недр, согласно норвежскому законодательству, может быть только зарегистрированное в Норвегии юридическое лицо.

Лицензия на разведку нефти не дает исключительных прав на проведение работ в пределах лицензионного участка и преимуществ при получении лицензии на добычу нефти. Лицензия на добычу нефти предполагает исключительное право на ее разведку, разведочное бурение и добычу в районах, подпадающих под действие лицензии. Разведочная лицензия может выдаваться любым юридическим лицам, а лицензия на добычу – юридическим лицам, учрежденным в соответствии с норвежским законодательством и зарегистрированным в Норвежском регистре деловых предприятий.

Также сроки на поиск и разведку месторождений в норвежском законодательстве меньше чем предусмотрено российским законодательством. Сроки лицензии на добычу полезных ископаемых в Норвегии устанавливается до 10 лет, и, важной особенностью является четкий регламент продления данной лицензии²⁰¹. В российском законодательстве данный порядок не установлен. Кроме того, норвежским законодательством предусмотрена переуступка прав пользования участками недр аффилированным компаниям, что не допускается в законодательстве Российской Федерации. Также недропользователей в Норвегии может

²⁰⁰ Манин Я.В., Круглов В.В. Юридические и экономические основы безопасности природоресурсных отношений: история, современное состояние и тенденции развития. Учебное пособие. М.: 2018. С. 72-73.

²⁰¹ Курский А.В. Сравнительный анализ норвежского и российского законодательства в области нефтедобычи. Энергетическое право. 2013. №13. С. 18-29.

заложить право пользования недрами, в российском законодательстве данное право отсутствует. Еще одним важным отличием является отсутствие в России национальной нефтяной компании.

Российское законодательство в сфере недропользования отличается бессистемностью, которая приводит к немалому количеству подзаконных актов. Отсутствие национальной нефтяной компании приводит к большому количеству контролирующих органов, с которыми приходится сталкиваться недропользователю в ходе своей деятельности.

Использованные источники:

1. Клюкин Б.Д. Горные отношения в странах Западной Европы и Америки: монография. М.: Городец. 2000. С. 125.
2. Манин Я.В., Круглов В.В. Юридические и экономические основы безопасности природоресурсных отношений: история, современное состояние и тенденции развития. Учебное пособие. М.: 2018. С. 72-73.
3. Салиева Р.Н. Правовые проблемы регулирования нефтегазодобычи. Российская юстиция. 2009. No 4. С. 14-21.
4. Хаммер У. Основы нефтегазового законодательства Норвегии. Энергетическое право. 2012. No 2. С. 5-13.

Эдилов А.А.
студент 3 курса магистратуры
научный руководитель: Попов А.П., доктор юридических наук
доцент
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО О НЕДРАХ В РОМАНО-ГЕРМАНСКОЙ И АНГЛО-САКСОНСКОЙ ПРАВОВОЙ СЕМЬЯХ

Аннотация. В статье рассмотрены особенности законодательного регулирования вопросов недропользования в разных правовых семьях. Выявлено и обосновано, что степень государственного вмешательства в данной сфере довольно высока, и может говорить о том, что государство действует в интересах своих граждан.

Ключевые слова: недропользование, правовая семья, собственность на землю, воздействие на окружающую среду.

Edilov A.A.
3rd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Scientific adviser: Popov A.P.
Doctor of Juridical Sciences, assistant professor
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics

THE LEGISLATION ON THE SUBSOIL IN ROMANO- GERMANSCOI AND ANGLO-SAXON LEGAL FAMILIES

Abstract. In article features of legislative regulation of questions of subsurface use in different legal families are considered. It is revealed and proved that extent of the state intervention in this sphere is quite high, and can say about what the state deistvtut for the benefit of the citizens.

Keywords: subsurface use, legal family, ownership of land, vozdeistviye on the environment.

Регулирование законодательства о недрах в ряде зарубежных стран осуществляет ряд специальных нормативно-правовых актов, среди которых и Конституции государств, и отраслевые законы, и прецеденты, если говорить об англосаксонской правовой семье. В совокупности они составляют систему правового регулирования в разных странах. Данная система зависит не только от ее составляющих, но также и от государственного устройства той или иной страны. Ведь, если рассматривать страны с федеративным устройством, то в них законодательные акты субъектов федерации используются наряду с федеральными законами. Эта система более сложна, чем просто единые правовые акты в унитарном

государстве.

Во многих государствах законодательство о недрах можно разделить на два вида²⁰²:

- 1) законодательство в сфере добычи твердых ископаемых;
- 2) законодательство в сфере добычи нефти и газа.

Причина данного разделения, на выше упомянутые виды, связана с тем, что история добычи твердых ископаемых насчитывает гораздо более длительный период, чем история добычи нефти и газа. Однако в работах российских ученых редко встретишь деление на вышеупомянутые виды, и добычу полезных ископаемых они определяют как единую систему горного законодательства.

Собственность на землю, в зарубежных странах и в России, всегда играла важнейшую роль в добыче твердых полезных ископаемых, как в средние века, так и в настоящее время. Однако, в связи с тем, что углеводородные полезные ископаемые в настоящее время играют ключевую роль во многих странах и их экономиках, государственное регулирование системы взаимоотношений в сфере добычи нефти и газа становится обязательным для большинства стран мира.

Многие эксперты различают два подхода к праву собственности на недра:

- собственность государства;
- собственника владельца земельного участка.

Первый подход применялся в Древней Греции, Египте и Карфагенской республике.

Второй подход более интересен и вытекает из установки, что полезные ископаемые – это плоды земли, а земля принадлежала собственнику земельного участка, что означало, что право собственности на недра, конкретного земельного участка, закреплялись за его владельцем. Такой подход применялся в Англии²⁰³, и, соответственно, в ее колониях. Однако из этого правила имелись исключения – золото и серебро. Это связано с тем, что монеты чеканились из этих драгоценных металлов, и корона не могла позволить, что бы кто-то посягал на ее монетную регалию. Данный подход отражался в земельных отношениях, ведь собственник земельного участка мог продать новому владельцу только его поверхность, без права добычи полезных ископаемых, которые находились глубже поверхностного слоя. В итоге, владелец всегда мог решить, что он продает в своем земельном участке и в каком объеме. Данный принцип также перенесся и лег в основу законодательства США.

²⁰² Волков А.М. Публичное администрирование недропользования по законодательству стран Западной Европы. Административное право и процесс. 2012. No 12. С. 9-18.

²⁰³ Романова В.В. Об особенностях правового режима нефти и нефтепродуктов. Энергетическое право. 2014. No2. С. 7-11.

В своих статьях, Павлов И.И.²⁰⁴, ссылается на известного представителя промышленного рода, а также археолога-любителя, С.С. Абамелек-Лазарева, который предложил интересную классификацию принципов прав собственности на недра:

- принцип акцессии, заключается в том, что недра принадлежат собственнику земли;
- принцип доманиальной системы заключается в государственной собственности на недра;
- горная регалия;
- горная свобода (недра никому не принадлежат, и каждый может начать разработку и добычу).

Во многом различия в законодательстве о недрах обуславливаются принадлежностью к различным правовым семьям: романно-германской и англосаксонской. Если в последней на систему законодательства о недрах влияет нормативно-правовые акты в виде кодексов, то в англосаксонской семье прецедент играет решающую роль.

Одни исследователи говорят, что при применении прецедентного права, можно выделить в отдельные подотрасли правоотношения, складывающиеся в ходе регулирования добычи углеводородов, олова, соли, драгоценных металлов и других полезных ископаемых. Однако другие ученые мужи не согласны с ними, так как данное выделение не совсем корректно, и лучше говорить о том, что англосаксонской семье прецеденты, как и другие источники права, отлично структурированы и обобщены и имеют четкую систему.

При анализе законодательства в сфере добычи нефти и газа одинаковые нормы и принципы регулирования можно встретить у двух разных правовых семей, к ним относятся:

- государственное участие в регулировании отношений в сфере недропользования;
- порядок предоставления недр в пользование носит разрешительный и состязательный порядок;
- устанавливается плата за недропользование;
- осуществление государством контроля за использованием недр и охраной окружающей среды.

В связи с процессами глобализации в мировом сообществе, в настоящее время, а точнее с середины XX века, происходит выработка общих норм и правил в сфере недропользования.

До этого момента законодательство различных стран развивалось обособлено.

В целях обнаружения как общих, так и отличающихся подходов к регулированию в сфере недропользования, затронем исторический аспект

²⁰⁴ Павлов И.И. Правовой режим пользования участками недр для геологического изучения и добычи нефти и газа на основе принципа горной свободы. Экологическое право. 2008. No 5.

данной темы.

Обращаясь к немецкой истории, необходимо сказать, что истоки законодательства о недрах нужно искать в регальном праве, которое давало право немецким землевладельцам получать десятую часть дохода от добытых полезных ископаемых. Согласно научным работам И.С. Яценко и Д.В. Василевской, немецкие ученые, такие как Г. Болдт²⁰⁵, указывали на то, что основные принципы горного законодательства брали начало из законодательства герцогства Вестфалии, а уже затем распространились по всей Германии.

В 1356 году была легитимирована собственность короля на полезные ископаемые, хотя до этого времени любой желающий мог разрабатывать недра, платя десятую часть от этих доходов. Проанализировав вышеупомянутые факты, можно сделать вывод о том, что *российское законодательство о недрах того времени довольно схоже с немецким законодательством, и во многом находилось под влиянием немецкого горного права.*

Доктор юридических наук Клюкин в своих работах²⁰⁶ указывал на то, что уже в 14 и 15 веке проводились конкурсные процедуры на право пользования недрами, что говорит о высоком уровне развития правоотношений между государством и недропользователями. Также наряду с конкурентными процедурами была установлена плата за возмещение убытков или устранение последствий проведения работ в сфере недропользования, закрепились права землевладельцев на долю доходов от пользования их земельными участками. Также данные тенденции могут говорить о возрастающем вмешательстве государства в дела недропользователей.

В Пруссии государственная собственность на недра была установлена в 1542 году и в последующие годы законодательство менялось с учетом установления некоторых особенностей, в том числе в связи с установлением конкурсной основы при предоставлении участков в разработку, создание специальных государственных служб по надзору в данной сфере, а также регулирование в сфере ценообразования и объемов добычи полезных ископаемых.

Мы видим, что по мере развития законодательства государственное влияние усиливалось и контролировало не только основные моменты добычи полезных ископаемых из недр, но также детализировало условие предоставления участков в пользование, ужесточало механизмы надзора и контроля, система государственных органов разрасталась и уславливалась ответственность за ненадлежащее выполнение горных работ. В настоящее время законодательство о недрах Германии во многом является

²⁰⁵ Крассов О.И. Право собственности на землю в странах Европы: Монография. М.: Норма. 2014. С. 345-401.

²⁰⁶ Клюкин Б.Д. Горные отношения в странах Западной Европы и Америки: монография. М.: Городец. 2000. С. 125.

продолжением подходов и основных принципов саксонского и прусского законодательства о недрах. На настоящий момент основным законодательным актом Германии является Горный закон от 13 августа 1980 года, также действует закон от 15 апреля 1996 г. «О консолидации норм в области охраны недр» и закон «Об охране недр». Государство, как собственник недр, усиленно занимается регулированием отношений в сфере недропользования, унификации горного законодательства.

Если говорить об англосаксонской системе права, а в частности о Великобритании, то путь развития законодательства в сфере добычи полезных ископаемых был весьма долог. Так в 1866 году был принят закон, который определил порядок пользования недрами – «О коренных месторождениях», далее после принятия закона об объединении парламентских и правительственных актов, которые непосредственно касались добычи нефти и газа в 1928 году «Консолидированный закон о нефтедобыче» были приняты следующие законы: «О подземных и открытых разработках» и «О добыче полезных ископаемых, производстве горных работ и условиях труда в горной промышленности». По мере разработки месторождений полезных ископаемых на шельфе, который по сей день является основным способом добычи нефти и газа в Великобритании, был принят в 1964 году закон «О континентальном шельфе», который на сегодняшний день, наряду с законом «О добыче нефти» от 1934 года, являются основными законодательными актами в сфере нефтедобычи, закрепляющими за государством право собственности на недра. Чуть позднее – в 1971 году, был принят закон «О добыче полезных ископаемых в открытом море». За ним следовал закон «Временный закон о добыче полезных ископаемых со дна моря»²⁰⁷.

Возвращаясь к основным законодательным актам Великобритании в сфере добычи нефти и газа, нельзя не сказать, что в них прописаны следующие моменты: порядок проведения конкурсных процедур, порядок переуступки права пользования недрами, порядок обращения и согласования объемов добычи полезных ископаемых. Таким образом, на уровне основных законодательных актов формируется система государственного управления и регулирования в данной сфере, а судебные прецеденты еще и дополняют эту систему.

Если говорить о горном законодательстве США²⁰⁸, то к основным законодательным актам можно отнести Горный закон от 1872 года, который перетерпел многочисленные изменения, а также Закон о горной аренде от 1947 года. К остальным законодательным актам США можно отнести нормативные акты штатов о недропользовании. Федеративное устройство государства оказывает влияние на систему законодательных актов не только в США, но также и в Канаде и Австралии. Стоит отметить, что нефтяные

²⁰⁷ Певзнер М.Е.. Горное право: Учеб. для вузов. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство Московского государственного горного университета. 2006. 375 с..

²⁰⁸ Крассов О.И. Горное право США. Наука. 2004. №51. С. 109-115.

законы имеют нефтедобывающие штаты, в остальных же штатах преимущественно присутствуют горные законы, а на территориях, которые относятся к федеральной юрисдикции, действуют федеральные законы.

Канадская конституция предусматривает, что управление нефтегазовыми ресурсами сосредоточена на федеральном уровне, и основано на праве собственности и праве управления. Государство закрепляет за собой право устанавливать нормы добычи, месторасположение трубопроводов и иных установок, связанных с переработкой, место расположения скважин, вопросы безопасности окружающей среды и уровня шума, пределы воздействия на окружающую среду и животный мир, также государство установило запрет на передачу третьим лицам лицензии на право разведки и разработки месторождений. Как мы видим, степень государственного вмешательства довольно высока, и может говорить о том, что государство действует в интересах своих граждан.

Использованные источники:

1. Волков А.М. Публичное администрирование недропользования по законодательству стран Западной Европы. Административное право и процесс. 2012.- No 12. С. 9-18;
2. Крассов О.И. Право собственности на землю в странах Европы: Монография. М.: Норма. 2014. С. 345-401;
3. Клюкин Б.Д. Горные отношения в странах Западной Европы и Америки: монография. М.: Городец. 2000. С. 125.
4. Крассов О.И. Горное право США . Наука. 2004. No51. С. 109-115.
5. Павлов И.И. Правовой режим пользования участками недр для геологического изучения и добычи нефти и газа на основе принципа горной свободы. Экологическое право. 2008. No 5.
6. Певзнер М.Е.. Горное право: Учеб. для вузов. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Московского государственного горного университета. 2006. 375 с.
7. Романова В.В. Об особенностях правового режима нефти и нефтепродуктов. Энергетическое право. 2014. No2. С. 7-11.

*Эдилсултанова Л.А.
старший преподаватель
кафедра «Бухучет, АХД и аудит»
Махмудова Т.Х., магистр
кафедра «Экономика предприятий»
Институт экономики и финансов
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет»
Россия, г. Грозный*

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЗАКРЫТИЯ ЗАТРАТНЫХ СЧЕТОВ НА БАЗЕ ПРОГРАММЫ 1С: «ПРЕДПРИЯТИЕ». 8.3

Аннотация. Автоматизация бухгалтерского учета на предприятии позволит работникам управленческого труда и специалистам осуществлять полный личный контроль за формированием и обработкой информации и приспособлять средства автоматизации к своим потребностям, что позволит повысить эффективность управления в целом.

Ключевые слова: Автоматизация учетного процесса, бухгалтерский учет, оперативность учета, себестоимость, финансовый результат.

*Edilsultanova L.A.
Senior Lecturer
Department "Accounting, AHD and Audit"
Institute of Economics and Finance
FSBEI of HE "Chechen State University"
(Russia), Grozny
Makhmudova T.Kh.
Master of the Department "Economics of Enterprises"
Institute of Economics and Finance
FSBEI of HE "Chechen State University"
(Russia), Grozny*

SOME PECULIARITIES OF CLOSING COST ACCOUNTS ON THE BASIS OF 1C PROGRAM: "ENTERPRISE". 8.3

Annotation. Automation of accounting at the enterprise will allow employees of administrative work and specialists to exercise full personal control over the formation and processing of information and adapt automation tools to their needs, which will improve the efficiency of management as a whole.

Keywords: automation of accounting process, accounting, efficiency of accounting, cost, financial result.

Совершенствование системы управления экономикой, процессы компьютеризации и развития бухгалтерского учета в современных условиях хозяйствования обуславливают необходимость перехода на новые информационные технологии, внедрения безбумажной технологии

обработки учетной и экономической информации, интеграции бухгалтерского учета с другими функциями управления [1].

Расширение круга решаемых задач и увеличение объема обрабатываемой информации заставляют уделять все большее внимание вопросам автоматизации. Полная и комплексная автоматизация бухгалтерского учета на основе программы 1С: «Предприятие» позволяет путем методологического, информационного и организационного единства решать задачи не только бухгалтерии, но и других подразделений предприятия и активно воздействовать на основе результативной информации на процесс управления хозяйственной деятельностью предприятия, что особенно важно в сфере бухгалтерской и банковской деятельности, так как позволяет организовать раздельный учет на нескольких компьютерах с последующим слиянием данных для подведения итогов. Этим обеспечивается также получение оперативных данных о состоянии объектов учета по местам возникновения и центрам ответственности, достоверность деловой информации.

Автоматизация бухгалтерского учета создает работникам управленческого труда и специалистам возможности осуществлять полный личный контроль за формированием и обработкой информации и приспособлять средства автоматизации к своим потребностям, что способствует росту эффективности управления в целом. -Повышения экономичности бухгалтерского учета. [3]. В условиях интенсивности потока учетной и иной информации и необходимости ее оперативной обработки и систематизации, предприятие может сильно пострадать всего лишь из-за несвоевременной обработки и систематизации хозяйственных операций в бухгалтерском учете.

Ведение бухгалтерского учета традиционным методом сопровождается рядом простейших арифметических ошибок. Чем же может помочь бухгалтеру надлежаще организованная система ведения бухгалтерского учета на основе программы 1С: Предприятие? Несомненно, компьютерная программа не заменит компетентного бухгалтера, но позволит сэкономить время и силы за счет автоматизации хозяйственных операций, выявляя арифметические ошибки в учете и отчетности, оценивая текущее финансовое положение предприятия и его перспективы.

Руководитель предприятия в новых условиях хозяйствования сталкивается с рядом проблем, вызванных неопределенностью и риском, что вызывает необходимость обеспечения надлежащего контроля за состоянием финансово-хозяйственной деятельности. В этих условиях для принятия эффективных управленческих решений в области бухгалтерского учета и отчетности предприятию требуется целесообразная система информационного обеспечения, объективно отражающая сложившуюся экономическую ситуацию. Хорошее информационное обеспечение это не только залог успеха и гарантий эффективного управления производством, но и порой выступает как средство выживания в условиях жесткой

конкуренции. Ведущая роль в анализе информационной поддержки принадлежит бухгалтерскому учету и отчетности, где наиболее полно отражаются экономические явления, процессы и их результаты [3].

Своевременный и полный анализ данных, доступных в отчетах (первичных и сводных), направлены на достижение выполнения планов, повышение эффективности управления. Актуальность рассматриваемой проблемы заключается в том, что: во - первых, размер получаемой прибыли, как основного источника устойчивого развития предприятия, во многом зависит от величины себестоимости; во - вторых, формирование себестоимости продукции, работ и услуг зависит от правильного, научно – обоснованного и оперативного учета затрат; в - третьих, оперативность учета затрат по местам возникновения и центрам ответственности зависит от степени автоматизации учета.

Бухгалтерский учет операций на 1С: «Предприятие» имеет свои особенности, заключающиеся в том, что бухгалтер вводит документы по тем или иным разделам учета в программу, а все операции, связанные с арифметическими действиями, разноской операций по счетам, регистрам, вплоть до формирования отчетных данных происходит автоматически. При этом необходимо учесть, что правильность выполнения этих действий зависит от многих факторов – во - первых от квалификации бухгалтера, практического опыта работы, знания документации и его оформления, владения компьютером, умения правильно вводить справочные данные, применяемых видов оценки средств и МПЗ, правильного указания корреспондирующих счетов и умения вводить необходимые операции вручную, скажем, на передачу готовой продукции на склад программа составляет проводку Дт счета 43 и Кт счета 40 автоматически, на основе введения накладной на передачу готовой продукции на склад.

Если эту операцию оставить в таком виде, то на главном калькуляционном счете 20 по кредиту не отражается выход продукции.

Следовательно, бухгалтер должен обратить на это внимание и дополнительно сформировать проводку Дт счета 40 «Выпуск продукции» и Кт счета 20 «Основное производство». Кнопкой «Закрытие месяца» в закладке «Регламентные», проблема закрытия счетов 23, 25, 26 и 20 в соответствии с "Методические рекомендации по планированию, учету и калькулированию себестоимости продукции (работ, услуг) в сельском хозяйстве" (утв. Минсельхозпродом РФ 04.07.1996 N П-4-24/2068) и др. не решается, в особенности, если речь идет о необходимости ведения учета затрат по местам их возникновения, центрам ответственности и т. д.

В данной статье рассматриваются некоторые вопросы решения этих задач. Точное определение и учет отдельных элементов в совокупности затрат на производство продукции (работ, услуг) и величины прибыли в целях налогообложения связано с рядом факторов, в числе которых важное место отводится специфическим особенностям отраслей и видов деятельности, что вызывает необходимость соблюдения определенных

принципов учета затрат:

- определение объема производства продукции по видам и согласование их с плановыми и нормативными показателями, одновременно осуществляя корректировку затрат для целей налогообложения;
- расчет всех видов основных затрат на производство;
- исчисление комплексных статей затрат с учетом документально подтвержденного расчета расходов;
- обеспечение сопоставимости данных о фактических затратах на производство продукции (работ, услуг) с показателями плана на основе правильного отнесения производственных расходов на соответствующую статью;
- достижение экономии затрат за счет надлежащей организации бухгалтерского учета.

В зависимости от времени формирования себестоимости она подразделяется на плановую и фактическую.

Плановую себестоимость рассчитывают перед началом планируемого года на основе прогрессивных норм расхода материальных и энергетических ресурсов, затрат живого труда на производство единицы готовой продукции, цен на сырье, материалы, топливо, электроэнергию, действующих на момент составления плана.

Плановая себестоимость показывает, какую сумму денежных средств предприятие должно израсходовать для производства и реализации продукции в планируемом году.

Плановые показатели себестоимости продукции можно формировать в программе 1С: Предприятие, используя как основание для ввода утвержденные расчеты расхода по тем или иным элементам и статьям расхода и вводя их в основном вручную.

После завершения отчетного периода (месяц, квартал, год) на основе данных бухгалтерского учета определяют фактическую себестоимость, которая показывает величину затрат на производство и реализацию продукции. Расчет плановых и фактических затрат основан на одной и той же методологии и на тех же калькуляционных статьях, что позволяет сравнивать и анализировать производственно - хозяйственную деятельность предприятия.

В связи с тем, что все затраты предприятия на изготовление продукции формируются определенной последовательности и в различных его звеньях, различают себестоимость продукции: - цеховую, – которая включает все затраты (прямые и косвенные) данного цеха предприятия, которые распределяются по видам продукции пропорционально сумме основной заработной платы производственных рабочих и расходов на содержание и эксплуатацию оборудования.

Цеховая себестоимость на 1С: «Предприятие» будет формироваться путем введения в качестве подразделений в меню «Справочники» наименование или номера цехов, участков бригад. С накладных

выписываемых на подразделения будет формироваться информация о расходе МПЗ.

Вводом накопленной заработной платы с нарядов по цеху, участку и т. д. и распределенной внутри цеха между видами выпускаемой продукции формируется информация о сумме начисленной заработной платы по цеху и калькуляционным объектам автоматически.

Для включения в себестоимость цеха, участка и т. д., а внутри них по объектам калькуляции ЕСН необходимо составить расчет (на 1С: «Предприятие» версия 8.3 расчет формируется автоматически).

Начисление амортизации на 1С: «Предприятие» по основным средствам имеет свои особенности. Вначале начисляется амортизация общая самой программой: Меню «Регламентные», закладка «Начисление амортизации ОС и НМА, списание спецодежды и спецоснастки». Затем в меню «Отчеты» по закладке «Журнал – ордер» по счету № 20 устанавливают общую сумму амортизации по данному счету и на эту сумму в меню «Документы», закладка «ввести операцию вручную» составляют проводку Дт сч. 20 и Кт сч. 02. последним числом месяца. Эту проводку дважды сторнируют через меню «Документы», закладку «Сторно».

Составив расчет распределения суммы амортизации между объектами калькуляции в установленном порядке составляют проводку Дт счета 20 Кт счета 02 по с указанием субконто (виды продукции, работ, услуг) и сумм. Операцию проводят в конце месяца (Меню «Документы», закладка «Ввести операцию вручную»). - производственную себестоимость, которая представляет собой всю сумму денежных затрат на изготовление продукции в пределах всего предприятия.

Услуги вспомогательных производств списываются на счета потребителей расчетным путем на 1С: «Предприятие» через меню «Документы» - закладка «ввести операцию вручную» - Дт счетов 20, 23, 25, 26, 08, 97 и Кт счета 23 Субконто (соответствующий вид вспомогательных производств).

Между видами продукции суммы распределяются исходя из учтенных т/км, кВт /часов, декалитров воды и т.д.

Общепроизводственные и общехозяйственные расходы распределяются не «закрытием месяца» а составлением расчета в обычном порядке и распределением их между объектами калькуляции (при необходимости и между цехами, участками) в меню «Документы», закладкой «ввод операций вручную».

Операция выполняется в конце учетного периода. - полную себестоимость, включающую в себя все затраты (прямые и косвенные), связанные с изготовлением и реализацией продукции в пределах всего предприятия. Она отражает себестоимость изготовления продукции, выполнения работ и услуг, а также расходы по сбыту их и используется для оценки конечного результата деятельности предприятия.

Важным условием организации бухгалтерского учета

производственных затрат является определение номенклатуры синтетических и аналитических счетов производства и объектов калькуляции. При этом в крупных и средних предприятиях учет затрат на выработку продукции, выполнение работ и услуг ведется на счете 20 “Основное производство”, 23 “Вспомогательное производство”, а также на собирательно-распорядительных счетах: 25 “Общепроизводственные расходы”, 26 “Общехозяйственные расходы”, 28 “Потери от брака”, 97 “Расходы будущих периодов”.

По дебету указанных счетов отражаются расходы, а по кредиту - списание их. Как правило, по окончании учетного периода (месяца), все затраты, отраженные на собирательно-распределительных счетах (25,26,28,97) списывают на счета основного и вспомогательного производств. Затем с кредита счетов 20 “Основное производство” и 23 “Вспомогательное производство” списывают фактическую себестоимость выпущенной продукции (работ, услуг). Остаток на этих счетах характеризует величину затрат на незавершенное производство.

В малых предприятиях учет затрат на производство продукции (работ и услуг) ведут на счете 20 “Основное производство”, 26 “Общехозяйственные расходы”, 97 “Расходы будущих периодов” или только на счете 20.

На 1С: «Предприятие» счет № 20 закрывается в конце учетного периода.

Для этого в меню «Отчеты» в закладке «Журнал – ордер по субконто» устанавливают затраты текущего периода (незавершенное производство прошлого периода плюс текущие расходы по Дт счета 20 соответствующего субконто и минус сумма незавершенного производства переходящего на следующий период). Затем определяется калькуляционная разница на соответствующем субконто счета № 20. Сумма распределяется между реализованной продукцией и ее остатком. На установленные суммы составляют проводку Дт 90 и 43, Кт 20. Эту проводку проводят в закладке «Ввод операций вручную». Если плановая себестоимость ниже фактической, то сумма корректировки добавится автоматически на приведенных счетах.

Если же плановая себестоимость продукции (работ, услуг) превышает фактическую, то сначала на разницу составляется вышеприведенная проводка и затем эта операция дважды сторнируется в меню «Документы» - закладке «Сторно».

Счет 20 закроется и каждому субконто (аналитическому счету) будет соответствовать остаток, равный сумме незавершенного производства согласно инвентаризации. Проведение этих операций через «закрытие месяца» закладки «регламентные» или другим вариантом искажает всю информацию по закрытию затратных счетов, неправильно формирует конечный результат, не дает баланс.

Выполнение операций по закрытию затратных счетов закладкой «Закрытие месяца» на наш взгляд менее обосновано, чем закрытие их

вручную, так как и в других формах учета основанием для таких расчетов в бухгалтерии является документ бухгалтерского оформления «Справка расчет бухгалтерии с соответствующим названием». На формирование баланса оказывают влияние и другие факторы учетных процедур на 1С: «Предприятие» версии 8,3 (заккрытие счетов 14,16, 91, 99 и др.).

Несколько по-иному решаются указанные проблемы учета затрат и калькулирования себестоимости продукции при применении программы 1С: Предприятие. 8.3 [4]. Умелое управление системой позволит формировать отчетность, разработать собственные алгоритмы формирования учетных регистров и т. д., наладить систему для автоматизации учета в сфере производства, заготовок, хранения, сбыта продукции. Система 1С: «Предприятие» требует адаптации к особенностям учета на конкретном предприятии.

Кроме того, важно настроить в соответствии со спецификой деятельности предприятия все основные элементы программной среды, обеспечить генерирование и редактирование документов с любой структурой, изменение их печатных форм, формирование журналов для учета совершаемых хозяйственных операций и их произвольного распределения по журналам, создание регистров для полноты учета движения ценностей, задание любых алгоритмов обработки информации и т. д. Реализация указанных мер позволит предприятию добиться:

- Упорядочения бухучета. Если при бумажной бухгалтерии для получения какой-либо информации, например, специфической выборки оборотов по субсчету счета № 62, требовалось несколько часов работы, то на компьютере обеспечивается оперативная выборка и распечатка.

- Увеличения количества информации, получаемой из бухучета.

При ручном ведении бухгалтерского учета можно было увидеть аналитику по 41 счету только в каком-нибудь одном разрезе, сейчас, на компьютере - в нескольких.

- Снижения числа бухгалтерских ошибок, наличие которых может вызвать неточности в учете и отчетности, что может повлечь за собой наличие штрафов и пеней за сокрытие налогооблагаемых величин.

- Повышения оперативности бухучета. Если раньше, при ручном учете, бухгалтер не справлялся с основной документацией и делал проводки с задержкой, а ежеквартальный и годовой отчет сдавался в последний момент, программа обеспечивает оперативность учета.

- Повышения экономичности бухгалтерского учета.

- Учета факторов, зависящих от специфики конкретного предприятия. Сегодня наблюдается такая картина, когда бухгалтерия и в условиях автоматизации учетного процесса на базе программы 1С: Предприятие, как и раньше перегружена текущей работой, иногда работы становится еще больше.

И все же внедрение программного обеспечения учетного процесса на базе программы 1С: «Предприятие» обеспечивает оперативность всего

учетного процесса.

В условиях рыночных отношений, когда результаты работы одних субъектов рынка зависят от четкости и слаженности работы других субъектов, проблема внедрения программного обеспечения управленческой деятельности становится определяющей [5].

Использованные источники:

1. Астахов В. П. Бухгалтерский (финансовый) учет: учеб. пособие. – 6-е изд., перераб. и доп. - Ростов н / Д: ИКЦ «МарТ», 2009.
2. Богатая И. Н. Бухгалтерский учет/И. Н. Богатая, Н. Н. Хахонова. – 4 – е изд., перераб. и доп.. – Ростов н/д: Феникс, 2007.
3. Гартвич, Андрей 1С :Бухгалтерия 8.3 с нуля. 101 урок для начинающих / Андрей Гартвич. - Москва: **ИЛ**, 2015. - 464 с.
4. Каверина О. Д. Управленческий учет: системы, методы, процедуры. – М.: Финансы и статистика, 2008.
5. Селищев, Н. В. 1С:Бухгалтерия 8.3 для бухгалтера / Н.В. Селищев. - М.: Питер, 2014. - **571** с.

УДК 65.657.657.1

Эдилсултанова Л.А.
старший преподаватель
кафедра «Бухучет, АХД и аудит»
Институт экономики и финансов
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет»
Махмудов Р.М.
преподаватель
ЧОУ ДПО «Грозненская школа бухгалтеров»
Россия, г. Грозный

УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ И ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ РЫНКА

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы понятия и экономического содержания уставного капитала предприятия, вопросы теории и практики его формирования и движения. Кроме того, рассмотрен вопрос учета движения капитала в современных условиях, сделана попытка изменения некоторых проводок по его учету формирования и использования в соответствии с его содержанием в современных условиях.

Ключевые слова: собственность предприятия, уставный капитал, учет, доля уставного капитала, капитал и резервы, движение основных средств и НМА, корреспонденция счетов.

*Edilsultanova L.A.
Senior Lecturer
Department "Accounting, AHD and Audit"
Institute of Economics and Finance
FSBEI of HE "Chechen State University"
(Russia), Grozny
Makhmudov R.M.
teacher*

PEI DPO "Grozny School of Accountants"

AUTHORIZED CAPITAL AND PROBLEMS OF ACCOUNTING FOR ITS USE IN THE MARKET CONDITIONS

Annotation. The article deals with the concept and economic content of the authorized capital of the enterprise, the theory and practice of its formation and movement. In addition, the issue of accounting for the movement of capital in modern conditions, an attempt to change some of the transactions for its accounting formation and use in accordance with its content in modern conditions.

Keywords: enterprise property, authorized capital, accounting, share of authorized capital, capital and reserves, movement of fixed assets and IA, correspondence of accounts.

Основные средства (здания, сооружения, станки, оборудование и т. д.), приобретаются, используются, создают часть новой стоимости и по мере износа ликвидируются. С материальными запасами происходит тоже самое.

Труд человека «покупается», используется, оплачивается, создает другую потребительскую стоимость (приносит стоимость). Земля, недра и т. д. создают новую стоимость, если в них вложены средства. Эти средства ведущими мыслителями в совокупности названы капиталом, предварительно приравняв к какому-то эквиваленту, стоимости. Поскольку все явления имеют двойное содержание, сами они как физическое явление получили частные названия и нашли отражение в группировке в левой стороне носителя информации. А вторая, невидимая сторона, как их стоимость тоже нашло свое место, только в правой стороне носителя и тоже имеют тенденцию манятся эквивалентно изменениям носителей этой стоимости.

Ведущие мыслители называли эти средства капиталом.

В современной экономике и законодательствах, с нею связанных, наблюдаются некоторые неувязки.

Во - первых, в законе отмечено что изменение его величины допускается в строго определенном порядке, в соответствии с законодательством. Речь идет об изменении их стоимости при уценке или наценке основных средств, на стоимость акций и номиналу и рыночной и др.

Как бы исключается изменение размера капитала при покупке, износе и списании составляющего капитал – основных средств.

Понятие «капитал» происходит от латинского *capitalis*, что означает,

как написано в источниках, главный. Капитал сам по себе, как орудия труда, является основным фактором производства (труд, земля, капитал, природные ресурсы). Понятие «капитал» отождествляется с понятием «собственность».

Как поясняет политэкономия, капитал является стоимостью. Она имеет свойство самовозрастать, создает дополнительную стоимость.

Основоположники классической политической экономии (Адам Смит, Давид Рикардо) определяли капитал как совокупность материальных ценностей, благ, которые используются для удовлетворения человеческих потребностей в увеличении первоначальной стоимости. Это означает, что под капиталом понимается стоимость средств производства. Капитал – это стоимость, которая увеличивается, принося доход, то есть это самовозрастающая стоимость. Капитал, который приносит процент — это капитал-собственность, то есть деньги, которые продаются на рынке капитала.

Заемные средства, то есть деньги, предоставленные в кредит функционирующим предприятиям капитал-функция. В состав собственного капитала включаются различные по экономическому содержанию, принципам формирования и использованию источники финансовых ресурсов: уставный, добавочный и резервный капиталы, нераспределенная прибыль, фонды специального назначения. Начальным по времени появления и основным по существу считается уставный капитал, так как с ним связано образование нового юридического лица и его регистрация в административных органах власти. В процессе его формирования возникают экономические и юридические отношения между собственниками, связанные с созданием имущественного комплекса – хозяйствующего субъекта. Они определяются законодательными актами государства и положениями: Гражданским Кодексом РФ, Федеративными законами "Об акционерных обществах".

Уставный капитал – это созданное предприятием или привлеченные им на основаниях, определенных действующим законодательством, финансовые ресурсы в виде денежных средств или вложенные в имущество, материальные ценности, нематериальные активы, ценные бумаги, которые закреплены за предприятием на правах собственности. Далее следует добавить, что ни изменяется в процессе хозяйствования на стоимость поступления или выбытия имущества.

Юридические лица (корпорации) - это лица, учредители (участники) которые обладают правом участия (членства) в них и формируют их высший орган. В противоположность корпорациям, унитарные предприятия это - юридические лица, учредители которых не становятся их участниками и не приобретают в них прав членства. Регистрируют деятельность юридические лица (предприятия) на основании разработанного устава. В уставе учредитель обязательно должен указать размер уставного капитала.

Уставный капитал - один из важных показателей, позволяющий получать представление о вложенных средствах и финансовом состоянии

экономического субъекта.

Является одним из наиболее устойчивых элементов собственного капитала организации. Изменение его величины допускается в строго определенном порядке, в соответствии с законодательством. В связи с этим пунктом законодательства и не вполне понятного определения «вложенных средствах, выделенные предприятию или привлеченные им на основаниях, определенных действующим законодательством и т. д.», встает вопрос, кто наделяет и как привлекает вкладчик средства, в случаях когда он открывает собственное дело, и становится ли он собственником создаваемого предприятия (ОАО, ООО, фирмы ФХ и др.) при таких определениях?

Во многих зарубежных странах предусмотрено, что оплата в денежной форме существенной доли уставного капитала общества (порядка 30-50 процентов). В российском законодательстве подобные правила в общей форме отсутствуют.

Концепция развития законодательства о юридических лицах утверждена Протоколом № 6 от 16 марта 2009 года (Советом при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства).

Действующее законодательство, как показывает практика, более или менее эффективно регулирует вопросы уставного капитала только в отношении деятельности банковских и страховых компаний, и мало эффективно в целом для хозяйствующих субъектов сферы производства и услуг.

Необходим пересмотр в первую очередь правил об уставном капитале, содержащихся в Гражданском Кодексе и в законах, определенных для отдельных видов хозяйствующих субъектов.

Первоначальный капитала в размере 10000 или 100000 рублей, который показывает в уставе и вступительном балансе учредитель, как вклад в производство, а тем более в последующих отчетах, как уставный или даже добавочный капитал – абсурдно. Учредитель в дальнейшем приобретает станки, оборудование, транспортные средства и другие объекты, имеющие достаточно большую стоимость и составляющие его капитал. Отсюда и различия в понятии капитала предприятия в законодательстве, в экономических дисциплинах и на практике. Компания может начинать свою деятельность после регистрации в государственных органах.

Учредители предприятия формируют стартовый капитал в виде своих взносов и отражают его размер в уставе предприятия. Стартовый капитал может быть представлен материальными ресурсами, ценными бумагами, внеоборотными активами, денежными средствами и т. д. Размер полученных дивидендов зависит от размера вкладов учредителями (АО). Кроме того, сформированный капитал выступает своеобразным гарантом по кредитным обязательствам предприятия. Требуется также разъяснение по вопросу, как быть если собственник предприятия вложил в собственное дело часть дохода фирмы, после расчетов с государством или другая фирма инвестировала в

основной капитал данного субъекта производства, с целью поддержания или расширения производства, или учредитель списал по моральному или физическому износу основные средства? Эти операции должны привести к увеличению или уменьшению капитала.

Источниками формирования уставного капитала при административно командной экономике были выделяемые государством средства. В рыночной экономике логически уставный капитал формируется чисто за счет личных вкладов учредителей - прибыли, привлечения инвестиций и в порядке безвозмездного получения. Конкретные цели, функции и формирования уставного капитала зависят от организационно-правовой формы организации и регулируются Гражданским кодексом.

Установленные владельцем предприятия минимальная сумма вкладов (Уставный капитал) законом - 10000 или 100000 руб., а дальнейшие пополнение его для целей поддержания и расширения производства определяются как капитал данного предприятия расплывчато. Отсюда получают разночтения капитала предприятия в законодательстве, в экономических дисциплинах и на практике.

Предприятие может начать свою деятельность после его регистрации в органах государства. Учредители предприятия формируют стартовый капитал в виде своих взносов и отражают его размер в Уставе предприятия.

«Стартовый капитал может быть представлен материальными ресурсами, ценными бумагами, внеоборотными активами, деньги и прочие.

Именно от размера их вкладов зависит размер получаемых дивидендов.

Кроме этого, сформированный капитал выступает неким гарантом по кредитовым обязательствам предприятия. Его размер может как увеличиваться, так и уменьшаться по решению его учредителей». Здесь также требуются уточнение.

Если владелец предприятия сделал вложения в основные средства в целях поддержания или расширения производства, или списал по моральному или физическому износу основные средства, это должно приводить к увеличению и уменьшению капитала, а решение учредителей будет связано с тем, что приобрести, за счет каких средств и что списать.

Источниками образования уставного капитала называли в управляемой экономике выделенные государством для данного предприятия, в виде основных и оборотных средств, субсидий средства. Формирование его происходил и за счет кредитов банка.

В рыночной экономике добавились возможности инвестирования в экономику хозяйствующего субъекта экономически состоятельными собственниками и использование прибыли на эти цели. Конкретное назначение, выполняемые функции и порядок формирования уставного капитала зависят главным образом от организационно-правовой формы организации и регулируются Гражданским кодексом.

Экономическая сущность уставного капитала не в наделении вновь

созданное юридическое лицо основными и оборотными средствами, необходимыми для развёртывания предпринимательской деятельности по производству продукции, выполнению работ, оказанию услуг или продаже товаров, а в создании условий его учредителями, для достижения поставленной цели.

Законодательное регулирование уставного капитала приобретает особую значимость в силу выполняемых ею функций, которые подразделяются на три основные категории.

Первая – стартовая функция предполагает обеспечение наличия капитала, позволяющего начать производственную деятельность.

Рассматривая первую функцию уставного капитала можно заметить, что при его формировании, имущество, включая денежные средства, составляет материальную базу для производственной деятельности предприятия.

Вторая функция уставного капитала – гарантийная. Уставный капитал определяет минимальный стоимость имущества, которым должно располагать предприятие, гарантирующее интересы его кредиторов.

Третья функция уставного капитала состоит в том, что через его посредство предусматривается доля каждого участника юридического.

Таким образом, уставный капитал предприятия имеет как минимум три основные функции. Его формирование связано с размещением или продажей акций, частных вложений капиталов, государственных средств, нематериальных активов и другого имущества или наделение имущественными правами, представляет собой первоначальную материальную базу для вновь создаваемого юридического лица, определяет и долевое участия его учредителей в хозяйствовании (акционеров, участников) и имеет гарантийный характер.

Уставный капитал — это базисное имущество. Величина минимальной оплаты труда МРОТ, применяется при расчете вкладов в уставный капитал, устанавливается законом и индексируется (ФЗ «О минимальном размере оплаты труда» от 19.06.2000 № 82-ФЗ Ограничений по величине складочного капитала в ХТ закон не предусматривает.

Рассмотрим вопросы учета уставного капитала на предприятиях.

Во - первых, при регистрации предприятия достаточно указать уставный капитал в сумме, определенной законодательством. Здесь встает вопрос, что лежит в основе расчета указанных сумм и какую деятельность можно начать на средства такой стоимости?

Во - вторых, в каком строго определенном порядке допускается изменение уставного капитала законодательством? Собственный капитал (уставный капитал, добавочный капитал) должен увеличиваться на стоимость поступивших внеоборотных активов и уменьшаться на стоимость их списания.

Теория бухгалтерского учёта рассматривает уставный капитал как стоимость средств труда и производства, денежных средств, финансовых

вложений и затрат на приобретение прав и привилегий, необходимых для осуществления хозяйственной деятельности организации. Самостоятельное значение понятие капитала в бухгалтерском учёте не используется. Это снижает контрольную функцию бухгалтерского учета за фондами и резервами.

Рассмотрим процесс формирования уставного и добавочного капитала точки зрения практики бухгалтерии. После регистрации устава предприятия сразу же складываются отношения с юридическими, физическими лицами, государственными, налоговыми органами и т. д.

Наступает период бухгалтерской отчетности. К этому периоду, если даже не сложились производственные отношения, бухгалтеру необходимо сдать вступительный баланс. Значит, бухгалтеру необходимо сформировать проводки, отражающие размер уставного капитала, в пределах того минимума, что определено законодательством (первоначальный взнос):

1) Д-т 01, 04, 10, 50, 51; К-т 75 «Расчеты с учредителями»

2) Д-т 75 «Расчеты с учредителями» К-т 80 «Уставный капитал».

В дальнейшем учредитель через кредиты, инвестиции, личных вкладов, в том числе из прибыли (доход фирмы) будет приобретать станки, оборудование, транспортные средства и т. д. Эта операция затрагивает и актив, и пассив баланса через известные проводки:

1) На стоимость предъявленных счетов-фактур поставщиками за основные средства Д-т 08 «Вложения во внеоборотные активы» К-т 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»

2) На сумму НДС, указанному на счетах фактурах составят проводку; Д-т 191 «Налог на добавленную стоимость» К-т 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»

3) На основании актов приема-передачи основных средств будет составлена проводка; Д-т 01 «Основные средства» К-т 08 «Вложения во внеоборотные активы»

4) Перечислено поставщикам за объекты основных средств или работы по их возведению с расчетного счета, согласно выписок банка. Д-т 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» К-т 51 «Расчетный счет» Появление денежных средств на расчетном счете можно отразить системой проводок:

5) Использованная сумма части прибыли к распределению на увеличение капитала по распоряжению учредителя на стоимость приобретаемых основных средств: Д-т 84 «Нераспределенная прибыль» К-т 75 «Расчеты с учредителями»

6) На пополнение капитала в размере стоимости приобретаемых средств за счет учредителя (прибыль) на основании актов приема - передачи основных средств и решения собрания учредителей составлена проводка: Д-т 75 «Расчеты с учредителями» К-т 80 «Уставный капитал».

В активе (счет 01) и пассиве (80, или 83) баланса произойдет изменение общего итога на одну и ту же сумму. Для отражения этого

изменения должна быть составлена проводка (система проводок), отражающая вклад в указанный капитал за счет своих доходов корреспонденцией Д-т 75 «Расчеты с учредителями» и К-т 80 «Уставный капитал» на основании решения учредителя и справке-расчету предприятия.

Списание основных средств, НМА и их износ в течение времени эксплуатации тоже приводит к изменению размера уставного (добавочного) капитала. Если эти изменения не учитываются законодательными актами и другими положениями, и инструкциями по вопросам понятия собственного капитала, его движения, практикующемуся бухгалтеру приходится не просто фиксировать операции по их изменению, но и вникать в их содержание.

В практике бухгалтерского учета, изменение стоимости основных средств и НМА отражается через пассив баланса. И поскольку законодательство разрешает изменение уставного и добавочного капитала в определенных рамках, бухгалтеру приходится отражать суммы движения основных средств и НМА по разделу «Капитал и резервы» в пассиве баланса.

Эти изменения проводятся на практике через счет 83 «Добавочный капитал».

Изменение действующих проводок потребует изменения в программах 1-С, где по актам движения основных средств, НМА ведомостям амортизации автоматизация процессов учета проведено по действующим правилам корреспонденции счетов. Несмотря на это, некоторые изменения корреспонденции счетов, в целях упорядочения отражения изменения собственного капитала на счетах 80 «Уставный капитал» или 83 «Добавочный капитал», а значит и порядка их учета необходимо. В программе 1-С изменение в корреспонденции счетов можно будет проводить вручную, на основании справки-расчета бухгалтерии.

Использованные источники:

1. Законодательные акты 25.Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 № 402-ФЗ. 26.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть I и II. от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. 6.12.2011).
3. Федеральный Закон «Об акционерных обществах» № 208-ФЗ от 26.12.1995г. (ред. От 28.07.2012)
4. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и инструкция по его применению. Утверждены приказом Минфина РФ от 31.10.2000 г. № 94н. (ред. от 08.11.2010) 5. Приказ Минфина РФ от 02.07.2010г. №66н (ред от 17.08.2012) "О формах бухгалтерской отчетности организации".
5. Федеральный Закон № 14-ФЗ от 08.02.1998г. (ред. 06.12.2011) «Об обществах с ограниченной ответственностью».
6. Приказ об утверждении плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций от 31.10.2000г. № 94н (ред. от 08.11.2010) Электронные ресурсы

7. Сайт журнала «Бухгалтерский учет» - Учет собственного капитала организации
8. Алексеева Г.И. Бухгалтерский финансовый учет. Учебное пособие. Люберцы: Юрайт, 2015 г.
9. Бабаев Ю.А. Бухгалтерский учет: Учебник для бакалавров М. Проспект, 2016
10. Дмитриева, И. М. Бухгалтерский учет: Учебник для СПО М. Изд-во - Юрайт, 2018.
11. Каминка А.И. Акционерные общества: теория и практика. Изд-во М.-Юрист, 2005.

УДК 33.338

**Эккер В.В., к.э.н.
доцент**

**Кабардино-Балкарский Государственный Аграрный Университет
имени В.М.Кокова
Россия, г. Нальчик
Сафронова В.В.
ст. преподаватель**

**Донской государственный технический университет ДГТУ
Россия, г. Ростов-на-Дону**

СКРЫТЫЕ ЗАКОНОМЕРНОСТИ БИЗНЕСА ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ СИСТЕМНОГО МЫШЛЕНИЯ

Аннотация: В статье рассматривается специфика системного мышления, которое становится незаменимым навыком, позволяющим объективно анализировать происходящие в организации процессы, и принимать верные управленческие решения. Показано, что в результате появляются руководители, перестающие избегать неопределенности, полюбившие изменения, и научившиеся извлекать выгоду из постоянно изменяющегося мира.

Ключевые слова: Менеджмент, эффективность, прогнозирование, компетенции, информационные перегрузки.

**Ekker V.V. Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Kabardino-Balkaria State Agrarian University named after VM Kokov
Russia, Nalchik
Safronova V.V. Art. teacher
Don State Technical University DGTU
Russia, Rostov-on-Don**

HIDDEN BUSINESS ENTITUDES THROUGH THE PRISM OF SYSTEM THINKING

Abstract: The article discusses the specifics of systems thinking, which becomes an indispensable skill that allows you to objectively analyze the processes occurring in the organization, and make the right management

decisions. It is shown that as a result, there are leaders who stop avoiding uncertainty, love change, and learn to benefit from a constantly changing world.

Keywords: Management, efficiency, forecasting, competence, information overload.

Системное мышление помогает постичь сложность процессов и понять, как их улучшить, учит управлять командами и направлять групповую работу на достижение целей.

Среда, в которой современный руководитель вынужден принимать решения, существенно изменилась за последние сто лет. Традиционные методы сбора и анализа информации, осмысления происходящего и прогнозирования будущего, выявления и оценки рисков уже неэффективны [1]. В этих условиях системное мышление является незаменимым навыком, позволяющим объективно анализировать происходящие в организации процессы, и принимать верные управленческие решения. Именно системное мышление позволяет увидеть скрытые закономерности, использовать адекватные инструменты при прогнозировании и оценке рисков, найти оптимальную точку, воздействуя на которую можно решить проблему легче и быстрее, увидеть то, чего не видят другие, и более эффективно управлять собой и подчиненными.

Представьте, что ученый решил написать книгу по системному мышлению. Ну, допустим, пришло время, есть чем поделиться и все такое. Он запланировал написать 100 страниц текста. Вчера ученый приступил к работе и написал одну страниц, то есть выполнил 1% запланированного объема. Вопрос: за сколько дней он напишу всю книгу?

Не спешите с ответом. Ведь это явно не задача на арифметику. Это задача про жизнь. Именно такие задачи нам и приходится решать каждый день, десятками, сотнями в день. Именно с такими задачами и сталкиваются ежедневно руководители [2]. Но разве этому нас учили в школах и институтах? Нет! Там нас учили моделям. Модель же говорит – если за один день я сделал 1% работы, то всю книгу я напишу за 100 дней. Ответ, который диктует реальная жизнь, совершенной другой – «ни за сколько». Вероятнее всего, а ведь речь идет именно о вероятности, ученый может никогда не закончить эту работу.

А теперь усложним. Внесем в задачу дополнительное условие – у меня уже есть две книги. Другими словами, когда-то я уже дважды сделал подобную работу. Изменится ли ваш ответ в этом случае? Все верно, теперь срок написания книги (третьей по счету) сокращается с «никогда»... но не до ста дней, как диктует модель, а примерно до 30-50. Согласны? Ведь так и будет в жизни. Именно так решают сложные задачи системно-мыслящие люди.

Как, будучи боксером-профессионалом, сорвать на матче такой куш, который другим спортсменам и не снился? Усиленно тренироваться, активно рекламировать бой, торговаться с промоутерами, устроить перед боем

потасовку, чтобы привлечь внимание? Нет. Все это уже неоднократно проделывалось и публику тут вряд ли чем можно удивить. Тогда как же боксеру заработать в разы больше, чем самый высокий гонорар в истории? Надо подраться с «небоксером». Например, с лучшим спортсменом из категории «бои без правил». И однажды такое уже было сделано. Гонорары МакГрегора и Мейвезора взлетели до небес. Никому из боксеров такое раньше даже не снилось.

Как сделать так, чтобы ваша социальная сеть вдруг резко стала популярной и уже завтра? Усилить рекламную кампанию, поработать над удобством для пользователей, добавить пару функций? Нет, это все стандартные ходы. Эти трюки неоднократно исполняются всеми без исключения социальными сетями. Тогда как же? Надо сделать так, чтобы вашу социальную сеть запретило государство. [3] И однажды такое уже было проделано. Число подписчиков Telegram взлетело до небес после того, как правительство объявило войну этой социальной сети.

Ну и наконец, как повысить продуктивность совещаний? Как перестать тратить часы на переливание из пустого в порожнее, как избегать ссор, недопониманий и взаимных обвинений на совещаниях? Стараться говорить по делу, выделять лимит времени на одного высказывающегося, лучше готовиться, выступать с презентацией? Нет, это все не так эффективно, как...попросить каждого спикера подытожить выступление предыдущего.

Все это примеры системных решений. Решений, которые были приняты с учетом особенностей поведения социальных групп (два человека – это не сумма двух людей), особенностей распространения и передачи информации в сложных системах, нелинейных характеристик нашего мозга.

Что нам мешает мыслить системно? Ответ – наша природа. Дело в том, что нам, то есть людям, на протяжении всей эволюции системное мышление было и ни к чему. Мир был прост. Степеней свободы было меньше. Телега едет или вперед, или назад. В любом случае она едет туда, куда ее направляет возница.

Сегодня мир усложнился. Он стал больше похож на облако, чем на часы. Простая редукция, то есть сведение к простому, уже не всегда помогает [4].

Мы привыкли полагать, что:

- у масштабных событий должны быть масштабные причины;
- все можно рассчитать наперед, была бы рабочая модель;
- два тела не могут занимать одно и то же место в пространстве;
- хаос непредсказуем;
- быть после – означает быть следствием;
- наличие корреляции свидетельствует о причинно-следственной связи;
- слон есть увеличенная копия мыши, а крупный многомиллионный город есть увеличенная копия маленького города;
- неопределенность – это плохо.

Сегодня мир усложнился, а наш мозг не успевает приспособиться к этим изменениям [5]. В последний раз среда нашего обитания резко поменялась около 10 тысяч лет назад. Именно в это время мы перешли к сельскому хозяйству и начали строить города. С тех пор ничего существенного в нашей жизни не происходило. Вплоть до последних десятилетий, когда мы начали тонуть в море информации. Наступила эпоха информационной перегрузки. И пока наш мозг с ней не справляется. Мы, конечно же, адаптируемся когда-нибудь, непременно адаптируемся к новым условиям, однако это произойдет в течение жизни десятков и сотен поколений, но никак не сегодня. Пока же, то есть в условиях информационной перегрузки мы живем в течение максимум трех поколений.

Итак, наш мозг не поспевает за скоростью изменений среды обитания и в этом основная причина того, что мы с треском проваливаем решение задач, требующих системного подхода. Это плохая новость. Новость хорошая – системному мышлению можно учиться, наш мозг пластичен и благодарно отзывается на тренировки. Опыт работы показывает, что уже к концу первого дня тренировки, участники тренингов по развитию системного мышления начинают по-другому смотреть на мир, видят то, чего не видят другие, различают сложные взаимосвязи, выходят из матрицы при принятии решений и строят долгосрочные прогнозы на основе многофакторного сценарного анализа [6].

О каких же компетенциях идет речь? Вот основные, на мой взгляд, компетенции системного мышления, которые способствуют решению сложных, нестандартных задач, с которыми сегодня сталкивается каждый руководитель.

Умение взглянуть на проблему с разных сторон. Пожалуй, самая важная компетенция современного руководителя. Конвейерный, традиционный, архаичный подход к решению проблем хорошо работал в прошлом. Вспомните, как раньше строили корабли. Примерно до XVI века каждый новый корабль был почти точной копией предыдущего. Их не строили по проектам, поступающим из конструкторских бюро. Не было инженеров, были мастера. Это означает, что технические улучшения использовались крайне редко, внедрялись постепенно. Поэтому и прогресс в кораблестроении развивался медленно, методом проб и ошибок. Если какое-то новшество не приводило к ожидаемым результатам, его немедленно отвергали. Два шага вперед и 1,9 шагов назад.

Сегодня, в условиях изменений и перемен, чтобы быть эффективным, надо все время меняться, подстраиваться под постоянно изменяющуюся окружающую среду [7]. А для этого надо быть гибким, варьировать критерии принятия решений и уметь посмотреть на проблему с разных сторон, иногда противоречащих друг-другу.

Одно из наиболее продуктивных упражнений на умение посмотреть на проблему с разных сторон заключается в следующем: две мини-группы, одна готовится защищать проект (именно защищать, до последнего, а не просто

приводить формальные аргументы «ЗА»), другая – опровергать. Подбрав все необходимые аргументы и подготовившись к защите и опровержению участники мини-групп подходят к «барьеру» и...тут звучит команда тренера поменяться точками зрения. Минутная пауза, мозг яростно сопротивляется, саботирует эту задачу. Потом происходит переключение и сначала медленно, а далее все живее участники начинают отстаивать противоположные токи зрения.

Практическую пользу этого упражнения сложно переоценить. Потратив пять минут на мысленное отстаивание противоположной точки зрения перед важным совещанием, разрешением конфликта, спора, перед принятием важного решения вы сможете посмотреть на эту проблему с разных сторон, то есть сформируете более адекватную картину мира, что и позволит вам принять более правильное в данных условиях решение.

Умение достроить картину мира при дефиците информации. Важная поправка – в условиях дефицита полезной информации. Современные руководители вынуждены принимать решения в условиях информационной перегрузки [8]. Однако доля полезной информации в общем объеме чрезвычайно мала, по некоторым оценкам даже в научных журналах доля правды не превышает 25%.

В условиях дефицита полезной информации руководителю крайне важно уметь сделать правильные выводы из недостающих данных, уметь достроить картину мира.

Для тренировки этого навыка мы обращаемся к знаменитому методу «быстрой оценки всего чего угодно». Да-да, именно так и называется метод, разработанный знаменитым американским физиком итальянского происхождения Энрике Ферми. Суть метода заключается в том, что буквально за пару минут надо оценить (пусть и весьма приближенно) то, что на первый взгляд не поддается никакой оценке. Решаем, например, следующие задачи:

- сколько физиков влезет в Боинг 737;
- сколько пива выпивает Москва в пятницу;
- сколько автомобильных заправок в Москве;
- сколько настройщиков пианино работает в Воронеже;
- сколько квадратных километров пиццы съедают студенты всего мира в день.

С сотрудниками «Газпрома» мы за пару минут оцениваем рентабельность скважины, а с сотрудниками РЖД – целесообразность прокладки путей из пункта А в пункт Б.

Умение увидеть важные детали. Еще каких-нибудь 300 лет назад нашим предкам было несложно отделить важное от неважного. Мы – люди умеем довольно быстро схватывать важное, главное, не обращая внимания при этом на второстепенные, неважные детали [9].

Сегодня мир изменился. Сегодня чрезвычайно сложно отделить важное от неважного, ибо любая деталь может со временем развиться в

глобальный тренд. Не уделив должного внимания этой, на первый взгляд, неважной детали мы в лучшем случае упускаем возможности, а в худшем – не успеваем вовремя избежать катастрофы.

Но и этот навык тоже можно тренировать. Работая в мини-группах участники обсуждают аномалии, странности, первые тревожные звоночки и прочие пока еще малозначимые события в их отрасли. Затем делаем прогноз, как и при каких условиях та или иная деталь может эволюционировать в глобальный тренд. Далее анализируем, что этот тренд несет для нашей компании – возможность или угрозу. Финальная часть анализа – стратегическое решение, цель которого или вовремя оседлать тренд или же вовремя убежать от угрозы. Беспилотники, альтернативное топливо, дроны, поколение Z, переход образования в онлайн, увеличение продолжительности жизни, технологии блокчейн – как это может повлиять на ваш бизнес и на вас лично? Успеете ли вы ухватить появившуюся возможность или вовремя убежать от надвигающейся опасности.

Среди других компетенций, необходимых для системного мышления – умение увидеть скрытые взаимосвязи, решение задач и построение планов с помощью ментальных карт, латеральное мышление и многое другое [10]. Что получаем в результате? Руководителей, переставших избегать неопределенности, полюбивших изменения, научившихся извлекать выгоду из постоянно изменяющегося мира.

Использованные источники:

1. Артамонов Б.В., Бородай В.А., Новак Л.В., Петренко А.С., Савицкая В.Ю., Цветкова Г.С. Маркетинговые коммуникации: проблемы, возможности и перспективы развития. Нижний Новгород: НОО "Профессиональная наука", 2018.
2. Бородай В.А. Валидность методов управления в сервисной деятельности // В сборнике: ТУРИЗМ И ИНДУСТРИЯ ГОСТЕПРИИМСТВА: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ Материалы III-й Международной научно-практической конференции. Министерство образования и науки Российской Федерации, Донской государственный технический университет, Министерство культуры Ростовской области, Национальная академия туризма. 2017. С. 202-209.
3. Минасян Л.А., Казьмина Л.Н., Дудкина О.В., Бородай В.А. Интенциональность потоков коллективной коммуникации в ивент-индустрии // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2018. № 6 (112). С. 34.
4. Бородай В.А., Минасян Л.А. Алгоритм моделирования управленческих решений в условиях неопределенности // Современные научные исследования и разработки. 2018. № 3 (20). С. 134-138.
5. Дудкина О.В., Минасян Л.А., Бородай В.А. Смысловая конструкция цели в стратегических решениях // Аллея науки. 2018. Т. 3. № 7 (23). С. 245-252.
6. Бородай В.А. Маркетизация потребительских стандартов в современном обществе // Гуманитарные и социально-экономические науки. 2008. № 2. С.

153-155.

7. Бородай В.А., Минасян Л.А. Проблемы эмерджентности системы управления в сервисной деятельности // Экономические исследования и разработки. 2018. № 5. С. 90-96.

8. Kasyanov V.V., Minasyan L.A., Borodai V.A., Ponomarev I.E., Samygin P.S., Vorobyev G.A., Skvortsov D.V. Health management and the strategies to meet a healthy society // International Transaction Journal of Engineering, Management, & Applied Sciences & Technologies. 2018. № 9 (4). С. 357-368.

9. Бородай В.А. Нелинейность связи причины и следствия в современном бизнесе // В сборнике: Социально-экономические и технико-технологические проблемы развития сферы услуг Сборник научных трудов. Выпуск 12. Сер. "Социально-экономические и общегуманитарные проблемы развития сферы услуг. Том 2 Социально-экономические проблемы развития сферы услуг" Под общей редакцией: Л.А. Минасян. Ростов-на-Дону, 2013. С. 35-39.

10. Минасян Л.А., Казьмина Л.Н., Дудкина О.В., Бородай В.А. Специфика оценки качества неосязаемых услуг в сервисной деятельности // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2018. № 10 (116). С. 33.

Эрзнукаев Б.В.
студент 3 курса магистратуры
научный руководитель: Попов А.П., доктор юридических наук
доцент
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

**ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТОРГОВОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРИМЕРЕ ФРАНЦИИ И СОЕДИНЕННЫЙ
ШТАТОВ АМЕРИКИ**

Аннотация. В статье рассмотрены особенности российской и зарубежных правовых систем регулирования торговой деятельности. Выявлена необходимость изучения зарубежного опыта законодательства в области регламентирования торговли, для извлечения благоприятных аспектов и адаптации их к отечественной правовой системе.

Ключевые слова: правовая система, зарубежный опыт, торговая деятельность, торговые сделки.

Erznukaev B.V.
3rd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Scientific adviser: Popov A.P.
Doctor of Juridical Sciences, assistant professor

The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
FOREIGN~EXPERIENCE OF LEGAL REGULATION TRADE~
ACTIVITY ON THE EXAMPLE OF FRANCE AND CONNECTED THE
STATES OF AMERICA

Abstract. In article features Russian and the foreign legal systems of regulation of trade activity are considered. Need of studying of foreign experience of lawmaking in the field of trade regulation, for extraction of favorable aspects and their adaptation to domestic ~legal~ to a system is revealed.

Keywords: legal system, foreign experience, trade activity, commercial transactions.

Прежде всего, отметим, что правовые системы обозначенных государств в существенной степени отличаются от отечественной системы, в первую очередь, дуализмом частного права, то есть разделением последнего на торговое и гражданское. Так, во Франции функционирует Торговый кодекс и Гражданский кодекс, а в США принят Единообразный торговый

кодекс (далее – ЕТК)²⁰⁹.

Для сравнения укажем, что в нашей стране нормативная основа формируется в пределах гражданского законодательства. ГК РФ устанавливает правовые границы государственного регламентирования рыночных отношений, регулирует имущественные отношения, формирующиеся между субъектами хозяйственной деятельности, устанавливает гражданско-правовой статус индивидуальных и коллективных предпринимателей, порядок осуществления сделок по купле-продаже и выступает основой для специального законодательства в области предпринимательства.

Проанализируем более детально Единообразный торговый кодекс США. В отличие от ГК РФ, ЕТК регламентирует исключительно торговлю и те операции, которые фактически ее обслуживают. ЕТК включает в себя десять разделов: общие положения; торговые бумаги; продажа; банковские депозиты; комплексное отчуждение; аккредитивы; складские свидетельства, ценные бумаги; коносаменты и иные товарораспорядительные документы; обеспечение сделок (продажа причитающихся платежей, договорных прав и бумаг на недвижимость); вступление в силу и отмена иных источников.

Данный закон характеризуется довольно детальной регламентацией отношений в области купли-продажи, оборота векселей и чеков, коносаментов, складской документации, долговых обязательств, аккредитивов, инкассовых документов и страхования кредитов.

Также к одной из особенностей определен и рекомендательный характер представленного закона. Это своего плана модельный закон, который выступает правовым стандартом и реализует нормативно-консолидирующую роль в законодательстве.

В трактовке американского ученого Д. Литовитца термин «единообразный» выражает, что данный закон представляет собой модельный источник, спроектированный экспертами в достижении обеспечения унифицированного набора предписаний, которые должны быть закреплены всеми штатами. Указанный исследователь отмечает, что версия данного источника не выступает законом в прямом понимании до тех пор, пока он не принят законодательным собранием штата²¹⁰. Комментаторы русского перевода ЕТК указывают, что «Конгресс США никогда не принимал Кодекс в качестве федерального закона», при этом конкретно данный орган ввел его в функционирование в округе Колумбия. Отечественные комментаторы ЕТК раскрывают его как проект единообразного источника, рекомендованный для принятия законодательными структурами каждого штата конкретно. В нашей стране же не имеется такой практики: все кодексы принимаются в качестве

²⁰⁹ Мельникова Е.Н. Торговая деятельность в России и зарубежом // Журнал российского права. – 2014. – № 9. – С. 48.

²¹⁰ Малькова А.С. Зарубежный опыт правового регулирования торговой деятельности // Наука. Практика. Право. – 2015. – № 3. – С. 18.

федеральных законов и функционируют на территории всех субъектов страны.

Относительно законотворческой компетенции укажем, что в США федеральные власти наделяются таковой только в строго конкретных сферах: право взимать налоги и пошлины; валютно-финансовая область; внешнеполитическая область; гражданство; оборона; правовая защита авторских прав и экономики; морское право; банкротство; регулирование торговли между штатами и внешней торговли.

Гражданское право и неупомянутые сферы торгового права находятся в компетенции каждого штата. Любой из штатов может принимать источники в сфере деликтного и договорного права, права компаний, земельного права, страхового права и регулирования ценных бумаг. Указанная специфика также несвойственна для отечественной правовой системы: согласно Основному Закону РФ (ст. 71) гражданское законодательство находится в ведении государства, а административное законодательство в совместном ведении государства и его субъектов (п. «к» ст. 72), а ввиду того, что торговое право не обозначено в отдельную сферу, то и законодательная компетенция в представленной области также принадлежит федеральной власти.

Франция более близка нашей стране по присутствию крупных источников кодификации, то есть кодексов в ключевых правовых сферах. Так, во Франции функционирует Трудовой кодекс Франции, Уголовный кодекс Франции, Торговый и Гражданский кодексы Франции²¹¹.

В области торгового права функционирует Торговый кодекс страны. Первоначально он включал четыре книги. Книга 1 «О торговле вообще» закрепляла 9 разделов: «Об отчетности коммерсантов», «О коммерсантах», «О товариществах», «О товарных биржах, брокерах», «О торговом реестре», «О залоге и комиссионерах», «О переводном и простом векселе», «О доказывании торговых сделок», «О погасительной давности». В дальнейшем многие разделы первой книги утратили силу.

В книге 2 «О морской торговле» функционирует один раздел – о сроках исковой давности. Книга 3 «О несостоятельности и судебном регулировании, санации, о банкротстве и иных правонарушениях, взаимосвязанных с несостоятельностью» в полном объеме утратила силу. Отметим, что книга 4 «О торговой юрисдикции» также утратила силу.

Соответственно, из 648 статей Торгового кодекса функционирует 146, из них в первоначальной редакции функционирует только 19 статей. Почти все предписания, закрепленные в ТК Франции, были представлены в специальных законах. Указанное предоставляет право французским правоведам полагать, что торговое право данной страны не выступает кодифицированным. В нашей стране также на основе кодексов принимаются специальные источники: законы о защите конкуренции, об инвестициях, о

²¹¹ Бойкова О.С. Коммерческое право: учебник. – М.: Проспект, 2013. – С. 167.

государственном регулировании торговой и внешнеторговой деятельности, о государственной регистрации предпринимательской деятельности, закон о валютном регулировании и валютном контроле, законы об акционерных обществах и иных коммерческих юридических лицах и другие²¹².

Французские правовые источники не включают единого понятия торговой сделки, используя к ней разные критерии.

Обозначаются торговые сделки по своей сущности: те сделки, которые правовым источником представлены как торговые (они закреплены в Торговом кодексе страны и в Законе от 13 июля 1987 г.).

Кроме того, выделяются торговые сделки по принадлежности. Указанное определяет, что если сделка осуществляется систематически коммерсантом, регулярно, в виде промысла либо предприятия, то она является торговой. Сделка коммерсанта с клиентом-некоммерсантом («непрофессионалом») обозначается смешанной. К данной сделке используются предписания и гражданских, и торговых правовых источников: а к некоммерсанту – гражданского; к коммерсанту – торгового.

Более того, указываются торговые сделки по форме. К примеру, деятельность коммерческих организаций всегда подразумевается торговой, и, соответственно, сделки, осуществляемые ими, также торговые. Сделки, взаимосвязанные с выдачей и передачей векселя, также по форме всегда признаются торговыми.

Следовательно, вышеуказанные сделки отделены от гражданско-правовых для того, чтобы установить, какие правовые нормы использовать к той либо другой сделке – либо нормы торгового права, либо гражданского. Указанное определено дуализмом частного права.

Французские правовые источники предусматривают почти те же самые начала вышеуказанных сделок, какие известны законодательствам стран Европы: начало свободы договора и соблюдение его письменной формы. Но имеются и особенности. К ним определено уже вышеуказанное правило о том, что право собственности переходит от продавца к покупателю в момент оформления договора, а не в момент передачи имущества, как предусмотрено ГК РФ. Указанное предписание Французского Гражданского Кодекса носит диспозитивный характер, то есть стороны в договоре могут установить другой момент перехода права собственности (к примеру, после полной поставки продукции при поставке в кредит)²¹³.

За неосуществление своих обязательств предприниматели отвечают вне зависимости от вины, если другое в договоре не закреплено. За неосуществление обязательства предусмотрены законные проценты неустойки – 6 процентов годовых. Ответственность за нарушение условий договора может быть проявлена в уплате неустойки и в возмещении убытков.

²¹² Малькова А.С. Зарубежный опыт правового регулирования торговой деятельности // Наука. Практика. Право. – 2015. – № 3. – С. 19.

²¹³ Зинчук Э.А. Коммерческое право: учебник. – М.: Юрайт, 2014. – С. 213.

Среди способов обеспечения осуществления обязательств используются почти те же способы, какие известны европейским правовым источникам, при этом довольно распространена банковская гарантия, поручительство, масштабно применяется ипотека. Кроме того, кредиторам предоставлено право остановки товара в пути, пока должник свои обязательства не осуществит.

Способ, неизвестный отечественному законодательству, – гарантийная передача права собственности. Указанное определяет, что кредитор получает право собственности на имущество должника (при данном само имущество в натуре не передается) с условием, что если должник осуществит свои обязанности, то кредитор возвращает ему право собственности, а должник имеет право, в том числе и в судебном порядке, требовать возврата права собственности, переданного им кредитору в обеспечение своего основного обязательства.

В США единые предписания о договорах и нормы, формирующие правовой режим определенных разновидностей договоров, закреплены в правовых источниках конкретных штатов и ЕТК.

ЕТК раскрывает договор как «правовое обязательство в целом, следующее из соглашения сторон на основании настоящего закона и других подлежащих использованию правовых норм». Под «соглашением» данный источник подразумевает «непосредственно осуществляемую сделку сторон, присутствие которой вытекает из их заявлений либо других обстоятельств».

Договоры могут оформляться как в устной, так и в письменной форме. Возможность принудительного осуществления договорных обязательств в значительной части случаев не зависит от того, в какую форму договор обличен: письменную либо устную. При указанном для отдельных договоров правовые источники устанавливают лишь письменную форму. Нарушение представленного требования влечет за собой недействительность данного договора. Практически во всех штатах функционирует Закон против обманных действий (Закон о мошеннических сделках), который устанавливает договоры, для которых обязательна письменная форма: договоры, обеспечивающие обязательства; договоры, предметом которых выступают сделки с землей и иной недвижимостью; договоры на период более года; договоры продажи товаров²¹⁴.

Ответственность за нарушение договора формируется на принципе причинения: должник отвечает за допущенное им нарушение вне зависимости от вины. Данное следует из значимого правила договорного права США, на основании которого должник в любой момент имеет право отказаться от договора, возместив убытки в полном объеме кредитору. Право данной страны, в отличие от отечественного, не признает действительными соглашения о неустойке, носящие штрафной характер.

²¹⁴ Мельникова Е.Н. Торговая деятельность в России и зарубежом // Журнал российского права. – 2014. – No 9. – С. 49.

Соответственно, сама неустойка в данной стране обозначается как «оцененные и согласованные убытки».

Подводя итог, отметим, что в настоящее время в нашей стране правовые источники в торговой сфере развиваются высокими темпами и, по нашему мнению, необходимо внимательнее отнестись к зарубежному опыту законодательства в области регламентирования торговли в достижении извлечения благоприятных аспектов и адаптации их к отечественной правовой системе.

Использованные источники:

1. Бойкова О.С. Коммерческое право: учебник. – М.: Проспект, 2013. – С. 167.
2. Зинчук Э.А. Коммерческое право: учебник. – М.: Юрайт, 2014. – С. 213;
3. Малькова А.С. Зарубежный опыт правового регулирования торговой деятельности // Наука. Практика. Право. – 2015. – № 3. – С. 19.
4. Мельникова Е.Н. Торговая деятельность в России и зарубежом // Журнал российского права. – 2014. – № 9. – С. 49.

УДК 342

Эрзнукаев Б.В.

студент 3 курса магистратуры

научный руководитель: Попов А.П., доктор юридических наук

доцент

«РЭУ им. Г.В. Плеханова»

филиал в г. Пятигорске

Россия, г. Пятигорск

ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ТОРГОВЫХ СЕТЕЙ ПО РОССИЙСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

Аннотация. В статье рассмотрены проблемы государственного регулирования торговой деятельности. Выявлено и обосновано, что анализируемая деятельность в широком понимании слова выражает собой операции купли-продажи вместе с примыкающими торговыми процессами, без которых не представляется возможным организовать нормальное осуществление торговых операций.

Ключевые слова: торговые операции, формирование правовой базы, торговая деятельность, торговые сети.

Erznukaev B.V.

3rd year student of magistracy

The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics

Russia, Pyatigorsk

Scientific adviser: Popov A.P.

Doctor of Juridical Sciences, assistant professor

The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics

CONCEPT AND TYPES OF TRADE NETWORKS BY THE ROSSIISKY LEGISLATION

Abstract. In article problems of state regulation trade activity are considered. It is revealed and proved that the analyzed activity expresses in broad understanding of a word itself operations of purchase and sale together with the adjoining trade processes without which it is not possible to organize normal implementation of trade operation.

Keywords: trade operations, formation legal bases, trade activity, retail chain stores.

Одним из значимых общественно-экономических процессов в любом развивающемся государстве выступает торговля. Развитие торговли взаимосвязано с такими аспектами, как экономические, территориально-географические, социальные²¹⁵.

Проблема государственного регулирования торговой деятельности стала актуальной в последние годы в связи с необходимостью упорядочения отношений по ее организации и устранению излишних административных барьеров в торговле, формирования конкурентной среды, рыночной и недискриминационной системы реализации товаров. Функция государства по регулированию торговой деятельности реализуется с помощью различных экономических и административных методов, которые получают юридическое оформление в нормативно-правовых актах, образующих правовую основу ее осуществления.

Особенностью нормативно-правового регулирования торговой деятельности в России является формирование правовой базы регулирования в рамках гражданского законодательства.

Различают оптовую и розничную торговлю. Розничная торговля – разновидность анализируемой деятельности, взаимосвязанная с приобретением и продажей продукции для применения ее в личных, домашних, семейных и других целях, не связанных с реализацией предпринимательской деятельности. В условиях усиливающейся конкуренции в торговле активно развиваются розничные торговые сети, представляющие собой совокупность торговых предприятий, находящихся под общим управлением.

Некоторые важные вопросы правового регулирования внутренней торговли отражены в Федеральном законе «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» от 28 декабря 2009 г. № 381-ФЗ (далее – Закон о торговле).

Вышеуказанным законом впервые сделана попытка законодательно урегулировать деятельность «торговых сетей», которые подавляют конкуренцию и малый бизнес в сфере розничной торговли.

На основании ст. 2 вышеуказанного правового источника торговая

²¹⁵ Яковлев В.Ф. Коммерческое право: учебник. – М.: Инфра-М, 2014. – С. 189.

деятельность – разновидность предпринимательской деятельности, взаимосвязанный с приобретением и продажей товаров²¹⁶. Из легальной формулировки можно обозначить следующие ключевые признаки.

Законодатель уравнивал два определения «торговая деятельность» и «торговля» (якобы в юридико-технических целях введено альтернативное сокращение «торговля»). При этом исследование значения категории «торговля» позволяет сформулировать вывод о том, что словари толкуют данное понятие в двух направлениях: а) как отрасль народного хозяйства, обеспечивающую обращение товаров между производством и потреблением; б) как хозяйственную деятельность по обороту, купле и продаже товаров²¹⁷.

Представленные формулировки торговли объединяют любые операции, закрепляющие передачу права собственности на товары без каких-нибудь ограничений по субъектному составу лиц, систематичности ее реализации, достижения конкретной цели и других²¹⁸.

Согласно вышеуказанной статье закона торговая сеть – «совокупность двух и более торговых объектов, которые принадлежат на законном основании хозяйствующему субъекту или нескольким хозяйствующим субъектам, входящим в одну группу лиц в соответствии с Федеральным законом «О защите конкуренции», или совокупность двух и более торговых объектов, которые используются под единым коммерческим обозначением или иным средством индивидуализации».

Последующее становление указанный подход приобрел в разделении торговли на оптовую и розничную. С позиции содержания торговой деятельности, последняя в любом ее осмыслении выступает как система конкретных мероприятий либо, по-другому, стадий торговой деятельности.

Считаем, что дефиниция «торговля» выступает универсальной и объединяет определение «торговая деятельность», так как на практике понятие «торговля» применяется для раскрытия как торговой деятельности, так и любой одноразовой торговой операции. Соответственно, представляется необходимым развести данные категории.

На основании ст. 3 Закона о торговле нормативное регулирование отношений в анализируемой сфере реализуется ГК РФ, вышеуказанным Федеральным законом, Законом РФ от 07 февраля 1992 г. № 2300-1 «О защите прав потребителей», иными федеральными законами и принимаемыми в соответствии с ними другими нормативными правовыми источниками страны, законами субъектов федерации, другими нормативными правовыми источниками.

Отношения, взаимосвязанные с организацией розничных рынков, организацией и реализацией деятельности по продаже продукции на

²¹⁶ Федеральный закон «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» от 28 декабря 2009 г. № 381-ФЗ // СЗ РФ. – 2009. – № 31. – Ст. 2341.

²¹⁷ Макеева О.П. Актуальные направления совершенствования политики развития малого и среднего бизнеса на современном этапе // Государство и право. – 2016. – № 1. – С. 81.

²¹⁸ Постовой Н.В. Коммерческое право: учебник. – М.: Юрист, 2015. – С. 158.

розничных рынках, регламентируются ФЗ от 30 декабря 2006 г. № 271-ФЗ «О розничных рынках и о внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации».

Местные органы власти имеют право издавать муниципальные нормативные источники по вопросам, взаимосвязанным с формированием условий для обеспечения жителей муниципального образования услугами торговли, в случаях и в границах, которые установлены Законом о торговле, иными федеральными законами, указами Главы РФ, постановлениями Правительства РФ, законами субъектов РФ.

К законодательным актам общего регулирования относится Гражданский Кодекс РФ, который регулирует имущественные отношения, складывающиеся между субъектами хозяйственной деятельности, определяет их гражданско-правовой статус, порядок совершения сделок по купле-продаже и является базой для специального законодательства в сфере предпринимательства. Однако ГК РФ, будучи частноправовым нормативным актом, включает лишь те нормы предпринимательского права, которые имеют частноправовой характер. Публично-правовые нормы по организации торговой деятельности им не охватываются. Торговая деятельность нуждается в развитии собственного торгового законодательства²¹⁹. В настоящее время основной задачей, как представляется, направленной на повышение эффективности правового регулирования торговых отношений, является проведение кодификации торгового законодательства. Принятие торгового кодекса позволило бы ликвидировать существующие пробелы в нормативном правовом регулировании коммерческих отношений, систематизировать торговое законодательство.

В основе торговых отношений находятся гражданско-правовые основы по купле-продаже имущества, предусматриваемые гл. 30 «Купля-продажа» ГК РФ²²⁰. Исходя из вышеуказанных формулировок, в соотношении определений «торговая деятельность», «розничная торговля» и «оптовая торговля» несложно наблюдать аналогию с соотношением категорий «купля-продажа», «розничная купля-продажа», «поставка товаров» соответственно. Условием представленных гражданско-правовых договоров выступает определение момента перехода права собственности на товары являющиеся предметом сделок.

Положения гражданского законодательства существенно воздействуют как на бухгалтерскую, так и на налоговую их формулировку. Само легальное понятие договора купли-продажи поднимает комплекс вопросов налогообложения операций по его исполнению и бухгалтерского учета.

Следует обратить внимание и на формулировки разновидностей торговли. Как было указано ранее, в ст. 2 Закона о торговле нашли предусмотрение категории «розничная торговля» и «оптовая торговля».

²¹⁹ Макеева О.П. Актуальные направления совершенствования политики развития малого и среднего бизнеса на современном этапе // Государство и право. – 2016. – № 1. – С. 82.

²²⁰ Гражданский кодекс РФ (Ч. II) от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ // СЗ РФ. – 1996. – № 5. – Ст. 410.

Определяющим свойством вида торговли выступает то, для каких целей продавец реализует продукцию покупателям: для личного, домашнего, семейного либо другого применения, либо для применения данной продукции в целях осуществления предпринимательской деятельности. Подобный подход к квалификации вида торговли и ранее существовал. На основании ст. 346.27 НК РФ²²¹ под розничной торговлей подразумевается предпринимательская деятельность, взаимосвязанная с торговлей продукцией на базе договоров розничной купли-продажи. При указанном отношении между продавцом и покупателем закрепляются предписаниями ГК РФ.

На основании ст. 492 ГК РФ по договору розничной купли-продажи продавец, реализующий предпринимательскую деятельность по продаже продукции в розницу, должен передать покупателю продукцию, предназначенную для личного, домашнего, семейного либо другого применения, не взаимосвязанного с предпринимательской деятельностью.

Обращаем внимание на то обстоятельство, что к розничной торговле не определена реализация на основании договоров поставки. Из положений ГК РФ и НК РФ также вытекает, что главным критерием, позволяющим отличить розничную торговлю от оптовой, выступает итоговая цель применения приобретаемого покупателем товара. При указанном необходимо иметь в виду, что для целей налогообложения не имеет значения, реализуются товары за наличный либо безналичный расчет, значительными партиями либо в небольшом количестве, гражданам либо субъектам предпринимательской деятельности²²². Более того, НК РФ не предусматривает для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, реализующих товары, обязанности устанавливать цель приобретения покупателями продукции и контролировать ее дальнейшее применение.

Закон о торговле выступает непосредственным правовым регулятором деятельности торговых сетей. До принятия закона у торговых сетей была возможность диктовать любые требования поставщикам продукции. Принятый же закон включает в себя антимонопольные правила для торговых сетей и поставщиков, которые устанавливают запреты на создание дискриминационных условий, навязывание контрагенту определенных условий, а также на осуществление оптовой торговли с использованием договора комиссии. В соответствии с Законом о торговле превышение доли одной сети более 25 процентов в границах одного муниципального образования недопустимо. Благодаря закону также появилась возможность аннулировать сделки торговых сетей, превышающих установленный порог.

Одной из актуальных проблем торговой деятельности в настоящее время выступает проблема сговора торговых сетей.

²²¹ Налоговый кодекс РФ (Ч. I) от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ // СЗ РФ. – 1998. – № 19. – Ст. 2311.

²²² Зинчук Э.А. Коммерческое право: учебник. – М.: Юрайт, 2014. – С. 196.

В условиях сложной современной ситуации в экономике нашей страны в целом и в отрасли торговли в частности возрастает потребление товаров отечественного производства. В связи с этим повышается роль ярмарочной торговли и торговли на рынках. Традиционная проблема – это проблема взаимоотношений поставщиков и розничных сетей²²³. Чтобы пробиться на прилавки магазинов, изготовителю приходится платить продавцу. И чем крупнее оборот магазина или сети, тем крупнее так называемая «плата за вход». Немалых денег стоит и правильное местонахождение товара на полке, чтобы мерчандайзер сети поместил его на особо проходном месте или на нужной высоте, а не под потолком или нижней полке.

Именно отсутствие доступа к конечному потребителю препятствует развитию российских мелких и средних хозяйств и ухудшает положение с продовольственной безопасностью страны, а также приводит к увеличению зависимости от импортных поставок продуктов питания и лишает население возможности приобретать качественные продукты российского производства.

С 1 января 2017 г. вступили в силу поправки в Федерального закона «Об основах государственного регулирования торговой деятельности». Как отмечает сенатор И.А. Гехт «Поправки были вызваны благими побуждениями: поддержать отечественных производителей, облегчить им вход в федеральные торговые сети. Были сокращены сроки расчетов с поставщиками – за счет отсрочки в 45 дней мелкие хозяйства фактически беспроцентно «кредитовали» крупный бизнес. Была ограничена и прибыль ритейлеров, которую они получали в виде ретро-бонусов»²²⁴. Но, к сожалению, чуда не произошло. Торговые сети нашли иные варианты сбора недополученной прибыли с производителей: поистине «драконовские» штрафы за малейшие нарушения.

В соответствии со ст. 21 Закона о торговле лица, виновные в нарушении вышеуказанного закона, несут гражданско-правовую, административную, уголовную ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Таким образом, анализируемая деятельность в широком понимании слова выражает собой операции купли-продажи вместе с примыкающими торговыми процессами, без которых не представляется возможным организовать нормальное осуществление торговых операций. Восприятие предлагаемых подходов позволит усовершенствовать систему предписаний, закрепляющих социальные отношения, взаимосвязанные с организацией и реализацией торговой деятельности.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс РФ (Ч. II) от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ // СЗ РФ. –

²²³ Тимофеева А.Н. Предложения по развитию малого и среднего предпринимательства // Власть. – 2016. – № 8. – С. 10.

²²⁴ И.А.Гехт о правках в Федеральный закон «Об основах государственного регулирования торговой деятельности» от 20.02.2017 // Деловой квартал URL: <http://chel.dk.ru/news/irina-geht>

1996. – No 5. – Ст. 410.

2. Налоговый кодекс РФ (Ч. I) от 31 июля 1998 г. No 146-ФЗ // СЗ РФ. – 1998. – No 19. – Ст. 2311.

3. Федеральный закон «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» от 28 декабря 2009 г. No 381-ФЗ // СЗ РФ. – 2009. – No 31. – Ст. 2341.

4. Гехт И.А. о правках в Федеральный закон «Об основах государственного регулирования торговой деятельности» от 20.02.2017 // Деловой квартал URL: <http://chel.dk.ru/news/irina-geht>.

5. Тимофеева А.Н. Предложения по развитию малого и среднего предпринимательства // Власть. – 2016. – No 8. – С. 10.

6. Зинчук Э.А. Коммерческое право: учебник. – М.: Юрайт, 2014. – С. 196.

7. Макеева О.П. Актуальные направления совершенствования политики развития малого и среднего бизнеса на современном этапе // Государство и право. – 2016. – No 1. – С. 82.

8. Постовой Н.В. Коммерческое право: учебник. – М.: Юрист, 2015. – С. 158.

9. Яковлев В.Ф. Коммерческое право: учебник. – М.: Инфра-М, 2014. – С. 189.

УДК 371.481

Юмашева Г.М.

студент

*факультет природопользования и строительства
Башкирский государственный аграрный университет
Россия, г. Уфа*

РАЗВИТИЕ ДЕТЕЙ ПО МЕТОДИКЕ МОНТЕССОРИ

Аннотация. В настоящее время увеличиваются потребности в раннем развитии ребенка. Существует множество различных пособий, центров, игр, которые развивают интеллект и мелкую моторику ребенка. Однако самой востребованной справедливо считается развивающая программа итальянского ученого Марии Монтессори.

Ключевые слова: методика, Монтессори, школа, ребенок, занятия.

Yumasheva G.M.

*Student of the faculty of nature management and construction, Bashkir
state agrarian University, Russia, Ufa*

THE DEVELOPMENT OF CHILDREN ACCORDING TO THE MONTESSORI METHOD

Annotation. The need for early child development is now increasing. There are many different benefits, centers, games that develop intelligence and fine motor skills of the child. However, the most popular is considered to be developing the program of the Italian scientist Maria Montessori.

Key words: methodology, Montessori, school, child, classes.

Школы Монтессори стали популярны с самого их возникновения, например, во Франции эти школы считаются элитными учреждениями. В России, еще в начале 20 века, эти школы закрыли, так как считалось, что развитие индивидуальных способностей ребенка может погубить социалистическое сознание на ранних стадиях.

Возрождение методики Монтессори в России началось в конце двадцатого столетия, под четким руководством журналиста и педагога Елены Хилтунен. Это она в 1991 г. привезла из Голландии первые дидактические материалы по методике и идею возродить в нашей стране эту систему.

Методика Монтессори заключается прежде всего в свободном, самостоятельном развитии ребенка. Он изучает то, что ему интересно. Его никто не заставляет. В школах и садах Монтессори деление на группы и классы чисто условное - по степени усвояемости материала. По одному предмету ребенок может заниматься с детьми старшего возраста, по другому - со своими сверстниками или с теми, кто младше его. И в этом нет ничего постыдного. Каждый идет своим путем и своими темпами.

В настоящее время увеличиваются потребности в раннем развитии ребенка. Существует множество различных пособий, центров, игр, которые развивают интеллект и мелкую моторику ребенка. Поэтому, поднимается вопрос, что лучше выбрать в качестве основы для нормального развития малыша, как дополнительно занять ребенка и где приобрести необходимые знания для полноценного воспитания своего чада.

Некоторые родители начинают развивать малыша еще до его рождения. Но можно ли быть уверенным, что та или иная методика хорошо скажется на ребенке? Критерии оценки достаточно просты: Необходимо лишь узнать, нравится ли эта методика ребенку, получает ли он новые знания, открывает ли что-то для себя новое, и есть ли у ребенка интерес узнавать мир дальше. Если все эти условия выполняются, то можно с уверенностью сказать, что методика подобрана верно. Но не всегда выбранная методика по карману родителям и находится достаточно времени для постоянного контроля и занятий в домашних условиях. Разумное решение в таком случае, записать своего ребенка в детские учреждения, где проходят занятия по известной системе Монтессори.

Программа Монтессори хороша тем, что туда принимают детей в возрасте от 8 месяцев до 3 лет. В подобных учреждениях создаются разновозрастные группы, что дает младшим детям учиться у старших, а старшие проявляют внимание и заботу к младшим.

Занятия в таких группах проходят вместе с мамами, так как для ребенка мама – самый близкий человек, особенно в младшем возрасте. Поэтому, педагогика Монтессори в первую очередь основана на общении ребенка с мамой, так как из ее уст информация воспринимается лучше, потому что какая бы не была полезная и интересная информация из чужих уст, даже если ее преподносит педагог-профессионал, для ребенка он

остается чужим.

Ребенок сам выбирает, какое занятие ему по душе, что ему необходимо в данный момент - это главное правило группы. Он в своей собственной деятельности получает представления об окружающем мире, причинно-следственных связях, форме, весе, размере, цвете. Таким образом, малыш развивается, раскрываются его таланты и способности, развивается логическое мышление, он становится более самостоятельным. Самое главное, что происходит все это непринужденно, поэтому у малыша не только не снижается, но повышается мотивация к познавательной деятельности.

Поэтому, отдавая ребенка в подобные центры, родители делают жизнь своего ребенка яркой, радостной и насыщенной, позволяют ему самому выбирать занятие по душе, и становятся свидетелями того, как успешно развивается их юный исследователь.

Использованные источники:

1. Дичковская И. Н., Пониманская Т. И. Воспитание для жизни: Образоват. система М. Монтессори: Хрестоматия / И. Н. Дичковская, Т. И. Пониманская; Под ред. К. Е. Сумнительного; Моск. центр Монтессори. — 116 с.
2. Монтессори М. Помоги мне сделать это самому / Сост., вступ. статья М.В. Богуславский, Г.Б. Корнетов. – Москва: Издат. дом «Карапуз», 2000. – 272 с.
3. Сумнительный К. Е. Педагогическая система М. Монтессори// Мама и малыш. – 2004. – №9. – С. 7-30

Юссеф Т.А.

студент магистратуры

ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Россия, г. Волгоград

К ВОПРОСУ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ОТНОШЕНИЙ ПОДРЯДА ПРИ ОТСУТСТВИИ ЗАКЛЮЧЕННОГО ДОГОВОРА

Аннотация: В статье рассматривается вопрос о существенных условиях договора подряда. Исследуется судебная практика по вопросу признания договора заключенным при несогласовании существенных условий. Оценивается фактическое принятие работ заказчиком как подтверждение заключенности договора подряда.

Ключевые слова: договор подряда, существенные условия, предмет, срок, цена, фактическое выполнение работ, приемка выполненных работ.

Youssef T.A.

master's student

Federal STATE Autonomous educational institution «Volgograd state

University»

Russia, Volgograd

TO THE QUESTION OF THE EMERGENCE OF RELATIONS OF THE CONTRACT IN THE ABSENCE OF A SIGNED CONTRACT

Abstract: the article deals with the essential conditions of the contract. Judicial practice on the issue of recognition of the contract concluded in case of disagreement of essential conditions is investigated.

Key words: contract, essential terms, subject, time, price, execution of work, acceptance of work performed.

Согласно пункту 1 статьи 432 Гражданского кодекса Российской Федерации договор считается заключенным, если между сторонами, в требуемой в подлежащих случаях форме, достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора.

Существенными являются условия о предмете договора, условия, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение²²⁵.

В силу пункта 1 статьи 740 Гражданского кодекса Российской Федерации по договору строительного подряда подрядчик обязуется в установленный договором срок построить по заданию заказчика определенный объект либо выполнить иные строительные работы, а

²²⁵ Гаврилова Ю. А. Толковать нельзя интерпретировать // Legal Concept = Правовая парадигма. – 2018. – Т. 17, № 3. – С. 83–90. – DOI: <https://doi.org/10.15688/lc.jvolsu.2018.3.12>.

заказчик обязуется создать подрядчику необходимые условия для выполнения работ, принять их результат и уплатить обусловленную цену.

Положениями приведенной нормы права определены существенные условия договора строительного подряда, к которым относятся предмет и срок выполнения работ.

При несогласовании указанных существенных условий договор считается незаключенным. При этом если работы выполнены и фактически приняты заказчиком, то в судебной практике неоднозначно решается вопрос о признании такого договора незаключенным²²⁶.

Так, Горно-Алтайский городской суд Республики Алтай в решении от 5 марта 2014 г., отказывая в удовлетворении иска, сделал вывод, что в договоре, заключенном ООО "Камнерезы Алтая" с Мамедовым С.М.-оглы, не указаны предмет договора и сроки выполнения работ.

Между тем истец в обоснование заявленного требования сослался на имеющийся в материалах дела договор подряда от 19 июня 2013 г. В нем указано, что Мамедову С.М.-оглы поручается производство общестроительных и отделочных работ согласно приложению к договору, в котором содержится перечень работ, подлежащих выполнению.

В нарушение статьи 198 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации суд не дал оценку данному обстоятельству.

Срок исполнения работ определяется положениями статьи 314 Гражданского кодекса Российской Федерации. Суд не учел требования названной статьи, делая вывод о незаключенности договора.

Кроме того, рассматривая вопрос о взыскании платы за выполненные работы, суд не учел, что работы истцом (подрядчиком) фактически выполнены и приняты ответчиком (заказчиком). Суд незаконно указал на то, что данный факт не должен учитываться, поскольку договор подряда является незаключенным.

Разрешая вопрос о заключенности договора, суд должен был оценить обстоятельства дела в их взаимосвязи с учетом того, что если стороны не согласовали какое-либо условие договора, относящееся к существенным, но затем своими действиями по исполнению договора и его принятию фактически выполнили такое условие, то договор считается заключенным.

Определением Верховного Суда РФ от 03.02.2015 № 52-КГ14-1 апелляционное определение было отменено, дело направлено на новое рассмотрение в суд апелляционной инстанции. Верховный суд отметил, что «рассматривая вопрос о взыскании платы за выполненные работы, суд апелляционной инстанции не учел, что истцом (подрядчиком) они фактически выполнены и приняты ответчиком (заказчиком). Суд необоснованно указал на то, что данный факт не должен приниматься во внимание, поскольку договор подряда является незаключенным. Суд,

²²⁶ Иншакова, А.О., Кагальницкова Н.В., Балтутите И.В. Аналогия закона, аналогия права и акты судебного толкования, как вспомогательные источники гражданского права // Современная научная мысль. – 2016. – № 3. – С. 228-238.

разрешая вопрос о заключенности договора, должен был оценить обстоятельства дела в их взаимосвязи с учетом следующего. Если стороны не согласовали какое-либо существенное условие договора, но затем действиями по его исполнению и принятию фактически выполнили такое условие, то договор считается заключенным.»²²⁷.

В соответствии с пунктом 7 информационного письма Президиума ВАС РФ от 25.02.2014 № 165: «Если работы выполнены до согласования существенных условий договора подряда, впоследствии сданы подрядчиком и приняты заказчиком, то к отношениям сторон применяются правила о подряде. Тот факт, что результат работ сдан лицом, выполнившим их в отсутствие договора подряда, и принят лицом, для которого эти работы выполнены, означает, что стороны заключили соглашение. Обязательства по такому соглашению равнозначны обязательствам по исполненному подрядчиком договору подряда. В этом случае между сторонами уже после выполнения работ возникают обязательства по их оплате и предоставлению гарантии их качества, так же как и в случае, когда между сторонами изначально был заключен договор подряда.»²²⁸.

Указанный вывод подтверждается следующими примерами судебной практики. Так, в постановлении Президиума ВАС РФ от 20.09.2011 № 1302/11 по делу N А40-34287/10-63-289 сделан вывод о том, что: «Если перечисленные в акте о приемке работы не являются дополнительными по отношению к названным в государственном контракте, акт подписан обществом и учреждением без замечаний, в нем зафиксированы объем и стоимость работ и факт выполнения работ учреждением не оспаривался, то при названных обстоятельствах очевидно, что между учреждением и обществом фактически сложились подрядные отношения.»²²⁹.

Таким образом, анализируя судебную практику можно сделать вывод о том, что фактическое выполнение работ подрядчиком и их принятие заказчиком оценивается судами как достижение сторонами соглашения по существенным условиям договора подряда.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 05.12.2017)// Собрание законодательства РФ. 29.01.1996. № 5. ст. 410.
2. Иншакова, А.О., Кагальницкова Н.В., Балтутите И.В. Аналогия закона, аналогия права и акты судебного толкования, как вспомогательные источники гражданского права // Современная научная мысль. 2016. № 3. С. 228-238.
3. Гаврилова Ю. А. Толковать нельзя интерпретировать // Legal Concept =

²²⁷ Определение Верховного Суда РФ от 03.02.2015 N 52-КГ14-1// СПС «Консультант Плюс».

²²⁸ Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 25.02.2014 № Обзор судебной практики по спорам, связанным с признанием договоров незаключенными// СПС «Консультант Плюс».

²²⁹ Постановление Президиума ВАС РФ от 20.09.2011 N 1302/11 по делу N А40-34287/10-63-289// СПС «Консультант Плюс».

Правовая парадигма. – 2018. – Т. 17, № 3. – С. 83–90. – DOI: <https://doi.org/10.15688/lc.jvolsu.2018.3.12>.

4. Постановление Президиума ВАС РФ от 20.09.2011 N 1302/11 по делу N А40-34287/10-63-289// СПС «Консультант Плюс».

5. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 25.02.2014 № Обзор судебной практики по спорам, связанным с признанием договоров незаключенными// СПС «Консультант Плюс».

6. Определение Верховного Суда РФ от 03.02.2015 N 52-КГ14-1// СПС «Консультант Плюс».

УДК 159.99

Яворская С.Ю.

студент 5 курса

факультет психологии

ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»

Россия, г. Симферополь

**ДЕТСКО-РОДИТЕЛЬСКИЕ ОТНОШЕНИЯ КАК ФАКТОР
УСПЕШНОГО РАЗВИТИЯ РЕБЕНКА**

Аннотация. В статье рассматривается проблема детско-родительских отношений. Проводится теоретический анализ определения детско-родительских отношений, а также основных их сущностных характеристик. Рассматриваются психологические аспекты выделения параметров диагностического изучения детско-родительских отношений, а также освещается специфика формирования благополучного развития ребенка в аспекте детско-родительских отношений.

Ключевые слова: благополучие, детско-родительские отношения, детско-родительское взаимодействие, стиль воспитания, фактор развития.

Yavorskaya S.Yu.

Student 5 course, faculty of psychology

« Crimean engineering and pedagogical university»

city of Simferopol

**PARENT-CHILD RELATIONSHIPS AS A FACTOR IN
SUCCESSFUL CHILD DEVELOPMENT**

Annotation. The article deals with the problem of parent-child relationship. A theoretical analysis of the definition of parent-child relationships, as well as their basic essential characteristics. The psychological aspects of the parameters of the diagnostic study of parent-child relations are considered, and the specificity of the formation of the child's successful development in the aspect of parent-child relations is highlighted.

Key words: well-being, parent-child relationship, parent-child interaction, parenting style, development factor.

Постановка проблемы. По мнению многих психологов, отношения между родителями и детьми играют чрезвычайно важную роль. Отношения ребенка с близким взрослым имеют решающее значение для его развития. На сегодняшний день проблема отношений родителей и детей как фактора детского психологического благополучия в условиях семьи обусловлена особой актуальностью, поскольку представляет собой одну из наиболее важных составляющих государственной политики, направленной на сохранение здоровья нации.

В соответствии с современными представлениями об условиях, источниках и движущих силах развития личности и психики индивида, психическое развитие ребенка опосредовано взаимодействием и общением со взрослыми, прежде всего, с родителями. В качестве ближайшего социального окружения ребенка, семья удовлетворяет его потребность в признании, принятии, уважении, эмоциональной поддержке и защите. Именно в семье ребенок получает свой первый опыт эмоционального и социального взаимодействия. Эмоциональный климат, существующий в семье, где воспитывается ребенок, значительно воздействует на формирование его мировосприятия. В ходе воспитания ребенка, особое значение в семье приобретает родительская позиция, которая включает в себя следующие компоненты: цели, ценности и мотивы родительства; особенности эмоционального отношения к ребенку; способы решения проблемных ситуаций; стиль взаимодействия с ребенком; социальный контроль (Д. Баумринд, Х. Джайнот, А.Я. Варга, А.Е. Личко, В.В. Столин, А.А. Бодалев, О.А. Карабанова, А.С. Спиваковская, Ю.Б. Гиппенрейтер и пр.).

Многие российские и зарубежные исследователи занимались разработкой критериев выделения особенностей детско-родительских отношений и типов воспитания (А.Е. Личко, Д. Баумринд, В. Юстицкис, Э.Г. Эйдемиллер, А.Я. Варга, Г.Т. Хоментausкас и пр.). В литературе описана обширная феноменология стилей семейного воспитания. В качестве одного из ключевых компонентов воспитательного процесса в семье выступает стиль родительской дисциплины, характеризующийся запретами и требованиями со стороны родителей, контролем за их выполнением ребенком, мониторингом и родительскими санкциями.

Как правило, построение исследования детско-родительских отношений осуществляется вокруг изучения роли взрослого в выстраивании взаимодействия с ребенком, в то время как позиция ребенка (особенно на ранних стадиях его развития) рассматривается в качестве реактивной или пассивной. При указанном подходе, ребенок, фактически не представляет собой активного субъекта взаимодействия с родителем. Приведенные обстоятельства обуславливают особый интерес к исследованию проблемы детско-родительских отношений.

Целью данной статьи является теоретический анализ основных аспектов детско-родительских отношений как фактора успешного развития

ребенка.

Изложение основного материала. В процессе изучения специалистами различных областей науки детско-родительских отношений были выявлены аспекты, предоставляющие возможность составления максимально полной картины взаимоотношений в семье: сформированное в ходе рефлексии отношение к ребенку; основанное на неосознанной мотивации родителя отношение к ребёнку; реальное взаимодействие между родителем и ребенком.

На указанное триединство оказывают воздействие следующие факторы:

- уровень образования родителей и их психолого-педагогическая компетентность;
- особенности форм поведения и личности родителей;
- диапазон используемых для воспитательного воздействия средств;
- нравственно-эмоциональная атмосфера в семье;
- учет и уровень удовлетворения актуальных потребностей ребенка;
- степень его включенности в семейную жизнедеятельность.

Представляется интересной позиция американского психоаналитика Дж. Боулби относительно характерных для патогенного родительского поведения особенностей. По его мнению, в качестве наиболее болезненных для ребенка выступают ситуации, при которых:

- ребенок в семье выступает средством для разрешения между супругами конфликтов;
- родители полностью отвергают ребенка и не удовлетворяют его потребность в любви;
- родители косвенно или открыто заявляют ребенку, что причина их неприятностей заключается именно в нем;
- в окружении ребенка нет человека, который способен понять его переживания;
- как дисциплинарную меру родители применяют угрозу уйти из семьи или «разлюбить» ребенка [1].

Для родителей крайне важно понять роль, которую играют родительские установки в эмоционально-личностном развитии ребенка. Родители являются наиболее любимыми и значимыми для ребенка людьми. Родительский авторитет для ребенка выступает абсолютным и непререкаемым. Для ребенка характерна непоколебимая вера в справедливость, правоту и непогрешимость родителей [3].

В противовес сформировавшейся личности, ребенок не способен руководствоваться осознанными желаниями и мотивами, он не владеет защитными механизмами. Соответственно, родители должны со вниманием относиться к собственным словесным обращениям к ребенку и оценкам осуществляемых им поступков. Родителям необходимо избегать установок, способных впоследствии отрицательно проявиться в детском поведении, делая жизнь ребенка эмоционально ограниченной и стереотипной. С точки

зрения А.В. Разумовой, установки представляют собой своеобразные инструменты психологической защиты, которые помогают ребенку выжить и сохранить себя в окружающем мире [6]. В качестве примера сложившихся в ходе всего человеческого развития положительных установок, передаваемых через поколения и охраняющих человека, выступают поговорки и пословицы, басни и сказки, где мудрость всегда побеждает глупость, а добро - зло.

По мнению А.В. Разумовой, одним из наиболее изученных аспектов детско-родительских отношений являются родительские установки, представляющие собой совокупность восприятия родителями ребенка, эмоционального отношения родителей к ребенку и способов их поведения с ним [6].

В качестве одного из ключевых условий полноценного развития ребенка дошкольного возраста выступает его психологическая защищенность, складывающаяся из множества компонентов, главным из которых является осознание ребенком того, что он любим. Для достижения указанной цели, общение родителей не должно быть формальным, оно должно характеризоваться эмоциональной насыщенностью и приносить радость и родителям, и ребенку [2].

Для взрослого человека умение слушать ребенка является непростой задачей. Необходимо осознать, что в процессе диалога рождается понимание и доверие. Обратная связь, возникающая между собеседниками, способствует формированию рефлексии, представляющей собой способность к оценке себя с точки зрения партнера. Посредством проецирования взрослым переживаний ребенка на собственный житейский и социально-эмоциональный опыт, стимулируется своеобразное припоминание его собственных детских воспоминаний и переживаний, хранимых в глубинах сознания. Только в таком случае, когда взрослый человек на мгновение сам становится ребенком и получает возможность взглянуть на мир его глазами, осознается значимость проблемы ребенка, формируется ситуация ее глубокого переживания и принятия.

В ходе беседы с ребенком, родителям необходимо также делиться с ним собственными пережитыми чувствами и воспоминаниями, открывая себя ребенку с новой стороны, еще ему неизвестной. Для ребенка важно понимать, что переживания тоже не чужды взрослым. Подобные минуты откровений имеют чрезвычайную ценность для ребенка, поскольку обучают его пониманию эмоционального состояния окружающих людей, способствуют формированию умения анализировать свое настроение и поведение, адекватно оценивать себя, помогают обретению уверенности в себе и побуждают проявлять заботу о близких [4].

Тревожным и неуверенным в себе детям особенно важно чувство психологической защищенности и эмоционального комфорта. Следовательно, родителям необходимо выслушивать ребенка, давать ему советы и делиться собственным опытом, проявлять искреннюю

заинтересованность, а не отмахиваться фразами-штампами от его проблем. Ребенку крайне важно ощущать себя в безопасности. Данное состояние для ребенка должны обеспечивать любящие родители [7].

Принятие взрослым ребенка, его радостей и проблем, особенностей и чувств, способствует формированию у ребенка способности понимать окружающих и себя, чувства собственного достоинства, развивает потребность в общении, учит уважительно относиться к окружающим. Подобное принятие выступает следствием, в первую очередь, знания родителями личностных особенностей ребенка и их искренней любви.

Исследование Шведовской А.А. включает в себя изучение проблемы методов диагностики детско-родительских отношений. Принцип стереоскопичности диагноза, сформулированный для исследования внутрисемейных отношений, означает, что, с одной стороны необходимо учитывать картину взаимоотношений с позиции родителя, с другой - учитывать опыт переживания этих отношений со стороны ребенка. Эти два образа детско-родительских отношений глазами каждого из участников могут коренным образом не совпадать и служат для психолога источниками взаимоопыляемой информации, позволяющие выделить факторы влияния детско-родительских отношений на ребенка. Автором в практической работе выявлены особенности когнитивного и эмоционального компонентов взаимодействия в системе детско-родительских отношений [10].

Рассмотрим выделенные исследователями в практических работах особенности некоторых типов детско-родительских взаимоотношений, влияющих на успешность развития ребенка.

Для гармоничного взаимодействия характерна высокая мотивация совместной деятельности, согласованность и взаимное принятие тактик родителя и ребенка. Распределение ролей в рассматриваемом взаимодействии является адекватным содержанию деятельности. Родитель выстраивает последовательное деловое сотрудничество с учетом индивидуальных и возрастных особенностей ребенка, он ориентирован на принятие инициативы ребенка и оказание ему помощи в сложных ситуациях. Обе стороны взаимодействия адекватно оценивают результаты действий и реагируют на успех и фрустрацию. Родительский контроль носит содержательный характер.

Для дистантного типа взаимодействия характерна эмоциональная холодность и отстраненность по отношению к партнеру, низкая мотивация совместной деятельности при достаточно высокой ее эффективности. Родитель проявляет последовательность, манипулятивную установку и склонность к превентивной помощи ребенку. Тем не менее, родитель недостаточно учитывает индивидуальное и возрастные особенности ребенка. При возникновении ситуации неуспеха, родитель критикует ребенка, акцентируя внимание на его неудачах, одновременно проявляя достаточное безразличие к его успехам. Ребенок, в свою очередь, безынициативно принимает руководящую роль родителя без попыток активной борьбы за

лидерство [5].

Для конфликтного типа взаимодействия характерна несогласованность позиций ребенка и родителя в сотрудничестве, низкая успешность взаимодействия, выраженная борьба за лидерство. Ребенок в рассматриваемом взаимодействии демонстрирует обширный спектр протестных форм поведения, стремится к полной автономии, игнорирует инициативу и замечания взрослого. Родитель склонен переоценивать возможности ребенка, не оказывает ему поддержки и помощи. У родителя отсутствует ориентация на индивидуальные особенности ребенка, он проявляет непоследовательность при руководстве деятельностью ребенка. В случае неуспеха, ребенок и родитель занимают внешне обвинительную позицию [2].

Для доминантного взаимодействия по типу «Доминирующий ребенок - потворствующий родитель» характерна комплементарность отношений между родителем и ребенком и их построение в соответствии с принципом подчинения и доминирования. Для позиции доминирующего ребенка свойственен эгоцентризм. Конфликтность в диаде является минимальной. Принимая позицию ребенка, родитель проявляет поддержку и эмпатию, последовательность во взаимодействии. Родитель поддерживает инициативу ребенка и ориентируется на его состояние. Ребенок, в свою очередь, принимает родительскую помощь и адекватно корректирует собственные действия, что обуславливает высокую эффективность рассматриваемого взаимодействия. Для эмоциональных проявлений родителя в случае успеха (неудачи) ребенка характерна адекватность результату. При этом стоит отметить, что в случае неудачи родитель склонен к принятию ответственности на себя. В целом, обе стороны взаимодействия склонны к позитивной оценке действий друг друга. Для доминантного взаимодействия «Доминирующий родитель - покорный ребенок» характерна комплементарность отношений между родителем и ребенком их построение в соответствии с принципом власти и подчинения. Авторитарная позиция принадлежит родителю, который активно захватывает во взаимодействии с ребенком лидерство. Неконструктивность и непоследовательность родителя при осуществлении руководства обуславливает неуспех совместной деятельности. При рассматриваемом диадическом взаимодействии негативные эмоциональные проявления не выражены. В целом, родитель позитивно оценивает ребенка и ориентируется на его индивидуальные особенности [10].

Можно выделить следующее, что отечественная и зарубежная база диагностических методов основных аспектов детско-родительских отношений содержит достаточно разработок, среди которых выделяются: выявление стиля родительских дисциплин и определение особенностей родительского отношения к ребенку, которые можно проводить посредством родительского сочинения, а также опросников деятельностных предпочтений и родительского отношения. Модифицированная методика

«Родительское сочинение» в форме неоконченных предложений предоставляет возможность выявления особенностей образа ребенка глазами родителя и принятия родителем ребенка, получения описания родительского видения трудностей и проблем в развитии ребенка, выявления в родительно-детском взаимодействии зон общности и конфликтности, определения особенностей типа семейного воспитания. Опросник деятельностиных предпочтений ребенка (ДПР) выявляет интересы ребенка; характер включенности родителей или других близких взрослых в совместную деятельность с ребенком; особенности деятельностиной близости взрослого и ребенка; наиболее предпочтительные для внутрисемейного взаимодействия виды деятельности. Опросник стиля родительских дисциплин (СРД) нацелен на определение у родителей образа ребенка и особенностей воспитательной позиции.

Анализ изучения взаимосвязи Образа Я и личностных особенностей детей дошкольного возраста (в том числе гендерных различий) в системе детско-родительских отношений отражен в различных работах Чегиной И.С. [9] По мнению автора, в качестве наиболее значимых для девочек и мальчиков выступают следующие критерии: «соответствие самооценки и ценностных предпочтений», «система ценностных предпочтений» и «представление о родительстве».

Чегина И.С., на основе собственного исследования, указывает, что:

- у детей с позитивным *Образом Я* обнаруживается адекватная самооценка, высокая степень дифференцированности ценностных предпочтений, осознание ребенком значимости его личности для собственной матери. Благодаря сочетанию указанных показателей, можно говорить о благоприятной социальной адаптации ребенка и предпосылках для благополучного становления в будущем его личностной зрелости. Результаты проведенных исследований психологических защит на уровне осознаваемого (открытого) и неосознаваемого (закрытого) поведения детей свидетельствуют о том, что матери на уровне закрытого поведения отмечают у своего ребенка более частое использование такого механизма психологической защиты, как «формирование реакции». Воспитатели, в свою очередь, в условиях детского сада отмечают у таких детей более частое использование такого механизма защиты, как «отрицание». Рассматриваемая группа детей на уровне открытого поведения проявляет склонность к использованию разных способов психологических защит, наиболее приоритетным из которых выступает такой способ защиты, как «затаивание». Посредством изучения эмоционального компонента детско-материнского отношения можно вести речь о том, что дети этой группы воспринимают личность собственной матери позитивно (ассоциирование образа матери с животными из класса домашних и травоядных, положительное описание таких животных и позитивное к ним отношение);

- у детей с амбивалентным *Образом Я* также обнаруживается осознание значимости их личности для собственной матери,

высокая степень дифференцированности ценностных предпочтений. Тем не менее, в противовес детям с позитивным Образом Я, у детей рассматриваемой группы нереалистично завышена самооценка и предполагаемая ими оценка матери. В ходе исследования психологических защит на уровне закрытого поведения, у детей этой группы матерями отмечается более частое использование сочетания таких механизмов защиты, как «формирование реакции», «интеллектуализация» и «отрицание». Воспитатели, в свою очередь, также выделяют у детей рассматриваемой группы «формирование реакции» в качестве основного механизма защиты. Данная группа детей на уровне открытого поведения проявляет способность к использованию различных способов психологической защиты. Тем не менее, в социальной ситуации в противовес детям с позитивным Образом Я, они более часто применяют такой способ защиты, как «ассертивность», а по отношению к родителям – более часто применяют такой способ защиты, как «агрессивность». В данном случае, несмотря на то, что ребенок осознает собственную значимость для матери, вышеуказанное выступает в качестве показателя наличия проблем в отношениях ребенка и матери. Посредством изучения эмоционального компонента детско-материнского отношения можно вести речь о том что, несмотря на в целом принятие ребенком личности собственной матери, в их отношениях преобладает эмоциональное дистанцирование и психологические запреты, что подтверждается рисованием детьми рассматриваемой группы образа матери в виде представителей разных классов обитателей животного мира, имеющих противоречивый характер и нрав. Помимо этого стоит отметить, что в ходе рисования у детей зачастую менялся эмоциональный фон их настроения;

- у детей с негативным Образом Я обнаруживается достаточно хорошая дифференциация ценностных предпочтений, осознанность значимости их личности для матери, преобладание способности к адаптации в социальной среде, высокий уровень показателей общей самооценки детей и предполагаемой ими оценки матери. В ходе исследования психологических защит на уровне закрытого поведения, у детей этой группы матерями отмечается в качестве более выраженного такой механизм защиты, как «отрицание», а воспитателями – доминирование такого механизма защиты, как «вытеснение». Данная группа детей на уровне открытого поведения проявляет склонность к использованию сочетания разных способов психологической защиты. В качестве отличительной особенности выступает доминирование в их защитной стратегии поведения такого способа, как «агрессивность», сочетающегося в ситуации рефлексии на воздействие с таким способом защиты, как «управление». Посредством изучения эмоционального компонента детско-материнского отношения было выявлено эмоциональное неприятие ребенком рассматриваемой группы личности матери, признаки материнского авторитаризма и эмоционального дистанцирования, наличие различных проблем между матерью и ребенком.

Указанное подтверждается рисованием ребенком образа матери преимущественно в виде образов экзотических животных, короткими односложными описаниями, а также проявлением нейтрального отношения и зачастую полного отсутствия интереса ребенка к представленному заданию.

В исследовании Чегиной И.С. [9] материнского отношения к детям дошкольного были получены данные, указывающие на следующие особенности детско-родительских отношений:

- для материнского отношения в группе детей с позитивным Образом Я характерны следующие особенности воспитательного воздействия: эмоциональная близость в отношениях с ребенком, мягкость, низкая требовательность, принятие поведенческих проявлений и личностных качеств ребенка, полная включенность матери во взаимодействие с ребенком. В данном случае матери воспринимают детско-материнские отношения как партнерские и равноправные, и в целом достаточно позитивные. Посредством изучения эмоционального компонента в детско-материнских отношениях было также выявлено безусловное эмоциональное принятие матерью своего ребенка. Матери рисовали своих детей в образе животных класса травоядных и домашних, при этом наблюдалась высокая эстетичность изображения, позитивное восприятие и описание животного. Полученные данные свидетельствуют о полном принятии матерью личности своего ребенка и гармоничности детско-родительских отношений в целом.

- для материнского отношения в группе детей с амбивалентным Образом Я характерно сочетание негативных и позитивных показателей воспитательного воздействия: снижение уровня требований, мягкость правил и мер, отвержение поведенческих проявлений и личностных качеств ребенка, с одновременным наличием общей удовлетворенности, признании достоинств и прав ребенка, партнерства и равенства в отношениях, постоянстве предъявляемых со стороны матери требований. Посредством изучения эмоционального компонента детско-материнского отношения были выявлены некоторые противоречия в восприятии матерью личности ребенка. В частности, матери наиболее часто ассоциировали собственных детей с образами диких и хищных животных. Несмотря на общую эстетичность изображаемого животного, его описания включали наряду с положительными, также и отрицательные характеристики поведенческих и нравов. Такое сочетание данных свидетельствует о наличии в детско-родительских отношениях ряда проблем, что может явиться причиной возникновения неоднозначного отношения матери к личности ребенка;

- для материнского отношения в группе детей с негативным Образом Я характерно сочетание следующих воспитательных воздействий: постоянство предъявляемых требований, последовательность применения поощрений и наказаний, принятия матерью поведенческих проявлений своего ребенка с низким контролем, мягкостью правил, отсутствием беспокойства за ребенка и согласованности в выборе воспитательных

стратегий. Такое сочетание показателей может выступить в качестве серьезного дестабилизирующего фактора в развитии личности ребенка. Посредством изучения эмоционального компонента в детско-материнских отношениях можно вести речь о том, что для передаваемых через образ животного представлений матери о личности ребенка зачастую свойственен отрицательный характер. Указанный факт проявлялся в недостаточной прорисовке частей и деталей животного, несмотря на общую эстетичность рисунка, а также в присутствии в его описании отрицательных характеристик, нейтральном отношении матери к предложенному заданию или даже отказе от выполнения задания, что свидетельствует о проявлении со стороны матери внутреннего протеста, психологических барьеров и защит. Указанное, в свою очередь, свидетельствует об отсутствии в детско-родительских отношениях гармоничности и, возможно, о непринятии собственного ребенка как личности.

Таким образом, суммируя результаты исследований, можно сделать вывод о том, что оказываемое матерью на ребенка воспитательное воздействие представляет собой одну из важнейших составляющих материнского отношения, раскрывающего в семейном воспитании особенности дисциплинирующего начала посредством измерения ключевых показателей.

Посредством теоретического обзора ключевых аспектов проблемы детско-родительских отношений как фактора успешного развития ребенка, в качестве основных стилей полноценного воспитания личности можно выделить авторитетный и демократический. Указанные стили воспитания оказывают позитивное воздействие на развитие у детей компонентов психологической готовности к школе. Детей из подобных семей характеризуются высоким уровнем стремления и желания учиться, что говорит об их мотивационной готовности. При этом у них выявляется достаточный уровень развития познавательных процессов мышления, внимания и памяти, что свидетельствует об интеллектуальной готовности. Дети с легкостью устанавливают взаимоотношения с воспитателем и сверстниками, они популярны в коллективе, что говорит о сформированности социально-психологической готовности. Дети отличаются развитыми навыками умения подчиняться правилам, самоконтроля, умения слушать, что свидетельствует о волевой готовности.

Выводы. Детско-родительские отношения представляют собой интегральное психологическое образование личности, включающее в себя следующие категории: родительские ожидания и наставление, ценностные ориентации родителей, родительские взаимоотношения, родительские позиции, родительскую ответственность, родительские чувства, семейные роли ребенка, стиль семейного воспитания, типы ложного и положительного родительской авторитета. В качестве одного из ключевых условий полноценного развития ребенка выступает его психологическая защищенность, складывающаяся из множества компонентов, главным из

которых является осознание ребенком того, что его любят в семье.

В структуру взаимодействия детско-родительского взаимодействия входят следующие компоненты: аффективный, мотивационно-ценностный, поведенческий и когнитивный. В аффективный компонент включаются: уважение к партнеру, эмоциональное к нему отношение, эмоциональную включенность во взаимодействие, привязанность, сензитивность удовлетворенности отношениями, умение оказать эмоциональную партнеру поддержку, эмпатию. В мотивационно-ценностный компонент включаются ведущие ценностные ориентации и мотивы личности, ее направленность предмет сотрудничества, партнера, на себя. Поведенческий компонент определяется способами и источниками решения конфликтов; структурированием позиций; характером мониторинга, контроля и санкций; особенностями оказания помощи; способом реагирования на фрустрацию и трудности; характерными приемами оказания на партнера воздействия. В когнитивный компонент включаются: оценка личностью партнера и себя; атрибуция эффективности взаимодействия, ожидания, образ собственных возможностей и возможностей партнера.

Исследователями выделено пять видов детско-родительского взаимодействия, включающие конфликтный, гармоничный, дистантный и доминантный, подразделяемый в зависимости от субъекта доминирования на «доминирующий родитель - покорный ребенок», «доминирующий ребенок - потворствующий родитель».

Родительская позиция в целом характеризуется преобладанием позитивного отношения к ребенку и принятием его личностных особенностей. Требования касаются коммуникативной и волевой сфер развития ребенка. Родители предпочитают такие способы поощрения, как телесный контакт и словесные поощрения и способы наказания - объяснение причин нежелательности поведения; реже используются материальные поощрения. Источниками конфликтов являются внутрисемейные обязанности ребенка, значительно реже интересы и личностные особенности ребенка. Ожидания большинства родителей связаны с достижениями успехов в обучении, а опасения с послушанием ребенка.

Использованные источники:

1. Боулби Дж. Создание и разрушение эмоциональных связей / Дж. Боулби. – М.: Наука, 2014. – 352 с.
2. Зиновьева М.В. Взаимосвязь детско-родительских отношений и ненормативного поведения детей дошкольного возраста / М.В. Зиновьева // Психологическая наука и образование. - 2000. - №3. - С. 35.
3. Карабанова О.А. Психология семейных отношений и основы семейного консультирования / О.А. Карабанова. - М.: Гардарики, 2005. - 320 с.
4. Минибаева Г. Психологический климат в семьях с разными типами властных структур / Г. Минибаева. – М.: Издательство LAP Lambert Academic Publishing, 2012. – 76 с.
5. Овчарова Р.В. Родительство как психологический феномен / Р.В.

- Овчарова. – М.: Московский психолого-социальный институт, 2006. – 496 с.
6. Разумова А.В. Стили семейного воспитания и восприятие родителями своих детей / А.В. Разумова // Вестник Московского университета. - 2000. - №1. - С. 88-93.
7. Смирнова Е.О. Детская психология. Учебник / Е.О. Смирнова. – СПб.: Питер, 2016. – 304 с.
8. Фомина Л.К. Понятие и типы детско-родительских отношений / Л.К. Фомина // Молодой ученый. – 2014. – №2. – С. 704-707.
9. Чегина И.С. Исследование специфики самосознания и способов психологической защиты детей старшего дошкольного возраста / И.С. Чегина // Известия Самарского научного центра Российской академии наук. «Педагогика и психология» «Философия и искусствоведение». - 2009. - Т.11. № 4(30), 5(7). - С. 1239 - 1243.
- 10.Шведовская А.А. Особенности переживания детско-родительских отношений и взаимодействие с родителями детей старшего дошкольного возраста: дисс. канд. псих. наук / А.А. Шведовская. – М., 2006. – 206 с.

УДК 658.

Яговкина А.С.
студент 4 курса

Чуракова С.В.
доцент

кафедра ЭТУП

Сибирский государственный университет науки и технологий
им.академика М.Ф Решетнева

Россия, г. Красноярск

КОНТРОЛЛИНГ И АУДИТ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: Данная статья посвящена теме контроллинга персонала и взаимосвязи с процессом аудита.

Ключевые слова: контроллинг, аудит, персонал, эффективность, организация.

Siberian State University of Science and Technology named M.F.
Reshetnev

Russia, Krasnoyarsk

CONTROLLING AND AUDIT OF PERSONNEL

Annotation: This article focuses on the topic of personnel controlling and the relationship with the audit process.

Key words: kontrolling, audit, personnel, efficiency, organisation.

В настоящее время уровень развития коммуникаций позволяет быстро распространять информацию по всему миру, а научно-технический и производственный потенциал компаний - произвести практически любые товары и услуги. Поэтому компаниями требуется активно работать над

повышением своего потенциала, стратегического планирования, учета и контроля. Современным инструментом эффективного управления компаниями становится контроллинг.

Контроллинг персонала как самостоятельное научное направление появился сравнительно недавно. Основными причинами его возникновения можно назвать следующие [5]:

1) повышение нестабильности внешней среды, заставляющее организации предвидеть будущее развитие своей деятельности и готовить персонал для выполнения новых задач;

2) усложнение деятельности организаций приводит к усложнению работ и функций, выполняемых персоналом, в результате возникает необходимость создания механизма координации внутри системы управления организацией;

3) увеличение количества информации при недостатке релевантной информации требует построения подсистемы информационного обеспечения системы управления персоналом и системы управления организацией;

4) наличие потребности в повышении рациональной и эффективной деятельности организации.

В современной науке еще не сложились точное определение сущности контроллинга персонала. На мой взгляд, в зависимости от широты рассмотрения объекта исследования, следует различать 2 вида контроллинга [1]:

- на уровне потенциала персонала организации;
- на уровне системы управления персоналом.

В первом случае контроллинг представляет собой оптимизацию количественных и качественных характеристик персонала, а также контроль изменения трудового потенциала и приведение в соответствие с целями организации. Во втором случае контроллинг – это управляющая система, отслеживающая состояние, формирование и использование трудового потенциала организации с целью оптимизации системы управления персоналом с учетом воздействия факторов среды [1].

Как известно, термин «контроллинг» происходит от английского «to control», имеющего различные значения. Перевод с экономической точки зрения означает «управление и наблюдение», но поскольку невозможно без постановки целей и планирования мероприятий по реализации этих целей, контроллинг должен решать комплекс задач по планированию, регулированию и наблюдению за достижением целей организации [3].

С бухгалтерской точки зрения контроллинг персонала заключается в изучении затрат по функциям управления персоналом и местам их возникновения. Процедура контроллинга состоит в сравнении фактических затрат с плановыми, а также в определении законности тех или иных выплат на основе трудового законодательства. Результатом такого контроля является определение эффективности затрат на персонал, а также эффективность самого учета затрат. Таким образом, контроллинг затрат на

персонал является составной частью контроллинга системы управления персоналом [2].

Управленческий подход к контроллингу персонала заключается не только в оптимизации затрат на персонал, но и в оптимизации всех процессов и ресурсов в системе управления персоналом, а также в выявлении проблем управления персоналом и разработке управленческих решений по их устранению. Результатами такого подхода к контроллингу персонала будет экономическая и социальная эффективность управления системой управления персоналом, направленная на достижение целей организации в изменяющихся условиях внешней и внутренней среды [4].

Учитывая широту и различные подходы к сущности контроллинга персонала в современной организации, постараемся сформулировать его цели. Как известно, высшая цель управления любой организации – это сохранение ее прибыльной деятельности и успешное развитие. Отсюда цель контроллинга персонала состоит в обеспечении руководства информацией и поддержкой при принятии управленческих решений в достижении целей управления персоналом и организацией в изменяющихся условиях среды. При этом большое значение имеют экономическая и социальная эффективность мероприятий по управлению персоналом.

Основными задачами контроллинга персонала являются следующие [1]:

1. помощь в формировании целей управления персоналом;
2. планирование затрат на персонал, контроль за их использованием как в центрах издержек, так и в центрах ответственности;
3. анализ трудовых показателей, сопоставление плановых и фактических показателей деятельности системы управления персоналом;
4. информационная и консультационная поддержка принятия управленческих решений в области управления персоналом;
5. интеграция процессов управления персоналом с процессами управления организацией;
6. диагностика причин возникновения проблем управления персоналом и выработка рекомендаций по их устранению;
7. оперативное изучение деятельности персонала;
8. системная организация и координация мероприятий по управлению персоналом для достижения целей организации.

Схема контроллинга персонала организации представлена на рисунке 1.

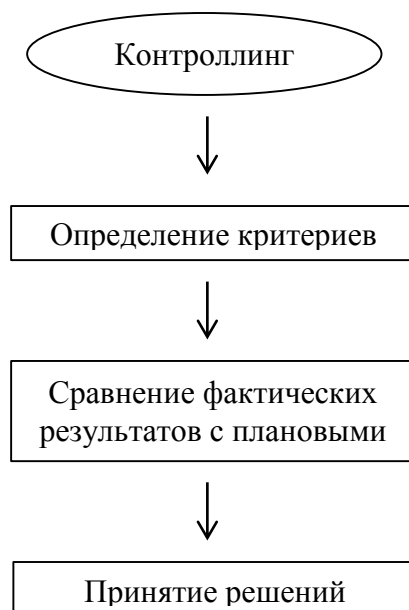


Рисунок 1 – Этапы контроллинга персонала в организации

Первый этап включает [3]:

- 1) стратегическое планирование, которое определяет стратегию и основные цели управления персоналом;
- 2) составление оперативного плана по управлению персоналом, который позволяет наметить мероприятия и задания в функциональных подсистемах управления персоналом;
- 3) бюджетирование (является базой для расчета расходов на персонал);
- 4) установление трудовых стандартов и законодательных норм для соблюдения законности управления персоналом в организации.

На втором этапе осуществляется сравнение фактических результатов с установленными планами и законодательными нормами. Оно проводится с помощью учета информации о персонале и контроля исполнения плановых и др. показателей, трудовых норм, а также анализа выявленных отклонений. В отечественной и зарубежной литературе эти специфические процессы объединяются в самостоятельные научные направление и называются аудитом системы управления персоналом (аудитом персонала) [3].

Аудит - это системный процесс получения и оценки объективных данных об экономических действиях и событиях, устанавливающий уровень их соответствия определенному критерию и представляющий результаты заинтересованным пользователям. Аудит персонала включает работу по диагностике причин возникновения проблем управления персоналом, выработке рекомендаций по их устранению, оценку правильности кадровой политики. Аудит персонала рассматривается в рамках контроллинга как внутренний аудит всех комплексов задач по управлению персоналом у подразделений на предмет правильности их специфической деятельности и как внешний аудит органов государственной власти (налоговой инспекции, банков и др.) [3].

На третьем этапе контроллинга осуществляется регулирование

деятельности персонала на основе анализа и выработки управленческих решений [5].

Подводя итог, необходимо отметить, что в настоящее время, в условиях постоянных изменений внешней и внутренней среды, система контроллинга персонала должна гибко реагировать и предоставлять менеджерам актуальную, ориентированную на результат и ликвидность информацию, обеспечивающую эффективное принятие оптимальных управленческих решений в области управления персоналом и организацией.

Использованные источники:

1. Ивашкевич В.Б. Практикум по управленческому учету и контроллингу / В.Б. Ивашкевич. - Москва: РГГУ, 2015. - 192 с.
2. Каковкина Т.В. Аудит-контроллинг. Теоретические и методологические основы / Т.В. Каковкина. - М.: Юнити-Дана, 2016. - 184 с.
3. Кибанов А.Я. Аудит, контроллинг и оценка расходов на персонал / А.Я. Кибанов. - М.: Проспект, 2016. - 585 с.
4. Одегов Ю. Г. Аудит и контроллинг персонала / Ю.Г. Одегов, Т.В. Никонова. - Москва: РГГУ, 2016. - 672 с.
5. Попова Л. В. Современный управленческий анализ. Теория и практика контроллинга: учебное пособие / Л.В. Попова, Т.А. Головина, И.А. Маслова. - М.: Дело и сервис, 2016. - 272 с.

УДК 658.

Яговкина А.С.
студент 4 курса
Чуракова С.В.
доцент
кафедра ЭТУП

**Сибирский государственный университет науки и технологий
им.академика М.Ф Решетнева
Россия, г. Красноярск**

КАДРОВЫЙ АУДИТ КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОСТИ БИЗНЕСА

Аннотация: Данная статья посвящена актуальной теме проведения аудита персонала в организации и способам повышения эффективности бизнеса посредством аудита.

Ключевые слова: аудит, персонал, эффективность, организация.

**Siberian State University of Science and Technology named M.F.
Reshetnev
Russia, Krasnoyarsk**

PERSONAL AUDIT IS AS A FACTOR OF BUSINESS EFFICIENCY

Annotation: This article is devoted to the actual topic of personnel audit and ways to improve business performance.

Key words: audit, personnel, efficiency, organisation.

Организации нередко сталкиваются с проблемами в области управления персоналом. Как правило, такое положение вещей обусловлено тем, что работники кадровых служб не в состоянии оценить потенциал и способность персонала в достижении максимальных результатов работы. Чтобы узнать возможности организации в достижении стоящих перед ней целей, необходимо проводить независимый и комплексный анализ действующей в ней системы управления персоналом.

Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 г. №307-ФЗ рассматривает аудит как предпринимательскую деятельность частных или аудиторов аудиторских организаций, направленную на осуществление независимых проверок бухгалтерской отчетности организации, правильности формирования и наличия платежно-расчетных документов, налоговых деклараций и прочих финансовых обязательств и требований хозяйствующих субъектов.

Согласно ГОСТу Р ИСО 9000 – 2001, «аудит – это систематический, независимый и документированный процесс получения свидетельств проверки и их объективной оценки, производимый с целью определения степени выполнения проверяемым субъектом согласованных критериев аудита».

Кандидат экономических наук А.И. Селина считает, что аудит персонала – это комплексный всесторонний анализ системы управления персоналом на уровне высшего руководящего состава, кадровой службы и линейного руководства, включающий исследование и оценку кадрового потенциала, функций управления персоналом, оргструктуры и функционального разделения труда, эффективности системы управления персоналом в конкретной организации, а также разработку рекомендаций по ее совершенствованию [6].

Экономисты Т.В. Никонова и С.А. Сухарев трактуют аудит персонала как комплексный формализованный метод долгосрочного увеличения эффективности работы организации с помощью совершенствования системы управления персоналом, повышения эффективности формирования и использования потенциала трудового коллектива, отражающего своими характеристиками требования объективного и профессионального внимания к ситуационным условиям [5].

Таким образом, аудит персонала – это современный инструмент оценки результативности явлений и процессов в социально-экономической среде организации. Его главной целью выступает поиск внутренних резервов увеличения прибыльности и эффективности работы организации. Все это включает в область интересов внутренних аудиторов (руководителей и специалистов по персоналу) вопросы эффективного использования человеческих ресурсов как важного фактора производства.

Доктор экономических наук Т.Д. Синявец выделяет основные задачи, который призван решить аудит персонала [7]:

- поиск проблем в сфере управления персоналом, оказывающих

влияние на эффективность работы организации;

- обеспечение соответствия планируемых результатов, объема и направлений осуществляемых усилий по управлению персоналом в системе внешних и внутренних ситуационных условий;

- обеспечение соответствия стратегии и политики управления персоналом стратегическим целям организации;

- формирование эффективных способов управления персоналом и обеспечение их корректного использования;

- поддержка и создание максимально комфортной организационной среды для восприятия изменений в области управления персоналом;

- определение вклада кадровой службы в эффективность работы организации в целом;

- поощрение увеличения уровня ответственности и профессионализма работников кадровой службы.

Проведение аудита персонала является крайне актуальным для любой организации, так как человеческие ресурсы - это главная ценность любого бизнеса. Данная процедура также является основным фактором повышения конкурентоспособности организации.

Полученные в процессе аудита персонала результаты позволяют руководителям сделать следующее [5]:

- определить эффективность работы подчиненных;
- оценить вклад службы управления персоналом в достижение целей организации;

- принять меры по увеличению ответственности сотрудников кадровой службы за реализацией кадровых решений;

- осуществлять прогрессивные нововведения в области управления персоналом;

- оценить уровень функционирования системы управления персоналом в целом;

- выявить сильные и слабые стороны в системе управления персоналом;

- совершенствовать систему контроля над сотрудниками;

- разработать рекомендации по совершенствованию системы управления персоналом.

Топ-менеджеры ПАО «Газпром» отмечают, что систематический кадровый аудит персонала помогает решать следующие задачи [3]:

- своевременное выявление основных кадровых проблем;

- четкое соблюдение трудового законодательства;

- стимулирование нововведений в области управления персоналом;

- правовая защита руководителей в случае возникновения трудовых споров с работниками, обеспечение законности кадровых решений;

- снижение рисков, связанных с трудовыми спорами и жалобами работников государственные органы;

- юридически грамотное и эффективное выстраивание кадровой

политики компании.

Руководители ПАО «Сбербанк» добавляют, что кадровый аудит, проводимый в подразделениях организации, способствует повышению профессионализма специалистов по персоналу (обучение на допущенных ошибках) и оптимизации работы кадровой службы (минимизация затрат, построение системы привлечения к ответственности, поощрений и т. д.). Кроме этого, аудит помогает оценить и проанализировать состояние кадровых бумаг при передаче документов при реорганизации, смене руководства и т.д. [3]

Таким образом, аудит персонала можно назвать способом выявления резервов повышения эффективности и прибыльности предприятия. Сегодня он становится одним из наиболее действенных факторов экономической политики предприятия. Систематическое проведение аудиторских проверок дает возможность для оценки состояния и развития трудовых отношений на предприятии в динамике.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ (последняя редакция) «Об аудиторской деятельности» [Электронный источник] / http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/ (дата обращения 06.01.2019).
2. ГОСТ Р ИСО 9000-2001 Система менеджмента качества. Основные положения и словарь [Электронный источник] / <http://docs.cntd.ru/document/1200015262> (дата обращения 06.01.2019).
3. Идченко Н.В. Эффективные методы оценки интеллектуального капитала / Н.В. Идченко // Современные проблемы науки и образования. - 2018. - № 3. – С.12-14.
4. Жуков А.Л. Аудит человеческих ресурсов организации: учебное пособие / А.Л. Жуков. – М.: МИК, 2016. – 256 с.
5. Никонова Т.В. Управленческий аудит: персонал / Т.В. Никонова, С.А. Сухарев. — М.: Экзамен, 2012. – 354 с.
6. Селина А. Кадровый аудит / А. Селина // Кадровик. Кадровый менеджмент. – 2017. – № 5. – С. 37–41.
7. Синявец Т. Комплексный аудит системы управления персоналом / Т. Синявец // Кадровик. Кадровый менеджмент. – 2017. – № 9. – С. 21-22.

Якина А.В.
студент 2 курса
Институт Права
научный руководитель: Аминов И.Р., к.юр.н.
доцент
кафедра государственного права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПРОБЛЕМА ДЕФИЦИТА БЮДЖЕТОВ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ

Аннотация:

В данной статье рассматриваются недостатки средств в бюджете у муниципальных образований, которые ведут к ухудшению жизни населения. Называются причины данного явления, а также рассматриваются пути его решения государством на нормативном уровне. На основе анализа ошибок, совершенных в прошлом предлагаются пути преодоления дефицита муниципальных бюджетов.

Ключевые слова: муниципальное образование, дефицит, бюджет, развитие муниципалитетов, МСУ (местное самоуправление), функции МСУ.

Iakina A.V.
student
2 course, Institute of Law
Bashkir state University
Russia, Ufa
Aminov I.R.
Candidate of Law, Associate Professor
associate Professor of the Department of state law
Bashkir State University
Russian Federation, Ufa

THE PROBLEM OF DEFICIENCY BUDGETS OF MUNICIPAL FORMATIONS WAYS ITS SOLUTIONS

This article discusses the shortcomings in the budget of municipalities, which lead to a deterioration in the life of the population. The reasons for this phenomenon are called, and the ways of its solution by the state at the normative level are also considered. Based on an analysis of mistakes made in the past, ways to overcome the deficit of municipal budgets are proposed.

Keywords: municipal entity, deficit, budget, development of municipalities, MSU (local government), MSU functions.

Воздействие муниципальных образований на рыночную экономику поставило задачи уяснения их места в гражданском обороте и особенностей их триады правомочий собственника. Муниципальная собственность

выступает не только экономическим выражением самоуправленческих начал территориального коллектива, объединенного в рамках муниципального образования, но и объектом управления²³⁰.

В настоящее время довольно остро стоит проблема дефицита бюджета муниципальных образований. Нехватка бюджета, пожалуй, одна из самых актуальных и злободневных проблем сегодняшнего дня. Как известно, у нас в России она достаточно широко распространена. Население всегда удивляется, что налоги повышаются, а денег в бюджете не прибавляется. Многие связывают это с коррупцией на местах. Правда, на самом деле обычно основная проблема нехватки бюджета заключается не в этом. Для того, чтобы наиболее полно уяснить в чём же она состоит, мы должны определить для себя, что входит в бюджет муниципального образования, а также как он формируется и какие обязанности лежат на органах МСУ, а также раскрыть само понятие местного самоуправления.

Согласно статье 3 «Европейской Хартии местного самоуправления», «под местным самоуправлением понимается право, и реальная способность органов местного самоуправления регламентировать значительную часть публичных дел и управлять ею, действуя в рамках закона, под свою ответственность и в интересах местного населения»²³¹. В Статье 12 Конституции Российской Федерации гарантируется местное самоуправление. Оно самостоятельно в пределах своих полномочий²³². Т.е. у каждого муниципального образования есть обособленный бюджет, который оно должно тратить для исполнения своих расходных обязательств. В местных бюджетах в соответствии с классификацией происходит дифференциация: на бюджет, получаемый из других уровней, региональных и федеральных, и бюджет для исполнения расходных обязательств. Исходя из этого, можно сделать вывод, что помимо обязанностей по обеспечению достойной жизнедеятельности населения у муниципального образования также есть обязанности и перед региональным и федеральным центрами за предоставленные денежные средства: субсидии, субвенции, дотации. В последнее время полномочия, которые делегируют федеральные и региональные органы муниципальным образованиям, все расширяются, поэтому долг муниципальных образований становится больше. В соответствии с ч. 2 ст. 132 Конституции, Органы МСУ могут наделяются отдельными государственными полномочиями, которые финансируются

²³⁰ Аминов И.Р. Муниципальная собственность - особенности правового регулирования // В сборнике: ПРАВОВОЕ РАЗВИТИЕ РОССИИ XXI ВЕКА: АКТУАЛЬНЫЕ ЗАДАЧИ ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКИ И ПРАКТИКИ СБОРНИК СТАТЕЙ ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ, ПОСВЯЩЕННЫЙ 25-ЛЕТНЕМУ ЮБИЛЕЮ ИНСТИТУТА ПРАВА ЧЕЛЯБИНСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА. 2016. С. 21-25.

²³¹ Европейская Хартия местного самоуправления от 15.10.1985 // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20361/3cbf25ea4bab03f9f633f99bb5cc080fc8d85834/

²³² Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ec531d2938f351bcb3a9b2f1b50a6f119eac231a/

непосредственно из центра. Не всегда данные полномочия закрепляются за государством в НПА, из-за этого может происходить путаница и споры по финансированию данных полномочий.

Для того чтобы понять, относится ли то или иное полномочие к сфере местного самоуправления, необходимо посмотреть Закон о местном самоуправлении 2003 года. Статьи 14-16 этого закона перечисляют вопросы, которые отнесены к сфере местного значения. Там говорится, что органы местного самоуправления вправе решать иные вопросы, не отнесенные к их компетенции, только при наличии собственных материальных и финансовых средств, за исключением субвенций и дотаций.²³³ Значит перечень вопросов, относящихся к ведению муниципальных образований является закрытым, и мы можем сказать, что полномочия, которые не перечислены в данных статьях, являются государственными. Полномочия, закрепленные в статьях 14-16, являются затратными, начиная от организации теплоснабжения, водоснабжения и водоотведения, утверждения и реализации муниципальных программ в области энергосбережения, программ комплексного развития транспортной и социальной инфраструктуры, заканчивая организацией сбора и вывоза бытовых отходов, доступного и бесплатного дошкольного и школьного образования, проведением муниципальных выборов и других расходных обязанностей, предусмотренных данными статьями ФЗ № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации». Все эти полномочия, которые были нами перечислены, нельзя назвать доходными, каждый из этих видов деятельности предусматривает в основном затратную часть, поэтому муниципальным образованиям часто приходится брать займы из других уровней бюджета, так увеличивается их долг. Отсутствие доходов лишает органы местного самоуправления возможности не только развития территории, но и решения ежедневных насущных задач.²³⁴

Для того, чтобы улучшить проблемы с нехваткой бюджета, государству стоит делать это не только на федеральном и региональном уровнях, но и на муниципальном. Ведь состояние муниципального бюджета напрямую влияет на состояние федерального и регионального бюджета.

Неналоговые доходы местных бюджетов: доходы от использования имущества, находящегося в муниципальной собственности, платных услуг, оказываемых муниципальными казенными учреждениями, средства, полученные в результате применения мер гражданско-правовой, административной и уголовной ответственности и другие суммы принудительного изъятия предусмотрены ст. 62 Бюджетного Кодекса

²³³ Федеральный закон от 6.11.2003 г. N 131-ФЗ Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://rg.ru/2003/10/08/zakonsamouprav.html>

²³⁴ 4.Васильева Н.В. Доходы местных бюджетов как залог финансовой самостоятельности местного самоуправления: правовой аспект / Н. В. Васильева // Известия Иркутской государственной экономической академии. — 2015. — Т. 25, № 1. — С. 117–125

Российской Федерации.²³⁵

Налоги, которые собирают муниципальные образования – это налог на имущество лиц, земельный налог, торговый сбор в соответствии со статьей 15 Налогового Кодекса РФ.²³⁶ Как мы видим, доходы, которые получает муниципальное образование, намного меньше, чем расходы на его обязанности, поэтому вопрос о нехватке бюджета муниципального образования довольно остро стоит в настоящее время. Бюджет муниципальных образований зависит от политики, проводимой федеральными и региональными органами.

Из-за централизации финансов на федеральном уровне долг муниципальных бюджетов растёт и с каждым годом он становится всё больше. Помимо того, государственные органы часто нарушают принципы, закреплённые в «Европейской Хартии местного самоуправления», в которой говорится что органы МСУ самостоятельно осуществляют свои полномочия на данной территории. Но на практике оказывается, что из-за нехватки средств в бюджете органы местного самоуправления не способны выполнять даже собственные полномочия, не говоря уж о делегированных.

Необходимо сделать более четкое разграничение различных государственных и муниципальных полномочий и способов их финансирования. Таким образом можно создать профицит бюджета, который органы МСУ будут направлять на развитие, а не на исправление своего плачевного положения и возвращение долгов. Многие муниципальные образования «латают бюджетные дыры» только за счет субсидий, субвенций, дотаций, которые предоставляют им государственные органы, «низкая доходность налоговых и неналоговых доходов местных бюджетов приводит к зависимости МСУ от межбюджетных трансфертов». ²³⁷ В том числе из-за этого «продолжается тенденция централизации финансовых ресурсов на государственном уровне при одновременном увеличении обязательств местного уровня»²³⁸.

Продолжается сосредоточение доходов от налогов на федеральном уровне, немаловажным фактором здесь является отсутствие Федерального Закона о местных налогах. Дотации, субсидии, субвенции – это основа местных бюджетов, они перечисляются из региональных и федеральных бюджетов, но эти отчисления не постоянны и меняются каждый год.

²³⁵ 4. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://rg.ru/2008/05/20/budgetny-kodeks-dok.html>

²³⁶ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/c2a293c02a125727a5f7f10918aa8acea6c1510a/

²³⁷ Актуальные проблемы финансового права: Монография / Л.Л. Арзуманова, Н.М. Артемов, О.В. Болтинова и др.; отв. ред. Е.Ю. Грачева // Консультант Плюс Свердловская область [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant-so.ru/news/show/type/company_news/year/2016/month/12/alias/aktual_problem_fin_prava_monografiya (Дата обращения: 25.12.2018).

²³⁸ Коротаева Е.А. Проблемы экономической самостоятельности местных бюджетов // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право». – 2014. – № 2 (1). – С. 48-52.

Поэтому сложно выстроить какую-либо эффективную систему бюджетного выравнивания.

Также сейчас довольно остро стоит проблема отношений региональных и муниципальных органов власти, до сих пор не разработан эффективный механизм распределения налогов по уровням бюджетной системы – данные вопросы нуждаются в решении, поэтому необходимо реформировать систему бюджетного выравнивания. Стоит заметить, что «собственные» и «делегированные» полномочия прописываются в бюджете отдельно, данное требование является неэффективным для правильной работы бюджета муниципальных образований и создания профицита. Нужно перечислять средства для «делегированных» полномочий на казначейский счёт муниципалитета, которым будет распоряжаться глава местной администрации под контролем представительного органа. Для повышения эффективности выравнивания местные бюджеты должны увеличивать долю собственных доходов. Собственные доходы – это гарантия финансовой самостоятельности МСУ.

Главным источником бюджета местного самоуправления, являются эксклюзивные налоги т.е. налоги, которые собирают только муниципальные образования. Например, налог на землю. Государство регулирует величину собираемого налога, но муниципальное образование может увеличить арендную плату за пользование землей и ее природными ресурсами.

Проблема в области использования местным самоуправлением земельных и иных ресурсов, может быть разрешена путем грамотно выстроенной политики в сфере пользования ресурсов на уровне местного самоуправления: более четко излагать нормы и дефиниции в законодательстве, прописать наличие обязательного требования о межевых знаках на сельскохозяйственных землях собственников, что позволит устранить спорные отношения различного характера²³⁹.

Необходимо увеличивать количество предприятий муниципальной собственности и развивать предпринимательство. Это - путь улучшения формирования доходной базы местного бюджета.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что проблема дефицита бюджета может решиться только при предоставлении МСУ большей самостоятельности не только в сфере полномочий, но также и прав. Т.е. необходимо дать органам местного самоуправления дополнительные полномочиями по формированию доходов местного бюджета, а также их использованию, развивать предпринимательство, местную производственную базу, рыночную инфраструктуру, а также урезать содержание административного аппарата.

Использованные источники:

1. Аминов И.Р. Муниципальная собственность - особенности правового

²³⁹ Аминов И.Р. [Правовые основы полномочий местного самоуправления в области использования земли и других природных ресурсов](#) // [Актуальные проблемы права и государства в XXI веке](#). 2018. № 1. С. 126-130.

регулирующего // В сборнике: ПРАВОВОЕ РАЗВИТИЕ РОССИИ XXI ВЕКА: АКТУАЛЬНЫЕ ЗАДАЧИ ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКИ И ПРАКТИКИ СБОРНИК СТАТЕЙ ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ, ПОСВЯЩЕННЫЙ 25-ЛЕТНЕМУ ЮБИЛЕЮ ИНСТИТУТА ПРАВА ЧЕЛЯБИНСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА. 2016. С. 21-25.

2. Европейская Хартия местного самоуправления от 15.10.1985 // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20361/3cbf25ea4bab03f9f633f99bb5cc080fc8d85834/

3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ec531d2938f351bcb3a9b2f1b50a6f119eac231a/

4. Федеральный закон от 6.11.2003 г. N 131-ФЗ Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://rg.ru/2003/10/08/zakonsamouprav.html>

5. Васильева Н.В. Доходы местных бюджетов как залог финансовой самостоятельности местного самоуправления: правовой аспект / Н. В. Васильева // Известия Иркутской государственной экономической академии. — 2015. — Т. 25, № 1. — С. 117–125

6. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://rg.ru/2008/05/20/budgetny-kodeks-dok.html>

7. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document>

8. Актуальные проблемы финансового права: Монография / Л.Л. Арзуманова, Н.М. Артемов, О.В. Болтинова и др.; отв. ред. Е.Ю. Грачева // Консультант Плюс Свердловская область [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant-so.ru/news/show/type/company_news/year/2016/month/12/alias/aktual_problem_fin_prava_monografiya

9. Коротаева Е.А. Проблемы экономической самостоятельности местных бюджетов // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право». – 2014. – № 2 (1). – С. 48-52.

10. Аминов И.Р. Правовые основы полномочий местного самоуправления в области использования земли и других природных ресурсов // Актуальные проблемы права и государства в XXI веке. 2018. № 1. С. 126-130.

*Янушевская Я.Д.
студент 3 курса
направление «Строительство уникальных зданий и сооружений»
Строительный институт ТИУ
Россия, г. Тюмень*

ОЦЕНКА ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ ВЫСОТНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В ТЮМЕНИ

Аннотация:

Статья посвящена приведению доводов в пользу готовности Тюмени к строительству небоскрёбов. Также в статье рассматриваются все требования, предъявляемых к внедрению высотной застройки современного города

Ключевые слова: строительство, высотное строительство, уникальные здания, небоскрёбы

*Yanuchevskaya Y.D.
student
3 course, direction "Construction of unique buildings and structures"
Building Institute TIU
Russia, Tyumen*

EVALUATION OF THE VIABILITY OF HIGH-RISE CONSTRUCTION IN TYUMEN

Annotation:

The article is devoted to bringing arguments in favor of Tyumen readiness for the construction of skyscrapers. The article also discusses all the requirements for the introduction of high-rise buildings in the modern city.

Keywords: construction, high-rise construction, unique buildings, skyscrapers

Высотное строительство Тюмени сегодня

В тепер уже далёком 2010 году весь мир торжественно встречал новое чудо инженерной мысли -небоскрёб Башня Халифа высотой 828 метров. Прошло 9 лет, от разных стран поступали многообещающие заявки на новый рекорд, однако на сегодняшний день башня по-прежнему сохраняет свой статус самого высокого небоскрёба в мире.

Тюмень, 2015 год. В эксплуатацию сдан новый жилой комплекс «Паруса», высота которого достигает 96 метров. Лишь 4 метра не хватило зданию до статуса уникального. Это самый высокий дом в Тюмени, похож на крупинку в сравнении с Башней Халифа.

Конечно, до Дубая Тюмени ещё расти и расти, но все предпосылки для высотной застройки здесь имеются:

1. Бурный экономический рост. Например, с 2009 года валовой региональный продукт Тюменской области вырос на 52%, та же тенденция

наблюдается и в остальных экономических показателях. Это вызывает необходимость строительства вместительных офисных зданий в стратегическом центре города. Однако общеизвестно, что площади в центре любого города крайне мало, значит появляется потребность всё больше увеличивать высоту построек

2. Рост населения. Тюмень становится всё более привлекательна для жизни, сюда ежегодно приезжают для проживания десятки тысяч людей и с каждым годом цифра растёт. С 2007 года население Тюмени выросло на 30%. Это вызывает необходимость в строительстве всё новых жилых комплексов и инфраструктуры к ним.

3. Рост уровня жизни. Тюмень занимает первое в России место по уровню жизни. Тюменцы привыкли к чистым улицам, ровным дорогам, полным доступными продуктами прилавками магазинов, высокому уровню образования, достойной зарплате. Следовательно, возникает всё больший спрос на элитное, доступное не для всех жильё. А что может быть статуснее пентхауса на самом верхнем этаже небоскрёба?

4. Старт подготовки специалистов высотного строительства. В 2012 году ТюмГАСУ (сейчас ТИУ) впервые открыл набор на направление 2.08.05.01 Строительство уникальных зданий и сооружений. Возможно, именно эти специалисты будут делать первые шаги в высотной застройке Тюмени.

5. Государственный имидж региона. Последние годы Тюмень славится грамотными управленцами, из провинции она постепенно превращается в мегаполис, а высотное строительство даёт огромный старт в ещё большем повышении статуса города на уровне страны.

Требования к высотному строительству

Однако высотное строительство имеет большой ряд технических, экономических, эргономических, экологических и эстетических требований, а также повышенную ответственность проектировщика. Поэтому, прежде чем город перейдёт на новую высоту, необходимо, чтобы сошлись сразу множество аспектов.

Технические требования заключаются, прежде всего, в прочности и устойчивости конструкции зданий. Проектировать их особенно сложно, ведь с поднятием высоты в разы поднимаются и все виды нагрузок на здание и основание. Также технической сложностью является поднятие на такое расстояние систем вентиляции, водоснабжения и электричества.

Экономический аспект, конечно же, состоит в высокой стоимости возведения, эксплуатации и демонтажа подобных сооружений, а точнее, её минимизации. Энергосбережение здания является одновременно и экологическим критерием и для обеих сфер имеет огромную важность. Проблема освещения, тепла и обеззараживания воздуха решается грамотным проектированием систем и подбором материалов. Архитекторы «Банк оф Америка» предусмотрели в нем наличие собственной экономически-целесообразной электростанции. Повышенная освещённость достигается

высокими потолками и большими окнами с низким содержанием железа, водоснабжение осуществляется за счёт дождевой и сточной воды, теплоснабжение также предусмотрено автономным.

Эргономика небоскрёбов включает в себя комфортное и безопасное нахождение, работу и проживание человека в здании. Высотка – это, конечно же, огромные площади, по которым человеку так или иначе необходимо перемещаться, поэтому такие здания должны сосредоточить в себе всё необходимое для жизнедеятельности человека на доступном расстоянии. Преимущества имеют здания с экологически-разгрузочными рекреационными зонами, различными системами озеленения.

Главное на сегодня требование, предъявляемое ко всем сферам нашей жизнедеятельности – экологичность. Конкретно, воздействие здания на человека, находящегося внутри него, а также на окружающую среду. Высотное здание должно вписываться в плотную застройку города, не нарушая инфраструктуру соседних построек. Но ещё более важным является показатель затенённости близлежащей территории. Из этих соображений высотное строительство всё же более обосновано для деловых кварталов города.

И, наконец, эстетика – главный предмет споров. Впишется ли небоскрёб в образ города? Не нанесёт ли его строительство ущерб историческим частям города? Существует множество примеров во всём мире, где высотная застройка органично соседствует с невысокими строениями. Всё это работа грамотных архитекторов. Ярким примером является отель «Biltmore Hotel Tbilisi» в Тбилиси. Более чем колоритный город пронизан куском стекла, отражающим небо, и смотрится это всё грандиозно.

Преобразование облика города

Сохранение исторического облика города – это не то, к чему мы должны стремиться. Исторические здания, архитектурное наследие, конечно же, подлежат уходу, реставрации и сохранению. Это неоспоримый факт, подтверждающийся множеством доводов. Но облик города должен меняться, расти ввысь и вширь, привлекая всё больше людей. Без этого стремления все мегаполисы так и остались бы деревушками. Автор считает, что скоро настанет время, все факторы сойдутся и Тюмень выйдет на высотный уровень строительства. Не за горами новый облик этого города

Использованные источники:

1. Методические и нормативные основы экологического аудирования в Российской Федерации. М., 2002.
2. Блинов В. А. Адаптация высотной застройки в структуре современного города. — Академический вестник УралНИИпроект РААСН, № 4, 2010. — с.18–24
3. Гутнов А. Э. Эволюция градостроительства. — М., Стройиздат, 1984. — 256с., ил.
4. Акентьев А. Город и его пространственная гармония. — Архитектура и

строительство, № 2 (220), 2011. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://ais.by/story/12610>

УДК 364.013

Яроцкая А.В.
студент магистратуры
кафедра социальных технологий
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ С ПОДРОСТКАМИ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье проанализирована нормативно-правовая база, регулирующая деятельность социальных служб по профилактике отклоняющегося от нормы поведения несовершеннолетних. Отмечается, что нормативно-правовая база, регулирующая социальную работу с подростками девиантного типа, состоит из пяти уровней, исходя из субъектов их издания. Сделан вывод о том, отечественным законодателем созданы предпосылки для развития социальной работы с девиантными подростками, тем не менее, в современных условиях существует проблема ее реализации на практике. Так, необходима государственная и общественная поддержка всех ведомств, несущих ответственность за благополучие и интересы трудных подростков.

Ключевые слова: социальные работники, несовершеннолетние, девиантное поведение, закон, профилактика.

Yarotskaya A.V., student of magistracy
department of social technologies
Volgograd state university
Russia, Volgograd

LEGAL REGULATION OF ACTIVITY OF SOCIAL WORKERS WITH TEENAGERS OF DEVIANT BEHAVIOUR IN RUSSIAN FEDERATION

Summary: The article analyzes the regulatory framework governing activities of social services for prevention of abnormal behavior of minors. It is noted that regulatory framework governing social work with adolescents of deviant type, consists of five levels, based on the subjects of their publication. It was concluded that the domestic legislator created prerequisites for development of social work with deviant adolescents, however, in modern conditions there is a problem of its implementation in practice. So, state and public support of all departments responsible for welfare and interests of difficult adolescents is necessary.

Key words: social workers, minors, deviant behavior, law, prevention.

Девияция как социальное явление порождает рост преступности в среде несовершеннолетних, подрывает основы благополучного развития общества, нарушение общественных моральных норм и принципов, что представляет опасность его устойчивым основам, и без соответствующей реакции со стороны социальных институтов произрастает в глубокую проблему, вплоть до разрастания девиантных групп и процветания преступности. Система противодействия девиантному поведению несовершеннолетних эффективно функционирует только при наличии ее правового обеспечения. Правила и нормы профилактики девиантного поведения закреплены в нормативно-правовых документах социальной работы. Правовые основы социальной работы представляют собой систему нормативно-правовых актов, которые обеспечивают законность принятия решений социальными работниками, а также упорядоченность деятельности социальных учреждений.

Нормативно-правовая база, регулирующая социальную работу с подростками девиантного типа, состоит из пяти уровней, в соответствии с субъектами их издания. Первый уровень нормативно-правовой базы включает в себя регламентирующие и рекомендательные документы международного сообщества. К ним следует отнести учредительные акты, декларации, конвенции, рекомендации, резолюции ООН, ВОЗ, ЮНЕСКО и прочие международные правовые акты. Второй уровень нормативно-правовой базы – российские юридические акты федерального значения. К ним относят Конституцию Российской Федерации, кодексы РФ, федеральные законы РФ, указы и распоряжения Президента РФ, приказы Министерства труда и социальной защиты РФ. Третий уровень нормативно-правовой базы – документы регионального уровня. К ним относят указы, распоряжения главы субъекта Российской Федерации. Четвертый уровень нормативно-правовой базы – муниципальные нормативно-правовые акты районного значения. К ним принято относить постановления, распоряжения глав муниципальных образований, и пятый уровень – внутриучрежденческие документы.

Правовое поле социальной работы с несовершеннолетними в РФ сформировалось в период 1990-х как система юридических средств, которые устанавливают правоотношения между объектами и субъектами социальной работы. Правовые нормы и законодательная база выполняют контролирующую и организующую функции относительно формирования и функционирования учреждений социального обслуживания, регулируя принципы, а также содержание их деятельности. Первостепенное значение здесь имеют такие нормативно-правовые документы как:

- Конституция РФ (1993 г.), провозгласившая государственную защиту семьи и детей, а также развитие социальных служб и охрану материнства и детства;

- Конвенция ООН «О правах ребенка» (1990 г.) и Всемирная Декларация об обеспечении выживания, защиты и развития детей (1990 г.) регламентирующие нормативно-правовые нормы соблюдения прав и свобод

детей;

- Уголовный кодекс РФ, который устанавливает меры наказания (уголовной ответственности) за причинение подросткам тяжкого вреда здоровью – побои, насилие и т.д., которые повлекли за собой стойкие нарушения здоровья, инвалидизацию и мер административной ответственности за другие, менее тяжкие формы проявления противоправных действий;

- федеральные законы (ФЗ № 124 «Об основных гарантиях прав ребенка в РФ» от 24 июля 1998 г.; ФЗ № 120 «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» от 24 июня 1999 г.; ФЗ № 195 «Об основах социального обслуживания населения в РФ» от 10 декабря 1995 г.), определяющие правовую основу деятельности социальных работников с подростками девиантного типа [2, с. 515].

Нельзя не согласиться с тем, что в современном обществе подростки с девиантным поведением представляют собой сложную социальную проблему, в деле решения которой возникает целый ряд задач, которые необходимо решить. Существенной проблемой реализации направлений социальной работы с девиантными подростками оказывается различие норм, прописываемых в законодательстве, с практическими условиями его реализации [1, с. 22]. Так, российское законодательство зачастую не соответствует требованиям, нуждающихся в современных формах и методах профилактики девиаций учреждений социальной сферы и образования. Еще одной проблемой выступают расхождения в правовой сфере российского и международного законодательства в вопросах защиты прав детей и решения всевозможных конфликтов.

Представляется нужным отметить существенные недостатки в ныне существующей системе профилактики подростков с девиантным поведением:

- необеспеченность должного взаимодействия, ввиду отсутствия хорошо отлаженных механизмов, общеобразовательных учреждений с учреждениями профилактической направленности;

- невовлеченность социального института семьи в систему профилактической работы с несовершеннолетними, ввиду отсутствия конкретных приемов и методов привлечения к такой работе родителей;

- ведение с девиантными подростками в образовательных учреждениях, прежде всего, работы коррекционной направленности, вместо реализации конкретных профилактических мер.

Одним из аспектов, выявляющих пробелы законодательства, касается работы попечительских советов при воспитательных колониях. Правительство РФ 13 октября 1997 г. утвердило постановление № 1295 «Об утверждении Примерного положения о попечительском совете при воспитательной колонии уголовно-исполнительной системы». Попечительский совет, осуществляющий деятельность при воспитательной

колонии, оказывает содействие в организации учебной и воспитательной работы, а также занимается вопросам социальной защиты заключенных, помощи освобождающимся лицам в бытовом и трудовом устройстве. В УИК РФ прописаны основные права заключенных, формы участия общественных организаций в деятельности учреждений исполнения наказаний, законодательство РФ гарантирует осужденным охрану их прав и свобод, защиту интересов, однако, существенной проблемой становится отсутствие нормативно-правовой базы, которая бы регламентировала работу попечительских советов в пенитенциарных учреждениях. Принимающиеся же на областном уровне законы о попечительстве касаются в первую очередь не учреждений исполнения наказаний, а учреждений работы с инвалидами, детскими домами, домами престарелых и т.д., которые в свою очередь имеют совершенно другую специфику. Исходя из этого, существует потребность в принятии федерального закона, регламентирующего деятельность попечительских советов в учреждениях заключения несовершеннолетних.

Стоит отметить, что на данный момент наиболее существенную роль в деле профилактики девиантного поведения играет ФЗ № 120 «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних», который определяет направления деятельности учреждений системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних, а также устанавливает ответственность федеральных Министерств, субъектов РФ в организации проведения профилактических работ. Введение данного закона способствовало развитию сети учреждений социальной защиты, комплексному решению проблем подростков, за счет эффективной организации взаимодействия с учреждениями социальной сферы.

Указанный закон содержит ряд положений, которыми руководствуются специалисты по социальной работе, в реабилитационных центрах, учреждениях социально-психологической помощи молодежи. В частности, в данном федеральном законе прописаны категории лиц, в отношении которых проводится индивидуальная реабилитационная, социально-педагогическая, профилактическая работа; обозначены основания и сроки проведения индивидуальной профилактической работы с подростками. Однако если бы в данном правовом документе содержались основные направления профилактики девиантного поведения среди молодежи, то он был бы совершенным. В данной связи ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» можно признать совершенным, при условии принятия поправки, в которой были бы закреплены основные направления профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних граждан.

Таким образом, можно сделать вывод, что российским законодательством созданы необходимые условия для развития социальной

работы с девиантными подростками. В настоящее время необходима поддержка всех структур, которые несут ответственность за благополучие и интересы подростков. Прежде всего, необходимы материально-техническое обеспечение и финансирование мероприятий для того, закрепления в правовых актах соответствующих положений деятельности социальных работников в данной области, чтобы реализовывать положения законодательных документов в сфере социальной работы с девиантными подростками.

Использованные источники:

1. Маликова Е.В. Девиантное поведение молодежи: классификация, типология, проблемы // Актуальные вопросы общественных наук: социология, политология, философия, история. 2015. № 49. С. 20-24.
2. Новиков Р.А., Коровкина Н.Н., Новикова А.А. Нормативные акты, регламентирующие социальную работу с девиантными подростками в РФ // В сборнике: Теоретические и практические исследования XXI века: труды международной научно-практической конференции. 2014. С. 513-518.

Оглавление

Радчевский Н.М., Борисовская В.А., ФОРМИРОВАНИЕ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА ДЛЯ ВЕДЕНИЯ ЛИЧНОГО ПОДСОБНОГО ХОЗЯЙСТВА.....	3
Рамонова М.И., ОСОБЕННОСТИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ХАЛАТНОСТИ ВРАЧЕЙ.....	6
Ramonova M.I., FEATURES OF RESPONSIBILITY OF NEGLIGENCE OF DOCTORS	6
Рамонова М.И., ПРОБЛЕМЫ ОТГРАНИЧЕНИЯ ХАЛАТНОСТИ ОТ ИНЫХ СОСТАВОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ	10
Рамонова М.И., ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ХАЛАТНОСТИ В ДЕЙСТВИЯХ МЕДИЦИНСКИХ РАБОТНИКОВ	14
Рассказова Ю.А., ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА СТРАХОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	18
Расулов Э.Н., Мельников Н.А., ВЛИЯНИЕ КОМПЬЮТЕРНЫХ ИГР НА РАЗВИТИЕ ЛИЧНОСТИ ПОДРОСТКА.....	23
Резник Г.А., Дубровский А.А., ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ИНТЕРНЕТ-ПОРТАЛА (НА ПРИМЕРЕ САЙТА GEEKGOST.RU).....	27
Резникова А.С., Багдасарян Е.А.. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СИСТЕМЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ.....	32
Решетниченко Е.С., НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ СУБЪЕТОВ ЖИЛИЩНОЙ ИПОТЕКИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ	38
Решетниченко Е.С., СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ОБЪЕМА ВЫДАННЫХ ИПОТЕЧНЫХ КРЕДИТОВ НА ПЕРВИЧНОМ РЫНКЕ ЖИЛЬЯ В РФ	44
Романенко И.И., Петровнина И.Н., АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КРИМИНАЛЬНОЙ ТЕЛЕВИЗИОННОЙ ЖУРНАЛИСТИКИ	152
Сазонова Н.Е., СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ ПРОЦЕССА БРАЧНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	158
Салиева А.С., Рощина Ю.В., АУДИТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ...	164
Салимова Ю.С., ПРЕДПОСЫЛКИ ОРГАНИЗАЦИИ КОНТРОЛЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ МАЛОГО БИЗНЕСА	167
Салихова Ю.Ш., АВТОМАТИЗАЦИЯ ТАБЕЛЬНОГО УЧЕТА В МЕДИЦИНСКОМ УЧРЕЖДЕНИИ	175
Салменкова М.В., Тищенко М.С., ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В УПРАВЛЕНИИ ЭЛЕКТРОННЫХ ДОКУМЕНТОВ.....	183

Салменккова М.В., Катасонова Д.В., Хачатурян Л.К., ДОКУМЕНТАЦИЯ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ: КОРПОРАТИВНЫЙ ДОКУМЕНТООБОРОТ.....	186
Самофалова Е.А., ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО РЫНКА РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	190
Самофалова Е.А., ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ РЫНОК КАК ОСОБЫЙ СЕГМЕНТ ЭКОНОМИКИ РОССИИ	195
Самохин К.С., Сухарев Е.М., ПОЛЕВЫЕ ТРАНЗИСТОРЫ.....	199
Сапунова Т.А., Беленков Д.А., ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ НАУКИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ.....	202
Сапунова Т.А., Водяницкий А.В., ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ БЕРЕЖЛИВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ.....	205
Сапунова Т.А., Лабузова В.П., СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ВАЖНЕЙШАЯ ФУНКЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ.....	210
Сапунова Т.А., Лабузова В.П., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В РФ	214
Сапунова Т.А., Софронова Н.И., МЕТОДЫ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОГНОЗИРОВАНИЯ	219
Саркисян Д.С., ПРАВОВАЯ ПРИРОДА И СУЩНОСТЬ ИНСТИТУТА ТАМОЖЕННОЙ ПОШЛИНЫ КАК БЮДЖЕТНОГО ДОХОДА	222
Саркисян Д.С., ПРОБЛЕМЫ КЛАССИФИКАЦИИ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ЮРИДИЧЕСКОГО СОСТАВА ТАМОЖЕННОЙ ПОШЛИНЫ.....	228
Сафаров В.Р., Киикбаева К.Р., ПРОБЛЕМА СОЗДАНИЯ УЧРЕЖДЕНИЙ, ИСПОЛНЯЮЩИХ НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ АРЕСТА В РОССИИ	235
Сафаров В.Р., Киикбаева К.Р., ПРОБЛЕМЫ ПРАВА НА ОБРАЗОВАНИЯ ЛИЦ, ОТБЫВАЮЩИХ НАКАЗАНИЯ В МЕСТАХ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ.	238
Сафаров В.Р., Шагигалин И.И., МЕТОДИКА РАССЛЕДОВАНИЯ КРАЖ	243
Сафаров В.Р., Мустахитдинова Д.Б., МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА ОБ ОБРАЩЕНИИ С ОСУЖДЕННЫМИ	245
Сафаров В.Р., Максютובה А.Р., Муртазина Р.Р., ПРИНУДИТЕЛЬНЫЕ РАБОТЫ В СИСТЕМЕ УГОЛОВНЫХ НАКАЗАНИЙ: В СВЕТЕ ПОСЛЕДНИХ ИЗМЕНЕНИЙ.....	249
Сафаров В.Р., Бурангулова В.Г., АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ КРИМИНАЛИСТИКИ	252

Святкин В.Д., СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ РАЗВОДОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	255
Седашов А.Н., ФОРМИРОВАНИЕ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ БУДУЩЕГО ОРГАНИЗАТОРА РАБОТЫ С МОЛОДЕЖЬЮ	262
Семейко Е.В., КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ И ОСОБЕННОСТИ ЕЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ..	271
Семенова Ю.А., ВЛИЯНИЕ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ И ЕЁ УПРАВЛЕНИЯ НА ИМИДЖ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ	277
Семенова Ю.А., ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ – КАК ОДНО ИЗ ОСНОВНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ.....	282
Сёмина А.В., Файзрахманова А.Л., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА УРОКАХ ТЕХНОЛОГИИ КАК СРЕДСТВО ОБУЧЕНИЯ УЧАЩИХСЯ ПЛАНИРОВАНИЮ РАЦИОНА ПИТАНИЯ	286
Сергеева В.В., РОЛЬ МАРКЕТИНГА ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ ..	289
Сергиенко А.А., СТЕРЕОТИПИЗАЦИЯ И РЕТРАНСЛЯЦИЯ ЖЕНСКОГО ОБРАЗА В ДИСКУРСЕ ЧИТИНСКОГО ЖЕНСКОГО САЙТА.....	292
Сергиенко О.В., Колесникова Е.В., АСПЕКТЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО АУДИТА В КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ	300
Серогодский В.Э., Гладких А.С., АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ООО «НПО «ЭТАЛОН» ..	304
Сивопляс М.О., Перхун А.Н., Тагиева Н.В., ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ИЗУЧЕНИЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА ЗА ГРАНИЦЕЙ.....	309
Сизенева М.Е., НЕДОСТАТОК СНА КАК ПРЕПЯТСТВИЕ ВЫСОКОЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА.....	312
Силина А.А., ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РУКОВОДИТЕЛЯ ПО ПРОФИЛАКТИКЕ МЕЖЛИЧНОСТНЫХ КОНФЛИКТОВ В ДОШКОЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ УЧРЕЖДЕНИИ	316
Сильнова В.В., ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ВО ФРАНЦИИ.....	324
Симонян Д.Н., Волкодав Т.В., ПСИХОЛОГИЯ ЗЛА: ТЕМНАЯ ТРИАДА ЛИЧНОСТИ.....	328
Сиротенко Д.И., АВТОМАТИЗАЦИЯ АТТЕСТАЦИИ СТУДЕНТОВ ВУЗА	335
Сироткин В.Б., К ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ	344

Ситникова Ю.Е., ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОЙ СТРУКТУРЫ ХРАНЕНИЯ ТОВАРОВ НА СОВРЕМЕННОМ СКЛАДЕ	349
Ситникова Ю.Е., ОСНОВЫ ЭФФЕКТИВНОГО ЗОНИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОГО СКЛАДСКОГО ПОМЕЩЕНИЯ	354
Смоляков М.В., Фролов А.И., Волков В.Н., ИССЛЕДОВАНИЕ ОПТИМАЛЬНЫХ КОНФИГУРАЦИЙ АППАРАТНОЙ И ПРОГРАММНОЙ ПЛАТФОРМЫ МОБИЛЬНОЙ РОБОТОТЕХНИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ	358
Смыкова В.В., ИСО КАК ИННОВАЦИОННЫЙ СПОСОБ ФИНАНСИРОВАНИЯ СТАРТАП-ПРОЕКТОВ	364
Советкина А.С., ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	368
Соловьева Н.А., Дюдюк М.В., Емельянов Д.О., БИВАЛЮТНАЯ КОРЗИНА БАНКА РОССИИ	372
Соловьева Н.А., Кондратенко Л.Н., Емельянов Д.О., КОРРЕЛЯЦИОННО – РЕГРЕССИОННЫЙ АНАЛИЗ В ПРОГРАММНОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ АГРОИНЖЕНЕРИИ	375
Солодков Н.Н., Бурнаева В.А., Прокофьева В.И., Царапкина А.С., ИНЖЕНЕРНО-ЛАНДШАФТНОЕ ПРОЕКТИРОВАНИЕ СВЯТЫХ ИСТОЧНИКОВ «СЕМЬ КЛЮЧЕЙ» (ШЕМЫШЕЙСКИЙ РАЙОН ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ)	382
Солодков Н.Н., Чигарёва С.А., Пронина Т.А., ЛЕСНЫЕ СООБЩЕСТВА МИКРОРАЙОНА АХУНЫ ГОРОДА ПЕНЗА	387
Соляков А.Д., ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ЦЕПОЧЕК ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ	392
Сорокина М.А., К ВОПРОСУ О ХРАНЕНИИ ЛЕСОМАТЕРИАЛОВ	399
Сорокина М.А., К ВОПРОСУ О МЕТОДИКЕ ТУШЕНИЯ ПОЖАРОВ НА СКЛАДЕ СЫРЬЯ НА ЛЕСОПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	402
Павлов И.М., РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В МИРЕ	407
Софронов А.А., СОДЕРЖАНИЕ ОСНОВНЫХ ПИГМЕНТОВ В ХВОЕ ЕЛИ ЕВРОПЕЙСКОЙ В РАЗЛИЧНЫХ ТИПАХ ЕЛОВЫХ ЛЕСОВ СЕВЕРНОЙ ПОДЗОНЫ ТАЙГИ	410
Спиридонова И.Н., ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ ЛАНДШАФТОВ (НА ПРИМЕРЕ МИКРОРАЙОНА «ГОРОД СПУТНИК» ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ)	413
Спиридонова И.Н., ГЕОЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ТЕРРИТОРИИ ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ	417

Спиридонова И.Н., СОХРАНЕНИЕ ОБЪЕКТОВ КУЛЬТУРНОГО НАСЛЕДИЯ НА ПРИМЕРЕ АРХЕОЛОГИЧЕСКОГО ЗАПОВЕДНИКА «ЗОЛОТАРЕВСКОЕ ПОСЕЛЕНИЕ»	421
Ставничий А.Д., ПРОПИТКИ ДРЕВЕСИНЫ.....	424
Ставничий А.Д., АНТИСЕПТИЧЕСКИЕ ВЕЩЕСТВА ДЛЯ ДРЕВЕСНЫХ МАТЕРИАЛОВ	427
Ставничий А.Д., КРУПНЫЕ ПОЖАРЫ В ГОРОДЕ АРХАНГЕЛЬСКЕ	431
Ставничий А.Д., ПОЖАРЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	435
Ставничий А.Д., ПСИХОЛОГИЯ В ЖИЗНИ ПАЦИЕНТОВ. СОВРЕМЕННЫЕ РЕАЛИИ	439
Стальская А.С., ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОГО СПОСОБА ХРАНЕНИЯ С ЦЕЛЬЮ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ТОВАРАМИ НА СКЛАДЕ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	442
Стальская А.С., ОЦЕНКА ТЕХНИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ И ОПРЕДЕЛЕНИЕ ЕГО ХАРАКТЕРИСТИК ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ ЭФФЕКТИВНОГО СКЛАДСКОГО ХОЗЯЙСТВА	445
Старынин В.В., Куликов А.В., ПРОЕКТИРОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТНОЙ СИСТЕМЫ ДОСТАВКИ АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ	449
Стрельцова А.Д., ОСОБЕННОСТИ СЛОВООБРАЗОВАНИЯ В АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ	466
Стрюкова Е.М., ТРАСОЛОГИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА: СОВРЕМЕННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ	470
Сулейманова Г.К., ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ТАТАРСКИХ ПЕСЕН РЕЛИГИОЗНОЙ ТЕМАТИКИ	475
Сумин Д.А., ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ	481
Сухенко Р.С., ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ПОЛИТИЧЕСКОГО СОЗНАНИЯ В ПРОЦЕССЕ ПОЛИТИЧЕСКОЙ СОЦИАЛИЗАЦИИ	484
Сухенко Р.С., Репникова Д.Д., ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ.....	493
Сухенко Р.С., Репникова Д.Д., ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА	501
Сухенко Р.С., Репникова Д.Д., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УСЛОВИЙ ТРУДА УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ПЕРСОНАЛА	507
Сухенко Р.С., Кононова Ю.В., Репникова Д.Д., ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ КАРЬЕРЫ ЛИЧНОСТИ	511
Таболова Е.А., ОСОБЕННОСТИ АНАЛИЗА ПЕРЕМЕННЫХ И ПОСТОЯННЫХ ЗАТРАТ	516

Таболова Е.А., ИНТЕГРАЦИЯ И ДЕЗИНТЕГРАЦИЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	521
Таболова Е.А., КОНВЕРТИРУЕМОСТЬ РУБЛЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	524
Танаева А.В., ОТРАЖЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ ПОВСЕДНЕВНОЙ ИСТОРИИ И КУЛЬТУРЫ В ШКОЛЬНЫХ УЧЕБНИКАХ ПО ВСЕОБЩЕЙ ИСТОРИИ В 10 КЛАССЕ.....	527
Танашева Е.А., БИЗНЕС-ПЛАН ПРЕДПРИЯТИЯ: ПОНЯТИЕ И СТРУКТУРА	534
Танашева Е.А., АНТИКРИЗИСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ ОРГАНИЗАЦИИ.....	545
Танделова Д.В., ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ РЫНОЧНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В РОССИИ.....	555
Танделова Д.В., ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ РЫНОЧНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В РОССИИ.....	560
Тарадеева А.В., Рыбакова М.А., Яковская Я.О., ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ АДМИНИСТРИРОВАНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В ЦЕЛЯХ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ	565
Тароянц Л.А., Бондарь К.А., Козырева А.А., ЭКСПЕРТНЫЕ СИСТЕМЫ, ИХ ПРИМЕНЕНИЕ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ РАЗЛИЧНЫХ ПРЕДМЕТНЫХ ОБЛАСТЕЙ	569
<u>Таршхоев Р.Б., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В РЕГУЛИРОВАНИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ</u>	<u>573</u>
Таршхоев Р.Б., СПОСОБЫ, ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ СОЗДАНИЯ, ПРИСОЕДИНЕНИЯ, РАЗДЕЛЕНИЯ И ЛИКВИДАЦИИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ	577
Темиряев Г.А., ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА ЭКОНОМИКУ РФ.....	583
Темиряев Г.А., ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ РЫНОЧНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ.....	588
Теобальдт Б.А., РОССИЙСКИЕ НЕМЦЫ В ГЕРМАНИИ: АДАПТАЦИЯ И ЭТНИЧЕСКАЯ САМОИДЕНТИФИКАЦИЯ (ИССЛЕДОВАНИЕ ВЫПОЛНЕНО ПРИ ПОДДЕРЖКЕ ФОНДА МИХАИЛА ПРОХОРОВА).....	592
Теплая Н.В., КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ВУЗА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНЫХ ТРАНСФОРМАЦИЙ.....	598
Тимофеев В.В., Волков Б.А., Коваленко С.С., ПРИКЛАДНОЕ ЗНАЧЕНИЕ ИССЛЕДОВАНИЙ ВАРИАЦИЙ ГРАВИМЕТРИЧЕСКОГО ПОЛЯ.....	604

Тимофеева Е.Г., К ВОПРОСУ О БЕЗОПАСНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА ВУЗА	609
Тимофеева Е.Г., ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ МОНИТОРИНГ: ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ В УЧЕБНОМ ЗАВЕДЕНИИ.....	614
Тимченко А.С., МЕСТО И РОЛЬ РЕГИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ ВЛАСТИ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	618
Тимченко А.С., МУНИЦИПАЛЬНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ	622
Триденежкина М.Д., Козлова Ю.В., РАСХОДЫ НА ОХРАНУ ТРУДА В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ	626
Трипкош А.В., ИНВЕСТИЦИОННОЕ КРЕДИТОВАНИЕ ПАО СБЕРБАНКА РОССИИ	629
Тропникова В.В., ЭВОЛЮЦИЯ ТЕОРИИ ПОТРЕБЛЕНИЯ МИЛТОНА ФРИДМЕНА.....	635
Трофимова Г.Ю., СОДЕРЖАНИЕ АСКОРБИНОВОЙ КИСЛОТЫ И АКТИВНОСТИ ПЕРОКСИДАЗЫ В КОМНАТНЫХ РАСТЕНИЯХ.....	638
Трофимова О.А., Шагигалин И.И., ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ЗА СОБЛЮДЕНИЕМ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА.....	645
Тумасян А.А., ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ	648
Тупицына О.В., Иванова А.И., АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ООО «МАСКО».....	651
Уварова Л.Н., Чекина А.Ю., ОСОБЕННОСТИ СЕМЕЙНЫХ ОТНОШЕНИЙ ПОДРОСТКОВ.....	655
Уварова Л.Н., Чекина А.Ю., ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ АГРЕССИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ У ДЕТЕЙ	658
Углицких А.В., Коробов В.Б., СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРИГОТОВЛЕНИЯ БЛЮД В ВАКУУМЕ	661
Уразаева А.Р., ПРИМЕНЕНИЕ ТЕОРИИ ВЕРОЯТНОСТЕЙ В ПОВСЕДНЕВНОЙ ЖИЗНИ	665
Усова Д.С., СИСТЕМА МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА РИЭЛТЕРСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	670
Устимкин О.А., ОЦЕНКА И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕПРИЯТИЯ	677
Уханов К.А., ИЗМЕНЕНИЯ ЗРИТЕЛЬНО-ПРОСТРАНСТВЕННОГО ГНОЗИСА У СТУДЕНТОВ ВОЕННЫХ ВУЗОВ ПОСЛЕ МУЛЬТИМЕДИЙНЫХ ЗАНЯТИЙ	683

Файзутдинова И.З., ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ ЛОЯЛЬНОСТИ ПЕРСОНАЛА	689
Файрушина Ю.Р., ЗАТРАТЫ НА ПЕРСОНАЛ КАК ИНТЕГРАЛЬНЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ	696
Федорова М.А., СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ДЕЛОВОЙ КАРЬЕРОЙ КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ.....	700
Федорова Д.А., РОЛЬ ПРОСТЫХ ЧИСЕЛ В СОВРЕМЕННОЙ КРИПТОГРАФИИ	706
Фейтельберг А.Д., НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ МЕНЬШИНСТВА КРЕДИТОРОВ ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ МИРОВОГО СОГЛАШЕНИЯ В ДЕЛЕ О БАНКРОТСТВЕ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА...	710
Фесенко С.А., РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ СУППОЗИТОРИЕВ НА ДИФИЛЬНОЙ ОСНОВЕ С МАСЛОМ ОБЛЕПИХОВЫМ.....	716
Филатов А.В., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИСТЕМЫ КРИ КАК ПРОГРЕССИВНОГО ИНСТРУМЕНТА МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА.....	719
Филатов А.В., ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В МЕДИЦИНСКОМ УЧРЕЖДЕНИИ.....	727
Филимонова С.В., Нефедова Н.Н., Толмачев Д.А., ВОЗМОЖНЫЕ ИСХОДЫ ПРИ ИКСОДОВОМ КЛЕЩЕВОМ БОРРЕЛИОЗЕ	735
Фокина Э.Г., Фомина А.Г., Суркова Е.В., ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА ТЕРМИНОВ ПОДЪЯЗЫКА СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ «ЭКОЛОГИЯ» И «ТЕХНОСФЕРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ».....	740
Фоменко И.В., Колесникова Е.В., ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕТА РАСЧЕТОВ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИИ	746
Фоменко И.В., Колесникова Е.В., НЕОБХОДИМОСТЬ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА.....	752
Фоменко И.В., Колесникова Е.В., ПУТИ СОВЕРШЕНСТВАВАНИЯ УЧЕТА ОПЛАТЫ ТРУДА	756
Фучкин К.С., УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫХ УСЛУГ	759
Хазгалиева Р.Р., АНТИКОРРУПЦИОННАЯ ЭКСПЕРТИЗА МУНИЦИПАЛЬНЫХ ПРАВОВЫХ АКТОВ	765
Хакимова Э.Р., СТРУКТУРА РАСХОДОВ БЮДЖЕТА СРЕДНЕАХТУБИНСКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА НА СОЦИАЛЬНУЮ СФЕРУ	770
Халилова Э.Э., Чернов Ю.И., К ВОПРОСУ О ПРЕДСТАВИТЕЛЯХ В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ	776

Хамидуллов Д.Н., ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ В РФ	779
Харламова Т.И., Шарапова В.М., ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ С КАДРОВЫМ РЕЗЕРВОМ В БАНКЕ	783
Хасанов А.Т., Субботина Е.С., Толмачёв Д.А., ИССЛЕДОВАНИЕ СИНДРОМА ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ У СТУДЕНТОВ 4-6 КУРСОВ МЕДИЦИНСКОГО ПРОФИЛЯ ОБУЧЕНИЯ.....	788
Хасанов А.Т., Субботина Е.С., Толмачёв Д.А., ИНФЕКЦИИ, СВЯЗАННЫЕ С ОКАЗАНИЕМ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ В УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ ЗА 2017 ГОД.....	794
Хачатурянц Г.В., Курапина Н.А., Карабут Н.В., ПРИМЕНЕНИЕ РОБОТОТЕХНИКИ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ЦЕЛЯХ	799
Хисматуллина А.М., Валеева С.Р., Мингазов Н.М., ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ ШИННОЙ ОТРАСЛИ РФ.....	803
Ходак А.О., Шипилов Н.Ю., СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ДИАГНОСТИКА ЗАВОДА ПЛАСТИКОВЫХ ОКОН МЕТОДОМ SWOT-АНАЛИЗА	807
Холошина А.А., ФОРМИРОВАНИЕ КАДРОВОГО РЕЗЕРВА НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ (НА ПРИМЕРЕ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ).....	816
Холошина А.А., ПРОБЛЕМЫ КАДРОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ В ГОРОДСКОМ ПОСЕЛЕНИИ ГОРОД ЛИСКИ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ	822
Хусаинова А.М., МИРОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ.....	829
Царенко Т.В., Джаферова С.Э., ПРОБЛЕМЫ ПРИ УПРАВЛЕНИИ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В КОНТЕКСТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	834
Царенкова В.Б., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЙ РАБОТЫ ПО МОДИФИКАЦИОННОЙ ИЗМЕНЧИВОСТИ У ПОКРЫТОСЕМЕННЫХ РАСТЕНИЙ В ШКОЛЬНОМ КУРСЕ «ОБЩАЯ БИОЛОГИЯ»	840
Цугунян А.М., Рыжова Ж.А., Цугунян А.М., Герасименко Ю.Л., СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ТУРИСТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ	849
Цуцкарева А.А., Руднева Ю.В., ПРИНЦИП ГЛАСНОСТИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ И ПРОБЛЕМЫ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ	855
Цховребов В.С., СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА УСТАНОВЛИВАЮЩЕГО ФИНАНСОВО-ПРАВОВУЮ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В БЮДЖЕТНОЙ СФЕРЕ	859

Цховребов В.С., ПРОБЛЕМЫ ВЫЯВЛЕНИЯ СОСТАВА ПРАВОНАРУШЕНИЙ В БЮДЖЕТНОЙ СФЕРЕ	864
Чатаева Л.Д., Скворцова А.А., Тагиева Н.В., Чебаева О.П., РАЗРАБОТКА КОМПЛЕКСНОЙ МОДЕЛИ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ИС НА ПРИМЕРЕ УЧЕБНО-НАУЧНОГО ЦЕНТРА	871
Чеботарева А.А., ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ	879
Чернова А.А., «РОНКОЛЕЙКИН» И МАЗЬ «ДИМЕКСИД» В ЛЕЧЕНИИ ГНОЙНО-В.ОСПАЛИТЕЛЬНЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ МЯГКИХ ТКАНЕЙ...	887
Черных Т.В., Козлова Ю.В., БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ: ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА, ИЗМЕНЕНИЯ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ.....	890
Чернышова Я.В., Сунцова М.Н., ВЗАИМОСВЯЗЬ МАТЕМАТИКИ И ЭКОНОМИКИ.....	895
Чернявская К.А., К ВОПРОСУ О ВЫБОРЕ СРЕДСТВ РЕАЛИЗАЦИИ СИСТЕМЫ КОМПЬЮТЕРНОГО ТЕСТИРОВАНИЯ.....	899
Чернявская К.А., Шамбер О.Ю., РАЗРАБОТКА ПРОГРАММНОГО ПРОДУКТА КОМПЬЮТЕРНОГО ТЕСТИРОВАНИЯ	902
Четвертков А.В., Лавренченко А.А., Кобзев Д.Е., Морозова О.Н., РАЗРАБОТКА НОВОЙ ТЕХНОЛОГИИ ВОССТАНОВЛЕННЫХ ПОЛИМЕРНЫХ ДЕТАЛЕЙ АВТОМОБИЛЕЙ	908
Чиркина М.А., Инамова Д.Б., МЕТОДЫ ОБРАБОТКИ ДАННЫХ ДЛЯ РЕКОМЕНДАТЕЛЬНЫХ СИСТЕМ.....	913
Чульдум А.-Х.М., АНАЛИЗ ВЫБРОСОВ В АТМОСФЕРНЫЙ ВОЗДУХ ОТ ОСНОВНЫХ ИСТОЧНИКОВ ЗАГРЯЗНЕНИЯ КОНДИТЕРСКОЙ ФАБРИКИ.....	918
Шаповалова В.В., Самохвалова К.А., АНАЛИЗ И ДИНАМИКА ПРОВЕДЕНИЯ ВЫЕЗДНЫХ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ	923
Шаталова П.В., Советкина А.С., ГРАЖДАНСКИЙ ИСК В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ.....	927
Шафикова К.Р., ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ РЕГУЛИРОВАНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И ОТЧЕТНОСТИ	931
Шевелева Я.С., АУДИТ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОБЪЕКТОВ	935
Шеверев А.А., СПЕЦИФИКА ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ В ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ СФЕРЕ.	940

Шевченко А.А., Пшидаток М.А., ГРАДОСТРОИТЕЛЬНЫЙ РЕГЛАМЕНТ КАК ИНСТРУМЕНТ ОПТИМИЗАЦИИ ПРОЦЕССА ПОДГОТОВКИ ПРОЕКТОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ В РЕКОНСТРУКЦИИ.....	943
Шелкова Я.И., Мартюшов Д.А., КАЧЕСТВО ПИТАНИЯ КАК ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЙ ФАКТОР, ВЛИЯЮЩИЙ НА ЗДОРОВЬЕ ЧЕЛОВЕКА	948
Шигуров А.В., ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПОЛНОМОЧИЙ СУДА ПО ОСУЩЕСТВЛЕНИЮ СУДЕБНОГО КОНТРОЛЯ НА ДОСУДЕБНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ ПО УГОЛОВНОМУ ДЕЛУ	952
Шишкин Г.Г., Кобелев М.С., ПРОГРАММНАЯ ЧАСТЬ СИСТЕМЫ УКЛОНЕНИЯ ОТ ПРЕПЯТСТВИЙ ДЛЯ БЕСПИЛОТНОГО ЛЕТАТЕЛЬНОГО АППАРАТА	958
Шишкина Е.С., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НОРМИРОВАНИЯ ТРУДА В ОРГАНИЗАЦИИ	966
Шишкина Ю.М., ТЕХНОЛОГИЯ ПРОБЛЕМНОГО ОБУЧЕНИЯ НА УРОКАХ КУЛИНАРИИ	970
Школьник Ю.Э., ОТЛИЧИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И БЮДЖЕТНОГО УЧЁТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ	973
Шрайнер О.О., СТАНДАРТЫ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ БИЗНЕСА США	978
Шумейко Н.А., ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ: ПОНЯТИЕ, ОСНОВАНИЯ, ПРИЗНАКИ.....	986
Шумкин Е.М., МИРОВОЕ СОГЛАШЕНИЕ. ТОЛЬКО СДЕЛКА ИЛИ ПЯТАЯ ПРОЦЕДУРА?	991
Шутихина З.А., К ВОПРОСУ О ГЕНДЕРНОМ РАВЕНСТВЕ НА РЫНКЕ ТРУДА В НОРВЕГИИ.....	994
Щелкунов А.В., ПРОБЛЕМЫ И ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРЕДПРИЯТИИ ХЛЕБОПЕКАРНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ	999
Щербакова М.А., ПРИНЦИП ЗАПРЕТА ДИСКРИМИНАЦИИ: РОССИЙСКИЙ И МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ	1006
Эверстова К.Н., ФОРМИРОВАНИЕ РЕЙТИНГА РЕГИОНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПО УРОВНЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ НАСЕЛЕНИЯ.....	1011
Эдилов А.А., РЕГУЛИРОВАНИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ НЕДР В ЗАРУБЕЖНОМ И ОТЕЧЕСТВЕННОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВАХ	1015
Эдилов А.А., ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО О НЕДРАХ В РОМАНО-ГЕРМАНСКОЙ И АНГЛО-САКСОНСКОЙ ПРАВОВОЙ СЕМЬЯХ	1019

Эдилсултанова Л.А., Махмудова Т.Х., НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЗАКРЫТИЯ ЗАТРАТНЫХ СЧЕТОВ НА БАЗЕ ПРОГРАММЫ 1С: «ПРЕДПРИЯТИЕ». 8.3	1025
Эдилсултанова Л.А., Махмудов Р.М., УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ И ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ РЫНКА	1032
Эккер В.В., Сафронова В.В., СКРЫТЫЕ ЗАКОНОМЕРНОСТИ БИЗНЕСА ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ СИСТЕМНОГО МЫШЛЕНИЯ	1040
Эрзнукаев Б.В., ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРИМЕРЕ ФРАНЦИИ И СОЕДИНЕННЫЙ ШТАТОВ АМЕРИКИ	1047
Эрзнукаев Б.В., ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ТОРГОВЫХ СЕТЕЙ ПО РОССИЙСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ	1052
Юмашева Г.М., РАЗВИТИЕ ДЕТЕЙ ПО МЕТОДИКЕ МОНТЕССОРИ ...	1058
Юссеф Т.А., К ВОПРОСУ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ОТНОШЕНИЙ ПОДРЯДА ПРИ ОТСУТСТВИИ ЗАКЛЮЧЕННОГО ДОГОВОРА.....	1061
Яворская С.Ю., ДЕТСКО-РОДИТЕЛЬСКИЕ ОТНОШЕНИЯ КАК ФАКТОР УСПЕШНОГО РАЗВИТИЯ РЕБЕНКА	1064
Яговкина А.С., Чуракова С.В., КОНТРОЛЛИНГ И АУДИТ ПЕРСОНАЛА	1075
Яговкина А.С., Чуракова С.В., КАДРОВЫЙ АУДИТ КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОСТИ БИЗНЕСА.....	1079
Якина А.В., ПРОБЛЕМА ДЕФИЦИТА БЮДЖЕТОВ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ	1083
Янушевская Я.Д., ОЦЕНКА ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ ВЫСОТНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В ТЮМЕНИ.....	1089
Яроцкая А.В., ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ С ПОДРОСТКАМИ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	1092