ФОРУМ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ

ВЫПУСК 12(28)

ISSN 2500-4050

МЕЖДУНАРОДНОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ

«Форум молодых ученых»

http://forum-nauka.ru

ISSN 2500-4050

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

Свидетельство о регистрации
средства массовой коммуникации
ЭЛ № ФС 77 - 66302
от 01.07.2016г.

Редакционный совет:
Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
СмирноваТ.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Плотников А.Н., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент
Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск № 12(28)-4 (декабрь, 2018). Сайт: http://forum-nauka.ru

Журнал включен в систему Российского индекс цитирования (РИНЦ) электронной библиотеки на основании приложении к договору №1 к договору № 594-09/2013 от 26.09.2013

© Институт управления и социально-экономического развития, 2018

УДК 004

Табакова А.О.
студент 4 курса
факультет «Экономика»
Институт экономики и управления
Кузбасский государственный технический университет
им. Т.Ф. Горбачева
научный руководитель: Буйная Е.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Прикладных информационных технологий»
Россия, г. Кемерово

КРИПТОВАЛЮТА, КАК ИННОВАЦИОННАЯ РАЗНОВИДНОСТЬ ПЛАТЕЖНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация: В статье рассматривается новое явление как электронные платежные системы. Кроме того, были рассмотрены разновидности цифровых денег. А также в статье приведен аналитический прогноз развития рынка цифровых денег. Изучен принцип работы криптовалюты.

Ключевые слова: криптовалюта, платежные средства, Bitcoin, Ethereum, майнинг

Tabakova A.O.
student
4 course, faculty "Economics"
Institute of economics and management
Technologies Kuzbass State Technical University
them. T.F. Gorbachev
Russia, Kemerovo
Scientific director: Buynaya E.V.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
At the Department of Applied Information

CRYPTALUE AS AN INNOVATIVE DIFFERENCE-PAYMENT OF PAYMENT MEANS

Abstract: The article considers a new phenomenon as electronic payment systems. In addition, the diversity of digital money was considered. The article also provides an analytical forecast for the development of the digital money market. The principle of operation of cryptocurrency has been studied.

Keywords: cryptocurrency, means of payment, Bitcoin, Ethereum, mining

Криптовалюта представляет собой компьютерный феномен, который существует в пользовательских сетях. Очевидно, что на современном этапе развития мира экономические границы становятся более прозрачными, а население становится наиболее мобильным, процессы мировой глобализации влияют на востребованность универсальных платежных

средств, которые позволяют проводить мгновенные транзакции в сети Интернет [5].

Феномен криптовалюты появился сравнительно недавно, поэтому на данный момент наблюдается дефицит эмпирических, теоретических и научных исследований, связанных с этой проблемой [4]. Однако интерес научного сообщества к цифровым деньгам растет день за днем.

Целью функционирования криптовалют является создание такой платформы, в которой денежные переводы (информации), будут намного быстрей и, с минимальными издержками по транзакциям, в сравнении с другими альтернативными устройствами.

На настоящий момент, аналитический прогноз показывает следующие перспективы развития рынка цифровых денег [2]:

1. Bitcoin ($10 226)
2. Ethereum ($1 112)
3. Ripple ($ 1,14)
4. Bitcoin Cash ($1 492)
5.Cardano ($ 0,51)

Многие аналитики предсказывают, что курс биткоина к доллару через год поднимется до $30 800. К концу 2018 года курс эфириума к доллару будет стоить как минимум $670. По Bitcoin Cash нет никаких прогнозов, но известно, что его курс будет тянуться за главным биткоином. Криптовалютами на данный момент можно уже расплачиваться в 10,6 тыс. заведений по всему миру. В Российской Федерации этот вид электронных денег мало используем.

Биткоин является виртуальной валютой и выглядит как электронный файл. Каждая денежная единица представляет собой числовую функцию, которая осуществляет заданные в изначальном коде системы условия. Для того, чтобы понять, что из себя представляет биткоин, достаточно увидеть его код, прописанный в файле Wallet.dat (рисунок 1) [3].

Рисунок 1 – Bitcoin

Пользователям необходимо знать, что биткоин, которым можно расплатиться в сети, представляет собой сумму исходного кода (хэш функции) – это биткоин-адрес (публичный ключ), который можно передать другому пользователю [4]. Данная сумма высчитывается автоматически из исходного ключа денежной единицы, однако до того момента, пока он не

передаст их другому пользователю, никто не сможет вычислить их исходный код, а, следовательно, получить доступ к его кибер-монетам.

Простой потребитель не может использовать криптовалюту как полноценное платежное средство. Поскольку в Российской Федерации на них нельзя приобрести продукты, лекарства или заправить машину. Причина просто – операции с виртуальными деньгами не запрещены, но не отрегулированы на законодательном уровне. В криптовалюте заложена потенциальная опасность и угроза отмывания средств, уход от налогов, финансирование терроризма и мошенничества. Криптовалюта похожа по механизму на финансовую пирамиду [5]. В отношении цифровых денег ещё не создан правовой механизм, однако российский потребитель может производить оплату в российских и зарубежных интернет-магазинах, совершать частные переводы или майнить.

Майнинг представляет собой обработку чужих операций с криптовалютами на ПК, с помощью процессора и видеокарты [4]. За данный процесс можно получить небольшое вознаграждение, однако на обычном ПК не заработаешь, поскольку стало через чур много желающих помайнить, более того компьютер будет нагреваться, шуметь и быстро придет в негодность. Поэтому для проведения этих операций был изобретен майнинговый аппарат (150 000 – 200 000 руб.) охлаждения или майнинг-ферма (готовые фермы стоит от 40 000 руб. до 1 млн. руб.) [3]. Подобные устройства могут намного дольше майнить, чем обычный домашний компьютер – от 5 до 30 дол. в день, однако окупаться данные аппараты будут очень долго [3].

Для того, чтобы заработать на криптовалюте необходимо дождаться такого скачка курса и решить, продавать запасы или вообще ничего не делать. Отсюда следует, что такие инвестиции долговечны и требуют определенного терпения.

Кроме того, в настоящее время существуют материальные монетки биткоин, сделанные из металла. Такие монеты выпускают не только частные лица, но и фирмы, имеющие собственные биткоин-кошельки.

Процесс выпуска монет содержит следующие этапы [5]:

1) абсолютно из любого металла отливается монета оригинального дизайна;

2) на одну из сторон наносится номинал;

3) для каждой монеты генерируется биткоин адрес, он наносится на нее и закрывается голограммой;

4) сверху голограммы прописываются первые 8 символов публичного ключа, чтобы пользователи могли убедиться, что монеты подлинные.

Получить биткоин можно 4 путями:

1) добыть;

2) купить;

3) заработать;

4) выиграть.

Зарабатывают виртуальные монеты на сайтах для заработка в сети, которые предлагают такой способ оплаты. Выиграть их можно в лотерею или специальных играх.

Криптовалюту предлагают онлайн-обменники, обменять биткоин можно в абсолютно любую валюту. Приобрести биткоин можно на любую сумму, поскольку самая маленькая денежная единица в этой системе, сатоши, составляет всего 0,00000001 биткоина [3].

Bitcoin хранится в файле (кошельке) wallet.dat, который можно хранить как в облаке, так и на удаленном носителе [1]. Для того, чтобы распоряжаться криптовалютой, необходимо установить на ПК или смартфон биткоин-кошелек – это приложение, преобразующее исходные ключи в хеш-суммы и создает Bitcoin – адреса.

Опираясь на вышесказанное, можно сделать вывод о том, что криптовалюта является особой разновидностью цифровых денег, функционирование которых основано на децентрализованном механизме эмиссии и обращении и представляет собой сложную систему информационных технологических процедур, построенных на криптографических методах защиты, регламентирующих идентификацию владельцев и фиксацию факта их смены. Кроме того, функционирование криптовалют основано лишь на неформальных нормах, поскольку несмотря на высокую популярность, законодательно проведение операций с криптовалютами не закреплено.

Использованные источники:

1. Наука и жизнь: ежемесячный научно-популярный журнал / редкол. Л.М. Белюсева; ред. сов. А.Г. Аганбегян; гл. ред. Е.Л. Лозовская; учред. Автономная некоммерческая организация «Редакция журнала «Наука и жизнь» – Москва: Наука и жизнь, 2018. – № 2. – С. 24 – 28.
2. Инвестиции 101 [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL: https://investments101.hi-tech.mail.ru/ (Дата обращения: 09.12.2018).
3. Студент. Аспирант. Исследователь: всероссийский научный журнал / – Владивосток: Эксперт-Наука, 2018. – № 2(32). – С. 81 – 89.
4. Финансы и кредит: научно-практический и теоретический журнал / гл. ред. А.Р. Бахтизин; учред. ООО «Издательский дом ФИНАНСЫ и КРЕДИТ» – Москва: Финансы и кредит, 2018. – Т. 24, вып. 33-36. – С. 2033 – 2042.
5. Инженерно-технические решения и инновации: международный научно-практический журнал / гл. ред. А.С. Бажин; учред. А.С. Бажин – Владивосток: Эксперт-Наука, 2018. – № 8(17). – С. 26 – 37.

УДК: 338.28

Тавхитова Е.Р.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, г. Уфа

МОДЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: Рассмотрены и систематизированы принципы управления инновационной деятельностью муниципального образования. Разработана модель управления инновационной деятельностью муниципального образования, основанная на предложенных принципах и учитывающая взаимодействие инвестиционной привлекательности и инновационной деятельности. Представленную модель управления инновационной деятельностью муниципального образования отличает от существующих простота и универсальность использования.

Ключевые слова: инновационная деятельность, модель управления, муниципальное образование, инвестиционная привлекательность, инновационный климат, инновационная активность.

Tavkhitova E.R.
undergraduate
Bashkir State University
Russia, Ufa

MODEL OF MANAGEMENT OF INNOVATIVE ACTIVITIES OF MUNICIPAL EDUCATION

Abstract: the principles of management of innovative activity of municipal formation are Considered and systematized. The model of management of innovative activity of municipality based on the offered principles and considering interaction of investment appeal and innovative activity is developed. The presented model of management of innovative activity of municipality distinguishes from existing simplicity and universality of use.

Key words: innovative activity, management model, municipal education, investment attractiveness, innovative climate, innovative activity.

В условиях высокой конкуренции, влияния множества факторов для эффективного осуществления инновационной деятельности муниципального образования требуется разработка современной модели управления, учитывающей современные особенности функционирования экономики. Как показали результаты анализа, в настоящее время отсутствует универсальная модель управления инновационной деятельностью предприятия, раскрывающая как инвестиционную привлекательность, так и инновационную деятельность во взаимосвязи. Исходя из этого, представляется целесообразным формирование новой модели управления инновационной деятельностью муниципальных образований. При этом

модель должна быть простой в применении.

Стоит отметить, что эффективное управление муниципальной инновационной деятельностью базируется на следующих принципах, дополненных принципами оценки инвестиционной привлекательности муниципальных образований:

– принцип комплексности, что обеспечивает учет различных факторов (экономических, организационно-управленческих, научных, политико-правовых, социальных), влияющих на эффективность муниципальной инновационной деятельности;

– принцип адаптивности, что характеризует своевременную реакцию на изменения внешней и внутренней среды муниципального образования, осуществляющего инновационную деятельность;

– принцип сбалансированности интересов участников инновационной деятельности, что раскрывает согласованность действий, направленных на достижение инновационных целей;

– принцип управляемости – «достижение поставленных целей требует четко скоординированных действий по уменьшению отклонений от выбранного курса при переходе из одного состояния в качественно другое» на основе результатов инновационной деятельности муниципального образования [1];

– «принцип цели позволяет точно определить методы ее достижения, сократить затраты за счет отказа от ненужных действий в процессе управления инновационной деятельностью» [1];

В целях эффективного управления инновационной деятельностью муниципального образования можно дополнить классические принципы следующими принципами:

– инновационности, что раскрывает способности трансформировать идею в конечных результат инновационной деятельности, обеспечивая лидерство в инновационной сфере;

– обеспеченности интеллектуальной собственностью, что раскрывает наличие объектов интеллектуальной собственности и защищенность производства инновационных продуктов и товаров;

– информационной доступности, что предполагает наличие информационного пространства, обеспечивающего открытость информации ос состоянии деятельности муниципального образования [2].

Модель управления инновационной деятельностью муниципального образования – это схематически выстроенная совокупность взаимосвязанных процессов, которые связаны с управлением инвестиционной привлекательностью и инновационной деятельностью муниципального образования во взаимосвязи.

Целью разработки модели является упорядочение всех элементов, которые прямо или косвенно влияют на процесс управления инновационной деятельностью муниципального образования.

Представленная ре модель ре состоит ре из внешней среды, которая

включает в себя вход в реализацию инновационного продукта и выход уже готового продукта. А внутрення среда включает в себя совокупность взаимосвязанных компонентов, обеспечивающих процесс воздействия муниципального образования управления на объект для достижения целей (рисунок 1).

На входе учитывается воздействие внешней среды на инновационную деятельность муниципальных образований. Выход характеризует результаты инновационной деятельности муниципальных образований [2].

На сами муниципальные образования оказывает влияние уже сложившаяся региональная инновационная система. К влияющим факторам можно отнести политику региона в области инноваций, инвестиций.

Для развития мунипильного образования в области инноваций необходимо создать стратегию развития инновационной деятельности в муниципальных образованиях. В этой стратегии должны быть представлены стратегические мероприятия, проекты, программы, которые оказывают влияние на развитие инновационной деятельности.

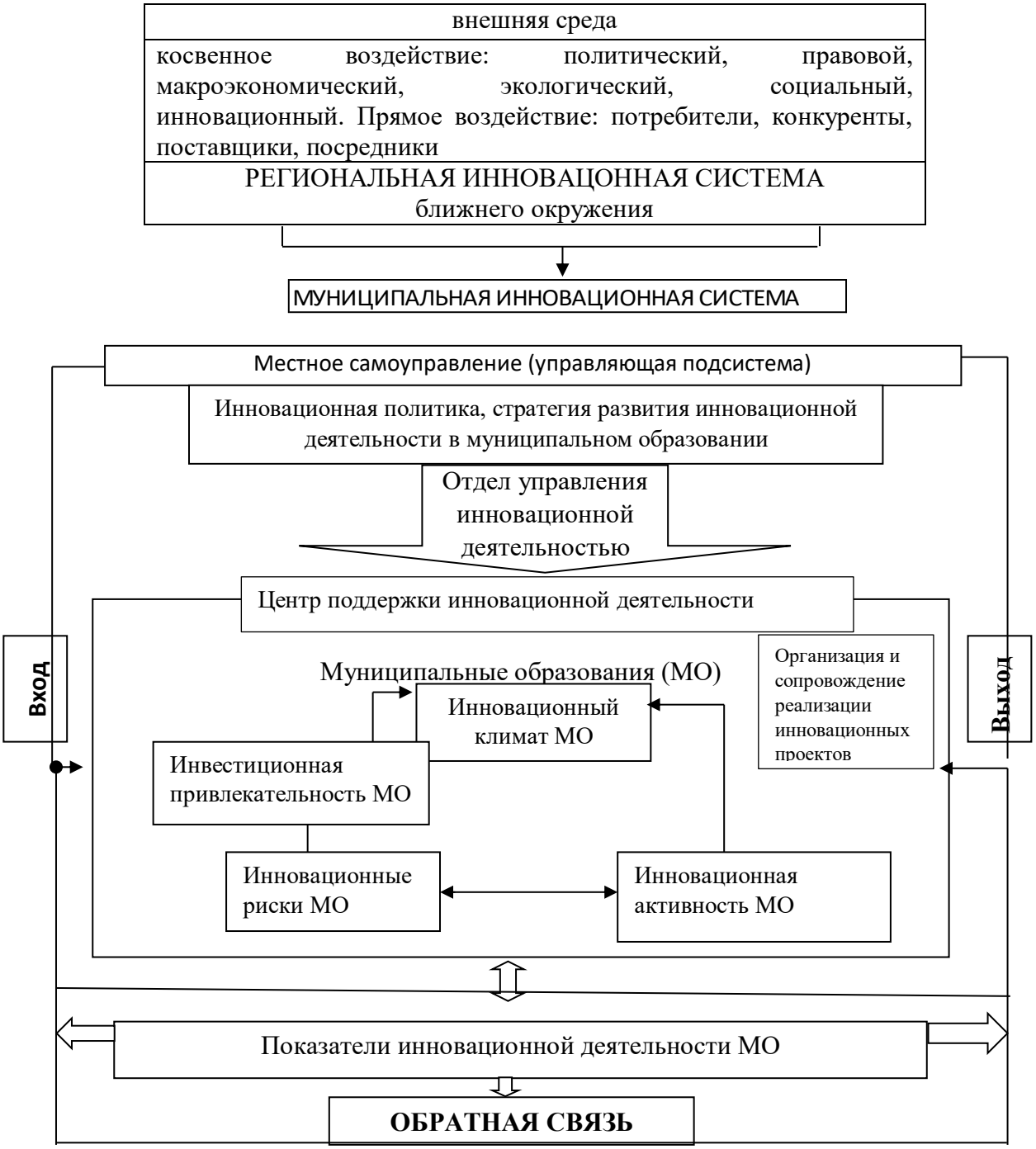


Рисунок 1 – Модель управления инновационной деятельностью муниципального образования

Для повышения инновационной активности предприятий и организаций, которые находятся на территории муниципальных образований требуется разработка мер, направленных на поддержку и активацию их инновационной деятельности. К таким мерам можно отнести:

– создание отдела управления инновационной деятельностью в муниципальном образовании. Этот отдел будет обеспечивать и привлекать активизацию инновационной деятельности малых и средних предприятий;

– создание центра поддержки инновационной деятельности, помогающий предприятиям в организации и сопровождении реализации

инновационных проектов.

Эти центры и отделы докладывают о результатах работы администрации муниципального образования. Эта взаимосвязь необходима, чтобы при помощи инноваций обеспечить высокий уровень жизни населения, улучшить какие-то определенные сферы деятельности муниципального образования.

Но при всем этом все взаимосвязано. При хорошей поддержке и заинтересованности региона, не только в определенных муниципальных образованиях, которые уже давно занимаются инновационной деятельностью, а во всех муниципальных образованиях представляется возможным осуществление инновационной деятельности. При помощи данной модели управления муниципальной инновационной системой является наличие прямых и обратных связей, позволяющих контролировать инновационные процессы, координировать их и регулировать.

Использованные источники:

1. Валинурова Л.С., Казакова О.Б., Кузьминых Н.А. Методический инструментарий оценки инвестиционной привлекательности муниципальных образований: монография / Л.С. Валинурова, О.Б. Казакова, Н.А. Кузьминых. – Москва : РУСАЙНС, 2017. – 160 с.
2. Кузьминых Н.А. Управление инновационным развитием муниципальных образований // Экономические и гуманитарные науки. 2013. № 8 (259). С. 3-9.

УДК-811

Тагиева Н.В.
преподаватель
Дзюба С.В.
студент 1 курса
Андреасян Ж.Л.
студент 1 курса
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально-информационных технологий - ИМСИТ»
Россия, г. Краснодар

НОВАЯ ЛЕКСИКА СОВРЕМЕННОГО АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА

Аннотация: в данной работе рассмотрена новая лексика английского языка. Современный британский язык неоднороден и далек от классического английского, существовавшего 3 века назад. Поэтому вам будет интересно узнать процесс его изменения. Вы узнаете классовое разделение современного английского. А также его различное формирование в Великобритании и США.

Ключевые слова: Диалектный вариант, аффиксное словообразование, язык королевской семьи, культура, тенденции.

Tagieva N., Teacher
NAN CHOU VO "Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT" Russia, Krasnodar
Dziuba S.
Andreasyan Zh.
Students 1 course
NAN CHOU VO "Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT" Russia (Krasnodar)

NEW LEXICON OF THE MODERN ENGLISH LANGUAGE

Abstract: in this paper, a new vocabulary of the English language is considered. Modern British is heterogeneous and far from classical English that existed 3 centuries ago. You will be interested to know the process of its changes. You will learn the class division of modern English. In the UK and the USA.

Key words: Dialect variant, affix word-formation, royal family language, culture, tendencies.

Во время развития современного английского, быстрое его формирование сменялось на относительно медленное. В процессе развития язык изменяется под влиянием образы жизни и поведения племен, народов. Именно поэтому английский до сих пор развивается и образует современный язык.

Периоды развития современного английского подразделять на:

- ранний современный английский до 17 века.
- современный английский (наши дни).

Современный английский язык богат большим количество диалектов территорий:

• Великобритания - шотландский диалект.

• США – использованы диалекты из восточно-английской, среднеатлантической, среднезападной группы.

Диалектный вариант английского языка в Великобритании ценится больше, чем в США. В Великобритании ему придается большое значение. А в США центральный диалект — это их основная литературная норма.

Для фонетического состава английского языка обязательно наличие специфических гласных, согласных, наличие плавной границы между дифтонгами и продолжительными монофтонгами.

Среди других германских языков английский язык выделяется наличием заметных признаков аналитического строя: основой средства выражения грамматических отношений выступают служебные слова предлоги, вспомогательные глаголы и порядок слов. Аналитические формы также используются для обозначения немногих видовременных отношений, для образования степеней сравнения прилагательных.

С помощью расстановки слов и предложных конструкций в предложении можно определить его падежные отношения. Фиксированный порядок слов - один из основных способов выражения синтаксических связей в структуре предложения.

В английском языке часто применяется без аффиксное словообразование с помощью основы слова без изменения основной формы. В лексике высоко используется заимствование (около 70% словарного состава), среди которых огромную группу образуют слова и аффиксы, заимствованные из французского и латинского языков отчасти из итальянского и испанского языков. В основу литературного английского языка лег язык Лондона, диалектная база которого на раннем этапе формирования литературного языка изменилась.

Современный британский язык неоднороден и далек от классического английского, существовавшего три века назад. Внутри британского варианта выделяются три языковых типа:

- консервативный английский (conservative - язык королевской семьи и парламента)
- принятый стандарт (received pronunciation, RP - язык СМИ, его еще называют BBC English)
- продвинутый английский (advanced - язык молодежи)

Последний тип - самый подвижный, именно он больше всех вбирает в себя элементы других языков и культур. В языке молодежи больше всего происходит упрощение языка. Изменения происходят в лексике: возникают новые явления, которые надо обозначить каким-либо словом, а старые приобретают новые названия. Новая лексика приходит в британский молодежный язык и из других вариантов английского, в основном,

американского. Язык образованного населения Лондона и юго-востока Англии - со временем утвердил статус национального стандарта (RP). Его основой является "правильный английский" - язык лучших частных школ и университетов. Это и есть тот классический, литературный английский, который является базовой частью любого курса английского языка в лингвистических школах для иностранцев. Другие варианты английского, больше всего склоняются к классическому британскому.

Вывод, современный английский формировался с древних времен и до сих пор происходит его изменение. Особенно заметно это в современном языке молодежи, они могут упрощать слова или заменять другими, тем самым создавая новые. В зависимости от территорий современный английский отличается. В США принят более «правильный язык» из-за большого скопления лучших вузов и школ.

Использованные источники:

1. https://studwood.ru/984852/literatura/leksika_angliyskogo_yazyka_sovremennom_etape
2. https://englishfull.ru/znat/varianty-anglijskogo.html
3. https://scienceforum.ru/2014/article/2014007687
4. https://www.native-english.ru/articles/modern-english

УДК 338.3.01

Тарина Е.Е.
студент
ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»
Институт экономики и управления
Россия, г. Симферополь

МЕТОДЫ АНАЛИЗА РИСКА ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ И КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Любая предпринимательская деятельность в условиях рыночной экономики сопряжена с предпринимательским риском, то есть риском получения отрицательного результата. Сущестуют методы его оценки, целью которых является – прогнозирование, анализ существующих рисков и оперделение методов их снижения и устранения.

Ключевые слова: риск, предприятие, методы, оценка.

Tarina E.E.
Student
FSAEI of HE "KFU them. IN AND. Vernadsky "
Institute of economics and management
Simferopol, Russia

METHODS OF RISK ANALYSIS OF PRODUCTION AND COMMERCIAL ACTIVITY OF THE ENTERPRISE IN THE TERRITORY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: Any business activity in a market economy is associated with business risk, that is, the risk of a negative result. There are methods for its assessment, the purpose of which is to predict, analyze existing risks and determine methods for their reduction and elimination.

Keywords: risk, enterprise, methods, assessment.

Введение/Introdyction. Категория риска связана с неопределенностью в соотношении выигрыша и потерь, шансов на удачу и неуспех. На практике риск можно представить как совокупность вероятных экономических, политических, нравственных и других позитивных и негативных последствий реализации выбранных решений. Хозяйствующий субъект постоянно находится в ситуации риска. Особенно это свойственно рыночной экономике, где существует постоянная потребность выбора одного из нескольких вариантов, обладающих различными вероятностями осуществления, и, в частности, инновационной деятельности [3, с. 12]

Цель исследования/ Purpose of the study. Определить основные методы оценки риска на коммерческом и производственной предприятии.

Результаты исследования/ Results of the study. По своей природе риск делят на три вида:

1. Когда в распоряжении субъекта, делающего выбор из нескольких альтернатив, есть объективные вероятности получения предполагаемого результата. Это вероятности, независящие непосредственно от данной фирмы: уровень инфляции, конкуренция, статистические исследования и т.д.

2. Когда вероятности наступления ожидаемого результата могут быть получены только на основе субъективных оценок, т.е. субъект имеет дело с субъективными вероятностями. Субъектные вероятности непосредственно характеризуют данную фирму: производственный потенциал, уровень предметной и технологической специализации, организация труда и т.д.

3. Когда субъект в процессе выбора и реализации альтернативы располагает как объективными, так и субъективными вероятностями.

Благодаря этим видоизменениям риска субъект делает выбор и стремиться реализовать его. В результате этого риск существует как на стадии выбора решения, так и на стадии его реализации [1, с. 24].

Методы анализа: Качественный анализ заключается в идентификации возможных зон рисков или определении конкретных их видов. Количественный анализ направлен на то, чтобы количественно выявить степень и величину рисков. Наиболее широкое распространение в мировой практике получили такие методы оценки рисков как статистический, анализ целесообразности затрат, экспертных оценок, расчетно-аналитический, аналогий.

Статистический метод оценки рисков заключается в определении вероятности наступления рискованной ситуации на основе статистического исследования информации о деятельности определенного объекта в

предшествующих периодах. Преимущества использования данного метода состоят в возможности анализа и оценки альтернативных вариантов развития и учете различных факторов рисков. Основным недостатком является необходимость использования вероятностных характеристик и большого объема исходных данных. Уровень риска измеряется следующими показателями: дисперсией, средним квадратическим отклонением и коэффициентом вариации. Коэффициенты вариации показывают колеблемость показателей. Высокая изменчивость, как правило, связана с нарастанием риска. Установлена следующая шкала оценки различных значений коэффициента вариации: до 10% − слабая колеблемость, 1025% − умеренная, свыше 25%-33% − высокая.

Оценка финансовых рисков статистическим методом подробно рассмотрена авторами научных трудов по риск-менеджменту.

Выделяют пять основных областей риска деятельности любого предприятия в условиях рыночной экономики: безрисковая область, область минимального риска, область повышенного риска, область критического риска и область недопустимого риска.

Некоторые ученые-экономисты предлагают определять три показателя финансовой устойчивости фирмы, с целью определения степени риска финансовых средств.

Такими показателями являются:

– излишек (+) или недостаток (–) собственных средств ±Ес;

– излишек (+) или недостаток (–) собственных, среднесрочных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат ± Ет;

– излишек (+) или недостаток (–) основных источников для формирования запасов и затрат ±Ен.

Балансовая модель устойчивости финансового состояния имеет следующий вид:

$$F + Z + Ra = Ис + Кт + Кt + Rp, \quad (1)$$

где F – основные средства и вложения;

Z – запасы и затраты;

Ra – денежные средства, дебиторская задолженность, краткосрочные финансовые вложения и прочие активы;

Ис – источник собственных средств;

Кт – среднесрочные, долгосрочные кредиты и заемные средства;

Кt – краткосрочные (до 1 года) кредиты, ссуды, не погашенные в срок;

Rp – кредиторская задолженность и заемные средства.

Для анализа средств, подвергаемых риску, финансовое состояние фирмы следует разделить на пять финансовых областей:

– область абсолютной устойчивости, когда минимальная величина запасов и затрат, соответствует безрисковой области;

– область нормальной устойчивости соответствует области минимального риска, когда имеется нормальная величина запасов и затрат;

– область неустойчивого состояния соответствует области

повышенного риска, когда имеется избыточная величина запасов и затрат;

– область критического состояния соответствует области критического риска, когда присутствует затоваренность готовой продукции, низкий спрос на продукцию и т.д.;

– область кризисного состояния соответствует области недопустимого риска, когда имеются чрезмерные запасы и затоваренность готовой продукции, и фирма находится на грани банкротства [4].

Вычисление трех показателей финансовой устойчивости позволяет определить для каждой финансовой области степень их устойчивости.

Финансовые риски оцениваются на основе продольного и поперечного анализа. Так, поперечный анализ выполняется с помощью критериев качественной оценки рисков финансовых коэффициентов (каждый коэффициент оценивает конкретный финансовый риск), а продольный анализ – на основе исследования вариации изменения каждого финансового коэффициента в динамике.

Метод экспертных оценок позволяет в достаточно короткие сроки и без значительных материальных затрат получить информацию, необходимую для принятия соответствующих решений. При использовании данного метода отсутствует необходимость в точных исходных данных или программном обеспечении. Тем не менее, могут возникнуть затруднения в поиске независимых экспертов. На достоверность расчетов может повлиять также субъективность экспертных оценок.

Качество экспертных процедур определяется на основе оценки согласованности действий экспертов. Для этих целей используют коэффициент конкордации Кендалла W:

$$W= (12*S)/(n^2 * m^3 – m) \quad (2)$$

Где, S - сумма квадратов отклонений всех оценок рангов каждого объекта экспертизы от среднего арифметического

N - число экспертов

M - число объектов экспертизы

Величина коэффициента конкордации может изменяться в пределах от 0 до 1. При W=0 согласованности нет, то есть связь между оценками различных экспертов отсутствует. Если W превышает 0,4-0,5, то качество экспертной оценки считается удовлетворительным, при условии W > или = 0,7-0,8 - высоким, W=1 – согласованность мнений экспертов полная [2, с. 30].

Расчетно-аналитический метод дает возможность количественно оценить уровень финансовых рисков в зависимости от рекомендуемых (пороговых) индикаторов, характеризующих финансовое положение предприятия. В частности, оценка рисков потери ликвидности и платежеспособности, финансовой устойчивости проводится по абсолютным и относительным показателям. Широко применяются зарубежные модели прогнозирования вероятности банкротства: Э.Альтмана, У.Бивера, Р.Таффлера и др. Преимущества использования данного метода состоят в

несложности и наглядности расчетов. К недостаткам можно отнести возможную неточность выводов вследствие статичности и малой информативности финансовых коэффициентов, рассчитываемых по данным бухгалтерской отчетности на определенную дату.

Выводы/Conclusions. Таким образом можно вычеслить приблилитльные потери и возможности риска, однако не совершенно точные. При этом, помимо рассмотренных статистических показателей при оценке рисков в т.ч. и финансовых крайне важно учитывать и другие параметры и возможно использовать несколько методов оценки риска одновременно.

Использованные источники:

1. Вишняков Я.Д., Колосов А.В., Шемякин В.Л. Оценка и анализ финансовых рисков предприятия в условиях враждебной окружающей среды бизнеса // Менеджмент в России и за рубежом – 2005 г. №3
2. Ван Хорн Дж.К. Основы управления финансами. – М.: Финансы и статистика, 1996.
3. Давыдова Г.В., Беликов А.Ю. Методика количественной оценки риска банкротства предприятий // Управление риском, 1999 г., №3
4. Ефимова О.В. Финансовый анализ. – М.: Бухгалтерский учет, 1996.
5. Холт Р. Н. Основы финансового менеджмента, - М.: Дело, 1993.

УДК 551

Тарханов Р.Ф.
студент магистратуры 2 года обучения
"Уфимский государственный нефтяной технический университет"
Российская Федерация, г. Уфа

ГИДРОДИНАМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ПЛАСТОВ И СКВАЖИН

Аннотация: одним из важнейших источников информации являются гидродинамические (промысловые) исследования пластов и скважин. Обзор основных методов гидродинамических исследований скважин и пластов, применяемых при этом приборов.

Ключевые слова: гидродинамические исследования, скважина, приборы, методы, цели

Tarkhanov R.F.
undergraduate 2 years of study
"Ufa State Oil Technical University"
Ufa, Russian Federation

HYDRODYNAMIC RESEARCH OF PLASTS AND WELLS

Abstract: One of the most important sources of information are hydrodynamic (field) studies of reservoirs and wells. Overview of the basic methods of hydrodynamic studies of wells and formations used in this instrument.

Keywords: hydrodynamic studies, well, instruments, methods, goals

1. Приборы и методы гидродинамических исследований пластов и скважин

При измерениях в скважинах глубиной свыше 1500 м применяют только механизированные глубинные лебедки.

Для спуска приборов в скважины (с избыточным давлением на устье) на фонтанной арматуре должен быть установлен лубрикатор 1 (рисунок 1.1), представляющий собой полый цилиндр и имеющий в верхнем торце сальник для прохода проволоки или кабеля, манометр 2 и кран 4 для сообщения лубрикатора с атмосферой. К корпусу крепится направляющий и оттяжные ролики 3 для прохода проволоки или кабеля 5.

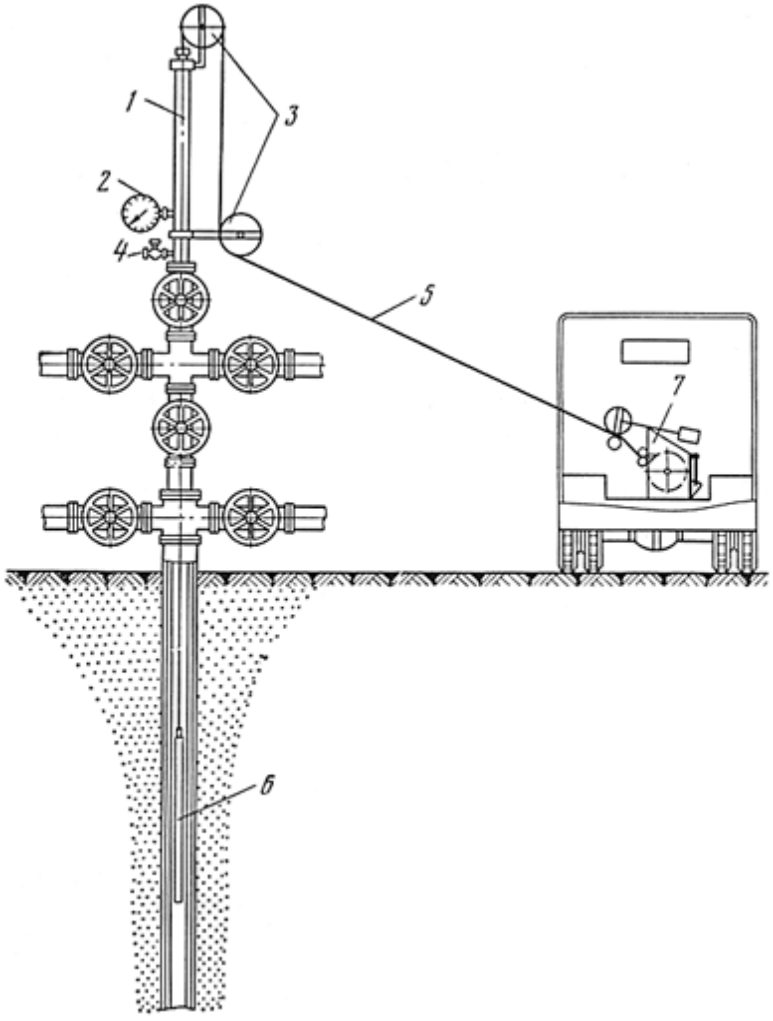


Рисунок 1.1 − Оборудование фонтанной скважины для глубинных измерений

Установка с лебедкой располагается примерно в 25–40 м от устья. Установку ставят таким образом, чтобы вал барабана лебедки был перпендикулярен направлению движения проволоки от скважины до середины барабана.

Для подготовки глубинного прибора 6 к спуску конец проволоки от лебедки 7 пропускают через сальник лубрикатора, вывинтив его

предварительно из корпуса. Закрепив конец проволоки в подвесной части прибора, его помещают в корпус лубрикатора и завинчивают сальник. Сальник затягивают так, чтобы надежно уплотнить проволоку, но при этом обеспечить возможность движения ее через сальник.

Мобильные лебедки «СиамМастер-ГДИС2» монтируются на базе автомобилей повышенной проходимости типа «Соболь 4×4», «Садко 4×4», «УАЗ-390993» или «УРАЛ 6×6».

Они предназначены для спуска и подъема в скважину измерительных приборов на глубину до 6000 м (глубинные манометры, термометры), а также для измерения глубины скважин и уровня жидкости в них. Привод ее осуществляется от коробки передач автомашины через карданный вал и узел цепной передачи. Для ручного подъема приборов предназначена рукоятка, смонтированная на барабане лебедки.

Для точного отсчета глубины спуска прибора лебедка оборудована мерительным аппаратом: мерного шкива с двумя нажимными роликами, предупреждающими проскальзывание проволоки, и счетчика, связанного с мерным шкивом одной парой передаточных шестерен.

Мерительный аппарат позволяет определить глубину положения прибора с точностью до 0,1 м. Лебедка управляется рычагами. [2]

Исследование добывающих и нагнетательных скважин при установившихся режимах работы (методом установившихся отборов).

При исследовании фонтанных скважин методом установившихся отборов режим эксплуатации изменяют путем смены штуцера, а при исследовании компрессорных скважин – уменьшением или увеличением противодавления на устье (с помощью штуцера или регулировочного вентиля), либо расхода рабочего агента.

Режим эксплуатации нагнетательных скважин изменяют с помощью регулирующих устройств на насосной станции, а забойное давление определяют по манометру, установленному на устье.

В общем случае для исследования добывающих скважин методом установившихся отборов необходимо на нескольких установившихся режимах эксплуатации (обычно трех–четырех) измерить ее дебит, обводненность продукции, газовый фактор и забойное давление или перепад (Рпл–Рзаб). В зависимости от конкретных условий программа измерений может быть сокращена. Так, если при всех режимах эксплуатации забойное давление остается выше давления насыщения нефти газом, то газовый фактор можно определить только на одном режиме цикла или воспользоваться данными предшествующих исследований. В тех случаях, когда имеется полная уверенность, что индикаторная диаграмма по скважине должна быть прямолинейной, достаточно ограничиться измерением дебита, обводненности, забойного давления и депрессии (Рпл–Рзаб) только на одном режиме.

Исследование может быть начато с режима минимального или максимального отбора. Время установления каждого нового режима зависит

от свойств продуктивного пласта и на каждом объекте определяется опытным путем. При прочих равных условиях это время меньше при фильтрации в пласте однофазной жидкости и больше при фильтрации газированной жидкости.

На большинстве объектов, разрабатываемых при давлениях выше давления насыщения, скважины эксплуатируются на каждом режиме исследовательского цикла от одного до пяти дней.

Дебит и забойное давление измеряют в конце периода установления режима. После этого скважину переводят на следующий режим. Забойные давления на каждом режиме определяют только в тех случаях, когда скважины эксплуатируются при сравнительно больших депрессиях (более 0,5–1,0 МПа). Ошибки измерений при этом обычно не приводят к большому разбросу точек при построении индикаторных диаграмм в координатах q–Рзаб. При малых депрессиях (порядка 0,2–0,3 МПа) разброс может быть настолько большим, что индикаторную диаграмму в этих координатах построить не удается. В этих случаях на каждом режиме следует измерять и забойное и пластовое давление, а диаграмму строить в координатах q—Δр. Депрессия Δр, определяемая на каждом режиме, имеет, как правило, меньшую относительную ошибку, чем Рзаб, так как при измерениях за один спуск прибора абсолютные ошибки Рпл и Рзаб примерно одинаковы и поэтому на разность (Рпл−Рзаб)=Δр почти не влияют. Однако при незначительных депрессиях (до 0,3—0,4 МПа) на точность определения Δр начинают оказывать влияние ошибки расшифровки бланков манометров. Тогда для измерений Δр следует пользоваться дифференциальными глубинными манометрами.

Исследование добывающих и нагнетательных скважин методом восстановления (падения) забойного давления.

При исследовании фонтанных и компрессорных скважин до изменения режима их эксплуатации необходимо измерить дебит и обводненность продукции, а также буферное и затрубное давление.

Для измерения забойного давления и регистрации КВД в скважину спускают глубинный манометр или дифманометр на глубину середины интервала перфорации или как можно ближе к ней и продолжают эксплуатировать скважину на установившемся режиме в течение 15–20 мин, а затем закрывают задвижку на выкидной линии фонтанной скважины. На компрессорной скважине остановку осуществляют путем одновременного закрытия задвижки и прекращения подачи рабочего агента. Время восстановления давления на забое после остановки скважины на промыслах устанавливают опытным путем (обычно несколько часов). Если это время исчисляется днями, полная КВД не снимается, а проводят отдельные измерения глубинным манометром, спускаемым на 15–20 мин через выбранные интервалы времени после остановки скважины.

Глубинные дифманометры с газовым заполнением обычно используют в тех случаях, когда депрессия на забое не превышает 20 % от забойного

давления, а температура на заданной глубине (в интервале перфорации) практически не изменяется после остановки скважины. При установке глубинных приборов выше интервала перфорации форма КВД может быть искажена за счет изменения температуры жидкости в ствол после остановки скважины, а также за счет изменения средней плотности жидкости в процессе восстановления давления, если скважина дает обводненную нефть. Влияние этих факторов особенно сильно сказывается, если чувствительным элементом прибора является сжатый газ. При достаточно большом расстоянии между средней глубиной интервала перфорации и глубиной спуска прибора и большой обводненности продукции скважины, влияние осаждения воды на забой после ее остановки может оказаться столь существенным, что прибор будет регистрировать падение забойного давления, в то время как оно в интервале перфорации растет.

При остановке нагнетательных скважин температура воды в стволе резко повышается за счет тепла окружающих пород. Поэтому обычно при исследовании таких скважин для построения кривых падения давления используют данные изменения устьевого давления после остановки. Эти данные используют в тех случаях, когда в скважине имеются насосно-компрессорные трубы (НКТ), башмак которых максимально приближен к интервалу перфорации, отсутствуют пакерующие устройства или устьевое оборудование и трубы негерметичны. При закачке воды через НКТ изменение давления контролируется с помощью манометра, установленного на устье затрубного пространства, а при закачке воды через затрубное пространство—с помощью манометра, установленного на буфере скважины. Если закачка осуществляется одновременно через НКТ и затрубное пространство, то перед исследованием воду закачивают только через затрубное пространство в течение 3–5 дней, необходимых для стабилизации режима закачки.

В тех случаях, когда КВД регистрируется только устьевым манометром (буферным или затрубным), то с помощью этой кривой, пользуясь гидростатической формулой, можно построить достаточно точную кривую восстановления забойного давления, если известно изменение плотности жидкости в скважине во времени после ее остановки. Это изменение связано с изменением средней температуры жидкости в стволе. На ряде объектов проводят специальные исследования по выявлению температурных поправок на плотность и составляют таблицы или графики, по которым эти поправки определяют на разные моменты времени после остановки скважины в зависимости от ее приемистости.

Иногда после остановки нагнетательной скважины устьевое давление быстро снижается до атмосферного и зарегистрировать КВД не удается. В таких случаях режим изменяют не путем остановки, а уменьшением расхода закачиваемой воды до такой величины, при которой давление на устье в течение всего периода регистрации кривой будет оставаться выше атмосферного.

Исследование скважин, оборудованных ШСН и ЭЦН.

Изменение режима эксплуатации глубинно-насосных скважин можно достигнуть:

- изменением длины хода полированного штока;
- изменением числа качаний балансира;
- одновременным изменением хода штока и числа качаний.

Если изменить дебит скважины этими способами не удается, что возможно в случаях, когда при всех доступных комбинациях длины хода и числа качаний теоретическая подача насоса превышает приток жидкости из пласта, прибегают к изменению глубины подвески насоса. В этих случаях на всех режимах динамический уровень жидкости как правило, остается у приема насоса и забойное давление может быть определено по гидростатической формуле $Рзаб = 0,01\rho g(H-L)$, где H–глубина точки приведения; L–глубина приема насоса.

По скважинам, оборудованным ЭЦН, изменение режима эксплуатации производится чаще всего увеличением или уменьшением устьевого противодавления путем смены штуцера или закрытием задвижки на выходе.

Для регистрации КВД и определения пластового давления скважины останавливают. Если в затрубном пространстве имеется избыточное давление, то одновременно с регистрацией КВД на забое регистрируют и кривую восстановления давления в затрубном пространстве по показаниям манометра, установленного на устье.

В скважинах, оборудованных ЭЦН, кривые восстановления давления могут быть сняты с помощью лифтовых манометров, манометров, спускаемых на проволоке (если установлен суфлер), и в отдельных случаях с помощью дифманометров со специальными наконечниками. Однако качественные кривые могут быть получены лишь в случае, когда насос установлен вблизи пласта. На практике же ЭЦН устанавливают обычно на несколько сотен метров выше пласта, что исключает возможность качественных исследований. В необходимых случаях в интервале между насосом и продуктивным пластом подвешивается хвостовик из насосно-компрессорных труб, у башмака которого устанавливают лифтовый манометр. Чаще всего используют специальные устройства – суфлеры, устанавливаемые выше насоса и позволяющие с помощью обычных манометров, спускаемых в лифтовые трубы, измерять давление в затрубном пространстве вблизи насоса.

На рисунке 1.2 показан суфлер конструкции ТатНИИ. Он состоит из муфты 11, служащей для соединения лифтовых труб и являющейся базой всего устройства; корпуса 7 с отверстиями, связанными с затрубным пространством посредством трубок 12, и клапанного устройства, состоящего из трубки 2 с отверстием 6, ползуна 7, пружины 8 и головки 4. Верхняя часть корпуса 1 выполнена в виде конуса и служит посадочным гнездом для наконечника 3 глубинного манометра.

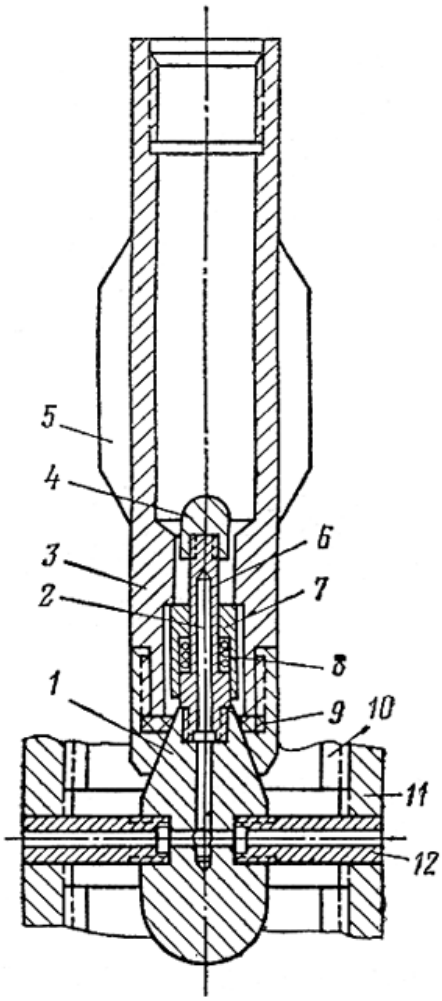


Рисунок 1.2 − Суфлер конструкции ТатНИИ

В нормальном состоянии ползун 7 отжат пружиной 8 в верхнее положение и отверстие 6 закрыто (внутренняя полость лифтовых труб 10 с затрубным пространством не сообщается). При спуске манометра его наконечник 3 садится на конус корпуса 1. При этом ползун 7 под действием веса прибора отжимается вниз, отверстие 6 открывается, что обеспечивает связь чувствительного элемента прибора с затрубным пространством. Точность посадки наконечника манометра обеспечивается направляющими пластинами 5, приваренными к его корпусу, а герметичность – уплотнительным устройством 9.

Глубинно-насосные скважины в последние годы исследуют путем спуска глубинных приборов малого диаметра (25–30 мм) в затрубное пространство. Одна из схем оборудования устья скважины для спуска манометров показана на рисунке 1.3.

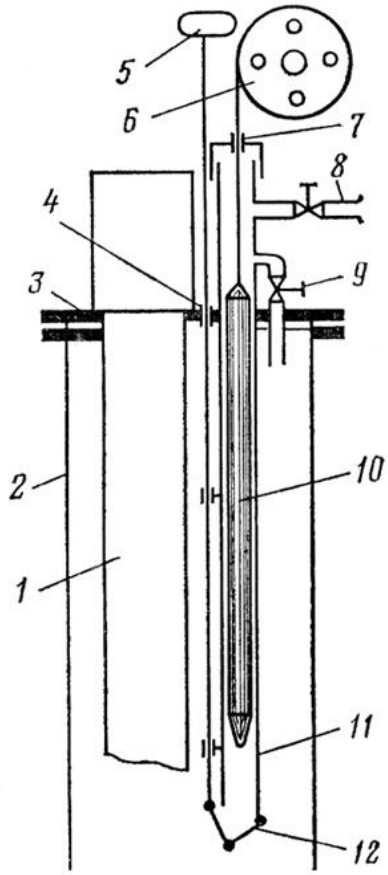


Рисунок 1.3 − Схема оборудования устья насосной скважины для спуска приборов в затрубное пространство

В эксцентричной планшайбе 3, на которой подвешена колонна 7, устанавливается корпус 11 погружного лубрикатора (конструкция ВНИИ). В нижней части лубрикатора предусмотрен клапан 12, который может открываться и закрываться с помощью тяги 6, для уплотнения которой имеется сальник 4.

При нормальной работе скважины клапан 12 закрыт. Перед спуском прибора в скважину необходимо отвернуть головку лубрикатора 7 (при закрытом уравнительном вентиле 9); через сальник головки пропустить конец проволоки от лебедки и закрепить его в головке прибора 10, а затем ввести прибор в лубрикатор и навинтить головку 7. Чтобы открыть клапан 12, необходимо предварительно сообщить внутреннюю полость лубрикатора с затрубным пространством путем открытия уравнительного вентиля 9. После этого клапан открывается с помощью тяги 5, спускают прибор в скважину. Газ из затрубного пространства выпускают при открытых вентилях 9 и 8.

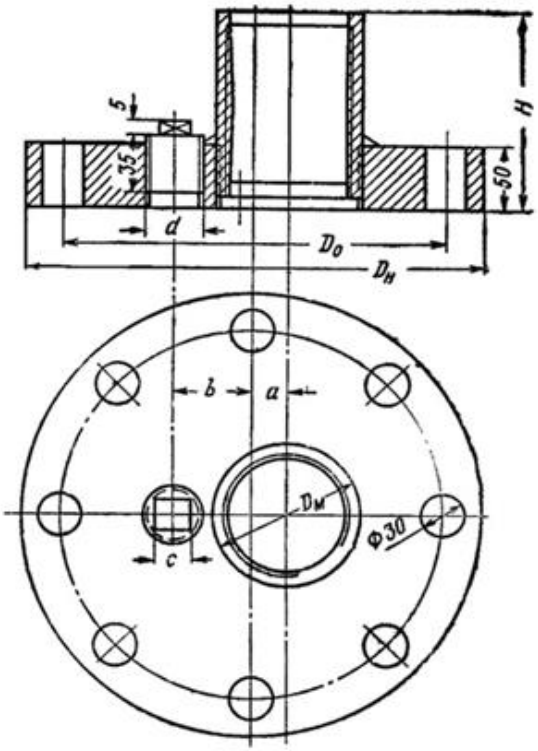


Рисунок 1.4 − Схема эксцентричной план-шайбы на устье скважины, оборудованной штанговым глубинным насосом

Планшайба (рисунок 1.4) создает односторонний увеличенный зазор между подъемными трубами и обсадной колонной. Рекомендуемые размеры планшайбы приведены в таблице 1.1.

Таблица 1.1 — Рекомендуемые размеры планшайбы в мм

Размеры	Отношение диаметра обсадной колонны к диаметру насосно-компрессорных труб		
	168/89	168/73	146/73
$D_м$.....	107	89,5	89,5
d.....	M4×1,5	M4×1,5	M3×1,5
a.....	25	25	23
b.....	57	55	47
c.....	27	27	22
H.....	155	155	147

Если по техническим причинам глубинные манометры нельзя спустить в скважину, то вместо кривой восстановления давления строят кривую восстановления уровня жидкости в затрубном пространстве. В этом случае вначале замеряют динамический уровень (2–3 раза), а после остановки насоса через определенные промежутки времени (1–2 мин) определяют текущее положение уровня жидкости. Частоту измерений подбирают опытным путем, она должна быть тем больше, чем выше скорость подъема уровня.

При исследовании скважин методом установившихся отборов во всех

случаях, когда это технически возможно, применяют лифтовые или малогабаритные глубинные манометры.

Исследование наблюдательных и пьезометрических скважин экспресс-методами.

Пьезометрические скважины, предназначенные для контроля за изменением давления в отдельных точках пласта и наблюдательные, предназначенные для контроля за перемещением водонефтяного контакта, как правило, не имеют эксплуатационного оборудования. В большинстве случаев эти скважины исследуются экспресс-методами, т.е. методами, проводимыми без эксплуатации скважин. Пьезометрические скважины часто используются в качестве реагирующих при гидропросушивании.

Методом подкачки газа можно исследовать переливающие и непереливающие скважины. В зависимости от оборудования скважины газ закачивается либо непосредственно в обсадную колонну (если скважина не оборудована насосно-компрессорными трубами), либо в затрубное пространство, либо в насосно-компрессорные трубы, либо, наконец, одновременно и в трубы, и в затрубное пространство. В процессе закачки газа регистрируются изменение забойного и устьевого давления с помощью манометров, установленных на устье, и глубинного дифманометра.

Схема оборудования скважины без насосно-компрессорных труб для исследования методом подкачки газа приведена на рисунке 1.5.

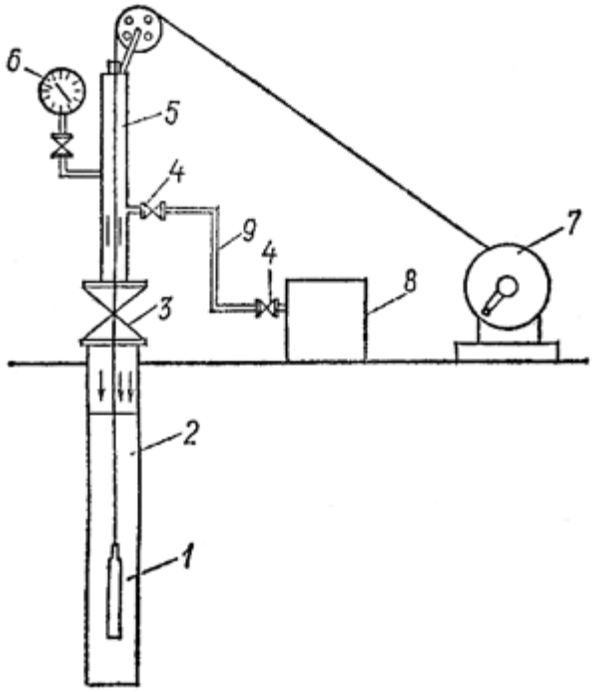


Рисунок 1.5 − Схема оборудования устья скважины при подкачке газа: 1 и 6 – манометры; 2 – обсадная колонна; 3 – задвижка; 4 – вентиль; 5 – лубрикатор; 7 – лебедка; 8 – компрессор; 9 – линия сжатого газа

Метод подлива жидкости применяют только для исследования непереливающих скважин. Этим методом одновременно проверяют степень сообщаемости ствола пьезометрической скважины со вскрытым

продуктивным пластом. Способ исследования заключается в следующем:

- измеряют начальный статический уровень (расстояние от устьевого фланца до уровня);
- в скважину заливают воду;
- прослеживают изменение уровня во времени после подлива.

Статический и динамический уровни измеряют с помощью хлопушек, электроконтактных желонок или других устройств, спускаемых на проволоке или электрическом кабеле. Момент посадки спускаемого устройства на уровень определяют по звуку в случае спуска хлопушек или звонковых устройств; по показанию вольтметра или с помощью сигнальной лампочки в случае применения электроконтактных устройств; по ослаблению натяжения проволоки при спуске желонок, поплавков, грузов и т. п.

Глубина уровня в момент посадки на него спускаемого устройства фиксируется по счетчику глубины или по специальным меткам-наплавкам на проволоке либо путем измерения рулеткой расстояния от нижнего торца спускаемого устройства до метки, на проволоке (против обреза устьевого фланца). Количество заливаемой воды определяют из условия, чтобы при отсутствии сообщаемости уровень в скважине поднялся на несколько метров. Эта предполагаемая высота подъема должна быть заранее рассчитана.

При исследовании непереливающих скважин экспресс-методами быстрое повышение уровня осуществляется не путем подлива, а погружением под уровень специальных вытесняющих баллонов (способ мгновенного подлива). Технологические операции при исследовании таким способом проводят в следующей последовательности:

- измеряют начальный статический уровень;
- под уровень погружают вытесняющие баллоны вместе с регистрирующим прибором (например, дифманометром «Онега-1»;
- баллоны и прибор выдерживают в скважине 1—3 часа для регистрации кривой падения уровня (время для разных объектов устанавливают опытным путем).

Если скважина не имеет связи с вскрываемым пластом, то для восстановления сообщаемости она временно эксплуатируется компрессорным способом (от нескольких часов до нескольких дней). За это время призабойная зона очищается от механических примесей и ржавчины. После проведения таких работ вновь проверяют сообщаемость ствола с пластом и в зависимости от результатов составляют заключение о пригодности или непригодности скважины для наблюдений. [3]

2. Цели гидродинамических методов исследования скважин

Основная цель исследования залежей и скважин – получение информации о них для подсчета запасов нефти и газа, проектирования, анализа, регулирования разработки залежей и эксплуатации скважин.

Исследование начинается сразу же после открытия залежей и продолжается в течение всей «жизни» месторождения, т. е. осуществляется в процессе бурения и эксплуатации скважин, обеспечивающих непосредственный доступ в залежь. Исследования можно подразделить на первичные, текущие и специальные. Первичные исследования проводят на стадии разведки и опытной эксплуатации месторождения. Задача их заключается в получении исходных данных, необходимых для подсчета запасов и проектирования разработки. Текущие исследования осуществляют в процессе разработки. Их задача состоит в получении сведений для уточнения параметров пласта, принятия решений о регулировании процесса разработки, проектирования и оптимизации технологических режимов работы скважин и др. Специальные исследования вызваны специфическими условиями разработки залежи и эксплуатации скважин (внедрение внутрипластового горения и т. д.).

Выделяют прямые и косвенные методы исследования. К прямым относят непосредственные измерения давления, температуры, лабораторные методы определения параметров пласта и флюидов по керну и пробам жидкости, взятым из скважины. Большинство параметров залежей и скважин не поддается непосредственному измерению. Эти параметры определяют косвенно путем пересчета по соотношениям, связывающим их с другими, непосредственно измеренными побочными параметрами. Косвенные методы исследования по физическому явлению, которое лежит в их основе, подразделяют на:

- промыслово-геофизические,
- дебито- и расходометрические,
- термодинамические,
- гидродинамические.

Гидродинамические методы исследования скважин и пластов по данным о величинах дебитов жидкостей и газа, о давлениях на забоях или об изменении этих показателей, а также о пластовой температуре во времени позволяют определять параметры пластов и скважин. Определение параметров пластов по данным указанных исследований относится к так называемым обратным задачам гидродинамики, при решении которых по измеряемым величинам на скважинах (дебиты, давления, температура) устанавливаются параметры пластов и скважин (проницаемость, пористость, пъезопроводность пласта, несовершенство скважин и др.).

Целью гидродинамических исследований на стадии промышленной разведки месторождений является получение возможно полной информации о строении и свойствах пластов, необходимой для подсчета запасов и составления проекта разработки. С помощью промысловых исследований можно получить наиболее объективные материалы о комплексе гидродинамических характеристик пласта, так как они основываются на изучении аналитических зависимостей между доступными для непосредственных измерений величинами, такими как пластовые давления,

температуры, притоки жидкости и т. д. Задача определения абсолютных значений этих величин с необходимой точностью, а также изучения характера их изменения во времени и пространстве (по разрезу и площади залежи) является основной задачей специальной области измерительной техники, связанной с проведением измерений в скважинах и получившей название глубинной. Методы и средства глубинных измерений указанных величин (исходных параметров) имеют существенные особенности, определяемые как целями и видом исследования, так и специфическими условиями эксплуатации приборов в различных скважинах.

Тенденции развития техники контроля и регулирования разработки нефтяных месторождений таковы, что промысловые исследования будут иметь в последующие годы все более важное практическое значение, а служба исследований непрерывно будет совершенствоваться и расширяться. Предусмотренное усиление работ по изысканию новых, более эффективных методов разработки нефтяных и газоконденсатных месторождений по значительному повышению степени извлечения нефти и газового конденсата из недр потребует для своего осуществления создания информационно-измерительных систем, обеспечивающих действенный контроль за ходом процессов выработки продуктивных пластов, а также комплекса глубинных приборов для оценки эффективности мероприятий по интенсификации добычи нефти и газа. Поэтому все большее значение приобретают и вопросы, связанные с методами глубинных измерений исходных параметров, теоретическими и физическими принципами создания глубинных приборов, техникой проведения измерений в скважинах. [1]

В настоящее время промысловые и геофизические службы все шире включают в комплексы скважинных исследований различные гидродинамические измерения в процессе испытаний продуктивных пластов. Это оправдано, так как гидродинамические методы исследований пластов и скважин совместно с промысловыми данными потенциально способны информационно обеспечить процесс контроля за энергетическим состоянием основных объектов эксплуатации. Информативность таких работ возрастает при выполнении одновременного контроля за поведением системы «скважина-пласт». Снижение производительности скважин и их малодебитность может быть обусловлена естественными факторами (низкая проницаемость пород). Малая толщина пласта и высокая вязкость нефти) и искусственными, связанными с загрязнением призабойной зоны пласта в процессе бурения и эксплуатации. Если низкий дебит скважины обусловлен эксплуатационными причинами, то прежде всего необходимо проводить работы по восстановлению коэффициента продуктивности скважины. Гидродинамические исследования являются одним из важнейших звеньев методики оценки пластов, поэтому данная тема привлекает к себе много внимания. Направление гидродинамических исследований (ГДИ) в России и за рубежом постоянно совершенствуется в методическом и технологическом плане, а также модернизируется соответствующее программное

обеспечение. В настоящее время разработаны и внедрены в производство новые технологии исследования действующих скважин. В целом, проведение исследований, действующих добывающих и нагнетательных скважин позволяет определять параметры и решать задачи, представляющие большой интерес для разработки нефтяных месторождений:

– прямое определение забойного давления, дебита и состава продукции в работающей скважине вместо косвенных оценок (расчет забойного давления по уровню, замер дебита и состава флюида на устье);

– определение относительного вклада каждого работающего интервала в добываемой продукции;

– мониторинг динамики работы скважины во времени без извлечения насоса и привлечения бригад ПРС и КРС;

– определение причин изменения дебита и состава продукции (изменение работающей мощности, появление заколонных перетоков флюида и др.);

– определение положения ВНК в перфорированных пластах при работе скважины;

– определение необходимости оптимизации режима работы, капитального ремонта, других геолого-технологических мероприятий;

– проведение площадного гидродинамического мониторинга (гидропрослушивания), когда предлагаемые технологии применяются в нескольких гидродинамически связанных скважинах с целью изучения их взаимовлияния по пластам.

Использованные источники:

1. Рощин П.В., Коробов Г.Ю. Гидродинамические методы исследования скважин и пластов: Методические указания к практическим занятиям. - СПб.: СПГУ, 2017, 61с

2. Харин А.Ю. Гидродинамические методы исследования нефтяных скважин: Учебное пособие. -УФА: УГНТУ, 2004, 112 с

3. Василевский В.Н., Петров А.И. Исследования нефтяных пластов и скважин. – М.: Недра, 1973, 344 с.

УДК 551

Тарханов Р.Ф.
студент магистратуры 2 года обучения
"Уфимский государственный нефтяной технический университет"
Российская Федерация, г. Уфа

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ГИДРОДИНАМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ

Аннотация: в настоящее время гидродинамические исследования производят с помощью одних из самых современных приборов. К каждому прибору прилагается, в свою очередь, программное обеспечение для более точной и оперативно выполняемой обработки результатов.

Ключевые слова: гидродинамические исследования, скважина, приборы, оборудование, программное обеспечение

Tarkhanov R.F.
undergraduate 2 years of study
"Ufa State Oil Technical University"
Ufa, Russian Federation

EQUIPMENT FOR HYDRODYNAMIC RESEARCH

Abstract: Currently, hydrodynamic studies are performed using one of the most modern instruments. In turn, software is attached to each instrument for more accurate and efficient processing of results.

Keywords: hydrodynamic studies, well, devices, equipment, software

1.1 Оборудование для проведения гидродинамических исследований

В настоящее время гидродинамические исследования производят с помощью одних из самых современных приборов. К каждому прибору прилагается, в свою очередь, программное обеспечение для более точной и оперативно выполняемой обработки результатов.

Все используемые автономные приборы являются интеллектуальными цифровыми приборами с микроконтроллерным управлением, имеют внутреннюю память, автономное питание и возможность подключения к персональному компьютеру для передачи накопленной информации по проведённым инструментальным замерам.

На Южно-Балыкском месторождении в настоящее время используются следующие автономные приборы:

1. **Контроль уровня**

- Уровнемер «Судос-мини плюс»
- Уровнемер «Судос-мини 2»
- Уровнемер «Судос-автомат»

2. Контроль динамограмм

- Динамограф «СИДДОС-автомат»
- Динамограф «СИДДОС-мини»

3. Контроль расхода

- Расходомер ультразвуковой с накладными излучателями «АКРОН-1»
- Портативный ультразвуковой расходомер System 1010WP

4. Контроль устьевого давления и температуры

- ***Преобразователь давления измерительный с измерителем температуры «МТУ-04»***
- Устьевой манометр «МИКОН-207»

5. Глубинный контроль давления и температуры

- ***Глубинный манометр-термометр «АМТ-08»***
- Глубинные манометры-термометры «KUSTER»

Помимо автономных приборов используются мобильные диагностические комплексы, которые монтируются на базе отечественных автомобилей повышенной проходимости:

- ВАЗ-21213
- УАЗ-31514
- ГАЗ-3308

Приборы для контроля уровня жидкости

Уровнемер «Судос-мини плюс»

«Судос-мини плюс» предназначен для оперативного контроля уровня жидкости в добывающих нефтяных скважинах (рисунок 1 (а)).

Прибор обеспечивает контроль статического и динамического уровня, регистрацию кривых падения и восстановления уровня, автоматическую регистрацию давления газа в затрубном пространстве на устье скважины.

а)

б)

Рисунок 1 - Уровнемер «Судос-мини плюс»

«Судос-мини плюс» может использоваться, как цифровой устьевой манометр с записью барограммы в свою память. Прибор постоянно контролирует давление на устье скважины и в зависимости от его значения подставляет скорость звука.

Скорость звука может быть введена в прибор вручную. «Судос-мини плюс», как уровнемер работает по принципу эхолокации.

Прибор измеряет время прохождения эхосигнала от устья скважины до уровня жидкости и обратно. Затем, зная давление и скорость звука, прибор рассчитывает значение уровня жидкости, и высвечивает его на индикаторе. График эхосигнала можно так же записать в память прибора, и после серии измерений на скважинах просмотреть его на компьютере в базе данных измерений.

При подключении к прибору накладного датчика динамометрирования (рисунок 1 (б)) прибор выполнит и функции оперативного контроля работы штанговых глубинно-насосных установок ШГНУ. При этом он осуществит контроль динамограмм ШГНУ в установившемся режиме и при выходе на режим, а также контроль утечек в статическом состоянии.

Управляется прибор с помощью четырех кнопок.

Прибор работает от аккумуляторных батарей. Одной зарядки батарей от сети 220 Вольт достаточно для работы прибора в течение двух - трех недель.

ОСНОВНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ:

Наименование параметра	Значение
Диапазон контролируемых уровней	(20 + 3000) м
- с разрешающей способностью	1м
Диапазон контролируемых давлений	(0 *100) кГс/см2
Максимальная контролируемая нагрузка на полированный шток	20000 кГс
- при диаметре полированного штока	(22 ч- 39) мм
- при длине хода штока	(0,5^-3,5) м
Темп качаний при записи динамограмм	(0,64 - 12) кач./мин
Емкость энергонезависимой памяти	
- для символьных отчетов	149
- для графиков	37
Время непрерывной работы после полного заряда аккумулятора в нормальных климатических условиях, не менее	14 час
Время хранения данных в энергонезависимой памяти	5 лет

Уровнемер «Судос-мини 2»

Прибор предназначен только для оперативного контроля уровня жидкости в добывающих нефтяных скважинах (не имеет возможности осуществлять динамометрирование). Он обеспечивает контроль статического и динамического уровня, регистрацию кривых падения и восстановления уровня, автоматическую регистрацию давления газа в затрубном пространстве на устье скважины. Являясь функциональным аналогом уровнемера «СУДОС-мини», имеет ряд преимуществ:

- Масса и габариты в два раза меньше, чем у прототипа;
- Емкость памяти измерений и быстродействие увеличено в 9 - 10 раз;
- Полностью русифицированный пользовательский интерфейс;

- Внутренний аккумулятор защищен от неправильной эксплуатации;
- Внутренняя память программ защищена от сбоев.

Прибор комплектуется блоком визуального контроля БВК-2 (разработанном на базе современного карманного персонального компьютера), позволяющем непосредственно на скважине, в режиме реального времени, видеть график эхосигнала.

Уровнемер «Судос-автомат»

Прибор обеспечивает контроль статического и динамического уровня, автоматическую регистрацию кривых падения и восстановления уровня, автоматическую регистрацию давления газа в затрубном пространстве на устье скважины (рисунок 2).

Рисунок 2 - Уровнемер «Судос-автомат».

Прибор может применяться для автоматического слежения за уровнем жидкости во время эксплуатации скважин, запись КВУ (КПУ), а также при их запуске после ремонта (вывод на режим).

Основное преимущество данного прибора заключается в его моноблочности и полной автономности. Достаточно задать прибору соответствующий режим работы, и он автоматически, без участия оператора будет производить контроль уровня и давления в скважине с заданной периодичностью.

ОСНОВНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Наименование параметра	Значение параметра
Диапазон контролируемых уровней	(20 - 3000) м
- с разрешающей способностью	1 м
Диапазон контролируемых давлений	(0 - 10) МПа

Емкость энергонезависимой памяти	
- для символьных отчетов	149
- для графиков	37
Время непрерывной работы после полного заряда аккумулятора в нормальных климатических условиях, не менее	12 часов
Интервал автоматического замера	от 3 мин. до 99 мин.
Время заряда аккумулятора (типовое)	16 часов
Время хранения данных в энергонезависимой памяти	5 лет
Рабочий диапазон температур	(-40 - +50) ºС
Масса	8,3 кг

Приборы для контроля работы штанговых насосных установок

Динамограф «СИДДОС-автомат»

Динамограф «СИДДОС-автомат» предназначен для контроля работы штанговых глубинно-насосных установок (ШГНУ). Он обеспечивает контроль динамограмм типа "нагрузка - положение штока" в рабочем состоянии и при выходе ШГНУ на режим, а также позволяет контролировать утечки в клапанах насоса и в трубах в статическом состоянии (рисунок 3).

«СИДДОС-автомат» оснащен межтраверсным датчиком нагрузки и датчиком перемещения, позволяющим измерять абсолютные значения нагрузок и перемещений полированного штока. Данные, полученные с помощью прибора «СИДДОС-автомат», используются для расчета параметров станка качалки.

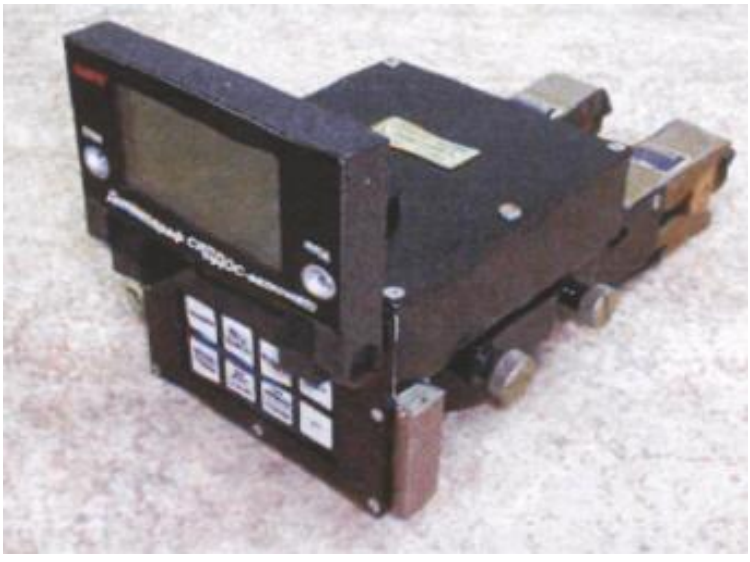


Рисунок 3 - Динамограф «СИДДОС-автомат»

В приборе использован датчик нагрузки, монтируемый в траверсы раздвижными домкратами, что значительно упрощает монтаж прибора и работу с ним.

Клавиатура прибора состоит из восьми кнопок. Один раз задав режимы работы прибора при исследованиях используется только одна из трех кнопок, определяющая соответствующий режим работы.

Графики динамограмм и числовые данные исследований отображаются на графическом индикаторе, могут быть переданы в компьютерную базу данных измерений.

Прибор работает от встроенного аккумулятора. Одной зарядки достаточно для работы прибора в течение двух недель.

Все исследования выполняются в автоматическом режиме и могут быть выполнены одним оператором. В приборе использована звуковая и световая сигнализация подсказывающие пользователю моменты начала и окончания исследований, а также моменты остановки и запуска станка качалки при промежуточных исследованиях «вес штанг», «утечки».

Основное преимущество прибора заключается в полной автоматизации процессов динамометрирования и моноблочной конструкции. Отсутствие измерительного кабеля и интеграция всех блоков в единый корпус увеличивает надежность прибора и делает простой работу с ним.

ОСНОВНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Наименование параметра	Значение параметра
Диапазон контролируемых нагрузок	(0 ч-10 000) кГс
Диапазон контролируемых перемещений	(0 - 3500) мм
- с темпом качаний в интервале	(0,64 - 8) кач./мин.
Дискретность контроля нагрузки	10 кГс
Дискретность контроля перемещения	5 мм
Время контроля динамограммы или теста клапанов устанавливается автоматически	20,5 с; 41 с; 82 с;164 с;
Число сохраняемых отчетов в энергонезависимой памяти	80 шт.
Время непрерывной работы	4,5 час
Время заряда аккумулятора	16 час
Время хранения данных в энергонезависимой памяти, не менее	500 час
Рабочий диапазон температур динамографа	(-40 +50) °С
Срок службы прибора	5 лет
Масса динамографа, не более:	1,3 кг

Динамограф «СИДДОС-мини»

Динамограф «СИДДОС-мини» (рисунок 4) предназначен для оперативного контроля работы ШГНУ. Он обеспечивает контроль динамограмм типа "нагрузка - положение штока" в рабочем состоянии и при выходе ШГНУ на режим, а также позволяет контролировать утечки в клапанах насоса и в трубах в статическом состоянии. «СИДДОС-мини» оснащен накладным датчиком нагрузки и акселерометром в качестве датчика перемещения, позволяющим измерять косвенные значения нагрузок и перемещений полированного штока.

Рисунок 4 - Динамограф «Сиддос-мини»

Основные преимущества прибора:

• Малые габариты и масса, позволяющие переносить его в кармане;

• Простой монтаж и демонтаж на полированный шток, позволяющий производить динамометрирование не останавливая ШГНУ одному исследователю;

• Отсутствие измерительных кабелей и простое управление одной кнопкой;

• Возможность визуализации графика динамограмм на блоке БВК-2.

Приборы для контроля расхода жидкости

Расходомер ультразвуковой с накладными излучателями «АКРОН-1»

Расходомер «АКРОН-01» может эффективно использоваться для контроля расхода закачиваемой жидкости при оценке приемистости нагнетательных скважин.

Расходомер выполнен в виде переносного прибора с кабельным подключением ультразвуковых накладных датчиков. Датчики могут устанавливаться на любой протяженный участок трубопровода с помощью собственных элементов крепления.

Расходомер обеспечивает измерение текущего объемного расхода в единицу времени, усреднение показаний за заданное время и расчет суммарного объема (количества) жидкости. Расходомер обеспечивает контроль расхода звукопроводящих жидкостей с низким содержанием газообразных и твердых веществ, при полностью заполненном сечении напорного трубопровода.

Значение приемистости скважины и другие контролируемые параметры отображается на индикаторе расходомера, и могут быть переданы в компьютер через COM-порт.

Принцип действия расходомера основан на измерении разности времени распространения акустических колебаний, пересекающих поток контролируемой среды под углом к оси трубопровода в двух противоположных направлениях: по потоку и против потока.

Допускается наличие в контролируемой среде газовых включений и твердых частиц в количестве не более 1 % объема контролируемой жидкости.

Материал трубопровода - любой звукопроводящий материал. Толщина стенки трубопровода - от 2 до 50 мм.

ОСНОВНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Наименование параметра	Значение параметра
Пределы измеряемых расходов при условных диаметрах прохода, мм:	
30	(0-6)...(0-25) м3/час
40	(0-8)...(0-50) м3/час
50	(0-10)...(0-100) м3/час
65	(0-12,5)...(0-160) м3/час
80	(0-16)...(0-250)м3/час
100	(0-20)...(0-320) м3/час
125	(0-25)...(0-400) м3/час
2000	(0-400)...(0-16000) м3/час
Материал трубопровода	любой звукопроводящий
Рабочий диапазон температур датчиков	(-40 - +50)ºС

Портативный ультразвуковой расходомер System 1010WP (Controlotron)

Расходомер «Controlotron» аналогичен по принципу работы и функциональным возможностям расходомеру «АКРОН-01» и отличаются в основном возможностью измерения скорости потока и расширенными возможностями контроля за процессом измерения.

ОСНОВНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Наименование параметра	Значение параметра
Допустимая погрешность, не более	2%
Диапазон измеряемых скоростей потока	±12 м/с
Толщина стенки трубопровода	от 0,5 до 76 мм
Контролируемая среда: гомогенная жидкость со скоростью распространения звука при температуре	от -40ºС до +120ºС
Напряжение питания	+12В

Приборы для контроля устьевого давления и температуры

Преобразователь давления измерительный с измерителем температуры «МТУ-04»

Конструктивно преобразователь представляет собой цилиндрический корпус с герметичной крышкой о одной стороны и резьбовым соединением для присоединения к месту отбора давления с другой (устанавливается на место манометра).

Преобразователь МТУ-04 (МТУ-04.03, МТУ-04.04) работает в автономном режиме с питанием от расположенных в его корпусе элементов питания и с записью данных во внутреннюю память. Данные могут передаваться в компьютер или в переносной автономный модуль сбора информации (МСИ).

ОСНОВНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Наименование параметра	Значение параметра	
	МТУ04.03	МТУ04.04
Верхний предел диапазона измерения избыточного давления, МПа	16, 25, 40, 60, 100	
Предел допускаемой приведенной погрешности канала давления в диапазоне температур -40...+85°С, %	± 0,25	
Зона нечувствительности канала измерения давления, %	0,05	
Количество точек регистрации давления и температуры	5460	10920

Устьевой манометр «МИКОН-207»

Манометр устьевой автономный для наземных исследований Микон-207 предназначен для регистрации изменения во времени значений давления (рисунок 5). Манометр может устанавливаться на устье скважин, трубопроводах, резервуарах и других объектах. Данные из манометра считываются в компьютер через стандартный последовательный порт RS232. После этого данные обрабатываются на компьютере и могут быть распечатаны на принтере в графической и текстовой формах. Информация, зарегистрированная манометром, сохраняется в энергонезависимой памяти и не будет потеряна при отключении батареи питания.

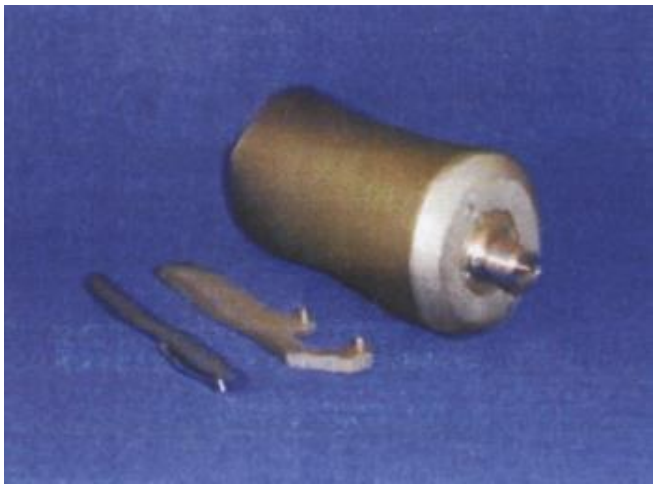


Рисунок 5 - Манометр «Микон-207».

Функции:

- имеет таймер реального времени, что позволяет синхронизировать несколько приборов;
- позволяет задавать задержку перед включением;
- позволяет начинать замер при превышении заранее установленного значения давления;
- имеет контроль состояния батареи;
- позволяет задавать периоды измерения давления и температуры (таблица интервалов);
- может устанавливаться на посадочное место стандартных технических манометров.

ОСНОВНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Наименование параметра	Значение параметра
Предел допускаемой приведенной погрешности канала давления в диапазоне рабочих температур, %	± 0,25
Разрешающая способность по давлению, МПа	0,001
Минимальный период измерения, с	1
Время автономной работы, сут	до 45
Объем памяти, количество точек регистрации давления	172000
Рабочий диапазон температур	-40 - +85ºС
Верхний предел диапазона измерения избыточного Давления, МПа	25

Приборы для глубинного контроля давления и температуры

Глубинный манометр-термометр «АМТ-08»

Автономный электронный глубинный манометр-термометр «АМТ-08» предназначен для регистрации значений давления и температуры по стволу скважины и (или) изменения их во времени при проведении поинтервальных измерений давления, при снятии кривых восстановления (падения) давления,

при гидропрослушивании и при определении распределения давления, температуры и плотности по глубине скважины (рисунок 6).

Рисунок 6 - Манометр-термометр «АМТ-08».

Манометр «АМТ-08» осуществляет преобразование значение давление и температуры в цифровые коды, которые сохраняются в его памяти.

Полученная измерительная информация считывается из манометра в компьютер через его стандартный последовательный порт. Результаты исследования могут быть представлены на экране компьютера или распечатаны на принтере в виде таблице или графика в полном формате или в виде детализированных фрагментов.

Записанная в памяти прибора информация сохраняется более года.

ОСНОВНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Наименование параметра	Значение параметра
Предел измерения давления, МПа	16, 25, 40, 60, 100
Допускаемая приведённая погрешность измерения давления в рабочем диапазоне температур, %	0,25
Разрешающая способность по давлению, МПа	0,002
Диапазон измерения температуры, °С	-20 - +85
Разрешающая способность по температуре, °С	0,01
Постоянная времени датчика температуры, не более, с	1,5
Минимальная дискретность измерения, с	
по каналу давления	1,0
по каналу температуры	1,0
Количество точек регистрации в режиме измерения	
давления	40960
давления и температуры	20480
Время непрерывной работы (в зависимости от режима), сут.	1 - 90
Габаритные размеры, мм	
диаметр	32 (25)
длина, не более	1235

Глубинные манометры-термометры «KUSTER»

1) K8 EMR 39 «QUARTZ» - зонд замера давления и температуры, предназначен для контроля давления и температуры с высокой разрешающей способностью (0,00006%) и большой памятью данных по

стволу скважины. Спускается на проволоке.

ОСНОВНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Наименование параметра	Значение параметра
Предел измерения давления, МПа	35, 70, 108
Допускаемая приведённая погрешность измерения, %	0,02
Разрешающая способность по температуре, °С	0,01
Предельная измеряемая температура, °С	177
Минимальная дискретность измерения, с	0,1
Количество точек регистрации	696000
Время непрерывной работы (в зависимости от режима), сут.	80
Габаритные размеры, мм	
диаметр	31,8
длина, не более	1010

2) K8 EMR 39 HT «QUARTZ» - зонд замера давления и температуры при высоких температурах по всему стволу скважины.

3) K8 EMR GEO - зонд замера давления и температуры для сверхвысоких температур по стволу скважины, спускается на проволоке. Максимальное нахождение в скважине достигает 6 часов при температуре 300°С. Материалы устройства устойчивы к коррозионным скважинным жидкостям.

ОСНОВНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Наименование параметра	Значение параметра
Предел измерения давления, МПа	35
Допускаемая приведённая погрешность измерения, %	0,024
Разрешающая способность по давлению, МПа	0,0003
Разрешающая способность по температуре, °С	0,01
Предельная измеряемая температура, °С	300
Минимальная дискретность измерения, с	0,1
Количество точек регистрации	696000
Время непрерывной работы (в зависимости от режима), час.	6
Габаритные размеры, мм	
диаметр	45
длина, не более	1540

Мобильные диагностические комплексы

Мобильные диагностические комплексы монтируются на базе отечественных автомобилей повышенной проходимости (рисунок 7).

Рисунок 7 - Мобильные диагностические комплексы

Комплексы подъезжают к скважине для выполнения необходимых замеров. Выполнены по одной функциональной схеме, и имеют в своем составе:

- скважинные датчики, установленные в специальной укладке;
- систему связи (кабельная смотка или радиоканал) для подключения скважинных датчиков;
- бортовой системный блок;
- систему независимого питания со своим аккумулятором**;**
- систему громкоговорящей - связи для подачи команд на остановку (запуск) ШГНУ;
- систему голосовой и модемной радиосвязи с офисом управления;
- дополнительное наружное и внутренне освещение;
- дополнительное оборудование, обусловленное спецификой назначения комплексов.

Бортовой системный блок включает в себя компьютер класса Notebook, струйный цветной принтер формата А4 и аналоговый процессор обработки сигнала, предназначенный для сопряжения скважинных датчиков с компьютером.

Программное обеспечение комплексов выполнено в виде «виртуальных приборов», т.е. пользовательский интерфейс комплексов реализован на базе стандартных компьютерных устройств управления и отображения (клавиатура, трекбоол, дисплей).

- **СиамМастер- ЭЦН** – предназначен для автоматизации контроля

технического состояния ЭЦН, выявления параметрических отказов и предаварийных состояний, для прогнозирования времени работы до параметрического отказа и причин его наступления.

- **СиамМастер-2ВР** – для автоматизации контроля добывающих скважин при выводе на режим оборудованных, как ЭЦН, так и ШГНУ.
- **СиамМастер-2** – предназначен для автоматизированной программной обработки результатов комплексного контроля добывающих скважин;
- **СиамМастер-2С** – предназначен для оценки средней скорости звука в газе затрубного пространства;
- **СиамМастер-ШГН** – для комплексной диагностики ШГНУ.
- **СиамМастер-ГДИС** – предназначен для спуска и подъёма на проволоке приборов и инструментов и используется для гидродинамических исследований и ремонта скважин, а также для проведения наземных промысловых исследований автономными приборами.

1.2 Программное обеспечение

Программное обеспечение динамографов семейства «СИДДОС»

В состав программного обеспечения динамографов семейства "СИДДОС" входят:

1) База данных динамограмм СИДДОС БД. Версия 1.1;
2) База данных динамограмм СИДДОС БД с электронным каталогом типовых нарушений. Версия 1.2;
3) Программный модуль диагностики скважинного оборудования SD. Версия 1.0;
4) База данных динамограмм и эхограмм СИАМ. Версия 1.0 для Windows'95.

База данных динамограмм СИДДОС БД

Работа с БД СИДДОС 1.1 обеспечивает следующие возможности:

- прием и накопление параметров и результатов измерений; - дополнительный ввод необходимых комментариев;
- получение нужной выборки данных по заданным критериям;
- формирование и печать текстовых и графических отчетов;
- построение графиков измерений, включая:

а) одиночные динамограммы;

б) наложение друг на друга динамограмм, снятых при контроле откачки;

в) сравнительные графики динамограмм. снятых в разнос время;

г) графики контроля утечек ("линии потерь")

Обзор программы тестирования скважин PanSystem

Является наиболее интересной, именно в ней производят обработку данных замеров КВУ, КПД, КВД. Остановимся на ней поподробней.

Программа позволяет выполнять следующее:

- Подготовка и редактирование данных гидродинамических

исследований скважин;

• Анализ и хронологическое согласование данных ГДИ;

• Расчет продуктивности скважин и долгосрочное прогнозирование добычи

• Проектирование ГДИ;

• Подготовка детализированных отчетов по интерпретации (анализу) данных ГДИ.

PanSystem имеет обширные средства для редактирования и подготовки записанных данных ГДИС к анализу. Каждый файл PanSystem может быть конфигурирован для нескольких скважин (до 5). Для каждой скважины можно иметь до 20 отдельных каналов данных прибора, которые могут могут импортироваться или создаваться моделированием. Каждый канал может иметь до 1 00 колонок данных, включая неанализируемые данные типа температуры и других замеров.

Возможно анализировать данные как для нефтяных, так и для газовых скважин, с вертикальной наклонной или горизонтальной ориентацией завершения.

В PanSystem анализируются данные ГДИС, накладывая прямые линии на графики в соответствующих координатных системах. Анализируя, таким образом, различные режимы фильтрации. PanSystem может вычислять различный параметры, определяющие принятые к анализу модели ствола, пласта, границ.

Обработка результатов производится путём построения графиков в различных координатах. Например, при исследовании нагнетательной скважины на неустановившемся режиме (КПД) строятся следующие графики:

- График в логарифмических координатах;
- График радиального течения;
- График в декартовых координатах.

При исследовании добывающей скважины:

- График в логарифмических координатах;
- График радиального течения;
- График в декартовых координатах;
- График притока – индикаторная кривая.

Путём обработки каждого графика получают искомую совокупность параметров, которые далее отсылаются в геологический отдел и отдел разработки.

PanSystem является разработкой компанией Edinburgh Petroleum Services Ltd. Алгоритм программы представлен формулами, написанными в единицах системы Oilfield [1].

Использованные источники:

1. Каталог продукции партнеров, 2013.

УДК 343.9

Телина Н.В.
студент 4 курса
Институт права СГЭУ
научный руководитель: Осипов Д.Д.
преподаватель
кафедра организации борьбы с экономическими преступлениями
Россия, г. Самара

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ МЕТОДИКИ РАССЛЕДОВАНИЯ ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА

Аннотация. Статья посвящена некоторым особенностям методики расследования взяточничества.

Ключевые слова: взяточничество, методика расследования, преступление коррупционной направленности, взяткодатель, взяткополучатель.

Telina N.V.
Student of Institute of law, SSUE
Russia, Samara
LECTURER AT THE DEPARTMENT OF THE ORGANIZATION OF COMBATING
ECONOMIC CRIMES
SCIENTIFIC ADVISER: OSIPOV DANILA DENISOVICH
Russia, Samara

SOME ASPECTS OF THE TECHNIQUE OF INVESTIGATION OF BRIBERY

Annotation. The article is devoted to some features of the bribery investigation methodology.

Keywords: bribery, investigation technique, crime of corruption, briber, bribe taker.

Актуальность темы научной статьи обусловлена криминогенной ситуацией в экономике страны. Взяточничество является самым распространенным коррупционным преступлением.

Согласно данным статистики в январе-октябре 2018 года было выявлено 69,3 тыс. преступлений экономической и коррупционной направленности, из которых 22,7 тыс. совершены в крупном или особо крупном размере либо причинили крупный ущерб. Что касается непосредственно взяточничества, то за период январь-октябрь 2018 было выявлено 15, 2 тыс. преступлений подобного рода.1 И это еще несмотря на то, что данный вид преступного деяния является латентным. Высокая латентность коррупции объясняется тем, что и одна и другая сторона

[1] https://мвд.рф // Дата обращения: 10.12.2018 г.

стремятся скрыть преступление не только от правоохранительных органов, но и от общественности в целом.2 Таким образом, официальная статистика показывает лишь малую часть фактически совершенных преступлений коррупционной направленности.

С точки зрения науки криминалистики взяточничество считается одним из наиболее сложных для расследования преступлений. Это связано, во-первых, с тем, что дача-получение взятки совершается в отсутствие свидетелей, чтобы сокрыть следы своей преступной деятельности. Во-вторых, взяточничество относится к двусторонним преступлениям, то есть, в данном случае нет потерпевшей стороны, стороны, заинтересованной в выявление преступления и наказании виновных.

Итак, отсутствие потерпевшего, заинтересованность обеих сторон в сокрытии фактов коррупции сильно сокращают возможности правоохранительных органов выявлять подобные преступления и расследовать их. К тому же, нередко, взятки вуалируются под подарки, что не позволяет привлекать к ответственности лиц, на самом деле дающих взятку.

Стоит отметить, что расследование взяточничества (ст.ст. 290, 291, 291.1, 291.2 УК РФ) отнесено к исключительной подведомственности следователей Следственного комитета РФ.3

Для того, что бы максимально правильно организовать расследование, следователь должен иметь хорошую криминалистическую подготовку, уметь представить мысленную модель этого преступления, знать механизм его совершения.4

Немаловажным является установление эффективного взаимодействия между следователем и сотрудниками правоохранительных органов, производящих оперативно-розыскные мероприятия. Так, преступления, носящие коррупционный характер, обладающие, как уже было написано, высокой степенью латентности, обычно, выявляются и пресекаются с помощью проведения оперативно-розыскных мероприятий. В частности, решающую роль для изобличения преступников играет "оперативный эксперимент", хотя, заметим, что возможности его использования в России на сегодняшний день значительно ограничены.5

В целом, тактика проведения ОРМ сводится к тому, что они должны производиться скрыто от подозреваемых лиц. Это следует соблюдать для того, чтобы взяточники не успели спрятать или уничтожить предмет взятки, склонить третьих лиц к даче ложных показаний. При подтверждении данных, свидетельствующих о факте взяточничества, следователь возбуждает уголовное дело и начинает расследование.

---

[2] Кушниренко С. П. Особенности расследования взяточничества: Учебное пособие. СПб., 2002. С. 6.
[3] См.: ст. 151 "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 12.11.2018).
[4] Кушниренко С. П. Особенности расследования взяточничества: Учебное пособие. СПб., 2002. С. 12.
[5] Александров А.И. Борьба с коррупцией: актуальные вопросы уголовного права, уголовного процесса и ОРД // Российская юстиция. 2018. N 4. С. 49-52.

Отсутствие взаимодействия между следователем и правоохранительными органами может привести к тому, что необходимая для следствия доказательственная база не будет сформирована, а виновные лица смогут уйти от ответственности.6

Достаточное внимание следует уделить допросу заявителей. Хотя ни взяткополучатель, ни взяткодатель не заинтересованы в возбуждении уголовного дела, практика показывает, что заявителями зачастую становятся лица, которые давали взятку, но впоследствии пожалели об этом (например, взяткополучатель не выполнил своего обещания и не вернул предмет взятки). В ходе допроса необходимо уточнить обстоятельства, которые были изложены в заявлении и уточнить сведения о наличии дополнительной информации.

При наличии пробелов, недостаточной информации в имеющихся доказательствах следователь сначала должен сосредоточить внимание на уточнении второстепенных обстоятельств, используя сведения, которые были получены при проведении оперативно-розыскных мероприятий. Подобный тактический прием позволит создать у обвинямого представление о полной осведомленности следователя и побудить к даче правдивых показаний.7

При расследовании взяточничества часто проводятся криминалистические экспертизы (трасологические, дактилоскопические, почерковедческие, бухгалтерско-экономические). Для более качественного выявления, расследования и пресечения коррупционных преступлений необходимым является уделить больше внимания формированию и укреплению экспертного кадрового состава, так как, в настоящее время существуют серьезные сложности при назначении, например, бухгалтерско-экономических экспертиз.

Особенностью расследования взяточничества является и то, что лица являющиеся сторонами имеют высокий образовательный уровень и социальный статус, к тому же, взяткополучатель и взяткодатель, как правило, не желают давать правдивые показания, и вообще, способствовать раскрытию преступления. Поэтому все следственные действия должны быть тщательно спланированы и к участию в подобных мероприятиях должны быть привлечены специалисты в области экономики и финансов.

В статье была рассмотрена лишь малая часть особенностей методики расследования взяточничества. Однако, даже на основании, отраженной в статье информации, стоит сказать о сложности в расследовании такого вида преступлений.

В заключение хотелось бы сказать, что важной задачей сегодня

---

[6] Ивахина К.С., Вершицкая Г.В. Особенности криминалистической методики расследования взяточничества // Научный форум: Юриспруденция, история, социология, политология и философия: сб. ст. по материалам XIII междунар. науч.-практ. конф. - № 11(13). - М., Изд. «МЦНО», 2017. - С. 184-190.

[7] Ищенко Е.П. Криминалистика: Курс лекций. — М.: Юридическая фирма «КОНТРАКТ»; АСТ-МОСКВА, 2007. С. 379.

является устранение имеющихся недостатков российского законодательства, поскольку они затрудняют расследование таких преступлений как взяточничество и осложняют борьбу с коррупцией в целом. Необходимо совершенствовать не только методику расследования, но и способы и средства борьбы со взяточничеством.

Использованные источники:

1. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 12.11.2018).
2. Александров А.И. Борьба с коррупцией: актуальные вопросы уголовного права, уголовного процесса и ОРД // Российская юстиция. 2018. N 4. С. 49-52.
3. Ивахина К.С., Вершицкая Г.В. Особенности криминалистической методики расследования взяточничества // Научный форум: Юриспруденция, история, социология, политология и философия: сб. ст. по материалам XIII междунар. науч.-практ. конф. - № 11(13). - М., Изд. «МЦНО», 2017. - С. 184-190.
4. Ищенко Е.П. Криминалистика: Курс лекций. — М.: Юридическая фирма «КОНТРАКТ»; АСТ-МОСКВА, 2007. 416 с.
5. Кушниренко С. П. Особенности расследования взяточничества: Учебное пособие. СПб., 2002. 108 с.
6. https://мвд.рф // Дата обращения: 10.12.2018 г.

УДК 378

Теплая Н.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Гуманитарных и социально-экономических дисциплин»
Теплый А.А.
студент 3 курса
факультет непрерывного образования
Ростовский филиал
ФГБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия»
Россия, г. Ростов-на-Дону

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ МОДЕРНИЗАЦИИ РОССИЙСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация:

В статье рассматриваются актуальные проблемы модернизации российского образования и основные приоритетные направления с позиции государства и общества по созданию адекватной системы образования, обладающей способностью формирования эффективной материально-технической базы образовательного процесса, поиска новых подходов, методов и способов развития рыночных отношений, стимулирующие развитие экономики образования и российской экономики в целом.

Ключевые слова: профессиональное образование, российская экономика, российское образование, модернизация системы образования, государственная политика, государственная финансовая поддержка, инновационная экономика, образовательная система, образовательный процесс

Teplaja N.V., candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of " Humanitarian and socio-economic disciplines'»
Rostov branch of the
"Russian state University of justice»
Russia, Rostov-on-don
Teplyi A.A.
Student
3 course, faculty of continuing education
Rostov branch of the
"Russian state University of justice»
Russia, Rostov-on-don

THE MAIN DIRECTIONS OF MODERNIZATION RUSSIAN EDUCATION

Annotation:

The article deals with the actual problems of modernization of Russian education and the main priority directions from the position of the state and

society to create an adequate system of education, which has the ability to form an effective material and technical base of the educational process, the search for new approaches, methods and ways of development of market relations, stimulating the development of the economy of education and the Russian economy as a whole.

Key words: professional education, Russian economy, Russian education, modernization of the education system, state policy, state financial support, innovative economy, educational system, educational process

Рыночные экономические преобразования России в начале 90-х потребовали соответствующего реформирования экономических взаимоотношений в отраслях народного хозяйства. В современных условиях перехода России к демократическому обществу, правовому государству, рыночной экономике – образование признано важнейшим фактором формирования организационно-экономических взаимоотношений, нового качественного уровня становления личности, целого демократического общества.

Процессы реформирования российской экономики требуют квалитативного повышения человеческого, интеллектуального потенциала страны, поставив образовательную систему на высшую ступень развития социального общества [4]. Меняющиеся стремительными темпами жизненные условия населения предопределяют необходимость модернизации российского образования, поиск иных аспектов совершенствования основных направлений системы образования в условиях рыночных преобразованиях, трансформировать преобразования экономических процессов.

Модернизация системы образования является необходимым условием формирования инновационной экономики. В соответствии с этим, стратегическая цель государственной политики в области образования заключается в повышении доступности качественного образования, соответствующего требованиям модернизированной экономики [3].

Модернизация российского образования, началась раньше, чем переустройство общества, выявила проблемные зоны развития профессионального образования: излишний технократизм в подготовке специалистов, необходимость дополнения знаний гуманитарных и социально-экономических наук.

Модернизация системы образования, вызванная переходом страны на новые рыночные формы хозяйствования коренным образом, изменила экономические условия функционирования профессиональных образовательных учреждений, внесла коррективы в государственную политику. Создание современной индустрии образования, способной не только всесторонне обеспечить материальную базу образовательного процесса, а также разработать новые подходы, методы и формы организации образовательных услуг, стимулирующие развитие российской экономики в

целом, является одной из важнейших задач государства и общества [5].

Доступность, качество, эффективность – главные задачи, поставленные пред образовательной системой концепцией модернизации, одобренной Государственным Советом, принятой Правительством РФ. Решение поставленных задач формирования эффективных социально-экономических взаимоотношений в сфере образования и их правового регулирования, затрагивают интересы трети населения страны – имеющих тесные взаимоотношения с системой образования.

В России в последний период постепенно возрастает заинтересованность получения профессионального образования. Увеличивается число желающих обрести инженерное, техническое образование, а не исключительно юридическое, экономическое (предпринимательство, менеджмент, финансы). Происходит данный процесс одновременно с изменением экономики страны, выходом из кризиса отдельных производственных отраслей народного хозяйства.

Привлекательным у молодых людей, стремящихся к получению высококачественного профессионального образования, является то, что вузы по сравнению с другими предприятиями и учреждениями располагают наивысшим суммарным интеллектом работников, ученых и квалифицированных специалистов.

Молодежь, определяющая вуз, где бы хотелось обрести профессиональное образование, изучает данные о профессорско-преподавательском составе вуза – избираемой специальности, уровень материально-технической оснащенности учебного процесса, интересуются рейтингом данного вуза.

Как отмечено в Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662-р «…необходимым условием формирования инновационной экономики является модернизация системы образования, становящейся важнейшей предпосылкой динамичного экономического роста и социального развития общества, условием благополучия и безопасности страны» [1]. Российская система образования способна конкурировать с системами образования на национальном и мировом уровне. При этом необходима активная роль государства в этой сфере, глубокая и всесторонняя модернизация образования с выделением для этого ресурсов и создания механизмов их эффективного использования [2]. В этой связи следует обеспечить опережающий рост затрат в образование, существенно повысить заработную плату работников образования, усилить стимулирование качественных и результативных характеристик педагогического труда.

Одним из приоритетных направлений государства и общества – создание адекватной системы образования, обладающей способностью формирования эффективной материально-технической базы

образовательного процесса, поиска новых подходов, методов и способов развития рыночных отношений, предоставления платных образовательных услуг, стимулирующие развитие экономики образования и российской экономики в целом [6].

Вопросы модернизации российского образования необходимо решать посредством взаимосвязи с вузовской наукой, в качестве ключевого элемента научного потенциала страны, выступающего гарантом в условиях подготовки высококвалифицированных специалистов. Ведущей целью развития науки в высшей школе является ее трансформирование в национальные инновационные системы страны как фактора повышения уровня профессионального образования. Предполагается совершенствование процессов проектирования содержания, методического обеспечения, технологий реализации, оценки качества освоения образовательных программ.

На государственном уровне предусмотрено: последовательное наращивание государственной финансовой поддержки до необходимой потребности; разработка дифференцированных нормативов бюджетного финансирования учреждений высшего профессионального образования; развитие механизмов государственной финансовой поддержки образования; широкое внедрение многообразных договорных взаимоотношений в сфере образования.

Очевидно – решение таких проблем невозможно в отрыве от вопросов модернизации инновационной системы вне образовательной. Точнее сказать, необходимо прежде всего добиться не декларативного, а реального признания образования и науки в качестве общенациональных приоритетов. Безусловно, важно осознавать, что возможность увеличения бюджетных ассигнований будет определяться прежде всего общей динамикой экономического роста. В этом случае следует немедленно перейти к реализации комплекса неотложных мер, нацеленных на развитие и укрепление научного потенциала вузов, интеграцию науки и образования.

Прежде всего речь идет о повышении эффективности бюджетного финансирования как инструмента государственной научно-технической и образовательной политики. В современных условиях государство вынуждено за счет бюджетных средств компенсировать крайне низкую инвестиционную активность научно-инновационной ниши, несовершенство эффективности налогов, проводить отбор экономического инструментария активизирования научно-инновационного потенциала.

В целом по стране расходы на образование по консолидированному бюджету постоянно растут, что содействует определенному снижению напряженности в сфере образования. Предусматривается также рост государственных ассигнований на развитие системы высшего образования, что подтверждает повышенное внимание государства к удовлетворению насущных потребностей вузов путем увеличения финансирования.

Особое значение при совершенствовании механизма финансирования

надо придавать системе рейтингов вузов. Методику определения рейтинга следует совершенствовать (в целом для вуза и по отдельным специальностям). Эксперименты необходимо проводить с учетом рейтинга за предыдущий год (в вузах с общим высоким, средним и низким рейтингом).

Главное – рейтинг следует учитывать при финансировании вуза, корректировать по нему сумму бюджетного финансирования конкретного вуза. Очевидно, финансирование вуза будет зависеть от нормы финансирования и качества образовательного процесса (результативности обучения), а не от состава студентов, поступивших в вуз (на бесплатное обучение, платное обучение и частичное оплачивание). Сильнее подготовленные абитуриенты станут стремиться в вузы с высоким рейтингом в целом и по выбранной специальности).

Экономические препятствия развития образования становятся основными экономическими проблемами современности в перспективе. Объективная необходимость включения образовательных учреждений России в рыночную среду определено переходом страны от плановой экономики и командно-распределительных экономических взаимоотношений к системе рыночных.

Без прогрессивного образования невозможен социально-экономический, духовный, политический прогресс. Модернизации всех секторов экономики предопределяет значение образования как обязательного условия повышения качества человеческого капитала. Необходимость приведения российского образования в соответствие с потребностями экономики создают предпосылки для перехода из режима сохранения и выживания в режим упреждающего развития. Точнее сказать, необходимо сделать структурную перестройку системы образования, расширить доступ образовательных возможностей.

Использованные источники:

1. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г. – Утв. распоряжением правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662-р.
2. Концепция модернизации российского образования на период до 2020 г. – Утв. распоряжение правительства Российской Федерации от 29 декабря 2014 г. № 2765-р.
3. Модернизация российского образования: проблемы и перспективы / Под ред. М.К. Горшкова и Ф.Э. Шереги. – М.:. ЦСПиМ, 2010. – С. 6.
4. Теплая Н.В. Экономика образования в условиях рыночных трансформаций // Вопросы экономики и управления. – 2018. – № 1(12). – С. 6-8.
5.Теплая Н.В. Маркетинг образовательных услуг как инструмент формирования рыночной сферы в профессиональном образовании // Экономика. Социология. Право: материалы международной научно-практической конференции (29 декабря 2016 г.) отв. ред. Зарайский А.А. – Саратов: Издательство ЦПМ «Академия бизнеса», 2016. – С. 217 -222.

6. Теплая Н.В. Рыночные отношения вузов в условиях социально-экономического развития региона // Вопросы экономики и управления. – 2018. – № 1(12). – С. 38-40.

УДК 796.526

Терентьев С. А.
студент магистратуры 3 курса
департамент спортивных единоборств
Завьялова О.Б., к.п.н.
доцент
кафедра Теории и методики борьбы
Департамент спортивных единоборств
Терентьева Г.А.
студент магистратуры 3 курса
департамент спортивных единоборств
Бибик О.Н.
студент магистратуры 3 курса
департамент спортивных единоборств
ФГБОУ ВО «КГПУ им. В. П. Астафьева»
Россия, г. Красноярск

ПРОВЕРКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ КРУТЯЩЕГОСЯ ТУРНИКА ДЛЯ РАЗВИТИЯ СИЛЫ ХВАТА СКАЛОЛАЗОВ

Аннотация: В статье представлены описание и результаты экспериментальной проверки эффективности применения крутящегося турника как средства развития силы хвата скалолазов. Исследование прошло в октябре-ноябре 2018 года в г. Красноярске на базе скалодромов МБУ «СШОР им В.Г. Путинцева» и Центра спортивного лазания «Южный».

Ключевые слова: скалолазание, крутящийся турник, хват, турник с вращающейся перекладиной, тренировка хвата, развитие силы хвата.

Terentyev S.A.
master student
3 course, department of combat sports
FSBEI HE "KSPU n.a. V.P. Astafieva"
Russia, Krasnoyarsk
Zavyalova O. B., Ph.D., Associate Professor
Associate Professor of Theory and Methods of Struggle
Martial Arts Department
FSBEI HE "KSPU n.a. V.P. Astafieva"
Russia, Krasnoyarsk
Terentyeva G. A.
master student
3 course, department of combat sports

FSBEI HE "KSPU n.a. V.P. Astafieva"
Russia, Krasnoyarsk
Bibik O.N.
master student
3 course, department of combat sports
FSBEI HE "KSPU n.a. V.P. Astafieva"
Russia, Krasnoyarsk

CHECKING THE EFFICIENCY OF USING A ROTATING HORIZONTAL BAR FOR THE DEVELOPMENT OF CLIMBERS GRIP STRENGTH

Annotation: The article presents the description and results of an experimental verification of the effectiveness of the use of a rotating horizontal bar as a means of developing the climbers grip force. The study was conducted in October-November 2018 in the city of Krasnoyarsk on the basis of the climbing walls of the MBU "SCHOR im V.G. Putintsev "and the Center for sport climbing "Youzhniy".

Keywords: rock climbing, spinning horizontal bar, grip, horizontal bar with a rotating crossbar, training grip, the development of grip strength.

В скалолазании, как ни в каком другом виде спорта, проявляется такая двигательная способность как сила хвата. Передвигаясь по сложнейшему рельефу, во время так называемого свободного лазания, спортсмены используют исключительно возможности собственного тела, технические средства применяются только в качестве страховки от падения. Не случайно скалолазы обладают самым большим арсеналом средств развития силы хватов. Большинство из них максимально соответствует специфике соревновательной деятельности, и достаточно широко применяются на практике. В то же время, степень разработанности вопросов развития данной способности в научно-методической литературе недостаточна для обеспечения нужд спортивной практики. В частности, мало изучен вопрос эффективности применения крутящегося турника в тренировочном процессе скалолазов. Для внесения ясности по данному вопросу мы провели педагогический эксперимент, который описан в этой статье.

При развитии силовых способностей выделяют два основных направления: увеличение количества мышечных волокон (гипертрофия мышц) и совершенствование механизма нервно-мышечной передачи [1, 2]. Широко применяемый метод максимальных изометрических усилий для повышения силы хвата скалолазов вполне обоснован, т.к. он соответствует специфике соревновательной деятельности. Он широко освещен в научной литературе по скалолазанию [3, 4, 5, 6, 7]. В то же время отмечается, что изометрический режим работы не является оптимальным при тренировках направленных на мышечную гипертрофию, для этого направления развития силовых способностей рекомендуется использовать динамические упражнения [1, 2, 8, 9]. На этапе педагогического эксперимента с целью

проверки эффективности динамических упражнений с использованием крутящегося турника, мы включили данное средство в силовую подготовку скалолазов. При этом нам предстояло выполнить ряд задач:

1) подобрать подходящее динамическое упражнение и метод тренировки;

2) подобрать либо изготовить подходящий для этого инвентарь;

3) подобрать средства количественной оценки силы хвата, для проведения педагогического тестирования.

Упражнение, при котором мышцы предплечья могут совершать концентрические и эксцентрические сокращения это сгибания-разгибания пальцев кисти под нагрузкой, в спортивной практике для этого применяются различные кистевые эспандеры, но при их использовании задействуется закрытый противопоставленный хват и нагрузка прикладывается к медиальным фалангам пальцев, что менее специфично для скалолазания. Кроме того существует такое упражнение, как перекатывание штанги либо гантели на пальцах [10, 11].

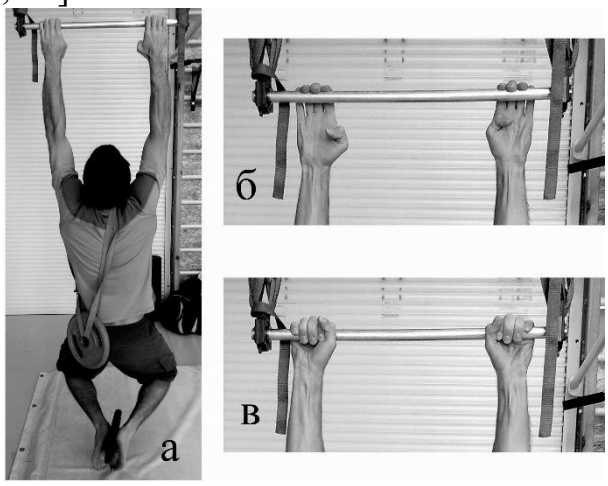


Рисунок 1 – Выполнение упражнения: а – положение спортсмена; б, в – крайние положения пальцев

При перемещении грифа, возникает нагрузка на дистальные фаланги пальцев рук, что более характерно для скалолазания. Мы взяли его за основу и адаптировали под специфику скалолазания так, чтобы подъем и опускание собственного веса осуществлялся за счет сгибания и разгибания пальцев рук в висе на турнике с вращающейся перекладиной диаметром 25 мм (рисунок 1). Данные турники были изготовлены из деталей и материалов, найденных в свободной продаже.

Для оценки эффективности этого упражнения мы использовали следующие педагогические тесты:

1. Количественное измерение силы хватов. Для этого мыиспользовали метод G. Köstermeyer и J. Weineck (1995). Метод состоит в следующем: испытуемый встает на весы и фиксирует рукой находящийся над головой зацеп. Далее испытуемый максимально переносит нагрузку с весов на зацеп и определяется разница в показаниях весов (Рисунок 2). Проводится от 2 до 4 замеров для каждого хвата, выбирается максимально достигнутое

значение. Для удобства обработки данных показатель абсолютной силы хвата выражен в кг. Результаты для обеих рук усредняются, т.к. у скалолазов различия в силе хвата для правой и левой руки не существенны. Мы тестировали таким образом открытый, полузакрытый (без большого пальца) и щипковый хваты, примеры на рисунке 2. Руки полностью распрямлены, это позволяет с одной стороны минимизировать компенсирующее воздействие мышц плечевого пояса и рук, не участвующих в удержании хвата, с другой стороны, согласно исследованиям, с распрямленными руками достигаются максимальные значения силы хвата [12].

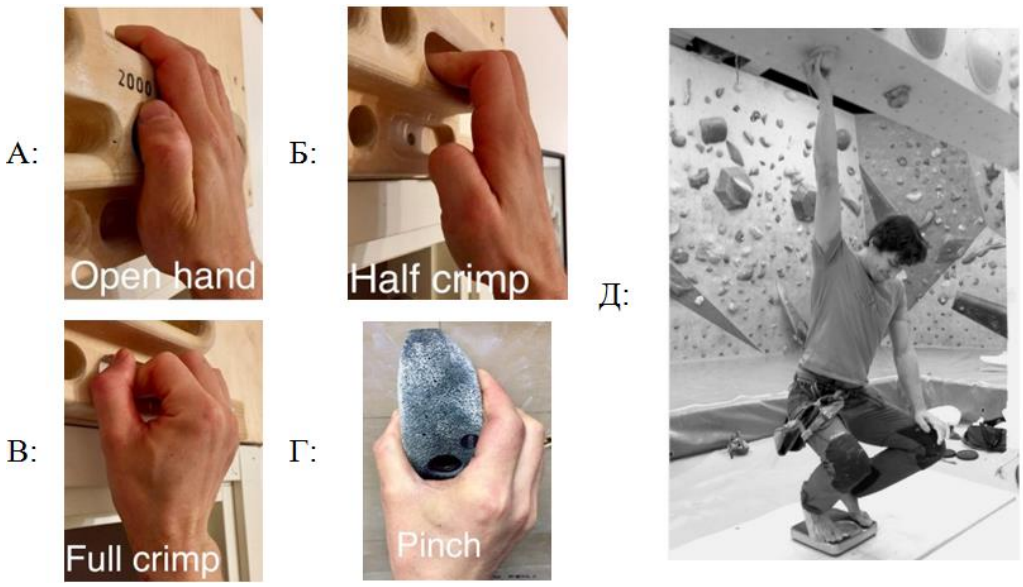


Рисунок 2 – Виды скалолазных хватов: А – открытый, Б – полузакрытый, В – закрытый, Г – щипковый, Д – измерение силы щипкового хвата правой руки

Если спортсмен способен повиснуть заданным хватом на одной руке, применяется дополнительное утяжеление до значения, при котором данная ситуация исключается.

2. Замер времени статического удержания хвата с нагрузкой 95% от силы хвата, определенной посредством первого метода в начале эксперимента. Этот метод основан на данных о том, что продолжительность изометрического статического напряжения напрямую связана с максимальной силой [13]. Соответственно, по времени статического удержания хвата мы можем косвенно судить о динамике максимальной силы хвата. Тест также проводился для каждого хвата. Тестовая нагрузка, определенная в начале эксперимента, используется для виса и в конце эксперимента, независимо от динамики показателя силы хватов.

Внимание! Данные тесты проводятся после не менее чем двух дней отдыха, тщательной общей и специальной разминки в целях предупреждения травм и заболеваний сухожильно-связочного аппарата кисти и получения достоверных данных о состоянии готовности

спортсменов. Тест противопоказан при наличии травм кисти и пальцев. Периоды отдыха между замерами силы (тест 1) выбирались по самочувствию спортсмена, но не менее 1 минуты, при замерах времени виса (тест 2) отдых между каждым замером более значительный – от 5 минут, т.к. утомление мышц предплечий при таком тесте «до отказа» уже более явно выражено.

В эксперименте участвовали 19 скалолазов в возрасте от 20 лет до 41 года, из них 4 женщины и 15 мужчин. На основе относительных показателей силы открытого хвата было сформировано 2 равноценные группы: первая группа – экспериментальная, состояла из 9 человек, вторая группа – контрольная, состояла из 10 человек.

В рамках исследования мы включили тренировки с использованием крутящегося турника в тренировочный процесс экспериментальной группы скалолазов. Для тренировки хвата был выбран метод повторных усилий. При этом мы руководствовались тем, что данный метод менее травмоопасный по сравнению с методом предельных усилий. Регулирование усилия осуществляется за счет дополнительного утяжеления либо облегчения постановкой ног на опору. Интенсивность подбирается такая, при которой число повторений «до отказа» не должно превышать 6-8 раз. Время выполнения одного подхода не должно быть больше 25 с, отдых ограничен 3 минутами. Количество подходов – 10. Данное средство мы решили использовать во второй половине основной части тренировок после окончания основного вида нагрузки – лазания, 2-3 раза в неделю. В периоды отдыха между подходами было решено выполнять упражнения общефизической и специальной подготовки в соответствии с текущей программой подготовки спортсменов, круговым методом. Утомление мышц предплечий практически не сказывается на производительности других мышечных групп и наоборот, влияние упражнений ОФП минимально или отсутствует по отношению к мышцам, участвующим в удержании хвата. Таким образом, удалось достичь оптимальной интеграции данного упражнения в тренировочный процесс первой группы. Участники обеих групп находились в одинаковых условиях, тренируясь на одних и тех же скалодромах, продолжительность и количество тренировок одинаковы, в среднем 3 раза в неделю. Эксперимент длился с 15 октября по 18 ноября 2018.

В рамках исследования мы провели тестирование 19-ти участников до начала эксперимента и спустя 5 недель тренировок. Результаты приведены в таблицах 1 и 2 , где: ***Nз , No , Nщ*** – сила закрытого, открытого и щипкового хвата до начала эксперимента, *кг*; ***N'з, N'o, N'щ*** – сила закрытого, открытого и щипкового хвата в конце эксперимента, *кг*; ***tз, to, tщ***– время виса с тестовой нагрузкой с закрытым, открытым и щипковым хватом до начала эксперимента, *с*; ***t'з, t'o, t'щ*** – время виса с тестовой нагрузкой с закрытым, открытым и щипковым хватом в конце эксперимента, *с*.

Таблица 1 – Результаты контрольных тестов первой группы до и после эксперимента

№	Nз	N'з	No	N'o	Nщ	N'щ	tз	t'з	to	t'o	tщ	t'щ
1	63	64	74	79,5	46	43	9,3	10,7	5,8	6,7	9,2	13,7
2	37	36	40	40,5	31,5	34	6,9	11	4,9	9,5	6,7	13,5
3	37	40	32,5	43	23,5	23,5	11,5	9,3	10,6	20,9	10,3	13,8
4	47,5	49,5	59,5	65	34	32	3,9	12,1	7,9	8,4	4,7	8,9
5	47	49	60,5	60	35	38	10,9	15,4	4,5	4	2,8	2,3
6	51	52,5	53	58	36,5	40,5	7,9	8,4	4,8	9,9	10,7	14,7
7	55	58	64	76,5	39,5	44,5	3,8	13,6	4,9	11,8	5,8	11,1
8	37	34,5	37,5	41	26	25,5	6	10,5	5	12,5	6,7	2
9	56	60	62	72	48,5	49,5	9,6	19,5	4	13	5,5	5,8

Таблица 2 – Результаты контрольных тестов первой группы до и после эксперимента

№	Nз	N'з	No	N'o	Nщ	N'щ	tз	t'з	to	t'o	tщ	t'щ
1	61,5	61	70	70,5	34,5	34,5	3,4	4,5	5,8	7,1	5,7	6,8
2	51	44,5	51	49	38	38	4,7	5	11,4	6,7	10,7	7,3
3	56,5	55,5	60	59,5	40,5	40,5	4,5	4,9	7,3	7,9	8,1	7,4
4	49	51	51,5	52	37	37,5	4,1	5,7	5,6	5,9	5,8	7
5	56	55,5	56,5	57	33	33	6,1	6,4	4,7	5,3	5,9	6,1
6	36	37,5	32,5	33	24	25,5	5,9	6,7	3,9	4,8	3,1	4,8
7	48,5	50	62	63	39	40,5	5,5	6	4,5	5,1	5,6	6,9
8	50	50	41,5	41,5	31,5	31,5	12	9,6	7,9	8,6	13,3	8,3
9	46	44,5	47,5	46	30,5	30,5	9	10,1	15,8	17,3	8,3	11,3
10	59,5	59,5	69	68,5	46	45,5	7,2	7,9	6,1	6,5	7,4	6,8

Следует учесть, что динамику прироста силы и времени статического удержания необходимо рассматривать для каждого хвата в отдельности. В рамках работы при анализе справедливо было принимать во внимание абсолютную, а не относительную силу, т.к. вторая величина может существенно измениться в силу такого внешнего обстоятельства, как набор либо снижение массы тела спортсмена. В конечном счете, именно относительная сила хвата определяет результативность лазания, однако ее величина прямо пропорциональна абсолютной силе.

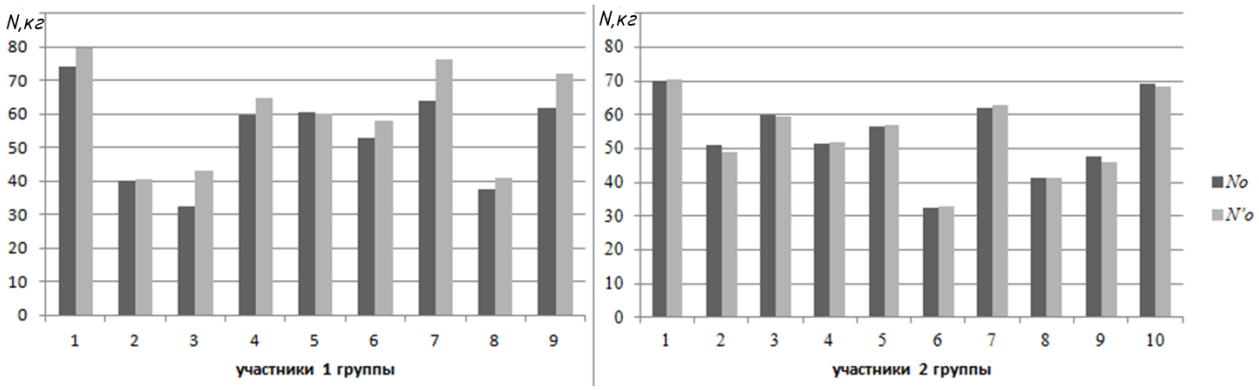


Рисунок 3 – Показатели силы открытого хвата в группах до и после эксперимента

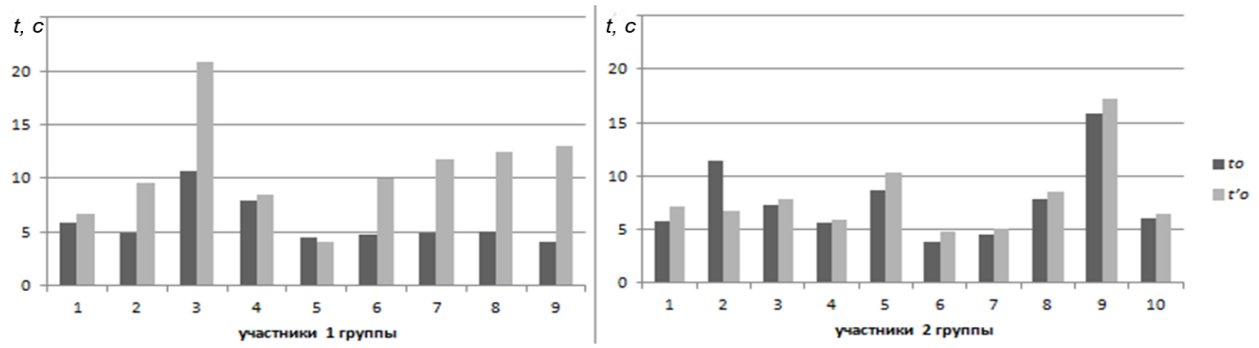


Рисунок 4 – Время виса на открытом хвате в группах до и после эксперимента

Оценив достоверность различий результатов при помощи t-критерия Вилкоксона, можно сделать вывод о том, что прирост показателей силы открытого хвата и времени виса с тестовой нагрузкой на этом хвате в первой группе статистически значим. Изменение остальных показателей и в первой, и во второй группе статистически не значимо. Результаты тестирования открытого хвата представлены на рисунках 4 и 5. Следует отметить, что динамика роста силы активного и щипкового хвата в первой группе имеет более выраженный характер.

В ходе эксперимента выявлена эффективность эксцентрических и концентрических упражнений с использованием крутящегося турника для развития силы открытого хвата, что вполне объяснимо схожим положением пальцев кисти при удержании данного хвата и выполнении упражнения. Отмечается также положительная динамика для щипкового и активного хвата. Таким образом, впервые в тренировочном процессе скалолазов обоснован эффективный метод применения крутящегося турника как дополнительного средства тренировки скалолазного хвата.

Использованные источники:

1. Платонов В.Н. Система подготовки спортсменов в Олимпийском спорте. Общая теория и ее практические положения: учебник. – М.: Советский спорт, 2004. – 820 с.

2. Самсонова А.В. Гипертрофия скелетных мышц человека: монография. – Национальный гос. Ун-т физ. культуры, спорта и здоровья им. Лесгафта. 2-е изд. испр. – СПБ.: , 2012. – 203 с.
3. Goddard D., Neumann U Performance rock climbing. – Mechanicsburg: Stackpole Books, 1993. – 201 p.
4. Hague D., Hunter D The Self-coached Climber: The Guide to Movement, Training, Performance. –Mechanicsburg: Stackpole books, 2006. – 228 p.
5. Horst E.J. Training for climbing: The definitive guide to improving your performance. – Guilford: Falcon, 2008. – 208 p.
6. Bechtel S. Strength: foundation training for rock climbers. – San Bernardino, CA, USA.: SFG CSCS, 2014. – 168 p.
7. Matros P., Korb L., Huch H. Gimme kraft!. – Frankenjura: Café craft Gmbh, 2013. – 223 p.
8. Годик М.А. Спортивная метрология. – М.: Физкультура и спорт, 1984. – 192 с.
9. Schoenfeld B.J. The mechanisms of muscle hypertrophy and their application to resistance training // The journal of strength and conditioning research, 2010. – V.24. – № 10. – P. 2857- 2872.
10.Примеров В.П. Спортивное скалолазание. Первое приближение : монография / В.П. Примеров, Г. Кѐстермейер. – Екатиринбург, 2010. – 109 с.
11.Пустовойтов Ю.Л. Тренировочный процесс в атлетической гимнастике: учеб. пособие / Моск. ун-т им. С.Ю. Витте, каф. ППСГД [Электронное издание]. – М.: изд-во ЧОУВО «МУ им. С.Ю. Витте», 2017
12.The role of arm position during finger flexor strength measurement in sport climbers/ Baláš J. Panáčková M.; Kodejška, [и др.] // International Journal of Performance Analysis in Sport, Volume 14, Number 2, August 2014, pp. 345-354.
13.Храмцов Б.А., Янишин В.В., Рыбка О.А. Физиология человека: учеб. пособие. – Белгород: Изд-во БГТУ им. В.Г. Шухова, 2005. – 228 с.

УДК 796.526

Терентьева Г.А.
студент магистратуры 3 курса
Департамент спортивных единоборств
Завьялов Д.А., д.п.н.
профессор
кафедра теории и методики борьбы
ФГБОУ ВО «КГПУ им. В. П. Астафьева»
Россия, г. Красноярск

ВЫЯВЛЕНИЕ ЗНАЧИМОСТИ ПОДГОТОВИТЕЛЬНОЙ ЧАСТИ ТРЕНИРОВОЧНОГО ПРОЦЕССА В СКАЛОЛАЗАНИИ И ОСНОВНЫХ ПРОБЛЕМ ОПОРНО-ДВИГАТЕЛЬНОГО АППАРАТА СПОРТСМЕНОВ

Аннотация: В статье представлены результаты опроса, проведенного среди спортсменов групп спортивного совершенствования и высшего спортивного мастерства по скалолазанию, о наполнении, объеме подготовительной части тренировки, а также о наиболее распространенных проблемах опорно-двигательного аппарата.

Ключевые слова: скалолазание, тренировочный процесс, скалодром, подготовительная часть, напряжение, физическая нагрузка, опорно-двигательный аппарат, травма.

Terenteva G.A.
student
Department of martial arts of the "KSPU V. P. Astafiev»
Zavyalov D.A.
Professor of the Department theories and methods
of martial arts of the "KSPU V. P. Astafiev»
Russia, Krasnoyarsk

THE IDENTIFICATION OF THE IMPORTANCE OF THE PREPARATORY PART OF THE TRAINING PROCESS IN ROCK CLIMBING AND THE MAIN PROBLEMS OF THE MUSCULOSKELETAL SYSTEM OF ATHLETES

Annotation: The article presents the results of the survey questionnaire, conducted among the climbers of the groups of high-level sport condition skill, about the features of the preparatory part of the training and the most common problems of musculoskeletal system.

Key words: rock climbing, training, climbing gym, preparatory part, tension, physical activity, musculoskeletal system, trauma.

В любом виде спорта подготовительная часть тренировки имеет очень важное значение. Зачастую травмы и перенапряжения происходят в связи с недостаточным наполнением и объемом подготовительной части тренировки, когда мышцы, связочный аппарат, нейро-мышечные связи не

настроены на выполнение движений, требующих высокого напряжения и концентрации. И наоборот, успешному выполнению того или иного действия зачастую предшествовала хорошая разминка и подводящие упражнения.

Для выявления значимости подготовительной части тренировки в скалолазании был проведен анонимный опрос в форме анкетирования. Была разработана анкета, которая размещалась на электронном ресурсе. Для нашего исследования было отобрано 50 респондентов, исходя из сведений о том, трассу какой категории трудности способны на данный момент пройти спортсмены (не ниже 7А – в боулдеринге, не ниже 7b – для маршрута с нижней страховкой), а также спортивный разряд не ниже КМС, таблица 1.

Таблица 1

Сведения о категориях прохождений респондентов

Категория трассы/боулдеринга	7b	7c	8a	8b	8c и выше
Количество респондентов	11	13	12	10	4

В опросе приняло участие 39 мужчин и 11 женщин. Общие сведения о стаже занятий скалолазанием респондентов, режиме тренировок на скалодроме/скалах представлены в таблицах 2 и 3.

Таблица 2

Стаж занятий скалолазанием респондентов

Стаж занятий, лет	менее 5	5-8	9-12	13-16	17 и более
Количество респондентов	3	16	14	8	9

Таблица 3

Режим тренировок респондентов на скалодроме/скалах

Кол-во тренировок в неделю	2	3	4	5	Более 5
Количество респондентов	12	18	13	6	1

Один из наиболее важных пунктов нашего опроса - сведения о количестве времени, которое спортсмены уделяют подготовительной части тренировки, рис. 1. Преобладающая часть респондентов выделяет на подготовительную часть тренировки не более 15-20 минут. Для спортсменов групп высшего спортивного мастерства этого времени недостаточно. Согласно учебным планам подготовительная часть тренировки включает в себя довольно большой объем упражнений, кроме общей разминки.

Рис.1. Продолжительность подготовительной части тренировки

Также опрос представляет сведения о самочувствии спортсменов, о том, с какой частотой возникает общая усталость, перенапряжение и неготовность к высокой физической нагрузке, рис. 2. Большинство спортсменов ответили, что такие проблемы возникают по меньшей мере один раз в неделю. К переутомлению можно отнести не только физическое, но и перенапряжение нервной системы. Это способствует менее эффективной работе, приглушает способность контролировать движения и адекватно распределять нагрузку, что может привести к закрепощению, перенапряжению и травмам различного рода.

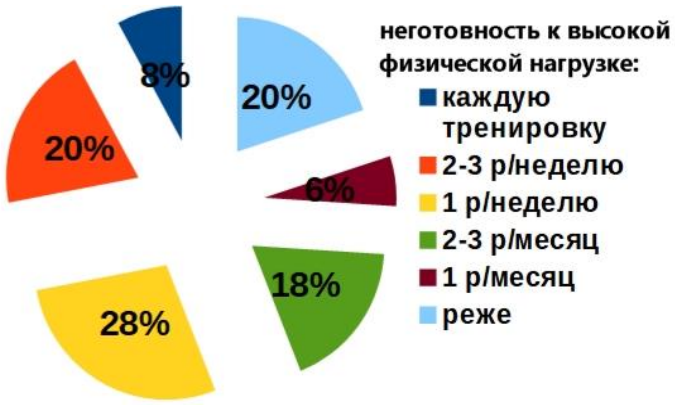


Рис. 2. Сведения о неудовлетворительном самочувствии спортсменов

Очень большое значение имеет наполнение подготовительной части тренировки. Полученные данные свидетельствуют о том, что большая часть респондентов ограничивается только пятиминутной разогревающей гимнастикой и общей суставной разминкой, рис. 3. Небольшая часть респондентов включает в программу упражнения с амортизаторами и бег. Наименьшее количество респондентов уделяет внимание дыхательным практикам, а это является также важным моментом в подготовительной части тренировки, от того как спортсмен дышит, зависит движение. Привычка задерживать дыхание вовремя напряжения, или недостаточное прерывистое дыхание затрудняет выполнение движений требующих предельной концентрации и мобилизации.

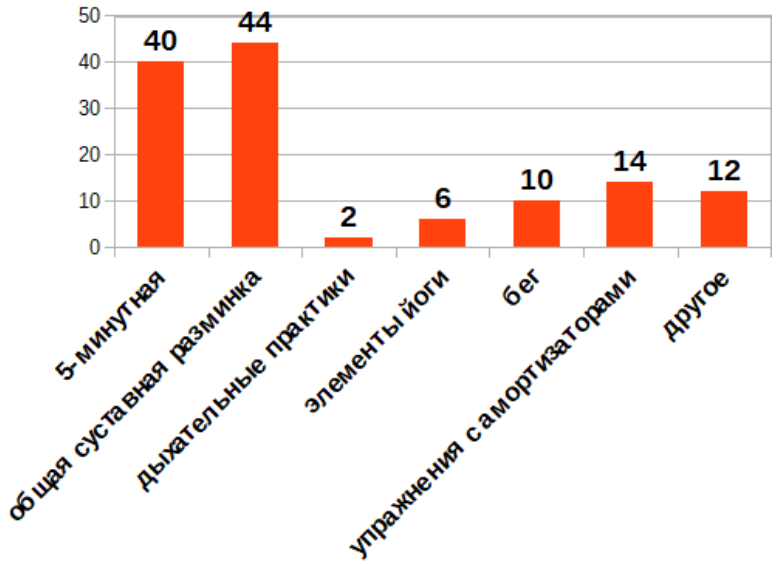


Рис. 3. Наполнение подготовительной части тренировки

Наибольшая часть респондентов сталкиваются с серьезными травмами (разрывы связок, сухожилий, нарушениями которые приводят к вынужденному снижению нагрузок или полному прекращению тренировочного процесса) 1-2 раза в год. Эта ситуация может показаться не такой критичной, но все же если спортсмен получает травму, это несет много негативных последствий. Необходимо вносить изменения в план подготовки, особенно это важно в преддверии серьезных стартов, когда проделана огромная работа, и в самый ответственный момент, на пике формы спортсмен не совсем адекватно оценивает собственные физические возможности, может утратить контроль и получить травму.

Наиболее частые травмы среди респондентов: травмы связок пальцев кистей и плечевых суставов, рис. 4. Высок также процент травм локтевых и коленных суставов.

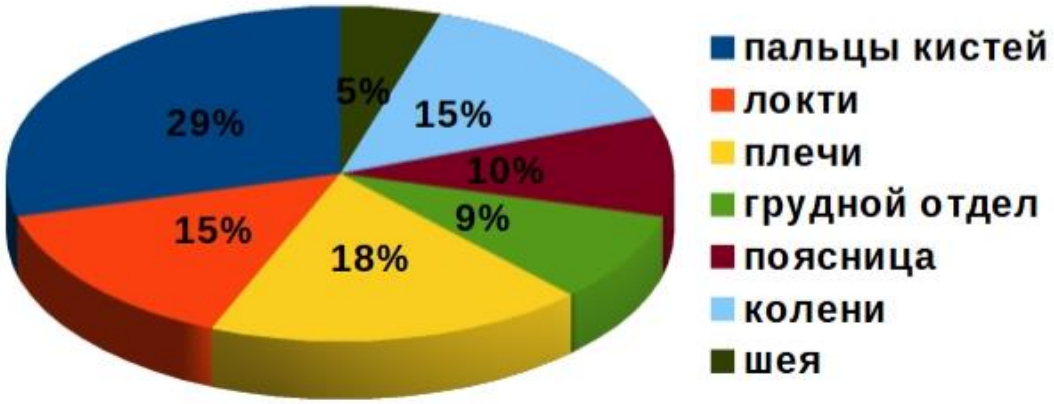


Рис. 4. Статистика о нарушениях опорно-двигательного аппарата среди респондентов

Связки пальцев — это первое звено двигательной цепи скалолаза. Зачастую травмы связок пальцев получают спортсмены, обладающие очень сильным хватом. Одной из причин может быть снижение эффективности

использования других звеньев, для равномерного распределения нагрузки при выполнении движения.

Основные выводы, полученные в результате анкетирования: большая часть спортсменов не уделяет достаточное количество времени на подготовительную часть тренировки - не более 20 минут, а также не включает в ее состав качественное наполнение - подавляющее большинство ограничивается легкой суставной разминкой. Полученные данные говорят о том, что к наиболее частым травмам в скалолазании относятся травмы связок пальцев кистей, плеч, локтей и коленей. Это подтверждает мнение о том, что физическая нагрузка в скалолазании является однонаправленной: в движениях в основном задействованы мышцы-сгибатели плечевого пояса, перенапряжения носят регулярный характер и могут приводить к серьезным травмам. Таким образом, возникает необходимость дальнейшего изучения вопросов профилактики травматизма в скалолазании.

Использованные источники:

1. Власенко, П.С. Развитие локальной силы и выносливости мышц верхних конечностей у альпинистов высшей квалификации: диссертация, 2017.
2. Кузнецова Е.В., Байковский Ю.В. Скалолазание: примерная программа. М.: Советский спорт, 2006.
3. Платонов В.Н. Система подготовки спортсменов в Олимпийском спорте. Общая теория и ее практические положения: учебник. – М.: Советский спорт, 2004.

УДК 128.129

Терехина Е.С.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
СГМУ им. В.И. Разумовского
научный руководитель: Кузнецова М.Н.
доцент
Россия, г. Саратов

ПРОБЛЕМЫ СМЕРТИ И БЕССМЕРТИЯ В ФИЛОСОФСКОМ МИРОВОЗЗРЕНИИ

Аннотация: Статья посвящена проблеме смерти как одной из центральных в мировой философии. Многие философы и целые цивилизации пытались изложить своё представление о том, что же происходит с душой человека после биологической смерти. Однако однозначного ответа на этот вопрос не существует, поэтому проблема смерти и бессмертия всегда будет волновать человеческое сознание.

Ключевые слова: смерть, бессмертие, танатология, проблема смерти в философии.

Terekhina E.S.
student
2 course, faculty of Medicine
Saratov State Medical University n.a. V.I. Razumovsky
Russia, Saratov
Scientific adviser: Kuznetsova M.N.
Associate Professor

PROBLEMS OF DEATH AND IMMORTALITY IN THE PHILOSOPHICAL WORLDVIEW

Annotation: The article is devoted to the problem of death as one of the central in world philosophy. Many philosophers and whole civilizations tried to present their ideas about what happens to the human soul after biological death. However, there is no unequivocal answer to this question, therefore the problem of death and immortality will always worry the human mind.

Keywords: death, immortality, thanatology, problem of death in philosophy.

Проблемы смерти и конечности жизни являются одними из центральных в философии разных стран, народов и исторических эпох. Человек – единственное существо, способное осознать конечность своего бытия, в связи с чем на всех этапах развития человечества писатели и философы уделяли проблемам смерти и бессмертия особое внимание. Никто не может дать точного ответа, что ждёт человека после конца его жизни. Смерть является самой последней и вместе с тем самой таинственной загадкой человеческого бытия и каждый из нас рано или поздно задумывается о конечности собственного существования [1]. «Всё сущее

рождается без причины, продолжается в слабости, и умирает без причины…» - говорил Жан - Поль Сартр.

В биологическом смысле смерть - это всего лишь прекращение всех процессов жизнедеятельности организмов, часть природного круговорота и естественный неотвратимый процесс. Однако через призму философского мировоззрения, умирание связано с расставанием, трагической утратой глубокими переживаниями и сильнейшим эмоциональным потрясением [2]. Наблюдая горечь смерти, каждый человек знает о том, что все люди смертны, но предпочитает не задумываться о собственной. Умирание – это самый сильный страх человечества, рождающий все остальные, ведь смерть связана с неизвестностью и необходимостью осознания собственного одиночества. Чтобы преодолеть этот страх люди наделяют её человеческими чертами, представляя в виде старухи с косой или богини, обрезающей нити людских жизней [3]. На самом же деле смерть не приходит извне, она находится в каждом живом существе от момента его сотворения. Для человеческого рода характерно инфантильное отношение к смерти: каждый из нас, понимая конечность бытия, отрицает это знание, оттеняет его на периферию сознания или в область бессознательного. Однако, несмотря на это, умирание неизбежно и в то же время необходимо, ведь только осознавая свою смертность, человек ценит время и задумывается о смысле жизни.

Люди всегда рождались и умирали, именно поэтому проблема смерти является основополагающей в философском мировоззрении всех народов и эпох, каждая из которых пыталась по-своему ответить на вечный вопрос: что ждёт человека после смерти? В системе философского мировоззрения древних цивилизаций существуют 3 основных подхода к решению этого вопроса.

Первая философская концепция предполагает, что жизнь после смерти проходит в другом мире, расположенном на небе или под землёй, где человек получает воздаяние за свои земные поступки. Будучи праведными, люди обретают вечное блаженство в раю, а совершая грехи, обрекают себя на вечные муки в аду. Вторая концепция представляет загробную жизнь как продолжение земной, где человек имеет возможность завершить все начатые дела, именно поэтому во многих культурах умершего погребали в самых лучших одеждах, а вместе с ним клали его личные вещи, что наиболее характерно для Древнего Египта. В Древней Индии получило развитие третье философское представление, которое утверждает возможность переселения душ людей в другие живые существа. Образ жизни и поступки человека определяли, в кого переселится его душа в следующей жизни. В буддизме циклы жизни и смерти бесконечно сменяют друг друга, и только праведный образ жизни мог освободить душу от вечных страданий путём достижения нирваны [4].

Большое внимание проблеме смерти уделяло и христианское мировоззрение, провозгласившее её как результат грехопадения человеческого рода. Умирание представлялось Божественным наказанием,

посланным за грехи, но с другой стороны оно же являлось и освобождением души от страданий путем искупления на Страшном Суде и воскрешения для вечной жизни [4].

Религия и ранние философские учения на протяжении многих веков утверждали возможность бессмертия, и лишь на рубеже XIX и XX веков смерть стала объектом научного исследования. Возникла философская и естественно-научная танатология - отрасли знаний, изучающие философский, психологический и медицинский аспекты процесса умирания. В XX веке Зигмунд Фрейд ввёл понятие «инстинкт смерти» или «влечение смерти» - бессознательное стремление всего живого к саморазрушению и возвращению в неорганическое состояние [5]. В том же веке появилось новое философское течение – экзистенциализм, сторонники которого (К. Ясперс, М. Хайдеггер и др.) утверждали, что именно осознание персональной смерти вносит ясность в нашу жизнь, а сама смерть является смыслообразующим фактором [6].

Таким образом, проблема смерти и бессмертия, появившаяся на заре развития человечества, стала одной из центральных в философии с древних времён и до наших дней. Многие народы, цивилизации и отдельные философы пытались изложить своё представление «жизни после смерти», однако, до сих пор достоверно неизвестно, что происходит с душой человека, после умирания его тела, поэтому данная проблема никогда не потеряет своей актуальности и продолжит волновать самые потаённые уголки человеческого сознания.

Использованные источники:

1. Поварницын С.А. Смысл жизни перед лицом смерти // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. - 2009. - №117. - С. 138 - 144.
2. Перфилова Т.Б., Поликарпова Н.А. Проблема смерти и ее интерпретация в отраслях гуманитарного знания // Ярославский педагогический вестник. - 2009. - №3(60). - С. 197 - 201.
3. Антипов М.А. Страх как форма отношения человека к смерти // Известия Пензенского государственного педагогического университета им. В.Г. Белинского. - 2006. - №2(6). - С. 5 - 9.
4. Иванюшкин А.Я., Лях К.Ф. Тема смерти в истории философии // Вестник Мурманского государственного технического университета. - 2011. - Том 14. №2. - С. 402 - 409.
5. Статья «Медицинская танатология» // Материалы 78-й Всероссийской научной конференции студентов и молодых ученых с международным участием «Молодежная наука и современность», посвящённой 78-летию КГМУ и 80-летию со дня рождения члена-корреспондента РАМН, профессора А.В. Завьялова. 17-18 апреля 2013 года. В 3-х частях. Часть III – Курск: ГБОУ ВПО КГМУ. - 2013. - 353 с.
6. Грей Д.Г. Идея смерти в экзистенциализме // Омский научный вестник. Серия «Общество. История. Современность». - 2017. - №4. - С. 31 - 38.

УДК 159.99

Тибайкина Я.Р.
студент 2 курса
факультет педагогики, психологии и коммуникативистики
Волкодав Т.В., к.филол.н.
доцент
кафедра английской филологии и кафедры педагогики и психологии
Кубанский Государственный Университет
Россия, г. Краснодар

ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ ВЛИЯНИЕ ИНТЕРНЕТ-РЕКЛАМЫ НА ВЗРОСЛЫХ

Аннотация:

Статья посвящена проблеме влияния рекламы как инструмента маркетинга на сознание и потребительское поведение молодежи. В исследовании приняли участие 40 студентов в возрасте от 18 до 25 лет.

Ключевые слова: интернет-реклама, влияние рекламы, поведение клиентов, студенты, психология.

Tibaykina Ya.R.
Student at Faculty of Pedagogy, Psychology and Communicative Studies
Kuban State University
Russia, Krasnodar
Volkodav T.V.
Ph.D., MA in Pedagogy and Psychology, associate professor
in the Department of Pedagogy and Psychology
Kuban State University
Russia, Krasnodar

THE PSYCHOLOGICAL INFLUENCE OF ONLINE ADVERTISEMENT ON ADULTS

Abstract

The article is devoted to the problem of the impact of advertisement as a marketing tool on the consciousness and consumer behavior of adults. The study involved N=40 students aged from 18 to 25 years old.

Keywords: online advertisement, impact of advertisement, customer behavior, students, psychology.

Introduction

Advertisement plays an important role in the life of a modern man. Students are a special group, the distinctive features of which include an increased consumer activity in relation to new and fashionable products, a wide range of needs, a tendency to spontaneous shopping, and an entertaining nature of consumption. The use of psychological methods allows advertisers and promoters to open new opportunities to meet the customer needs as well as to touch the emotional side of the consumer.

Online advertisement is a form of marketing and advertisement, which uses the Internet to deliver promotional marketing messages to consumers [6]. Advertisement methods differ depending on the medium used. *Newspaper commercials* mainly focus on the theme and place; *radio advertisement* tends to appeal to words and sound; *TV ads* concentrate on the emotions they create, while *the Internet commercials* focus on colors and visuals.

Therefore, *a banner*, for instance, contains a short text or graphics to promote a product or service. *Pop-up ads* appear in a new window, when the user opens or closes a web page. *A floating ad*, or *an overlay ad*, is a type of rich media advertisement that appears superimposed over the requested website's content. Another type of online advertisement is called *an interstitial ad*, which opens in its own browser window when the user clicks a link to a new web page [6].

Online advertisers often use cookies, which are unique identifiers of specific computers, to decide which advertisement to choose for a particular consumer [1]. Apart from that, video advertisement is most effective because it can reflect the history of the product; it is much more interesting than the text or image, as it attracts the attention of consumers more.

What helps advertisers to make online advertisement more effective? Advertisers use strong messages and visuals with vivid colors to capture the consumers' interest. Once the customer’s attention is captured, the next step is to help consumers make associations. Certain companies use a certain color to promote certain products or brands. Company logos and symbols have a strong associative value. The association should be made in such a fashion that it is retained in the consumers' minds for a long time.

Lithuanian researchers Jakštienė S., Susnienė D., Narbutas V. conclude that advertisement affects the client through the cognitive aspect, since a person perceives the advertised information through feelings, perception, attention, memory, reasoning and language. The studies have shown that the respondents are mainly affected by psychological (emotional) aspect of the advertisement [2].

A study by Shandana Zafar has revealed that young consumers in Pakistan show positive behavior towards ads n social media [9, C. 7-10]. The researcher established that to target young consumers social media can be used as an effective medium of advertisement. According to Mehta, a positive attitude of consumers toward social network advertisements can help consumers to recall the products or brands and influence their behavior [5, C. 67-72].

Wang and Sun have studied Romanian population and concluded that Americans prefer to shop online, whereas Romanians only like to click ads, which highlights the Romanian’s attitude towards online ads [7, C. 333-344]. The study reveals that the users’ positive attitude towards advertisements in social media has a positive effect on their behavior change.

Psychological factors such as thinking, feeling, and intuition are directly correlated with online advertisement. As consumers respond to the stimuli surrounding them, emotions arise. Their reactions manifest as physiological changes that they experience as feelings. Many studies have shown that people

rely on emotions much more than on information [8, C. 12-17]. Emotions affect our decision to buy much more than the content of advertisement suggests.

Repeated advertisement messages affect consumer behavior. This repetition serves as a reminder to the consumer: the consumer suddenly begins to think about the product while shopping and decides to buy it as if it were on his to-do list [4, C. 41-56].

Psychological aspects, whether cognitive, emotional or behavioral, play a most important role. Visual representation of advertisement is the easiest way to obtain relevant information, as perceiving visual information requires less energy. At least one visual aspect in the ad should affect the customer subconsciously. It can be color, character, photo or text design. It is noted that the more realistic the illustration, the more effective the ad [1].

According to D. Jokubauskas, if the ad causes feelings not only directly related to it, but also additional ones (both positive and negative), we can say that the advertiser is successful, and this will affect the client's decision. Modern clients choose information very carefully, as well as the ads that seem to be interesting and attract their attention [3].

How does online advertisement affect Russian students? Based on the current research findings, we have developed the following hypothesis: online advertisement affects the behavior of adults more than any other type of advertisement.

Materials and Methods

This study involved 40 students from Russia aged from 18 to 25 years old. Using a questionnaire "*The impact of online advertisement on students*", which consists of 11 multiple-choice questions (Table 1), we conducted an online survey, which was completely anonymous.

Table 1. Questionnaire "*The impact of online advertisement on students*"

Questions	Possible answer	%
1. Where do you most frequently notice advertisement?	*-TV* *-Billboard* *-Newspapers, magazines* *-Radio* *-Internet*	30 % 25 % 10 % 5 % 85 %
2. How often do you come across online advertisement in your life?	*-Very often* *-Sometimes* *-Never*	77,5 % 20 % 2,5 %
3. Do you use Adblock (or any other extension for blocking online advertisement)?	*-Yes* *-No*	35 % 65 %
4. Do you watch online advertisement to the end, when you see that it can be skipped?	*- I watch it to the end* *-I skip it*	2,5 % 97,5 %
5. Are you annoyed by online advertisement that appears in browsers, social networks, after viewing any product?	*-Yes* *- No, it helps me learn about the products and make choices* *- I am indifferent*	60 % 5 %

		35 %
6. What is your attitude to online advertisement?	*-Positive* *-Negative* *-Neutral*	0 % 35 % 65 %
7. When you decide to buy a product, how much does online advertisement affect your choice?	*-Greatly* *-To a certain degree* *-Not at all* *-Difficult to answer*	2,5 % 40 % 50 % 7,5 %
8. Does a slogan (phrase) or a picture from online advertisement get into your head quite often?	*-Yes* *-No* *-I can't remember*	57,5 % 27,5 % 15 %
9. Have you ever encountered a situation when online advertisement evoked any emotions in you (irritation, laughter, etc.), or memories?	*- Yes* *- No, never*	87,5 % 12,5 %
10. Does online advertisement impose any lifestyle on you?	*-Yes* *-No* *-I can't remember*	2,5 % 85 % 12,5 %
11. Do you trust online advertisement?	*-Yes, I do trust it* *-Partially* *-No, I don‘t trust it*	2,5 % 57,5 % 40 %

Results and conclusions

The results of the study showed that 85% of the surveyed students come across advertisement on the Internet more often than on any other media. The data obtained showed that 65% of the respondents have a neutral attitude to online advertisement. However, 35% of the interviewees reported that they have installed Adblock. According to the results obtained, online advertisement that appears in browsers after viewing a product, irritates 60% of the surveyed students. Most of the interviewees (97.5%) confessed that they tend to skip online advertisement.

It is noteworthy that when the respondents (40%) decide to buy a product, online advertisement does effect them, which confirms the fact that advertisement can affect the choice of a product. The analysis of the results showed that 57.5% of the respondents believe that they often remember online ad slogans. In other words, in the future they serve as a reminder to buy a product, as they suddenly remember advertisement and involuntarily choose to buy a product. Moreover, when browsing online advertisement, 87.5% of the interviewees experience particular emotions or have memories, which proves that it affects the psychological, cognitive and emotional aspects of the consciousness of the customers.

Nevertheless, 85% of the respondents reported that online advertisement does not dictate their lifestyle, which means that they think they pay no attention to what online advertisement says. Similarly, 57,5% of the interviewees noted that

they partially trust online advertisement, whereas 40% of the interviewees refuse to trust it.

Thus, the study confirmed that online advertisement has a psychological impact on students. Many respondents are annoyed by advertisement, they hurry to turn it off, or set an ad blocking program. At the same time, online advertisement can partially influence the choice of goods. Advertisement mainly affects the mind of adults through different emotions or slogans.

References:

1. Drell L. 4 Ways Behavioral Targeting is Changing the Web. - 2011. - Retrieved from URL: https://mashable.com/2011/04/26/behavioral-targeting
2. Jakštienė S., Susnienė D., Narbutas V. The Psychological Impact of Advertising on the Customer Behavior. Communications of the IBIMA Volume 3. - 2008. - Retrieved from URL: https://www.researchgate.net/publication/45459523
3. Jokubauskas D. Reklamos poveikio etapai. - 2006. - Retrieved from https://www.marketingas.lt
4. Lee H., Cho D. and Lee S. Impact of e-Business initiatives on firm value. Electronic Commerce Research and Applications. - 2002. - C. 41-56
5. Mehta A. Advertising Attitudes and Advertising Effectiveness. - 2000. - C. 67-72
6. Oglasnik Nekretnine. Online Advertising. - 2016. - Retrieved from URL: https://ru.scribd.com/document/307987705/Online-Advertising-Book
7. Wang Y, Sun S. Assessing Beliefs, Attitudes, and Behavioural Responses toward Online Advertising in Three Countries. Int Bus Rev. - 2010. - C. 333-344
8. Wolhandler H. Real numbers behind Net Profits. 6th annual survey of online commerce. - 1999. - C. 12-17
9. Zafar S, Majid K. Examining the attitude towards social network advertising: A study of young Pakistani consumers. International academic research 3. - 2011. - C. 7-10

УДК 614.2

Тиканов А.О.
студент 6 курса
лечебный факультет
Подкопаева М.А.
студент 6 курса
лечебный факультет
Алтайский государственный медицинский университет
Россия, г. Барнаул

СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПРОБЛЕМЫ ИНТЕГРАЦИИ МЕДИЦИНЫ И ИНТЕРНЕТА

Аннотация. В данной статье рассматривается одна из самых важных перемен, коснувшаяся практической медицины за последние годы. Производится анализ обращения граждан за помощью к медицинским интернет ресурсам. Делаются предположения относительно дальнейшего развития интернет медицины.

Ключевые слова: интернет, медицина, люди

Tikanov A.O.
student, 6 year, medical faculty
Altai State Medical University
Russia, Barnaul
Podkopaeva M.A.
student, 6 year, medical faculty
Altai State Medical University
Russia, Barnaul

SOCIAL ASPECTS OF THE PROBLEM OF INTEGRATION OF MEDICINE AND THE INTERNET

Abstract. This article discusses one of the most important changes that has affected practical medicine in recent years. An analysis of the appeal of citizens for help to medical Internet resources is being made. Assumptions are made regarding the further development of Internet medicine.

Key words: internet, medicine, people

За последние годы в практической медицине произошли серьезные перемены, которые коснулись не только профессиональных, но и экономических, социальных, и многих других аспектов деятельности врача и медицинского учреждения. И если задаться вопросом, какими яркими особенностями характеризуется современная медицина, то одним из многих факторов будет глубокое проникновение интернет - технологий в эту деликатную сферу человеческой жизни. Если раньше до обращения к доктору человек был с болезнью один на один, то сейчас, получая оперативную психологическую поддержку и общее представление в виде первичной информации о своих недугах, он уже относительно вооружен.

Достигается такой результат благодаря разветвленной сети медицинских сайтов с широким обзором тем или с конкретной специализацией тематики.

По данным исследований на территории Российской Федерации за период с 2008 г. по 2015 г. число обращений на медицинские форумы и специализированные медицинские сайты выросло в 3,4 раза. Эксперты медицинского интернет – агентства Med Craft выяснили, что более 80% аудитории медицинского Рунета ищет в нем, прежде всего, справочную информацию. И только 20% готовы обратиться за помощью (обычно это происходит на основе ранее полученных рекомендаций или информации из прессы). Более 50% аудитории – это люди в возрасте 18 – 35 лет и более 70% из них женщины. 80% предпочитают при этом обращение к платной медицине (но люди старшего возраста ищут для этого ресурсы государственных медицинских учреждений). Более 70% по разным причинам не доверяют информации в Сети, а также не имеют представления о том, какие бренды существуют в медицинской отрасли и среди ресурсов медицинского Рунета.

Многие люди считают, что с любым недугом непременно нужно обращаться в больницу. Порой люди совершают множество бесполезных и необязательных визитов к врачу: например часть визитов обусловлена легкой простудой, неглубокими порезами и ранами, на которые даже нет необходимости накладывать швы, незначительными растяжениями связок голеностопного сустава и т.д. На самом деле более 80% проблем со здоровьем решаются в домашних условиях.

Для более рационального распределения бюджета времени и средств, выделяемых на оказание медицинской помощи тому или иному человеку, является целесообразным развитие разных направлений интернет - медицины.

Но как обычно происходит с прогрессом, здесь есть и темные и светлые стороны. Типовой контакт пользователя с медицинским Рунетом обычно осуществляется так: он запрашивает через поисковую систему наименование (болезни, препарата…) и попадает либо на общетематические ресурсы немедицинского Рунета, либо на популярные или узкопрофильные медицинские сайты или форумы. При этом пользователь - «как в темном лесу»: у него нет ориентиров для выбора нужного ресурса в качестве источника надежной информации, места для консультации, покупки товара, услуг и так далее.

Отдельно стоит коснуться медицинских форумов, на которых люди «обсуждают свои болячки» и спрашивают совета друг у друга. По статистике, за нужной информацией большинство пользователей обращаются именно на такие форумы, где непрофессиональным языком описывают свою «проблему», и, как правило, получают такой же непрофессиональный и некомпетентный ответ. По сути, человек со своей проблемой может обратиться к прохожему на улице и результат будет тем же.

В результате подобного положения дел пользователь в медицинском Рунете чувствует себя часто обманутым, никому не нужным со своими вопросами и проблемами, при большом объеме размещенной информации испытывает в ней большую потребность. Он также не расположен идти на тесный контакт с неизвестными ему специалистами, и просто не способен принять решение, к кому следует обратиться.

Интернет, используемый и применяемый по назначению, может (и должен) помогать и врачу и пациенту. Для более эффективного использования и применения интернет - медицины в этом направлении необходима детальная проработка всех аспектов взаимодействия пациента и медицинского ресурса, поскольку люди все больше станут обращаться за интересующей их медицинской информацией к сети. Это обусловлено множеством факторов, например таких банальных как плотный рабочий график и нехватка свободного времени. Необходима разработка медицинских сайтов, при обращении на которые больной сможет получить не только общую информацию, но так же конкретную узконаправленную, касающуюся возможных осложнений и лечения, или даже сможет напрямую проконсультироваться с врачом через «личный кабинет». К разработке данных ресурсов нужно привлекать настоящих практикующих врачей и специалистов, имеющих большой опыт работы и знающих на что нужно уделить особое внимание, при разработке подобного сервиса. Также следует помнить, что существует множество нозологий, при которых обращение в лечебное учреждение просто необходимо. Поэтому необходимо создать объёмную базу, широко подкрепленную научной литературой, в которой рядовой пользователь сможет не заблудиться, а наоборот найти нужную ему информацию и понять степень серьезности своей проблемы.

Разработка подобных технологий, должна помочь рационализировать использование бюджетных средств, а так же снизить нагрузку на врачей ЛПУ, уменьшив поток больных и тем самым сократив документооборот. Однако, не следует забывать, что медицина и в Сети должна следовать своему главному принципу «не навреди».

Использованные источники:

1. Д. Викери, Дж. Фрайз Ваш домашний доктор. – М.: «Эксмо» 2005 г. - 430 с.
2. MedCraft медицинское интернет агентство [Электронный ресурс]. - Электрон.дан. – Режим доступа: http://www.medcraft.ru/
3. Интернет-медицина: тенденции и перспективы развития [Электронный ресурс]. - Электрон.дан. – Режим доступа: https://iotconf.ru/ru/article/internet-meditsina-tendentsii-i-perspektivi-razvitiya-90906

УДК 331.104.22

Тимченко А.А.
студент магистратуры
Дроздов С.М., к.э.н.
профессор
кафедра Р1
Балтийский государственный технический университет
«ВОЕНМЕХ» им. Д.Ф. Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург

РЕКОМЕНДАЦИИ ПО УПРАВЛЕНИЮ КОНФЛИКТАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация:

В статье рассматриваются перспективные методы управления конфликтами в организации. Актуальность данной темы заключается в том, что в зависимости от того, насколько эффективным будет управление конфликтом, его последствия станут конструктивными или деструктивными. Данный фактор может отразиться на возможности разрешения будущих конфликтов, в том числе устранить причины конфликтов или создать их. Профессиональные умения руководителя организации позволят вести свой трудовой коллектив к развитию через решения производственных противоречий. Настоящая компетенция может тем самым создать конкурентоспособные возможности своего предприятия.

Ключевые слова: Конфликтология, теория конфликта, конфликт, управление конфликтами, конфликт в организации.

Timchenko A.A.
master's student
Baltic State Technical University
"VOENMEH" named after D.F. Ustinov
Russia, Saint Petersburg

RECOMMENDATIONS FOR CONFLICT MANAGEMENT IN THE ORGANIZATION

Abstract:

The article examines perspective methods of conflict management in the organization. The relevance of this topic is determined by how effective conflict management will be; its consequences can be constructive or destructive. This may affect the ability to resolve future conflicts, including the causes of conflict or the creation of conflicts. Professional skills of the head of organization will allow conducting the working collective to development through solutions of industrial contradictions. This competence can thus create competitive opportunities of the company.

Keywords: Conflictology, conflict theory, conflict management, conflicts in the organization.

К.К. Платонов и В.Г. Казаков рассматривают конфликт в качестве осознанного противоречия, возникающего между участниками коммуникации, которое сопровождается попытками его разрешения на фоне эмоциональных отношений.

Некоторыми учеными, такими как Н.В. Гришина, конфликт позиционируется как осознанная преграда в реализации целей совместной деятельности, в качестве следствия существенной несовместимости личностных характеристик участников коммуникации, различий в специфике культуры и иерархии потребностей и интересов субъектов общения.

Д.П. Кайдалов и Е.И. Сулименко в качестве конфликта рассматривают столкновение полярных интересов, ценностей, позиций, установок, человека и индивида.

Российские ученые, специализирующиеся на теории конфликта, Ф.М. Бородкин и Н.М. Коряк конкретизируют понятие конфликта и утверждают, что конфликт в первую очередь является деятельность людей, из чего следует, что в основе всякого конфликта лежит целеполагание.

Ряд ученых рассматривает конфликт через призму психологии как столкновение полярных по отношению к друг другу тенденций, складывающихся в психике конкретного индивида, во взаимоотношениях людей, а также их объединений, складывающихся на основе формальных и неформальных признаков. Данное столкновение обуславливается разногласиями в зависимости от взглядов, позиций и интересов участников названного столкновения.

По мнению автора настоящей статьи, из всего дефинитивного разнообразия относительно конфликта на предприятии следует остановиться на следующем определении.

Конфликт – это наличие противоречий между несколькими сторонами, в качестве которых могут выступать частные лица, работники предприятия индивидуально или трудовые коллективы.

Природа конфликта представляется весьма интересной и неоднородной. Весьма иллюзорным представляется существование и дальнейшее развитие общества в отсутствие столкновения идей, жизненных позиций, целей, как частных лиц, так множеств вариаций социальных групп, формирующихся во всяком обществе. Любой процесс в жизнедеятельности общества может содержать в себе как позитивные, так и негативные начала, и конфликт не является исключением. Известная поговорка «в споре рождается истина» в некоторой степени отражает суть такого явления, как конфликт.

Причины конфликтов. Специалисты в области менеджмента выделяют несколько основных причин конфликтов: недостаточность ресурсов; взаимосвязанность задач; противопоставление целей; разница в представлениях и ценностных ориентирах; различия в манере поведения и уровне жизненного опыта; неудовлетворительные коммуникативные

навыки.

Недостаточность ресурсов. Имущественные, трудовые и финансовые ресурсы перманентно ограничены. Первостепенной задачей руководства является оптимальное перераспределение лимитированных ресурсов между различными структурными подразделениями предприятия в зависимости от их роли в его функционировании. Вместе с тем осуществить указанное перераспределение надлежащим образом бывает весьма затруднительно, поскольку критерии распределения как правило являются довольно условными категориями. При названных обстоятельствах предоставить больше ресурсов какому-то менеджеру, группе или рядовому сотруднику фактически подразумевает обделить остальные структурные подразделения и работников. Из данных обстоятельств закономерно следует вывод о том, что ограниченность ресурсов и объективная необходимость их перераспределения неизбежным образом ведет к конфликтам, различным по их предмету и масштабам.

Взаимосвязанность задач**.** Все организационные системы состоят из взаимозависимых элементов, т.е. предмет работы одного сотрудника или коллектива напрямую может зависеть от качества работы другого сотрудника или коллектива. Ненадлежащее исполнение обязанностей сотрудниками одного структурного подразделения организации в виду взаимосвязанности производственных задач может выразиться в возникновении конфликтных ситуаций с другими сотрудниками организации.

Противопоставление целей. Как правило процесс развития организации сопровождается формированием на ее базисе различных структурных подразделений, характеризующихся свойственной им специализацией, т.е. узконаправленной области деятельности. Данный процесс сопровождается разделением изначальных структурных подразделений предприятия на более специализированные подразделения. Данные обстоятельства создают среду для формирования конфликтах ситуаций ввиду формирования такими структурами своих собственных целей и задач, которым в связи с наличием частного интереса могут уделять больше внимания, нежели реализации целей всего предприятия.

Разница в представлениях и ценностных ориентирах. В условиях объективной реальности индивид в первую очередь нацелен на принятие во внимание тех обстоятельств, которые коррелируются с его персональными потребностями или коллективными интересами его коллег. Во избежание возникновения конфликтов интересов необходимо придерживаться следующего правила: наличие права само по себе не побуждает его носителя к деятельности. В обязательном порядке требуется учет привходящих извне жизненных и производственных обстоятельств.

Различия в манере поведения и уровне жизненного опыта. Несомненно, каждый человек наделен личностью, отличной от других людей. Нередко в трудовой коллектив могут попасть чрезмерно

агрессивные, авторитарные люди, не располагающие достаточным уровнем эмпатии. В большинстве конфликтных ситуаций именно обладатели подобного темперамента выступают в роли провокаторов. Такие факторы как отличия в жизненном опыте, уровне и качестве образования, стаже работы и возрасте участников трудовых отношений в коллективе создают дополнительные основания для возникновения конфликта.

Неудовлетворительные коммуникативные навыки. Общение и коммуникативные навыки его участников могут создать среду для возникновения конфликтных ситуаций между ними при осуществлении передачи информации. Такого рода ситуации могут возникнуть, в частности, когда в одни и те же слова участниками коммуникации закладываются различные значения.

Представление об управлении конфликтами. Управление конфликтами является оказанием целенаправленного воздействия на ликвидацию (минимизацию) причин конфликта или на исправление поведения его сторон.

Успешное преодоление конфликтной ситуации во многом зависит от понимания и признания таковой в качестве неотъемлемой стороны общественной жизни. Более того, требуется осознавать, что конфликт во многих ситуациях и при успешном его разрешении является определяющим критериям для развития как общества в целом, так и коллективов в рамках хозяйствующих субъектов. В данной ситуации существенным по своему значению шагом со стороны руководителя организации является принятие возможности проведения мероприятий по воздействию на конфликт в позитивном и активном ключе. Названный подход существенным образом расширяет сложившееся в трудовой среде представление о конфликтах и способах их разрешения, делая настоящую проблему более многоплановой. Термин "управление конфликтом" и отражает специфику того, как требуется поступать при разрешении конфликтной ситуации. Сложившуюся систему мероприятий по управлению конфликтами можно представить в виде нескольких групп, каждая из которых располагает определенной спецификой:

- Внутриличностные способы управления конфликтом, т.е. методы воздействия на отдельную личность, к которым могут быть отнесены мероприятия, осуществляемые самим участником конфликта по отношению к себе, например, самоанализ;
- Структурные методы, под которым понимаются мероприятия по устранению организационных конфликтов;
- Межличностные методы и методики поведения в конфликте;
- Переговоры.

Обратимся к рекомендациям по управлению конфликтами:

1) По мнению автора настоящей работы, в первую очередь необходимо принять существование конфликта, как объективно существующий факт, т.е. принять существование противоположных целей, идей у оппонентов,

установить самих этих участников. На практике данные обстоятельства принимаются участниками отношений с существенным трудом, психологически людям бывает довольно сложно и неприятно осознать свои ошибки, сообщить об этом коллективу, так же, как и открыто признаться в существовании конфликтной ситуации с коллегой по какому-либо вопросу. Нередко случается, когда конфликт по своей природе носит длящийся характер, его участники длительное время претерпевают его негативные последствия, но не признают его существование в открытой форме.

2) Установить перспективы и потенциальную возможность переговоров. В результате принятия факта наличия конфликтной ситуации и отсутствия возможности для ее разрешения в максимально сжатые сроки, автору настоящей статьи представляется целесообразным рассмотреть возможность проведения переговоров с уточнением их специфики и решением вопросов относительно участия медиатора и его кандидатуры, которая могла бы в равной степени устроить все стороны конфликта.

3) Сформулировать вариации разрешения конфликта. Обычно стороны в процессе совместной деятельности предлагают несколько вариантов решений с расчётом затрат по каждому из них. Возможность всех участников конфликта высказаться является обязательным условием для его разрешения. При этом сторонам надлежит по возможности максимально исключить скрытые интересы, субъективные амбиции или обиды, которые могут исказить сущность конфликта и создать дополнительные препятствия на пути к его мирному урегулированию.

4) Осознать ценности конфликта. Это крайне важный момент. И руководители предприятия, и участники конфликтной группы должны видеть ценность изменений, вызванных конфликтом. Конфликты просто необходимы для нормального, не говоря уже об ускоренном, развитии предприятия и ли организации. И при естественном ходе дел, какой бы тихой и спокойной не казалась атмосфера в организации, в ней обязательно будут конфликты. И это очень хорошо и для владельцев предприятия и для фирмы. Конструктивные конфликты вносят новизну.

5) Реализовать план по урегулированию конфликта. Действия должны быть согласованными, справедливыми и простыми. Нужно помнить, что своевременное действие может принести большую пользу. Оценивая выдвинутые предложения, следует выбрать наиболее приемлемые для обеих сторон, то есть прийти к соглашению. Иногда бывает достаточно одной встречи и самого факта переговоров, чтобы уладить разногласия. В других случаях необходимо несколько встреч. Если это необходимо, составьте документ, фиксирующий результаты переговоров: четко распределите, что должно быть сделано, где и кем.

6) Проверить исполнения. Не следует полагать, что однократное действие может разрешить личностные конфликты, оно может только спрятать проблему. Постоянно наблюдайте за развитием ситуации и исследуйте ее снова и снова. Даже при самом удачном соглашении могут

оставаться неудовлетворенные, обиженные участники конфликта. Это может проявиться в беседах в виде намеков и невербальных реакций (мимике, жестах). Дайте каждому участнику конфликта возможность высказаться открыто, а именно задайте следующие вопросы: «Насколько вас удовлетворяет ход переговоров? Нет ли у вас впечатления, что готовое решение навязано? В результате принятия решения были ли обеспечены обоюдные выгоды? В процессе принятия решения что вызвало у вас отрицательные эмоции? Что, по-вашему, следует включить в принятое решение дополнительно? Что нам нужно сделать на следующей встрече, чтобы улучшить положение вещей».

Последствия конфликтов.

Последствия конфликтов принято делить на:

- конструктивные;
- деструктивные.

Конструктивные последствия.

Возможно несколько функциональных последствий конфликта.

Одно из них состоит в том, что задача с препятствием возможно решена таким путём, который применим для всех сторон, и в итоге люди будут более испытывать личную причастность к решительному заявлению той самой проблемы. Это, в свое время, объединяет к минимально допустимому либо совершенно избавляет от трудных обстоятельств в осуществлении окончательных решений - враждебность, несправедливость и вынужденность поступать против воли.

Другие конструктивные последствие состоит в том, что стороны будут больше расположены к сотрудничеству. Кроме того, неоднозначный конфликт может уменьшить вероятность группового мышления и синдрома покорности, когда подчинённые не высказывают идей, которые по их оценочному заключению, не одинаково подходят идеям их управляющих. Через конфликты члены группы имеют все шансы проработать проблемы в выполнении еще до того, как решение начнёт выполняться.

Деструктивные последствия.

Если конфликтом не управляли либо управляли малоэффективно, то имеют все шансы образоваться деструктивные последствия, т.е. условия, мешающие достигнуть результат:

- Неудовлетворённость, нехорошее состояние духа, рост текучести сотрудников и снижение производительности;
- Меньший уровень делового отношения в дальнейшем;
- Сильная верность собственной группе и более непроизводительной конкурентного соперничества с другими группам в организации;
- Представление о противоположной стороне как о «враге»;
- Представление о собственных целях как о позитивных, а о целях противоположной стороне как об отрицательных;
- Сворачивание равноправного сотрудничества и общения меж конфликтующими сторонами;

- Увеличение враждебности меж конфликтующими сторонами по мере уменьшения равноправного сотрудничества и общения;

- Смещение акцента: придание «победе» в конфликтном выяснении отношений большей величины, чем решению реальной проблемы;

Заключение. Конфликт выступает как неминуемая и непредотвратимая единица социального процесса формирования, а оттого его можно разбирать как естественный фрагмент дороги жизненного пути, как одну из форм людского взаимного сотрудничества, как позитивно настроенное явление, открывающее дорогу инновациям.

Адекватное восприятие конфликтных ситуаций и владение конструктивными методиками его разрешения помогают человеку успешно одолевать кризис, обретая новейшие жизненные возможности. Это относится ко всем сферам жизнедеятельности человека.

Итак, так как конфликты в организации неминуемы, необходимо выучиться управлять ими, делая упор на опытнейшем эксперименте, на усвоении теоретически описанных и подтвержденных практикой познаний по той самой проблематике. Кроме такого, слишком важно выучиться предостерегать конфликты, совершенствуя организационную конструкцию и межличностные взаимоотношения в ней. Тогда появляющиеся конфликты будут не отрицательным явлением, а стимулом для движения и развития организации вперед.

Также огромную роль в управлении конфликтами играет и сам организации. В работе были показаны и представлены советы по управлению конфликтами и представлены профилактические мероприятия, которые нужно проводить в организации.

Анализ обстановки, продуманный выбор метода сдерживания, эффективно проведенное обсуждение ситуации с её участниками, способы превратить зарождающийся конфликт в инструмент эффективного решения проблемы, поиска наилучшего решения и даже в средство улучшения отношений людей.

Использованные источники:

1. Кошелев А.Н., Н.Н. Иванникова, Конфликты в организации: виды, назначение, способы управления, Альфа-Пресс, М., 2015
2. Сомова Л.К. Разрешение конфликтов, Менеджер, № 11.
3.Гришина Н.В. Психология конфликта / Н.В. Гришина. – СПб.: Питер, 2016. – С. 575
4. Ратников В.П. Конфликтология / под ред. В.П. Ратникова. – М. : Юнити-Дана, 2011. – С. 239–240.
5. Терешина Е.А. История конфликтологии. / Учебное пособие. – Проспект, 2017. – С. 237
6. Кибанов А.Я. Управление персоналом: теория и практика. Управление конфликтами и стрессами. / Учебно-практическое пособие. – Проспект, 2017. – С. 83
7. Леонов, Н.И. Основы конфликтологии: Учеб. пособие/ Н.И. Леонов. -

Ижевск, 2006.-418 с.
8. Виханский, О.С. Менеджмент: учебник/ О.С. Виханский, А.И. Наумов. - М.: Гардарики, 2005. - 528 с.
9. Канатаев, Ю.А. Психология конфликта/ Ю.А. Канатаев. - М.: ВАХЗ, 2015. - 379 с.
10. Анцупов, А.Я. Конфликтология/ А.Я. Анцупов, А.И. Шипилов. - М.: ЮНИТИ, 2014. - 552 с.
11. Орлова, Т.В. Конфликты в коллективе. Как их избежать // Справочник кадровика. - 2014. - №8.

УДК 331.104.22

Тимченко А.А.
студент магистратуры
Мирославская М.Н., к.э.н.
доцент
кафедра Р1
Балтийский государственный технический университет «ВОЕНМЕХ» им. Д.Ф. Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург

СТРАТЕГИЯ И ПОЛИТИКА ОРГАНИЗАЦИИ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ КОНФЛИКТМИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация:

В статье рассматривается процесс управления конфликтами, который должен осуществляться во взаимосвязи с политикой и стратегическими мероприятиями. Данные мероприятия в дальнейшем позволят повысить результативность деятельности предприятия. В современных условиях работы на предприятии способность оперативно реагировать на конфликт и находить пути его разрешения является показателем эффективности стратегии управления конфликтами. Необходимо понимать, что последствия разрешения различных конфликтных ситуаций влияют на функционирование предприятия.

Ключевые слова: Конфликтология, теория конфликта, конфликт, управление конфликтами, конфликт в организации.

Timchenko A.A.
master's student
Baltic State Technical University "VOENMEH" named after D.F. Ustinov
Russia, Saint Petersburg

STRATEGY AND POLICY OF THE ORGANIZATION IN THE SPHERE OF CONFLICT MANAGEMENT AND ITS IMPACT ON THE FINANCIAL STABILITY OF THE ORGANIZATION

Abstract:

The article discusses the process of conflict management, which should be carried out in conjunction with policy and strategic activities. These activities will further improve the performance of the enterprise. In modern conditions of work at the enterprise ability to react operatively to the conflict and to find ways of its resolution is an indicator of effectiveness of strategy of conflict management. It should be understood that the consequences of resolving different conflict situations affect the functioning of the enterprise.

Keywords: Conflictology, Conflict theory, conflict management, conflict in the organization.

Известно, что конфликт – это стрессовая ситуация, при которой происходит столкновение полярных мнений. В данной ситуации, мы стремимся нивелировать конфликт или же проигнорировать его.

Как показывает практика, вероятность возникновения конфликтных ситуаций на предприятии очень велика, так как человеческий фактор является основополагающим в процессе зарождения конфликта. Следовательно, к столкновению интересов, а значит и к конфликтной ситуации, приводит взаимодействие людей в условиях работы в организации.

Ранее, конфликт на предприятии считался негативным явлением. В настоящее время, современные авторы считают, что конфликтные ситуации на предприятии могут быть полезны, то есть могут выполнять как позитивные, так и негативные функции.

Позитивные функции	Негативные функции
1. Сплочение коллектива в конфликтной ситуации; 2. Снятие напряженности между оппонентами; 3. Получение новой информации об оппоненте; 4. Диагностика возможностей оппонентов; 5. Снятие синдрома «покорности» у подчиненных; 6. Стимулирование коллектива к развитию.	1.Ухудшение социально-психологического климата в коллективе, потеря кадров, снижение уровня дисциплины; 2. Большие материальные, а также эмоциональные затраты на участие в конфликте; 3.Чрезмерное погружение в ситуацию конфликта в ущерб рабочему процессу; 4. Формирование представления о группе оппонентов как о врагах; 5.Снижение эффективности работы коллектива после окончания.

Проблема заключается в том, что конфликтная ситуация достаточно сильно повлиять на работу предприятия. Так как в ходе разрешения конфликта, степень удовлетворения потребностей некоторых членов коллектива может снизиться, что, в свою очередь, может негативно повлиять на достижение стратегической цели предприятия. Поэтому одним из важных факторов является то, что конфликт не должен носить разрушительный

характер.

Необходимо определить механизмы взаимодействия между стратегией управления и стратегией управления конфликтами на предприятии. Под стратегией мы понимаем совокупность правил, которыми руководство предприятия пользуется в своей деятельности, которые, в свою очередь, служат ориентиром для принятия управленческих решений. Другими словами, это определенные подходы к управлению и организационные действия, которые используются для достижения целей и осуществлению задач, поставленных перед руководством предприятия.

В нашем понимании, управление конфликтами - это целенаправленное воздействие на конфликтную ситуацию и ее изменение с целью развития социальной системы, к которой имеет отношение данная конфликтная ситуация. Значимость управления конфликтами заключается в том, что последствия конфликтной ситуации влияют на взаимодействие между членами коллектива, следовательно, и на качество его работы при решении поставленных задач в рамках стратегического менеджмента предприятия.

Существует несколько эффективных стратегий управления конфликтными ситуациями для предотвращения конфликтов в ходе рабочего процесса.

1. Стратегия предотвращения конфликта:

а) устранить реальную причину конфликта;

б) привлечь в качестве арбитра третье лицо, которое не заинтересовано в поддержке ни одной из сторон конфликта, и быть готовым подчиниться его решению;

в) создать благоприятные условия для того, чтобы одна из конфликтующих сторон отказалась от предмета конфликта в пользу другой.

2. Стратегия подавления конфликта. Применяется к беспредметным конфликтам и в ситуации конфликта в необратимо деструктивной фазе:

а) целенаправленно сократить количество участников конфликта;

б) разработать свод правил и предписаний, которые будут регулировать взаимоотношения между членами коллектива, потенциально являющихся инициаторами конфликта;

в) создавать, а также постоянно поддерживать условия, которые затруднят или будут препятствовать непосредственному взаимодействию между членами коллектива, потенциально являющиеся инициаторами конфликта.

3. Стратегия отсрочки. Данная стратегия представляет собой комплекс временных мер, которые помогают ослабить конфликт, для того, чтобы в дальнейшем создать условия для его разрешения:

а) создать условия для изменения отношения одного конфликтующего по отношению к другому;

б) изменить представления конфликтующей стороны о конфликте (о взаимоотношениях членов коллектива, связанных с конфликтной ситуацией, об условиях конфликтной ситуации и т. п.);

в) изменить значимость, форму и/или характер объекта конфликта в представлении участника конфликтной ситуации, что поможет повысить или снизить ценность объекта конфликтной ситуации, и, следовательно, сделать его недостижимым или ненужным;

В практике управления конфликтами в ходе рабочего процесса известны две стратегии:

1. Стратегия преодоления конфликтов, т.е. их разрешения.
2. Стратегия предотвращения конфликтов.

Стратегия преодоления (разрешения) конфликтов направлена на устранение уже возникшей конфликтной ситуации, которая, в свою очередь, привела к противостоянию между членами коллектива, а также на восстановление здорового психологического климата в коллективе. В стратегию разрешения конфликтов входят: диагностика конфликтной ситуации, выбор методов и способов ее разрешения и практическую деятельность по устранению конфликта.

Стратегия предотвращения конфликтов направлена на реализацию различных мер для создания условий, в которых конфликт, в принципе не должен возникнуть. При использовании данной стратегии, руководство уделяет особое внимание вопросам организации процесса управления и производственного процесса для того, чтобы заранее предусмотреть и устранить возможные причины конфликтов.

При проведении преобразований работы предприятия, целесообразно использовать обе данных стратегии, однако, их использование затрудняется из-за существования противоречия между изменениями и стабильностью. Так как из-за изменений могут возникнуть конфликты, стратегия предотвращения конфликтов может казаться несовместимой с ними. Однако при планировании изменений в работе предприятия данная стратегия все же может оказаться полезной.

Также, нам хотелось бы отметить важность роли руководителя как личности. Руководитель должен обладать рядом личностных качеств, которые могут охарактеризовать его как специалиста достаточно компетентного для решения поставленных перед предприятием задач, как хорошего организатора, который способен правильно организовать трудовой процесс, а также как человека, обладающего высокой культурой поведения и навыками ведения деловых отношений.

Желания руководителя работать на благо предприятия и его способности выполнять общие функции управления являются залогом эффективного управления конфликтами на предприятии. Для выполнения этой задачи, руководителю необходимо обладать профессиональными знаниями.

Следовательно, руководитель и его личностные качества являются основополагающим фактором эффективного управления конфликтами на производстве. Ведь руководитель должен иметь авторитет в коллективе и служить примером для подражания, что напрямую зависит от его

личностных качеств. Важно подчеркнуть, что руководитель управляет конфликтной ситуацией с помощью своих действий, а также используя свое положение в коллективе – свой авторитет.

Несомненно, в настоящее время существует множество различных приемов разрешения конфликтов, при помощи которых руководитель может решать и регулировать конфликтные ситуации. При этом грамотный руководитель сможет избежать ухудшения психологического климата в коллективе, а также сохранить свой авторитет. Личность руководителя, его принципы и поведение имеют огромное значение в эффективном управлении конфликтами.

Заключение. Цель исследования была достигнута, так как нами были рассмотрены политика и основные стратегии управления конфликтами, было определено влияние конфликтных ситуаций на управление предприятием в рамках стратегического менеджмента, а также, нами была рассмотрена значение личности руководителя как элемента эффективного управления конфликтами предприятия.

Использованные источники:

1. Кошелев А.Н., Н.Н. Иванникова, Конфликты в организации: виды, назначение, способы управления, Альфа-Пресс, М., 2015.
2. Сомова Л.К. Разрешение конфликтов, Менеджер, № 11.
3. Гришина Н.В. Психология конфликта / Н.В. Гришина. – СПб: Питер, 2016. – С. 575.
4. Ратников В.П. Конфликтология / под ред. В.П. Ратникова. – М.: Юнити-Дана, 2011. – С. 239–240.
5. Терешина Е.А. История конфликтологии. / Учебное пособие. – Проспект, 2017. – С. 237.
6. Кибанов А.Я. Управление персоналом: теория и практика. Управление конфликтами и стрессами. / Учебно-практическое пособие. – Проспект, 2017. – С. 83.

УДК 657

Тимченко О.А.
студент магистратуры 2 курса
институт права и экономики
научный руководитель: Агафонова Е.Е., к.э.н.
доцент
кафедра бухгалтерского учета и аудита
ЕГУ им. И.А. Бунина
РФ, г. Елец

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС КАК ФОРМА БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ

Аннотация: В статье раскрыто значение бухгалтерского баланса как основной формы бухгалтерской (финансовой) отчетности. Подробно представлена структура бухгалтерского баланса согласно российскому законодательству. Правильное толкование данных баланса необходимы для контроля наличия, движения и структуры имущества организации и источников его формирования, а также для анализа финансового состояния предприятия.

Ключевые слова: бухгалтерский баланс, актив баланса, пассив баланса, статьи баланса.

Timchenko O.A.
master's student of 2 course
Institute of law and Economics
Bunin Yelets State University
Yelets, Russia
Scientific supervisor: Agafonova E.E.
Cand. Sci. (Econ.), Associate Professor of the
Chair of Accounting and Audit of Bunin Yelets State University
Yelets, Russia

THE BALANCE SHEET AS A FORM OF ACCOUNTING (FINANCIAL) REPORTS

Annotation: In article value of the balance sheet as main form of accounting (financial) reports is disclosed. The structure of the balance sheet according to the Russian legislation is presented in detail. The correct interpretation of the balance sheet data is necessary to control the presence, movement and structure of the organization's property and the sources of its formation, as well as to analyze the financial condition of the enterprise.

Key words: balance sheet, asset balance, liability balance, balance sheet item.

Все российские организации, а также официальные представительства иностранных компаний на территории Российской Федерации обязаны предоставлять отчетность по установленной форме в установленные сроки о

своем финансово-экономическом положении за отчетный год. Такая обязанность регламентирована законом «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ. При этом для определенных категорий экономических субъектов предусмотрено право вести бухгалтерский учет в упрощенном виде, что при этом не освобождает их от формирования бухгалтерского баланса.

Бухгалтерский баланс (форма №1) является на сегодняшний день одной из основных форм бухгалтерской (финансовой) отчетности и представляет собой способ экономической группировки и обобщения информации об имуществе хозяйствующего субъекта по составу, размещению и источникам формирования в разделах актива и пассива в денежной оценке на определенную дату.

Слово «баланс» имеет латинское происхождение («bis» – два, «lans» – чаша) и в этимологическом смысле обозначает двухчашечные весы [3]. Другими словами употребляется как символ равенства, поэтому в нем должно присутствовать обязательное равенство итогов, то есть сумма всех статей актива должна быть равна сумме всех статей пассива.

В активе бухгалтерского баланса отражается все имущество хозяйствующего субъекта по видам и группам, в пассиве - собственный капитал предприятия и его обязательства (долгосрочные и краткосрочные).

В мировой практике применяются две формы бухгалтерского баланса: горизонтальный и вертикальный. При горизонтальной форме активы показываются в левой части баланса, а пассивы - в правой. Вертикальная форма баланса предполагает последовательное расположение балансовых статей актива и пассива [2]. Для официальной отчетности в Российской Федерации используется вертикальная форма баланса, ее еще называют отчетной формой. В некоторых странах, таких как США, Англия, выбор формы баланса оставлен на усмотрение хозяйствующих субъектов.

Актуальная форма бухгалтерского баланса утверждена приказом Минфина России № 66н от 02.07.2010 г. «О формах бухгалтерской отчетности организаций» [1].

В активе баланса расположены два раздела:

I. Внеоборотные активы.

II. Оборотные активы.

В пассиве баланса выделяют три раздела:

III. Капитал и резервы.

IV. Долгосрочные обязательства.

V. Краткосрочные обязательства.

В разделах баланса выделяют статьи. При этом Приказом № 66н установлено, что хозяйствующий субъект самостоятельно определяют детализацию показателей по статьям, а также в случае, если организация вправе применять упрощенные способы ведения бухгалтерского учета, в бухгалтерский баланс включаются показатели только по группам статей (без детализации показателей по статьям).

В частности, актив упрощенной формы бухгалтерского баланса

включает:

- материальные внеоборотные активы;
- нематериальные, финансовые и другие внеоборотные активы;
- запасы;
- денежные средства и денежные эквиваленты;
- финансовые и другие оборотные активы.

В состав пассива входят:

- капитал и резервы;
- долгосрочные заемные средства;
- другие долгосрочные обязательства;
- краткосрочные заемные средства;
- кредиторская задолженность;
- другие краткосрочные обязательства.

Рекомендованная Министерством финансов Российской Федерации форма полного бухгалтерского баланса предполагает разбивку разделов по статьям, представленным в табл. 1.

Таблица 1 – Статьи бухгалтерского баланса

Актив	I. Внеоборотные активы	**Пассив**	III. Капитал и резервы
	нематериальные активы		уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)
	результаты исследований и разработок		собственные акции, выкупленные у акционеров
	нематериальные поисковые активы		переоценка внеоборотных активов
	материальные поисковые активы		добавочный капитал (без переоценки)
	основные средства		резервный капитал
	доходные вложения в материальные ценности		нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)
	финансовые вложения		IV. Долгосрочные обязательства
	отложенные налоговые активы		заемные средства
	прочие внеоборотные активы		отложенные налоговые обязательства
	II. Оборотные активы		оценочные обязательства
	запасы		прочие обязательства
	НДС по приобретенным ценностям		V. Краткосрочные обязательства
	дебиторская задолженность		заемные средства
	финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)		кредиторская задолженность
	денежные средства и денежные эквиваленты		доходы будущих периодов
	прочие оборотные активы		оценочные обязательства
			прочие обязательства

Все статьи бухгалтерского баланса размещаются в определенном порядке. В российской практике в активе баланса статьи расположены по степени их предполагаемой ликвидности, то есть скорости обращения активов в наличные деньги. Сначала приведены наиболее

труднореализуемые внеоборотные актив, а затем материальные оборотные активы и наличные денежные средства, являющиеся наиболее ликвидными активами.

В пассиве разделы и статьи размещены по степени погашения. Так, собственники предприятия, в отличие от его заимодавцев, обладают лишь правом остаточного иска, так как при ликвидации (банкротстве) организации собственники капитала могут рассчитывать только на то, что остается после погашения платежей по ее обязательствам. При этом, обязательства организации в балансе располагаются по срочности их возврата, сначала долгосрочные, которые подлежат погашению в сроки, превышающие годовой рубеж, затем краткосрочные, срок исполнения которых менее одного года.

В современных условиях хозяйствования руководители предприятия, его финансовые менеджеры, бухгалтера, а также инвесторы должны уметь читать бухгалтерский баланс, то есть, пользуясь его данными, видеть за каждой статьей истинную картину финансового состояния предприятия, направление образования, распределения и изменения финансовых ресурсов и хозяйственных средств предприятия на отчетную дату.

Таким образом, бухгалтерский баланс в условиях рыночной экономике занимает центральное место, дает достоверную информацию различным пользователям о тех материальных и финансовых средствах, которыми способно распоряжаться предприятие на отчетную дату. На основе данных бухгалтерского баланса осуществляется финансовое планирование, реализуется контроль за движением денежных средств предприятия, производится мониторинг и анализ финансового состояния, а также деловой активности предприятия. Анализ структуры и динамики обязательств позволяет различным пользователям оценить финансовую независимость предприятия от внешних источников финансирования. Сопоставляя определенные виды активов и обязательств можно сделать вывод о платежеспособности организации в краткосрочной и долгосрочной перспективе. Данные, содержащиеся в балансе, также используются внешними пользователями, в частности налоговыми службами, кредитными учреждениями, органами государственного управления.

Использованные источники:

1. Приказ Минфина России от 02.07.2010 г. № 66н (ред. от 06.03.2018) «О формах бухгалтерской отчетности организаций» // СПС КонсультантПлюс
2. Воронченко Т. В. Теория бухгалтерского учета: учебник и практикум для академического бакалавриата / Т. В. Воронченко. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 284 с.
3. Лупикова Е.В. Бухгалтерский учет. Теория бухгалтерского учета: учеб. пособие для вузов/ Е.В.Лупикова: Тюменский государственный университет. – 3-е изд., перераб.и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 245 с. (с. 51)

УДК 372.8(47)

Титова Ю.А.
студент магистратуры 3 курса
факультет «математики и информационных технологий»
Стерлитамакский филиал
«Башкирский Государственный университет»
научный руководитель: Сабитова Ю.К.
Россия, г. Стерлитамак

ПРОЕКТ ЭЛЕКТИВНОГО КУРСА ПО МАТЕМАТИКЕ, КАК СРЕДСТВА АДАПТАЦИИ СТАРШЕКЛАССНИКОВ К ВУЗУ

Аннотация: В данной статье приведен проект элективного курса по математике, как средства адаптации старшеклассников к ВУЗу.

Ключевые слова: элективный курс, адаптация, матрица, система линейных уравнений.

Titova Yu.A.
graduate student 3 course
Faculty of "Mathematics and Information Technologies" Sterlitamak
branch "Bashkir State University"
Russia, Sterlitamak
Scientific adviser: Sabitova Yu.K.

PROJECT OF ELECTIVE COURSE IN MATHEMATICS AS A MEANS OF ADAPTATION OF SENIOR PUPILS TO UNIVERSITY

Annotation: This article presents a draft elective course in mathematics, as a means of adaptation of high school students to the university.

Keywords: elective course, adaptation, matrix, system of linear equations.

Одним из важнейших направлений модернизации системы образования в России становится переход к старшей профильной школе.

Выпускнику основой ступени необходимо совершить ответственный выбор профилирующего направления собственной деятельности. Будет ли дальнейшая судьба его связана с математическими науками, пойдёт ли он учится в вуз, какой видит он свою профессию, решается в школе в 10—11 классе.

Представляется целесообразным освоение учащимися предметно-ориентированного элективного курса по изучению матриц в 11 классе т. к. предлагаемый курс является развитием системы ранее приобретенных программных знаний и приоткрывает занавес во внешкольную математику. На изучение курса отводится 34 часа.

Цель курса — создать целостное представление о теме «Системы линейных уравнений», которой в школьной программе уделено не достаточно времени.

Задачи курса — дополнить базовую программу новыми понятиями, не нарушая ее целостности, расширяя и углубляя знания учащихся; воспитать

интерес к предмету через нетрадиционные формы работы, подачи материала, возможность свободного творчества.

Курс является элементом преемственности между школой и вузом.

Программа содержит три блока, связанных единой идеей.

Первый блок систематизирует ранее полученные знания арифметических действий с целыми числами, знакомя с новыми понятиями: матрица и действия с матрицами.

Второй блок вырабатывает навыки вычисления определителя второго и третьего порядка и нахождения матрицы, обратной данной.

Цель третьего блока — показать практическую значимость первого и второго блока при решении систем линейных уравнений.

В результате изучения данного курса учащиеся знают:

- типы и формы матриц;
- матричную символику;
- действия над матрицами;
- понятие определителя и его свойства;
- методы решений систем линейных уравнений.

Умеют:

- складывать, перемножать матрицы;
- решать системы линейных уравнений методом Крамера, Гаусса, методом обратной матрицы.

Предполагаются следующие формы организации обучения:

- индивидуальная (консультации, тесты),
- групповая (исследовательские работа, творческие работы),
- коллективная (беседы, практикумы, игры),
- взаимное обучение (консультации, взаимообмен заданиями, работа в парах), свободная комплектация групп по желанию,
- самообучение (работа с учебной литературой, задания по образцу),
- саморазвитие (подготовка сообщений на выбранную тему, работа с информационным и методическим материалом).

Занятия включают в себя теоретическую и практическую части.

Домашние задания носят вариативный характер: каждый ученик по желанию может выбрать либо выполнение практической части, либо изучение теории, либо творчество: самостоятельное создание заданий, сообщений, плакатов. При этом творческое задание может быть выполнено группой учащихся.

Эффективность обучения отслеживается следующими формами контроля:

• самостоятельная работа;
• срезы знаний, умений в процессе обучения;
• защита творческих заданий

Показателем эффективности обучения можно считать растущий интерес к математике, творческую активность, улучшение результатов успеваемости учащихся.

Оценивание самостоятельных работ производится по системе «зачёт \ незачёт», тестовые работы по 100 бальной системе, на творческие и исследовательские работы вводится рецензирование.

Итоги реализации учебной программы подводятся на заключительном занятии в форме конференции.

Тематическое планирование

Тема	*Кол-во часов (теор./ практ.)*	*Форма занятий*	*Вид контроля*
I. Матрицы и операции над ними Определение матрицы. Сложение и вычитание матриц. Умножение матрицы на число. Произведение матриц. Единичная матрица. Экскурс в историю	10 (3\7) 1 4 4 1	Лекция. Практикум, Занятие-иссле дование. Занятие-турнир. Конференция	Тестовые задания. Изготовление плакатов. Творческое задание-историческая справка.
II. Определители квадратных матриц Определители II и III порядка. Матрица, обратная данной.	9(2\7) 5 4	Семинары. Занятия-взаимообучения. Практикумы консультации	Результаты сам. работы. Тесты. Наблюдение.
III. Системы линейных уравнений Основные понятия. Методы решения систем Метод Крамера. Метод обратной матрицы. Метод Гаусса. Решение систем	13(4\9) 1 1 3 3 3 2	Беседа. Занятие-исследование. Практикумы. Дидактические игры	Подготовка докладов и сообщений. Вариативная самостоятельная работа. Самооценка. Взаимооценка
IV. Итоговое занятие	2	Учебно-практическая конференция	Практ. работа

Содержание программы

Тема 1. МАТРИЦЫ И ОПЕРАЦИИ НАД НИМИ

На первом занятии сообщить учащимся значение и цели элективного курса. Повторить правила сложения, вычитания, деления и умножения положительных и отрицательных чисел. Дать определение матрицы, обозначение и виды матриц. На втором занятии рассмотреть и научить выполнять сложение, вычитание и умножение матрицы на число. Далее

продолжить выполнять действия с матрицами и научить умножать матрицы. Ввести понятие единичной матрицы. Сформулировать свойства матрицы. Решение задач. Подобрать литературу по истории развития линейной алгебры.

Тема 2. ОПРЕДЕЛИТЕЛИ КВАДРАТНЫХ МАТРИЦ

На первом занятии дать определение детерминанта второго и третьего порядка, его обозначение и правила вычисления. Отработать навыки вычисления определителей и нахождения матрицы, обратной данной. Разложение определителей по элементам ряда. Минор и алгебраическое дополнение ввести для сведения. Интересно рассмотреть задания на нахождение неизвестных в одном из рядов по известному значению определителя.

Тема 3. СИСТЕМЫ ЛИНЕЙНЫХ УРАВНЕНИЙ С ДВУМЯ И ТРЕМЯ НЕИЗВЕСТНЫМИ.

Дать определение систем уравнений первой степени. Вспомнить методы решения систем, изученные в школе. Сформулировать методы Крамера, Гаусса, метод обратной матрицы при решении систем двух линейных уравнений с тремя неизвестными. Выработать навыки решения систем. Рассмотреть составление систем по матрице. Организовать самостоятельную работу учащихся с литературой.

ИТОГИ РЕАЛИЗАЦИИ УЧЕБНОЙ ПРОГРАММЫ подводятся на заключительном занятии в форме конференции, где учащиеся представляют результаты своей работы.

Основные понятия курса

Произвольная система чисел из некоторого множества, расположенная в виде прямоугольной таблицы, содержащей m строк и n столбцов, называется матрицей.

$$\begin{pmatrix} a_{11} & a_{12} & \cdots & a_{1n} \\ a_{21} & a_{22} & \cdots & a_{2n} \\ \vdots & & & \\ a_{m1} & a_{m2} & \cdots & a_{mn} \end{pmatrix} \quad \|a_{ij}\|$$

Две матрицы называются равными, если число строк и столбцов у них соответственно равны.

Если число строк матрицы равно числу её столбцов, то такая матрица называется квадратной, а это число порядком матрицы.

$B = \begin{pmatrix} 1 & 0 & 1 \\ -1 & 3 & 4 \\ 5 & 0 & 1 \end{pmatrix}$ - матрица третьего порядка

Пусть даны матрицы

A = $\begin{pmatrix} a_{11} & a_{12} & \cdots & a_{1n} \\ a_{21} & a_{22} & \cdots & a_{2n} \\ \vdots & & & \\ a_{m1} & a_{m2} & \cdots & a_{mn} \end{pmatrix}$ и B = $\begin{pmatrix} e_{11} & e_{12} & \cdots & e_{1n} \\ e_{21} & e_{22} & \cdots & e_{2n} \\ \vdots & & & \\ e_{m1} & e_{m2} & \cdots & e_{mn} \end{pmatrix}$

Произведением A на число c называется матрица

C = $\begin{pmatrix} ca_{11} & ca_{12} & \cdots & ca_{1n} \\ ca_{21} & ca_{22} & \cdots & ca_{2n} \\ \vdots & & & \\ ca_{m1} & ca_{m2} & \cdots & ca_{mn} \end{pmatrix}$

Пример $3 \cdot \begin{pmatrix} 1 & 2 \\ 3 & 4 \end{pmatrix} = \begin{pmatrix} 1 & 2 \\ 3 & 4 \end{pmatrix} \cdot 3 = \begin{pmatrix} 3 & 6 \\ 9 & 12 \end{pmatrix}$

Суммой матриц A и B называется матрица:

C = A + B = $\begin{pmatrix} a_{11}+e_{11} & a_{12}+e_{12} & \cdots & a_{1n}+e_{1n} \\ a_{21}+e_{21} & a_{22}+e_{22} & \cdots & a_{2n}+e_{2n} \\ \vdots & & & \\ a_{m1}+e_{m1} & a_{m2}+e_{m2} & \cdots & a_{mn}+e_{mn} \end{pmatrix}$

Пример

A = $\begin{pmatrix} 1 & -1 & 2 \\ 3 & 0 & -2 \\ 4 & 1 & 1 \end{pmatrix}$ B = $\begin{pmatrix} 5 & 1 & 3 \\ 2 & 0 & 2 \\ -4 & -2 & 1 \end{pmatrix}$ A + B = $\begin{pmatrix} 6 & 0 & 5 \\ 5 & 0 & 0 \\ 0 & -1 & 2 \end{pmatrix}$

Для матриц выполняются все свойства действий с рациональными числами.

Произведением матрицы A на матрицу B называется матрица

C = $\begin{pmatrix} c_{11} & c_{12} & \cdots & c_{1n} \\ c_{21} & c_{22} & \cdots & c_{2n} \\ \vdots & & & \\ c_{m1} & c_{m2} & \cdots & c_{mn} \end{pmatrix}$, где

$$c_{11} = a_{11}e_{11} + a_{12}e_{21} + \ldots + a_{1n}e_{n1}$$
$$c_{21} = a_{21}e_{11} + a_{22}e_{22} + \ldots + a_{2n}e_{n2}$$
$$\cdots$$
$$c_{mn} = a_{m1}e_{1n} + a_{m2}e_{2n} + \ldots + a_{mn}e_{nm}$$

Пример:

$\begin{pmatrix} 1 & 2 & 3 \\ -2 & 1 & -2 \\ 1 & -1 & 2 \end{pmatrix} \cdot \begin{pmatrix} 2 & 1 \\ 3 & 2 \\ 4 & 0 \end{pmatrix} = \begin{pmatrix} 20 & 5 \\ -9 & 0 \\ 7 & -1 \end{pmatrix}$

Квадратная матрица, все диагональные элементы которой равны 1, а остальные 0 называется единичной.

E = $\begin{pmatrix} 1 & 0 & \cdots & 0 \\ 0 & 1 & \cdots & 0 \\ \vdots & & & \\ 0 & 0 & \cdots & 1 \end{pmatrix}$.

Матрицы, имеющие вид $\begin{pmatrix} a_1 & 0 & \cdots & 0 \\ 0 & a_2 & \cdots & 0 \\ \vdots & & & \\ 0 & 0 & \cdots & a_n \end{pmatrix}$ называют диагональными.

Матрица, которая получается из данной матрицы заменой строк столбцами, называется транспонированной по отношению к данной.

Определителем n порядка матрицы А называется алгебраическая сумма n! Слагаемых, каждое из которых представляет собой произведение n множителей, взятых по одному и только по одному из каждой строки и каждого столбца матрицы А.

A = $\begin{pmatrix} a_{11} & a_{12} & \cdots & a_{1n} \\ a_{21} & a_{22} & \cdots & a_{2n} \\ \vdots & & & \\ a_{m1} & a_{m2} & \cdots & a_{mn} \end{pmatrix}$ $\Delta = \begin{vmatrix} a_{11} & a_{12} & \cdots & a_{1n} \\ a_{21} & a_{22} & \cdots & a_{2n} \\ \vdots & & & \\ a_{m1} & a_{m2} & \cdots & a_{mn} \end{vmatrix}$ определитель.

Некоторые способы вычислений определителей:

1) Определитель 2-ого порядка

$$\begin{vmatrix} a & c \\ в & p \end{vmatrix} = ap - cв$$

Пример: $\begin{vmatrix} 4 & 7 \\ 5 & 5 \end{vmatrix} = 4*5 - 7*5 = -15$

2) Определитель 3-его порядка

$$\begin{vmatrix} a_{11} & a_{12} & a_{13} \\ a_{21} & a_{22} & a_{23} \\ a_{31} & a_{32} & a_{33} \end{vmatrix} = a_{11}a_{22}a_{33} + a_{12}a_{23}a_{31} + a_{13}a_{21}a_{32} - a_{13}a_{22}a_{31} - a_{12}a_{21}a_{33} - a_{11}a_{23}a_{32}$$

Данный способ называется правило элементарных преобразований или правило Саррюса. Оно действует и для определителей более высоких порядков, но является очень громоздким.

Пример: $\begin{vmatrix} 2 & 3 & 4 \\ 5 & 2 & 1 \\ 2 & 4 & 2 \end{vmatrix} = 8 + 6 + 80 - 16 - 30 - 8 = 94 - 54 = 40$

3) Определители n-ого порядка.

Минором M_{ij} элемента a_{ij} определителя $\Delta = \begin{vmatrix} a_{11} & a_{12} & \cdots & a_{1n} \\ a_{21} & a_{22} & \cdots & a_{2n} \\ \vdots & & & \\ a_{m1} & a_{m2} & \cdots & a_{mn} \end{vmatrix}$ называется определитель, который получается из данного вычёркиванием строки и столбца, проходящих через данный элемент.

Алгебраическим дополнением A_{ij} элемента a_{ij} определителя n-ого порядка называется минор M_{ij} этого элемента, взятый со знаком $(-1)^{i+j}$. $A_{ij} = (-1)^{i+j} M_{ij}$

Пример. Пусть $\Delta = \begin{vmatrix} 5 & 3 & 4 & 6 \\ -2 & 0 & -3 & 1 \\ 4 & 3 & 5 & -4 \\ 6 & 1 & 0 & 3 \end{vmatrix}$.

Найдём M_{23}, A_{23}

$$M_{23} = \begin{vmatrix} 5 & 3 & 6 \\ 4 & 3 & -4 \\ 6 & 1 & 3 \end{vmatrix} \quad A_{23} = (-1)^{2+3} \begin{vmatrix} 5 & 3 & 6 \\ 4 & 3 & -4 \\ 6 & 1 & 3 \end{vmatrix} = - \begin{vmatrix} 5 & 3 & 6 \\ 4 & 3 & -4 \\ 6 & 1 & 3 \end{vmatrix}$$

Правило 1. Если в определите n-ого порядка все элементы I-ой строки (j-ого столбца), кроме a_{ij} равны нулю, то такой определитель равен произведению элемента a_{ij} на его алгебраическое дополнение.

Пример.

Вычислить определитель $\Delta = \begin{vmatrix} 3 & 1 & 1 & 1 \\ 1 & 3 & 1 & 1 \\ 1 & 1 & 3 & 1 \\ 1 & 1 & 1 & 3 \end{vmatrix}$

Преобразуем определитель так, чтобы все элементы четвёртого столбца, кроме первого равнялись нулю. Для этого умножим все элементы первой строчки на –1 и сложим со второй и третьей, затем умножим первую строчку на – 3 и сложим с четвёртой. В результате получим

$$\Delta = \begin{vmatrix} 3 & 1 & 1 & 1 \\ 1 & 3 & 1 & 1 \\ 1 & 1 & 3 & 1 \\ 1 & 1 & 1 & 3 \end{vmatrix} = \begin{vmatrix} 3 & 1 & 1 & 1 \\ -2 & 2 & 0 & 0 \\ -2 & 0 & 2 & 0 \\ -8 & -2 & -2 & 0 \end{vmatrix}.$$

Затем, применяя правило, получим:

$$\Delta = a_{14} A_{14} = 1 \cdot (-1)^{1+4} \begin{vmatrix} -2 & 2 & 0 \\ -2 & 0 & 2 \\ -8 & -2 & -2 \end{vmatrix} = - \begin{vmatrix} -2 & 2 & 0 \\ -2 & 0 & 2 \\ -8 & -2 & -2 \end{vmatrix}.$$

Прибавляя к третьей строчки вторую, получим

$$\Delta = -\begin{vmatrix} -2 & 2 & 0 \\ -2 & 0 & 2 \\ -8 & -2 & -2 \end{vmatrix} = -\begin{vmatrix} -2 & 2 & 0 \\ -2 & 0 & 2 \\ -10 & -2 & 0 \end{vmatrix} =$$

$$-2(-1)^{2+3}\begin{vmatrix} -2 & 2 \\ -10 & -2 \end{vmatrix} = 2\cdot\begin{vmatrix} -2 & 2 \\ -10 & -2 \end{vmatrix} = 2(4+20) = 48$$

Правило 2. Определитель n-ого порядка равен сумме произведений всех элементов произвольной его строки на их алгебраические дополнения.

Разложение определителя

$$\Delta = a_{i1}A_{i1} + a_{i2}A_{i2} + \ldots + a_{in}A_{in} =$$

$$(-1)^{i+1}a_{i1}M_{i1} + (-1)^{i+2}a_{i2}M_{i2} + \ldots + (-1)^{i+n}a_{in}M_{in}$$

Пример. Вычислить $\begin{vmatrix} 2 & 3 & 4 \\ 5 & 2 & 1 \\ 2 & 4 & 2 \end{vmatrix}$

Вычислим определитель, разложив его сначала по элементам третьей строки, затем по элементам второго столбца.

$$\begin{vmatrix} 2 & 3 & 4 \\ 5 & 2 & 1 \\ 2 & 4 & 2 \end{vmatrix} = 2(-1)^{3+1}\begin{vmatrix} 3 & 4 \\ 2 & 1 \end{vmatrix} + 4(-1)^{3+2}\begin{vmatrix} 2 & 4 \\ 5 & 1 \end{vmatrix} + 2(-1)^{3+3}\begin{vmatrix} 2 & 3 \\ 5 & 2 \end{vmatrix} =$$

$$= 2(3-8) - 4(2-20) + 2(4-15) = -10 + 72 - 22 = 40$$

Использованные источники:

1. Данко П. Е., Попов А. Г., Кожевникова Т. Я. Высшая математика в упражнениях и задачах. — М.: Высшая школа. 1997.
2. Натансон И. П. Краткий курс высшей математики. — М.: Наука. 1968.
3. Письменный Д. Т. Конспект лекций по высшей математике. — М.: Айрис-пресс, 2005.
4. Шнейдер В. Е. и др. Краткий курс высшей математики. — М.: Высшая школа. 1972.

УДК 69.003.13

Ткаченко А.С.
студент 4 курса
факультет "Землеустроительный"
Городничая А.Н.
старший преподаватель
Кубанский Государственный Аграрный
Университет им. И.Т.Трубилина
кафедра Архитектуры
Россия, г. Краснодар

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ В УСЛОВИЯХ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация: В данной статье рассмотрены проблемы управления градостроительной деятельностью в условиях Краснодарского края. Выявлено и обосновано, что сфера градостроительства – одна из самых проблемных для Краснодарского края. Рассмотрен ряд факторов, лежащий в основе сложившейся ситуации Краснодарского края. Указано какими способами возможно устранить данные проблемы.

Ключевые слова: Градостроительство, Краснодарский край, застройка, территория, строительство, инфраструктура, проекты планировок.

Tkachenko A.S.
student
4 course, faculty "Of land use planning"
Kuban State Agrarian University. I.T. Trubilina
Russia, Krasnodar
Gorodnichaya A.N.
Senior Lecturer
Kuban State Agrarian University. I.T. Trubilina, Department of Architecture
Russia, Krasnodar

PROBLEMS OF MANAGEMENT OF URBAN DEVELOPMENT ACTIVITIES IN THE CONDITIONS OF KRASNODAR KRAI

Abstract: This article discusses the problems of managing urban planning activities in the Krasnodar Territory. It is revealed and substantiated that the sphere of urban planning is one of the most problematic for the Krasnodar Territory. A number of factors underlying the current situation in Krasnodar Region are considered. It is indicated in what ways it is possible to eliminate these problems.

Key words: Urban planning, Krasnodar region, building, territory, construction, infrastructure, planning projects.

Градостроительство – это отрасль, позволяющая развивать территории, именно поэтому является важнейшей сферой функционирования и застройки городов по всему миру, которая подразумевает определение видов разрешенного использования земельных участков, планирование, строительство и реконструкцию объектов недвижимости с учетом интересов граждан, общества и государства, а также природных и эколого – ландшафтных особенностей территорий, разграничение частей территорий на различные зоны в зависимости о их функциональной роли. Развитие всей территории в целом обеспечивается за счет активного привлечения населения с развитием инфраструктуры.

Данная тема очень актуальна, так как сфера градостроительства – одна из самых проблемных для Краснодарского края. Большое количество нерешенных вопросов, накопившихся за последнее время, являются главной причиной, сдерживающей развитие Краснодара.

В условиях постоянного роста населения город нуждается, прежде всего, в строительстве объектов инфраструктуры, а не в новой жилой зоне. Именно поэтому строителям нужно уделять особое внимание освоению земельных участков и с особой ответственностью подойти к возведению социальных объектов.

В связи с тем, что меняются подходы к строительству, а требования к застройщикам растут, властям и представителям строительного бизнеса необходимо выработать новые общие принципы строительства объектов с учетом поставленных задач. Зачастую встречаются случаи, когда проекты планировок меняются уже непосредственно после получения разрешения на строительство микрорайона, в результате чего на месте школы или детского сада вырастает еще один многоэтажный дом. Эта проблема требует выработки новой программы действий, для того, чтобы учесть интересы всех и в первую очередь жителей города, что позволит им, приобретая новую жилую площадь, получать всё необходимое для комфортного проживания.

Не менее важно с особой ответственностью подойти к благоустройству и озеленению новых микрорайонов Краснодарского края, в частности тех, где плотная застройка и зеленых насаждений не хватает. Согласно нормативам, на каждом земельном участке, отведенном под застройку, зеленые зоны должны занимать не менее 25 %. Одна из самых главных причин деградации края – это пренебрежение ролью и функциями зеленых насаждений и водных объектов, которые являются качественными характеристиками Краснодарского края, определяющими его привлекательность.

В Краснодарском крае в области градостроительства, землепользования и застройки сложились большие проблемы, например, такие как: неправильное размещение микрорайонов с большой численностью населения, в связи с чем они оказываются прикреплены к коммунальной инфраструктуре, которая не рассчитана на такой объем граждан; довольно плотная застройка; строительство многоэтажных зданий

на землях, предназначенных для малоэтажного строительства. Еще одной проблемой является архитектурный облик Краснодара, а именно соседство дореволюционных двухэтажных зданий, пятиэтажных хрущёвок и двадцатиэтажных новостроек, что создает довольно странное визуальное ощущение.

В сложившейся ситуации Краснодарского края лежит целый ряд факторов: недоработки в действующих законах и их правоприменении, коррупция и алчность застройщиков. Также все эти проблемы связаны с низкой эффективностью работы департамента архитектуры и градостроительства из-за катастрофической нехватки специалистов высокой квалификации. Перед департаментом стоят довольно серьезные цели и задачи, но квалифицированных кадров очень мало, практически отсутствуют специалисты по городскому планированию и ландшафтной архитектуре. Все эти проблемы возникли быстро, но на их устранение требуется достаточно много времени.

Градостроительная сфера деятельности является основополагающей для развития территорий и играет важную роль как для малых населенных пунктов, так и для крупных городов.

В небольших городах и сельских населенных пунктах необходимо обеспечить территории объектами жилищного хозяйства, коммунальной и транспортной инфраструктурой, учреждениями здравоохранения и образования, а также культурно-досуговыми объектами и торговыми пунктами. Требуется привлечь население для расселения территории на постоянной основе, обеспечив рабочие места.

Градостроительная деятельность также имеет немаловажное значение и для крупных городов. Ранее построенные сооружения и объекты изнашиваются, что приводит к необходимости в реконструкции всех жизненно важных сфер деятельности города, для обеспечения безопасности, рационального использования и оптимального функционирования. В связи с тем, что население имеет тенденцию к постоянному увеличению, необходимо не останавливаться на достигнутом результате в развитии, а стремиться к совершенствованию.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что градостроительная деятельность – это отрасль, обладающая сложной структурой и множеством нюансов, требующих постоянного контроля, а также является основой в развитии территорий для обеспечения граждан комфортной и безопасной жизнедеятельностью.

Использованные источники:

1. Градостроительство и территориальное планирование в новой России. Часть 1 [Электронный ресурс]: сборник статей НПИ «ЭНКО» / П.М. Горбач [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — СПб.: Зодчий, 2016. — 304 с. — 978-5-904560-27-0. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/60758.html

2. Основы градостроительства и планировки населенных мест [Электронный ресурс]: учебное пособие / Н.С. Ковалев [и др.]. — Электрон.

текстовые данные. — Воронеж: Воронежский Государственный Аграрный Университет им. Императора Петра Первого, 2015. — 364 c. — 2227-8397. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/72723.html
3. Иванова З.И. Социологические методы для устойчивого развития города [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов бакалавриата, обучающихся по направлениям подготовки 07.03.01 Архитектура, 38.03.04 Государственное и муниципальное управление, 38.03.02 Менеджмент, 07.03.04 Градостроительство, и студентов магистратуры направления подготовки 07.04.01 Архитектура / З.И. Иванова. — Электрон. текстовые данные. — М.: Московский государственный строительный университет, Ай Пи Эр Медиа, ЭБС АСВ, 2016. — 202 c. — 978-5-7264-1297-9. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/48041.html

УДК 330

Ткаченко Э. Д.
студент магистратуры
Кочубей Е.И., к.филос.н.
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
Россия, г. Краснодар

БЕДНОСТЬ В РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАНАХ (ПРИЧИНЫ)

Аннотация: в рамках экономического подхода бедность понимается как состояние нужды, связанное с низкими уровнями дохода и потребления индивида или домохозяйства. При комплексном подходе бедность рассматривается в широком социальном контексте и трактуется как отсутствие или чрезвычайная ограниченность доступа к ресурсам, определяющим качество жизни индивида.

Ключевые слова: бедность, ресурсы, уровень дохода, страна, причина.

Tkachenko E.D. master student
Academy of Marketing and Social Information Technologies
Russia, Krasnodar
Kochubey E., Ph.D.
Academy of Marketing and Social Information Technologies
Russia, Krasnodar

POVERTY IN DEVELOPING COUNTRIES (REASONS)

Abstract: in the framework of the economic approach, poverty is understood as a state of need associated with low levels of income and consumption of the individual or household. In an integrated approach, poverty is considered in a broad social context and is interpreted as the lack or extreme limitation of access to resources that determine the quality of life of the individual.

Key words: poverty, resources, income level, country, reason.

Бедность многолика и многообразна, она меняется во времени и пространстве. Понятно, что в разных странах и в разные исторические

периоды человеческие потребности оцениваются по-разному. Существует два основных подхода к определению бедности. В рамках экономического подхода бедность понимается как состояние нужды, связанное с низкими уровнями дохода и потребления индивида или домохозяйства. При комплексном подходе бедность рассматривается в широком социальном контексте и трактуется как отсутствие или чрезвычайная ограниченность доступа к ресурсам, определяющим качество жизни индивида.

Для наименее развитых стран бедность - абсолютное зло, нехватка или отсутствие жизненных ресурсов (пищи, чистой питьевой воды, жилья, одежды), обеспечивающих биологическое выживание, и элементарных прав человека. При всей их важности нематериальные характеристики бедности в этих странах пока отступают на второй план. В целом, бедность можно охарактеризовать, как невозможность обеспечить простейшие и доступные для большинства людей в данной стране условия жизни.

Причины существования отсталости и бедности в развивающихся странах весьма различны. Следует выделить несколько внутренних и внешних обстоятельств.

Во-первых, во многих развивающихся странах современное производство носит анклавный характер. Доминирует зачастую традиционное хозяйство, обеспечивающее малоэффективную занятость для большинства трудоспособного населения. Модернизация производства сдерживается отсутствием необходимых инвестиций.

Во-вторых, существующая система образования не в состоянии обеспечить народное хозяйство квалифицированной рабочей силой. Положение усугубляется тем, что квалифицированные рабочие и даже специалисты высшего звена зачастую уезжают на заработки в развитые страны мира. Возникает парадоксальная картина: развивающиеся страны тратят свои ресурсы на воспитание, образование и подготовку своих рабочих, которые затем дают отдачу в индустриальных развитых государствах мира, фактически оказывая им помощь.

В-третьих, в странах Азии, Африки и Латинской Америки постоянно фиксируются довольно высокие темпы прироста населения (в 2 раза выше среднемировых). Это обстоятельство не является причиной отсталости и бедности, но оно в определённой мере сдерживает развитие стран, особенно подвергшихся «демографическому буму».

Наконец, в развивающимся мире с его ещё не сформировавшимся гражданским обществом, довольно часто происходят межплеменные (межклановые) столкновения, государственные перевороты и вооруженные конфликты, которые порой затягиваются на десятилетия (в Анголе, Боливии, Конго, Эфиопии, Ливии, Египте и др.) эти конфликты не только разрушают материальное производство, но и порождают потоки беженцев. А лишенные средств существования люди нередко вовлекаются в систему наркобизнеса, незаконной торговли оружием, пиратства. Да и сами конфликтующие направляют денежные средства не на развитие производства, а на закупки

оружия и модернизацию армии.

Ещё более существенными являются внешние причины.

Во-первых, это - неэквивалентный обмен. ТНК, контролирующие мировые рынки, устанавливают завышенные цены на свою высокотехнологичную продукцию и низкие цены - на покупаемые сырьевые товары. «Ножницы цен» срезают значительную часть дохода развивающихся стран в пользу развитых государств.

Во-вторых, сложившаяся финансовая система предусматривает предоставление развивающимся странам кредитов под проценты и на определённый срок. Если к установленному сроку кредит не погашен, то следует дефолт или банкротство или же реструктуризация долга под новые проценты. Предоставляемые кредиты и долги превратились в мощный рычаг воздействия на национальное хозяйство и одновременно в источник обогащения индустриальных держав.

По подсчетам ученых, на индустриально развитые государства, создавшие общество потребления, приходится в 2010 году 13,89% населения. Но они потребляют 40% сырья и почти 50% топливно-энергетических ресурсов, которые ежегодно изымают из развивающихся стран на 100-200 млрд долл. через «ножницы цен», кредиты и так далее. Страны - поставщики сырья на мировой рынок фактически играют роль спонсоров экономики развитых государств.

В-третьих, далеко неоднозначную роль играет миграция рабочей силы. Рабочие, приехавшие из развивающихся стран (первоначально из колоний), помогают восстанавливать и модернизировать экономику развитых государств. Конечно, часть доходов мигрантов, посылаемая на родину, содействовала развитию и национальных хозяйств, но непосредственное участие рабочих не на родине, а в индустриальных государствах имело для развитых стран намного большее значение, чем денежные переводы в страны-доноры.

Таковы основные причины отсталости и бедности развивающихся стран. Существует ещё ряд более мелких причин, нередко носящих страновой или региональный характер.

Различают национальный и международный уровни бедности. Национальный уровень бедности - это доля населения, живущего ниже национальной черты бедности. В большинстве стран мира под национальной чертой бедности понимается доход ниже прожиточного минимума, т.е. не позволяющий покрывать стоимость потребительной корзины - набора самых необходимых по меркам данной страны в данный период времени товаров и услуг. Во многих развитых государствах бедными считаются люди с доходом в размере 40-50% от среднего дохода по стране.

Международный уровень бедности - это доход, обеспечивающий потребление менее чем на 2 доллара США в день по ППС. Определяют также международный уровень чрезвычайной бедности (или иначе - сверхбедности) - доход, обеспечивающий потребление менее чем на 1.25

доллар в день по ППС. Это, по сути, предельный уровень бедности с точки зрения выживания человека. Данные критерии были предложены Всемирным банком.

По оценкам Всемирного банка, общее количество бедных, т.е. живущих менее чем на 2 долл. в день, составляет в мире 2,5-3 млрд человек. В том числе общее количество людей, живущих в чрезвычайной бедности (менее чем на 1.25 долл. в день) - 1-1,2 млрд чел. Иными словами, 40-48% населения мира - бедные, а 16-19% - сверхбедные. [5, с. 221]

С 80-х гг. XX века по начало XXI в. численность людей, живущих в чрезвычайной бедности, сократилась примерно на 200 млн. Это произошло главным образом за счет уменьшения количества сверхбедных в Китае. С начала 90-х гг. проявляется тенденция к сокращению количества сверхбедных в другом многонаселенном государстве - Индии. В то же время в странах Африки южнее Сахары на протяжении последних 20 лет, наоборот, наблюдался постоянный рост численности сверхбедных.

Распределение беднейшего населения по регионам мира за период с 1980 г. не претерпело существенных изменений. В начале XXI века две трети бедноты мира по-прежнему проживает в Восточной и Южной Азии и одна четверть - в Африке южнее Сахары. Большая часть бедного населения сосредоточена в сельских районах развивающихся государств.

Таким образом, проблема бедности в развивающихся странах далеко выходит за рамки чисто экономических вопросов. Она становится комплексной проблемой: экономической, социальной, культурной, политической, международной - с большим дестабилизирующим потенциалом в глобальном масштабе. Несомненно, что в ближайшие десятилетия она будет являться важнейшей глобальной проблемой человечества.

Проблема бедности в развивающихся странах является неотъемлемой частью комплекса основополагающих вызовов, перед которыми оказалось человечество в условиях глобализации. Речь идет о сохранении природной среды, предотвращении угрозы ядерной войны, разрешении межэтнических и межконфессиональных конфликтов, повышении качества жизни и развития творческого потенциала человека.

В эпоху глобализации социально-экономическая дифференциация стран и регионов мира усиливается. Было бы в высшей степени неразумно не видеть те опасности, которые проистекают из сохранения такого положения. Так, оно формирует в широком общественном сознании беднейших стран негативное отношение к существующему в мире порядку, что создаёт угрозу стабильности мировой экономики.

В сложившейся ситуации на первый план выходит поиск оптимальных способов преодоления бедности в развивающихся странах. Безусловно, важнейшим фактором преодоления бедности и отсталости развивающихся стран является экономический рост, поскольку именно экономический рост ведёт к увеличению ВНД, за счет которого формируется фонд потребления.

Наиболее остро проблема бедности характерна для стран Африки. Большая часть которых (38) относится к беднейшим и слаборазвитым странам Тропической Африки (Африки Южнее Сахары). Африканские страны сталкиваются с рядом серьёзных сдерживающих факторов на пути преодоления бедности и отсталости: неразвитость экономики, низкий уровень образования и здравоохранения, слабая политико-правовая структура, военные конфликты и др. В связи с этим для решения проблемы бедности в странах Африки необходим комплексный подход, затрагивающий все сферы жизни общества.

Использованные источники:

1. Глобализация мировой экономики. - Режим доступа: http://www.webeconomy.ru/index.php?page=cat&cat=mcat&mcat=189&type=news&mm_menu=58&newsid=945
2. Иванов, Н. Глобализация и бедность / Н. Иванов, Н. Гоффе, Г. Манусова // Мировая экономика и международные отношения. - 2010. - №9 - с 29-43.
3. Annual Report 2010 - Режим доступа: http://www.unhabitat.org/pmss/listItemDetails.aspx? publicationID=3105
4. Шкваря, Л.В. Мировая экономика. Курс лекций: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Л.В. Шкваря. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. - 303 с.
5. Булатова, А.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник. - изд. с обновлениями / под ред. проф. А.С. Булатова, проф. Н.Н. Ливенцева - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2011 - 654 с.
6. World Development Indicators 2011 - Poverty - Режим доступа: http://data.worldbank.org/topic/poverty
7. Literacy rate, youth total (% of people ages 15-24) - Режим доступа: http://data.worldbank.org/indicator/SE.ADT.1524.LT.ZS/countries/1W?display=map
8. Козак, Ю.Г. Экономика зарубежных стран: учеб. пособие / Ю.Г. Козак [и др.], под общ. ред. Ю.Г. Козака, С.Н. Лебедовой. - Минск.: Высш. шк., 2009. - 431 с.
9. Ломакин, В.К. Мировая экономика: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям и направлениям / В.К. Ломакин. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010. - 671 с.

УДК 34.01

Ткаченко Л.Н., к.филол.н.
доцент
кафедра «Теории и истории государства и права»
Джабраилов М.Х.
студент магистратуры III курса
РЭУ им. Г.В. Плеханова
филиал в г. Пятигорске Ставропольского края

К ВОПРОСУ ОБ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ПОЛОЖИТЕЛЬНОГО МЕЖДУНАРОДНОГО ОПЫТА ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГОВЫХ СТИМУЛОВ

Аннотация: Не вызывает сомнения тот факт, что постепенное нарастание интеграционных процессов, связанных с глобализацией, выводит проблемы налогового администрирования за национальные рамки отдельно взятых государств. Налоговое администрирование в сложившихся условиях предполагает не только необходимость осуществления взаимодействия между контролирующими органами, но и согласование налоговой политики на межнациональном уровне.

Ключевые слова: правовые стимулы, налоговое право, законодательство, правовой характер.

Tkachenko L.N., Candidate of Philology
Associate Professor of the Theory and History of State and Law Department
branch of REU of G.V. Plekhanov
in Pyatigorsk, Stavropol Krai
Dzhabrailov M.H.
graduate student of the third year
branch of REU of G.V. Plekhanov
in Pyatigorsk, Stavropol Krai

TO THE QUESTION ON THE USE OF THE POSITIVE INTERNATIONAL EXPERIENCE OF APPLICATION OF TAX INCENTIVES

Annotation: There is no doubt that the gradual increase in integration processes associated with globalization takes the problems of tax administration beyond the national framework of individual states. Tax administration in the current environment implies not only the need for interaction between regulatory authorities, but also the harmonization of tax policy at the international level.

Keywords: legal incentives, tax law, legislation, legal nature.

Проведенное в процессе подготовки и написания данной работы исследование показывает, что в практике иностранных государств можно выделить как минимум два наиболее распространенных варианта организации и деятельности их национальных налоговых органов, которые

либо находятся в подчиненном по отношению к финансовому ведомству положении (например, в Германии), либо наделяются самостоятельным правовым статусом государственных органов и не зависят от министерства финансов (Швеция и Великобритания).

На выбор того или иного типа организационной структуры налоговых ведомств, как правило, оказывают достаточно серьезное влияние такие обстоятельства, как: во-первых, административная функция; во-вторых, тип налогоплательщика; в-третьих, вид налога. Так, в случае использования организационной структуры налоговых служб в зависимости от выполняемых ими административных функций предполагается создание отдельного ведомства, деятельность которого связана с осуществлением каждой из основных административных функций по полному комплексу налогов. При использовании организационной структуры, связанной с типом налогоплательщика, предполагается создание в налоговом ведомстве специальных подразделений, которые занимаются теми или иными укрупненными группами (например, сектор национальной экономики, форма собственности либо масштаб деятельности и т.д.) налогоплательщиков. В основу организационной структуры, в зависимости от вида налога, положена организация отдельных относительно автономных специализированных налоговых подразделений, деятельность которых связана с администрированием того или иного вида налога, находящегося в их ведении.

Определенный интерес для целей настоящего исследования представляет проведенный Фадеевым Д.Е.[8] достаточно подробный анализ построения организационных структур налоговых ведомств различных иностранных государств, который позволяет нам выявить ряд их отличительных особенностей.

Так, например, налоговые органы таких государств как Франция, Швеция и Германия, характеризуются единым подходом к формированию их организационной структуры, а в США и Швейцарии она (структура), помимо всего прочего еще и включает в себя различные звенья, которые, в свою очередь, зависят от уровня государственного управления. Кроме того, в США полномочия министерства финансов в части формирования государственного бюджета, которое как таковое вообще не существует, осуществляются специальным управлением при президенте, а его контроль за исполнением бюджета в части доходов возложен Службу внутренних доходов, а в части расходов - на Федеральное казначейство.

В зарубежных странах можно встретить либо так называемый традиционный способ построения и функционирования системы национальных налоговых служб в зависимости от тех или иных отдельных видов налогов, либо так называемый комбинированный способ. Например, в

[8] Фадеев, Д.Е. Налоговое администрирование как институт налогового права / Д.Е. Фадеев // Материалы международной научно-практической конференции «Современные теории финансового права: научные и практические аспекты развития институтов общей части финансового права». - М.: РАН, 2012. - С. 224-247.

таких государствах как Швеция и Великобритания к компетенции единой национальной налоговой службы отнесен сбор всех таможенных пошлин и косвенных налогов. Некоторые государства идут по пути создания и деятельности единого налогового ведомства, к ведению которого относится весь объем работы, связанный со сбором различных видов налоговых платежей.

В некоторых странах можно отметить тенденцию, связанную с отказом от общепринятого иерархического подхода к функционированию системы национальной системы налоговой службы, предполагающего существование трех и более уровней (звеньев), носящего традиционный характер, и переходом к системе налоговых органов, предполагающей существование двух или даже всего лишь одного звена. В качестве примера, достаточно ярко иллюстрирующего отмеченное нами выше, можно привести США, где весь объем работы, обычно выполняемой налоговыми органами, распределен между семью укрупненными центрами, в которых в компьютеризированном порядке осуществляется обработка получаемой информации. На наш взгляд, такой подход будет носить достаточно эффективный характер в лишь относительно небольших по размеру государствах, поскольку вся работа будет носить единый централизованный характер.

Теперь, как нам представляется, необходимо обратиться к характеристике налоговых стимулов, к которым прибегают в процессе налогового администрирования в некоторых зарубежных государствах.

В США и большинстве стран Европы в отношении отдельных категорий налогоплательщиков действует так называемая «универсальная льгота»9, которая представляет собой установленный минимум в структуре доходов физических лиц, не подлежащий налогообложению. Как показывает проведенное в процессе подготовки и написания данной работы исследование, размер упомянутого ранее минимума зависит от различных факторов, связанных с: 1) достижением налогоплательщиком определенного возраста; 2) наличием детей и иждивенцев; 3) установлением источника дохода налогоплательщика и т.д.10 Следовательно, можно сделать вывод о том, что в большинстве экономически развитых зарубежных государств наряду с существующим достаточно тяжелым налоговым бременем, действующим в отношении крупных личных доходов физических лиц, достаточно широкий круг налогоплательщиков пользуется различными налоговыми льготами и освобождается от уплаты подоходного налога в пределах установленного прожиточного минимума.11 В Великобритании и

---

[9] Налоги в развитых странах / Под. ред. И.Г. Русаковой. - М.: Финансы и статистика, 1991. - С. 13.

[10] Марчак, Я. Налоговая система в Испании: избранные правовые и финансовые аспекты. Публичные финансы и налоговое право: ежегодник. Выпуск 2. Бюджетные и налоговые реформы в странах Центральной и Восточной Европы / Под ред. М.В. Карасевой (Сенцовой). – Воронеж: Изд-во Воронежского гос. университета, 2011. С. 146-147.

[11] Тебердиева, И.А. Усиление стимулирующей функции налогов как фактор экономического и социального развития: автореф. дисс. на соиск. … к.э.н. / И.А. Тебердиева. - М., 2000. – С. 10.

США использование налогоплательщиком льгот в отношении уплачиваемого им налога на прибыль позволяет добиться снижения размера его ставки в среднем до 21 процента, что следует считать, на наш взгляд, достаточно действенной мерой стимулирующего характера.

В качестве разновидности налоговой льготы в законодательстве и судебных доктринах целого ряда зарубежных стран принято считать институт налогового иммунитета. Для целей настоящего исследования представляется необходимым вкратце охарактеризовать и его.

Так, в соответствии с налоговым законодательством Великобритании налоговым иммунитетом на территории данного государства пользуются члены королевской семьи, Британский музей, а также благотворительные и иные организации, а на территории республики Таджикистан таким иммунитетом наделен Национальный Банк данного государства. Определенный интерес представляет тот факт, что в США на протяжении вот уже двух столетий действует судебная доктрина, посвященная установлению налогового иммунитета в отношении доходов федеральных государственных служащих, в соответствии с которой ни федеральное правительство, ни правительство штатов не вправе облагать налогами указанную категорию лиц. Еще одна, представляющая не меньший интерес, судебная доктрина «буквального толкования» предполагает, что в соответствии с налоговым законодательством США те религиозные организации, которые действуют как представители государства, и в связи с этим на них возложено исполнение ряда публичных функций (регистрация брака, регистрация рождения и смерти и т.д.), отнесены к числу так называемых льготных категорий субъектов, а потому пользуются налоговым иммунитетом. 12

Начиная с 1960-х гг. и по настоящее время законодательством подавляющего числа зарубежных стран предусматривается специальный налоговый иммунитет в отношении дипломатических агентов других государств. Так, в соответствии с налоговым законодательством США дипломатические агенты, которые не являются гражданами государства пребывания, освобождаются от уплаты: 1) федерального подоходного налога на доходы (заработная плата, жалование, гонорары) физических лиц; 2) налога на доходы от капиталовложений в отечественные ценные бумаги и доходы от процентов по депозитам, получаемые послами и посланниками, аккредитованными в США; 3) налогов на доходы, которые получает дипломатический агент от источников за пределами США; 4) налога на движимое имущество; 5) сборов за выдачу автомобильных номеров и т.д. Указанные лица обязаны уплачивать: 1) налоги на доходы от торговых и промышленных предприятий, которые принадлежат им в США; 2) налоги на недвижимое имущество; 3) налоги на горючее; 4) федеральный налог на

[12] Тарибо, Е.В. Судебные доктрины и практика Конституционного Суда Российской Федерации / Е.В. Тарибо // Право и политика. - М.: Nota Bene. – 2005. - № 2. - С. 119-120.

наследство13. В налоговом законодательстве Великобритании, Швейцарии, Голландии и Бельгии, несмотря на имеющуюся национальную специфику, в целом предусмотрен ряд аналогичным образом сформулированных налоговых льгот в форме соответствующих иммунитетов. Во Франции же применение налоговых иммунитетов в отношении дипломатических агентов основывается на принципе взаимности.

Достаточно часто налоговым законодательством зарубежных государств предусматривается применение налоговых льгот посредством предоставления налогоплательщикам - физическим лицам различного рода скидок. Так, в Великобритании любому гражданину данного государства предоставляется право на так называемую личную скидку, предполагающую установление минимального размера полученного им дохода, который не подлежит налогообложению. В качестве самой распространенной налоговой льготы, которая используется среднестатистическим налогоплательщиком в Японии, выступает неподлежащий налогообложению минимум полученного им дохода, а также аналогичная льгота, предоставляемая для его (ее) супруга(и) и каждого его иждивенца. Налоговым законодательством Бельгии предусматриваются следующие возможные варианты: 1) если оба супруга получают доход от профессиональной деятельности, то сумма, которую получает супруг с меньшим доходом, подлежит отдельному налогообложению; 2) если доход от профессиональной деятельности получает лишь один из супругов, то 30 процентов этого дохода подлежит налогообложению14.

Определенный интерес для целей настоящего исследования представляет так называемая конструкция налогового компромисса, упоминание о котором содержалось проекте налогового кодекса Украины, но так и не попало в текст окончательной редакции. Суть ее заключалась в том, что сотрудник налогового органа предлагает налогоплательщику удовлетворить часть жалобы, поданной последним, при условии, что он согласится исполнить налоговые обязательства, начисленные контролирующим органом. Действующее российское законодательство о налогах и сборах не предусматривает применение налоговых льгот в отношении правонарушителей, однако заимствование национальной правовой системой такого рода правовой конструкции представляется, на наш взгляд, целесообразным. По мнению ряда отечественных ученых и практиков, в России государство воспринимается налогоплательщиками как кредитор, который устанавливает свои условия поведения, что приводит к уклонению первых от исполнения налоговых обязательств15. Применение же налогового компромисса будет способствовать выходу взаимоотношений

---

[13] Пономарев, А.В. Правовые стимулы в налоговом праве Российской Федерации: финансово-правовой аспект: дисс. на соиск. ... к.ю.н. / А.В. Пономарев. – М., 2012.

[14] Налоги и налогообложение: Учебник. 6-е изд., доп. / Под ред. М. Романовского, О. Врублевской. – СПб.: Питер, 2009. - С. 459.

[15] Брызгалин А.В., Берник В.Р., Головкин А.Н, Брызгалин В.В. Методы налоговой оптимизации. - М.: Аналитика-Пресс. 2001. - С. 11.

государства и налогоплательщика на качественно иной уровень, основанный на доверии к налоговым органам. Кроме того, у государства появится еще один эффективный способ обеспечения скорейшего поступления финансовых средств в бюджет соответствующего уровня. По прогнозам специалистов, налоговый компромисс в будущем может стать основным инструментом налоговой оптимизации16.

Определенный интерес представляет положительный опыт и других бывших советских республик. Так, на наш взгляд, положителен опыт Республики Узбекистан в сфере расширения налоговой базы и снижения налоговой нагрузки на хозяйствующих субъектов и граждан-налогоплательщиков. С целью реализации данных направлений государственной финансовой политики наряду со снижением ставки НДС до 15 процентов были отмены индивидуальные льготы по налогу на прибыль при условии сохранения и развития инвестиционных льгот для вновь созданных предприятий, льгот для стимулирования малого бизнеса и адресных льготы социального характера17. Аналогичным образом, в рамках реализации задачи привлечения иностранного капитала в экономику, налоговым кодексом Азербайджанской Республики был введен специальный налоговый режим на основе заключения нефтяных контрактов, который предполагает для осуществляющих добычу углеводородного сырья иностранных компаний специальный порядок исчисления и уплаты налогов. В частности, для инвесторов размер налога на доходы от дивидендов снижен до 10 процентов18.

В результате налоговых реформ, проведенных в Сингапуре, был установлен налог на добавленную стоимость в разные периоды не превышающий 3-5 процентов, а размер таможенных пошлин сократился до 0,4 процента. В результате данное государство стало ассоциироваться со своего рода «потребительским раем». Последующая же отмена налога на имущество повлекла за собой серьезные инвестиции и развитие рынка недвижимости. Достаточно близкая по духу фискальная политика осуществляется в Корее, Малайзии и на Тайване, где особые налоговые стимулы применялись в тех экономических направлениях, с которыми то или иное государство связывало свои конкурентные преимущества.

В заключении отметим, что международный опыт налогового администрирования свидетельствует о необходимости изучения мировой практики применения налоговых стимулов и учета положительного опыта отдельных стран при реформировании российской правовой системы.

---

[16] Якушев, А.О. Изменение срока уплаты налога. Сравнительный анализ законодательства России и Украины // Российское правовое государство: итоги формирования и перспективы развития. Материалы науч.-практ. конференции в 5 частях. Часть 4. Финансовое право / Под ред. Ю.Н. Старилова. Воронеж: Изд-во Воронежского гос. университета, 2004. С. 191.

[17] Ташмурадова, Б.Э. Оптимизация налоговой нагрузки и либерализация налогового контроля / Б.Э. Ташмурадова //Налоговая политика. – 2006. - № 12. - С. 41.

[18] Каблиев, Я.А. Становление и развитие налоговой системы Азербайджана / Я.А. Каблиев // Налоговая политика и практика. - 2006. - № 5. - С. 43-44.

Подобного рода попытки имели место при создании на территории нашего государства особых экономических зон и по прошествии времени последние стали важным инструментом, обеспечивающим экономические и социальные интересы хозяйствующих субъектов.

Позитивную практику применения «оффшоров» в мировой практике необходимо учитывать российскому законодателю, который уже после принятия закона, регулирующего данную сферу общественных отношений, внес ряд изменений и дополнений и планирует внести еще. Однако, необходимо помнить, что при разработке механизма правового регулирования отечественным законодателем сходных отношений, в первую очередь, должен учитываться опыт государств со сходным геополитическим положением и аналогичным уровнем экономического развития. И поскольку таких государств на карте мира нет, российское государство на пути образования свободных экономических зон идет особым путем, лишь применяя опыт других стран.

Все это свидетельствует о необходимости заимствования положительного опыта налоговых систем иностранных государств в сфере налогового администрирования и такой его составляющей как налоговое стимулирование, в полной мере доказавшего свою эффективность как для государства, так и для налогоплательщиков. Отечественная система администрирования налогов и налогообложения должна опираться на достижения науки и практики зарубежных стран.

Использованные источники:

1. Брызгалин А.В., Берник В.Р., Головкин А.Н, Брызгалин В.В. Методы налоговой оптимизации. - М.: Аналитика-Пресс. 2001.
2. Каблиев, Я.А. Становление и развитие налоговой системы Азербайджана / Я.А. Каблиев // Налоговая политика и практика. - 2006. - № 5.
3. Макаренко О.В. "Лицо" как юридическая конструкция // Черные дыры в Российском законодательстве. 2009. № 3. С. 49-52.
4. Марчак, Я. Налоговая система в Испании: избранные правовые и финансовые аспекты. Публичные финансы и налоговое право: ежегодник. Выпуск 2. Бюджетные и налоговые реформы в странах Центральной и Восточной Европы / Под ред. М.В. Карасевой (Сенцовой). – Воронеж: Изд-во Воронежского гос. университета, 2011.
5. Налоги в развитых странах / Под. ред. И.Г. Русаковой. - М.: Финансы и статистика, 1991.
6. Налоги и налогообложение: Учебник. 6-е изд., доп. / Под ред. М. Романовского, О. Врублевской. – СПб.: Питер, 2009.
7. Пономарев, А.В. Правовые стимулы в налоговом праве Российской Федерации: финансово-правовой аспект: дисс. на соиск. ... к.ю.н. / А.В. Пономарев. – М., 2012.
8. Сумская М.Ю., Эсханова А.С. К вопросу о понятии и сущности государственного финансового контроля. Аллея науки. 2018. Т. 1. № 1 (17). С. 706-713.

9. Тарибо, Е.В. Судебные доктрины и практика Конституционного Суда Российской Федерации / Е.В. Тарибо // Право и политика. - М.: Nota Bene. – 2005. - № 2.
10. Ташмурадова, Б.Э. Оптимизация налоговой нагрузки и либерализация налогового контроля / Б.Э. Ташмурадова //Налоговая политика. – 2006. - № 12.
11. Тебердиева, И.А. Усиление стимулирующей функции налогов как фактор экономического и социального развития: автореф. дисс. на соиск. … к.э.н. / И.А. Тебердиева. - М., 2000.
12. Фадеев, Д.Е. Налоговое администрирование как институт налогового права / Д.Е. Фадеев // Материалы международной научно-практической конференции «Современные теории финансового права: научные и практические аспекты развития институтов общей части финансового права». - М.: РАН, 2012.
13. Якушев, А.О. Изменение срока уплаты налога. Сравнительный анализ законодательства России и Украины // Российское правовое государство: итоги формирования и перспективы развития. Материалы науч.-практ. конференции в 5 частях. Часть 4. Финансовое право / Под ред. Ю.Н. Старилова. Воронеж: Изд-во Воронежского гос. университета, 2004.

УДК 34.01

Ткаченко Л.Н., к.филол.н.
доцент
кафедра «Теории и истории государства и права»
Семенченко М.М.
студент магистратуры III курса
РЭУ им. Г.В. Плеханова
филиал в г. Пятигорске Ставропольского края

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ПУБЛИЧНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: Продолжающиеся в экономике нашего государства рыночные преобразования уже достаточно серьезно изменили и до сих пор продолжают изменять как цели и задачи, так и формы, методы правового регулирования экономических отношений, в том числе и в сфере банковской деятельности.

Ключевые слова: банковская деятельность, публично-правовое регулирование, банковское законодательство.

Tkachenko L.N., Candidate of Philology
Associate Professor of the Theory and History of State and Law Department
branch of REU of G.V. Plekhanov
in Pyatigorsk, Stavropol Krai
Semenchenko M.M.
graduate student of the third year
branch of REU of G.V. Plekhanov
in Pyatigorsk, Stavropol Krai

CONCEPT AND ESSENCE OF PUBLIC-LEGAL REGULATION OF BANKING ACTIVITIES

Annotation: The ongoing market reforms in the economy of our state have already seriously enough changed and still continue to change both goals and objectives, as well as the forms and methods of legal regulation of economic relations, including in the field of banking.

Keywords: banking, public law regulation, banking legislation.

Доминирование гражданско-правового подхода в правовом регулировании отношений, связанных с осуществлением банковской деятельности, которое сложилось в течение последних лет в нашей стране, не позволяет обеспечивать на должном уровне их нормального существования и развития, а потому для исправления такого положения представляется необходимым обращение внимания российского законодателя также и на публично-правовые аспекты данного вопроса. Необходимость формирования системы публично-правового регулирования отношений в сфере банковской деятельности обусловлена, по мнению

некоторых отечественных авторов, двойственным характером содержания последней, присутствием в ее составе как экономического, так и правового аспектов, а также одновременно частных и публичных начал19. Определенный исследовательский интерес представляет, на наш взгляд, позиция Д.В. Винницкого, который настаивает на том, что финансовое регулирование соответствующих отношений следует рассматривать не как простую техническую совокупность, включающую в себя нормы банковского, бюджетного, налогового, валютного права и т.д., а как регулирование несколько иного порядка, которое может и должно быть опосредовано наличием своей собственной самостоятельной нормативно-правовой системы20. Поскольку отношения в сфере осуществления банковской деятельности относятся к числу финансовых, характеризуются наличием достаточно глубокого взаимного проникновения друг в друга как частных, так и публичных аспектов их урегулирования, банковская деятельность, как нам представляется, относится также и к сфере публично-правового, в том числе финансового и административного регулирования соответствующих экономических отношений.

Анализ действующего в настоящее время российского банковского законодательства, а также имеющихся среди отечественных ученых и практиков мнений позволяет предположить, что в качестве основной особенности правового регулирования отношений в исследуемой сфере выступает сочетание либо взаимодействие таких правовых средств, методов и норм, которые носят с одной стороны публично-правовой (в частности, финансовый и административный), а с другой - частноправовой характер. Данное обстоятельство связано, прежде всего, со спецификой сущности таких понятий как банковская деятельность и банковские отношения.

Природа банковской деятельности носит дуалистический характер, включая в себя как экономический, так и правовой аспекты, и оказывает соответствующее воздействие на банковские отношения, в которых, как нам представляется, можно выделить публично-правовые и частноправовые начала, что, как следствие, влечет необходимость обращения к так называемому комплексному подходу к их урегулированию, предполагающему использование различных способов и методов. С учетом сказанного выше понятие публично-правового регулирования банковской деятельности предлагается рассматривать следующим образом. Во-первых, в качестве одного из видов воздействия российского государства на осуществляемую на его территории банковскую деятельность и, соответственно, на банковские отношения. Во-вторых, в качестве одного из возможных направлений в рамках относительно нового для национальной

---

[19] См., например: Черникова, Е.В. Публично-правовое регулирование банковской деятельности в Российской Федерации (финансово-правовые аспекты): дисс. на соиск. ... д.ю.н. / Е.В. Черникова. – М., 2009. – С. 79.

[20] Актуальные проблемы финансового права Республики Беларусь, России, Украины / Ред. колл.: Л.Я. Абрамчик, Д.В. Винницкий и др.; Отв. ред. Д.В. Винницкий. - СПб.: ИД СПбГУ, 2006. - С. 10-11.

правовой системы типа правового регулирования экономических отношений, которое базируется на сочетании или взаимодействии доминирующих над частноправовыми средствами соответствующих публично-правовых норм.

Однако, на современном этапе в российском банковском законодательстве не предусмотрен механизм, посредством которого становится возможным соблюдение баланса между публичными (кредитных организаций, выступающих в роли финансовых агентов государства) и частными (обеспечение и защита законных прав и интересов вкладчиков и кредиторов кредитных организаций, а также безопасности национальной экономики в целом) интересами в процессе осуществления банковской деятельности.

Проведенный в процессе подготовки и написания данной работы анализ национального законодательства, а также научной и специальной литературы позволяет выявить ряд проблем в сфере публично-правового регулирования банковской деятельности, которые, на наш взгляд, следует решать с точки зрения общетеоретических положений наук финансового и административного права. Охарактеризуем некоторые из них.

Отсутствие как легально закрепленного определения, так и единства мнений среди российских ученых и практиков относительно трактовки понятия и содержания банковской деятельности не позволяет в полной мере дать характеристику механизма правового, в том числе публично-правового регулирования последней. Все многообразие имеющихся в отечественной научной и специальной литературе экономического и юридического характера точек зрения можно условно объединить в две группы, представители которых предлагают рассматривать банковскую деятельность в узком и широком значениях21. Подробный анализ достоинств и недостатков мнений тех или иных сторонников так называемых узкого и широкого подходов к пониманию содержания банковской деятельности выступает в качестве предмета отдельного исследования. Мы придерживаемся мнения, что понятие и содержание указанного экономико-правового явления следует рассматривать в его широком значении. В связи с этим необходимо, как нам представляется, отметить следующее. Как известно, банковская деятельность в нашем государстве осуществляется в условиях функционирования двухуровневой банковской системы. На первом (верхнем) уровне находится Банк России, а на втором (нижнем) – различные кредитные организации. В процессе осуществления кредитными организациями банковских операций и совершения ими других сделок

[21] См., например: Банковское дело. Управление и технологии: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / А. М. Тавасиев; под ред. А. М. Тавасиева. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012; Коган, А.М. Макрорегулирование высокоразвитого рынка: «невидимая рука», конкуренция, потребности системы / Предисл. Ю.Б. Рубина. - М.: Маркет ДС, 2006; Братко, А.Г. Банковское право. Курс лекций. - М.: Эксмо-Пресс, 2007; Тосунян, Г.А., Викулин, А.Ю., Экмалян, А.М. Банковское право Российской Федерации. Общая часть: Учебник / Под общ. ред. акад. Б.Н. Топорнина. - М.: Юристъ, 2004 и др.

возникают и развиваются два вида (горизонтальные и вертикальные) банковских правоотношений. В горизонтальных правоотношениях участвуют взаимодействующие на началах юридического равенства либо друг с другом, либо со своими клиентами кредитные организации, отнесенные ко второму (нижнему) уровню национальной банковской системы. Что же касается вертикальных правоотношений, то они складываются либо между участниками упомянутых выше первого (верхнего) и второго (нижнего) уровня банковской системы, либо только между участниками второго (нижнего) уровня в процессе осуществления ими соответствующих публичных полномочий.

Не менее важным также является вопрос об определении круга соответствующих правоотношений, которые подлежат урегулированию, в том числе и публично-правовому. Так, в соответствии с положениями, содержащимися в п. 2 ст. 2 Федерального закона «О банках и банковской деятельности»,22 правовое регулирование банковской деятельности в нашем государстве осуществляется Конституцией РФ23, указанным законом, Федеральным законом «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)»24, а также другими федеральными законами и нормативными актами Банка России. Такой подход отечественного законодателя нельзя признать удачным, поскольку в данном случае налицо лишь закрепление возможного перечня тех или иных видов нормативно-правовых актов, которые в своей совокупности составляют основу российского банковского законодательства. Для целей настоящего исследования представляется необходимым под правовым, в том числе и публично-правовым регулированием банковской деятельности понимать соответствующую совокупность действий, совершаемых специально уполномоченным на то государством органом (органами), связанных с принятием законов и подзаконных актов, которые направлены на упорядочение общественных отношений в указанной сфере и обеспечение стабильности ее функционирования. Правовое, в том числе публично-правовое регулирование банковской деятельности может и должно характеризоваться: во-первых, наличием обязательной правовой формы; во-вторых, системностью; в-третьих, комплексностью. В сложившейся ситуации банковская деятельность должна рассматриваться в качестве специфической экономико-правовой категории.

Проблемный характер носит вопрос, связанный с установлением

---

[22] Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 03.08.2018) «О банках и банковской деятельности» (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.09.2018) // Собрание законодательства РФ. - 05.02.1996. - № 6. - Ст. 492; 02.07.2018. - № 27. - Ст. 3950.

[23] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Российская газета. - 25.12.1993. - № 257; Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. - № 31. - Ст. 4398.

[24] Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.09.2018) // Собрание законодательства РФ. - 15.07.2002. - № 28. - Ст. 2790; 02.07.2018. - № 27. - Ст. 3950.

пределов государственного регулирования банковской деятельности. Отечественными учеными и практиками, специализирующимися на исследовании вопросов банковского права и банковского дела, в основном акцентируется внимание на гражданско-правовых аспектах осуществления банковской деятельности. В качестве исключения из правила можно привести немногочисленные случаи, когда делается лишь указание на то, что коммерческими банками выполняются функции валютных агентов (в валютных правоотношениях) и функции контроля (в кассовых правоотношениях)25. Определенный исследовательский интерес представляет в этой связи мнение О.Н. Горбуновой, которая настаивает на том, что все без исключения публичные аспекты осуществления банковской деятельности необходимо рассматривать лишь с позиции финансового права и регулировать посредством применения норм данной отрасли права26. На наш взгляд, российским государством публично-правовое регулирование банковской деятельности осуществляется с использованием возможностей не только отрасли финансового, но и административного права. В подтверждение сказанного отметим, что банками опосредуется движение денежных средств финансовой системы в целом, оперативно обеспечиваются как прямые, так и обратные взаимосвязи между экономикой, обществом и государством. Что же касается административно-правового подхода, то регулирование банковской деятельности в данном случае осуществляется посредством существования уже упоминавшихся нами ранее вертикальных правоотношений в исследуемой сфере, в рамках которых уполномоченными государством органами осуществляется прямое административное воздействие на поведение равноправных участников горизонтальных отношений, действующих на втором уровне национальной банковской системы.

В сфере банковской деятельности неизбежно затрагиваются социальные интересы физических и юридических лиц, что влечет за собой преобладание административно-правовых норм, направленных на урегулирование и охрану соответствующих групп отношений. Способность порождать в процессе осуществления банковской деятельности отношения, которые носят как гражданско-правовой, так и административно-правовой характер влечет за собой необходимость в их равнозначном, гармоничном правовом обеспечении. Своеобразие правового регулирования банковской деятельности состоит в том, что одновременно применяются нормы публичного и частного права. В качестве особенности ее правового регулирования выделяется объективная потребность в комплексном регулировании, в связи с чем представляется не совсем корректной постановка вопроса о том, что правовое регулирование банковской деятельности осуществляется посредством применения норм исключительно

[25] Черникова, Е.В. Указ соч. – С. 85.
[26] Горбунова, О.Н. Финансовое право и финансовый мониторинг в современной России. - М., 2012. - С. 134.

российского банковского права или банковского законодательства. Комплексный характер регулирования банковской деятельности предполагает использование тех или иных специальных правовых режимов. В качестве примера можно привести режим так называемого административного регулирования, который, как правило, применяется в случае возникновения кризисных ситуаций и, на наш взгляд, выступает в качестве предмета отдельного исследования.

Определенный интерес представляет также вопрос, связанный с установлением порядка соотношения таких понятий как «банковская деятельность», «микрокредитование» и «микрофинансирование». С точки зрения своей природы они носят экономический характер, выступают в качестве инструментов кредитно-финансового регулирования экономики, а потому требуют соответствующего правового обеспечения, хотя в российском законодательстве не содержится их определений. Как нам представляется, необходимо согласиться с мнением некоторых отечественных ученых о том, что понятие микрокредитования носит родовой характер по отношению к таким видовым его проявлениям как микрофинансирование и банковская деятельность27. Поскольку правовое регулирование банковской деятельности, как уже было отмечено нами выше, носит комплексный характер, представляется возможным привлекать к участию в процессе правового обеспечения субъектами РФ деятельности, связанной с микрофинансированием, Банк России. Так, в соответствии с правилами, содержащимися в ст. 2 Федерального закона «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»,28 нормативно-правовое регулирование развития малого и среднего предпринимательства в нашем государстве основывается на положениях Конституции РФ и осуществляется на федеральном уровне указанным и другими законами, а также подзаконными актами РФ, законами и иными нормативными правовыми актами субъектов РФ, нормативными правовыми актами органов местного самоуправления. Поскольку у субъектов РФ отсутствуют полномочия по правовому регулированию процессов в сферах микрофинансирования и микрокредитования именно Банк России в пределах предоставленных ему полномочий может принять соответствующий нормативный акт (в форме положения, инструкции или указания), в котором будут содержаться единые методические основы формирования и функционирования систем микрокредитования и микрофинансирования.

На основании проведенного исследования приходим к следующим выводам. Переход нашего государства к рыночной экономике оказал серьезное влияние на процесс правового регулирования банковской деятельности. Специфика ее правового регулирования в значительной

---

[27] См., например: Черникова, Е.В. Указ соч. – С. 90.

[28] Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2007. - № 31. - Ст. 4006; 2018. - № 32 (часть I). - Ст. 5106.

степени обусловлена комплексной публично-правовой природой данной деятельности. Банковские отношения также комплексны по своему содержанию, что объективно предопределяет необходимость их регулирования нормами как публичного, так и частного права. Природа и банковской деятельности, и банковских отношений предопределяет применение комплексного правового регулирования, основу которого составляет гибкое сочетание императивного и диспозитивного методов правового регулирования, норм публичного и частного права. Возможность варьировать методы правового регулирования и нормы права обусловит гармонизацию интересов участников банковской деятельности в достижении общей цели - обеспечения стабильности ее осуществления. Особенности публично-правового регулирования банковской деятельности на современном этапе обусловлены публичными особенностями в содержании банковской деятельности, которая, будучи двойственной по своей сути, одновременно способна влиять на экономическое развитие и общественные процессы, непосредственно связанные с интересами граждан. Публично-правовое регулирование банковской деятельности является способом прямого воздействия государства на экономические отношения и в современных условиях требует закрепления как в законодательстве, так и науке. Необходимость формирования публично-правового регулирования банковской деятельности обусловлена спецификой состояния финансово-экономического кризиса и усиливающимися процессами глобализации рыночно-экономической сферы. В результате чего государство вынуждено активнее участвовать в банковских отношениях и применять методы обеспечения надежности, устойчивости и конкурентности банковской системы, включая поддержку банков бюджетными средствами. Понятие публично-правового регулирования банковской деятельности предлагается рассматривать следующим образом. Во-первых, в качестве одного из видов воздействия российского государства на осуществляемую на его территории банковскую деятельность и, соответственно, на банковские отношения. Во-вторых, в качестве одного из возможных направлений в рамках относительно нового для национальной правовой системы типа правового регулирования экономических отношений, которое базируется на сочетании или взаимодействии доминирующих над частноправовыми средствами соответствующих публично-правовых норм.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Российская газета. - 25.12.1993. - № 257; Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. - № 31. - Ст. 4398.

2. Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 03.08.2018) «О банках и банковской деятельности» (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.09.2018) //

Собрание законодательства РФ. - 05.02.1996. - № 6. - Ст. 492; 02.07.2018. - № 27. - Ст. 3950.
3. Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.09.2018) // Собрание законодательства РФ. - 15.07.2002. - № 28. - Ст. 2790; 02.07.2018. - № 27. - Ст. 3950.
4. Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2007. - № 31. - Ст. 4006; 2018. - № 32 (часть I). - Ст. 5106.
5. Актуальные проблемы финансового права Республики Беларусь, России, Украины / Ред. колл.: Л.Я. Абрамчик, Д.В. Винницкий и др.; Отв. ред. Д.В. Винницкий. - СПб.: ИД СПбГУ, 2006.
6. Банковское дело. Управление и технологии: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / А.М. Тавасиев; под ред. А. М. Тавасиева. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012.
7. Братко, А.Г. Банковское право. Курс лекций. - М.: Эксмо-Пресс, 2007.
8. Горбунова, О.Н. Финансовое право и финансовый мониторинг в современной России. - М., 2012.
9. Коган, А.М. Макрорегулирование высокоразвитого рынка: «невидимая рука», конкуренция, потребности системы / Предисл. Ю.Б. Рубина. - М.: Маркет ДС, 2006.
10.Макаренко О.В. "Лицо" как юридическая конструкция // Черные дыры в Российском законодательстве. 2009. № 3. С. 49-52.
11.Сумская М.Ю., Эсханова А.С. К вопросу о понятии и сущности государственного финансового контроля. Аллея науки. 2018. Т. 1. № 1 (17). С. 706-713.
12.Тосунян, Г.А., Викулин, А.Ю., Экмалян, А.М. Банковское право Российской Федерации. Общая часть: Учебник / Под общ. ред. акад. Б.Н. Топорнина. - М.: Юристъ, 2004.
13.Черникова, Е.В. Публично-правовое регулирование банковской деятельности в Российской Федерации (финансово-правовые аспекты): дисс. на соиск. ... д.ю.н. / Е.В. Черникова. – М., 2009.

УДК 34.01

Ткаченко Л.Н., к.филол.н.
доцент
кафедра «Теории и истории государства и права»
Карасени А.В.
студент магистратуры III курса
РЭУ им. Г.В. Плеханова
филиал в г. Пятигорске Ставропольского края

ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА -ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

Аннотация: В соответствии с правилами, предусмотренными в п. 1 ст. 22 НК РФ,29 налогоплательщикам, в том числе и налогоплательщикам – юридическим лицам (далее по тексту - налогоплательщикам) российским государством гарантируется административный и судебный порядок защиты принадлежащих им прав и законных интересов.

Ключевые слова: право налогоплательщика, налогоплательщик, юридические лица, субъективное право, налоговые правоотношения.

Tkachenko L.N., Candidate of Philology
Associate Professor of the Theory and History of State and Law Department
branch of REU of G.V. Plekhanov
in Pyatigorsk, Stavropol Krai
Karaseni A.V.
graduate student of the third year
branch of REU of G.V. Plekhanov
in Pyatigorsk, Stavropol Krai

CONCEPT AND CONTENT OF LEGAL INTERESTS OF THE TAXPAYER OF A LEGAL PERSON

Annotation: In accordance with the rules provided for in paragraph 1 of Art. 22 of the Tax Code of the Russian Federation, taxpayers, including taxpayers - legal entities (hereinafter referred to as taxpayers), the Russian state guarantees the administrative and judicial procedure for protecting their rights and legal interests.

Keywords: taxpayer law, taxpayer, legal entities, subjective law, tax legal relations.

Понятие «права налогоплательщика», их перечень, а также содержание в основном сосредоточены в ст. 21 НК РФ, а также упоминаются в тексте только части первой данного кодифицированного нормативно-правового акта почти четыре сотни раз, чего нельзя сказать об упомянутом выше

[29] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1998. - № 31. - Ст. 3824.

понятии «законные интересы налогоплательщика». Употребляя дважды в тексте ст. 22 НК РФ понятие «законные интересы налогоплательщика», отечественный законодатель, тем не менее, никак не раскрывает его содержание, хотя и принимает на себя обязательства по их защите. Немаловажным является и тот факт, что понятие законного интереса дважды (см. ч. 2 ст. 36 и ч. 3 ст. 55) встречается и в тексте Конституции РФ30.

Проведенный в процессе подготовки и написания данной работы анализ действующего российского законодательства о налогах и сборах, материалов судебно-арбитражной практики, а также научной и специальной литературы позволяет нам констатировать следующие факты. В развитие правил, содержащихся в п. 1 ст. 22 НК РФ, необходимость судебной защиты законных интересов налогоплательщика подтверждается в соответствующих предписаниях, содержащихся в ст.ст. 198-201 АПК РФ31 и главе 22 КАС РФ.32 Однако, в них данное понятие упоминается лишь во взаимосвязи с правами налогоплательщика, но даже для целей арбитражного и административного судопроизводства никак не раскрывается. Пояснений высших судебных инстанций (Верховного Суда РФ и упраздненного Высшего Арбитражного Суда РФ) по вопросу о том, что следует понимать под законными интересами налогоплательщика к настоящему моменту времени также не имеется. Анализ имеющейся судебно-арбитражной практики позволяет нам сделать достаточно неутешительный вывод о том, что на практике сами по себе законные интересы налогоплательщика защитой никак не обеспечены, поскольку механизм их защиты ни в административном, ни в судебном порядке в действительности отсутствует33. Споры, предметом которых являлась бы защита только законных интересов налогоплательщиков вне их связи с правами последних, в правоприменительной деятельности налоговых и судебных органов найти практически невозможно. Как нам представляется, данное обстоятельство следует связывать с недостаточностью понимания исследуемого в рамках настоящей работы понятия законных интересов налогоплательщика, с его интуитивной и подчас произвольной трактовкой как со стороны налогоплательщиков, выступающих в роли носителей, так и со стороны судей, что, в конечном счете, не способствует их эффективной защите. Употребление в НК РФ, АПК РФ, КАС РФ формулировки «права и законные интересы» предполагает, на наш взгляд, что российским законодателем признается существование двух отдельных элементов, входящих в понятие

---

[30] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Российская газета. - 25.12.1993. - № 257; Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. - № 31. - Ст. 4398.

[31] Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2018) // Собрание законодательства РФ. - 29.07.2002. - № 30. – Ст. 3012.

[32] Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 № 21-ФЗ (ред. от 19.07.2018) // Собрание законодательства РФ. - 09.03.2015. - № 10. – Ст. 1391.

[33] Ядрихинский, С.А. Правовые проблемы защиты законных интересов налогоплательщика / С.А. Ядрихинский // Хозяйство и право. - 2007. - № 2. - С. 97-104.

правового статуса налогоплательщика, выступающих в качестве именно двух самостоятельных объектов правовой защиты со стороны государства.

Что же касается представителей отечественной юридической науки, то среди российских ученых нет единства мнений относительно определения понятия законных интересов, в том числе и налогоплательщика. Так, например, в подавляющем количестве случаев авторы комментариев НК РФ, анализируя структуру правового статуса налогоплательщика, как правило, только упоминают о законных интересах последнего как о взаимосвязанном с его правами понятии.

С этимологической же точки зрения слово «интерес» происходит от используемого в латинском языке словосочетания inter esse, которое можно перевести следующим образом: «находиться между чем-нибудь», «различаться», «иметь большое значение». Затем данное словосочетание было преобразовано в юридический термин interesse, который стал употребляться древнеримскими юристами для обозначения платы в виде процентов за предоставление займа. В более поздний период времени (уже во второй половине XII в.) данным термином римского права воспользовались так называемые канонисты для разграничения понятий греха ростовщичества и законной платы за предоставление займа34. Затем из канонического права данный термин перекочевал в немецкий язык, в результате чего и возникло слово interesse, посредством которого стали обозначать понятие пользы, выгоды. В русском же языке слово «интерес» появилось в начале XIII в. благодаря немецкому языку. По мнению В.И. Даля, интерес следует определять посредством таких понятий как «польза, выгода, прибыль»35. С.И. Ожегов же в качестве одного из значений данного слова указывает «нужды, потребности»36.

Отдельными российскими учеными отстаивается точка зрения, в соответствии с которой интерес следует рассматривать в качестве достаточно сложного социального явления, которое развивается и проходит в процессе своего развития целый ряд определенных последовательных стадий (этапов). Так, например, по мнению Е.А. Коробовой, в процессе развития интереса представляется необходимым выделять как минимум две такие стадии. Сначала указанным автором выделяется стадия, связанная с возникновением интереса, в рамках которой соответствующим субъектом анализируется действительность, в результате чего к нему приходит осознание того, что необходимо удовлетворять объективно существующие у него потребности, выступающие в качестве определенного рода системы возникших у него предпочтений. Вслед за ней наступает стадия, связанная с процессом реализации интереса, в рамках которой субъект начинает вести себя тем или иным образом, стремясь к получению столь необходимых ему

---

[34] Берман, Г.Дж. Западная правовая традиция права: эпоха формирования. - М.: Изд-во МГУ, 1998. - С. 240.
[35] Даль, В.И. Толковый словарь живого великорусского языка. - М., 1980. Т. 2. - С. 47.
[36] Ожегов, С.И. Толковый словарь русского языка. Ок. 100 000 слов, терминов и фразеологических выражений / 27-е изд. испр. – М.: Мир и Образование, 2013. - С. 216.

благ37. Отдельные оппоненты указанного автора настаивают на том, что с юридической точки зрения понятия блага и законного и интереса не тождественны друг другу, поскольку первое (благо) следует рассматривать в качестве объекта второго (законного интереса), а второе же представляет собой ничто иное как стремление к первому38.

Принципиальное отличие между субъективным правом налогоплательщика и принадлежащим ему законным интересом состоит в следующем. Несмотря на наличие в отечественной научной и специальной литературе различных подходов к определению понятия субъективного права налогоплательщика, под ним следует понимать, на наш взгляд, возможность налогоплательщика в налоговой сфере совершать активные действия либо, наоборот, воздерживаться от их совершения, что предусматривается соответствующей налогово-правовой нормой. Следовательно, можно предположить, что с содержательной точки зрения субъективное право налогоплательщика представляет собой совокупность таких правомочий как: 1) правомочие на совершение активного действия или воздержание от его совершения; 2) правомочие требовать от налоговых органов как обязанных участников налогового правоотношения не чинить препятствия в осуществлении правомерных активных действий; 3) правомочие на осуществление защиты принадлежащего субъективного права. Кроме того, конкретному субъективному праву налогоплательщика всегда противопоставляется конкретная юридическая обязанность налогового органа. Иными словами они всегда находятся во взаимной коррелятивной связи, образуя тем самым соответствующее налоговое правоотношение (см., например, пп. 5 п. 1 ст. 21 и пп. 5 п. 1 ст. 32 НК РФ).

Что же касается законного интереса налогоплательщика, то он в отличие от принадлежащего налогоплательщику субъективного права, во-первых, не предполагает необходимость налоговых органов вести себя соответствующим образом; во-вторых, его реализация не обеспечивается возложением на указанных субъектов конкретной юридической обязанности. В то же время реализация законного интереса налогоплательщика осуществляется посредством участия последнего в том или ином налоговом правоотношении и, как следствие, все же предполагает необходимость налоговых органов вести себя определенным (активным или пассивным) образом. В том случае, если законные интересы налогоплательщика не могут быть удовлетворены посредством его собственных юридически значимых активных действий либо налоговые органы препятствуют этому, то у первого (налогоплательщика) возникает право на осуществление их (законных интересов) защиты.

Определенный исследовательский интерес в связи с отмеченным

---

[37] Коробова, Е.А. Законные интересы личности в конституционном праве Российской Федерации: дисс. на соиск. … к.ю.н. / Е.А. Коробова. - Челябинск, 2005. - С. 31.

[38] См., например: Ядрихинский, С.А. Защита прав и законных интересов налогоплательщиков - юридических лиц (финансово-правовой аспект): дисс. на соиск. … к.ю.н. / С.А. Ядрихинский. – М., 2007.

представляет, на наш взгляд, точка зрения А.В. Малько и В.В. Субочева, которые настаивают на том, что законный интерес следует рассматривать в качестве своего рода юридической дозволенности, которая находит свое отражение в объективном праве либо вытекает из его общего смысла и в определенной степени гарантируется государством. Данная юридическая дозволенность, по мнению указанных авторов, находит свое непосредственное выражение в том, что заинтересованный субъект: во-первых, стремится воспользоваться тем или иным социальным благом; во-вторых, в целях удовлетворения своих собственных интересов, которые не входят в противоречие с общегосударственными, вправе обратиться за их защитой к компетентным структурам. Кроме того, данные ученые утверждают, что законному интересу заинтересованного лица противопоставляется соответствующая общая обязанность всех иных лиц, участвующих вместе с ним в тех или иных правоотношениях, которая связана с установлением для последних соответствующего запрета на вмешательство в процесс реализации первым принадлежащего ему интереса39. Мы не можем не согласиться с Н.И. Матузовым, который настаивает на том, что законный интерес следует рассматривать в качестве своего рода юридической незапрещенности, поскольку правовое регулирование процесса пользования благами, по мнению указанного автора, осуществляется в соответствии с правилом о том, что разрешено все, что прямо не запрещено40.

С учетом сказанного можно предположить, что законный интерес налогоплательщика представляет собой гарантированное государством и обеспеченное правом дозволение, связанное с процессом реализации стремлений налогоплательщика как заинтересованного лица, которые направлены на пользование предоставленными ему в рамках налоговых правоотношений различного рода благами.

Законные интересы налогоплательщика, выступая в качестве одного из элементов его правового статуса, характеризуются наличием таких отличительных признаков как: во-первых, единство; во-вторых, всеобщность; в-третьих, неотъемлемость; в-четвертых, гарантированность. Так, признак единства проявляется в том, что нормами отечественного законодательства о налогах и сборах всем без исключения налогоплательщикам гарантируются равные формально-юридические возможности, связанные с реализацией принадлежащих им законных интересов. Что же касается такого признака как всеобщий характер законных интересов, то он проявляется в том, что последние в равной степени принадлежат всем без исключения налогоплательщикам. Как нам представляется, в связи с отмеченным выше необходимо сделать небольшое

---

[39] *Малько, А.В., Субочев, В.В. Законные интересы как правовая категория / Ассоц. «Юрид. Центр», РАН. Сарат. Фил. Ин-та гос-ва и права. - СПб: Юрид. Центр Пресс, 2004. - С. 73, 113.*

[40] Матузов, Н.И. Личность. Права. Демократия. Теоретические вопросы субъективного права. - Саратов: Изд-во Саратовского ун-та, 1972.- С. 101-102.

отступление и отметить следующее. Среди отечественных ученых и практиков нет единства мнений относительно того носят ли законные интересы вообще и налогоплательщиков в частности персонифицированный характер или нет. Весь спектр имеющихся точек зрения можно, на наш взгляд, объединить в три группы. Представители условно названной нами первой группы настаивают на том, что, исходя из буквы закона, охраняемый законом интерес во всех без исключения случаях персонифицирован, индивидуален41. Их оппоненты, отнесенные нами к условно названной второй группе, наоборот утверждают о принципиальной невозможности существования законных интересов, носящих индивидуальный персонифицированный характер42. Отнесенные нами к третьей группе авторов А.В. Малько и В.В. Субочев допускают возможность существования законных интересов как неперсонифицированного, так и персонифицированного характера43. В целом, необходимо, на наш взгляд, согласиться с точкой зрения упомянутых выше представителей третьей группы отечественных ученых, но с некоторыми пояснениями. Законные интересы, как уже было отмечено нами выше, выступают в качестве одного из элементов правового статуса налогоплательщика и представляют собой гарантированное государством и обеспеченное правом дозволение, своего рода потенциальную возможность определенного поведения последнего, а потому, на наш взгляд, носят неперсонифицированный характер. В тот момент, когда налогоплательщик начинает реализовывать дозволенные ему варианты поведения либо предпринимает меры, связанные с защитой законных интересов, последние становятся индивидуальными, персонифицированными.

Как отмечают некоторые отечественные ученые, благо налогоплательщика как участника налоговых правоотношений проявляется в его стремлении к уменьшению имеющихся у него налоговых издержек, к сокращению лежащего на нем налогового бремени44. Предполагается, что такого рода заинтересованность налогоплательщиков носит законный характер, а потому гарантируется государством.

Законный интерес налогоплательщика, как нам представляется, проявляется в том, что у него возникает возможность использовать те или иные не запрещенные законом преимущества в процессе формирования налоговой базы, посредством правомерных средств и способов прибегать к различным специальным приемам уменьшения лежащих на нем налоговых обязательств. Причем законность такого рода интересов налогоплательщика

---

[41] См., например: Чечот, Д.М. Субъективное право и форма его защиты. - Л.: Изд-во Ленингр. ун-та, 1968. - С. 39.

[42] См., например: Шайкенов, Н.А. Категория интереса в советском праве: автореф. дисс. на соиск. … к.ю.н. / Н.А. Шайкенов. - Свердловск, 1990. - С. 14.

[43] Малько, А.В., Субочев, В.В. Указ. соч. - С. 136.

[44] См., например: Винницкий, Д.В. Проблемы разграничения налогового планирования и действий, направленных на уклонение от налогообложения / Д.В. Винницкий // Журнал российского права. - 2006. - № 11. - С. 63-64.

состоит в том, чтобы они не противоречили законодательству о налогах и сборах. Многообразие форм реализации принадлежащих налогоплательщику законных интересов делает невозможным их детальное нормативное закрепление. В качестве достаточно наглядного примера в подтверждение сказанного можно, на наш взгляд, привести не противоречащие требованиям, установленным законодательством о налогах и сборах, а потому широко применяемые налогоплательщиками налоговое планирование и налоговая минимизация. Вкратце охарактеризуем их.

По мнению Д.Ю. Акулинина, налоговое планирование, осуществляемое конкретным налогоплательщиком, представляет собой осуществляемый в целях снижения лежащего на нем налогового бремени процесс, который направлен на предопределение и формирование размера налоговых обязательств и связан с выбором оптимального для заинтересованного лица построения и сочетания различных правовых форм деятельности и размещения активов.45 С.М. Рюмин же настаивает на том, что налоговое планирование следует рассматривать в качестве определенной совокупности действий налогоплательщика, которые носят законный характер, связаны с использованием различных способов, приемов, льгот, а также освобождений, предусмотренных налоговым законодательством, и имеют своей целью минимизацию налогов46. Нельзя не согласиться и с точкой зрения С.Г. Пепеляева, акцентирующего внимание на том, что действия налогоплательщика могут рассматриваться в качестве налогового планирования лишь в том случае, если в процессе их совершения заинтересованным лицом преследуются исключительно хозяйственные цели47. По поводу возможности использования на законном основании преимуществ налогового планирования в свое время высказался и Конституционный Суд РФ, указав на недопустимость привлечения налогоплательщика к юридической ответственности за подобные действия.48

Законные интересы налогоплательщика не могут и не должны сводиться только лишь к уменьшению лежащего на нем налогового бремени, поскольку он также заинтересован в том, чтобы в процессе осуществления им предпринимательской деятельности его экономическое положение оставалось стабильным. Поскольку в тексте НК РФ прямо не закреплено право налогоплательщика на обеспечение стабильности его экономического положения, а также налогового регулирования, то указанные категории, как

---

[45] Акулинин, Д.Ю. Правовые аспекты налогового планирования / Д.Ю. Акулинин // Налоговый вестник. - 2004. - № 10. - С. 131.

[46] Рюмин, С.М. Налоговое планирование: общие принципы и проблемы / С.М. Рюмин // Налоговый вестник. - 2005. - № 2. - С. 123.

[47] Налоговое право: Учебник для вузов / Под ред. С.Г. Пепеляева. - М.: Альпина Паблишер, 2015. - С. 583.

[48] Постановление Конституционного Суда РФ от 27.05.2003 № 9-П «По делу о проверке конституционности положения статьи 199 Уголовного кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан П.Н. Белецкого, Г.А. Никовой, Р.В. Рукавишникова, В.Л. Соколовского и Н.И. Таланова» // Собрание законодательства РФ. – 2003. - № 24. - Ст. 2431.

нам представляется, следует рассматривать в качестве законных интересов последнего.

Законный интерес налогоплательщика также заключается в его стремлении минимизировать свои расходы при осуществлении в отношении него налогового контроля. На данное обстоятельство было обращено внимание Конституционным Судом РФ, который в одном из своих Определений49 отметил, что в НК РФ предусматривается существование механизма, позволяющего минимизировать издержки, связанные с осуществлением налогового контроля, и налогоплательщик вправе им воспользоваться.

Законный интерес налогоплательщика может проявляться и в том, чтобы налоговые органы и их должностные лица не злоупотребляли своими правами. Так, в соответствии с правилами, предусмотренными в пп.10 п. 1 ст. 21 НК РФ, налогоплательщики вправе требовать от должностных лиц налоговых органов соблюдения законодательства о налогах и сборах при совершении ими действий в отношении налогоплательщиков. На практике достаточно часто возникают ситуации, когда должностным лицом налогового органа на первый взгляд формально соблюдаются требования, установленные в законах и подзаконных актах, однако, фактически же его поведение входит в противоречие с требованиями разумности и справедливости. В качестве примера, иллюстрирующего сказанное, можно отметить следующее. В НК РФ отсутствует исчерпывающим образом сформулированный закрытый перечень документов, необходимых для предъявления должностным лицам налоговых органов при проведении ими камеральных проверок. Руководствуясь предписаниями, установленными в ведомственных документах50, носящих подзаконный характер, указанные выше субъекты считают, что в сложившейся ситуации им разрешено получить доступ к любым документам, как первичным, так и подтверждающим данные налогового учета, а налогоплательщик соответственно обязан их предъявить. С.Г. Пепеляевым достаточно справедливо было отмечено, что в подобной ситуации камеральные проверки представляют собой ничто иное как выездные проверки, в процессе проведения которых не инспектор выезжает на предприятие, а бухгалтерия предприятия выезжает в инспекцию51. С таким положением дел сложно согласиться, поскольку должностные лица налоговых органов в процессе проведения налоговой проверки вправе затребовать у налогоплательщика лишь те документы, которые необходимы для целей проведения налогового контроля.

---

[49] Определение Конституционного Суда РФ от 08.11.2005 № 438-О // Вестник Конституционного Суда РФ. – 2006. № 2.

[50] Письмо Минфина России от 24.08.2005 № 03-02-07/1-224 // Документы и комментарии. – 2005. - № 19; Письмо ФНС РФ от 18.12.2005 № 06-1-04/648 «О правомерности действий налогового органа» // Документы и комментарии. – 2006. - № 1.

[51] Пепеляев, С.Г. Отдельные положения НК РФ способствуют коррупции / С.Г. Пепеляев // Налоговед. - 2005. -№ 3. - С. 2.

На основании проведенного исследования приходим к следующим выводам. Под субъективным правом налогоплательщика следует понимать его возможность в налоговой сфере совершать активные действия либо, наоборот, воздерживаться от их совершения, что предусматривается соответствующей налогово-правовой нормой. Кроме того, конкретному субъективному праву налогоплательщика всегда противопоставляется конкретная юридическая обязанность налогового органа. Иными словами они всегда находятся во взаимной коррелятивной связи, образуя тем самым соответствующее налоговое правоотношение. Что же касается законного интереса налогоплательщика, то он в отличие от принадлежащего налогоплательщику субъективного права, во-первых, не предполагает необходимость налоговых органов вести себя соответствующим образом; во-вторых, его реализация не обеспечивается возложением на указанных субъектов конкретной юридической обязанности. В то же время реализация законного интереса налогоплательщика осуществляется посредством участия последнего в том или ином налоговом правоотношении и, как следствие, все же предполагает необходимость налоговых органов вести себя определенным (активным или пассивным) образом. В том случае, если законные интересы налогоплательщика не могут быть удовлетворены посредством его собственных юридически значимых активных действий либо налоговые органы препятствуют этому, то у первого (налогоплательщика) возникает право на осуществление их (законных интересов) защиты. Законный интерес налогоплательщика представляет собой гарантированное государством и обеспеченное правом дозволение, связанное с процессом реализации стремлений налогоплательщика как заинтересованного лица, которые направлены на пользование предоставленными ему в рамках налоговых правоотношений различного рода благами. Законные интересы налогоплательщика, выступая в качестве одного из элементов его правового статуса, характеризуются наличием таких отличительных признаков как: во-первых, единство; во-вторых, всеобщность; в-третьих, неотъемлемость; в-четвертых, гарантированность.

Законные интересы представляют собой гарантированное государством и обеспеченное правом дозволение, своего рода потенциальную возможность определенного поведения последнего, а потому носят неперсонифицированный характер. В тот момент, когда налогоплательщик начинает реализовывать дозволенные ему варианты поведения либо предпринимает меры, связанные с защитой законных интересов, последние становятся индивидуальными, персонифицированными.

Многообразие форм реализации принадлежащих налогоплательщику законных интересов делает невозможным их детальное нормативное закрепление. На гарантированность законных интересов оказывают влияние следующие негативные обстоятельства: 1) отсутствие легального определения понятия законных интересов налогоплательщика; 2) отсутствие

единого подхода к трактовке данного понятия у судебных и налоговых органов; 3) отсутствие правового механизма обеспечения законных интересов, а также законодательно закрепленной ответственности за нарушение законных интересов налогоплательщика. Представляется, что отечественный законодатель должен четко обозначить понятие, содержание законных интересов налогоплательщика, определить порядок их защиты, тем самым обеспечить возможность их более активного использования в правоприменительной практике.

В правоприменительной практике говорить о защите законных интересов налогоплательщика возможно в категориях налоговых споров, затрагивающих налоговую оптимизацию, сокращение издержек при осуществлении в отношении налогоплательщика налогового контроля, при оспаривании злоупотреблений (недобросовестного поведения) сотрудников налоговых органов и в иных случаях.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Российская газета. - 25.12.1993. - № 257; Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. - № 31. - Ст. 4398.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1998. - № 31. - Ст. 3824.
3. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2018) // Собрание законодательства РФ. - 29.07.2002. - № 30. – Ст. 3012.
4. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 № 21-ФЗ (ред. от 19.07.2018) // Собрание законодательства РФ. - 09.03.2015. - № 10. – Ст. 1391.
5. Письмо Минфина России от 24.08.2005 № 03-02-07/1-224 // Документы и комментарии. – 2005. - № 19.
6. Письмо ФНС РФ от 18.12.2005 № 06-1-04/648 «О правомерности действий налогового органа» // Документы и комментарии. – 2006. - № 1.
7. Постановление Конституционного Суда РФ от 27.05.2003 № 9-П «По делу о проверке конституционности положения статьи 199 Уголовного кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан П.Н. Белецкого, Г.А. Никовой, Р.В. Рукавишникова, В.Л. Соколовского и Н.И. Таланова» // Собрание законодательства РФ. – 2003. - № 24. - Ст. 2431.
8. Определение Конституционного Суда РФ от 08.11.2005 № 438-О // Вестник Конституционного Суда РФ. – 2006. № 2.
9. Акулинин, Д.Ю. Правовые аспекты налогового планирования / Д.Ю. Акулинин // Налоговый вестник. - 2004. - № 10.

10.Берман, Г.Дж. Западная правовая традиция права: эпоха формирования. - М.: Изд-во МГУ, 1998.
11.Винницкий, Д.В. Проблемы разграничения налогового планирования и действий, направленных на уклонение от налогообложения / Д.В. Винницкий // Журнал российского права. - 2006. - № 11.
12.Даль, В.И. Толковый словарь живого великорусского языка. - М., 1980. Т. 2.
13.Коробова, Е.А. Законные интересы личности в конституционном праве Российской Федерации: дисс. на соиск. … к.ю.н. / Е.А. Коробова. - Челябинск, 2005.
14.Макаренко О.В., Некрасов Е.Е. Становление правовых представлений о категории "юридическое лицо" в трудах зарубежных ученых правоведов // Аспирантский вестник Поволжья. 2011. № 7-8. С. 139-142.
15.Малько, А.В., Субочев, В.В. Законные интересы как правовая категория / Ассоц. «Юрид. Центр», РАН. Сарат. Фил. Ин-та гос-ва и права. - СПб: Юрид. Центр Пресс, 2004.
16.Матузов, Н.И. Личность. Права. Демократия. Теоретические вопросы субъективного права. - Саратов: Изд-во Саратовского ун-та, 1972.
17.Налоговое право: Учебник для вузов / Под ред. С.Г. Пепеляева. - М.: Альпина Паблишер, 2015.
18.Ожегов, С.И. Толковый словарь русского языка. Ок. 100 000 слов, терминов и фразеологических выражений / 27-е изд. испр. – М.: Мир и Образование, 2013.
19.Пепеляев, С.Г. Отдельные положения НК РФ способствуют коррупции / С.Г. Пепеляев // Налоговед. - 2005. -№ 3.
20.Рюмин, С.М. Налоговое планирование: общие принципы и проблемы / С.М. Рюмин // Налоговый вестник. - 2005. - № 2.
21.Сумская М.Ю., Эсханова А.С. К вопросу о понятии и сущности государственного финансового контроля. Аллея науки. 2018. Т. 1. № 1 (17). С. 706-713.
22.Чечот, Д.М. Субъективное право и форма его защиты. - Л.: Изд-во Ленингр. ун-та, 1968.
23.Шайкенов, Н.А. Категория интереса в советском праве: автореф. дисс. на соиск. … к.ю.н. / Н.А. Шайкенов. - Свердловск, 1990.
24.Ядрихинский, С.А. Защита прав и законных интересов налогоплательщиков - юридических лиц (финансово-правовой аспект): дисс. на соиск. … к.ю.н. / С.А. Ядрихинский. – М., 2007.
25.Ядрихинский, С.А. Правовые проблемы защиты законных интересов налогоплательщика / С.А. Ядрихинский // Хозяйство и право. - 2007. - № 2.

УДК 615.453.3

Товсултанова М.И.
студент 3 курса
фармацевтический факультет
Волгоградский государственный медицинский университет
ФГБОУ ВО
научный руководитель: Плетнева И.В., к.фармац.н.
РФ, г. Волгоград

ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ПЛЕНКООБРАЗОВАТЕЛЯ НА ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ МИКРОКАПСУЛ МАСЛА ЛЬНА

Аннотация: Исследованы технологические показатели микрокапсул. В результате проведенных исследований подобрана оптимальная концентрация вспомогательных веществ. Описана технологическая схема изготовления микрокапсул с действующим веществом масла льна.

Ключевые слова: микрокапсулы, масло льна , технология микрокапсул.

Tovsultanova M., student
Volgograd State Medical University
Pletneva I., Candidate of Science
senior Lecturer of Volgograd State Medical University

A STUDY OF THE INFLUENCE OF THE FILM FORMER ON THE TECHNOLOGICAL PARAMETERS MICROCAPSULES FLAX OIL

Abstract: The investigated technological parameters of the microcapsules. As a result of the research, the optimal concentration of auxiliary substances was selected. The technological scheme of manufacturing microcapsules with the active substance of flax oil is described.

Key words: microcapsules, flax oil, microcapsule technology.

Микрокапсулы как одна из современных лекарственных форм широко внедряются в отечественное производство и медицинскую практику. Высокая популярность этой лекарственной формы у производителей и врачей объясняется целым рядом преимуществ и положительных характеристик [1]. Современные технологии позволяют получать микрокапсулы с использованием расширенного ассортимента вспомогательных веществ с включением в них веществ гидрофильной природы, например, водных растворов лекарственных и биологически активных веществ.

При разработке составов и технологии микрокапсул исходили из современных требований к лекарственной форме. В связи с этим целью нашей работы была разработка технологии получения микрокапсулированной формы на основе желатина, стабильной в процессе хранения и обладающей оптимальными технологическими показателями.

Технология микрокапсул состоит из следующих основных стадий: приготовление раствора желатина, введение масляного раствора в основу, гомогенизация раствора, сушка, стандартизация, фасовка, хранение.

С целью получения микрокапсул мы капсулируемое вещество (масло льна) эмульгировали в растворе желатина, приготовленного по общепринятой методике при нагревании на постоянном перемешивании с использованием электромагнитной мешалки. При понижении температуры образующейся эмульсии и введении дегидратирующего агента наблюдали образование микрокапсул. Полученные микрокапсулы промывали спиртом этиловым, подвергали сушке при комнатной температуре [1,2]. Критериями оценки исследуемых образцов микрокапсул на первом этапе являлись результаты определения их органолептических свойств. Высушенные микрокапсулы представляли собой сыпучий порошок с частицами сферической формы с равномерным покрытием и без дефектов. Стандартизацию микрокапсул проводили по следующим показателям: описание, средняя масса (0,01 ± 0,001), время растворения, pH водного раствора. Значение pH водного раствора изменяется незначительно, что свидетельствует о комфортности применения разработанной лекарственной формы. Микрокапсулы растворяются в фосфатном буферном растворе за 20 минут.

Таким образом, предложены состав и технология изготовления микрокапсул на основе желатина. Разработана и обоснована оптимальная технология производства предлагаемой лекарственной формы, обеспечивающая технологические и потребительские характеристики лекарственной формы. Проведена стандартизация полученной лекарственной формы в соответствии с действующими нормативными документами.

Использованные источники:

1. Использование метода коацервации в технологии получения микрокапсул масла облепихового / А.В. Симонян, Н.С. Ростовская, И.В. Плетнёва// Вестник ВолгГМУ.– 2014. – приложение (материалы V Всероссийского научно-практического семинара молодых ученых с международным участием «Геномные и протеомные технологии при создании лекарственных средств»). – С. 102-103.

2. Исследование соответствия показателей качества масла облепихового и разработанных на его основе микрокапсул/ Логвина Ю.В., Плетнева И.В., Дяк А.С., Симонян А.В.// В сборнике: Актуальные проблемы экспериментальной и клинической медицины. Материалы 72-й открытой научно-практической конференции молодых ученых и студентов ВолгГМУ с международным участием.–2014.– С. 398.

УДК 612:796

Токаева Л.К., доктор медицинских наук
профессор
кафедра нормальной физиологии имени И.А. Чуевского
Павленкович С.С., к.биол.н.
доцент
кафедра теоретических основ физического воспитания
ФГБОУ ВО «Саратовский национальный исследовательский государственный университет имени Н.Г. Чернышевского»
Россия, г. Саратов

АДАПТИВНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ РЕСПИРАТОРНОЙ СИСТЕМЫ СПОРТСМЕНОВ С РАЗЛИЧНОЙ ВЕСТИБУЛЯРНОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ

Аннотация: в статье представлены результаты исследований функционального состояния вестибулярной сенсорной системы студентов различных спортивных специализаций, а также особенности реакций дыхательной системы юношей с различной вестибулярной устойчивостью. Установлено, что реактивность дыхательной системы в условиях стимуляции вестибулярного аппарата, а также кардиореспираторный резерв выше у юношей с высокой вестибулярной устойчивостью.

Ключевые слова: студенты-спортсмены, вестибулярная устойчивость, вращательные пробы, координационные пробы, кардиореспираторный резерв.

Tokaeva L.K.
Saratov State Medical University, Russia, Saratov
Pavlenkovich S.S.
Saratov State University, Russia, Saratov

THE ADAPTIVE CAPACITY OF THE RESPIRATORY SYSTEM OF ATHLETES WITH A VARIETY OF VESTIBULAR STABILITY

Abstract: the article presents the results of studies of the functional state of the vestibular sensory system of young men-students of various sports specializations, as well as the features of the reactions of the respiratory system of young men with different vestibular resistance. It was found that the reactivity of the respiratory system in the conditions of stimulation of the vestibular apparatus, as well as the cardiorespiratory reserve is higher in young men with high vestibular resistance.

Keywords: students-athletes, vestibular stability, rotational tests, coordination tests, cardiorespiratory reserve.

В приспособительных реакциях организма спортсмена к физическим нагрузкам участвуют различные системы. При этом особенно важно исследование функционального состояния вестибулярного аппарата в некоторых сложнокоординационных видах спорта [1], а также адаптивных

реакций ведущих систем и функций в избранном виде спорта, среди которых первое место отводится респираторной системе [2].

Цель работы – оценка адаптивных возможностей респираторной системы спортсменов при стимуляции вестибулярного аппарата.

Контингент обследованных составили 86 студентов Института физической культуры и спорта Саратовского государственного университета имени Н.Г. Чернышевского с возрастным диапазоном от 17 до 22 лет.

Диагностика функционального состояния вестибулярной сенсорной системы (ВСС) проводилась на основании следующих проб: пальце-носовой, вращательной, Ромберга, Яроцкого, Воячека, а также пробы непрерывной кумуляции ускорений Кориолиса (НКУК). Оценка адаптивных возможностей респираторной системы по показателям частоты дыхания (ЧД), дыхательного объема (ДО), резервных объемов вдоха (РОвд) и выдоха (РОвыд), жизненной емкости легких (ЖЕЛ) и индекса Скибинской [3, 4].

Проведение пробы НКУК позволило распределить спортсменов на 2 группы (табл. 1, 2): 1 группа с высокой вестибулярной устойчивостью – 37 студентов специализаций «Спортивные игры», «Гимнастика» и «Лыжи»; 2 группа со средней вестибулярной устойчивостью – 49 юношей специализаций «Легкая атлетика», «Плавание», «Триатлон» и «Единоборства».

По данным пальце-носовой пробы у юношей обеих групп не выявлено нарушений мышечно-суставной чувствительности.

Рисунок 1 – Результаты проведения координационных проб у спортсменов в баллах

При сравнительном анализе результатов координационных проб Ромберга и Яроцкого у юношей 1 группы зафиксирована хорошая и

удовлетворительная оценка, а во 2 группе – удовлетворительная и неудовлетворительная (рис. 1). При оценке времени глазного нистагма во вращательной пробе у юношей с разной степенью вестибулярной устойчивости достоверной разницы не установлено (табл. 1).

Таблица 1

Оценка вестибулярной устойчивости
юношей-спортсменов при проведении вращательных проб

Показатели	Группы обследуемых	
	1 группа (n=37)	2 группа (n=49)
Время глазного нистагма, с	20,3±1,8	15,6±1,5
Вестибулярная устойчивость в пробе НКУК, балл	4,75±0,04	3,38±0,03∞
Соматические реакции на пробу Воячека	отсутствие реакций	незначительные реакции
Вегетативные реакции на пробу Воячека	незначительные реакции	выраженные реакции

∞ – $p<0,05$ – различия достоверны относительно показателей юношей 1 группы.

На основании реактивности на вращательную пробу юноши в каждой группе были распределены на 3 подгруппы: с нормальной, пониженной и повышенной возбудимостью рецепторов ампул полукружных каналов. При этом в каждой группе для большинства спортсменов характерны нормальные реакции на пробу (рис. 2).

По результатам проведенной пробы Воячека (отолитовой пробы) юноши были распределены на 2 группы. В 1 группу вошли юноши с отсутствием соматических и видимых вегетативных реакций, во 2 группу – спортсмены с ярко выраженными вегетативными расстройствами (табл. 1).

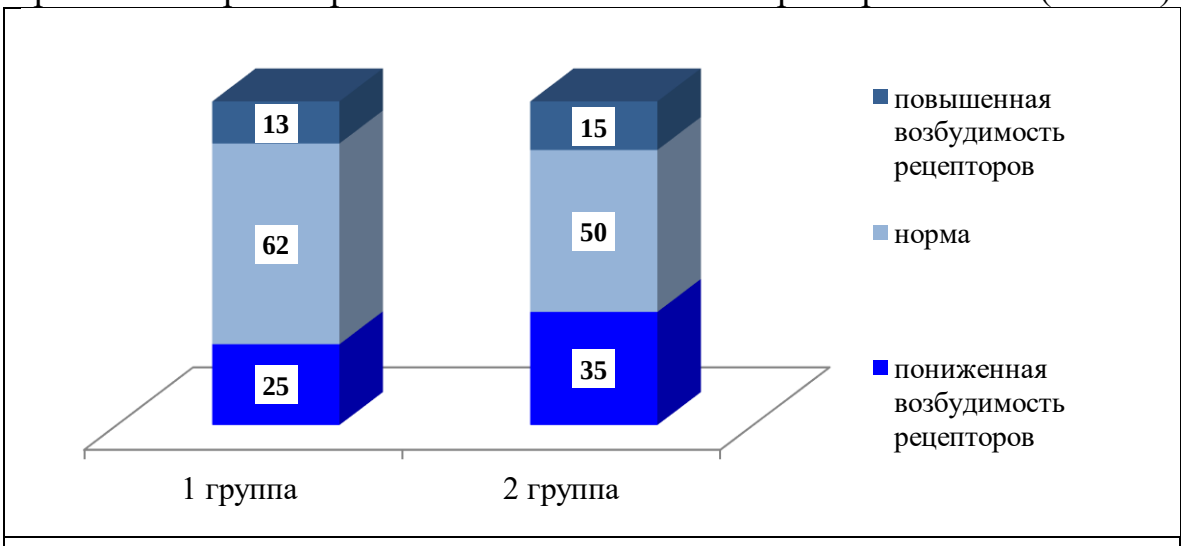


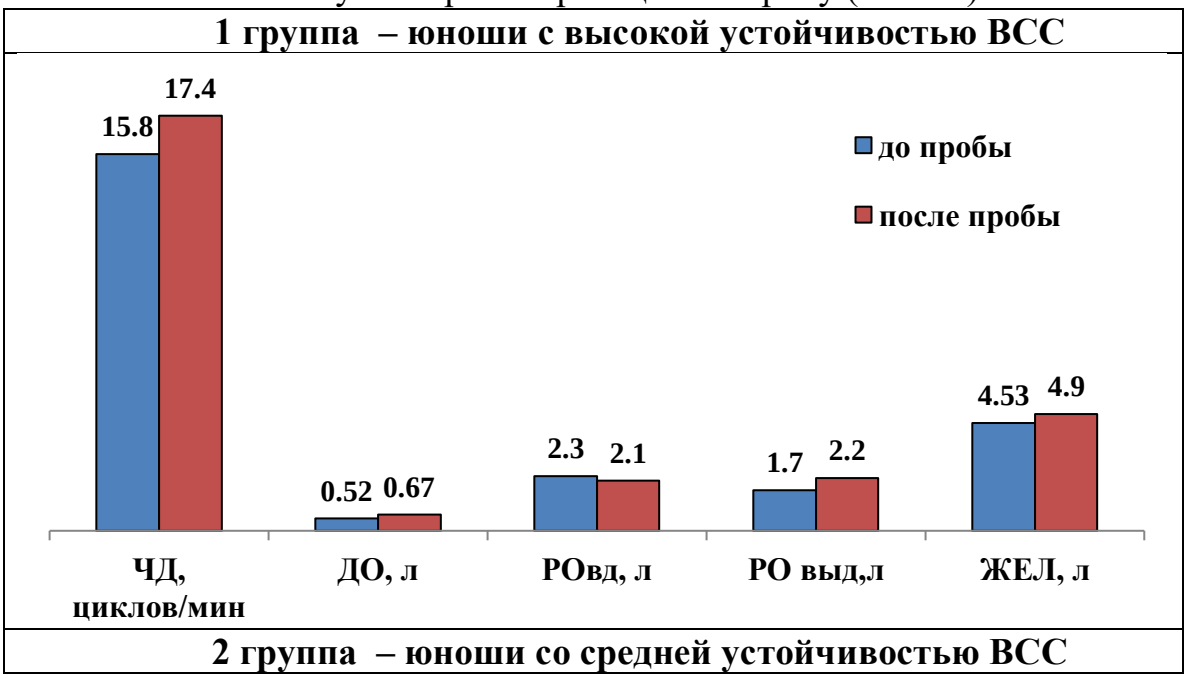
Рисунок 2 – Распределение юношей-спортсменов
по степени реактивности на вращательную пробу, %

Несмотря на соответствие ЧД и всех показателей легочных объемов у

юношей в обеих группах в покое физиологической норме, спортсмены с высокой вестибулярной устойчивостью отличались достоверно низкими значениями ЧД и ДО и высокими параметрами РОвд и ЖЕЛ по сравнению с аналогичными показателями сверстников 2 группы.

Сдвиги в системе дыхания у спортсменов разных групп при проведении пробы НКУК носили разнонаправленный характер. У юношей 1 группы ускорение Кориолиса привело к достоверному увеличению ЧД, ДО и РОвыд. Показатели РОвд и ЖЕЛ не имели статистически значимых различий по сравнению с данными физиологического покоя. У спортсменов 2 группы при достоверном увеличении ЧД зафиксировано снижение ДО, РОвыд и ЖЕЛ, что может указывать на снижение адаптивных возможностей состояния респираторной системы (рис. 3).

Несмотря на то, что средние показатели длительности задержки дыхания у спортсменов 1 группы достоверно выше, чем у юношей 2 группы, а показатель реакции на задержку дыхания, напротив, ниже, данные показатели соответствуют хорошей реакции на пробу (табл. 2).



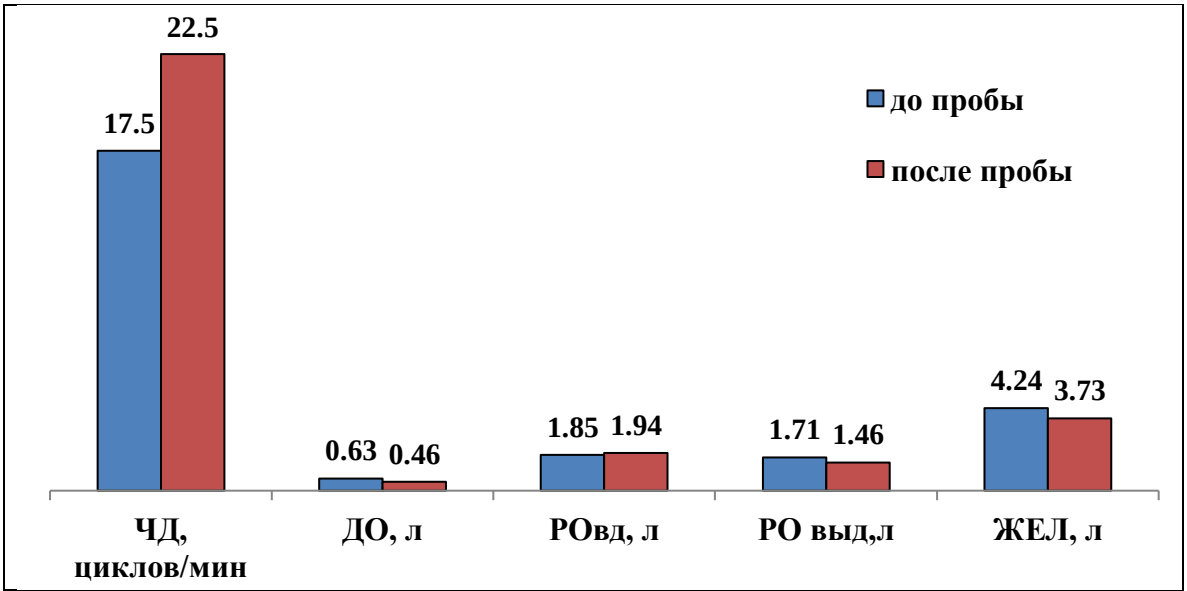


Рисунок 3 – Реактивность респираторной системы спортсменов с различной вестибулярной устойчивостью на пробу НКУК

При анализе индекса Скибинской зафиксированы хорошие оценки кардиореспираторного резерва у лиц с высокой устойчивостью вестибулярного аппарата и удовлетворительные – у юношей со средней его устойчивостью.

Таблица 2

Оценка кардиореспираторного резерва юношей-спортсменов с различной вестибулярной устойчивостью

Показатели	Группы обследуемых	
	1 группа	2 группа
Задержка дыхания на вдохе, с	58,2±1,1	52,3±1,4*
Индекс Скибинской, усл.ед.	40,1±1,63	29,6±1,1*
Показатель реакции на задержку дыхания, усл.ед.	1,07±0,001	1,09±0,001*

* – $p<0,05$ – различия достоверны относительно показателей юношей 1 группы.

Таким образом, полученные данные о реактивности дыхательной системы спортсменов в условиях стимуляции вестибулярного аппарата могут служить критериями для оценки адаптивных возможностей организма к выполнению физических нагрузок и определения перспективности спортсмена в избранном виде спорта.

Использованные источники:

1. Сафарова Х.М., Нуритдинов Э.Н., Ивазов Н.И. Вопросы физиологии сенсорных систем. – Душанбе: Изд-во ТГУ, 2001. 94 с.
2. Смирнов В.М., Дубровский В.И. Физиология физического воспитания и

спорта. – М.: Владос -Пресс. – 2002. – 608 с.
3. Токаева, Л.К., Павленкович С.С. Зависимость вестибуло-вегетативной устойчивости студентов-спортсменов от уровня тревожности // Фундаментальные исследования. – 2012. – № 2-2. – С. 372-376.
4. Физиология человека: учебно-методическое пособие для студентов Института физической культуры и спорта / С.С. Павленкович, Л.К. Токаева, Т.А. Беспалова. – Саратов: «Амирит». – 2017. –100 с.

УДК 336.339.334

Токмакова М.Ю.
студент магистратуры 1 курса
«Экономика и управление фирмой»
научный руководитель: Гордеева Е.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономики и менеджмента»
ФГБОУ ВО Сочинский Государственный Университет
Россия, г. Сочи

СОВРЕМЕННЫЕ ПУТИ ОПТИМИЗАЦИИ ЧИСЛЕННОСТИ РАБОТНИКОВ ПРЕДПРИЯТИЙ ТОРГОВЛИ

Аннотация: в данной статье рассматривается оптимизация численности работников предприятия. Даны предложения для стимулирования персонала и управления человеческим капиталом. Проблема исследования проанализирована на примере предприятия АО «ЗАРА СНГ». Разработаны пути совершенствования.

Ключевые слова: оптимизация, организация, персонал, мотивация, эффективность.

Tokmakova M.Y., Graduate student
"Economics and management" 1 course
Sochi State University
Russia, Sochi
scientific adviser: Gordeeva E.V., Candidate of economic Sciences
Associate Professor of Department «Economics and management»
Sochi State University
Russia, Sochi

MODERN WAYS OF OPTIMIZATION OF NUMBER WORKERS OF TRADE ENTERPRISES

Annotation: this article discusses the optimization of the number of employees. Offers for stimulation of personnel and management of human capital are given. The research problem was analyzed on the example of enterprises of AO «ZARA SNG». Developed ways to improve.

Keywords: optimization, organization, personnel, motivation, efficiency

Актуальность проблемы расчета оптимальной численности работников

предприятия является одной из наиболее острых, возрастающей на фоне социально-экономического кризиса в стране.

Суть оптимизации численности персонала заключается в том, что необходимо уменьшить уровень ротации (текучести персонала) на предприятии, при этом выполняя задачи:

- Обеспечивание непрерывного и качественного выполнения работы;
- Затраты на персонал не должны превышать некоторую заранее определенную величину.

Текучесть кадров – это, в первую очередь, общий показатель, соответственно которому происходит обновление сотрудников в организации. Она отражает, насколько часто работники покидают организацию и как часто руководству приходится привлекать для их замены новых сотрудников. При этом необходимо понимать, что текучесть кадров не всегда является негативным фактором – свидетельствовать о наличии определенных кадровых или организационных проблем могут лишь её непосредственные значения.

Если в магазине высокий уровень ротации (текучести) персонала, то это показатель нестабильности команды. Стабильная команда – показатель зрелости менеджера, его эффективности как руководителя и профессионала в построении команды. Существуют факторы, влияющие на текучесть кадров:

1. Материальные (неконкурентоспособные ставки оплаты, несправедливая структура оплаты, нестабильные заработки);
2. Организационные (график, режим, условия работы не соответствующие ожиданиям сотрудника, отсутствие возможности карьерного роста, повышения квалификации);
3. Межличностные (взаимоотношения с руководством и коллегами);
4. Возраст сотрудника (наиболее рискованный возраст перехода на другую работу до 25 лет);
5. Квалификация сотрудника (чем ниже квалификация, тем чаще меняют работу);
6. Место жительства сотрудника (чем дальше сотрудник живет от работы, тем больше риск его ухода);
7. Стаж работы на предприятии (после трех лет стажа происходит резкое снижение текучести, что объясняется как фактором возраста, так и проблемами адаптации).

На рисунке 1 рассмотрим численность работников предприятия на конец 2018 года. В компании работает 56 человек. Нам необходимо выяснить количество сотрудников разного пола (мужчины и женщины), а так же их возраст для того, чтобы понять, что служит причиной высокой текучести персонала на предприятии и разработать методы по снижению данного показателя.

Численность работников предприятия АО "ЗАРА СНГ"

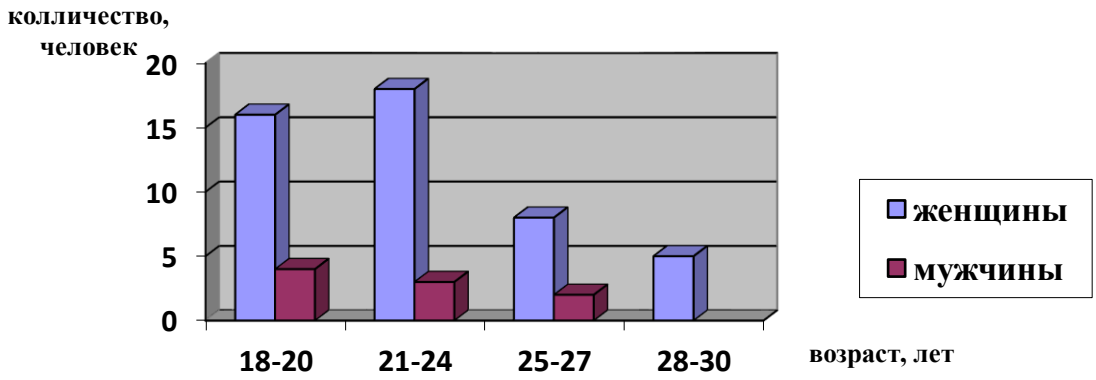


Рисунок 1 - Динамика численности работников предприятия АО "ЗАРА СНГ"

Конечно, в связи с характером работы, а именно работой в индустрии моды, в штате работает 85 % сотрудников женского пола. В компании в большей степени работают сотрудники от 18 до 24 лет, охватывая тот рискованный возраст перехода на другую работу. Также многие сотрудники не имеют высшего образования на момент трудоустройства в компанию. К сожалению, такая категория сотрудников устраивается на определенный промежуток времени, и по окончанию учебной деятельности, меняют вид работы.

Данная сфера деятельности имеет рутинный характер, поэтому необходимо знать, почему сотрудники уходят и в дальнейшем обеспечивать действия по улучшению ситуации:

- ✓ Качественный набор сотрудников;
- ✓ Адаптационный период;
- ✓ Внимательное обучение и возможности для развития;
- ✓ Грамотное управление;
- ✓ Индивидуальный подход к каждому.

Исходя из этого, также необходимо не забывать про стимулирование персонала и грамотное управление человеческим капиталом. Наряду с материальным стимулированием на предприятии АО «ЗАРА СНГ» существует система нематериального стимулирования. Образцовое выполнение трудовых обязанностей, повышение производительности труда, улучшение качества обслуживания покупателей, продолжительная и безупречная работа и другие достижения работников вознаграждаются объявлением благодарности, почетной грамотой и занесением на Доску Почета.

Материальные и нематериальные стимулы взаимно дополняют и обобщают друг друга. Например, повышение в должности и связанный с ним рост денежного вознаграждения дают не только возможность приобретения дополнительных материальных благ, но и известность, почет и

уважение. В целом можно утверждать, что у АО «ЗАРА СНГ» есть большой арсенал разнообразных форм стимулирования и мотивации персонала. Но при этом к каждому сотруднику нужен индивидуальный подход, чтобы наиболее четко выявить предпочтения сотрудника и его желание развиваться именно на данном предприятии.

Компания ZARA делает акцент на мотивировании персонала исходя из первичных потребностей. Рассмотрим таблицу 2.

Таблица 2 - Потребности человека и возможные способы их удовлетворения посредством работы

		Пирамида Маслоу	Возможности ZARA
Вторичные потребности	Потребность в собственном росте и реализации своих потенциальных возможностей.	Потребность в самовыражении	
	Потребности в уважении, признании окружающих и стремлении к личным достижениям.	Потребности в уважении и статусе	✓ Карьерный рост
	Необходимость в социальном окружении, в общении с людьми, ощущении чувства «локтя» и поддержки.	Потребности в принадлежности и социальные потребности	✓ INET, группы в соц-сетях ✓ Униформа ✓ Акции («Приведи друга»)
Первичные потребности	Защита от физических и других опасностей со стороны окружающего мира и уверенность в том, что физиологические потребности будут удовлетворяться и в будущем.	Потребности в безопасности и уверенности в будущем	✓ Оформление по ТК РФ ✓ Повышение ставки и % после года Медицинское страхование
	Потребности, необходимые для выживания человека (еда, вода, отдых и т.д.).	Физиологические потребности	✓ Гибкий график Оплата труда и премии ✓ Доплата праздники & ночные ✓ Корпоративные скидки

В поведении человека наиболее определяющим является удовлетворение потребностей сначала низких уровней, а по мере удовлетворения этих потребностей стимулирующим фактором становятся и потребности более высоких уровней. Самая высокая потребность — потребность самовыражения и роста человека как личности — никогда не может быть удовлетворена полностью, поэтому процесс мотивации человека через потребности — бесконечен. Для успешного мотивирования персонала нематериальными инструментами необходимо знать свой персонал и понимать какого сотрудника какими способами можно мотивировать.

Можно разделить сотрудников по мотивации на 4 группы:

- Инструментальный - тот вид мотивации, который является материальным стимулированием;

- Профессиональный - тот вид мотивации, когда для сотрудника важна суть работы и степень ее сложности и ответственности;
- Патриотический - тот вид мотивации, когда для сотрудника важно признание за его проделанный труд, важно осознание что его работа принесла пользу компании;
- Хозяйский - тот вид мотивации, когда сотрудник стремится к выполнению ответственной работы, но без контроля его действий со стороны.

Разделив сотрудников на мотивации, необходимо понять какими инструментами мы можем их мотивировать. Рассмотрим это в таблице 3.

Таблица 3 - Виды мотивирования и инструменты воздействия на каждый вид

Инструментальный	- По возможности увеличить количество рабочих часов; - Поставить работать в часы, за которые компания выплачивает дополнительные деньги (праздники, выходные).
Профессиональный	- Сообщить сотруднику о ближайших планах его развития в компании; - Похвалить за результаты обучения на вечернем собрании; - Привлечь к выполнению более сложных задач.
Патриотический	- Поблагодарить за проделанный труд; - Обсудить с коллегами на собрании возможность организации корпоратива; - Дать коллективное задание для всех сотрудников по созданию стенгазеты, назначив данного сотрудника ответственным.
Хозяйский	- Сообщить, что в ближайшее время ты планируешь оставить его ответственным за закрытие магазина; - Выделить отдельную зону ответственности в работе с координацией для данного сотрудника; - В постановке задач чётко проговаривать ограничение по времени и время контроля с твоей стороны, давать больше свободы действий.

Таким образом, можно сделать вывод, что в работе компании менеджеру необходимо уделять много внимания на изучение самого сотрудника и вид мотивации, которая его интересует, для успешного мотивирования и вовлечения сотрудника в рабочий процесс, избежав при этом увеличения ротации на предприятии.

Использованные источники:

1. Абалакина Т. В. Финансовый менеджмент. — М.: ИД «Экономическая газета», ИТКОР, 2015 — 518 с.
2. Габлая Д. Р., Гордеева Е. В., Новейшие предложения по совершенствованию структуры персонала в компаниях по сотовой связи// Международное научно-практическое периодическое сетевое издание "Форум молодых ученых" - 2018. - №5(21), URL: www.forum-nauka.ru
3. Дресвянников В. А. Управление человеческими ресурсами: учебное пособие / В. А. Дресвянников, О. В. Лосева. Вузовское образование, 2014 — 170 с.

4. Илларионова С. А., Гордеева Е. В., Мотивация в управлении трудовой деятельностью// Международное научно-практическое периодическое сетевое издание "Форум молодых ученых"/ Отв. ред. Зарайский А.А. - 2018 - №5(21) (май), URL: www.forum-nauka.ru
5. Комарова Н. А. Мотивация труда и повышение эффективности работы / Н. А. Комарова. – М.: Человек и труд, 2017 – № 3 – с. 56–57.
6. Масленникова А. С., Гордеева Е. В., Мотивация персонала организации// Международное научно-практическое периодическое сетевое издание "Форум молодых ученых" - 2018. - №7(23), URL: www.forum-nauka.ru
7. Харония В. А., Гордеева Е. В., Управление человеческим капиталом на предприятии и методы мотивации персонала// Международное научно-практическое периодическое сетевое издание "Форум молодых ученых"/ Отв. ред. Зарайский А.А. - 2018 - №5(21) (май), URL: www.forum-nauka.ru
8. Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Текучесть_кадров. (Дата обращения: 25.09.2018)

УДК 796:340

Томашевская Л.В.
студент магистратуры 1 курса
Трубина И.Е.
студент магистратуры 1 курса
Огаренков М.Д.
студент магистратуры 1 курса
ФГБОУ ВО «Саратовский национальный исследовательский государственный университет имени Н.Г. Чернышевского»
Россия, г. Саратов

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПА НЕДИСКРИМИНАЦИИ СПОРТСМЕНОВ НА ПРИМЕРЕ ШАХМАТ

Аннотация: статья посвящена изучению конкретного правового случая дискриминации в шахматах, учитывая специфику данного вида спорта. Авторы статьи попытались ответить на вопрос: было ли место нарушения прав и свобод человека на чемпионате мира среди женщин в Иране, где беспрецедентным условием принимающей стороны стало обязательное ношение национального хиджаба.

Ключевые слова: шахматы, спорт, права человека, чемпионат мира по шахматам среди женщин.

Tomashevskya L.V.
Saratov State University, Russia, Saratov
Trubina I.E.
Saratov State University, Russia, Saratov
Ogarenkov M.D.
Saratov State University, Russia, Saratov

NON-DISCRIMINATION IN CHESS: PRINCIPLES AND PROBLEMS

Abstract: the article devoted to studying of the exact legal case of discrimination in chess, the terms of its specifics. Authors of the article tried to answer the question whether there was human rights violation in Women's championship in Iran, whereas there was an obligation of wearing hijab from the accepting side.

Keywords: chess, sport, human rights, women's world chess championship.

Современный профессиональный спорт – это целая индустрия по выявлению чемпионов, достижению рекордов, проведению соревнований различных рангов. Честная спортивная борьба на аренах, зачастую на грани человеческих возможностей, дарит яркие, запоминающиеся моменты, приносит незабываемые эмоции, стирает границы, помогает преодолевать разногласия между странами и народами. С другой стороны, такая динамично развивающаяся и конкурентная отрасль, как спорт, не может обойтись без возникновения и менее приятных прецедентов, спорных ситуаций, требующих широкой дискуссии и в том числе правовой оценки.

Цель данной статьи - разобрать конкретный правовой случай дискриминации в шахматах, учитывая специфику данного вида спорта.

В большинстве неолимпийских видов спорта главным соревнованием является чемпионат мира. Шахматные чемпионаты миры к тому же имеют свою особую многолетнюю историю. Число чемпионов и чемпионок мира невелико, их имена известны даже многим людям, далёким от шахмат. Первый в истории чемпионат мира по шахматам среди женщин представлял собой несколько турниров, проведенных под эгидой FIDE (ФИДЕ, фр. Fédération Internationale des Échecs — Международная Шахматная Федерация) в 1927 году, победительницей которых и первой в истории чемпионкой мира стала Вера Менчик [1]. С тех пор турниры и матчи, проводимые с целью разыгрывания титула чемпионки мира по шахматам, стали традиционными и по уровню престижа и накала страстей (не говоря об эстетической стороне вопроса!) мало чем уступают матчам за звание чемпиона мира среди мужчин. В наши дни чемпионат мира по шахматам среди женщин проводится один раз в два года по нокаут-системе.

В полномочия международной шахматной организации ФИДЕ входит не только регулирование и объединение всех национальных шахматных федераций, но и утверждение мест и сроков проведения всех официальных соревнований. Не так давно на официальном сайте ФИДЕ в разделе «официальные соревнования» появилась запись о том, что следующий чемпионат мира по шахматам среди женщин пройдет в 2017 году в Тегеране, Иран (Women's World Chess Championship 2017 Tehran, Iran 10-Feb-2017 28-Feb-2017) [2]. Беспрецедентным для турниров такого ранга условием принимающей стороны стало обязательное ношение национального хиджаба для всех шестидесяти четырёх участниц. Данное ограничение вызвало

широкие споры в СМИ и Интернете, а также недовольство как самих участниц, так и экспертов и болельщиков. Одна из самых острых реакций последовала от американского гроссмейстера, чемпионки США 2016 года Нази Пайкидзе, единственной из участниц, которая открыто выразила свое несогласие путем создания петиции о «нарушении женских прав и свобод» [3]. Петиция Нази на данный момент собрала более 16 тысяч поддерживающих голосов, а сама Пайкидзе приняла решение бойкотировать соревнование, если место проведение так не будет изменено или ношение хиджаба для участниц не станет добровольным. Главным аргументом на отстаивание и защиту собственных прав и свобод в представленной петиции служит пункт международного статута ФИДЕ, который гласит, что «ФИДЕ отвергает дискриминационные отношение по национальному, расовому, политическому, социальному, религиозному признаку, а также по половому признаку. Она придерживается строгого нейтралитета относительно внутренних дел национальных шахматных федераций». (1.2. FIDE is concerned exclusively with chess activities. FIDE is democratically established and bases itself on the principles of equal rights of its members. FIDE is a non-profit making organisation. It rejects discriminatory treatment for national, political, racial, social or religious reasons or on account of gender. It observes strict neutrality in the internal affairs of the national chess federations - перевод автора).

Вопрос о запрете дискриминации в спорте регулируется многими положениями международно-правовых актов. Он нашел отражение и во Всеобщей декларации прав человека: «Все люди рождаются свободными и равными в своем достоинстве и правах» (ст. 1), «каждый человек должен обладать всеми правами и всеми свободами» [4], а также в Конвенции о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин: «Статья 3.

Государства-участники принимают во всех областях, и в частности в политической, социальной, экономической и культурной областях, все соответствующие меры, включая законодательные, для обеспечения всестороннего развития и прогресса женщин, с тем чтобы гарантировать им осуществление и пользование правами человека и основными свободами на основе равенства с мужчинами» [5], в положениях Олимпийской хартии: «несовместимой с принадлежностью к олимпийскому движению является любая форма дискриминации по отношению к стране или лицу, по расовым, религиозным, политическим, половым или иным мотивам» [6].

Предъявление требований к определенному «стилю» одежды, к тому же связанных с религией, безусловно, создаёт определенный дискомфорт для большинства спортсменок. Является ли это достаточным основанием говорить о дискриминации? По всей логике, принимающая сторона должна предоставить участницам условия, способствующие нормальному и безопасному пребыванию на территории государства и возможность одеваться в соответствии с собственным комфортом хотя бы на территории гостиницы или турнирного зала. Иран уже принимал в феврале этого года

один из этапов женской серии Гран-При ФИДЕ (к слову, часть цикла розыгрыша чемпионата мира). Тогда все 12 участниц из разных стран мира играли в хиджабах, что вызывало немало протестующих откликов, впрочем, не помешавших проведению турнира. Но на этом трудности с адаптацией не заканчивались. Как отмечает одна из участниц второго этапа Гран-при, экс-чемпионка мира россиянка А.Костенюк в своем интервью для газеты «Спорт-Экспресс»: «…после каждой партии по вечерам я бегаю. Мне это необходимо, чтобы снять стресс и подготовиться к следующей игре. В Иране женщине одной пойти бегать на улицу невозможно. Теоретически к моим услугам тренажерный зал гостиницы, но во время Гран-при оказалось, что если там находился хоть один мужчина, женщин внутрь уже не пускают.». Разумеется, организаторы не обязаны выполнять любой каприз спортсменок, и далеко не у всех из них есть подобные требования к режиму дня, но проблема заключается в том, что любые искусственные ограничения могут серьёзно повлиять на привычный турнирный распорядок, а следовательно, и на результат и связанные с ним бонусы. Ситуация дополнительно осложняется тем, что некоторые страны (Канада, США) по политическим причинам настоятельно рекомендуют своим гражданам по возможности воздержаться от посещения чемпионата мира по шахматам в Иране.

Абстрагируясь от политических разногласий, следует отметить, что шахматистки, привыкшие к ношению закрытой одежды и хиджаба, получают психологическое преимущество над соперницей, которая впервые надевает платок. К примеру, та может, забывшись во время напряжённой партии, поправить его или даже снять, что вызовет возмущение у местных жителей и, как следствие, различные неприятности для спортсменки – «нарушительницы». Сложно сосредоточиться на партии и полностью сконцентрироваться, если одно неловкое движение может привести к серьёзным последствиям. На наш взгляд, это является нарушением принципа равных условий для спортсменов. Так, президент ассоциации шахматных профессионалов (АШП) Эмиль Сутовский в интервью «Спорт Экспресс» прокомментировал ситуацию: «…Одно дело, когда женщина накидывает платок на несколько минут, чтобы, например, зайти в церковь. И совсем другое – многочасовое нахождение в нем! Но, как бы ни была строга религия, при желании в любом правиле можно найти лазейку. Так, законы Ислама допускают снятие хиджаба при условии, что в помещении присутствуют только женщины. В мире множество международных судей женского пола, и при желании соблюсти это правило на женском чемпионате мира – не проблема. Правда, есть большое "но". Это сборище женщин не должен видеть никто из мужчин, то есть трансляция соревнований исключена. Онлайн видео с любого более или менее крупного турнира давно стало для шахмат обязательным. Но, похоже, тут ради комфорта игроков придется сделать исключение…» [7]. Конечно, АШП защищает интересы игроков и будет прилагать все усилия на поиски дипломатического разрешения конфликта.

В шахматах борьба идет не только на уровне интеллекта, но и на тонком психологическом противостоянии. Учитывая, что у участниц, которые отобрались на чемпионат мира, достаточно высокий уровень подготовки и игры, следует полагать наличие у каждой выработанной годами стратегии борьбы, индивидуальных психологических приемов, направленных на захват психологической инициативы. Известный шахматный психолог Николай Крогиус в своей книге «Шахматы: игра и жизнь» приводит пример значительной роли психологического воздействия в шахматах: «…памятная 3-я партия матча Спасский Фишер (1972). Р. Фишер настаивал, чтобы игра была бы проведена в закрытом от публики помещении. …. Сама по себе смена помещения не имела большого значения, но под этой акцией стоял весомый психологический подтекст. Конечно, Фишеру было неприятно появляться на публике при счете 0:2. Но не менее важно было то, что смена помещения означала определенный выигрыш в психологической дуэли с противником. …Уступки другой стороны были необходимы для обретения чувства уверенности. А Б. Спасский, несмотря на возражения тренеров, согласился с требованиями Фишера. Эту партию Б. Спасский проиграл. … Мы привели этот пример, чтобы напомнить: в психологическом противоборстве нет вакуума. Отступление одной стороны вызывает захват «покинутого пространства» неприятелем.» [8]. Следует также учитывать, что ввиду психологических особенностей у женщин внешний вид во много определяет ее самооценку. В непривычной одежде женщина может испытывать недовольство собственной внешностью, а это, как правило, порождает неуверенность в себе. Ситуацию усугубляет видео- и фотосъемка соревнований.

Ещё одним аспектом проблемы ношения шахматистками закрытой и многослойной одежды является увеличение риска т.н. «читерства» (от англ. «to cheat» – обманывать). Читерство – негативное явление, с развитием компьютерных технологий получающее распространение и в шахматном мире. Под читерством в шахматах принято понимать мошеннические операции с использование технических средств, компьютерных программ и средств связи с целью оказания игроку посторонней помощи при выборе хода во время партии. Под одеждой можно спрятать всякого рода технические приспособления. И хотя каждая участница проходит проверку металлоискателем, некоторые из марок металлоискателей (к примеру, Garrett, который чаще всего используют на соревнованиях) не реагируют на некоторые типы металлов. А если проводить личный досмотр каждой участницы, то, во-первых, турнирный зал станет напоминать аэропорт, а во-вторых, появятся новые основания для разговоров о дискриминации. В то же время малейшее подозрение соперника в нечестной игре и использовании помощи компьютера во время партии снижает общий уровень игры, подталкивает избегать острых позиций, в которых компьютер имеет огромное преимущество над человеком. Если же компьютерная помощь действительно имеет место, то победа читеру практически гарантирована,

учитывая уровень игры программ по сравнению с человеком.

Через несколько дней после опубликования петиции Пайкидзе появилась новость о том, что российская команда по женскому мини-футболу обыграла в гостях команду Ирана [9]. Наша женская сборная играла в полностью закрытой форме и покрытой головой, что также вызвало множество негативных откликов и разговоров об ущемлении прав спортсменок, однако в то же время продемонстрировало, что существует и другой подход к проблеме (условно назовём его «конформистский»). На взгляд авторов, это всё же не отменяет факта дискриминации, а отличия в восприятии связаны с различной спецификой индивидуальных и командных видов спорта и разным уровнем соревнований. Однако само наличие различных мнений и острой реакции на эти пока немногочисленные инциденты свидетельствует о том, что необходима всесторонняя (и в первую очередь правовая) дискуссия и классификация подобных случаев.

Использованные источники:

1. Вера Менчик. Персона дня. [Электронный ресурс] URL: http://ruchess.ru/persons_of_day/menchik/ (дата обращения 01.11.2016)
2. Fide events [Электронный ресурс]: URL https://www.fide.com/index.php?option=com_fidecalendar&view=fidecalendar&ny=2017 (Дата обращения 01.11.2016)
3. Stop womens oppression at the world chess champ. [Электронный ресурс]: URL https://www.change.org/p/stop-women-s-oppression-at-the-world-chess-championship-by-challenging-fide-s-decision (дата обращения 01.11.2016)
4. Всеобщая декларация прав человека: принята резолюцией 217 A (III) Генеральной Ассамблеи ООН от 10 декабря 1948 г
5. Конвенция о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин: Совершено г. Нью-Йорк, 18 декабря 1979 г.
6. Олимпийская хартия Международного олимпийского Комитета (в действии с 7 июля 2007 г.)
7. http://www.sport-express.ru/chess/reviews/sportsmenki-ustroili-boykot-protiv-hidzhabov-1051484
8. Крогиус Н.В. Шахматы: игра и жизнь. М.: Феникс 2011, стр.314
9. Женская сборная России по мини-футболу сыграла с Ираном в хиджабах. [Электронный ресурс]: URL https://lenta.ru/news/2016/10/19/futsalrusiraq/ (дата обращения 01.11.2016)

УДК 343.1

Трофимова О.А.
старший преподаватель
кафедра теории и истории государства и права
факультет экономики и права
Тулякова И.Р.
студент 4 курса
факультет экономики и права
направление подготовки «Юриспруденция»
БашГУ Сибайский институт (филиал)
Россия, г. Сибай

УЧАСТИЕ ПРОКУРОРА В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация: Научная статья посвящена основным проблемным вопросам участия прокурора в уголовном процессе. Данная тема статьи представляется актуальной, поскольку вопрос участия прокурора в уголовном судопроизводстве, на сегодняшний день, является дискуссионным. Несмотря на то, что полномочия прокурора в стадии судебного разбирательства нормативно закреплены, в практической деятельности, в науке имеются некоторые вопросы, касательно участия прокурора в уголовном судопроизводстве.

Ключевые слова: Генеральный прокурор Российской Федерации, прокурорский надзор, уголовное судопроизводство, государственный обвинитель, обвинение, уголовное преследование.

Trofimova O.A.
senior lecturer, Department of theory and history of state and law
faculty of Economics and law
The Sibay Institute of the Bashkir state University (branch)
Russia, the city of Sibay
Tulyakova I.R.
4th year student of the faculty of Economics and law field of study «Jurisprudence»
The Sibay Institute of the Bashkir state University (branch)
Russia, the city of Sibay

PARTICIPATION OF THE PROSECUTOR IN CRIMINAL PROCEEDINGS

Annotation: The scientific article is devoted to the main problematic issues of participation of the Prosecutor in the criminal process. This topic of the article is relevant, since the issue of participation of the Prosecutor in criminal proceedings, to date, is debatable. Despite the fact that the powers of the Prosecutor at the stage of the trial are legally fixed, in practice, in science there are some questions regarding the participation of the Prosecutor in criminal proceedings.

Key words: Prosecutor General of the Russian Federation, Prosecutor's

supervision, criminal proceedings, public Prosecutor, prosecution, criminal prosecution.

К одним из ключевых направлений деятельности органов прокуратуры, как правило, относят участие прокурора в уголовном судопроизводстве. Правовое регулирование осуществляется в соответствии со статьей 35 Закона о прокуратуре, а также приказом Генерального прокурора Российской Федерации «Об участии прокуроров в стадиях уголовного судопроизводства». [4] Однако п. 1 ст. 35 Закона о прокуратуре является отсылочной в части того, что прокуроры принимают участие в рассмотрении дел судами в случаях, предусмотренных процессуальным законодательством. Следовательно, Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации является главным источником правового регулирования участия прокуроров в уголовном судопроизводстве.

Пределы надзора прокурора в уголовном процессе отражены в статьях 37 и 246 Уголовного процессуального кодекса Российской Федерации (далее УПК РФ) соответственно. Вследствие внесения изменений в законодательные акты Федеральным законом № 87-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации и Федеральным законом «О прокуратуре Российской Федерации», прокурор лишен полномочия возбуждать уголовное дело. Однако он был наделен правом вынесения мотивированного постановления о направлении материалов в орган предварительного расследования (следствие и дознание) в целях решения вопроса об уголовном преследовании. Данное право есть только повод для возбуждения уголовного дела.

Согласно статье 37 УПК РФ прокурором осуществляется уголовное преследование в процессе уголовного судопроизводства. Однако он не обладает правом проведения следственных действий, собирать доказательства по делу, поскольку не имеет полномочий к возбуждению уголовных дел либо ведения предварительного следствия.

В соответствии с ч. 7 ст. 246 УПК РФ государственный обвинитель имеет право отказаться от обвинения при изложении мотивов своего отказа. Вследствие чего, данный отказ предполагает непосредственно прекращение уголовного преследования или уголовного дела. Кроме того, некоторые расхождения имеются в последствиях отказа государственного обвинителя для потерпевшего. Здесь имеются две точки зрения.

Во-первых, если отказ государственного обвинителя от обвинения произошел без согласия потерпевшего, то данный факт является нарушением прав последнего. В данном случае прокурор оценивает доказательства, опираясь на свое внутреннее убеждение, а убеждения данных участников процесса не всегда совпадают.

Во-вторых, отказ прокурора от обвинения не представляет собой нарушение прав потерпевшего лица, поскольку бремя доказывания лежит на государственном обвинителе, а несогласие потерпевшего с отказом

прокурора не может рассматриваться как обстоятельство, препятствующее осуществлению прокурором своих полномочий. В том случае, если отказ государственного обвинителя от обвинения потерпевшим поддерживается, то говорят о постановлении оправдательного приговора, поскольку в нем имеется вывод о невиновности подсудимого, тогда как прекращение дела предполагает недоказанность вины. При отказе прокурора от обвинения уголовное дело подлежит прекращению даже в случае несогласия с этим подсудимого.

Стремление законодателя ограничить «всевластие» государственного обвинителя в уголовном судопроизводстве оказалось чрезмерным. Сокращение его полномочий превысило максимально допустимые пределы и обернулось уменьшением действенности не только уголовного преследования, но и уголовно-процессуальной деятельности в целом. Кроме того, автор согласен с мнением исследователей, что прокуратура представляет собой не только карательный государственный орган, осуществления уголовного преследования, но и является эффективным правозащитным органом, занимаясь правотворчеством, предупреждением преступности и правовым просвещением населения.

Таким образом, резюмируя вышеизложенное, необходимо отметить, что неточности относительно участия прокурора в уголовном судопроизводстве в законодательстве Российской Федерации имеются. Для их устранения требуется пересмотр существующей правовой базы, а также выработка четкой законодательной позиции с учетом указанных выше проблем.

Использованные источники:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 18.12.2001 г. № 174-ФЗ: [в ред. от 30.03.2016 г. № 78-ФЗ] // Собрание законодательства РФ. — 2001. — № 52 (ч. I). — Ст. 4921.
2. О прокуратуре Российской Федерации: федер. закон от 17.01.1992 г. № 2202–1 // Собрание законодательства Российской Федерации - 1995. — № 47. — Ст. 4472.
3. О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации и Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации»: федер. закон от 05.06.2007 г. № 87-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации — 2007. — № 24. — Ст. 2830.
4. Об участии прокуроров в стадиях уголовного судопроизводства [Электронный ресурс]: приказ Генерального прокурора Российской Федерации от 25.12.2012 г. № 465. — Доступ из справ.- правовой системы «КонсультантПлюс».
5. Осипова А. В. Проблемные вопросы участия прокурора в уголовном процессе // Молодой ученый. — 2016. — №18. — С. 356-358.

УДК 341

Трофимова О.А.
старший преподаватель
кафедра теории и истории государства и права
факультет экономики и права
Тулякова И.Р.
студент 4 курса
факультет экономики и права
направление подготовки «Юриспруденция»
БашГУ Сибайский институт (филиал)
Россия, г. Сибай

ПРИМАТ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА НАД ВНУТРИГОСУДАРСТВЕННЫМ

Аннотация: Научная статья посвящена истории становления и развития норм взаимодействия международного и национального права. Юридическому анализу подвергнуты исторические моменты о главенстве норм международного права над внутригосударственным, указаны специфические черты современного развития. Данная тема статьи представляется актуальной, поскольку вопрос примата международного права над внутригосударственным, на сегодняшний день, является дискуссионным.

Ключевые слова: нормы международного и внутригосударственного права, соотношение норм, Российская Федерация, история развития международных норм.

Trofimova O.A.
senior lecturer, Department of theory and history of state and law
faculty of Economics and law
The Sibay Institute of the Bashkir state University (branch)
Russia, the city of Sibay
Tulyakova I.R.
4th year student of the faculty of Economics and law field of study «Jurisprudence»
The Sibay Institute of the Bashkir state University (branch)
Russia, the city of Sibay

THE PRIMACY OF INTERNATIONAL LAW OVER DOMESTIC

Annotation: The scientific article is devoted to the history of formation and development of norms of interaction between international and national law. The historical moments about the primacy of international law over domestic law are subjected to legal analysis, the specific features of modern development are specified. This topic of the article seems to be relevant, since the issue of the primacy of international law over domestic law is debatable today.

Key words: the norms of international and domestic law, the ratio of the norms of the Russian Federation, the history of the development of international

norms.

Вопрос соотношения международного и национального права является дискуссионным в юридической науке.

В настоящее время существует две точки зрения относительно соотношения и взаимодействия международного и национального права – монистический и дуалистический. Кроме того, монистический подход подразделяется еще на две концепции – примат международного права и примат внутригосударственного права.

Концепция примата внутригосударственного права над международным предполагает государству право выбора, соблюдать нормы международного права либо нет, в зависимости от интересов того или иного государства.

Согласно концепции примата международного права над внутригосударственным предполагает отрицание наличие государственного суверенитета, основанного на полном подчинении национального права международному.

Дуалистический подход основан на принципе регулирования нормами международного права отношений между государствами, тогда как внутригосударственное право регулирует лишь отношения, возникающие между государством и его гражданами, или между гражданами данного государства. Следовательно, нельзя говорить о преобладании той или иной системы права в определенном государстве. Соответственно, нормы внутригосударственного права не могут действовать в области международных отношений, так же как международное законодательство не имеет влияния на территории того или иного государства без его на то воли.

Значение монистической концепции выражается в признании единства двух существующих правовых систем. Международное и внутригосударственное законодательство рассматриваются как часть одной системы права. Необходимо сказать, что сторонники умеренного монизма придерживаются верховенства международным нормам права над национальным. Вместе с тем, нормы национального права, противоречащие нормам международным, ничтожной не является. Представители этого подхода считают, что государство преобразовывает нормы международного права во внутригосударственное право. Так, сторонники данного подхода уверены, что признание примата международного права обусловлено для государства подчинением международному праву норм национального права, требует приведения внутригосударственного права в соответствие с нормами международного.

Анализируя вышеизложенное, можно сделать вывод о том, что Конституцией Российской Федерации не определено, как это может показаться на первый взгляд, признание норм международного права над национальным правом России. Конституция Российской Федерации признает лишь приоритет международного договора Российской Федерации

применения тогда, когда между нормой международного права и нормой закона Российской Федерации существует определенная коллизия. Следовательно, нормы, которые предусматривают другие, чем это установлено тем или иным договором сохраняют юридическую силу. Вместе с тем, такие нормы, как правило, не применяются в процессе разрешения дел, касательно государств, принимающих участие в данном договоре.

Соотношение международного и национального права выражается, прежде всего, в процессе правотворчества и правоприменения на внутригосударственном уровне. Так, во-первых, государствам одновременно необходимо избегать столкновений между своими международно-правовыми обязательствами и собственным правом. Во-вторых, активизировать развитие национального права.

Как правило, одним из важных мер по обеспечению поддержания мира, сотрудничества между странами служит наличие принципа приоритета норм международного права над внутригосударственным законодательством. Однако, приверженность к подобному мнению не имеет целью признания единства международного и национального права.

Таким образом, нормы международного права существенно влияют на процесс формирования и становления национального права, так же как нормы внутригосударственного права оказывают влияние непосредственно на международное право.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).
2. Федеральный закон от 15.07.1995 № 101-ФЗ «О международных договорах Российской Федерации» // «Российская газета», № 140, 21.07.1995.
3. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 10.10. 2003 г. № 5 «О применении судами общей юрисдикции общепризнанных принципов и норм международного права и международных договоров Российской Федерации» // Российская газета, № 244, 02.12.2003.
4. Дорофеева Е.А., Карпова М.А. Соотношение международного и национального права: как решает этот вопрос Конституция Российской Федерации? // Молодежный научный форум: Гуманитарные науки: электр. сб. ст. по мат. XXVI междунар. студ. науч.-практ. конф. № 7(25).

УДК-61

Туктарова З.С.
студент 4 курса
Башурова А.А.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
ФГБОУ ВО "Ижевская Государственная Медицинская Академия"

ЭТИОЛОГИЯ, ОСОБЕННОСТИ КЛИНИЧЕСКОЙ КАРТИНЫ И ЛЕЧЕНИЕ ДИАФРАГМАЛЬНЫХ ГРЫЖ

Аннотация на русском языке: В данной статье проанализированы особенности клинической картины, этиология и лечение диафрагмальных грыж. А также были установлены наиболее частые клинические проявления данного заболевания, причины возникновения и виды терапии диафрагмальных грыж.

Ключевые слова: диафрагмальные грыжи, причины, клиническая картина, лечение.

Tuktarova Z.S.
Bashurova A.A.
Students
4th year, faculty of pediatrics
Izhevsk State Medical Academy
Styazhkina S.N.
Doctor of Medicine, Professor

ETIOLOGY, CLINICAL PICTURE FEATURES AND TREATMENT OF DIAPHRAGMAL HERNIA

The summary in English: This article analyzes the features of the clinical picture, etiology and treatment of diaphragmatic hernia. And also the most frequent clinical manifestations of this disease, the causes of and the types of therapy of diaphragmatic hernia were established.

Keywords: diaphragmatic hernia, etiology, clinical picture, treatment.

Актуальность: Грыженосителем является каждый 3-5й житель Земли [R.Stoppa.1995; J.Brenner,1995; J.R.Bord, 1998]. По грыжесечению операции в мире выполняют около 20 млн в год . [1]

Диафрагмальные грыжи от грыж всех локализаций составляют около 2 %. Диагностика диафрагмальных грыж в достаточной степени специфична и затруднена. Это может служить причиной поздних операций, что чревато увеличением числа послеоперационных осложнений и летальных случаев.[2]

Диафрагмальные грыжи представляют собой перемещение брюшных органов в грудную полость через естественные или патологические отверстия в диафрагме.

Классификация: По происхождению диафрагмальные грыжи подразделяются на травматические и нетравматические. В зависимости от наличия или отсутствия грыжевого мешка их делят на грыжи истинные и ложные.

Среди нетравматических грыж выделяют следующие разновидности (Б.В. Петровский, 1966):

- Ложные врожденные грыжи.
- Истинные грыжи слабых зон диафрагмы.
- Истинные грыжи атипичной локализации.
- Грыжи естественных отверстий диафрагмы.

Этиология: выделяют предрасполагающие и производящие факторы.

К предрасполагающим факторам относятся: врожденная или приобретенная слабость соединительной ткани; травматические повреждения диафрагмы; инволюционные изменения мышечно-связочного аппарата и др.

Производящими факторами являются все состояния, связанные с повышением внутрибрюшного давления (поднятие тяжестей, беременность, запоры, обильный прием пищи).

Причиной ложных врожденных грыж является незаращение существующих в эмбриональном периоде сообщений между грудной и брюшной полостями. Она сопровождается выраженными кардиореспираторными нарушениями и требует оперативного вмешательства.

Клиническая картина: больные предъявляют жалобы на чувство тяжести и боли в подложечной области, грудной клетке, подреберьях, одышку и сердцебиение, возникающие после обильного приема пищи, могут отмечать бульканье и урчание в грудной клетке на стороне грыжи, усиление одышки в горизонтальном положении, на рвоту принятой пищей, отрыжку. [3]

Лечение диафрагмальных грыж: в связи с возможностью ущемления при диафрагмальной грыже показана операция. При правосторонней локализации грыжи операцию производят через трансторакальный доступ в четвертом межреберье, при парастернальных грыжах лучший доступ — верхняя срединная лапаротомия, при левосторонних грыжах показан трансторакальный доступ в седьмом — восьмом межреберье.

После разделения сращений, освобождения краев дефекта в диафрагме низводят перемещенные органы в брюшную полость и 1 ушивают дефект отдельными узловыми швами с образованием дубликатуры. При больших размерах дефекта прибегают к аллопластическому замещению диафрагмы протезами из капрона, нейлона, тефлона, лавсана и др.

При парастернальных грыжах (грыжа Ларрея, ретростернальная грыжа) низводят перемещенные органы, выворачивают и отсекают у шейки грыжевой мешок, накладывают и последовательно завязывают П-образные швы на края дефекта диафрагмы и задний листок влагалища брюшных

мышц, надкостницу грудины и ребер.

При грыжах пояснично-реберного пространства дефект диафрагмы ушивают трансабдоминально отдельными швами с образованием дубликатуры.

При ущемленных диафрагмальных грыжах доступ трансторакальный. После рассечения ущемляющего кольца исследуют содержимое грыжевого мешка. При сохранении жизнеспособности выпавший орган вправляют в брюшную полость, при необратимых изменениях — резецируют. Дефект в диафрагме ушивают. [4]

Цель: Провести анализ заболеваемости среди других видов грыж, анализ клинической картины и лечения диафрагмальных грыж.

Задачи: Проанализировать истории болезни пациентов с диагнозом диафрагмальные грыжи с 2015 по 2017 год хирургического отделения 1РКБ МЗ УР**;** установить распределение данного заболевания в зависимости от возраста, пола.

Материалы и методы: Материалом послужили истории болезни пациентов в период с 2015 по 2017 год с диагнозом диафрагмальные грыжи хирургического отделения 1РКБ МЗ УР.

Результаты: В ходе исследования было выявлено 44 случая заболеваемости диафрагмальными грыжами, что составляет 9% от общего количества грыж. Пупочные грыжи наблюдались в 108 случаях (21%), вентральные- 162 случаях (31%), паховые- 153 случаях (30%), пахово-мошоночные- 15 случаях (3%), грыжи белой линии живота 24 случаях (5%), бедренные- 4 случаях (1%).

Корреляция по полу: женщины болеют чаще-30 наблюдений (68%), мужчины-14 наблюдений (32%), что составляет 2:1. Распределение больных по возрастным группам: 20-39 лет-3 человека (7%), 40-49 лет- 8 человек (18%), 50-59 лет-20 человек (46%), 60-69 лет-9 человек (20%), 70-90 лет- 4 человека (9%).

Клиническая картина: Наиболее частыми жалобами при поступлении явились изжога-33 наблюдения (75%), отрыжка-26 наблюдений (59%), боль-23 наблюдения (52%), тошнота-6 наблюдений (13%) и рвота-5 наблюдений (11%). Болевой синдром чаще локализовался в эпигастральной области (18 человек, 78% случаев), правом подреберье (3 человека, 13%), за грудиной (1 человек, 4%) и в 4% случаев боль отмечалась и в эпигастральной области и в правом подреберье(1 человек).

Лечение: Оперативное лечение было оказано 37 больным (85%), причем самой частой операцией явилась фундопликация по Ниссену, произведенная 34 больным (92%). 3 больным (8%) проводилось грыжесечение и пластика диафрагмы и отсутствовала у 7 больных(15%) в связи противопоказаниями.

Вывод: Таким образом, в ходе исследования было установлено, что диафрагмальные грыжи, в сравнении с другими видами грыж, встречаются нечасто, в 9% случаев. Чаще всего данным заболеванием болеют женщины

(68%), чем мужчины(32%). Самый молодой возраст - 22 года, средний возраст – 55 лет, самый старший- 86 лет. Наиболее частыми жалобами при обращении больных к хирургу являются: жалобы на изжогу(75%), отрыжку(59%), боль(52%), локализующуюся в в эпигастральной области (78%). Оперативное лечение было оказано в 85% случаев, причем основной операцией являлась фундопликация по Ниссену (92%)

Использованные источники:

1. Стяжкина С.Н., Галимова А.Р., Банникова В.А. Особенности диагностики и лечение больных с грыжами пищеводного отверстия диафрагмы// Современные тенденции развития науки и технологии. – 2016 год. – Номер 4-2. –С.100.
2. Диафрагмальные грыжи : учеб.-метод. пособие / В. Е. Корик [и др.]. – Минск :Д44 БГМУ, 2013. – 20 с.
3. Методические рекомендации для студентов, клинических интернов и ординаторов. — Краснодар: Изд-во КГМА, 2004. - 18 с.
4. Справочник по клинической хирургии/ под редакцией Сахарова В.А. – 1967.

УДК 340.12

Тумасян А.В.
студент магистратуры 1 курса
юридический факультет
научный руководитель: Болотова У.В., к.филос.н.
доцент
кафедра истории и философии права
Институт сервиса туризма и дизайна (филиал) СКФУ
Россия, г. Пятигорск

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ ФИЛОСОФИИ ПРАВА

Аннотация: В статье рассматривается понятие философии права, ее значение, раскрывается практическая значимость данной науки, приводятся примеры применения философско-правовых концепций. Отдельное внимание уделяется значению преподавания философии права в вузах.

Ключевые слова: философия права, практическое значение, истина о праве, справедливость закона, философско-правовые учения.

Tumasyan A.
Undergraduate
1 year, faculty of law
Institute of service, tourism and design (branch) of NCFU
Russia, Pyatigorsk
Scientific supervisor: Bolotova U.
Candidate of philosophy, associate Professor
Associate Professor of history and philosophy of law

Institute of service, tourism and design (branch) of NCFU
Russia, Pyatigorsk

THE PRACTICAL SIGNIFICANCE OF PHILOSOPHY OF LAW

Abstract: the article deals with the concept of philosophy of law, its meaning, reveals the practical significance of this science, provides examples of the application of philosophical and legal concepts. Special attention is paid to the importance of teaching philosophy of law in universities.

Key words: philosophy of law, practical value, truth about law, justice of law, philosophical and legal doctrines.

Философия права – это уникальная наука. Она совмещает в себе сразу две дисциплины - философию и юриспруденцию, теоретическую и практическую стороны, при этом выходит за рамки обычной философии, поскольку связана с особой сферой – правом. Таким образом, философия права является междисциплинарной наукой, которая занимается поиском смысла права, его сущности, роли в мировом сообществе, его значения, места в жизни человека, общества и государства.

Философия права восходит своими корнями к глубокой древности. Она начинается с появлением представлений об объективной, справедливой, независимой от государственного террора природе права. Эти идеи стали основополагающими для всех последующих представлений о взаимосвязи права, свободы и справедливости. Большая заслуга философии права состоит в том, что именно эти воззрения стали общепризнанными в мировом сообществе.

Все это определяет основополагающее место философии права в системе юридических наук, а ее главное назначение неизменно сохраняется в поиске истины о праве. Несмотря на то, что философия это сугубо теоретическая дисциплина, она имеет и практическое значение, особенно это касается философии права [3].

В мировой истории известны случаи, когда философско-теоретические концепции претворялись в жизнь. Римские юристы разрабатывали и применяли право, основываясь на натурфилософских воззрениях. Во главе всего у римлян стояли естественные права человека, которые не должны были ущемляться. Можно сказать, что римские юристы философией естественного права создавали практическую юриспруденцию. Кроме того, именно римское право легло в основу современного европейского права.

Одним из самых ярких примеров применения философско-правовой теории на практике является учение Карла Маркса и Фридриха Энгельса, получившее название марксизм. В основе политического учения лежала ведущая роль пролетариата, который должен был организовать революцию, способную уничтожить товарное производство и частную собственность, провозгласить общественную собственность, установить коммунистическое общество, целью которого является всестороннее развитие каждого члена общества [5].

Данная концепция была дополнена В.И. Лениным и реализована им на практике. Марксизм-ленинизм стал официальной идеологией Советского Союза, данный факт закреплен Конституцией 1977 года. Собрания сочинений К.Маркса, Ф.Энгельса, В.И.Ленина стояли на самом почетном месте во всех советских библиотеках, а марксизм-ленинизм подлежал обязательному изучению в образовательных учреждениях. Конечной целью учения провозглашалось устройство коммунизма во всех странах мира. Теория Маркса находит свое отражение и в современном мире: правящая партия Китайской Народной Республики, Коммунистическая партия Китая, отмечает в своем уставе, что в основе ее деятельности лежит марксизм-ленинизм.

Эти примеры доказывают, что философия права способна из обычных рассуждений перейти в реальную жизнь.

Помогает философия права и в науке. К примеру, в основе действующей Конституции и практически всех нормативно-правовых актов, принятых в нашей стране за последнее время, лежат западноевропейские ценности, которые не учитывают особенный русский менталитет и тем самым оказывают на него разрушительное воздействие. Для того чтобы исправить данную ситуацию, понять причины многочисленных провалов в реформах российского законодательства, необходимо проводить философско-правовой анализ [1].

Практическая значимость философии права проявляется и в другом наиболее важном аспекте. В нашей жизни возникает немало философско-правовых проблем, когда необходимо понять что является справедливым, например, перед судьей стоит выбор признать человека виновным или нет, ситуации бывают разные, а закон один, он не будет подстраиваться под каждого, тогда на помощь приходит философия права. Юрист, применяя нормативно-правовые акты к определенной ситуации, выступает как соавтор. Ему необходимо творчески подойти к этому вопросу, преодолеть формальность закона, и здесь важную роль играют человеческие качества, правовая интуиция, знание особенностей отечественной политико-правовой культуры.

Отраслевые дисциплины – важная часть юридических знаний, но если обучать будущих юристов лишь этим знаниям, то неминуемо наступит крах правовой системы, поскольку эти юристы будут не способны мыслить. При употреблении нормы закона всегда имеется элемент правотворчества, причем, как правило, неосознанного. Отсюда вытекает осмысление юристом, применяющим право, происходящих в обществе процессов. Сразу виден его интеллект, образованность, общегуманитарная подготовка, эрудиция, которые имеют важное значение в этом процессе. Ведь неслучайно один из крупнейших юристов Франции XX в. Л. Жюллио де ла Морандьер писал: «Общей основой права является философия»[2].

Все эти вопросы возможно решить с помощью юридического образования. Только мыслящий человек может адекватно воспринять и

применить в конкретной ситуации тот или иной нормативно-правовой акт. Прежде необходимо научить человека мыслить, а затем уже требовать от него юридических знаний. Законодательство постоянно изменяется, а человек, его миропонимание и мышление остаются неизменными. Еще одним доказательством того, что гораздо важнее для юриста не знание нормативно-правовых актов, а интуиция права и справедливости, являются кардинальные изменения в российском праве в течение последнего десятилетия. Основы права, его сущность постигаются не только теоретическим путем, но и посредством накопления политико-правового опыта, юридического знания, идей и взглядов других мыслителей. В связи с этим воспитание подобной интуиции - дело не столько отраслевых юридических дисциплин, сколько историко-теоретических: философии и теории права, истории политических и правовых учений, истории государства и права и т. д.

Однако, к сожалению, современная модель юридического образования в нашей стране, по крайней мере, на уровне бакалавра, где не предусмотрено изучение ни философии права, ни истории политических и правовых учений, не способна дать возможность студенту окунуться в постижение смысла права.

В реальной жизни право представляет собой не самостоятельное явление, развивающееся по своим закономерностям, а единство правовых, морально-нравственных, политических, религиозных ценностей и устремлений. Поэтому юридическое образование, которое все более удаляется от взаимосвязи философии и права в сторону изучения отраслевых наук, все дальше уходит от реальности человеческой жизни. Такое образование формирует фрагментарное видение мира в бесконечно разнообразном потоке жизненных ситуаций и человеческих отношений, не способное передать его единство, многомерность и гармоничную целостность. Особенно способствует этому специализация юридического образования. Современный выпускник юридического вуза обладает знанием формы, но не знанием содержания[4].

Таким образом, практическое значение философии права сложно переоценить. Знание этой науки необходимо каждому, кто каким-либо образом связывает себя с юриспруденцией. Она помогает применять любой закон, отталкиваясь от принципа справедливости.

Использованные источники:

1. Асилян Л.В., Некрасова И.Е., Симонова О.В. Основные проблемы философии права // Актуальные проблемы юриспруденции: сб. ст. по матер. IV междунар. науч.-практ. конф. № 4(4). – Новосибирск: СибАК, 2017. – С. 82-85.
2. Жюллио де ла Морандьер Л. Гражданское право Франции: Пер. с фр. М., 1958.
3. Нерсесянц В.С. Философия права: Учебник для вузов. — М.: Норма, 2005. — 656 с.

4. Овчинников А.И. Основные проблемы философии права и ее место в юридической науке // Северо-Кавказский юридический вестник. № 1(10). 2017. – С. 57-64.
5. Поляков Р. Е. К вопросу об основах философии права // Молодой ученый. — 2010. — №11. Т.1. — С. 190-193.

УДК 178.1

Тумеркина А.Н.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
СГМУ им. В.И. Разумовского
научный руководитель: Кузнецова М.Н.
доцент
Россия, г. Саратов

ЭФФЕКТ ПЛАЦЕБО КАК ФАКТОР ИЗМЕНЕНИЯ МИРОВОЗЗРЕНИЯ ЛЮДЕЙ БОЛЬНЫХ АЛКОГОЛИЗМОМ

Аннотация: Статья посвящена применению плацебо в лечении людей больных алкоголизмом и эффекту, вызванному этим способом лечения. Пациенты с данным заболеванием по окончании терапии не только избавляются от зависимости, но и меняют свое мировоззрение и отношение к жизни.

Ключевые слова: плацебо, таблетки «пустышки», эффект плацебо, алкогольная зависимость, мировоззрение, бытие.

Tumerkina A.N.
student
2 course, faculty of Medicine
Saratov State Medical University n.a. V.I. Razumovsky
Russia, Saratov
Scientific adviser: Kuznetsova M.N.
Associate Professor

PLACEBO EFFECT AS A FACTOR OF CHANGES IN THE WORLD OUTLET OF THE PATIENTS WITH ALCOHOLISM

Annotation: The article is devoted to the use of placebo in the treatment of people with alcoholism and the effect caused by this method of treatment. Patients with this disease at the end of therapy not only get rid of dependence, but also change their world view and attitude to life.

Keywords: placebo, pacifier pills, placebo effect, alcohol addiction, worldview, being.

В настоящее время большинство пациентов убеждены, что только медикаментозное лечение может быть эффективным при их заболевании. Однако большая часть болезней зависит от психического состояния больного и не всегда нуждается в таблетированном лечении.

Данная проблема является актуальной в настоящее время, так как люди, не имеющие медицинского образования, подвержены самовнушению и подвергают себя неоправданной фармакотерапии, что может привести к лекарственным осложнениям.

На основе этих наблюдений была разработана модификация фармацевтического вмешательства, при котором больной принимает плацебо (таблетки «пустышки»).

Плацебо – вещество, не обладающее лечебным эффектом, применяемое для моделирования действия фармацевтического средства, где исход выздоровления зависит от веры пациента в результативность применения данного препарата. Вещества для плацебо являются физиологически неактивными и не оказывают на организм реального воздействия [1,2].

Улучшение самочувствия пациента от подобных лекарственных средств называется эффект плацебо. Данное явление основано на внушении, которое не требует особых психологических навыков, так как помимо самовнушения влияние на больного оказывает фактор опасности здоровью, а также авторитета и компетентности врача [3].

Наиболее часто эффект плацебо отмечается при лечении пациентов с алкогольной зависимостью. Наряду с общими факторами важную роль играет желание человека изменить свое сознание и избавиться от алкогольной зависимости, тем самым вернув себе нормальные жизненные ценности и понимание бытия. Бытие человека больного алкоголизмом заключается в удовлетворении своей потребности. Во время лечения пациент начинает осознавать неправильность своего существования и отсутствия его цели, а также переосмысливать собственные приоритеты в жизни, свое место в обществе. По окончании лечения человек избавляется от зависимости и приобретает цель в жизни, которая не убивает в нем социальное существо. В подтверждение в литературе были найдены описания различных методов лечения, которые экспериментальным образом доказывают факт действенности эффекта плацебо.

Один из методов заключается в длительном лечении человека с алкогольной зависимостью на стадии ремиссии с помощью имплантации препарата эсперали и следующее за этим длительным лечением «подпиткой» для мозга. Пациенту сообщается о многообещающем и уникальном эффекте данного препарата. Сама же процедура «подпитки» заключается во внутривенном введении 5% раствора глюкозы или изотонического раствора хлористого натрия, поэтому фармакотерапевтического действия не производит. Родственникам также сообщается о положительном действии этого препарата, тем самым они вовлекаются в процесс проявления эффекта плацебо. Благодаря регулярному повторению со стороны врача происходит постоянный контроль пациента и установка на воздержание, а у пациента усиливается вера в защищенность от срывов в употреблении алкоголя действием «хорошего» препарата [4].

Другой метод основывался на использовании в качестве плацебо таблетки, которые имели вид светло-желтых желатиновых капсул, содержащих крахмал, и выдавались за специальный препарат для лечения алкоголизма. Данный препарат принимался пациентами в течение 14 дней. Также важным условием отбора людей для наблюдения являлось наличие эмоциональных нарушений. По окончании работы врачей по оказанию психологического воздействия на зависимых людей и приема ими лекарств было установлено уменьшение эмоциональной нестабильности, улучшение общего физического состояния и активности пациента и уменьшение проявления влечения к алкоголю [5].

Положительное влияние плацебо, установленное в процессе экспериментального наблюдения, доказывает эффективность данного метода в лечении. Он является достойным внимания врачей и уместен при использовании его в практической работе наряду с привычными для них способами лечения, чтобы усилить терапевтический эффект. Кроме положительного лечебного эффекта, плацебо влияет на сознание человека, его понимания сути бытия, благодаря чему человек может правильно для себя и для общества определить цель в жизни и моральные принципы. Однако стоит отметить, что данный путь лечения должен соответствовать этическим нормам и не может использоваться как способ сокрытия некомпетентности врача, так как неоправданное применение плацебо может привести к ухудшению здоровья пациента.

Использованные источники:

1. Михайлова В.В., Соломатина А.С., Юрин К.И., Михайлин В.В. Механизм эффекта плацебо // БЮЛЛЕТЕНЬ МЕДИЦИНСКИХ ИНТЕРНЕТ-КОНФЕРЕНЦИЙ. 2016. Т. 6. № 5. С. 570.
2. Давыдов О.С. Давыдов О.С. Плацебо и боль // Российский журнал боли. 2014. № 1 (42). С. 97-98.
3. Хайлов П.М. Плацебо и доказательная медицина // Медицинские технологии. Оценка и выбор. 2012. № 1 (7). С. 10-16.
4. Фаттахов Ф.З., Тазетдинов И.В., Быков Б.Е. Использование плацебо для потенцирования психотерапии больных // Казанский медицинский журнал. 2002. Т. 83. № 3. С. 219.
5. Востриков В.В., Майорова О.В., Востриков М.В., Шабанов П.Д. Оценка эффективности плацебо-терапии по эмоционально-мотивационному состоянию больных с алкогольной зависимостью в постабстинентном периоде // Психофармакология и биологическая наркология. 2008. Т. 8. № 3-4. С. 2469-2475.

УДК 336.2

Турганбекова Д.Н.
студент 3 курса
Лапина Д.Е.
студент 3 курса
профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
Оренбургский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

НАЛОГ НА ИМУЩЕСТВО ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Аннотация: В статье рассматриваются понятие налога на имущество с физических лиц. Также приводится в пример, доходы в консолидированный бюджет от данного налога за 2014 год. Представлено изменение в расчете налоговой базы по налогу на имущество физических лиц в 2015 году и как относятся к данному налогу в Зарубежных странах

Ключевые слова: Налог, налог на имущество физических лиц, налоговая база, кадастровая стоимость.

Turganbekova D.N.
Lapina D.E.
Female students
3 course, profile "Accounting, analysis and audit"
Orenburg branch REU them. G.V. Plekhanov
Russia, Orenburg

TAX ON PROPERTY OF PHYSICAL PERSONS

Annotation: The article deals with the concept of property tax on individuals Is also given as an example, income to the consolidated budget from this tax for 2014. The article presents a change in the calculation of the tax base for personal property tax in 2015 and how it relates to this tax in Foreign countries.

Key words: tax, Tax on property of physical persons, tax base, the cadastral value.

Налог на имущество с физических лиц представляет собой прямой местный налог, который устанавливается нормативно-правовыми актами муниципальных образований и непременный к уплате на территории данных муниципальных образований. Отдельно оговаривается о налоге в городах федерального значения, таких как Москва, Санкт-Петербург и Севастополь, где он регулируется законами указанных субъектов Российской Федерации.

Плательщиками налога являются физические лица, имеющие права собственности на имущество, которое, признается объектом налогообложения. В свою очередь, объектами налогообложения принимаются:

1. Жилой дом;

2. Гараж, место для машины (стоянка, машино-место);
3. Единый недвижимый комплекс;
4. Объект незавершенного строительства;
5. Иное здание, сооружение, помещение, строение.[1]

Как уже известно, с 2015 года исчисление налоговой базы по налогу на имущество изменилось. Налоговая база рассчитывается, исходя из кадастровой стоимости имущества. По мнению Министерства финансов РФ, после применения данного расчета, поступления в местные бюджеты возрастут примерно в 6 раз, что послужит сильной финансовой опорой для выполнения важнейшей социальной функции: постройки новых школ, детских садов и так далее. К тому же, подразумевается, что нововведение сформирует основу для большей финансовой самостоятельности местных органов власти. Ведь не стоит забывать, что у региональных и местных органов власти существуют определенные полномочия по ведению самостоятельной налоговой политики, в области имущественного налогообложения.[2]

В целом, при создании российской налоговой системы, предполагалось, что налог на имущество физических лиц составит одну из основных статей дохода в местный бюджет, чего на самом деле не произошло.[3]

Рассмотрим это на примере консолидированного бюджета города Оренбурга в 2014 году, где увеличение бюджета от налога на прибыль произошло на 27526,2 млн.р., от налога на доход физических лиц на 22204,4 млн.р., от акцизов – 4335,3 млн.р., от транспортного налога – 929,2 млн.р., от налога на добычу полезных ископаемых – 617,8 млн.р., от налога на имущество физических лиц – 55,81 млн.р. Логично отметить, что доход в виде 0,001% от налога на имущество является незначительным.[7]

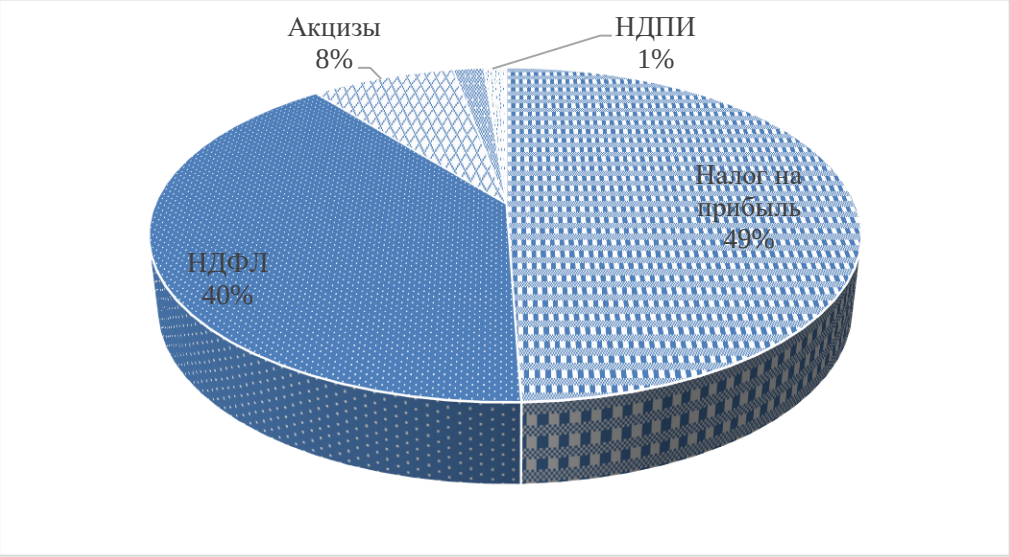


Рисунок 1 Доходы в консолидированный бюджет г. Оренбурга за 2014 год

Таким образом, можно отметить положительные стороны изменения в расчете налоговой базы по кадастровой стоимости. Однако, многие научные

эксперты отмечают и ряд проблем:

1) Ограниченность информации о ценах на рынке недвижимости;

2) Ограниченное количество специалистов, имеющих достаточный опыт осуществления качественной оценки недвижимости;

3) Неполная или недостаточная информация Государственного кадастра недвижимости, о чем свидетельствуют многочисленные комментарии государственных руководителей различных уровней;

4) Сложности учета в системе Единого государственного реестра прав на недвижимое имущество и сделок, связанных с этим и т.д.[5]

Возникновение данных проблем, можно объяснить, если разобраться в сути налога. В целом, налог на имущество выделяется на фоне других налогов, отличаясь от них следующими характеристиками:

— Наглядность и определённость налога, привязка его к конкретному объекту;

— Неэластичность;

— Арбитражный характер;

— Отражение степени местной автономии.

Говоря о налоговой базе имущественных налогов, то возникает ситуация, когда реальная стоимость имущества может быть определена при его продаже или требуется определить его стоимость для целей налогообложения. То есть возникает необходимость, определить кадастровую, рыночную или другой вид стоимости согласно национальному законодательству. Для налогоплательщиков эта оценка является спорной ситуацией. Когда в национальном законодательстве предусмотрено оценка имущества сами налогоплательщиком, владельцы имущества в этом случае чаще недооценивают его. Если же действует кадастровая система оценки, то владельцы налогооблагаемого имущества подозревают, что их недвижимость переоценена. Без сомнения, определяют налоговую базу по налогу на имущество – кто-то должен. И, к сожалению, не один подход к определения налоговой базы не может удовлетворить все стороны. Стоит отметить, что качественное оценка, результат, который будет максимально приближенным к рыночной справедливой стоимости, является дорогостоящей работой. В настоящее время, в российской практике, когда переход к налогообложению недвижимости, по кадастровой оценке, привела к значительному повышению налоговых платежей, а, следовательно, и к завышению кадастровой стоимости относительно рыночной, это становится особо заметно. Массовые споры и конфликты обусловили появления целой системы их разрешения.

В зарубежной европейской практике имущественного налогообложения эта проблема разрешается установлением некоторого «зазора» между кадастровой стоимости и определённой стоимости налогооблагаемой базы. Этот интервал, смягчающий недовольство налогоплательщика, составляет 10-20%. Другими словами, заниматься

налоговом администрированием, управлять налогом на имущество и соответствовать определённым уровнем справедливости – сложная и дорогостоящая операция. В каждой стране установление налога осуществляется по-своему. В некоторых странах подобными полномочиями наделены лишь органы местного самоуправления.

Так в таких странах, как Канада и Австралия сильными органами местного самоуправления и значимыми местными налогами на имущество, не все налоги не имущества устанавливаются местными органами власти. В таких странах, как Чили и Латвия взимании налога на имущество осуществляется централизованно.[6]

Анализируя имущественное налогообложение развитых и развивающихся стран можно сделать следующие выводы.

В процессе регулирования распределения налоговых поступлений из национального на субнациональный уровень, налогоплательщики часто получают налоговые послабления. Кроме того, законом, как правило, устанавливаются низкие ставки, а усиленно сбор налогов бедного населения затрачивается много. Об этом свидетельствуют, например, показатели высокой задолженности по налогам на недвижимость.

Во многих странах с переходной экономикой и разработка инициатив по налогам на имущество ложится на органы местного самоуправления, хотя зачастую трудно определить, насколько автономны органы местного самоуправления в финансовых вопросах. Во многих таких странах оценка налоговой базы, освобождение от налогов, ставки и иногда даже сбор, по существу, контролируются органами управления более высокого уровня. Настоящее и будущее субнациональных налогов на имущество, таким образом, неразрывно связано с межгосударственными отношениями и фискальной децентрализацией в целом.

Роль налога на имущество в развитых странах состоит в том, что налог на имущество является существенным источником дохода. Значение имущественных налогов разное в зависимости от развитости страны. Налоги на недвижимость гораздо более важны в развитых странах чем в развивающихся или в странах с переходной экономикой. Так как, налоги на недвижимость взаимосвязаны с услугами, которые оказываются населению и финансируется из местного бюджета. Таким образом, мы можем сравнить отношения налога на имущество в России и Зарубежных странах и сделать соответствующие выводы.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс РФ
2. Федеральная налоговая служба РФ
3. Алпатова Д. Ю. Имущественное налогообложение физических лиц // Молодой ученый. — 2014. — №8.2. — С. 2-3. — URL https://moluch.ru/archive/67/11527/ (дата обращения: 12.11.2018).
4. Богатырев С.Ю. Налоги на имущество: зарубежные примеры – российские перспективы // Налоговое право. – 2015. – С. 8-10.

5. Огордникова Е.П. Налоги-основной источник доходной части бюджета государства// Современная экономика: обеспечение продовольственной безопасности. Сборник научных трудов IV Международной научно-практической конференции. ФГБОУ ВО "Самарская государственная сельскохозяйственная академия" – 2017. – С. 140-144.
6. Огородникова Е.П. Проблемы и перспективы развития имущественных налоговых платежей в России//Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях. Сборник научных трудов Двенадцатой Международной научно-практической конференции, посвященной 110-летию РЭУ им. Г.В. Плеханова. Оренбургский филиал РЭУ им.Г.В.Плеханова. – 2017. – С. 73-78.
7. Консолидированный бюджет г. Оренбурга: minfin.orb.ru/budget4citizen2014pr.pdf

УДК 622.276 665.642

Туркина А.В.
студент магистратуры
Самарский государственный университет
Россия, г. Самара

ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ТЕМПЕРАТУРЫ НАГРЕВА НЕФТИ НА ГИДРАВЛИЧЕСКОЕ СОПРОТИВЛЕНИЕ В ТРУБОПРОВОДЕ ПРИ ПЕРЕКАЧКЕ ВЫСОКОВЯЗКИХ НЕФТЕЙ

Аннотация

В статье рассматривается перекачка высоковязкой нефти с «путевым» подогревом. Показана зависимость изменения плотности и вязкости высоковязкой нефти от температуры нагрева. Проведено исследование влияния температуры нагрева нефти на гидравлическое сопротивление в трубопроводе при перекачке высоковязкой нефти.

Ключевые слова: «горячая» перекачка», высоковязкая нефть, гидравлическое сопротивление, плотность, вязкость, температура.

Turkina A.V.
Master's Degree student
Samara State Technical University
Samara, Russian Federation

STUDY OF THE EFFECT OF THE HEATING OIL TEMPERATURE ON HYDRAULIC RESISTANCE IN THE PIPELINE WHEN TRANSFERING HIGH-VELOCITY OILS

Annotation

The article deals with the pumping of high-viscosity oil with "track" heating. The dependence of the change in the density and viscosity of high-viscosity oil on the heating temperature is shown. A study was made of the influence of oil heating temperature on hydraulic resistance in a pipeline when pumping high-viscosity oil.

Keywords: "hot" pumping, highly viscous oil, hydraulic resistance, density, viscosity, temperature.

Широкое применение в России и за рубежом получила перекачка высоковязких нефтей с путевым подогревом или «горячая» перекачка.

Теоретическая база перекачки высоковязких нефтей с подогревов достаточно изучена, разработанные расчетные методики апробированы на практике, что позволяет решать задачи проектирования и эксплуатации нефтепроводов с путевым подогревом.[1]

При «горячей» перекачке нефть нагревают в теплообменных аппаратах или печах, вследствие этого понижается ее вязкость, резко уменьшаются гидравлические потери, улучшаются условия работы насосных перекачивающих станций, увеличивается время остановки трубопровода.

На рисунке 1 приведена принципиальная технологическая схема «горячего» трубопровода.

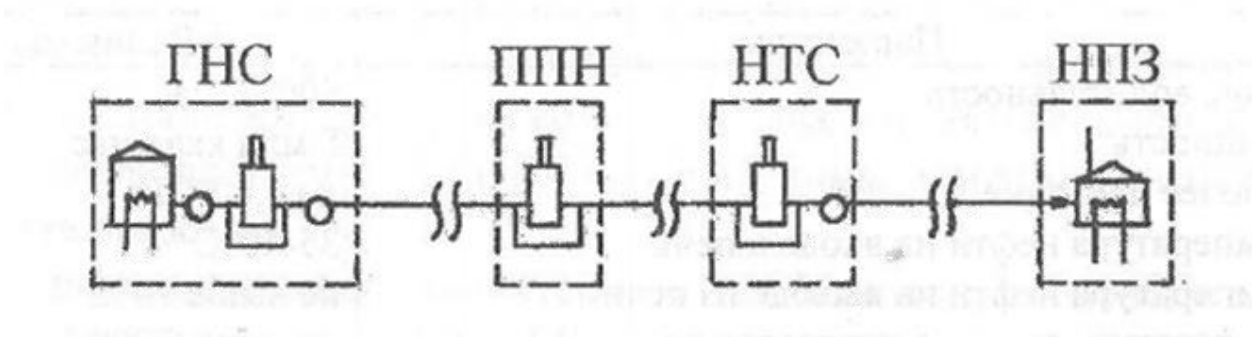


Рисунок 1. Принципиальная технологическая схема «горячего» трубопровода

Способ «горячей» перекачки основан на изменении реологических свойств нефти, за счет ее нагревания на головной и промежуточной нефтеперекачивающих станциях.

Из резервуаров головной перекачивающей станции, оснащенных змеевиковым подогревом, подпорными насосами, нефть подается в печи подогрева, где нагревается до температуры от 70 до 120 °С. Верхний предел нагревания ограничен стойкостью изоляции, деструкции молекул нефти или возможностью ее коксования в трубках теплообменных аппаратов.

При движении нефти по нефтепроводу, ее температура понижается, увеличивается ее вязкость, потери напора возрастают и могут превысить рекомендуемую величину. Поэтому нефть подогревают на промежуточных пунктах подогрева, которые располагаются на расстоянии 25-100 км. Для подогрева используют кожухотрубчатые теплообменные аппараты, где в качестве теплоносителя применяется перегретый водяной пар или печи с огневым подогревом.

При большой протяженности нефтепровода предусматриваются промежуточные насосно-тепловые станции, т.е. насосные станции, совмещенные с пунктами подогрева нефти.

Основной характеристикой, отражающей затраты механической энергии на транспортировку нефти по трубопроводу, является коэффициент гидравлического сопротивления. При транспортировке нефти могут иметь место два режима течения – турбулентный в начале трубопровода и структурный в конце. Происходит это ввиду снижения температуры перекачиваемой нефти и, как следствие, экспоненциального роста сил внутреннего трения.

Для высоковязкой нефти Карабикуловского месторождения с помощью программного комплекса Aspen Hysys определена зависимость изменения плотности и вязкости нефти от температуры нагрева.

На рисунке 2 показана зависимость плотности нефти от изменения температуры.

На рисунке 3 показана зависимость изменения вязкости нефти от температуры.

В таблице 1 показано изменение плотности и вязкости нефти от температуры нагрева.

Таблица 1. Изменение плотности и вязкости нефти от температуры нагрева

Карабикуловское месторождение		
Температура, ^{0}C	**Плотность, кг/м3**	**Вязкость, сСт**
15	968,6	262
20	965	208,2
30	957,8	135,2
40	950,8	90,76
50	943,8	62,85
60	936,9	44,5
70	930	34,7
80	923,1	27,46
90	916,3	22,02
100	909,5	17,89
110	902,6	14,7
120	895,8	12,21
130	889	10,24

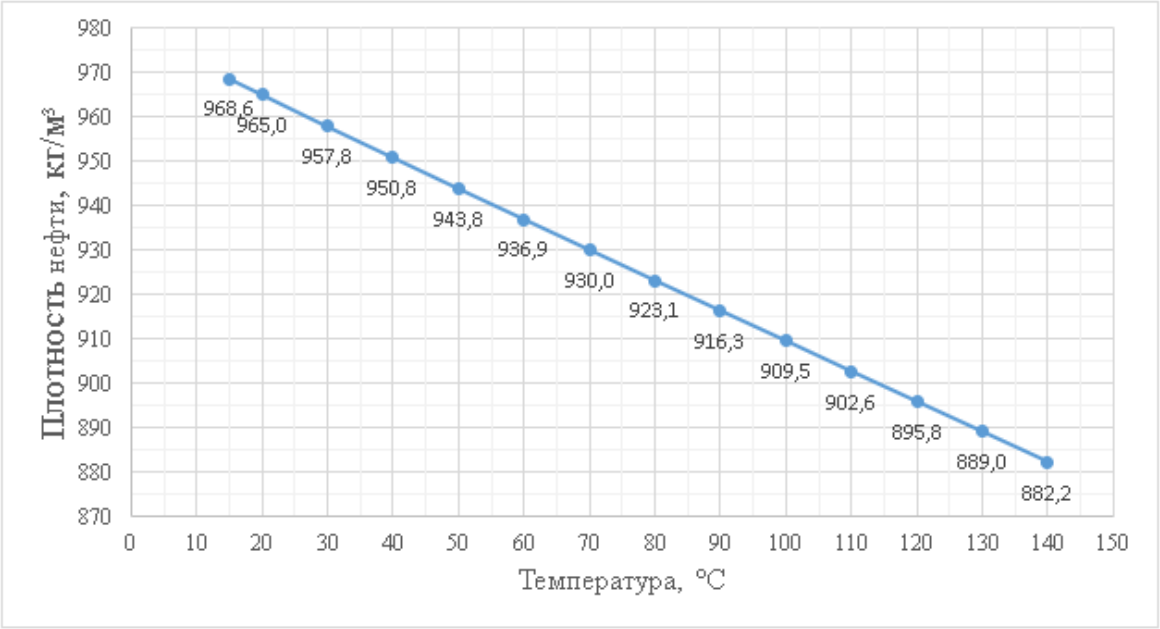


Рисунок 2. Зависимость плотности нефти от изменения температуры

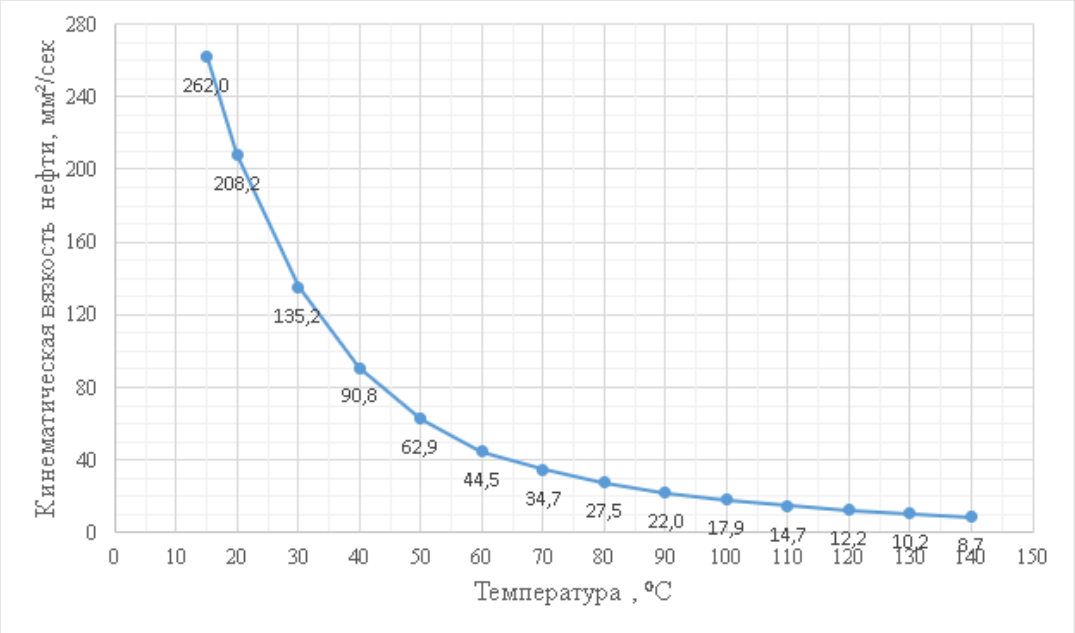


Рисунок 3. Зависимость изменения вязкости нефти от температуры.

Плотность вязких нефтей и нефтепродуктов зависит от температуры, ее изменениями во многих случаях можно пренебречь, считая ρ~ρ=const. В то же время зависимостью ν(T) вязкости от температуры пренебрегать нельзя, так как от вязкости существенно зависит гидравлическое сопротивление транспортируемой жидкости.

Проведено исследование зависимости гидравлического сопротивления от вязкости нефти и рассчитаны потери напора на трение для высоковязкой нефти Карабикуловского месторождения.

Для расчета приняты следующие исходные данные:

Диаметр магистрального трубопровода – 1020 мм.;

Производительность – 17,5 млн. т./год.;

Длина нефтепровода – 310 км.

Температура, плотность и вязкость нефти согласно таблице 1.

Результаты гидравлического расчета магистрального нефтепровода при различных значениях вязкости приведены в таблице 2.

Таблица 2. Результаты гидравлического расчета нефтепровода

T, °C	*ρ, кг/м3*	*ν, сСт*	*Q, м3/год*	*Q, м3/сек*	*W, м/с*	*Re*	*Режим течения*	*ΔH, м/300 км*
15	968,6	262	18067314	0,597	0,76	2905	Турбулентный режим, зона гидравлически гладкого трения	394,45
20	965	208,2	18134715	0,600	0,76	3669	Турбулентный режим, зона гидравлически гладкого трения	374,86
30	957,8	135,2	18271038	0,604	0,77	5693	Турбулентный режим, зона гидравлически гладкого трения	340,94
40	950,8	90,76	18405553	0,609	0,78	8543	Турбулентный режим, зона гидравлически гладкого трения	312,6
50	943,8	62,85	18542064	0,613	0,78	12428	Турбулентный режим, зона гидравлически гладкого трения	288,87
60	936,9	44,5	18678621	0,618	0,79	17682	Турбулентный режим, зона гидравлически гладкого трения	268,41
70	930	34,7	18817204	0,622	0,79	22844	Турбулентный режим, зона гидравлически гладкого трения	255,51
80	923,1	27,46	18957859	0,627	0,80	29083	Турбулентный режим, зона гидравлически гладкого трения	244,15
90	916,3	22,02	19098549	0,632	0,80	36537	Турбулентный режим, зона гидравлически гладкого трения	234,05
100	909,5	17,89	19241341	0,636	0,81	45308	Турбулентный режим, зона гидравлически гладкого трения	225,12
110	902,6	14,7	19388433	0,641	0,82	55561	Турбулентный режим, зона гидравлически гладкого трения	217,21

На основании результатов расчета, можно сделать вывод, что при повышении температуры нагрева нефти уменьшается вязкость и как следствие гидравлические потери.

Считаю оптимальной температуру нагрева нефти Карабикуловского месторождения – не более 65 ^{0}C, т.к. дальнейший нагрев нефти нецелесообразен, ввиду того что вязкость уменьшается незначительно.

Использованные источники:

1. Дегтерев В.Н. Перекачка высоковязких и застывающих нефтей. Самара. ВК-Транс 2006. 144 С.

УДК 581.524.346

Тюкавина А.П.
ученица 11б класса
государственное бюджетное нетиповое образовательное учреждение Архангельской области «Архангельский государственный лицей имени М.В. Ломоносова»
Россия, г. Архангельск

АКУСТИЧЕСКАЯ ТОМОГРАФИЯ ДРЕВЕСИНЫ ЛИПЫ

Аннотация:

Цель работы заключалась в исследовании скорости прохождения звуковых импульсов в древесине липы мелколиственной (Tilia cordata Mill.). Обследовано 20 деревьев. У мелких здоровых деревьев средняя скорость прохождения звукового импульса в древесине липы по матрице скоростей составляет 696 м/с; у средней категории крупности – 820 м/с. У всех крупных деревьев липы в стволе отмечалась сердцевинная гниль. Скорость звукового импульса в стволе липы менее 600 м/с указывает на наличие гнили, скорость звукового импульса менее 400 м/с указывает на дупло.

Ключевые слова: липа, гниль, древесина, акустическая томография.

Tyukavina A.P., student of 11 b class state budgetary non-standard educational institution Arkhangelsk region "Arkhangelsk state Lyceum named after M. V. Lomonosov» Russia, Arkhangelsk

ACOUSTIC TOMOGRAPHY OF LINDEN WOOD

Abstract:

The aim of the work was to study the speed of sound pulses in small-leaved Linden (Tilia cordata Mill.)wood. 20 trees were examined. Average speed of the sound pulse in the linden wood of small healthy trees is 696 m/s; in the medium category of size – 820 m/s. All large Linden trees in the trunk was noted in the medullary rot. The speed of the sound pulse in the Linden trunk less than 600 m/s indicates the presence of rot, the speed of the sound pulse less than 400 m / s

indicates the hollow.

Key words: linden, rot, wood, acoustic tomography.

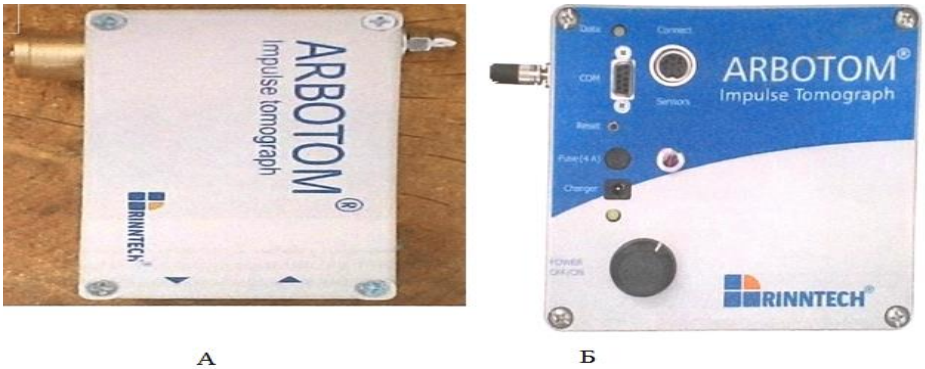
Исследования скорости звука в древесине актуальны в лесном хозяйстве, так как позволяют оценить состояние дерева, а также в лесопромышленном комплексе - для выявления скрытых дефектов в древесине. Исследования находятся на стыке наук: биологии, физики, математики, информатики. Актуальность исследований обусловлена необходимостью оценки качества древесины растущих деревьев. Несмотря на многочисленные исследования качественных характеристик древесины [1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8], до сих пор не выработана методика быстрого, точного и простого способа определения внутреннего состояния древесины. Для оценки состояния деревьев могут применяться различные методы и устройства [9, 10, 11, 12]. Акустическая томография оказалась одной из эффективных методик для выявления внутренних дефектов древесины [13, 14, 15].

Для широко применения акустической томографии необходимо разработать корректную интерпретацию полученных данных и составить шкалу скоростей древесины разных пород деревьев.

Цель – исследовать скорости прохождения звуковых импульсов в древесине липы мелколиственной (Tilia cordata Mill.).

Исследования проводили в сквере вблизи 1 и 2 корпуса Северного Арктического федерального университета города Архангельска.

Внутренную диагностику состояния деревьев оценивали с помощью импульсного томографа Арботом. Основой Арботома являются сенсоры (рис.1). В каждом сенсоре Арботома имеется виброметр и электронная схема для фиксации и преобразования сигналов, полученных от удара молотком по штифту, в цифровую форму, а затем определения реального времени прохождения поступающих импульсов с учетом расстояний между сенсорами. На основании зафиксированных программой данных рассчитываются скорости прохождения этих импульсов, которые затем собираются в матрицу и с помощью компьютера могут быть представлены в виде линейных или плоскостных графических построений.



А Б

Рис.1. Основные компоненты Арботома: А – сенсор; Б – блок питания

Липа мелколистная широко применяется в озеленении города Архангельска. Присутствие в сквере составляет 30% от всех деревьев. Акустическую томографию проводили у деревьев с диаметром 10-20см (мелкие), 30-40 см (средние), 50-60 см (крупные деревья). Всего обследовано 20 деревьев

В категории «мелкие деревья» все деревья имеют равномерную окраску в поперечном сечении ствола, что указывает на отсутствие патологии (рис.2). При этом скорость звукового импульса составляет около 900 м/с.

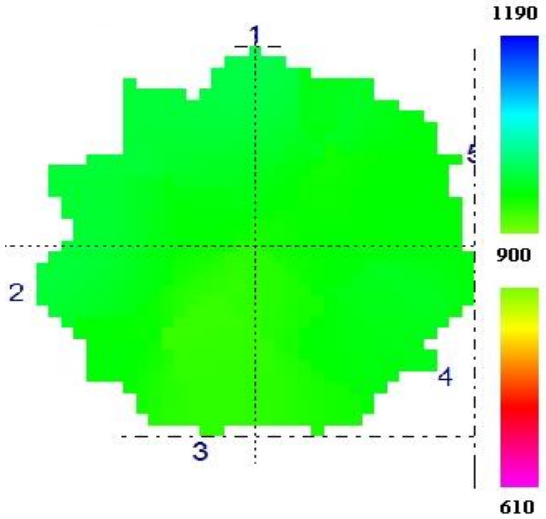


Рис. 2. Изображение акустической томографии поперечного сечения ствола липы диаметром 18см.

Среди деревьев средней категории крупности встречаются здоровые (с равномерной окраской плоскостного изображения) (рис.3). Скорость прохождения звукового импульса в их древесине составляет около 900 м/с. Деревья с начальными стадиями гнили (начало деструкции древесины) на плоскостном изображении характеризуются наличием пятен со скоростью звукового импульса менее 700 м/с, для деревьев с гнилью - менее 500м/с.

У деревьев, относящихся к крупным, не встречаются равномерные окраски плоскостного изображения акустической томографии (рис.4). Но можно сделать вывод, что при формировании дупла (последняя стадия гнили) скорость звукового импульса в древесине может снижаться до 160 м/с.

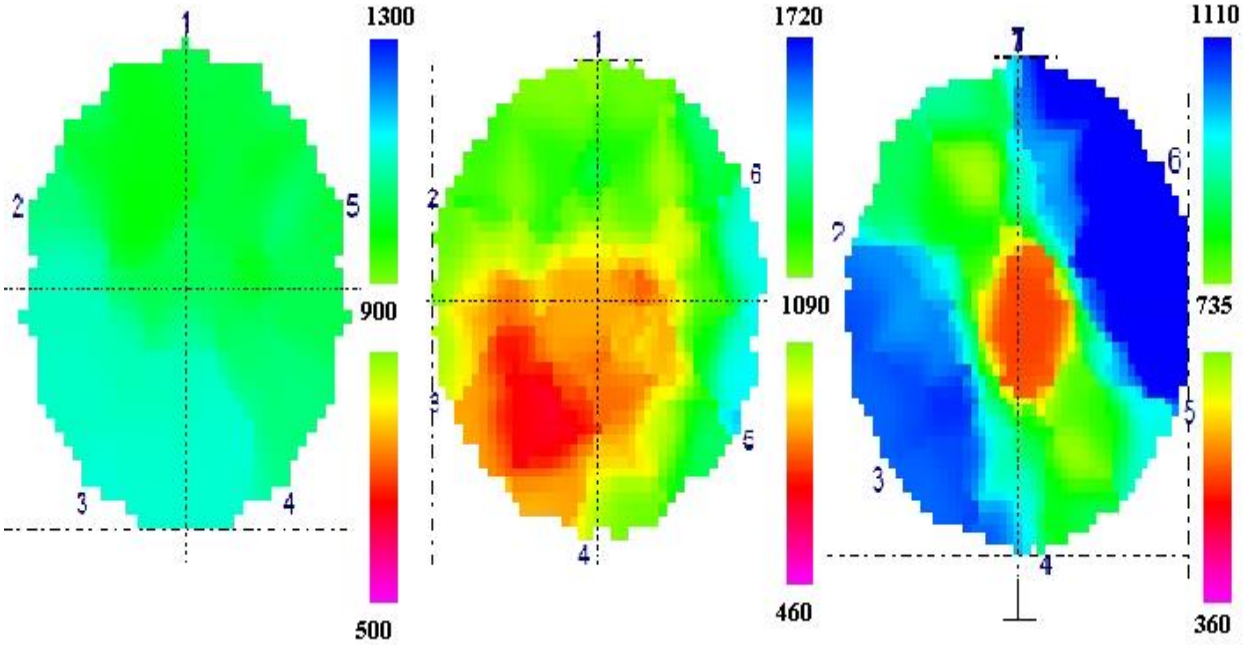


Рис. 3. Изображения акустической томографии поперечных сечений стволов липы средней категории крупности.

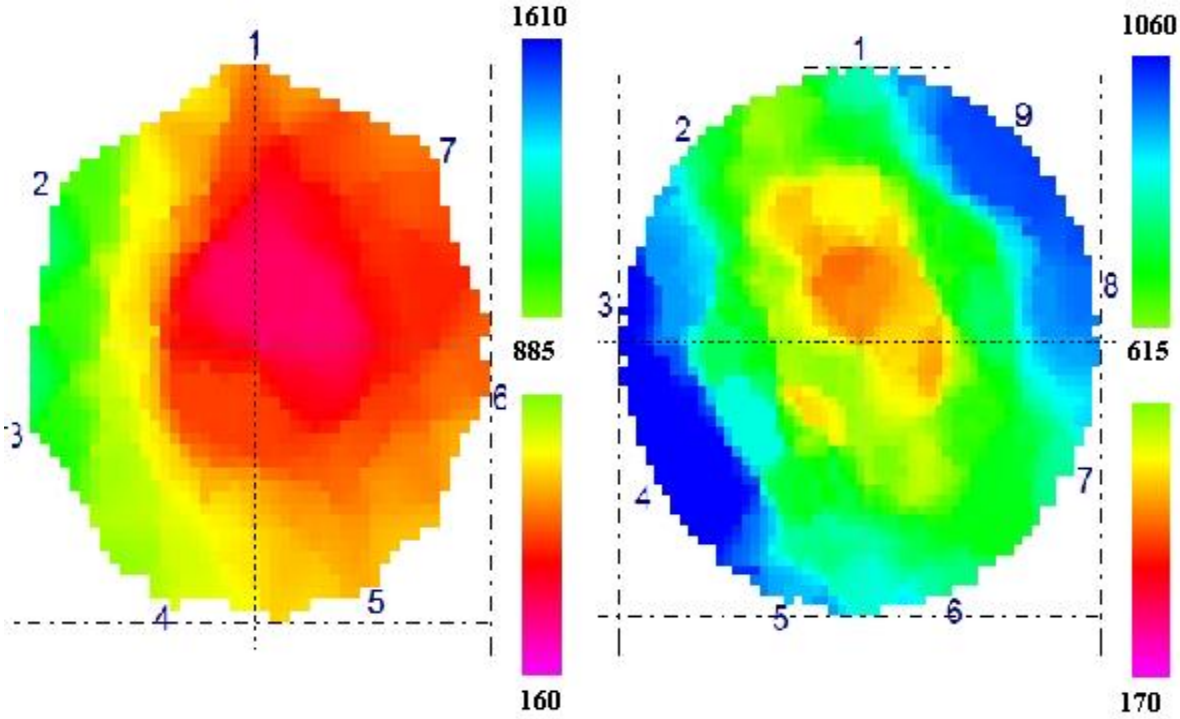


Рис. 4. Изображения акустической томографии поперечных сечений крупных стволов липы.

Проанализируем данные матриц акустической томографии (табл.1).

Таблица 1. Скорости звукового импульса в древесине липы, м/с

Статистические показатели	Мелкие деревья (без внутренних патологий)	Средняя категория крупности			Крупные деревья	
		здоровые	с началом деструкции древесины	с деструкцией древесины	с деструкцией	с дуплом
Среднее значение	696	820	731	639	533	438
Стандартное отклонение	97	158	242	217	169	170
Основная ошибка	39	29	44	40	20	26
Коэффициент изменчивости	14	19	33	34	32	39
Достоверность	17,5	28,5	16,5	16,1	26,4	16,7
Точность	5,7	3,5	6,0	6,2	3,8	6,0

У мелких здоровых деревьев скорость прохождения звукового импульса в древесине липы ниже, чем у деревьев средней категории крупности. Различие достоверно (достоверность различия более 2,5). Это объясняется большими радиальными приростами у деревьев в молодом возрасте. С наличием деструкции средняя скорость прохождения звукового импульса в древесине снижается, коэффициент изменчивости возрастает.

В результате исследования оценили скорость прохождения звука в древесине липы, характеризующейся разными категориями крупности и разными категориями состояния.

Использованные источники:

1. Мелехов В.И., Бабич Н.А., Корчагов С.А. Качество древесины сосны в культурах: монография. – Архангельск: АГТУ, 2003. – 110с.
2. Полубояринов О.И. Плотность древесины: монография. – М.: «Лесная промышленность», 1976. – 160 с.
3. Тюкавина О.Н. Строение древесины сосны в сосняках кустарничково-сфагновых осушенных //Проблемы лесоведения и лесоводства: Сб. материалов Всерос. конф.: Четвертые Мелеховские научные чтения, посвященные 105-летию со дня рождения И.С. Мелехова (Архангельск, 10-12 ноября 2010г.). – Архангельск: С(А)ФУ, 2010. – С. 122-125.
4. Чибисов Г.А., Москалева С.А. Качество древесины ельников, формирующихся после выборочных рубок //Лесн.журн. – 2000. - №4. – С. 26-31.
5. Catena A. Thermography reveals hidden tree decay // Arb J -2003 - №27 – P. 27-42.
6. Deflorio G., Fink S. Detection of incipient decay in tree stems with sonic tomography after wounding and fungal inoculation // Wood Sci Technol - 2008. - №42. – P. 117-132.

7. Liang S., Fu F. Relationship analysis between tomograms and hardness maps in determining internal defects in euphrates poplar // Wood Research. – 2012. - 57 (2). - P. 221-230.
8. Lonsdale D. Principles of tree hazard assessment and management. Stationery Office Ltd, Publications Centre, London.1999.
9. Luo J., Yang X. Study on the correlation between mechanical characteristics and nondestructive testing of stress wave in larch logs// Advanced Materials Research - 2012 - 433-440. - P. 2135-2141.
10.Repola, JModels for vertical wood density of Scots pine, Norway spruce and birch stems, and their application to determine average wood density// Silva Fennica. – 2006. - 40(4) – P. 673–685.
11. Rinn F. Technische Grundlagen der Impuls-Tomographie. Baumzeitung. - 2003 – 8. - P. 29-31.
12.Schwarze FWMR, Fink S. Ermittlung der Holzzersetzung am lebenden Baum. Neue Landshaft – 1994. – 39. – P. 182-193.
13.Rust S., Gocke L. () PICUS sonic tomograph – a new device for nondestructive timber testing. In: Backhaus G.F., Balder H., Idczak E. (Eds.), International Symposium on Plant Health in Urban Horticulture, Braunschweig, Germany, 2000.
14.Wang L., Xu H., Zhou C., Li L., Yang X. Effect of sensor quantity on measurement accuracy of log inner defects by using stress wave // Journal of Forestry Research. – 2007. -18 (3) – P. 221-225.
15. Yang, X.a , Luo, J. Study on stress wave non-destructive testing of bending resistance characteristics of logs// World Automation Congress Proceedings. – 2012. - № 6321170.

УДК 339.565

Тяпин Ю.М.
студент 2 курса
кафедра «Международный транспортный менеджмент и управление цепями поставок»
Погорелова А.Д.
студент 2 курса
кафедра «Международный транспортный менеджмент и управление цепями поставок»
РУТ (МИИТ)
научный руководитель: Самусев Н.С.
ассистент
Россия, г. Москва

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА КРИТИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ УСПЕХА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ В УПРАВЛЕНИИ ЦЕПЯМИ ПОСТАВОК

Аннотация: В статье раскрывается вопрос об эффективности управления цепями поставок в компании, осуществляющей транспортно-логистическую деятельность, связанную с транспортировкой грузов на основе использования инновационных технологий, с помощью критических факторов успеха. В статье представлены результаты оценки бизнес-процессов, что позволило выявить основные проблемы в эффективности управления цепями поставок, сформулировать принципы внедрения инновационных технологии в логистическую деятельность.

Ключевые слова: управление цепями поставок, логистика, транспортно-логистическая компания, критические фактор успеха, бизнес-процесс

Tyapin Y.M.
student
2 course, faculties of «International transport management and supply chain management»
RUT (MIIT)
Russia, Moscow
Pogorelova A.D.
student
2 course, faculties of «International transport management and supply chain management»
RUT (MIIT)
Russia, Moscow
Principal Investigator: Samusev N.S.
Russia, Moscow

ANALYSIS AND EVALUATION OF CRITICAL SUCCESS FACTORS TRANSPORT AND LOGISTICS COMPANY IN SUPPLY CHAIN MANAGEMENT

Abstract: In the article the attention is paid to the efficiency of supply chain management in the company engaged in transport and logistics activities, associated with the transportation of cargo based on the use of innovative technologies through critical success factors. The paper presents the results of business-processing evaluation and identifies the main problems of effectiveness of supply chain management and formulates the principles for the promotion of innovative technology in logistics.

Key words: supply chain management, logistics, transport and logistics company, critical success factors, business-process

Активное применение инновационных технологий является необходимым условием решения экономических задач на транспорте. Управление транспортно-логистическими операциями предполагает совершенствование организации цепей поставок на принципах оценки степени важности бизнес-процессов в логистике, обеспечивающих эффективную деятельность на транспортном предприятии.

Логистика как научно-практическое направление хозяйствования предполагает разработку различных инновационных технологий моделирования логистических процессов и нахождения оптимального решения при выявлении проблем в различных звеньях цепи поставок. Развитие логистических подходов, технологий и методов в стабилизации управленческой деятельности требует гармоничного координирования материальных, финансовых, информационных и сервисных потоков. Для того чтобы логистика способствовала минимизации расходов, должны приниматься конкретные управленческие решения, исходящие из анализа проблем и наиболее «узких мест» в организации звеньев логистической цепи поставок. Эффективность функционирования в каждом звене можно охарактеризовать с помощью критического фактора успеха (КФУ), которая повышает продуктивность логистической системы в целом [1].

Эффективную оценку системы управления бизнес-процессами активно использует транспортно-логистическая компания UPS (United Parcel Service). Благодаря совершенствованию организации в управлении цепями поставок, находящаяся по данным 2016 года на 7 позиции компания **UPS** увеличила свой годовой доход на 15% за счет фрахтового брокера компании **Coyote Logistics**.

Появившаяся в 1907 году как курьерская служба в США, компания UPS выросла в компанию с многомиллиардным оборотом. Она занимает лидирующие позиции в управления цепями поставок, предлагая разнообразные варианты синхронизации грузовых, информационных и финансовых потоков. UPS предлагает обслуживание более 200 странам [4].

Одним из главных направлений деятельности компании является

суперэкспресс-поставка различных грузов. Активно развивается отделение UPS SCS (Supply Chain Solutions), использующее инновационные технологии в управлении цепями поставок.

Помимо применения собственных складов компанией UPS в разных странах мира, отдел управления дистрибьюцией предоставляет возможность для оптимизации логистических операций и для использования складских площадей с целью уменьшения затрат. Транспортно-логистическая компания UPS реализует различные стратегии, внедряет инновационные технологии для упрощения процессов обработки входящих и исходящих грузов, в том числе ASN (предварительных уведомлений об отправке), быстрого складирования, кросс-докинга, погрузки и выполнения заказов, а также обратной логистики.

Кроме того, внедрена надежная система управления складом, которая легко интегрируется с более широкими платформами мониторинга и выставления счетов.

Отдел управления заказами может помочь в удовлетворении основных потребностей фронт-офиса, включая подтверждение кредитного статуса клиента, а также организацию электронного обмена данными (EDI). В состав предлагаемой поддержки управления заказами может входить подтверждение запасов и цен, а также мониторинг заказов с подтверждением доставки и отслеживанием [5].

За счёт применения технологии API чистая выручка компании UPS в 2016 г.- 10 млрд. долл. США. Компания обладает UPS собственным парком, в котором 5629 автомобилей и 21 282 трейлера.

Ключевой задачей управления логистических бизнес-процессов является их логистическая сопряжённость. Оптимизация логистических издержек является результатом при соблюдении требований совершенствования структуры управления организацией цепей поставок. Это необходимое условие повышения устойчивости и конкурентоспособности компаний. Данное положение осознаёт руководство компания UPS. Современный рынок быстро меняется, поэтому важной предпосылкой рентабельности системы регулирования логистических процессов является способность предприятий адаптироваться под новые условия ведения бизнеса [3].

В процессе исследования проблем управления цепями поставок (УЦП) в компании используются различные виды научных исследований. При применении экспресс-диагностики отражается «мгновенный взгляд» на состояние исследуемой цепи поставок. Для проведения экспресс-диагностики мы воспользуемся технологией определения приоритетности процессов, исходя из критических факторов успеха.

Выделение приоритетных процессов для совершенствования УЦП, исходя из ключевых факторов успеха, осуществляется в несколько шагов:

– подбор более значимых критических условий успеха;
– обнаружение основных логистических процессов предприятия [2].

Определим взаимосвязи между процессами и критическими факторами успеха (КФУ) на примере компании UPS. Результаты анализа приведены в таблице 1.

Таблица 1. - Взаимосвязь между бизнес-процессами и КФУ в компании UPS.

Название бизнес-процесса	Критические факторы успеха (КФУ)										Количество КФУ (важность процесса)	Оценка раоты
	Оперативность при замене	Способность к инновациям, гибкость производства	Мощная материально-техническая база	Эффективность маркетинговой деятельности предприятия	Скорость поставок	Надежность поставок	Квалифицированный персонал	Состояние основных фондов предприятия	Благоприятный имидж, репутация предприятия	Своевременное клиентов		
Выбор поставщиков	+	+		+	+	+		+	+		9	4
Контроль качества услуги		+	+				+	+			4	2
Исследование рынка поставок		+		+	+		+	+		+	8	4
Определение способа доставки и транспортировки	+	+			+	+	+		+	+	9	4
Составление заявки на поставку товара				+			+			+	4	2
Приемка товара от поставщика	+		+	+		+					6	3
Разгрузка товара	+		+								3	2
Входной контроль товара	+	+	+	+		+					6	3
Контроль сертификации товаров		+		+		+	+		+	+	6	3
Работа по претензиям	+	+		+	+		+	+	+	+	9	4

Контроль выполнения договоров по поставкам		+	+	+	+	+	+	+	+	+	11	5
Размещение товара на складах	+		+				+		+		6	3
Взаиморасчеты с поставщиком		+		+	+	+	+	+	+		9	4

Полученные результаты на примере компании UPS указывают на то, что в области УЦП в компании, отличающихся в настоящее время низкой эффективностью, являются следующие:

– составление заявки на поставку товара;

– разгрузка товара;

– контроль качества услуги.

Приведенные выше бизнес-процессы в компании UPS снижают конкурентоспособность организации. В тоже время можно увидеть достаточно долгосрочные перспективы улучшения эффективности УЦП в данных процессах, которые могут способствовать развитию компании в целом. И с помощью анализа критических факторов успеха можно увидеть, в каких бизнес-процессах необходимо изменить технологию или их инвестировать. КФУ дает возможность системно подойти к анализу управления цепями поставок.

Выводы

Таким образом, в современных условиях ведения бизнеса необходимо скорейшее преобразование логистической системы и внедрение инновационных технологий в управление цепями поставок. Компаниям, нацеленным на использование современных подходов в логистике, необходимо усовершенствовать организацию УЦП, технологию логистических операций и методы бизнес-процессов. Следует создать надёжную технологию для стабильного выполнения целей и задач предприятия, посредством выявления «слабых мест» в логистической деятельности компании. Применение критических факторов успеха помогает правильно оценить эффективность выполнения логистических бизнес-процессов и рассчитать дальнейшие пути развития компании.

Использованные источники:

1. Логистика и управление цепями поставок: учебник и практикум для академического бакалавриата / [В. С. Лукинский, В. В. Лукинский, Н. Г. Плетнева]. – Москва: Издательство Юрайт, 2018. – 359 с.

2. Пустохина, И. В. Организация и управление цепями поставок в логистических кластерах [Текст]: автореф. дис. на сосиск. учен. степ. канд. эк. наук (08.00.05) / Пустохина Ирина Валерьевна; ФГБОУ ГУУ. – Москва, 2015. – 157 с.

3. Элларян, А.С. Методология логистической организации управления интегрированными процессами транспортно-экспедиторского обслуживания [Текст]: автореф. дис. на сосиск. учен. степ. док. эк. наук (08.00.05) / Элларян Александр Сейранович; ИТКОР. – Москва, 2015. – 330 с.
4. О компании UPS // UPS.COM [Электронный ресурс] URL: https://www.ups.com/ru/ru/about.page? (Дата обращения – 01.11.2018).
5. UPS во всем мире // UPS.COM [Электронный ресурс] URL: https://www.ups.com/ru/ru/about/facts/worldwide.page? (Дата обращения – 01.11.2018).

УДК 697.343

Уварова Д.А.
студент магистратуры 1 курса
строительный факультет
Пермский национальный исследовательский
политехнический университет
Россия, г. Пермь

ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ В СИСТЕМАХ ОТОПЛЕНИЯ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ СОВРЕМЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Аннотация: Рассмотрено современное оборудование для повышения энергосбережения в системах отопления. Описаны устройство терморегуляторов и устройство для индивидуального учета тепла. Сформулированы условия, определяющие наиболее эффективное использование данных устройств.

Ключевые слова: энергосбережение, терморегулятор, индивидуальный учет тепла, система отопления.

Uvarova D.A.
graduate student
1 year, Civil Engineering Faculty
Perm National Research Polytechnic University
Russia, Perm

ENERGY SAVING IN HEATING SYSTEMS USING MODERN EQUIPMENT.

Annotation: The modern equipment for increase of energy saving in heating systems is considered. The device of thermoregulators and the device for individual heat metering are described. The conditions determining the most effective use of these devices are formulated.

Keywords: energy saving, temperature control and individual heat metering heating system.

Дефицит централизованных средств на содержание тепловых сетей, как правило, перекладывается на плечи потребителя, что в свою очередь, приводит к росту тарифов. Чтобы улучшить систему отопления, а так же

уменьшить расходы на коммунальные платежи, в первую очередь следует улучшить качество данных систем.

Иногда возникает необходимость подстроить температуру в каждом конкретном помещении. Сделать это можно установив терморегулятор для радиатора отопления. Это небольшое устройство, которое регулирует теплоотдачу батареи отопления. Использоваться может со всеми типами радиаторов, исключая чугунные радиаторы. Один важный момент — прибор может понизить исходную температуру, но если не хватает мощности отопления, повысить он ее не может.

Клапан в терморегуляторе по строению очень похож на обычный вентиль. Имеется седло и запорный конус, который открывает/закрывает просвет для протекания теплоносителя. Температура радиатора отопления регулируется именно таким образом: количеством проходящего через радиатор теплоносителя.

Рис 1. Терморегулятор

На однотрубную и двухтрубную разводку клапана ставят разные. Гидравлическое сопротивление вентиля на однотрубную систему намного ниже — только так можно ее сбалансировать. Для систем с естественной циркуляцией подходят вентили для однотрубных систем. При их установке гидравлическое сопротивление, кончено, возрастает, но работать система сможет [1].

Установка терморегулятора позволит уменьшить расход тепловой энергии на отопление на 10-20% за счет снижения непроизводительных затрат теплоты. [2].

Одним из мероприятий для повышения качества системы отопления так же служит установка индивидуального учета тепла.

Для абсолютного большинства живущих в городах граждан России приборы учета тепла в квартире пока остаются недоступными. При этом об их установке задумываются многие.

Для установки прибора должно выполняться единственное условие –

система теплоснабжения в доме разведена горизонтальным способом.

Переход на индивидуальный учет тепла в квартирах – сложная и затратная процедура, но не смотря на это тема энергосбережения актуальна как для властей, так и для самих собственников. Владельцы квартир получают реальный инструмент для экономии. Определенные изменения наступят и в работе РСО, например, они узнают реальную потребность в поставляемом ресурсе и смогут скорректировать объемы собственного производства.

Существует достаточно много видов теплосчетчиков, из них в квартирах обычно используются следующие пять.

1. Механические, они же тахометрические. Расход теплоносителя считается по вращению крыльчатки, которая в него погружена.

2. Электромагнитные. Стабильные и успешно применяющиеся, но требовательные к профессионализму установщиков.

3. Вихревые. Могут ставиться на трубы и при горизонтальной, и при вертикальной разводке. Чувствительны к наличию примесей в теплоносителе и воздуха в системе.

4. Ультразвуковые. Почти не имеют недостатков, нечувствительны к качеству теплоносителя. Несколько дороже механических (на 15 процентов и более). В их работу вмешаться невозможно.

5. Накладные датчики на радиаторы. Меряют температуру поверхности батареи и воздуха в помещении. На основе этого подсчитывается израсходованное тепло [3].

Но при всем этом не нужно целиком и полностью полагаться на современные приборы. Так как их использование требуют серьёзных капитальных вложений. Но повысить качество отопительной системы всё-таки можно, главное – подойти к задаче комплексно.

Использованные источники:

1. STROYCHIK.RU. [Электронный ресурс].//Терморегулятор для радиатора отопления [сайт].[2015].URL: http:// http://stroychik.ru/otoplenie/termoregulyator-dlya-radiatora (дата обращения 27.12.2018).

2. НП АВОК [Электронный ресурс].// Оценка экономической эффективности оснащения отопительных приборов терморегуляторами [сайт].[1991]. URL: http:// https://www.abok.ru/for_spec/articles.php?nid=3639 (дата обращения 27.12.2018).

3. ООО «Актион управление и финансы»[Электронный ресурс].// Индивидуальные приборы учета тепла в квартирах [сайт]. [2006]. URL: http:// https://www.gkh.ru/article/102608-kvartirnye-pribory-ucheta-tepla-sovremennye-usloviya-ustanovki-i-ispolzovaniya (дата обращения 27.12.2018).

УДК 316.6

Уварова Л.Н., к.психол.н.
доцент
кафедра «Психолого-педагогического образования»
Тимофеева В.Н.
студент 3 курса
факультет «Педагогики и психологии»
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

НЕБЛАГОПОЛУЧНАЯ СЕМЬЯ КАК ФАКТОР ВОЗНИКНОВЕНИЯ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ У ДЕТЕЙ

Аннотация: В статье рассматривается влияние факторов неблагополучной семьи на развитие девиантного поведения у детей. Представлены виды неблагополучных семей, и причины их возникновения. Рекомендованы методики по выявлению причин возникновения девиантного поведения.

Ключевые слова: семейное неблагополучие; девиантное поведение; дезадаптация ребенка.

Uvarova L.N., candidate of psychological Sciences
associate Professor of «Psychological and pedagogical education»
Sterlitamak branch of Bashkir state University
Russia, Sterlitamak
Timofeeva V.N.
student
3 course, faculty «Pedagogy and Psychology»
Sterlitamak branch of Bashkir state University
Russia, Sterlitamak

UNFAVORABLE FAMILY AS A FACTOR OF THE DEVELOPMENT OF DEVIANT BEHAVIOR IN CHILDREN

Annotation: The article discusses the influence of factors of a dysfunctional family on the development of deviant behavior in children. Presents the types of disadvantaged families, and their causes. Recommended techniques to identify the causes of deviant behavior.

Key words: family distress; deviant behavior; disadaptation of the child.

Семейное неблагополучие следует рассматривать как самостоятельное социально-психологическое явление, выступающее фактором девиантного поведения детей. Семейное неблагополучие – комплекс причин различного характера, связанных с нарушением воспитательной функции семьи, вызывающих изменения личности ребенка и приводящих к девиантному поведению.

В психологическом словаре девиантное (отклоняющееся) поведение интерпретируется как система поступков или отдельные поступки, которые

противоречат принятым в обществе правовым или нравственным нормам, и также рассматривается как преступность и уголовно ненаказуемое аморальное поведение [1, 91].

Социально-психологический климат в семье, психолого-педагогическая культура родителей, нравственная направленность семьи как социального института являются определяющими факторами в воспитании подростка.

Именно в семье ребенок приобретает первые навыки общения, поведения, происходит накопление знаний, формируются первые привычки. Формирование духовных, культурных, нравственных потребностей, ценностей, идеалов и познавательных интересов зависит от условий, в которых протекает воспитание ребенка [3, 108].

Риск девиантного поведения детей также возрастает, когда они воспитываются в условиях постоянных конфликтов, агрессии и жестокости в семье. У детей, воспитывающихся в педагогически крепких и стабильных семьях, риск девиации в несколько раз ниже. Ведь во многих ситуациях дети берут пример с родителей, других старших членов семьи, воспринимают их действия как норму и воспроизводят стереотипы их поведения. Негативными факторами социализации подростка могут выступать аморальный образ жизни родителей, семейные конфликты, педагогическая неграмотность или неполная семья [2, 115].

Выделяют следующие стили семейных отношений, которые приводят к антисоциальному поведению несовершеннолетних детей:

– дисгармоничный стиль воспитания (гиперопека, конфликты в семье);

– нестабильный стиль воспитательных влияний в неполной семье (развод родителей, раздельное проживание детей и родителей);

– антисоциальный стиль взаимоотношений в неорганизованной семье (систематическое употребление алкоголя, наркотиков, аморальный образ жизни, преступное поведение родителей, жестокость в семье, насилие).

Если семья неблагополучная, то у ребенка появляются дефекты психического развития, социальная дезадаптация и девиантное поведение. В конце концов, трудный характер ребенка влияет не только на его семью, но и на все общество в целом, то есть первоначально личностная проблема семьи превращается в социальную проблему.

Главными отрицательными факторами в семье, которые влияют на дезадаптацию ребенка, являются:

1) депривация в семье;

2) неадекватные стили воспитания ребенка;

3) жестокое обращение с детьми;

4) негативные особенности личности родителя;

5) аддиктивное поведение родителей.

Практика девиантного поведения – это предварительно запланированная и продуманная система профилактических мер,

направленных на предотвращение возникновения тех или иных форм социальных отклонений, а также их распространения.

Профилактика обычно связана с запланированным предупреждением какого-либо неблагоприятного события, то есть устранением причин, способных вызвать нежелательные последствия.

Для того чтобы выстроить профилактическую работу детей, склонных к отклонениям в поведении, необходимо знать не только тип девиации, но и причины, которые являются основополагающими в формировании девиантного поведения подростков, а в данном случае подростков из неблагополучных семей.

Существует ряд диагностических методик, для выявления причин отклоняющегося поведения. Эти методики направлены на описание и диагностику различных типов и уровней девиантного поведения детей.

Диагностические методики строятся на основании возрастных особенностей детей, так как для каждого ребенка характерны свои специфические отклонения. Например:

– опросник Айзенка (посредством данной методики исследуется шкала тревожности, шкала фрустрации, шкала агрессии и шкала ригидности);

– методика изучения личности дезадаптированного подростка и его ближайшего окружения (данная методика направлена на изучение социального развития подростка, семейного и личностного развития);

– опросник Т.М. Ахенбаха «Анкета для родителей детей 4-18 лет». Данная методика полезна тем, что ответы дают не сами подростки, а их родители, они описывают их поведение, видя их как бы «со стороны».

– методика определения склонности к отклоняющемуся поведению (А. Н. Орел). Данная методика позволяет выявить, благоприятна ли психологическая атмосфера в семье и среди сверстников.

Таким образом, семья является ведущим институтом социализации ребенка. Неблагоприятная атмосфера в семье побуждает детей к проявлению различных форм девиантного поведения. Для эффективной профилактики девиантного поведения подростков необходимо принимать социально-педагогические меры по улучшению семейных отношений, тем самым устраняя педагогические ошибки родителей и улучшая условия взросления подростков.

Использованные источники:

1. Петровский А. В. Психология. Словарь / Под ред. А. В. Петровского, М. Г. Ярошевского. – 2-е изд. испр. и доп. – М.: Политиздат, 1990. – 494 с.

2. Потанин Г. М. Психолого-коррекционная работа с подростками. – СПб.: Питер, 1995. – 222 с.

3. К. Флэйк-Хобсон. Мир входящему: Развитие ребенка и его отношений с окружающими: Пер. с англ. / Общ. ред. и предисл. М. С. Мацковского. – М.: Центр общечеловеческих ценностей, 1992. – 511 с.

УДК 641.557

Углицких А.В.
студент 4 курса
факультет Менеджмента
направление подготовки «Технология продукции и организация общественного питания»
Пермский институт (филиал)
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Коробов В.Б.
руководитель
направление продаж технологического оборудования
ООО «Торговый дом «Аланта»
Россия, г. Пермь

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРИГОТОВЛЕНИЯ ПОЛУФАБРИКАТОВ РАЗЛИЧНОЙ СТЕПЕНИ ГОТОВНОСТИ С ПОСЛЕДУЮЩЕЙ ШОКОВОЙ ЗАМОРОЗКОЙ

Аннотация. В данной статье рассматриваются особенности применения современных технологий в процессе организации производства продукции с последующей шоковой заморозкой. По сравнению с традиционной технологией приготовления производство продукции с помощью инновационных технологий позволит снизить опасность заражения через пищевые продукты, исключить загрязнение сырья и готовой продукции, увеличить сроки хранения. Показана обоснованность применения технологий на предприятиях общественного питания с точки зрения их эффективного использования при достижении наилучших финансовых результатов, лучшего качества жизни и здоровья.

Ключевые слова: современные технологии, шоковая заморозка, регенерация, санитарный контроль.

Uglitskih A.V., 4th year student
Faculty of Management
Direction of preparation "Technology of production and organization of public catering"
Perm institute (branch) of REU of G.V. Plekhanov
Russia, Perm
Korobov V.B.
area manager of sales of processing equipment of LLC Alanta Trading House
Russia, Perm

MODERN TECHNOLOGIES OF PREPARATION OF SEMI-FINISHED PRODUCTS OF VARIOUS DEGREE OF READINESS WITH THE SUBSEQUENT SHOCK FREEZING

Annotation. In this article features of use of modern technologies in the course of the organization of production with the subsequent shock freezing are

considered. In comparison with traditional technology of preparation production by means of innovative technologies will allow to reduce danger of infection through foodstuff, to exclude pollution of raw materials and finished goods, to increase periods of storage. The validity of use of technologies at catering establishments in terms of their effective use at achievement of the best financial results, the best quality of life and health is shown.

Key words:: modern technologies, shock freezing, regeneration, health control.

Использование в процессе производства и обслуживания инновационных технологий является одним из важнейших критериев повышения эффективности деятельности организации и достижения наилучших финансовых результатов, лучшего качества жизни и здоровья. По сравнению с традиционной технологией приготовления производство продукции с помощью инновационных технологий позволит снизить опасность заражения через пищевые продукты, исключить загрязнение сырья и готовой продукции, увеличить сроки хранения. А также их активное применение на производстве позволит избежать лишних затрат на покупку дублирующих аппаратов и при этом быть обеспеченными необходимым оборудованием, которое будет максимально соответствовать масштабу и планам развития предприятия.

В настоящее время существует много разновидностей технологий. Современные технологии общественного питания представлены несколькими «идеологическими» направлениями, появившимися на свет вследствие особенностей производства, хранения, транспортировки, регенерации готовой продукции [2]. Разнообразие различных технологий и подходов к приготовлению блюд рассмотрены в предыдущей статье «Применение уникальной технологии Cook&Hold в процессе модернизации предприятий питания».

К сожалению, далеко не всегда удается доставить питание потребителю за столь короткое время или сохранить качество большого количества продукции, приготовленной к банкету. Если пищу надо сохранить дни и недели, то на помощь производителям приходят технологии Cook&Chill (приготовить и охладить) и Cook&Freeze (приготовить и заморозить). Исторические корни такого подхода уходят в глубину веков. В Древнем Риме в качестве холодоносителя использовали снег, собранный на вершинах Альпийских гор. В крепостной России крестьяне в зимнюю стужу выпиливали лед на замерзших реках для ледников барского дома. В современных домах все мы давно используем уже не только фреоновые холодильники с морозильными камерами для хранения уже приготовленных блюд. Как в домашних условиях, так и на производстве, возможны два варианта использования данной технологии: приготовить и охладить, а также приготовить и заморозить.

Cook&Chill, пожалуй, самая популярная технология не только в

индустриальном питании, но и в ресторанах, кафе, столовых и других заведениях общественного питания. Если раньше эта технология была нова и плохо воспринималась, то сейчас её можно встретить как в кафе на 30 посадочных мест, так и на крупных фабриках с производительностью 10 т/смену и более. Суть технологии основывается в тепловой обработке продукта с последующим резким понижением его температуры. Данная технология предоставляет возможность создания запасов охлажденной еды, которая может быть оперативно использована в короткие сроки и отвечает требованиям санитарного контроля стран Европейского союза и США.

Технология Cook&Chill имеет ряд преимуществ:

- плавное распределение пиковых нагрузок на производство (благодаря увеличенному сроку хранения, пиковые нагрузки производства можно распределить по всему интервалу рабочей смены). Это приведет к повышенному коэффициенту использования оборудования (окупаемость оборудование происходит значительно быстрее); снижению издержек на персонал (данная технология позволяет более эффективно использовать труд персонала);

- высокий санитарный контроль (при быстром понижении температуры блюда, размножение пагубной микрофлоры резко снижается, что позволяет продлевать сроки хранения);

- превосходное качество выпускаемых блюд (даже рестораны высокой кухни, применяя данную технологию, добиваются превосходных вкусовых показателей).

- незаменимая технология при организации крупных банкетов. Возможность за 20 минут отдать 2500 готовых горячих блюд.

Этапы реализации технологии:

1 этап: приготовление.

Расчет технологического оборудования производится из сменной необходимости выработки производства и практически не учитывается логистика доставки готовых блюд до предприятий, реализующих данную продукцию.

2 этап: охлаждение

Важнейшим процессом, после приготовления блюд, в технологии Cook&Chill является быстрое понижение температуры готового блюда. Для данных целей используют шкафы шокового/интенсивного охлаждения.

3 этап: упаковка и доставка

В зависимости от требований, продукция может по-разному упаковываться и доставляться.

Можно упаковать в:

- гастроемкость с крышкой
- вакуумировать
- упаковать в Газо-Модифицированную Смесь (ГМС)

Но во что бы мы не упаковали продукцию, доставлять необходимо при строгом соблюдении температурных режимов. Это достигается

использованием рефрижераторов, термоконтейнеров и тележек с конвекционным охлаждением с применением технологии Cook&Hold.

4 этап: регенерация

Регенерация блюд или, другими словами, восстановление/разогрев, может проходить как при помощи простого технологического или бытового теплового оборудования (плиты, котлы, микроволновки), так и при помощи пароконвектомата с функцией регенерации.

Все вышеперечисленные этапы технологии Cook&Chill можно представить в виде схемы (рисунок 1). [3]

Рисунок 1. Этапы технологии Cook&Chill

Учитывая все преимущества, технология Cook&Chill по праву считается самой популярной. Но при неправильном расчете и подборе оборудования все преимущества могут по факту обратиться в недостатки.

При необходимости хранения продукции более длительное время, чем может позволить технология Cook&Chill, производства продукции для сети магазинов, столовых-раздаточных (доготовочных) используют технологию Cook&Freeze.

Cook&Freeze – технология приготовления полуфабрикатов различной степени готовности с последующей глубокой шоковой заморозкой. Данная технология очень схожа с технологией Cook&Chill и отличительной особенностью является процесс охлаждения.

В замороженном состоянии пищу нужно хранить при температуре в толще не менее -18ºС (например, пельмени, овощи, мясные и мучные полуфабрикаты). Для этих целей используются шкафы (или камеры) шоковой заморозки. Малоизвестен факт, что для длительного хранения замороженных продуктов белкового происхождения, не имеет особого значения разница температуры хранения: при -18ºС или -25ºС. Но существенно ухудшает органолептические характеристики продуктов питания хранение в замороженном состоянии при более высоких температурах, например, -12ºС. Дело в том, что даже в замороженных продуктах проходят сложные биохимические изменения. Чем ниже температура – тем ниже скорость автолиза (распад сложной молекулы белка под воздействием собственных, автолитических ферментов). А резкое уменьшение активности автолиза происходит при температуре -18ºС. Любопытно отметить, что при дальнейшем понижении температуры, в

диапазоне -40/-45ºС происходит еще один резкий спад деятельности внутренних ферментов. Вероятно, этим фактом можно объяснить все более широкое распространение морозильных шкафов и морозильных ларей с рабочей температурой до -45ºС для продолжительного хранения дорогостоящей продукции: мяса экзотических животных, земноводных, морских моллюсков и ракообразных.

Другим важным фактором и существенным параметром процесса заморозки в технологии Cook&Freeze является скорость замораживания. Именно от динамики проникновения холода внутрь пищевого сырья и полуфабрикатов зависят размеры и равномерность распределения в тканях кристаллов льда. Чем меньше образующиеся кристаллики и чем однороднее они распределятся по всему объему замораживаемого сырья, тем стабильней будет сохранность естественной структуры тканей и, что особенно важно, степень восстановления исходного состояния при размораживании. Теоретически эта закономерность объясняется следующим образом: образованию кристаллов препятствует тепловое движение частиц. Понижая температуру в рабочей камере, мы замедляем их движение. При этом увеличивается вязкость, и создаются подходящие условия для образования зародышей кристаллов. В мышечных тканях животных оптимальная температура переохлаждения -4/-6°. Но во время образования зародышей кристаллов (при фазовом переходе жидкости в твердое теле) во внешнюю среду выделяется скрытая теплота кристаллизации, и температура переохлажденной жидкости становится выше криоскопической (наши предки знали об этом феномене, и при сильных морозах, когда возникала угроза замерзания овощей в подвале – опускали туда большую бочку и наполняли её водой, постепенно замерзая, вода отдавала тепло в окружающую среду и день-два не давала замерзнуть крестьянским запасам). Вследствие повышения температуры образование новых зародышей кристаллов становится невозможным, и начинается вторая фаза кристаллообразования – рост первоначально выделившихся кристаллов.

Чем больше объем кристалла, тем больше перепад осмотического давления у грани кристалла и на некотором удалении от него. Повышение концентрации тканевой жидкости у поверхности образующихся кристаллов сопровождается перемещением частиц кристаллизирующегося раствора, что приводит к разрушению коллоидных структур белковых тканей.

Так как вода расширяется при замерзании, то острые грани ограниченного количества крупных кристаллов льда разрушают мембраны клеток. За счет вытекшей протоплазмы клеток и межклеточной жидкости происходят потери веса при дефростации и уменьшение сочности.

Сегодня в продуктовых магазинах можно достаточно часто встретить продукцию, изготовленную по данной технологии, это хлебобулочные изделия, супы, вторые блюда с гарниром и т.д.

Большим недостатком данной технологии является существенной потерей качества блюда после размораживания.

Несмотря на то, что продукцию, приготовленную по данной технологии, достаточно часто можно встретить, популярностью она не пользуется, отчасти это связано с общими тенденциями к здоровому питанию. Но, учитывая длительные сроки хранения без применения консервантов, технологию Cook&Freeze списывать со счетов еще рано.

Подытожив все выше сказанное можно сделать вывод, что грамотный проект с подбором и расстановкой оборудования по данной технологии, сделает Фабрику-кухню, комбинат-питания, базовую столовую высокорентабельным предприятием!

Использованные источники:

1. ГОСТ 30389-2013 Услуги общественного питания. Предприятия общественного питания. Классификация и общие требования
2. Углицких А.В., Применение уникальной технологии Cook&Hold в процессе модернизации предприятий питания // Международное научно-практическое периодическое сетевое издание «Форум молодых ученых», 2018, №11(27).
3. Официальный сайт компании Русский проект [Электронный ресурс]: – Режим доступа: http://www.rp.ru/ (дата обращения: 18.11.2018)

УДК 330

Узбекова И.К.
студент 3 курса
факультет экономики
ФГБОУ ВПО «Ульяновский государственный университет»
научный руководитель: Бакальская Е.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Ульяновск

КОНКУРЕНЦИЯ, ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ, ФУНКЦИЙ И ВИДЫ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СООТНОШЕНИЯ СПРОСА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Аннотация: Статья посвящена изучению конкуренции, выяснению её сущности, функций и видов в зависимости от соотношения спроса и предложения.

Ключевые слова: конкуренция, функций конкуренции, чистая конкуренция, олигополистическая конкуренция, монополистическая конкуренция.

Uzbekova I.K.
3rd year student
Department of Economics
FGBOU VPO "Ulyanovsk State University"
Russia, Ulyanovsk
Scientific adviser: Bakalskaya E.V.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

COMPETITION, CONCEPT, ESSENCE, FUNCTIONS AND TYPES DEPENDING ON THE RELATIONSHIP DEMAND AND SUGGESTIONS

Abstract: The article is devoted to the study of competition, the clarification of its essence, functions and types depending on the ratio of supply and demand.

Keywords: competition, functions of competition, pure competition, oligopolistic competition, monopolistic competition.

Рынок -система экономических отношений по поводу купли - продажи товаров или услуг [1, С.497-500]. Ключевым понятием, выражающим сущность рыночных отношений является понятие конкуренция.

Конкуренция –борьба независимых экономических субъектов за ограниченные экономические ресурсы. Это соперничество между товаропроизводителями за лучшие, экономически более выгодные условия производства и сбыта товаров, за получение наивысшей прибыли. Она способствует эффективному использованию ограниченных ресурсов.

Конкуренция имеет следующие функции: [2, С.257]

1. Функция размещения (аллокационная) – направляет ограниченные ресурсы в те отрасли и виды деятельности на продукцию и услуги которых имеется спрос.

2. Инновационная функция – стимулирует внедрение достижений

науки и техники, выпуск новых видов продукции и услуг, новых технологий, повышение качества продукции и услуг, и т.д.

3. Распределительная функция – создает условия для получения доходов и прибыли наиболее успешным предприятиям и приводит к банкротству предприятия, чья продукция и услуги невостребованные.

4. Контрольная функция – инструмент (средство), который препятствует возникновению и существованию устойчивой монопольной власти на рынке. Существует множество видов конкуренции.

Мы рассмотрим классификацию в зависимости от соотношения спроса и предложения:

1)Чистая конкуренция - это конкуренция, которая происходит на рынке, где взаимодействует весьма большое число фирм, производящих стандартные, однородные товары. В этих условиях любая фирма может вступить на рынок, здесь не осуществляется контроль за ценами. На рынке чистой конкуренции ни один отдельный покупатель или продавец не оказывает большого влияния на уровень текущих рыночных цен товаров. Продавец не может запросить цену выше рыночной, так как покупатели могут свободно приобрести по ней любое необходимое им количество товара.

2)Олигополистическая конкуренция- состоит из небольшого количества продавцов, довольно чувствительно относящихся к политике ценообразования и маркетинговым стратегиям друг друга. Каждый продавец чутко реагирует на стратегию и на действия конкурентов.

3)Монополистическая конкуренция осуществляется тогда, когда много продавцов конкурируют, чтобы продать дифференцированный продукт на рынке, где возможно появление новых продавцов.

Для рынка с монополистической конкуренцией характерно:

1. Товар каждой фирмы, торгующей на рынке, является несовершенным заменителем товара, реализуемого другими фирмами.

2. На рынке существует относительно большое число продавцов, каждый из которых удовлетворяет небольшую, но не микроскопическую долю рыночного спроса на общий тип товара, реализуемого фирмой и ее соперниками.

3. Продавцы на рынке не считаются с реакцией своих соперников, когда выбирают, какую установить цену на свои товары или когда выбирают ориентиры по объему годовых продаж.

4. На рынке есть условия для свободного входа и выхода .

На рынке с монополистической конкуренцией товар каждого продавца уникален, между различными видами продуктов можно найти достаточно сходства, чтобы объединить продавцов в широкие категории, похожие на отрасль.

Использованные источники:

1. Бакальская Е.В. Взаимодействие производства и торговли в контексте рынка// Аллея науки, 2017 № 10 т.1 С. 497-500

2. Экономическая теория. Сажина М.А., Чибриков Г.Г. 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Норма, 2007. - 642 с
3. Г. Р. Вечканова, Г. С. Вечканов. Микроэкономика - М: СПб, издательство Питер, 2010. - 167 с.

УДК 004

Узденова А.З.
студент 4 курса
09.03.03 Прикладная информатика
Северо-Кавказская государственная академия
научный руководитель: Бостанова Л.К., к.пед.н.
доцент
Россия, г. Черкесск

КИБЕРБЕЗОПАСНОСТЬ В 21 ВЕКЕ

Аннотация: Данная статья посвящена одной из самых актуальных проблем в мире глобальных угроз – кибербезопасности. В статье мы предлагаем собственное видение по комплексному изучению элементов глобальных угроз в киберпространстве и Интернет-сети во всем мире. Рассматриваем важность инновационных, эффективных разработок в противодействии современным киберугрозам.

Ключевые слова: кибербезопасность, глобальные угрозы, защита системы, киберпространство.

Uzdenova A.Z.
4th year student
03.03.03 Applied Informatics
North Caucasus State Academy
Russia, Cherkessk
Scientific adviser: Bostanova L.K.
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor

CYBER SECURITY IN THE 21st CENTURY

Annotation: This article focuses on one of the most pressing issues in the world of global threats to cyber security. In the article, we offer our own vision of a comprehensive study of the elements of global threats in cyberspace and the Internet network throughout the world. We consider the importance of innovative, effective developments in countering modern cyber threats.

Keywords: cybersecurity, global threats, system protection, cyberspace.

Отметим, что понятие кибербезопасности включает в себя множество проблем различного типа, а также ещё большее число решений. Кибербезопасность, безусловно, больше всего связана с Интернет-безопасностью, включая технические проблемы и уязвимость, социальные и поведенческие проблемы, криминальную деятельность в киберпространстве, и эта сфера считается самым сложной в плане обеспечения

кибербезопасности в мире52.

Проблемы кибербезопасности в 21 веке, осложняются тем, что данная категория стало целью отдельных организованных преступных сообществ, киберзлоумышленников, периодически осуществляющих хакерские атаки на объекты, как государственной важности, так и в Международном формате. В последние годы, с развитием глобальной сети Интернет, нередки случаи киберпротивостояния между отдельными государствами. Исходя из вышеизложенного, считаем, что изучение причин киберпреступлений, а также правонарушений в киберпространстве, таких как взлом компьютерной сети, распространения вирусных (вредоносных) программ является одной из важных задач современных IT-специалистов.

Кибербезопасность – это есть раздел безопасности, изучающий процессы формирования, функционирования и эволюции киберобъектов, с целью выявления источников киберопасности, которые могут нанести им ущерб.

По своим техническим характеристикам и предназначению киберпространство является транснациональной сферой инфраструктур информационных технологий и взаимозависимых сетей. Оно включает в себя Интернет, телекоммуникационные сети, компьютерные системы и встроенные процессоры в критических отраслях. Глобально взаимосвязанное и взаимозависимое киберпространство лежит в основе современного общества и обеспечивает важную поддержку мировой экономики, гражданской инфраструктуры, общественной и национальной безопасности53.

Появление нового пространства на планете не осталось незамеченным не только для многочисленных акторов международной политики, но и различных иных субъектов международной жизни – вплоть до преступных организаций и группировок. Киберпространство становится ареной современных информационных противоборств в различных сферах общественной жизни и в том числе военной. И если сегодня между ведущими в военном и экономическом отношении мировыми государствами сложился в той или иной степени определенный паритет в области применения обычных вооружений и оружия массового поражения, а в международном праве зафиксированы основные принципы взаимоотношений этих государств в рамках таких пространств, как наземное, морское, воздушное, космическое, то вопрос о межгосударственном сотрудничестве, контроле и взаимоотношениях в киберпространстве на настоящее время продолжает оставаться открытым54.

---

[52] АНИ: экономика и управление. 2017. Т. 6. № 2(19) https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-aspekty-kiberbezopasnosti-v-mire-v-kontekste-globalnyh-ugroz(Дата обращения 02.12.2018 г.)

[53] Государственные стратегии кибербезопасности URL: http://www.securitylab.ru/analytics/429498.php(Дата обращения 02.12.2018 г.)

[54] http://izron.ru/articles/aktualnye-problemy-obshchestvennykh-nauk-v-rossii-i-za-rubezhom-sbornik-nauchnykh-trudov-po-itogam-m/sektsiya-9-politicheskie-instituty-protsessy-i-tekhnologii-spetsialnost-23-00-02/kiberbezopasnost-i-eye-pravovoe-obespechenie-v-xxi-veke/(Дата обращения 02.12.2018 г.)

Как и в других пространствах, в киберпространстве, имеет место операции с цифровым шифрование направленные на передачу или прием многочисленной и объемной информации, проводимые с использование современных информационных технологий, программных продуктов и сетей, с целью сбора необходимой информации о критических важнейших ресурсах и системах потенциального противника. Данная деятельность в киберпространстве называется кибердеятельностью

Проблемы кибербезопасности являются проблемами в мировом масштабе и одновременно новым направлением для исследователей, поэтому неизученные элементы сферы кибербезопасности нуждаются в более детальном рассмотрении, для совершенствования противодействию деятельности хакеров и злоумышленников. Так, А.Кохен пришёл к выводу, что необходимо перенести центр внимания на преступления хакеров и кибератак, которые больше всего связаны с массивными информационными или электронными ресурсами компаний и правительств стран мира. Пришло время заострить наше внимание на приоритетных задачах и обеспечить безопасность информационных массивов, и в целом разработать новые стратегии для безопасности киберпространства55.

В настоящее время, можно выделить методы повышения кибербезопасности:

1. Всем руководителям крупных компаний нужно понять серьезность надежной защиты компьютерной безопасности и увеличить объем бюджета, направленного на безопасность. Многие фирмы страдают от недостатка профессиональных сотрудников со сферы информационных технологий. Специалисты, которые могут максимально быстро находить проблемы компьютерной безопасности и профессионально их решать;

2. Необходимо профессионально оборудовать требуемый периметр безопасности сети, чтобы быть уверенным в безопасности всех точек входа второго уровня, а защита важной информации находится на должном уровне от несанкционированного доступа;

3. Одним из важных пунктов является повышение осведомленности и компьютерной грамотности персонала, обучение на тему: основы компьютерной безопасности.

Элементарная безответственность и невнимательное отношение к делу могут нести за собой угрозы утечки и повреждения секретной информации, заражения информационной системы вирусами, открытия доступа к кибер-активам. Поэтому, очень важно, чтобы персонал понимал серьезность вероятных опасностей, и что информационная безопасность очень важна.

Таким образом, можно сделать вывод, что обеспечение кибербезопасности в 21 веке является одним из серьезных проблем и требует разработки и осуществления методов безопасной работы в киберпространстве.

[55] Cohen A. The Willie Sutton Theory of Cyber Security, 2015. http://www.securityweek.com.

Использованные источники:
1. АНИ: экономика и управление. 2017. Т. 6. № 2(19) https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-aspekty-kiberbezopasnosti-v-mire-v-kontekste-globalnyh-ugroz (Дата обращения 02.12.2018 г.)
2. Государственные стратегии кибербезопасности URL: http://www.securitylab.ru/analytics/429498.php (Дата обращения 02.12.2018 г.).
3. http://izron.ru/articles/aktualnye-problemy-obshchestvennykh-nauk-v-rossii-i-za-rubezhom-sbornik-nauchnykh-trudov-po-itogam-m/sektsiya-9-politicheskie-instituty-protsessy-i-tekhnologii-spetsialnost-23-00-02/kiberbezopasnost-i-eye-pravovoe-obespechenie-v-xxi-veke/(Дата обращения 02.12.2018 г.)
4. Cohen A. The Willie Sutton Theory of Cyber Security, 2015. http://www.securityweek.com.

УДК 331.108.2

Усова Д.С.
аспирант
Московский Педагогический Государственный Университет
Россия, г. Москва

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ МОТИВАЦИИ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ РИЭЛТЕРСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы функционирования системы управления трудом риэлтерской организации. Особенностью организации является высокая степень личной независимости и ответственности сотрудников, которые сочетают функции свободных агентов и наемных работников. Исследуются проблемы эффективности функционирования данной системы управления персоналом и результатами его работы.

Ключевые слова: риэлтерский бизнес, персонал, развитие, мотивация, эффективность.

Usova D.S.
postgraduate
Moscow State Pedagogical University
Russia, Moscow

THE ROLE AND IMPORTANCE OF MOTIVATION IN THE PERSONNEL MANAGEMENT OF REAL ESTATE ORGANIZATION

Abstract: the article deals with the problems of the work management system of a real estate organization. The peculiarity of the organization is a high degree of personal independence and responsibility of employees who combine the functions of free agents and employees. The problems of the efficiency of this personnel management system and the results of its work are investigated.

Keywords: real estate business, personnel, development, motivation, efficiency.

Персонал организации является самым сложным объектом управления. Его главное отличие от материальных активов состоит в том, что люди способны сами принимать решения и оценивать предъявляемые к ним требования. Персонал, в первую очередь - это коллектив, каждый член которого имеет свои интересы, особенности и довольно чувствителен к управленческим воздействиям, при этом реакцию на изменения достаточно сложно предугадать.

Все современные методики управления персоналом базируются на признании возрастающей значимости личности сотрудника, на изучении его мотиваций, умении правильно формировать и в нужный момент корректировать, если того требуют задачи, стоящие перед организацией.

Управление персоналом - это вид деятельности по руководству людьми, направленный на достижение целей компании, предприятия путем использования труда, опыта, таланта этих людей с учетом их удовлетворенности трудом56.

Управление персоналом - это целенаправленное организованное воздействие на сотрудников компании, целью которого является обеспечение наиболее эффективного функционирования организации, а также удовлетворение интересов рабочего коллектива и потребностей отдельно взятого сотрудника.

В последние 50 лет термин «управление персоналом» использовался для описания функции управления, посвященной найму, развитию, обучению, ротации, обеспечению безопасности и увольнению персонала.

В современном подходе управление персоналом включает в себя:

1. планирование потребности в квалифицированных сотрудниках;
2. составление штатного расписания и подготовка должностных инструкций;
3. подбор персонала и формирование коллектива сотрудников;
4. анализ качества работы и контроль;
5. разработка программ профессиональной подготовки и повышения квалификации;
6. аттестация сотрудников: критерии, методики, оценки;
7. мотивация: заработная плата, премии, льготы, продвижения по службе и др57.

Эффективность работы компании зависит от заинтересованности коллектива в результатах, а, следовательно, в эффективности системы материальных и моральных стимулов. Мотивированный персонал стремится к качественному выполнению работы, к эффективному выполнению задач, имеет личную заинтересованность в эффективности работы компании. Человеческий потенциал для большинства российских предприятий

[56] Дейнека А.В. Современные тенденции в управлении персоналом: учебное пособие / А.В. Дейнека, Б.В. Жуков – М.: Академия Естествознания, 2009. – 368 с.
[57] Дейнека А.В. Современные тенденции в управлении персоналом: учебное пособие / А.В. Дейнека, Б.В. Жуков – М.: Академия Естествознания, 2009. – 368 с.

представляет собой главное и, возможно, единственное на сегодняшний день конкурентное преимущество[58]. Однако, в ходе реализации трудового процесса часто возникают противоречия между работником и работодателем о справедливости оценки результатов деятельности. Помочь разрешить противоречия помогает грамотно подобранная мотивация[59].

Мотивация относится к функциям менеджмента. Она объединяет систему различных факторов, которые способствуют выполнению конкретной задачи через стимулирование психологических факторов работников, позволяющих задействовать побудительные силы, позволяющие выполнять достижение целей и решение задач.

Мотивация и стимулирование рассматриваются как процесс удовлетворения потребностей сотрудников и их, связанных с работой ожиданий. Цели и задачи организации согласуются с целями персонала. Мотивация и стимулирование понимаются как комплекс мер, применяемых со стороны субъекта управления для повышения эффективности работы персонала. Однако, понятие «мотивация» и «стимулирование» в разных источниках трактуются по-разному. Генкин Б.М. в своих трудах выделил следующее понятие: мотивация – это воздействие на поведение человека для достижения личных, групповых и общественных целей[60].

Стимулирование можно определить как процесс использования конкретных стимулов для пользы человека и организации, воздействие на трудовое поведение работника через создание личностно значимых условий, побуждающих его действовать определенным образом и влияние, побуждение, внешнее подталкивание к определенным действиям[61].

Система мотивации персонала в компании – это комплекс мероприятий, которые стимулируют персонал не только к работе, которая оплачивается деньгами, но в первую очередь к старательности и активному желанию работать именно в данной компании, к получению высоких результатов деятельности, к лояльности к компании и к руководству[62].

Все человеческие мотивы формируются на основании неудовлетворенных потребностях и непосредственной оценки возможностей их удовлетворения. Человек не только стремится, но и предполагает, каким образом можно достичь своих целей, это говорит об осознанности мотива.

Основной мотиватор поведения – доминирующая потребность. Когда удовлетворены все низшие потребности, то доминирующими становятся высшие. Помимо этого, у каждого человека существует своя иерархия потребностей и мотивов. Американский психолог Абрахам Маслоу один из

---

[58] Кашепов А.В. Перспективы занятости. Экономист. 1995. №12. С.45

[59] Кашепов А.В. Россия в 2020 году: прогнозы численности населения и рабочей силы. Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. 2012.№2. С.7-12

[60] Генкин Б.М. Экономика и социология труда: Учебник для вузов / Генкин Б.М. - 8-е изд., пересмотр. и доп. - М.: Норма - Инфра-М, 2014. – 464 с.

[61] Кашепов А.В. Многое зависит от ВВП: о взаимосвязи численности населения с экономическим развитием. Социальная и демографическая политика. 2006. №6

[62] Кинан К. Менеджмент на ладони. Эффективная мотивация / К. Кинан – М.: Эксмо, 2015. – 80 с.

первых выдвинул данную теорию мотивов и выделил перечень основных потребностей63.

Выбор формы мотивации зависит от множества факторов: от корпоративной культуры, от принципов управления, национальных традиций.

Наиболее эффективной системой мотивации является та, которая сочетает в себе различные методы стимулирования персонала (представлена на рисунке 1.1.2).

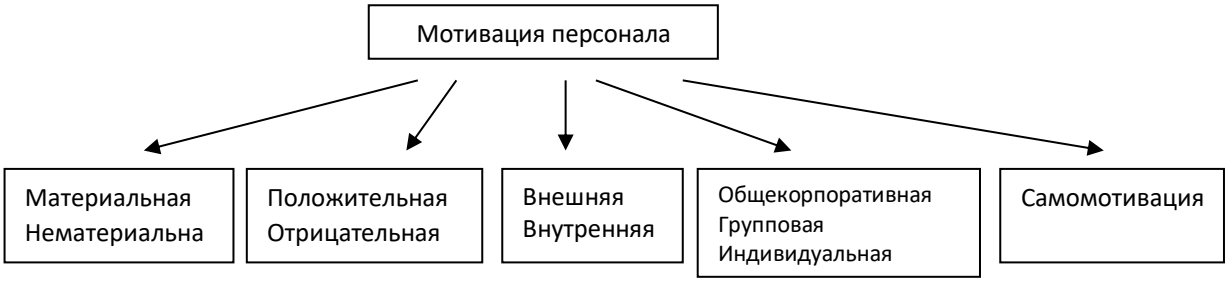


Рисунок 1 - Формы мотивации персонала

Все факторы мотивации можно разделить на материальные (экономические) и нематериальные (неэкономические) стимулы. Необходимо понимать, что одной заработной платы недостаточно для мотивации сотрудника, должна быть совокупность материальных и нематериальных факторов, для удовлетворения психологических, внеэкономических факторов64.

Положительную и отрицательную формы мотивации можно назвать методом «кнута и пряника». Положительная мотивация направлена на поощрение работников за высокие результаты. Отрицательная мотивация включает в себя систему наказаний и санкций за низкие результаты и нарушение дисциплины. Выбор между этими двумя подходами зависит непосредственно от условий работы в конкретной компании и в отношении конкретного сотрудника. Система мотивации не может быть эффективной, если в ней будут предусмотрены только наказания, однако, она не будет и эффективной если будет содержать только положительные стимулы, необходимо присутствие обеих форм65.

Помимо этого, выделяют внешние и внутренние факторы мотивации. Внутренние факторы учитывают оценку сотрудника своих результатов, и внешние мотиваторы, связанные с оценкой степени успешности работы сотрудников руководством компании. С целью выявления совпадений самооценки и оценки руководства необходимо иметь постоянную обратную связь. Внутренняя мотивация (стимулирование) определяется значимостью

[63] Маслоу А.Х. Мотивация и личность / А. Маслоу – Питер, 2014. – 400 с.
[64] Верещагина Л. А. Психология потребностей и мотивация персонала / Л.А. Верещагина, И.М. Карелина – М.: Гуманитарный центр,2013. - 156 с.
[65] Кашепов А.В. Структурные сдвиги в занятости населения России. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2013. Т.6. №4. С.129-137

работы для человека. Если она ему интересна по содержанию, позволяет развивать свои способности и качества, полезна для общества, соответствует убеждениям работника, то такая работа является сильнейшим мотивом к деятельности и качественному выполнению работы66.

Внешняя мотивация делится на три вида:

1. Административная. К данному виду относятся: выполнение работы по команде, приказу, т.е. выполнение по принуждению.

2. Экономическая. Осуществляется через выплату заработной платы, денежные поощрения.

3. Статусная. Основывается на изменении статуса работника в компании, его повышении, переводе на другую должность, выражается в общественном признании, его профессионального и морального авторитета.

Часто в компаниях бывает разработана общекорпоративная система мотивации. Но в последнее время все больше компаний приходит к выводу о необходимости индивидуального стимулирования ключевых сотрудников, а также группового стимулирования отдельных групп работников, например линейного менеджмента или обслуживающего персонала. Так как у разных сотрудников разные потребности и интересы, индивидуальная форма мотивации становится все более востребованной.

Последняя форма мотивации – это самомотивация руководства и сотрудников. Данная форма основана на выделении внутренних, значимых лично для них, стимулов к труду. Это может быть радость от профессии, интерес к работе, удовольствие от творческой деятельности, желание помочь клиенту, признание своей деятельности нужной для общества.

Генкин Б.М. в своих трудах писал о разделении мотивации по характеру отношений между людьми. Он выделял эгоистическую (основывается на благосостоянии индивидуума) и альтруистическую (в первую очередь стоят интересы коллектива, семьи и общества в целом). При проведении анализа экономических систем, как правило, ориентируются на эгоистические мотивы по причине большинства практических ситуаций. Альтруистические мотивы так же присущи многим людям, как и эгоистические67.

В свою очередь П.А. Сорокин в своих трудах выделял три типа альтруистов: «прирожденные», «потрясенные или благоприобретенные» (приобретают данный тип после перестройки личности) и промежуточный тип, несущий в себе черты первых двух типов68.

Эгоистические мотивы делятся на две группы:

1. по ориентации на процесс работы;

2. по ориентации на результат работы.

---

[66] Кашепов А.В. Перспективные позиции России в мире в демографическом и трудовом измерениях. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2010. Т.3. №3. С.45-56

[67] Генкин Б.М. Экономика и социология труда: Учебник для вузов / Генкин Б.М. - 8-е изд., пересмотр. и доп. - М.: Норма - Инфра-М, 2014. – 464 с.

[68] Сорокин П.А. Система социологии / П. Сорокин. - М.: Астрель, 2008. - 1003 с.

Ориентация на процесс работы обусловлена содержанием работы, взаимоотношениями между сотрудниками, условиями труда, возможностью развития способностей во время работы.

Основными мотивами ориентации на результат могут быть: материальное вознаграждение, значимость работы и свободное время.

Материальное вознаграждение может иметь различные формы, но чаще всего это денежное вознаграждение.

Значимость работы оценивается сотрудником с учетом бренда компании, престижности работы, мнением окружающих.

Свободное время также является важным мотиватором для многих людей, особенно это актуально для творческих личностей, а также для тех, кто совмещает работу с учебой, мам с маленькими детьми и др.

Схема формирования мотивов представлена на рисунке 2

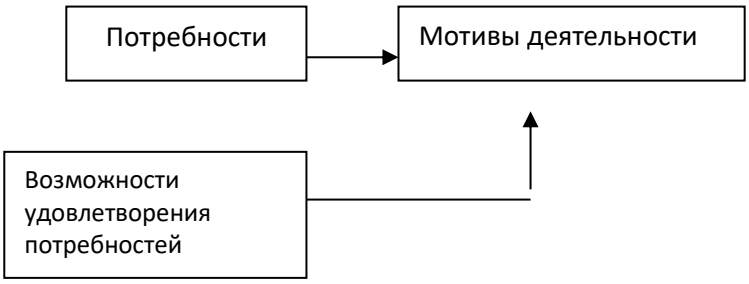


Рисунок 2 - Схема формирования мотивов деятельности человека

Мотивация основывается на знании и понимании психологических и физиологических потребностей человека, поэтому для эффективного управления персоналом руководителю необходимо анализировать существующие мотивы работников, что помогает понять сотрудников, их решения на разных этапах трудовой деятельности, а также возможность использовать эти данные на практике69.

Руководитель должен понимать мотивы своих сотрудников, чтобы влиять на эффективность работы в данной компании, создавать конкурентные условия для повышения эффективности работы персонала. Так как мотивация, это процесс, который оказывает влияние на качество работы, то необходимо знать, каким образом можно воздействовать на мотивацию персонала с позиции руководителя. Нужно очень тщательно подходить к выбору механизмов мотивации.

Мотив – это причина начала действий человека, что является психологическим фактором, но данный фактор должен обеспечиваться ответом со стороны руководства.

Это и является стимулированием, под которым можно понимать элемент рабочей ситуации, позволяющий влиять на поведение человека в сфере труда.

Функциями стимулирования в этом случае являются экономическая, социальная и моральная функции.

[69] Ричи Ш. Управление мотивацией / П. Н. Мартин, Ш.Ричи - М.: Юнити - Дана, 2004. - 399 с.

Экономическая функция стимулирования проявляется в повышении эффективности деятельности организации, возрастает производительность труда и качество производимой продукции или выполняемых работ. Достижение таких показателей может быть обеспечено за счет повышения активности человека, но если человек не видит смысла в повышении активности, он не будет способен выдавать повышенные результаты своей деятельности.

Нравственная функция также проявляется в повышении активности человека, но в отличие от первой функции, такая активизация происходит в сфере общественной жизни трудового коллектива, что выражается в улучшении морально – психологического климата, улучшении взаимоотношений в коллективе, повышается качество самого коллектива. Важно, чтобы была обеспечена правильная и обоснованная система стимулов, учитывающая традиции и исторический опыт конкретной организации.

Социальная функция проявляется в формировании разного уровня доходов, то есть при рассмотрении для конкретного человека она ориентирована на вызов материального интереса к повышению трудовой активности, что позволит человеку выйти за пределы организации с возможностью использования больших средств и удовлетворения большего количества своих потребностей, а по возможности и желаний. Мотив и стимул оказывают влияние на работников, побуждая его к выполнению действий; их можно рассматривать как две стороны одного явления[70].

Мотивация активизирует профессиональное и личностное развитие работников, человек стремится к большему по сравнению с тем, что есть у него на данный момент. Мотив исходен для человека. Стимулирование активизирует работу людей в рамках организации и должности, что заставляет действовать людей в интересах организации. Стимулирование и мотивация имеют разные корни, но работают на одну цель, их рассмотрение в комплексе позволяет увидеть, что стимулирование и мотивация должны объединяться для повышения эффективности в интересах организации.

Стимулирование соблюдает следующие требования: требование комплексности – рассматривается через сочетание разных видов стимулов, которые зависят от системы управления персоналом и специфики работы предприятия; требование дифференциации, определяющее необходимость применения индивидуального подхода к работнику; требование гибкости и оперативности, определяющее возможности пересмотра системы стимулов при изменениях в окружающей среде[71].

Принципы стимулирования:

---

[70] Яковлева Т.Г. Мотивация персонала. Построение эффективной системы оплаты труда / Т.Г. Яковлева – СПб: Питер, 2012. – 405 с.; Иванова, С. Стимулирующий эффект корпоративной культуры // Журнал «Справочник кадровика». [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.ippnou.ru/print/002074/ дата обращения: 16.11.17)

[71] Ветлужских Е. Мотивация и оплата труда. Инструменты, методики, практика / Е. Верлужских – М.: Альпина Бизнес Бук, 2012. – 320 с.

1. доступность, выражаемая в понятности и демократичности условий стимулирования;

2. ощутимость, проявляемая в реальном выражении действия системы стимулирования;

3. постепенность, проявляемая в повышении уровня стимулирования планомерно, без резких скачков;

4. минимизация разрыва в результате труда и его оплатой, что предусматривает малое временное расстояние между результатом и вознаграждением за него;

5. сочетание моральных и материальных стимулов позволяет использовать как материальные, так и нематериальные (моральные) стимулы, позволяющие повышать эффективность воздействия на работника.

6. сочетание стимулов и антистимулов, которые ориентированы не только на поддержку человека, но и на вызов негативной реакции на какую - то систему, то есть фактически используется метод «кнута и пряника».

Использованные источники:

1. Дейнека А.В. Современные тенденции в управлении персоналом: учебное пособие / А.В. Дейнека, Б.В. Жуков – М.: Академия Естествознания, 2009. – 368 с.

2. Генкин Б.М. Экономика и социология труда: Учебник для вузов / Генкин Б.М. - 8-е изд., пересмотр. и доп. - М.: Норма - Инфра-М, 2014. – 464 с.

3. Кинан К. Менеджмент на ладони. Эффективная мотивация / К. Кинан – М.: Эксмо, 2015. – 80 с.

4. Маслоу А.Х. Мотивация и личность / А. Маслоу – Питер, 2014. – 400 с.

5. Верещагина Л. А. Психология потребностей и мотивация персонала / Л.А. Верещагина, И.М. Карелина – М.: Гуманитарный центр,2013. - 156 с.

6. Сорокин П.А. Система социологии / П. Сорокин. - М.: Астрель, 2008. - 1003 с.

7. Ветлужских Е. Мотивация и оплата труда. Инструменты, методики, практика / Е. Ветлужских – М.: Альпина Бизнес Бук, 2012. – 320 с.

8. Кашепов А.В. Перспективы занятости. Экономист. 1995. №12. С.45

9. Кашепов А.В. Россия в 2020 году: прогнозы численности населения и рабочей силы. Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. 2012.№2. С.7-12

10. Кашепов А.В. Многое зависит от ВВП: о взаимосвязи численности населения с экономическим развитием. Социальная и демографическая политика. 2006. №6

11. Кашепов А.В. Структурные сдвиги в занятости населения России. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2013. Т.6. №4. С.129-137

12. Кашепов А.В. Перспективные позиции России в мире в демографическом и трудовом измерениях. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2010. Т.3. №3. С.45-56

13. Ричи Ш. Управление мотивацией / П. Н. Мартин, Ш.Ричи - М.: Юнити - Дана, 2004. - 399 с.
14. Ситдикова Л.Б. Проблемы защиты прав потребителей в сфере оказания риэлтерских услуг / Л. Ситдикова // - Вестник Московского университета им. С.Ю. Витте. Серия 2: Юридические науки. - 2013. - с. 22-27.
15. Брайан Трейси Мотивация / Брайан Трейси – М: Манн, Иванов и Фербер, 2015.- 144 с.
16. Чибикова Т.В. Место риэлтера в экономической модели предпринимательства / Т.Чибикова - Вестник СибАДИ – 2013 - С. 170-176
17. Яковлева Т.Г. Мотивация персонала. Построение эффективной системы оплаты труда / Т.Г. Яковлева – СПб: Питер, 2012. – 405 с.
18. Иванова, С. Стимулирующий эффект корпоративной культуры // Журнал «Справочник кадровика». [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.ippnou.ru/print/002074/ дата обращения: 16.11.17)
19. Методология оценки вовлеченности [электронный ресурс] Режим доступа: http://axesgroup.ru/engagement/metodology/ дата обращения: 10.12.17)
20. Корпоративный сайт Федеральной Риелторской компании «Этажи» [электронный ресурс]. Режим доступа: https://ries3.etagi.com/ Дата обращения 14.11.2017.

УДК 336.717.1

Усток С.Н.
студент магистратуры
Федотова Е.Б.
доцент
кафедра экономического анализа, статистики и финансов
Кубанский государственный университет
Россия, г. Краснодар

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ДИСТАНЦИОННОГО БАНКОВСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ

Аннотация: В современной экономике идет бурное развитие инфокоммуникационных технологий, что открывает большие перспективы для широкого распространения дистанционного банковского обслуживания. В данной статье авторами рассматриваются наиболее популярные виды электронного банкинга, выделяются их ключевые особенности и тенденции развития. Особое внимание уделяется выявлению наиболее эффективных мобильных банковских приложений. Также приводятся примеры банковских инноваций в сфере дистанционного обслуживания.

Ключевые слова: дистанционное банковское обслуживание, интернет-банкинг, мобильный банкинг, инфокоммуникационные технологии, банковские инновации.

Ustok S.N., master's student
Kuban State University
Russia, Krasnodar
Fedotova E.B, Associate Professor, Department of Economic Analysis Statistics and Finance
Kuban State University
Russia, Krasnodar

MODERN STATE AND DEVELOPMENT PROSPECTS OF REMOTE BANKING SERVICE

Abstract: In the modern economy there is a rapid development of information and communication technologies, which opens up great prospects for the wide distribution of remote banking services. In this article, the authors consider the most popular types of electronic banking, highlighting their key features and development trends. Special attention is paid to identifying the most effective mobile banking applications. It also provides examples of banking innovations in the field of remote services.

Keywords: remote banking services, internet banking, mobile banking, information and communication technologies, banking innovations.

В наше время практически невозможно представить человека без доступа к Интернету. Его применение во всех сферах деятельности, включая и экономику, существенно облегчает жизнь людей в огромном потоке

информации. Именно поэтому в последнее время банки стали активно внедрять в свою деятельность системы дистанционного банковского обслуживания (ДБО). При дистанционном обслуживании клиент банка, «не выходя из дома», в любое удобное для него время может совершить необходимые операции. Банки, в свою очередь, посредством этих технологий расширяют клиентскую базу, сокращают расходы на обслуживание филиальной сети и прочих административных расходов.

Наиболее популярными видами ДБО являются интернет-банк и мобильный банк. По результатам всероссийского опроса пользователей интернета, проведенного Аналитическим центром НАФИ в июле 2017 года большая часть представителей интернет-аудитории пользуется услугами интернет-банка (81%), к сервисам мобильного банка обращаются реже - 69% 72.

По мнению специалистов, преимуществами интернет-банкинга являются:

- Доступ. Как известно, обращаться к услугам интернет-банка удобней с компьютера или планшета. Доля их владельцев превышает долю обладателей смартфонов, а среди активных пользователей банковских услуг эта разница становится еще более очевидной.

- Стоимость. В большинстве банков услуги интернет-банка осуществляются бесплатно, в то время как за обслуживание мобильного банка взимается дополнительная плата, что может послужить причиной отказа от последнего клиентом.

- Сервис. Чаще всего мобильный банк является усеченной версией интернет-банка, то есть функций в нем меньше. Некоторые операции в мобильном приложении недоступны.

Но в последнее время банки активно расширяют границы совершения банковских операций через мобильные приложения. И некоторые эксперты полагают, что будущее ДБО – именно за ними: «Мобильные системы ДБО, несомненно, будут завоевывать рынок и вытеснят привычные системы интернет-банка, которые работают только в компьютерных браузерах. Даже сейчас можно заметить тенденцию отказа от физического использования банковской карты. Все больше клиентов для оплаты используют мобильные устройства или смарт-часы.»73

Наблюдаемые у мобильных банков тенденции подтверждают слова экспертов. Перечислим некоторые из них:

1. Широко распространяются бесконтактные технологии. В мобильных приложениях многих банков, с появлением в России Apple Pay и Samsung Pay, стало возможным добавление карты, просмотр ее статуса подключения к платежной системе и отключение от нее карты. На данный момент функция имеется в 11 мобильных банках для iPhone и 6 для iPad, в пяти

[72] Интернет-банк vs мобильный банк: какой канал ДБО популярнее. [Электронный ресурс]. Режим доступа: // http://www.sredstva.ru (дата обращения: 15.12.2018).
[73] Сервисы ДБО. [Электронный ресурс]. Режим доступа: // http://nbj.ru (дата обращения: 20.11.2018)

приложениях для смартфонов Android и всего в одном для планшета Android (Райффайзенбанк)74.

2. Мобильный банкинг уже не ограничен специально установленным приложением, а выходит за его пределы. На сегодняшний день помимо приложений существуют виджеты, в которых отражена информация по остатку на карте/счете, последние совершенные операции, ближайшие банкоматы, офисы банка и другие точки обслуживания. Также в некоторые мессенджеры встроены приложения, через которые можно осуществлять отдельные операции. Например, у Банка Открытие есть приложение, с помощью которого через iMessage можно запросить денежные средства у другого пользователя мобильного банка.

3. Телефонный call-центр и email вытесняются чатами, а SMS замещаются push-уведомлениями. Несмотря на то, что попытки создать чат-ботов пока еще не очень успешны, они все же снижают нагрузку на контактный центр, предоставляя по запросу клиентов некоторый массив информации.

Следовательно, ситуация с пользователями мобильного банка может повернуться в лучшую для него сторону. Именно поэтому, хотелось бы более подробно остановиться на исследовании эффективности мобильных банковских приложений для физических лиц, которое было проведено в июле-августе 2017 года (Mobile Banking Rank 2017).

В исследовании более результативным является мобильный банк, который имеет понятный удобный интерфейс и удовлетворяет потребности клиентов наиболее полно. В исследовании рассматриваются приложения для смартфонов и планшетов на базе iOs, Android.

Таблица 1 – Рейтинг эффективности мобильных банков (составлено авторами на основе 75)

Место	Рейтинг эффективности мобильных банков для iPhone	Рейтинг эффективности мобильных банков для смартфонов Android
1	Тинькофф Банк	Тинькофф Банк
2	Бинбанк	Бинбанк
3	Почта Банк	Альфа-Банк
4	Альфа-Банк	Почта Банк
5	Банк Русский Стандарт	Сбербанк
6	Сбербанк	Промсвязьбанк
7	Промсвязьбанк	Банк Восточный
8	СКБ-Банк	ВТБ24
9	ВТБ24	ЮниКредит Банк
10	Банк Открытие	СКБ-Банк

[74] Mobile Banking Rank 2017. [Электронный ресурс]. Режим доступа: // http://markswebb.ru (дата обращения: 20.11.2018)

[75] Mobile Banking Rank 2017. [Электронный ресурс]. Режим доступа: // http://markswebb.ru (дата обращения: 20.11.2018)

За прошедший год оценки приложений мобильных банков выросли на 15%, что предполагает значительное расширение функциональных возможностей и удобства интерфейсов. Сбербанк, Альфа-Банк, ВТБ24, Промсвязьбанк, Банк Русский Стандарт реализовали большие перезапуски интерфейсов. Они упростили доступ к часто запрашиваемой информации и платежным операциям.

Пятерка лидеров осталась практически без изменений: лучшие приложения на наиболее распространенных смартфонах iPhone и Android предлагают Банк Тинькофф, Бинбанк (приложение, ранее принадлежавшее МДМ Банку, и которое теперь называется Бинбанк 2.0), Альфа-Банк, Почта Банк и Сбербанк, Банк Русский Стандарт76. Хотелось бы отметить значительные преобразования Банка Русский Стандарт в области мобильного обслуживания. В декабре 2016 года банк запустил новые приложения на iPhone и за восемь месяцев после запуска существенно их доработал, подняв позиции мобильного банка с 25-го на 5-е место на iPhone и с 25-го на 14-е место на смартфонах Android. Благодаря этим новшествам, он вытеснил даже приложение Сбербанка на iPhone из пятерки лидеров.

Наиболее функциональным по результатам исследования стали приложения Банка Тинькофф. Самые высокие оценки удобства пользования показали приложения Банка Тинькофф, Бинбанка и Сбербанка.

Пожалуй, главным свидетельством того, что именно мобильные приложения вытеснят другие системы ДБО, является тот факт, что банки с регулярной периодичностью сообщают об усовершенствовании систем мобильного банкинга и о росте в нем клиентских операций77. Так, например, Банк ВТБ для упрощения пользования своим мобильным приложением внедрил множество новых возможностей для клиентов, Промсвязьбанк добавил новый сервис проверки контрагентов, а Банк Русский Стандарт предоставил клиентам возможность интернет-звонка сотруднику банка.

Использованные источники:

1. Интернет-банк vs мобильный банк: какой канал ДБО популярнее. [Электронный ресурс]. Режим доступа: // http://www.sredstva.ru (дата обращения: 15.12.2018).
2. Сервисы ДБО. [Электронный ресурс]. Режим доступа: // http://nbj.ru (дата обращения: 20.11.2018)
3. Mobile Banking Rank 2017. [Электронный ресурс]. Режим доступа: // http://markswebb.ru (дата обращения: 20.11.2018)
4. Ловянникова В.В. Развитие дистанционного банковского обслуживания // Экономическая наука сегодня: теория и практика: материалы VIII

[76] Ловянникова В.В. Развитие дистанционного банковского обслуживания // Экономическая наука сегодня: теория и практика: материалы VIII Междунар. науч.–практ. конф. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2017. – С. 228-230.
[77] Ивлиев М. И., Коротаева Н. В. Векторы развития дистанционного банковского обслуживания в современной России // Социально-экономические явления и процессы. – 2016. – № 10. – С. 21-27.

Междунар. науч.–практ. конф. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2017. – С. 228-230.
5. Ивлиев М. И., Коротаева Н. В. Векторы развития дистанционного банковского обслуживания в современной России // Социально-экономические явления и процессы. – 2016. – № 10. – С. 21-27.

УДК 353.9

Фадеев А.А.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Бурятский государственный университет»
научный руководитель: Родионова Д.Н.
доцент
кафедра экономической теории, государственного и муниципального управления
Россия, г. Улан-Удэ

СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД В УПРАВЛЕНИИ СФЕРОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ

Аннотация: Статья посвящена системному подходу к вопросам обеспечения безопасности дорожного движения. Автором приведены доводы о необходимости и важности интеграции различного рода направлений в деятельности органов управления в состояние системной организованности.

Ключевые слова: безопасность дорожного движения, системный подход, управление

Fadeev A.A., master student
of the "Buryat State University»
Russia, Ulan-Ude
Supervisor: Rodionova D. N.
associate Professor of economic theory
state and municipal administration

A SYSTEMATIC APPROACH TO THE MANAGEMENT OF ROAD TRAFFIC SAFETY

Abstract: the Article is devoted to a systematic approach to the issues of road safety. The author presents the arguments about the necessity and importance of integration of various directions in the activities of management bodies in the state of systemic organization.

Keywords: road safety, system approach, management

Проблемы обеспечения безопасности дорожного движения в России за последние годы приобрели актуальный характер и сфокусированы в приоритетных направлениях деятельности государственных органов. Данное обстоятельство связано с темпами развития экономики, процессами индустриализации и урбанизации, сопровождающиеся бурным ростом

автомобилизации.

В связи с этим перед государством стоит важнейшая задача - обеспечение эффективного транспортного процесса при гарантированном уровне дорожной безопасности, что требует разработки действенных и обоснованных мер для сдерживания уровня аварийности и начала устойчивого процесса повышения безопасности движения на российских дорогах78.

Дорожно-транспортные происшествия наносят экономике России и обществу в целом колоссальный социальный, материальный и демографический ущерб. В Российской Федерации с 2007 по 2016 год в дорожно-транспортных происшествиях погибло 271 тыс. человек, 2,5 млн. человек были ранены, пострадали 227 тыс. детей в возрасте до 16 лет, из них 9 тыс. получили травмы, несовместимые с жизнью. Треть погибших в авариях на автомобильных дорогах составляют люди наиболее активного трудоспособного возраста (26 - 40 лет). Около 20% пострадавших становятся инвалидами.

В 2016 году произошло 173694 дорожно-транспортных происшествия, в которых пострадали 241448 человек, из них 20308 человек погибли.

Вместе с тем анализ основных и относительных показателей дорожно-транспортной аварийности в 2007 - 2016 годах свидетельствует о некотором улучшении ситуации с безопасностью дорожного движения в Российской Федерации. В 2016 году отмечались наибольшие темпы сокращения показателей за рассматриваемый период: количество дорожно-транспортных происшествий уменьшилось на 25,7%, или на 60115 единиц, число погибших - на 39%, или на 13000 человек, число раненых - на 24,3%, или на 71066 человек. Почти в 2 раза снизились значения социального риска (число погибших в расчете на 100 тыс. населения) и транспортного риска (число погибших в расчете на 10 тыс. единиц транспортных средств), составив 13,8 погибшего и 3,8 погибшего соответственно (снижение на 40,9% и снижение на 55,8% относительно 2007 года). При этом количество автомототранспортных средств на дорогах страны за рассматриваемый период увеличилось почти в 2 раза, достигнув значения 57,1 млн. единиц (без прицепов и полуприцепов). Прирост населения Российской Федерации (на 4,6 млн. человек за тот же период) также сказался на увеличении интенсивности дорожного движения.

России более 85% дорожно-транспортных происшествий происходит по причине нарушения правил дорожного движения водителями транспортных средств.79

Обеспечение безопасности движения представляет собой комплексную задачу, для решения которой используется системный подход, направленный на создание эффективной государственной системы управления с

[78] Пугачёв И.Н. Организация и безопасность дорожного движения: учебное пособие для студ. высш. учеб. заведений / И.Н. Пугачёв, А.Э. Горев, Е.М. Олещенко. - М.: Издательский центр «Академия», 2009. С3.
[79] https://rg.ru/2018/01/24/strategiya-site-dok.html

применением передовых методов организации и управления дорожным движением, ориентированных на достижение конкретных результатов.

Эффективное управление безопасностью дорожного движения есть систематический процесс, направленный на сокращение числа и степени серьезности дорожно-транспортных происшествий.

Как известно, системный подход (системный метод) – это современное направление в методологии науки, относящееся к классу общенаучных понятий и категорий. Системный подход представляет собой совокупность общенаучных методологических принципов (требований), в основе которых лежит рассмотрение объектов как систем, ориентирует исследование на раскрытие целостности объекта и составляющих его элементов, на выявление разнообразных типов связей объекта и сведение их в единую теоретическую картину.

Системный подход позволяет достичь интеграции различного рода направлений в деятельности органов управления в состояние системной организованности. Данная интеграция представляет собой объединение автономно самостоятельных организаций для наилучшего достижения поставленных целей. Это обеспечивается, во-первых, посредством синергии действий участников, во-вторых, внедрением новых технологий и нового оборудования. Это, в свою очередь, создает условия для улучшения связей по вертикали между органами государственного и муниципального управления и отдельными организациями, особенно в производственной и социальной сферах деятельности.

Такая интеграция обеспечивает наилучший мониторинг, контроль и регулирование в процессе реализации того или иного направления. Интеграция дает организациям дополнительные возможности для повышения их конкурентоспособности за счет расширения сотрудничества. Появляется более широкий простор для развития и внедрения новых идей, выпуска более качественной продукции, оперативность в реализации принятых решений.

Безопасность дорожного движения является общей социальной ответственностью в сложном многосекторальном контексте, куда включены органы власти, население и бизнес, где достижение эффективных результатов является предметом междисциплинарной деятельности и требует наличия соответствующей компетенции и опыта успешной практики для ее участников.

Важнейшими условиями способности любого государства достичь желаемых результатов является реализация следующих функций управления в сфере безопасности дорожного движения:

1) Стратегическая направленность, которая увязывает осуществление мер с последующими промежуточными и конечными конкретными результатами.

2) Координация деятельности органов власти для разработки и осуществления политики безопасности дорожного движения.

3) Эффективное законодательство, позволяющее получить желаемые результаты.

4) Финансирование и целевое распределение ресурсов для осуществления разработанных мер и соответствующих функций ведомственного управления.

5) Пропаганда безопасности дорожного движения.

6) Тщательный и систематический мониторинг и оценка для измерения достигнутого результата.

7) Программы активных научно-исследовательских разработок, которые могут действенно способствовать совершенствованию принимаемых мер с ориентацией на эффективную результативность.

Ключевую роль в обеспечении реализации того или иного направления в сфере безопасности дорожного движения и выполнении соответствующих задач играет полная приверженность к системному подходу в управлении безопасностью дорожного движения, ориентированному на результат.

Ориентация на результат играет важнейшую роль в эффективности программ повышения безопасности дорожного движения. Для этого требуется постановка конкретных задач и определение ведомственных средств и мер по их достижению. Задачи ставятся исходя из действий ведомств (например, степени принудительного правоприменения), промежуточных результатов (например, средней скорости движения, использования ремней безопасности), итоговых результатов (например, числа смертей и тяжелых травм) и экономии социальных издержек.

Задачи управления в сфере безопасности дорожного движения дифференцированы исходя из временных рамок, т.е. выделяют конечные задачи и промежуточные. Конечные задачи - это те задачи, которые представляют собой желаемые результаты проведения политики в сфере повышения безопасности дорожного движения и обычно выражаются в суммарных годовых величинах травматизма (смертельных случаев и тяжелых травм). Они могут включать долгосрочные перспективы, такие как нулевые значения смертности и тяжелых травм, и промежуточные задачи, которых требуется достигнуть за конкретный отрезок времени, часто – за 10 лет.

Промежуточные задачи, которые часто называют показателями уровня дорожной безопасности, устанавливают цели, к которым следует двигаться при внедрении ключевых элементов стратегии дорожной безопасности. Они могут включать такие параметры, как средняя скорость движения, доля нетрезвых водителей на дорогах, физическое состояние дорожной сети и стандарты автомобильного парка (измеряемые, например, с точки зрения рейтинга безопасности автомобиля).

Последние годы приобретают популярность новые подходы к управлению сферой безопасности дорожного движения в форме перспективного видения с заданным конечным результатом, одна из них – «Концепция устойчивой безопасности” в Нидерландах.

Согласно документу устойчиво безопасная система дорожного движения предотвращает гибель на дорогах, серьезные травмы на дорогах и постоянные травмы, систематически снижая риски, лежащие в основе всей системы дорожного движения, где в центре внимания - человеческий фактор.

В Концепции заложены принципы безопасности дорожного движения, обеспечивая основу для принятия специализированных решений:

1. Функциональность автомобильных дорог.

2. (Био)механика: ограничение скорости движения, направление, масса и размер, и давать пользователям дороги надлежащую защиту.

3. Психология: приведение дизайна среды дорожного движения в соответствие с компетенциями участников дорожного движения.

4. Адекватное распределение ответственности.

5. Непрерывность обучения и инноватика.

Цель состоит в том, чтобы систематически работать в направлении максимальной безопасности дорожного движения для всех участников с помощью создания особой системы, свободной от дорожно-транспортных происшествий.

В настоящее время в Российской Федерации значимым событием является утверждение стратегического рамочного документа - Стратегия безопасности дорожного движения на 2018 - 2024 годы, призванного обеспечить безопасность дорожного движения в России и снизить количество смертей на дорогах. Стратегию планируется реализовать в два этапа. Первый этап, подготовительный, должен завершиться к 2020 году. Срок реализации второго этапа – 2021-2024 годы. Целью Стратегии является повышение безопасности дорожного движения, а также стремление к нулевой смертности в дорожно-транспортных происшествиях к 2030 году.

Для того чтобы достигнуть заявленных показателей по снижению смертности, органы государственной власти считают необходимым изменение поведения участников дорожного движения, выработав у них безусловное соблюдение норм и правил дорожного движения, усовершенствование дорожной инфраструктуры, упростив участникам дорожного движения выполнение правил ПДД и т.д.

Несомненно, одной из причин высокого уровня смертности является неразвитость дорожно-транспортной инфраструктуры. Ведь именно дорожная инфраструктура является центральным элементом дорожно-транспортной системы, где объектами выступают основные средства обслуживания, объекты и оборудование, необходимые для функционирования транспорта на дорогах, дороги и улицы. Дорожная инфраструктура – это довольно широкая область, которая охватывает использование земли и планирование дорожной сети, проектирование, строительство и реконструкцию дорог и перекрестков, дорожные знаки и указатели, обслуживание, и, последнее, но не менее важное – процедуры проверки качества, такие, как аудиты безопасности, оценки влияния и

инспекции безопасности. При создании и управлении дорожной инфраструктурой необходимо учитывать то, что человеку свойственно совершать ошибки и его возможности обрабатывать информацию ограничены. Поэтому необходимо стремиться к такому состоянию, когда пользователи понимают что ожидать от дороги, и что ожидается от них.

Кроме того, стратегический документ ставит целью улучшить помощь пострадавшим в ДТП и межведомственное взаимодействие различных спасательных служб при получении сигнала о возникновении дорожно-транспортного происшествия и непосредственно на месте ДТП.

Поэтому говоря о системности проводимых мероприятий в сфере безопасности дорожного движения имеется стоит иметь ввиду особую культуру, концепт безопасности, цели которой должны быть достигнуты с помощью временных и количественных показателей, жестких тактических действий, которые позволят усилить и укрепить институциональную платформу управления.

Использованные источники:

1. Стратегия безопасности дорожного движения в Российской Федерации на 2018 - 2024 годы
2. Пугачёв И.Н. Организация и безопасность дорожного движения: учебное пособие для студ. высш. учеб. заведений / И.Н. Пугачёв, А.Э. Горев, Е.М. Олещенко. - М.: Издательский центр «Академия», 2009. - 272 с.

УДК 33

Файзуллина Р.М.
студент магистрант 3 курса
направление «Экономика» программа «Учёт, анализ, аудит»
научный руководитель: Бакирова Р.Р., к.э.н.
доцент
кафедра «Бухгалтерский учет, аудит, статистика»
Уфимский филиал Финансового университета при Правительстве РФ
Россия, г. Уфа

АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ КАК ФАКТОР СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА

Аннотация:

Определена необходимость в эффективной налоговой системе, которая будет обеспечивать не только пополнение государственного бюджета, но и социальную справедливость. Российская налоговая система пережила сложный переход от политики «максимальных налогов» к «разумным налогам» и, соответственно, должна отвечать интересам государства и налогоплательщиков. Эффективность налоговой системы государства в понимании ее различных факторов может различаться. Рассмотрены подходы, обосновывающие место и роль налоговой системы как фактора социальной политики государства. Выделены основные рычаги формирования налоговой системы. Определены положительные и отрицательные последствия налоговой системы. В связи, с чем определяются приоритетные направления развития налоговой системы на среднесрочную перспективу.

Ключевые слова:

Налоговая система, социальная политика, бюджет, государство, налогоплательщики, налоговая политика.

Faizullina R.
master of 3 courses
«Economics» program «Accounting, analysis, audit»
Ufa branch of the Financial University under the government of the Russian Federation
Russia, Ufa
Scientific adviser: Bakirova R., Ph. D., associate Professor associate Professor of «Accounting, audit, statistics»
Ufa branch of the Financial University under the government of the Russian Federation
Russia, Ufa

ANALYSIS OF TAX SYSTEM AS A FACTOR OF SOCIAL POLICY OF THE STATE

Annotation:

The need for an effective tax system, which will ensure not only the replenishment of the state budget, but also social justice, has been identified. The Russian tax system has experienced a difficult transition from the policy of "maximum taxes" to "reasonable taxes" and, accordingly, must meet the interests of the state and taxpayers. The effectiveness of the state's tax system in understanding its various factors may vary. The approaches that justify the place and role of the tax system as a factor in the social policy of the state are considered. The main levers of tax system formation are highlighted. Positive and negative consequences of the tax system are identified. In connection with what priorities are determined for the development of the tax system for the medium term.

Key words:

Tax system, social policy, budget, state, taxpayers, tax policy.

Эффективная налоговая система является одним из ключевых условий для политически и экономически обоснованного существования государства, обеспечивающего не только пополнение государственного бюджета, но и сохранение социальной стабильности, отсутствие серьезных социальных противоречий между различными группами населения, которые нарушают политический порядок в стране.

Формирование государственной налоговой системы Российской Федерации происходило при переходе от командной экономики к рыночной экономике России, что сопровождалось серьезными экономическими трудностями. Задачи экономической модернизации российского государства требуют формирования налоговой системы, которая наилучшим образом отвечала бы потребностям современной российской экономики. Во многих отношениях эффективность государственной налоговой системы, если рассматривать ее в политическом контексте, определяется тем, насколько в ее рамках соотносятся интересы государства и налогоплательщиков.

Налоговые платежи являются основной частью государственных доходов, а именно: своевременная и полная уплата налогов зависит от пополнения бюджетов всех уровней, финансирования личных потребностей граждан, выполнения функций государства, местного самоуправления. Поэтому в этой области необходимо найти механизм управления налогообложением, посредством которого обеспечивается формирование и внедрение эффективной налоговой системы; Реструктуризация налоговой системы, основанная на принципах и функциях, присущих развитой рыночной экономике. Формирование такого механизма управления налоговой деятельностью требует разработки соответствующей методологической базы, предполагает логико-исторический подход к выявлению взаимосвязи между функциями налогов и основными

принципами налогообложения, а также группирование налогов на разных основаниях.

Современный характер экономического развития страны определяется глобальными факторами (глобализация экономики, доминирование информации, всесторонняя социализация производства), такие внутренние факторы (необходимость преодоления экономического спада, накопление ресурсов для осуществления запланированных социально-экономических, научных, гуманитарных программ). Эти и другие факторы требуют совершенствования налоговой системы государства, разработки и реализации эффективного, гибкого механизма налогового управления, построения новой системы отношений между государством, налогоплательщиками, налоговыми органами, бизнесом на основе законов, социальной и экономической целесообразности, взаимного доверия и ответственности.

Социально-экономические преобразования, связанные с установлением рыночных отношений в России, влияют как на условия финансирования экономики страны, так и на социальную политику государства в сфере социально-трудовых отношений. Конституция Российской Федерации устанавливает положения о социальной направленности государственной политики, то есть о создании условий, обеспечивающих увеличение доходов, уровня жизни и социальной защиты населения. Реализация основной цели социальной политики определяется повышением уровня и качества жизни россиян, поскольку уровень жизни населения зависит не только от реальных доходов населения, но и от политики создания государственных стандартов, что гарантировало бы высокий уровень жизни для населения.

Важно изучить формирование государственной налоговой системы как одного из методов воздействия на уровень жизни населения, оценивая деятельность профсоюзных организаций и их влияние на рост уровня жизни населения, которая является защитой прав и интересов трудящихся в трудовых отношениях.

Важным в разработке перспективного направления государственного регулирования социально-экономического развития страны в процессе рыночной трансформации экономики является разработка теоретических положений для создания и функционирования системы учреждений социальной защиты как социальных институтов, соответствующих к рыночной модели экономики.

Налоговая система определяет роль налогов в обществе, которая тесно связана с выполнением государством своих функций. Различие между налоговой системой и механизмом налогообложения действительно действует в стране, позволяет понять объективность налогов и субъективную деятельность государства в этом отношении. Следует отметить, что налоговая система государства определяет целевую направленность налогового механизма. Он должен быть сформирован таким образом, чтобы

обеспечить, с одной стороны, выполнение основной функции налогов - фискальной, а с другой - способствовать осуществлению регулирующей функции налогов в целях усиления влияния налогового механизма на процессы воспроизводства.

Налоговая политика на 2016-2018 гг. характеризуется своей направленностью на противодействие кризисным явлениям в российской экономике. Для достижения этой цели в ней появилось несколько новых элементов:

1. Органам власти субъектов Российской Федерации предлагается предоставить право устанавливать льготные ставки налога. Такие шаги должны способствовать развитию производства не только в особых экономических зонах, но и на всей территории Российской Федерации. Кроме того, для органов территориального управления будет введено ограничение на уровень взимаемых процентов за местные налоги, а также на налог на прибыль, направляемый в их бюджет для вновь создаваемых промышленных компаний. Для производственных машин, относящихся к амортизационным группам 1-7, предполагается, что режим ускоренного начисления с коэффициентом 2 допускается, если они приобретаются по специальному инвестиционному соглашению.

2. По словам чиновников, в российской налоговой политике не является излишним менять максимальную стоимость приобретаемого имущества за единовременное включение в расходы до 80-100 тысяч рублей. Таким образом, предполагается дальнейшее развитие бизнеса.

3. Изучаются пути совершенствования специальных налоговых режимов.

4. Для граждан, самостоятельно обеспечивающих себя источником дохода, налоговая политика предполагает смягчение процедуры регистрации и порядка исчисления и уплаты взносов.

5. Также будет увеличиваться объем оборота, при котором налог на прибыль может выплачиваться каждый квартал.

6. Период действия возможности использования беспроцентных займов между дочерними компаниями увеличивается. В то же время определение ссуды капитализации между российской компанией, которая является кредитором и ассоциированной компанией, добавляется к законодательству о налогах и сборах. Такие операции будут рассматриваться как инвестиции, выплата процентов будет приравнена к передаче дивидендов.

7. Для облегчения процедуры учета НДС при предоплате также будет некоторое ослабление налоговой политики в части принятия налога на авансовые платежи. Прежде всего, это решение направлено на продавцов, которые не хотят взимать дополнительный налог с авансов. Это поможет значительно сократить потери и увеличить бюджет.

8. По мнению законодателей, было бы нецелесообразно упрощать и ускорять процедуру получения акцизных стимулов для экспорта продукции,

снижая требования к сбору доказательств.

9. В то же время необходимо ужесточить контроль за ценообразованием в сделках между взаимозависимыми лицами, в то время как не планируется увеличивать бремя сбора доказательств для плательщиков.

10. Кроме того, для стимулирования экспортной торговли должностные лица хотели бы сделать механизм возмещения НДС за такие операции более удобным.

Как видно из перечня, значительная часть программы налоговой политики на 2016-2018 гг. направлена на оптимизацию механизмов расчета и уплаты НДС. Будет улучшен порядок регистрации и регистрации налога на авансы, операции с имущественными правами. Одновременно будет усилен контроль за преднамеренным занижением базы НДС и ее возмещением.

Резкого повышения уровня налоговой нагрузки на акцизы также не планируется, в то же время авансовый платеж акцизного налога для производителей алкогольной продукции будет введен путем приобретения специализированных акцизных марок.

Трудно представить эффективную налоговую систему, созданную без определения механизмов контроля точности и своевременности уплаты фискальных сборов. В связи с этим в надзорные органы может быть добавлена служба предварительного контроля. В этом случае компания сможет подать заявку на консультацию на стадии подготовки бизнес-операции и четкого представления ее результатов в области налогообложения. Список информации, составляющей налоговую тайну, будет сокращен, что окажет положительное влияние на осведомленность налогоплательщиков в отношении их партнеров.

Борьба с оффшорными схемами также не ускользнула от представителей налоговой системы: представители финансового департамента серьезно заинтересованы тем, чтобы скрыть часть прибыли для уклонения от налогов аналогичным образом. В этой связи обновленная налоговая политика значительно улучшила процедуры налогового контроля в этом направлении.

Использованные источники:

1. Абалкин А.В. Налоговое регулирование социально-экономической активности регионов как фактор стимулирования социальной политики // Региональная экономика: теория и практика, 2016. - №8. – С.15-18

2. Бакирова, Р.Р., Салимова , Г.А. Общая теория статистики: учебное пособие [Текст]/Р.Р.Бакирова, Г.А. Салимова.-М.: "Издательский дом Центросоюза", 2012.-246 с.

3. Веселева П.Р. Основные подходы к исследованию налогов в теориях экономического роста и развития государства и регионов // Экономика и жизнь, 2015. - №4. – С.22

4. Галатов С.В. Проблемы управления налоговой системой Российской федерации: социологический анализ // Экономический журнал, 2016. - №2. –

С.32-35
5. Карасев С.М. Налоговый механизм как фактор развития инновационной деятельности экономики // Региональная экономика: теория и практика, 2014. - №8. – С.8-11
6. Морева А.Л., Бакирова Р.Р. РЕЗУЛЬТАТЫ FDH-АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ РАСХОДОВ НА ОБЩЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ//Моделирование в менеджменте и маркетинге: проблемы и пути. -Уфа: Общество с ограниченной ответственностью "Аэтерна", 2017. -С. 38-41.
7. Растегаева Ф. С., Вальтер М. К. Налоговый анализ и контроль при слиянии и поглощении компании//Международный научно-исследовательский журнал. -2017. -№ 2-3 (56). -С. 44-46.
8. Растегаева Ф. С., Гундорова Д. З., Игтисамова Л. З. Налоговая база по земельному налогу: современные проблемы и пути решения//Международный научно-исследовательский журнал. -2017. -№ 2-3 (56). -С. 41-43.
9. Растегаева Ф.С., Шашкова Т.Н. Консолидированное налогообложение: экономико-правовое обеспечение//Путеводитель предпринимателя. 2017. № 35. С. 242-250.
10. Сагадеева, Э.Ф., Бакирова, Р.Р. Выполнение актуарных расчетов с использованием коммутационных чисел с применением ЭВМ /Э.Ф. Сагадеева, Р.Р.Бакирова//Потребительская кооперация и отрасли экономики Башкортостана: инновационные аспекты развития: Сб. научных трудов. Вып. 10.-Уфа: РИО РУНМЦ МО РБ, 2008.-208 с.,
11. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ РАСХОДОВ НА ОБРАЗОВАНИЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН Морева А.Л., Бакирова Р.Р. В сборнике: Статистические методы в гуманитарных и экономических науках Материалы международной научно-практической конференции. 2016. С. 211-214.
12. Шувалова Е.Б. Принципы налогообложения // Сборник научных трудов научно-практической конференции: «Проблемы совершенствования системы налогообложения в Российской Федерации». – М.: Издательство МЭСИ, 2013. – С. 18-24.

УДК 351.74.08

Файрушин Т.А.
преподаватель
кафедра огневой и тактико-специальной подготовки
Вагапов Т.Х.
заместитель начальника
кафедра огневой и тактико-специальной подготовки
Уфимский юридический институт МВД России
Россия, г. Уфа

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ, ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ, СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЛИЧНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОТРУДНИКА ОВД

Аннотация: В данной статье автор раскрывает понятие и личной безопасности сотрудника органов внутренних дел, актуальность ее обеспечения в сложившейся ситуации в государстве. Также в статье рассматривается институт личной безопасности через совокупность трех аспектов: педагогического, психологического, социологического. Особое внимание автор уделяет психологическому аспекту, акцентируя на психологической защищенности сотрудников ОВД как неотъемлемой составляющей профессиональной деятельности полицейского.

Ключевые слова: личная безопасность, психологический, педагогический, социологический аспекты

Fairushin T.A.
teacher of the Department of Fire and tactical-special training
Ufa law Institute of the Ministry of internal Affairs of Russia
Russia, Ufa

PEDAGOGICAL, PSYCHOLOGICAL, SOCIOLOGICAL ASPECTS OF PERSONAL SECURITY OFFICERS

Abstract: In this article, the author reveals the concept and personal safety of an employee of the internal affairs bodies, the relevance of its provision in the current situation in the state. The article also considers the institution of personal security through a combination of three aspects: pedagogical, psychological, sociological. The author pays special attention to the psychological aspect, focusing on the psychological security of ATS employees as an integral part of the professional activities of a police officer.

Keywords: personal safety, psychological, pedagogical, sociological aspects.

На сегодняшний день остается актуальной проблема личной безопасности сотрудников органов внутренних дел при выполнении ими профессиональных задач или в ситуациях, связанных со служебной деятельностью. Профессия «полицейский» относится к типу «человек-человек», что означает каждодневное взаимодействие с различным людьми, различных социальных слоев, поэтому фактически встреча с любым из них

является потенциальной опасностью для сотрудника полиции.

По данным начальника информационно-аналитического управления ГУСБ Андрея Московкина с начала 2017 года зафиксировано около 12 тысяч преступлений, совершенных в отношении сотрудников органов внутренних дел. И более того, порядка 10 тысяч вот таких посягательств совершены в момент нахождения сотрудников на службе.80 К сожалению, статистические данные приводятся только по нанесению физического вреда сотруднику полиции, но ведь не стоит забывать и о психологических травмах, с которыми полицейский по мере подготовленности справляется сам.

Сотрудники органов внутренних дел имеют дело с разными категориями граждан, в основном с наиболее трудными в социальном отношении, для которых характерны наличие асоциальных установок, неуправляемость, агрессивность и скрытый характер поведенческой деятельности, деликвентное поведение, негативное отношение к людям, обеспечивающим правопорядок в обществе. В данных условиях сотрудники полиции должны выполнять возложенные на них государством обязанности по обеспечению сохранности жизни и здоровья граждан, общественного порядка и безопасности, нередко подвергая свою жизнь опасности.

Личная профессиональная безопасность сотрудника органов внутренних дел – это не только физическая безопасность, хотя меры по снижению риска для жизни и здоровья при исполнении профессиональных обязанностей необходимы в первую очередь.81 Не менее важна психологическая безопасность. Выполнение своих обязанностей в постоянной стрессовой ситуации негативно сказывается на состоянии здоровья полицейского, а также отрицательно влияет на эффективность профессиональной деятельности. При решении возложенных задач сотрудник ОВД может стать объектом провокаций, шантажа со стороны криминальных элементов, в результате чего, отнюдь не всегда по злой воле, он может совершить противоправные или аморальные поступки.

Личная безопасность зависит от сформированности личности в целом, включая его умение ориентироваться в правовом поле, способность применять методы, обеспечивающие охрану трудовой деятельности, личностную установку на выживание, устойчивые психологические качества, способность адекватно оценивать обстановку, быть мобильным, решительным, уверенным. Успешное выполнение профессиональных обязанностей сотрудником органов внутренних дел зависит от совокупности таких аспектов личной безопасности, как педагогические, психологические, социологические.

Под педагогическим аспектом следует понимать меры социально-педагогического характера, реализуемые системой МВД и направленные на

---

[80] URL: http://lentka.com/a/726837/

[81] Самороковский А.Ф. Актуальные вопросы преподавания дисциплины «Основы личной безопасности сотрудников ОВД» в образовательных учреждениях МВД Российской Федерации // Вестник Воронежского института МВД России. 2012. № 4. С. 35-38.

поднятие социального и социально-психологического статуса МВД в целом и его сотрудников.82 Важной задачей является обучение сотрудников ОВД, занимающих руководящие должности, решению проблем, возникающих при управлении коллективом.

Одним из важных направлений работы является разработка приемов и методов работы с коллективами. Особое место занимает обучение практических психологов, которые способны осуществлять психологическое сопровождение и обеспечение служебной и служебно-боевой каждодневной деятельности всех подразделений полиции. В итоге это приводит не только к повышению объективного уровня защищенности сотрудников МВД, но и к формированию сознаваемого ими субъективного состояния защищенности в системе, что является важным условием повышения уровня их профессиональной нравственно-психологической надежности и психологической стабильности, что оказывает на обеспечение личной безопасности сотрудника

Говоря о психологическом аспекте, следует отметить, что сотрудник органов внутренних дел, выполняя профессиональные функции, находится в постоянном напряжении, испытывает страх за свою жизнь, подвергается угрозе в виде психического и физического воздействия. Угрозы в адрес сотрудника могут быть действительными, реальными, неминуемыми. Они могут быть мнимыми, потенциальными, реальными и неминуемыми. В связи с эти сотрудник находится в постоянном стрессовом состоянии.

Каждому сотруднику для того, чтобы справиться со сложной психологической ситуацией, необходимо самому себе дать установку на выживание, которая выражается в готовности сотрудника ОВД твердо и решительно защитить себя в ситуациях, угрожающих его жизни и здоровья, а также противодействующих его законной деятельности.

Формирование устойчивой установки на выживание ведет к здравому и обоснованному риску, борьбе со своим чувством страха, осторожности и внимательности в поведении сотрудников ОВД, их более эффективным и надежным действиям в различных опасных для жизни, здоровья и личности человека ситуациях.

Под социологическим аспектом следует понимать взаимоотношения сотрудника с окружающими людьми, воздействие на него сложившей обстановки с политической, экономической, социальной стороны. Немаловажную роль играет социальная защищенность как способность государства обеспечить охрану прав и свобод личности сотрудника. Проблема осуществления защиты в практической деятельности на практике связана с деструктивными процессами в межнациональных отношениях, неустроенностью в экономическом плане (квартирный вопрос, семейный бюджет и т. д.), взаимоотношениях в коллективе.

---

[82]Анищенко А.Ю. Тактико-специальная подготовка сотрудников органов внутренних дел к действиям при чрезвычайных обстоятельствах: учебное пособие. — М.: ЦОКР МВД России, 2006.

Таким образом, обобщая вышесказанное следует сказать, что личная безопасность сотрудника органов внутренних дел представляется собой обеспечение реальной защиты жизни и здоровья человека, его целей, идеалов, ценностей, интересов от опасных воздействий в сфере профессиональной деятельности. Как особый правовой институт личная безопасность рассматривает в совокупности нескольких аспектов: педагогических, психологических, социологических, которые непосредственно оказывают влияние осуществление функциональных обязанностей.

Использованные источники:

1. URL:http://lentka.com/a/726837/
2. Анищенко А.Ю. Тактико-специальная подготовка сотрудников органов внутренних дел к действиям при чрезвычайных обстоятельствах: учебное пособие. — М.: ЦОКР МВД России, 2006.
3. Самороковский А.Ф. Актуальные вопросы преподавания дисциплины «Основы личной безопасности сотрудников ОВД» в образовательных учреждениях МВД Российской Федерации // Вестник Воронежского института МВД России. 2012. № 4. С. 35-38.

УДК 81`42

Фалина Е.Н.
студент магистратуры 3 курса
НИ МГУ им. Н. П. Огарёва
научный руководитель: Анашкина И.А., доктор филол. наук
профессор
Россия, г. Саранск

ПРОСОДИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ НЕПЛАВНОЙ РЕЧИ НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ (НА МАТЕРИАЛЕ СПОРТИВНОГО РЕПОРТАЖА)

Аннотация: данная статья посвящена выявлению особенностей просодии неплавной речи в спортивных репортажах на английском языке. Дискурс спортивного репортажа как жанра определяет синтаксис комментатора и просодию неплавной речи.

Ключевые слова: просодия, спортивный репортаж, неплавная речь, конструкция, предложение.

Falina E.N.
3 grade Master's student
Ogarev Mordovia State University
Russia, Saransk
Research advisor: Anashkina I.A.
Doctor of Philological Sciences, Professor

PROSODIC FEATURES OF A HALT SPEECH IN ENGLISH LANGUAGE (ON MATERIALS OF SPORTCASTS)

Annotation. The article is devoted to the prosody of a halting fluent speech in sportscasts in English. Discourse of an oral sports commented event as a genre determines the commentator's syntax and prosody.

Keywords: a sportscast, halting speech, prosody, a construction, a sentence.

Данная статья посвящена исследованию просодических особенностей, влияющих на процесс формирования неплавной речи спортивных репортажей на английском языке. Исследование выполнено на материале звучащего дискурса спортивного репортажа, принадлежащего публицистическому фоностилю.

В жизни современного общества спорт, как социальное явление, занимает почетное место. Различные спортивные мероприятия, соревнования и их результаты широко освещаются в СМИ.

Поскольку в спортивном дискурсе представлен речевой жанр, соотносимый с такой сферой социальной жизни общества, как спорт, СМИ играют весомую роль в освещении спортивных мероприятий, т.е. в создании спортивного дискурса.

СМИ являются в своем роде посредником между сферой спорта и

массовой аудиторией зрителей, о чем в своём труде пишет Зильберт А. Б. Он указывает на сращение спортивного и масс-медийного дискурсов посредством общения журналиста с массовой аудиторией. [5, с. 3] В свою очередь, спортивный репортаж— это ведущий жанр спортивной журналистики, у которого богатые традиции на телевидении, в прессе и радиовещании.

Спортивный репортаж - это жанр спортивного дискурса, в котором процесс восприятия и передачи действительности, ментальная деятельность самого говорящего, словесная реализация им фактологического материала происходит с опорой на информацию, подаваемую визуальными и звуковыми средствами – табло, видеорядом, аудиорядом (например, реакция болельщиков). В целом спортивный репортаж является спонтанным, неплавным речевым произведением, характеризующимся свойствами целостности и связности (т.е. текстом). [6, с. 218]

В последние годы неплавная речь стала объектом пристального внимания лингвистов и социолингвистов, психологов и психолингвистов. Впервые понятие неплавной речи использовала О. В. Долгова (Александрова), в которой определила это понятие следующим образом: «Речь, прерываемая различными элементами, имеющими в тексте семиотическую релевантность, в том числе вводными словами». [3, с. 15] Изучения различного рода внесений в устную речь, нарушающих её гладкий поток, но не влияющих на цельность текста (например, парентеза), значительно расширило границы исследований в области синтаксиса и вывело их на новый уровень.

Неплавная речь в значительной степени отличается от письменной формы по многим уровням языка: фонетическому, синтаксическому, лексическому и т.д., и анализ такого типа речи требует разработки особых методов её изучения. На данный момент современные технологии позволяют изучать и хранить неплавную речь, в то время как раньше это вызывало большие затруднения у языковедов.

В рамках спортивного репортажа неплавная речь, в первую очередь, является показателем уровня языковой компетентности комментатора, так как она не подготовлена заранее и осуществляется при постоянно меняющихся условиях коммуникации. Материалом данного исследования стали 5 фрагментов из спортивных репортажей общей длительностью 40 минут.

В связи с тем, что спортивный репортаж представляет собой спонтанную речь спортивных комментаторов, основанную на наблюдении и осмыслении постоянно меняющейся действительности, синтаксис этого жанра спортивного дискурса максимально упрощен.

Устная речь реализуется звуковыми средствами, которые, в свою очередь, подразделяются на сегментные (звуки, звуковые ряды) и надсегментные (просодические) – мелодика речи, темп, паузы, громкость, скорость, интонация и т.д. Среди особенно важных и характерных черт

спортивного репортажа, которые присущи в целом неплавной речи, можно выделить громкость, темп и паузацию устной речи.

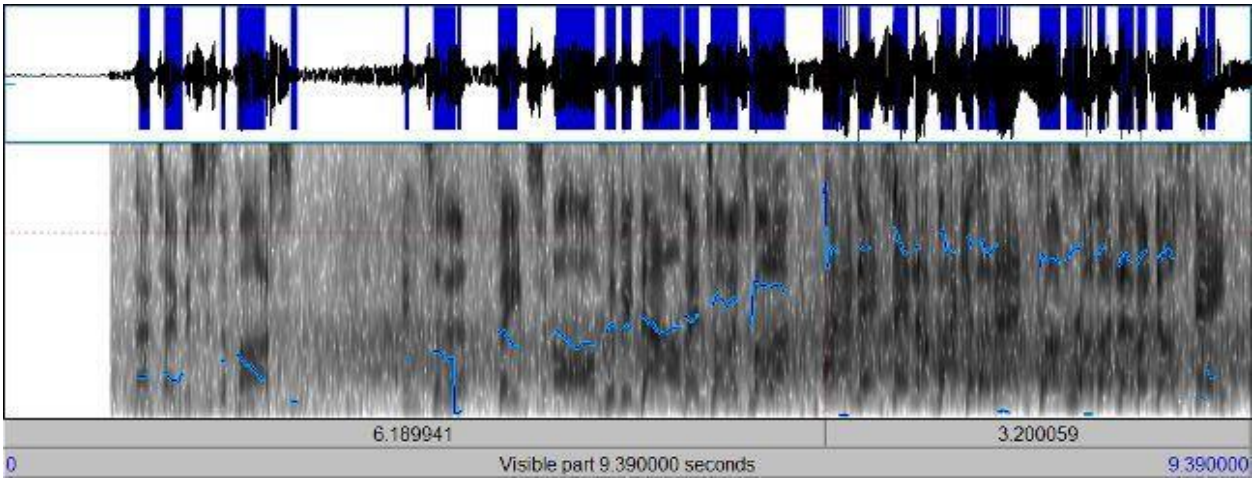
Темп – это временная характеристика речи, которая характеризует скорость произнесения речевого сегмента. В речи спортивных комментаторов темп, в первую очередь, связан с эмоциональным состоянием говорящего – при выражении интенсивных эмоций темп речи комментатора может значительно ускоряться или, наоборот, замедляться в зависимости от того, какого эффекта хочет добиться говорящий. В целом для телевещания характерен быстрый темп речи, поскольку в рамках ограниченного времени появляется потребность сообщить как можно больше информации и фактов.

Громкость является сложно воспринимаемым компонентом речи, который определяется следующими характеристиками:

- Длительность речевого отрезка и его положение в речевой цепи;
- Индивидуальная громкость голоса говорящего и условия коммуникации.

Как и темп речи, громкость может изменяться в зависимости от эмоционального состояния комментаторов. Увеличение общего эмоционального напряжения речи находит выражение в изменении уровня её громкости. Громкость речи выполняет две функции: формирование эмоционально-модального аспекта речи и выделение синтагм по степени важности. Рассмотрим степень влияния громкости и темпа на построение высказываний звучащей речи на примере интонограммы, сделанной с помощью программы Praat.

ПРИМЕР 1:



Dante misses the pass into the fates of Vida and then Thomas Muller… and it’s in the back of the net from Robert Lewandovsky! [4]

На интонограмме видно увеличение громкости и темпа речи к финалу высказывания, что говорит об постепенном изменении эмоционального состояния репортера в связи с событиями, происходящими на поле. Кроме того, автору высказывания пришлось прервать первую часть реплики в связи с быстрой сменой действий и изменить характер высказывания в повествовательного на восклицательный.

По результатам, полученным с интонограммы, можно сделать вывод о

том, что темп и громкость речи в значительной степени влияют на логичность и плавность высказываний звучащей речи спортивных репортажей.

Пауза – это одна из основных характеристик неплавной речи, которая нарушает её течение без нарушения связности текста. С функциональной точки зрения существуют 3 вида пауз:

1. Логическая пауза. Данный тип пауз различной наполненности и длительности отделяет речевые такты высказывания. Существует 2 типа логических пауз: соединительные и разделительные. Самой короткой логической паузой является так называемая «люфт-пауза» или пауза для добора воздуха.

Функция логических пауз заключается в оформлении речи и придании ей завершенности. Логической паузе «отведено более или менее определенное, очень небольшое время длительности. Если это время затягивается, то бездейственная логическая пауза должна скорее перерождаться в активную — психологическую». [7, с. 176]

2. Психологическая пауза. Психологические паузы определяются как остановки в речи, которые несут в себе особое эмоциональное содержание. Данный тип пауз отражает отношение говорящего к событию, аудитории, действиям и т.д. При применении психологической паузы, как правило, изменяется интонация высказывания, а также может быть нарушен плавный строй речи и изменена логическая цепь высказывания.

В. Н. Аксенов характеризует функционирование психологических пауз следующим образом: «Психологическая пауза может возникнуть в начале фразы перед словами, внутри фразы – между словами и в конце фразы – после высказывания. В первом случае она предупреждает значение слов предстоящих; во втором – проявляет психологическую зависимость (объединяющую или разъединяющую) высказанной мысли от мысли последующей, подчеркивая значение этих мыслей и отношение к ним; в третьем случае она задерживает внимание на отзвучавших словах и образах, как бы продлевая в молчании глубину их значения. Воздействие психологической паузы в последнем случае огромно».

ПРИМЕР 2: And this young lady / was / a sensation / in the show-program. [3]

В приведённом примере автор высказывания использует сразу три психологических паузы подряд для достижения необходимого эффекта воздействия на аудиторию.

3. Хезитационная пауза. Так называемые паузы хезитации или паузы колебания определяются как прерывания речи, связанные со спонтанностью её порождения. Такие паузы могут возникать в ходе подбора языковых средств выражения или планирования построения высказывания в целом. В звучащей речи паузы хезитации могут быть выражены: вокализованными или немыми паузами, «словами-паразитами», вставными звуками, повторами, незавершенностью высказывания или его прерывание и т.д.

Несмотря на особенность появления данного типа пауз в речи, их основная функция заключается не в нарушении целостности смысла высказывания, а в его поддержанию с условием появления временного отрезка на обдумывание и дальнейшее применение языковых средств выражения.

ПРИМЕР 3: It is being very warm today, but /em/ it is not comfortably pleasant for the final of the 3 meter springboard for men. [1]

В примере 3 репортер использовал в речи вокализованную паузу для обдумывания и формулирования дальнейшего высказывания для выражения своей точки зрения.

ПРИМЕР 4: An inspirational moment from Tony Cross! When they are down, / when they are tested / they find a way to win. [5]

В данном примере репортер применил повторы как для вокализации хезитационной паузы, так и для создания эффекта воздействия на аудиторию болельщиков.

ПРИМЕР 5: Ray, it seems as though everyone has / kind of picked a Ronaldo camp or a Messy camp. [2]

В Примере 5 для заполнения паузы колебания было использовано «слово-паразит» kind of.

В заключении данного исследования можно сделать вывод о том, что звучащая неплавная речь становится актуальной проблемой лингвистики. В связи с этим исследователи используют разнообразные методики исследования, позволяющие изучать особенность её формирования и функционирования. Важным явлением при изучении устной речи является фактор неплавности речи, который образуется под воздействием языковых и внеязыковых факторов. Такие просодические характеристики речи, как громкость, темп и паузы речи, оказывают большое влияние на построение высказываний неплавной речи.

Совокупность данных характеристик и их воздействие на речь было рассмотрено в рамках звучащих спортивных репортажей. Результаты исследования ещё раз подтвердили тот факт, что исследуемые просодические явления являются факторами, формирующими звучащую речь спортивного репортажа.

Использованные источники:

1. Аксёнов В. Н. Искусство художественного слова / В. Н. Аксёнов. – М., Издательство «Искусство», 1954. – 164 с.
2. Александрова (Долгова) О. В. Проблемы экспрессивного синтаксиса: на материале англ.яз. / О. В. Александрова (Долгова). – М.: URSS, 2009. – 212 с.
3. Александрова (Долгова) О. В. Синтаксис как наука о построении речи / О. В. Александрова (Долгова). – М.: Высшая школа, 1980. – 191 с.
4. Александрова (Долгова) О. В. Семиотика неплавной речи: на материале английского языка / О. В. Александрова (Долгова). – М., 1978, 263 с.
5. Бурая Е. А., Галочкина И. Е., Шевченко Т. И. Фонетика современного английского языка. Теоретический курс / Е. А. Бурая, И. Е. Галочкина, Т. И. Шевченко. – М.: Академия, 2009. — 272 с.

6. Зильберт Б. А. Спортивный дискурс: базовые понятия и категории; исследовательские задачи / Б. А. Зильберт. – М.: Язык, сознание, коммуникация, вып. 17, 2001 – 11 с.
7. Ким М. Н. Жанры современной журналистики / М. Н. Ким. – СПб.: Издательство Михайлова В. А., 2004. – 336 с.
8. Станиславский К. С. Из записных книжек. В 2-х т. / К. С. Станиславский. – М.: Всероссийское театральное общество, 1986. – 448 с.
9. https://www.youtube.com/watch?v=4ysjURAArmg - Men's 3m Springboard Final | Rio 2016 Replay, 8:27 мин.
10. https://www.youtube.com/watch?v=IJy1Wz6vAeE - Messi vs Ronaldo - First International Friendly - All Goals & Highlights, 8:19мин.
11. https://www.youtube.com/watch?v=ke0iusvydl8 - Yulia Lipnitskaya's Phenomenal Free Program - Team Figure Skating | Sochi 2014 Winter Olympics, 8:43 мин.
12. https://www.youtube.com/watch?v=S1t_8iRFVs4 - Robert Lewandowski 5 goli w 9 minut !, 10:38 мин.
13. https://www.youtube.com/watch?v=-sfRVyDHT30 - Brazil Vs Germany 1-7 - World Cup 2014 - All Goals & Highlights 08/07/2014, 6:07 мин.

УДК 628.3

Фалина Е.Н.
студент магистратуры
кафедра «Водоснабжения, водоотведения,
инженерной экологии и химии»
Нижегородский государственный
архитектурно-строительный университет
Россия, г. Нижний Новгород

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ И УСТАНОВКИ ОЧИСТКИ ДОЖДЕВЫХ СТОКОВ

Аннотация: Показана актуальность поиска ресурсосберегающих и экономичных способов очистки дождевых сточных вод (ДСВ). Определена перспективность устройства локальных систем очистки ДСВ. Обобщены представления о пассивных методах механической седиментации. Выявлена экономичность, ресурсосбережение, технологичность и производительность решений с применением отстойников и направления их совершенствования.

Ключевые слова: технология, установка, дождевые сточные воды, отстойник, седиментация, эффективность.

Falina E.N.
Student of magistracy
Department of «Water supply, water disposal
Engineering ecology and chemistry»
Nizhny Novgorod State Architectural and Construction University
Russia, Nizhny Novgorod

TECHNOLOGICAL SOLUTIONS AND FACILITIES FOR RAINWATER TREATMENT

Abstract: The urgency of the search for resource-saving and cost-effective methods of rainwater treatment (RWT) is shown. The perceptiveness of the local systems for RWT cleaning is determined. The ideas about passive methods of mechanical sedimentation are summarized. Efficiency, resource saving, manufacturability and productivity of solutions using settling tanks and directions for their improvement have been revealed.

Keywords: technology, device, rainwater, sewage, sedimentation, efficiency.

Интенсивное развитие городских агломераций и дорожно-транспортной инфраструктуры приводит к тому, что дождевые сточные воды (ДСВ), даже вдали от промышленных территорий, имеют в составе углеводороды, масла, взвешенные вещества, противогололедные реагенты, тяжелые металлы и пр. [1]. Следовательно, актуальным является поиск ресурсосберегающих и экономичных способов очистки ДСВ.

Автором данного исследования ранее обобщены технологические процессы и устройства очистки ДСВ, где очистка производится

механическими, химическими, физико-химическими или биологическими методами [2]. Целью данного исследования является обобщение экономичных и ресурсосберегающих технологий и установок очистки ДСВ.

Наиболее эффективным в местах значительной гидравлической и загрязняющей нагрузки является устройство локальных очистных сооружений, которые могут быть организованы на базе существующих канализационных колодцев. При этом необходимо учитывать неравномерный характер осадков и нестабильность дождевого стока, что делает необходимым усреднение его расхода в первом колодце.

Согласно исследованиям Ким А.Н и Михайлова А.В. в локальных системах наиболее экономичными являются пассивные технологии механической очистки. Способ основан на принципах седиментации и подходит для удаления пленкообразующих нефтепродуктов и взвесей твердых частиц [3].

Пассивные методы не предполагают использования насосного оборудования, химических и биологических сред, отличаются простотой технологии и низкими капитальными и эксплуатационными затратами. Организация устройства пассивной очистки представлена на рисунке 1 (а). В технологическом решении используется доступный торфяной фильтрующий материал с эффективностью очистки выше 90% как по взвешенным веществам, так и по нефтепродуктам. Отработанный фильтр используется в качестве вторичного топлива в котельных, что снижает затраты на его утилизацию.

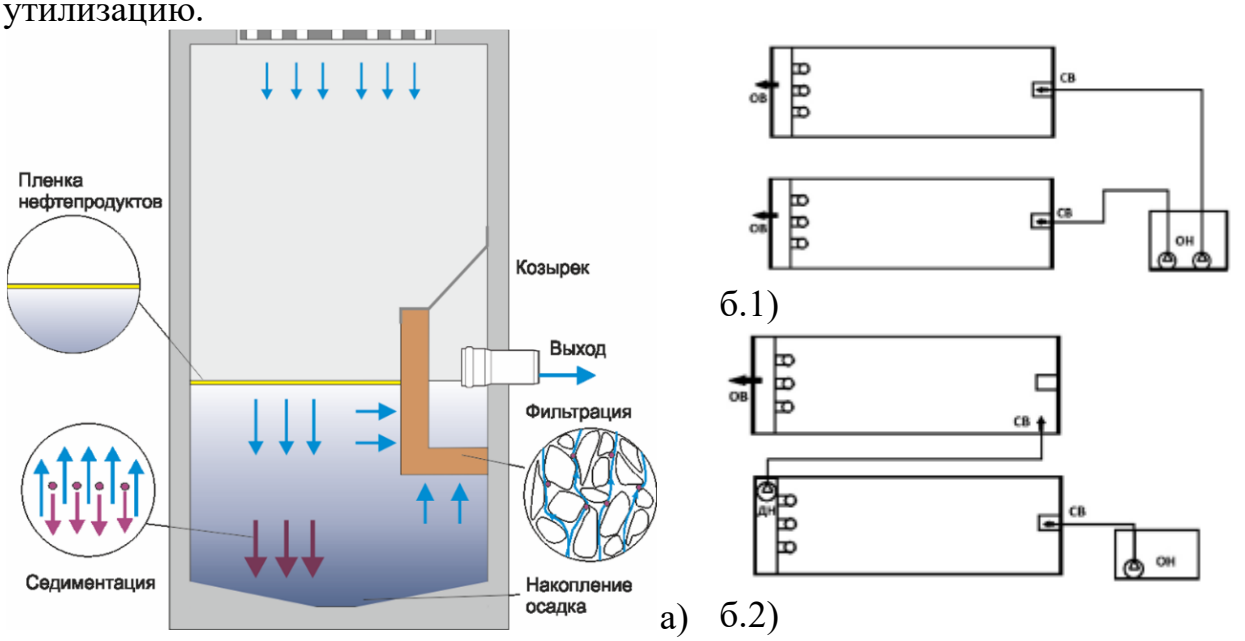


Рисунок 1 – Установка очистки ДСВ в дождеприемном колодце (а) [3] и схема очистки ДСВ от железа до (б.1) и после (б.2) модернизации [4]

В целом механические технологии пассивного отстаивания могут применяться при прогнозируемом достижении эффекта очистки ДСВ, который зависит от исходного состояния стока и концентраций взвесей и нефтепродуктов и времени отстаивания ДСВ. При высоких концентрациях загрязнителей принимается решение о необходимости доочистки ДСВ

адсорбционными методами, что приводит к удорожанию процесса [5].

Технологии, основанные на седиментации, также могут применяться для очистки ДСВ от конкретных металлов, например железа, как более экономичные относительно традиционно используемых для этих целей технологий фильтрации и сорбции. При этом традиционные способы требуют нахождения железа во взвешенном состоянии, а также являются ресурсоемкими за счет необходимости очистки, замены и утилизации фильтров и сорбентов.

В качестве альтернативы технологиям фильтрации и сорбции Дорошенко Н.И. предлагает использовать установки седиментации (рисунок 1 (б.1)), где произведена модернизация (рисунок 1 (б.2)) и увеличена степень очистки сточной воды (СВ) до осветленной воды (ОВ), за счет применения к основному насосу (ОН), дополнительного (ДН). Усовершенствования позволяют повысить степень очистки от железа с 40% в первоначальном решении (рисунок 1 (б.1)), до 92% в модернизированной установке (рисунок 1(б.2)), без использования сорбирующих и фильтрующих материалов [4].

Аналогично, Галкиным Ю.А. предложена локальная система очистки ДСВ, где регулирующий резервуар выступает как предварительный отстойник до осветляющих фильтров, а осадок постоянно смывается посредством специально созданной системы гидросмыва и подается насосами на дальнейшую очистку совместно с водой. Такая технология повышает эффективность функционирования отстойников-флокуляторов, исключает необходимость отдельной системы удаления и обезвоживания осадка, способствуя повышению технологичности, производительности и экономичности установок [6].

Таким образом, рассмотрены варианты механической очистки ДСВ на принципах седиментации. Показано, что применение различных отстойников, в частности в пассивном варианте, является наиболее экономичным и ресурсосберегающим решением. Обобщены возможности применения легкоутилизируемых фильтров и конструктивных решений, повышающих эффективность отстойников для очистки ДСВ.

Использованные источники:

1. Веремеев А.М., Томилов А.А., Ручкинова О.И. Поверхностные сточные воды с автомобильных дорог // Современные технологии в строительстве. Теория и практика. - 2016. - № 1. – С. 393-402.

2. Фалина Е.Н. Анализ технологий и сооружений очистки дождевых сточных вод // Форум молодых ученых. 2018. - № 6(22). – URL: https://forum-nauka.ru/domains_data/files/22/Falina.pdf (дата обращения 15.12.2018).

3. Ким А.Н., Михайлов А.В. Очистка поверхностного стока с урбанизированных территорий на локальных пассивных системах // Вода и экология: проблемы и решения. – 2017. - №4(72). – С. 40-52.

4. Дорошенко Н.И. Повышение эффективности седиментационной очистки ливневых сточных вод от железа // Вестник ГУМРФ им. С.О. Макарова. – 2015. - Вып. 3. - С.69-74.

5. Юрченко В.А. и др. Исследование механической очистки ливневых стоков, образованных на объектах автомобильно- дорожного комплекса // Восточно-Европейский журнал передовых технологий. – 2015. - № 6(78). – С. 71-77.
6. Галкин Ю.А. Разработка системы очистки сточных вод ливневой и промышленно-ливневой канализации крупных городов и промышленных предприятий // Вестник СГАСУ. Градостроительство и архитектура. – 2012. - №4(8). – С. 64-70.

УДК 364.42/.44

Фантров П.П.
студент магистратуры
кафедра социальных технологий
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ МНОГОДЕТНЫХ СЕМЕЙ

Аннотация: В данной статье исследуются правовые основы социальной защиты многодетной семьи. Автором выделяются четыре уровня социально-правовое обеспечения многодетных семей в Российской Федерации. Проанализированы законы, регулирующие социальную защиту данной группы семей. Сделан вывод о том, что в современной России достаточно разработана нормативно-правовая база социальной защиты многодетных семей, однако социальные проблемы этой категории населения до сих пор не решены.

Ключевые слова: социальная защита, социальная работа, многодетные семьи, социальная поддержка, закон.

Fantrov P.P.
master's student
department of social technologies
Volgograd state University
Russian Federation, Volgograd

LEGAL BASIS OF SOCIAL PROTECTION OF LARGE FAMILIES

Summary: In this article legal bases of social protection of large family are investigated. The author allocates four levels social and legal providing large families in the Russian Federation. The laws regulating social protection of this group of families are analysed. The conclusion is drawn that in modern Russia the regulatory framework of social protection of large families is rather developed, however social problems of this category of the population are still not solved.

Key words: social protection, social work, large families, social support, law.

Многодетные семьи являются слабозащищенной категорией общества и нуждается в активной поддержке со стороны социальных служб. Правовая база социальной работы в России призвана специалистам по социальной работе, а также социальным учреждениям обеспечить более качественную социальную защиту многодетных семей.

Социальная защита многодетных семей, а также механизм ее реализации основываются на конституционно-правовых нормах и международно-правовых актах о правах и свободах человека [1, с. 1069].

Исходя из анализа литературы по правовому обеспечению многодетных семей и нормативно-правовой базы социального работника при работе с многодетной семьей следует выделить перечень нормативно-правовых актов, отражающих четыре уровня субъектов их издания.

К первому уровню правовой базы следуют отнести документы международного уровня. Среди них выделяют учредительные акты, декларации, конвенции, рекомендации, резолюции и прочие международные документы.

Второй уровень нормативно-правовой базы – российские правовые акты федерального значения. К ним относят Конституцию Российской Федерации, законы РФ, указы и распоряжения Президента РФ, приказы Министерства труда и социальной защиты РФ.

Третьим уровнем нормативно-правовой базы являются нормативно-правовые акты регионального уровня. К ним относят указы, распоряжения главы субъекта РФ.

Четвертый уровень нормативно-правовой базы – муниципальные нормативно-правовые акты районного значения. К ним принято относить постановления, распоряжения глав муниципальных образований.

Именно на этих уровнях в Российской Федерации обеспечивается социально-правовое обеспечение многодетных семей.

Конвенция Международной организации труда о минимальных нормах социального обеспечения, которая вступила в силу в 1995 году – один из самых главных нормативно-правовых актов, включающих в себя основные виды социальной защиты многодетных семей. Этот документ выделяет девять основных видов социальной защиты: семейные пособия, пособия по травмам на производстве, пособия по беременности и родам, по болезни, по инвалидности, по потере кормильца, по безработице, по старости, медицинское обслуживание.

Основными нормативно-правовыми актами федерального уровня при работе с различными категориями семей являются:

- Конституция РФ;
- ФЗ «О государственной социальной помощи в РФ»;
- ФЗ «О прожиточном минимуме в РФ»;
- ФЗ «О потребительской корзине в РФ» и др.

Основный документ, который касается социальной защиты многодетных семей – Конституция Российской Федерации. Согласно нему, в

нашей стране существует поддержка семьи, материнства, отцовства и детства, инвалидов и пожилых, малоимущих семей. Малообеспеченным многодетным семьям государство предоставляет обеспечение достойной жизни, возможность трудиться и получать доход от труда, оказывает помощь семьям, в которых рождаются дети.

Говоря о государственной социальной помощи, важно выделить Федеральный закон «О государственной социальной помощи», в котором под этой помощью понимаются конкретные денежные выплаты и самые необходимые для жизни товары. Этот закон создан для того, чтобы защитить население от малообеспеченности и оградить от риска бедности.

Государственная социальная помощь – предоставление малоимущим многодетным семьям, одиноко проживающим гражданам или иным категориям населения, которые указаны в Законе № 178, социальных пособий, субсидий, социальных услуг и жизненно важных товаров. Для того чтобы реализовать данный закон важно определить круг тех, кто имеет право на получение данной помощи, ее размер, сроки оказания и порядок назначения. Можно отметить то, что социальная помощь проявляет адресный характер, то есть существует круг получателей данной помощи. В этот круг могут входить только малообеспеченные многодетные семьи или малоимущие одиноко проживающие люди, имеющие доход ниже прожиточного минимума, по независящим от них причинам.

Тем самым, ФЗ «О государственной социальной помощи» позволяет органам исполнительной власти оказывать помощь, выраженную как в натуральной, так и в денежной форме. Отличительная черта государственной социальной помощи – ее временный характер.

Федеральный закон «О государственных пособиях гражданам, имеющих детей» определяет единую систему пособий и выплат гражданам в России, имеющим детей, в связи с их рождением, воспитанием и, кроме того, гарантирует государством материальную помощь материнства, отцовства и детства. Непосредственно социальный работник занимается сбором сведений о таких семьях и назначает выплаты данным семьям в соответствии с законодательством.

Указ Президента РФ «О мерах по социальной поддержке многодетных семей в РФ» регламентирует для данных семей различные льготы в области жилищно-коммунальных, транспортных, медицинских, образовательных услуг. В компетенцию социальных работников входит предоставление многодетным семьям данных услуг в соответствии с законодательством.

Наиболее распространенной программой по поддержке многодетных семей является ежемесячное пособие гражданам, имеющим детей в возрасте до 16-18 лет, если данная семья имеет доход ниже регионального прожиточного минимума. Большинство бедных многодетных семей в России являются получателями этих выплат.

Специалисты органов социальной защиты населения совместно с социальными работниками центров социального обслуживания населения

отделений по проблемам семьи, материнства и детства каждый год обязаны проводить перерегистрацию многодетных семей. Кроме того, они должны определять категории нуждающихся семей, имеющих доходы ниже регионального прожиточного минимума. На основании этого должны начисляться пособия многодетным семьям.

В компетенции органов социальной защиты населения входят:

- начисление пособий и предоставление различных льгот многодетным семьям в соответствии с российским законодательством;
- предоставление адресной социальной помощи нуждающимся семьям;
- выплата материальной помощи нуждающимся семьям;
- предоставление своевременной и достоверной информацией о льготах и т.д..

Данные виды социальной поддержки многодетных семей путем предоставления им материальной помощи, а также назначением социального пособия оказываются управлением социальной защиты городов и районов.

Органы социальной защиты населения, в соответствии с законодательством и своими должностными обязанностями, формируют базу персонифицированного учета многодетных семей. Получателям мер социальной помощи выдают справку установленного образца для получения мер социальной поддержки.

Кроме этого, семьям с душевыми доходами ниже регионального прожиточного минимума оказывается адресная федеральная социальная помощь. При назначении социальных пособий органы социальной защиты населения должны постоянно учитывать рост инфляции и материальное положение многодетных семей с одинаковым количеством и составом работающих до и после выплаты данных пособий.

С каждым годом в нашей стране прослеживается тенденция увеличения выделения федеральных бюджетных средств на оказание услуг социальной помощи многодетным семьям. Социально-правовая защита многодетных семей в России является проявлением высокого гуманизма.

Приоритетными программами семейной политики в России, как справедливо полагает С.И. Шинкевич, являются совершенствование подготовки социальных работников и оказание услуг многодетной семье [2, с. 215]. К таким услугам принято относить развитие доступных услуг психологической поддержке семьи, кабинетов для индивидуальных консультаций у психологов, анонимных «телефонов доверия».

Необходимо доработать нормативно-правовую базу социального работника при работе с многодетными семьями. В частности, в федеральном законе «О государственной поддержке многодетных семей в РФ» не определены компетенции специалистов по социальной работе с данной категорией населения.

Таким образом, в целом в России достаточно разработана нормативно-правовая база социальной защиты многодетных семей. Но все же государство должно уделить больше внимания для помощи таким семьям,

так как эта помощь недостаточно развита для существующей экономической ситуации в Российской Федерации. Прежде всего, многие малообеспеченные многодетные семьи не знают о всех пособиях, на которые они имеют право, и в основном этих пособий не хватает даже на самое необходимое. Для того чтобы облегчить экономические проблемы данной категории семей, необходимо увеличить сумму пособий, создать больше льгот и открывать в центрах социального обслуживания службы срочной социальной помощи, которые необходимо создавать для того, чтобы оказывать неотложную помощь и поддерживать их жизнедеятельность.

Использованные источники:

1. Матюшкина И.А., Зарубо А.И. Управление системой социальной защиты населения на региональном уровне // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 2. – С. 1067-1073.
2. Шинкевич С.И. Социальное обслуживание семей с детьми, проживающих в сельских поселениях // Вопросы науки и образования. – 2018. – № 3. – С. 214-216.

UDC 796.06

Фаттахова А.А.
студент магистратуры
Институт физической культуры и спорта
Удмуртский государственный университет
научный руководитель: Ахмедзянов Э.Р., к.техн.н.
доцент
Ижевский государственный технический
университет имени М.Т. Калашникова
Россия, г. Ижевск

РАЗРАБОТКА МУЛЬТИМЕДИЙНОЙ ОБУЧАЮЩЕЙ ПРОГРАММЫ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ СУДЕЙ ПО КОННОМУ СПОРТУ (ДИСЦИПЛИНА КОНКУР)

Аннотация: В статье рассмотрены методы повышения качества профессиональных компетенций судей по конкуру с помощью разработанной и использованной мультимедийной обучающей программы. Она включает в себя правила проведения соревнований и судейства по конкуру. Использование предлагаемой программы поможет улучшить подготовку судей и способствовать повышению объективности судейства. Полученные результаты имеют большое значение для повышения качества и сокращения сроков подготовки судей по конкуру.

Ключевые слова: конкур, судейство соревнований, мультимедийная обучающая программа.

Fattahova A.A., master's student
Institute of physical culture and sports
Udmurt state University
Russia, Izhevsk
Scientific supervisor: Akhmedzyanov E.R.
kand. tech. Sciences, associate Professor
Izhevsk state technical University named after M. T. Kalashnikov
Russia, Izhevsk

DEVELOPMENT OF MULTIMEDIA TRAINING PROGRAMS FOR THE TRAINING OF JUDGES IN EQUESTRIAN SPORT (SHOW JUMPING DISCIPLINE)

Abstract: the article deals with the methods of improving the quality of professional competence of judges in show jumping with the help of developed and used multimedia control program. It includes the rules of competitions and judging by jumping. The use of the proposed programme will help to improve the training of judges and enhance the objectivity of the judiciary. The results obtained are of great importance for improving the quality and shortening the training of judges in show jumping.

Key words: competition, judging of competitions, multimedia training program.

Современный конный спорт характеризуется возрастанием сложности, напряженности борьбы, а также возрастанием призового фонда. Поэтому в ходе соревнований все более значимой становится роль спортивного судьи (технического делегата, шеф-стюарда, секретаря турнира). В любительском спорте (соревнования уровня ниже 1*, муниципальные и республиканские соревнования) судейство не является профессиональной деятельностью. Тем не менее, его следует рассматривать как специальность, которой следует обучаться и в которой необходимо совершенствоваться [3].

Конкур по праву считается одним из самых зрелищных и захватывающих конных состязаний. Конкур (в переводе с французского – конные состязания) – один из самых молодых видов конного спорта. Его развитие началось около столетия назад, однако он пользуется большой популярностью не только у людей, которые увлекаются конным спортом, но и у большинства обывателей, благодаря тому, что это очень увлекательное и эффектное зрелище. Несмотря на сложную экономическую ситуацию, конный спорт в России значительно продвинулся вперед. Однако мы сильно отстаем от стран, лидирующих в этом направлении, таких как США и страны Западной Европы.

Судейство соревнований – процесс чрезвычайно сложный. Современные правила международных соревнований по конкуру содержат в себе почти 170 страниц. Именно поэтому судья должен обладать отличной памятью. От него требуется способность молниеносно принимать решения в спорных ситуациях на основе этих правил в интересах конного спорта. Задача осложняется тем, что правила проведения соревнований становятся все более сложными, и в преамбуле к ним записано, что какими бы подробными правила не были, в них невозможно найти рекомендации на все случаи жизни. Судьи находятся под постоянно увеличивающимся давлением, вызванным с одной стороны, постоянным усложнением правил, а с другой – растущими требованиями со стороны организаторов. Объективно и качественно оценивать спортсменов в конном спорте можно лишь при хорошем знании дела и большом опыте судейства [1].

Также необходимо отметить, что наиболее часто судьями становятся бывшие спортсмены, не имеющие на первом этапе специальной судейской подготовки. Наиболее часто данная проблема возникает на муниципальных и республиканских соревнованиях. Таким образом, считаю, что необходимо разработать мультимедийную обучающую программу для подготовки судей и повышения их профессиональной компетенции.

Необходимо дать некоторые разъяснения по толкованию понятия «Судейская компетентность по спорту». Согласно государственному образовательному стандарту по направлению 034300 – физическая культура, судейская компетентность по спорту относится к категории профессиональной компетентности. Поэтому судейскую компетентность по спорту можно определить как профессиональную компетентность судьи по спорту, обладающего системой знаний правил соревнований по отдельным

видам спорта, умеющего оценивать результаты спортсменов на соревнованиях, способного принимать адекватные и быстрые решения в различных ситуациях спортивного соревнования [2].

Для обучения и совершенствования профессиональных компетенций судей по конкуру нами была разработана контролирующая мультимедийная программа по данному виду спорта, в основе которой использовалась универсальная программная оболочка, созданная под руководством П.К. Петрова.

Данная программа разработана в Удмуртском государственном университете и представляет собой программное средство для операционной системы Windows, позволяющее создавать информационные и контролирующие материалы практически по всем спортивно-педагогическим дисциплинам.

С помощью данной программы в разное время были реализованы информационно-контролирующие системы по судейству соревнований по спортивной и художественной гимнастике, каратэ и айкидо, а также контролирующая система по преподаванию гимнастики в ВУЗе. Но по многим другим видам спорта, в том числе по конкуру, подобных материалов нет, что требует их разработки, изучения эффективности и внедрения в процесс обучения судей и совершенствования их профессиональных компетенций по данному виду спорта.

Разработанная нами мультимедийная обучающая программа по конкуру имеет следующие модули (блоки):

- мультимедиа правила соревнований;
- контрольный блок, который включает в себя:

– Контроль теоретических знаний («Контроль знаний правил соревнований»);

– Контроль практических знаний («Моделирование судейства»).

Программа открывается с титульной страницы, на которой представлены основные ее разделы. Доступ к отдельным блокам обеспечивается с помощью щелчка мыши по данным ссылкам. После этого происходит запуск выбранного раздела программы. По его завершению можно вернуться к главной странице и продолжить работу с другим блоком или провести проверку знаний.

В блоке «Правила соревнований по конкуру» в мультимедийном режиме представлены правила соревнований в иерархическом модульном виде: главы и параграфы. Открыть информацию любого параграфа можно щелчком левой клавишей мыши по интересующему названию, по которому создана ссылка. Некоторые параграфы могут быть представлены в виде текстов, другие могут иметь комментарии в виде таблиц, графического или видеоматериала.

Проверку (самопроверку) знаний правил проведения соревнований и судейства можно осуществить путем открытия раздела «Контроль знаний»

«Теоретический блок».

Данный блок позволяет формировать систему знаний по правилам и судейству соревнований и оценивать уровень сформированности системы знаний у судей. На данный момент теоретический раздел имеет в своей базе 50 вопросов, которые в произвольной форме выбираются компьютером для создания теста для каждого экзаменуемого лично.

Практический блок «Моделирование судейства» включает в себя вопросы по видеоматериалам с соревнований и предназначен для контроля знаний и умений судей, а также он может использоваться при аттестации судей. Данный блок открывается после щелчка по названию на главной странице. Условия тестирования можно приблизить к естественным условиям соревнований, например, ограничить возможность показа маршрута только один раз, запретить просмотр в замедленном режиме. Именно этот блок позволяет формировать способность принимать окончательное решение судье.

Подбор видеоматериала осуществлялся с помощью Интернет-ресурсов, использовалось видео реальных соревнований по конкуру различного уровня (муниципального, республиканского, федерального, а также международного уровня). На данный момент практический блок содержит 20 фрагментов соревнований, которые при тестировании выбираются компьютером случайным образом.

Параметры тестирования могут быть заданы в зависимости от поставленных целей, сделать упор на контроль практических или теоретических знаний. Условия проведения проверки знаний задаются с помощью вызова «параметров тестирования».

Здесь необходимо задать количество вопросов в билете, режим перестановки вопросов и ответов, параметры сохранения результатов и ряд других необходимых настроек.

По завершению каждого теста программа выдает результат в открывшемся окне. В данном окне указывается количество заданных вопросов, количество правильных ответов и допущенных ошибок, а также подводится итоговый рейтинг в процентах. Также в виде текстового файла сохраняется протокол тестирования.

Выводы: 1. Разработанная мультимедийная обучающая программа по конкуру позволяет передавать визуальную информацию (совокупность текстовой, графической и видеоинформации). Она обладает интерактивными возможностями: осуществлением выбора разделов проверки знаний по теоретическому и практическому блокам;

2. Программа предназначена для проверки уровня знаний судей по конкуру, может использоваться при их подготовке и аттестации. При этом программа направлена на формирование системы знаний по правилам и судейству данного вида спорта и может использоваться тренерами и спортсмена в качестве вспомогательного средства для подготовки к соревнованиям.

Использованные источники:
1. Штатнова Е., Конный спорт: Судейство в конном спорте: по тонкому льду. Золотой Мустанг, 2011, №4(106)
2. Петров П.К. Формирование судейской компетентности по спорту у студентов физкультурных ВУЗов с использованием мультимедийных обучающих программ // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 1.
3. Сингина Н.Ф. Профессиональное образование спортивных судей как новое направление в системе высшего физкультурного образования//Теория и практика физической культуры, 2004, №9.

УДК 379.85

Фахратов Э.Т.
студент 1 курса магистратуры
Институт экономики и управления
научный руководитель: Слинкова О.К., доктор экономических наук
профессор
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
Россия, г. Белгород

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ В ТУРИСТСКОЙ ИНДУСТРИИ

Аннотация:
В статье рассмотрены понятие электронной коммерции, использование технологий электронной коммерции в туризме, статистика онлайн-продаж по направлениям путешествий и по видам туристских услуг, электронные платёжные системы и преимущества использования электронной коммерции для различных субъектов экономических отношений.

Ключевые слова:
Интернет, электронная коммерция, электронный маркетинг, электронные платёжные системы, онлайн-продажа, бронирование.

Fakhratov E.T.
1st year student of magisterial, Institute of Economics and Management
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod
Supervisor of studies: Slinkova O.K.
Doctor of Economics, Professor
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod

USE OF THE ELECTRONIC COMMERCE IN THE TOURIST INDUSTRY

Annotation:

The article discusses the concept of e-commerce, the use of e-commerce technologies in tourism, statistics on online sales by travel destinations and types of tourism services, electronic payment systems and the benefits of using e-commerce for various subjects of economic relations.

Keywords:

Internet, e-commerce, e-marketing, electronic payment systems, online sales, booking.

С каждым годом увеличивается количество пользователей всемирной сети Интернет, так как современный человек в любой стране, любом городе не представляет свою жизнь без социальных сетей. Интернет облегчает жизнь общества. Уже практически каждый заказывает через сеть Интернет продукты питания, предметы повседневного использования, а также осуществляет бронирование гостиниц, авиабилетов, туров. Все покупки и продажи с использованием сети Интернет и других корпоративных сетей можно свести к одному понятию «электронная коммерция» [2, с. 498].

Понятие «электронная коммерция» означает любую торговую, коммерческую деятельность, которая заключается в выборе, бронировании, если это предусматривается сайтом, где продаётся товар или услуга, заказе выбранного товара или услуги, а также их оплате через электронные платёжные системы. Помимо вышеперечисленного, она включает в себя электронный маркетинг (продвижение товара или услуги через социальные сети (Вконтакте, Одноклассники, Instagram, Twitter или веб-сайты). Все процессы в электронной коммерции совершаются посредством сети Интернет. По данным IKS-consulting, рынок электронной коммерции является быстрорастущим с ежегодным ростом на 11% [3].

Впервые внедрение электронной коммерции в сферу туризма было отмечено в 60-е годы XX века, когда была создана первая система бронирования авиабилетов под названием «Apollo». Следующим этапом было появление в 70-х годах первой системы бронирования номеров в гостинице. Внедрение электронной коммерции в 1999 году затронуло и деятельность туристических фирм. В этом году был создан первый туристский сайт Degriftour.com, который предполагал бронирование туров по Соединённым Штатам Америки. На данный момент невозможно представить туристское предприятие без собственного туристского сайта, который служит местом продвижения услуг [1, с. 112].

Согласно статистике Onlinetour.ru, за 2017 год продажа турпакетов увеличилась на 105%. Всё больше туров приобретаются через сеть Интернет. На рисунке 1 представлено процентное соотношение электронных продаж туров по туристским направлениям на 2017 год [4].

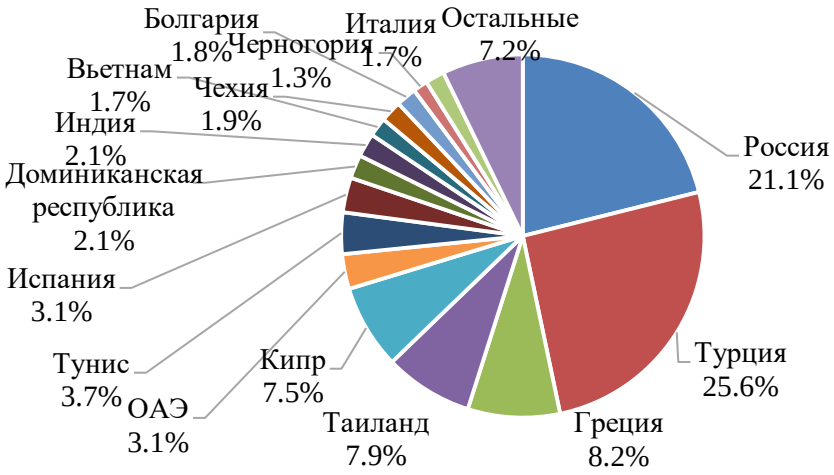


Рис. 1. Электронные продажи туров

Исходя из данных рисунка, стоит отметить, что большая часть онлайн бронирования приходится на Турцию, Россию, Грецию, Кипр, Таиланд. Причиной этому становится популяризация бронирования туров по тарифу «раннее бронирование», так как оно может совершаться только с помощью сети Интернет.

С появлением электронной коммерции стало всё чаще использоваться понятие «электронный туризм», которое включает в себя все виды покупок/продаж туристских услуг через сеть Интернет и оплату услуг через электронные платёжные системы.

Помимо туров, возможно бронирование авиабилетов, отелей, железнодорожных билетов. На рисунке 2 показаны онлайн-продажи данных туристских услуг [4].

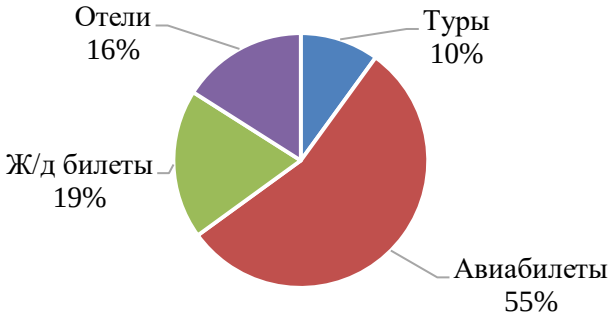


Рис. 2. Онлайн-продажи туристских услуг

На 2017 год онлайн-продажа авиабилетов совершалась чаще, чем продажа остальных видов туристских услуг. Это связано с предоставлением скидок авиакомпаниями при бронировании через Интернет, а также с меньшей тратой времени на процесс покупки билета, так как возможна нехватка времени из-за рабочего графика клиентов.

С каждым годом растёт значение электронных платёжных систем. Самыми популярными из них являются «Webmoney», «Яндекс.Деньги», «PayPal», «Qiwi кошелёк». Они обладают огромным недостатком, так как имеют низкий уровень безопасности. С ростом электронных платёжных систем растёт деятельность хакеров, которые крадут деньги их этих систем.

На рисунке 3 представлено процентное соотношение туристов по способу заказа и оплаты путешествия на 2017 год [3].

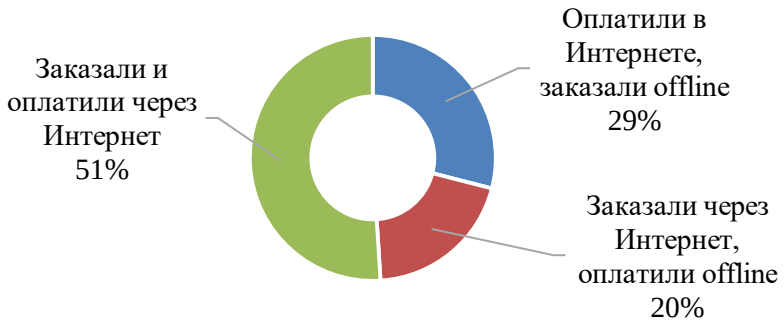


Рис. 3. Соотношение туристов по способу заказа и оплаты путешествия

Рисунок 3 показывает, что большая часть людей стала заказывать туристские услуги через Интернет, живое общение заменилось перепиской в социальных сетях и на веб-сайтах, так как это забирает меньше времени на заказ, обработку и работу с клиентом, а также клиент может не отрываться от своих повседневных дел.

Использование электронной коммерции в туристской индустрии имеет ряд преимуществ, а именно [3]:

1. Для потенциальных потребителей туристских услуг:

– большой ассортимент туров и туристских услуг;

– возможность купить то, что нравится;

– большое количество наглядного материала (визуализация тура), который очень важен для любого человека;

– просмотр туров, не выходя из дома;

– возможность совершать обоснованное решение из-за имеющейся достаточно обширной информационной базы;

– стоимость товаров может быть ниже, чем при покупке в организации;

– быстрая доставка и меньшие затраты времени на заполнение документов;

2. Для туристских фирм:

– расширение охвата деятельности предприятия, переход от регионального на национальный или международный уровни;

– уменьшение затрат на рекламные мероприятия, разработку туристского продукта;

– увеличение производительности персонала предприятия;

– сокращение времени на обучение персонала;

– улучшение качества обслуживания потребителей туристских услуг;

3. Для современного общества:

– широкий выбор предоставляемых услуг;

– повышение уровня и качества жизни населения;

– онлайн продажа уменьшает автомобильный трафик.

Как и у всех видов деятельности, использование электронной коммерции также имеет недостатки, которые проявляются в снижении выручки у туристских фирм за счёт снижения затрат на разработку туров. Также большую роль играет человеческий фактор при бронировании туров, так как именно менеджер по продажам в туристских агентствах заполняет всю информацию о туристе, поэтому любая ошибка может стоить больших штрафов туристскому агентству и испорченному отдыху туриста.

Таким образом, использование электронной коммерции в туристской фирме повышает эффективность работы и производительность предприятия, уменьшает затраты на маркетинговые исследования и увеличивает количество прибыли предприятия.

Использованные источники:

1. Гаврилов Л. П. Электронная коммерция : учеб. пособие. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 363 с.
2. Ревинова С. Ю. Тенденции и перспективы российской электронной коммерции // Вестник Российского университета дружбы народов. – 2017. – №4. – С. 487-497.
3. Статистика электронной коммерции [Электронный ресурс]. URL: http://www.iks-consulting.ru/reports.html (дата обращения: 23.12.2018)
4. Статистика электронной коммерции в туризме [Электронный ресурс]. URL: https://www.onlinetours.ru/ (дата обращения: 24.12.2018)

УДК 519.17

Федоренко Б.С.
студент магистратуры 2 курса
факультет математики и информационных технологий
Биткина В.В.
ассистент
кафедра прикладной математики
факультет математики и информационных технологий
ФГБОУ ВО «Северо-Осетинский государственный
университет имени К.Л. Хетагурова»
Россия, г. Владикавказ

НЕКОТОРЫЕ СИЛЬНО РЕГУЛЯРНЫЕ ГРАФЫ СО ВТОРЫМ СОБСТВЕННЫМ ЗНАЧЕНИЕМ 6

Аннотация:

Дж. Кулен предложил задачу изучения дистанционно регулярных графов, в которых окрестности вершин — сильно регулярные графы со вторым собственным значением $\leq t$ для данного натурального числа t. Ранее задача Кулена была решена для $t \leq 5$. В данной работе рассматриваются некоторые сильно регулярные графы со вторым собственным значением 6. Они являются окрестностями вершин дистанционно регулярных графов, удовлетворяющих задаче Кулена при t=6.

Ключевые слова: сильно регулярный граф, собственное значение, дистанционно регулярный граф.

Fedorenko B.S.
master's student, 2 course
faculty of mathematics and information technology
North Ossetian State University
Vladikavkaz, Russia
Bitkina V.V.
assistant of Department of applied mathematics
faculty of mathematics and information technology
North Ossetian State University
Vladikavkaz, Russia

SOME STRONGLY REGULAR GRAPHS WITH SECOND EIGENVALUE 6

Annotation:

J. Koolen proposed the problem of studying distance-regular graphs in which the neighborhoods of vertices are strongly regular graphs with second eigenvalue $\leq t$ for a given positive integer t. Earlier Koolen's problem was solved for $t \leq 5$. In this paper we consider some strongly regular graphs with second eigenvalue 6. They are neighborhoods of vertices of distance-regular graphs satisfying the Koolen's problem for t=6.

Keywords: strongly regular graph, eigenvalue, distance-regular graph.

Нами рассматриваются простые неориентированные графы.

Пусть a - вершина графа Г. Тогда через Гi(a) обозначим i-окрестность вершины a. Через [a] обозначим Г1(a). Пусть u, w - вершины графа Г, такие что, расстояние между ними d(u,w)=i. Тогда через bi(u, w) (через ci(u, w)) обозначим количество вершин в множестве Гi+1(u)∩[w] (Гi-1(u)∩[w]). Если все значения bi(u, w) (соответственно значения ci(u, w)), где i = 0,...,d, равны между собой для любых вершин u, w, таких что d(u,w)=i, то граф Г диаметра d называется дистанционно регулярным с массивом пересечений {b0, b1,...,bd−1; c1,...,cd}. [1]

Связные дистанционно регулярные графы диаметра 2 называются сильно регулярными графами. Сильно регулярные графы характеризуются параметрами (v,k,λ,μ), где v - количество вершин графа, k - степень графа, λ - число общих соседей любых двух смежных вершин, μ - число общих соседей любых двух несмежных вершин. [1]

Теория дистанционно регулярных графов достаточно молода. Ее основной задачей является классификация дистанционно регулярных графов. Как известно, при классификации дистанционно регулярных графов речь может идти только об описании конкретных классов дистанционно регулярных графов. Джеком Куленом была предложена задача изучения дистанционно регулярных графов, в которых окрестности вершин - сильно регулярные графы со вторым собственным значением, не большим t для данного натурального числа t. Задача Кулена для t = 1 была решена А.А. Махневым и его учениками в 2010 году и независимо Дж. Куленом. Задача Кулена для t=2 была решена А.А. Махневым и его учениками в 2012 году. В 2015 и 2016 годах А.А. Махневым и Д.В. Падучих были найдены массивы пересечений дистанционно регулярных графов при $2<t\leq 4$ и t=5 соответственно.[2-6]

В статье мы находим параметры сильно регулярных графов с k=2μ со вторым собственным значением 6, число вершин которых $v\leq 1000$. Полученные графы являются окрестностями вершин дистанционно регулярных графов, удовлетворяющих задаче Кулена при t=6.

Пусть Г - дистанционно регулярный граф диаметра 3, a - некоторая вершина графа Г, [a]-сильно регулярный граф с параметрами (v,2μ,λ,μ) со вторым собственным значением 6 и $v\leq 10000$.

Теорема. Сильно регулярные графы [a] имеют параметры: (143,72,36,36), (169,84,41,42), (195,96,46,48), (377,180,81,90), (507,240,106,120), (559,264,116,132), (845,396,171,198), (923,432,186,216).

Доказательство. Для нахождения параметров графа используем пункт (i) теоремы 1.3.1 из [1]. Получаем формулы k=2μ и λ=6+5/6μ для μ=1,2,3,… . Используя прямоугольное соотношение для сильно регулярных графов [1], вычислим число вершин v графа. Выпишем случаи, когда все параметры являются целыми неотрицательными числами: (13,12,11,6), (39,24,16,12), (65,36,21,18), (91,48,26,24), (117,60,31,30), (143,72,36,36), (169,84,41,42), (195,96,46,48), (221,108,51,54), (247,120,56,60), (273,132,61,66),

(299,144,66,72), (325,156,71,78), (351,168,76,84), (377,180,81,90), (403,192,86,96), (429,204,91,102), (455,216,96,108), (481,228,101,114), (507,240,106,120), (533,252,111,126), (559,264,116,132), (585,276,121,138), (611,288,126,144), (637,300,131,150), (663,312,136,156), (689,324,141,162), (715,336,146,168), (741,348,151,174), (767,360,156,180), (793,372,161,186), (819,384,166,192), (845,396,171,198), (871,408,176,204), (897,420,181,210), (923,432,186,216), (949,444,191,222), (975,456,196,228).

Найдем собственные значения и их кратности полученных графов, используя пункты (i), (vi) теоремы 1.3.1. из [1]. Представим данные в виде таблицы:

Параметры графа	Второе собственное значение r	Третье собственное значение s	Кратность f собственного значения r	Кратность g собственного значения s
(13,12,11,6)	6	-1	0	12
(39,24,16,12)	6	-2	6,5	31,5
(65,36,21,18)	6	-3	17,33333	46,66667
(91,48,26,24)	6	-4	31,2	58,8
(117,60,31,30)	6	-5	47,27273	68,72727
(143,72,36,36)	6	-6	65	77
(169,84,41,42)	6	-7	84	84
(195,96,46,48)	6	-8	104	90
(221,108,51,54)	6	-9	124,8	95,2
(247,120,56,60)	6	-10	146,25	99,75
(273,132,61,66)	6	-11	168,2353	103,7647
(299,144,66,72)	6	-12	190,6667	107,3333
(325,156,71,78)	6	-13	213,4737	110,5263
(351,168,76,84)	6	-14	236,6	113,4
(377,180,81,90)	6	-15	260	116
(403,192,86,96)	6	-16	283,6364	118,3636
(429,204,91,102)	6	-17	307,4783	120,5217
(455,216,96,108)	6	-18	331,5	122,5
(481,228,101,114)	6	-19	355,68	124,32
(507,240,106,120)	6	-20	380	126
(533,252,111,126)	6	-21	404,4444	127,5556
(559,264,116,132)	6	-22	429	129
(585,276,121,138)	6	-23	453,6552	130,3448
(611,288,126,144)	6	-24	478,4	131,6
(637,300,131,150)	6	-25	503,2258	132,7742
(663,312,136,156)	6	-26	528,125	133,875
(689,324,141,162)	6	-27	553,0909	134,9091
(715,336,146,168)	6	-28	578,1176	135,8824
(741,348,151,174)	6	-29	603,2	136,8
(767,360,156,180)	6	-30	628,3333	137,6667
(793,372,161,186)	6	-31	653,5135	138,4865
(819,384,166,192)	6	-32	678,7368	139,2632
(845,396,171,198)	6	-33	704	140
(871,408,176,204)	6	-34	729,3	140,7

(897,420,181,210)	6	-35	754,6341	141,3659
(923,432,186,216)	6	-36	780	142
(949,444,191,222)	6	-37	805,3953	142,6047
(975,456,196,228)	6	-38	830,8182	143,1818

Так как кратности собственных значений являются целыми положительными числами, мы можем сделать вывод, что сильно регулярные графы при $k=2\mu$ и $v\leq 1000$ со вторым собственным значением 6 имеют параметры: (143,72,36,36), (169,84,41,42), (195,96,46,48), (377,180,81,90), (507,240,106,120), (559,264,116,132), (845,396,171,198), (923,432,186,216).

Теорема доказана.

Использованные источники:

1. Brouwer A.E., Cohen A.M., Neumaier A. “Distance-regular graphs”, Berlin etc: Springer-Verlag, 1989. 495 p.
2. Карданова М.Л., Махнев А.А. “О графах, в которых окрестности вершин являются графами, дополнительными к графу Зейделя” // Докл. РАН. 2010. Т. 434. No 4. С. 447–449.
3. Белоусов И.Н., Махнев А.А., Нирова М.С. “Дистанционно регулярные графы, в которых окрестности вершин сильно регулярны с собственным значением 2” // Докл. РАН. 2012. Т. 447. No 5. С. 475–478.
4. А.А.Махнев, Д.В.Падучих “О расширениях исключительных сильно регулярных графов с собственным значением 3”, Тр. ИММ УрО РАН, 20, № 1, 2014, 169–184
5. А.А.Махнев “Сильно регулярные графы со вторым собственным значением 4 и их расширения”, Тр. Ин-та матем., 23:2 , 2015, 82–87
6. А.А.Махнев, Д.В.Падучих “Графы, в которых локальные подграфы сильно регулярны со вторым собственным значением 5”, Тр. ИММ УрО РАН, 22, №4, 2016, 188–200

УДК 664.6

Фёдорова А.А.
студент 3 курса
факультет «Природопользования и строительства»
Заманова Н.А., к.с.-х.н.
доцент
кафедра «Кадастр недвижимости и геодезии»
Башкирский ГАУ
Россия, г. Уфа

ВЛИЯНИЕ КЛИМАТА НА УСЛОВИЯ ЖИЗНИ И ХОЗЯЙСТВЕННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЧЕЛОВЕКА ПО РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАНА

Аннотация: Как бы далеко не продвинулся научно-технический прогресс, человечество остается биологическим видом, зависящим от окружающей природной среды. Рассмотрим кратко, какое влияние оказывает климат Республики Башкортостан на здоровье и хозяйственную деятельность человека.

Ключевые слова: климат, континентально-умеренный, оптимальная температура, сельское хозяйство.

Fedorova A.A., student
3 course, faculty "Nature Management and Construction"
Bashkir GAU
Russia, Ufa
Zamanova N.A., Candidate of Agricultural Sciences, Associate Professor
Associate Professor of the "Cadastre of Real Estate and Geodesy"
Bashkir GAU
Russia, Ufa

EFFECT OF CLIMATE ON THE CONDITIONS OF LIFE AND ECONOMIC ACTIVITY OF THE PERSON IN THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

Annotation: No matter how far scientific and technical progress is, mankind remains a biological species depending on the environment. Let us briefly consider the impact of the climate of the Republic of Bashkortostan on human health and economic activity.

Keywords: climate, continental-temperate, optimum temperature, agriculture.

Доказано, что климат существенно влияет на здоровье и хозяйственную деятельность человека. Именно поэтому народы для расселения традиционно выбирали места с более подходящим климатом. В России, например, наибольшая плотность населения в районах умеренно-континентального климата. Там обычно расположены лесостепная и степная зоны, характеризующиеся умеренно холодной зимой и достаточно теплым и

влажным летом [1]. Можно сказать, что ухудшение климатических условий, несомненно, сказывается на жизни человека. Туда можно отнести понижение январских температур, увеличение длительности холодного периода, рост скорости ветра и т.д. Пониженная температура опасна для здоровья. Она способна вызывать переохлаждение организма, обморожения, приводит к возникновению простудных заболеваний. Хотя легкий мороз в солнечную и безветренную погоду может быть и полезен. Наоборот, и жара способна негативно влиять на организм. Человек получает тепловой удар, происходит повышенное потоотделение, обезвоживание организма. Особенно тяжело повышенные и пониженные температуры переносятся при высокой влажности. Продолжительное нахождение в условиях повышенной влажности может оказаться причиной ревматизма и других заболеваний костно-мышечной системы. Однако следует отметить, что коренное население России адаптируется к климатическим условиям, и ухудшение климата в настоящее время не является серьезным препятствием для жизни, здоровья и хозяйственной деятельности людей.

Рассмотрим, какое же влияние оказывает на население климат Республики Башкортостан. Республика расположена в глубине материка, данная зона характеризуется частой сменой воздушных масс, которые относятся к умеренным и субтропическим широтам с арктическими воздушными массами. Летом же, воздушные массы, которые приходят с Атлантики достигают Башкортостана, трансформировавшись в сухие континентальные воздушные массы. По этой причине климат Республики Башкортостан является континентальным, лето является теплым, иногда жарким, а зима достаточно холодная. Летняя жара обеспечивается за счет соседства с южными областями: Оренбургской и Челябинской областью, а также соседством с Казахстаном [4].

Самым теплым месяцем в Республике является июль, когда средняя температура воздуха в юго-западных и юго-восточных районах Республики составляет 19-20 градусов, а в северных, северо-восточных и горных районах колеблется в промежутках 16-18 градусов. Максимальная летняя температура составляет порядка 36-40 градусов. Зима в Республике достаточно холодная и продолжительная, оттепели крайне редкие. Большое влияние на климат Республики Башкортостан оказывают особенности рельефа. Уральские горы привносят сильное климатическое разнообразие [4].

Чем выше в горы, то тем ниже температура, наиболее ярко данное явление выражено летом. Например, в г. Уфа, расположенном на абсолютной высоте 197 м средняя температура в июле составляет 19,4 градуса, в Белорецке с абсолютной высотой 564 метра средне июльская температура составляет уже 16,9 градусов, а на высокой точке хребта Таганай всего лишь 11,2 градуса. Хребты Уральских гор тянутся с севера на юг и создают значительное температурное различие на западе и на востоке. Установлено, что по направлению с запада на восток средняя температура

уменьшается.

На организм человека климат оказывает различное воздействие:

- благоприятное, комфортное летом - средняя температура июля +18 градусов, это оптимальная температура для организма человека,

- зимой в январе средняя температура -18 градусов, происходит замедление всех реакций организма: замедление обмена веществ, нарушение теплового обмена, в результате происходит увеличение психологической нагрузки на человека, ощущается недостаток кислорода, человек быстрее устает. В таких условиях необходим более продолжительный сон, питание более калорийное, человек должен чаще отдыхать (используя активные формы для отдыха).

- климат в Башкортостане континентальный - недостаток влаги, сухость воздуха раздражает и сушит органы дыхания, приводит к заболеваниям органов дыхания. Особое влияние сухость воздуха оказывает на кожу человека - иссушает, быстрее наступают признаки старения.

- сильные ветра редко бывают в республике, этот фактор благоприятен для психологического состояния человека [3].

Далее рассмотрим, как климат Республики Башкортостан оказывает влияние на хозяйственную деятельность региона. Основным видом деятельности в Республике Башкортостан является сельскохозяйственное производство, свойства климата, которые влияют на сельское хозяйство, иначе называют агроклиматическими ресурсами.

Республика Башкортостан в целом расположена в умеренном поясе, благоприятном для земледелия, пашни занимают почти все годящееся под это пространство. Поскольку разные сельскохозяйственные растения имеют различный вегетационный период, то для их выращивания требуется различное количество влаги и тепла. Поэтому условия в Башкортостане так благоприятны для агропромышленного производства, поскольку достаточно большое число дней в году среднесуточная температура составляет выше 10 градусов, а зимой обильный снежный покров обеспечивает оптимальные запасы влаги для активной вегетации растений. В Республике Башкортостан благодаря уникальному климату значительно шире ассортимент выращиваемых культур, чем по России, и все они достаточно хорошо приспособлены к росту в умеренных широтах. В Башкортостане процветает выращивание зерновых культур, сахарной свеклы, кукурузы, овощеводство. Преимущество отдается многолетним культурам. Если однолетние культуры быстро завершают вегетационный цикл, то озимые и многолетние культуры проходят стадию яровизации или вернализации, которая означает период зимнего покоя. Преимуществом в этом плане обладают зерновые злаки – пшеница, овес, рожь, ячмень, овощные, корнеплоды [2].

Таким образом, климат Республики Башкортостан обладает хорошим потенциалом для жизни, здоровья и хозяйственной деятельности людей.

Использованные источники:

1. Гималетдинов И.И., Заманова Н.А. Климатические пояса: сборник статей

/ под общей редакцией Оробинский В.И., Козлов В.Г. 2016. С. 343-349.
2. Лиопо Т.Н., Циценко Г.В. Климатические условия и тепловое состояние человека / Ленинград : Гидрометеоиздат, 1971. - 151 с., 1 л. номогр. : ил., карт.
3. Климат и образ жизни. Электронный ресурс.
4. Справочник по климату Республики Башкортостан. Часть 1 / Гареев А.М., Галимова Р.Г. М.: Риц башГу, 2010. 92 с.

УДК 657.372.32

Федорова В.А.
студент магистратуры 1 курса
Учетно-финансовый факультет
Ставропольский государственный аграрный университет
Россия, г. Ставрополь

АМОРТИЗАЦИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ

Аннотация: В данной статье рассмотрены применяемые в российской практике методики расчета амортизации основных средств. Проанализированы преимущества и недостатки способов начисления амортизации. Приведены сравнительные расчеты амортизационных отчислений.

Ключевые слова: амортизация, основные средства, затраты, амортизационная политика.

Fedorova V.A.
graduate student
1 year, Faculty of Accounting and Finance
Stavropol State Agrarian University
Russia, Stavropol

DEPRECIATION OF FIXED ASSETS AS A COST MANAGEMENT TOOL

Abstract: This article discusses the methods used in Russian practice for calculating the depreciation of fixed assets. The advantages and disadvantages of depreciation methods are analyzed. Comparative calculations of depreciation charges are given.

Keywords: depreciation, fixed assets, costs, depreciation policy.

Объекты основных средств являются важнейшим ресурсом для обеспечения деятельности экономических субъектов. В своей совокупности они образуют производственно-техническую базу любого предприятия и определяют его производственную мощь. Именно поэтому в современных условиях хозяйствования все большее внимание уделяется вопросам их учета.

Отличительной особенностью объектов основных средств является

процесс амортизации. В российской практике под амортизацией основных средств понимается постепенное, по мере износа, перенесение их стоимости на себестоимость выпускаемой продукции [6]. Это происходит посредством амортизационных отчислений, которые, являясь одной из статей затрат организации, предназначены для обновления объектов основных средств.

В отличие от других статей себестоимости процесс амортизации не ведет к оттоку финансов, так как амортизационные отчисления возмещаются через выручку. При этом они накапливаются на отдельном счете и могут служить внутренним источником финансирования экономического субъекта, что позволяет приобретать новое оборудование без привлечения финансовых средств извне.

Амортизация является важной и неоднозначной экономической категорией. В настоящее время возрастает роль амортизации в формировании себестоимости производимой продукции, поскольку инструментарий ее расчета позволяет оказывать существенное влияние на показатели бухгалтерской финансовой отчетности [7]. Именно поэтому возникает потребность в оптимизации амортизационных отчислений, для чего на предприятиях формируется амортизационная политика. Данная политика представляет собой совокупность принятых решений относительно выбора способов начисления амортизации. Она направлена на формирование в бухгалтерском учете адекватного финансового результата и минимизацию налоговых платежей в бюджет [3]. Таким образом, учету амортизации на сегодняшний день отводится особое внимание, что говорит об актуальности исследования данных вопросов.

Положение по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (ПБУ 6/01), утвержденное Приказом Минфина РФ от 30.03.2001 № 26н, устанавливает, что начисление амортизации объектов основных средств может производиться в соответствии с одним из следующих способов [1]:

– линейный способ;

– способ уменьшаемого остатка;

– способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования;

– способ списания стоимости пропорционально объему продукции.

При этом каждый из способов имеет как положительные, так и отрицательные стороны, оценив которые организация должна выбрать наиболее оптимальный и закрепить его в своей учетной политике.

Рассмотрим подробно каждый из способов начисления амортизации на условном примере. Допустим, организация приобрела оборудование стоимостью 260 000 руб., срок полезного использования которого составляет 8 лет, годовая норма амортизации при этом будет равна: 100% : 8 лет =12,5%.

При линейном способе годовую сумму амортизационных отчислений определяют исходя из первоначальной стоимости объекта основных средств и нормы амортизации, исчисленной с учетом срока полезного

использования. При использовании данного способа ежегодно в затраты на производство и реализацию продукции будет включаться стоимость объекта основных средств в сумме 32 500 руб. (260 000 руб. * 12,5%), ежемесячная сумма амортизации при этом составит 2 708 руб. (32 500 руб. : 12 мес.). Таким образом, за 8 лет эксплуатации оборудования в полной сумме будет погашена его стоимость.

Основное преимущество линейного способа начисления амортизации – простота методики расчета. При его использовании начисление амортизации происходит равномерно, а на себестоимость продукции стабильно относятся равные суммы. Однако в условиях инфляции его применение не позволяет обеспечить быстрой замены основных средств, подверженных активному влиянию износа, поскольку амортизационные отчисления одинаковы на протяжении всего срока полезного использования, а объекты основных средств со временем требуют больше затрат на ремонт и обслуживание.

При способе уменьшаемого остатка годовую сумму амортизационных отчислений определяют с использованием коэффициента ускорения, который закрепляется в учетной политике организации. Согласно законодательству РФ величина данного коэффициента может быть от 1,5 до 3. В отличие от линейного метода нормы амортизационных отчислений применяются не к первоначальной стоимости объекта основных средств, а, начиная со второго года эксплуатации, к его остаточной стоимости. Например, если в учетной политике организации установлен коэффициент ускорения 2, то норма амортизации составит 25% (100% : 8 лет * 2). Таким образом, начисленная сумма амортизации в 1-й год составит 65 000 руб. (260 000 руб. * 25%), во 2-й год – 48 750 руб. (195 000 руб. * 25%), в 3-й год – 36 563 руб. (146 250 руб.* 25%) и так далее, причем ежегодная сумма амортизации будет уменьшаться в течение срока полезного использования.

Преимущество данного способа заключается в том, что происходит увеличение суммы амортизации в первые годы эксплуатации объектов. Именно в это время у основных средств наиболее высокая производительность. В связи с этим данный способ также называют способом ускоренной амортизации. К недостаткам его можно отнести то, что по окончании срока полезного использования определенная часть стоимости основных средств останется недоамортизированной. В результате возникает так называемая ликвидационная стоимость, которую можно отнести либо на затраты производства, либо списать на финансовый результат деятельности организации [5].

Способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования также называют кумулятивным. Это связано с тем, что при расчете амортизации используется кумулятивное число. Величина ежегодных амортизационных отчислений при этом определяется как произведение первоначальной стоимости объекта основных средств на годовое соотношение, где в числителе количество лет, остающихся до конца срока службы объекта, а в знаменателе – сумма чисел лет срока полезного

использования, т. е. кумулятивное число. Таким образом, используя данные нашего примера, получим кумулятивное число равное 36 (1+2+3+4+5+6+7+8), следовательно, сумма амортизации за 1-й год составит 57 778 руб. (260 000 руб. * 8 лет : 36), за 2-й год – 50 556 руб. (260 000 руб. * 7 лет : 36) и так далее до полного погашения стоимости объекта.

Начисление амортизации данным способом также позволяет увеличить сумму отчислений на протяжении первых лет эксплуатации основных средств, но при этом обеспечивается более равномерное списание их стоимости по сравнению с методом уменьшаемого остатка. Еще одним преимуществом является то, что достигается возможность полного погашения стоимости объекта. Таким образом, организация минимизирует возможные риски финансовых потерь, связанные с инфляцией и моральным износом.

При использовании способа списания стоимости пропорционально объему продукции годовая сумма амортизации определяется путем умножения натурального показателя объема продукции в отчетном периоде на соотношение первоначальной стоимости объекта основных средств и предполагаемого объема продукции за весь срок его использования. Данный способ целесообразно применять к тем основным средствам, по которым можно максимально точно определить их производительность в течение всего срока полезного использования [2]. Конечно, в данном случае начисление амортизации может происходить неравномерно, так как будет иметь прямую зависимость от объема производства продукции и режима эксплуатации основных средств. В то же время этот способ обеспечивает наиболее полную увязку степени износа основных средств с процессом перенесения их стоимости на готовую продукцию.

Таким образом, можно сделать вывод, что в современных условиях хозяйствования важное место занимает амортизационная политика. На сегодняшний день недостаточно заниматься только обновлением основных средств. Для их рационального использования необходимо управлять процессом амортизации, поскольку амортизационные отчисления учитываются как в себестоимости продукции, так и являются собственным источником финансирования экономических субъектов. Совершенствование амортизационной политики должно быть направлено на снижение себестоимости выпускаемой продукции и поиск такого способа начисления амортизации, который привел бы к снижению затрат на содержание объектов основных средств [4]. При этом необходимо учитывать, что выбор оптимального режима амортизации зависит от условий деятельности и стратегии конкретного предприятия. Грамотное применение установленных способов амортизации основных средств позволит эффективно стимулировать техническое перевооружение экономических субъектов, что, в свою очередь, будет способствовать развитию как отдельных предприятий, так и экономики в целом.

Использованные источники:

1. Российская Федерация. Министерство финансов. Положение по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01: утв. Приказом Минфина России от 30.03.2001 г. № 26н (в ред. от 16.05.2016) [Электронный ресурс] // Компьютерная справочно-правовая система Консультант Плюс. 2018. URL: http://www.consultant.ru (дата обращения: 25.11.2018).
2. Ельчанинова О. В. Направления совершенствования управленческого учета амортизации основных средств / О. В. Ельчанинова, М. М. Джео // Экономика. Бизнес. Банки. – 2015. – № 1 (10). – С. 15-23.
3. Костюкова Е. И. Особенности формирования финансовых результатов в системе управленческого учета / Е. И. Костюкова, М. В. Феськова, Я. В. Босенко // Вестник Института дружбы народов Кавказа. – 2017. – № 2 (42). – С. 18-24.
4. Крупина Н. Н. Амортизационная политика: формирование и анализ: монография / Н. Н. Крупина, Н. Н. Барткова. – М.:НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 301 с.
5. Орлова Е. Основные средства: сложные вопросы учета и налогообложения / Е. Орлова // Налоговый вестник. – 2015. –№ 12. – С. 27 - 39.
6. Сигидов Ю. И. Амортизация основных средств: вопросы теории и методики учета: монография / Ю. И. Сигидов, Н. Ю. Мороз. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 175 с.
7. Феськова М. В. Управленческая отчётность: оптимальный состав, типичные проблемы и их решение / М. В. Феськова, О. И. Науменко. // Современные проблемы развития национальной экономики: сборник статей VI Международной научно-практической конференции. – 2014. – С.198-202.

УДК 33.332.334.02

Федько А.А.
студент 2 курса
факультет «Государственное и муниципальное управление»
ОУ ВО Южно-Уральский институт управления и экономики
научный руководитель: Позднякова Ж.С.
старший преподаватель

ОБЕСПЕЧЕНИЕ РАЗВИТИЯ ИМИДЖА ТЕРРИТОРИЙ С ПОМОЩЬЮ ИНВЕСТИЦИЙ

Аннотация:

В статье представлена характеристика основных понятий «имидж территорий», рассмотрена взаимосвязь формирования имиджа территории благодаря вовлечению инвестиций. Объектом исследования выступила Челябинская область. В регионе создан благоприятный инвестиционный климат, введены в эксплуатацию новые производства, а также представлен объем инвестиций в основной капитал.

Ключевые слова: территориальный маркетинг, имидж территорий, инвестиции, инвестиционная привлекательность, территориальная индивидуальность, иностранные инвестиции.

Fedko A.A.
student
2 term, «faculty of State and municipal management»
OU VO The South-Ural Institute of Management and Economics
Russia
Scientific adviser: Pozdnyakova Zh.S.
senior lecturer

PROVIDING THE DEVELOPMENT OF THE IMAGE OF TERRITORIES BY INVESTMENT

Annotation:

The article presents the characteristics of the basic concepts of "image of territories" and considers the interrelation of the formation of the image of a territory through the involvement of investments. The object of the study was the Chelyabinsk region. A favorable investment climate has been created in the region, new production facilities have been put into operation, and the volume of investments in fixed assets has also been presented.

Keywords: territorial marketing, image of a territory, investment, investment attractiveness, territorial individuality, foreign investment.

В Российской Федерации впервые о маркетинге территорий, как о сфере деятельности, заговорили в 1993 году, что имидж территории необходимо улучшать не только силами бизнеса, но и с помощью вовлечения в работу органов государственного муниципального управления [1].

Доктор экономических наук А.П. Панкрухин дал определение, что территориальный маркетинг — это маркетинг в интересах территории, ее внутренних субъектов, а также внешних субъектов, во внимании которых заинтересована территория [2].

Прежде всего, территориальный маркетинг призван создать:

1. развитие и продвижение имиджа территории, рост ее привлекательности, социальной конкурентоспособности;
2. привлечение в регион общегосударственных и других внешних по отношению к территории заказов;
3. рост привлекательности инвестиций.

Главной целью территориального маркетинга является усиление позиций настоящей территории в межнациональной конкурентной борьбе.

На самом деле, слово image в переводе с английского представляется как образ, изображение, облик, но ранее он использовался в качестве эстетики. В коммуникативных технологиях термин «имидж» полагается считать в качестве специально сформированного образа, который воспринимается целевыми группами людей. На сегодняшний день определения «имиджа предприятия, товара, руководителя» дополняются «образом страны, региона, города» охватив и такие индивидуальные объекты как территории [3].

Американский экономист, социолог Боулдинг Кеннет Юарт является первым, кто доказал важность изучения имиджа для успехов в бизнесе и политике. В конце 50-х годов Боулинг выявил новое определение образа именно как поведенческого стереотипа, основанного не на действительных фактах, а на репутации, которое населения создает о самих себе.

Имидж места в настоящий момент времени становится главным ресурсом экономики. Возникает это в связи с ростом значения информации для обеспечения конкурентных преимуществ хозяйствующих и политических субъектов. Образ территории, ее привлекательность в российских и зарубежных общественно-политических кругах становятся главными факторами развития региональных и политических проектов, важнейшим конкурентным ресурсом с целью регулирования партнерских отношений.

Престижная репутация территории становится предпосылкой для ускорения социально-экономического формирования стран, регионов, городов, повышения качества жизни населения, так как служит поддержкой решению ряда значительных вопросов, содержавших главное значение для интенсивного развития региона. В первую очередь привлечение трудовых ресурсов, инвестиций, а также расширение рынков сбыта продукции государственных производителей, формирование въездного туризма. Положительный образ территории в большинстве случаев определяет удачность решения этих проблем, однако ее репутация выступает главным фактором осуществления выбора. В частности можно рассмотреть постоянно проживающее население для них на первом плане стоит качество

жизни, так как оно показывает общее благосостояние людей, характеризующих уровень материального потребления, в том числе использование непосредственно не оплачиваемых благ.

Профессор по международному маркетингу высшей школы менеджмента Дж. Л. Келлога при Северо-Западном университете США Котлер Ф., считает, что имидж территории – это упрощенное обобщение большого числа ассоциаций, представлений и кусков информации о конкретном месте [4]. Образ является продуктом ума, пытающегося обработать и выбрать существенную информацию.

В свою очередь кандидат экономических наук Логунцова И.В. включает в понятие «имидж территорий» определение его функционального назначения: образ территорий можно рассматривать как целенаправленно созданный имидж мест, владеющий определенными ценностными характеристиками и призванный демонстрировать воздействие на людей с целью обеспечения конкурентоспособности региона и привлечения в нее дополнительных ресурсов.

Существует несколько подходов к обозначению главных компонентов имиджа территории. Так Важенина И.С. и С.Г. Важенин предлагают рассмотреть образ территории как набор ощущений, которые появляются у населения по поводу социально-экономических, исторических и этнографических, особенностей настоящей территории.

В своем учебном пособии «Маркетинг территорий» кандидат технических наук Старцев В.А. выявил, что имидж территорий - это совокупность эмоциональных и рациональных представлений, вытекающих из сопоставления всех доступных признаков территории, собственных знаний и опыта и самых невероятных слухов [5].

Перечисленные факторы позволяют при упоминании того или иного географического или административного наименования немедленно составить последовательную ассоциативную цепочку по отношению к данному месту. Обратим внимание на то, что образ территории опирается в первую очередь на свою местную индивидуальность.

Территориальная индивидуальность охватывает официальные стороны, то есть распознавательные характеристики региона - это объединение вербальных и визуальных признаков, по которым индивиды распознают место, например: положение на карте или название. В дополнение рассмотрим, что территориальная оригинальность содержит характеристику совокупности особенностей и ресурсов территории.

Выделим следующие блоки формирования территории: исторические, природные, экономические, демографические, информационные организационно - правовые, социальные и культурные особенности и ресурсы. Особенности и ресурсы территории складываются объективно, вне зависимости от каждого индивидуального человека и представляют собой первооснову, на базе которой развивается ее образ и престиж. В связи с этим имидж одной и той же территории в понимании разных индивидуумов

складывается всевозможным. Зачастую странный территориальный образ у населения формируется при недостатке личного опыта и точной информации. При данных обстоятельствах в основу имиджа ложатся многочисленные одинаковые представления, факты, приобретенные из Всемирной сети Интернет, а также кинематографических и литературных источников.

Для продвижения образа места используется большое количество коммуникативных технологий, а именно работа со средствами массовой информации и событийные PR - мероприятия, направленные на убеждение законодательных и исполнительных органов власти всевозможных организаций и частных лиц в необходимости и правильности использования денежных средств. Это имеет большое значение, когда рассматриваются перспективные программы, относящиеся к развитию инвестиционной привлекательности и конкурентоспособности территории. Образ, как отмечают в собственных работах многие исследователи, бывает как внутренним, так и внешним в соответствии с тем для какого населения он создается. Имидж места соответственно может быть положительным либо отрицательным, цельным или противоречивым, в частности образ России в основном вызывает у иностранцев хорошие ассоциации, по их мнению, именно в Р.Ф. ценится в первую очередь история, архитектура, гостеприимство и доброта русского человека.

В Российской Федерации разработка стратегии по развитию образа являются актуальной благодаря значительному количеству территорий и их и географическому, историческому и культурному разнообразию. В условиях конкурентной борьбы за приток инвестиций образ места выступает главным фактором в обеспечении конкурентных преимуществ. Формирование инвестиционного имиджа территории актуально и для органов государственной власти, представителей бизнеса, контрагентов, общественности [6]. В современных экономических условиях, в условиях интеграции всего бизнес - сообщества в экономику, инвестиционный образ становится главным фактором устойчивого и эффективного совершенствования территории и экономики, в общем. Фундаментом для развития инвестиционного образа места является создание ее престижности для инвесторов, особенными и объективными чертами которой должны являться: инвестиционный потенциал места, ее инвестиционный климат и инфраструктура. Субъекты той или иной территории, а именно структурные элементы, заинтересованные в ее социально-экономическом формировании реализовавшие собственные действия с учетом ограниченности ресурсов обязаны придерживаться определенных взглядов и программ, предусмотренных на долгие планы в будущем.

Российскими и зарубежными профессорами, а также законодательными актами Российской Федерации представлены разные объяснения термина «инвестиции».

Отечественные ученые Ковалев В.В., Бочаров В.В., Корчагин Ю.А.,

Попов В.М. в своих работах определяют, что на самом деле такое инвестиции и инвестиционная деятельность. Ковалев В.В. считает, что инвестиции – это осознанный отказ от текущего потребления в пользу возможного относительно большего дохода в будущем, который, как ожидается, обеспечит и большее суммарное (т. е. текущее и будущее) потребление [7].

Если рассматривать инвестиционную деятельность, то можно выделить что это вложение инвестиций и осуществление практических действий в целях извлечения прибыли или другого полезного эффекта.

В иностранной литературе вопросы инвестиций и инвестиционной привлекательности нашли свое отражение в работах Бирмана Г., Шмидта С. по их общему мнению инвестиции предполагают использование ресурсов в надежде на получение доходов в будущем по истечении достаточного длительного периода времени. Анализируя вышеизложенное, мы можем прийти к выводу что термин «инвестиции» это в первую очередь вложения, ориентированные на достижение определенных целей в дальнейшем. Судя по всему, существуют разные формы привлечения денежных средств: прямые и портфельные инвестиции, кредиты и займы частных коммерческих банков, размещение региональных и муниципальных облигаций. Главное значение для экономического развития территории представляет привлечение прямых вложений. Прямые инвестиции являются соответственно основой капиталовложений в производство товаров и услуг, гарантируя улучшения качества изделий, развитие конкурентоспособности продукции, привлечение современных технологий, передовых методов регулирования и маркетинга. Одновременно вовлечение прямых вкладов ставит основные задачи и перед властями региона, муниципального образования. На первом месте, из которых стоят организация, для которых важной целью является поступление как российских, так и иностранных инвестиций, минимизация давления современных предприятий на региональную, муниципальную промышленность, управление их деятельности и ограничение зависимости от внешних собственников. При привлечении прямых вложений чаще всего осуществляются серьезные положительные результаты. Данный успех связан с тем, что прямые инвестиции: нередко приводят к созданию новых рабочих мест, гарантируют доступ к новым клиентам, способствуют образованию мультипликативного эффекта при помощи ускорения формирования территориальной сети подрядчиков и смежников.

На территории России для прямого инвестора факторами престижности являются: относительно не большая цена вхождения на рынок, а также доступ к недорогим природным ресурсам.

Основные затруднения для привлечения прямых инвестиций на территорию есть возможность отнести: недостаток полной информации об инвестиционном климате на территории, о существующих законодательных нормах, отсутствие стратегического плана формирования места. Необходимо

отметить, что притягивая иностранные инвестиции на территорию, прежде всего, следует руководствоваться имеющимися приоритетами экономического развития, не допуская давления современных компаний на активно развивающиеся, но к тому же не окрепшие предприятия региональной и муниципальной промышленности. Иностранные инвестиции – это долговременные вложения капитала, которые владельцы из других стран распределяют в разные области экономики России.

Объектом нашего исследования выступила Челябинская область, которая образована **постановлением Президиума ВЦИК**17 января 1934 года, в современных границах существует с 6 февраля 1943 года [8].

Государственный деятель министр иностранных дел Российской Федерации Лавров С.В. высказал свою точку зрения о Челябинской области: «Регион один из лидеров по повышению инвестиционной привлекательности РФ, формированию благоприятной для бизнеса среды» [9].

По словам Лаврова, данная область является развитой и интересной для российских и зарубежных инвесторов, именно здесь подписано 17 соглашений о научно-техническом, торгово-инвестиционном, культурном сотрудничестве, а также на данной территории происходит реализация бизнес – проектов. Главными торговыми партнерами России выступают Казахстан, Китай, Дания, Финляндия, Германия и Великобритания.

Анализируя данные за 2017 год, в регионе, рассмотрим внешнеэкономическую деятельность, например:

1. Внешнеторговый оборот за январь - ноябрь 2017 года со странами дальнего зарубежья составил $4284,3 млн. (136,8 %), экспорт – $2850,2 млн. (122,9 %), импорт – $1434,1 млн. (176,3 %).

2. Внешнеторговый оборот со странами ближнего зарубежья составил $626,4 млн. (134,7 %), экспорт – $569,0 млн.(132,7 %), импорт – $57,4 млн. (157,7 %).

По данным сведениям можем прийти к выводу, что в Челябинской области прежде всего преобладает экспорт товаров.

Следует отметить, что за январь - ноябрь 2017 года приоритетным остается экспорт черных и цветных металлов, который составил $3021,8 млн., то есть 88,4 % от общего объема экспорта области. Если рассматривать экспорт продукции машиностроения, то он представляет $199,7 млн. (5,8 %), товары народного потребления – $65,2 млн. (1,9 %), а также продовольственные товары $39,7 млн. (1,2 %), в том числе продукция химической промышленности – $35,3 млн. (1 %). Основным импортом являются: товары народного потребления – $59,1 млн. (4 %), продовольственные товары – $45,9 млн. (3,1 %), металлы и изделия из них – $272,6 млн. (18,3%). Страны, с которыми осуществляются основные экспортно-импортные операции: Китай, Финляндия, Турция, Египет, Италия, Узбекистан, Германия и Кувейт.

Создание благоприятного инвестиционного климата и стимулирование

инвестиционной активности предприятий – важнейшее направление деятельности Правительства Челябинской области [10]. С 2012 года в регионе существует «Агентство стратегических инициатив по продвижению новых проектов» именно здесь происходит формирование регионального инвестиционного стандарта. Внедрения стандарта по обеспечению благоприятного накопительного климата территории, осуществляется с помощью инвестиционной стратегии Челябинской области до 2020 года, в том числе был создан экспертный совет по тарифной политике в регионе. На территории существует процедура оценки регулирующего воздействия принимаемых нормативных правовых актов, затрагивающих предпринимательскую деятельность, кроме этого на инвестиционном портале Челябинской области размещен план создания объектов инфраструктуры в регионе.

Количество размещенных средств с целью получения прибыли в основной капитал **за январь — сентябрь 2017 года составил 115,2 млрд. рублей**. Источниками субсидирования выступал: собственный капитал, заёмные средства других организаций и кредиты банков, а также привлечённые бюджетные средства. За период 2017 года в Челябинской области основными объектами вложений выступали: транспортные средства, производственный и хозяйственный инвентарь, оборудование и сооружения.

Наибольшее количество инвестиций направлено в такие виды деятельности как: металлургическое производство (34,0 %), добыча полезных ископаемых (10,7 %), транспортировка и хранение (10,6 %), деятельность в области информации и связи (2,7 %).

Следует отметить, что на официальном сайте правительства Челябинской области имеется информация за 2017 год о том, что уже было сделано на территории. В частности были введены в эксплуатацию производства по нанесению внутреннего антикоррозийного покрытия с праймером на соединительные детали трубопроводов, АО «Трубодеталь», камнеобрабатывающее производство, ООО «Стонекс Групп М», агрегат непрерывного горячего цинкования № 3 (АНГЦ № 3), система аспирации литейного двора доменной печи № 10, реконструкции газоочистных установок в электросталеплавильном цехе, ПАО «ММК».

Преимущественно, одним из недостатков крупного региона, является экологическое состояние. Челябинская область в 2018 году занимает далеко не первое место в экологическом рейтинге регионов. По нашему мнению, это связано с тем, что на территории крупного экономического объекта Р.Ф. существует огромное количество промышленных предприятий, такие как: Магнитогорский металлургический комбинат (ММК), Челябинский металлургический комбинат (ЧМК), Златоустовский металлургический завод (ЗМЗ), Челябинский трубопрокатный завод (ЧТПЗ).

В целях формирования благоприятного имиджа территории и привлечения как российских, так и зарубежных инвесторов необходимо развивать инфраструктуру, разработать маркетинговую стратегию и принять

меры по разработке долгосрочной стратегии развития региона.

Таким образом, благоприятный образ территории в современных условиях – это объективная возможность привлечения инвестиций, с помощью квалифицированной рабочей силы, туристов, развития рынка сбыта личной продукции, благосклонности федерального центра. Однако от этого зависят социально-экономическая успешность населения проживающего на донной территории, их лояльное отношение к правительству, доступность гражданской связи и в результате единство и бесконфликтность организации всех сфер жизни на существующей территории.

Использованные источники:

1. Позднякова, Ж.С. Маркетинг территорий как инструмент привлечения инвестиций // Научная электронная библиотека «Киберленинка». - 2016.- №1 (53)- Т. IC.87-91. [Электронный ресурс]. Режим доступа:URL:https://cyberleninka.ru/article/v/marketing-territoriy-kak-instrument-privlecheniya-investitsiy (дата обращения: 25.11.2018)
2. Панкрухин, А.П. Маркетинг: учебник для студентов, обучающихся по специальности 061500 «Маркетинг» / А.П. Панкрухин, Гильдия маркетологов. – 4-е изд. –М.: Омега-Л, 2006.
3. Важенина, И.С. Имидж и репутация территории как основа продвижения в конкурентной среде. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: https://evgenysolomin.livejournal.com/214833.html (дата обращения: 27.11.2018)
4. Трофименко, Е.Ю. Имидж региона, как составляющая маркетинга территорий [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: https://publikacia.net/archive/uploads/pages/2015_1_1/61.pdf (дата обращения: 27.11.2018)
5. Старцев, В.А. Маркетинг территорий: учебное пособие. – Челябинск, 2016.С.21
6. Фирсов, Ю.И. Формирование имиджа территории для обеспечения ее инвестиционной привлекательности [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: http://diss.seluk.ru/av-ekonomika/3493-1-formirovanie-imidzha-territorii-dlya-obespecheniya-investicionnoy-privlekatelnosti.php (дата обращения: 28.11.2018)
7. Ковалева, В.В., Иванова В.В., Лялина В.А. Инвестиции [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: http://institutiones.com/download/books/866-investicii.html (дата обращения: 29.11.2018)
8. Правительство Челябинской области: официальный сайт. – Режим доступа: http://pravmin74.ru/administrativnoe-delenie (дата обращения: 29.11.2018)
9. Губернатор Челябинской области Дубровский Борис Александрович: официальный сайт. – Режим доступа: http://gubernator74.ru/news/sergey-lavrov-o-chelyabinskoy-oblasti-region-odin-iz-liderov-po-povysheniyu-investicionnoy (дата обращения: 1.12.2018)

10. Инвестиционный портал Челябинской области: официальный сайт. – Режим доступа: http://ru.investregion74.ru/page?key=information-about-the-investment-attractiveness-297 (дата обращения: 2.12.2018)

УДК 340.11

Филимонова А.И., к.ю.н.
доцент
кафедра «Теория и история государства и права»
Авдеев Д.А.
студент
Владимирский государственный
университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых

СОЦИАЛЬНЫЕ ПРИВЫЧКИ И ПРАВО: НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

В статье рассматривается вопрос о соотношении социальных привычек и права. Авторы исходят из того, что связь привычек и права носит двусторонний (взаимный) характер. В конце статьи сделан вывод о том, что для повышения качества и эффективности правового регулирования следует поддерживать привычки правомерного поведения и, напротив, противодействовать привычкам противоправного поведения.

Ключевые слова: правовое поведение, правосознание, правовая привычка

Filimonova A.I., Ph.D.
Associate Professor of the Department «Theory and History of State and Law»
Vladimir State University. A.G. and N.G. Stoletov
Avdeev D.A.
student
Vladimir State University. A.G. and N.G. Stoletov

SOCIAL HABITS AND LAW: SOME ASPECTS OF INTERACTION

The article addresses the issue of the relationship between social habits and law. The authors proceed from the assumption that the relationship of habits and rights is of a bilateral (mutual) character. At the end of the article, it was concluded that, in order to improve the quality and effectiveness of legal regulation, the habits of lawful behavior should be maintained and, on the contrary, counteracted to habits of illegal behavior.

Key words: legal behavior, sense of justice, legal habit.

Под привычкой в психологии принято понимать «автоматизированное действие, выполнение которого в определенных условиях стало потребностью (например, делать зарядку по утрам, быстро ходить и т.д.)»83.

[83] Привычка// Большая психологическая энциклопедия. URL: https://psychology.academic.ru/1793/привычка.

Связь привычек и права носит очевидный характер. Мы рассмотрели ее в некоторых предыдущих публикациях, поэтому в настоящей работе подробно останавливаться на ее характеристике не будем. Примем во внимание лишь то обстоятельство, что эта связь носит двусторонний (взаимный) характер.

I. Так, с одной стороны, государство юридическими средствами стремится воздействовать на некоторые привычки. Причем справедливо утверждать, что данное взаимодействие разнопланово. Во-первых, некоторые социально значимые привычки поддерживаются государством. К примеру, привычка ведения здорового образа жизни. На стимулирование формирования этой привычки направлен, среди прочего, комплекс «Готов к труду и обороне» (ГТО). Он введён в действие правовым актом – Указом Президента РФ от 24.03.2014 №172.

Во-вторых, государство правовыми средствами противодействует привычкам, считающимся вредными, негативными для социума. Таким образом действует законодательство, ограничивающее табакокурение, употребление алкоголя и т.д. В-третьих, к некоторым привычкам государство относится нейтрально. К этой группе можно отнести привычки, касающиеся частной жизни людей.

II. С другой стороны, право – система норм, предметом регулирования которых являются наиболее типичные (другими словами, привычные) общественные отношения. К слову, некоторые привычки в связи с многократностью повторения формируют правовые обычаи, признаваемые в науке источниками права.

Эти примеры иллюстрируют диалектическую взаимосвязь двух явлений – права и привычек. Вместе с тем нас интересует иной аспект темы. Поведение индивида в сфере права обладает свойством «опривычивания», типизации.

Она объясняется тем, что в РФ действует большое количество имеющих юридическую силу нормативно-правовых актов на разных уровнях: федеральном, региональном и местном. Нельзя не согласится с утверждением, что «если представить, что человек в день изучает пять федеральных нормативных правовых актов, то ему и жизни не хватит познать федеральное законодательство»84. Именно этим объясняется естественная потребность субъекта правоотношений оптимизировать свою социальную деятельность, определить ее алгоритмам. Для этого индивид, осознанно или нет, вырабатывает стереотипные модели поведения, базирующиеся на знании основных правовых норм, необходимых в повседневной жизни, и опыте, полученном из неправовых источников (например, СМИ, кино, опыт близких и т.д.).

В связи с этим в теории права разрабатывается понятие «юридическая привычка». Так, теоретики под ними понимают «сложившийся в результате многократного повторения стереотип поведения лица, участвующего в

[84] Головкин Р.Б. Иллюзии в праве // Вестник Владимирского юридического института. 2016. №1. С.124-125.

правовых отношениях, реализуемый в типичных жизненных ситуациях, урегулированных правовыми нормами и влекущий определенные правовые последствия в виде установления, изменения и прекращения правовых отношений»85. Сформулируем некоторые свойства таких привычек.

1. Основанием правовых привычек являются действующие правовые нормы, но на их формирование влияют и иные социальные (мораль, религия) и несоциальные регуляторы.

2. В самом общем виде можно выделить правовые привычки правомерного поведения и правовые привычки противоправного поведения. В теоретико-правовой науке выделяется даже особый вид правомерного поведения – привычное86. Вместе с тем противоправное поведение может быть также детерминировано юридическими привычками. Так, в монографии Ф.Р. Сундурова «Социально-психологические и правовые аспекты исправления и перевоспитания правонарушителей» приводятся результаты исследований, из которых следует, что из числа «воров-рецидивистов было выявлено порядка 4% тех, кто совершил последнюю кражу в силу привычки»87.

3. Представляется, что применение мер юридической (прежде всего, публично-правовой) ответственности есть один из методов противодействия реализации привычек противоправного поведения. Поэтому отметим, что одна из указанных в Уголовном кодексе РФ целей наказания – исправление осужденного – не может быть достигнута без устранения привычек противоправного поведения, обусловивших совершение преступления.

4. И, наконец, последнее. Реализация юридических привычек может влечь как позитивные, так и отрицательные последствия для правового регулирования общественных отношений. В связи с этим представляется бесспорным, что для повышения качества и эффективности правового регулирования следует поддерживать привычки правомерного поведения и, напротив, противодействовать привычкам противоправного поведения.

Использованные источники:

1. Головкин Р.Б. Иллюзии в праве // Вестник Владимирского юридического института. – 2016. – №1. – С.123-128.
2. Рассказов Л.П. Теория государства и права: углубленный курс: Учебник. – М.: РИОР: ИНФРА-М, 2015. – 559 с.
3. Сундуров Ф.Р. Социально-психологические и правовые аспекты исправления и перевоспитания правонарушителей. – Казань, 1976. – 144 с.

---

[85] Головкин Р.Б., Третьякова О.Д. Юридические привычки: взгляды полицейских и студентов (по материалам социологического исследования) // Полиция в механизме государства: история и современность: сборник статей по материалам Международной научно-практической конференции. Н. Новгород, 2017. С. 156.

[86] См., например: Рассказов Л.П. Теория государства и права: углубленный курс: Учебник. М.: РИОР: ИНФРА-М, 2015. С.460; Морозова Л.А. Теория государства и права: Учебник. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2014. С.380; и ряд других.

[87] Сундуров Ф.Р. Социально-психологические и правовые аспекты исправления и перевоспитания правонарушителей. Казань, 1976. С.107.

УДК: 582.949.27:581.522

Филимонова А.Л.
студент
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
Россия, г. Абакан

ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ЦЕНОПОПУЛЯЦИЙ THYMUS PETRAEUS SERG. В СТЕПНЫХ РАСТИТЕЛЬНЫХ СООБЩЕСТВАХ

Аннотация: В данной статье представлены результаты изучения оценки состояния ценопопуляций Thymus petraeus Serg. в степных растительных сообществах Республики Хакасия. Установлено, что оптимальное их состояние достигается в карагановой злаково-тимьяновой настоящей мелкодерновинной степи.

Ключевые слова: Thymus petraeus Serg., ценопопуляция, оценка состояния, степные сообщества, Хакасия.

Filimonova A.L.
Khakas State University N.F. Katanov
student
Russia, Abakan

ASSESSMENT OF POPULATIONS OF THYMUS PETRAEUS SERG. IN THE STEPPE PLANT COMMUNITIES

Annotation: This article presents the results of studying the assessment of the state of coenopopulations of Thymus petraeus Serg. in steppe plant communities of the Republic of Khakassia. It is established that their optimal state is achieved in karaganova cereal-flavored real fine-grained steppe.

Keywords: Thymus petraeus Serg., coenopopulation, state assessment, steppe communities, Khakassia.

Проведение оценки состояния природных ценопопуляций в различных эколого-фитоценотических условиях дает возможность прогнозировать дальнейшее их развитие под влиянием биотических и абиотических факторов. Наибольший интерес вызывает изучение ценотических популяций видов с лекарственными свойствами, используемых в медицине и имеющих высокую хозяйственную ценность. С этой точки зрения интересен такой вид, как *Thymus petraeus* Serg. (*T. petraeus)*, который является представителем рода *Thymus* L. из семейства Губоцветные (Lamiaceae). *T. petraeus* – распростертый вегетативно слабо подвижный кустарничек стланичкового типа с полегающими и слабо укореняющимися скелетными осями и смешанной корневой системой [4]. Вид произрастает в Западной Сибири (Республика Алтай, Иртышский и Алтайский районы), Средней Сибири (Верхнеенисейский флористический район, Республика Тува), Средней Азии (Прибалхашский район), Северо-западном Китае [1,2]. Биология этого вида и онтогенетическая структура была ранее изучена на территории Хакасии Е.Б. Колеговой и В.А. Черемушкиной в 2009 и 2011 годах [5]. Однако

результаты, касающиеся комплексной оценки состояния популяций на территории Республики Хакасия отсутствуют. В связи с этим цель работы: по комплексу признаков дать оценку состояния ценопопуляций *Thymus petraeus* Serg. в степных растительных сообществах Республики Хакасия.

Материалы и методы. Исследование проводили в вегетационный период 2018 года в Усть-Абаканском, Аскизском и Боградском районах Хакасии. Республика Хакасия расположена на юге Сибири. Территория характеризуется континентальным холодным климатическим режимом, который проявляется в резко выраженных колебаниях температуры воздуха по сезонам года, небольшом количестве осадков, сильных ветрах [6]. Такие суровые климатические условия влияют на структуру и состояние ценопопуляций *T. petraeus*.

Исследовано 3 ценопопуляции *T. petraeus* в разных местообитаниях. Их краткая характеристика дана в таблице 1.

Таблица 1. Характеристика изученных ценопопуляций (ЦП) *Thymus petraeus* Serg.

№ ЦП	Местонахождение ЦП	Сообщество / доминирующие виды	ОПП, %	ПП вида, %	Антропогенная нагрузка
1	Усть-Абаканский район, окрестности п. Усть-Абакан, юго-восточный склон холма	Карагановая типчаково-тимьяновая настоящая мелкодерновинная степь / *Festuca valesiaca, Caragana pygmaea, Festuca pseudosulcata, Thymus petraeus*	65%	6 %	Выпас скота
2	Боградский район, ГПЗ «Хакасский», участок Оглахты, южный склон холма	Карагановая злаково-тимьяновая настоящая мелкодерновинная петрофитная степь / *Caragana pygmaea, Festuca valesiaca, Thymus petraeus, Elytrigia repens*	55%	8%	Отсутствует
3	Аскизский район, окрестности оз. Баланкуль, восточный склон холма	Типчаково-разнотравно-тимьяновая настоящая мелкодерновинная петрофитная степь / *Festuca valesiaca, Galium verum, Artemisia frigida, Thymus petraeus*	30%	5%	Выпас скота

Примечание. ОПП – общее проективное покрытие травостоя, ПП – проективное покрытие *Thymus petraeus*.

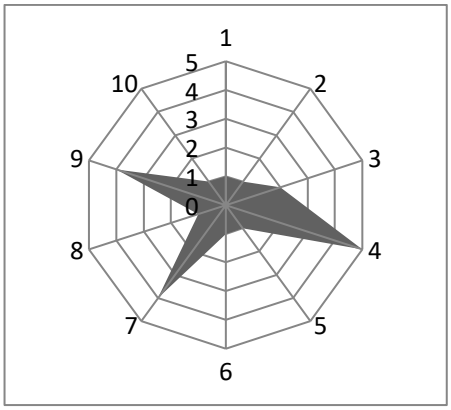
Для оценки состояния ценопопуляций применяли метод сопоставления организменных и популяционных признаков способом ординации конкретных ценопопуляций с помощью балловых оценок, предложенный

Л.Б. Заугольновой (1994). Выбор признаков был обусловлен их информативностью, диапазоном варьирования и силой их корреляционного взаимодействия (Злобин, 1989).

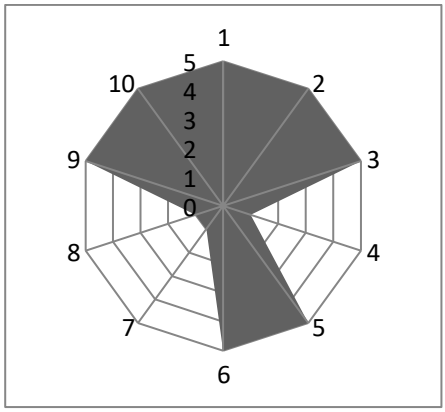
В качестве организменных признаков средневозрастных генеративных особей были выбраны: число скелетных осей, число генеративных побегов, длина генеративных побегов, диаметр и фитомасса растений. Среди популяционных признаков учитывали: фитомассу растений на 1 м², долю особей средневозрастного генеративного состояния (g2), долю старых особей (g3-s), долю молодой фракции (im-v) и экологическую плотность растений.

Диапазон каждого признака разбивали на пять классов с одинаковым объёмом по равномерной шкале. Затем каждому классу присваивали балл. Наименьший балл соответствовал наименьшим показателям.

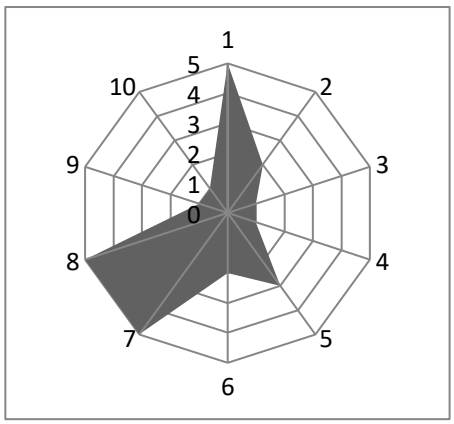
Результаты и обсуждение. Состояние трех ЦП *T. petraeus* , отличающихся различной эколого-ценотической приуроченностью и антропогенной нагрузкой, оценено по организменным и популяционным признакам. Результаты оценок представлены в виде полигональных диаграмм (рис.1).



ЦП 1



ЦП 2



ЦП 3

Рисунок 1. Оценка состояния ЦП *Thymus petraeus* Serg. (в баллах).

Организменные признаки: 1 - число скелетных осей, шт; 2 - число генеративных побегов, шт; 3 - длина генеративных побегов, см; 4 - диаметр средневозрастной генеративной особи, см; 5 - фитомасса средневозрастной

генеративной особи, г; Популяционные признаки: 6 - фитомасса экз./ м²; 7 – доля g_2 растений, %; 8 – доля g_3 - s растений, %; 9- доля *im - v* растений, %; 10 -экологическая плотность ценопопуляции, экз./ м².

Оценка состояния ценопопуляций *T. petraeus* по организменным признакам показала, что минимальные значения (1-2 балла) практически по всем организменным признакам, отмечены для особей, произрастающих в карагановой типчаково-тимьяновой настоящей мелкодерновинной степи (ЦП 1), это связано с неблагоприятными условиями (с высоким покрытием ветоши, с высокой степенью антропогенной нагрузки). Однако, максимальное значение признака «диаметр средневозрастной генеративной особи» (5 балла), объясняется низким значением экологической плотности (1 балл), которая снижает проективное покрытие вида и обеспечивает лучшее разрастание взрослых особей на свободном пространстве, а также условиями произрастания (недостаток солнечного света, затенение), которые приводят к удлинению скелетных осей. Также условия затенения могут влиять и на длину генеративных побегов, что прослеживается в ЦП 2. В ней этот параметр достигает максимального значения (5 баллов). Сообщество, где расположена ЦП 3, характеризуется низким проективным покрытием травостоя (30%), преобладает каменистый субстрат. Все это препятствует нормальному развитию средневозрастных генеративных особей: у них резко уменьшаются все параметры. При этом максимальное значение имеет признак «число скелетных осей», что вероятно связано с низкой экологической плотностью ценопопуляции (1 балл). В наиболее хорошем состоянии находятся особи в ЦП 2. В указанном местообитании отсутствует антропогенное влияние, что приводит к сохранению почек возобновления и появлению максимума на большинстве организменных признаков.

Оценка ценопопуляций по популяционным признакам показала, что максимальное (5 баллов) значение признака «фитомасса особей» складывается в карагановой злаково-тимьяновой настоящей мелкодерновинной степи (ЦП 2). Максимальное значение по этому признаку объясняется максимальными значениями (5 баллов) таких признаков, как: экологическая плотность и доля молодой (*im-v*) фракции. Промежуточное положение занимает ЦП 3. В ней признак «фитомасса особей» равен 2 баллам, что связано с высокой долей *g2* и *g3-s* особей. Минимальное (1 балл) значение признака «фитомасса растений» наблюдается в ЦП 1, это объяснимо средними значениями доли средневозрастных генеративных особей, особей прегенеративной фракции и минимальным значением (1балл) доли g_3 - *s* растений.

Доля особей молодой, зрелой и старой фракции в ценопопуляциях зависит от климатических, фитоценотических и экологических условий, а также от семенной продуктивности, темпов развития растений, особенностей онтогенеза особей. Так, ЦП 2 отличается максимальной долей особей прегенеративной (*im-v*) фракции (5 баллов), что объясняется наличием свободного субстрата, на котором могут прорастать семена изучаемого вида,

отсутствием ветоши и антропогенного воздействия. ЦП 3, напротив, подвержена интенсивному выпасу, что увеличивает степень механического повреждения особей и негативным образом сказывается на подросте (1 балл). Кроме того, расположение ЦП 3 на вершине холма способствует постоянному выдуванию снежного покрова зимой, недостатку влаги в летний период, в связи с этим жизнеспособность молодых особей невелика. Промежуточное положение по этому признаку (4 балла) занимает ЦП 1.

Доля особей прегенеративной фракции (*im-v*) находится в корреляционном взаимодействии с экологической плотностью ценопопуляций. Так, в ЦП 2, где доля молодых растений максимальна, самых высоких значений достигает и экологическая плотность (5 баллов).

Таким образом, оценка состояния трех ЦП по организменным и популяционным признакам, показала что экологический оптимум ценопопуляций *T. petraeus* может находиться в карагановой злаково-тимьяновой настоящей мелкодерновинной степи. При этом оптимальное состояние особей достигается за счет как организменных, так и популяционных признаков.

Заключение. Оценка состояния ценопопуляций по совокупности организменных и популяционных признаков показала, что в наиболее оптимальных условиях находится ЦП 2, произрастающая в карагановой злаково-тимьяновой настоящей мелкодерновинной степи. В ней наблюдается максимальное значение сумм баллов организменных и популяционных признаков (38 баллов). Причем оптимум [3] достигается за счет организменных и популяционных признаков. Самая низкая сумма баллов (21 балл) в ЦП 1,изученной в карагановой типчаково-тимьяновой настоящей мелкодерновинной степи, это говорит о том, что данные условия произрастания неблагоприятны для развития ценопопуляции, недостаток влаги приводит к снижению мощности растений, происходит нерегулярное семенное возобновление, жизнеспособность подроста невелика. ЦП 3, исследованная в типчаково-разнотравно-тимьяновой настоящей мелкодерновинной степи характеризуется промежуточным положением (26 баллов).

Использованные источники:

1. Борисова А.Г., Волков Е.В., Горшкова С.Г. Флора СССР. Т.21, Москва: АН СССР, 1954 . – 704 с.
2. Доронькин В.М., Ковтонюк Н.К., Зуев В.В. и др. Флора Сибири: Том 11. Pyrolaceae – Lamiaceae, Новосибирск: Наука, Сибирское отделение. 1990. – 264с.
3. Заугольнова Л.Б. Понятие оптимумов у растений. Журнал общей биологии. Т. 46, № 4. 1985. С. 444–456.
4. Колегова Е.Б., Черемушкина В.А. Онтогенез Thymus petraeus Serg. в степных районах Республики Хакасия // Раст. ресурсы. 2009. Т. 45. Вып. 3. С. 1-8.
5. Колегова Е.Б., Черёмушкина В.А. Онтогенетическая структура

ценопопуляций Thymus Petraeus (Lamiaceae) в степных сообществах Хакасии // Раст. Ресурсы. 2011. Вып. 1. С. 20-22.
6. Ларионов А.В. Разнообразие степной растительности на градиенте континентальности климата в Хакасии: дис ... канд. биол. наук. Новосибирск, 2014. 206 с.

УДК 65.011:338.3

Фомин Н.Ю., к.техн.н.
старший преподаватель
кафедра экономики и управления
Ломова Э.Н.
студент магистратуры 2 курса
факультет экономики и управления
Нижнекамский химико-технологический институт (филиал)
ФГБОУ ВО «Казанский национальный
исследовательский университет»
Россия, г. Нижнекамск

МЕТОДИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ МОНИТОРИНГА УРОВНЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье представлены результаты исследования современных методов анализа и мониторинга эффективности хозяйственной деятельности промышленного предприятия. На базе проведенного исследования авторами был предложен методический подход к оценке уровня эффективности хозяйственной деятельности. Обозначенный подход основывается на ранговом рейтинговании темпов роста ключевых показателей. Подобраны показатели для трех аналитических блоков, отражающих основные аспекты функционирования хозяйствующего субъекта. К ним относятся: уровень производственной эффективности, уровень инвестиционной эффективности, уровень инновационного развития.

Ключевые слова: уровень эффективности хозяйственной деятельности, ранговое рейтингование, уровень производственной эффективности, уровень инвестиционной эффективности, уровень инновационного развития, фондоотдача, рентабельность, интеллектуализация труда

Fomin N.Y.
PhD in Technical sciences
Senior Lecturer of Department of Economics and Management
Lomova E.N.
Master's student of Faculty of Economics and Management
Nizhnekamsk Chemical Technology Institute
«Kazan National Research Technological University»
Nizhnekamsk, Russian Federation

METHODOLOGICAL INSTRUMENTATION OF MONITORING THE LEVEL OF EFFICIENCY OF ECONOMIC ACTIVITY OF INDUSTRIAL ENTERPRISE

Abstract: The article presents the results of a study of modern methods for analyzing and monitoring the efficiency of economic activity of an industrial enterprise. On the basis of the study, the authors proposed a methodical approach to assessing the level of efficiency of economic activity. The indicated approach is based on the ranking ranking of growth rates of key indicators. Indicators for the three analytical units reflecting the main aspects of the functioning of the economic entity were selected. These include: the level of production efficiency, the level of investment efficiency, the level of innovative development.

Keywords: level of economic efficiency, ranking ranking, level of production efficiency, level of investment efficiency, level of innovative development, capital productivity, profitability, intellectualization of labor.

В современных условиях хозяйственная деятельность предприятия сопряжена с различными категориями рисков. К таковым относятся: ограниченность ресурсов, жесткая конкурентная среда, результат воздействия факторов внешней макросреды и прочие. В сложившейся ситуации, предприятие вынуждено на регулярной основе отслеживать уровень эффективности своей хозяйственной деятельности.

Оценка уровня эффективности хозяйственной деятельности является сложной методической проблемой, которая исследовалась в работах многих авторов [1-5]. Анализ и синтез данных работ позволил разработать методический подход к анализу эффективности хозяйственной деятельности предприятия.

Предложенный методический подход предполагает оценку интегрального показателя – уровня эффективности хозяйственной деятельности (УЭХД). Данный показатель отражает степень эффективности использования предприятием основных производственных, инвестиционных и инновационных ресурсов, способность обозначенных видов ресурсов приносить хозяйствующему субъекту доход и прибыль.

Интегральный показатель включает в себя три составляющие:

– уровень производственной эффективности (УПЭ);

– уровень инвестиционной эффективности (УИЭ);

– уровень инновационного развития (УИР).

Для каждой из обозначенных составляющих подобрана группа показателей. Разработанная методика фокусируется на потенциале развития предприятия, поэтому в качестве показателей, определяющих уровни составляющих УЭХД, предлагается использовать годовые темпы роста ключевых относительных технико-экономических показателей деятельности предприятия. Таким образом, интегральные показатели будут отражать ретроспективу развития предприятия, а, следовательно, характеризовать производственно-инновационный потенциал развития. Кроме того,

предложенный подход позволит унифицировать статистические данные предприятия для интегрального анализа различных сфер деятельности.

УПЭ отражает способность предприятия эффективно использовать основные и оборотные производственные фонды, а также рационально управлять трудовыми ресурсами. В этой связи, для анализа УПЭ были подобраны следующие показатели:

– темпы роста фондоотдачи;

– темпы роста оборачиваемости оборотных активов;

– темпы роста выработки на одного рабочего.

УИЭ характеризует прибыльность средств, вложенных в предприятие собственниками, а также привлеченных в форме кредитов и займов со стороны. В то же время, УИЭ должен отражать степень рентабельности основных производственных фондов. К числу показателей, характеризующих УИЭ, относятся:

– темпы роста рентабельности собственного капитала;

– темпы роста фондорентабельности;

– темпы роста рентабельности заемного капитала.

УИР характеризует эффективность использования предприятием нематериальных активов и результатов НИОКР. Данную сферу деятельности предприятия можно охарактеризовать с помощью следующих показателей:

– темпы роста уровня внутрипроизводственной отдачи НМА (нематериальные активы);

– темпы роста коэффициента интеллектуализации труда;

– темпы роста рентабельности НМА.

Предложенная методика предполагает присвоение УЭХД и его составляющим ранга на основании числовых значений. Числовое значение УЭХД является средним арифметическим значением между УПЭ, УИЭ и УИР. В свою очередь, числовые значения составляющим присваиваются на основании значений темпов роста соответствующих вышеперечисленных показателей.

Уровень составляющей определяется по формуле 1:

$$\text{УСЭХД} = \frac{\sum_{i=1}^{n}(\text{ТПп})_i}{N}, \quad (1)$$

где УЭСХД – уровень составляющей эффективности хозяйственной деятельности предприятия;

ТПп – темп прироста показателя составляющей эффективности хозяйственной деятельности;

N – количество показателей составляющей эффективности хозяйственной деятельности.

Уровень интегрального показателя эффективности хозяйственной деятельности предприятия определяется по формуле 2:

$$\text{УЭХД} = \frac{\sum_{i=1}^{n}\text{УСЭХД}_i}{N}, \quad (2)$$

где УЭХД – уровень эффективности хозяйственной деятельности

предприятия;

УЭСХД – уровень составляющей эффективности хозяйственной деятельности предприятия;

N – количество составляющих эффективности хозяйственной деятельности предприятия.

Интерпретация значений темпов прироста частных показателей, а также уровней интегрального и составных показателей эффективности хозяйственной деятельности осуществляется в соответствии со следующими пороговыми значениями:

- для низкого уровня: < 0,7;
- для среднего уровня: 0,7 – 1,2;
- для высокого уровня: >1,2

Таким образом, в рамках данной статьи был представлен методический инструментарий для оценки уровня эффективности хозяйственной деятельности.

Использованные источники:

1. Андреева Е.С. Валеева Г.Г., Султанова Д.Ш. Методологические подходы к анализу и оценке эффективности функционирования кластеров / Е.С. Андреева, Г.Г. Валеева, Д.Ш. Султанова // Экономика и социум. – 2017. - №4(35) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://iupr.ru/domains_data/files/zurnal_35/VALEEVA%20G.G.3%20.pdf
2. Дырдонова А.Н. Повышение энергоэффективности и активизация энергосбережения на промышленных предприятиях регионального кластера // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. – 2018. – № 1 (26). – С. 77-81.
3. Ковалев В.В., Волкова О.Н. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учеб. - М. : ТК Велби, Изд-во Проспект, 2007. - 424 с.
4. Ломова, Э.Н. Методика анализа экономического потенциала промышленного предприятия / Н.Ю. Фомин, Э.Н. Ломова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2018. – № 4. – С. 157-161.
5. Старовойтов М. К., Фомин П. А. Практический инструментарий организации управления промышленным предприятием. – М.: Высшая школа, 2009. – 266 с.

УДК 65.011:338.3

Фомин Н.Ю., к.техн.н.
старший преподаватель
кафедра экономики и управления
Ломова Э.Н.
студент магистратуры 2 курса
факультет экономики и управления
Нижнекамский химико-технологический институт (филиал)
ФГБОУ ВО «Казанский национальный
исследовательский университет»
Россия, г. Нижнекамск

ОЦЕНКА УРОВНЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ»)

Аннотация: статья посвящена апробации ранее разработанного методического подхода к оценке уровня эффективности хозяйственной деятельности. В качестве объекта апробации используется крупное предприятие нефтехимической отрасли ПАО «Нижнекамскнефтехим». Оценивается уровень производственной и инвестиционной эффективности, уровень инновационного развития. На основании полученных данных оценивается общий уровень эффективности хозяйственной деятельности. На базе проведенного анализа в статье сформулирован ряд выводов относительно потенциала экономического развития предприятия.

Ключевые слова: уровень эффективности хозяйственной деятельности, уровень производственной эффективности, уровень инвестиционной эффективности, уровень инновационного развития.

Fomin N.Y.
PhD in Technical sciences
Senior Lecturer of Department of Economics and Management
Lomova E.N.
Master's student of Faculty of Economics and Management
Nizhnekamsk Chemical Technology Institute
«Kazan National Research Technological University»
Nizhnekamsk, Russian Federation

EVALUATION OF THE LEVEL OF EFFICIENCY OF ECONOMIC ACTIVITY OF INDUSTRIAL ENTERPRISE (ON THE EXAMPLE of PJSC "NIZHNEKAMSKNEFTEHIM")

Abstract: The article is devoted to testing a previously developed methodological approach to assessing the level of economic activity. The large enterprise of the petrochemical industry «Nizhnekamskneftekhim» is used as the object of testing. The level of production and investment efficiency, the level of innovative development are evaluated. On the basis of the obtained data, the overall level of economic activity efficiency is estimated. On the basis of the

analysis carried out in the article, a number of conclusions are formulated regarding the potential of the enterprise's economic development.

Keywords: The level of economic efficiency, the level of production efficiency, the level of investment efficiency, the level of innovative development.

В условиях современной экономической конъюнктуры эффективность функционирования предприятия зависит от множества сопряженных факторов. Такие условия актуализируют проведение регулярного и качественного анализа хозяйственной деятельности. Следует отметить, что для мониторинга состояния предприятия целесообразно разрабатывать и применять интегральные показатели результатов хозяйственной деятельности и перспектив развития.

Ранее авторами был предложен методический подход, предполагающий оценку интегрального показателя предприятия – уровня эффективности хозяйственной деятельности (УЭХД). Данный показатель отражает степень эффективности использования предприятием основных производственных, инвестиционных и инновационных ресурсов, способность обозначенных видов ресурсов приносить хозяйствующему субъекту доход и прибыль.

Интегральный показатель включает в себя три составляющие:

– уровень производственной эффективности (УПЭ);

– уровень инвестиционной эффективности (УИЭ);

– уровень инновационного развития (УИР).

Для каждой из обозначенных составляющих подобрана группа показателей. Разработанная методика фокусируется на потенциале развития предприятия, поэтому в качестве показателей, определяющих уровни составляющих УЭХД, предлагается использовать годовые темпы роста ключевых относительных технико-экономических показателей деятельности предприятия. Таким образом, интегральные показатели будут отражать ретроспективу развития предприятия, а, следовательно, характеризовать производственно-инновационный потенциал развития. Кроме того, предложенный подход позволит унифицировать статистические данные предприятия для интегрального анализа различных сфер деятельности.

УПЭ отражает способность предприятия эффективно использовать основные и оборотные производственные фонды, а также рационально управлять трудовыми ресурсами. В этой связи, для анализа УПЭ были подобраны следующие показатели:

– темпы роста фондоотдачи;

– темпы роста оборачиваемости оборотных активов;

– темпы роста выработки на одного рабочего.

УИЭ характеризует прибыльность средств, вложенных в предприятие собственниками, а также привлеченных в форме кредитов и займов со стороны. В то же время, УИЭ должен отражать степень рентабельности основных производственных фондов. К числу показателей,

характеризующих УИЭ, относятся:

– темпы роста рентабельности собственного капитала;

– темпы роста фондорентабельности;

– темпы роста рентабельности заемного капитала.

УИР характеризует эффективность использования предприятием нематериальных активов и результатов НИОКР. Данную сферу деятельности предприятия можно охарактеризовать с помощью следующих показателей:

– темпы роста уровня внутрипроизводственной отдачи НМА (нематериальные активы);

– темпы роста коэффициента интеллектуализации труда;

– темпы роста рентабельности НМА.

В таблице 1 представлен расчет показателей уровня производственной эффективности ПАО «Нижнекамскнефтехим» и их пороговые значения, применяемые при оценке уровня производственной эффективности предприятия.

Таблица 1

Уровень производственной эффективности
ПАО «Нижнекамскнефтехим» в 2017 г.

Наименование показателя	Границы значений, уровень			Значение по предприятию	Уровень производственной эффективности
	Высокий	Средний	Низкий		
Темп роста фондоотдачи	> 1,2	0,7 – 1,2	< 0,7	0,9193	0,9481
Темп роста оборачиваемости оборотных активов	>1,2	0,7 – 1,2	< 0,7	0,8787	
Темп роста выработки на одного рабочего	>1,2	0,7 – 1,2	< 0,7	1,0462	

Данные таблицы свидетельствует о среднем уровне производственной эффективности, что говорит о нормальной способности предприятия к получению доходов от использования основных и оборотных производственных, а также трудовых ресурсов. Однако, несоответствие показателей высокому уровню говорит о том, что предприятие в 2017 году не проявило тенденцию к интенсивному росту эффективности использования производственных ресурсов.

В таблице 2 представлен расчет показателей уровня инвестиционной эффективности ПАО «Нижнекамскнефтехим» и их пороговые значения, применяемые при оценке уровня инвестиционной эффективности

предприятия.

Таблица 2

Уровень инвестиционной эффективности
ПАО «Нижнекамскнефтехим» в 2017 г.

Наименование показателя	Границы значений, уровень			Значение по предприятию	Уровень инвестиционной эффективности
	Высокий	Средний	Низкий		
Темп роста рентабельности собственного капитала	> 1,2	0,7 – 1,2	< 0,7	0,7857	0,87
Темп роста фондорентабельности	> 1,2	0,7 – 1,2	< 0,7	0,823	
Темп роста рентабельности заемного капитала	> 1,2	0,7 – 1,2	< 0,7	1,0014	

Значение уровня инвестиционной эффективности составляет 0,87, что говорит о снижении рентабельности вложений в капитал предприятия в 2017 году. Снижение обусловлено, в первую очередь, снижением рентабельности собственного капитала и основных производственных фондов предприятия. Исходя и предложенных пороговых значений, моно сделать вывод, что уровень инвестиционной эффективности соответствует среднему уровню.

В таблице 3 представлен расчет показателей уровня инновационного развития ПАО «Нижнекамскнефтехим» и их пороговые значения, применяемые при оценке уровня инновационного развития предприятия.

Таблица 3

Уровень инновационного развития ПАО «Нижнекамскнефтехим» в 2017 г.

Наименование показателя	Границы значений, уровень			Значение по предприятию	Уровень инновационного развития
	Высокий	Средний	Низкий		
Темп роста НМА (уровень внутрипроизводственной отдачи)	> 1,2	0,7 – 1,2	< 0,7	0,2521	0,4646
Темп роста КИТ (коэффициент интеллектуализации труда)	>1,2	0,7 – 1,2	< 0,7	0,8491	
Темп роста рентабельности НМА (нематериальных активов)	>1,2	0,7 – 1,2	< 0,7	0,2926	

Данные таблицы 3 свидетельствуют, что уровень инновационного развития составил в 2017 году 0,46, что говорит о снижении эффективности

использования нематериальных активов и результатов НИОКР более чем в два раза. Значение интегрального показателя соответствует низкому уровню.

Далее целесообразно рассчитать интегральный уровень эффективности хозяйственной деятельности ПАО «Нижнекамскнефтехим» в 2017 году на основании рассчитанных значений УПЭ, УИЭ и УИР:

УЭХД (2017) = (0,9481 + 0,87 +0,4646) / 3 = 0,7609 (средний).

Целесообразно проиллюстрировать результаты оценки уровней УЭХД, УПЭ, УИЭ и УИР ПАО «Нижнекамскнефтехим» за 2017 год на рисунке 1.

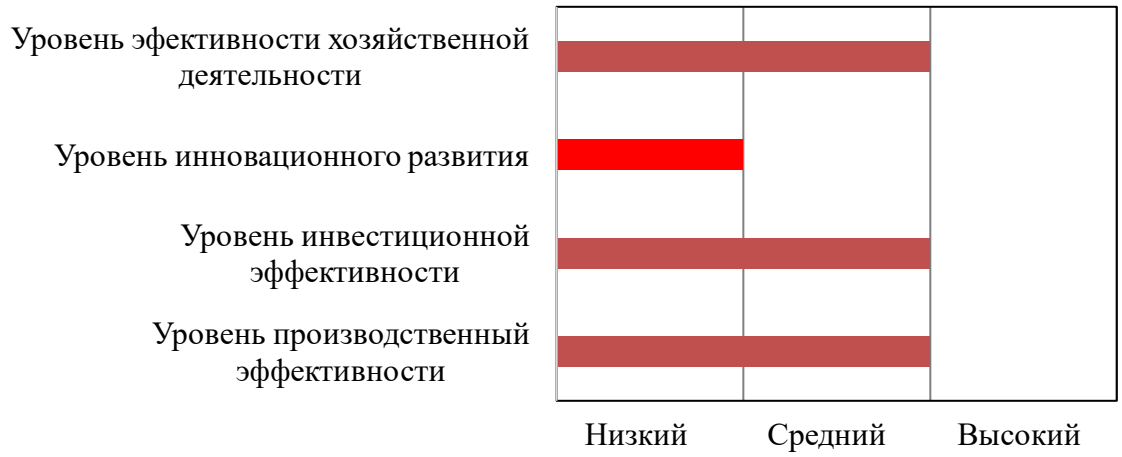


Рисунок 1 – Уровни эффективности хозяйственной деятельности ПАО «Нижнекамскнефтехим» в 2017 г.

Уровень эффективности хозяйственной деятельности предприятия соответствует среднему уровню, что отражает средние темпы развития предприятия. Имеются резервы роста предприятия за счет повышения эффективности производственной и инвестиционной деятельности. Учитывая, что уровень инновационного развития предприятия находится на низком уровне, то неэффективное использование нематериальных активов и результатов НИОКР является одним из ключевых проблемных аспектов хозяйствования.

Таким образом, в рамках данной статьи была проведена апробация методического подхода к анализу уровня хозяйственной эффективности предприятия. Апробация выявила практическую значимость методики. Среди авторских выводов следует отметить выявленную необходимость более детальной проработки пороговых значений уровней интегральных показателей с применением экспертных и статистических методов.

Использованные источники:

1. Ломова, Э.Н. Теоретические аспекты производственного потенциала предприятия / Э.Н. Ломова, Н.Ю. Фомин // Вестник науки и образования. – 2018. – № 4 (40). – Т.2 – С. 51-54.

2. Ломова, Э.Н. Методика анализа экономического потенциала промышленного предприятия / Н.Ю. Фомин, Э.Н. Ломова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2018. – № 4. – С. 157-161.

3. Дырдонова А.Н. Управление повышением эффективности развития

промышленного кластера региона / Цифровая экономика и «Индустрия 4.0»: проблемы и перспективы: труды научно-практической конференции с международным участием / под ред. д-ра экон. наук, проф. А.В.Бабкина. – СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2017. – С. 287-296.
4. Андреева Е.С. Валеева Г.Г., Султанова Д.Ш. Методологические подходы к анализу и оценке эффективности функционирования кластеров / Е.С. Андреева, Г.Г. Валеева, Д.Ш. Султанова // Экономика и социум. – 2017. - №4(35) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://iupr.ru/domains_data/files/zurnal_35/VALEEVA%20G.G.3%20.pdf

УДК 336.67

Фролова Д.А.
студент бакалавриата 3 курса
кафедра «Экономика и менеджмент»
Доскиева А.А.
студент магистратуры 3 курса
кафедра «Экономика и менеджмент»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет» филиал в г. Шахты Ростовская область

ПРОБЛЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА

Аннотация: в данной статье будем рассматривать проблемы ведения бухгалтерского учета субъектами малого предпринимательства в России, рассматриваемые в контексте современных теоретических исследований, а также пути их решения.

*Ключевые слова**:** субъекты малого предпринимательства, малые предприятия, индивидуальные предприниматели, бухгалтерский учет, проблемы бухгалтерского учета, терминология бухгалтерского учета, упрощенные способы бухучета, бухучет малых предприятий, автоматизация ведения бухучета.*

Frolova D.A.
3rd year undergraduate student of the Department of "Economics and Management" Institute of the Service Sector and Entrepreneurship (branch) FSBEI of HE "Don State Technical University" in Shakhty, Rostov Region
Doskiyeva A.A.
3-year Master's Student of the Department of Economics and Management The Institute of the Service Sector and Entrepreneurship (branch) of the Don State Technical University in Shakhty, Rostov Region

PROBLEMS OF ACCOUNTING AT SMALL BUSINESS ENTERPRISES

Annotation: in this article we will consider the problems of accounting by small businesses in Russia, considered in the context of modern theoretical

studies, as well as their solutions.

Keywords: small business entities, small businesses, individual entrepreneurs, accounting, accounting problems, accounting terminology, simplified methods of accounting, accounting of small enterprises, automation of accounting.

Малое предпринимательство является важнейшей частью рыночной экономики, без которой невозможно эффективное развитие экономики страны. Для стабильного становления и функционирования предприятия малого бизнеса часто сталкиваются с различными проблемами бухгалтерского учета. **Бухгалтерский учет** — это упорядоченная система сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении об имуществе, обязательствах организации и их движении путем сплошного, непрерывного и документального учета всех хозяйственных операций. Существуют несколько факторов, препятствующих развитию малого и среднего бизнеса, к ним можно отнести:

1. чрезмерное контролирование за хозяйственной работой фирмы;
2. отсутствие конкретной координации структур помощи фирм малого и среднего коммерциала;
3. несовершенное информационное обеспечение;
4. проблемы в решении финансовых и кредитных проблем;
5. нет помощи со стороны государства;
6. несовершенство нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета, отчетности и налогообложения;
7. особенности учета развития фрагментов согласно счетам на начало отчетного этапа;
8. разработку полноценной учетной политики в организации;
9. проведение инвентаризации и отображение ее в бумагах бухгалтерского учета.
10. сокращение конкурентоспособности малых компаний вследствие перемены модели бухгалтерского учета, болезненность подобных перемен;
11. присутствие проблем в технико-технологическом обеспечении учетной политики бизнеса;
12. Использование устарелых методов учета и формирования отчетности, которых сложно применять в нынешних рыночных условиях;

В соответствии с ч. 2 ст. 346.12 НКРФ организация имеет право перейти на упрощенную концепцию налогообложения, если по итогам девяти месяцев того года, в котором организация подает извещение о переходе на упрощенную систему налогообложения, доходы, определяемые в соответствии со статьей 248 НК РФ, не превысили 45 миллионов. руб. (ред. ФЗ от 25.06.2012 № 94-ФЗ). Данное преобразование содействует последующему росту и развитию малых предприятий, особенно в условиях преодоления последствий мирового экономического кризиса.

Упрощенная система налогообложения подразумевает смену уплаты

налога на прибыль организаций, налога на имущество организаций и общего социального налога уплатой единого налога, исчисляемого по результатам хозяйственной деятельности организаций за налоговый период.

Фактическая работа демонстрирует то, что многочисленные фирмы, которые используют упрощенную теорию налогообложения, ведут бухгалтерский подсчет в абсолютном объеме. Данное происходит в силу последующих условий:

1) При ведении бухгалтерского учета в абсолютном размере не возникает проблем с учетом расчетов с контрагентами;

2) Как указывалось ранее, в основании п. 3 ст. 4 Закона 129-ФЗ организации, использующие упрощенную теорию налогообложения, обязаны реализовывать подсчет основных средств и нематериальных активов в порядке, предусмотренном законодательством РФ о бухгалтерском учете, и в соответствии с пп. 16 п. 3 ст. 346.12 НК РФ компании, у которых остаточная цена основных средств и нематериальных активов, характеризуемая в согласовании с законодательством РФ о бухгалтерском учете, превосходит сто млн.руб., никак не имеет права использовать УСН. Таким образом, в случае если предприятие действует в соответствии с УСН, в таком случае оно должно не просто реализовать расчет ключевых денег, но и прослеживать их исчезающую цену, для того чтобы никак не превзойти определенные границы;

3) Предприятие может лишиться возможности в применение УСН при превышении максимального уровня прибыли. В данном случае у нее с момента перехода в общий порядок налогообложения возникает обязанность осуществлять бухгалтерский учет в абсолютном объеме. В случае, если это происходит в середине года, то требуется возобновлять бухгалтерский учет, вводить первоначальные остатки. В практике данное создает существенные трудности;

4) Абсолютное управление бухгалтерского учета предоставляет возможность владеть полной и надежной информацией о материальном состоянии и хозяйственной деятельности компании. С 1 января 2013 года законодатель сохраняет право не осуществлять бухгалтерский учет только лишь за индивидуальными предпринимателями и личностями, занимающимися индивидуальной практикой, и это, как демонстрирует практическая деятельность, абсолютно справедливо. В последние годы правительство прилагало достаточно усилий с целью укрепления работы хозяйствующих субъектов малого и среднего бизнеса, создавало подходящие условия для их возникновения, существования и формирования.

Малый бизнес предполагает собою наиболее многочисленную группу предпринимателей, которые по своему уровню жизни и общественному положению относятся к большинству населения, в то же время, являясь и изготовителями, и покупателями разного рода продуктов, работ, и услуг. В секторе малого бизнеса формируется и обращается главная масса ресурсов, которые предопределяют развитие крупного и среднего бизнеса.

Существует несколько путей решения проблем ведения бухгалтерского учета на малом предприятии:

1. В отношении небольших фирм необходимо ввести особый порядок бухгалтерского учета, наличием которого исключалась бы концепция параллельного учета, предельно используя данные налогового учета, таким образом, как одной из главных трудностей учета в компаниях малого бизнеса считается потребность ведения двойного учета одних и тех же объектов в силу различий в обязательных требованиях бухгалтерского и налогового законодательства, то, что отбирает большое количество времени, финансов и сил.

2. Внести изменения в действующий типовой План счетов по учету расходов для компаний, которые применяют одновременно общую систему налогообложения и налоговый режим в виде ЕНВД для других видов деятельности;

3. Создать оптимальный механизм учета доходов и расходов, который будет взаимосвязан с порядком исчисления налога на прибыль по общей системе налогообложения;

4. Найти наиболее оптимальный подход к формированию рабочего плана счетов для малых предприятий, функционирующих в налоговом режиме в виде ЕНВД;

5. рекомендовать в контексте приказа № 94н рабочий план счетов для субъектов предпринимательства, применяющих упрощенную систему налогообложения;

6. разработать систему типовых корреспонденций счетов бухгалтерского учета для малого бизнеса с использованием предложенных корректировок.

7. Для посредственных компаний предлагается создать простые основы ведения бухгалтерского учета и формирования бухгалтерской отчетности во взаимоотношении единичных функционирующих норм, при этом позволив данным хозяйствующим субъектам использовать более сложные принципы бухгалтерского учета, в случае, если организация полагает это важным для своей работы. Однако необходимо выделить, что в любом случае обязательство ведения бухгалтерского учета и формирования бухгалтерской отчетности для фирм среднего бизнеса должна быть сохранена.

В базу правил учета для малых компаний может быть возложен принцип наибольшего применения данных, вычисленных в рамках налогового учета, при формировании конкретных данных бухгалтерского учета и отчетности. По сути, аналогичные компании при ведении бухгалтерского учета совсем не должны полагаться вновь те характеристики, которые прежде были ими рассчитаны в рамках налогового законодательства.

Таким образом, на основе проведенного исследования можно сделать вывод, что налоговая система, как самый важный экономический регулятор,

играет главную роль в формировании и развитии структуры малого бизнеса. Современная система российского бухгалтерского учета на малых предприятиях не в полной мере удовлетворяет запросам субъектов хозяйствования, требующих простые, доступные и эффективные методы ведения бухгалтерского учета и составления отчетности. Несмотря на значимые достижения фундаментальной науки и развития современного законодательства, существует целый ряд теоретических, методологических, правовых и технологических проблем, решение которых позволит субъектам малого предпринимательства формировать свою ученую политику на высоком уровне и развивать собственную хозяйственную деятельность на основе грамотного управления.

Использованные источники:

1. Алборов Р.А. Теория бухгалтерского учета. 2016, - 410 с.
2. Богаченко В.М. Основы бухгалтерского учета. 2015, - 337 с.
3. Ильина Е. А. Поддержка малого и среднего предпринимательства (МСП): современные тенденции // ТДР. 2010. №5 С.30-32.
4. Казыбайкызы А., Смагулова Ж. Б., Берикболова У., Муханова А. Е. Роль малого и среднего бизнеса в современной экономике // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015. №3-3 С.424-427.
5. https://studbooks.net/1587449/buhgalterskiy_uchet_i_audit/problemy_perspektivy_razvitiya_ucheta_malogo_biznesa
6. https://novainfo.ru/article/10084
7. http://e-notabene.ru/etc/article_23306.html
8. https://studwood.ru/987992/buhgalterskiy_uchet_i_audit/problemy_osnovnye_perspektivy_razvitiya_malogo_predprinimatelstva_rossii
9. http://www.consultant.ru/
10. https://sibac.info/studconf/science/ix/63052
11. https://samovod.ru/content/articles/20803/

УДК 001.201

Фу Ш.Л.
студент 2 курса магистратуры
факультет «Международный бизнес»
Санкт-Петербургский Государственный
Экономический Университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ПРОДВИЖЕНИЕ ЯЗЫКОВОЙ ШКОЛЫ «SKYENG», НАПРАВЛЕНИЕ «РУССКИЙ ЯЗЫК КАК ИНОСТРАННЫЙ»

Аннотация: В настоящей работе будет рассмотрено продвижения он-лайн образования в сфере русского как иностранного на китайский рынок на примере школы «SkyEng».

Ключевые слова: Китай, Россия, русский язык как иностранный, образование

Fu Sh.L., student
Master student of the 2nd year, course of the International Business
St.Petersburg State Economics University
St.Petersburg, Russia

PROMOTION OF THE “SKYENG” LANGUAGE SCHOOL, COURSE OF RUSSIAN AS A FOREIGN LANGUAGE

Abstract: This article presents the promotion of online education in the field of Russian as a foreign to the Chinese market on the example of the school «SkyEng».

Keywords: China, Russia, Russian as a Foreign Language, education

Отношения между Россией и Китаем всегда играли важную роль в мировом сообществе. С постепенным улучшением отношений между двумя странами в последние годы также усилилось экономическое и торговое сотрудничество, повлекшее за собой некоторые изменения в обществе. Одним из изменений стали соглашения о взаимном сотрудничестве, заключаемые между вузами Китая и России.

Сейчас в Китае всего 121 университет и институт готовят студентов по специальности русский язык. Также русский язык уже стал вторым популярным европейским языком. Большинство этих университетов расположено на северо-востоке. Сейчас в китайских университетах, больше 45 000 студентов изучают русский язык.

В 2015-2016 годах число китайских студентов, обучающихся в российских университетах, составило 22 529 человек. Среди всех иностранных студентов в России число китайских студентов занимает третье место, за исключением Казахстана и Украины.

Из-за относительно новых отношений в сфере образования у Китая с Россией существует ряд методологических проблем, нехватки квалифицированных специалистов и еще малой доступности изучения

русского языка.

Школа EgoRound может помочь людям, решившим учить или продолжить осваивать русский, лучше изучить все тонкости русского языка.

В данной статье я постараюсь рассказать, как я представляю себе стратегию продвижения данных услуг, чтобы русский язык и обучение либо же поездки в Россию стали еще более доступны для граждан Китая.

Причина возрастающей популярности изучения русского в Китае – углубляющееся всестороннее сотрудничество между Китаем и Россией. Активное сотрудничество между нашими странами, которое не ограничивается экономикой и политикой, требует большого количества высококвалифицированных переводчиков, хорошо владеющих языком и имеющих достаточные знания в других сферах.

На данный момент в Китае, есть 4 категории людей, которые учат русский язык.

1. Люди, которые работают. У них на работе есть связи с русским языком, по этой причине они им занимаются.

2. Университетские студенты, изучающие русский язык. Сейчас в китайских университетах, больше 45 000 студентов изучают русский язык.

3. Студенты, посещающие общественный русский класс. Данная группа студентов изучала русский язык в школе и заинтересована в его дальнейшем изучении, однако в их университетах нет специальных лекций русского языка, а также мало времени выделяется на изучение русского языка.

4. Студенты, готовящиеся учиться в России. Как уже говорилось ранее, отношения между Китаем и Россией стали намного «теплее», в связи с этим повысилось и количество людей, желающих обучаться в России.

Какие плюсы, минусы, возможности и угрозы дистанционного образования? Рассмотрим через SWOT-анализ.

Таблица 1

SWOT-анализ дистанционного образования

Сильные стороны *Для школы:* 1. Переменные себестоимости меньше *2.* Удобнее продвигать себя, чтобы увеличить видимость *Для учеников:* 1. Удобнее, можно в любое время и на любом месте учиться 2. Больше возможностей 3. Дешевле	**Слабые стороны** 1. Обучающая среда: нет студенческой атмосферы, ученики легко отвлекаются *2.* Меньше взаимодействия, особенно когда учат русский, нужно больше взаимодействий *3.* Трудно гарантировать эффект обучения
Возможности 1. Быстрое развитие Интернета 2. Количество студентов, приезжающих в Россию, увеличилось	**Угрозы** 1. Авторские права и нарушения 2. Закон не идеален

3. Увеличение числа людей, которые изучают русский язык	

Образовательный центр EgoRound (ЧОУ ДО «ЭгоРаунд») — это недорогие курсы иностранных языков в Санкт-Петербурге. Из моего анализа, говорящего, что основной категорией изучающих иностранный язык являются студенты, можно сделать вывод, что низкая цена очень привлекательна для данной социальной группы. Компания работает на рынке обучения с 1994 года и предлагает своим клиентам групповые и индивидуальные занятия иностранными языками для детей и взрослых. Ежегодно обучение в EgoRound проходит более 1000 слушателей.

Преимуществами данных курсов иностранных языков являются: — Комплексный подход к обучению иностранным языкам.

Я провел анализ условий размещения рекламы на нескольких популярных сайтах, которые могли бы помочь объектам моего исследования привлечь большее число клиентов.

1. *Baidu*

Baidu – это китайская компания, которая предоставляет различные онлайн-сервисы, основным из которых является поисковая система с идентичным названием, которую я и анализировал. Она является лидером среди китайских поисковых систем. Стратегия: Baidu - ключевое слово для отображения результатов поиска. Необходимо зарегистрироваться через номер мобильного телефона Китая. Мы можем создавать различные курсы, такие как курсы русского языка, курсы деловой практики, бизнес-русский, туризм, русский и т. д., Путем увеличения типов курсов для повышения скорости кликов.

2. *Wechat*

Wechat – китайская мобильная коммуникационная система для передачи текстовых и голосовых сообщений. Она доступна для пользователей смартфонов на различных платформах, а так же для пользователей ПК.

3. *QQ*

QQ – один из самых распространенных сервисов распространения мгновенных сообщений в Китае. Ранее название базировалось на уже существующем сервисе мгновенного обмена сообщениями ICQ. QQ - самое большое преимущество - например, мы ищем Санкт-Петербург, группа, похоже, должна быть о Санкт-Петербурге. Затем добавим параметр для поиска: изучение русского языка, группа, которая появляется, изучает изучение русского языка. Таким образом, мы можем искать разные группы для разных клиентов. На данный момент QQ более удобен, чем WeChat

4.Equan

Equan – приложение доступно для пользователей Apple и Android.

Для EgoRound: Основные пользователи – студенты. Существует два способа продвижения: один – это реклама на форуме, второй - для рекламы

рекламы (400 юаней в месяц) для продвижения

Выводы по канал продвижения:

Baidu: самая популярная поисковая система в Китае, при соответствующем ее использовании (один из примеров был мной предложен ранее), можно добиться желаемого результата и найти потенциальных клиентов.

WeChat: Реклама в разных группах для продвижения. Создание собственной группы для привлечения клиентов. Есть возможность бесплатного размещения рекламы и есть возможность платного размещения.

QQ: QQ самое большое преимущество в том, что если, например, мы ищем Санкт-Петербург, то можно найти и группы, которые есть в Санкт-Петербурге и в которых можно найти много клиентов.

Equan: Основные пользователи это – студенты. Существует два способа продвижения, один для рекламы на форуме, второй - (400 юаней в месяц) для продвижения. Тем временем существуют разные клиенты, которые публикуют свои собственные потребности, такие как поиск русского учителя, поиск переводчика и т. д. Мы можем напрямую связаться с ними.

Российско-китайские отношения имеют длительную историю, насчитывающую четыре столетия. В настоящее время основной сферой распространения иностранного языка по-прежнему остается образование. Российско-китайские многосторонние связи, в первую очередь торговые, обеспечивают интерес к изучению русского языка со стороны китайских студентов.

Проанализировав каналы продвижения образовательных услуг в Китае и в Санкт-Петербурге было выявлено, что WeChat – это одна из самых удобных и популярных платформ. Эта платформа на данный момент может быть крайне эффективно использована для продвижения услуг объектов нашего исследования, в будущем мы проведем анализ и других популярных платформ, чтобы изучить больше способов продвижения в Китае.

Использованные источники:

1. Айдрус, И. А. Мировой рынок образовательных услуг : учебное пособие / И. А. Айдрус, В. М. Филиппов. – Москва : РУДН. – 2008. –194 с.

2. Кожухар, В. М. Основы научных исследований [Электронный ресурс] : Учебное пособие / В. М. Кожухар. - М.: Дашков и К, 2013. - 216 с. Национальный рейтинг университетов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://unirating.ru/

3. Основы научных исследований / Б.И. Герасимов, В.В. Дробышева, Н.В. Злобина и др. - М.: Форум: НИЦ Инфра-М, 2013. - 272 с. [Электронный ресурс] //Znanium.com/ - Режим доступа: http://znanium.com/bookread2.php?book=390595

УДК 656

Хабибрахманова Р.Р.
студент 5 курса
Инженерно-технологический факультет
Елабужский институт
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»
Россия, г. Елабуга

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ РЕМОНТА ДОРОЖНОГО ПОКРЫТИЯ

Аннотация. В рамках данной статьи рассматривается проблема внедрения современных технологии ремонта дорожного покрытия. На основе анализа эффективных зарубежных технологий ремонта дорожного покрытия разработаны рекомендация по их внедрению в климатических условиях России.

Ключевые слова:эффективность, современные технологии, дорожное покрытие, зарубежные технологий.

Khabibrahmanova R.R.
5th year student
faculty of engineering and technology
Elabuga Institute of Kazan (Volga region) Federal University»
Russia, Elabuga

MODERN TECHNOLOGIES OF REPAIR OF THE ROAD SURFACE

Annotation.This article deals with the problem of introduction of modern technology of road surface repair. On the basis of the analysis of effective foreign technologies of repair of a paving the recommendation on their introduction in climatic conditions of Russia is developed.

Keywords: efficiency, modern technologies, pavement, foreign technologies

Интенсивное развитие экономики страны сопровождается увеличением грузопотоков по автомобильным дорогам. Это приводит к разрушению верхнего слоя дорожного покрытия. Образуются все возможные дефектытрещины, колеи, выбоины и т.д.

Практика показывает, что существующие способы ремонта поверхностных разрушений недостаточно эффективны. В связи с этим актуальной задачей становится усовершенствование существующих способов восстановления поверхностного слоя асфальтабетона с целью повышения надежности и работаспособности автомобильных дорог.

Опыт таких зарубежных стран как Германия, Финляндия, Норвегия показывает, что наиболее эффективными технологиями ремонта дорожного покрытия являются:

- *технология высокотемпературной запрессовки*. Суть данной технологии заключается в том, что щебеночную смесь выкладывают по

уплотненному способу, обычно толщиной не больше 10-12 см и утрамбовывают вибробрусом или на укладчике средним катком за несколько проходов по одному следу[1]. В результате образуется надежный устойчивый, прочный и водоотталкивающий опорный слой, после выравнивания и перекрытия которого одно или двухслойным покрытием дорога готова к тяжелым условиям эксплуатации и имеет долгий срок службы.

- *технология инфракрасного ремонта.* Данная технологиядает возможность проводить ремонтные работы без образования швов. Технология основана на способности инфракрасного луча производить тепло глубоко внутри покрытия. В результате этого внутри покрытия возникает глубокий нагрев без парообразования, расщепление и разделения веществ от искусственных материалов.Проведение ремонта дорожного покрытия с использованием инфракрасных лучей проходит в несколько этапов:

- ремонтируемый участок дороги подвергается тщательной очистке и сушке;

- на подготовленный участок помещается аппарат инфракрасного излучения на 7-10 минут, за это время асфальт успевает нагреться до температуры порядка 350 градусов;

- размягченный асфальт перемешивается, в него добавляется нужное количество свежей смеси;

- ремонтируемый участок выравнивается по уровню дорожного полотна;

- выполняется утрамбовка ремонтируемого участка катком до полного сравнивания участка с уровнем дорожного полотна.

Примерно через 20 минут после завершения дорожных работ участок открывают для движения по нему автомобилей.

Областью применения технологии инфракрасного ремонта является ямочный ремонт, участков вокруг люков, работы на мостах, ремонт асфальтобетонного покрытия, нагрев и сушка покрытия перед нанесением дорожной разметки, сглаживание выпуклости и прогнувшееся места, места соединении на парковках, сглаживание дорожных элементов[3].

Основным технологическим достоинством предлагаемых технологий ремонта является надежное качество ремонтируемого дорожного покрытия и большой срок его эксплуатации. Качество дорожного покрытия оценивают по результатам осмотров по требованиям соответствующих нормативных документов.

Перечисленные технологии эффективно используются в выше перечисленных странах. Для внедрения этих технологии ремонта дорожного покрытия в климатических условиях России необходимо:

1. Определить требования к свойствам материалов для ремонта поверхностного слоя асфальтобетонных покрытий.

2. Подобрать наилучшее элементы соединении на основе поливинилбутираля (ПВБ).

3.Определить физико-механические свойства полимерно-минеральных покрытий.

4.Определить устойчивость, уплотняемость материалов.

При этом нужно обеспечить:

- высокие темпы ремонтных работ;
- безопасность движения при производстве работ в условиях не прекращающегося движения;
- высокое качество работ при сравнительно низкой их стоимости;
- экологическую безопасность работ.

Использованные источники:

1. Методические рекомендации по ремонту и содержанию автомобильных дорог общего пользования [Электрон, ресурс.]– Режим доступа: URL:http://www.studmed.ru/metodicheskie-rekomendacii-po-remontuisoderzhaniyuavtomobilnyhdorogobschegopolzovaniya_6a3d191add4.html(Дата обращения 25.11.18)

2. Руденский А.В. Повышение долговечности асфальтобетонных покрытий [Электрон ресурс]-Режим доступа: URL: http://www.dissercat.com/content/obosnovanie-tekhnologii-remonta-dorozhnykh-pokrytii-v-zimnikh-usloviyakh-granulirovannymi-as (Дата обращения 25.11.2018.)

3. Технологическое обеспечение качества строительства асфальтобетонныхпокрытий:Методическиерекомендации/Сост.:В.Н. Шестаков, В.Б. Пермяков,В.М.Ворожейкин, Г.Б. Старков.2-е.изд., -2004.-256с.

УДК 656

Хабибрахманова Р.Р.
студент 5 курса
Инженерно-технологический факультет
Елабужский институт
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»
Россия, г. Елабуга

ОСОБЕННОСТИ МОДЕЛИРОВАНИЯ СИСТЕМ ГРУЗОВОГО ТРАНСПОРТА

Аннотация.В рамках данной статьи рассматриваются особенности моделирования систем грузового транспорта. Приведены основные проблемы, возникающие при моделировании системы грузового транспорта.

Ключевые слова:моделирование, система, грузовой транспорт.

Khabibrahmanova R.R.
5th year student
faculty of engineering and technology
Elabuga Institute of «Kazan (Volga region) Federal University»
Russia, Elabuga

FEATURES OF MODELING OF SYSTEMS OF FREIGHT TRANSPORT

Annotation. This article discusses the features of modeling freight transport systems. We studied the main problems encountered in modeling the freight transport system using the approach method.

Keywords: modeling, system, freight transport.

Роль грузовых перевозок в современной экономике очень велика. Система грузового транспорта организует активное взаимодействие отраслей экономики и принимает участиев удовлетворении желании всех слоев населения. Для обеспечения бесперебойного и экономический выгодного транспортного обслуживания необходимо качественное моделирование систем грузового транспорта.

Транспортное моделирование- это процесс создания рабочей модели дорожного движения (транспортная имитация), соответствующего движению в реальных условиях на автомобильных дорогах [1].

Простыми словами моделирование потоков движения транспорта представляет собой динамическую компьютерную систему с виртуальным перемещением автомобилей на дороге, которая позволяет проследить все возникающие проблемы и принять решения для их исправления [2].

Транспортные моделирования можно разделить на несколько видов главные из которых это: модели-аналоги и имитационные модели (статические).

В моделях-аналогах перемещение транспортных грузовых потоков становится похожим какому-либо физическому потоку. Класс моделей -

аналоги обычно называют макроскопическими.

Макроскопические модели. Предоставляют несколько вариантов перемещения грузов по городу с возможностью выбора курса передвижения и видов применяемого транспорта. Они рассчитаны для оценки транспортных потоков при изменении условий и самой транспортной сети, транспортных систем, а также потокообразующих объектов города, региона, страны [3].

Главная область их использования - поддержка управленческих решений в области планирования развития городских территорий, строительства дорог и развязок, анализ последствий изменений в организации движения, выбор альтернативных проектов развития транспортной инфраструктуры и т.п.

В имитационных моделях показывается условный процесс похожий происходящему на самом деле. Этот класс моделей называют микроскопическими.

Микроскопические модели нацелены на соответствующие описание поведения участников транспортного процесса и правильность отображения параметров и характеристик движения. Имитационные модели дают возможность оценивать скоростные признаки, ресурсные ограничения. Главная область их применения - оценка инженерных решений ограниченных промышленных проектов, повышение и улучшение транспортных, грузовых и пассажирских потоков в отдельных узлах.

Статические транспортные модели создаются для больших территориальных единиц, соединяющих несколько городских самоуправлении, районов, областей, и т.д. Назначением таких транспортных моделей может быть предположение транспортных потоков внутри транспортных коридоров (федеральные и международные автодороги), предположение грузопотоков объемных портов и терминалов, обслуживающих несколько регионов, и т.д.

Основные проблемы, возникающиепри моделировании грузового транспорта, это:

1. Невозможно установить холостые ездки грузовых автомобилей, которые по различным оценкам, могут составлять от 15 до 50% от общего количества ездок;

2. Необходимо определить матрицы холостых ездок для кольцевых маршрутов на основе матрицы грузовых ездок.

3. Возникает необходимость сбора большего объема исходных данных о грузопотоках (грузоотправителях и грузополучателях), что бывает весьма дорогостоящим и трудозатратным.

Использованные источники:

1. Боровской А.Е., Остапко А.С. Моделирование транспортных процессов. - [Электронный ресурс]. URL: http://prog.bobrodobro.ru/111365 (Дата обращения 25.11.2018.)

2. Вельможин А.В.,Гудков В.А.,Миротин Л.Б. Теория транспортных

процессов и систем. - М.: Транспорт, -2008. - 167с.
3. Горев А.Э. Основы теории транспортных систем. -СПб.: СПбГАСУ, -2010.-214с.

УДК 336.221.4

Хабибулина А.А.
студент
Оренбургский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ С НАЛОВОВЫМИ СИСТЕМАМИ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

Аннотация

Налоговая система - основной инструмент воздействия государства на развитие хозяйства, определения основных направлений социально-экономического развития. В связи с этим необходимо, чтобы российская налоговая система была адаптирована к новым общественным отношениям, а также соответствовала мировому опыту. Рассмотрим для сравнения налоговые системы США, Германии, Франции и России.

Ключевые слова: налоги, налогообложение, налогообложение в рыночной экономике

Khabibulina A.A.
student
Orenburg branch of The Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Orenburg

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE RUSSIAN TAX SYSTEM WITH THE FORCE SYSTEMS OF FOREIGN COUNTRIES

Annotation

The tax system is the main instrument of state influence on the development of the economy, determining the main directions of economic and social development. In this regard, it is imperative that the tax system of Russia be adapted to the new social relations, and in addition is consistent with international experience. Consider for comparison the tax systems of the USA, Germany, Great Britain, France and Russia.

Keywords: taxes, taxation, taxation in a market economy

Разные страны мира строят свои налоговые системы по - разному, перечень взимаемых налогов одной страны отличается от другой. Современное состояние экономики страны легко определить по ее налогово-правовой ситуации. Особо важное значение налоги и налоговое право имеют в так называемых странах высокого налога, то есть в развитых странах.. В данном анализе приводятся налоговые системы таких стран как США, Германии, Франции в сравнении с российской налоговой системой.

В таблице 1 приведен сравнительный анализ налоговых ставок по наиболее значимым налогам в развитых странах и в России, таких как налог на прибыль организаций, подоходный налог, НДС, налог на имущество.

Таблица 1.

Процентные ставки по наиболее значимым налогам с юридических лиц ряда развитых стран и РФ

Налог	США	Германия	Франция	Россия
Налог на прибыль	5-34	25	34	20
Налог на доходы физических лиц	10-40	0-51	0-58	13;15;30;35
НДС (Налог с продаж)	0-15	7;16	5,5; 18,6	0;10;18
Налог на имущество физических лиц	1-11,5	1-2,1	0-1,5	0,1-2

На сегодняшний день налоговая система США считается одной из наиболее эффективных систем налогообложения в мире. В США - трёхуровневая налоговая система, которая предполагает федеральные налоги, налоги штатов и местные налоги. Прямые налоги занимают значительно большую долю, чем косвенные. Ставки налогов в США прогрессивные. Это является существенным отличием в налоговых системах Соединённых Штатов и РФ. Наиболее весомым в современной налоговой системе США на федеральном уровне считается личный налог на доходы, на уровне штатов наиболее значимы акцизы, а на местных уровнях – налог на имущество. Помимо всего, в США взимаются налоги с фонда заработной платы, которые называются взносами в фонд социального страхования. Аналогичные налоги имеются и в России – это отчисления, обеспечивающие в будущем государственные пенсии или выплаты по нетрудоспособности.

Можно выделить следующие принципиальные отличия налоговой системы США от налоговой системы России, которые более наглядно представлены в таблице 2.

Таблица 2

Сравнительная характеристика налоговых систем России и США

№ п/п	Характеристика	США	РФ
1	Метод налогообложения	прогрессивный	пропорциональный
2	Преобладающий характер налогового изъятия	прямой	косвенный
3	Основное пополнение местного бюджета	Местные налоги (около 30%)	Федеральные налоги
4	Возможность самостоятельно устанавливать налоги на региональном уровне	да	нет
5	Содержание перечня федеральных, региональных и местных налогов в законодательных актах	нет	да

Сравнивая налоговые системы РФ и США, можно выделить следующие рекомендации для российской налоговой системы:

1. переход к прогрессивному методу налогообложения, связано с сильнейшим социальным расслоением в российском обществе

2. переход к прямому преобладающему характеру налогового изъятия. Косвенные налоги, снижают платежеспособный спрос, а значит и объемы производства, реализации товаров и услуг, что способствует сокращению налоговых поступлений, которые влияют на финансовое состояние предприятий-производителей и заставляют их уходить полностью или частично в сферу "теневой" экономики, а следовательно контроль полноты и правильности исчисления косвенных налогов в бюджет представляет собой весьма дорогостоящий и процесс.

Сравнивая налоговые системы России и Германии можно прийти к выводу о том, что данные налоговые системы схожи между собой, так как это два федеративных государства. Системы налогообложения в обеих странах трехуровневые: в России это федеральный, региональный и местный бюджеты, в Германии – федеральный, земельный (региональный) и общинный (местный) бюджеты. Одной из отличительных особенностей при сравнении налоговых систем России и Германии является то, что в России, в отличии от Германии отсутствует распределение налогов по трем бюджетам одновременно. Наибольшая часть налогов в России распределяется между двумя бюджетными уровнями (федеральным и региональным).

Налоги в РФ и Германии считаются главным источником доходов государства, около 80% бюджета в рассматриваемых странах составляют налоговые поступления. В отличие от России, налоги Германии, обладают большим налоговым бременем, особенно в отношении лиц с высоким доходом. В России все налогоплательщики равны между собой, они вылачивают в бюджет одинаковые части от своих доходов. В основе налоговой системы Германии лежит принцип множественности налогов, их насчитывается более 50, в отличие от России, где всего насчитывается 13 основных налогов.

В Германии установлена разветвленная и сложная налоговая система, все наиболее крупные налоговые поступления формируются сразу в два или три бюджета: центральный (федеральный), бюджет соответствующей земли и общинный (местный) бюджет. К примеру, подоходный налог с физических лиц распределяется таким образом: 42.5% поступлений направляются в федеральный бюджет, 42.5% –в бюджет соответствующей земли и 15%–в общинный бюджет. Налог на корпорации делится в пропорции 50% на 50% между земельным и федеральным бюджетами.

Главное различие налоговых систем России и Германии в том, что в Германии - прогрессивная система налогообложения (чем больше доходов получаешь, тем больший налог уплачивается в бюджет), а в России – пропорциональная.

Сравнивая налоговые системы России и Франции, следует отметить,

что доминирующими налогами в налоговых системах России и Франции являются косвенные налоги, в частности НДС и акцизы. Из прямых налогов преобладают налог на прибыль и налог на доходы физических лиц.

В России и Франции подоходным налогом облагаются доходы как резидентов, так и нерезидентов (лиц, пребывающих на территории страны более чем 183 дня). Данным налогом облагается годовой доход.

Французский подоходный значительно отличается от российского. Существенные различия объясняются его сущностью, которая состоит не в привлечении как можно большего объёма денежных средств в бюджет, а прежде всего в проведении эффективной социальной политики. И с этой точки зрения он является достаточно результативным социально-экономическим инструментом. Если говорить о его прямом вкладе в бюджет, то он ниже, чем в России. Это объясняется его структурой, учитывающей почти индивидуальные особенности плательщика. Но его косвенный вклад в увеличение благосостояния страны, возможно, выше. Главной особенностью подоходного налога во Франции является то, что фискальную единицу представляет собой не отдельный гражданин, а семья.

Налог на жилье во Франции и налог на имущество физических лиц в Российской Федерации относят к местным налогам. Плательщиками этих налогов признаются физические лица - собственники имущества, признаваемого объектом налогообложения. Ставки этих налогов устанавливаются местными органами власти.

И в России, и во Франции остро стоит проблема уклонения от уплаты налогов. Оба государства едины в стремлении осуществлять уголовное преследование лиц, не исполняющих свои налоговые обязанности. Основаниями для привлечения к уголовной ответственности за уклонение от уплаты налогов являются явность осознания преступности собственных действий, а также крупный размер неуплаченных налогов.

Принципиальным отличием налоговых систем России и Франции является количество уровней. Так, в России функционирует трехуровневая налоговая система, а во Франции - двухуровневая.

Более подробно различия между налоговыми системами России и Франции представлены в таблице 3.

Таблица 3

Различия между налоговыми системами России и Франции

	Россия	***Франция***
1.Тип налоговой системы	трехуровневая	двухуровневая
2.Наличие специальных режимов	упрощенная система; единый налог на вмененный доход; сельскохозяйственный налог	отсутствуют
3. Ставка НДС	18%	5,5% 18,6%
4.Ставка налога на	20%	34%

прибыль		
5.Ставка налога на доходы физических лиц	плоская шкала 13;15;30;35	прогрессивная шкала 0 - 58%
6. Налоговые органы	Федеральная налоговая служба; управления службы по субъектам РФ; межрегиональные инспекции службы, инспекции Службы по районам, районам в городах, инспекции службы межрайонного уровня налоговая полиция.	Государственная налоговая дирекция; местные налоговые центры. Налоговые органы входят в состав Министерства экономики и финансов.

Таким образом, анализ зарубежных налоговых систем позволяет сделать следующий вывод: с каждой страной Россия имеет ряд сходств и различий. Одно из наиболее существенных различий – в США, в Германии и во Франции используется прогрессивная налоговая ставка, при которой ставка налога повышается по мере роста получаемых доходов.

Россия же на сегодняшний момент остаётся верна пропорциональной системе, при которой ставка налога не зависит от дохода плательщика. Применение в нашей стране прогрессивной ставки налогообложения пока является явлением преждевременным в связи с тем, что в нашей стране недостаточно развита правовая культура населения. Государство будет получать еще меньшее количество налогов чем сейчас в связи с тем, что наиболее обеспеченные слои населения не станут платить налог по ставке выше, и денежные средства будут уводиться в офшоры. Данная проблема сокрытия своих доходов на настоящий момент стоит очень остро в нашей стране.

Использованные источники:

1. Бабенкова Е. О. Сравнительный анализ налоговых систем России и зарубежных стран // Постулат. - 2017. - № 5-1 (19). - С. 112.
2. Ларионова А. А. Сравнительный анализ налоговых систем России и Германии//Международный бухгалтерский учет. - 2015.- №17(359).- С.2-16.
3. Огородникова Е.П. НАЛОГИ - ОСНОВНОЙ ИСТОЧНИК ДОХОДНОЙ ЧАСТИ БЮДЖЕТА ГОСУДАРСТВА // Современная экономика: обеспечение продовольственной безопасности сборник научных трудов IV Международной научно-практической конференции. ФГБОУ ВО "Самарская государственная сельскохозяйственная академия". 2017. С. 140-144.
4. Огородникова Е.П. РОЛЬ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ // Экономика, социология и право. 2016. № 1. С. 56-59.
5. Ордынская Е. В. Отдельные аспекты зарубежных налоговых реформ // Актуальные вопросы антикризисной политики: теория, история, современность / Сборник статей по материалам международной научно-практической конференции. Отв. ред. И.В. Турицын. - 2016. - С. 164-170.

6. Панина В. И. Самые успешные налоговые системы мира (сравнительный анализ)// Актуальные проблемы права, экономики и управления. - 2016. - № 12. - С. 39-41. Под редакцией А.А. Ващенко. - 2016. - С. 304-307.
7. Стажарова Д. М. Налоговые системы России и зарубежных стран: опыт сравнительного исследования // Устойчивое развитие науки и образования. - 2016. - № 2. - С. 66-71.

УДК 502.3

Хабусиев С.З.
студент магистратуры 2 курса
факультет «География и геоэкология»
Банкурова Р.У.
старший преподаватель
кафедра «Экология и природопользование»
Чеченский государственный университет
Россия, г. Грозный

ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ РЕКУЛЬТИВАЦИИ НЕФТЕЗАГРЯЗНЕННЫХ ПОЧВ И ВОДНЫХ ОБЪЕКТОВ

Аннотация: в данной статье рассмотрены основные методы рекультивации нефтезагрязненных земель и поверхностных и подземных вод. Обозначены этапы жизненного цикла нефтекомплекса, специфические особенности и интенсивность влияния на окружающую среду.

Ключевые слова: нефтекомплекс, рекультивация, методы рекультивации, почвогрунты, загрязнение.

Khabusiev S.Z.
master student
2nd year, faculty "Geography and geoecology"
Chechen State University
Russia, Grozny
Bankurova R.U.
lecturer of the Department "Ecology and Nature Management"
Chechen State University
Russia, Grozny

MAIN METHODS OF REMEDIATION OF OIL-CONTAMINATED SOILS AND WATER BODIES

Abstract: in this article the main methods of recultivation of petrocontaminated land and surface and underground water are considered. Stages of life cycle of a petrocomplex, their specific features and intensity of influence on the environment are designated.

Keywords: petrocomplex, recultivation, recultivation methods, soils, pollution.

Все этапы жизненного цикла нефтекомплекса, включая разведку и разработку месторождений; добычу нефти; транспортировку сырой нефти; транспортировку нефти к местам ее переработки по магистральным трубопроводам; переработку нефти на предприятиях нефтепереработки и нефтехимии; транспортировку нефтепродуктов; хранение и использование нефтепродуктов на предприятиях теплоэнергетики, нефтеналивных базах и автозаправках, имеют свои особенности и различную интенсивность влияния на окружающую среду [7].

Этапы представляют собой сложный технологический процесс, который оказывает негативное влияние на окружающую среду, и на каждом из них выделяются наиболее уязвимые к загрязнениям компоненты природной среды.

Разведка и разработка нефтяных месторождений приводит к загрязнению почвогрунтов, поверхностных и подземных вод. Нефтяные углеводороды, это высокоопасные загрязнители, они быстро распространяются и медленно деградируют в естественных условиях [1].

На стадии первичной подготовки нефти, пластовые воды, поступающие в окружающую среду в виде стойкой водонефтяной эмульсии, загрязняют почвогрунты, подземные и поверхностные воды.

От места добычи и производства нефтепродукты транспортируются по магистральным трубопроводам. При возникновении нештатных ситуаций на трубопроводном транспорте экстремальным нагрузками подвергаются биогеоценозы. Наиболее уязвимой частью трубопроводов являются переходы через водные объекты, где чаще всего происходят потери нефти и нефтепродуктов в больших объемах [1].

Для снижения негативного воздействия деятельности нефтекомплекса на окружающую среду применяются различные методы рекультивации.

Под рекультивацией понимается комплекс мер, направленный на экологическое и экономическое восстановление земель и водных ресурсов, нарушенных в результате хозяйственной деятельности человека.

Метод рекультивации выбирается с учетом природно-климатических условий загрязненной территории, состава нефти, концентрации загрязняющих веществ.

К наиболее распространенным относятся: механический, физико-химический, агротехнический, биологический или биохимический; фитомелиоративный [3].

Механический метод подразумевает землевание, сгребание, вывоз загрязненной земли или ее выжигание.

Процесс выжигания нефти происходит в специально приспособленных для этого установках, но считается неэффективным и небезопасным, так как процесс горения пропитанного нефтью грунта проблематичен, а в образующиеся продукты горения токсичны.

При пиролизной очистке, (экстракция паром или обработка с помощью химических реагентов), образуются и остаются в твердом остатке токсичные

соединения (например, полициклические ароматические углеводороды (ПАУ)) [7]. Данный способ очистки является дорогим и малоэффективным для значительных объемов загрязненных грунтов и твердых отходов. Помимо этого термическая обработка создает проблему, связанную с ликвидацией отходящих экстрактов.

Физико-химический или сорбционный метод применение природных и синтетических адсорбционных материалов: торф, рисовая шелуха, древесные опилки, солома, песок, резиновая крошка, активированный уголь, отходы промышленности [5].

Агротехнический метод представлен вспашкой, рыхлением загрязненной почвы, внесением минеральных удобрений, мелиоративными работами, посевом сидеральных культур, или заменой загрязненного верхнего слоя грунта плодородным субстратом.

Биологический или биохимический метод, включает в себя удаление нефтяных углеводородов из загрязненной среды путем их биохимического разложения при помощи микроорганизмов. Вследствие экологической безопасности и экономичности биологические методы трансформации нефтепродуктов представляют реальную альтернативу физико-химическим методам [7].

Микробиологические методы очистки, это внесение в загрязненные почвы штаммов чистых культур нефтеокисляющих бактерий; применение ассоциаций микроорганизмов-деструкторов; активацию деятельности собственной почвенной микрофлоры.

Большой популярностью пользуются биопрепараты, перерабатывающие нефтепродукты: «Фенобак», «Петробак», «Гидробак», «Спилэвэй+» (США), «Jnipol-cap 22» (Франция). Среди российских промышленных препаратов-деструкторов следует отметить «Деворойл», «Путидойл», «Олеварин», «Никаойл» [4] и «Биодеструктор», однократная обработка почвы которым приводит к разложению нефтепродуктов до 30-85 %, а очистка загрязненной воды – до 99 %. Применение данного препарата эффективно в любых гидрологических и гидротермических условиях, включая аридную зону.

Специфические ферментные системы, имеющиеся у бактерий, осуществляют метаболизм нефтяных соединений и способствуют быстрой переработке антропогенных веществ. При такой быстрой метаболической перестройке микроорганизмов и возможности обмена генетическим материалом, использование биопрепаратов считается наиболее перспективным методом очистки почвы и водоемов [4].

Используемые для биоремедиации почв микроорганизмы, помимо способности к быстрой и максимально возможной минерализации нефтепродуктов, должны обладать высокой устойчивостью, хорошей выживаемостью, быстро адаптироваться в окружающей среде, стабильно относиться к стрессовым факторам, высоким концентрациям загрязнений и посторонней микрофлоре [3].

Фитомелиоративный метод – завершающий этап рекультивации нефтезагрязненных почв. Данный метод представляет собой посев многолетних трав нефтетолерантных сортов. Уникальностью данного метода является рыхление почвы корнями растений, обогащение ее кислородом и азотом (в местах посева бобовых культур), что способствует самоочищению загрязненной почвы, при этом многие виды растений способны к метаболизму углеводородов нефти [2].

Все перечисленные методы рекультивации загрязненных нефтяными углеводородами грунтов и водных объектов, с разной степенью эффективности применяются в тех или иных странах мира. Они достаточно эффективны и обеспечивают проведение работ по очистке загрязненных территорий в кратчайшие сроки на высоком уровне, что позволяет восстанавливать плодородие земель и восстанавливать водные ресурсы при минимально возможных экономических затратах.

Использованные источники:

1. Абросимов, А. А. Экология переработки углеводородных систем. - М.: Химия, 2002. - 608 с.
2. Габбасова И. М. Деградация и рекультивация почв Башкортостана. Уфа: Гилем, 2004. - С. 90-100.
3. Исмаилов, Н. И. Современное состояние методов рекультивации нефтезагрязненных земель. Восстановление нефтезагрязненных почвенных экосистем / Н. И. Исмаилов, Ю. И. Пиковский. - М.: Наука. - 1988. - С. 222-236.
4. Иларионов, С. А. Восстановление нефтезагрязненных земель с использованием продуктов биоконверсии органических отходов / С. А. Иларионов, И. Г. Калачникова // Экобиотехнология: борьба с нефтяным загрязнением окружающей среды: тезисы докладов конференции. - Пущино, 2001. - С. 60-61.
5. Кнатько, В. М. Сорбент для очистки объектов окружающей среды / В.М. Кнатько, М.В. Кнатько, В.А. Юлин // Экологические системы и приборы. - 2004. - №12. - С. 38-40.
6. Усманов А.Х., Гайрабеков У.Т. Рекомендации по экологической реабилитации геологической среды города грозный от углеводородного загрязнения // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 9-3. – С. 517-52
7. Хаустов А. П. Охрана окружающей среды при добыче нефти / А. П. Хаустов, М. М. Редина. - М.: Дело, 2006 - 552 с.

УДК 343.293

Хазиева Р.И.
студент 2 курса, группа «З»
Институт права БашГУ
научный руководитель: Лифанова М.В.
Россия, г. Уфа

ИНСТИТУТ АМНИСТИИ

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы правовой природы института амнистии, поднимаются проблемы соотнесения амнистии с основополагающими конституционными и уголовно-правовыми принципами, изучается правовое регулирования процедуры амнистирования.

Ключевые слова: преступление, амнистия, освобождение от уголовной ответственности, освобождение от наказания.

Khazieva R.I. student
2 course group «Z»
The Institute of law of Bashkir state University
Scientific supervisor: Lifanova M.V.
Russia, Ufa

INSTITUTE AMNESTY

Abstract: the article deals with the legal nature of the Institute of Amnesty, raises the problem of correlation of Amnesty with the fundamental constitutional and criminal law principles, studies the legal regulation of the Amnesty procedure.

Key words: crime, amnesty, exemption from criminal liability, exemption from punishment.

Институт амнистии в современном ее виде представляет собой форму государственного прощения лиц, совершивших преступления.

Амнистия сегодня может быть представлена освобождением от уголовной ответственности, освобождением от наказания либо его заменой на более мягкий вид, а также снятием судимости для лиц, уже наказание отбывших [1].

Сущность амнистии проявляется в возможности приостановления действия отдельных положений уголовного права и в чрезвычайном характере потребности такого шага в связи с исключительными политическими обстоятельствами, требованиями гуманности.

Преимущественно, амнистия применяется по отношению к преступлениям политического свойства, что связано с оценкой деяний как преступных на основании существовавшей на момент вынесения приговора острой политической, а зачастую и военной ситуацией [2].

Такой политический контекст амнистирования проявляется в объявлении амнистии в рамках заканчивающих вооруженные конфликты соглашений между враждующими сторонами, как в случае с постановлением

от 9 февраля 1996 г. «Об объявлении амнистии в отношении лиц, участвовавших в противоправных действиях, связанных с вооруженным конфликтом на территории республики Дагестан в январе 1996 г.» [3], хотя формально амнистия является свободным актом государственной власти.

Объявление амнистии относится к ведению Государственной Думы Федерального Собрания РФ [4] и осуществляется ею путем принятия постановлений об объявлении амнистии и о порядке применения амнистии.

Процедура внесения проектов постановлений об объявлении амнистии и проектов постановлений о порядке применения амнистии регулируется Регламентом Государственной Думы Федерального Собрания РФ [5].

Данные проекты рассматриваются нижней палатой парламента в порядке, предусмотренном для внесения и рассмотрения законопроектов, и принимаются большинством голосов от общего числа депутатов.

Правовая природа данного акта определена Конституционным судом РФ, который провозгласил, что амнистия является уникальным нормативным правовым актом в форме постановлений, принятие которых Государственной Думой предусмотрено Конституцией РФ, что отличает данные постановления от других нормативных правовых актов, в т.ч. законов, и, таким образом, они имеют особую конституционную природу[6].

Такой характер постановления об объявлении амнистии позволяет сделать вывод, что он не выступает в качестве конкурирующего с федеральными законами нормативно-правового акта, отменяющего или изменяющего нормы уголовного права, устраняющего преступность и наказуемость деяния, а равно не вмешивается в деятельность судебной ветви власти и отправление правосудия посредством постановки под сомнение законности, обоснованности и справедливости приговора.

Амнистия лишь выступает в роли императивного вида освобождения от уголовной ответственности и наказания, не находится в корреляции от усмотрения пенитенциарных органов и волеизъявления амнистируемого лица, единственным исключением является несогласие амнистируемого на прекращение уголовного преследования.

В связи с этим Конституционный Суд РФ особо отметил, что реализация права государства на отказ от уголовного преследования, даже будучи обоснованной политическими нуждами, не должна затруднять доступ к реализации конституционных прав, как-то право потерпевших на доступ к правосудию и компенсацию причиненного ущерба [7].

Использованные источники:

1. Бриллиантов А.В. Комментарий к Уголовному кодексу РФ. М.: Проспект, 2010. 1392 с.
2. Зеленцов А.А. Социально-политический смысл и эффективность амнистии в современной России // Пробелы в юридическом законодательстве. 2014. № 6. С. 164-166.
3. Постановление Государственной Думы Федерального Собрания РФ от 9

февраля 1996 г. № 60-II ГД «Об объявлении амнистии в отношении лиц, участвовавших в противоправных действиях, связанных с вооруженным конфликтом на территории республики Дагестан в январе 1996 г.» // Собрание законодательства РФ. 1996. № 8, ст. 722.
4. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (с посл. изм. и доп. от 21 июля 2017 г. № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31, ст. 4398.
5. Постановление Государственной Думы Федерального Собрания РФ от 22 января 1998 г. № 2134-II ГД «О Регламенте Государственной Думы Федерального Собрания РФ» (с посл. изм. и доп. от 15 ноября 2018 г. № 5220-7 ГД) // Собрание законодательства РФ. 1998. № 7, ст. 801.
6. Постановление Конституционного Суда РФ от 5 июля 2001 г. № 11-П // Вестник Конституционного Суда РФ. 2001. № 4.
7. Постановление Конституционного Суда РФ от 24 апреля 2003 г. № 7-П // Вестник Конституционного Суда РФ. 2003. № 4.

УДК 614.2

Хайбуллина В.В.
студент 4 курса
лечебный факультет
ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»
Толмачёв Д.А., к.м.н.
доцент
кафедра «Общественного здоровья и здравоохранения»
Россия, г. Ижевск

ОЦЕНКА ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ГОТОВНОСТИ ДЕТЕЙ К ОБУЧЕНИЮ В ШКОЛЕ

Аннотация на русском языке: В данной статье рассматривается уровень психологического развития детей и их к обучению в школе.

Ключевые слова: Дошкольники, Психологическая готовность, обучение в школе.

Khaybullina V.V.
4th year student Federal state budget educational institution of the higher education "Izhevsk state medical academy" ministry of health of the Russian Federation
Russia, Izhevsk
Tolmachyov D.A.
C.M.S., Associate Professor of "Public Health and the Department of Health"
Russia, Izhevsk

ASSESSMENT OF PSYCHOLOGICAL READINESS OF CHILDREN TO EDUCATION AT SCHOOL

Abstract in Russian: This article discusses the level of psychological development of children and their learning in school.
Key words: Preschoolers, Psychological readiness, schooling.

Всестороннее развитие личности ребенка и подготовка детей к школе является одним из основных направлений в работе детского общеобразовательного учреждения. Психологическая готовность к школьному обучению – одна из сложнейших проблем детской психологии. От ее решения зависит создание наиболее подходящей программы воспитания и обучения дошкольников. Также она играет большую роль в формировании полноценной учебной деятельности у учащихся начальной школы.

В течение дошкольного возраста формируется психологическая готовность, которая включает в себя личностную, интеллектуальную, социально-психологическую, эмоционально-волевую готовность [2].

Для успешного обучения, прежде всего, ребенок должен стремиться к новой школьной жизни, к «серьезным» занятиям, «ответственным» поручениям. На формирование этих желаний влияет ответственное отношение близких взрослых к обучению. Ребенок должен понять важность этой деятельности. Стремление занять новое социальное положение ведет к образованию его внутренней позиции, которая свидетельствует личностной готовности к школьному обучению. Дошкольник считается готовым к школьному обучению, если его школа привлекает не только внешней стороной, но и возможностью получать новые знания.

Интеллектуальная готовность представляет собой количество знаний и его словарный запас. При поступлении в школу ребенок должен уметь выделить учебное задание и превратить его в самостоятельный познавательный процесс. Также он должен иметь такие качества, как: любознательность, наблюдательность и высокую обучаемость.

Интеллектуальная готовность включает в себя формирование у ребенка начальных умений в области учебной деятельности, которые обеспечивают ему хорошую успеваемость в школе [2].

Уже в дошкольном возрасте ребенок учится преодолевать возникающие перед ним трудности. Он старается подчинять свои действия поставленной цели и сознательно начинает контролировать себя, управлять своими действиями, своими познавательными процессами и поведением в целом. Таким образом, уже в этом возрасте возникает воля. О волевой готовности ребенка свидетельствует: высокий уровень письма, правильное использование учебных принадлежностей, поддержании порядка на столе, парте или в портфеле. Ребенок со временем учится сдерживать свои импульсивные действия, сосредотачиваться на задании, слушать речь учителя [5].

Подсоциально-психологической готовностью к школьному обучению понимается также уровень психического развития ребенка, необходимый и

достаточный для освоения школьной учебной программы в коллективе сверстников [1].

Отношение ребенка к школе формируется по информации, которую предоставляют им взрослые. Поэтому дошкольнику следует объяснить доступным для него языком, что его ждет в школе. Это дает возможность создать положительное отношение и интерес к предстоящей учебе. У него появляется правильное отношение к учителю и другим ученикам, умение быстро и легко устанавливать взаимоотношения.

Итак, хорошо развитая социально-психологическая готовность поможет ребенку адаптироваться, подружиться с новым коллективом, научит действовать совместно с другими детьми, уступать и при необходимости защищаться.

Исследование было проведено на базе Детского сада № 131 города Ижевска. В исследовании приняло участие 36 детей в возрасте от 4 до 7 лет.

Для оценки психологической готовности ребенка к обучению в школе были применены такие методики, как «Домик» и «Бусы». Методика «Домик» направлена на выявление умений ориентироваться на пример, а методика «Бусы» помогает оценить умение ориентироваться на систему запросов [3].

Методика «Домик» представляет собой задание на срисовывание картинки. Изображение представляет собой домик, отдельные детали которого составлены из прописных букв. Это задание позволяет оценивать умение ребенка ориентироваться в своей работе на образец, умение точно скопировать его, выявляет особенности развития произвольного внимания, пространственного восприятия, сенсомоторной координации и тонкой моторики руки. После завершения работы можно проконтролировать, все верно срисовано или нет. Любая ошибка оценивается 1 баллом. Полное воспроизведение—0 баллов [4]. Анализ результатов этой методики показали, что среди детей подготовительной группы не имеется низкого уровня.

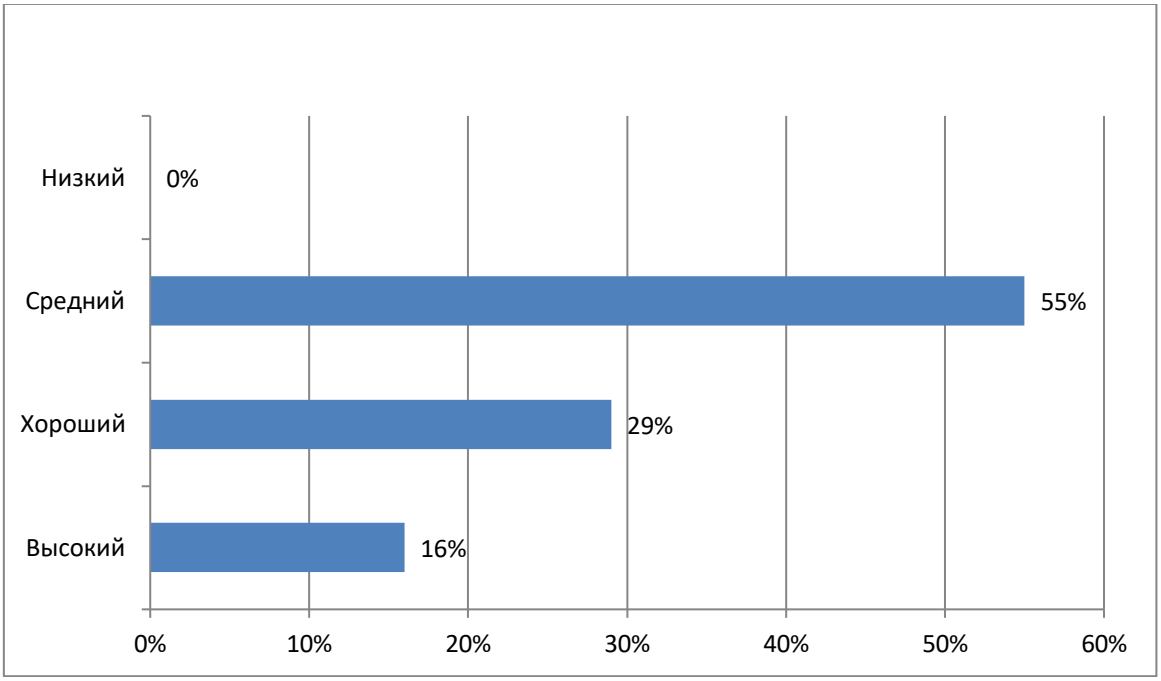


Таблица 1: Методика «Домик»

У 45 % детей в достаточной степени сформированытакие качества как: умение четко скопировать то, что предложено, уровень формирования произвольного внимания, зрелость пространственного восприятия. У остальных 55% наблюдается средний уровень.

Итак, проанализировав результаты, можно сделать вывод, что детям необходима коррекция и развитие данных умений.

Целью методики «Бусы» является обнаружение количества условий, которые способен удержать ребенок в ходе работы при восприятии задания на слух. Детям дается задание изобразить пять круглых бусинок так, чтобы ниточка проходила через центр бусинок. Все без исключения бусины должны быть разного цвета, средняя бусина должна быть синяя. Затем задание повторяется, чтобы ребенок проверил сам себе свою работу. Если была допущена ошибка он исправляет её, путем изображения рядом правильного рисунка [5].

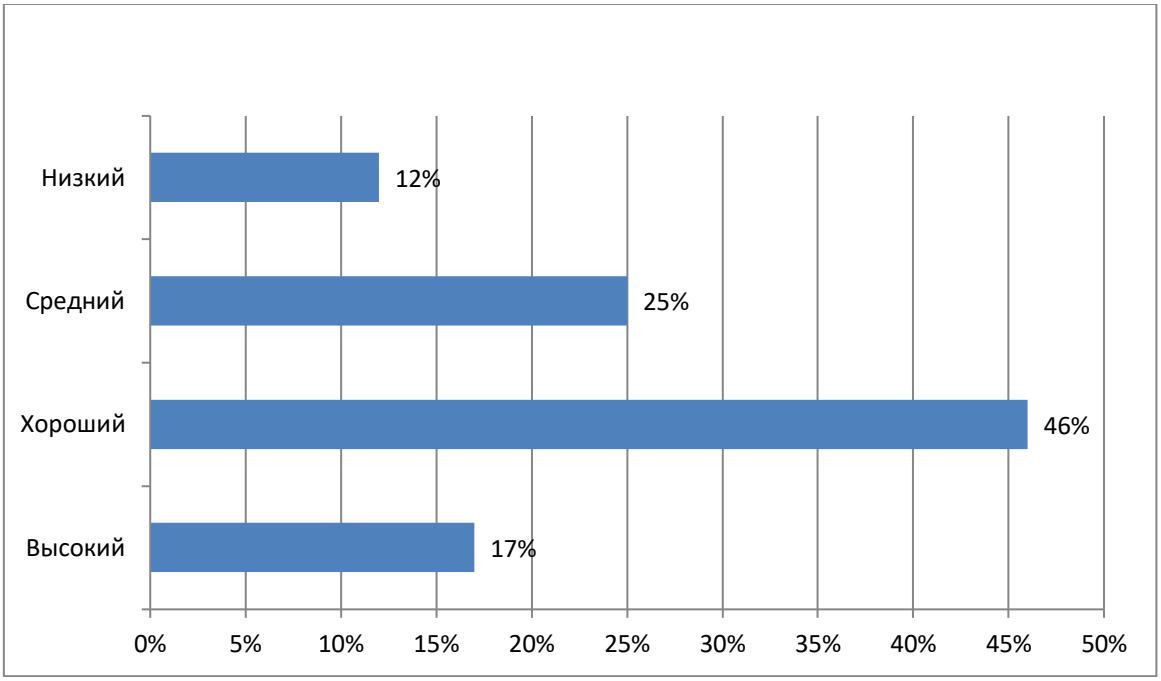


Таблица 2: Методика «Бусы»

Исследование выявило, что приблизительно половина группы исследуемых детей не обладают психологической готовностью к школьному обучению и могут испытывать проблемы при переходе на школьное обучение.

Таким образом, психологическая готовность ребенка к школе является одним из основных критериев, который обеспечивает успешное обучение ребенка в школе и его скорейшую адаптацию к новым условиям.

Использованные источники:

1. Алферов А.Д. Психология развития школьников/А.Д.Алферов. − Ростов-на-Дону: Феникс, 2010. − 384 с.
2. Вьюнова Н.И., Психологическая готовность ребенка к обучению в школе / Н.И. Вьюнова, К.М. Гайдар, Л.В. Темнова /- 3-е изд. − М.: Академический проект, 2010. − 256 с.
3. Журова Л.Е. Диагностика готовности детей дошкольного возраста к обучению в школе // Справочник руководителей и учителей начальной школы / Е.Э. Кочурова, М. И. Кузнецова /- Тула: Родничок, 2005. − 832 с.
4. Наследскова М.А. Оценка здоровья студентов медицинского вуза /М.А. Наследскова, Н.И. Кашапова, Д.А. Толмачев // Синергия Наук.- 2018.- № 21. -С. 273-276.
5. Попова Н.М. Использование тестовых заданий в качестве фонда оценочных средств с помощью программного комплекса / Н.М.Попова, Н.Г. Сабитова // Дистанционное и виртуальное обучение, 2016. - № 12 (114). − 22-27с.

УДК 338

Хамидулина А.И.
студент магистратуры 2 курса
факультет экономики и управления
Дырдонова А.Н., к.э.н.
доцент, заведующий кафедрой экономики и управления
Нижнекамский химико-технологический институт
ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский технологический университет»
Россия, г. Нижнекамск

АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ОАО «ТАИФ-НК»

Аннотация. В современных условиях развитие производственного потенциала промышленных предприятий имеет важное значении е, поскольку он предопределяет экономическую эффективность, влияет на финансовое положение и стабильность предприятия и формирует конкурентоспособность. В статье авторами представлена методика и результаты оценки производственного потенциала промышленного предприятия ОАО «ТАИФ-НК», включающая в себя анализ относительных и интегральных показателей основных составляющих потенциала. Также проведена интегральная оценка эффективности использования производственного потенциала ОАО «ТАИФ-НК».

Ключевые слова: производственный потенциал, показатели эффективности, относительные показатели, интегральные показатели.

Khamidulina A.I.
master's students
2 year, Faculty of Economics and Management
Dyrdonova A.N., candidate of economic sciences, associate professor
Head of the Department of Economics and Management
Nizhnekamsk Chemical Technology Institute
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk

ANALYSIS OF INDUSTRIAL POTENTIAL OF INDUSTRIAL ENTERPRISE TAIF-NK

Annotation. In modern conditions, the development of the industrial potential of industrial enterprises is important e because it predetermines economic efficiency, affects the financial situation and stability of the enterprise and forms competitiveness. The article presents the authors of the methodology and results of the assessment of the production potential of the industrial enterprise TAIF-NK, including the analysis of relative and integral indicators of the main components of the potential. Also, an integrated assessment of the efficiency of using the production potential of TAIF-NK OJSC was conducted.

Key words: production potential, performance indicators, relative

indicators, integral indicators.

ОАО «ТАИФ-НК» объединяет нефтеперерабатывающее производство, завод по производству бензина и завод по переработке газового конденсата. Перерабатывает половину нефтяного сырья в Республике Татарстан. Выпускает весь объем местного авиационного топлива, порядка 80% автомобильных бензинов для нужд региона, две трети дизельного топлива и половину топочного мазута в Татарстане.

Интегральные показатели (ИП) производственного потенциала промышленного предприятия можно объединить в следующие группы:

– интегральные показатели эффективности использования ресурсов трудовых ресурсов;

– интегральные показатели эффективности использования материальных ресурсов;

– интегральные показатели эффективности производственной и финансовой деятельности.

Так, эффективность использования основных средств, можно рассматривать, с одной стороны, как эффективность осуществления производственной деятельности (фондоотдача, фондоемкость), а с другой стороны, как эффективность осуществления финансовой деятельности (рентабельность основных средств).

Расчет интегральных показателей использования производственного потенциала ОАО «ТАИФ-НК»представлен в таблице 1.

Таблица 1

Расчет интегральных показателей использования производственного потенциала ОАО «ТАИФ-НК»

Показатели	2015 г.	2016 г.	Изменения 2016г. к 2015 г.		2017 г.	Изменения 2017г. к 2016 г.	
			+,-	%		+,-	%
Выручка, млрд. руб.	143	138	-5	-3,5	159	21	15,2
Прибыль от продаж, млрд. руб.	9	5,1	-3,9	-43,3	3,8	-1,3	-25,5
Среднесписочная численность работников, чел.	3 712	4 089	377	10,2	3 929	-160	-3,9
Среднегодовая стоимость основных фондов, млрд. руб.	48,9	80,8	31,9	65,2	105	24,2	30,0
Среднегодовая стоимость оборотных активов, млрд. руб.	66,6	76,4	9,8	14,7	76,8	0,4	0,5
Производительность труда, млн. руб.	38,5	33,7	-4,8	-12,4	40,5	6,7	19,9
Фондоотдача, руб./руб.	2,9	1,7	-1,2	-41,6	1,5	-0,2	-11,4
Фондовооруженность, тыс.руб./чел.	13,2	19,8	6,6	50,0	26,7	7,0	35,2

Рентабельность основных средств,%	18,4	6,3	-12,1	-65,7	3,6	-2,7	-42,6
Фондоотдача оборотных средств, руб./руб.	2,1	1,8	-0,3	-15,9	2,1	0,3	14,6
Рентабельность оборотных средств, %.	13,5	6,7	-6,8	-50,6	5,0	-1,7	-25,9
Оборачиваемость оборотных средств, дни	170	202,1	32,1	18,9	176,3	-25,8	-12,8
Оборачиваемость основных средств, дни	124,8	213,7	88,9	71,2	241,0	27,3	12,8
Интегральные показатели:							
ИП эффективности использования основных средств	0,7	0,3	-0,4	-55,3	0,2	-0,1	-28,7
ИП эффективности использования оборотных средств	0,5	0,3	-0,2	-35,5	0,3	0,0	-7,8
ИП эффективности использования трудовых ресурсов	1,0	0,9	-0,1	-5,7	1,1	0,2	17,0

Данные таблицы 1 показывают, что на предприятииза 2016-2017 годы показатели использования производственных и финансовых ресурсов сократились, что, в первую очередь, связано со снижением выручки – на 3,5% и прибыли от продаж – на 43,3%в 2016 году,а 2017 году, несмотря на рост выручки – 15,2%, понижение прибыли от продаж составило – 25,5%.

Опережающий рост среднегодовой стоимости основных средств над выручкой – 65,2% и (-3,5%) в 2016 году, и 30,0% и 15,2% в 2017 году, показало понижение интегральных показателей. Это указывает на не эффективное использование материально-технической базы предприятия, и подтверждается расчетами интегральных показателей.

Далее проведем расчет интегральных показателей эффективности производственного потенциала ОАО «ТАИФ-НК» по данным таблицы 2.

Таблица 2

Расчет частных и интегральных показателей эффективности производственного потенциала ОАО «ТАИФ-НК»

Показатели	2015 г.	2016 г.	Изменения 2016г. к 2015 г.		2017 г.	Изменения 2017г. к 2016 г.	
			+,-	%		+,-	%
Выручка, млрд. руб.	143	138	-5	-3,5	159	21	15,2
Прибыль от продаж, млрд. руб.	9	5,1	-3,9	-43,3	3,8	-1,3	-25,5
Фонд заработной платы, млрд. руб.	15,9	16,5	0,6	3,8	17,1	0,6	3,6
Среднегодовая стоимость основных средств, млрд. руб.	48,9	80,8	31,9	65,2	105	24,2	30,0
Среднегодовая стоимость оборотных активов, млрд. руб.	66,6	76,4	9,8	14,7	76,8	0,4	0,5
Интегральные показатели эффективности							
ИП эффективности производственной деятельности	1,1	0,8	-0,3	-26,9	0,8	0,004	0,5
ИП эффективности финансовой деятельности	0,1	0,0	0,0	-57,4	0,0	-0,01	-34,5
ИП эффективности трудовой деятельности	9,0	8,4	-0,6	-6,8	9,3	0,922	11,0
Общий интегральный показатель эффективности использования производственного потенциала	0,8	0,4	-0,4	-46,1	0,4	-0,063	-14,4

Из данных таблицы 2 видно, что интегральные показатели эффективности деятельности ОАО «ТАИФ-НК» показывают разнородную динамику: так, по производственной деятельности в 2016 годуинтегральный показатель уменьшился к уровню 2015 года – на 26,9%, однако в 2017 году – повысился на – 0,5%; интегральный показатель эффективности от финансовой деятельности снизился в 2016 году – на 57,4%, в 2017 году – еще – на 34,5%. Положительный фактором остается повышение интегрального показателя эффективности от трудовой деятельности в 2017 году – на 11%.

В целом, интегральный показатель по всей хозяйственной деятельности ОАО «ТАИФ-НК»показывает его снижение в 2016 году – на 46,1%,в 2017 году – на 14,4%.

Снижение интегральных показателей эффективностисвязано, прежде всего, соснижением прибыли от продаж,атакже опережающим ростом стоимости основных средств над выручкой предприятия.

Таким образом, анализ производственного (ресурсного) потенциала предприятия, включает в себя исследование каждой из его составляющей: производственной, финансовой, трудовой, и позволяетопределить благоприятные и негативныестороны деятельности предприятия, приниматьна этой основе грамотные управленческие решения поповышению эффективности их использования,выявлять резервыобщих результатов жизнедеятельности промышленного предприятия.

Использованные источники:

1. Лифшиц А. С. Оценка производственного и коммерческого потенциалов промышленного предприятия / А. С. Лифшиц // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. – 2016. – № 3. – С. 115-123.
2. Миляева Л. Г. Относительный подход к оценке инновационно-производственного потенциала промышленных предприятий / Л. Г. Миляева // Евразийское научное объединение. – 2017. – Т. 1. – С. 94-97.
3. Тертышник М. И. Система показателей оценки производственного потенциала предприятия / М. И. Тертышник // Baikal Research Journal. – 2018. – Т. 9.– № 1. – С.14-16.

УДК 004.451

Хачатурянц Г.В.
студент 4 курса
факультет «Институт прикладной информатики, математики и физики»
Курапина Н.А.
студент 4 курса
факультет «Институт прикладной информатики, математики и физики»
ФГБОУ ВПО «Армавирский государственный педагогический университет»
научный руководитель: Карабут Н.В.
старший преподаватель
Россия, г. Армавир

ЭВОЛЮЦИЯ ГРАФИЧЕСКОГО ИНТЕРФЕЙСА ОПЕРАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ WINDOWS

Аннотация

В настоящее время большое количество операционных систем для персональных компьютеров взаимодействуют с пользователем при помощи графического интерфейса. Благодаря этому даже начинающий пользователь уверенно работает в среде операционной системы. Графический интерфейс позволяет осуществлять взаимодействие человека с компьютером при помощи окон, меню и элементов управления. В этой статье будет рассмотрено развитие графического интерфейса Windows. Многие пользователи уже не помнят, как выглядела ОС Windows в прошлом веке, а новое поколение пользователей, не успели застать первые версии системы.

Ключевые слова

Операционная система, Windows, графический интерфейс, персональный компьютер, развитие ОС, GUI, Aero.

Khachaturyants G.V.
student
4 course, faculty " Institute of Applied Informatics, Mathematics and Physics"
FGBOU VPO "Armavir State Pedagogical University"
Russia, Armavir
Kurapina N.A.
student
4 course, faculty " Institute of Applied Informatics, Mathematics and Physics"
FGBOU VPO "Armavir State Pedagogical University"
Russia, Armavir
Scientific adviser: Karabut N.V.
Senior lecturer

THE EVOLUTION OF GRAPHICAL INTERFACE OPERATING SYSTEMS WINDOWS

Annotation

Currently, a large number of operating systems for personal computers interact with the user using a graphical interface. Because of this, even a novice computer user is confident in the operating system environment. The graphical interface enables human-computer interaction through Windows, menus, and controls. This article will discuss the development of the Windows GUI. Many users do not remember what Windows looked like in the last century, and the new generation of users did not have time to find the first version of the system.

Keyword

Operating system, Windows, GUI, personal computer, OS development, GUI, Aero.

В первой половине 90-х разработчики графических интерфейсов совершили прорыв в мире IT, а их продукция начала использоваться на миллионах компьютерах различных архитектур по всему миру. Это послужило началом, ведь GUI, как и любая другая программа, постоянно развивается – появляются новые способы и элементы управления, устраняются недоработки, совершенствуются уже существующие функции. В этом можно легко убедиться, взглянув на путь, пройденный графическими интерфейсами за последние десятилетия.

Windows 95

Windows 3.1 стала достаточно известным программным продуктом, хотя имела ряд недостатков, которые негативно сказывались на удобстве использования. Одним из недостатков являлось то, что управление компьютером с помощью Диспетчера файлов и Диспетчера программ была неудобной – пользователям приходилось открывать различные приложения для выполнения аналогичных задач. Другим явным недостатком было то, что Windows являлась всего лишь оболочкой для MS-DOS, таким образом пользователям приходилось осваивать интерфейс командной строки, который использовался в DOS. Данная проблема была решена в выпущенной в 1993 году операционной системе Windows NT, которая включала в себя новое 32-битное ядро и интерфейс, который был знаком пользователям по DOS-оболочке, минусом было то, что она была не приспособлена для домашнего использования в качестве ОС, так как была рассчитана на установку на серверы и мощные рабочие станции.

Операционная система Windows 95, которая была выпущена в 1995 году, с технической точки зрения представляла собой MS-DOS 7.0 оболочкой которой являлась Windows 4.0. Однако, со стороны пользователя изменения были значительными. Различные «диспетчеры» были изменены на единый интерфейс Проводника, при помощи которого различные элементы интерфейса (Панель задач, «Мой компьютер», меню «Пуск», «Корзина») появились в системе впервые. В целом, после выхода Windows

95 интерфейс данной системы принял вид, который нам знаком и сейчас. Кроме того, в его создание, проверку и доработку вложили настолько много усилий и затрат, что он и сейчас является одним из лидирующих графических интерфейсов. Windows 95 сильно повлиял на компьютерный мир, так же благодаря этой ОС с компьютером познакомились миллионы людей, считавшие до этого работу с ПК сложной и запутанной.

Период 1995-1997 считается расцветом пользовательских интерфейсов. Компьютеры перестали ассоциироваться с чем-то сложным, произошло резкое падение цен на сами компьютеры и комплектующие для них, что побудило большое количество людей к их приобретению.

Шаг вперед – два шага назад: Windows 98

Windows 98 был выпущен в 1998 году в Редмонде. Его основным достоинством являлась улучшенная работа с интерфейсом. Фактически, данная работа реализовывалась путем слияния Internet Explorer и Проводника в единое целое. Это было вызвано сильной конкуренцией на рынке браузеров между Microsoft и Netscape Communications со своими браузерами Internet Explorer и Navigator. Браузер производства Netscape был быстрее и функциональнее IE. В конечном итоге разработчики Windows победили, благодаря изменению интерфейса системы, и привязке своего браузера в состав операционной системы, получив подавляющий процент рынка браузеров и сохранив лидерство вплоть до конца 2000-х.

Но пользователь получил только несколько посредственных функций: установку в качестве обоев рабочего стола веб-страницу или установку в качестве фона папки свою фотографию, в дальнейших версиях ОС от них отказались. Пользователь потерял простой и информативный интерфейс Windows 95, Проводник изменился из простого обозревателя в большой файловый менеджер с огромным количеством кнопок, панелей, иконок и ненужных информационных зон. Конечно же скорость работы системы сильно упала, в частности на относительно слабых ПК. Таким образом, труды множества дизайнеров, разработчиков интерфейсов и программистов Windows 95 были попросту перечеркнуты. Однако, операционная система Windows 98 была куда более стабильной относительно своей предшественницы, она не была провальной, наоборот, она стала наиболее популярной операционной системой от Microsoft за всю ее историю. Но объединение браузера с системой послужило началом необратимого процесса усложнения и захламления интерфейса системы.

В **Windows XP**, которая вышла в 2001 году, была встроена объемная цветовая схема Luna, которая стала отличительным признаком данной операционной системы. Меню «Пуск» стало более обширным и получило ещё один столбец, на котором были расположены ярлыки к наиболее важным документам в системе. Проводник получил боковую панель, которая облегчила выполнение типичных действий, а кнопки, находившиеся на Панели задач, получили возможность группировки. Кроме этого, было произведено большое количество изменений в интерфейсе, например,

режимы эскизов и слайд-шоу в Проводнике, автоматическое скрытие иконок и многие другие [1].

Операционная система **Windows Vista**, вышедшая в 2007 году, получила обновленный трехмерный интерфейс Aero, который имел ряд новшеств: эффекты полупрозрачности, динамический предпросмотр, трехмерное переключение задач. Среди наиболее важных изменений интерфейса можно отметить появление поэтапного поиска, систему гаджетов Рабочего стола и увеличение максимального размера иконок до 256x256 пикселей.

На данный момент популярной операционной системой является **Windows 7**, в которой интерфейс Aero стал более практичным и удобным. Панель задач была значительно переработана объединением ее с панелью «*Быстрый запуск*», а в управлении окнами появились такие функции, как *Aero Snap* (прикрепление окон к стенкам экрана с помощью мыши), *Aero Peek* (возможность временно сделать все окна прозрачными) и другие [2].

Windows 8: кардинальная смена парадигмы

В 2011 году графический интерфейс Metro стал основным интерфейсом Windows 8, окончательная версия которой была выпущена 30 октября 2012 года.

Выбор в качестве главного интерфейса Metro, (который позже был переименован в Modern UI) был предпринят для повышения продаж смартфонов на своей операционной системе и завоевать часть рынка планшетов у Apple [3]. Несомненно, разработчики стараются сделать свою операционную систему наиболее используемой моноблоками с сенсорным экраном и планшетами, но на этом причины видоизменений не заканчиваются. Суть в том, что интерфейс Windows ещё с середины 90-х является метафорическим, при этом активно используя образы и понятия реального мира.

Однако, у пользователей, привыкших к прежнему интерфейсу, интерфейс Windows 8, нередко, вызывает дискомфорт, в особенности первое время. Главные недостатки, отмечаемые сторонниками классического «оконного» интерфейса, заключаются в следующем: во-первых, основные элементы управления Modern UI-приложений находятся в скрытых панелях инструментов, во-вторых, нерациональный расход площади экрана, а, в-третьих, необходимость переключаться в интерфейс Рабочего стола для выполнения большинства задач.

Несмотря на недостатки, опыт использования Windows 8, больше положительный, а проблемы интерфейса Modern UI в основном являются проблемами адаптации пользователей к новому интерфейсу. Также, одна из реальных недоработок интерфейса Windows 8 - это отсутствие полноценной многозадачности, эту проблему частично решило обновление Windows 8.1.

Windows 10

Microsoft продолжает развитие сразу в двух направлениях. Планирует

создать один графический интерфейс как для мобильных устройств, так и для компьютеров. Если сравнивать с Windows 8, то совершён был шаг назад относительно меню "Пуск". Таким образом, если в Windows 8 этого меню совсем не было, но был "Стартовый экран", то в Windows 10 вернули меню "Пуск", более того туда же был помещён уменьшенный в размерах "Стартовый экран":

По функциональности оно уступает Windows 7, но тем не менее стало лучше, чем Windows 8. То есть появилась возможность быстрее добираться до кнопки выключения.

Открыть такой элемент можно кнопкой, находящейся на панели задач, или комбинаций клавиш: Win + Tab. Также в Windows появилась кнопка для создания дополнительных Рабочих столов, такой функцией давно уже обладали такие операционные системы как Linux и Mac OS. Таким образом, новый Рабочий стол создаётся сочетанием клавиш - Win + Ctrl + D. Новые Рабочие столы отобразятся внизу экрана Task View. Между Рабочими столами возможен переход не только с помощью Task View, но и комбинацией: Ctrl+Win+стрелка влево/вправо.

Доработан элемент интерфейса Snap, появившегося впервые в Windows 7. В Windows 10 добавились две совершенно новые возможности. Появилась возможность разместить не два окна (по горизонтали), как это было в предыдущих версиях, а четыре. Для этого требовалось поместить это окно в один из углов экрана. Для размещения двух окон, окно нужно перенести на боковую грань экрана.

Вторая модификация предлагает варианты для заполнения пустого места, которое осталось после закрепления первого окна: но при размещении четырёх окон, ассистент появляется только после соединения третьего окна.

Но основная проблема: размещение двух окон по вертикали - осталась нерешённой. Ещё одно замечание заключается в том, что есть 4 сочетания клавиш для функции Snap (Win+ стрелки), но полностью справляются со своей работой только два - Win+ стрелка вправо (влево). А другие два, Win+стрелка вверх (вниз) работают, только если открыто не более 2 окон.

Есть и хорошие новости для тех, кто часто пользуются консолью. В консоли появилась возможность выделять, копировать и вставлять текст, как и в любом другом окне и закрыть его можно стандартной комбинацией: Alt+F4.

Выводы

В результате появления персональных компьютеров и операционных систем с графическим интерфейсом разработчики программного обеспечения стали уделять внимание сфере визуального или объектно-ориентированного программирования, сетевым протоколам, а так же базам данных.

На данный момент все ОС для ПК, при помощи графического интерфейса, обеспечивают взаимодействие с пользователем.

Это даёт возможность начинающему пользователю уверенно работать

в ОС. Графический интерфейс помогает взаимодействовать пользователю с компьютером, используя окна, меню и элементы управления. Для настройки интерфейса, Windows имеет ряд собственных средств. Большую часть таких средств пользователь найдёт в Панели управления. С её помощью, возможно менять настройки монитора, клавиатуры, мыши, звукового сопровождения, а также управлять ресурсами системы, и многое другое.

Использованные источники:

1. Комиссаров Д.А. Windows XP для пользователя и профессионала [Электронный ресурс]/ Комиссаров Д.А., Станкевич С.И.— Электрон. текстовые данные.— М.: СОЛОН-ПРЕСС, 2009.— 427 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/65093.html.— ЭБС «IPRbooks»

2. Кремень Е.В. Основы работы в Windows [Электронный ресурс] : учебный справочник / Е.В. Кремень, Ю.А. Кремень. — Электрон. текстовые данные. — Минск: ТетраСистемс, 2011. — 176 с. — 978-985-536-162-7. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/28176.html

3. Матвеев М.Д. Windows 8 [Электронный ресурс]: все об использовании и настройках. Самоучитель/ Матвеев М.Д., Юдин М.В., Прокди Р.Г.— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Наука и Техника, 2013.— 656 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/35383.html.— ЭБС «IPRbooks»

УДК 331.103

Хачемизова А.Х.
студент магистратуры 3 курса
Негода В.В.
студент магистратуры 3 курса
Институт сферы обслуживания и предпринимательства
ДГТУ
филиал в г. Шахты
Россия, г. Шахты

СУЩНОСТЬ И ТИПЫ КАДРОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье рассмотрены сущность и типы кадровых стратегий. Изучены теоретические основы формирования и реализации стратегии управления персоналом, принципы и этапы формирования стратегии управления персоналом.

Ключевые слова: персонал, рынок труда, управление персоналом, кадровая стратегия, предприятие, трудовые ресурсы

Hachemizova A.H.
graduate student, 3 course
Negoda V.V.
graduate student, 3 course
The Institute of service sector and entrepreneurship
(branch) DSTU Shakhty, Russia

ESSENCE AND TYPES OF THE PERSONNEL STRATEGY OF THE ENTERPRISE

Abstract: The article discusses the nature and types of personnel strategies. The theoretical foundations of the formation and implementation of the personnel management strategy, the principles and stages of the formation of the personnel management strategy are studied.

Keywords: personnel, labor market, personnel management, personnel strategy, enterprise, labor resources.

В современных экономических условиях эффективное управление персоналом базируется на рациональной кадровой политике и продуманной кадровой стратегии [1].

В научной и периодической литературе представлено значительное количество различных подходов к определению понятия «кадровая стратегия», рассмотрим основные из них (таблица 1) [2].

Таблица 1 – Основные подходы к определению кадровой стратегии предприятия

№	Источник	Определение
1	Институт проблем предпринимательства	система методов и средств управления персоналом, применяемая в течение определенного времени с целью реализации кадровой политики
2	Журнал «Маркетинг и менеджмент»	общая концепция того, как достигаются главные цели организации, решаются стоящие перед ней проблемы и распределяются необходимые для этого ресурсы
3	Энциклопедия производственного менеджера	это определенное руководством компании приоритетное направление действий, учитывающее ее стратегические задачи и ресурсные возможности, которые необходимы для достижения долгосрочных целей по формированию высокопрофессионального, сплоченного и ответственного коллектива.
4	Журнал «Управление персоналом»	это составная часть общей стратегии, позволяющая определить ориентиры работы с основным корпоративным ресурсом - персоналом
5	Портал «О персонале»	является определенным руководством компании, приоритетным направлением действий, необходимых для решения долгосрочной задачи по созданию высокопрофессионального, ответственного и сплоченного коллектива

Кадровая стратегия представляет собой взаимосвязанный комплекс долгосрочных мер по формированию высокопрофессионального, сплоченного и ответственного коллектива. Все работы проводятся с учетом ресурсных возможностей и стратегических задач конкретной организации.

Предприятие, ориентированное на успешное функционирование и развитие, как правило, планирует свою деятельность не только на ближайший период времени, но и на перспективу. Кадровая стратегия должна быть тесно связана со стратегией развития компании. В данном отношении она выступает в роли кадрового обеспечения реализации этой стратегии (рисунок 1) [3].

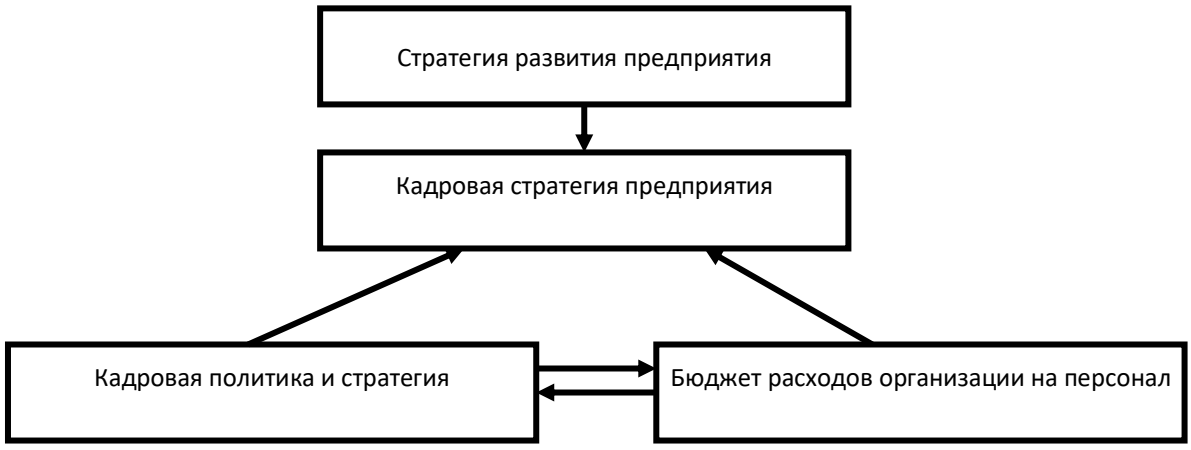


Рисунок 1 – Взаимосвязь кадровой стратегии и стратегии развития предприятия

Необходимо отметить тот факт, что персонал или человеческие ресурсы являются одним из ключевых ресурсов предприятия. При этом тенденции, сложившиеся в мировой экономической среде, делают акцент не на человеческих ресурсах, а на человеческом капитале.

При взаимодействии персонала и предприятия варианты кадровой стратегии могут значительно отличаться. При этом отношение персонала к предприятию проявляется в таких характеристиках взаимодействия, как деловая активность и особенности организационного поведения, а отношение персонала к руководителям различных уровней управления организацией находит свое отражение в принципах кадровой политики. С учетом вышеизложенного, целесообразно выделить типы кадровых стратегий предприятия, представленные на рисунке 2 [4].

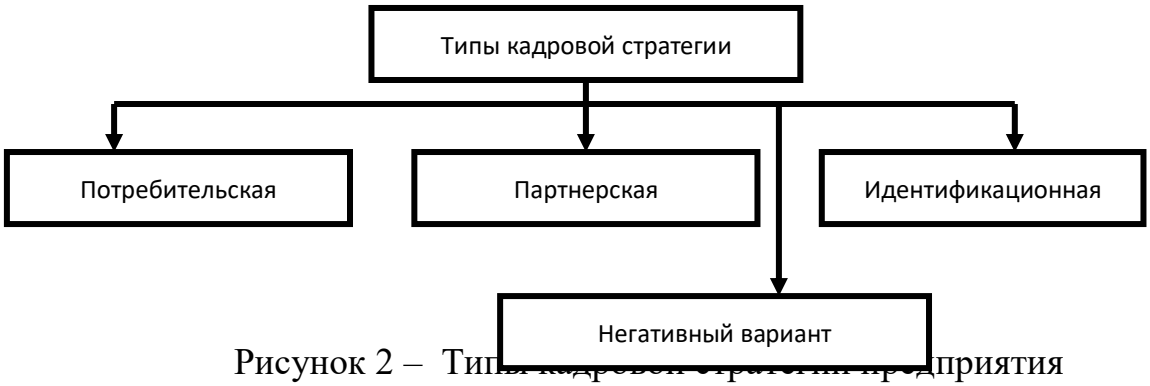


Рисунок 2 – Типы кадровой стратегии предприятия

Потребительская стратегия предполагает отсутствие общих целей и ценностей у персонала и предприятия, но имеются взаимные интересы, осуществляется использование трудового потенциала персонала, по результатам которого персонал получает возможности для удовлетворения своих потребностей, при этом совместного развития не происходит [5].

Партнерская стратегия предполагает взаимовыгодные партнерские отношения между персоналом и руководством предприятия, при которых осуществляется согласование целей и ценностей, развитие персонала обеспечивается компанией, и в свою очередь персонал увеличивает свой вклад в развитие организации.

При идентификационной стратегии отношения строятся на основе полного совпадения целей и ценностей, движущей силой реализации потенциала персонала выступает развитие предприятия, и наоборот — компания развивается, если наращивает свой потенциал каждый ее сотрудник.

В качестве негативного варианта стратегии могут выступать случаи, когда персонал и руководство предприятия не признают цели и ценности друг друга, присутствуют ситуативные интересы, развитие компании и персонала осуществляется независимо друг от друга. Особенностью данного варианта стратегии может быть деструктивный характер отношений, при котором персонал или компания намеренно подрывают репутацию друг друга [5].

Варианты кадровых стратегий предприятия необходимо рассматривать по определенным индикаторам (рисунок 3) [6].

Рисунок 3 – Индикаторы кадровой стратегии предприятия

Характеристика персонала при различных вариантах кадровой стратегии предприятия представлена в таблице 2 [6].

При реализации потребительской стратегии приток квалифицированных кадров существенно снижен, имеет место высокая текучесть кадров, что отражается в показателях неполной занятости и в малоэффективных результатах трудовой деятельности.

Реализация потребительской стратегии приводит не к развитию, а к утрате предприятием конкурентных преимуществ. [7]

Таблица 2 – Характеристика персонала при реализации различных вариантов кадровой стратегии предприятия

Потребительская стратегия	Партнерская стратегия	Идентификационная стратегия
- исполнительность; - минимальная инициативность в реализации новых технологий; - отсутствие лояльности к компании; - предприимчивость и активность, направленные на достижение собственных целей	- активное участие при реализации новых услуг и технологий; - мотивированная лояльность; - ответственность и организованность; - направленность деловой активности на достижение целей саморазвития	- активная жизненная позиция; - креативность; - максимальная инициативность при реализации новых технологий; - лояльность к компании на уровне убеждений, - направленность деловой активности на достижение целей компании; - развитое чувство

		долга; -самоконтроль в профессиональной деятельности

При реализации партнерской стратегии кадровая ситуация характеризуется относительной нестабильностью: текучесть кадров объясняется резкими изменениями в стратегии развития предприятия и кадровой политике: с одной стороны, сотрудник перестает соответствовать возрастающим требованиям; с другой стороны, потенциал сотрудника больше, чем предлагаемая должность и содержание трудовой деятельности. Приток кадров высокой квалификации имеет стихийный характер, отток минимизирован.

Мотивация направлена на содержательные аспекты профессиональной деятельности, поощряется саморазвитие. Инвестиции осуществляются в программы развития отдельных, наиболее перспективных сотрудников. [8]

При реализации идентификационной стратегии кадровая ситуация предприятия отличается стабильностью, текучесть персонала минимальная и обусловлена рядом объективных факторов. Осуществляется упорядоченный приток квалифицированных кадров, планомерное воспроизводство кадрового потенциала. Кадровый состав сбалансирован по основным показателям.

В заключении необходимо отметить, что при выборе того, или иного варианта кадровой стратегии все направления работы с персоналом выстраиваются по-разному. Рациональная кадровая стратегия призвана способствовать увеличению конкурентных преимуществ предприятия за счет более эффективного использования кадрового потенциала, а также формирования условий использования и динамичного развития ответственного, компетентного и высококвалифицированного коллектива работников.

Использованные источники:

1. Веснин, В.Р. Управление человеческими ресурсами. Теория и практика: учебник/ /В.Р. Веснин. – М.: Проспект, 2017 – 496 с.
2. Дятлов, В.А. Управление персоналом: учебное пособие / В.А. Дятлов.- М.

ПРИОР, 2009. – 365 с.
3. Федорова, Н.В. Управление персоналом: учебник / Н.В. Федорова, О.Ю. Минченкова. - М.: КНОРУС, 2016.- 224 с.
4. Сирченко А. Е. Кадровая политика как инструмент управления персоналом/ А.Е. Сирченко// Молодой ученый. - 2015. - №12. - С. 496-499. – Режим доступа: URL https://moluch.ru/archive/92/20172/ (дата обращения: 11.09.2018).
5. Хожемпо, В. В. Основные направления формирования кадровой политики в современных компаниях/В.В. Хожемпо // Молодой ученый. - 2014. - №2. - С. 564-566. – Режим доступа: URL https://moluch.ru/archive/61/9268/ (дата обращения: 12.09.2018).
6. Стародымова А.В., Самохвалова С.М. Взаимосвязь кадровой стратегии и кадровой политики организации/ А.В. Стародымова, С.М. Самохвалова // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. - 2012. - №8. – Режим доступа: URL: https://cyberleninka.ru/article/n/vzaimosvyaz-kadrovoy-strategii-i-kadrovoy-politiki-organizatsii (дата обращения: 23.08.2018).
7. Горностаева Ж.В. Развитие современных кадровых технологий в органах местного самоуправления: Монография / Ж.В. Горностаева, Ю.В. Сорокина, И.П. Голдина и др. – Новосибирск: СибАК, 2018. – 66 с
8. Алехина Е.С., Бугаева М.В., Буряков С.А и др. Методика оценки влияния технологий управления персоналом на объемы продаж в коммерческих организациях на современном рынке связи: монография. – Новочеркасск: ООО «Лик». – 2018. – 82 с.

УДК 657.1

Хоанг В.А.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Липецкий государственный технический университет»
РФ, г. Липецк

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ООО «ЗЕВС-ТЕХНОЛОГИИ»

Аннотация: В данной статье рассматривается особенность бухгалтерского учета основных средств в организации. Дано авторское определение понятию «основные средства». В статье были предложены основные направления совершенствования учета наличия, движения и использования основных средств. Обоснованы рекомендации по повышению эффективности использования основных средств.

Ключевые слова: основные средства, бухгалтерский учет, организация, переоценка, совершенствование учета.

Современная экономическая ситуация в стране заставляет по-новому подойти к рассмотрению вопросов постановки и ведения учета отдельных видов, форм и направлений деятельности экономических субъектов,

важнейшими из которых являются операции с основными средствами.

«Основные средства являются неотъемлемой чертой функционирования организаций, предприятий и учреждений всех организационно-правовых форм и форм собственности. Они представляют собой часть имущества организации, которая используется в виде средств труда при производстве продукции (работ, услуг) либо для управленческих нужд в течение значительного временного периода» [4].

На наш взгляд, наиболее полным и точным определением является следующее определение: основные средства — это совокупность средств труда в материальном и денежном выражении, которые используются в процессе производства продукции, работ и услуг, или в управленческих и административных целях организации, со сроком полезного использования более одного рабочего цикла и постепенно переносящие свою стоимость на вновь продуктов в виде амортизации.

В Российской Федерации главным документом, регламентирующим порядок учета и движения основных средств в организациях, является Положение по бухгалтерскому учету «Учет основных средств», утвержденный приказом Минфина России от 30 марта 2001 г. № 26н [2].

В настоящее время очень важно уметь правильно учитывать основные средства, потому что они играют огромную роль в процессе труда. Любая организация должна постоянно осуществлять контроль за наличием движением, сохранностью и эффективностью использования основных средств.

Тем не менее, проблематика совершенствования учета основных средств и эффективности их использования изучена не в полной мере и требует более глубокого анализа. Это определяет значимость исследования и свидетельствует об актуальности данной темы.

Цель исследования состоит в разработке теоретических и практических рекомендаций совершенствование бухгалтерского учета основных средств организации в ООО «Зевс-Технологии».

Согласно учетной политики ООО «Зевс-Технологии» переоценку основных не производит, при том, что перечисляет налог на имущество организаций с балансовой стоимости объекта основных средств.

ООО «Зевс-Технологии» перечисляет налог на имущество организаций с балансовой стоимости объекта, то для него выгодно будет уценить объект, чтобы платить меньше налогов.

Если организация приняла решение проводить переоценку ОС, то это не значит, что нужно переоценивать все имеющиеся основные средства. Можно ограничиться одной группой однородных объектов. Законодательно такие группы не установлены, мы предлагаем ООО «Зевс-Технологии» выделить следующие группы:

- здания;
- сооружения;
- транспортные средства;

- оборудование;
- производственный и хозяйственный инвентарь.
- вычислительная техника.

Согласно данной группировки, ООО «Зевс-Технологии» может делать переоценку, к примеру, только зданий или только машин, так как делать переоценку всех основных средств для ООО «Зевс-Технологии» может быть не целесообразным.

Если стоимость основных средств в результате переоценки уменьшится, их лучше переоценить. Это позволит сэкономить на налоге на имущество. Этот налог рассчитывают исходя из той стоимости основных средств, по которой они числятся в бухгалтерском учете. Раз "бухгалтерская" стоимость основных средств уменьшилась, налог на имущество придется платить в меньшей сумме.

Если в результате переоценки стоимость основных средств должна увеличиться, в ООО «Зевс-Технологии» их лучше не переоценивать. После переоценки налог на имущество возрастет, а амортизационные отчисления увеличить не сможем. Кроме того, стоимость основных средств в бухгалтерском и налоговом учете будет различаться. Поэтому придется вести по ним дополнительные регистры налогового учета, это ничем не оправдано.

В настоящее время на предприятии ООО «Зевс-Технологии» используются основные средства, которые уже списаны с баланса. Поэтому для улучшения бухгалтерского учета в ООО «Зевс-Технологии» предполагается, что основные средства будут сгруппированы в дополнение к существующим функциям - обесцененным. В случае, если предлагаемая классификация введена в учетные записи, информация о наличии полностью автономного оборудования станет очевидной.

По нашему мнению, для амортизируемых, необходимо ввести соответствующую классификацию к подходящей и не подходящей для использования. Внедрение классификаций поможет повысить уровень контроля за предотвращением перевода амортизируемых основных средств в состояние, которое не может быть использовано. Важным аспектом поддержки предлагаемой классификации является то, что ее реализация не влечет за собой фактической передачи основных средств от одного лица другому, и не требует отражения в первичных учетных записях.

В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету ПБУ 6/01 [3] начисление амортизации по объектам основных средств, производится одним из следующих способов: линейный способ, способ уменьшаемого остатка, списание стоимости по сумме лет полезного использования, списание стоимости пропорционально объему продукции.

В целях налогообложения организация может применять один их двух способов амортизации основных средств – линейный и нелинейный. Это установлено п.1 ст. 259 Налогового кодекса РФ [1].

В ходе исследования, проводя эффективную амортизационную

политику, организации рекомендовано применения нелинейного метода начисления амортизационных отчислений может получить экономию, именно на эту величину увеличивается размер собственных финансовых ресурсов предприятия, т.е. величина чистая прибыль плюс амортизационные отчисления.

Для совершенствования документального оформления учета основных средств предлагается дополнить инвентарную карточку учета основных средств ф. ОС-6 необходимыми реквизитами (метод амортизации, амортизируемая стоимость, срок полезного использования объекта, ликвидационная стоимость, справедливая стоимость).

На каждый документ необходимо составлять операграмму или документограмму. Нами предложена к использованию в ООО «Зевс-Технологии» операграмма накладной на внутреннее передвижение основных средств.

Таблица 1. Операграмма накладной на внутреннее перемещение основных средств

№ п/п	Название работы	Исполнитель		
		Гл. бухгалтер	Бухгалтерия	Бухгалтер
1	Составление накладной			
2	Передача накладной для обработки в бухгалтерию			
3	Отображение изменений в инвентарной карточке на основании накладной			
4	Передвижение инвентарной карточки в картотеке аналитического учета			
5	Отображение передвижения в инвентарной книге			
6	Запись в инвентарном описании о передвижении объекта			

В ходе проведенного анализа деятельности организации ООО «Зевс-Технологии» выявлено в работе организации происходит не равномерное распределение расходов на ремонт основных средств и поэтому рекомендовано создать резерв на предстоящие расходы на ремонт средства как в бухгалтерском так и в налоговом учете. В целях совершенствования учета расходов на ремонт основных средств рекомендованы регистры-расчеты расходов ремонт (табл. 2).

Таблица 2. Регистр - расчет величины резерва расходов на ремонт основных средств и суммы ежеквартальных отчислений на 2018 год

N п/п	Показатель	Сумма, руб.
1	Совокупная стоимость основных средств по состоянию на 01.01.2018	10 000 000
2	Норматив отчислений в резерв предстоящих расходов на ремонт основных средств, в том числе:	5,7%
2.1	норматив отчислений в резерв предстоящих расходов на капитальный ремонт основных средств, планируемый к проведению в следующих налоговых периодах	3,6%
2.2	норматив отчислений в резерв предстоящих расходов на другие виды ремонтов основных средств, планируемых к проведению в отчетном налоговом периоде	2,1%
3	Величина резерва предстоящих расходов на ремонт основных средств (стр. 1 х стр. 2 : 100), в том числе:	570 000
3.1	величина резерва на капитальный ремонт, планируемый к проведению в следующих налоговых периодах (стр. 1 х стр. 2.1 : 100)	360 000
3.2	величина резерва на ремонты, планируемые к проведению в отчетном налоговом периоде (стр. 1 Х стр. 2.2 : 100)	210 000
4	Сумма ежеквартальных отчислений в резерв (стр. 3 : 4)	142 500

Использование предложенных регистров усилит контроль за полнотой и достоверным отражением расходов на ремонт основных средств.

Также для совершенствования управления предприятием необходимо использовать новые методы управления и современные технические средства построения различных информационных систем. И прежде всего, необходимо провести коренную реконструкцию его технической и информационной базы на основе внедрения автоматизированной системы учета, контроля и аудита, в состав которой входили бы автоматизированные рабочие места бухгалтера.

На сегодняшний день большинство организаций используют автоматизированные способы ведения учета. Эффективность ведения бухгалтерского учета основных средств зависит от правильности выбора программного обеспечения, его комплектации и конфигурации.

Организация использует программы 1С: бухгалтерия в версии 8.0. С помощью программы ИНФИН а рекомендуется "1С: Бухгалтерия-Проф." - является универсальным бухгалтерским программным продуктом, более усовершенствованной версии 1С: Бухгалтерии" - самого распространенного

бухгалтерского программного продукта не только России, Прибалтики, Белоруссии, Казахстана. Этот программный продукт может быть настроен самим бухгалтером на особенности бухгалтерского учета на своем предприятии, на любые изменения законодательства и форм отчетности. Один раз освоив универсальные возможности программного продукта, бухгалтер сможет автоматизировать различные разделы учета: кассу, банк, материалы, готовую продукцию, расчеты, зарплату, а также основные средства, что является особенно важным.

Таким образом, внедрение обоснованных предложений обеспечит рациональный учет основных средств в ООО «Зевс-Технологии», улучшение состояния автоматизации бухгалтерского учета позволит подойти по новому к формированию учетной информации, снизить трудоемкость обработки информации, повысить оперативность доступа бухгалтерского аппарата к обрабатываемой информации.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) Часть 2 от 05.08.2000 N 117- ФЗ.
2. Приказ Минфина России от 30.03.2001 N 26н (ред. от 16.05.2016) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет основных средств" ПБУ 6/01" (Зарегистрировано в Минюсте России 28.04.2001 N 2689).
3. Положение по бухгалтерскому учёту «Учёт основных средств» ПБУ 6/01, приказом Министерства финансов РФ от 30.03.01 № 26н.
4. Ковалева Т.Н., Атабиева Е.Л. Проблемы учета результатов переоценки основных средств и предложения по его совершенствованию // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2017. Т. 6. № 1 (18). С. 73-75.

УДК 658.5.012.2

Хорошилова Е.С.
студент
научный руководитель: Полякова Н.Ю., к.техн.н.
доцент
Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт
им. А. К. Кортунова ФГБОУ ВО Донской ГАУ
РФ, г. Новочеркасск

СРАВНЕНИЕ ФАКТИЧЕСКИХ И ПЛАНОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ АО «ИСИ «ВЗЛЕТ»

Аннотация: Финансовое планирование служит основой для проведения финансового анализа и контроля (сравнение плановых и фактических показателей). На основе результатов сравнения плана и факта корректируются финансовые планы.

Ключевые слова: финансовое планирование, бюджет, развитие гостиничного бизнеса, прибыльность предприятия, прогноз.

Khoroshilova E.S.
student
Supervisor: Polyakova N.U.
Associate Professor, Cand. Tech. Sciences
Novocherkassk Engineering and Melioration Institute
AK Kortunova FGBOU VO Donskoy State University
Russia, Novocherkassk

COMPARISON OF ACTUAL AND PLANNED INDICATORS OF ENTERPRISE ACTIVITY ON THE EXAMPLE OF JSC «EST«VZLET»

Annotation: Financial planning provides the basis for financial analysis and control (comparison of planned and actual indicators). Based on the results of the comparison of the plan and the fact financial plans are adjusted.

Keywords: financial planning, budget, hotel business development, enterprise profitability, forecast.

Результатом финансового планирования является совокупность планов, смет, бюджетов, на основе которых организуется, реализуется и контролируется деятельность по финансовому обеспечению предприятия.

Данное планирование сконцентрировано на решении задач распределения материальных, финансовых, трудовых, а также других ресурсов, которые находятся в распоряжении предприятия. Как правило, разработка бюджетов является частью системы оперативною планирования, а также бизнес-планирования новых инвестиционных проектов.

Бюджетное планирование состоит из разработки бюджетов подразделений организации с последующей консолидацией в основной бюджет предприятия.

Планирование является важнейших функций управления

производством, оно построено на процессе разработки, составления плана, определение направлений развития, как самого субъекта хозяйствования, так и его подсистем. В ходе планирования составляются и разрабатываются проекты для высокого экономического положения хозяйствующего субъекта в предоставленных условиях, контролируется и прорабатывается содержание и очередность шагов, которые могут привести к поставленной цели.

Основополагающими существенными признаками планирования являются:

-направленность на будущее;

-определение сроков выполнения;

-выработка системы показателей, которые должны быть достигнуты в результате их осуществления и выполнения. Цель планирования – создать ориентиры деятельности в будущем.

Как правило, на предприятиях различают:

- технико-экономическое планирование;
- планирование труда и заработной платы;
- производственное планирование;
- финансовое планирование.

Данные виды планирования являются достаточно сложными, так как требуют определенных знаний в этой области. На составление одного плана по той или иной направленности могут уйти месяцы, т.е. можно сказать, что это трудоемкий процесс, требующий квалифицированного специалиста.

Произведем сравнение фактических и плановых показателей финансовых результатов АО «ИСИ «Взлет».

Одним из главных видов деятельности данного предприятия является оказание гостиничных услуг. Суть гостиничных услуг как вида деятельности предприятия заключается в нематериальном характере. Результат производственно-эксплуатационной деятельности гостиницы есть основной продукт в виде особого вида услуг - услуг гостеприимства, особенностью которых является то, что они создаются и реализуются в рамках одного предприятия.

Для того чтобы сформировать прогнозные планы развития гостиницы, необходимо определиться с:

1. Приоритетами и направлениями развития гостиницы;
2. Потребностями гостиницы в капитале и ресурсах;
3. Сегментом рынка, на который данная гостиница сориентирована?

Также необходимо рассчитать показатели состояния и эффективности основных производственных фондов, оборотных средств, финансовых и трудовых ресурсов предприятия.

Плановые и фактические показатели финансовых результатов деятельности предприятия, а также их абсолютное и относительное отклонение представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Финансовые результаты АО «ИСИ «Взлет»

Показатели	Плановые показатели, тыс. руб.	Фактические показатели, тыс. руб.	Абсолютное отклонение, тыс. руб.	Относительное отклонение, %
Выручка	33833	34 848	1 015	103,00
Себестоимость продаж	31912	33 188	1 276	104,00
Прибыль от продаж	1921	1 660	-261	86,41
Прочие доходы	504	514	10	101,98
Прочие расходы	1267	1 242	-25	98,03
Прибыль до налогообложения	1384	1 439	55	103,97
Текущий налог на прибыль	430	447	17	103,95
Чистая прибыль	803	819	16	101,99

Из данных таблицы видно, что фактическая прибыль от продаж предприятия ниже плановой на 261 тыс. руб. Это связано с повышением себестоимости продаж на 1 276 тыс. руб. Прибыль до налогообложения, по сравнению с плановым показателем, увеличилась на 55 тыс. руб. Чистая прибыль заметно возросла, увеличилась она на 16 тыс. руб. Данный рост связан с уменьшением прочих расходов на 25 тыс. руб.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что необходимо дополнительно проанализировать статьи по калькулированию себестоимости для принятия мер по ее снижению. Несмотря на это, за рассматриваемый период чистая прибыль превышает плановый показатель, что указывает на то, что предприятие является достаточно прибыльным.

Использованные источники:

1. Дубровин, И.А. Бизнес-планирование на предприятии: Учебник для бакалавров / И.А. Дубровин. - М.: Дашков и К, 2016. - 432 с.
2. Дрогомирецкий, И.И. Планирование на предприятии. Конспект лекций / И.И. Дрогомирецкий, Е.Л. Кантор, Г.А. Маховикова. - Люберцы: Юрайт, 2015. - 140 с.
3. Финансовая отчетность АО «ИСИ «Взлет»
4. Одинцова, Л. А. Планирование на предприятии / Л.А. Одинцова. - М.: Академия, 2017. - 272 с.

УДК 332.873.1

Хорошилова Е.С.
студент
научный руководитель: Полякова Н.Ю., к.техн.н.
доцент
Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт
им. А. К. Кортунова ФГБОУ ВО Донской ГАУ
РФ, г. Новочеркасск

СУБСИДИИ В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ В 2017 ГОДУ

Аннотация: Для помощи населению с низким уровнем дохода, существуют специальные льготы от государства – субсидия на оплату ЖКХ – выплата денежных средств на безвозмездной основе.

Ключевые слова: компенсация, материальная помощь, ЖКХ, ЖКУ, льготы.

Khoroshilova E.S.
student
Supervisor: Polyakova N.U.
Associate Professor, Cand. Tech. Sciences
Novocherkassk Engineering and Melioration Institute
AK Kortunova FGBOU VO Donskoy State University
Russia, Novocherkassk

SUBSIDIES IN THE ROSTOV REGION IN 2017

Annotation: To help people with low incomes, there are special benefits from the state - a subsidy for the payment of utility bills - the payment of money at no cost.

Keywords: compensation, material assistance, housing and utilities, housing and communal services, benefits.

Для множества россиян плата за жилищно-коммунальные услуги вызывает затруднение финансового положения по причине малого размера дохода. Для того чтобы помочь населению с низким уровнем дохода, существует отдельная компенсация от государства – субсидия на оплату ЖКХ – выплата денежных средств на безвозвратной основе.

Для получения данной компенсации необходимо являться законопослушным гражданином и вовремя оплачивать счета за коммунальные услуги. Если за вами числится какая-либо задолженность, а вы хотите оформить субсидию, то не ожидайте денежной помощи до полного погашения долгов. К сожалению, денежную компенсацию могут получить не все.

Получить субсидии могут только:

- граждане России, Беларуси, Киргизии;
- лица, имеющие все документы на право использовать занимаемую жилплощадь;

- лица, которые постоянно проживают в заявляемой жилплощади;
- если нет долгов по коммунальным платежам за последние полгода;
- если размер оплаты ЖКУ превышает положенные проценты от общего дохода семьи.

Существует большое количество причин, по которым гражданину могут отказать в выплате субсидии. Все они прописаны в жилищном кодексе и Постановлении Правительства РФ. Разобраться со всеми правилами и порядком оформления документов вам помогут сотрудники органов социальной защиты вашего района.

В соответствии с Областным законом «О внесении изменений в отдельные областные законы» и постановлением Правительством Ростовской области от 09.02.2017 № 64 «О внесении изменений в некоторые постановления Правительства Ростовской области» с 1 марта 2017 года изменился порядок расчета компенсации расходов на оплату жилого помещения и коммунальных услуг (льгот) на оплату жилищно-коммунальных услуг ветеранам труда, ветеранам труда Ростовской области, реабилитированным лицам и лицам, пострадавшим от политических репрессий, многодетным семьям, сельским специалистам, за исключением педагогических работников.

До указанной даты расчет льгот выполнялся по региональным стандартам – средней стоимости жилищных и коммунальных услуг на 1 квадратный метр с учетом действующих тарифов и нормативов в муниципальном образовании.

На сегодняшний день размер льгот определяется для конкретного гражданина по тем жилищным и коммунальным услугам, которые он фактически использует, исходя из занимаемой площади жилого помещения и объема потребления коммунальных услуг по показаниям приборов учета, однако расчет ведется в пределах нормативов их потребления.

Аналогичные изменения, в соответствии с Федеральными законами от 12.01.1995 № 5-ФЗ (в ред. от 29.06.2015 № 176-ФЗ) «О ветеранах», от 24.11.1995 № 181-ФЗ (в ред. от 29.06.2015 № 176-ФЗ) «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» и Законом Российской Федерации от 15.05.1991 № 1244-1 (в ред. от 29.06.2015 № 176-ФЗ) «О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС») применяются и к участникам и инвалидам ВОВ, ветеранам боевых действий, бывшим жителям блокадного Ленинграда, инвалидам и семьям, имеющим детей-инвалидов, «чернобыльцам».

Порядок расчета льгот следующий:

ежемесячно, в срок до 20-го числа организации, осуществляющие расчеты платы граждан за жилищно-коммунальные услуги (организации ЖКХ), передают органам социальной защиты населения информацию о фактических начислениях по каждому льготнику по тем жилищно-коммунальным услугам, которыми он фактически пользуется;

в срок до 25-го числа органы социальной защиты населения на

основании полученной информации от организаций ЖКХ определяют размер компенсации на оплату жилого помещения и коммунальных услуг с учетом объема льгот (30%, 50%, 100%), но не более нормативов потребления коммунальных услуг и площади жилого помещения;

в следующие 3 дня органы социальной защиты населения формируют выплатные документы и передают их на почту (доставочные предприятия) либо кредитные организации для выплаты льготникам сумм компенсаций либо зачисления их на лицевые счета.

Максимально допустимая доля расходов граждан на оплату ЖКУ в совокупном доходе семьи в Ростовской области в 2017 году составила 20%. Доля семей, получающих субсидии уменьшилась с декабря 2016 г. по март 2017 г. на 11,7%.

С 1 марта 2017 года предоставление компенсации расходов на оплату жилого помещения и коммунальных услуг возобновляется с месяца полного погашения задолженности или заключения гражданами с организациями, осуществляющими расчеты по оплате жилищно-коммунальных услуг, соглашений о погашении задолженности.

Использованные источники:

1. Официальный портал Правительства Ростовской области [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.donland.ru (12.12.2018)
2. Администрация города Ростов-на-Дону [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://rostov-gorod.info (11.12.2018)
3. Пешкова, Х.В. Дотации и субсидии: финансово-правовой и экономический аспекты / Х.В. Пешкова. - М.: ГОУ ВПО "Российская академия правосудия", 2015. - 964 с.
4. Чурилов, Ю. Пособия, льготы и субсидии многодетным родителям / Ю. Чурилов. - М.: Феникс, 2015. - 160 с.
5. Чурилов, Ю.Ю. Пособия, льготы и субсидии беременным и молодым мамам / Ю.Ю. Чурилов. - М.: Феникс, 2015. - 419 с.

УДК: 338(470+571):620.3

Хоружая Е.Ю.
ассистент
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

КОРРЕКЦИЯ БЛОКОВ МЕХАНИЗМА СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ НАНОИНДУСТРИИ В НЕБЛАГОПРИЯТНОЙ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ СРЕДЕ[88]

Аннотация: В данной статье обозначена актуальность развития наноиндустрии в России. Приведена система факторов, влияющих на развитие российской наноиндустрии в условиях действия экономических санкций. Выявлены нуждающиеся в коррекции блоки механизма стратегического развития наноиндустрии.

Ключевые слова: наноиндустрия, экономические санкции, механизм развития наноиндустрии.

Khoruzhaya E.Yu.
Assistant
Volgograd State University
Russia, Volgograd

CORRECTION OF BLOCKS OF THE MECHANISM OF STRATEGIC DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN NANOINDUSTRY IN AN ADVERSE ECONOMIC MEDIUM

Abstract: This article indicates the relevance of the development of nanoindustry in Russia. The system of factors influencing the development of the Russian nanoindustry in the context of economic sanctions is given. The blocks of the mechanism of the strategic development of the nanoindustry that are in need of correction have been identified.

Keywords: nanoindustry, economic sanctions, mechanism of nanoindustry development.

Развитие нанотехнологий в современном мире обусловлено возможностью получения значительных эффектов без затрат редких природных ресурсов и огромным потенциалом воздействия на хозяйственную систему общества.

Необходимость трансформации российской экономики адекватно формирующемуся новому VI технологическому укладу является актуальным вопросом на протяжении последних десятилетий.

Основными проблемами, препятствующими эффективному использованию и развитию нанотехнологий в РФ являются [7]:

- значительное отставание базовых компонентов инфраструктуры от

[88] Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ, проект «Государственная политика РФ в сфере наноиндустрии в условиях неблагоприятной внешней среды» № 16-02-00591-ОГН.

мирового уровня (кадровой и технической базы, инструментально-приборной базы, информационно-коммуникационной базы; организационно-правовой и управленческой базы);

- в условиях перехода экономики на инновационный путь развития наблюдается низкая восприимчивость промышленности к разработкам в области нанотехнологий. В результате потребность отечественного рынка в нанотехнологической продукции во многих социально значимых сферах значительно превышает объемы ее реального производства, но также существует и проблема недостаточного спроса, таким образом, можно говорить об ассиметрии данного показателя.

Развитие наноиндустрии тормозится отсутствием отлаженных механизмов продвижения продукции наноиндустрии на внутреннем и зарубежных рынках. В современных условиях в стране нет постоянно действующих масштабных нанотехнологических форумов и конференций мирового уровня, большинство российских специализированных конференций и выставок имеет локальный характер, мала доля российского представительства на крупных международных профильных мероприятиях.

Другим серьезным негативным фактором развития российской наноиндустрии стало введение под политическим предлогом экономических санкций против РФ лидерами нового технологического и хозяйственного уклада (США, ЕС, Япония и др.). Эти страны изменили свои стратегические ориентиры и приоритеты, перешли от коллаборации к оппортунизму в совместном формировании основ глобальной наноиндустрии, заменили механизмы паритетного партнерства на механизмы торможения бывших партнеров и нынешних конкурентов. С этим возросли риски не только для корпораций и компаний РФ, но и для их партнеров по инвестициям.

В современных условиях, можно выделить эндогенные и экзогенные факторы, которые, с одной стороны, препятствуют и с другой стороны, стимулируют развитие российской наноиндустрии в условиях неблагоприятной внешней среды.

Таблица 1. Система факторов, влияющих на развитие российской наноиндустрии в условиях действия экономических санкций

Факторы	**Трансформационные**	**Трансакционные**
Эндогенные		
Стимулирующие	-Необходимость внедрять новую технику и технологии. - Использование новейших энергоэффективных и экологически чистых технологий. - Способность быстро генерировать высокие технологии.	- Развитие информационных систем (ИС) и информационных технологий (ИТ). - Использование практики межинституционального механизма инновационного развития. - Применение на практике принципа наилучших доступных технологий.

Противодействующие	-Проблемы привлечения инвестиций в технологическое перевооружение промышленных предприятий. - Высокая стоимость нововведений. -Низкий технологический уровень и морально устаревшие производственные фонды.	-Зависимость от сложной технологической продукции. -Зависимость от импортного оборудования. -Недостаточность информации о рынках сбыта.
Экзогенные		
Стимулирующие	- Возможность для наращивания экспортного потенциала. -Утверждены правила предоставления субсидии из федерального бюджета российским организациям на компенсацию части затрат на проведение НИОКР.	- Государственная поддержка в форме целевых программ развития, реализуемых как на федеральном, так и на уровне субъектов РФ. - Создание «Фонда развития промышленности» - Создание Межотраслевого объединения наноиндустрии
Противодействующие	-Высокий инвестиционный риск. -Незаинтересованность инвесторов поддерживать инновационные проекты в России в условиях неблагоприятной внешней среды. - Интенсивность роста цен на сырье и материалы.	- Отсутствие в России рыночно ориентированных и взятых на вооружение низкобюджетных маркетинговых технологий. - Неразвитость кооперационных связей и инновационной инфраструктуры.

Источник: составлено автором.

В этих условиях требуется коррекция сложившегося экономического механизма развития национальной наноиндустрии, изменение методов и инструментов его реализации с учетом влияния неблагоприятной глобальной среды.

Механизм наноиндустриального развития России в условиях действия санкций представляет собой целенаправленное осуществление и регулирование процесса развития наноиндустрии РФ на основе взаимодействия её субъектов с субъектами разных уровней строения глобальной экономической системы с использованием соответствующих методов, инструментами, источниками ресурсов и каналами коммуникаций, факторами и капиталами [1].

Целью функционирования данного механизма является разрешение возникающих противоречий, с которыми сталкиваются субъекты наноиндустрии РФ в своей хозяйственной деятельности в области производства, рыночного продвижения нанотехнологий, нанотоваров и наноуслуг и их производственного потребления.

В условиях неблагоприятной внешней среды требуется следующая коррекция блоков механизма стратегического развития наноиндустрии в РФ:

1) Необходима диагностика субъектов механизма развития наноиндустрии России.

Санкции против РФ, инициированные США, поддержанные ЕС и другими развитыми странами, оказали отрицательное влияние на отрасль.

Выделяются два компонента влияния санкций на наноиндустрию: технологический и финансовый [3].

Технологический компонент – это ограничения по поставкам целого ряда оборудования. Например, в 2014 г. американская корпорация «Applied Materials» отказалась поставлять оборудование для завода «Крокус наноэлектроника», а американская «Alcoa» – от партнерства с АО «Роснано» по проекту производства бурильных труб с нанопокрытием [9].

Финансовый компонент означал затруднение доступа, рост барьеров для российских предприятий наноиндустрии на европейские и американские финансовые рынки. Так, вся концепция перехода к образованию «private equity» фондов в сфере российской наноиндустрии формировалась до введения санкций АО «РОСНАНО» вместе с Европейским банком реконструкции и развития, в партнерстве с которым должен был быть создать первый «private equity» фонд. Планировалось, что инвестиции ЕБРР составят порядка 100 млн. долл. [6].

Следовательно, ситуация с санкциями со стороны Запада открывает для России благоприятную возможность для сотрудничества в области наноиндустрии с такими странами, как Китай, Южная Корея, Сингапур, Япония, Малайзия. Сотрудничество Китая и России в данном направлении уже можно считать успешным. АО «Роснано» выступает проводником на российском рынке для китайского бизнеса, и уже совместно с китайской компанией «Цинхуа» (Tsinghua Holding) учрежден фонд под названием «CIRTech». Его основными направлениями инвестирования стали наноматериалы, альтернативные источники энергии. В 2016 г. АО «Роснано» и китайская компания «Zhongrong International Co» учредили совместный фонд с долевым участием в 50% с целью создания в России, Китае и других странах конкурентоспособных компаний, специализирующихся на нанотехнологиях. Дальнейшее тесное сотрудничество России и Китая будет способствовать привлечению инвестиций в Россию, а также способствовать Китаю, сформировать совершенную инфраструктуру для нанотехнологических проектов мирового уровня [5].

Так же одной из основных задач в сфере нанотехнологий является рост негосударственного сектора: развитие бизнес-инкубаторов, технологических парков и интеллектуальных центров, лизинговых и коммерческих структур.

2) Необходима коррекция такого блока механизма стратегического развития наноиндустрии, как методы и соответствующие инструменты их реализации.

А. В рамках финансовой составляющей политики государства в области стимулирования развития наноиндустрии подлежит коррекции налоговый метод.

Спектр мер налогового стимулирования и поддержки стратегии инновационного развития, установленных в России на федеральном уровне, достаточно обширен [2]. Применяются такие меры, как: льготы по налогу на прибыль (например, за счет учета расходов на НИОКР, амортизационной политики); выдача инвестиционного налогового кредита (ИНК). Всего на федеральном уровне установлено 28 налоговых льгот, призванных стимулировать инновационную деятельность.

Некоторые из них установлены по всей стране, другие действуют на отдельных территориях (Фонд Сколково, особые экономические зоны, зоны территориального развития). Срок действия таких льгот также отличается (бессрочные льготы; льготы, которые предприятие может использовать лишь в течение ограниченного временного интервала).

Анализ перечня льгот, направленных на стимулирование инновационной деятельности, показывает, что существующие меры налогового стимулирования направлены, в основном, на поддержание благоприятного климата для стабильного развития инновационной деятельности. В то же время, текущая ситуация с инновациями нуждается в более активном налоговом стимулировании.

Существующая система мер стимулирования инновационной деятельности имеет ряд концептуальных недостатков:

1) общая направленность существующих налоговых льгот не способствует быстрому росту инновационной активности предприятий;

2) существуют сложности в применении отдельных видов налоговых льгот.

Анализ российских мер и налогового стимулирования инновационного развития, применяемых в международной практике, свидетельствует о том, что необходимо обеспечить внедрение в российскую практику следующих мер налогового стимулирования инновационной активности предприятий:

- «патентное окно»;
- стимулирование частных пожертвований на НИОКР.

«Патентное окно» – снижение ставки налогообложения прибыли, полученной от реализации запатентованной продукции [10], является самой значимой мерой среди зарубежных налоговых инноваций, которые актуальны в настоящее время и для российской практики.

В отличие от большинства широко распространенных льгот на проведение НИОКР, которые нацелены на формирование более благоприятных условий на начальных этапах инновационного процесса, снижая себестоимость проводимых исследований и разработок, «патентное окно» создает налоговые стимулы для успешной коммерциализации полученных результатов инновационной деятельности. Эти стимулы выражаются в установлении более низкой ставки налогообложения прибыли, тем самым поощряется успешная инновационная деятельность.

Предлагается следующая формулировка льготы: прибыль, получаемая от реализации товаров, работ и услуг, новизна которых подтверждается

патентами, облагается по ставке 14% [10].

Обычно режим «патентного окна» предполагает снижение ставки налогообложения доходов, полученных от реализации запатентованной продукции. Однако, в Нидерландах, например, «патентное окно» было расширено до «инновационного окна», в рамках которого по пониженной ставке облагается прибыль, полученная от реализации, основанной на результатах НИОКР продукции или услуг даже в том случае, если их создание не завершилось получением патента или регистрацией торговой марки. Поскольку в ряде случаев существует значительный временной лаг между инвестициями в проведение НИОКР, подачей заявки на получение патента и выдачей самого патента, фирмы, подавшие заявку, получают в Нидерландах право на определенную долю льгот, предусмотренных в рамках «патентного окна» [4].

В Китае право на налоговые льготы в рамках «патентного окна» может быть предоставлено не обладающим патентами фирмам, которые расходуют на проведение НИОКР от 3 % до 6 % валового дохода (в зависимости от размера компании), получают не менее 60% дохода от основной интеллектуальной собственности (ИС) (изобретения, полезные модели, программное обеспечение, авторские права, собственный дизайн макета, новые сорта растений), имеют на предприятии не менее 30 % работников с дипломами колледжей или не менее 10% сотрудников, занятых в сфере НИОКР и высоких технологий [12].

В большинстве стран режимом «патентного окна» могут воспользоваться фирмы, которые приобрели лицензии у других организаций, а затем стали получать доход от использования этой ИС [11].

Стимулирование частных пожертвований на НИОКР. Одной из мер налогового стимулирования инновационной активности предприятий могло бы стать исключение из базы налогообложения по налогу на доходы физических лиц пожертвований на НИОКР. В настоящее время ст.219 НК РФ предусматривает следующую льготу по налогу на доходы физических лиц: при определении налоговой базы налогоплательщик (осуществляемый деятельность в области науки, образования и т.п.) имеет право на получение социального налогового вычета в сумме доходов, перечисляемым им в виде пожертвований некоммерческими организациями [8]. Принципиальная разница между существующим в настоящее время отечественным подходом к налоговому стимулированию частных пожертвований на науку и тем, как это осуществляется в некоторых странах за рубежом, состоит в том, что если там стараются стимулировать пожертвования именно на осуществление какой-либо научно-исследовательской деятельности, то отечественное законодательство предусматривает стимулирование пожертвований именно на организации, а не на осуществление той или иной деятельности. Проблема заключается в том, что поддержка организаций еще не гарантирует поддержку тех видов деятельности, ради осуществления которых они созданы. Кроме того, касательно поддержки некоммерческих

организаций, осуществляющих деятельность в области науки, возникает вопрос: почему поддерживаются через льготы по НДФЛ пожертвования только в адрес таких организаций? Важна ведь поддержка именно НИОКР, а не организаций, созданных для проведения исследований. Значит, могут и должны поддерживаться, в том числе, и коммерческие организации.

Таким образом, целесообразно уточнить соответствующие нормы российского налогового законодательства, предусмотрев право налогоплательщика на получение налогового вычета в сумме доходов, перечисляемых некоммерческими организациями в виде пожертвований на проведение НИОКР. В дальнейшем число получателей пожертвований, по которым предусмотрены соответствующие налоговые льготы, можно расширить. Не только некоммерческие организации, но и коммерческие, а также физические лица могут быть включены в число реципиентов пожертвований на проведение НИОКР, по которым предусмотрены налоговые льготы.

B. В современных условиях требуется корректировка институционального метода, который реализуется с помощью таких инструментов, как: законы, постановления, устав, инструкции, положения, нормы, требования, заключения, соглашения, контракты.

Так, целесообразно выделить общие институциональные меры:

- разработка перечня нормативно-правовых документов в сфере наноиндустрии, которые направлены на защиту инвесторов;
- совершенствование системы гарантий для потенциальных инвесторов в инновационной сфере;
- разработка и введение механизма экономико-правового взаимодействия инновационных центров и инновационных фондов в целях продвижения нанопродукции на отечественном рынке;
- должны быть выявлены и устранены существующие диспропорции в развитии институтов наноиндустрии, приводящие к таким последствиям, как усиление коррупционных явлений, развитие непродуктивных институциональных форм.

C. **Необходимо обеспечить расширение инструментов реализации контрольно-оценочного метода. Функционирование субъектов наноиндустрии РФ в нанотехнологическом процессе следует проводить в соответствии с приведенной системой индикаторов:**

- число поданных за год в АО «РОСНАНО» заявок на софинансирование нанопроектов и одобренных к финансированию;
- число частных инвесторов, осуществляющих финансирование;
- участие в федеральных-целевых программах по приоритетным направлениям, предусматривающим поддержку нанотехнологий (количество и доля поддержанных заявок; сумма финансирования исследований из этого источника);
- количество региональных проектов в сфере наноиндустрии, которые

планируется реализовать в будущем, их предполагаемая стоимость реализации;

- вовлеченность научно-образовательных учреждений в процесс развития нанотехнологий (доля учебных учреждений, осуществляющих исследования в сфере нанотехнологий; количество малых инновационных предприятий, созданных вузами в сфере наноиндустрии; количество коммерческих объектов интеллектуальной собственности вузов, относящихся к сфере наноиндустрии);
- количество научных публикаций и полученных патентов на результаты научно-исследовательской деятельности в сфере нанотехнологий;
- объемы финансирования исследовательских, образовательных и инфраструктурных проектов в сфере нанотехнологий, выделяемые ежегодно из федерального и регионального бюджетов;
- объем произведенной с использованием нанотехнологий продукции, доля занимаемого рынка, наличие перспектив выхода на межрегиональные и международные рынки;
- уровень сотрудничества России с зарубежными организациями в сфере нанотехнологий (количество международных и межрегиональных научно-практических конференций, научно-образовательных и выставочных мероприятий, в которых принимают участие исследователи региона)

Индикаторы на этапе развития наноиндустрии характеризуются двумя значениями: в начальный момент времени t0 и в момент времени, соответствующий сроку t1, t2, t3 …tn . На каждом этапе развития наноиндустрии необходимо соотносить достигнутый уровень измеряемых показателей с запланированным с целью внесения соответствующих корректировок или дополнений.

На всех уровнях управления наноиндустрией следует создавать инфраструктуру, нормативные показатели деятельности интегрированных систем и конкретных исполнителей для построения действующей системы контроля. В формах отчетности необходимо отразить:

- фактически достигнутые значения контролируемых показателей с целью дальнейшего сопоставления в динамике;
- уровень отклонения фактически достигнутого значения контролируемого показателя от запланированного значения;
- факторную, по возможности количественную, оценку величины отклонения;
- определения причин отклонений по целевым показателям.

На заключительном этапе контрольно-оценочного метода следует сформировать действующие алгоритмы корректировки деятельности в целях ликвидации отклонений.

Проведение диагностики блоков существующего механизма

стратегического развития наноиндустрии в РФ в современных условиях, позволило сделать вывод о необходимости принятия корректирующих мер в следующих блоках:

1.*Субъекты наноиндустрии РФ.*

Необходимо развивать негосударственный сектор (бизнес-инкубаторов, технологических парков и интеллектуальных центров, лизинговых и коммерческих структур). Также в результате введения санкций против России, компаниям наноиндустрии РФ необходимо переориентироваться на новых субъектов в сфере наноиндустрии, в том числе поставщиков оборудования и материалов.

2. *Методы и сопутствующие им инструменты:*

- инвестиционный метод. Требуется разработка инструментов для стимулирования экспорта нанотехнологий; для поддержки средних и крупных компаний-лидеров в сфере наноиндустрии;
- налоговый метод. Необходимо обеспечить внедрение в российскую практику следующих мер налогового стимулирования инновационной активности предприятий: «патентное окно» (снижение ставки налогообложения прибыли, полученной от реализации запатентованной продукции); стимулирование частных пожертвований на НИОКР (исключение из базы налогообложения по налогу на доходы физических лиц пожертвований на НИОКР).
- в условиях действия экономических санкций особую значимость приобретает институциональный метод, в рамках которого необходимо: разработать перечень нормативно-правовых документов, которые направлены на защиту инвесторов, действующих в сфере наноиндустрии; совершенствовать систему гарантий для потенциальных инвесторов в производственно-инновационной сфере; разработать и внедрить механизм экономико-правового взаимодействия инновационных центров и инновационных фондов в целях продвижения нанопродукции на отечественном рынке;
- **необходимо обеспечить расширение инструментов реализации контрольно-оценочного метода.** Индикаторы на этапе развития наноиндустрии характеризуются двумя значениями, соответствующими состоянию измеряемых показателей в начальный момент времени t0 и в момент времени, соответствующий сроку t1, t2, t3 …tn. На каждом этапе развития наноиндустрии необходимо соотносить фактический уровень с запланированным с целью внесения соответствующих корректировок или дополнений.

Более детальное внимание необходимо уделить налоговому методу. Налоговые льготы стимулирования инновационной активности предприятий являются одним из самых распространенных, и одновременно, самых сложных и противоречивых инструментов стимулирования в экономическом механизме инновационного развития. Наиболее интересной и

заслуживающей внимания новацией в зарубежной практике налогового стимулирования инновационной деятельности стало снижение ставки налогообложения доходов корпораций, полученных в результате реализации запатентованной продукции (льгота, получившая наименование «патентное окно»). Её применение будет означать переосмысление основных приоритетов налогового стимулирования в контексте современных реалий развития отечественной наноиндустрии. В отличие от большинства инновационных льгот, которые нацелены на формирование благоприятных условий на начальных этапах инновационного процесса, данная льгота создает налоговые стимулы для успешной коммерциализации полученных результатов инновационной деятельности.

Использованные источники:

1. Автономова О.А. Механизм развития наноиндустрии РФ под воздействием глобализации: методы и инструменты // Вестник. Волгоградского государственного университета. Серия 3, Экономика. Экология. – 2015. – № 1 (30). – С. 60.
2. Литвинова А.В. Роль стимулирования инновационной деятельности в реализации стратегических приоритетов и направлений инновационного развития страны // Государственный советник. – 2014. – № 1 (5). – С.56-64.
3. Наноиндустрия в стране растет на 12% в год // Коммерсант.ru. URL: www.kommersant.ru/doc/2842783 (дата обращения: 10.11.2018).
4. Новые методы стимулирования НИОКР в Нидерландах. URL: http://www.taxand.com/news/newsletters/New_RD_Incentive_in_the_Netherland (дата обращения: 05.11.2018).
5. Россия раскрывает потенциал нанотехнологий, а также собирается углубить взаимовыгодное российско-китайское сотрудничество // АО «Роснано». URL: www.rusnano.com/about/press-centre/media/20160610-tszintszi-rossia-ukreplyaet-sotrudnichestvo-s-kitaem-i-razvivaet-nanotekhnologii. (дата обращения: 02.11.2018).
6. Санкции лишили АО «Роснано» партнера из Европы // Ведомости. URL: www.vedomosti.ru/business/articles/2014/08/20/sankcii-lishili-chubajsa-partnera (дата обращения: 03.11.2018).
7. Состояние и перспективы развития наноиндустрии в Российской Федерации // Концепция формирования национальной нанотехнологической сети Российской Федерации до 2020 г. – С.3.
8. Статья 219. Социальные налоговые вычеты // Налоговый кодекс Российской Федерации. URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/946cbfc58c05e1392615a251973beb32dc79f94e/ (дата обращения: 09.11.2018).
9. «Applied Materials» отказалась поставлять в РФ оборудование для производства памяти MRAM // Информационное агенство России (ТАСС). URL: www.tass.ru/ekonomika/1387361 (дата обращения: 09.11.2018).
10. Atkinson, D., Andex, S. Patent Boxes: Innovation in Tax Policy and Tax Policy for Innovation // The Information Technology & Innovation Foundation. –

2016. – P.22.
11. Griffith R., Millerand H., O'Connell M., Corporate Taxes and Intellectual Property: Simulating the Effect of Patent Boxes [Electronic Resource] // Institute for Fiscal Studies. 2016. URL: http://www.ifs.org.uk/bns/bn112.pdf (дата обращения: 05.11.2018).
12. Ken Gao Tax Preferential Policy for R&D activities in China // International Tax PolicyForum Conference. Taxation of Innovation in a Global Economy. American Enterprise Institute. – 2015.

УДК 347.27

Храмеева Л.В.
студент 4 курса
факультет «Инновационного бизнеса и экономики»
научный руководитель: Мадатова О.В., к.э.н.
НАН ЧОУ ВО Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РОССИИ

Аннотация: в данной статье рассматривается современное состояние рынка ипотеки в России. Представлен анализ основных рыночных показателей за последние годы. Изучение этих показателей выявило основные тенденции и перспективы развития ипотеки в условиях современной экономики России.

Ключевые слова: ипотечное кредитование, процентные ставки, рынок недвижимости, рефинансирование, риск, ключевая ставка, Центральный Банк РФ.

Khrameeva L.V.
student
4th year, faculty of «Innovative business and Economics»
Academy of marketing and socially-information technologies – IMSIT (Krasnodar)
Supervisor: Madatova O.V., candidate of economic Sciences
Academy of marketing and socially-information technologies – IMSIT (Krasnodar)

MORTGAGE LENDING IN RUSSIA

Abstract: this article discusses the current state of the mortgage market in Russia. The analysis of the main market indicators in recent years is presented. The study of these indicators revealed the main trends and prospects of mortgage development in the modern Russian economy.

Keywords: mortgage lending, interest rates, real estate market, refinancing, risk, key rate, Central Bank of the Russian Federation.

Роль ипотечного кредитования в России очень важна, так как обеспечение населения жильём является одной из самых острых социальных проблем. В России жилье является дорогим объектом и купить квартиру для многих граждан, живущих на заработную плату, практически невозможно. Ипотека очень привлекательна для населения, так как позволяет приобрести жильё в пользование на начальном этапе. Кроме этого, ипотека содержит большой потенциал для экономического развития и развития кредитной системы страны. Она позволяет недвижимости превращаться в оборотный капитал, который позволяет кредиторам получать гарантированный доход, а населению - финансировать покупку жилья.

Таким образом, проблема развития системы ипотечного кредитования в России является актуальной в социально-экономическом плане.

Целью данной статьи является анализ состояния ипотечного рынка, исследование перспектив развития ипотечного кредитования в России в настоящее время.

Для достижения этой цели использовался комплекс взаимодополняющих методов исследования: статистический, логический, табличный и графический анализы.

После кризиса 2008 года рынок ипотечного кредитования в России неуклонно рос и развивался. Однако введение экономических санкций против России не могло не оказать негативного влияния на рынок ипотечного кредитования. В 2014 году в связи с ростом инфляции и невозможностью искусственно сдерживать национальную валюту, Центробанк РФ повысил ключевую ставку до 17 %. Это решение привело к обвалу рубля и, как следствие, к быстрому росту инфляции. Последствия этого шага были катастрофическими для ипотечного кредитования. Многие банки пересмотрели условия кредитования заемщиков. Один за другим они повышали ставки по ипотечным кредитам, что привело к увеличению средневзвешенной процентной ставки на несколько процентных пунктов. В январе 2015 года минимальные ставки по ипотеке достигли 14-16 %. А некоторые банки ввели так называемые запретительные ставки под 35 % годовых и выше. Всё это привело к резкому снижению объёмов ипотечных кредитов.

По данным ЦБ, на конец июля 2018 г. ставки по ипотеке на новостройки снизились до уровня 9,09% (-1,44 п.п. к июлю 2017 г.). Это является результатом активного снижения ставок основными ипотечными кредиторами и увеличения количества совместных программ с застройщиками (ставки от 5%). За 6 месяцев количество строящихся домов, на покупку квартир в которых действуют особые условия по ипотеке, выросло в 3,8 раза с 0,46 тыс. до 1,76 тыс. (около 15% всех строящихся домов в продаже).

Ставки на покупку готового жилья на вторичном рынке в июле выросли до 9,75% (июнь 2018 г. – 9,57%).

Увеличение ставок по ипотечным кредитам на вторичном рынке

связано со значительными изменениями ставок выдачи в нескольких регионах одним из крупнейших ипотечных банков. Этот факт отражен в форме статистической отчетности, опубликованной на сайте Банка России. Без учета этого банка, средняя ставка на вторичном рынке в июле почти не изменилась – 9,64% (июнь – 9,65%).

Средняя ставка по кредитам, выданным за 7 месяцев 2018 г., составила 9,62% (-1,79 п.п. к 2017 г.), в т.ч. по кредитам на новостройки – 9,4% (-1,61 п.п. к 2017 г.), а также на покупку готового жилья на вторичном рынке – 9,71% (-1,91 п.п.)

Таблица 1 - Рейтинг банков России по объёму ипотечного кредитования в 1 полугодии 2018 года

Место в рэнкинге на 01.07.2018	Место в рэнкинге на 01.07.2017	Наименование банка	Объем выданных ипотечных жилищных кредитов, млн. руб.	
			1 пол. 2018	1 пол. 2017
1	1	Сбербанк	702 790	400 241
2	5	Банк ВТБ	244 933	178 649
3	4	Банк ГПБ	73786	24 253
4	3	Россельхозбанк	72 512	24 621
5	-	Райффайзенбанк	37 536	31 326
6	11	РОССИЙСКИЙ КАПИТАЛ	36 723	13 117
7	6	Группа Societe Generale в России***	32 758	20 985
8	7	Абсолют Банк	22 562	10 063
9	10	БАНК УРАЛСИБ	16 361	7 890
10	8	Банк «Санкт-Петербург»	11 647	9 917

Анализ ипотечного рынка России позволил определить банки, входящие в пятерку лидеров: Сбербанк, Банк ВТБ, Банк ГПБ, Россельхозбанк и Райффайзенбанк (табл.1)

Таблица 2 - Рейтинг регионов РФ по объёму ипотечного кредитования в 1 полугодии 2018 года

Место в рэнкинге на 01.07.2018	Место в рэнкинге на 01.07.2017	Субъект РФ	Объем выдачи ипотечных жилищных кредитов, млн рублей, на 01.07.2018	Объем выдачи ипотечных жилищных кредитов, млн рублей, на 01.07.2017	Темп прироста (1 пол. 2018 / 1 пол. 2017),	Доля субъекта РФ в объеме выданных ипотечных кредитов в 1 пол. 2018 г., %	Доля субъекта РФ в объеме выданных ипотечных кредитов в 1 пол. 2017 г., %
1	1	г. Москва	163 724	103 222	58,6	12,5	13,4
2	2	Московская область	107 751	61 174	76,1	8,2	7,9
3	3	г. Санкт-Петербург	85 555	52 080	64,3	6,5	6,7
4	4	Тюменская область	64 175	36 593	75,4	4,9	4,7
5	6	Свердловская область	43 457	23 762	82,9	3,3	3,1
6	5	Республика Татарстан	41 202	24 586	67,6	3,1	3,2
7	7	Республика Башкортостан	39 934	21 661	84,4	3,0	2,8
8	8	Краснодарский край	33 739	20 031	68,4	2,6	2,6
9	9	Новосибирская область	29 861	17 916	66,7	2,3	2,3
10	10	Красноярский край	27 752	16 652	66,7	2,1	2,2

В региональной структуре рынка ипотечного кредитования России закрепились 3 лидера: Москва заняла первое место по объему выданных ипотечных кредитов в 2018 году, Московская область - второе и третье –

Санкт-Петербург.

Средняя сумма кредита на покупку жилья в новостройках составил 2,4 млн руб., что на 31% выше уровня начала 2017 г.

Средний размер кредита на вторичное жилье в 2018 году увеличился на 22% по сравнению с уровнем начала 2017 г. до 1,91 млн руб. (на 19% ниже среднего размера кредита на новостройки) (рис. 1)

Рост среднего размера кредита при условии стабильности цен на жилье означает увеличение площади приобретаемого жилья или улучшение его качественных характеристик.

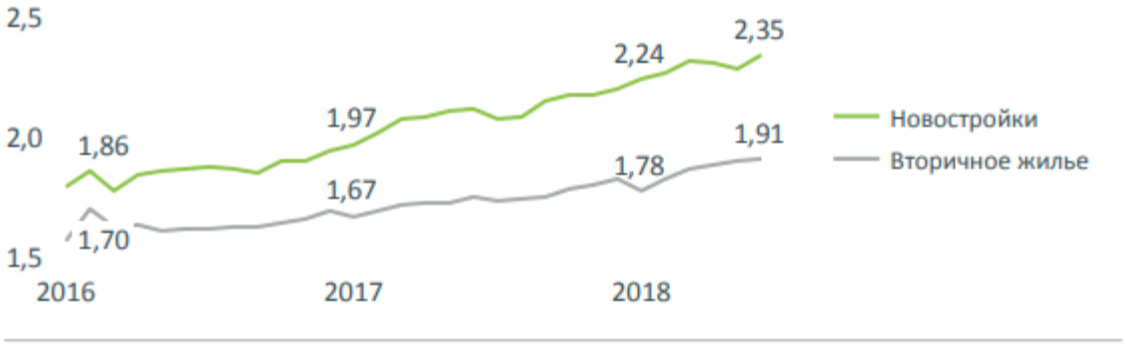


Рисунок 1 – Средний размер ипотечного кредита, млн. руб.

Рынок ипотеки в России в 2018 году растет. По данным аналитических служб, в I квартале 2018 года было выдано 295,5 тысячи ипотечных кредитов. В 2017 году этот показатель составлял 175,3 тысячи — это говорит о том, что рынок вырос более чем на две трети. Общий объем ипотечных кредитов составил 573,1 млрд рублей — годовой рост по этому показателю составил 80%. Соответственно, средняя сумма ипотечных кредитов увеличилась с 1,8 млн до 1,94 млн рублей.

Большинство экспертов отмечают, что растущая популярность ипотеки связана с уменьшением ключевой ставки ЦБ — и, как следствие, с уменьшением процентной ставки по ипотеке. Общий объем выданных ипотечных кредитов за 2017 год составил 2,3 трлн рублей. Этому способствовало несколько факторов, в том числе активное снижение процентных ставок, рефинансирование существующих ипотечных кредитов с целью снижения ставки и получения более выгодных условий кредитования, а также внедрение процесса электронной регистрации ипотечных сделок и, в следствии этого, экономия клиента на расходах по сделке и ускорение процесса регистрации права.

Таким образом, в статье проведен обзор современного рынка ипотечного кредитования: проанализированы основные показатели и рассмотрены основные тенденции его развития. Текущая ситуация на рынке достаточно положительная, но также требует внимания и дальнейшего исследования. Каждый новый месяц приносит очередные сценарии развития ситуации, и в настоящее время они в значительной степени зависят от поведения игроков ипотечного рынка.

Использованные источники:
1. Власова, О.В. Основы формирования социально-экономической политики развития здравоохранения региона / О.В. Власова // Известия ЮгоЗападного государственного университета. Серия Экономика. Социология. Менеджмент. - 2013. - №2. - С. 136-143.
2. Российская Федерация: последние тенденции экономического развития: февраль 2018 // Доклад экспертов Всемирного банка под руководством Биргит Хансл URL: http://mineconomic.pnzreg.ru/files/economic_pnzreg_ru/docs/rer-30-rus.pdf.
3. Соловьева, Т.Н. К вопросу о приоритетах денежно-кредитной политики Банка России и их влиянии на развитие экономики / Т.Н. Соловьева, Н.А. Пожидаева, Д.А. Зюкин, В.В. Жилин // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2016.- № 12-1.- С. 149-152.
4. Электронный Журнал Русипотека URL: http://rusipoteka.ru/files/analytics/ahml/2018/monthly-r/rynok-ipoteki-iyul-avgust-2018.pdf

УДК 336.761

Храмеева Л.В.
студент 4 курса
факультет «Инновационного бизнеса и экономики»
НАН ЧОУ ВО Академия маркетинга
и социально-нформационных технологий – ИМСИТ
научный руководитель: Саенко В.И.
доцент
кафедра БПиЭ
Россия, г. Краснодар

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ РОССИЙСКОГО РЫНКА АКЦИЙ

Аннотация. В статье проведен анализ структуры российского рынка акций и его особенности. Помимо этого, рассмотрен перечень крупнейших эмитентов России, их значение для рынка. Также рассмотрены наиболее перспективные отрасли для инвестирования и перечень основных акций для выгодного вложения денег.

Ключевые слова: фондовый рынок; экономика России; российские акции; структура фондового рынка.

Khrameeva L.V.
student
4th year, faculty of Innovative business and Economics»
Academy of marketing and socially-information technologies – IMSIT (Krasnodar)
Supervisor: Saenko V. I., associate Professor of Business Processes and Economics Department

ANALYSIS OF THE DYNAMICS AND STRUCTURE OF THE RUSSIAN STOCK MARKET

Annotation. The article analyzes the structure of the Russian stock market and its features. In addition, the list of the largest issuers of Russia, their importance for the market is considered. The most promising sectors for investment and a list of major shares for profitable investment are also considered.

Key words: stock market; Russian economy; Russian stocks; stock market structure.

Неотъемлемой частью любой развитой экономики является фондовый рынок, в котором одним из важнейших является рынок акций. В экономике любой страны он играет важную роль, позволяя акционерным обществам привлекать капитал. Динамичное развитие рынка акций улучшает состояние экономики, бюджета страны, увеличивает доходы населения и дает отдельным лицам возможность для заработка. Рынок акций влияет на активизацию инновационно-инвестиционных процессов, что имеет большое значение для экономики страны. Учитывая все вышеперечисленное, анализ состояния рынка акций, проведенный в статье, имеет важное значение и актуальность.

2017 год для российского фондового рынка выдался нелегким. Начало года давало большие надежды, связанные с президентством Трампа. Но уже с февраля индекс ММВБ начал падать и середине июня уменьшился на 20%. Однако, в середине июня спад сменился ростом, но к концу года индекс так и не смог восстановиться до уровня начала 2017 года.

В 2017 году Российский регулятор сократил ключевую ставку до 7,75% годовых. Уменьшению ставки Центробанка способствовало падение годовой инфляции с 5,4% до рекордно низкого уровня в 2,5%.

В декабре 2017 года реальная процентная ставка составила 5,25%, что существенно выше оптимального значения. Таким образом, у российского регулятора есть пространство для дальнейшего снижения ключевой ставки. ЦБ РФ рассчитывает, что в 2018 году годовая инфляция достигнет уровня в 4%. Данный уровень темпов роста цен соответствует снижению ключевой ставки как минимум до 7% годовых. Это приведет к дальнейшему снижению ставок по депозитам в банках, росту стоимости облигаций и повышению привлекательности дивидендных акций. Таким образом, у инвесторов есть возможность купить облигации и дивидендные акции по привлекательной цене.

В 2018 году внимание инвесторов также будет приковано к дивидендным акциям. Их инвестиционная привлекательность будет только возрастать благодаря снижению доходности по банковским депозитам. Почти в каждом секторе можно найти привлекательные для покупки акции. Ряд голубых фишек с государственным участием, таких, как «Алроса», «Аэрофлот», «Русгидро», «Газпром», продолжит удерживать дивидендную

доходность выше 5%. В корпоративном секторе роль дивидендных акций сохранят за собой такие компании, как «МТС», «Северсталь», «НЛМК» и другие. На фоне завершения инвестиционных программ целый ряд компаний генерации электроэнергии и сетевых энергетических компаний может вырасти в цене. Благодаря постепенному улучшению ситуации в российской экономике интересными для вложения средств будут акции банковского сектора.

Общая капитализация российского рынка акций по итогам 2017 года составила 35,9 трлн рублей (623,2 млрд долларов США), что на 5% меньше, чем в 2016 году (37,8 трлн рублей). Вероятно, это падение произошло из-за снижения цен на нефть, происходящего в первой половине 2017 года.

Объём торгов на рынке акций в 2017 году составил 9,19 трлн рублей, что на 1% меньше, чем в предыдущем году (9,28 трлн рублей). Комиссионные доходы фондового рынка в 2017 году выросли на 1,3% по сравнению с 2016 годом и составили 1,61 млрд рублей.

Особенностью российского рынка акций является отраслевая принадлежность эмитентов акций. Основными отраслями для инвестирования являются металлургия, машиностроение и судостроение, фармацевтика, коммуникации, финансы, IT технологии, горнодобывающие предприятия, нефть и газ, транспортные компании. Однако, российский рынок акций формируют три основные отрасли: нефтегазовая, металлодобывающая и банковская. Во многом рынок зависит от их состояния.

Проанализируем отраслевую принадлежность эмитентов акций относительно объема сделок на вторичном рынке акций. С помощью этого анализа можно выявить наиболее ликвидные компании. Результаты объема сделок по данным группы «Московская биржа» приведены в Таблице 1.

Таблица 1 - Крупнейшие эмитенты на рынке акций

№	Эмитент	Объем сделок, млрд руб.	Доля в суммарном объеме, %
1	ПАО «Банк ВТБ»	14636,6	22,1
2	ПАО «Газпром»	8597,9	13,0
3	ПАО «Сбербанк России»	7462,9	11,2
4	Polymetal International	6810,6	10,3
5	ПАО «НК Роснефть»	5027,3	7,6
6	ПАО «ГК ПИК»	3868,2	5,8
7	ПАО «ГМК «Норильский никель»	2243,1	3,4
8	ПАО «Лукойл»	1772,1	2,7
9	ОАО «Сургутнефтегаз»	1559,1	2,3
10	ПАО «Татнефть»	1213,7	1,8

На российском рынке акций довольно ограниченный круг эмитентов, которыми ведется торговля. Доля первой десятки в общем объеме занимает колоссальные 80 % и имеет очень слабую динамику сокращения. Так же среди участников этого списка почти не происходит изменений, тройка

лидеров занимает свое положение несколько лет подряд.

Для того, чтобы определить, какие акции следует покупать в 2018 году, чтобы получать дивиденды, необходимо учесть множество факторов, в числе которых стабильность финансовых потоков эмитента, его финансовая устойчивость, стратегия развития бизнеса. В то же время компания должна характеризоваться определенным социально-экономическим потенциалом или рассчитывать на помощь со стороны государства в сложных ситуациях: практика показывает, что вероятность банкротства подобных корпораций очень мала.

В интернете можно найти множество рейтингов, которые помогают определить инвесторам, ценные бумаги каких компаний являются долгосрочным и надежным способом вложения денег. Их формируют на основании разных показателей, поэтому каждый рейтинг нужно оценивать отдельно. Рассмотрим приблизительный перечень компаний, чтобы понять, в какие акции инвестировать в 2018 году.

Ценные бумаги высоколиквидных компаний в профессиональной среде получили наименование «Голубые фишки». Активность движения таких акций на рынке обусловлена надежностью компаний эмитентов. Помимо этого, возможность быстро продать акции определяет минимальную степень риска. На российском рынке наибольшей ликвидностью на январь 2018 года обладают ценные бумаги следующих компаний:

- Сбербанк России;
- Газпром;
- Московская биржа;
- Магнит;
- ВТБ.

Вложение денег в эти компании позволят защитить сбережения от инфляции и получить хорошую прибыль.

Чтобы повысить доходность инвестиций, необходимо включать в портфель инновационные отрасли, а также акции крупных стабильных корпораций (Coca-Cola Company, Газпром). Также следует сбалансировать в инвестиционном портфеле количество компаний с госучастием, деятельность которых регулируется, и полностью частных.

В заключении необходимо отметить, что существуют некоторые проблемы российского рынка акций. Среди них: преобладание компаний нефтегазовой, банковской и металлургической отраслей, что делает рынок зависимым от внешних факторов. Так же стоит выделить присутствие компаний с государственным участием, которые получают конкурентное преимущество и считаются более надежными, сокращая при этом возможности инвестирования для других компаний-эмитентов.

Помимо недостатков, российский рынок акций также имеет перспективы. Стоит выделить тенденцию к росту объемов торгов на вторичном рынке и растущее количество первичных размещений на Московской бирже. Российские акции имеют высокую привлекательность

для инвесторов, среди которых растет количество физических лиц, а также число нерезидентов.

Однако, невозможно дать сугубо положительный или отрицательный прогноз относительно судьбы российского рынка акций из-за сильного влияния на него внешних факторов, в том числе и политических. Но очевидно то, что развитие рынка акций это важная, но трудная задача, которая может быть решена практически в любых условиях при качественной работе всех субъектов рынка.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Московской фондовой биржи https://www.moex.com/n18753
2. Интернет-журнал Идеи для бизнеса http://volgoust.ru/vlozhit-dengi/kakie-aktsii-luchshe-pokupat-v-2018-godu-chtobyi-poluchat-dividendyi.html
3. Агаев А.Р., Кривошеев Г.В., Батрашева Т.О. Анализ динамики и структуры российского рынка акций // Научный форум: Инновационная наука: сб. ст. по материалам X междунар. науч.-практ. конф. — № 1(10). — М., Изд. «МЦНО», 2018. — С. 57-61.

УДК 658.155

Храмеева Л.В.
студент 4 курса
факультет «Инновационного бизнеса и экономики»
научный руководитель: Харсеева А.В., к.филос.н.
НАН ЧОУ ВО Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

БАНКРОТСТВО ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ. ПРОЦЕДУРА БАНКРОТСТВА

Аннотация: в данной статье рассматривается процедура банкротства физических лиц, регламентируемая Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве)» и Федеральным законом «О внесении изменений в Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)"» и отдельными законодательными актами Российской Федерации в части регулирования реабилитационных процедур, применяемых в отношении гражданина-должника. Так же представлен список плюсов и минусов банкротства для должника.

Ключевые слова: банкротство, банкрот, физическое лицо, должник, кредитор.

Khrameeva L.V.
student
4th year, faculty of Innovative business and Economics»
Academy of marketing and socially-information technologies – IMSIT (Krasnodar)
Supervisor: Kharseeva A.V., candidate of philosophical Sciences
Academy of marketing and socially-information technologies – IMSIT (Krasnodar

THE BANKRUPTCY OF INDIVIDUALS. PROCEDURE OF BANKRUPTCY

Abstract: this article discusses the procedure of bankruptcy of individuals, regulated by the Federal law "on insolvency (bankruptcy)" and the Federal law "on amendments to the Federal law "on insolvency (bankruptcy)" and certain legislative acts of the Russian Federation in terms of regulation of rehabilitation procedures applied to the citizen-debtor. The analysis of the main ways of solving the issue of bankruptcy of an individual is presented; the possible risks for both the bankrupt and the credit institution are identified.

Keywords: bankruptcy, bankrupt, natural person, debtor, creditor.

До 2015 года в России заявить о банкротстве и пройти соответствующую процедуру могло только юридическое лицо. У граждан и индивидуальных предпринимателей, которые не могли расплатиться с долгами, такой возможности не было. Это вызвало массу негативных последствий: долги накапливались, а должников преследовали коллекторы и

судебные приставы. Законный способ выйти из финансового тупика у физических лиц и индивидуальных предпринимателей возник только после 1 октября 2015 года, когда в России начал работать институт банкротства физических лиц. К 2018 году данную процедуру прошли уже несколько десятков тысяч граждан.

По статистике, около 45 000 граждан России так или иначе освободились от долговых обязательств с помощью норм о банкротстве физических лиц, введенными в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» в 2015 году. И хотя по сравнению с такой практикой в европейских странах и США это незначительная цифра, такой показатель говорит о непрекращающемся совершенствовании банкротного законодательства и наличии уже достаточно сложившейся судебной практики.

Банкротом признается гражданин, имеющий полумиллионный долг, который не погашен в течение трех месяцев с момента, когда было предъявлено такое требование. Обратиться в суд с заявлением о признании банкротом можно, предвидя невозможность рассчитаться с долгами в такой сумме. Такие опасения должны подкрепляться наличием у гражданина признаков неплатежеспособности, перечисленных в п.3 ст. 213.6 Закона, и (или) признаков нехватки имущества, реализация которого позволила бы исполнить обязательство.

Не всегда подача заявления в суд о признании банкротом для гражданина является добровольным делом. Пункт 1 ст. 213.4 Закона указывает должнику подготовить заявление в суд в течение месяца после того, когда должник узнал или должен был узнать о своей неплатежеспособности. Также это относится и к тем случаям, когда выплата долга одному из кредиторов не позволит должнику рассчитаться с остальными полностью или лишит его возможности уплачивать налоги.

К признакам неплатежеспособности гражданина относятся:

- прекращение отношений с кредиторами, направленных на погашение задолженности (в том числе налоговой), после наступления срока для этого;
- неуплата должником в течение месяца более 10 % от суммы долга, в том числе по налогам;
- превышение суммы долга над стоимостью имущества должника;
- постановление ФССП об окончании производства по взысканию задолженности в связи с отсутствием у должника имущества, подлежащего взысканию.

Обоснованный прогноз относительно того, что доходы должника за небольшой срок позволят ему расплатиться с кредиторами, не позволит считать должника неплатежеспособным.

Существуют плюсы и минусы у банкротства физического лица. Плюсами являются:

- «заморозка» долга — с момента признания гражданина банкротом сумма долга фиксируется, а начисление процентов останавливается;

- избавление от долгов — если у должника нет имущества, которое можно реализовать, его долги будут признаны безнадежными и аннулируются законным способом;

- защита от коллекторов — когда гражданин будет признан неплатежеспособным, его кредиторы и коллекторы лишатся права предъявлять ему претензии и требовать уплаты долга.

Минусы банкротства:

- сложная процедура банкротства — от гражданина требуется доказать суду, что он действительно неплатежеспособен: для этого необходимо представить большое количество документов о доходах, накоплениях, сделках и т.д.;

- потеря имущества — по закону все ликвидное имущество должника (за исключением единственного жилья и личных вещей) описывается, а потом реализуется.

Банкротство физических лиц предполагает, что после принятия к производству заявления о банкротстве суд оценивает его обоснованность и в случае признания его таковым, вводит в отношении гражданина-должника одну из процедур, регламентированных законом о банкротстве физических лиц: реструктуризация долга, реализация имущества, мировое соглашение.

Реструктуризация долга вводится, если должник соответствует следующим требованиям:

- получает зарплату или иной доход;

- не был судим за экономические преступлениям и не привлекался к административной ответственности за преднамеренное банкротство или порчу имущества;

- не был раннее банкротом (в течение 5 лет до представляемого плана реструктуризации);

- если ранее должник уже представлял план реструктуризации, то следующий можно представить только через 8 лет.

Несоответствие вышеуказанным условиям позволяет должнику обратиться в суд о признании его банкротом и введении процедуры реализации его имущества. Решение о признании банкротом принимается также в случаях, когда план реструктуризации не представлен финансовым управляющим, не утвержден кредиторами, отменен судом и в отдельных других случаях.

Процедура продажи имущества вводится в отношении гражданина после признания его банкротом. Продаже имущества предшествует формирование конкурсной массы финансовым управляющим. Для этого он изучает информацию о должнике, осуществляет поиск его имущества, в том числе заложенного, предъявляет иски о признании недействительными сомнительных сделок и сделок с предпочтением, истребует или передает имущество должника, истребует его дебиторскую задолженность. Имуществом банкротства является все имущество должника, за исключением перечисленного в ст. 446 ГПК РФ.

После того, как управляющий получил результаты этих процедур, а также доказательства отсутствия имущества у должника и кредиторов, суд дает оценку причинам, которые к этому привели, были ли действия должника добросовестными или нет. Если нет, то даже после реализации имущества на торгах, суд не может списать долги. Также освобождение не допускается по таким основаниям, как алиментные долги, задолженность по заработной плате и др.

На этом завершается процедура банкротства физического лица. Пошаговая инструкция должнику может показаться сложной и по этой причине большинство дел о банкротстве проводятся профессиональными юристами, которые помогают гражданам разобраться в тонкостях процедуры.

Существуют последствия банкротства для гражданина-должника. Они отражены в ст. 213.30 Закона о банкротстве:

- информация о банкротстве будет храниться в кредитной истории гражданина и без упоминания банкротства ему нельзя будет взять кредит в течение 5 лет;
- в течение 5 лет нельзя вновь инициировать банкротство;
- в течение 10 лет запрещено занимать руководящую должность в кредитной организации;
- в течение 5 лет нельзя участвовать в управлении страховой компании, негосударственного пенсионного фонда, управляющей компании инвестиционного фонда, паевого инвестиционного фонда и НПФ или МФК;
- в течение 3 лет – нельзя участвовать в управлении юридическим лицом и регистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя.

Вышеуказанные последствия банкротства физического лица действительны только для тех граждан, которые списали свои путем продажи имущества. Если же гражданин погасил долги в процессе реструктуризации долга или утвердил мировое соглашение по делу о банкротстве, эти ограничения на него не распространяются.

Признание финансовой несостоятельности сегодня могут получить практически все граждане РФ, которые обратились в суд. Однако необходимо учитывать особенности и последствия процедуры. В некоторых случаях они могут быть столь же серьезными как для должника, так и для кредиторов.

Использованные источники:

1. Банки.ру [Электронный ресурс] : информ. агенство. – Режим доступа http://www.banki.ru/ (дата обращения 12.12.2018).
2. Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 №127-ФЗ (последняя редакция).
3. Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" и отдельными законодательными актами Российской Федерации в части регулирования реабилитационных процедур, применяемых в отношении гражданина-должника от 29.12.2014 №476-ФЗ.

УДК 336.761

Храмеева Л.В.
студент 4 курса
факультет «Инновационного бизнеса и экономики»
научный руководитель: Харсеева А.В., к.филос.н.
НАН ЧОУ ВО Академия маркетинга
и социально-информационных технологий – ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИИ

Аннотация: развитие рынка ценных бумаг имеет огромную важность в функционировании биржевого сектора страны. В статье представлены проблемы российского фондового рынка на современном этапе его функционирования. Актуальность статьи обусловлена позиционированием фондового рынка как альтернативного источника финансирования и развития российской экономики, в связи с чем следует изучать и решать проблемы, которые на нем существуют.

Ключевые слова: рынок ценных бумаг, фондовый рынок, ценные бумаги, проблемы развития, экономика России.

Khrameeva L.V.
student
4th year, faculty of Innovative business and Economics»
Academy of marketing and socially-information technologies – IMSIT (Krasnodar)
Supervisor: Kharseeva A.V., candidate of philosophical Sciences
Academy of marketing and socially-information technologies – IMSIT (Krasnodar)

THE MAIN PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF THE SECURITIES MARKET IN RUSSIA

Abstract: the development of the securities market plays a significant role in the functioning of the exchange segment of the country. The article deals with the problems of the Russian securities market at the present stage of its activity. The relevance of the article is due to the positioning of the stock market as an alternative source of financing and development of the Russian economy, in view of which it is necessary to consider and solve the problems existing in the Russian securities market.

Key words: stock market, securities, problems of development, Russian economy.

В условиях расширения рыночного пространства очень важна активность фондового рынка. Рынок ценных бумаг – это область, в которой формируются финансовые источники экономического роста, сосредотачиваются и распределяются инвестиционные ресурсы между

отдельными производствами, отраслями и экономиками разных стран. Таким образом, характеризуя «здоровье» финансовой системы в целом, наиболее важным показателем является состояние фондового рынка.

Современный фондовый рынок России является крупным развивающимся рынком. Для него свойственны, с одной стороны, высокие темпы положительных качественных и количественных изменений, а с другой - наличие многих проблем, мешающих его нормальному развитию. Резкое падение российского фондового рынка в 2008 году выявило одно из слабых мест – малый объем внутренних инвестиционных ресурсов, поступающих на рынок через инвестиционные фонды, негосударственные пенсионные фонды, страховые фирмы, банки и т.д. Другими словами, основным фактором падения является преобладание спекулятивных ресурсов и внешних финансовых ресурсов, а также связанный с этим резкий отток внешнего капитала в период проблем с ликвидностью на западных рынках.

В РФ рынок ценных бумаг появился за короткий промежуток времени, поэтому он достаточно молод и специфичен. Он характеризуется небольшими объемами и неликвидностью, неразвитой материально-технической базой, нормативной и информационной структуры, довольно высокой степенью рисков и спекулятивным оборотом. Нынешний российский рынок ценных бумаг считается непредсказуемым явлением, которое находится в зависимости от ожиданий зарубежных портфельных инвесторов. В целом, финансовый рынок нашей страны не соответствует масштабу экономики, уровню вложений, как в финансовый, так и в реальный сектор.

Организационные, кадровые и методологические проблемы являются основными проблемами развития российского рынка ценных бумаг. Организационные связаны с отсутствием развитой рыночной инфраструктуры и низкой информационной поддержкой. Кадровые проблемы предопределяются непродолжительным периодом развития рынка и малым количеством высококвалифицированных специалистов. Методологические обусловлены недостаточной разработкой методов проведения многих биржевых операций и отдельных сделок на рынке ценных бумаг.

Можно отметить следующие основные проблемы развития российского фондового рынка, которые требуют первостепенного решения:

1. Преодоление неблагоприятно воздействующих внешних факторов, таких как экономический кризис, политическая и социальная нестабильность.

2. Целевая переориентация рынка ценных бумаг с первоочередного обслуживания финансовых запросов страны и перераспределения крупных пакетов акций с целью выполнения его основной функции — направление свободных денежных средств для восстановления и развития производства в России.

3. Совершенствование законодательства и контроль за его выполнением.

4. Осуществление принципа открытости информации путем расширения объема публикаций о деятельности эмитентов ценных бумаг, введение общепризнанного рейтинга компаний-эмитентов, развитие сети специализированных изданий (характеризующих отдельные отрасли как объекты инвестиций), формирование общепринятой системы показателей с целью оценки рынка ценных бумаг и т.д.

Следует отметить, что вышеперечисленные проблемы, связанные с отечественным рынком ценных бумаг, во многом зависят от несовершенства законодательной системы страны. Экономические и политические изменения также затронули рынок ценных бумаг. Однако, следует подчеркнуть, что это молодой, перспективный и динамично развивающийся рынок, который может и будет развиваться на фоне позитивных процессов, происходящих в российской экономике: массовой эмиссии ценных бумаг в связи с приватизацией государственных предприятий, быстрого создания новых коммерческих и холдинговых структур, которые привлекают средства на акционерной основе и т.д.

Рынок ценных бумаг играет важную роль в системе перераспределения финансовых ресурсов государства, также он необходим для успешного функционирования рыночной экономики. Поэтому восстановление, развитие и регулирование фондового рынка становится приоритетным направлением для правительства России.

Использованные источники:

1. Курманова Д.А. Финансовый рынок в системе инновационного развития экономики // Экономические науки. – 2015. – № 10 (107). – С. 90–94.
2. Лубягина Д.В. Риск конфликта интересов на рынке ценных бумаг // Адвокат. – 2015. – № 4. – С. 49–52.
3. Официальный сайт Московской фондовой биржи – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://moex.com/.
4. Харсеева А. В. Рынок ценных бумаг: учебное пособие. – Краснодар: Издательский дом «ХОРС», 2013. – 284 с.

УДК 658.155

Храмеева Л.В.
студент 4 курса
факультет «Инновационного бизнеса и экономики»
научный руководитель: Харсеева А.В., к.филос.н.
НАН ЧОУ ВО Академия маркетинга
и социально-информационных технологий – ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ПРИБЫЛЬ КАК ОСНОВНОЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются вопросы, связанные с формированием прибыли, как основного финансового результата деятельности предприятия. Значение прибыли в возможности дальнейшего развития, увеличения активов, укрепления конкурентоспособности и финансового положения. Основными видами прибыли являются: прибыль от продаж, балансовая прибыль, налогооблагаемая прибыль, чистая прибыль. Выбранная учетная политика организации влияет на оценку уровня прибыли. Прибыль оценивается с использованием методов анализа хозяйственной деятельности.

Ключевые слова: прибыль, финансовый результат, эффективность, учет, выручка.

Khrameeva L.V.
student
4th year, faculty of Innovative business and Economics»
Academy of marketing and socially-information technologies – IMSIT (Krasnodar)
Supervisor: Kharseeva A.V., candidate of philosophical Sciences
Academy of marketing and socially-information technologies – IMSIT (Krasnodar)

PROFIT AS THE MAIN FINANCIAL RESULT OF THE ORGANIZATION'S ACTIVITIES

Annotation: this article discusses issues related to the formation of profits as the main financial result of a commercial enterprise. The value of profit in the possibility of further development, increasing assets, strengthening competitiveness and financial position. The main types of profit are: profit from sales, balance sheet profit, taxable income, net profit. The assessment of the level of profit affects the selected accounting policies of the organization. Profit is estimated using business analysis methods.

Keywords: profit, financial result, efficiency, accounting, revenue.

Прибыль является ключевой целью функционирования коммерческого предприятия. От объемов получаемой и прогнозируемой прибыли будет зависеть дальнейшее развитие предприятия. В нынешней экономической

ситуации увеличение прибыли становится приоритетом, решение которого обеспечивает финансовую устойчивость предприятия.

В общем смысле прибыль – это разница между доходами и затратами на производство товаров или оказание услуг коммерческого предприятия.

Сущность понятия прибыль менялась вместе с развитием экономической среды. В работах классиков экономической мысли прибыль рассматривалась как результат обращения капитала, результат торговых операций (А. Смит) или как прибавочная стоимость продуктов, сформированная в результате труда занятых в процессе производства работников (К. Маркс). В современной рыночной экономике понятие прибыли отражает результаты производственно-коммерческой деятельности предприятия.

Для более детального исследования сущности прибыли необходимо выделить ее экономическую и бухгалтерскую составляющую. Экономическая прибыль является результатом реализации произведенных товаров и услуг. Бухгалтерская прибыль – это результат использования капитала организации, инвестиций в производство. Бухгалтерская прибыль отражает материальное состояния предприятие на конец учетного периода, сравнивая его с результатами предшествующего периода.

Выделяют три подхода к рассмотрению сущности прибыли. С экономической точки зрения, прибыль – это положительная разница между денежными поступлениями и денежными выплатами. Прибыль является частью добавленной стоимости, созданной в области материального производства, в результате продажи продукции, услуг, выполнения работ. Кроме того, прибыль является денежным выражением результата деятельности предприятия.

С юридической точки зрения прибыль является источником дохода предпринимателя за вложенный капитал по праву собственника. Кроме того, прибыль – это основа налогооблагаемой базы, источник поступления средств в бюджет, а также критерий платежеспособности предприятия.

С точки зрения теории управления, прибыль является объектом управления и распределения. Основными управленческими решениями являются организация деятельности по достижению запланированных финансовых показателей и эффективное распределение прибыли.

Значение прибыли проявляется во всех направлениях деятельности организации, а именно:

1) финансы – прибыль – это ключевой экономический показатель, отражающий результаты использования материальных, трудовых, финансовых ресурсов организации, прибыль увеличивает активы и стоимость предприятия;

2) управление – прибыль отражает качество управленческой деятельности, правильность принятых решений;

3) организация – положительная динамика прибыли свидетельствует об уровне работы предприятия, эффективности взаимодействий элементов

организационной структуры;

4) производство – для достижения плановых показателей прибыли необходимо обеспечивать бесперебойную работу производственных линий, соблюдать технологию производства, контролировать качество выпускаемой продукции, прибыль является индикатором эффективности работы производства;

5) развитие организации – наличие и достаточный объем прибыли создает прочную финансовую базу для дальнейшего развития предприятия, в том числе и за счет инвестирования в модернизацию производственной базы, профессиональное обучение персонала, внедрение современных технологий и оборудования, средств автоматизации ручного труда и т.д.

6) система контроля и учета - постоянный анализ доходов и расходов предприятия, всех видов прибыли, оценка влияния факторов внешней и внутренней среды на динамику финансовых показателей, в первую очередь, прибыли.

Для оценки прибыли используют данные годовых отчетов организации, в частности, отчет о прибылях и убытках. В данном отчете обозначены показатели всех видов прибыли в динамике за последние два года. В анализе хозяйственной деятельности организации сферы услуг выделяют несколько видов прибыли.

1. Маржинальная прибыль. Характеризует превышение выручки от реализации произведенной продукции (оказанных услуг) над суммой прямых производственных затрат. В большинстве организаций сферы услуг маржинальную прибыль не выделяют и не рассчитывают, а за базовый показатель прибыль берут прибыль от реализации услуг.

2. Прибыль от реализации продукции, работ и услуг. Отражает разницу между маржинальной прибылью и постоянными расходами на реализацию продукции, работ и услуг. Прибыль от реализации отличается от маржинальной прибыли на сумму затрат по организации сбыта продукции, т.е. на себестоимость продаж.

3. Балансовая прибыль. Объединяет финансовые результаты от реализации продукции и услуг, а также доходы от прочей финансовой инвестиционной деятельности и уменьшает их на сумму прочих, внереализационных расходов.

4. Налогооблагаемая прибыль. Не все доходы организации облагаются налогом. Так, в соответствии со ст. 251 Налогового кодекса РФ, в сумму прибыли, облагаемой налогом, не включаются доходы организации, полученные в качестве авансовых платежей, задатка, залога, вклада в уставной капитал и т.д. Налогооблагаемая прибыль рассчитывается как разница между балансовой прибылью и суммой прибыли, облагаемой налогом. Чаще всего, в текущей деятельности организации сферы услуг вся балансовая прибыль облагается налогом.

5. Чистая прибыль отражает разницу между налогооблагаемой прибылью и суммой налоговых отчислений: налога на прибыль, отложенных

налоговых обязательств и т.д. Чистая прибыль, поступающая в распоряжении организации после выплаты всех обязательств, может быть использована на нужды предприятия, например, на выплату дивидендов или реализацию социальной политики, а может быть капитализирована. Для обеспечения стабильности и развития организации необходимо направлять чистую прибыль, как на потребление, так и на капитализацию.

В отечественной практике существует несколько учетных политики, каждая из которых основана на своем методе расчета показателей прибыли. Так, например, организация может рассматривать имущество как основные средства или как оборотные активы, в зависимости от чего будут формироваться текущие затраты и до ходы организации, и, соответственно, прибыль.

Второй метод расчета прибыли связан с выбором вида переоценки основных средств. Основные средства могут быть переоценены в ходе индексации первоначальной стоимости, используя среднестатистические коэффициенты пересчета, или прямым пересчетом в цены текущего периода. Выбор метода переоценки основных средств влияет на расчет суммы амортизационных отчислений, стоимость имущества и на прибыль в целом.

Третий метод расчета прибыли связан с порядком расчета амортизации. Отнесение амортизационных отчислений на себестоимость продукции увеличивает расходную часть и уменьшает прибыль. Организации прибегают к такому способу с целью уменьшить налогооблагаемую прибыль, сумму налога на прибыль и получить более высокую чистую прибыль.

Еще один метод расчета прибыли связан с выбором способов оценки нематериальных активов. Нематериальные активы включают объекты интеллектуальной собственности, торговые марки, бренды, патенты, авторские права и т.д. Нематериальные активы могут быть собственными и выступать в качестве доходной базы, а могут быть приобретенными, и тогда выступать как расходы предприятия.

Так же на расчет прибыли влияет порядок списания затраты на ремонт основных средств (прямо на себестоимость продукции или на резервный ремонтный фонд), установление сроков погашения расходов будущих периодов и т.д.

Таким образом, основными видами прибыли являются: прибыль от реализации, балансовая прибыль, налогооблагаемая прибыль, чистая прибыль. На оценку уровня прибыли влияет выбранная учетная политика организации. Оценка прибыли производится с использованием методов анализа хозяйственной деятельности.

Использованные источники:

1. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. – М.: Инфра-М, 2017. – С. 386.
2. Мануйленко В.В., Садовская Т.А. Экономическая сущность, виды и функции прибыли хозяйствующего субъекта // Финансовая аналитика:

Проблемы и решения. – 2012. – №33. – С. 2-11.
3. Толпегина О.А., Толпегина Н.А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. – М.: Юрайт. 2013. – С. 96.
4. Финансовый менеджмент: теория, стратегия, организация/ В.П. Зайков, Е.Д. Селезнева, А.В. Харсеева. М: Вузовская книга, 2012. 340с.

УДК 331.56

Христос Д.А.
старший преподаватель
кафедра экономической теории
Москалюк Д.С.
студент 1 курса магистратуры
Институт экономики и управления (структурное подразделение)
Крымский Федеральный университет им. В.И. Вернадского
Россия, г. Симферополь

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЗА ПЕРИОД 2012 - 2017 ГГ.

Аннотация. Статья посвящена анализу динамики безработицы в Российской Федерации за период 2012 – 2017 гг. В статье раскрыты вопросы, касающиеся видов безработицы, численности безработицы и особенности безработицы.

Ключевые слова. Безработица, безработные, проблема, регулирование, меры.

Khristos D.A.
Senior Lecturer
Department of Economic Theory
Institute of Economics and Management (structural unit)
Crimean Federal University named after V.I. Vernadsky
Russia, Simferopol
Moskalyuk D.S.
1 year master student
Institute of Economics and Management (structural division), Crimean Federal University named after VI. Vernadsky
Russia, Simferopol

ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF UNEMPLOYMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION FOR THE PERIOD 2012 - 2017.

Annotation. The article is devoted to the analysis of the dynamics of unemployment in the Russian Federation for the period 2012-2017. The article reveals questions relating to the types of unemployment, the number of unemployment and the specifics of unemployment.

Keywords. Unemployment, unemployed, problem, regulation, measures.

Одной из главных социально-экономических проблем современного

этапа развития российского общества является проблема безработицы. Безработица влечет за собой снижение в огромных масштабах производительной силы общества, существенное сокращение потенциального валового продукта и национального дохода страны. И все это приводит к тому, что при неполном использовании имеющихся ресурсов рабочей силы экономическая система работает, не достигая границ своих производственных возможностей.

Правительство любой страны стремится поддерживать определенный уровень занятости в экономике, и осуществляет эту поддержку государственная политика занятости населения — система мер прямого и косвенного государственного воздействия на рынок труда для достижения поставленных целей [5]. Принимаемые меры зависят от национальных особенностей каждого государства. Именно поэтому вопрос развития государственной политики в области занятости в Российской Федерации является особенно актуальным.

Безработица – это социально-экономическое явление, такое состояние рынка труда, когда предложение рабочей силы превышает спрос на неё [4].

К безработному по определению Закон РФ от 19.04.1991 N 1032-1 (ред. от 03.07.2018) "О занятости населения в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.10.2018) относится индивид, который: не имеет работы в данный момент; предпринимает конкретные и активные попытки найти работу; в данный момент готов приступить к работе [1].

Рассмотрим основные виды безработицы представленные на рисунке 1.1.

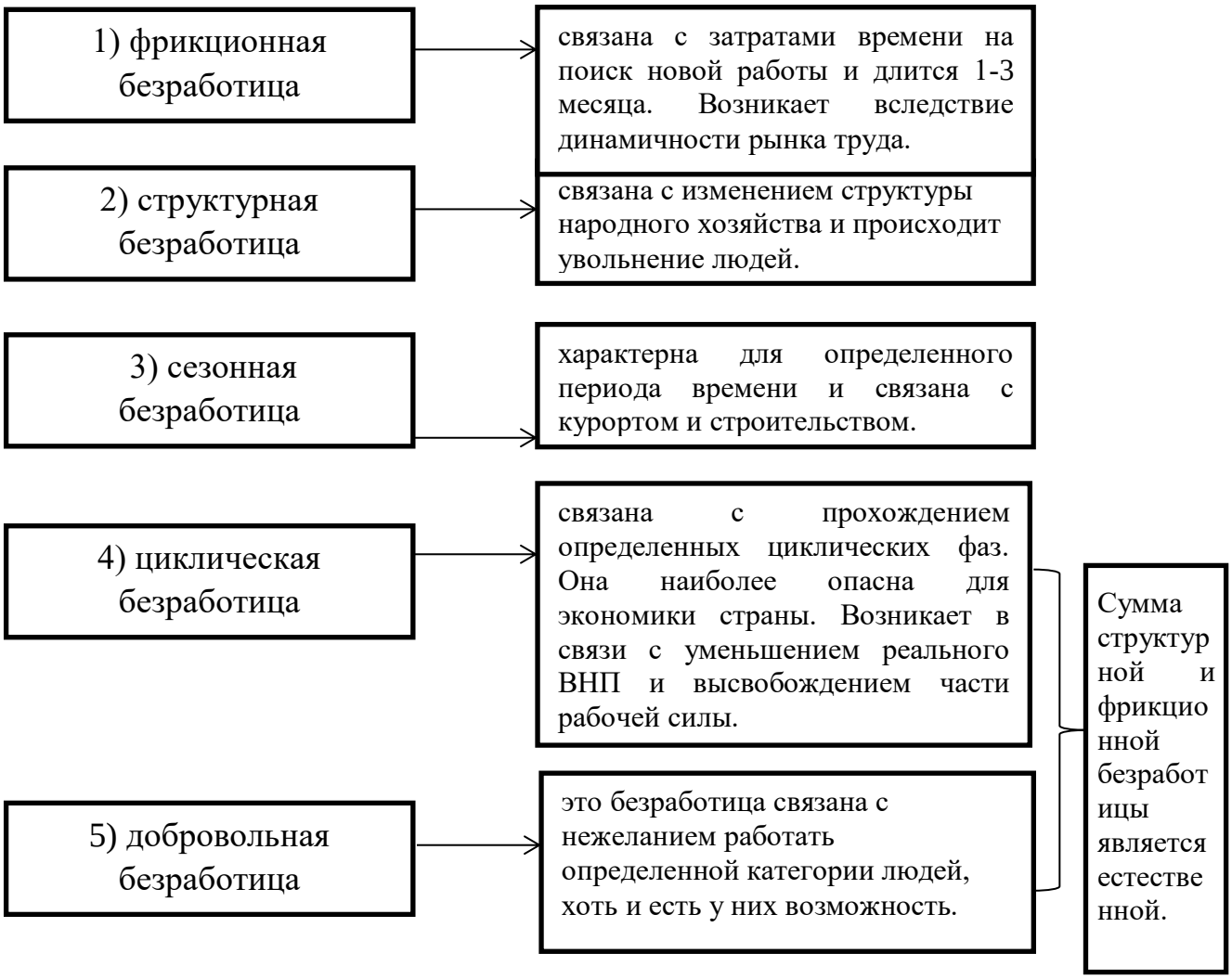


Рисунок 1. Виды безработицы

Источник: составлено на основе [1;4].

Согласно рисунку 1, в случае фрикционной безработицы работник сознательно увольняется с прежнего рабочего места и ищет другое, с более привлекательными для него условиями труда. Причинами структурной безработицы могут быть: ликвидация устаревших профессий, изменения в технологии производства, масштабная перестройка всей экономической системы государства.

В 1991 г. был принят Закон РФ от 19.04.1991 N 1032-1 (ред. от 03.07.2018) "О занятости населения в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.10.2018), который определил государственные гарантии реализации права на труд и на защиту от безработицы [1].

Целями Закона являются повышение уровня занятости населения Российской Федерации и изменение её структуры на основе создания экономически эффективных рабочих мест в перспективных отраслях экономики.

Если безработица превысит социально-допустимый уровень (такой критической величиной считают долю безработных в 10–12 %), возможно

серьезное обострение социальных конфликтов или даже социальный взрыв[3].

Рассмотрим динамику численности занятых и безработных в Российской Федерации за 2012 – 2017 гг., представленный на рис. 2.

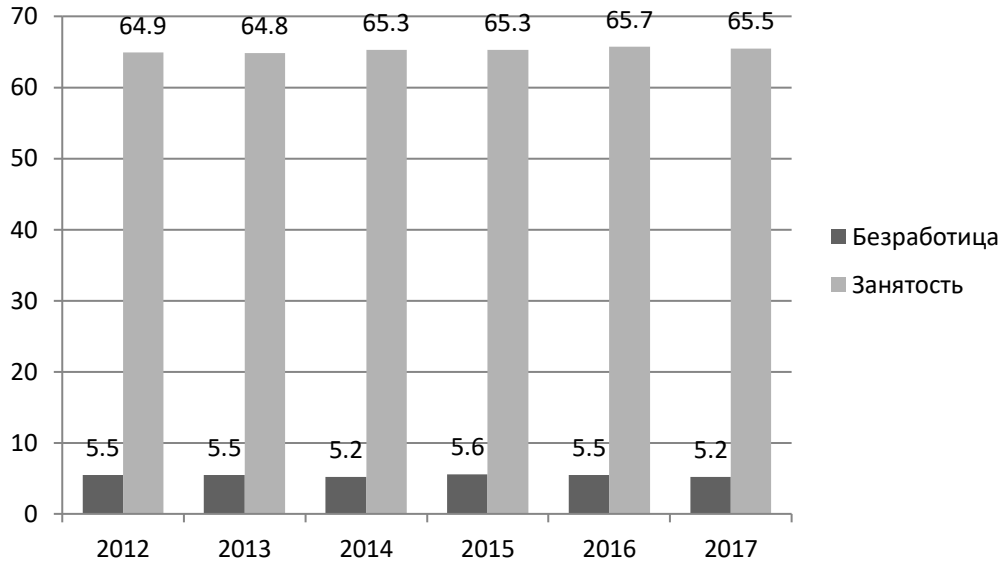


Рис. 2. Динамика численности занятых и безработных в Российской Федерации за 2012 – 2017 гг., %.

Источник: составлено по данным [2].

На основании рисунка 1 можно сделать выводы о том, что наибольший уровень безработицы в Российской Федерации за последние шесть лет наблюдался в 2015 году и он составлял – 5,6%, а самый низкий уровень в 2017 году и составлял – 5,2%. Наибольший уровень занятости в Российской Федерации наблюдался в 2016 году и он составлял – 65,7%, а самый низкий в 2013 году – 64,8%.

Рассмотрим подробно показатели безработицы в Российской Федерации по каждому Федеральному округу в отдельности за 2012 – 2017 гг. в таблице 2.

Таблица 2.

Показатели безработных в Российской Федерации за 2012-2017 гг., тыс. чел.

Регион	2012	2013	2014	2015	2016	2017
В России, тыс. чел.	4130,7	4137,4	3889,4	4263,9	4243,5	3966,5
В Центральном Федеральном округе	658,9	697,8	655,1	744,9	755,0	691,1
В Южном федеральном округе	433,9	452,0	434,2	546,0	520,6	494,0
Северо-Западный федеральный округ	302,5	326,5	310,2	360,0	350,8	320,0
Северо-Кавказский федеральный округ	586,8	586,2	507,2	498,8	499,7	501,3

Приволжский федеральный округ	831,9	766,9	703,4	743,2	746,9	714,3
Уральский федеральный округ	392,1	373,2	375,1	405,7	393,0	355,2
Сибирский федеральный округ	696,3	711,3	685,2	754,0	781,3	702,2
Дальневосточный федеральный округ	228,2	223,7	219,0	211,3	196,3	188,4

Источник: составлено по данным [2].

В настоящий момент самая низкая безработица в Дальневосточном Федеральном округе – около 188,4 тысяч человек, а самая высокая в Приволжском федеральном округе – 714,3 тысяч человек. Безработица в России за 2017 год составляла 3966,5 тысяч человек. Самая высокая безработица за период 2012-2017 гг. была в 2015 году и составляла 4263,9 тысяч человек, а самая низкая в 2014 году - 3889,4 тысяч человек.

Представим в виде диаграммы показатели безработных в Российской Федерации за 2012 – 2017 гг.

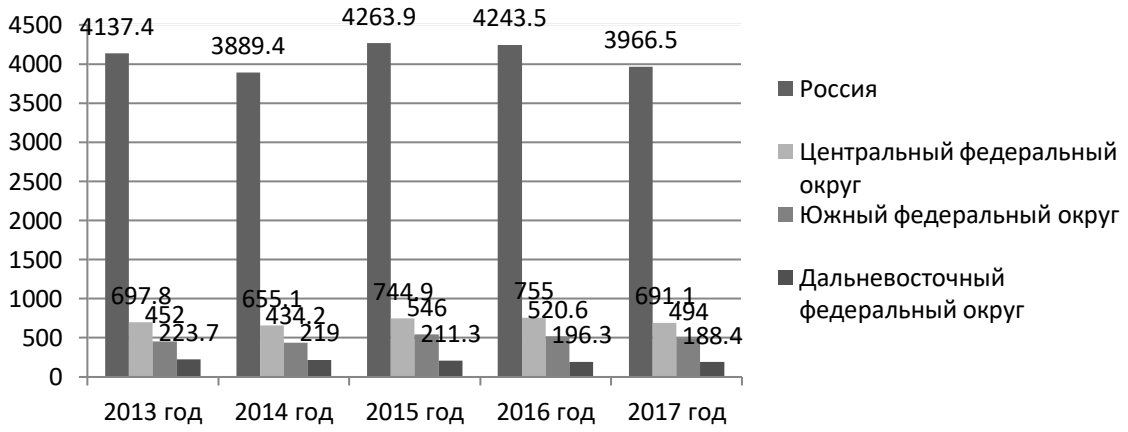


Рис. 3. Показатели безработных Российской Федерации за 2013 - 2017 гг., тыс. чел.

Источник: составлено по данным [2].

В России безработица на данный момент имеет свои особенности:

- сокращение численности занятого населения в депрессивных регионах;
- снижение качества рабочих мест;
- уменьшение количества высококвалифицированных специалистов;
- снижение занятости молодежи;
- несовпадение реального уровня безработицы с регистрируемым Росстатом.

Самый главный фактор регулирования безработицы в периоде до 2030 года станет отрицательное влияние демографической составляющей на сокращение совокупного предложения рабочей силы.

Проблема безработицы на данный момент в Российской Федерации

является ключевым вопросом в рыночной экономике, и, не решив его невозможно наладить эффективную деятельность экономики.

Безработица влияет на население страны следующим образом: при высоком уровне безработице не достаточно используется экономический потенциал страны, а следовательно меняется экономическое богатство; снижаются сбережения; падает инвестиционный спрос; в условиях безработицы растет преступность; безработица отрицательно влияет на здоровье нации; при продолжительной безработице теряется квалификация работников и снижается производительность труда. Но так же у безработицы есть и положительные последствия такие как: совершенствование рабочей силы, формирование нового характера мотивации и отношения к труду, наличие резерва рабочей силы.

Главными стратегическими целями регулирования безработицы должны быть повышение экономической и социальной эффективности занятости за счет изменения ее структуры, форм, создание условий для развития экономически активного населения страны, совершенствование экономических отношений занятости. Для этого необходимо снижать уровень избыточной занятости на предприятиях, гибко перераспределять высвобождаемых работников в другие отрасли и виды занятости.

На наш взгляд, в России для борьбы с безработицей необходимо принять следующие меры:

- закрыть рынок труда для миграционной неквалифицированной рабочей силы;
- заниматься вопросами переподготовки и повышения квалификации рабочей силы;
- правительство может проводить государственное стимулирование посредством предоставления работодателями рабочих мест определенным социальным группам — молодежи, инвалидам.

На основании вышеизложенного можно отметить, что динамика безработицы в России за период 2012-2017 гг. практически не изменялась. Самый высокий уровень наблюдался в 2015 году и составлял – 4263,9 тыс. чел., а самый низкий в 2017 году – 3966,5 тыс. чел. Борьба с безработицей длится на протяжении долгих лет. Фактически невозможно целиком избежать безработицы, потому что она является постоянным спутником рыночной экономики.

Использованные источники:

1. Закон РФ от 19.04.1991 N 1032-1 (ред. от 03.07.2018) "О занятости населения в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.10.2018) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_60/ (дата обращения 08.11.15).
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/
3. Информационно-правовой портал ГАРАНТ [Электронный ресурс]. –

Режим доступа: http://base.garant.ru/10164333/1/
4. Проблемы безработицы и занятости населения / Андреев С. Ю., Коноваленко Д. А. // Современная наука: теоретический и практический взгляд. Сборник статей Международной научно-практической конференции. — Уфа: 2015, — С. 5–8.
5. Чуев С. С., Горбуля Н. Ю. Государственная политика в сфере занятости населения России // Молодой ученый. — 2016. — №8.8. — С. 41-43. — URL https://moluch.ru/archive/112/28841/ (дата обращения: 13.12.2018).

УДК 330.59

Христос Д.А.
старший преподаватель
Власов С.В.
студент магистратуры
Крымский федеральный университет им. В. И. Вернадского
Российская Федерация, г. Симферополь

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ПОКАЗАТЕЛЕЙ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация: в статье рассматриваются такие понятия, как уровень жизни, качество жизни, благосостояние. Приведена динамика уровня жизни населения РФ за последние 20 лет. Приведены современные показатели оценки уровня жизни.

Ключевые слова: уровень жизни, качество жизни, благосостояние, показатели, система оценки уровня жизни населения.

Khristos D.A.
Senior lecturer
Vlasov S.V.
Master's Degree student
Vernadsky Crimean Federal University
Russian Federation, Simferopol

ANALYSIS OF THE DYNAMICS INDICATORS OF LIVING STANDARDS POPULATION of RUSSIA AT THE PRESENT STAGE

Summary: The article deals with such concepts as standard of living, quality of life, well-being. The dynamics of the standard of living of the Russian population over the past 20 years. The modern indicators of assessing the standard of living are given.

Key words: standard of living, quality of life, welfare, indicators, the system of assessing the standard of living of the population.

Уровень жизни населения является одной из важнейших статистических категорий. Показатели уровня жизни являются определяющими для социально-экономической статистики, многие из них используются для общей характеристики состояния экономики, при

проведении сопоставления уровня экономического развития разных стран, а также для разработки успешной и своевременной социальной политики государства. Этот показатель иллюстрирует то, насколько люди, живущие в той или иной стране, либо отдельно взятые ее регионы, удовлетворены с точки зрения духовных и материальных потребностей в определённый промежуток времени. Исследователи выделяют четыре уровня жизни населения обозначенных на рис. 1.

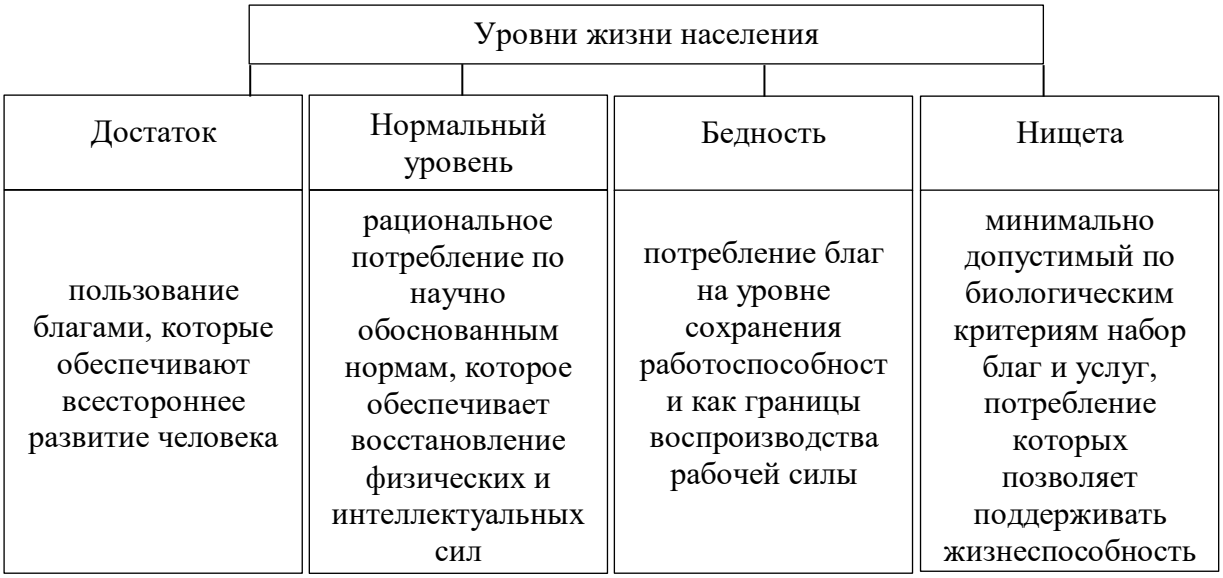


Рисунок 1. Уровни жизни населения

Источник: составлено автором на основе источника [4].

Возможны три аспекта изучения уровня жизни человека:

1) применительно ко всему населению;
2) к его социальным группам;
3) к домохозяйствам с различной величиной дохода.

Для характеристики жизненного уровня в настоящее время используют различные показатели, которые, как правило, включают следующие подсистемы – рис. 2.

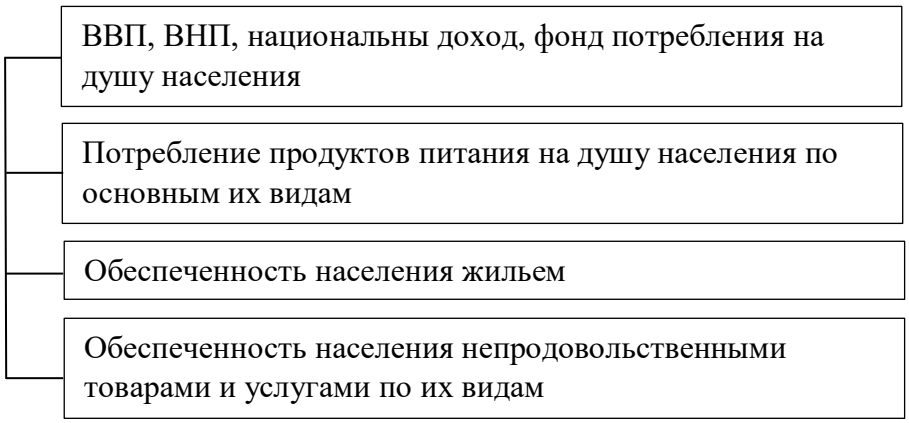


Рисунок 2. Показатели, характеризующие уровень жизни населения

Источник: составлено автором на основе источника [2]

Актуальный рейтинг за 2017 год составлен по данным базы пользовательского конвента Numbeo. Индекс качества жизни определялся по нескольким критериям при помощи онлайн-исследований, без использования официальных правительственных отчетов.

При расчете данного показателя использовалась эмпирическая формула, которая учитывает индекс покупательной способности, индекс загрязненности, индекс соотношения цен на недвижимость и доходов населения, индекс стоимости жизни, индекс, индекс здравоохранения, индекс, учитывающий время в пробках и индекс климата. С помощью проведенного онлайн-исследования специалисты рассчитали индекс качества жизни и составили следующий ТОП:

1. Дания (201,53);
2. Швейцария (196,44);
3. Австралия (196,40).

Расчет индекса проводился без использования правительственных данных и официальных отчетов, поэтому его можно считать субъективным и деполитизированным. Россия в этом списке занимает 55-е место с индексом качества жизни, равным 86,53 [3].

Динамика некоторых показателей уровня жизни населения РФ в 1997-2016 гг. представлена на рис. 3, рис. 4.

Рисунок 3. Динамика среднедушевых доходов населения РФ в 1997-2016 гг.

Источник: составлено автором на основе источника [5].

Как видно из рис. 3, среднедушевые доходы населения РФ в 1997-2016 гг. имеют тенденцию к увеличению.

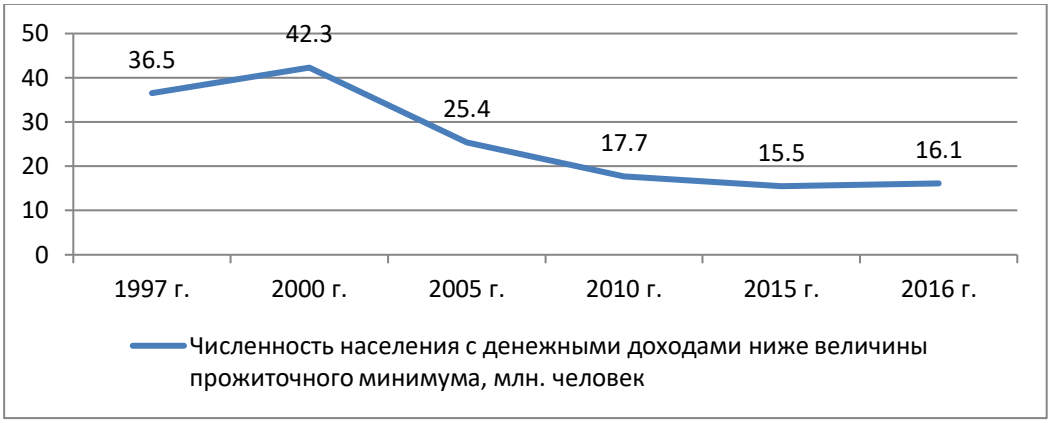


Рисунок 4. Численность населения с доходами ниже прожиточного уровня, млн. чел.%

Источник: составлено автором на основе источника [5].

Согласно рис. 4, число граждан РФ с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, неуклонно снижается, если в 1997 г. их количество составляло 36,5 млн. человек, то в 2016 г., их численность снизилась до 16,1 млн. человек.

Рассмотрим также показатель ВВП, как один из показателей, характеризующих уровень жизни.

ВВП, или валовой внутренний продукт, – это значимая экономическая величина, демонстрирующая итоговую стоимость произведенных товаров и услуг. Рыночная цена за товары определяется при расчетах за год. Специалисты рассчитывают стоимость услуг из различных отраслей экономики, действующих в пределах конкретного государства. Макроэкономический показатель не зависит от национальной принадлежности применяемых производственных факторов. На показатель реального ВВП влияют тенденции производственных процессов. Эту макроэкономическую величину часто выражают в ценах за предыдущие года. ВВП на душу населения показывает уровень материального благосостояния общества. Зачастую платежеспособность населения определяют путем сравнения значений ВВП на душу населения. ВВП России представим на рис. 5, а сравнение номинального ВВП РФ с другими странами – на рис. 6.

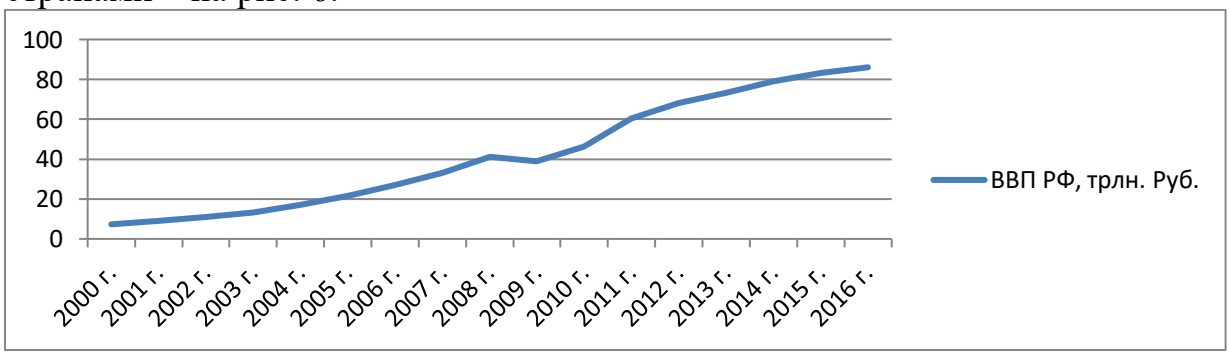


Рисунок 5. Динамика ВВП РФ, трлн. руб.

Источник: составлено автором на основе источника [5].

Исходя из рисунка 5 динамика ВВП РФ демонстрирует постепенный

рост на протяжении последних 20 лет.

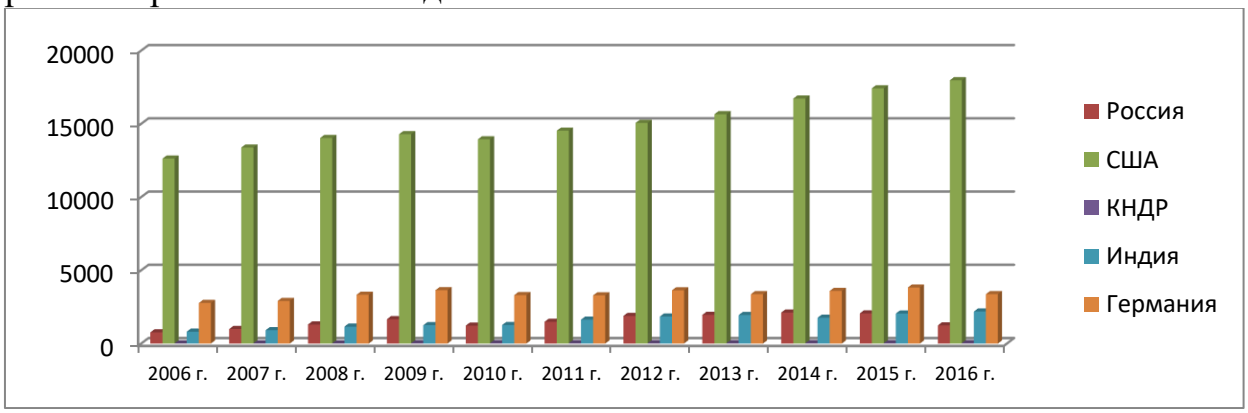


Рисунок 6. Динамика номинального ВВП в России и странах мира за 2006-2016 годы, млрд. долларов США

Источник: составлено автором на основе источника [2].

Как видно из рис. 6, наибольший размер номинального ВВП демонстрирует США. Россия за весь период исследования увеличила объем ВВП в два раза, что является положительным показателем экономического развития страны. В целом, на фоне рассмотренных стран, Россия имеет все условия для дальнейшего развития.

Приведем динамику ВВП на душу населения – рис. 7.

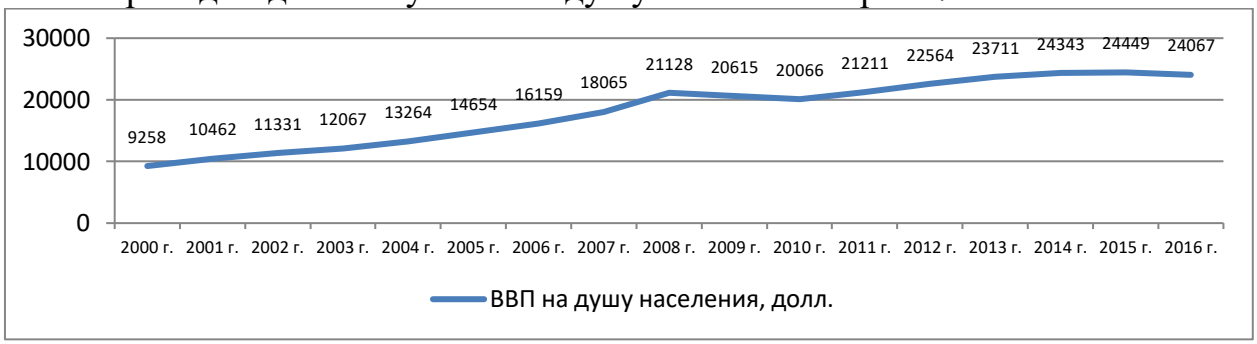


Рисунок 7. Динамика ВВП на душу населения

Источник: составлено автором на основе источника [5].

ВВП в расчёте на душу населения определяет уровень экономического развития государства. Рост ВВП на душу населения свидетельствует о наличии экономического роста, и роста производительности труда. По результатам анализа можем зафиксировать тенденцию к росту ВВП на протяжении ряда лет.

Как видно из рис. 7, до 2008 г. показатель ВВП демонстрировал стабильный рост, затем мы можем наблюдать падение показателя ВВП на душу населения, вызванное кризисом. Дальнейший рост возобновился в 2010 г. В период с 2014 по 2015 годы наблюдается незначительное снижение, что напрямую связано с экономической ситуацией в России.

Таким образом, проведенный анализ показал, что, несмотря на нестабильность внешнеэкономической и внутренней ситуации в среднесрочном периоде 2000-2016 гг. [5] в целом динамика ВВП России имела положительную динамику. В настоящее время темпы роста ВВП России имеют незначительную годовую динамику 1-1,5%. По результатам

анализа некоторых показателей уровня жизни населения РФ за 1997-2016 гг. можно сделать вывод о том, что уровень жизни населения РФ имеет тенденцию к улучшению, поскольку ряд показателей, характеризующий уровень доходов населения демонстрируют уверенную тенденцию к росту.

Но, несмотря на постоянно повышающийся уровень жизни в РФ, можно выделить некоторую проблематику. Результат исследования рейтинга [6] городов и регионов России показал совершенно неожиданные результаты. Уровень некоторых показателей в разных частях страны может отличаться в несколько раз. Именно это является той проблемой, которую придётся решать российским региональным и федеральным властям в ближайшем будущем. Также огромное влияние на уровень и комфортность жизни в регионах оказывают исключительно местные факторы, многие из которых должны были бы нивелироваться общегосударственными программами развития.

Как и любой социум, российское общество многослойно. После распада Советского Союза исчезло декларируемое всеобщее равенство и социальные различия разделили население на богатых и бедных. И хоть психологи считают счастье понятием, которое не зависит от материального благосостояния, уровень доходов значительно влияет на качество жизни. Россия, как и большинство постсоветских стран, ещё не совсем избавилась от синдрома советского общества, при котором социум психологически стремится к тому, чтобы в нём не было богатых, а не бедных.

Итак, российское общество можно разделить на несколько слоёв. В процентном соотношении к общему населению страны средний класс составляет гораздо меньшую долю, чем в развитых европейских странах, где именно он является основой общества, достигая 70–80%.

Российский средний класс занимает небольшую долю в российском обществе и очень уязвим к влиянию кризисов.

Рабочие сегодня демонстрируют довольно низкий уровень жизни, если оценивать его по меркам развитых европейских стран. Социологи называют рабочих созвучным со своей профессией словом - социальный слой [6]. Именно это и есть основная часть населения России. Уровень доходов различных слоев общества в РФ представлен в табл. 1.

Таблица 1. Уровень доходов разных слоёв российского общества

Слой общества	Численность, чел.	Уровень доходов, тыс. руб./мес.	Представители
Богатые и очень богатые	7 миллионов	от 350–400	Предприниматели, представители бизнеса, крупные чиновники, депутаты разных уровней, руководители больших государственных предприятий
Средний класс	максимум 20 миллионов	60–350	Бизнесмены средней руки, руководители регионального и местного уровня, которые имеют возможность вести

			нормальный обеспеченный образ жизни, отдыхать за границей, покупать дорогие машины и квартиры.
Граждане небольшого достатка	33 миллиона	30–60	Врачи, учителя, чиновники местного уровня в регионах страны, занимающих первые позиции рейтингов по уровню жизни
Бедные	60 миллионов	20–30	Рабочие государственного сектора экономики, часть пенсионеров страны, россияне, занятые в сельском хозяйстве и сфере культуры
Живущие за чертой бедности	16–17 миллионов	до 20	Значительная часть пенсионеров, работников сельского хозяйства, обслуживающий персонал, неквалифицированные разнорабочие, семьи с большим количеством детей, а также те, кто выживает за счёт социальной помощи государства

Источник: анализ автора на основе источника [6].

Исходя из таблицы 1 видно огромное расслоение российского общества, при котором самые богатые его слои получают доход в сотни раз больше, чем самые малообеспеченные. В развитых странах пропасть между очень богатыми и бедными членами общества составляет максимум один порядок, то есть отличается в десять раз. С каждым годом социальное неравенство в российском обществе увеличивается, а не наоборот.

Оценка уровня и качества жизни в регионах и городах России является крайне важной информацией. Несмотря на то, что оценки одних и тех же регионов могут во многом отличаться, они всё же дают общую картину и понимание ситуации в различной местности.

Использованные источники:

1. ВВП России по годам: 1991 – 2017// [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://global-finances.ru/vvp-rossii-po-godam/
2. Лисицкая М. Изменение уровня жизни. // [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.liveinternet.ru/users/aljenuschka/post351437903
3. Любименко Н. Рейтинг стран мира // [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://banki-v.ru/economics/rejting-stran-mira/
4. Нуреев Р.М., Корольков В.Е., Терская Г.А. Экономика развития Рабочая программа дисциплины для направления 38.04.01 - «Экономика» (программы подготовки магистров). - М.: Финансовый университет, кафедра «Экономическая теория», 2015. - 82 с.
5. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики // [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.cbr.ru/PSystem/P-sys/PPSFinnopolis15.pdf
6. Уровень жизни в России в 2018 году: где и кому лучше всего жить Электронный ресурс]. Режим доступа: https://emigrant.guru/potom/uroven-zhizni-v-rossii.html

УДК 091

Хубиева З.А., к.филос.н.
доцент
Аджиев А.М.
студент 1 курса
Юридический институт
«СевКавГГТА»
Россия, г. Черкесск

ФИЛОСОФСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ МЕТОДОЛОГИИ ИСТОРИЧЕСКОЙ НАУКИ

Аннотация: статья посвящена анализу философской методологии исторической науки. В статье автором рассматриваются, различные аспекты интерпретаций в исторической науке и обосновывается, что способ интерпретации требует специфическую корреляцию субъекта и объекта в историческом познании. А также подчеркивается необходимость роли синергетического метода в историческом познании.

Ключевые слова: метод, интерпретация, историческая наука, философские категории, синергетика.

Khubieva Z.A., Candidate of Philosophy, Associate Professor
Associate Professor
"SevKavGGTA"
Russia, Cherkessk
Adzhiyev A.M.
1st year student
law Institute "SevKavGGTA"
Russia, Cherkessk

PHILOSOPHICAL SUBSTANTIATION OF THE METHODOLOGY OF HISTORICAL SCIENCE

Annotation: the article is devoted to the analysis of the philosophical methodology of historical science. In the article the author considers various aspects of interpretations in historical science and proves that the method of interpretation requires a specific correlation of the subject and object in historical knowledge. And also stresses the role of the synergistic approach to historical knowledge.

Key words: method, interpretation, historical science, philosophical categories, synergetics.

В исторической науке методом разработки концепций как идеальных моделей прошлого выступает интерпретация источников, содержащихся в исторических текстах и фактах. Интерпретация в настоящее время широко используется в современной науке, в том числе в исторической науке. Однако необходимость применения метода интерпретации в исторической науке обусловлено: особенностью объекта исторического отражения,

который представляет собой действительность, *опосредованную* историческими документами, письменными и материальными свидетельствами, требующими адекватного истолкования; непрерывно изменяющимися временем и общественной ситуацией, в пределах которых появляются новые смыслы истории, ее оценки и образы, то есть новая трактовка событий; непрерывным развитием интеллектуального «горизонта» и ценностной ориентации субъектов исторического познания, которые вызывают перманентный характер переинтерпретации исторического материала.

Заметим, что в истории существуют различные аспекты интерпретации. В этом отношении имеется связь между интерпретацией, исторического нарратива определением исторических фактов и историческим рассмотрением. Однако в литературе по данному вопросу существуют различные точки зрения. Так, например, Ф. Анкерсмит полагает, что категория «историческое исследование» связано с наиболее точным определением исторических фактов, а нарративное изображение истории предполагает соединение фактов «в последовательное историческое повествование» [1, с. 23]. Разумеется, что факты приходят историку из определенных источников, которые требуют в специфическом виде интерпретации - аксиологическом, с целью, чтобы определить их точность. Что касается нарративного изображения истории, то оно есть *повествовательное* изложение событий.

Но с нашей точки зрения в историческом отражении повесть не является научной ступенью познания истории, а также не выступает методом теоретического познания. С целью выхода из этого положения В.Н. Сыров, применяет наряду с «классическим нарративом» понятие «исследовательский нарратив» [2]. Однако от того, что нарратив мы называем другим словом все равно он остается повествованием. В силу этого эпистемология интерпретации в историческом познании исследуется по другому: в виде фактологической формы; в виде нарратива; в форме концепции. Рассматривая, эти вопросы в пределах герменевтики П. Рикер пытается обосновать все эти формы, ибо специально исследует теоретический уровень интерпретации, в которой соединяются метод и истина [3].

Представляется, что способ интерпретации требует специфическую корреляцию субъекта и объекта в историческом познании. В истории одинаковые события имеют многообразные, часто противоречивые общественные, религиозные и нравственные интерпретации и смыслы, начиная от многообразных оценок исторических личностей, кончая событиями всемирного значения: возникновение и гибели цивилизаций и империй, мировые войны и социальные революции. Наличествовали и наличествуют многообразные исторические школы, в которых не одинаково оценивают и интерпретируют одни и те же исторические события.

Необходимо подчеркнуть, что наука в современную эпоху не отрицает многообразные научные трактовки физической и социальной действительности. Подобные предположения возникают из многообразных методологических оснований: одни - из отрицания истины в науке, другие - из относительности истины (Н. Бор, К. Поппер), третьи - из практической целесообразности концепции (прагматизм, марксизм), четвертые - из понятия о конвенциальной природы истины в разных научных сообществах (А. Пуанкаре, научные парадигмы Т. Куна и т. д.).

Вопрос многозначной трактовки исторических фактов имеет онтологические, источниковедческие, мировоззренческие и нравственные основания. Представляется, что онтологическая база состоит в разносторонности и противоречивости самой исторической действительности, которая отражается в ее источниках, текстах и теоретической рефлексии. Данные трактовки различных интерпретаций исторических событий допускаются онтологическим аспектом познания.

При этом различные трактовки исторических событий сопряжены с мировоззренческими ценностями и общественной ориентацией конкретной культуры, ее духовными и политическими приоритетами, а также обусловлены взглядами исторических школ и т.д.

Таким образом, трактовка прошлого - это в известном смысле конструирование истории. В силу этого главный вопрос исторической науки - вопрос о том, *как писать историю? По этому вопросу существуют различные точки зрения.*

Заметим, что для некоторых авторов, только история, трактуемая на одних фактах, представляется подлинной *историей. Но такой подход к истории как основной метод рассмотрения истории не всегда гарантирует необходимую научную глубину проникновения в ткань исторических событий и их всесторонний анализ. Часто подобный способ ограничивается исследованием поверхностных, хронологических, а не существенных, логически понятых исторических связей.*

В этой связи заметим, что для теоретического анализа истории ведущее значение имеет рассмотрение того, почему осуществилась именно данная возможность, а не другая.

Говоря о возможностях, следует сказать, что в неклассической науке, рассматривающей природу на уровне микромира, случаю придается не меньшее значение, чем необходимости. Аналогичным образом и в истории следует согласиться с пониманием значения случайности как значительного фактора многих, если не всех исторических событий.

В этой связи рассмотрим исторические закономерности, осознание которых представляется как значительная база для трактовки отдельных исторических событий.

Но можно ли использовать категории философии единичное и общее для объяснения исторических событий. В этом отношении возникает вопрос: наличествует ли общее в форме возобновляемости исторических событий,

или они неповторимы, как неповторимо время, в котором они происходят? Всякая попытка отрицать возобновляемость событий ведет к отрицанию закономерностей в их происхождении и в историческом процессе в целом. Возобновляемость событий во многом определяет характер исторического развития. Но существуют точки зрения, которые признают неповторимость и уникальность исторической реальности. В этой связи В. Виндельбанд отмечает, что история отличается от естествознания, которое нацелено на отыскание общих необходимых связей для определения законов тем, что должна определять ценность уникального, «однократного» неповторяющегося события.

Индивидуальность и неповторимость исторических событий невозможно отрицать. Но это вовсе не означает отсутствие общего в этих событиях. Единичное всегда существует в общем и через общее, а общее существует в единичном и через единичное. Так, например, первая мировая война никогда не повторится в том смысле, что в современную эпоху не будут воздушные бои на примитивных аэропланах, газовые атаки и т.д., но сами войны как исторические события повторяются.

Повторяемость общего в виде законов позволяет избегать ошибки прошлого. Представляется, что наличие исторических законов связано не только с повторяемостью исторических сценариев, но и с целостностью и направленностью исторического процесса.

В этой связи следует указать на роль синергетического метода в историческом познании. Говоря о синергетике, М. Томпсон пишет: «Синтезирует целый ряд фундаментальных выводов естественнонаучной и социальной мысли последнего столетия (теории вероятности, информационно-кибернетического подхода, структурного функционализма, теории диалогового взаимодействия и др.), вырабатывая вместе с тем принципиально новую методологию, которая может быть использована в изучении как физического мира, так и живой материи, а также социальных систем и культуры в целом» [4, с. 201]. В современной науке четко проявляется междисциплинарный характер синергетики, теория и методы которой приобретают универсальные функции и могут использоваться в естественных и социально-гуманитарных науках. Однако не следует абсолютизировать роль синергетики, ибо она имеет некоторые характерные черты диалектического метода познания. Так, например, В.С. Степин пишет: «Синергетику можно рассматривать как продолжение гегелевской диалектики» [5]. Об этом свидетельствует факт о том, что основные принципы синергетики - нелинейность развития (скачкообразность), открытость и когерентность, неустойчивость в точках бифуркации, саморазрушение и самоорганизация (хаос и выход из хаоса) и т.д. осмыслены и описаны на философском языке в диалектике, отражены в ее законах.

В настоящее время синергетика широко используется в истории. Так, например, С.Г. Гаюмов соединяет эволюционную и бифуркационную

модели истории. С его точки зрения своеобразием эволюционного развития является детерминация исторических процессов и наличие в них сети многообразных причинно-следственных связей, придающих этому процессу системное качество. Он подчеркивает, что «разрушение» системы, ее вступление в фазу бифуркации приводит к появлению новой «карты возможностей», представляющей набор различных вариантов приобретения новых системных качеств [6, с. 104].

Использованные источники:

1. Анкерсмит Ф. Нарративная логика. Семантический анализ языка историков. - М., 2003. С. 23.
2. Сыров ВН. Введение в философию истории. - М., 2006.
3. Рикёр П. Герменевтика. Этика. Политика. - М., 1995; Конфликт интерпретаций. - М., 1995.
4. Томпсон М. Философия науки. М, 2003. С. 201.
5. Круглый стол по синергетике // Вопросы философии. 2006. № 9.
6. Гаюмов С.Г. От истории синергетики к синергетике истории// ОНС. 1994. № 2. С. 104.

УДК 311.313

Худайгулова К.Р.
студент 2 курса
специальность «Экономическая безопасность»
Оренбургский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Лаптева Е.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РОЖДАЕМОСТИ И СМЕРТНОСТИ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В статье рассматривается проблема смертности и рождаемости населения за последние 10 лет. Целью статьи является анализ данных о рождаемости и смертности на примере Оренбургской области, а также их взаимосвязь. Автор приходит к выводу, что прямая связь между ними отсутствует.

Ключевые слова: рождение, смерть, анализ рождаемости, анализ смертности, взаимосвязь рождаемости и смертности.

Khudaygulova K.R.
student
2 course, specialty "Economic Security"
Orenburg branch REU them. G.V. Plekhanov
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Lapteva E.V.
Candidate of Economic Sciences, associate professor

STATISTICAL ANALYSIS OF FERTILITY AND MORTALITY IN THE ORENBURG REGION

Abstract: The article deals with the problem of mortality and fertility of the population over the past 10 years. The purpose of the article is to analyze data on fertility and mortality on the example of the Orenburg region, as well as their relationship. The author comes to the conclusion that there is no direct connection between them.

Key words: birth, death, fertility analysis, mortality analysis, the relationship of fertility and mortality.

Целью данного исследования является статистический анализ рождаемости и смертности в Оренбургской области. Актуальность работы заключается в том, что уменьшение рождаемости стало главной проблемой демографии. Уровень рождаемости определяет темпы воспроизводства населения и демографическую ситуацию в стране. Статистическое изучение уровня и динамики рождаемости населения занимает традиционно важное место в анализе демографического, а также социально-экономического развития общества[1]. Изучив статистику рождаемости и смертности за

последние 10 лет, нами представлена статистическая обработка исходных данных. Это позволяет нам проанализировать динамику рождаемости и смертности на территории Оренбургской области.

Таблица 1. Число родившихся в Оренбургской области за последние 10 лет

Годы	Количество (чел)
2008	26947
2009	28144
2010	28601
2011	28157
2012	29797
2013	29797
2014	29292
2015	28377
2016	26704
2017	22986

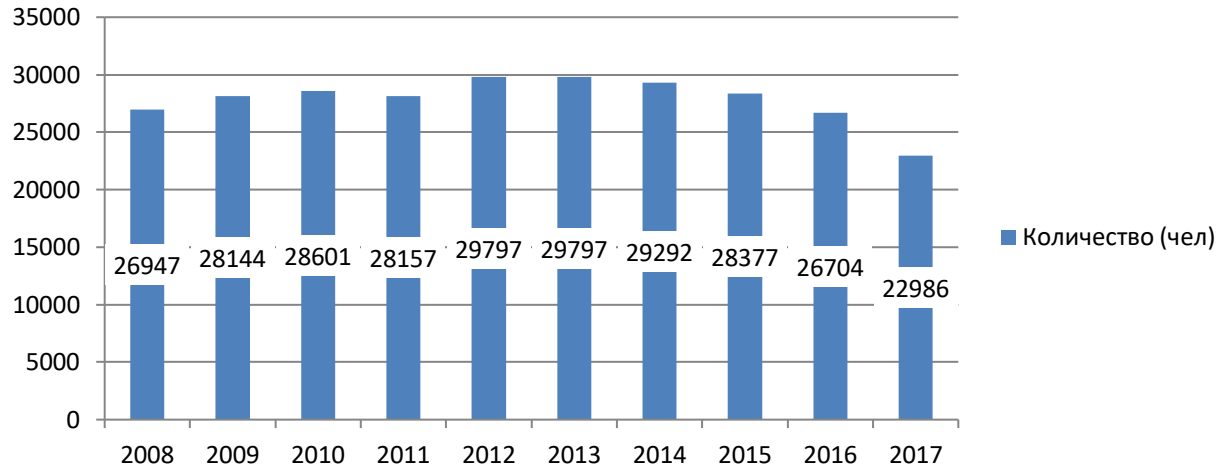


Рисунок 1. Число родившихся (по табл. 1)

Изучив показатели рождаемости в Оренбургской области за последние 10 лет[2], мы видим, что рождаемость снижается. Одной из причин снижения рождаемости можно рассматривать нехватку денежных средств. Она объясняется небольшими зарплатами и разными пособиями. Для того, чтобы заводить 1 и более ребенка нужно иметь стабильный материальный фундамент.

Второй причиной можно считать то, что традиционный институт брака разрушается как договор. В договоре говориться о том, что жена должна вести хозяйство и рожать детей, а муж обязывается содержать свою семью. Взаимосвязь между разрушением брака и снижением рождаемости и является очень прочной.

Таблица 2. Число умерших в Оренбургской области за последние 10 лет

Годы	Количество (чел)
2008	30904
2009	29215
2010	29572
2011	28942
2012	28412
2013	27959
2014	28563
2015	28044
2016	26900
2017	26376

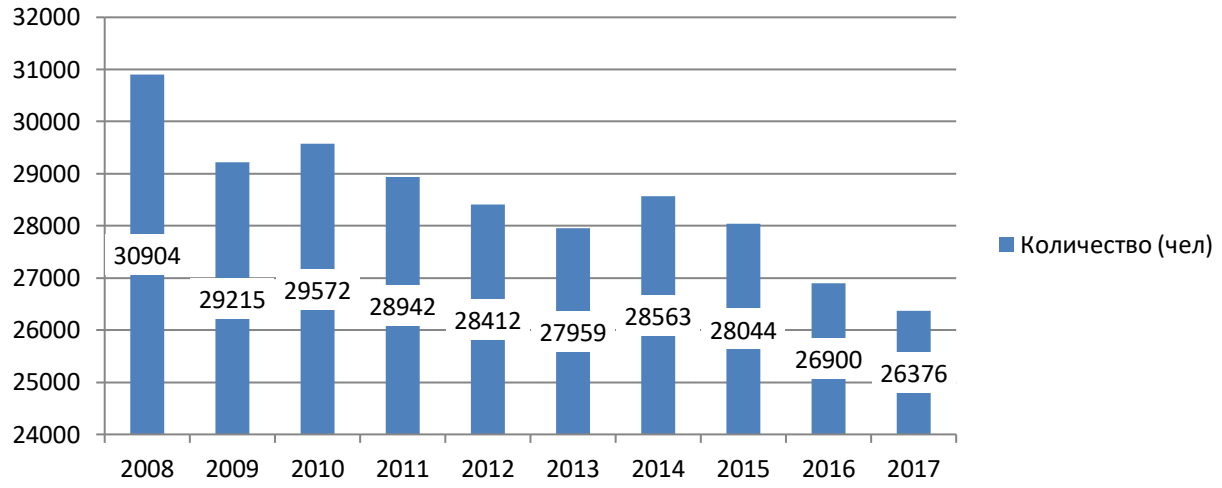


Рисунок 2. Число умерших (по табл. 2)

Изучив показатели смертности в Оренбургской области за последние 10 лет[2], мы видим, что смертность снижается. Причины смерти разнообразны и их можно разделить на внешние и внутренние[3].

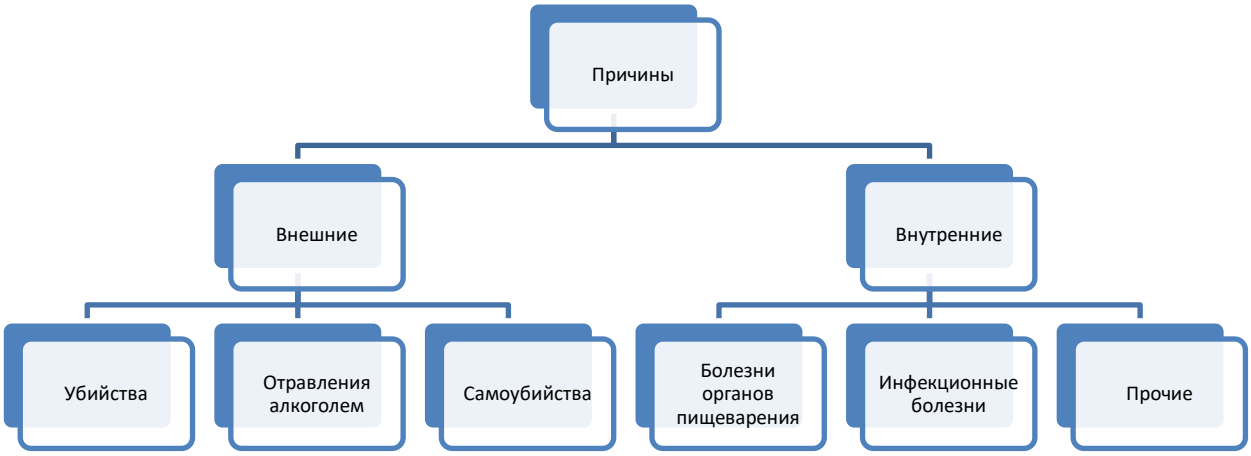


Рисунок 3. Причины смерти

Наиболее частой причиной смерти населения Оренбургской области является болезнь. Например, болезнь органов пищеварения или системы кровообращения. Также к причинам можно отнести травмы, отравления алкоголем, самоубийства. Главным фактором снижения смертности в области будет улучшение демографической ситуации в регионе.

Учитывая все вышеизложенное, мы предполагаем, что основной профилактикой смертности является развитие здравоохранения, повышение безопасности граждан, психологическая поддержка населения и другое.

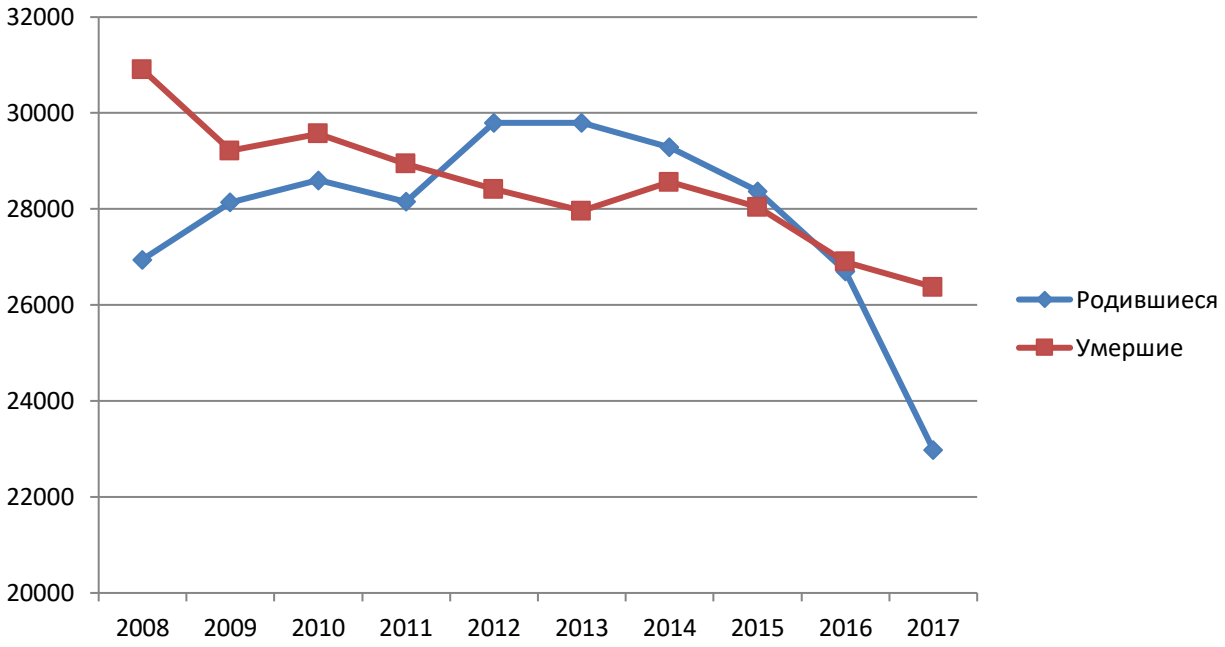


Рисунок 4. Рождаемость и смертность в Оренбургской области за последние 10 лет

По диаграмме 3 можно сделать вывод о том, что показатели смертности по Оренбургской области превышали число рождаемости. Данная тенденция наблюдалась в период с 2008 по 2011 года. В период с 2012 по 2016 показатель смертности был ниже показателя рождаемости.

На данный момент ситуация немного ухудшилась. Естественная убыль населения по Оренбургской области на 2017 год превысила естественный прирост.

Прямая связь между уровнем рождаемости и смертности в данный момент отсутствует. В России убыль населения определяется в большей степени не высокой смертностью, а низкой рождаемостью.[4]

На данный момент, чрезвычайно важно по экономическим и гуманитарным соображениям – снижение смертности в Оренбургской области.

Для того, чтобы повысить уровень рождаемости в Оренбургской области необходимо воздействовать на социальный, экономический, а также эмоционально-психологический компоненты.

Таким образом, изучив статистику рождаемости и смертности в

Оренбургской области за последние 10 лет, мы предполагаем, что способны увеличить рождаемость населения, а смертность уменьшить – правильная политика государства, а также управленческий аппарат области, направленный на улучшение жизни населения.

Использованные источники:

1. Аблеева, А. М. Социальная статистика. Учебное пособие. - Уфа: БГАУ, 2010. - 176 с.
2. http://orenstat.gks.ru/
3. Статистический ежегодник Оренбургской области. 2015: Статистический сборник/ Оренбургстат. — Оренбург, 2015. — 516 с.
4. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Статистическое исследование трудовых ресурсов России на основе многомерных статистических методов // Аллея науки. - №9. –Т.4. – 2017. – С.225-235.
5. Коробейникова Е.В., Лаптева Е.В. Прогнозирование основных индикаторов уровня развития банковского сектора Российской Федерации // Наука Красноярья.- 2016.- № 2 (25). - С. 190-201.
6. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Структурно-динамический анализ трудовых ресурсов // Синергия науки. – 2017. -№ 11. –С. 128-155.

УДК 338

Хусу М.Р.
студент магистратуры
Ленюк К.М.
студент магистратуры
Международная академия бизнеса и новых технологий
научный руководитель: Коречков Ю.В., доктор экономических наук профессор
научный руководитель: Мудревский А.Ю., к.э.н. доцент
Россия, г. Ярославль

ФОРМИРОВАНИЕ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ПРЕДПРИЯТИЙ В СФЕРЕ УСЛУГ

Аннотация:

В статье рассматривается формирование конкурентных преимуществ предприятий в сфере услуг. Рассматриваются понятия конкурентоспособности и конкурентного преимущества. Выявлены показатели для проведения анализа финансово-экономического состояния предприятия в сфере услуг. А также выявлены факторы для достижения высокой конкурентоспособности предприятия в сфере услуг.

Ключевые слова: Экономика, конкуренция, конкурентоспособность, финансовый анализ, конкурентное преимущество.

Khusu M.R., student of a magistracy International academy of business and new technologies (Yaroslavl)
Lenyuk K.M., student of a magistracy International academy of business and new technologies (Yaroslavl)
Research supervisor: Korechkov Yu.V. Doctor of Economics., professor Research supervisor: Mudrevsky A.Yu. Candidate of Economic Sciences, associate professor

FORMATION OF COMPETITIVE ADVANTAGES OF THE ENTERPRISES IN SERVICES SECTOR

Summary:

In article formation of competitive advantages of the enterprises in services sector is considered. Concepts of competitiveness and competitive advantage are considered. Indicators for carrying out the analysis of a financial and economic condition of the enterprise in services sector are revealed. And also factors for achievement of high competitiveness of the enterprise in services sector are revealed.

Keywords: Economy, competition, competitiveness, financial analysis, competitive advantage.

Предпринимательство является основой экономического развития в рыночных условиях. Оно оказывает непосредственное воздействие на

развитие экономики и становление рыночных отношений, стимулируя экономическую активность.

Одной из наиболее важных экономических функций является функция развития предпринимательства как ведущего звена экономики, принимающего на себя хозяйственные риски и обеспечивающего устойчивые темпы её роста.

В российской экономической практике зачастую предпринимательство сравнивают с понятием «малый бизнес». Малое предпринимательство позволяет решать ряд острых социально экономических проблем [1].

Источником конкурентных преимуществ могут быть отдельные стратегические направления деятельности организации (маркетинг, сбыт, финансы и т п.), в которых она преуспевает. Организация также будет занимать лидирующее положение по сравнению с конкурентами в случае монопольного положения в сфере услуг, именно поэтому в настоящее время многие крупные организации в сфере услуг стараются захватывать рынок путем глобализации и интеграции компаний.

Таким образом, конкурентное преимущество — это положение организации на рынке, позволяющее ей преодолевать силы конкуренции и привлекать потребителей. При этом конкурентные преимущества подразделяются на 2 вида: 1) преимущества высокого уровня (связанные с наличием у организации высокой репутации; известной торговой марки; квалификационного персонала; развитого маркетинга, основанного на использовании новейших технологий. 2) преимущества низкого уровня (связанные с наличием дешевой рабочей силы; богатыми туристскими ресурсами и т.п.) не столь устойчивы, так как могут быть использованы конкурентами [2].

Конкурентоспособность любого предприятия, в том числе и в сфере услуг, во многом зависит от финансового состояния.

Уровень конкурентоспособности предприятия определяет его конкурентную позицию на рынке в текущем периоде, которая, в свою очередь, участвует в формировании позиции в будущем периоде как конкурентный потенциал [4].

Финансовое состояние — система показателей, отражающих наличие, размещение и использование ресурсов, финансовую устойчивость и ликвидность баланса. Финансовые результаты — финансовое выражение экономического итога хозяйственной деятельности предприятия и его подразделений.

Оценку финансово-экономического состояния предприятия в сфере услуг целесообразно начинать с анализа основных финансово-экономических показателей деятельности предприятия в сфере услуг за 2– 3 года. На основе данных показателей можно сделать выводы о тенденциях их изменения в анализируемом периоде.

Финансовый анализ основан на расчете целого ряда относительных показателей. Для финансового анализа предприятия в сфере услуг

целесообразно использовать следующие группы коэффициентов:

— коэффициенты ликвидности: анализ текущих активов предприятия в сфере услуг с точки зрения возможности отвечать по своим краткосрочным обязательствам;

— коэффициенты оборачиваемости: насколько быстро сформированные активы оборачиваются в процессе хозяйственной деятельности;

— коэффициенты финансовой устойчивости позволяют оценить уровень финансового риска, степень финансовой стабильности предприятия;

— коэффициенты рентабельности характеризуют способность приносить необходимую прибыль, определяют общую эффективность использования активов и вложенного капитала [3].

С институциональной точки зрения важно оценить правовые основы защиты конкуренции на рынке услуг, который определяется понятием «товарный рынок», поскольку законодатель приравнял финансовую услугу к товару.

Одним из важнейших направлений деятельности антимонопольного органа является предварительный и последующий государственный контроль за экономической концентрацией, которому посвящена глава 7 ФЗ «О защите конкуренции».

В ФЗ «О защите конкуренции» отсутствовали понятия «экономическая концентрация» и «концентрация капитала», а в ФЗ «О защите конкуренции на рынках финансовых услуг» давалось понятие концентрации капитала на рынке финансовых услуг, под которой понималось слияние, присоединение финансовых организаций, приобретение ими активов или акций (долей в уставном капитале) друг друга, а также приобретение третьими лицами активов или акций (долей в уставном капитале) финансовой организации [2].

Сущность конкурентоспособности предприятия заключается в способности эффективно осуществлять свою хозяйственную деятельность в условиях рыночных отношений.

В настоящих условиях формирование конкурентоспособности предприятия тесно связано с его действиями по внедрению инновационных технологий. Некоторые экономисты отмечают, что наиболее важным влиянием инноваций на конкурентоспособность является повышение длительности удержания конкурентных преимуществ. Наибольшие преимущества получают предприятия, которые выбирают путь финансирования собственных внутрифирменных разработок либо устанавливают контроль над разработками за пределами фирмы.

Достижение высокой конкурентоспособности крайне важно для каждого предприятия, чтобы выжить в конкурентной борьбе и иметь возможность получать максимальную прибыль в длительной перспективе, это удовлетворение и готовность потребителей повторно приобретать

продукцию этой фирмы, с отсутствием претензий к предприятию со стороны общества, акционеров, деловых партнеров.

Важное место в оценке конкурентоспособности занимает понятие «конкурентный статус (конкурентная позиция) предприятия» — совокупность сильных и слабых сторон организационно-экономического положения предприятия на отраслевом и региональных рынках товаров и услуг относительно главных его конкурентов.

Конкурентный статус предприятия непосредственно зависит от его конкурентных преимуществ, которые в большей своей части зависят от эффективности использования разных видов ресурсов в процессе производства, сбыта и последующего сервисного обслуживания покупателей, что гласит ФЗ «О защите конкуренции».

Таким образом, для достижения эффективного долгосрочного функционирования и успешного развития предприятия является постоянное поддержание конкурентоспособности. Поэтому важно правильно выбрать метод оценки конкурентоспособности, учитывая особенности предприятия, а также особенности региона и рынка, на котором действует фирма [4].

Использованные источники:

1. Коречков Ю.В., Жукова А.А. Проблемы развития предпринимательства в России // Наука сегодня: проблемы и пути решения. Материалы международной научно-практической конференции : в 3 частях. 2018. С. 29-30.
2. Хусу М.Р., Коречков Ю.В. Финансово-экономические основы конкурентоспособности учреждений отдыха и оздоровления детей // Международная научно-практическая конференция «Интеллектуальный потенциал образовательной организации и социально-экономическое развитие региона». 2018 . С. 351-354.
3. Ленюк К.М., Мудревский А.Ю. Конкурентоспособность гостиничных предприятий // Международная научно-практическая конференция «Интеллектуальный потенциал образовательной организации и социально-экономическое развитие региона». 2018 . С. 86-89.

4. Тюрин С.Б., Бурыкин А.Д., Кваша В.А., Мудревский А.Ю., Колесов Р.В., Юрченко А.В.. Пути повышения конкурентоспособности предприятия [Текст] / Монография - Ярославль: Канцлер, 2018. – С.149- 171.

УДК 338

Хусу М.Р.
студент магистратуры
Международная академия бизнеса и новых технологий
научный руководитель:
Коречков Ю.В., доктор экономических наук
профессор
Россия, г. Ярославль

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЫНКА УСЛУГ ОТДЫХА И ОЗДОРОВЛЕНИЯ ДЕТЕЙ ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В современных условиях экологической и информационной засоренности детский отдых и оздоровление становятся исключительно важными элементами в процессе личностного развития ребенка.

В данной статье проведено исследование рынка услуг детского отдыха и оздоровления детей Ярославской области. Выделены основные ключевые факторы, присущие оздоровительной кампании 2018 года. Проведен сравнительный анализ детских загородных оздоровительных лагерей Ярославской области.

Ключевые слова: экономика, конкурентоспособность, рынок услуг детского отдыха и оздоровления, сравнительный анализ, загородные детские оздоровительные лагеря.

Khusu M. R., student of a magistracy
International academy of business and new technologies (Yaroslavl)
Research supervisor: Korechkov Yu.V. Doctor of Economics professor

COMPETITIVENESS OF THE MARKET OF SERVICES OF REST AND IMPROVEMENT OF CHILDREN OF THE YAROSLAVL REGION

Summary: In modern conditions of ecological and information contamination children's rest and improvement become extremely important elements in the course of personal development of the child.

In this article the research of the market of services of children's rest and improvement of children of the Yaroslavl region is conducted. The major key factors inherent in an improving campaign of 2018 are allocated. The comparative analysis of children's country recreation camps of the Yaroslavl region is carried out.

Keywords: economy, competitiveness, market of services of children's rest and improvement, comparative analysis, country nurseries improving camp.

Сущность конкурентоспособности предприятия заключается в способности эффективно осуществлять свою хозяйственную деятельность в условиях рыночных отношений [1].

В 2016 году проведен Всероссийский рейтинг представления загородных детских лагерей. Инициатором создания рейтинга выступили Департамент культуры города Москвы и ГАУК «Мосгортур».

Методика формирования рейтинга разработана Высшей школой экономики. В мониторинг вошло 800 детских оздоровительных лагерей (образовательно-оздоровительных, санаторных, спортивных и др.) разных форм собственности из 69 регионов России. Количество лагерей в каждом регионе отбирались пропорционально общему количеству лагерей в данном регионе.

Больше всего детских оздоровительных лагерей в Республике Крым, Краснодарском крае, Самарской, Воронежской, Московской, Ленинградской, Тверской, Нижегородской, Ярославской и Новосибирской областях (рис. 1) [2].

Рис. 1. Количество загородных детских лагерей в регионах России в 2016 году

На сегодняшний день рынок услуг детского отдыха и оздоровления является социально значимым рынком в Ярославской области.

В Ярославской области на рынке услуг детского отдыха и оздоровления детей осуществляется организация отдыха детей в загородных лагерях, санаторно-оздоровительных лагерях, лагерях с дневным пребыванием, палаточных лагерях, лагерях труда и отдыха и профильных лагерях (рис. 2).

Рис. 2. Количество оздоровительных лагерей в Ярославской области в 2018 году

За весь 2018 год оздоровлено 58639 детей из них 15008 – находящиеся в трудной жизненной ситуации. Оздоровительный эффект отмечен у 99 процентов детей (рис. 3).

Рис. 3. Количество детей, посещавших детские оздоровительные лагеря в 2018 году.

Для более подробного исследования рынка услуг детского отдыха и оздоровления Ярославской области были выбраны 4 ведомственных загородных детских оздоровительных учреждения (таблица 1):

1. Оздоровительно-образовательное учреждение «Дружба»ОАО «Автодизель» (ЯМЗ).
2. ООО «ЗОК «Березка» (Общество с ограниченной ответственностью Загородный Оздоровительный Комплекс «Березка»)
3. Детский оздоровительный лагерь имени Г.С.Титова АО ССЗ «ВЫМПЕЛ».
4. Лечебно-оздоровительный комплекс «Сахареж» - структурное подразделение Дирекции социальной сферы Северной железной дороги ОАО«Российские железные дороги».

Основным источником информации для исследования служат паспорта лагерей, так как именно данный источник отражает всю необходимую информацию, необходимую для проведения сравнительного анализа [3].

Таблица 1

Сравнительный анализ детских загородных оздоровительных лагерей Ярославской области

Показатель / Наименование учреждения	«Дружба»	«Березка»	Лагерь им. Титова	«Сахареж»	«Молодая гвардия»
Полное наименование организации отдыха и оздоровления детей и подростков	Оздоровительно-образовательное учреждение «Дружба» ОАО «Автодизель» (ЯМЗ)	ООО «ЗОК «Березка» (Общество с ограниченной ответственностью Загородный Оздоровительный Комплекс «Березка»)	Детский оздоровительный лагерь имени Г.С.Титова АО ССЗ «ВЫМПЕЛ»	Лечебно-оздоровительный комплекс «Сахареж» - структурное подразделение Дирекции социальной сферы Северной железной дороги – филиала открытого акционерного общества «Российские железные дороги»	Закрытое акционерное общество «Детский оздоровительный лагерь «Молодая гвардия»
Фактический адрес местонахождения	Ярославская область, Борисоглебский район, дер. Степаново	Ярославская обл., Некрасовский р-н, станция Тощиха	Ярославская область, Мышкинский район поселок Охотино	Ярославская область, Некрасовский район, станция Сахареж.	Ярославская область, Ярославский район, поселок Михайловский
Тип организации	Оздоровительно-образовательное учреждение	Загородный оздоровительный лагерь	Загородный оздоровительный лагерь	Оздоровительно-образовательный центр	Детский оздоровительный лагерь
Период функционирования организации (круглогодично, сезонно)	Сезонно (возможно – круглогодично)	Сезонно	Сезонно	Круглогодично	Сезонно

Максимальное количество детей и подростков, которое может принять лагерь одновременно	280 человек	320 человек	128 человек	600 человек	450 человек
Количество смен	4	4	3	4	4
Возраст детей и подростков, принимаемых организацией на отдых и оздоровление	6-16 лет	6-17 лет	6-17 лет	7-15 лет	7-17 лет
Обеспеченность объектами культурно-массового назначения	Обеспеченность физкультурно-оздоровительными сооружениями, площадками для: -волейбола -настольного тенниса -беговая дорожка -футбольное поле	Обеспеченность физкультурно-оздоровительными сооружениями, площадками для: -волейбола -баскетбола -бадминтона -настольного тенниса -прыжков в длину, высоту -беговая дорожка -футбольное поле -детский городок	Обеспеченность физкультурно-оздоровительными сооружениями, площадками для: -волейбола -баскетбола -бадминтона -настольного тенниса -прыжков в длину, высоту -беговая дорожка -футбольное поле	Обеспеченность физкультурно-оздоровительными сооружениями, площадками для: -волейбола -баскетбола -бадминтона -футбольное поле -бассейн	Обеспеченность физкультурно-оздоровительными сооружениями, площадками для: -волейбола -баскетбола -настольного тенниса -беговая дорожка -футбольное поле

		- тренажерный зал -бассейн			
Стоимость путёвки	18 000 рублей	от 12 400 до 23 500 рублей	23 000 рублей	29 000 рублей	от 12 400 до 18 500 рублей
Стоимость питания в день	320 рублей	214 рублей	320 рублей	214 рублей	214 рублей

Из проведенного сравнительного анализа можно сделать следующие выводы:

• из представленных пяти загородных лагерей только один (Лечебно-оздоровительный комплекс «Сахареж») постоянно принимает детей круглогодично, что является его преимуществом, по отношению к другим лагерям;

• два лагеря (Лечебно-оздоровительный комплекс «Сахареж» и ДОЛ «Молодая гвардия») имеют наибольшую вместимость отдыхающих детей за сезон;

• «ЗОК «Березка» имеет явное преимущество по отношению к другим загородным лагерям по обеспеченности физкультурно-оздоровительными сооружениями и площадкам;

• самые дешевые путевки можно приобрести в оздоровительно-образовательном учреждении «Дружба», а самые дорогие путевки – в лечебно-оздоровительном комплексе «Сахареж».

Использованные источники:

1. Тюрин С.Б., Бурыкин А.Д., Кваша В.А., Мудревский А.Ю., Колесов Р.В., Юрченко А.В.. Пути повышения конкурентоспособности предприятия [Текст] / Монография - Ярославль: Канцлер, 2018. – С.149- 171.
2. Всероссийский рейтинг представления загородных детских лагерей: вторая версия: [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://mosgortur.ru/news/2016/12/05/2.htm (Дата обращения: 09.12.2018).
3. Реестр учреждений, организующих отдых и оздоровление детей, расположенных на территории Ярославской области: [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://holidays.edu.yar.ru/search/index.html?action=list (Дата обращения: 09.12.2018).
4. Хусу М.Р., Коречков Ю.В. Финансово-экономические основы конкурентоспособности учреждений отдыха и оздоровления детей // Международная научно-практическая конференция «Интеллектуальный потенциал образовательной организации и социально-экономическое развитие региона». 2018 . С. 351-354.
5. Коречков Ю.В., Жукова А.А. Проблемы развития предпринимательства в России // Наука сегодня: проблемы и пути решения. Материалы

международной научно-практической конференции : в 3 частях. 2018. С. 29-30.

УДК 338

Хусу М.Р.
студент магистратуры
Международная академия бизнеса и новых технологий
научный руководитель: Коречков Ю.В., доктор экономических наук
профессор
Росиия, г. Ярославль

ОЦЕНКА ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ЗАО "ДОЛ "МОЛОДАЯ ГВАРДИЯ"

Аннотация: Статья посвящена оценке финансово-экономических конкурентных преимуществ ЗАО "ДОЛ "Молодая гвардия". Проведены SWOT-анализы конкурентных преимуществ ЗАО "ДОЛ "Молодая гвардия" и ООО "ЗОК "Березка". Проведен анализ конкурентоспособности с использованием методики «4Р» ЗАО "ДОЛ "Молодая гвардия" и ООО "ЗОК "Березка".Проведена оценка конкурентоспособности предприятия, основанная на исследовании внутренней среды предприятия.

Ключевые слова: Экономика, конкурентоспособность, конкурентные преимущества, SWOT-анализ, методика 4Р.

Khusu M. R., student of a magistracy
International academy of business and new technologies (Yaroslavl)
Research supervisor: Korechkov Yu.V. Doctor of Economics
professor

ASSESSMENT OF FINANCIAL AND ECONOMIC COMPETITIVE ADVANTAGES OF CJSC DALE YOUNG GUARD

Summary: Article is devoted to assessment of financial and economic competitive advantages of CJSC DALE Young Guard. SWOT analyses of competitive advantages of CJSC DALE Young Guard and LLC ZOK Berezka are carried out. The analysis of competitiveness with use of a technique of "4P" of CJSC DALE Young Guard and LLC ZOK Berezka is carried out. The assessment of competitiveness of the enterprise based on a research of the internal environment of the enterprise is carried out.

Keywords: Economy, competitiveness, competitive advantages, SWOT analysis, technique 4P.

Конкуренция - общественная форма столкновения субъектов рыночного хозяйства в процессе реализации их индивидуальных экономических интересов.

Конкурентоспособность организации – это относительная характеристика, которая выражает степень отличия развития данной организации от конкурентов по степени удовлетворения своими товарами

потребностей людей.

Уровень конкурентоспособности предприятия определяет его конкурентную позицию на рынке в текущем периоде, которая, в свою очередь, участвует в формировании позиции в будущем периоде как конкурентный потенциал [1].

Закрытое акционерное общество "Детский оздоровительный лагерь "Молодая гвардия" расположен на берегу реки волги в поселке Михайловский Ярославского района Ярославской области в 12 км от города Ярославля.

Общество с ограниченной ответственность «Загородный Оздоровительный комплекс «Березка» (ООО «ЗОК «Березка») расположен вблизи станции Тощиха Некрасовского района Ярославской области в 30 км от центра города Ярославля.

Первым этапом оценки финансово-экономических конкурентных преимуществ является проведение SWOT-анализа.

Таблица 1.

SWOT-анализ ЗАО «ДОЛ «Молодая гвардия»

Сильные стороны	Слабые стороны
1. Территориальная доступность лагеря. 2. Месторасположение детского лагеря. 3. Доставка детей в лагерь на речном транспорте. 4. Разнообразная развлекательная программа, многообразие кружков. 5. Соответствие санитарно-эпидемиологическим требованиям к организации детских лагерей. 6. Сбалансированное питание. 7. Наличие постоянных клиентов.	1. Сезонный период функционирования лагеря. 2. Отсутствие надлежащего ремонта во многих корпусах. 3. Зависимость финансового состояния детского лагеря от внешних факторов. 4. Недостаточный уровень квалификации некоторых категорий персонала. 5. Несформировавшийся имидж детского лагеря.
Возможности	**Угрозы**
1. Высокая востребованность услуг детских лагерей населением. 2. Возможность государственной поддержки.	1. Появление новых конкурентов. 2. Снижение уровня доходов большей части населения. 3. Нестабильность мировой экономики.

Для сравнения составим SWOT-анализ ООО «ЗОК «Березка» (таблица 2). В качестве инструментов для анализа будем использовать паспорт лагеря, сайт загородного оздоровительного комплекса «Березка», а также данные сети Интернет.

Таблица 2

SWOT-анализ ЗАО «ДОЛ «Молодая гвардия»

Сильные стороны	Слабые стороны
1. Территориальная доступность лагеря. 2. Месторасположение детского лагеря 3. Круглогодичный период функционирования. 4. Разнообразие предоставляемых услуг для отдыха детей в течение года. 5. Современная инфраструктура 6. Современные кирпичные отапливаемые корпуса. 7. Соответствие санитарно-эпидемиологическим требованиям к организации детских лагерей 8. Сбалансированное питание 9. Наличие постоянных клиентов 10. Разработанные сайт с доступной информацией как для родителей, так и для детей.	1. Зависимость финансового состояния детского лагеря от внешних факторов. 2. Недостаточный уровень квалификации некоторых категорий персонала. 3. Отсутствие разнообразной развлекательной программы и кружков.
Возможности	Угрозы
1. Высокая востребованность услуг детских лагерей населением. 2. Возможность государственной поддержки.	1. Появление новых конкурентов 2. Снижение уровня доходов большей части населения 3. Нестабильность мировой экономики

Таким образом, из таблиц 1 и 2 следует, что у ДОЛ «Молодая гвардия» есть достаточно серьезные проблемы, такие как отсутствие надлежащего ремонта в корпусах, недостаточный уровень квалификации некоторых категорий персонала, сезонный период функционирования, несформировавшийся имидж лагеря. Исходя из вышесказанного необходимо перевести имеющиеся в настоящее время минусы в плюсы для того, чтобы увеличить количество отдыхающих детей в лагере.

Вторым этапом оценки финансово-экономических конкурентных преимуществ является анализ конкурентоспособности с использованием методики «4Р».

Таблица 3

Анализ конкурентоспособности с использованием методики «4Р»

Факторы конкурентоспособности	**ЗАО «ДОЛ «Молодая гвардия»**	**ООО «ЗОК Березка»**
Продукт (Product)		
Символика бренда	ЗАО «ДОЛ «Молодая гвардия» Сайт детского лагеря не содержит доступной и качественной информации.	ООО «ЗОК «Березка». Качественно проработанный сайт детского лагеря.
Функционал продукта	Путевка в детский оздоровительный лагерь	Путевка в детский оздоровительный лагерь
Цена (Price)		
Ценообразование	Стоимость путевки для муниципальных бюджетных организаций: 1 и 4 смена – 16 500 рублей 2 и 4 смена – 18 500 рублей Стоимость путевки для остальных категорий населения: 1 и 4 смена – 17 900 рублей 2 и 4 смена – 18 900 рублей	Стоимость путевки для всех категорий населения на все смены 26 000 рублей.
Условия и порядок расчетов	Предоплата, рассрочка оплаты. Наличная, безналичная оплата.	Предоплата, рассрочка оплаты. Наличная, безналичная оплата.
Место (Place)		
Уровень сервиса	Продажа путевок осуществляется только в офисе детского лагеря. Бронирование путевок осуществляется по электронной почте.	Продажа путевок осуществляется только в офисе детского лагеря. Бронирование путевок осуществляется по электронной почте и через сайт лагеря.
Продвижение (Promotion)		
Где размещается реклама	Размещение рекламы в средствах массовой информации (газеты);	Размещение рекламы на официальном сайте ДОЛ «Молодая гвардия», в

	на официальном сайте ДОЛ «Молодая гвардия», в группе детского лагеря в социальной сети ВКонтакте, на страничке детского лагеря в социальной сети Instagramm.	группе детского лагеря в социальной сети ВКонтакте.

На основании данных из таблицы 2.5 можно сделать вывод о том, что оценка конкурентоспособности с использованием методики 4Р показала, что по критериям продукт, цена, место и продвижение обе организации имеют схожие показатели.

Но вместе с тем стоит отметить, что ЗАО «ДОЛ «Молодая гвардия» для повышения конкурентоспособности необходимо проработать систему ценообразования, систему скидок для покупателей, необходимо более качественно проработать сайт «ДОЛ «Молодая гвардия», а также более качественно проводить рекламу отдыха в ДОЛ «Молодая гвардия».

Третьим этапом оценки финансово-экономических конкурентных преимуществ является оценка конкурентоспособности предприятия, основанная на исследовании внутренней среды предприятия.

1) Показатели ликвидности и платежеспособности

Таблица 4

Показатели ликвидности и платежеспособности ЗАО «ДОЛ «Молодая гвардия»

Наименование показателя	Норматив	Показатели		
		2015	2016	2017
I. Показатели ликвидности и платежеспособности				
Коэффициенты:				
Коэффициент общей платежеспособности	К о.п. ≥ 2	41,16	12,2	4,55
Коэффициент инвестирования	К и. ≥ 1	3,34	6,02	3,1
Коэффициент абсолютной ликвидности	К аб.л. ≥ 0,2	2,87	7,48	1,14
Коэффициент быстрой ликвидности	К б.л. ≥ 1,0	28,31	10,33	3,00
Коэффициент текущей ликвидности	К т.л. ≥ 2,0	29,15	10,34	3,40

2) Коэффициенты оборачиваемости

Таблица 5

Анализ коэффициентов оборачиваемости ЗАО «ДОЛ «Молодая гвардия»

Наименование показателя	Показатели		
	2015	2016	2017
Коэффициенты оборачиваемости			
Коэффициент оборачиваемости активов	8,48	7,62	5,78
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	9,81	8,12	9,53
Коэффициент оборачиваемости заемного капитала	62,52	121,71	42,50
Коэффициент оборачиваемости инвестированного капитала	8,22	8,12	6,69
Коэффициент оборачиваемости (фондоотдача) внеоборотных активов	35,16	38,18	30,20

3) Показатели рентабельности

Таблица 6

Анализ коэффициентов рентабельности ЗАО «ДОЛ «Молодая гвардия»

Наименование показателя	Показатели		
	2015	2016	2017
Показатели интенсивности использования ресурсов (показатели рентабельности)			
Рентабельность активов	0,25	0,56	-0,47
Рентабельность собственного капитала	-0,29	0,6	-0,78
Рентабельность заемного капитала	-1,84	8,97	-3,47
Рентабельность инвестированного капитала	-0,24	0,60	-0,55
Рентабельность оборотных активов	-0,34	0,87	-0,51
Рентабельность внеоборотных активов	1,04	2,82	2,46

Выводы:

— показатели ликвидности и платежеспособности ЗАО «ДОЛ «Молодая гвардия» в динамике уменьшились, это означает, что общая платежеспособность ЗАО «ДОЛ «Молодая гвардия» уменьшается, это отрицательная тенденция;

— показатели оборачиваемости ЗАО «ДОЛ «Молодая гвардия» снижались, это означает, что платежеспособность и финансовая устойчивость ЗАО «ДОЛ «Молодая гвардия» снижается;

— рентабельность всех показателей ЗАО «ДОЛ «Молодая гвардия», за исключением внеоборотных активов, имеет отрицательное значение, это означает, что ЗАО «ДОЛ «Молодая гвардия» работает в убыток, что является отрицательной тенденцией.

Использованные источники:
1. Тюрин С.Б., Бурыкин А.Д., Кваша В.А., Мудревский А.Ю., Колесов Р.В., Юрченко А.В. Пути повышения конкурентоспособности предприятия [Текст] / Монография - Ярославль: Канцлер, 2018. – С.149- 171.
2. Коречков Ю.В., Жукова А.А. Проблемы развития предпринимательства в России // Наука сегодня: проблемы и пути решения. Материалы международной научно-практической конференции : в 3 частях. 2018. С. 29-30.
3. Хусу М.Р., Ленюк К.М. Формирование конкурентных преимуществ предприятий в сфере услуг // Форум молодых ученых № 12(28). 2018.

УДК 796.011.1

Цветкова Ю.В.
преподаватель физической культуры
Санкт-Петербургский ГБПОУ Колледж Судостроения и Прикладных Технологий
Россия, г. Санкт-Петербург

МОТИВАЦИЯ ДЛЯ ЗАНЯТИЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ В СРЕДНЕМ ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ

Аннотация

В статье рассматриваются аспекты для мотивации студентов к занятиям физической культурой и спортом. Со студентами Санкт-Петербургского колледжа судостроения и прикладных технологий было проведено анкетирование, которое выявило сколько процентов от общего числа студентов хотят заниматься физкультурой и спортом. И как правильно поставить задачу перед обучающимися, чтобы повысить у них желание для занятий физической культурой.

Ключевые слова

Физическая культура, мотивация, средне специальное образование, психическая адаптация, потребность заниматься физической культурой и спортом.

Tsvetkova Yu.V.
Physical education teacher
St. Petersburg State University of Postgraduate Training College of Shipbuilding and Applied Technologies
Russia, St. Petersburg

MOTIVATION FOR PHYSICAL EDUCATION IN SECONDARY VOCATIONAL EDUCATION

Annotation

The article discusses aspects for motivating students to engage in physical culture and sports. A survey was conducted with students of the St. Petersburg College of Shipbuilding and Applied Technologies, which revealed how many percent of the total number of students want to do physical exercise and sports.

And how to properly set the task for students in order to increase their desire for physical education.

Keywords

Physical culture, motivation, secondary special education, mental adaptation, the need to engage in physical culture and sports.

В человеке все должно быть прекрасно. Красота человеческого тела закладывается на занятиях физической культурой и спортом. Помимо этого, они обеспечивают готовность человека к высоким физическим и психическим нагрузкам, формируют волевые качества, оказывают значительное влияние на достижение комфортного уровня и стиля жизни.

Основы физического воспитания закладываются еще в детском и юношеском возрасте. Поэтому одной из задач среднего профессионального образования является формирование физически совершенного человека. Огромное значение для этого имеют знание и умение использовать мотивацию студентов к занятиям физической культурой и спортом [1].

Мотивация – это побуждение к действию; психофизиологический процесс, который управляет поведением человека, способный задавать его направленность, организацию, активность и устойчивость; умение человека удовлетворять собственные потребности. Главной целью мотивации является психическая адаптация личности к поставленной перед ней задаче. Ее эффективность зависит от целого ряда психологических факторов. Далеко не каждый человек может принудить себя постоянно заниматься спортом. Формирование мотиваций – это огромный труд. Человек должен пройти этот путь и осознать всю важность для него этой деятельности, до того как приступать к занятию спортом. Чем значимее для субъекта какая-либо деятельность, тем выше его результативность [2].

Проведенное нами исследование в Колледже Судостроения и Прикладных Технологий СПБ показало, что у студентов в зависимости от их отношения к физической культуре и уровня мотивации можно выделить 3 группы:

1. Студенты с незначительной активностью занятий физической культурой и спортом (затраты времени на эти занятия составляют от 2 до 5 часов в неделю — 28,1 %);

2. Студенты с оптимальной активностью занятий физической культурой и спортом (затраты времени на физкультурные занятия составляют 6 и более часов в неделю — 15,1 %);

3. Студенты, практически не занимающиеся физической культурой и спортом, не имеющие для этого свободного времени (затраты времени составляют до 1 часа в неделю — 56,8 %).

Анализ систематичности занятий по предложенной П.П. Просандеевым методике [3] характеризует уровень мотивированности студентов к занятиям физической культурой и спортом: 31,8 % опрошенных студентов желают заниматься ими систематически, 40,1 % — только

изредка, 28,1 % — не имеют мотивации и не желают заниматься. В целом лишь у 25,1 % студентов продолжительность и интенсивность занятий соответствуют потребностям в движении.

Анализ данных нашего исследования показывает, что отношение студентов к занятиям физической культурой и спортом во многом зависит от их мотивации. Более того, как мы считаем, степень сформированности желания заниматься спортом является одним из основных показателей физической культуры студентов. Появление желания заниматься вызывает готовность действовать, формирует потребность реализовать это желание на практике [4].

Интерес к физической культуре является меняющейся социальной категорией, которая складывается на протяжении всей сознательной жизни человека. В частности, за время учебы в среднем специальном учебном заведении у 45,7 % проанкетированных студентов было зафиксировано увеличение интереса к занятиям физической культурой и спортом, у 35,4 % он остался на прежнем уровне, а у 18,9 % он понизился.

Желание заниматься физической культурой и спортом складывается из необходимости удовлетворения различных потребностей, которые можно разделить на три группы: необходимость двигаться, необходимость учиться и потребность заниматься спортом.

Мы в зависимости от степени значимости для студентов хотели бы выделить следующие группы мотивов:

1. Соревновательные. Стремление к лидерству. Позволяет стремиться к лучшим показателям, улучшать их.

2. Стремление к физическому здоровью. Оздоровительные мотивы. Занятия физической культурой благотворно влияют на сердечно-сосудистую и дыхательную системы. Позволяют излечиться от ряда болезней. Улучшают физическое состояние студентов. Обеспечивают профилактику некоторых заболеваний.

3. Стремление иметь хорошие отметки по всем предметам (административный мотив). Учитывая, что по итогам занятий физической культурой студенты обязаны достичь определенных показателей и сдать зачет или экзамен, многие студенты занимаются физической культурой, чтобы успевать по всем предметам и уйти на каникулы вовремя, не теряя времени на пересдачу.

4. С предыдущим тесно связан финансовый мотив. Чтобы иметь повышенную стипендию, необходимо иметь хорошие оценки по всем предметам. За высокие спортивные достижения возможна выплата спортивной стипендии.

5. Стремление к физическому совершенству. Студенты хотят красиво выглядеть, иметь рельефные мышцы, производить благоприятное впечатление на окружающих.

6. Стремление к обретению друзей, поддержанию дружбы. Занятия в секциях, особенно игровыми видами спорта, позволяет наладить общение

как между студентами, так и между студентами и преподавателями. Если кто-либо из товарищей студента увлекается спортом, то он старается не отставать от него, проводить больше времени вместе и тоже начинает заниматься.

7. Стремление подражать своему идеалу. Многие студенты стараются поступать так же как какой-либо актер (Невский), певец (Газманов), спортсмен (Шварценеггер), являющийся для них примером, в том числе и в занятиях спортом.

8. Стремление повысить самооценку. Многие занимаются, чтобы сказать, что они смогли перебороть себя и проявили волевые качества. У них развиваются навыки самооценки и самоконтроля.

9. Стремление увидеть мир. Этот мотив особенно характерен для малообеспеченных студентов. Поездка на соревнования позволяет увидеть другие города, а иногда и страны, познакомиться с новыми людьми, в том числе с иностранцами.

10. Стремление повысить свой общественный статус. Занимаясь спортом, можно общаться с людьми, имеющими более высокое положение в обществе, чем обычное окружение студента.

11. Стремление к комфортности занятий. Нередко студенты, желающие заниматься силовыми тренировками, не имеют для этого по месту проживания материальной или финансовой возможности.

Мартын И.А. дополнительно выделяет следующие группы мотивов [5].

1. Познавательно-развивающие мотивы. Занимаясь физической культурой и спортом, студент старается изучить свои возможности, резервы своего организма и увеличить их с помощью занятий спортом.

2. Творческие мотивы. Занятия физической культурой и спортом позволяют воспитать из себя творческую личность.

3. Психолого-значимые мотивы. Во время занятий физической культурой студент отвлекается от существующих у него проблем, нейтрализует накопившиеся отрицательные эмоции, улучшает свой эмоциональный фон.

Для увеличения мотивации к занятиям физической культурой и спортом студенты предлагают увеличить количество времени на занятия игровыми видами спорта (волейбол, баскетбол, футбол, гандбол), а также на занятия танцами, фитнесом, увеличить количество мест и оборудования в тренажерных залах.

Таким образом, если мы хотим иметь всесторонне, и духовно, и физически развитую молодежь, нужно приложить все усилия, чтобы студентам было интересно заниматься физической культурой и спортом, обеспечить занятия с ними соответствующей материальной базой и методическими разработками. Если человек заинтересован, то он готов свернуть горы, а если у него отсутствует интерес к занятиям, то сколько не угрожай ему, не уговаривай, никакого эффекта достигнуто не будет.

Использованные источники:

1. Гогунов Е.Н., Мартьянов Б.И. Психология физического воспитания и спорта: Учебное пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений. — М.; Издательский центр «Академия», 2002. - 288 с;
2. Мартын И.А. Формирование мотивации к занятиям физической культурой и спортом у студенческой молодежи // Universum: Психология и образование : электрон. научн. журн. 2017. № 6(36). URL: http://7universum.com/ru/psy/archive/item/4887.
3. Просандеев П.П. Физическая культура и спорт в системе среднего профессионального образования // Личность, семья и общество: вопросы педагогики и психологии: сб. ст. по матер. XIV междунар. науч.-практ. конф. Часть I. – Новосибирск: СибАК, 2012.
4. Андросов В. Н. Мониторинг качества преподавания в учебных заведениях: учебное пособие. М.: Педагогическое общество России. 2008. С. 185.
5. Мартын И.А. Формирование мотивации к занятиям физической культурой и спортом у студенческой молодежи // Universum: Психология и образование: электрон. научн. журн. 2017. № 6(36). URL: http://7universum.com/ru/psy/archive/item/4887 (дата обращения: 18.11.2018).

УДК 001.201

Цветкова А.А.
студент 3 курса
факультет «Экономика предприятий и организаций»
Институт Экономики, управления и социальных технологий
научный руководитель: Бакеева Й.Р., к.э.н.
Россия, г. Казань

ДЕМОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА

Аннотация:

Статья посвящена проблеме демотивации сотрудников. На конкретном примере исследован и описан весь путь сотрудника от состояния внутренней мотивации до её потери. Выявлены истоки и причины данного недуга и предложены пути решения.

Демотивация
Мотивация
Организация
Работа
Сотрудник

Tsvetkova A.A.
student
3rd year, Faculty of Economics of Enterprises and Organizations
Institute of Economics, Management and Social Technologies
Russia, Kazan
Scientific adviser: Bakeeva Y.R.
Candidate of Economic Sciences

PERSONNEL DEMOTIVATION

Annotation:

The article is devoted to the problem of demotivation of employees. On a specific example, the entire path of an employee from the state of intrinsic motivation to her loss is investigated and described. The sources and causes of this disease are identified and solutions are proposed.

Demotivation
Motivation
Organization
Job
Employee

На написание данной работы меня вдохновили недавние события в моей жизни. Учебу в университете, на протяжении последнего года, я совмещала с работой в компании с мировым именем. Однако, нашлись причины по которым я покинула это место. К принятию такого решения шла несколько месяц, всё взвесила и обдумала. Поняла лишь одно, меня ничего здесь не вдохновляет. Ранее легко просыпалась каждый понедельник на

рассвете с мыслями о том, что работаю в правильном месте и в правильное время. Бежала на работу с большим удовольствием, ценила каждый миг, проведенный там, потому что моя деятельность это не только деньги, но и опыт. Бралась за дополнительные задания, с целью развития и роста. В целом обожала то, что я делала. После года работы все до основания поменялось, в моем отношении к работе. Больше не могла смотреть ни на работу, ни на коллектив. Начала задавать себе вопросы: «Что же случилось со мной?», а потом уже «Что я тут делаю?». Жизнь одна и глупо ее потратить на дело, которое не любишь. 89

Моя цель показать, на собственном примере, как падает внутренняя мотивация сотрудника, давая обратный эффект, который проявляется в демотивации.

Не секрет, что успех любой организации в первую очередь зависит от эффективности работы персонала. Обладает ли сотрудник внутренней мотивацией можно судить потому, насколько результативно и эффективно выполнена работа. Демотивация это обратная сторона. В результате данного процесса желание действовать у работника снижается до минимума. Этот плавный переход происходит постепенно под действием множества факторов. Все индивидуально, однако, если исследовать процесс возникновения демотивации можно заметить, что существуют некоторые закономерности. Конечно же, когда это все происходило со мной, я и подумать не могла, что каждый человек испытывает почти то же самое, когда в процессе работы теряет интерес и вдохновение.90

Итак, стадия первая « Легкий стресс»

Тревога появилась, как мне казалось, без причины и пройдет сама спустя время. Однако, рабочие дни шли один за другим, а покоя не было. Чувство дискомфорта не покидало всё время. Я задавалась вопросами: «Кто виноват в том, что происходит - система управления, руководство, а может я сама»? Снаружи проявления этой стадии потери мотивации могут быть незаметными. Сотрудник по-прежнему легко находит общий язык с руководством и коллегами и всё еще исправно выполняет порученные задания.

Вторая стадия «Открытое недовольство»

Да, это мне знакомо. Что-то из своих действий я не понимала, но точно была уверенна, что скоро будет все кончено. После увольнения, осмыслив свои слова и поступки, поняла одно, я такая же, как все, поэтому и действовала соответственно. На данной стадии работник проявляет видимые признаки недовольства - агрессивную демонстративность. Человек бессознательно в невербальной форме проявляет недовольство. Начнем с простых примеров, сотрудник не пропустил руководителя вперед на входе в

---

[89] Солощенко Е. А. Эффективная система мотивации: желаемый результат и возможные ошибки //Вестник Томского государственного университета. Экономика. — 2011. — № 1 (13). — С. 90–95.

[90] Андреева Т.С. Почему уходят лучшие: проблема демотивации персонала // Управленец. – 2014. №7. – 62 с.

служебное помещение. Не уважение, скажете вы, хочет внимания, скажу я. Другой пример, ранее каждое слово руководителя было ценным источником нужной информации, то сейчас у работника нет малейшего желания даже прислушиваться к его словам. На данном этапе потери мотивации, минимум внимания работе и своим прямым обязанностям, максимум демонстрации. «О какой работе говорить сейчас, главное выяснить, а насколько я всё-таки сейчас тут нужен?» - так думает отчаявшийся сотрудник. Но бывают случаи неосознанного отклонения от каких-либо заданий, под предлогами различного рода: болела голова, не успел. Такая сложившаяся ситуация на работе заставляет человека избегать встреч с начальством и заняться поиском новой работы.

Третья, заключительная стадия «Точка невозврата»

С этого момента восстановление мотивации и доверия к компании невозможно. Конец моей карьеры в данной организации был близок. Чрезмерная покорность и равнодушие на моем лице говорили сами за себя о том, что мысленно мои «чемоданы собраны». Чувства и внутренние переживания приобрели оформленную, словесную форму.

В раздевалке, в столовой я делилась своими недовольствами и даже побуждала коллег покинуть это место вместе со мной, представляете? Продажи падали, гости писали плохие отзывы, я наносила вред бизнесу компании. Последнее что может быть, у таких работников как я, это «полное отчуждение». Окончательно разочаровавшись, постоянно ограничивала пределы своих обязанностей до минимума. На основании этого конфликты с коллегами, но они не трогали мое сердце. Больше меня беспокоило самоуважение, глупо конечно, но мне казалось, что эта работа больше меня недостойна. Кто был прав тогда? Да никто, просто моя история в компании подошла к концу.

Что касается общих закономерностей, переход в другую компанию не единственный вариант развития событий. Бывают ситуации, когда демотивированные сотрудники остаются и продолжают работать. Это те, кто не смог найти новую подходящую работу, или же те, которых связывают с компанией долгосрочные обязательства. «Гореть» на работе способны не многие. Такие люди испытывают ужас, даже когда направляются в сторону работы. Внешне это выражается в заторможенности, вялости человека и даже сонливости на рабочем месте. В итоге это состояние становится массовым, разговоры в коллективе идут на тему отпуска , покупок . Говорят обо всем, кроме работы. Об успехах такой компании можно сделать однозначные выводы. Роста и процветания ждать не следует.

Как известно, демотивация долгий по продолжительности и сложный по своему составу процесс, требующий всестороннего анализа. Для того чтобы решить проблему необходимо собрать массу информации, исследовать научные закономерности, разобрать жизненные ситуации. Не легкая задача, которую способен решить не каждый. Данный недуг можно сравнить с заболеванием, потому что чем раньше распознаешь проблему,

тем легче стадия и проще методы лечения.

Следует начинать исследование с разбора и анализа факторов, которые кардинально влияют на уменьшение внутреннего стимула к труду.

Изначально, организация, которая принимает в свою команду нового сотрудника, находится в выгодном для нее положении. Это связано с тем, что человек вливается в работу уже с наличием внутренней мотивации. Новая работа как чистый лист бумаги, хочется «покорять вершины», познавать что-то новое, ставить цели и достигать их. Даже в том случае, если у новичка имеется многолетняя практика в данной области, любое предприятие дает собственный, неповторимый комплект задач для решения.

К тому же сотрудников и покупателей, с которыми нужно наладить отношения.

Плюсом ко всему будут преимущества, которые необходимо научится применять и трудности, которые предстоит преодолеть. В соответствии с этим, главной целью любой организации является удержание выгодной позиции, для этого важно предотвратить или смягчить причины демотивации.91

Итак, причина первая. Работодатель не использует те умения сотрудника, которыми он дорожит. Так бывает чаще всего, когда на работу принимают слишком квалифицированного для предлагаемой должности специалиста. Он безупречен в своих умениях и, казалось бы, ничего плохого в этом нет, но только опытные руководители могут распознать опасность данного поступка. Дело в том, что такой работник быстро заскучает на рабочем месте, потому что его нереализованные навыки и таланты откладывают «в дальний угол» Какие выводы можем сделать? Изначально принимать на работу следует тех сотрудников, которые чуть-чуть недотягивают до выполняемой работы, потому что стремлений у такого человека в разы больше. Что можем предложить в случае, если же в вашей компании есть такой сотрудник, уверенный в не использовании его умений? Следует как можно скорее разработать план решения для устранения его убеждений. К примеру, ваш сотрудник хорошо знает английский, чем он, безусловно, гордится, но работа практически не требует применения этих знаний. Язык со временем забывается, работник обеспокоен. Поставьте временную задачу по профилю работы специалиста на английском языке, тогда он не будет думать, что забывает лучшее что знал.92

Причина номер два. Начальство игнорирует идеи и инициативы сотрудника. Часто бывает так, что нового сотрудника переполняют различного рода идеи по улучшению работы, начиная с методов работы, заканчивая перестановкой мебели в офисе. Какую реакцию даёт руководство? Оно отмахивается от идей, частично, потому не доверяет новенькому, частично, потому что не желает расставаться с рабочей

[91] Кузнецова Е.А. Демотивация персонала: причины, факторы, методы устранения. – 2014. – 253 с.
[92] Управление персоналом в современной организации. — Новосибирск: ЦРНС Кн. 2. — 2010. — 218 с.

рутиной, даже когда она не эффективна. Решение данной причины демотивации в следующем, нужно слушать свой персонал, возможно, их идеи можно использовать если не полностью, то частично. В том случае, если та или иная идея не подходит для реализации в вашей компании всегда следует развернуто объяснять, почему на ваш взгляд, именно так.

Третья причина. Работник не испытывает чувство причастности. Данный вид демотивации больше всего относится к тем сотрудникам, которые работают вне штата или в качестве вспомогательного персонала. Такой персонал убежден, что в глазах управленцев, относится ко «второму сорту» Для решения проблемы, следует привлекать таких сотрудников к мероприятиям, которые проводятся в компании. Ваша команда тратит силы, время и знания для достижения целей компании, цените это.

Четвертая причина. Сотрудник не видит результатов работы, не получает профессиональный рост. Если специфика работы такова, что практически нет возможности для роста и развития, в этом случае не придется долго ждать того, когда пропадет внутренняя мотивация. Рутинная работа поглотит даже тех, кто не любит перемен. День за днем проходит, а содержание работы не меняется и так месяцы и даже годы. Обдумывая, сотрудник понимает что за годы в компании не получил ничего, кто зарплаты. В случае если работа построена так, что результаты видны только в конце длительного отрезка времени, такой вид деятельности будет демотивировать. Не у каждого хватит сил и терпения ждать сладкое чувство победы и удовлетворенности. Пути решения вижу в следующем, большие и долговременные проекты важно делить на этапы. По достижению каждого этапа делать паузы, для того чтобы подвести не большой итог, наградить самых активных людей. Для ребят с рутинной работой время от времени нужно вводить проекты в похожих со специализацией областях, это позволит отвлечься и поучиться чему то новому.

Всё не так страшно, как казалось на первый взгляд. Главная задача руководящего звена вовремя распознать недуг, тогда будет возможность исправить ситуацию. Если вы, будучи руководителем, начинаете такое исследование по отношению к своим сотрудникам важно помнить следующее. Все мы люди со своими переживаниями и чувствами. Проблемы в семье, личные кризисы и болезни не могут являться причинами демотивации. 93

Для того чтобы подвести итог, решила разобраться к чему же всё-таки следует стремиться руководству каждой компании во избежание проблем внутри коллектива связанных с отсутствием мотивации.

В рамках работы опросила своих знакомых. Задача для респондентов состояла в следующем, нужно расставить приоритеты и выписать в иерархическом порядке те способы мотивации, которые привлекают больше всего. Варианты в опросе были такими:

[93] Самоукина Н. В. Счастье в рабочее время // Мотивация и оплата труда. – 2016. – 301с.

1.высокая заработная плата
2.возможность карьерного роста
3. приятная рабочая атмосфера среди коллектива
4.любовь к своему делу
5. бонусы и подарки от компании.

Результаты не удивляют, потому что подавляющее большинство людей ответили так же, как думаю я. Многие работодатели ошибочно полагают, что деньги смогут заинтересовать и удержать сотрудника на длительный срок, это не так. Как показывает опыт, это 3-4 месяца. Мои респонденты уверены, что в приоритете любовь к своему делу. Как сказал Конфуций: «Найди любимое дело, и тогда до конца жизни тебе не нужно будет работать». Следующим составляющим в списке будет приятная рабочая атмосфера среди коллектива, почему не заработок спросите вы? Потому что никакая сумма денег не удержит человека там, где к нему испытывают неприязнь. Уход из компании в таком случае вопрос времени. Только после того как у сотрудника сложатся отношения с коллегами, а работа начнет приносить удовольствие, тогда можно говорить о заработной плате, всевозможных бонусах и подарках. Немаловажен рост в компании, этот способ мотивации будет заключительным в списке. При условии, что вы обожаете, то чем занимаетесь, повышение не заставит долго ждать. Правильно подмечено, что любовь к работе - двигатель карьеры.94

Научные данные говорят следующее больший процент людей работают в сфере услуг , где заработная плата выше средней.

Статистика говорит следующее численность занятых в сфере услуг в сравнении с другими секторами экономики. Большая часть населения в 2014 году работала в сфере услуг - 73,5%, в промышленности - 19,9%, в сельском хозяйстве - 6,7%. Причем доля занятых в сфере услуг постоянно повышается, к примеру, за последние 10 лет с 2005 по 2014 год произошло увеличение на 6,5%.

По данным Госкомстата России средняя заработная плата в области сферы услуг в 2014 году составила 34093 рубля, что превышает среднюю заработную плату в целом по экономике, равную 32495 рублей. В сельском хозяйстве средняя заработная плата составила в этот период 27393 рубля, в промышленности – 41093 рубля. В сфере промышленности наиболее высокая заработная плата на предприятиях по добыче топливно-энергетических полезных ископаемых – 66780 рублей, в секторе услуг – в финансовых организациях (68565 рублей). Наиболее низкая заработная плата в промышленности на текстильном и швейном производстве- 14453 рубля.95

---

[94] Солощенко Е. А. Эффективная система мотивации: желаемый результат и возможные ошибки //Вестник Томского государственного университета. Экономика. — 2011. — № 1 (13). — С. 90–95.

[95] Бакеев Б.В., Бакеева Й.Р. Влияние изменений в третичном секторе на применяемые подходы к организации производства с целью повышения управляемости экономических систем России // Экономика и предпринимательство. 2016. № 11-1 (76). С. 97-100.

В заключении хочу сказать, что демотивация – это актуальная проблема организаций, которая требует грамотного подхода для борьбы с ней. В основе процесса демотивации лежит неудовлетворённость рабочим процессом. Ключевое правило руководства - это с первых дней работы обращать внимание на потребности и внутренние мотивы каждого нового члена команды. Важно помнить, что подчиненные работают с полной отдачей только в том случае, когда руководитель внимателен к своим работникам, развивает их и поощряет.

Использованные источники:

1. Андреева Т.С. Почему уходят лучшие: проблема демотивации персонала // Управленец. – 2014. №7. – 62 с.
2. Кузнецова Е.А. Демотивация персонала: причины, факторы, методы устранения. – 2014. – 253 с.
3. Кузнецова Т. Мотивация и демотивация: от простого к сложному // Управление компанией – 2015. – №2. – 58 с.
4. Рачкова С. Б., Ладная М. А. Мотивация персонала в современных экономических условиях //Мотивация и оплата труда. — 2011. — № 1. — С. 2–6.
5. Самоукина Н. В. Счастье в рабочее время // Мотивация и оплата труда. – 2016. – 301с.
6. Солощенко Е. А. Эффективная система мотивации: желаемый результат и возможные ошибки //Вестник Томского государственного университета. Экономика. — 2011. — № 1 (13). — С. 90–95.
7. Управление персоналом в современной организации. — Новосибирск: ЦРНС Кн. 2. — 2010. — 218 с.
8. Бакеев Б.В., Бакеева Й.Р. Влияние изменений в третичном секторе на применяемые подходы к организации производства с целью повышения управляемости экономических систем России // Экономика и предпринимательство. 2016. № 11-1 (76). С. 97-100.

УДК 796,37.037.2

Цоктоева А.Х.
студент, 609 группа
лечебный факультет
Раднаева С.Ц.
студент, 602 группа
лечебный факультет
Мочалов А.В.
студент, 508 группа
лечебный факультет
ФГБОУ ВО ЧГМА
научный руководитель: Лизандер О.А.
старший преподаватель
кафедра физической культуры
Россия, г. Чита

ОБЩЕРАЗВИВАЮЩИЕ УПРАЖНЕНИЯ КАК ЭФФЕКТИВНЫЕ СРЕДСТВА, НАПРАВЛЕННЫЕ НА УКРЕПЛЕНИЕ ОПОРНО-ДВИГАТЕЛЬНОГО АППАРАТА СТУДЕНТОВ

Аннотация: Современное обучение в высшем учебном заведении сопряжено с большим объемом учебной работы и напряженной умственной деятельностью, что не обеспечивает студентов достаточным двигательным режимом и заметно сказывается как на общем самочувствии, так и на состояние опорно-двигательного аппарата, особенно осанки и стопы, все это приводит к снижению общей работоспособности. Согласно данным, для того, чтобы оставаться здоровым ,человек должен расходовать 1000-1200 ккал/сутки, тогда как у лиц умственного труда- студентов эти траты равны 500-700ккал.

Недостаточная мышечная активность-гипокинезия и гиподинамия лимитируют адаптационные возможности организма, отрицательно влияют на деятельность сердечно-сосудистой и дыхательной систем. А также приводит к ожирению, нарушению осанки, эндокринным заболеваниям, снижает устойчивость к инфекционным заболеваниям и нервно- психическим стрессам.

Ключевые слова: физическая культура, учебный план, курс, студент, врачебная практика, здоровый образ жизни, физическое здоровье, свободное время, ЧГМА, общеразвивающие упражнения, опорно- двигательный аппарат.

Zoktoeva A.H.
609 student group of the medical faculty
FGBOU in CHMA of Chita
Radnaeva S.TS.
Student 602 group of medical faculty
FGBOU in CHMA of Chita

Mochalov A.V.
Student 508 group of medical faculty
FGBOU in CHMA of Chita
Supervisor: senior lecturer of the Department of physical culture
Lysander O.A.

GENERAL DEVELOPMENTAL EXERCISES AS EFFECTIVE MEANS TO STRENGTHEN THE MUSCULOSKELETAL SYSTEM OF STUDENTS

Annotation: Modern education in a higher educational institution is associated with a large amount of educational work and intense mental activity, which does not provide students with sufficient motor mode and significantly affects both the General state of health and the state of the musculoskeletal system, especially posture and foot, all this leads to a decrease in overall performance.

According to the data, in order to stay healthy ,people should consume 1000-1200 kcal/day, whereas those of persons of brainwork of students these expenses equal to 500-700ккал.

Insufficient muscle activity-hypokinesia and hypodynamia limit the adaptive capacity of the body, adversely affect the cardiovascular and respiratory systems. And also leads to obesity, posture disorders, endocrine diseases, reduces resistance to infectious diseases and neuropsychiatric stress.

Keywords: physical culture, curriculum, course, student, medical practice, healthy lifestyle, physical health, free time, CHGMA, General developmental exercises, musculoskeletal system.

Цель исследования: Проанализировать, применение знаний по физической культуре и влияние общеразвивающих упражнений на опорно-двигательный аппарат у студентов занимающихся и не занимающихся физической активностью.

Задача:

- Возможность избирательного воздействия на опорно-двигательный аппарат, дозировка упражнений по величине усилий, амплитуде и темпу движений, количеству их повторений.
- Определенные сочетания с дыханием позволяют заниматься общеразвивающими упражнениями людям различного возраста, пола, с различным состоянием здоровья и физической подготовленностью.

Роль физической культуры как дисциплины учебного плана в ЧГМА высока в том плане, что знания, полученные в данной сфере за годы обучения в нашем вузе, будут использоваться выпускниками во врачебной практике. Общеразвивающие упражнения — это специально подобранные упражнения для развития и укрепления крупных групп мышц и оздоровления организма. Они способствуют формированию правильной осанки; укреплению опорно-двигательного аппарата; улучшению кровообращения, дыхания, обменных процессов, деятельности нервной

системы. С их помощью развиваются и укрепляются мышцы плечевого пояса, туловища, ног, подвижность суставов; нормализуются процессы напряжения и расслабления; они содействуют развитию также психофизических качеств человека.

Материалы и методы исследования:

Был проведен опрос студентов с помощью анкетирования, где в исследовании приняло участие 79 студентов. Из них мужчины- 28 человек(35.4%), женщин- 51 человека(64.6%). Средний возраст мужчин составил 18 (18-25) лет, женщин-18; 23 (16-24) лет.

В анкете были вопросы такие как: возраст; пол; занимаются ли зарядкой по утрам; какое количество времени уделяют на зарядку; определение правильной осанки; правильная ли осанка у респондентов; знакомы ли респонденты с причинами возникновения неправильной осанки; знакомы ли с упражнениями, которые направлены на развитие правильной осанки; довольны ли респонденты своим здоровьем; ощущают ли дискомфорт при наклоне головы вперед и назад; при наклонах в стороны; при поворотах головы; дискомфорт при наклонах и поворотах туловища; чувствуют ли дискомфорт в поясничном отделе позвоночника при длительном сидении; делают ли какие-нибудь упражнения для устранения дискомфорта в различных отделах позвоночника; становится ли им лучше после этих упражнений; считают ли респонденты зарядку полезной для себя.

Исследование и результаты:

64 человека ответили на вопрос о возрасте, средний возраст мужчин составил 18 (18-25) лет, женщин-18; 23 (16-24) лет;

15 респондентов воздержались от ответа. Половая принадлежность 79 ответов, из них мужчины- 28 человек (35.4%), женщин- 51 человека(64.6%). Зарядка по утрам-78 ответов, из них занимаются 32.1%, нет ответили 43.6%, иногда 24.4%; 1 человек воздержался от ответа. Время зарядки- 62 ответа, большинство 59.7% студентов уделяют зарядке 5 мин., 29% 10-15 мин., 20 минут и более 11.3%; 17 студентов воздержались от ответа. Определение правильной осанки -79 ответов, знают 68.4%, не знают 15.2%, затрудняются ответить 16.5%. Правильная ли осанка у студентов- 79 ответов, 40.5% ответили да, 36.7% нет и затрудняются ответить 22.8%. Причины возникновения неправильной осанки -79 ответов, знают 82.3%, не знают 10.1%, затрудняются ответить 7.6%. Упражнения, направленные на развитие правильной осанки -78 ответов, знают 56.4%, нет 26.9% и затрудняются ответить 16.7%; 1 воздержался от ответа. Довольны ли студенты своим здоровьем – 79 ответов, да 32.9%, нет 26.6%.время от времени 40.5%. Дискомфорт при наклоне головы вперед и назад – 79 ответов, ощущают 26.6%, нет 65.8%, затрудняются ответить 7.6%. При наклонах головы в стороны – 79 ответов, ощущают дискомфорт 27.8%, нет 63.3%, затрудняются ответить 8.9%. При поворотах головы – 79 ответов, ощущают дискомфорт 22.8%, нет 68.4%, затрудняются ответить 8.9%. Дискомфорт при наклонах и поворотах туловища – 79 ответов, ощущают 22.8%, нет 69.6%, затрудняются

ответить 7.6%. Дискомфорт в поясничном отделе позвоночника при длительном сидении – 78 ответа, ощущают 59%, нет 32.1%, затрудняются ответить 9% студентов; 1 воздержался от ответа. Упражнения для устранения дискомфорта в различных отделах позвоночника – 79 ответа, делают 44.3%, нет 35.4%, иногда 20.3%.Становится ли лучше после этих упражнений – 76 ответа, да 57.9%, нет 18.4%, иногда 23.7%; 3 студента воздержались от ответа. Считают ли зарядку полезной – 78 ответов, да 75.6%, нет 5.2%, не знают 19.2% студентов; 1 воздержался от ответа.

Вывод: Проанализировав данные, можно сделать вывод, что для студентов недостаток двигательной активности является важной проблемой, которая сказывается на поддержании их здоровья.

Среди анкетированных лиц выявили, что при каждодневном занятии общеразвивающими упражнениями приводит к улучшению самочувствия, повышению работоспособности и благотворно влияет на опорно-двигательный аппарат.

Анализируя полученные ответы, мы выяснили, что замотивировать студентов к занятиям физической культурой может коллективный спорт, минимальный вклад вносит пропаганда ЗОЖ и пример друзей. Самое важное в улучшении отношений к спорту — это заинтересованность самого человека. Врач, владеющий знаниями о здоровом образе жизни и физической культуре, а так же правильно их применяющий, обеспечивает сохранение и приумножение здоровья как отдельно взятого представителя, так и всей нации. Именно поэтому при подготовке медицинских специалистов необходимо прививать студентам правила здорового образа жизни и физкультурно-спортивный интерес, учитывая их желания и индивидуальные физические способности.

Использованные источники:

1. Бартдинова, Г. А. Оздоровительная аэробика в системе физической культуры студента физкультурного вуза / Г.А. Бартдинова // Ученые записки университета имени П.Ф. Лесгафта. – 2009. – № 12 (58). – С. 11-13.
2. Иванова А.О., Пастухова Е.А., Филатова Е.В., Мирошникова А.Н. //МОТИВАЦИЯ К ЗДОРОВОМУ ОБРАЗУ ЖИЗНИ СТУДЕНТОВ-МЕДИКОВ/ Педагогика высшей школы. 2018. № 2 (12). С. 15-17.афта. – 2008. – № 11 (45). – С. 74-76.
3. Лисицкая, Т. С. Принципы оздоровительной тренировки / Т. С. Лисицкая // Теория и практика физ. культуры. - 2002. - № 8. - С. 6-13.
4. Ретивых, Ю.И. Структура взаимосвязи показателей морфофункционального состояния студентов вуза с различными вариантами осанки / Ю.И. Ретивых, Г.И. Анисимов // Ученые записки университета имени П.Ф. Лесг

УДК 591.433:576.7

Чарыкова А.Ф., к.б.н.
доцент
кафедра теории и методики физической культуры
и безопасности жизнедеятельности
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический
университет имени И.Н. Ульянова»
Россия, г. Ульяновск

МОРФОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПОСТНАТАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ СТЕНКИ ЖЕЛУДКА В ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: целью настоящего исследования явилось изучение морфологических особенностей слизистой оболочки фундального отдела желудка белых крыс в условиях длительного потребления диспергированной (тщательно механически измельченной) пищи. Установлен ряд морфологических особенностей слизистой оболочки с 21-х по 360-е сутки онтогенеза, в частности снижение высоты желез, уменьшение объема париетальных, главных экзокриноцитов, мукоцитов и гладких миоцитов мышечной пластинки.

Ключевые слова: диспергированная пища, слизистая оболочка, фундальный отдел желудка.

Charykova A.F., к.в.n., associate Professor
associate Professor of the Department of theory and methods of physical culture and life safety
Ulyanovsk State Pedagogical University named after I.N. Ulyanov
Ulyanovsk, Russia

MORPHOLOGICAL FEATURES OF POSTNATAL DEVELOPMENT OF THE STOMACH WALL IN EXPERIMENTAL CONDITIONS

Abstract: The aim of research is morphological peculiarities of white rat's mucosa fundus of the stomach under the long-term influence dispersant (carefully mechanically crushed) food. We establish the number of stomach mucosa wall morphological peculiarities of animals aged from 21 to 360 – days, in particularly reduction height gland, decreasing volume parietal, chief, mucous eksokrinocell`s and smooth myocytes muscularis mucosal.

Key words: dispersant food, mucosa, fundus of the stomach.

XX век истории человечества ознаменовался не только революционными масштабами научно-технического прогресса, но и радикальными изменениями характера его питания (Покровский В. И., 2002; Kalka S. P., 1997; Center S. A., 2000; Anderson R., 2001). Заботясь, в первую очередь, о доходности своей отрасли, пищевая индустрия все настойчивее внедряла многообразную интенсивную переработку натуральных продуктов

питания, преследуя цель улучшения только их вкусовых качеств и повышения длительности хранения. При этом практически полностью игнорировались естественные физические свойства продуктов питания (Arts I., 2001; McGarr S. E., 2005). Последнее могло стать одной из основных причин возрастания в течение XX века заболеваемости раком в 9 раз, встречаемости инфарктов и инсультов более, чем в 5 раз.

Приспосабливаясь к все нарастающему темпу современной жизни, оставляющему все меньше времени на прием пищи, внедряющему системы быстрого питания, человечество вынуждено отказываться от тщательного пережевывания натуральной твердой пищи, заменять последнюю предварительно измельченными продуктами, мягкими и пастообразными кулинарными изделиями, удобными для проглатывания «на ходу» без длительного разжевывания. Потребление продуктов, не требующих длительного пережевывания и сокращающих общее время питания (Уголев А. М., 1991; Волгарев М. Н., 1997; Kimua Y., 1996; Davis C. M., 1997; Han L. K., 1999), нарушает ассимиляцию биологически ценных веществ организмом человека, что способствует снижению его адаптационно-компенсаторных возможностей и развитию патологических процессов (Graham H. N., 1992; Jain A. K., 1993; Fuhrman B., 1997; Hollman P. C., 1997). Тем не менее, в центре внимания физиологов, гастроэнтерологов и диетологов продолжают находиться только химический состав пищи и режим питания (Путилин Н. И., 1961; Шлыгин Г. К., 1967; Сапин М. Р., 1991). Роль физических свойств (консистенции) пищи в развитии и функционировании органов пищеварительной системы, включая пищеварительный канал, продолжает оставаться невыясненной.

Своеобразие раздражающих свойств пищевого кома, пропульсивно-моторных особенностей желудочно-кишечного тракта, а также времени и характера обработки химуса, образующегося из пищи с различной степенью размельчения (диспергирования), несомненно, сказываются на становлении морфофункциональных характеристик стенки пищеварительного тракта, включая его особо специфический отдел – желудок (Уголев А. М., 1986; Молдавская А. А., 2005; Fabry P., 1965). По данным многих экспериментальных и клинических исследований процесс адаптации желудочно-кишечного тракта к условиям питания и свойствам пищи является существенно меняющейся во времени сложной интегрированной реакцией (Филиппович С. И., 1962; Смирнов К. В., 1981; Молдавская А. А., 2005). В связи с этим несомненный интерес представляет стадийность развития такого рода адаптаций, а также приспособительные возможности структур слизистой и мышечной оболочек пищеварительного канала, обеспечивающих осуществление практически всех его основных функций.

В 2001 году учеными кафедры общей биологии и гистологии Ульяновского государственного университета начаты специальные комплексные экспериментально-морфологические исследования влияния длительного питания исключительно диспергированной (механически

измельченной) пищей на постнатальный морфогенез пищеварительного канала (Сыч В. Ф., 2006). Показано, что питание предварительно размельченной до пастообразной консистенции пищей вызывает устойчивые морфологические изменения структур слизистой и мышечной оболочек пищевода, тонкого и толстого кишечника подопытных животных на клеточном, тканевом и органном уровнях.

Настоящая работа посвящена экспериментально-морфологическому исследованию постнатального морфогенеза стенки желудка лабораторных белых крыс длительно питающихся исключительно диспергированной (механически размельченной до пастообразной консистенции) пищей. Особое положение желудка среди органов пищеварительного тракта определяет его привлекательность как важного звена в пропульсии и расщепления химуса, а также многофункционального органа, обеспечивающего экзокринную и эндокринную секрецию, всасывание простых веществ и выделения продуктов обмена (Волкова О. В., 1976; Успенский В. М., 1986; Расулев К. И., 1991; Набокова Л. А., 2005). В связи с тем, что сведения об исследованиях подобного рода, выполненных как отечественными, так и зарубежными авторами, в доступной литературе отсутствуют, в нашей работе обобщены литературные данные об особенностях адаптации структур стенки желудка к воздействию разнообразных экспериментальных факторов.

Материалы и методы исследования. Методологический подход к постановке эксперимента определялся необходимостью обеспечить практически естественное вмешательство в ход морфогенеза с минимальным биоповреждающим эффектом и создать близкую к оптимальной экспериментальную модель длительного воздействия диспергированной пищи на желудок и другие органы пищеварительной системы.

Эксперимент проведен на 200 самцах белых неинбредных крыс, которые на 21-й день постнатального онтогенеза были произвольно разделены на контрольную и опытную группы. Животные контрольной группы содержались в обычных условиях вивария на естественном для грызунов корме, основу которого составляли цельное зерно пшеницы и разрезанные на большие куски овощи. Животным опытной группы скармливали несколько раз обработанную с помощью мясорубки (овощи) или мельницы (зерно) пищу того же состава. Исследование проводилось с учетом количественного состава рациона, пищевой ценности и сбалансированности его компонентов. Животным обеспечивался свободный доступ к пище и воде в любое время суток. Другие условия содержания животных контрольной и опытной групп были идентичными.

Непосредственным объектом исследования послужил фундальный отдел желудка, участки стенки которого брали у контрольных и опытных животных в разные периоды онтогенеза: поздний молочный (21 день), предпубертатный (60 дней), репродуктивный (180 дней), период возмужания (270 дней), период первой зрелости (360 дне) (Махинько В.И., 1975).

Количество животных в каждой систематической группе составило репрезентативную выборку. Все болезненные манипуляции с животными выполняли согласно приказу №755 от 12 августа 1977 г. по МЗ СССР «О гуманном обращении с экспериментальными животными». Для гистологического исследования материал фиксировали в 10% нейтральном формалине и заливали в парафин. Поперечные срезы стенки желудка толщиной 5 мкм окрашивали гематоксилин-эозином. Морфометрия структур фундального отдела желудка проводилась с помощью компьютеризированной видеотестсистемы, включающей микроскоп «Axiostar plus» (Carl Zeiss), цифровую фотокамеру «Canon Power Shot G 5» (Canon) и специальную компьютерную программу обработки морфометрических данных «Mecos -1».

В процессе изучения гистопрепаратов определяли: среднее количество эпителиальных клеток в главной железе; среднее количество клеток ямочного эпителия в одной желудочной ямке; железисто-ямочный эпителиально-клеточный индекс главных желез (отношение первого указанного показателя ко второму); эпителиальную формулу главной железы (удельное содержание главных, париетальных, ямочных экзокриноцитов и мукоцитов в общем количестве эпителиальных клеток железы); площадь сечения ядер и цитоплазмы главных, париетальных, ямочных экзокриноцитов и мукоцитов; плотность расположения желез на 1 мм^2; длину железы (расстояние от основания железы до дна ямки); толщину мышечной пластинки; площадь сечения ядер гладких миоцитов (ГМ) мышечной пластинки; количество ядер ГМ мышечной пластинки на стандартной площади среза (400 мкм^2).

В процессе морфометрических исследований руководствовались рекомендациями Г. Г. Автандилова (1992). Статистическую обработку результатов исследования проводили с использованием критерия Стьюдента ($p<0,05$).

Результаты исследования и их обсуждение. Морфофункциональные изменения слизистой оболочки желудка вызывают многие из известных повреждающих и тератогенных факторов (Ганина К. П., 1988; Крылов А. А., 1990; Косынкина Т. М., 2010). Так, иммобилизационный стресс приводит к развитию поверхностных повреждений, включающих структурные изменения покровно-ямочного эпителия и функциональные нарушения железистого отдела стенки желудка (Ливзан М. А., 2006; Ковалева С. Г., 2010;). Интрагастральное введение индометацина вызывает возникновение глубокого эрозивного повреждения желудка с дистрофическими и некротическими процессами в покровно-ямочном и железистом эпителиях, а также образование глубоких геморрагических эрозий (Баринов Э. Ф., 2010). На фоне введения медицинской желчи у животных развивается хроническое повреждение с дистрофическими изменениями слизистой оболочки и подслизистой основы стенки желудка (Свинцицкий А. С., 1990). Под влиянием перегревания тормозится секреторная функция желудка (Агарков

Ф. Т., 1962). В частности, при воздействии высокой внешней температуры в желудочном соке повышается содержание общего азота и мочевины, понижается тонус мускулатуры желудка, наступает инертность двигательного аппарата (Муллакандов А. А., 1980).

Специальными клиническими исследованиями (Бердников П. П., 2000) установлена эффективность раствора активного гипохлорита натрия при острых и хронических расстройствах функций пищеварительного тракта различной этиологии у разных видов животных. Воздействие раствора гипохлорита натрия возбуждает секреторную активность париетальных и главных экзокриноцитов желудочных желез. Сочетанное воздействие на желудочные железы раствора гипохлорита натрия и лазерного излучения в комплексе с постоянным магнитным полем вызывает отчетливо выраженную морфофункциональную реакцию слизистой оболочки желудка животных (Набокова Л. А., 2005).

Таким образом, воздействие экзогенных факторов неадекватного характера может вызывать значительные структурные преобразования слизистой оболочки желудка. Реакция слизистой оболочки при экзогенном воздействии различной интенсивности и продолжительности во многом стереотипна, проявляясь, в первую очередь, в ускорении обновления эпителиоцитов (Маев И. В., 2010). Ряд агентов вызывает при экспериментальных воздействиях атрофию слизистой оболочки различной степени выраженности, что является свидетельством возникающего разбалансирования процессов пролиферации, миграции и дифференциации эпителиоцитов. Гипертрофия слизистой оболочки желудка отмечается только в случаях обширной резекции желудка или кишечника.

Отмечая достаточно большое количество публикаций, посвященных исследованию отдельных реакций слизистой оболочки на действие патологических факторов, нельзя не отметить практически полное отсутствие работ обобщающего характера, в которых бы адаптивные изменения стенки желудка рассматривались как преобразования единой системы взаимосвязанных и взаимозависимых структурных элементов.

Морфологические и функциональные особенности органов пищеварения во многом обусловлены различиями особенностей питания, что находит подтверждение также в экспериментах на животных и обсуждается в сравнительно-анатомическом и сравнительно-физиологическом аспектах (Молдавская А. А., 2005). Установлено, что принудительное кормление лабораторных животных растительной пищей с высоким содержанием клетчатки обусловливает увеличение количества и размеров желудочных желез, возрастание их секреторной активности, а также образование мощного слоя слизи (Яцковский А. Н., 1987). Н. Н. Воронцов (1967) и M. Yoshioka (1994) установили также значительную изменчивость железистого аппарата желудка человека под воздействием пищи различного состава. Так, при длительном вегетарианском питании значительно возрастает количество желудочных желез по отношению к

людям, потребляющим разнообразные пищевые продукты (смешанный тип питания). Предполагается, что длительное употребление растительной пищи служит фактором формообразования новых желудочных желез (McCullough J. S., 1998).

Вегетарианское питание вызывает увеличение длины желез, площади их сечения на продольных и поперечных срезах, а также утолщение собственной пластинки слизистой оболочки желудка. Значительное количество и возросшие размеры желез при вегетарианском питании объясняются необходимостью дополнительной защиты слизистой оболочки от механического воздействия на нее грубой пищи (Уголев А. М., 1961). Отсутствие или недостаток клетчатки в рационе ведет к снижению интенсивности секреции желез, что продемонстрировано результатами изучения биоптатов слизистой оболочки желудка человека (Ренсли Д., 2004), тонкой кишки свиней (More J., 1987) и ободочной кишки белых крыс (Brownlee I. A., 2003). Кроме того, резкие колебания содержания клетчатки в кормах жвачных млекопитающих ведут к нарушению процесса пищеварения и снижению перевариваемости питательных веществ, нередко заканчивающихся гибелью животных (Rimm E. B., 1996).

Влияние консистенции пищи на функционирование желудочно-кишечного тракта изучалась как в лабораторных, так и в клинических исследованиях преимущественно в аспекте ее влияния на секрецию и моторику желудка (Губарь В. Л., 1970). И. П. Разенков (1958) показал, в частности, что мягкая пища (свежий мягкий хлеб) снижает отделение желудочного сока, в большей мере, чем твердая пища (черствый хлеб). Существенное снижение секреторной активности желудочных желез собак при питании измельченной пищей констатировал Б. П. Бабкин (1960). В. Л. Губарь (1970) установил, что при питании животных протертой пищей наряду с уменьшением уровня секреции и кислотности желудочного сока резко снижается содержание в нем ферментативных единиц, а также взвешенной и компактной слизи. Кормление размельченной пищей менее стимулирует моторику желудка, чем кормление этой же пищей в виде кусков (Богач П. Г., 1959). Работами сотрудников кафедры общей биологии Ульяновского государственного университета (Сыч В. Ф., 2005) показано, что питание механически размельченной пищей в течение продолжительного периода постнатального онтогенеза вызывает отклонения в развитии структур стенки ободочной кишки белых крыс.

В ходе проведенного нами экспериментально-морфологического исследования установлено, что длительное потребление диспергированной пищи оказывает существенное влияние на морфогенез слизистой оболочки фундального отдела желудка белых крыс. В период с 21-х по 60-е сутки постнатального онтогенеза показатели площади сечения (а, следовательно, и объема) как ядер, так и цитоплазмы ямочных экзокриноцитов слизистой оболочки фундального отдела желудка сохраняют у животных опытной группы (животные, потреблявшие диспергированную пищу) относительную

стабильность. Однако уже к 120-м суткам площадь сечения ядра и цитоплазмы ямочных экзокриноцитов значительно уменьшается: соответственно с 10,86±0,43 мкм2 и 20,45±0,47 мкм2 у 45-суточных животных до 8,63±0,13 мкм2 и 18,06±0,34 мкм2 у 120-суточных животных ($p<0,01$). Рассматриваемые показатели продолжают снижаться в последующий период (120-180 сутки), после чего (270-360 сутки) относительно стабилизируются ($p>0,05$). При этом как ядерно-цитоплазматическое отношение, так и среднее количество ямочных экзокриноцитов существенно не изменяются во все исследованные периоды онтогенеза ($p>0,05$).

Возрастная динамика площади сечения ядер мукоцитов слизистой оболочки желудка животных, потреблявших диспергированную пищу, в целом соответствует изменениям площади сечения их цитоплазмы. Так, на ранних этапах постнатального онтогенеза (45-60 сутки) площадь сечения ядер и цитоплазмы мукоцитов изменяется у животных опытной группы незначительно (у 45-суточных животных соответствующие показатели составляют 9,48±0,56 мкм2 и 17,01±0,31 мкм2, у 60-суточных животных - 10,31±0,64 мкм2 и 18,49±0,94 мкм2, $p>0,05$). В период с 60-х по 120-е сутки площадь сечения ядра и цитоплазмы мукоцитов уменьшается ($p<0,01$), достигая у 120-суточных животных соответственно 8,57±0,32 мкм2 и 16,83±0,24 мкм2. Тенденция снижения данных показателей сохраняется до 180-х суток онтогенеза, после чего (270-360 сутки) площадь сечения ядер и цитоплазмы мукоцитов возрастает с 7,28±1,15 мкм2 и 15,46±0,85 мкм2 у 180-суточных животных до 8,99±0,50 мкм2 и 17,81±0,50 мкм2 у 360-суточных животных ($p<0,001$). В период с 45-х по 60-е сутки количество мукоцитов в фундальной железе увеличивается ($p<0,01$), существенно не изменяясь ($p>0,05$) в последующем (120-360 сутки). Заслуживает внимания тот факт, что ядерно-цитоплазматическое отношение мукоцитов, а также их удельное содержание в общем количестве эпителиальных клеток фундальных желез желудка животных, потреблявших диспергированную пищу, остается относительно стабильным ($p>0,05$) на протяжении всего изученного отрезка онтогенеза.

Питание животных опытной группы диспергированной пищей незначительно сказывается на объеме главных экзокриноцитов в ранний период постнатального онтогенеза (45-60 сутки): у 45-суточных животных показатели площади сечения ядра и цитоплазмы составляют соответственно 10,07±0,51 мкм2 и 47,45±0,92 мкм2, у 60-суточных животных - 10,44±1,28 мкм2 и 50,48±0,85 мкм2 ($p>0,05$). Однако в последующем (60-120 сутки) показатели площади сечения ядра и цитоплазмы главных экзокриноцитов уменьшаются ($p<0,001$) у 120-суточных животных до 9,60±0,55 мкм2 и 47,96±0,57 мкм2. Значительное снижение данных показателей сохраняется до 270-х суток онтогенеза, после чего (270-360 сутки) наступает их относительная стабилизация ($p>0,05$).

С 45-х по 60-е сутки постнатального онтогенеза площадь сечения ядер

и цитоплазмы париетальных экзокриноцитов слизистой оболочки желудка характеризуется у животных опытной группы относительной стабильностью ($p>0,05$). Однако к 120-м суткам эти показатели существенно снижаются, не изменяясь в последующем (180-360 сутки). При этом во все исследованные периоды онтогенеза ядерно-цитоплазматическое отношение как главных, так и париетальных экзокриноцитов в фундальной железе слизистой оболочки желудка животных, потреблявших диспергированную пищу, характеризуется относительным постоянством ($p>0,05$).

В период с 45-х по 60-е сутки среднее количество париетальных и главных экзокриноцитов фундальных желез слизистой оболочки желудка у животных опытной группы увеличивается ($p<0,05$). В последующие периоды наблюдения (120-360 сутки) оба показателя относительно стабилизируются.

После смены молочного питания питанием диспергированной пищей (21-45 сутки постнатального онтогенеза) фундальные железы слизистой оболочки желудка значительно удлиняются: средняя длина желез составляет у 21-суточных животных 272,40±8,20 мкм, у 45-суточных животных 385,72±6,23 мкм ($p<0,01$). В препубертатный период (45-60 сутки) длина фундальных желез продолжает возрастать ($p<0,001$), достигая 411,14±7,90 мкм, однако с 60-х суток она начинает уменьшаться ($p<0,01$). Тенденция укорочения фундальных желез сохраняется до 180-х суток постнатального онтогенеза: средняя длина желез у 180-суточных животных составляет 390,84±10,50 мкм, у 360-суточных - 381,20±8,90 мкм ($p>0,05$).

Плотность расположения фундальных желез, определяемая на 1 мм2 площади поперечного среза слизистой оболочки, остается относительно стабильной в препубертатный (21-60 сутки) и пубертатный (60-120 сутки) периоды. Несколько возрастает она на последующих отрезках онтогенеза (180-360 сутки), составляя у 360-суточных животных 134,50±1,50 ‰ ($p>0,05$). Среднее количество эпителиоцитов в фундальной железе слизистой оболочки желудка животных, питающихся диспергированной пищей, существенно возрастает ($p<0,01$) на ранних этапах онтогенеза (21-45 сутки), составляя у 45-суточных животных 46,56±1,33 ‰. В препубертатный период (45-60 сутки) количество эпителиоцитов увеличивается ($p<0,01$) до 58,10±0,74 ‰ и в дальнейшем (120-360 сутки) относительно стабилизируется, достигая у 360-суточных животных 58,70±0,56 ‰ ($p>0,05$). При этом следует отметить относительное постоянство соотношения железистых, ямочных и других эпителиоцитов на протяжении всего исследованного отрезка онтогенеза (достоверные изменения железисто-ямочного эпителиально-клеточного индекса не выявлены, $p>0,05$).

Приведенные выше данные свидетельствуют о неоднозначном характере изменений основных морфометрических показателей слизистой оболочки желудка животных, потребляющих диспергированную пищу. Так, если на ранних этапах онтогенеза (21-60 сутки) происходит значительное утолщение собственной пластинки слизистой оболочки и увеличение размеров ее основных структурных элементов, то в последующем (120-360

сутки) значения соответствующих показателей существенно уменьшаются. Особо примечателен факт относительного постоянства соотношения эпителиоцитов фундальных желез слизистой оболочки желудка животных опытной группы (соотношение париетальных экзокриноцитов, главных экзокриноцитов и мукоцитов составляет 1:2:6).

Следует отметить, что на ранних этапах онтогенеза (21-60 сутки) изменения объема (площади сечения) как ядер, так и цитоплазмы ямочных экзокриноцитов слизистой оболочки желудка животных опытной группы в целом соответствуют таковым контрольных животных ($p>0,05$). В период с 60-х по 120-е сутки площадь сечения ядер и цитоплазмы ямочных экзокриноцитов у животных контрольной группы возрастает, а у животных, потребляющих диспергированную пищу, наоборот, уменьшается. Вследствие этого рассматриваемый показатель 120-суточных животных опытной группы, значительно уступает ($p<0,01$) таковому контрольных животных. Последующий период (120-360 сутки) характеризуется относительной стабилизацией объемов ядер и цитоплазмы ямочных экзокриноцитов эпителия желудка у животных обеих экспериментальных групп, при этом достоверные различия этих показателей между контрольными и опытными животными сохраняются ($p<0,001$).

С 45-х по 120-е сутки постнатального онтогенеза отмечается относительное сходство ядерно-цитоплазматического отношения у ямочных экзокриноцитов эпителия желудка между животными контрольной и опытной групп. Однако с 120-х по 180-е сутки постнатального развития обнаруживаются различия в динамике ядерно-цитоплазматического отношения ямочных экзокриноцитов между животными указанных экспериментальных групп: если у животных опытной группы данный показатель существенно не изменяется, то у контрольных животных происходит его снижение ($p<0,05$). В последующем (180-360 сутки) темпы дифференцировки ямочных экзокриноцитов эпителия слизистой оболочки желудка контрольных животных замедляются, соответствуя, в целом, таковым животных опытной группы ($p>0,05$).

После перехода животных контрольной группы от молочного к основному типу питания среднее количество клеток ямочного эпителия в одной желудочной ямке слизистой оболочки желудка увеличивается ($p<0,01$). Тенденция увеличения данного показателя сохраняется до 180-х суток ($p<0,05$), после чего (180-360 сутки) отмечается его относительная стабилизация. При этом среднее количество ямочных экзокриноцитов в одной желудочной ямке животных опытной группы существенно не изменяется ($p>0,05$) на всех исследованных этапах онтогенеза. Следствием этого являются достоверные различия соответствующих показателей между животными контрольной и опытной групп ($p<0,01$).

Потребление диспергированной пищи животными опытной группы не оказывает в период с 21-х по 60-е сутки существенного влияния на площадь сечения, а, соответственно, и на объемы ядер и цитоплазмы мукоцитов

фундальных желез желудка ($p>0,05$). К 180-м суткам постнатального онтогенеза рассматриваемые показатели снижаются ($p<0,01$) у животных опытной группы, существенно не изменяясь у контрольных животных. В последующий период (180-360 сутки) отмечается увеличение площади сечения ядер и цитоплазмы мукоцитов у животных как контрольной, так и опытной групп, однако у последних значения данного показателя достоверно ниже в сравнении с таковыми контрольных животных.

В период с 45-х по 120-е сутки постнатального онтогенеза обнаруживается относительное сходство ядерно-цитоплазматического отношения мукоцитов собственной пластинки слизистой оболочки желудка у животных контрольной и опытной групп. Однако с 120-х суток появляются различия в динамике ядерно-цитоплазматического отношения мукоцитов между животными опытной и контрольной групп: если у животных опытной группы данный показатель существенно не изменяется, то у контрольных животных происходит его снижение ($p<0,05$). В последующем (180-360 сутки) темпы дифференцировки мукоцитов фундальных желез желудка контрольных животных замедляются, соответствуя, в целом, таковым животных опытной группы ($p>0,05$).

Динамика изменений количества мукоцитов в фундальных железах желудка животных, питающихся диспергированной пищей, соответствует таковой животных контрольной группы. Тем не менее, статистически значимые различия ($p<0,05$) соответствующего показателя между животными контрольной и опытной групп сохраняются на протяжении всего эксперимента (21-360 сутки).

В ранние периоды онтогенеза (21-60 сутки) темпы изменений площади сечения ядер и цитоплазмы главных, а также париетальных экзокриноцитов слизистой оболочки желудка животных, потребляющих диспергированную пищу, в целом соответствуют таковым контрольных животных: статистически значимые различия показателей между животными контрольной и опытной групп не установлены ($p>0,05$). К 180-м суткам объем главных и париетальных экзокриноцитов снижается у животных опытной группы, существенно не изменяясь у контрольных животных. В последующий период (180-360 сутки) рассматриваемые показатели снижаются ($p<0,05$) у животных как контрольной, так и опытной групп, однако у последних значения данного показателя остаются достоверно ниже в сравнении с таковыми контрольных животных.

С 21-х по 180-е сутки постнатального онтогенеза количество главных и париетальных экзокриноцитов в фундальных железах желудка животных контрольной группы увеличивается ($p<0,01$), после чего (180-360 сутки) отмечается относительная стабилизация рассматриваемого показателя. При этом среднее количество главных и париетальных экзокриноцитов животных опытной группы существенно не изменяется ($p>0,05$) на всех исследованных этапах онтогенеза. Следствием этого являются достоверные различия соответствующего показателя у животных контрольной и опытной групп

($p<0,01$). Результаты анализа ядерно-цитоплазматического отношения главных экзокриноцитов фундальных желез желудка животных контрольной группы показывают, что наиболее интенсивно процессы их дифференцировки протекают в начале постнатального онтогенеза (фаза прогрессивного роста). При этом ядерно-цитоплазматическое отношение главных экзокриноцитов собственной пластинки слизистой оболочки желудка животных, питающихся диспергированной пищей, сохраняет относительную стабильность на всех этапах онтогенеза ($p>0,05$).

Возрастная динамика ядерно-цитоплазматического отношения париетальных экзокриноцитов у животных, питающихся диспергированной пищей, в целом соответствует таковой контрольных животных на протяжении всего эксперимента ($p>0,05$): с 21-х по 360-е сутки онтогенеза статистически значимые различия соответствующих показателей между животными контрольной и опытной групп не обнаруживаются.

В препубертатный период (21-60 сутки) потребление животными опытной группы диспергированной пищи не оказывает существенного влияния на длину фундальных желез желудка: у животных опытной группы она несколько меньше ($p>0,05$), чем у контрольных животных. Однако в последующем (60-120 сутки) эти различия приобретают статистически значимый характер: у животных опытной группы происходит значительное укорочение фундальных желез желудка. Вследствие этого к 120-м суткам постнатального онтогенеза длина желез слизистой оболочки желудка животных, потребляющих диспергированную пищу, оказывается на 7,94 % меньше ($p<0,01$) соответствующего показателя для животных контрольной группы. В последующем (180-360 сутки) длина фундальных желез слизистой оболочки желудка у животных обеих экспериментальных групп относительно стабилизируется, при этом ее достоверные различия между контрольными и опытными животными сохраняются ($p<0,001$).

Показатели плотности расположения фундальных желез в желудке животных контрольной и опытной групп обнаруживают сходство в период с 21-х по 60-е сутки онтогенеза ($p>0,05$). Однако в последующем (60-120 сутки) плотность расположения желез у животных контрольной группы уменьшается, а у животных, потребляющих диспергированную пищу, наоборот, возрастает. Вследствие этого рассматриваемый показатель 120-суточных животных опытной группы, значительно уступает таковому контрольных животных. Последующий период (120-360 сутки) характеризуется относительной стабилизацией плотности расположения желез у животных обеих экспериментальных групп, при этом достоверные различия показателя между контрольными и опытными животными сохраняются ($p<0,001$).

Увеличение количества эпителиоцитов в фундальных железах желудка животных, потребляющих диспергированную пищу, замедляется с 21-х по 60-е сутки. Следствием этого являются достоверные различия соответствующего показателя между 60-суточными животными

контрольной и опытной групп ($p<0,05$). К 180-м суткам количество эпителиоцитов увеличивается у контрольных животных, существенно не изменяясь у животных опытной группы. Последующий период (180-360 сутки) отмечается относительной стабилизацией количества эпителиоцитов фундальных желез желудка у животных обеих экспериментальных групп, тем не менее его достоверные различия между контрольными и опытными животными сохраняются ($p<0,001$). При этом следует особо отметить относительное постоянство соотношения железистых, ямочных и других клеток слизистой оболочки желудка у животных как контрольной, так и опытной групп на протяжении всего исследованного отрезка онтогенеза (достоверные изменения железисто-ямочного эпителиально-клеточного индекса не выявлены, $p>0,05$).

Подытоживая приведенные выше данные можно заключить, что особенности морфогенеза слизистой оболочки желудка белых крыс во многом определяются консистенцией пищи. Так, ранний постнатальный онтогенез животных, питающихся диспергированной пищей, характеризуется снижением темпов роста фундальных желез, а также замедлением процессов пролиферации и дифференциации эпителиоцитов. Можно полагать, что на данный период (21-60 сутки) онтогенеза приходится первый этап развития компенсаторного процесса в эпителиальном и собственном слоях слизистой оболочки желудка, вызванного снижением раздражающих и стимулирующих эффектов диспергированной пищи. Особо следует подчеркнуть тот факт, что длительное (на протяжении 5 месяцев после окончания периода молочного питания) потребление диспергированной пищи вызывает атрофию слизистой оболочки желудка, сопровождающуюся существенным укорочением желез, а также уменьшением объема и количества эпителиоцитов (париетальных, главных, ямочных экзокриноцитов и мукоцитов). При этом питание исключительно диспергированной пищей не влияет на удельное содержание экзокриноцитов различных типов в фундальных железах. В последующем (180-360 сутки) атрофические явления в железистом аппарате желудка замедляются и относительно стабилизируются. Тем не менее, достоверные различия степени развития эпителиального и собственного слоев слизистой оболочки желудка между животными контрольной и опытной групп сохраняются до окончания эксперимента.

Использованные источники:

1. Автандилов, Г. Г. Медицинская морфометрия: руководство / Г. Г. Автандилов. - М.: Медицина, 1992. – 380 с.
2. Агарков, Ф. Т. О новых возможностях повышения тепловой устойчивости организма в свете экспериментальных данных / Ф. Т. Агарков // Патологическая физиология. – 1962. - № 1. – С. 70.
3. Бабкин, Л. С. Секреторный механизм пищеварительных желез / Л. С. Бабкин. – М.: Медгиз, 1960. – 777 с.
4. Баринов, Э.Ф. Математическое моделирование кинетики покровно-

ямочного эпителия желудка / Э.Ф. Баринов, Ю.Е. Лях, О.Н. Сулаева, В.Г. Гурьянов, И.Р. Корриа Леон // - 2010. С. 63-68.
5. Бердников, П. П. Морфология и функция стенки желудка в норме и патологии при разных сочетаниях воздействия гипохлорита, лазера и магнитного поля: дис. … канд. ветеринар. наук / П. П. Бердников. – М., 2000. – 140 с.
6. Богач, П. Г. О пищевой моторике желудка при пище различного химического состава и консистенции / П. Г. Богач, С. Д. Гройсман // Вопросы питания. – 1959. - № 2. – С. 56-62.
7. Волгарев, М. Н. Питание в патогенезе, терапии и профилактике заболеваний системы пищеварения / М. Н. Волгарев, В. А. Тутельян, М. А. Самсонов // Вестник Российской академии наук. – 1997. - № 11. – С. 18-21.
8. Волкова, О. В. Эмбриогенез и возрастная гистология внутренних органов человека / О. В. Волкова, М. И. Пекарский. - М.: Медицина. – 1976. – 415 с.
9. Воронцов, Н. Н. Эволюция пищеварительной системы грызунов / Н. Н. Воронцов. – Новосибирск: Наука, 1967. – 239 с.
10. Ганина, К. П. Специальные методы исследования при предопухолевых процессах желудка / К. П. Ганина, А. К. Зиневич, С. В. Жеро. – Киев: Наукова Думка, 1988. – 160 с.
11. Губарь, В. Л. Физиология и экспериментальная патология желудка и двенадцатиперстной кишки / В. Л. Губарь. - М.: Медицина, 1970. – 308 с.
12. Ковалева О. И. Капиллярное русло слизистой оболочки желудка у больных с хеликобактерным гастритом и портальной гипертензией / О. И. Ковалева, С. Г. Хомерики, А. Г. Жуков, И. О. Ковязина, Е. В. Голованова // - 2010. С. 13-18.
13. Косынкина, Т. М. Состав и площадь гистиолейкоцитарных инфильтратов при дисплазии слизистой оболочки желудка / Т. М. Косынкина, И. Н. Кабановская, Е. А. Ильиных. - 2010. №7. С. 51-52.
14. Крылов, А. А. О так называемых функциональных заболеваниях и расстройствах / А. А. Крылов, Г. С. Крылова // Клиническая медицина. – 1990. – № 9. – С. 106-111.
15. Ливзан, М. А. Клинико-морфологическая характеристика Helicobacter pilori – ассоциированного хронического гастрита в условиях эрадикационной терапии: автореф. дис. … канд. мед. наук / М. А. Ливзан. - Омск, 2006. – 39 с.
16. Маев, И. В. Современные подходы к лечению больных язвенной болезнью желудка и двенадцатиперстной кишки / И. В. Маев // - 2010. С. 75-78.
17. Махинько, В. И. Константы роста и функциональные периоды развития в постнатальной жизни белых крыс / В. И. Махинько, В. Н. Никинин // Молекулярные и физиологические механизмы возрастного развития. - Киев: Наукова думка, 1975. - С. 308-326.
18. Молдавская, А. А. Морфофункциональные особенности строения стенки желудка у экспериментальных животных в зависимости от характера вскармливания (естественное, смешенное, искусственное) / А. А.

Молдавская, А. А. Калаев // Фундаментальные исследования. – 2005. - № 5. – С. 21-22.
19. Муллакандов, С. А. Изменения желудочно-кишечного тракта при ожоговом истощении в условиях комплексной терапии с применением контрикала / С. А. Муллакандов, Р. И. Каем // Бюллетень экспериментальной биологии и медицины. – 1980. – № 1. – С. 621-624.
20. Набокова, Л. А. Морфология и функция стенки желудка в норме и патологии при разных сочетаниях воздействия гипохлорита, лазера и магнитного поля: дис. … канд. ветеринар. наук / Л. А. Набокова. – М., 2005. – 139 с.
21. Покровский, В. И. Политика здорового питания. Федеральный и региональный уровни / В. И. Покровский, Г. А. Романенко, В. А. Княжев. – Новосибирск: СУИ, 2002. - 19 с.
22. Путилин, Н. И. Анализ механизма нарушений секреторного процесса в желудке, наступающих при длительных необычных режимах питания / Н. И. Путилин, Л. Н. Старицкая // Деятельность пищеварительной системы и ее регуляция в норме и патологии. – М.: Медгиз, 1961. – С. 117-126.
23. Разенков, И. П. О влиянии разных видов хлеба на работу желудочных желез / И. П. Разенков // Избранные труды. – М.: Медгиз, 1958. – С. 173-178.
24. Расулев, К. И. Функциональная морфология слизистой оболочки желудка у больных язвенной болезнью: дис. … канд. мед. наук / К. И. Расулев. – М., 1991. – 140 с.
25. Ренсли, Дж. Пища и пищевые добавки / Дж. Ренсли, Дж. Доннелли, Н. Рида. – М.: Мир, 2004. – 312 с.
26. Сапин, М. Р. Анатомия и топография лимфоидных образований желудка человека в постнатальном онтогенезе / М. Р. Сапин, С. П. Степанов // Архив анатомии, гистологии и эмбриологии. – 1991. - Т. 100, № 5. – С. 61-68.
27. Свинцицкий, А. С. Воздействие нестероидных противовоспалительных препаратов на желудок / А. С. Свинцицкий // Клиническая медицина. – 1987. – Т. 68, № 9. – С. 18-21.
28. Смирнов, К. В. Пищеварение и гипокинезия / К. В. Смирнов. - М.: Медицина, 1990. – 224 с.
29. Сыч, В. Ф. Влияние длительного потребления диспергированной пищи на морфогенез стенки ободочной кишки (экспериментально-морфологическое исследование) / В. Ф. Сыч, Е. П. Дрождина // Медико-биологические аспекты мультифакториальной патологии: сборник материалов рос. науч. конф. с междунар. участием, 25-27 янв. / [отв. ред. В. П. Иванов]. – Курск: Кур. гос. мед. ун-т, 2006. – С. 214-217.
30. Уголев, А. М. Адаптация пищеварительной системы / А. М. Уголев, Н. М. Тимофеева, А. А. Груздков // Физиология адаптационных процессов. – М.: Наука, 1986. – С. 371-480.
31. Уголев, А. М. Теория адекватного питания и трофология / А. М. Уголев. – СПб.: Наука, 1991. – 272 с.

32. Успенский, В. М. Функциональная морфология слизистой оболочки желудка / В. М. Успенский. – Л.: Наука, 1986. – 291 с.
33. Филиппович, С. И. О приспособительных процессах при нарушении деятельности пищеварительной системы / С. И. Филиппович. – М.: Медгиз, 1962. – 162 с.
34. Шлыгин, Г. К. Ферменты кишечника в норме и патологии / Г. К. Шлыгин. – Л.: Медицина, 1967. – 271 с.
35. Яцковский, А. Н. Влияние рациона с избытком клетчатки на морфофункциональное состояние дуоденальных желез крыс / А. Н. Яцковский, Т. В. Боронихина // Архив анатомии, гистологии и эмбриологии. – 1987. – Т. 93, № 11. – С. 87-92.
36. Anderson, R. Potential antioxidant effects of zinc and chromium supplementation in people with type 2 diabetes mellitus / R. Anderson, A. Roussel, N. Zouari // J. Am. Coll. Nutr. - 2001. - Vol. 20, № 3. - P. 212–218.
37. Arts, I. Catechin intake might explain the inverse relation between tea consumption and ischemic heart disease: the Zutphen Eldery Study / I. Arts, P. Hollman, E. Feskens // Amer. J. Clin. Nutr. - 2001. - Vol. 74. - P. 227–232.
38. Brownlee, I. A. Colonic mucus: secretion and turnover in relation to dietary fibre intake / I. A. Brownlee [et al.] // Proc Nutr Soc. – 2003. – Vol. 62, № 1. – P. 245-249.
39. Center, S. A. The clinical and metabolic effects of rapid weight loss in obese pet cats and the influence of supplemental oral-carnitine / S. A. Center, J. Harte, D. Watrous // J. Vet. Intern. Med. - 2000. - Vol. 14, № 6. - P. 598–608.
40. Davis, C. M. Chromium oligopeptide actives insulin receptor tyrosine kinase activity / C. M. Davis, J. B. Vincent // Biochemistry. - 1997. - Vol. 36, № 15. - P. 4382–4385.
41. Fabry, P. Nutritionally induced adaptation of the digestive system / P. Fabry // Cesk Gastroenterol Vyz. – 1965. - Vol. 28, № 1. – P. 52-59.
42. Fuhrman, B. Tomato lycopene and b-carotene inhibit low density lipoprotein oxidation and this effect depends on the lipoprotein vitamin E content / B. Fuhrman, L. Ben-Yaish, J. Attias // Nutr. Metab. Cardiovasc. Dis. - 1997. - Vol. 7, № 6. - P. 433–443.
43. Graham, H. N. Green tea composition, consumption, and polyphenol chemistry / H. N. Graham // Prev. Med. - 1992. - Vol. 21. - P. 334–350.
44. Han, L. K. Anti-obesity action of oolong tea / L. K. Han [et al.] // Int. J. Obes Relat. Metab. Disord. - 1999. - Vol. 23, № 1. - P. 98–105.
45. Hollman, P. C. Absorption, metabolism and health effects of dietary flavonoids in man / P. C. Hollman, M. B. Katan // Biomed. Pharmacother. -1997. - Vol. 51, № 5. - P. 305–310.
46. Jain, A. K. Can garlic reduce levels of serum lipids? A controlled clinical study / A. K. Jain // Amer. J. Med. - 1993. - Vol. 94. - P. 632–635.
47. Kalka, S. P. Appetite and body weight regulation: is it all in brain / S. P. Kalka // Neuron. -1997. - Vol. 19. - P. 227–230.
48. Kimua, Y. Effects of soluble sodium alginate on cholesterol excretion and

glucose tolerance in rats / Y. Kimua, K. Atanabe, H. Okuda // J. Ethnopharmacol. - 1996. - Vol. 54. - P. 47–54.
49. McCullough, J. S. Dietary fibre and intestinal microflora: effects on intestinal morphometry and crypt branching / J. S. McCullough [et al.] // Gut. – 1998. - № 6. – P. 799-806.
50. McGarr, S. E. Diet, anaerobic bacterial metabolism, and colon cancer: a review of the literature / S. E. McGarr, J. M. Ridlon, P. B. Hylemon // J. Clin. Gastroenterol. – 2005. – Vol. 39, № 2. – P. 98-109.
51. More, J. Histochemical characterization of glycoproteins present in jejunal and colonic goblet cells of pigs on different diets. A biopsy study using chemical methods and peroxidase-labelled lectins / J. More, J. Fioramonti, F. Benazet, L. Bueno // Histochemistry. – 1987. - № 2. – P. 189-194.
52. Rimm, E. B. Vegetable, fruit, and cerealfiber intake and risk of coronary heart disease amohg men / E. B. Rimm [et al.] // JAMA. – 1996. - № 272. – P. 447-451.

УДК 36.00.00

Чатаева Л.Д.
студент 1 курса
научный руководитель: Сотникова А.Н., к.г.н.
доцент, преподаватель
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга
и социально-нформационных технологий - ИМСИТ»
Россия, г. Краснодар

АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ СЛУЖБ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в данной работе присутствует анализ служб экономической безопасности предприятия. А также затронута тема развития данных служб и разобраны их обязанности. В наше время очень распространена проблема экономического убытка на предприятиях. В работе будут объясняться причины этого события. Мы проанализируем и выявим пути решения.

Ключевые слова: Служба безопасности, работоспособность, мошенничество, коммерческая тайна, тотальный контроль, мониторинг.

Scientific adviser-Sotnikova A.N.
Ph.D., associate professor, teacher
NAN CHOU VO "Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT" Russia, Krasnodar
Chataeva L.D.
Student 1 course
NAN CHOU VO "Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT" Russia (Krasnodar)

ANALYSIS OF DEVELOPMENT SERVICES OF ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISES

Abstract: In this paper, there is an analysis of economic security services of the enterprise. Also touched upon the theme of the development of these services and their responsibilities. Nowadays, the problem of economic loss in enterprises is very common. The work will explain the reasons for this event. We will analyze and identify solutions.

Keywords: Security service, performance, fraud, trade secrets, total control, monitoring.

Служба безопасности входит в составляющую основу предприятия, которая участвует производственной и коммерческой деятельности.

Основная обязанность службы безопасности на предприятии часто определяются работой по охране имущества и обеспечением экономической безопасности. То есть, действиями, прописанными в законе «О частной детективной и охранной деятельности» [1].

Охранная деятельность службы безопасности заключается в наблюдении графика пропусков посторонних лиц или работников на территорию предприятия, охране территории предприятия и ее финансов при помощи приборов - аудио- и видеонаблюдение, охранная и пожарная сигнализация, GPS-мониторинг различного транспорта, автоматические турникеты на входе и т.д.

В работу по обеспечению экономической безопасности предприятия входит:

– изучение рынка:

– накопление информации для деловых переговоров;

– обнаружение некредитоспособных или ненадежных деловых партнеров; определение ситуаций противозаконного использования фирменных знаков и наименований;

– раскрытие несправедливой конкуренции и разглашения сведений, входящих в коммерческие тайны;

– сбор информации данных о потенциальных работниках при заключении ими трудовых договоров и др.

Мероприятия направление на лучшую работоспособность предприятия, проводимые службой безопасности, определяются обеспечением физической безопасности компании, а также проверкой сотрудников, контрагентов и подлинности документов и информации данных о работниках предприятия.

В основном работников службы безопасности нанимают на работу с целью расследования случаев мошенничества. Способы для выявления этого, которые используют сотрудники службы безопасности, не всегда этичны и законны. При поиске информации о той или иной организации либо частном лице, работники службы безопасности нарушают и

игнорируют закон «О защите персональных данных, Федеральный закон РФ о коммерческой тайне 98-ФЗ и другие законы РФ» [2].

В таких случаях, на предприятии возникает атмосфера неприятия и недоверия, из-за тотального контроля со стороны службы безопасности. Ведь частые подозрения и косые взгляды не создают лучшего впечатления и любви к тем, кто должен следить за законностью и порядком внутри организации. В результате предприятие от таких действий своей службы безопасности может понести большие убытки, потому что многие сотрудник не терпят такого отношения в свой адрес и меняют работу.

Но также есть и положительные стороны в работе службы безопасности — это прямое подчинение собственнику или совету директоров, что является независимой от менеджмента компании составляющей, которая в случае необходимости может провести проверку и в отношении руководства.

Рассмотрим Службу внутреннего управления.

У работников службы внутреннего управления должно быть экономическое образованием, отработавшие какое-то время внешними аудиторами, бухгалтерами или экономистами.

Основная работа внутреннего аудита состоит из анализа вероятности риска мошенничества и быстрой реакции на него. Внутренний аудит должен понимать адекватность и эффективность действий, призванных реагировать на риски внутри предприятия в сфере корпоративного управления, хозяйственной деятельности и информационных систем. Действия аудитов имеют больше законности и направленные на эффективную работу предприятия.

Главная проблема работников службы безопасности и сотрудников службы внутреннего аудита чаще всего выступает отсутствием знаний и не осознанности рисков отрасли, в которой они работают.

Контрольно-ревизионное управление- это управление, в котором присутствуют отделы, выполняющие внутренний финансовый контроль, чья основная задача заключается в выявлении и расследовании случаев хищения в компании или на предприятии. Данное управление и внутренний аудит должны предоставлять отчет о выполненной работе менеджеру предприятия.

Из этого исходит, тот факт, что хищение и различные не законные действия, выполненные обычными рабочими отдел может расследовать или приостановить, но мошенничества топ-менеджера, уже нет. Поэтому компании в России и за рубежом несут потери и убытки от злоупотреблений статуса высшего руководства, а не рядовых сотрудников.

Лучшим выбором было бы подразделение, которое занимается в компании противодействием мошенничеству, и не подчиняется высшему руководству, а только собственнику или совету директоров, в котором имеются представители собственника.

Если не воспользоваться такими мерами, то в результате сотрудники в компании как воровали, так и продолжат воровать, и собственники потерпят

большие убытки.

Вывод, на предприятии должно быть отдельное профессиональные подразделение anti-fraud, которое полностью отвечает за противодействие корпоративному мошенничеству, включая и профилактику, и обнаружение, и расследование; которое будет проводить анализ существующего положения и давать соответствующие рекомендации.

Использованные источники:

1. Федеральный закон «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации» (ред. от 05.12.2017) Режим доступа https://fzrf.su/zakon/o-chastnoj-detektivnoj-i-ohrannoj-deyatelnosti/
2. Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» № 307 — ФЗ от 30 декабря 2008 г. // СПС «Консультант+»
3. Внутренний аудит: Учебное пособие / Под ред. В. И. Подольского. 5-е изд., перераб. и доп.- М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2008.- 494с. Комплексное обеспечение экономической безопасности предприятия: Научное изд. / В. В. Шлыков, МВД России. –: Алетейя, 1999. - 142с.
4. Сонин, А. М. Внутренний аудит: современный подход / А. М. Сонин. - М.: Финансы и статистика, 2007. Экономическая и национальная безопасность: учебник / под ред. Е. А. Олейникова. — М.: Экзамен, 2004

УДК 338.24

Чеботарева А.А.
студент магистратуры
Воронежский филиал
ФГБОУ ВО «Российский Экономический
Университет имени Г.В. Плеханова»
Российская Федерация, г. Воронеж

ВЛИЯНИЕ ПРОЕКТНОГО ПОДХОДА НА СИСТЕМУ УПРАВЛЕНИЯ ИСПОЛЬНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

Аннотация. В статье рассматривается вопросы влияния проектного подхода на систему управления исполнительных органов государственной власти. Необходимость внедрения проектного управления в исполнительные органы государственной власти обусловлена совершенствованием методов государственного управления для повышения его эффективности. Применение проектного управления предполагает получение заранее запланированного результата в короткие сроки при наличии ресурсных ограничений. При этом важны командный подход и персональная ответственность каждого участника проектной деятельности.

Ключевые слова: управление, государственная власть исполнительные органы, система управления, управление проектами, проектный подход.

Chebotareva A.A.
Master's student
Federal State Budget Educational Institution of Higher Education
"Plekhanov Russian University of Economics" (Voronezh branch)
Russian Federation, Voronezh

INFLUENCE OF THE PROJECT APPROACH ON THE MANAGEMENT SYSTEM OF THE EXECUTIVE BODIES OF STATE POWER

Abstract: The article discusses the impact of the project approach on the management system of the executive bodies of state power. The need to introduce project management in the executive bodies of state power is due to the improvement of public administration methods to increase its efficiency. The use of project management involves obtaining a pre-planned result in a short time in the presence of resource constraints. At the same time, the team approach and the personal responsibility of each participant in the project activity are important.

Keywords: management, state power executive bodies, management system, project management, project approach

С позиции классической теории управления, государственное управление представляет собой процесс планирования, организации, мотивации и контроля, необходимый для того, чтобы формулировать и

достичь цели государства.96

Цели государства достигаются путем реализации государственной политики, которая представляет собой непосредственный перевод общественных, политических, экономических, социальных целей в соответствующие системы адресных мер для выполнения определенных действий с использованием необходимых инструментов для получения конкретных результатов.

При построении механизма реализации государственной политики происходит формирование набора инструментов и определение необходимых методов, с помощью которых государство выполняет свои функции. Соответственно эти методы и инструменты, претерпевают определенные изменения, они адаптируются, трансформируются и совершенствуются под влиянием всех воздействующих на них факторов.

На современном этапе в качестве инструмента повышения эффективности государственного управления высшим руководством страны было избрано проектное управление.

Управление проектами представляет собой особый вид управленческой деятельности, который основан на заранее подготовленной коллегиальной разработке комплексной модели с четко сформулированной целью, причем такой вид управленческой деятельности направлен именно на реализацию этой самой модели.97

Внедрение принципов проектного управления в органы государственной власти обусловлено необходимостью внесения структурных изменений в национальную экономику страны и модернизацию ее социальной сферы для повышения уровня жизни каждого гражданина и обеспечения темпов экономического роста.

Переход от сформированной годами линейно-функциональной формы управления в органах государственной власти и органах местного самоуправления к системе управления проектами обусловлен необходимостью повышения эффективности организации деятельности государственных органов для достижения ими «поставленных целей путем получения уникальных результатов в условиях временных и ресурсных ограничений».98

Высшим руководством страны перед исполнительными органами государственной власти ставятся такие задачи, которые необходимо решать в рамках ограниченных временем и ресурсами.

Органам исполнительной власти, являющимися частью организационно-правового механизма государства, которым в соответствии

---

[96] Осейчук, В. И. Теория государственного управления : [Электронный ресурс]: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / В. И. Осейчук. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — С. 39 Режим доступа: https://biblio-online.ru

[97] Управление проектом: основы проектного управления : учебник / М.Л. Разу под ред. и др. — Москва : КноРус, 2018. —С. 22

[98] Постановление Правительства РФ от 31 октября 2018 г. № 1288 «Об организации проектной деятельности в Правительстве Российской Федерации» Режим доступа: http://www.garant.ru

с принципом разделения властей оно поручает практическое осуществление исполнительно-распорядительной деятельности в различных областях хозяйственной, социальной, административной, политической сферах общества 99 необходимо в условиях развития национальной экономики внедрять новые способы управления, ориентированные на совершенствование управленческих методов с использованием апробированных подходов направленных на получение уникального результата в будущем,

Применение проектного подхода к управленческой деятельности исполнительных органов государственной власти способствует формированию новой системы управления, со своими правилами, спецификой, организационной структурой и выработкой необходимых компетенций сотрудников в области управления и командного взаимодействия.

Проектное управление в исполнительных органах государственной власти предполагает получение при ограниченных сроках заранее определенного уникального результата, сформулированного на стадии инициации проекта, с распределением зон ответственности участников, постановкой четких целей на этапе планирования, выбора методов достижения поставленных целей, определения источников финансирования и способов контроля каждого этапа реализации проекта.

Соответственно, сам уникальный результат и зависимость проекта от сроков его реализации указывает на измеримость поставленной цели, что полностью меняет формат управления в исполнительных органах государственной власти.

Измеримость поставленной цели обязывает вырабатывать единственную в своем роде концепцию управления проектом, включающую в себя систему последовательных действий и критериев, основанных на установлении важных моментов с заранее проанализированными условиями, выявленными вероятными рисками и поиском управленческих решений для достижения поставленной цели.

«Неопределенность и значительные риски приводят к необходимости внесения существенных изменений в проект»100 на всех этапах его реализации, что указывает на наличие гибкости проектного управления, позволяющей принимать все нужные управленческие решения и выбирать необходимые методы и способы для его успешного завершения.

Применение проектного подхода в деятельности исполнительных органов государственной власти предполагает открытость всех процессов реализации проекта. Критерий открытости при использовании проектного управления позволяет федеральным министерствам и ведомствам

---

[99] Административное право: Учебник / Под ред. Л. Л. Попова, М. С. Студеникиной - 2-е изд., перераб и доп. - М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2016. – С. 91 Режим доступа: http://znanium.com

[100] Шкурко, В. Е. Управление рисками проекта : учеб. пособие для вузов / В. Е. Шкурко ; под науч. ред. А. В. Гребенкина. — 2-е изд. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — С. 6

проводить оперативный мониторинг процессов реализации национальных проектов для непосредственного осуществления контрольных функций.

Важной особенностью проектного управления является персональная ответственность каждого исполнителя назначенного на определенную роль в команде проекта, поскольку от результата работы каждого участника команды проекта на каждом этапе реализации проекта полностью зависит результат реализации всего проекта, а потому формирование и развитие профессиональных компетенций участников проектной деятельности в исполнительных органах государственной власти является обязательным условием успешной реализации проекта.

Участники проектной деятельности в исполнительных органах государственной власти назначаются не на конкретные должности, а на определенные роли в команде проекта, что в определенной мере упрощает межведомственное взаимодействие, поскольку при формировании команды проекта на определенные роли могут быть назначены сотрудники разных ведомств или структурных подразделений исполнительных органов государственной власти, чем в формируются новые принципы и задачи кадрового обеспечения государственных органов.

Привлечение к участию в реализации конкретного проекта, специалистов имеющих необходимый уровень подготовки в области проектного управления и имеющих соответствующие профессиональные компетенции предполагает применение их опыта, знаний и умений для выявления возможных благоприятных или неблагоприятных факторов и прогнозирования вероятных событий, способных, так или иначе, повлиять на процесс реализации проекта.

Профессионализм участников проектной деятельности, ориентированность каждого участника команды на результат является значимым критерием снижения рисков при реализации проекта, поскольку позволяет вовремя реагировать и корректировать ранее разработанные планы при возникновении непредвиденных обстоятельств, влияющих на достижение поставленных целей.

Таким образом, применение проектного подхода в системе управления исполнительных органов государственной власти способствует формированию и реализации результативного управления, направленного на решение значимых социальных и экономических проблем, повышению эффективности организации деятельности исполнительных органов государственной власти, а также увеличению инвестиционной привлекательности и конкурентоспособности конкретного региона.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства Российской Федерации от 31 октября 2018 года № 1288 «Об организации проектной деятельности в Правительстве Российской Федерации» Режим доступа: http://www.garant.ru
2. Административное право [Электронный ресурс]: Учебник / Под ред. Л. Л. Попова, М. С. Студеникиной - 2-е изд., перераб и доп. - М.: Юр.Норма,

НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 704 с. Режим доступа: http://znanium.com
3. Осейчук, В.И., Теория государственного управления [Электронный ресурс]: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / В. И. Осейчук. — М. : Издательство Юрайт, 2018. – 342 с. Режим доступа: https://biblio-online.ru
4. Управление проектом: основы проектного управления [Электронный ресурс]: учебник / М.Л. Разу под ред. и др. - Москва : КноРус, 2018. – 755 с. Режим доступа: https://www.book.ru
5. Шкурко, В. Е. Управление рисками проекта [Электронный ресурс]: учеб. пособие для вузов / В. Е. Шкурко ; под науч. ред. А. В. Гребенкина. — 2-е изд. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 182 с. Режим доступа: https://biblio-online.ru

УДК 2964

Чепрасов Н.С.
студент
Васин Д.В.
студент
Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова
Кемеровский институт (филиал)
Российская Федерация

АНАЛИЗ БЕЗРАБОТИЦЫ В КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В данной статье рассмотрена одна из актуальных проблем Кемеровской области - проблема безработицы. Она является приоритетной для решения, так как от этого зависит экономическая и политическая стабильность региона. Проведен анализ уровня безработицы в регионе, изучены факторы, оказывающие влияние на безработицу в Кемеровской области и даны рекомендации по ее снижению.

Ключевые слова: безработица, рынок труда, факторы безработицы, способы решения безработицы, прогноз уровня безработицы, помощь малому предпринимательству, рабочая сила.

Cheprasov N.S.
Student
Kemerovo Institute (branch) of «REU them. G. V. Plekhanov»
Russian Federation
Vasin D.W.
Student
Kemerovo Institute (branch) of «REU them. G. V. Plekhanov»
Russian Federation

Annotation: This article addresses one of the urgent problems of the Kemerovo Region - the problem of unemployment. It is a priority for the decision, since the economic and political stability of the region depends on it. The analysis of the unemployment rate in the region has been carried out, the factors affecting

unemployment in the Kemerovo region have been studied and recommendations have been made to reduce it.

Keywords: unemployment, labor market, unemployment factors, ways to solve unemployment, unemployment rate forecast, assistance to small business, labor force.

Уровень безработицы – отношение численности безработных определенной возрастной групп к численности рабочей силы (занятых и безработных) соответствующей возрастной группы, в процентах [1, с. 12].

Рассмотрим демографические показатели Кемеровской области в таблице 1 [3].

Таблица 1 – Демографические показатели региона

Показатель	2017 год	2018 год
Численность постоянного населения, тыс. чел.	2708,8	2649,9
Городское население, тыс. чел.	2325,4	2316,7
Сельское население, тыс. чел.	383,4	378,2

Как показывает анализ данных таблицы 1 с 2017 по 2018 год количество населения в Кемеровской области снизилось на 58,9 тыс. чел. Это значит, что в Кемеровской области происходит демографический спад. Это объясняется тем, что население мигрирует в другие регионы, а также становится больше пенсионеров.

В таблице 2 представлены данные по безработице за 2016-2018 год [2]. С января 2017 года Росстат проводит выборочное исследование рабочей силы среди населения в возрасте 15-72 года.

Таблица 2 – Безработица в Кемеровской области

Год	Относительный показатель	Абсолютный показатель
2016	7,9%	107,7 тыс. чел.
2017	7,1%	95,1 тыс. чел.
2018	6,1%	81,4 тыс. чел.

В период с 2016 по 2018 год уровень безработицы снизился на 1,8% или на 26,3 тыс. чел. Это достаточно высокий показатель для такого региона, как Кемеровская область. Теперь рассмотрим занятость населения в таблице 3, чтобы соотнести снижение безработицы с количеством занятых в экономике [2].

Таблица 3 – Занятость населения в Кемеровской области

Год	Относительный показатель	Абсолютный показатель
2016	62,1%	1264 тыс. чел.
2017	61,2%	1241,6 тыс. чел.

Видим, что численность занятого населения в 2017 г. уменьшилась по сравнению с 2016 г. на 22,3 тыс. человек, или на 1,8%. В тоже время численность безработных по сравнению с 2016 г. сократилась на 12,7 тыс. человек, или на 11,8%, уровень безработицы составил 7,1% против 7,9% в

2016 г [2]. Из этого следует, что численность работоспособного населения уменьшается не только за счет социальных мероприятий региона, но и из-за таких факторов, как миграция и старение населения. В таблице 4 разобрана структура безработицы [2].

Таблица 4 – Структура безработицы

Показатель	Относительное значение в %
Городские жители, из общего числа безработных	83
Сельские жители, из общего числа безработных	17
Безработные мужчины	51,7
Безработные женщины	48,3
Имеющие опыт трудовой деятельности	83,9
Не имеющих опыта трудовой деятельности	16,1
Безработица среди городского населения от общего числа городского населения	6,8
Безработица среди сельского населения от общего числа сельского населения	9,1

«Среди безработных 48,3% женщин, городских жителей – 83%, лиц, не имеющих опыта трудовой деятельности – 16,1%. Уровень безработицы среди сельских жителей (9,1%) превышает уровень безработицы среди городских жителей (6,8%), у женщин уровень безработицы ниже, чем у мужчин (соответственно 7,0 % и 7,2%). Каждый третий безработный находится в возрасте до 30 лет, средний возраст безработных составил в 2017г.-37,5 лет (в 2016г.-36,6 лет). Основными способами поиска работы остаются обращение к друзьям, родственникам, знакомым и обращение в СМИ, Интернет. Доля безработных, воспользовавшихся этими способами, составила 62,7% и 53,1% соответственно. В государственную службу занятости обращались 36,8% безработных (в 2016г.- 41,4%). Общая численность безработных в 3,3 раза превысила численность безработных, зарегистрированных в органах службы занятости населения. В конце декабря 2017г. в органах службы занятости населения состояло на учете в качестве безработных 24,8 тыс. человек, что на 27,1% меньше по сравнению с декабрем 2016г» [2].

В Кемеровской области сложилась уникальная ситуация, когда всего лишь за 75 лет произошло несколько перепадов. С зарождающегося угольного региона, к самому быстро развивающемуся, молодому и престижному региону Сибири и до стагнационного режима, когда угольная промышленность пошла на спад, инфраструктура развивается крайне медленно и население стремится в другие регионы с большим количеством вакансий.

В Кемеровской области выделяют следующие факторы, влияющие на безработицу.

1) Демографический. Рассмотрим структуру населения в регионе в таблице 5. [4].

Структура населения Кемеровской области

Показатель населения	2016 год	2017 год	2018 год	Дельта
Моложе трудоспособного	523844 чел.	528421 чел.	528973 чел.	5129 чел.
Трудоспособного	1526208 чел.	1500737 чел.	1475515 чел.	50693 чел.
Старше трудоспособного	667575 чел.	679686 чел.	690389 чел.	22814 чел.

Табл. 5

Данные взяты из государственной статистики по Кемеровской области. И за последние 3 года в регионе резко сократилось количество трудоспособного населения, значительно выросло количество людей старше трудоспособного возраста и незначительно увеличилось количество людей моложе трудоспособного. Именно по этой причине показатель безработицы в Кемеровской области снизился. Ведь половина населения вышло на пенсию, а другая половина эмигрировала в другие регионы.

2) Экономический фактор. Количество индивидуальных предпринимателей с 2016 по 2018 год в таблице 6[5].

Количество ИП

2016 год	2018 год	Дельта
50591 предприятий	50142 предприятий	-449 предприятий

Табл. 6

Этот показатель важен, так как при создании предпринимателем нового предприятия, он при этом создаёт и новые рабочие места.

3) В Кемеровской области активно закрываются и реформируются все угольные, химические и другие производства. Это привело к тому, что большой пласт рабочих оказался не нужен, как рабочая сила. И у них практически нет возможности переучиться на новую профессию, будь то бухгалтер или экономист.

В связи с принятием новой пенсионной реформы, в Российской Федерации обострился вопрос о безработице людей предпенсионного возраста. Проблема данной категории граждан состоит в том, что из-за понижения уровня производительности вследствие возраста, многие работодатели просто не хотят брать их на работу. И из-за подобной ситуации, уровень безработицы будет неуклонно повышаться во многих областях. Но данный момент предусмотрели. Президент РФ подписал закон о введении уголовной ответственности для работодателей за отказ в найме работников предпенсионного возраста или необоснованное увольнение лица, достигшего предпенсионного возраста. Данный закон предлагает штраф до 200 тыс. рублей, а также обязательные работы на срок до 360 часов за отказ найма сотрудников предпенсионного возраста. (Согласно законопроекту, предпенсионный возраст – это пять лет до выхода на пенсию). Пенсионерам можно предложить такую работу, как: кураторство в сфере предыдущей

работы пенсионера, гувернантки, няньки, репетиторство. При большом количестве человек пенсионного возраста, молодому поколению все равно нет рабочих мест, так как нередко предпринимателю удобнее оставить опытного человека, чем нанимать неопытного и неответственного молодого человека.

При решении проблем безработицы, стоит обратить внимание на подрастающие поколения граждан, которые в будущем будут искать место работы. Это именно подготовка будущих кадров и социальная адаптация в обществе. Стоит уделить внимание информативности молодежи о положении на рынке труда Кемеровской области. Это можно достичь используя небольшие видеофильмы о профессиях, которые будут использовать при консультации. Так же проведение семинаров по профессиональной ориентации. Основная проблема заключается в том, что многие молодые кадры не знаю, что им выбрать в жизни. Так как информация разбросана по разным интернет ресурсам и иногда не соответствует истине. Для наиболее эффективного содействия занятости молодежи необходимо усилить взаимодействие между учебными заведениями, центром занятости, кадровыми службами и предприятиями.

Такая совместная работа будет взаимовыгодна как для учебных заведений (трудоустройство выпускников); кадровых агентств (знание общей обстановки в городе, подбор персонала, общение с коллегами по интересующей проблеме); так и для Центра занятости населения (информирование о заключенных договорах на стажировку выпускников с указанием предприятий и специальностей по созданным рабочим местам и, как следствие, трудоустройство жителей города) [6].

Также следует вести активную политику по субсидированию и помощи в развитии малого предпринимательства. На данный момент среди студентов продвигается программа “Ты предприниматель”, это Федеральная программа вовлечение молодежи в предпринимательскую деятельность «Ты-предприниматель» реализуется в Кузбассе с 2011 года и является одним из приоритетов государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в Кемеровской области. В настоящий момент в программе участвуют 60 регионов Росси. **Цель Программы** - помочь молодым людям открыть свое дело, сделать первые шаги. Для тех, у кого уже есть свой бизнес – преодолеть возникшие трудности. Но очень малое количество студентов готово начать вести свой бизнес. Открытие новых предприятий даст большое количество новых рабочих мест. Соответственно население будет закрепляться в Кемеровской области и будет уменьшен поток миграции из области. Так как это федеральная программа, то финансируется она из федерального бюджета РФ. На данный момент центр программы «Ты-предприниматель» в Кемерово находится по адресу – Советский проспект, 56.

Следующим способом являются общественные работы. Данный метод активно используют страны Европы. Так же этот опыт применяется и в

России, например в Кемеровской области граждане, зарегистрированные как безработные имеют возможность участвовать в общественных работах и получать зарплату немногим выше прожиточного минимума и плюс к этому получать от 1 до 2 тысяч рублей от центра занятости, так как они все еще являются безработными [7]. Данный способ может помочь сократить не только уровень безработицы, но так же и сами негативные последствия. Общественные работы, прежде всего, поддерживают доходы безработных. Особенно тех, кто длительное время не мог найти себе работу. Кроме того, они позволяют сохранить полезные общественные навыки и получить новые в ходе работы. Данная программа была бы выгодной именно для муниципальных и региональных органов власти. Общественные работы можно разделить на два типа: участие безработных в проведении работ по созданию базовых инфраструктур, усилению трудовых коллективов жилищно-коммунального хозяйства, строительных организаций и др.; оказание социальных услуг престарелым и инвалидам. Возможны и другие формы участия безработных в общественно полезной трудовой деятельности. Зарплата таких работников составляет 2 прожиточных минимума. Этого достаточно, чтобы покрыть первичные нужды человека.

Чтобы изменить ситуацию безработицы, требуются большие инвестиции региона в развитие предпринимательства и трудоустройство граждан. При увеличении количества предприятий появятся новые рабочие места, увеличится количество налоговых отчислений. Требуется возродить химическую промышленность, но в разумных пределах, чтобы не навредить экологии. Чтобы сократить количество безработных с 25000 человек, до 20000 в течение 5 лет, бюджет должен выделять на программы развития предпринимательства и региональные предприятия 200 миллионов рублей в год. Сумма рассчитана из средней заработной платы в регионе и количества незанятых людей.

Вопрос инвестиций всегда является очень напряженным ввиду ограниченности финансовых ресурсов. Поэтому важно учитывать социальную и экономическую эффективность предлагаемых мер и проектов [8, с. 318-319].

В результате нововведений в социально-экономической сфере, а именно, пенсионной реформы, имеет важное значение создание особого отдела в центре занятости, который будет заниматься программами по трудоустройству пенсионеров. Пенсионеры могут быть устроены кураторами по своей бывшей профессии, например куратор при медицинских операциях. Или репетитор по своему предмету для школьников или студентов. Также стоит обратить внимание на гувернерство, как вид работы для пенсионеров. За такую работу будут платить образовательные организации, люди, нуждающиеся в няньке и другие организации, готовые платить за опытного наставника. Эта работа будет несложная в физическом плане и оплата будет равна около 15000 рублей. Планируется, что в такой центр по городу Кемерово обратится 500

пенсионеров. Это уже будет достаточный результат, чтобы понять, насколько реализуема эта идея.

В том же центре нужно организовать работу по сбору безработных людей на общественные работы. Это могут быть проекты городского и муниципального уровня, для благоустройства городов, которые будут субсидироваться из бюджета. Подобные работы дадут возможность безработным заработать денег и быть занятыми для цели улучшения инфраструктуры и благоустроенности городов.

Также будет очень важным фактором снижения безработицы, предоставлять гражданам возможность пройти переквалификацию. Безработный человек может прийти в такой центр и обучиться новой простой профессии или доучиться по своей старой профессии. Сумма будет погашена из будущих заработков гражданина, а центр в свою очередь, будет ответственный за трудоустройство.

На создание подобного центра организации безработных и пенсионеров, будет требоваться 15 000 000 рублей. В эту сумму входит постройка или аренда здания. А также оплата работы сотрудникам центра. Субсидирование безработных и пенсионеров для их мотивации.

Использованные источники:

1. Лайкам К. Э. Рабочая сила, занятость и безработица в России / К. Э. Лайкам // Стат.сб./Росстат. – 2016 г. – 12 с. (дата обращения 25.11.18)
2. Сайт Кемеровостат [Электронный ресурс] - https://goo.gl/WEwfw5 – Занятость и безработица в Кемеровской области на 2017 год (дата обращения 25.11.18)
3. Сайт Кемеровостат [Электронный ресурс] - https://goo.gl/8sXKp7 – Основные демографические показатели (дата обращения 25.11.18)
4. Сайт Кемеровостат [Электронный ресурс] - http://kemerovostat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/kemerovostat/ru/statistics/population/ - официальная статистика (дата обращения 25.11.18)
5. Сайт Кемеровостат [Электронный ресурс] - https://goo.gl/nSMZD1 – официальная статистика, распределение индивидуальных предпринимателей (дата обращения 25.11.18)
6. Сайт научных работ [Электронный ресурс] - https://cyberleninka.ru/article/n/puti-resheniya-problemy-molodezhnoy-bezrabotitsy-v-sovremennom-obschestve - статья автора Чернышевой Натальи Ивановны “Пути решения проблемы молодежной безработицы в современном обществе” (дата обращения 02.12.18)
7. Сайт центра занятости Кемеровской области [Электронный ресурс] - http://kemozn.ru/?page_id=362 – организация оплачиваемых общественных работ (дата обращения 06.12.18)
8. Табаргин Ю.А., Шершнева О.И. Государственная политика занятости и оценка ее эффективности в российской экономике // Кузбасс: образование, наука, инновации / Материалы Инновационного конвента. – Кемерово, 2016 г. – С. 318-319. [электронный ресурс] /

http://www.sibsiu.ru/downloads/public/inn-conv/2016.pdf (дата обращения: 17.12.18).

УДК 34.01

Черкашин Е.Ю., к.юр.н.
доцент
кафедра «Теории и истории государства и права»
Анцелович Л.В.
студент магистратуры III курса
РЭУ им. Г.В. Плеханова
филиал в г. Пятигорске Ставропольского края

ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ ПУБЛИЧНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГРАЖДАН

Аннотация: По мнению отечественных ученых и практиков, такое понятие как «предпринимательская деятельность» можно и нужно рассматривать с различных точек зрения. Для целей же настоящего исследования представляется необходимым, на наш взгляд, акцентировать внимание в первую очередь на экономическом и юридическом, в частности публично-правовом, аспектах указанного явления.

Ключевые слова: публично-правовое регулирование, предпринимательская деятельность, частноправовое регулирование, финансово-правовые нормы.

Cherkashin E.Yu., Candidate of Law
Associate Professor of the Theory and History of State and Law Department
branch of REU of G.V. Plekhanov
in Pyatigorsk, Stavropol Krai
Ancelovich L.V.
graduate student of the third year
branch of REU of G.V. Plekhanov
in Pyatigorsk, Stavropol Krai

CONCEPT AND FEATURES OF PUBLIC-LEGAL REGULATION OF ENTREPRENEURSHIP ACTIVITY OF CITIZENS

Annotation: According to Russian scientists and practitioners, such a concept as "entrepreneurial activity" can and should be viewed from different points of view. For the purposes of the present study, it seems necessary, in our opinion, to focus primarily on the economic and legal, in particular public law, aspects of this phenomenon.

Keywords: public law regulation, entrepreneurial activity, private law regulation, financial and legal norms.

Прежде чем приступать к исследованию и анализу экономико-правовой природы понятия предпринимательской деятельности, необходимо сделать небольшое отступление и отметить следующее. С.И. Ожеговым понятие деятельности предлагалось трактовать посредством указания на определенного рода работу, занятие в какой-либо области, труд, а под предпринимательством, соответственно, – деятельность предпринимателя101. Что же касается российского законодательства, то в нем отсутствует легальное определение общего понятия деятельности, а в отдельных нормативно-правовых актах содержатся легальные определения тех или иных видов деятельности, например, предпринимательской (ст. 2 ГК РФ102), инвестиционной (ст. 1 Федерального закона «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений»103) и т.д.

В экономическом аспекте предпринимательство отдельные авторы предлагают определять: во-первых, как деятельность, которая направлена на максимальное увеличение прибыли; во-вторых, как инициативную деятельность, которая заключается в выработке товаров и услуг; в-третьих, как процесс организационной новации в целях извлечения прибыли; в-четвертых, как действия, которые направлены на возрастание капитала, развитие производства и присвоение прибыли; в-пятых, как специфический вид деятельности, который направлен на поиск изменений в существующих формах жизни предприятий и общества и реализацию этих изменений.104 По мнению же других ученых, в качестве основной цели предпринимательской деятельности выступают производство и предложение рынку такого товара, на который имеется спрос и который приносит прибыль105. К.К. Лебедев настаивает на том, что понятие предпринимательской деятельности используется в российском законодательстве в качестве базового юридико-технического инструмента, сквозь призму которого осуществляется правовое регулирование многих аспектов экономических отношений106. В связи с отмеченным предпринимательская деятельность в экономическом аспекте рассматривается как категория, которая отражает особенности механизма рыночной экономики, а в юридическом как правовое понятие, посредством

---

[101] *Ожегов, С.И. Толковый словарь русского языка. Ок. 100 000 слов, терминов и фразеологических выражений / 27-е изд. испр. – М.: Мир и Образование, 2013. - С. 158.*

[102] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // Собрание законодательства РФ. - 05.12.1994. - № 32. - Ст. 3301; 31.07.2017. - № 31 (Часть I). - Ст. 4808.

[103] Федеральный закон от 25.02.1999 № 39-ФЗ (ред. от 26.07.2017) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» // Собрание законодательства РФ. – 1999. - № 9. - Ст. 1096; 2017. - № 31 (Часть I). - Ст. 4754.

[104] Афанасьева, Н.В. Конкуренция и инструментарий эффективного предпринимательства / Н.В. Афанасьева, Г.Л. Багиев, Г. Лейдиг; под общ. ред. Г.Л. Багиева. - СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 1996. - С. 102.

[105] Бусыгин, А.В. Предпринимательство. Основной курс: Учебник. - М. 2007. - С. 18.

[106] Лебедев, К.К. Предпринимательское и коммерческое право: системные аспекты. Предпринимательское и коммерческое право в системе права и законодательства, системе юридических наук и учебных дисциплин. - С.-Пб.: Юрид. центр Пресс, 2002. - С. 61.

использования которого отражаются особенности объекта правового регулирования в сфере рыночной экономики.

В соответствии с положениями, предусмотренными в абз. 3 п. 1 ст. 2 ГК РФ, российским законодателем в качестве предпринимательской признается деятельность, которая носит самостоятельный характер, осуществляется на свой риск и направлена на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг. Кроме того, по общему правилу требуется обязательная государственная регистрация в этом качестве тех лиц, которые осуществляют предпринимательскую деятельность. Исключение из указанного правила установлено в абз. 2 п. 1 ст. 23 ГК РФ. Буквальное толкование содержащихся в ст. 2 ГК РФ формулировок позволяет предположить, что перечень видов предпринимательской деятельности носит закрытый характер, а потому такие виды деятельности участников имущественного оборота как, например, получение дохода в случае возмездной уступки (продажи) прав или изготовление продукции (товаров) юридически не подпадают под понятие предпринимательства, хотя фактически таковыми являются. Для устранения данного пробела отдельными отечественными авторами[107] вносятся предложения, связанные с конструированием не закрытого, а, наоборот, открытого перечня видов предпринимательской деятельности. В обоснование своей позиции они указывают на тот факт, что легальное определение понятия предпринимательской деятельности закреплено лишь в действующем ГК РФ, а в других нормативно-правовых актах либо имеется отсылка к нему (например, п. 1 ст. 11 НК РФ[108]), либо нет (например, в БК РФ[109]), хотя на это указывается в одном из Постановлений Конституционного суда РФ[110].

Для целей настоящего исследования на основе анализа предусмотренного в ГК РФ легального определения понятия и отличительных признаков предпринимательской деятельности как межотраслевого юридического явления нами предпринята попытка выявить и охарактеризовать ее публично-правовые аспекты. По мнению, высказанному В.Ф. Попондопуло и Г.Ф. Ручкиной, все признаки предпринимательской деятельности следует разграничивать на две следующие группы: 1) общие или родовые (самостоятельность деятельности

---

[107] См., например: Половникова, Н.В. Правовое регулирование предпринимательской деятельности: гражданско-правовой и финансово-правовой аспекты: дисс. на соиск. ... к.ю.н. / Н.В. Половникова. - Екатеринбург, 2008.

[108] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1998. - № 31. - Ст. 3824.

[109] Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 03.08.2018, с изм. от 11.10.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1998. - № 31. - Ст. 3823; 2018. - № 32 (Часть II). - Ст. 5121.

[110] Постановление Конституционного Суда РФ от 17.06.2004 № 12-П «По делу о проверке конституционности пункта 2 статьи 155, пунктов 2 и 3 статьи 156 и абзаца двадцать второго статьи 283 Бюджетного кодекса Российской Федерации в связи с запросами Администрации Санкт-Петербурга, Законодательного Собрания Красноярского края, Красноярского краевого суда и Арбитражного суда Республики Хакасия» // Собрание законодательства РФ. – 2004. - № 27. - Ст. 2803.

предпринимателя и ее осуществление на свой риск); 2) специфические (осуществление такой деятельности с целью систематического извлечения прибыли и соблюдение лицом, ее осуществляющим, обязательной процедуры государственной регистрации, установленной действующим законодательством)111. В.В. Ровный же настаивает на том, что предусмотренные в ГК РФ признаки предпринимательской деятельности необходимо классифицировать на: 1) те, которые носят обязательный характер; 2) те, которые носят факультативный характер. Причем к последним указанный автор относит: систематичный и самостоятельный характер, а также необходимость государственной регистрации соответствующих субъектов в качестве предпринимателей112. О.Г. Карпович, проанализировав содержание предпринимательской деятельности, предлагает выделять в ней следующие составляющие: 1) экономическую (сущностную), которая проявляется посредством таких признаков исследуемого явления как: систематичный, рисковый и самостоятельный характер; 2) юридическую (формальную), которая, в свою очередь, проявляется в государственной регистрации113. Отдельными отечественными учеными предлагается рассматривать предпринимательскую деятельность в качестве составной части экономической деятельности вообще.114

Что же касается анализа признаков предпринимательской деятельности, которые вытекают из легального определения данного понятия, предусмотренного в ст. 2 ГК РФ, с точки зрения их возможного публично-правового регулирования, то в данном случае необходимо, на наш взгляд, отметить следующее. В качестве основополагающего признака предпринимательской деятельности, на наш взгляд, следует признавать ее целевую направленность, связанную с извлечением прибыли. Именно благодаря цели можно отграничить предпринимательскую деятельность от иных видов деятельности участников экономического оборота. На современном этапе в отечественном законодательстве отсутствует легальное определение прибыли как единого понятия, используемого одновременно и экономистами, и юристами. Аналогичным образом обстоят дела и с понятием дохода. Так, в соответствии с предписаниями, установленными в ст. 41 НК РФ, доход следует рассматривать в качестве экономической выгоды, которая выражается в денежной или натуральной форме, а в ст. 247 НК РФ содержится определение понятия прибыли, используемые, однако,

---

111 Попондопуло, В.Ф. Правовой режим предпринимательства. - С.-Пб.: Изд-во С.-Петербург. ун-та, 1994. - С.14-15; Ручкина, Г.Ф. Теоретические основы финансово-правового регулирования предпринимательской деятельности. - М.: Юриспруденция, 2004. - С. 89.

112 Ровный, В.В. Гражданско-правовая природа предпринимательства. - Иркутск: Издательство Иркутского университета, 1996. - С. 34-35.

113 Карпович, О.Г. Предпринимательская деятельность как объект уголовно-правовой охраны / О.Г. Карпович // Российский следователь. - 2003. - № 3. - С. 32.

114 Предпринимательское право Российской Федерации: Учебник / Отв. ред. Е.П. Губин, П.Г. Лахно. - 2-е изд. М.: Инфра-М, 2017. - С. 22; Белых, В.С. Правовое регулирование предпринимательской деятельности в России: Монография. - М.: Проспект, 2009. - С. 58.

лишь для целей налогообложения. Что же касается вопроса о разграничении указанных понятий, то в соответствии с позицией Конституционного Суда РФ для уже упомянутых выше целей налогообложения прибыль представляет собой сумму, составляющую разницу, на которую доход превышает затраты.115

На необходимость установления четких критериев для разграничения понятий прибыли и дохода, в том числе и в сфере публично-правового регулирования предпринимательской деятельности, указывается отдельными российскими учеными116, ссылающимися на положения, закрепленные в ст.ст. 38, 209 и 346.14 НК РФ. Тот факт, что полученная в результате осуществления предпринимательской деятельности прибыль используется предпринимателем в целях исполнения возложенных на него публичных обязанностей перед бюджетами различных уровней, подтверждается материалами арбитражной практики117.

Характеристика отдельными российскими учеными и практиками частноправового аспекта такого признака предпринимательской деятельности граждан как самостоятельность, позволяет сделать вывод о том, что последняя: во-первых, носит объективный характер; во-вторых, проявляется в максимальной свободе действий и неприкосновенности предпринимателя в процессе осуществления им своей деятельности; в-третьих, основывается на свободном формировании воли, выборе как цели, так и средств достижения, а также процесса и непосредственного результата ее осуществления118. Кроме того, некоторые авторы с учетом действующего национального законодательства предлагают выделять организационную и имущественную самостоятельность предпринимательства119, а в рамках организационной, в свою очередь, самостоятельность управленческого и юрисдикционного характера120. Для целей настоящего исследования представляется необходимым, на наш взгляд, более подробно охарактеризовать две последние из упомянутых выше разновидностей такого признака предпринимательской деятельности как самостоятельность

---

115 Определение Конституционного Суда РФ от 05.07.2001 № 162-О «Об отказе в принятии к рассмотрению запроса Хорошевского районного суда города Москвы о проверке конституционности абзаца второго пункта 2 статьи 224 и пункта 1 статьи 226 Налогового кодекса Российской Федерации» // Вестник Конституционного Суда РФ. – 2002. - № 1.

116 Карасева, М.В. Правовая концепция финансовой природы фискальных платежей и судебная практика / М.В. Карасева // Налоговые споры: теория и практика. – 2006. - № 6.

117 Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 07.09.2004 № А39-1796/2004-126/9 (документ опубликован не был) // Справочная – правовая система «Консультант Плюс»; Постановление ФАС Поволжского округа от 23.01.2007 №А55-3823/2006-10 (документ опубликован не был) // Справочная – правовая система «Консультант Плюс».

118 См., например: Каминка, А.И. Очерки торгового права (под редакцией и с предисловием В.А. Томсинова). – М.: Зерцало, 2007. - С. 17; Семеусов, В.А. Понятие предпринимательской деятельности / В.А. Семеусов // Академический юридический журнал. - 2002. - № 4. - С. 12 и др.

119 Правовые проблемы предпринимательской (экономической) деятельности: учебное пособие / В.А. Семеусов, А.А. Тюкавкин, А.А. Пахаруков. - Иркутск: Изд-во ИГЭА, 2001. - С. 16; Ершова И.В., Иванова Т.М. Предпринимательское право: Учебное пособие. - 2-е изд. испр. и доп. - М.: Юриспруденция, 2000. – С. 3-5.

120 Половникова, Н.В. Указ. соч. С. 85.

ее осуществления. В публично-правовом аспекте управленческая самостоятельность деятельности предпринимателя проявляется в том, что последний: 1) вправе осуществлять комплекс мероприятий, связанных с налоговым планированием; 2) может воспользоваться льготами по налогам и сборам в порядке и на условиях, предусмотренных ст. 56 НК РФ; 3) должен самостоятельно исполнить налоговую обязанность в соответствии с предписаниями, установленными в п. 1 ст. 45 НК РФ и т.д. Отдельные представители отечественной экономической науки характеризуют налоговое планирование в качестве важнейшей части общего планирования предпринимательской деятельности, утверждая, что посредством его применения на фоне снижения налогового бремени происходит увеличение финансовых результатов.121 По мнению же некоторых ученых-юристов налоговое планирование представляет собой ничто иное как специфический правовой инструмент, который способствует согласованию с одной стороны частного интереса предпринимателя, а с другой - публичного интереса нашего государства.122 Субъекты предпринимательской деятельности при использовании механизма налогового планирования должны четко соблюдать требования, установленные в действующем законодательстве, поскольку в противном случае к ним могут быть применены налоговые санкции, а также меры юридической ответственности, на что в свое время было обращено внимание Конституционным Судом РФ123.

Как показывает практика, существует достаточно тесная взаимосвязь между налоговым планированием, а также деятельностью по заключению и исполнению предпринимательских договоров и осуществляемой предпринимателем учетной политикой. Так, в соответствии с правилами, предусмотренными в п. 19.1 ст. 265 НК РФ,124 предпринимателю предоставляется право использовать заключаемые им в процессе ведения предпринимательской деятельности договоры в качестве одного из средств осуществления мероприятий по налоговому планированию. Последнее тем самым играет роль межотраслевого (публично-правового и гражданско-правового) средства регулирования предпринимательской деятельности.

Что же касается учетной политики, то она рассматривается с точки зрения одного из важных этапов налогового планирования. В соответствии с положениями, предусмотренными в ст. 11 НК РФ, для целей налогообложения под учетной политикой отечественный законодатель предлагает понимать выбранную налогоплательщиком совокупность

---

[121] Николаев, Д.В. Макроэкономические приоритеты, функции и организация налогового планирования и прогнозирования в России: автореф. дис. на соиск. ... к.э.н. / Д.В. Николаев. - Ростов-на-Дону, 2006 .- С. 8.

[122] Мышкин, Б.М. Налоговая оптимизация как проявление налоговой правосубъектности: дисс. на соиск. ... к.ю.н. / Б.М. Мышкин. - М., 2004. - С. 74.

[123] Постановление Конституционного Суда РФ от 27.05.2003 № 9-П «По делу о проверке конституционности положения статьи 199 Уголовного кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан П.Н. Белецкого, Г.А. Никовой, Р.В. Рукавишникова, В.Л. Соколовского и Н.И. Таланова» // Собрание законодательства РФ. – 2003. - № 24. - Ст. 2431.

[124] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 11.10.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2000. - № 32. - Ст. 3340; 2018. - № 42 (часть II). - Ст. 6373.

способов (методов), посредством которых определяются доходы и (или) расходы, осуществляются их признание, оценка и распределение, а также учет иных показателей его финансово-хозяйственной деятельности. В теории и практике налогового права самостоятельное ведение учетной политики следует рассматривать двояко, т.е. одновременно и как соответствующее субъективное право предпринимателя-налогоплательщика, обеспечивающее реализацию частных интересов125, и как его обязанность (ст.ст. 23, 167, 313 НК РФ), посредством надлежащего исполнения которой обеспечиваются публичные интересы государства. В качестве целей ведения учетной политики выступают налоговая оптимизация и снижение бремени налоговой нагрузки. Проведенный в процессе подготовки и написания данной работы анализ действующего российского законодательства о налогах и сборах, а также научной и специальной литературы позволяет сделать вывод о том, что отсутствие легального определения понятия налоговой оптимизации, критериев (границ) правомерности и (или) неправомерности поведения предпринимателя в данной ситуации оказывают негативное влияние на механизм публично-правового регулирования предпринимательской деятельности. Имеющихся же разъяснений, данных в свое время Пленумом ВАС РФ по данному вопросу126, на наш взгляд, явно недостаточно.

Публично-правовой аспект организационной самостоятельности предпринимателя-налогоплательщика так называемого юрисдикционного характера предполагает право последнего на обращение за защитой принадлежащих ему прав и интересов в административном и (или) судебном порядке (ст. 138 НК РФ).

Отдельными отечественными учеными и практиками отмечается тот факт, что самостоятельность субъекта в процессе осуществления им предпринимательской деятельности не носит абсолютного характера, а потому в соответствии с правилами, предусмотренными в п. 3 ст. 55 Конституции РФ127, может и должна быть сопряжена с установлением обязанности последнего соблюдать целый ряд запретов и ограничений публично-правового порядка, закрепленных в действующем национальном законодательстве128. Так, в соответствии с положениями, закрепленными в

---

[125] Определение Конституционного Суда РФ от 09.06.2005 № 222-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы общества с ограниченной ответственностью «СТЭП» на нарушение конституционных прав и свобод абзацем тринадцатым пункта 3 статьи 2 Федерального закона «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт» // Вестник Конституционного Суда РФ. – 2005. - № 6.

[126] Постановление Пленума ВАС РФ от 12.10.2006 № 53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды» // Вестник ВАС РФ. – 2006. - № 12.

[127] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Российская газета. - 25.12.1993. - № 257; Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. - № 31. - Ст. 4398.

[128] См., например: Корх, С.Э. Теоретико-правовое вопросы межотраслевого статуса субъекта предпринимательства в современном российском праве: дисс. на соиск. … к.ю.н. / С.Э. Корх. Ростов-на-Дону, 1998. - С. 33; Малько, А.В. Стимулы и ограничения в праве: теоретико-информационный аспект. – Саратов, 1994. - С. 72.

ст. 49 ГК РФ и целом ряде федеральных законов129, установлен запрет на осуществление отдельных видов предпринимательской деятельности: во-первых, без специального разрешения (лицензии); во-вторых, без членства (добровольного или обязательного) в саморегулируемой организации (СРО) или выданного саморегулируемой организацией свидетельства о допуске к определенному виду работ. О том, что наличие лицензии, членство в СРО либо получение свидетельства о допуске к определенному роду работ, выданного СРО, следует рассматривать не иначе как одно из средств публично-правового, в частности государственного, регулирования предпринимательской деятельности утверждает ряд отечественных ученых и практиков,130 а также вытекает из положений, содержащихся в действующем законодательстве (см., например: абз. 2 п. 3 ст. 61 ГК РФ, пп.13 п. 1 ст. 31, п. 6 ст. 149 НК РФ и т.д.). Кроме того в целом ряде случаев на законодательном уровне устанавливаются ограничения (см., например ст. 4 Федерального закона «О банках и банковской деятельности»131, ст. 2 Федерального закона «Об инвестиционных фондах»132) для предпринимателей в отношении возможности им самим самостоятельно выбирать тот или иной предмет (вид) своей деятельности, а также одновременно вести и совмещать отдельные виды деятельности. О своеобразном ограничении возможности самостоятельно осуществлять предпринимательскую деятельность свидетельствуют положения, содержащиеся в Федеральном законе «О защите конкуренции»133, в соответствии с которыми предусматривается целый ряд мер, направленных на предупреждение и пресечение монополистической деятельности, недобросовестной конкуренции и т.д. В качестве средства ограничения самостоятельности в процессе осуществления предпринимательской деятельности в отдельных сферах, носящего публично-правовой характер, следует также считать институт ее ценового регулирования государством, который, по мнению отдельных авторов, носит комплексный межотраслевой

---

[129] См., например: Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ (ред. от 30.10.2018) «О лицензировании отдельных видов деятельности» // Собрание законодательства РФ. – 2011. - № 19. - Ст. 2716; Российская газета. 02.11.2018. № 24; Федеральный закон от 01.12.2007 № 315-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О саморегулируемых организациях» // Собрание законодательства РФ. – 2007. - № 49. - Ст. 6076; 2018. - № 32 (Часть II). - Ст. 5133.

[130] См., например: Тарасов, С.А. Лицензирование как метод государственной разрешительной политики в сфере предпринимательской деятельности: автореф. дисс. на соиск. … к.ю.н. / С.А. Тарасов. - М., 2001. - С. 15-16; Орехова, Т.Р. Соотношение права и экономики: теоретический аспект: автореф. дисс. на соиск. … к.ю.н. / Т.Р. Орехова. - М., 2000. - С. 14 и др.

[131] Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 03.08.2018) «О банках и банковской деятельности» (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.09.2018) // Собрание законодательства РФ. - 05.02.1996. - № 6. - Ст. 492; 02.07.2018. - № 27. - Ст. 3950.

[132] Федеральный закон от 29.11.2001 № 156-ФЗ (ред. от 31.12.2017) «Об инвестиционных фондах» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.02.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2001. - № 49. - Ст. 4562; 2018. - № 1 (Часть I). - Ст. 70.

[133] Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «О защите конкуренции» (с изм. и доп., вступ. в силу с 19.08.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2006. - № 31 (1 ч.). - Ст. 3434; 2018. - № 9. - Ст. 1274.

характер.134 Проведенный в процессе подготовки и написания данной работы анализ положений, содержащихся в ст. 40 НК РФ и ст. 421 ГК РФ, позволяет сделать вывод о тесной взаимосвязи между налоговым и ценовым регулированием предпринимательской деятельности, поскольку второе осуществляется государством для достижения целей первого (налогообложения). Для целей настоящего исследования определенный интерес, на наш взгляд, представляет точка зрения отдельных российских авторов, утверждающих о том, что в качестве одного из проявлений признака самостоятельности в процессе осуществления предпринимательской деятельности следует считать управление рисками. Отечественными учеными и практиками достаточно подробно, как нам представляется, дана характеристика экономических и частноправовых аспектов понятия риска. С точки же зрения публично-правового регулирования предпринимательской деятельности имеется в виду так называемый налоговый риск, под которым, на наш взгляд, следует понимать потенциально существующую возможность наступления либо ненаступления того или иного события, которое повлекло негативные последствия имущественного характера в результате неблагоприятного для предпринимателя изменения законодательства о налогах и сборах и (или) допущенных им ошибок в процессе исчисления налоговых платежей.

В соответствии с предписаниями, содержащимися в действующем российском законодательстве (ст.ст. 2, 23, 50, 51 ГК РФ) лицо вправе на законном основании осуществлять предпринимательскую деятельность лишь после прохождения процедуры государственной регистрации в этом качестве, установленной соответствующим законом135. Только в случае надлежащего оформления юридического статуса предпринимателя в отношении граждан наступают существенные публично-правовые последствия. Так, в соответствии с правилами, установленными в ст. 221 и п. 1 ст. 227 НК РФ, правом на применение профессиональных налоговых вычетов при исчислении налоговой базы НДФЛ могут воспользоваться только зарегистрированные в качестве индивидуальных предпринимателей физические лица. Анализ положений, содержащихся в НК РФ, а также целом ряде подзаконных актов, позволяет предположить, что наряду с признаком обязательной государственной регистрации лица, осуществляющего предпринимательскую деятельность на законном основании, в качестве дополнительного для целей публично-правового регулирования следует считать его постановку на налоговый учет, а также на учет в соответствующих фондах (ОМС, ФСС и т.д.). Предприниматель обязан

---

134 См., например: Григорьева, О.А. Правовое регулирование естественных монополий: автореф. дисс. на соиск. ... к.ю.н. / О.А. Григорьева. - Екатеринбург, 2003. - С. 7; Бекузарова, Л.Ю. Ценовое регулирование предпринимательской деятельности: автореф. дисс. на соиск. ... к.ю.н. / Л.Ю. Бекузарова. - М., 2002. - С. 5 и др.

135 Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2001. - № 33 (часть I). - Ст. 3431; 2017. - № 45. - Ст. 6586.

встать на учет в налоговом органе в качестве налогоплательщика вне зависимости от того возникла уже у него или еще нет обязанность по уплате налога (ст. 23, п. 2 ст. 83 НК РФ). Следовательно, можно сделать вывод о том, что посредством прохождения единой процедуры государственной регистрации и постановки на налоговый учет государством выполняются такие публичные функции как: 1) легализирующая; 2) информационная; 3) учетно-контрольная.

Каких либо критериев, посредством использования которых можно было бы утверждать о систематическом характере осуществления предпринимательской деятельности, нет ни в ГК РФ, ни в НК РФ. На наш взгляд, под систематичностью применительно к теме данного исследования следует понимать неоднократное (три и более раз) совершение предпринимателем определенного рода действий. В связи с отсутствием единого законодательного и правоприменительного (судебного) подхода к толкованию данного признака предпринимательской деятельности, его нельзя рассматривать как основной.

Подводя итог исследованию публично-правового регулирования предпринимательской деятельности граждан, можно сделать вывод о том, что легальное определение понятия предпринимательской деятельности, предусмотренное в абз. 3 п. 1 ст. 2 ГК РФ, нуждается в корректировке. Под предпринимательской деятельностью следует понимать такой вид самостоятельной экономической деятельности, который направлен на систематическое извлечение доходов и прибыли от пользования имуществом, изготовления и продажи продукции (товаров), выполнения работ, оказания услуг и от иной законной деятельности, осуществляемой на свой риск лицом, зарегистрированным в установленном законом порядке.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Российская газета. - 25.12.1993. - № 257; Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. - № 31. - Ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // Собрание законодательства РФ. - 05.12.1994. - № 32. - Ст. 3301; 31.07.2017. - № 31 (Часть I). - Ст. 4808.
3. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 03.08.2018, с изм. от 11.10.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1998. - № 31. - Ст. 3823; 2018. - № 32 (Часть II). - Ст. 5121.
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1998. - № 31. - Ст. 3824.
5. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 №

117-ФЗ (ред. от 11.10.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2000. - № 32. - Ст. 3340; 2018. - № 42 (часть II). - Ст. 6373.
6. Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 03.08.2018) «О банках и банковской деятельности» (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.09.2018) // Собрание законодательства РФ. - 05.02.1996. - № 6. - Ст. 492; 02.07.2018. - № 27. - Ст. 3950.
7. Федеральный закон от 25.02.1999 № 39-ФЗ (ред. от 26.07.2017) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» // Собрание законодательства РФ. – 1999. - № 9. - Ст. 1096; 2017. - № 31 (Часть I). - Ст. 4754.
8. Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2001. - № 33 (часть I). - Ст. 3431; 2017. - № 45. - Ст. 6586.
9. Федеральный закон от 29.11.2001 № 156-ФЗ (ред. от 31.12.2017) «Об инвестиционных фондах» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.02.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2001. - № 49. - Ст. 4562; 2018. - № 1 (Часть I). - Ст. 70.
10.Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «О защите конкуренции» (с изм. и доп., вступ. в силу с 19.08.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2006. - № 31 (1 ч.). - Ст. 3434; 2018. - № 9. - Ст. 1274.
11.Федеральный закон от 01.12.2007 № 315-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О саморегулируемых организациях» // Собрание законодательства РФ. – 2007. - № 49. - Ст. 6076; 2018. - № 32 (Часть II). - Ст. 5133.
12.Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ (ред. от 30.10.2018) «О лицензировании отдельных видов деятельности» // Собрание законодательства РФ. – 2011. - № 19. - Ст. 2716; Российская газета. 02.11.2018. № 24;
13.Определение Конституционного Суда РФ от 05.07.2001 № 162-О «Об отказе в принятии к рассмотрению запроса Хорошевского районного суда города Москвы о проверке конституционности абзаца второго пункта 2 статьи 224 и пункта 1 статьи 226 Налогового кодекса Российской Федерации» // Вестник Конституционного Суда РФ. – 2002. - № 1.
14.Постановление Конституционного Суда РФ от 27.05.2003 № 9-П «По делу о проверке конституционности положения статьи 199 Уголовного кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан П.Н. Белецкого, Г.А. Никовой, Р.В. Рукавишникова, В.Л. Соколовского и Н.И. Таланова» // Собрание законодательства РФ. – 2003. - № 24. - Ст. 2431.
15.Постановление Конституционного Суда РФ от 17.06.2004 № 12-П «По делу о проверке конституционности пункта 2 статьи 155, пунктов 2 и 3 статьи 156 и абзаца двадцать второго статьи 283 Бюджетного кодекса Российской Федерации в связи с запросами Администрации Санкт-Петербурга, Законодательного Собрания Красноярского края, Красноярского

краевого суда и Арбитражного суда Республики Хакасия» // Собрание законодательства РФ. – 2004. - № 27. - Ст. 2803.
16.Определение Конституционного Суда РФ от 09.06.2005 № 222-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы общества с ограниченной ответственностью «СТЭП» на нарушение конституционных прав и свобод абзацем тринадцатым пункта 3 статьи 2 Федерального закона «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт» // Вестник Конституционного Суда РФ. – 2005. - № 6.
17.Постановление Пленума ВАС РФ от 12.10.2006 № 53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды» // Вестник ВАС РФ. – 2006. - № 12.
18.Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 07.09.2004 № А39-1796/2004-126/9 (документ опубликован не был) // Справочная – правовая система «Консультант Плюс».
19.Постановление ФАС Поволжского округа от 23.01.2007 № А55-3823/2006-10 (документ опубликован не был) // Справочная – правовая система «Консультант Плюс».
20.Афанасьева, Н.В. Конкуренция и инструментарий эффективного предпринимательства / Н.В. Афанасьева, Г.Л. Багиев, Г. Лейдиг; под общ. ред. Г.Л. Багиева. - СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 1996.
21.Бекузарова, Л.Ю. Ценовое регулирование предпринимательской деятельности: автореф. дисс. на соиск. ... к.ю.н. / Л.Ю. Бекузарова. - М., 2002.
22.Белых, В.С. Правовое регулирование предпринимательской деятельности в России: Монография. - М.: Проспект, 2009.
23.Бусыгин, А.В. Предпринимательство. Основной курс: Учебник. - М. 2007.
24.Григорьева, О.А. Правовое регулирование естественных монополий: автореф. дисс. на соиск. ... к.ю.н. / О.А. Григорьева. - Екатеринбург, 2003.
25.Ершова И.В., Иванова Т.М. Предпринимательское право: Учебное пособие. - 2-е изд. испр. и доп. - М.: Юриспруденция, 2000.
26.Каминка, А.И. Очерки торгового права (под редакцией и с предисловием В.А. Томсинова). – М.: Зерцало, 2007.
27.Карасева, М.В. Правовая концепция финансовой природы фискальных платежей и судебная практика / М.В. Карасева // Налоговые споры: теория и практика. – 2006. - № 6.
28.Карпович, О.Г. Предпринимательская деятельность как объект уголовно-правовой охраны / О.Г. Карпович // Российский следователь. - 2003. - № 3.
29.Корх, С.Э. Теоретико-правовое вопросы межотраслевого статуса субъекта предпринимательства в современном российском праве: дисс. на соиск. … к.ю.н. / С.Э. Корх. Ростов-на-Дону, 1998.
30.Лебедев, К.К. Предпринимательское и коммерческое право: системные аспекты. Предпринимательское и коммерческое право в системе права и законодательства, системе юридических наук и учебных дисциплин. - С.-

Пб.: Юрид. центр Пресс, 2002.
31.Макаренко О.В. "Лицо" как юридическая конструкция // Черные дыры в Российском законодательстве. 2009. № 3. С. 49-52.
32.Малько, А.В. Стимулы и ограничения в праве: теоретико-информационный аспект. –Саратов, 1994.
33.Мышкин, Б.М. Налоговая оптимизация как проявление налоговой правосубъектности: дисс. на соиск. ... к.ю.н. / Б.М. Мышкин. - М., 2004.
34.Николаев, Д.В. Макроэкономические приоритеты, функции и организация налогового планирования и прогнозирования в России: автореф. дис. на соиск. ... к.э.н. / Д.В. Николаев. - Ростов-на-Дону, 2006.
35.Ожегов, С.И. Толковый словарь русского языка. Ок. 100 000 слов, терминов и фразеологических выражений / 27-е изд. испр. – М.: Мир и Образование, 2013.
36.Орехова, Т.Р. Соотношение права и экономики: теоретический аспект: автореф. дисс. на соиск. … к.ю.н. / Т.Р. Орехова. - М., 2000.
37.Половникова, Н.В. Правовое регулирование предпринимательской деятельности: гражданско-правовой и финансово-правовой аспекты: дисс. на соиск. ... к.ю.н. / Н.В. Половникова. - Екатеринбург, 2008.
38.Попондопуло, В.Ф. Правовой режим предпринимательства. - С.-Пб.: Изд-во С.-Петербург. ун-та, 1994.
39.Правовые проблемы предпринимательской (экономической) деятельности: учебное пособие / В.А. Семеусов, А.А. Тюкавкин, А.А. Пахаруков. - Иркутск: Изд-во ИГЭА, 2001.
40.Предпринимательское право Российской Федерации: Учебник / Отв. ред. Е.П. Губин, П.Г. Лахно. - 2-е изд. М.: Инфра-М, 2017.
41.Ровный, В.В. Гражданско-правовая природа предпринимательства. - Иркутск: Издательство Иркутского университета, 1996.
42.Ручкина, Г.Ф. Теоретические основы финансово-правового регулирования предпринимательской деятельности. - М.: Юриспруденция, 2004.
43.Семеусов, В.А. Понятие предпринимательской деятельности / В.А. Семеусов // Академический юридический журнал. - 2002. - № 4.
44.Сумская М.Ю., Эсханова А.С. К вопросу о понятии и сущности государственного финансового контроля. Аллея науки. 2018. Т. 1. № 1 (17). С. 706-713.
45.Тарасов, С.А. Лицензирование как метод государственной разрешительной политики в сфере предпринимательской деятельности: автореф. дисс. на соиск. … к.ю.н. / С.А. Тарасов. - М., 2001.

УДК 34.01

Черкашин Е.Ю., к.юр.н.
доцент
кафедра «Теории и истории государства и права»
Хныкин Е.В.
студент магистратуры III курса
РЭУ им. Г.В. Плеханова
филиал в г. Пятигорске Ставропольского края

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ПРИ ДОБЫЧЕ ДРАГОЦЕННЫХ МЕТАЛЛОВ И ЕГО ОСОБЕННОСТИ

Аннотация: Несмотря на то, что среди отечественных ученых и практиков нет единства мнений относительно понятия и экономико-правовой природы объекта налогообложения, определенный интерес для целей настоящего исследования представляет точка зрения, в соответствии с которой фактически в качестве последнего необходимо считать определенного рода условие, наличие которого влечет возникновение отношений по поводу уплаты налога, участниками которых выступают соответственно государство в лице налоговых органов и налогоплательщик.136

Ключевые слова: налогообложение, добыча драгоценных металлов, драгоценные металлы, драгоценные камни, месторождение, правовое регулирование.

Cherkashin E.Yu., Candidate of Law
Associate Professor of the Theory and History of State and Law Department
branch of REU of G.V. Plekhanov
in Pyatigorsk, Stavropol Krai
Hnykin E.V.
graduate student of the third year
branch of REU of G.V. Plekhanov
in Pyatigorsk, Stavropol Krai

TAXATION IN THE EXTRACTION OF PRECIOUS METALS AND ITS FEATURES

Annotation: Despite the fact that among domestic scientists and practitioners there is no consensus on the concept and economic and legal nature of a taxation object, a point of view is of particular interest for the purposes of this study, according to which a certain kind of condition should be considered as the latter, the presence which entails the emergence of relations about the payment of the tax, the participants of which are, respectively, the state represented by the tax

[136] См., например: Орлов, М.Ю. Десять лекций о налоговом праве. Учебное пособие. - М.: Городец, 2009. - С. 109; Янкевич, С.В. Финансово-правовые проблемы обращения драгоценных металлов и драгоценных камней в Российской Федерации: научно-практическое пособие / под ред. И.И. Кучерова. М.: ИЗиСП, ИНФРА-М, 2016.

authorities and the taxpayer.

Keywords: taxation, mining of precious metals, precious metals, precious stones, field, legal regulation.

В соответствии с положениями, закрепленными в абз. 1 п. 1 ст. 38 НК РФ,137 в качестве объекта налогообложения, по мнению российского законодателя, следует признавать: во-первых, реализацию товаров (работ, услуг); во-вторых, имущество; в-третьих, прибыль; в-четвертых, доход; в-пятых, расход; в-шестых любое иное обстоятельство, которое имеет стоимостную, количественную или физическую характеристику. Общим для всех указанных выше объектов выступает тот факт, что их наличие у налогоплательщика связывается национальным законодательством о налогах и сборах с возникновением у последнего соответствующей обязанности, связанной с уплатой налога. Несмотря на то, что среди отечественных ученых и практиков нет единства мнений относительно понятия и экономико-правовой природы объекта налогообложения, определенный интерес для целей настоящего исследования представляет точка зрения, в соответствии с которой фактически в качестве последнего необходимо считать определенного рода условие, наличие которого влечет возникновение отношений по поводу уплаты налога, участниками которых выступают соответственно государство в лице налоговых органов и налогоплательщик.138 Кроме того, правила, предусмотренные в абз. 2 п. 1 ст. 38 НК РФ, устанавливают, что каждый налог характеризуется своим собственным самостоятельным объектом налогообложения, который, в свою очередь, должен быть определен в соответствии с правилами, содержащимися в части второй НК РФ139. Применительно к теме настоящего исследования предписаниями, предусмотренными в п. 1 ст. 336 главы 26 НК РФ, определяется перечень полезных ископаемых, признаваемых в качестве объектов налогообложения налогом на добычу полезных ископаемых (НДПИ). Так, к ним, в частности, относятся полезные ископаемые, которые: 1) были добыты из недр на территории РФ на участке недр, который в соответствии с российским законодательством был предоставлен налогоплательщику в пользование; 2) были извлечены из отходов (потерь) добывающего производства, при условии, что такого рода извлечение подлежит отдельному лицензированию в соответствии с требованиями, предусмотренными в ст. 11 Закона РФ «О недрах»140; 3)

---

[137] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1998. - № 31. - Ст. 3824.

[138] См., например: Орлов, М.Ю. Десять лекций о налоговом праве. Учебное пособие. - М.: Городец, 2009. - С. 109; Янкевич, С.В. Финансово-правовые проблемы обращения драгоценных металлов и драгоценных камней в Российской Федерации: научно-практическое пособие / под ред. И.И. Кучерова. М.: ИЗиСП, ИНФРА-М, 2016.

[139] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 11.10.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2000. - № 32. - Ст. 3340; 2018. - № 42 (часть II). - Ст. 6373.

[140] Закон РФ от 21.02.1992 № 2395-1 (ред. от 03.08.2018) «О недрах» // Собрание законодательства РФ. - 06.03.1995. - № 10. - Ст. 823; 2018. - № 32 (Часть II). - Ст. 5135.

были добыты из недр на территориях, которые находятся под юрисдикцией РФ на участке недр, который был предоставлен налогоплательщику в пользование. В соответствии с правилами, предусмотренными в п. 3 ст. 336 НК РФ, для целей уже упоминавшейся нами выше главы НК РФ российским законодателем под участком недр предлагается понимать блок недр, пространственные границы которого ограничены географическими координатами угловых точек, закрепленных в соответствующей лицензии на право пользования недрами. Что же касается предписаний, установленных в п. 2 указанной статьи, то в ней перечислены полезные ископаемые и другие объекты, которые не признаются для целей главы 26 НК РФ в качестве объектов налогообложения НДПИ.

В абз. 1 п. 1 ст. 337 НК РФ прямо предусмотрено правило, в соответствии с которым полезные ископаемые, которые перечислены в п. 1 ст. 336 НК РФ, следует именовать как добытые. В развитие данного положения отечественный законодатель прямо закрепляет легальное определение полезных ископаемых, указывая, что последние, по общему правилу, представляют собой ничто иное как соответствующую продукцию горнодобывающей промышленности и разработки карьеров, которая содержится в фактически добытом (извлеченном) из недр минеральном сырье. Кроме того, упомянутая выше продукция должна быть первой по своему качеству, которая соответствует российскому ГОСТу, стандарту отрасли, региональному стандарту, международному стандарту, в случае же их отсутствия, то и стандарту организации. В виде исключения из общего правила в п. 3 ст. 337 НК РФ содержится еще одно, специальное легальное определение полезных ископаемых как продукции, которая также может выступать в качестве результата разработки месторождения и, соответственно, быть получена из минерального сырья посредством применения различного рода перерабатывающих технологий. Исходя из темы нашего исследования, это, в первую очередь, касается процесса выщелачивания, который применяется в отношении драгоценных металлов и драгоценных камней. Для целей налогообложения полезными ископаемыми в соответствии с правилами, установленными в пп. 13 п. 2 ст. 337 НК РФ, следует считать полупродукты, которые содержат в себе один или несколько драгоценных металлов (золото, серебро, платина, палладий, иридий, родий, рутений, осмий), получаемые по завершении комплекса операций по добыче драгоценных металлов, в том числе лигатурное золото и концентраты.

В соответствии с положениями, предусмотренными в абз. 1 ст. 1 Федерального закона «О драгоценных металлах и драгоценных камнях»141 к драгоценным металлам, по мнению российского законодателя, относятся золото, серебро, платина и металлы платиновой группы (палладий, иридий, родий, рутений и осмий) вне зависимости от их состояния и вида.

---

[141] Федеральный закон от 26.03.1998 № 41-ФЗ (ред. от 23.05.2018) «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.06.2018) // Собрание законодательства РФ. - 30.03.1998. - № 13. - Ст. 1463; 31.07.2017. - № 31 (Часть I). - Ст. 4761.

До появления в части второй НК РФ главы 26, введенной в его текст соответствующим законом142 и установившей НДПИ, уплата отчислений на воспроизводство минерально-сырьевой базы, а также соответствующих платежей за пользование недрами, которые предусматривались действовавшим в тот период времени законодательством, осуществлялась только в отношении аффинированного (химически чистого) драгоценного металла, а не полупродуктов. Действующий в настоящее время механизм, посредством которого происходит исчисление и уплата НДПИ, в ряде случаев в виде исключения из правила допускает возможность применения наряду с «новым» и «старого» объекта налогообложения. Такой подход законодателя, связанный с достаточно кардинальным изменением порядка определения объекта налогообложения, был обусловлен необходимостью приведения в соответствие друг другу целого ряда комплексных межотраслевых понятий, которые употребляются в текстах упомянутого выше Федерального закона «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» и НК РФ (в частности, это касается такого понятия как добыча драгоценных металлов). По мнению ряда отечественных ученых, продукты переработки минерального сырья, которое содержит драгоценные металлы, в отличие от других металлических полезных ископаемых, в данный период времени выступают в качестве объекта НДПИ143.

В абз. 2 п. 1 ст. 337 НК РФ российским законодателем в достаточно категоричной форме установлено правило о том, что продукция обрабатывающей промышленности, которая получена при дальнейшей переработке того или иного добытого полезного ископаемого, ни при каких обстоятельствах полезным ископаемым признана быть не может. Таким образом, следуя логике нашего государства при определении понятия полезного ископаемого необходимо исходить из того, что в качестве последнего следует рассматривать исключительно такую продукцию, которая: во-первых, содержится в минеральном сырье, фактически добытом (извлеченном) тем или иным способом из недр; во-вторых, признана соответствующей установленным стандартам.

Проведенный в процессе подготовки и написания данной работы анализ действующей нормативно-правовой базы, а также правоприменительной деятельности позволяет констатировать тот факт, что в подавляющем числе случаев налогоплательщики и налоговые органы по-разному подходят к трактовке такого используемого для целей налогообложения объекта, определяемого как «первый товарный продукт».

Так, по мнению налогоплательщиков под ним следует понимать

---

[142] Федеральный закон от 08.08.2001 № 126-ФЗ (ред. от 03.12.2012) «О внесении изменений и дополнений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации и некоторые другие акты законодательства Российской Федерации, а также о признании утратившими силу отдельных актов законодательства Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2001. - № 33 (часть I). - Ст. 3429; 2012. - № 50 (ч. 5). - Ст. 6962.

[143] Юмаев, М.М. Особенности уплаты налога на добычу полезных ископаемых при разработке месторождений драгоценных металлов / М.М. Юмаев // Налоговый вестник. - 2004. - № 1.

полезное ископаемое, которое уже непосредственно добыто и все еще содержит различного рода примеси, а, налоговые органы, руководствуясь положениями, предусмотренными в совместном Письме Минфина и Госналогслужбы России144, настаивают на том, что в качестве первого товарного продукта выступает минеральное сырье, которое прошло первичную обработку, в частности, аффинированные драгоценные металлы. Далее необходимо, на наш взгляд, отметить тот факт, что в соответствии с предписаниями, содержащимися в ст. 23.3 Закона РФ «О недрах», к первичной переработке следует относить операции, связанные с переработкой по технологическим схемам минерального сырья, которое получено из недр. Что же касается технологической схемы, то под ней, исходя из соответствующих Методических указаний,145 следует понимать определенные проектные решения, которые предусмотрены технологической частью проекта предприятия по переработке минерального сырья и определяют последовательность процессов и операций, направленных на обогащение и передел добытых полезных ископаемых.

Принципиальную иную позицию по данному вопросу занял в свое время Пленум ВАС РФ, который в одном из своих постановлений прямо указал на то обстоятельство, что подвергнутая технологическим операциям, не связанным с добычей полезного ископаемого из минерального сырья, продукция в качестве полезного ископаемого не может быть признана.146 Учитывая мнение, высказанное Пленумом ВАС РФ по исследуемому нами вопросу, Минфин России, отвечая на вопросы обратившихся к нему за письменными разъяснениями налогоплательщиков, достаточно подробно изложил свою позицию относительно возможности налогообложения НДПИ той или иной продукции147, которая, однако, не содержит драгоценных металлов и драгоценных камней.

Определенный исследовательский интерес представляет, на наш взгляд, позиция Президиума ФАС Поволжского округа, который в результате обобщения соответствующей судебно-арбитражной практики пришел к выводу о том, что определение вида добытого полезного ископаемого, выступающего в качестве объекта налогообложения НДПИ, следует осуществлять с учетом: во-первых, установленных стандартов в отношении данного вида полезного ископаемого; во-вторых, имеющегося у

---

144 Письмо Минфина РФ № 07-09-03, Госналогслужбы РФ № ПВ-6-04/200 от 21.03.1996 «О размерах отчислений на воспроизводство минерально - сырьевой базы на 1996 год» // Экономика и жизнь. – 1996. - № 17.

145 Методические указания по контролю за технической обоснованностью расчетов платежей при пользовании недрами (утв. Постановлением Госгортехнадзора РФ 10.12.1998 № 76, № РД-07-261-98) (дата введения 01.07.1999) (документ опубликован не был) // Справочная правовая система «Консультант Плюс».

146 Постановление Пленума ВАС РФ от 18.12.2007 № 64 «О некоторых вопросах, связанных с применением положений Налогового кодекса Российской Федерации о налоге на добычу полезных ископаемых, налоговая база по которым определяется исходя из их стоимости» // Вестник ВАС РФ. – 2008. - № 1.

147 См, например: Письмо Минфина РФ от 14.08.2007 № 03-06-05-01/36 (документ опубликован не был) // Справочная правовая система «Консультант Плюс»; Письмо Минфина РФ от 24.09.2007 № 03-06-06-01/49 // Нормативные акты для бухгалтера. – 2007. - № 20.

налогоплательщика технического проекта, в котором в качестве конечного продукта разработки месторождения определяется данный вид полезного ископаемого. Однако, на наш взгляд, применение указанного подхода к концентратам и другим полупродуктам, которые содержат драгоценные металлы, не представляется возможным, поскольку он входит в противоречие с легальным определением понятия добычи драгоценных металлов, которое закреплено в абз. 4 ст. 1 Федерального закона «О драгоценных металлах и драгоценных камнях».

По мнению отдельных отечественных ученых, в качестве добытого полезного ископаемого, который определяет объект налогообложения НДПИ при добыче драгоценных металлов, соответственно выступают содержащие драгоценные металлы концентраты и другие полупродукты, а уже извлеченные из них драгоценные металлы; лом и отходы, содержащие драгоценные металлы, а также аффинированные драгоценные металлы должны рассматриваться не иначе как продукция их дальнейшей переработки, которая не подпадает под понятие упомянутого выше объекта НДПИ148. Аналогичным образом к решению данного вопроса подходят и отечественные арбитражные суды149.

Небезынтересной, как нам представляется, является точка зрения, высказанная Н.В. Наталюк, которая настаивает на том, что для того, чтобы у налогоплательщика возникла обязанность по уплате НДПИ, решающее значение имеет не тот факт, произведена или нет та или иная продукция, которая соответствует определенному стандарту, а установление факта извлечения из недр минерального сырья, которая содержит такую продукцию. На возникновение объекта НДПИ не оказывает никакого влияния то обстоятельство, что минеральное сырье доведено или не доведено до состояния какой-либо продукции150.

На основе проведенного в процессе подготовки и написания данной работы анализа судебно-арбитражной практики применения положений, закрепленных в гл. 26 НК РФ, можно сделать вывод о том, что налоговая база по НДПИ при извлечении драгоценных металлов из коренных (рудных), россыпных и техногенных месторождений в соответствии с правилами, предусмотренными в п. 4 ст. 339 НК РФ, должна определяться посредством указания на количество произведенного из минерального сырья концентратов (полупродуктов), которые содержат драгоценные металлы, а не количеством минерального сырья, которое извлечено из недр.

На основании проведенного исследования приходим к следующим

---

148 Голованов, Г.Р. Особенности правового регулирования налога на добычу полезных ископаемых при добыче драгоценных металлов / Г.Р. Голованов // Налоговый вестник. - 2008. - № 2.

149 См., например: Постановление ФАС Восточно-Сибирского округа от 06.10.2005 № А74-547/05-Ф02-4806/05-С1 (документ опубликован не был) // Справочная правовая система «Консультант Плюс»; Постановление ФАС Восточно-Сибирского округа от 19.01.2012 по делу № А19-14092/10 (документ опубликован не был) // Справочная правовая система «Консультант Плюс».

150 Наталюк, Н.В. Судебные споры вокруг НДПИ, или плательщик всегда прав / Н.В. Наталюк // В курсе правового дела. - 2008. - № 14.

выводам. Проведенное исследование подходов к определению объекта налогообложения при добыче драгоценных металлов демонстрирует, что правовое регулирование обращения драгоценных металлов в рамках публично-правового регулирования включает в себя, в том числе, налогово-правовые аспекты. Налогово-правовое регулирование обращения драгоценных металлов осуществляется на стадии их извлечения из месторождений и дальнейшей обработки добытого полезного ископаемого. В соответствии с предписаниями, предусмотренными в п. 1 ст. 336 НК РФ, определяется перечень полезных ископаемых, признаваемых в качестве объектов налогообложения налогом на добычу полезных ископаемых (НДПИ). В п. 1 ст. 337 НК РФ отечественный законодатель прямо закрепляет легальное определение полезных ископаемых, указывая, что последние, по общему правилу, представляют собой ничто иное как соответствующую продукцию горнодобывающей промышленности и разработки карьеров, которая содержится в фактически добытом (извлеченном) из недр минеральном сырье. Кроме того, упомянутая выше продукция должна быть первой по своему качеству, которая соответствует российскому ГОСТу, стандарту отрасли, региональному стандарту, международному стандарту, в случае же их отсутствия, то и стандарту организации. В виде исключения из общего правила в п. 3 ст. 337 НК РФ содержится еще одно, специальное легальное определение полезных ископаемых как продукции, которая также может выступать в качестве результата разработки месторождения и, соответственно, быть получена из минерального сырья посредством применения различного рода перерабатывающих технологий. Для целей налогообложения добываемыми полезными ископаемыми в соответствии с правилами, установленными в пп. 13 п. 2 ст. 337 НК РФ, следует считать полупродукты, которые содержат в себе один или несколько драгоценных металлов (золото, серебро, платина, палладий, иридий, родий, рутений, осмий), получаемые по завершении комплекса операций по добыче драгоценных металлов, в том числе лигатурное золото и концентраты.

Ранее уплата отчислений на воспроизводство минерально-сырьевой базы, а также соответствующих платежей за пользование недрами осуществлялась только в отношении аффинированного (химически чистого) драгоценного металла, а не полупродуктов. Действующий в настоящее время механизм, посредством которого происходит исчисление и уплата НДПИ, в ряде случаев в виде исключения из правила допускает возможность применения наряду с «новым» и «старого» объекта налогообложения. Такой подход законодателя, связанный с достаточно кардинальным изменением порядка определения объекта налогообложения, был обусловлен необходимостью приведения в соответствие друг другу целого ряда комплексных межотраслевых понятий, которые употребляются в текстах упомянутого выше Федерального закона «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» и НК РФ (в частности, это касается такого понятия как добыча драгоценных металлов). Налоговая база по НДПИ при извлечении

драгоценных металлов из коренных (рудных), россыпных и техногенных месторождений в соответствии с правилами, предусмотренными в п. 4 ст. 339 НК РФ, должна определяться посредством указания на количество произведенного из минерального сырья концентратов (полупродуктов), которые содержат драгоценные металлы, а не количеством минерального сырья, которое извлечено из недр.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1998. - № 31. - Ст. 3824.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 11.10.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2000. - № 32. - Ст. 3340; 2018. - № 42 (часть II). - Ст. 6373.
3. Закон РФ от 21.02.1992 № 2395-1 (ред. от 03.08.2018) «О недрах» // Собрание законодательства РФ. - 06.03.1995. - № 10. - Ст. 823; 2018. - № 32 (Часть II). - Ст. 5135.
4. Федеральный закон от 26.03.1998 № 41-ФЗ (ред. от 23.05.2018) «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.06.2018) // Собрание законодательства РФ. - 30.03.1998. - № 13. - Ст. 1463; 31.07.2017. - № 31 (Часть I). - Ст. 4761.
5. Федеральный закон от 08.08.2001 № 126-ФЗ (ред. от 03.12.2012) «О внесении изменений и дополнений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации и некоторые другие акты законодательства Российской Федерации, а также о признании утратившими силу отдельных актов законодательства Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2001. - № 33 (часть I). - Ст. 3429; 2012. - № 50 (ч. 5). - Ст. 6962.
6. Письмо Минфина РФ № 07-09-03, Госналогслужбы РФ № ПВ-6-04/200 от 21.03.1996 «О размерах отчислений на воспроизводство минерально - сырьевой базы на 1996 год» // Экономика и жизнь. – 1996. - № 17.
7. Методические указания по контролю за технической обоснованностью расчетов платежей при пользовании недрами (утв. Постановлением Госгортехнадзора РФ 10.12.1998 № 76, № РД-07-261-98) (дата введения 01.07.1999) (документ опубликован не был) // Справочная правовая система «Консультант Плюс».
8. Письмо Минфина РФ от 14.08.2007 № 03-06-05-01/36 (документ опубликован не был) // Справочная правовая система «Консультант Плюс»;
9. Письмо Минфина РФ от 24.09.2007 № 03-06-06-01/49 // Нормативные акты для бухгалтера. – 2007. - № 20.
10. Постановление Пленума ВАС РФ от 18.12.2007 № 64 «О некоторых вопросах, связанных с применением положений Налогового кодекса Российской Федерации о налоге на добычу полезных ископаемых, налоговая база по которым определяется исходя из их стоимости» // Вестник ВАС РФ. – 2008. - № 1.

11.Постановление ФАС Восточно-Сибирского округа от 06.10.2005 № А74-547/05-Ф02-4806/05-С1 (документ опубликован не был) // Справочная правовая система «Консультант Плюс».
12.Постановление ФАС Восточно-Сибирского округа от 19.01.2012 по делу № А19-14092/10 (документ опубликован не был) // Справочная правовая система «Консультант Плюс».
13.Голованов, Г.Р. Особенности правового регулирования налога на добычу полезных ископаемых при добыче драгоценных металлов / Г.Р. Голованов // Налоговый вестник. - 2008. - № 2.
14.Макаренко О.В. "Лицо" как юридическая конструкция // Черные дыры в Российском законодательстве. 2009. № 3. С. 49-52.
15.Наталюк, Н.В. Судебные споры вокруг НДПИ, или плательщик всегда прав / Н.В. Наталюк // В курсе правового дела. - 2008. - № 14.
16.Орлов, М.Ю. Десять лекций о налоговом праве. Учебное пособие. - М.: Городец, 2009. - С. 109;
17.Сумская М.Ю., Эсханова А.С. К вопросу о понятии и сущности государственного финансового контроля. Аллея науки. 2018. Т. 1. № 1 (17). С. 706-713.
18.Юмаев, М.М. Особенности уплаты налога на добычу полезных ископаемых при разработке месторождений драгоценных металлов / М.М. Юмаев // Налоговый вестник. - 2004. - № 1.
19.Янкевич, С.В. Финансово-правовые проблемы обращения драгоценных металлов и драгоценных камней в Российской Федерации: научно-практическое пособие / под ред. И.И. Кучерова. М.: ИЗиСП, ИНФРА-М, 2016.

УДК 616.411-089.87

Чернова А.А.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Кулемин М.Э.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Пелина Н.А.
аспирант
кафедра «Факультетская хирургия»
научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
кафедра «Факультетская хирургия»
Ижевская Государственная Медицинская Академия
Россия, г. Ижевск

ПОСТТРАВМАТИЧЕСКАЯ СПЛЕНЭКТОМИЯ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация на русском языке: Статья посвящена рассмотрению применения лапароскопической спленэктомии при сочетанной травме живота в результате ДТП. В статье представлен краткий обзор литературы по этой теме и описан клинический случай.

Ключевые слова: лапароскопическая спленэктомия, сочетанная травма живота.

POSTTRAUMATIC SPLENECTOMY (CLINIC CASE)

The summary in English: The article is devoted to the consideration of a employment of laparoscopic splenectomy with the combined trauma of the abdomen as a result of an accident. The article provides a brief overview of the literature on this topic and describes the clinical case.

Key words: Laparoscopic splenectomy, combined abdominal traum.

На современном этапе одними из основных причин сочетанных травм являются дорожно-транспортные происшествия, падения с высоты и избиения. При этом, чаще всего закрытая травма живота сочетается с черепно-мозговой травмой, травмой грудной клетки и конечностей. Основной же причиной летальности при сочетанной травме является острая кровопотеря (внутриполостные кровотечения) в сочетании с травматическим шоком. [1]

До половины случаев механических травм живота сопровождаются повреждением селезенки. Они занимают 3 место по распространенности после повреждений печени и кишечника. [2]

Отмечено, что даже при небольших повреждениях селезеночной капсулы возникает значительное внутрибрюшное кровотечение,

обусловленное хрупкостью паренхимы. По статистическим данным 42-59 % больных с закрытой травмой селезенки госпитализируют в состоянии тяжелого геморрагического шока. При этом внутрибрюшная кровопотеря в среднем составляет 1685 мл [3].

Вплоть до настоящего времени органосохраняющие операции часто оказываются сложными, не всегда гарантирующими от рецидива кровотечения. Из-за этого при большинстве травм селезенки авторы рекомендуют спленэктомию.

Зарубежными авторами [5,6] разработана методика выбора того или иного органосохраняющего вмешательства в зависимости от морфологических типов нарушения целостности селезенки. Они различают 4 морфологических типа:

1. Первый тип - разрывы капсулы без нарушения целостности паренхимы.
2. Второй тип - разрывы капсулы селезенки сочетаются с нарушением целостности паренхимы.
3. Третий тип - разрывы распространяются на ворота органа.
4. Четвертый тип - фактически полное разрушение селезенки.

При повреждениях первого типа авторы накладывают швы нитью 3-0 из рассасывающегося материала. В подобных ситуациях ими используются также аппликации биологического клея или порошкообразного коллагена.

Повреждения второго типа, по мнению авторов, требуют иссечения размозженных тканей с последующим наложением глубоких швов (нить 3-0) с дополнительным укреплением их прядью сальника на ножке.

При повреждениях третьего типа выполняется резекция селезенки, или, выражаясь словами автора, - «частичная спленэктомия». К образующейся раневой поверхности фиксируют участок сальника, прибегают к аппликации биологического клея или порошкообразного коллагена.

Четвертый тип повреждения, естественно, требует удаления органа. В приведенном нами клиническом случае рассматривается, непосредственно, повреждение 4 типа, повлекшее за собой экстренное удаление селезенки у пациента.

Больной А. (31 год) 11.12.2018 года получил тупую травму живота и закрытый перелом обеих голеней в результате ДТП. Пострадавший был экстренно доставлен в хирургическое отделение РКБ №1 г. Ижевска бригадой СМП. Сознание во время транспортировки было сохранено. С его слов испытывал сильные боли в нижних конечностях, в области живота и затылочной области головы.

В результате обследования при поступлении были диагностированы клинические, физикальные, эхографические и СКТ - данные гемоперитонеума, внутрибрюшного кровотечения, а также подозрения на разрыв селезенки. Полученные данные явились показаниями к экстренному оперативному лечению – лапароскопической спленэктомии.

В ходе операции (верхнеесрединная лапаротомия) в брюшной полости было обнаружено до 1 литра жидкой крови и 150 мл сгустков, преимущественно в левом поддафрагмальном пространстве в области мезоколон. Кровь и сгустки были удалены. Источником кровотечения послужил разрыв селезенки, размерами 10х3 см. Селезенка была удалена из брюшной полости.

Проведена гемотрансфузия в объеме более литра.

После операции в крови наблюдается лейкоцитоз (16,1 х 109/л) , анемия I степени (RBC =3,26 1012/л, HGB= 106 г/л), тромбоцитопения (94 х 109/л).

12.12.2018 был переведен из палаты интенсивной терапии в хирургическое отделение. Предъявлял жалобы на умеренные боли в области послеоперационной раны и дренажей. Интенсивные боли в области левой голени. Так же боли в затылочной области. Положение вынужденное лежа на постели. Иных жалоб не предъявлял.

В последующие дни послеоперационный период протекает без особенностей.

14.12.18 удален верхний дренаж. Дано заключение о необходимости оперативного лечения переломов голеней.

15.12.18 удален второй дренаж. В крови отмечается уменьшение лейкоцитоза (11,9 х 109/л) , анемия усугубилась до II степени (RBC =2,61 1012/л, HGB= 86 г/л), тромбоциты в норме (331 х 109/л).

На данный момент предъявляет жалобы на общую слабость, головные боли, умеренные боли в области послеоперационных ран и интенсивные боли в области голеней.

Объективно: состояние средней степени тяжести. Сознание ясное, положение вынужденное лежа на кровати. Кожные покровы бледные, желтушные. Голос хриплый. Аускультативно дыхание жесткое, выслушиваются сухие хрипы. ЧДД = 15 в минуту. Тоны сердца ясные, ритмичные. АД = 120/80 мм.рт.ст. ЧСС = 76 в минуту. Живот не вздут, мягкий, умеренно болезненный в области послеоперационных ран. Перистальтика выслушивается нормальная. Симптомы раздражения брюшины отрицательные. Рана сухая, чистая, без воспаления. Больного готовят для перевода в травматологическое отделение.

Использованные источники:

1. Абакумов М.М. Особенности диагностики и определения рациональной лечебной тактики при закрытой сочетанной травме живота / М.М. Абакумов, Н.В. Лебедев, В.И. Малярчук // Российский медицинский журнал. - 2003. - № 2. - С. 16-20.

2. Горшков С.З., Козлов И.З., Волков В.С. Закрытые повреждения живота и таза // Хирургия. - 1985. - № 11. - С. 42-44.

3. Зубарев П.Н., Еременко В.П. Тактика хирурга при травме селезенки и последствия спленэктомии // Вестн. хирургии им. И.И. Грекова. - 1990. - № 7. - С. 55-58.

4. Куликова Д.С., Стяжкина С.Н. Поддиафрагмальный абсцесс как осложнение посттравматического панкреатита и спленэктомии (клинический случай) // Синергия наук. 2017. № 18. − С. 1068-1071.
5. Fashing M.D., Coowey D.R. Reimmunization and splenic autotransplatation a longterum of immunologia reaponae and survival following Pneumococcal challenge // J. Surg. Res. - 1980. - № 449 - P. 591.
6. Zuidema G.D., Rutherford R.B., Ballinger W.F. The management of trauma. // III ed. Philodelphia - London - Toronto, 1.

УДК - 338.48

Чернышенко М.Н.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Сочинский государственный университет»
Российская Федерация, г. Сочи

КУРОРТНЫЙ СБОР. МИНУСЫ И ПЛЮСЫ.

Аннотация

16 июля 2018 года стало начальной точкой взимания курортного сбора на территории Краснодарского края. Бюджетные ассигнования от курортного сбора будут направлены на обеспечение работ по проектированию, строительству, реконструкции, содержанию, благоустройству и ремонту объектов курортной инфраструктуры на территории эксперимента. В статье обозначены ключевые проблемы в сфере развития эксперимента по курортному сбору и регулирование объектов средств размещения по включению в реестр операторов курортного сбора.

Ключевые слова: курортный сбор, государственная политика, оператор курортного сбора, законодательство по ведению курортного сбора, правовые проблемы, туризм

Chernyshenko M. N.
Graduate student
FSBEI of Higher Education "Sochi State University"
Russian Federation, Sochi

RESORT FEE. CONS AND PROS.

Annotation

July 16, 2018 was the starting point for the collection of a resort fee in the Krasnodar Territory. Budgetary allocations from the resort fee will be directed to support the design, construction, reconstruction, maintenance, improvement and repair of resort infrastructure facilities in the territory of the experiment. The article identifies key problems in the development of the experiment on resort collection and the regulation of accommodation facilities to include in the register of resort collection operators.

Keywords: resort fee, state policy, operator of the resort fee, legislation for the management of the resort fee, legal problems, tourism

Введение курортного сбора было неоднозначно воспринято российским обществом. И в этом нет ничего удивительного. Ведь сама по себе идея - достаточно спорная. Закон о введении курортного сбора в Алтайском крае, Краснодарском и Ставропольском краях, Республике Крым был подписан президентом России Владимиром Путиным 30 июля 2017 года. Предполагается, что закон вступил в силу уже в 2018 году, а до 2022 года государство будет наблюдать за его реализацией на практике, определяя плюсы и минусы. В 2018 году размер сбора не превышает 50 рублей с человека. В Сочи он составляет всего 10 рублей. На минимальной ставке настояли власти города и региона. К слову, в других регионах, участвующих в экспериментальном проекте, эта сумма выше: на Алтае – 30 рублей, а на Ставрополье – 50. В Краснодарском крае наряду с Сочи курортный сбор ввели на территории Анапы, Геленджика, Горячего ключа, Шепси, Небуга, Джубги и Новомихайловки. От оплаты этого сбора освобождены дети до 18 лет, учащиеся очной формы в возрасте до 24 лет, льготные категории граждан (см. статью 7 Федерального закона №214), а также жители края. 151

Всего за 2018 год в городе Сочи планировалось собрать порядка 37 миллионов рублей. Согласно сведениям УФК по Краснодарскому краю по состоянию на 1.11.2018 эта сумма составляет порядка 50 миллионов рублей или 59% от общей суммы, собранной на территории Краснодарского края (82 миллиона рублей). Таким образом, в результате успешного проведения эксперимента, план перевыполнен до окончания календарного года.

Собранная сумма, согласно плановому показателю, будет направлена на установку объектов курортной инфраструктуры на территории курорта. На набережных города Сочи в 2019 году появятся новые беседки, лавочки, урны, туалетные модули, фото-зоны, будет отремонтировано покрытие в Имеретинской низменности.

Разберём некоторые проблемы в сфере развития эксперимента по курортному сбору и регулированию объектов средств размещения по включению в реестр операторов курортного сбора:

1. Оператор курортного сбора – это юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, осуществляющие в соответствии с законодательством Российской Федерации деятельность по предоставлению гостиничных услуг и (или) услуг по временному коллективному или индивидуальному размещению и (или) деятельность по обеспечению временного проживания (включая деятельность по предоставлению в пользование жилых помещений), в том числе в жилых помещениях. 152 Оператор курортного сбора, обязан взымать 10 р. в сутки с физических лиц, а именно со своих «гостей», но как показывает практика, многие

[151] Федеральный закон от 29 июля 2017 года № 214-ФЗ "О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае"

[152] Закон Краснодарского края от 27 ноября 2017 года № 3690-КЗ "О введении курортного сбора на территории Краснодарского края и внесении изменений в Закон Краснодарского края "Об административных правонарушениях"

руководители малых средств размещения платят из «своего кармана», что приводит к тому, что некоторые туристы становятся не в курсе проведения курортного сбора на территории Краснодарского края, а некоторые пользуются «добротой» принимающей стороны.

2. Плательщики курортного сбора – это физические лица, достигшие 18 лет, планирующие проживать в объектах размещения более 24 часов, обязаны уплачивать курортный сбор при поселении в объект размещения.153 Как показывает практика, есть те кто отказываются платить курортный сбор. Таких не много, но по информации Администрации города Сочи, была проведена работа по выявлению и составлению протоколов на физических лиц, которые отказались платить курортный сбор при заселении в средства размещения, таких оказалось более 260 человек. В соответствии со ст. 9.1.1 Закона Краснодарского края от 23 июля № 608 – КЗ «Об административных правонарушениях», неисполнение плательщиками курортного сбора обязанности по уплате курортного сбора – влечет наложение административного штрафа на граждан в размере от 500 до 2000 рублей. На что так и хочется прокомментировать: «дорогие гости нашего прекрасного города, заплатите 10-20-500 руб. курортного сбора, сделаете не только благое дело для города Сочи, в котором вы же провели прекрасные дни отпуска, но и избежите никому не нужной административной ответственности».

Рассмотрим на что же пойдут средства от курортного сбора. За счет средств Фонда развития курортной инфраструктуры подлежат проектированию, строительству, реконструкции, содержанию, благоустройству и ремонту объекты лечебно-оздоровительного, социально-культурного, физкультурно-спортивного и рекреационного назначения, в том числе парки, скверы, городские леса, бульвары, терренкуры, пляжи, набережные, пешеходные зоны, элементы благоустройства, а также иные объекты, способные удовлетворить духовные и иные потребности туристов, содействовать поддержанию их жизнедеятельности, восстановлению и развитию их физических сил, расположенные на территории города Сочи, что позволит благоустроить город в соответствии с требованиями международного стандарта.

Работы по благоустройству объектов курортной инфраструктуры будут реализованы в 2019 году.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 29.07.2017 № 214-ФЗ «О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае»;
2. Закон Краснодарского края от 27 ноября 2017 года № 3690-КЗ "О введении курортного сбора на территории Краснодарского края и внесении

[153] Закон Краснодарского края от 27 ноября 2017 года № 3690-КЗ "О введении курортного сбора на территории Краснодарского края и внесении изменений в Закон Краснодарского края "Об административных правонарушениях"

изменений в Закон Краснодарского края "Об административных правонарушениях".

УДК 579.252.2

Чижкова А.П.
студент 4 курса
факультет «Естественно-географический»
Башкирский государственный педагогический
университет им. М. Акмуллы
Россия, г. Уфа

МЕХАНИЗМЫ УСТОЙЧИВОСТИ К АНТИБИОТИКАМ У БАКТЕРИИ SERRATIA MARCESCENS

Аннотация: В данной статье рассматриваются механизмы резистентности к β-лактамным антибиотикам и аминогликозидам бактерии Serratia marcescens. Serratia marcescens вошла в список ВОЗ как одна из опасных бактерий с устойчивостью к антибиотикам.

Ключевые слова: Serratia marcescens, β-лактамные антибиотики, аминогликозиды, антибиотикорезистентность.

Chizhckova A.P.
Student
4 course, faculty «Natural-geographical»
Bashkir State Pedagogical University named after M. Akmulla
Russia, Ufa

MECHANISMS OF ANTIBIOTIC RESISTANCE IN BACTERIA SERRATIA MARCESCENS

Abstract: This article discusses the mechanisms of resistance to β-lactam antibiotics and aminoglycosides in the bacterium Serratia marcescens. Serratia marcescens entered the WHO list as one of the most dangerous bacteria with antibiotic resistance.

Key words: Serratia marcescens, β-lactam antibiotics, aminoglycosides, antibiotic resistance.

Введение

Serratia marcescens - грамотрицательная бактерия, которая принадлежит семейству Enterobacteriaceae. Впервые описана в 1819 году, и долгое время считалась непатогенной бактерией и только в 1960 году Serratia marcescens была признана условно-патогенной бактерией [1].

Она широко распространена в окружающей среде и относятся к оппортунистическим патогенам, вызывающим заболевания у человека, животных и насекомых [2].

S. marcescens по своей природе восприимчива к различным группам антимикробных препаратов, включая хинолоны и аминогликозиды, хотя для некоторых из них была выявлена хромосомная или плазмидопосредованная резистентность [3].

Однако в последнее десятилетие очень серьезной проблемой является появление и распространение мультирезистентных штаммов S. marcescens [1]. Поэтому инфекции, вызванные S. marcescens, сложно лечить из-за их множественной устойчивости к широкому спектру антибиотиков. Эти микроорганизмы устойчивы к пенициллину G, макролидам, клиндамицину, глирифампину, многие штаммы обычно устойчивы к ампициллину, амоксициллину, сульбактаму, широкому спектру цефалоспоринов, цефамицинам и др. [2].

27 февраля 2017 г. Всемирная Организация Здравоохранения опубликовала список патогенных бактерий, имеющих высокую антибиотикорезистентность. В перечень опасных бактерий, вошли представители семейства Enterobacteriaceae, которые устойчивы к карбапенемам и к цефалоспоринам 3-го поколения. В качестве первоочередной задачи ВОЗ ставит исследования антибиотикорезистентных бактерий и разработки лечения инфекций, вызванных этими бактериями [4].

Устойчивость к β-лактамам

Существует 4 основных механизма устойчивости к β-лактамам у S. marcescens:

1) продуцирование инактивирующих ферментов (β-лактамаз);
2) эффлюкс насосы;
3) низкая проницаемость наружной мембраны;
4) изменение пенициллинсвязывающих белков (PBP).

У клинических штаммов S. marcescens все механизмы, определяющие резистентность к β-лактамным антибиотикам, могут существовать одновременно или в различных комбинациях. Устойчивость либо передается генетически дочерним клеткам, либо приобретается путем переноса плазмид от других бактерий. Как и другие бактерии семейства Enterobacteriaceae, производство β-лактамаз инактивирующих β-лактамные антибиотики, являются наиболее распространенным механизмом устойчивости у S. marcescens. Эти β-лактамазы включают: β-лактамазы расширенного спектра (ESBL), цефалоспориназу AmpC-типа и карбапенемазы [1].

Как и другие представители семейства Enterobacteriaceae, S. marcescens продуцирует β-лактамазу AmpC, принадлежащую молекулярному классу C, которая может образовывать устойчивость S. marcescens к цефалоспоринам третьего поколения. β-лактамаза AmpC кодируется геном ampC (содержит 1128 нуклеотидов) [5].

Устойчивость к аминогликозидам

У S. marcescens имеется 2 основных механизма устойчивости к аминогликозидам:

1. В результате возникновения изменений в клеточной оболочке снижается проникновение антибиотика во внутрь бактериальные клетки;
2. Антибиотик может быть модифицирован инактивирующими ферментами [1].

К ферментам, модифицирующим аминогликозиды, относятся

ацетилрансферазы (AAC), аденилилтрансферазы(ANT) и фосфотрансферазы (APH) [3]. Ацетилтрансферазы модифицируют аминогруппу молекулы аминогликозида, фосфотрансферазы и аденилилтрансферазы действуют на гидроксильную группу. Действие аминогликозидмодифицирующих ферментов приводит к такому изменению структуры молекулы антибиотика, которое не позволяет ему связываться с бактериальной рибосомой, в результате чего синтез белка не ингибируется, и бактериальная клетка сохраняет жизнеспособность [6].

Заключение

S. marcescens представляет опасность для здравоохранения из-за его высокой устойчивости и возрастающей роли в нозокомиальных инфекциях. S. marcescens, способна быстро развивать устойчивость к различным классам антибиотиков в ходе лечения пациента. Многочисленные штаммы S. marcescens с множественной лекарственной устойчивостью встречаются, как в клинических исследованиях, так и в окружающей среде. Это указывает на то, что способы лечения антибиотиками при инфекциях, вызванных S. marcescens, должны быть контролируемыми. Внедрение в систему здравоохранения антимикробного и инфекционного контроля поможет ограничить дальнейшее распространение антибиотикорезистентности среди бактерий.

Иссползованные источники:

1. Mechanisms of antimicrobial resistance in Serratia marcescens Haifei Yang1, Jun Cheng1,2, Lifen Hu, Yulin Zhu1and Jiabin Li URL: http://www.academicjournals.org/app/webroot/article/article1380708340_Yang%20et%20al.pdf (Дата обращения 20.12.2018)
2. Марданова, А. М. Эффлюкс-системы SERRATIA MARCESCENS / А.М. Марданова, Л.М. Богомольная, Ю.Д. Романова, М.Р. Шарипова // Микробиология. – 2014. – Т.83. - № 1. – С.3–14.
3. Danesh Moradigaravand Christine J Boinett Veronique Martin Sharon J Peacock Julian Parkhill. Recent independent emergence of multiple multidrug-resistant Serratia marcescens clones within the United Kingdom and Ireland. Genome Res. URL: https://genome.cshlp.org/content/suppl/2016/07/10/gr.205245.116.DC1.html (дата обращения: 20.12.2018)
4. Global priority list of antibiotic-resistant bacteria to guide research, discovery, and development of new antibiotics. World Health Organization. URL: http://www.who.int/medicines/publications/global-priority-list-antibiotic-resistant-bacteria/en/ (дата обращения: 20.12.2018)
5. Lodge J., Busby S., Piddock L. Investigation of the Pseudomonas aeruginosa ampR gene and its role at the chromosomal ampC betalactamase promoter // FEMS Microbiol. Lett. – 1993. - 111: P. - 315-320
6. Решедько Г.К. Значение ферментативной модификации аминогликозидов вразвитии резистентности у бактерий // Клиническая микробиология и антимикробная химиотерапия. - 1999. – Т. 1. - № 1. - с. 40-50.

УДК 579.252.2

Чижкова А.П.
студент 4 курса
факультет «Естественно-географический»
Башкирский государственный педагогический
университет им. М. Акмуллы
Россия, г. Уфа

ЭФФЛЮКС МЕХАНИЗМ И ГЕНЫ РЕЗИСТЕНТНОСТИ К ТЕТРАЦИКЛИНУ У БАКТЕРИЙ

Аннотация: В данной статье рассматриваются эффлюкс механизм и гены ответственные за резистентность к тетрациклину. В настоящее время идентифицировано 46 различных генов (tet) устойчивости к тетрациклину. Большинство генов (tet) кодируют один из двух механизмов резистентности к тетрациклинам: либо эффлюкс, либо рибосомную защиту.

Ключевые слова: детерминанты устойчивости к тетрациклину, эффлюкс насосы, суперсемейство MFS.

Chizhckova A.P.
Student
4 course, faculty «Natural-geographical»
Bashkir State Pedagogical University named after M. Akmulla
Russia, Ufa

EFFLUX MECHANISM AND TETRACYCLIN RESISTANCE GENES IN BACTERIA

Abstract: This article discusses the efflux mechanism and the genes responsible for tetracycline resistance. Currently, 46 different tetracycline resistance (tet) genes have been identified. Majority genes (tet) encode one of two mechanisms of resistance to tetracyclines: either efflux or ribosomal protection.

Key words: Tetracycline resistance determinants, efflux pumps, superfamily MFS.

Введение

В 1945 году впервые был выделен антибиотик хлортетрациклин из культуральной жидкости лучистого гриба Streptomyces aureofaciens. В 1948 году препарат начали использовать в клинической практике, а в 1952 году химическим путём, посредством восстановительного дегалоидирования хлортетрациклина, был получен полусинтетический антибиотик тетрациклин [1].

Тетрациклины проникают в бактериальные клетки путем пассивной диффузии. Тетрациклин действует путем связывания с 30S рибосомальной субъединицей, приводя к ингибированию синтеза белка. Гены, определяющие устойчивость к тетрациклину у грамотрицательных бактерий, часто обнаруживаются на транспозоне Tn10, передаваемом между ними

крупными конъюгативными плазмидами [2].

Спустя год после получения тетрациклина, в 1953 году были выделены бактерии резистентные к этому антибиотику [1].

Несмотря на большую клиническую устойчивость, тетрациклины по-прежнему остаются важными препаратами для лечения различных инфекций человека, вызванных грамотрицательными и грамположительными бактериями, наряду с атипичными патогенами, включая микоплазмы, нематоды и паразитических простейших [3].

Механизм и гены антибиотикорезистентности к тетрациклину

В настоящий момент известно 46 различных генов резистентности к тетрациклину [4]. Большинство генов *tet* кодируют один из двух механизмов резистентности к тетрациклинам: либо отток антибиотика, либо рибосомную защиту. Рибосомная защита включает синтез белка, подобный фактору элонгации G. Он взаимодействует с рибосомой, не препятствуя синтезу белка, но и не давая тетрациклину ингибировать этот синтез [2].

Эффлюкс насосы и рибосомные защитные белки являются наиболее распространёнными типами клинической резистентности к тетрациклину и обнаруживаются у большинства патогенных бактерий человека [5].

Эффлюкс насосы являются наиболее часто встречаемы среди грамотрицательных бактерий, а рибосомные защитные механизмы устойчивости более распространены у грамположительных бактерий [6].

Эффлюкс гены грамотрицательных бактерий часто ассоциируются с конъюгативными плазмидами (гены *tetA–tetE, tetG* и *tetH*), в то время как у грамположительных бактерий эти гены часто обнаруживают на небольших мобилизуемых плазмидах с молекулярной массой 2,7 и 2,8 МДа или хромосоме (гены *tetK* и *tetL*). У грамположительных микроорганизмов резистентность к тетрациклину обычно ассоциируется с плазмидами [2].

Эффлюкс насосы подразделяются на 5 суперсемейств:

1. ABC (ATP binding cassette);
2. SMR (the Small Multidrug Resistance);
3. MFS (the Major Facilitator Superfamily);
4. RND (Resistance Nodulation Division);
5. MATE (the Multidrug And Toxic compound Extrusion).

Они различаются по аминокислотной последовательности, энергетическим ресурсам, затрачиваемым на экспорт антибиотика, и по субстратной специфичности [7].

К эффлюкс генам выводящим тетрациклины из бактериальных клеток относятся: *otrB, otrC, tcr3, tetA, tetA(P), tetB, tetC, tetD, tetE, tetG, tetH, tetI, tetJ, tetK, tetL, tetV, tetY, tetZ, tet(30), tet(31), tet(33), tet(35), tet(38), tet(39), tet(40), tet(41), tet(42)* [3, 5].

Большинство эффлюкс генов tet кодирует приблизительно 46 кДа эффлюкс белков, которые связанны с мембранной клетки [1].

Гены резистентности к тетрациклину, кодирующие эффлюкс насосы, принадлежат к суперсемейству MFS. Эффлюкс насосы разделяют на 28

классов, присутствующих в бактериях, они делятся на семь групп, которые основаны на гомологии последовательностей. Самая большая группа – первая, содержащая 12 трансмембранных спиралей. Она включает в себя следующие гены: *tetA, tetB, tetC, tetD, tetE, tetG, tetH, tetZ, tetI* и *tet30* [3].

Все гены *tet* ответственные за эффлюкс, кодируют мембранно-ассоциированные белки, которые экспортируют тетрациклин из клетки. Выведение тетрациклина и клетки снижает внутриклеточную концентрацию препарата и, таким образом, защищает рибосомы (рис. 1) [3].

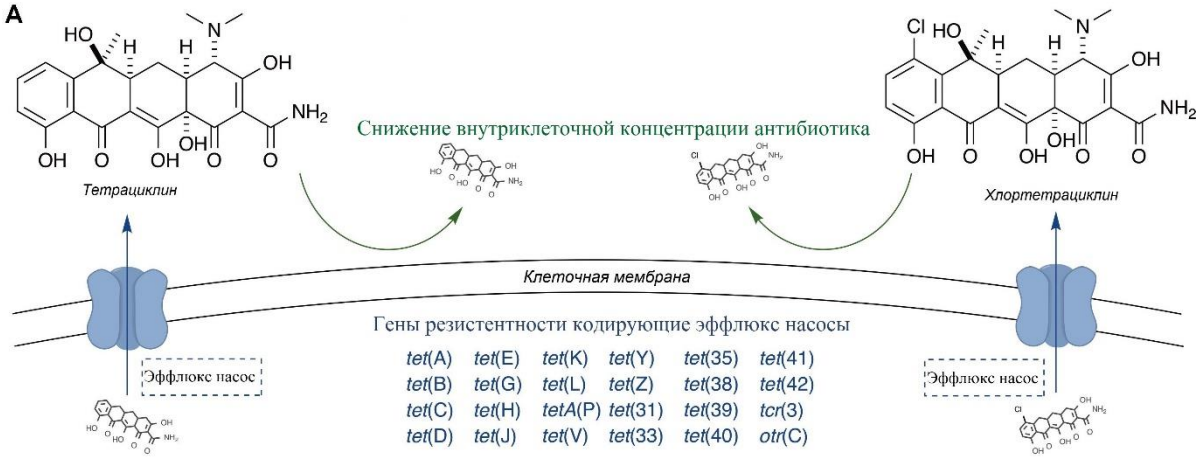


Рис. 1. Эффлюкс механизм резистентности к тетрациклину [5].

В 2007 году ученые изучили встречаемость генов устойчивости к тетрациклину среди кишечной палочки, выделенной от пациентов, и обнаружили, что гены *tetA* и *tetB* имели наибольшую частоту встречаемости среди изученных детерминант [8].

В 2016 году Sahar Nouri Gharajalar и Vahideh Hamidi Sofiani провели исследования по изучению распространенности детерминант устойчивости к тетрациклину у кишечной палочки, выделенных из мочи пациентов. Из 50 протестированных изолятов кишечной палочки устойчивость к тетрациклину была выявлена у 62% штаммов. ПЦР-анализ показал, что 36% изолятов содержали ген *tetB* и 32% бактерий содержали ген *tetA*. Среди всех изолятов распространенность генов *tetG, tetZ, tetC, tetE, tetH* и *tetD* составила 16%, 14%, 12%, 12%, 11% и 8% соответственно [9].

Заключение

Бактериальная резистентность к тетрациклину вследствие приобретения новых генов и / или мутации существующих уже генов увеличилась в течение последних 30 лет. Окружающая среда, несомненно, является важным резервуаром для генов устойчивости. Приобретенные бактериями гены часто связаны с мобильными элементами, которые обеспечивают распространение этих генов в различных бактериальных популяциях и экосистемах.

Если общее использование тетрациклинов, и всех антибиотиков в

целом, не изменится, то это может привести к снижению эффективности современных методов лечения.

Использованные источники:

1. van Hoek, Angela & Mevius, Dik & Guerra, Beatriz & Mullany, Peter & Roberts, Adam & Aarts, Henk. Acquired Antibiotic Resistance Genes: An Overview // Frontiers in microbiology. - 2011. - 2. 203. URL: https://doi.org/10.3389/fmicb.2012.00384 (Дата обращения 16.10.2018).
2. Супотницкий М.В. Механизмы развития резистентности к антибиотикам у бактерий // Биопрепараты. — 2011. — № 2. — с. 4–44.
3. Chopra, I. Tetracycline antibiotics: mode of action, applications, molecular biology, and epidemiology of bacterial resistance / Chopra, M. Roberts // Microbiol. Mol. Biol. Rev. — 2001. - 1. Vol. 65, —P. 232 – 260 URL: https://mmbr.asm.org/content/mmbr/65/2/232.full.pdf (Дата обращения 30.11.2018).
4. M. C. Roberts and S. Schwarz. Tetracycline and phenicol resistance genes and mechanisms: Importance for agriculture, the environment, and humans // Journal of Environmental Quality. – 2016. - Vol. 45, № 2. - P. 581. URL: https://www.researchgate.net/publication/284755235 (Дата обращения 28.10.2018).
5. Markley J.L., Wencewicz T.A. Tetracycline-Inactivating Enzymes // Front. Microbiol. 2018. – Vol. 9:1058. P. 1 – 27. URL: doi: 10.3389/fmicb.2018.01058 (Дата обращения 01.12.2018).
6. Bryan A, Shapir N, Sadowsky MJ. Frequency and distribution of tetracycline resistance genes in genetically diverse, nonselected, and nonclinical Escherichia coli strains isolated from diverse human and animal sources // Appl Environ Microbiol. - 2004. - 70(4) P. 2503 - 2507. URL: http://dx.doi.org/10.1128/AEM.70.4.2503-2507.2004 (Дата обращения 01.12.2018).
7. Марданова, А. М. Эффлюкс-системы SERRATIA MARCESCENS / А.М. Марданова, Л.М. Богомольная, Ю.Д. Романова, М.Р. Шарипова // Микробиология. – 2014. – Т.83. - № 1. – С.3–14.
8. Tuckman M, Petersen PJ, Howe AY, Orlowski M, Mullen S, Chan K, et al. Occurrence of tetracycline resistance genes among Escherichia coli isolates from the phase 3 clinical trials for tigecycline. Antimicrob Agents Chemother. - 2007.- 51(9):3205–11. doi: 10.1128/AAC.00625-07. (Дата обращения 20.12.2018).
9. Nouri Gharajalar S, Hamidi Sofiani V. Patterns of Efflux Pump Genes Among Tetracycline Resistance Uropathogenic Escherichia coli Isolates Obtained From Human Urinary Infections. Jundishapur J Microbiol. – 2017. - 10(2):e40884. - P. 1–5. URL: http://jjmicrobiol.com/en/articles/56732.html (Дата обращения 20.12.2018).

УДК 341.9

Чингизова Р.Ф.
студент
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПРИМЕНЕНИЕ CULPA IN CONTRAHENDO В РОССИЙСКОМ КОЛЛИЗИОННОМ ПРАВЕ

Аннотация: В статье исследуются нормы ст. 1222.1 ГК РФ, в котором содержатся нормы коллизионного регулирования преддоговорной деятельности. Сделан вывод о наличии пробелов, которые необходимо устранять на основании международного опыта.

Ключевые слова: коллизионные нормы, гражданский кодекс, culpa in contrahendo, международное частное право

Chingizova R. F.
student at Institute of law
Bashkir state University
c. Ufa

APPLICATION OF CULPA IN CONTRAHENDO IN RUSSIAN CONFLICT LAW

Annotation: The article examines the norms of Art. 1222.1 of the Civil Code of the Russian Federation, which contains the rules of conflict of pre-contract activity. It is concluded that there are gaps that need to be addressed based on international experience.

Keywords: conflict rules, civil code, culpa in contrahendo, international private law

Динамичные процессы глобализации в современном мире охватывают практически все стороны общественных отношений, среди которых и международное частно-правовое сотрудничество. С развитием транснациональных деловых отношений и институтов рыночной экономики растет необходимость в создании качественно новых способов правового регулирования отношений между контрагентами из разных государств. Безусловно, превалирующим направлением в мировой практике является разработка правовых норм, регулирующих договорные отношения. Однако помимо них существует и огромный пласт внедоговорных отношений, значение которых для контрагентов не менее велико, поскольку все больше отношений выходят за рамки действия обычного договора.

Одной из новелл отечественного гражданского законодательства является норма, регламентирующая порядок проведения переговоров о заключении договора, а также преддоговорную ответственность (ст. 434.1 ГК РФ [1]). Эта норма появилась в Гражданском кодексе Российской Федерации (далее – ГК РФ) лишь в 2015 году, хотя необходимость ее

введения в действующий кодекс была определена еще в 2009 году в Концепции развития гражданского законодательства (п.7.7) [2]. Интересно отметить, что в коллизионном праве институт преддоговорной ответственности появился на два года раньше: он был имплементирован в ч.3 ГК РФ в 2013 году и нашел закрепление в ст. 1222.1 ГК РФ.

Какие же недостатки можно найти в указанной коллизионной норме и каковы пути их устранения? Чтобы ответить на эти вопросы, следует сначала обратиться к истории появления института преддоговорной ответственности и мировой практике его применения. Итак, доктрина culpa in contrahendo (вина при заключении договора), возникшая в конце XIX века, впервые показала особое значение преддоговорного регулирования и определила ответственность за недобросовестное ведение переговоров. Ее появление стало закономерным результатом необходимости удовлетворения потребностей международного коммерческого оборота в защите не только при существовании фактических договорных отношений, но и в процессе взаимодействия с потенциальным контрагентом.

Рассматриваемая доктрина получила нормативное закрепление во множестве международных актов, среди которых Принципы УНИДРУА, Принципы европейского договорного права, Модельные правила европейского частного права и другие [4]. Но наиболее полное и широкое толкование преддоговорной ответственности содержится в Регламенте Европейского Союза Рим II [3] (далее – Регламент), где рассматривается комплекс прав, подлежащих применению во внедоговорных обязательствах. Несмотря на то, что в России этот регламент официально не применяется, его можно рассматривать как пример гармонично сформированных комплексных норм, регулирующих, в том числе, и преддоговорную ответственность [5].

Анализируя положения ст. 1222.1 ГК РФ и сравнивая их с нормами Регламента, можно выявить недостатки и достоинства отечественного правового регулирования в данной сфере и предложить способы совершенствования соответствующих норм российского права.

Итак, в ГК РФ, как и в ст. 12 Регламента содержится четыре коллизионные привязки: в ГК РФ это привязка к праву договора, закон автономии воли, закон одного места жительства/регистрации контрагентов, закон места причинения либо наступления вреда; а в Регламенте - привязка к праву договора, принцип наиболее тесной связи, закон одного места жительства/регистрации контрагентов, закон места наступления вреда. Несмотря на то, что некоторые привязки совпадают, качественно они все же различаются. Рассмотрим наиболее интересные из них.

Первая и основная привязка исходит из принципа следования права за договором: к обязательствам, возникающим вследствие недобросовестного ведения переговоров о заключении договора, применяется право, подлежащее применению к договору, а если договор не был заключен, применяется право, которое применялось бы к договору, если бы он был

заключен. Она содержится в обоих нормативных актах. На первый взгляд, данное положение не вызывает вопросов о применении его на практике. Это подводит нас к основной проблеме коллизионного регулирования преддоговорной ответственности, характерной и для российского права: большое количество коллизионных привязок, подходящих для определения применимого порядка к ординарным ситуациям, далеко не всегда помогает выбрать правопорядок в случаях, когда в правоотношениях содержится сразу несколько признаков, по которым можно применить ту или иную привязку. Допустим, оба контрагента осуществляют деятельность в одной стране и зарегистрированы в другой, а юридический факт, повлекший причинение вреда, имел место в третьей стране. В данном случае можно применить три правопорядка, но как их выбрать - вопрос открытый.

Однако с другой стороны такое многообразие привязок можно рассматривать и как своеобразную гибкость коллизионных норм Гражданского кодекса. Например, в отличие от Регламента, где сказано, что применимое право определяется правопорядком только страны, где наступает вред, в ГК РФ оно может определяется и местом причинения, и местом наступления вреда.

Видится необходимым отметить и еще одно достоинство норм ст. 1222.1 ГК РФ - в ней нашел отражение принцип автономии воли в выборе правопорядка при причинении вреда в преддоговорных отношениях, что, например, не характерно для Регламента. Возможность выбора правопорядка после причинения вреда дает большую свободу сторонам в выборе наиболее подходящей для обоих контрагентов модели разрешения конфликта без больших потерь для деловых отношений.

Кроме того, стоит сказать и о еще одном важном различии. Принцип наиболее тесной связи с одной из стран контрагентов прямо закреплен в Регламенте, в то время как в ГК РФ он содержится в общей норме статьи 1186. Такое незакрепление принципа наиболее тесной связи в качестве специальной нормы правового регулирования преддоговорной ответственности диктуется тенденцией развития ГК РФ, прописанной в Концепции, а именно уменьшение круга отношений, к которым применяется принцип наиболее тесной связи с целью конкретизации норм применительно к каждому отдельному виду правоотношений.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать несколько выводов. Во-первых, коллизионное регулирование преддоговорной ответственности в российском праве, безусловно, требует некоторой доработки, поскольку большой выбор коллизионных привязок охватывает далеко не все ситуации, которые могут возникнуть на практике. Во-вторых, с другой стороны, такое многообразие моделей выбора применимого правопорядка определяет гибкость соответствующего коллизионного регулирования для ординарных ситуаций. Кроме того, преимуществом является возможность выбора правопорядка сторонами, внедрение которой диктуется тенденциями развития современного коллизионного права.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // Российская газета от 08 декабря 1994 г. № 238-239.
2. Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации: одобрена решением Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства от 07.10.2009 // КонсультантПлюс: официальный сайт системы. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_95075/ (дата обращения: 11.11.2018).
3. Регламент (ЕС) № 864/2007 о праве, подлежащем применению к внедоговорным обязательствам («Рим II») // НИУ ВШЭ: официальный сайт факультета права. Режим доступа: https://pravo.hse.ru/intprilaw/doc/040002 (дата обращения: 12.11.2018).
4. Муратова, О.В. Преддоговорные отношения в международном коммерческом обороте: специфика и тенденции правового регулирования / О.В. Муратова // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2017. № 3. С. 73-78.
5. Трояновский, А.В. Развитие института преддоговорной ответственности в гражданском и общем праве / А.В. Трояновский // Юрист. 2017. № 14. С. 20-25.

УДК 343.98.062

Чингизова Р.Ф.
студент
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

УСТАНОВЛЕНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ЛИЧНОСТИ ПРЕСТУПНИКА ПО СЛЕДАМ С МЕСТА СОБЫТИЙ, СВЯЗАННЫХ С ПРИМЕНЕНИЕМ ВЗРЫВНЫХ УСТРОЙСТВ И ВЗРЫВЧАТЫХ ВЕЩЕСТВ

Аннотация: В статье рассмотрены особенности анализа следов взрывных устройств и взрывчатых веществ на месте происшествия и возможность установления особенностей личности преступника по ним.

Ключевые слова: криминалистика, взрывчатые вещества, взрывные устройства.

Chingizova R.F.
student at Institute of law
Bashkir state University
c. Ufa

ESTABLISHING THE PECULIARITIES OF THE PERSONALITY OF THE CRIMINAL IN THE FOLLOWS FROM THE PLACE OF THE EVENTS RELATED TO THE APPLICATION OF EXPLOSIVE DEVICES AND EXPLOSIVE SUBSTANCES

Annotation: The article describes the features of the analysis of traces of explosive devices and explosives at the scene of the incident and the possibility of establishing the characteristics of the offender's identity.

Keywords: criminalistics, explosives, explosive devices.

Осмотр места происшествия с применением взрывоопасных устройств и веществ требует определенных, несколько отличных от общепринятых, организационных мероприятий с характерными особенностями обнаружения, фиксации и изъятия следовой информации.

Следовая картина преступления, совершенного с применением взрывного устройства и взрывчатых веществ, разнообразна. В ней имеет место вся совокупность возможных материальных и идеальных следов, поскольку в механизме события участвуют люди и вещи, которые взаимодействуют и образуют идеальные следы памяти и материальные следы-предметы, следы-отображения, следы-вещества и т.д.

Под взрывом понимают явление, связанное с внезапным изменением состояния вещества, сопровождающееся резким звуковым эффектом и быстрым выделением энергии, определяется рядом существенных факторов, таких как, вид, количество и характер действия взрывчатых веществ, наличие и материал оболочки корпуса, создает впечатляющие осколки, а

также место размещения взрывного устройства и взрывчатых веществ [1, с. 13].

Материальным отражением применения средств и орудий совершения способом использования взрывных устройств и взрывчатых веществ являются: предметы и вещи, которые используются для скрытой доставки орудий противоправного деяния на месте его совершения; следы пальцев рук, крови, потожирового вещества и другие биологические следы преступников, а также части их одежды следы взрыва; остатки конструкции взрывного устройства; ранения на теле пострадавших лиц и следы повреждения на трупах; кровь на одежде и предметах окружающей обстановки и тому подобное. На месте происшествия после совершения взрыва всегда происходят изменения в окружающей среде, поэтому согласны с учеными, что оно должно восприниматься комплексно, масштабно, как общая следовая картина взрыва.

В криминалистической литературе следы исследованного места происшествия, сопряженных с применением взрывных устройств и взрывчатых веществ разделяют на группы. Так к следам взрыва относятся:

1) остатки взрывного устройства (фрагменты корпуса, камуфляжные, обломки электропроводов, огнепроводного шнуров, механического взрывателя, детали часового механизма и элементов электроснабжения и других деталей);

2) следы взрыва, которые отражаются на предметах окружающей обстановки: осколочное повреждение объектов (вмятины, пробоины, царапины и т.п.); последствия воздействия ударной волны взрыва; сейсмические повреждения зданий и сооружений; травмы и другие повреждения на теле и одежде потерпевших; термические повреждения объектов;

3) продукты взрыва, взрывчатого вещества: остатки взрывчатого вещества в виде частиц и порошка; конденсированные (твердые) продукты взрыва; газообразные остатки (окись азота, углекислый газ, окись углерода, пары воды и т.п.); фрагменты упаковки взрывчатого вещества.

Классифицируя следы взрыва более подробно, можно выделить:

1) фрагменты взрывного устройства (деформированные фрагменты деталей и частей взрывных устройств);

2) следы в центре (эпицентре) взрыва (продукты взрыва и другие остатки взрывчатых веществ или взрывчатой смеси)

3) следы воздействия ударной волны взрыва для взрывов взрывных устройств с зарядами массой до 10 кг взрывчатого вещества выделяют: бризантный, тепловой и вспыльчивый, фугасный (метательный), микроструктурных и сейсмический влияние)

4) следы вторичных осколков (сквозные пробоины, слепые пробоины и вмятины)

5) идеальные следы взрыва (следы, отражаются в сознании потерпевших и свидетелей – акустический эффект взрыва, световое

воздействие (вспышка) и запаховые ощущения).

Для поиска следов при осмотре места взрыва широко используются средства криминалистической взрывотехники приборы, оборудование, инструменты, химические реактивы, программное обеспечение и другие средства, предназначенные для использования следователями, экспертами и специалистами-взрывотехниками при решении задач по поиску, выявлению, обезвреживания, уничтожение, осмотра, фиксации, изъятия, транспортировки и криминалистического исследования взрывоопасных объектов и следов, которые остаются на месте установки или взрыва [3, с. 102].

Специфичность и разнообразие следов и объектов, которые нужно искать, изучать и изымать на месте взрыва, обусловливают необходимость привлечения к участию в осмотре широкого круга специалистов и технических помощников. К следам взрыва, изучаемыми криминалистами, относят: - механические повреждения среды (грунта), другого материала поверхности, окружающих предметов, живых лиц от взрывной волны (воронки, разломы, сколы, локальные деформации, травматические повреждения у людей и т.п.) от осколков (вмятины, царапины, осколочные пробоины) термические повреждения (копоть, расплавление) - остатки (обломки, части) взрывного устройства (металлические, стеклянные или пластмассовые части корпуса устройства, обрывки электропроводов, проволоки и огнепроводного шнура, части корпуса, механического взрывателя, детали или обломки часового механизма и элементов электропитания и т.д.).

Осколочное поражение при взрывах, взрывных устройств и взрывчатых веществ проявляется в образовании на предметах обстановки места происшествия сквозных пробоин, слепых пробоин и вмятин. В совокупности весь осколочный спектр несет ценную информацию по различным характеристикам взрывных устройств: заряде взрывчатых веществ и их оболочке, ориентации корпуса взрывного устройства в пространстве в момент взрыва, наличии и характеристиках дополнительных поражающих элементов.

Полнее изучить обстоятельства подготовки преступления, изготовление, похищения, приобретение взрывных устройств, взрывчатых веществ можно, если наряду с поиском и обзором веществ и предметов, подозреваемых в принадлежности к взрывчатым веществам и взрывным устройствам, уделить внимание поиску и осмотра сопутствующих им другим объектам и материалам. Такими сопутствующими следами-объектами являются: 1) пустые корпуса боеприпасов и мин, пустые картонные и бумажные коробки из - под патронов и охотничьего пороха, смятые или разорваны этикетки с маркировкой, множество пустых гильз и пуль со следами инструмента типа пассатижей, свидетельствующих о разрядке боеприпасов или извлечение пороха из патронов или стандартных промышленных упаковок; 2) патронная бумага для изготовления оболочки

патронных взрывчатых веществ, остатки бумажных патронов промышленных взрывчатых веществ, содержащих маркировочные обозначения и следы взрывчатого вещества, находившегося в них разорваны полиэтиленовые пакеты и бумажные мешки для упаковки и транспортировки больших количеств взрывчатых веществ; 3) раскрыты картонные корпуса или оболочки от взрывчатых пакетов и других учебно-имитационных, сигнальных, осветительных средств и пиротехнических изделий гражданского или военного назначения; 4) специальная химическая и техническая литература, содержащая сведения по рецептуре и технологии изготовления взрывчатых веществ; 5) химическая посуда и лабораторное оборудование (колбы, воронки, стаканы, мензурки, стеклянные палочки, фарфоровые чашки, ступки) со следами различных веществ.

Своевременное выявление и криминалистическое исследование сопутствующих объектов позволяет получить дополнительные данные о характеристиках применения взрывчатого вещества и взрывного устройства.

Известно, что информация, содержащаяся в нескольких следах, полученная из нескольких источников и оцениваемая в совокупности, позволяет воспроизводить более полную и подробную картину случившегося, получать конкретную информацию о лицах, участвовавших в совершении преступления.

Взрыв минимизирует количество следов преступников, взрывных устройств и взрывчатых веществ. При срабатывании взрывного устройства происходит разрушение или сильная деформация всех элементов его конструкции. Через температурное воздействие и высокое давление продуктов взрыва уничтожаются следы биологического происхождения (следы пальцев рук, кровь, волосы и т.п.) на корпусе и деталях взрывного устройства. При мощном взрыве происходит значительное разрушение элементов конструкции, как подрывника, так и корпуса взрывного устройства, разбрасывания фрагментов и частичное их сгорание при взрыве приводит к уничтожению следов.

Средства и методы выявления при осмотре места взрыва условленных объектов основывается из наработок соответствующих военно-технических наук, не исключая физики, химии. В основном они строятся на исследованиях таких принципов механизма действия и технико-конструктивной специфики данных предметов, которые берутся в учет в военно-технических науках и хранят в себе своеобразный криминалистический интерес.

Практика свидетельствует, что во время осмотра места происшествия по факту взрыва довольно часто возникают определенные трудности, которые препятствуют его неотложному и оперативному проведению. Это связано с аварийно-спасательными работами, при условии выполнения которых не всегда удается обеспечить сохранность следов взрыва, особенно - микрообъектов. К тому же, ударная волна может распространяться на сотни метров, а в случаях катастрофических взрывов - несколько

километров, что существенно расширяет место происшествия [2, с. 145].

Чаще всего при осмотре мест взрывов изымаются детали и осколки взрывных устройств, следы взрывчатого вещества, описываются повреждения, изымается одежду пострадавших, испорченных, изуродованных взрывом. Реже обнаруживают следы транспортных средств преступников. Следы преступников при этом оказываются довольно редко. Однако на месте взрыва можно изъять окурки сигарет, выкуренных (по словам свидетелей-очевидцев) преступниками, доли поврежденного одежды и обуви, следы пальцев рук, следы обуви, использованных преступниками инструментов, потожировых следов и т.д.

Спектр следов, которые могут остаться впоследствии осущетсвления преступного деяния, сопряженного с использованием взрывных устройств и взрывчатых веществ, является достаточно широким. Наряду с этим, несмотря на разрушительный и масштабный характер детонации, в области преступного события остаются достаточно весомые для процесса расследования материальные образования, по которым можно приобрести криминалистически ценные сведения о событии и обстоятельствах уголовного преступления.

Использование итогов осмотра места происшествия, связанного с применением взрывных устройств и взрывчатых веществ является возможностью для моделирования преступления, носящий всегда ретроспективный характер.

Ситуационные исследования основаны на изучении комплекса различных следов и объектов, созданных до и после взрывов, моделировании обстановки и реконструкции взрывных устройств и направлены на определение существенных черт динамики механизма совершения криминальных взрывов, воспроизведение обстановки перед взрывом, определение профессиональных навыков преступников, установили взрывные устройства.

Формой реализации совершения криминальных взрывов является система взаимодействия преступников с другими и элементами окружающей обстановки, поэтому способы совершения преступлений этой категории в значительной мере определяют характер ситуации. Моделирование обстановки и поведения преступников на местах событий является обязательным элементом ситуационных исследований. На основании указанного, для следователей и оперативных подразделений создаются благоприятные условия по организации работы со свидетелями. Определение внешних примет лиц, подозреваемых и осуществления других процедур по расследованию преступного деяния «по горячим следам».

Своевременное исследование следов взрыва позволяет получить значительную информацию о применимом взрывном устройстве. Его количественные и качественные характеристики. Поэтому их анализ позволит наиболее полно воссоздать механизм совершения преступления, также обеспечит установление модели преступного события. Анализ следов,

установленный при инспекции места происшествия, взаимосвязанного с применением взрывных устройств и взрывчатых веществ может быть ориентировочным фактором в выборе направления расследования. А также необходимым представляется предоставление нужных сведений для выявления других вещественных доказательств и установления лиц, имеющих отношение к учинению преступных действий.

Использованные источники:

1. Долгинов С. Д. Осмотр места взрыва: вопросы организации и тактики проведения // Юридические науки. - 2014. - № 1. - С. 12-14.
2. Ляшенко В. Н., Бичахчян М. К. Общая характеристика взрывчатых веществ // Актуальные вопросы совершенствования специальной подготовки курсантов и слушателей образовательных учреждений системы МВД России : материалы Всерос. науч.-практ. конф. / под ред. Д. В. Карабаша, А. А. Тагановой, С. Л. Лазицкого, А. В. Ку-жильной. Краснодар, 2014. С. 143-151.
3. Пустозеров Д.Н. Криминалистическое исследование взрывчатых веществ // Сибирские уголовно-процессуальные и криминалистические чтения. – 2016. – С. 100 – 109.

УДК 341.922.4

Чингизова Р.Ф.
студент
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПРИМЕНЕНИЕ ПРАВА С МНОЖЕСТВЕННОСТЬЮ ПРАВОВЫХ СИСТЕМ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

Аннотация: В работе исследуются проблемы, возникающие перед правоприменителем при регулировании частноправовых отношений трансграничного характера в аспекте применения права страны, в которой действуют несколько правовых систем.

Ключевые слова: международное частное право, правовые системы, право.

Chingizova R.F.
student at Institute of law
Bashkir state University
c. Ufa

APPLICATION OF THE RIGHT WITH THE DIMENSION OF LEGAL SYSTEMS IN PRIVATE INTERNATIONAL LAW

Annotation: The work examines the problems faced by the law-enforcer if the regulation of private-law relations of a cross-border nature applies the law of a country in which several legal systems.

Keywords: international private law, legal systems, law.

В соответствии со ст. 1188 ГК РФ вопрос о применении права определенной страны, в которой функционирует смешанная правовая система, решается применением одной из них, определяться, которая будет в соответствии с правом данной страны. В случае невозможности установления применимой правовой системы, необходимо применять ту, которая наиболее подходит в рамках данных правоотношений.

Важно отметить, что многие иностранные акты используют термин «государство с множественностью правовых систем». К примеру, ст. 22 Регламента Европейского союза о праве, применимом к договорным обязательствам, закрепляет следующее: в случае если государство включает определенное количество территориальных единиц, которые обладают собственными нормами права в сфере договорных обязательств, то каждая единица определяется как страна в целях определения права, подлежащая применению в соответствии с вышеуказанным регламентом [1].

Считается, что проблема, которая разрешается положениями ст. 1188 ГК РФ, напрямую связана с тем, что при поиске права, регулирующего частноправовые отношения трансграничного характера, российская коллизионная норма может указывать на право государства, в котором действует несколько правовых систем.

Одним из примеров подобной ситуации являются системы права Великобритании, США, Канады и ряда других государств. США состоят из 50 штатов и федерального округа Колумбия, при этом каждый штат обладает своим законодательством. Законы определенного количества штатов содержат нормы, направленные на регламентацию одних и тех же социальных отношения, но регулируют его по-разному. Ярким примером является определение на законодательном уровне категории «постоянное место жительства»: для штата Невада достаточно 24 часов пребывания на его территории, чтобы получить данный статус, однако для федерального округа Колумбия данный срок составляет шесть месяцев. Также законы некоторых штатов различно определяют возраст совершеннолетия – от 18 до 21 года.

Как известно, право Канады также базируется на системе англосаксонского права, но в канадской провинции Квебек в случае регулирования частноправовых отношений действует собственное законодательство, которое образует самостоятельную систему права на территории одного государства. В науке данный пример именуется «квебекским исключением».

Немаловажным является вопрос о типах множественности правовых систем. В данном случае мнения ученых существо разнятся. К примеру, авторы комментариев к Гражданскому кодексу РФ считают, что необходимо выделять два вида множественности: территориальную и интерперсональную. Первый вид характеризуется следующим образом: в пределах одного государства существуют такие территории, которые имеют различное законодательство, регулирующее одни и те же вопросы. Второй

вид – по группам индивидуумов, то есть подчинение праву в зависимости от своей групповой принадлежности.

Многие исследователи выделяют следующие варианты множественности: интерлокальные, интерперсональные и интертемпоральные. Однако ряд правоведов выделяют и четвертый вид – существующий в государстве правовой дуализм.

Говоря об интерлокальных и интерперсональных коллизиях, можно считать, что они возникают в странах, где присутствуют минимум две правовые системы. К примеру, интерлокальные коллизии возникают в странах, состоящих из отдельных субъектов (федеративные государства). Нередко их именуют «межштатными», «межобластными» и «межреспубликанскими».

Что касается интерперсональных коллизий, то они существуют в государствах, которые населены обособленными общностями с позиции правового регулирования, например Индия, Индонезия и т.д. Данный тип коллизий возникает в государствах, где существуют группы лиц, которые объединены определенным критерием. Им может выступать религия, принадлежность к цивилизованной группе и т.д. В таких случаях на лиц, принадлежащих к подобным группам, распространяются персональные нормы, объединенные в особые подсистемы. К примеру, для коренных жителей, объединенных в племена, - это обычаи данного племени.

Интертемпоральные коллизии складываются и формируются в случаях, когда на регламентацию одного общественного отношения выделяются несколько нормативных актов, обладающих одинаковой юридической силой, но такие акты могут розниться по времени восприятия. Иначе говоря, один акт был принят раньше другого [2].

Объединяет все три рассмотренные коллизии следующий фактор: они могут возникать в области одного государства. В связи с этим их относят к «внутренним» коллизиям.

Резюмируя вышесказанное, мы пришли к выводу, что в случае, когда российская коллизионная норма перенаправляет правоприменителя к праву иного государства, то происходит отсылка к законам данного государства без учета наличия в нем системы права. Иначе говоря, если коллизионные нормы направляющие к правовой системе иностранного государства, в котором имеется несколько систем права, то предмет обсуждения о выборе той или иной системы решается в соответствии с правилами, которые закреплены в законодательстве того государства, куда отсылала коллизионная норма.

Использованные источники:

1. Богуславский М.М. Проблемы соотношения международного публичного и международного частного права//Молодой ученый. -2016. -№28. - С. 707-709.
2. Современное международное частное право в России и Евросоюзе. Книга первая//под ред. М.М. Богуславского, А.Г. Лисицына-Светланова, А. Трунка.

- М.: НОРМА, 2013. - С. 139.

УДК 343.963

Чингизова Р.Ф.
студент
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

СООТНОШЕНИЕ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА И ВЕДОМСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация: В работе были исследованы соотношения прокурорского надзора и ведомственного контроля, проводимых в рамках уголовно-процессуального законодательства. Сделан вывод о нерешенности вопроса оптимального соотношения прокурорского надзора и ведомственного контроля.

Ключевые слова: контроль, надзор, прокурорский надзор, уголовный процесс.

Chingizova R.F.
student at Institute of law
Bashkir state University
c. Ufa

RELATIONSHIP OF THE PROSECUTOR'S SUPERVISION AND DEPARTMENTAL CONTROL

Annotation: The work investigated the relationship of prosecutorial supervision and departmental control, carried out in the framework of the criminal procedure legislation. The conclusion is made about the unresolved issue of the optimal ratio of prosecution supervision and departmental control.

Keywords: control, supervision, prosecutor's supervision, criminal process.

Статьей 2 Конституции Российской Федерации было установлено основополагающее положение: «Человек, его права и свободы являются высшей ценностью. Признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина – обязанность государства». Это указание особо актуально по отношению к уголовно-процессуальной деятельности органов, которые управомочены проводить предварительное расследование, в силу того, что в процессе такой деятельности возможно значительное ограничение названных выше прав и свобод, при этом вероятность их нарушения очень высока. Поэтому законодательством сформулирована конкретная система гарантий законности и объективности деятельности органов, которые осуществляют предварительное расследование, а составными частями этой системы являются прокурорский надзор и ведомственный контроль.

В теории уголовного процесса нет единообразия во мнениях по поводу

такой функции уголовного судопроизводства, как ведомственный контроль. Это объясняется тем, что нормы, регулирующие вышеназванную деятельность, возникли относительно недавно.

Олефиренко отметил, что ведомственный процессуальный контроль - это «основное средство обеспечения законности предварительного расследования по уголовному делу руководителем следственного органа, состоящее из регламентированной уголовно-процессуальным законом системы процессуальных действий и решений, связанных с проверкой процессуальной деятельности следователя по выполнению задач уголовного судопроизводства на досудебной стадии производства по конкретному уголовному делу» [5].

Можно увидеть, что ведомственный процессуальный контроль рассматривается Т. Г. Олефиренко применительно к руководителю следственного органа, в то время как данное явление не ограничено только этим участником уголовного процесса со стороны обвинения. Также, в определении названного автора делается упор на проверке выполнения задач уголовного судопроизводства, т. е., по сущности, значительным образом сужается объект ведомственного процессуального контроля. В этом контексте Н. В. Григорьева говорит о том, что исследуемое направление в науке трактуется «в основном применительно к руководителю следственного органа и как уголовно-процессуальная деятельность, а не как средство обеспечения законности» [3].

Федеральный закон Российской Федерации от 5 июня 2007 г. № 87-ФЗ существенно усилил полномочия по проведению ведомственного процессуального контроля по отношению к руководителю следственного органа. До изменений, внесенных вышеупомянутым законом, прокурор обладал значительной частью полномочий на осуществление как организационного, так и процессуального контроля за предварительным следствием. Начальнику следственного отдела была отведена только некоторая доля организационного контроля, а о самостоятельном процессуальном контроле в данном случае не могло идти и речи. Единственное, на что имел право начальник следственного отдела в этом ключе, - вносить прокурору ходатайство об отмене незаконных или необоснованных постановлений следователя.

В соответствии с действующим законодательством России подавляющий процент полномочий на проведение ведомственного процессуального контроля (и если мы говорим о его разновидностях, как организационных, так и процедурных) с руководителем следственного органа. Он может контролировать и соблюдать административные и правовые нормы, связанные с организацией уголовного преследования, и обеспечивать соблюдение правил уголовно-процессуального права.

По этому поводу И.В. Безрядин отмечает, что в современных условиях глава следственного органа наделен почти всеми контрольными полномочиями в ходе предварительного расследования [1]. В этой связи

Ф.Ю. Васильев справедливо говорит о принципе дифференциации полномочий субъектов уголовного преследования, в связи с чем органы прокуратуры не должны дублировать контрольные полномочия руководителей органов предварительного следствия [2].

В.В. Калницкий отметил, что наблюдение за предварительным расследованием - это не единственная деятельность прокурора, поскольку последний также несет ответственность за непосредственное рассмотрение преступлений и направление усилий соответствующих органов в этой области [4].

Если сравнить «надзор» и «контроль», можно заключить, что надзор не имеет «организационного элемента», который позволяет прокурору контролировать соблюдение административно-правовых норм, регулирующих отношения, связанные с организацией уголовного преследования. Иными словами, объектом ведомственного процессуального контроля являются действия органов предварительного следствия и их законности. Объектом прокурорского надзора являются не действия самих органов предварительного следствия, а законность таких действий.

Если говорить о надзоре и ведомственном контроле за предварительным расследованием в форме дознания, то здесь ситуация несколько иная. Современный Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации (далее - УПК РФ) оставляет за прокурором некоторые организационные полномочия в отношении дознания, например, давать дознавателю письменные указания о направлении расследования, производстве процессуальных действий. Кроме того, прокурор обладает широкими полномочиями по обеспечению законности в деятельности органа дознания, начальника органа дознания, начальника подразделения дознания и дознавателя.

Ведомственный контроль начальника органа дознания или начальника подразделения дознания, в соответствии с действующим законодательством России, состоит в основном в контроле за соблюдением административно-правовых предписаний, регламентирующих отношения, которые связаны с организацией уголовного преследования, т. е. в «организационном контроле». Процессуальный же контроль в этом случае сведен к минимуму. Данные лица в рамках контроля, связанного с обеспечением исполнения предписаний уголовно-процессуального закона, имеют право лишь на проверку материалов проверки сообщений о преступлениях и материалов уголовного дела, находящиеся в производстве органа дознания, дознавателя. Поэтому можно говорить о том, что ведомственный процессуальный контроль руководителя следственного органа шире по объему полномочий по сравнению с ведомственным контролем со стороны начальника органа дознания или начальника подразделения дознания.

Вместе с тем можно положить, что осуществляющий надзор прокурор и должностное лицо, уполномоченное проводить ведомственный процессуальный контроль, не должны рассматриваться как соподчиненные

руководители. Более верным будет рассматривать прокурорский надзор и ведомственный контроль с точки зрения их относительной самостоятельности, как отдельные направления деятельности различных субъектов. Однако анализируемые правовые явления есть ни что иное, как элементы единой системы гарантий обеспечения законности и соблюдения прав и свобод человека и гражданина. Поэтому возникает вопрос правильного и оптимального сочетания прокурорского надзора и ведомственного контроля, который обеспечивает предельно эффективную реализацию этих функций.

Нельзя также обойти внимание то, что в действующем УПК РФ предоставлено право дознавателю и следователю обжаловать действия (бездействия) и решения прокурора или руководителя следственного органа вышестоящему прокурору или руководителю вышестоящего следственного органа. При этом в юридической литературе ученые возражают против этого, отмечая, что указанные выше должностные лица должны представлять единую и консолидированную позицию в связи с тем, что являются участниками уголовного судопроизводства со стороны обвинения.

Думается, что наличие у дознавателя и следователя права обжалования действия (бездействия) и решения прокурора или руководителя следственного органа вышестоящему прокурору или руководителю вышестоящего следственного органа достаточно оправданно и целесообразно. Это право также представляет собой элемент системы гарантий по обеспечению законности, содействует предотвращению принятия необоснованных решений и соблюдению прав и свобод человека и гражданина.

Дополнительно к сказанному отметим, что в науке уголовного процесса имеются критерии, по которым возможно разграничение исследуемых нами правовых явлений. Бесспорно, что прокурорский надзор и ведомственный контроль производятся разными субъектами. Эти направления деятельности реализуются соответственно прокурором и руководителем органа предварительного расследования. Предмет и пределы прокурорского надзора в отношении предварительного следствия были существенно сужены вышеупомянутым Федеральным законом Российской Федерации от 5 июня 2007 г. № 87-ФЗ. Прокурорский надзор за деятельностью органов предварительного следствия ограничен проверкой данной деятельности на ее соответствие закону. Предмет и пределы прокурорского надзора в отношении дознания значительно шире в сравнении с надзором за предварительным следствием.

Основанием для осуществления прокурорского надзора в отношении органов предварительного следствия служит любое принятое ими процессуальное решение и совершенное действие, т. е. в данном случае надзор носит характер последующей проверки. Если говорить о прокурорском надзоре за дознанием, то поводом может служить не только уже принятое решение или уже совершенное действие, но и мероприятия,

которые должны совершиться в будущем, т. е. такой надзор носит предупреждающий характер. Прокурор, к примеру, дает согласие дознавателю на возбуждение перед судом ходатайства об избрании, отмене или изменении меры пресечения либо о производстве иного процессуального действия, допускаемого на основании судебного решения. Касательно времени осуществления прокурорского надзора и ведомственного контроля, можно сказать, что эти направления деятельности проводятся в постоянном режиме.

Разграничивая прокурорский надзор и ведомственный контроль по объему полномочий, необходимо понимать, что руководитель следственного органа обладает определенной процессуальной самостоятельностью по отношению к прокурору, что дает первому более широкие полномочия. Относительно начальника органа дознания, начальника подразделения дознания заметим, что круг их полномочий по контролю за предварительным расследованием значительно уже, что говорит об относительной несамостоятельности и зависимости упомянутых участников уголовного судопроизводства от прокурора.

Таким образом, вопрос определения оптимального соотношения прокурорского надзора и ведомственного контроля на текущий момент является не разрешенным, продолжая оставаться актуальным и дискуссионным в науке уголовного процесса. Так, например, вышеприведенный анализ мнений отдельных ученых-процессуалистов свидетельствует об отсутствии устоявшейся модели сочетания рассматриваемых функций государственных органов и должностных лиц.

Использованные источники:

1. Безрядин В. И. О некоторых вопросах соотношения полномочий надзора и процессуального контроля руководителя следственного органа в досудебном производстве // Юридическая наука: история и современность. - 2015. - № 1. - С. 109.
2. Васильев Ф. Ю. Прокурорский надзор и ведомственный контроль в механизме обеспечения законности решений об отказе в возбуждении уголовного дела // Вестник Санкт- Петербургского университета МВД России. - 2015. - № 2 (66). - С. 69.
3. Григорьева Н. В. К вопросу о ведомственном процессуальном контроле в уголовном судопроизводстве // Вестник экономической безопасности. - 2016. - № 5. - С. 128.
4. Кальницкий В. В. Соотношение ведомственного процессуального контроля и прокурорского надзора за предварительным следствием // Вопросы теории и практики уголовного судопроизводства. - Омск : Ом. акад. МВД РФ, 2016. - С. 10.
5. Олефиренко Т. Г. Ведомственный процессуальный контроль как основное средство руководителя следственного органа по обеспечению законности предварительного расследования // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение.

Вопросы теории и практики. - 2014. - № 2, ч. 2. - С. 148-150.

УДК 347.963

Чингизова Р.Ф.
студент
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР В СИСТЕМЕ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрены особенности прокурорского надзора в системе местного самоуправления, сделаны выводы о необходимости уделить внимание вопросам совершенствования методов, применяемы в надзорной деятельности.

Ключевые слова: прокурорский надзор, местное самоуправление, прокуратура.

Chingizova R.F.
student at Institute of law
Bashkir state University
c. Ufa

THE PUBLIC PROSECUTOR'S SUPERVISION SYSTEM OF LOCAL GOVERNMENT

Annotation: The article discusses the features of prosecutorial supervision in the system of local self-government, made conclusions about the need to pay attention to the improvement of methods used in supervisory activities.

Keywords: prosecutor's supervision, local government, prosecutor's office.

В ратифицированной Европейской хартии местного самоуправления, а также в Федеральном законе № 131 «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» установлены положения, ограничивающие контроль над органами местного самоуправления. К мерам, достаточным для того, чтобы обеспечить законность и соблюдение конституционных норм в их деятельности. Правовая среда (нормотворчество и правоприменение) в соответствии с новым курсом развития местного самоуправления определяется непосредственно на муниципальном уровне, закреплена в законодательных актах и соответствующих нормативных актах и распространяется по всей территории муниципального образования.

Возникающие правовые отношения между населением (гражданами) и органами местного самоуправления весьма разнообразны, что обусловлено решением широкого круга вопросов местного значения. В то же время такая гарантия законодателем именно самостоятельного принятия решений порождает иную по своей сути нормативную консолидацию в правовых

актах муниципальных образований. Это связано с тем, что действующее законодательство не содержит единой модели муниципальных образований, которые включают в свою структуру множество различных типов поселений. Эта законодательная неопределенность и разнообразие ставит под угрозу нарушение правопорядка в сфере властных отношений на муниципальном уровне.

Соблюдение законности на уровне местного самоуправления в пределах своей компетенции осуществляет прокуратура Российской Федерации. Федеральным законом «О прокуратуре» местным органам власти был присвоен ряд контролируемых объектов. Основной сложностью в деятельности прокуратуры по обеспечению правомерности государства является разнообразие нормативного регулирования деятельности органов местного самоуправления (не только нормативных актов муниципального образования, но и федерального законодательства, а также правовых актов органов местного самоуправления). субъекты Российской Федерации). Исходя из специфики деятельности органов местного самоуправления, можно сделать вывод, что права и свободы человека и гражданина, проживающего на территории конкретного муниципального образования, являются основными интересами деятельности прокуратуры. Рассматривая вопрос о правонарушении, прокурором будут установлены факты нарушения законных прав и свобод гражданина независимо от способа нарушения указанного права и количественного состава субъект права (один гражданин, несколько граждан или неопределенная группа лиц). Детальная оценка прокуратурой нормативных актов органов местного самоуправления, проектов этих актов, правовая оценка на предмет соответствия действующему российскому законодательству и своевременное принятие прокурорских ответных мер, как правило, препятствуют принятию законодательных актов, не соответствующих законодательству. Это позволяет поддержать необходимый высокий уровень законности деятельности органов местного самоуправления и отражает общий уровень правовой защиты граждан.

С учетом специфики организации местного самоуправления на современном этапе формирования этого института отношений, органам местного самоуправлению для принятых нормативных актов и деятельности, осуществляемой в рамках принятых полномочий), представляется необходимым разработать, принять и регулярно обновлять методологию прокурорского надзора, которая отвечает всем особенностям конкретного муниципальных образований и отражающих правоприменительную практику в различных областях регулирования общественных отношений. Необходимо обратить внимание на совершенствование методов, применяемых в надзорной деятельности, активное развитие правоохранительного аппарата, выявление и устранение недостатков в существующих методах, преодоление пробелов в законодательстве и законодательстве путем индивидуального подхода к обеспечению

законности на территории каждого конкретного территориальная единица, применять достижения современной науки в исследованиях по вопросам местного самоуправления. Все это положительно скажется на эффективности надзора за деятельностью местных органов власти.

Использованные источники:

1. Британов А.И., Черепанов М.М. О проблемах прокурорского надзора за исполнением законов органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления // Электронное приложение к «Российскому юридическому журналу». - 2018. - № 3. - С. 63 - 71.
2. Паламарчук А.В. Прокурорский надзор за исполнением законодательства об обращениях граждан // Законность. 2017. N 7. С. 3 - 6.

УДК 347. 21. 7

Чирухина Д.О.
студент
научный руководитель: Ахмадуллин А.С., к.юр.н.
доцент
кафедра уголовного права и процесса
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

НАДЗОР ЗА ИСПОЛНЕНИМ ЗАКОНОВ СУДЕБНЫМИ ПРИСТАВАМИ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

Аннотация: статья посвящена исследованию процедуры осуществления надзора за исполнением законов судебными приставами, основная задача которого - обеспечение законности в деятельности уполномоченных органов, а также защита прав и свобод физических лиц. На основании комплексного анализа положений нормативных правовых актов и научной литературы сделан следующий вывод: данная отрасль надзора является составной частью прокурорского надзора за исполнением законов.

Ключевые слова: судебный пристав, прокурорский надзор, исполнительное производство.

Chirukhina D.O.
student of the Institute of Law
Bashkir State University, Ufa
Scientific adviser
Akhmadullin A.S.
candidate of Law, associate professor of the department of criminal
law and process of the Institute of Law
Bashkir State

University
Russia, Ufa

Annotation: the article is devoted to the investigation of the procedure for exercising supervision over the execution of laws by bailiffs, whose main task is to ensure legality in the activities of authorized bodies, as well as to protect the rights and freedoms of individuals. On the basis of a comprehensive analysis of the provisions of regulatory legal acts and scientific literature, the following conclusion is drawn: this branch of supervision is an integral part of the prosecutor's supervision over the implementation of laws.

Key words: bailiff, prosecutor's supervision, enforcement proceedings.

Акцентируем внимание на том, что надзор за исполнением законов судебными приставами – это один из основополагающих направлений прокурорского надзора в целом, регламентированный на территории России несколькими нормативными правовыми актами: Федеральным законом (далее – ФЗ) «О судебных приставах», «О прокуратуре Российской Федерации» (далее – РФ), «Об исполнительном производстве».

Проанализировав статью 1 ФЗ «О прокуратуре РФ», необходимо сделать следующий вывод: надзор за исполнением законов судебными приставами – это самостоятельная отрасль прокурорского надзора154.

На современном этапе вышеизложенное выступает предметом многочисленных дискуссий среди ученых-правоведов155. Именно поэтому считаю целесообразным рассмотреть данный вопрос более подробно.

Во-первых, стоит отметить, что положений, регулирующих применение рассматриваемой отрасли надзора на территории РФ и раскрывающих сущность деятельности прокуроров в данной области (предмет надзора, полномочия прокуроров), ФЗ не содержит. Однако в соответствии со статей 129 Конституции РФ полномочия прокуроров определяются исключительно правовыми предписаниями, установленными ФЗ156.

Таким образом, данный пробел во внутринациональном законодательстве необходимо устранить в связи с тем, что вышеизложенное создает правовые коллизии при осуществлении надзора за исполнением законов судебными приставами.

Рассматривая данный вопрос, представляется необходимым отметить, что предметом вышеуказанной отрасли надзора выступает надзор, в первую

---

[154] Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» от 17 января 1992 г. № 2202-1-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 30 октября 2018 г. № 374-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации 1995. № 47, ст. 4472.

[155] Винокурова Е.Ю. Прокурорский надзор: учебник для академического бакалавриата. М.: Юрайт, 2017. С. 231.

[156] Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 г. № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2014. № 31.

очередь, за законностью и обоснованностью реализуемых мер и нормативных актов, принимаемых по вопросам, входящих в компетенцию органов. Именно поэтому считаю целесообразным рассмотреть категории судебных приставов.

В соответствии с ФЗ «О судебных приставах» выделяют: приставов по обеспечению установленного порядка функционирования судов всех видов и уровней, права и обязанности которых регламентированы вышеуказанным ФЗ; приставов-исполнителей157.

Основные функции судебных приставов первой категории заключаются в обеспечении порядка в судах, предупреждении и пресечении преступлений и правонарушений, второй – в выполнении задачи по осуществлению принудительного исполнения судебных решений.

Акцентируем внимание на том, что надзор в данном случае осуществляется за исполнением судебными приставами положений законов и подзаконных актов, нарушение которых возможно при реализации полномочий. К данным нормативным актам обосновано отнести следующие:

1. Положения рассмотренных в статье законов: ФЗ «О судебных приставах», «О прокуратуре РФ», «Об исполнительном производстве»;

2. ФЗ «Об оружии», «О системе государственной службы РФ» и т.д.

Таким образом, целесообразно отметить следующее: основной задачей прокурорского надзора за исполнением законов судебными приставами выступает обеспечение законности в их деятельности, а также защита прав и свобод физических лиц158.

Проанализировав вышеизложенное, необходимо сделать вывод о том, что данная отрасль надзора является составной частью прокурорского надзора за исполнением законов.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 г. № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2014. № 31.
2. Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» от 17 января 1992 г. № 2202-1-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 30 октября 2018 г. № 374-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации 1995. № 47, ст. 4472.
3. Федеральный закон «О судебных приставах» от 21 июля 1997 г. № 118-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 29 декабря 2017 г. № 478-ФЗ) // Российская газета. 1997. № 149.
4. Винокурова Е.Ю. Прокурорский надзор: учебник для академического бакалавриата. М.: Юрайт, 2017. 432 с.

[157] Федеральный закон «О судебных приставах» от 21 июля 1997 г. № 118-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 29 декабря 2017 г. № 478-ФЗ) // Российская газета. 1997. № 149.
[158] Ласкина Н.В. Прокурорский надзор: учебник для вузов. М.: Юстицинформ, 2016. С. 127.

5. Ласкина Н.В. Прокурорский надзор: учебник для вузов. М.: Юстицинформ, 2016. 226 с.

УДК 336.14

Чихачева Д.А.
студент 3 курса
факультет корпоративной экономики и предпринимательства
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

РЕФОРМИРОВАНИЕ БЮДЖЕТНОГО УЧЕТА В РФ

Аннотация. В статье рассматриваются процессы реформирования бюджетного учета в Российской Федерации, основные этапы реформирования, а также основные изменения в бюджетном учете и отчетности в 2018 году. Представлены *нововведения, которым подвергается бюджетный учет вследствие утверждения федеральных стандартов - как инструмента преобразований.*

Ключевые слова: бюджетный учет, отчетность, реформирование учета в бюджетной сфере, изменения в бюджетном учете, федеральный стандарт – как инструмент преобразований.

Chikhachyova D.A.
3rd year student
Faculty of Corporate Economics and Business Affairs
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk

REFORMING THE BUDGETARY ACCOUNTING IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract. The article discusses the processes of reforming budget accounting in the Russian Federation, the main stages of reform, as well as the main changes in budget accounting and reporting in 2018. Presents the changes that budget accounting is subject to as a result of the approval of federal standards - as an instrument of transformation.

Keywords: budget accounting, report, accounting reform in the public sector, changes in budget accounting, federal standard - as a conversion tool.

В развитии современной экономики главную роль играет государственное регулирование. В финансовом механизме, который, в свою очередь, позволяет осуществлять экономическое регулирование, особое место занимает государственный бюджет. И если происходят какие-либо изменения в бюджетном процессе, то они в основном заключаются в повышении эффективности расходов государства за счет концентрации направлений, наиболее важных для общества. Не секрет, что основным сектором экономики России являются бюджетные учреждения,

преследующие некоммерческие цели в процессе своей детальности и являющиеся опорой государственной власти [7]. Так как бюджетный учет – это составная часть единой системы учета Российской Федерации, то он должен непрерывно совершенствоваться. Для этого требуется все время повышать эффективность использования бюджета, анализировать его воздействие на экономику, рационально управлять финансами, создавая новые направления в ведении бухгалтерского учета. Именно в этом и заключается актуальность выбранной мною темы, ведь реформирование бюджетного учета осуществлялось не одно десятилетие и всегда оставалось важной задачей государства.

Государство всегда стремилось избавится от нерациональных расходов, что обуславливало необходимость принятия взвешенных решений в бюджетном планировании. Требовалось внедрение новых концепций. Но для достижения этого, нужно было выяснить, какие сферы деятельности лучше развиваются при частном инвестировании, а какие при бюджетном финансировании. Тем самым, возникла необходимость в сравнении частного сектора с себестоимостью производимой продукции, а также оказываемых услуг в секторе государственного управления [4]. По мнению Министерства финансов, достичь это можно только, если внедрить в бюджетный учет элементы «коммерческого» бухгалтерского учета, и главным образом ввести метод начислений. Данный метод позволит значительно повысить прозрачность операций сектора государственного управления.

Все это нашло отражение в Бюджетном послании Президента РФ, в ходе которого была разработана Концепция реформирования бюджетного процесса в 2004-2006 гг.

Совершенствование бюджетного процесса, как одного из направлений данной реформы, можно добиться путем замены "управления бюджетными затратами" на "управление результатами". А достичь это позволит повышение ответственности и самостоятельности участников бюджетного процесса в рамах четких среднесрочных ориентиров. И тогда на первый план выйдет известная концепция "бюджетирование, ориентированное на результат». Ей суть заключается в распределении бюджетных ресурсов между администраторами бюджетных средств и реализуемыми ими бюджетными программами в зависимости от достижения конкретных результатов [7].

Были выделены следующие направления реформирования бюджетного процесса:

1) Реформирование бюджетной классификации
2) Расширение сферы применения программно-целевых методов бюджетного планирования
3) Разделение бюджетов на бюджеты действующих и принимаемых обязательств
4) Совершенствование среднесрочного финансового планирования
5) Изменение порядка процедур составления и рассмотрения бюджета

[4].

Реформирование бюджетной классификации заключается в приближении классификации к требованиям международных стандартов, а именно:

1. Повысить самостоятельность участников бюджетного процесса изменив ориентацию бюджетов на достижение конечных результатов;

2. Приближение бюджетной классификации к международным требованиям и статистики государственных финансов.

3. Структурирование классификации расходов в соответствие с главными функциями органов местного самоуправления.

Суть второго направления заключается в переходе к преимущественно программно-целевым методам бюджетного планирования, которые позволят достичь весомых результатов, путем направления на них бюджетных ресурсов.

Предоставляя ежегодно доклады о результативных показателях деятельности субъектами бюджетного планирования, разрабатывая и реализуя государственные целевые программы, расширяя в процессе исполнения бюджета полномочия администраторов бюджетных программ, а также используя ведомственные программы, можно добиться расширения сферы применения и совершенствования программно-целевых методов планирования бюджетов.

Было также предложено разделить бюджеты на бюджеты действующих и принимаемых расходных обязательств, о чем говорит третье направление.

Отличаются они тем, что бюджет действующих обязательств - это объем ассигнований, который необходим для исполнения в планируемом периоде расходных обязательств Российской Федерации исходя из действующих нормативно-правовых актов, а бюджет принимаемых обязательств наоборот, исходя из еще только вступающих в силу нормативно-правовых актов.

Разграничив данные обязательства, появится возможность сделать процедуру составления бюджета гораздо быстрее и проще, установить и поддерживать более жёсткие бюджетные ограничения, а также сделать период среднесрочного бюджетного планирования длиннее, надежнее, что произойдет только за счет установления правил прогнозирования объема действующих обязательств.

Данный подход создаст стимул субъектам бюджетного планирования предоставлять свои расходы в виде бюджетно-целевых программ. Все это в итоге приведет к постепенному формированию системы мониторинга эффективности их деятельности, а это тем самым, поспособствует повышению результативности бюджетных расходов.

Главным элементом четвертого направления является переход и совершенствование многолетнего (среднесрочного) планирования бюджета. Такое планирование подразумевает начало бюджетного цикла с

рассмотрения главных параметров среднесрочного финансового плана, одобренного в прошлом цикле, анализ изменения внешних условий и факторов, а также исправление или создание новых бюджетных проектов на будущее.

Если проанализировать применяемый финансовый план РФ, то можно заметить, что на практике его роль в бюджетном процессе достаточно ограничена. В основном это происходит, например, вследствие каких-либо изменений в налоговом законодательстве, недостаточной надежности прогнозов макроэкономики.

Пятое направление подразумевает Изменение порядка процедур составления и рассмотрения бюджета исходя из условий и требований бюджетирования, ориентированного на результат [4].

Для реализации всех этих направлений Приказом Министерства финансов РФ от 26.08.2004 № 70н был утвержден инструмент реформирования бюджетной сферы – Инструкция по бюджетному учету [6].

В связи с этим произошло разделение функций участников бюджетного процесса. Обязанностью казначейства становится ведение кассового учета бюджета, а обязанностью бюджетных учреждений становится ведение учета исполнения бюджета по методу начисления (в т.ч. ссуд, государственных кредитов).

Инструкция включает в себя четыре части. В первой части говорится об организации бюджетного учета, а именно о требованиях по оформлению, классификации первичных документов, перечислены учетные регистры и т.д. Вторая часть основывается на новом Плане счетов бюджетного учета, в котором представлена обновленная кодировка и структура счетов. А вот уже Инструкция по его применению, содержащая новый порядок учета, находится в третьей части.

Несмотря на то, что большинство новых положений бюджетного учета находятся в стадии разработки, то в настоящее время просто необходимо предпринимать меры в направлении наилучшей организации бухгалтерского учета.

Для этого следует закрепить все активы и обязательства в балансах органов власти. Это касается министерств, департаментов, ведомств.

Не должны быть ни один актив и ни одно обязательство, числящиеся за муниципалитетом и не поставленные на учет соответствующим органом власти (ведомством).

Следует пересмотреть реестр бюджетополучателей. Для этого необходимо, чтобы в нем были лишь бюджетные учреждения с однозначным и точным закреплением их только за одним ведомством [3].

Также должна последовать полная инвентаризация всех объектов бюджетного учета.

Период на новый порядок бюджетного учета следует осуществлять с проведения инвентаризации основных средств. Если проследить, то можно увидеть изменение состава субсчетов счета «Основные средства» (счет

101.01), также произошло изменение критериев отнесения предметов (объектов) к основным средствам, годовой износ теперь заменился ежемесячным начислением амортизации, отменились условия присваивания инвентарного номера. Возникает необходимость группировки основных средств по синтетическим субсчетам Плана счетов, а учет ведется исходя из установленной ОКОФ (Общероссийским классификатором основных фондов) классификации [4].

Стоит также отметить, что определение нормы амортизации происходит на основе отношения основного средства к той или иной группе по ОКОФ. Для расчета амортизации за год используется линейный способ, зависящий от восстановительной (первоначальной) стоимости и нормы амортизации основного средства (зависит от срока полезного использования). Что касается малоценных предметов, то их необходимо переквалифицировать в объекты основных средств, вложения в нефинансовые активы, материальные запасы, либо в прочие расходы прошлого отчетного периода, так Новый план счетов отличается от предыдущего тем, что в нем нет специальных счетов для их учета. В состав основных средств перейдут малоценные предметы, учтенные на счетах 070 и 071, со сроком полезного использования более 12 месяцев. Они будут разделены на две группы:

1) До 1000 руб. включительно
2) Более 1000 руб.

В составе нематериальных активов учитываются активы, выполняющие условия в п. 33 Инструкции. Также стоит заметить и что в соответствии с новой Инструкцией, в отличие от Инструкции №107н на нематериальные активы должна ежемесячно начисляться амортизация. Сумма амортизации объектов нематериальных активов, как и объектов основных средств год рассчитывается линейным способом, исходя из нормы амортизации и восстановительной (первоначальной) стоимости. В зависимости от срока действия каких-либо ограничений по использованию объектов интеллектуальной собственности (свидетельства, либо патента), согласно законодательству Российской Федерации, срок полезного использования определяется учреждением. Если же невозможно определить срок полезного использования нематериальных активов, то норма амортизации устанавливается в расчете на 20 лет, но не больше, чем срок деятельности учреждения [5].

Если говорить о материальных запасах в форме материалов и сырья, которые предназначены для использования в процессе деятельности учреждения или же для перепродажи, то они их учет ведется на 105 счете «Материальные запасы» (п. 48 Инструкции N 70н). Следует, например, обратить внимание на то, что строительные материалы, которые предназначены для капитального и текущего ремонта ранее учитывались на счете 063 «Хозяйственные материалы и канцелярские принадлежности», а в новой Инструкции нашли отражение на счете 105.04 «Строительные

материалы». В новом Плане счетов также были предусмотрены забалансовые счета, но только с измененной кодировкой. Тут речь идет о материальных ценностях, оплаченных по централизованному снабжению, о товарно-материальных ценностях, принятых на хранение, или же о бланках строгой отчетности, переходящих кубках [5].

Стоит обратить внимание и на то, что приобретенное для выполнения научно-исследовательских работ, а также переданное со склада в научное подразделение (для дальнейшего выполнения работ) спецоборудование отражается на счете 12 "Спецоборудование для выполнения научно-исследовательских работ по договорам с заказчиками", хотя ранее его учет велся на счете 02 «Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение». Отметим появление забалансвого счета 13 «Экспериментальные устройства», на котором учитываются основные средства и материальные ценности, необходимые для производства различных экспериментальных устройств.

Ранее расчеты с поставщиками велись на счетах «Расчёты с поставщиками и подрядчиками», «Расчёты с прочими дебиторами и кредиторами». В новой Инструкции не предусмотрены активно-пассивные счета, поэтому расчеты с поставщиками и подрядчиками стали учитываться на двух счетах: 206 "Расчеты по выданным авансам" (активный) и 302 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками" (пассивный).

В новом Плане счетов расчеты с подотчетными лицами учитываются на счете 208 "Расчеты с подотчетными лицами", включающем субсчета в разрезе статей КОСГУ (Классификации операций сектора государственного управления).

Таким образом, обновленная система бюджетного учета становится информационной основой для качественно новой отчетности, исходя из которой должны решаться задачи в налогово-бюджетной сфере и главное появляться значительно эффективные способы выполнения функций и задач государства. Учетные данные участников бюджетного процесса, основанные на новой Инструкции и Плане счетов, могут быть использованы для таких отчетов сектора государственного управления как отчетность главного распорядителя (состоящая из бухгалтерского баланса, отчета о финансовых результатах, движения денежных средств) и отчета по кассовым операциям.

В настоящее время Приказом Минфина РФ от 31 октября 2017 года №170н утверждена новая программа разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета в государственном секторе. Согласно новому приказу в 2019 году должны вступить в силу 8 новых федеральных стандартов [2]. А окончание работы по их внедрению Министерство финансов России планирует в 2020 году. С 1 января 2018 года вступили в силу первые 5 федеральных стандартов:

1. Концептуальные основы бухучета и отчетности организаций госсектора;
2. Аренда;

3. Обесценение активов;
4. Основные средства;
5. Представление бухгалтерской (финансовой) отчетности [2].

Основным документов бюджетного учреждения является Инструкция №157н, содержащий план счетов 2018 и инструкцию по его применению.

В текущем 2018 году изменения достаточно затронули область учета основных средств. Появившийся стандарт поясняет, при каких условиях объекты можно поставить на бюджетный учет в качестве основных средств. Новыми критериями являются:

1) Списанию с балансового счета подлежит объект основных средств (как малоценный) стоимостью менее 10000 руб.

2) Основные средства должны быть пригодны для работы и приносить выгоды. Если же это не так, то они подлежат отражению на забалансовых счетах (списание на 21 забалансовый счёт).

Анализируя стандарт, можно заметить, что к основным средствам нельзя относить недвижимость для продажи, биологические активы или же имущество государственной казны [1].

Произошло изменение группировки основных средств. Например, многолетние насаждения теперь относятся к отдельной группе (ранее они были отнесены к прочим основным средствам), происходит объединение нежилых помещений и заданий, сооружений, но вот библиотечный фонд в отдельную группу больше не выделяется. Появились группы «Инвестиционная недвижимость» (счет учета 0 10103 000) и «Биологические ресурсы» (счет учета 0 10107 000).

Потерпели изменения и требования к оценке объектов. Определение первоначальной стоимости теперь зависит от вида операции, так как новый стандарт подразумевает:

- обменные (приобретение бюджетным учреждением основного средства за деньги, либо в обмен на другие активы) операции. Тогда первоначальная будет рассчитываться как сумма фактических затрат.
- необменные (бюджетное учреждение получает имущество в дар) [1].

В этом случае, первоначальная стоимость будет равна рыночной стоимости объекта.

Произошли некоторые изменения в выборе способа расчета амортизации. Если раньше это был только линейный способ, то сейчас добавились еще два – метод уменьшаемого остатка (удобно использовать для устаревающих основных средств) и пропорционально объему продукции (удобно, если известно сколько продукции учреждение сможет произвести).

Что касается списания основных средств с баланса, то изменились лимиты их стоимости. Если стоимость основного средства менее 10 000 рублей, то амортизация не начисляется. Если в пределах от 10 000 до 100 000 рублей, то начисляется стопроцентная амортизация при вводе объекта в работу [1].

В результате введения нового стандарта появились и новые требования

к отчетности. Теперь в отчетности следует расшифровывать такие показатели как например: суммы накопленной и начисленной амортизации, методы амортизации, а также стоимость выбывших средств. И эти сведения необходимо предоставлять по каждой группе основных средств [2].

Бюджетный процесс протекает строго последовательно во времени. Главная задача реформирования бюджетного процесса - создание условий и предпосылок для максимально эффективного управления общественными финансами в соответствии с приоритетами государственной политики. Для реализации бюджетной реформы необходимы многие годы и что составляющие ее мероприятия должны осуществляться в определенной последовательности.

Таким образом, исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что главной задачей реформирования бюджетного процесса является создание предпосылок и условий для максимально эффективного управления общественными финансами в соответствии с приоритетами государственной политики. Для реализации бюджетных реформ необходимо многие годы и мероприятия, их сопровождающие, следует осуществлять последовательно. И обновленная система бюджетного учета постепенно становится информационной основой для принятия эффективных решений при выполнении функций и задач государства, а реформирование бюджетного учета дает новые возможности для формирования качественной отчетности о государственных операциях.

Использованные источники:

1. Бюджетный учет: изменения с 2018 года [Электронный ресурс]. URL: https://www.kontur-extern.ru/info/byudzhetnyj-uchet (дата обращения: 25.11.2018).
2. Бюджетный учет 2018 [Электронный ресурс]. URL: http://center-yf.ru/data/Buhgalteru/byudzhetnyy-uchet-2018.php (дата обращения: 21.11.2018).
3. Вахрушина М.А. Бюджетный учет и отчетность, - М.: ИНФРА-М,2011. С. 282.
4. Дубинина И.В. Реформирование бюджетной классификации РФ/ Дубинина И.В.// Финансы. - 2004. - №12.
5. Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет в бюджетных организациях, -М.: ПРОСПЕКТ, 2007. С. 218.
6. Приказ Минфина от 26.08.2004 г. №70н «Об утверждении Инструкции по бюджетному учету».
7. Романовский М.В., Врублевская О.В. Бюджетный учет Российской Федерации, - М.: Юрайт, 2012.

УДК 316.013

Чичиль Н.С.
студент 3 курса
Головина Д.Д.
студент 3 курса
Кравченко А.В.
студент 3 курса
Институт экономики и управления
НИУ «БелГУ»
научный руководитель: Бояринова И.В., к.с.н.
доцент
Россия, г. Белгород

АНАЛИЗ СТУДЕНЧЕСКОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РАМКАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНЧЕСКОГО СОВЕТА

Аннотация. В данной статье изучена нормативно-правовая основа студенческого самоуправления в Российской Федерации. Был произведён социологической опрос студентов Института экономики и управления НИУ «БелГУ», который касался вопросов эффективности деятельности Студенческого совета.

Ключевые слова: закон, студенты, студенческое самоуправление, студенческий совет.

Chichil N.S.
Golovina D.D.
Kravchenko A.V.
students
3 course, Institute of economic and management
NRU «BSU»
Russia, c.Belgorod
Supervisor: Boyarinova I.V.
k.s.s., associate professor

THE ANALYSIS OF STUDENT GOVERNMENT WITHIN ACTIVITY OF STUDENT COUNCIL

Summary. In this article the normative-legal basis of student self-government in the Russian Federation is studied. A sociological survey of students of the Institute of Economics and Management of BelSU National Research University was conducted, which focused on the effectiveness of the Student Council.

Key words: law, students, student self-government, student council.

Образование является неотъемлемой частью современного мира. Сегодня уровень образования и способность к обучению, по большей части, определяют траекторию развития рядового гражданина и его возможность профессионального развития. Согласно закону № 273-ФЗ, образование – это

«единый целенаправленный процесс воспитания и обучения, являющийся общественно значимым благом и осуществляемый в интересах человека, семьи, общества и государства, а также совокупность приобретаемых знаний, умений, навыков, ценностных установок, опыта деятельности и компетенции определенных объема и сложности в целях интеллектуального, духовно-нравственного, творческого, физического и (или) профессионального развития человека, удовлетворения его образовательных потребностей и интересов»159.

В вышеприведенном определении отмечается особая роль воспитательной функции образования. Воспитание, в свою очередь, тесным образом связано с осуществление молодежной политики. Основная цель молодежной политики - создание последовательного комплекса мероприятий, направленного на социально-экономическое развитие Российской Федерации. Стоит отметить, что власть уделяет молодёжи особое внимание, охватывая все группы данной целевой аудитории. Категория молодёжь достаточно обширная, как правило, к ней относят молодых людей в возрасте от 14 до 30 лет. Потребности и интересы молодых людей в 14 лет кардинально отличаются от потребностей граждан 30-летнего возраста. Одним из направлений молодежной политики является работа со студенческой молодёжью.

Согласно данным Росстата, на 2018 г. численность молодых людей в возрасте от 15 до 24 лет составляет 14152 человека160. Эти 9,6% от общего объема населения Российской Федерации потенциальные выпускники средне профессиональных и высших учебных заведений. Конкурентоспособность выпускника на рынке труда определяется не только накопленными профессиональными знаниями, умениями и навыками, но и сформированным мировоззрением, активной гражданской позицией, способностью к интеллектуальному творчеству и созидательной социальной деятельности161. Формированию того самого мировоззрения и гражданской позиции, и тех способностей к умственному труду и социальной работе способствует развитое студенческое самоуправление в образовательных учреждениях. Студенческое самоуправление - один из инструментов реализации молодежной политики.

Совет обучающихся или студенческий совет образовательной организации (далее – Совет обучающихся или Студенческий совет) – это «коллегиальным орган управления образовательной организации и формируется по инициативе обучающихся с целью учета мнения обучающихся по вопросам управления образовательной организацией и при принятии локальных нормативных актов, затрагивающих права и законные

---

159 Об образовании в Российской Федерации : федер. закон от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

160 Распределение населения по возрастным группам. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/# (дата обращения: 20.12.2018).

161 Фатов И. С., Матвиенко Е. В. Организационные и правовые основы деятельности советов обучающихся. М., 2017. С. 4.

интересы обучающихся»162.

На базе Белгородского государственного национального исследовательского университета (НИУ «БелГУ») активно осуществляется свою деятельность Студенческий совет «Союз студентов НИУ «БелГУ». Состав Союза Студентов формируется из числа представителей Студенческих советов институтов и (или) факультетов в количестве 4 человек (Председатель Студенческого совета института (факультета) и 3 наиболее активные обучающиеся, выдвинутые на общих студенческих собраниях институтов (факультетов)), а также представители студенческих объединений университетской уровня, которых в НИУ «БелГУ» сегодня 22 единицы (Студенческое научное общество, Студенческий совет общежитий, Международный студенческий офис и т.д.)163.

Наиболее подробно рассмотрим сущность и деятельность Студенческого совета Института экономики и управления НИУ «БелГУ» (далее – Студсовет). Институт является новым структурным подразделением ВУЗа: летом 2018 г. произошла оптимизация структуры университета, в связи с чем произошло объединение двух институтов – института экономики и института управления.

На данный момент Студсовет можно считать сформировавшимся, потому как он имеет нормативную базу (Положение о Студенческом совете Института экономики и управления НИУ «БелГУ»), непосредственно осуществляет деятельности, которая широко освещена в социальных сетях таких как «ВКонтакте»164 и «Instagram»165, а также ведет свой документооборот (Протоколы о собраниях и о проведенных мероприятиях).

Студсовет имеет чётко проработанную структуру, которая позволяет слаженно осуществлять деятельность. В структуру Студенческого совета Института входят: спортивная, научная, культурно-массовая, информационная и учебная комиссии, волонтерский корпус «Vвместе», а также комиссии по фандрайзингу и международной деятельности. Однако одной структуры мало для эффективной работы Студсовета, на наш взгляд. Важно понимать реальную обстановку: каково отношение студентов к деятельности Студсовета, каких действий со стороны Студенческого совета недостает студентам, на какие проблемные области студенческой жизни важно в первую очередь обратить внимание активистов Студсовета и т.д. С целью оценить реальную обстановку студенческой среды Института, членами Студенческого совета было принято решение провести

---

[162] О методических рекомендациях о создании и деятельности советов обучающихся в образовательных организациях : от 14 февраля 2014 г. № ВК-264/09 // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

[163] Союз студентов НИУ «БелГУ». URL: https://www.bsu.edu.ru/bsu/structure/detail. php?ID=245630 (дата обращения: 20.12.2018).

[164] Институт экономики и управления НИУ «БелГУ». URL: https://vk.com/IEM_BSU (дата обращения: 21.12.2018).

[165] ИЭУ НИУ «БелГУ». URL: https://instagram.com/iem_bsu?utm_source=ig_profile_share&igshid=1p5r7yd1dwdln (дата обращения: 21.12.2018).

социологический исследования с использованием метода анкетирования. Проведённое анкетирование по числу респондентом являлось массовым, по полноте охвата - сплошное, по типу контактов с респондентами – заочное (публикация анкет в сети Интернет).

Целью данного исследования является определение знаний студентов о Студенческом совете, их отношение к деятельности Студсовета и мотивацию к активному участию. Обратимся к анализу проведённого исследования. На сегодняшний день в Институте обучается 1086 студентов очной формы бакалавриата и специалитета, которые непосредственно участвуют в деятельности Студенческого совета. Из указанного числа далось опросить порядка 15,7% студентов: 78,4% из которых женщины, соответственно 21,65% – мужчины.

Исходя из опроса, можно выявить, что наиболее активно приняли участие студенты специальности «Таможенное дело» (37,4%), наименее заинтересованными оказались обучающиеся направления подготовки «Менеджмент» (2,1%) (рис. 1). Однако, если посмотреть в разрезе общего числа обучающихся к числу студентов, принявших участие в опросе, соответствующих направлений подготовки и специальностей, то можно сделать вывод, что в наиболее активны студенты направления подготовки «Государственное и муниципальное управление» (33,3%), наименее - «Менеджмент» (6,35%) (рис. 2).

Рис. 1. Обзор активности студентов, принявших участие в опросе

№	Направление подготовки/ специальность	Общее число обучающихся (в ед.)	Соотношение численности студентов, принявших участие в опросе к общему числу соответствующего направления подготовки / специальности (в %)
1.	Экономика	287	10,45
2.	Менеджмент	63	6,35
3.	Управление персоналом	44	18,18
4.	Государственное и муниципальное управление	69	33,33
5.	Сервис	59	27,12
6.	Туризм	62	22,58
7.	Экономическая безопасность	146	8,22
8.	Таможенное дело	356	17,97

Рис. 2. Соотношение студентов, принявших участие в опросе к общему числу соответствующего направления подготовки и специальности

В рамках исследования был задан вопрос: «Знаете ли Вы, чем занимается Студенческий совет института экономики и управления?», - исходя из ответов на который было выявлено, что 78,4% опрошенных знают о том, чем должен заниматься Студсовет. Однако ряд последующих вопрос позволил выявить иное: преимущественное большинство уверены, что деятельность Студсовета сводится лишь к организации культурно-массовых, спортивных и научных мероприятий (145 человек так посчитало), однако лишь 57 человек знают, что Студенческий совет способен помочь в разрешении проблемных вопросов студентов в процессе обучения. Таким образом, большая часть студенческого сообщества считает, что Студсовет, грубо говорят, занимает организаций мероприятий различного формата.

Можно также сделать вывод о том, что хоть большая часть студенческого общества не знает, что Студсовет способен представить и защитить права и интересы студентов. Однако 61,4% опрошенных уверены, что администрация университета прислушается к мнению студенческого сообщества, при этом 36,8% уверены в обратном, 1,8% затруднились ответить.

Согласно пунктам Положения Студенческого совета Института, все студены Института могут являться членами Студенческого совета. Исходя из результатов опроса, 56,1% не считают себя членами Студсовета, 31,6% ответила, что они члены Студенческого совета, 12,3% затруднились определить, являются ли они частью Студсовета. За текущий семестр в деятельности Студенческого совета приняли участие 48,6% студентов, 51,4% студенческого сообщества осталось не задействовано (рис. 3).

Рис. 3. Причастность студентов к деятельности Студенческого совета

С утверждением: «Студсовет является открытой организацией, в деятельность которой могут принять участие все желающие», - согласны свыше 67%, около 18% считают нейтральным данное высказывание, 15% посчитали Студенческий совет доступным лишь узкому кругу лиц.

Мотивация студентов к участию в деятельности Студсовета неоднозначна, но большая доля студентов выбрала ответ «приобретаю новые навыки». Меньше всего студентов действуют по принципу «куда все – туда и я» (рис. 4).

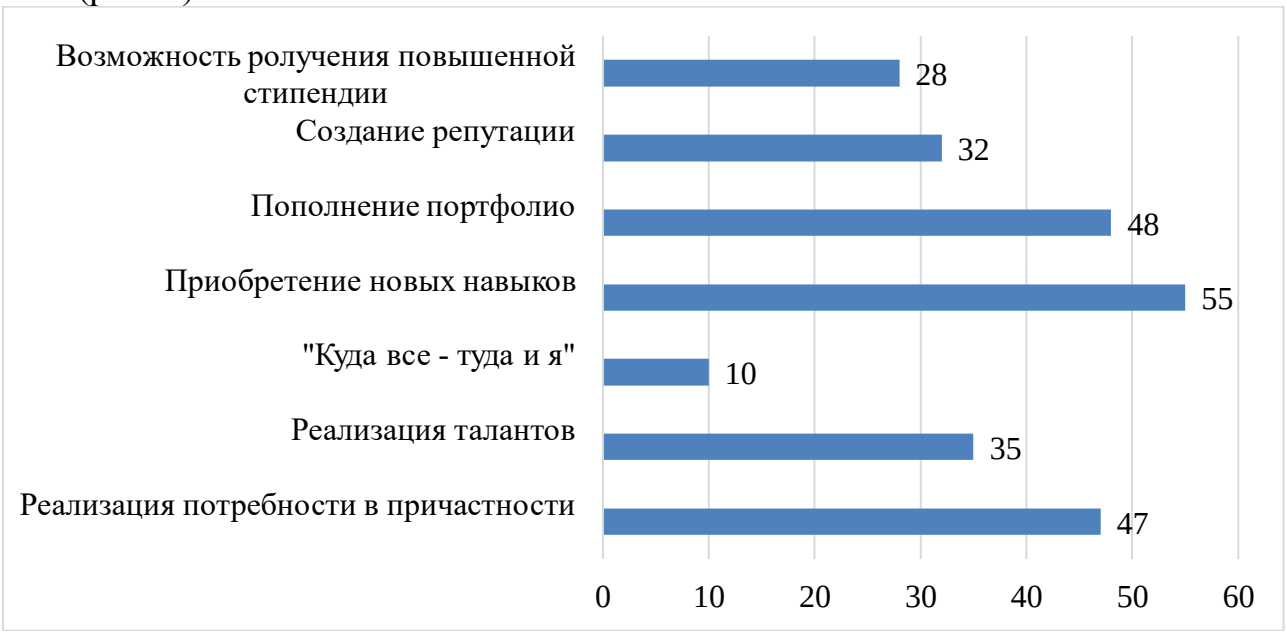


Рис. 4. Мотивация студентов к участию в деятельности Студсовета

Большинство студентов всю информацию о деятельности Студсовета узнают из официальной группы Студенческого совета в социальной сети «ВКонтакте». Наименее эффективно информация доводится до студентов через кураторов студенческих групп (рис. 5).

Рис. 5. Источники получения информации о деятельности Студсовета ИЭУ

Также студенты оценили качество информационного освещения деятельности Студенческого совета. Положительную оценку дали 73,1% опрошенных, отрицательную – 10,5%, удовлетворительно оценили информационное освещение 16,4% студентов.

В рамках проведённого опроса студенты могли внести свои предложения по совершенствованию деятельности Студенческого совета Института: было рассмотрено 11 инициатив. Большинство предложений касались вопросов организационного и информационного характера работы Студенческого совета.

На основе проведённого исследования были сформулированы следующие выводы:

1. Опрошенные студенты не имеют полного представления о структуре, функциях и деятельности Студенческого совета.

2. Более 46% опрошенных студентов оценили положительно деятельность Студенческого совета института экономики и управления НИУ «БелГУ». Нейтрально отозвались около 16%, отрицательно – 38%.

3. Было выявлено, что основными факторами мотивации студентов к активному участию в деятельности Студенческого совета являются: приобретение новых навыков, пополнение портфолио и ощущение причастности.

Использованные источники:

1. Об образовании в Российской Федерации [Электронный ресурс] : Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

2. О методических рекомендациях о создании и деятельности советов обучающихся в образовательных организациях [Электронный ресурс] : письмо от 14 февраля 2014 г. № ВК-264/09 // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд.

«Законодательство».
3. Фатов И. С. Организационные и правовые основы деятельности советов обучающихся [Текст] / И. С. Фатов, Е. В. Матвиенко. - М.: ООО «Прондо», 2017. – с.
4. Распределение населения по возрастных группам [Электронный ресурс] / Федеральная служба государственной статистики : [сайт] // Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/#.

УДК 63

Чубова А.И.
Костюкова Е.И., д.э.н.
профессор
Ставропольский государственный аграрный университет
Россия, г. Ставрополь

ОСОБЕННОСТИ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ РАПСА

Аннотация: в данной статье рассматривается способ исчисления себестоимости возделывания рапса: статьи затрат, включаемые в себестоимость, фактические затраты на выращивание рапса, фактическая себестоимость 1 ц рапса.

Ключевые слова: себестоимость, калькулирование, производство, рапс, затраты, плановая себестоимость, фактическая себестоимость, рентабельность.

Chubova A.I.
Kostyukova E.I., doctor of Economics
Professor of Stavropol state agrarian University
Stavropol, Russia

FEATURES OF CALCULATION OF THE COST OF A RAPE

Abstract: this article discusses the method of calculating the cost of rapeseed cultivation: cost items included in the cost, the actual cost of growing rapeseed, the actual cost of 1 kg of rapeseed.

Keywords: cost, calculation, production, rapeseed, costs, planned cost, actual cost, profitability.

В условиях рыночной системы хозяйствования одним из основных качественных показателей деятельности экономических субъектов является себестоимость продукции. Финансовые результаты, перспективы расширения производства, а также финансовое состояние экономического субъекта напрямую зависят от уровня себестоимости.

Важным фактором развития экономики организаций, а также соизмерениях доходов и расходов является снижение себестоимости. Под себестоимостью продукции, работ и услуг понимаются затраты всех видов ресурсов, выраженные в денежной форме на производство продукции.

Затраты, которые включаются в себестоимость, а также калькулирование себестоимости определяется в соответствии с отраслевыми методическими указаниями, а методы калькулирования — самими хозяйствующими субъектами.

Для разработки и реализации управленческих решений, основой является вся необходимая информация в которой отражается состоянии дел в той или иной области деятельности организации в конкретный момент времени. Таким образом данные учета издержек производства и калькулирования себестоимости продукции (работ, услуг) являются важным средством выявления производственных резервов, постоянного контроля за использованием материальных, трудовых и финансовых ресурсов с целью повышения рентабельности производства. Можно сказать, что издержки производства и калькулирования себестоимости продукции (работ, услуг) занимает наиболее важное место в системе рентабельности организации.[4]

В зависимости от вида и типа деятельности экономического субъекта, а также его характера и организации технологического процесса, то какую продукцию он вырабатывает, в каком объеме, а также какие услуги оказывает и других условий, зависит каким образом будет построен учет затрат на производство продукции и какой метод калькулирования себестоимости продукции будет выбран.[7]

Синтетический учет рапса ведется на 20 счете «Основное производство» субсчете 1 «Растениеводство». По отношению к балансу счет является активным.

Объектами аналитического учета затрат производства рапса являются производственные подразделения (бригады, арендные и прочие коллективы).

Накопление затрат осуществляется по дебету синтетического счета 20 «Основное производство» субсчета 1 «Растениеводство».

По дебету счета 20 «Основное производство» субсчета 1 «Растениеводство» обобщаются данные о затратах на производство рапса. По кредиту счета 20 «Основное производство» субсчета 1 «Растениеводство» отражается выход продукции растениеводства в оценке по плановой себестоимости в течение года и с доведением до фактической себестоимости в конце года.

На аналитическом счете счета 20 отражают затраты по следующим статьям, которые оформляются определенными первичными документами:

1. Оплата труда с отчислениями на социальные нужды. Оплату труда с отчислениями на социальные нужды работников группируют и списывают на себестоимость на основании лицевых счетов, в которых производится начисление заработной платы.

2. Семена и прочие материальные затраты. Основным документом, по которому оформляют отпуск товарно-материальных ценностей в производство, является лимитно-заборная карта. Лимитно-заборная карта выписывается в двух экземплярах на срок в пределах календарного месяца. При расходовании материальных ценностей на нужды производства их

списывают в расход на основании специализированных актов: на списание семян, удобрений, производственного и хозяйственного инвентаря.

3. Минеральные, органические и бактериальные удобрения, ядохимикаты и гербициды. При списании в расход минеральных, органических и бактериальных удобрений, ядохимикатов и гербицидов на производство соответствующей культуры оформляется акт об использовании. Он составляется агрономом по окончании внесения удобрений и ядохимикатов в почву или после опрыскивания соответствующих культур. К акту необходимо прилагать лимитно-заборные карты, накладные и другие документы, которыми оформлялась доставка этих материальных ценностей в места потребления.

4. Содержание основных средств, в том числе:

а) нефтепродукты – оформляются лимитно-заборной картой;

б) амортизация основных средств – списывается на основании расчета амортизационных отчислений;

в) ремонт основных средств – оформляется актом об оказании услуг.

5. Работы и услуги сторонних организаций списываются на себестоимость на основании акта об оказании услуг.

6. Организация производства и управления включает в себя общепроизводственные и общехозяйственные затраты, списываемые в конце отчетного периода на основании ведомости учета затрат.

7. Потери продукции в пределах норм естественной убыли.

8. Прочие затраты.

Себестоимость это совокупность затрат, на производство и реализацию (продажу) продукции или оказания услуги.

Под калькуляцией понимается исчисление себестоимости единицы продукции, выполненных работ и оказанных услуг.

Данные о затратах на выращивание рапса отражаются в производственном отчете.

В производственном отчете выделяются следующие статьи затрат:

1. Расходы на оплату труда.
2. Отчисления на социальные нужды.
3. Семена и посадочный материал.
4. Удобрения.
5. Средства защиты растений.
6. Работы и услуги.
7. Расходы на содержание и эксплуатацию основных средств.
8. Расходы денежных средств.
9. Прочие затраты.
10. Затраты по организации производства и управлению.

Накопление затрат в процессе выращивания рапса относятся в дебет 20 «Основное производство» субсчет 1 «Растениеводство» в корреспондеции со счетами: 10 «Материалы», 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда», 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению», 02 «Амортизация

основных средств», 23 «Вспомогательные производства», 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», 25 «Общепроизводственные расходы», 26 «Общехозяйственные расходы» и т.д.

Фактическая себестоимость рапса зависит от урожайности, погодных условий, качества обработки посевов, предпосевной подготовки почвы, уровня технической оснащенности организации.

По рапсу объектами калькуляции являются зерно и солома. На основе данных аналитического учета определяется общая сумма затрат, включая незавершенное производство на начало года и выход продукции за год. Затраты на заготовку соломы (уборку, прессование, транспортировку, скирдование) учитываются обособленно и включают в калькуляцию по фактическим затратам. По лабораторным анализам устанавливается количество зерна, которое содержится в зерноотходах, и все количество полноценного зерна. Затем определяется сумма затрат, отнесенная на полноценное зерно как разница между всей суммой затрат по культуре и суммой затрат на побочную продукцию. Разделив эти затраты на выход основной и побочной продукции, находится себестоимость 1 ц зерна и соломы.[5]

Единицей исчисления себестоимости рапса является 1 центнер его семян.

После того, как определяется фактическая себестоимость плановую себестоимость необходимо довести до фактической. Если плановая себестоимость превышает фактическую, то разницу сторнируем, а в случае если фактическая себестоимость превышает плановую делаем дополнительную запись.

Для исчисления себестоимости рапса применяется способ исключения затрат на побочную продукцию.

Количество рапса составило 19402 ц, затраты 15736,464 тыс. руб. Условное зерно 16868 ц, зерно без отходов 14066 ц, условные отходы по рапсу составили 2026 ц, условная солома 776 ц.

Плановая себестоимость 19567,630 тыс. руб.

Фактическая себестоимость 13122,427 тыс. руб.

Удельный вес:

14066ц:16868ц=83,39% зерно

2026ц:16868ц=12,01%зерноотходы

776ц:16868ц=4,6% солома

Затраты на зерно:

15736464 руб.*83,39%=13122637 руб.

15736464 руб.*12,01%=1889949 руб.

15736464 руб.*4,6%=723877 руб.

Себестоимость 1 ц:

13122637 руб. :14066ц=932,93 руб. зерно

1889949 руб:5064ц=373,21 руб. зерноотходы

723877 руб. :9702ц=74,61 руб. солома

Выручка от продажи рапса составила 32790 тыс. руб.

Так как организация понесла меньшие затраты чем планировалось, то увеличилась выручка, соответственно повысилась рентабельность.

Для выращивания рапса необходимы специальные климатические условия, так как он является культурой очень привередливой. В наших условиях во время когда начинается сев рапс часто бывает засуха, а зимы малоснежные из-за этого эта культура часто вымерзает. Рапс требует дополнительных расходов в виде затрат на внесение азотных удобрений. Поэтому на выращивание рапса вносится дополнительная статья расходов на азотные удобрения. Увеличение доз вносимого азота удобрений, жир который содержится в семенах уменьшается, а сырой протеин повышается. Несмотря на то, что масличность рапса снижается, при внесении азотных удобрений сбор масла значительно увеличивается так как повышается урожайность.

Использованные источники:

1. Вахрушева, О.Б. Бухгалтерский управленческий учет: Учебное пособие / О.Б. Вахрушева. - М.: Дашков и К, 2012. - 252 с.

2. Костюкова, Е. И. Бухгалтерский управленческий учет: Учебное пособие / коллектив авторов; под редакцией Е.И. Костюковой – М.: КНОРУС, 2014. – 78-79 с.

3. Костюкова Е.И. Особенности формирования финансовых результатов в системе управленческого учета / Е.И. Костюкова, М.В. Феськова, Я.В. Босенко // Вестник Института дружбы народов Кавказа Теория экономики и управления народным хозяйством. 2017. № 2 (42). С. 18.

4. Костюкова Е.И. Особенности учета затрат и калькулирования себестоимости продукции виноделия / Е.И. Костюкова, М.В. Феськова // Бухучет в сельском хозяйстве. 2015. № 4. С. 36-43.

5. Пипко, В. А. Учет производства и калькулирование себестоимости продукции в условиях агробизнеса: учеб. пособие для студентов вузов по специальности "Бух. учет, анализ и аудит" / В. А. Пипко. - М. : Вуз. учебник : ИНФРА-М, 2010. - 208с.

6. Трухачев, В. И. Рекомендации по учету производства и калькулированию себестоимости сельскохозяйственной продукции в агроформированиях / В. И. Трухачев, В. А. Пипко, Н. В. Кулиш, Е. И. Костюкова, Н. В. Любченко; СтГАУ. - Ставрополь: АГРУС, 2007. - 224 с.

7. Феськова М.В. Управленческая отчётность: оптимальный состав, типичные проблемы и их решение / О.И. Науменко, М.В. Феськова. В сборнике: Современные проблемы развития национальной экономики сборник статей VI Международной научно-практической конференции. 2014. С. 198-202.

8. Хоружий, Л. И. Проблемы теории, методологии, методики и организации управленческого учета в сельском хозяйстве / Л.И. Хоружий. - Москва: РГГУ, 2014. - 496 с.

УДК 658.7(075.8)

Чужинова Н.А.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Управление процессами перевозок»
ФГБОУ ВО Ростовский государственный
университет путей сообщения

ХАРАКТЕРИСТИКА НЕКОТОРЫХ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЛОГИСТИКИ

Аннотация:

Статья посвящена ключевым показателям определения эффективности работы логистических систем предприятий. Показатели включены в подходы управления логистическими системами. На основе показателей и подходов, описанных в статье сделаны выводы о возможностях повышения эффективности работы компаний.

Ключевые слова: показатели логистики, цепи поставок, эффективность логистики.

Chuzhinova N.A.
master student
1 course, faculty "Transport Process Management"
Rostov State Transport University

CHARACTERISTIC OF SOME KEY INDICATORS OF LOGISTICS

Annotation:

The article is devoted to key performance indicators of the work of logistics systems of enterprises. Indicators are included in logistic systems management approaches based on the indicators and approaches described in the article, conclusions are made about the possibilities for improving the efficiency of companies.

Keywords: Indicators of logistics, supply chain, effect of logistics

На современном этапе функционирования транспортно-логистичестких систем реализовано множество различных методологий и принципов, которые лежат в основе их работы. Ни одна транспортная система не может работать без логической структуры, которая включает определенные функциональные особенности взаимодействия всех объектов этой системы друг с другом, а также с внешними источниками. Результатом работы транспортно-логистических систем должен быть положительный экономический эффект, выражаемый в росте финансовых показателей компаний, для которых эти системы создавались[1].

Ни одна логистическая система не сможет функционировать и не была бы реализована на практике, если бы не существовало подходов и показателей эффективности работы. Качественно реализованная логистическая система на основе определенных подходов способствует повышению привлекательности и авторитета, и самое главное – финансового

успеха на рынке производства и транспортно-логистических услуг. Существует множество показателей логистических систем.

Практика многих компаний показала, что для определения эффективности логистики необходимо связать показатели удовлетворения клиентов с уровнями затрат с соответствующими потоками выручки и прибыли. Если служба логистики не в состоянии выполнить это условие самостоятельно, то высшее звено руководства будет обращать внимание только на затраты логистики и не будет учитывать ее возможности для увеличения прибыли благодаря качественному обслуживанию клиентов.

Службы логистики множества транспортных компаний выполняют специализированные отчеты, в которых отражают большое количество ключевых показателей, таких как: количество заказов, обработанных за определенный период; грузовые отправки на единицу складских мощностей и вместимостей транспортных единиц; динамика выпускаемой продукции и документооборота; отношение операционных затрат на единицу инвестированного капитала; отношение логистических затрат на единицу товара; логистические издержки в реализации на единицу объема продаж [1]. В таблице 1 отражены некоторые базовые показатели логистических систем

Таблица 1 – Базовые показатели KPI

№	Атрибуты функционирования логистики	Характеристики	Ключевой показатель
1	Надежность поставок в цепях	Работа цепей поставок: нужный продукт в установленное место в установленное время в первоначальном состоянии в нужном количестве и качестве с верно оформленной документацией.	Исполнение графика доставки
			Коэффициент удовлетворенности клиентов
2	Скорость процессов цепей поставок	Скорость логистики производства, транспортировки, складской обработки и т.п.	Время исполнения одного заказа
			Длительность времени каждого отдельного логистического цикла
3	Производительность инфраструктуры отдела логистики предприятия	Возможность инфраструктуры транспортировки, склада и информационного обмена обеспечивать потребности потребителей на основе конкурентных преимуществ	Производительность складской техники.
			Производительность транспортной техники
			Пропускная способность средств обмена информации

4	Затраты в цепочке поставок	Все затраты, связанные с логистикой конкретной цепи поставки	Суммарные затраты к объему продаж
			Пропускная способность средств обмена информации
			Ресурсоотдача с позиции добавленной стоимости
			Затраты на управление возвратами продукции
5	Эффективность использования активов в логистических цепях поставок	Основной капитал, вложенный в инфраструктуру логистики	Время цикла оборачиваемости денежных средств
			Количество оборотов активов

Существует еще одна возможность формирования ключевых показателей – взглянуть на работу компании со стороны обычного потребителя. Установить, на сколько предоставляемые услуги соответствовали их перспективам и ожиданиям [1].

Для установления некоторого стандарта можно использовать следующие показатели логистики на основе бенчмаркинга:

1. В качестве примера использовать лидирующую компанию;
2. Использовать мировые преуспевающие практики развития;
3. Оценивать параметры прямых конкурентов, если это возможно;
4. Анализировать среднеотраслевые показатели;

Следует отметить, что для оценки качества работы логистических отделов транспортно логистических компаний необходимо выполнять аудит, как внутренним экономическим отделом компаний, так и с помощью внешних независимых аудиторов. Высшее руководство, как правило, требует регулярного проведения аудита работы транспортно-логистических компаний. Далее проводится анализ оптимизации и планирования В основу логистического анализа положены такие принципы, как научность, системный подход, динамичность, выделение приоритетных направлений, комплексность, полнота и достоверность информационной базы и другие. Применяемые при этом методы и приемы характерны для общего технико-экономического анализа производственно-хозяйственной деятельности.

Использованные источники:

1. Сергеев В.И., Сергеев И.В. Логистические системы мониторинга цепей поставок. Учебное пособие. Серия «Высшее образование». - М.: ИНФРА-М, 2003.

2. Данилов И.П., Данилова Т.В. Бенчмаркинг как основа создания конкурентоспособного предприятия. / Научная ред. С.Ю. Михайлова. - М.:

РИА «Стандарты и качество», 2005. 72 с. (серия Деловое совершенство»)

УДК 33

Чулков А.С., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономического анализа, статистики и финансов»
Айрапетян Э.А.
студент магистратуры 3 курса
факультет «Экономический»
Кубанский Государственный университет
Россия, г. Краснодар

МОДЕРНИЗАЦИЯ МОДЕЛИ БЕЗУБЫТОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА

Аннотация:

В статье предложена модель модернизации управления безубыточной деятельностью акционерного общества, нацеленная на повышение эффективности управления прибылью. С позиции системного подхода, процедура управления, характеризуется как высокоупорядоченная система способов, методов, приемов, технологий, подходов, зависимых между собой и внешней средой, имеющие конкретную структуру и иерархию. Установлено, что создание концепции управления прибылью приведет к формированию модели, позволяющая оптимизировать деятельность предприятия, как в организационном, так и в методологическом плане.

Ключевые слова: безубыточная деятельность, прибыль, система управления прибылью, принципы, методы управления

Chulkov A.S., candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of " Economic analysis, statistics and Finance»
Kuban state University
Russia, Krasnodar
Ayrapetyan E.A.
undergraduate
3rd year, faculty of «Economics»
Kuban state University
Russia, Krasnodar

MODERNIZATION OF THE MODEL OF UNDECREASED ACTIVITIES OF THE JOINT STOCK COMPANY

Annotation:

The article proposes a model of modernization of management of break-even activity of the joint-stock company, aimed at improving the efficiency of profit management. From the position of the system approach, the management procedure is characterized as a highly ordered system of methods, methods, techniques, technologies, approaches, dependent on each other and the

environment, having a specific structure and hierarchy. It is established that the creation of the concept of profit management will lead to the formation of a model that allows to optimize the activities of the enterprise, both in organizational and methodological terms, helping to increase the stability of the company.

Keywords: break-even activity, profit, profit management system, principles, management methods

Практическая деятельность показала, что в ходе формирования, распределения, применения и оценки прибыли возникает множество трудностей экономического, координационного и правового характера, разрешение которых надлежит осуществлять только в системе. Использование отдельных способов управления прибылью акционерского общества (АО) не дает возможность достигнуть результативности управления для достижения безубыточности, что делает актуальным разработку системного подхода модели безубыточной деятельности. Признается, что управление организацией продуктивно, если в результате деятельности ее внутренняя среда отвечает внешним условиям, либо при наличии динамичного баланса между внутренней и внешней средой. Все это без исключения говорит об актуальности исследования. Руководство прибылью для достижения безубыточности рассматривается как сложная часть экономического менеджмента акционерного общества, носящая по отношению к нему зависимый характер.

Процедура управления прибылью, характеризуется как комплекс последовательных операций в системе, владеющей внутренней логикой развития и неразрывно объединенная с внешней средой. Методика управления прибылью для достижения равновесия и безубыточности акционерного общества разрабатывалась на основе проведенных исследований теоретических аспектов управления прибылью в современном оттенке и опыта организаций, обладающие всевозможными способностями достижения основной стратегической цели функционирования. Вопросы такого рода концепции неразрывно связаны с ключевой целью хозяйственной деятельностью акционерного общества в целом и реализуются с ней в общем комплексе. При этом, в рамках основной цели, каждый из субъектов создает свои задачи, отталкиваясь от единого многофункционального назначения прибыли. Их результат опосредуется исполнением совокупности мероприятий, носящих наиболее локальный по отношению к системе − внутрисистемный характер166. Методика развития и осуществления системы управления прибылью акционерного общества подразумевает под собой анализ и подтверждение определенных принципов. Основы закономерной организации системы, рационально объединить в следующие группы.

I. Базовые правила.

[166] Бланк И.А. Управление формированием капитала. М.: Омега-Л. 2017. − 508 с.

1. Интегрированность с единой системой управления акционерного общества. Управление прибылью напрямую объединено с экономическим, производственным, инвестиционным, инновационным и кадровым менеджментом, а также отдельными видами многофункционального менеджмента, что объясняет рациональность базисной интегрированной концепции управления прибылью с общей концепцией менеджмента акционерного общества.

2. Ориентированность на стратегические цели развития акционерного общества. Планы управленческих решений должны совпадать с целью акционерного общества, стратегическим (в особенности приоритетным) направлениям его развития, содействовать развитию финансовой основы значительных объемов прибыли в будущее периоде. Последующие два принципа выражаются в аспектах закона системности[167].

3. Многофункциональная полнота, целостность компонентов и их согласованность. Наличие всех требуемых компонентов концепции в определенном масштабе и обеспечение их единой связи, выполнение строгой иерархии, каждая из которой, обладает собственным целевым назначением, является звеном в цепочки; соподчиненность и связь всех звеньев системы, деятельность ее компонентов должно быть согласовано на уровне их взаимодействия и экономической стратегии акционерного общества.

4. Комплексность. Использование в концепции подходов и инструментов, позволяющие с различных сторон оценить результат о полученной результативности; максимальный учет возможных операций и процедур, технологий, методов, способов, применяемые в процессе управления, их соотношение в финансовой стратегии; создание завершенной системы управления. В соответствии с этим принципом управления прибылью, следует рассматриваться, как сложную систему операций, обеспечивающие разработку взаимосвязанных управленческих решений, каждое из которых вносит свой вклад в эффективность управления акционерным обществом в целом для достижения безубыточности.

5. Адаптивность: требует внедрение в систему новых компонентов, модификации либо ликвидации устаревших, обусловленные как действием условий макро-, мезо и микросреды, оказывающих большое влияние на прибыль, так прогрессом научной мысли, так и пересмотром международных стереотипов. Все без исключения элементы процесса управления, необходимо время от времени сравнивать с подобными переменами, вносить коррективы в разработку, с учетом рациональных требований, принятия управленческих решений в рамках подтвержденной экономической стратегии. При этом следует располагать мнением, что частые изменения нежелательны – их прежде следует обосновывать. Реализация принципа адаптивности предполагает разработку мер,

[167] Деева А.И. Инвестиции: учеб. пособие. М.: Экзамен. 2015. − 400 с.

способных противодействовать негативным действиям. Следующее правило, сопряжено с предшествующим168.

6. Высокой степени динамизма в управлении. Предусматривает преобразование условий внешней и внутренней среды функционирования компании − ресурсного потенциала, форм организации и управления производством, экономического состояния и других характеристик деятельности.

7. Декомпозиции − разделение системы в подсистемы, расположенные по уровням, где система на одном уровне считается подсистемой в нижестоящем значении и рассматривается как компонент более высокой степени значения. Это дает возможность уменьшить степень сложности системы.

8. Научная обоснованность. Базовые положения системы, должны опираться на полное познание механизма действия финансовых законов в экономической отрасли, практическом опыте, собранного финансовой наукой в процессе теоретических и фактических исследований проблемы управления прибылью для достижения безубыточности деятельности.

9. Эффективность − считается обобщающим показателем, выражающийся в аспекте закона финансовой рациональности, сущность которого (применительно к концепции) обусловлено в обеспечении гарантии оптимальных результатов деятельности. В соответствии с этим принципом, система должна стремиться к максимуму в своей деятельности169.

10. Многовариантность способов, методов и инструментов управления. При усложнении вопросов, управление прибылью следует регулярно улучшать методы, используемые в технических приемах, повышая их разнообразие. Необходимо создание альтернативного варианта касательно передовых методов, точность выбора, которых станет определяться противоположной связью. Влияние данного принципа рассматривается в контексте закона требуемого контраста, проявляющегося применительно к концепции для непрерывного обеспечения ее успешного функционирования, которую необходимо применять на любом стадии развития, используя все новые и более гибкие, адаптированные нуждам времени, методы управления. Он реализуется из наиболее возможного числа подобных способов, методов и инструментов. Базовые принципы управления прибылью обязаны быть приняты в основу политики управления предприятием и носить долгосрочный характер170.

К специализированным принципам управления акционерным обществом для создания модели безубыточности можно отнести:

1. Максимизации прибыли при оптимальных единых расходах;

---

[168] Мануйленко В.В. Экономическая сущность, виды и функции прибыли хозяйствующего субъекта: современный аспект // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2016. − № 33. − С. 2–11.

[169] Бланк И.А. Управление формированием капитала. М.: Омега-Л. 2017. − 508 с.

[170] Мануйленко В.В. Экономическая сущность, виды и функции прибыли хозяйствующего субъекта: современный аспект // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2016. − № 33. − С. 2–11.

2. Соотношения целей (итогов) и средств управления;

3. Соблюдения законодательной основы в ходе формирования, распределения и использования доходов, что дает возможность преодолеть некоторые нарушений, приводящие к штрафным санкциям и потерям, устранить возможности уклонения от налогов, предусматривая четкое и однозначное определение всех необходимых утверждений относительно системы управления в форме внутренних документов;

4. Формирование внутренней нормотворческой деятельности. Данное правило подразумевает разработку внутренней системы законов, операций, стабилизирующих процесс управления, увеличение степени теоретической разработки проблемы управления прибылью для создания модели безубыточности в нормативных документах. Значимым шагом в сторону формирования оптимального внутреннего документационного обеспечения считается применение профессионального суждения, но отечественные нормативные документы не определяют официальный статус данного суждения. Фиксирование на законодательном уровне определения «профессиональное суждение» даст возможность увеличить результативность принимаемых управленческих решений. Следует выделить, что с позиции организации в целом, два упомянутых принципа − особенно ценны, поскольку их нарушение означает, что в ходе управления могут быть получены итоги, значительно отличающиеся от реальных.

5. Регулярность − периодическое осуществление управления, дает возможность своевременно закрепить образовавшиеся отрицательные тенденции в бизнесе акционерного общества, реализовать необходимые мероприятия по их нейтрализации. Осуществление данного принципа гарантирует значительную защиту в отношении результатов, которые могут послужить причиной отрицательного влияния условий макро-, мезо- и микроуровня на состояние прибыли. Два последующих принципа в большей степени ориентированы на результат достоверности в управлении.

6. Наличие совершенной информационной базы. Осуществление данного принципа, дает возможность получать четкую и объективную информацию, избегать потерь или же искажений информационных данных в процессе управления; уменьшить возможность появления погрешностей при проведении необходимых расчетов; придерживаться определенной процедуры в принятии решений; устранять возможные фальсификации и пробелы171.

7. Мастерства в организации управления. Это подразумевает существование требуемой квалификации, навыка и деловых качеств у сотрудников, что даст возможность исключить ошибки в управлении, устранить их необъективность, возможные фальсификации и пробелы, допускаемые недобросовестными сотрудниками, формально

[171] Мануйленко В.В. Подходы к формированию и распределению прибыли хозяйствующего субъекта: современный аспект // Финансы и кредит. 2014. − № 40. С. 33–42.

придерживающиеся необходимых операций, законов и ограничений.

8. Расширяет диапазон рассматриваемых принципов − правило взаимосвязи вознаграждения менеджеров с размером их дополнительного взноса в единый доход акционерного общества, который следует принимать во внимание при расчете вознаграждения. Необходимо выделить, что формирование «процентной» заработной платы менеджерам, будет способствовать оптимизации агентских издержек, так как они будут стремиться максимизировать выручку акционерного общества. Это возможность заинтересовывать определенный образ поведения персонала, привязав гонорары работников к показателям доходности с учетом рискового элемента.

9. Активизация − направленность управления в создании атмосферы и условий для работников в достижении требуемых результатов.

10. Корреляция процентной политики, подразумевающая формирование рационального соотношения между реинвестируемой пользой и ее размером, направляемой на выплату дивидендов.

11. Корреляция с политикой оптимизации структуры денежных средств. Признается, что чем больше часть ссудного капитала в общей величине денежных средств, тем успешнее он применяется, в соответствии с этим достигаются значительные результаты деятельности.

12. Корреляция политики управления собственным капиталом. Немаловажно определить оптимальный объем доходов, ориентируемые на капитализацию172.

13. Взаимосвязанная деятельность внутренних координационных структур. Это правило дает возможность: применять характерные методы управления расходами с учетом отличительных черт деятельности любой структуры; согласовать управление расходов с координационной структурой акционерного общества; децентрализовать управление расходами, осуществляя его на всех уровнях управления; назначить ответственных за возникновение расходов, выручки и выгоды.

14. Соблюдения рыночной дисциплины − полное и уместное раскрытие сведений относительно подходов, способов, операций, используемые в системе управления прибылью; экономическая прозрачность акционерного общества. Между данным рассматриваемым и седьмым принципом корпоративного управления (предоставление оперативной и четкой раскрываемой информацией по всем значимым проблемам относительно акционерного общества, в том числе его экономическое положение, итоги работы, имущество и управление) выражается результат синергизма. С целью установления минимального количества раскрываемой информации, рационально использовать теорию существенности. Так как степень открытости акционерного общества – один

[172] Нахратова Е.Е. Определение сущности прибыли как экономической категории // Ученые записки Российского государственного социального университета. 2017. − № 1. – С. 14 – 19.

из ключевых направлений реализации корпоративных сделок, то в системе управления прибылью самостоятельный характер обретает правило корпорированности.

15. Принципом корпорированности учитывает увеличение значимости совета директоров (наблюдательного совета), внутреннего контролирования, повышение числа независимых директоров, аудиторов, совершенствование взаимодействия между собственниками и менеджментом акционерного общества, преобразование условий к их деловой репутации, исключение пассивного отношения менеджеров к работе173.

16. Принимая во внимание, что, раскрывать сведения, следует в соответствии с требованиями МСФО, в котором существенное значение обретает правило соотношения подходов и способов корпоративного управления требованиями МСФО.

17. Рациональность − обеспечение рационального уровня издержек как в процессе финансово-хозяйственной деятельности акционерного общества, так и при управлении.

18. Осуществление данного принципа достигается за счет принципа автоматизации информационных потоков, расчетов, производств, механизмов принятия решений. Это должно осуществляться в предельно правомерном масштабе, с точки зрения верности, полноты и гибкости управления и нацеливаться на экономию издержек.

19. Безубыточность деятельности − предоставление рационального соотношения прибыльности и уровнем принимаемых рисков, что подразумевает принятие рисков исходя из уровня прогнозируемой прибыли, применение всех возможных инструментов сокращения издержек.

20. Достижение рационального соотношения уровнем рисков и прибыльностью, подразумевая реализацию риск-ориентированных концепций оценки эффективности деятельности акционерного общества.

21. Регионального развития − учет мезосреды, в которой работает акционерное общество.

22. Применение передовых технологий научно-технического прогресса, которые необходимо внедрять за счет остающейся в распоряжении акционерного общества прибыли, что в результате ориентировано на реализацию последующего принципа.

23. Постоянная ориентация на инновации. Это значит развитие и улучшение способов и технологий работы в управлении174. При построении системы управления прибылью, необходимо отталкиваться из соответствующих принципиальных утверждений:

− развитие целостного представления о системе управления прибылью, установление путей реализации мероприятий, которые обеспечивают

---

[173] Мануйленко В.В. Подходы к формированию и распределению прибыли хозяйствующего субъекта: современный аспект // Финансы и кредит. 2014. − № 40. С. 33–42.

[174] Мануйленко В.В. Региональный опыт формирования и использования прибыли акционерных обществ: проблемы и перспективы // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2015. − № 44. − С. 11–21.

высокорезультативную деятельность;

− установление сущности прибыли акционерного общества с позиции единого подхода, комплексная ее оценка обретают свое характерное отражение в системе управления прибылью;

− с помощью управления прибылью своих функций, обусловливается её значимость, предназначенная в экономике на макро-, мезо и микроуровнях, возможность гарантировать круг интересов государства, собственников и персонала компании;

− концепция альтернативной прибыли, ее связи с разными сторонами российской экономики, реализуемой в концепции управления прибылью;

− состояния прибыли отдельно взятой компании и внешней среды, в которой она действует, взаимосвязаны. По этой причине предоставление качественного управления ею в акционерном обществе, сохранение ее на необходимом уровне − фундаментальная цель;

− система управления прибылью, действует в условиях существенной неопределенности и влияния внешней среды на нее, что объясняет непроизвольный характер изменения ее показателей.

При формулировании концепции системы управления прибылью, следует брать во внимание, следующее:

− формирование, распределение и использование доходов, должно осуществляться с учетом условий отечественного законодательства и его изменений;

− доход используется в соответствии с выбранной экономической стратегией развития;

− реализуется технология единой оценки прибыли;

− система управления основывается на углубленном рассмотрении процессов развития, распределения, применения и оценки прибыли в акционерном обществе региона, с учетом отличительных черт ее развития.

Теория построения системы управления прибылью, подразумевает разработку каждым акционерным обществом региона своей системы управления с учетом соответствия между теоретическими и фактическими аспектами процессов развития, распределения, применения и оценки прибыли175. Подобную систему можно определять:

− согласно уровню сложности − трудная;

− с точки зрения изменчивости параметров − динамическая;

− согласно взаимодействию с внешней средой − открытая;

− по продолжительности существования − непрерывная.

Система управления прибылью с целью создания модели безубыточности складывается из двух подсистем:

1) управляемой − объекты управления;

2) распоряжающейся − субъекты управления.

Объект − единая концепция (взаимосвязанная с общей системой

[175] Бланк И.А. Управление формированием капитала. М.: Омега-Л. 2017. − 508 с.

формирования, распределения и использования прибыли). Речь идет об установлении соответствия между данными блоками. Наиболее масштабно, основными объектами управления прибылью, при установлении оптимальных альтернатив развития отдельных компонентов, таких как себестоимость продаж, распределение издержек, ценообразование, налогообложения и т.д. обозначают:

− валовый доход;

− прибыль от продаж;

− прибыль до налогообложения;

− чистая прибыль.

Разделение объектов управления на товары и виды бизнеса, дает возможность придать системе управления прибылью с целью создания модели безубыточности, наибольшую эластичность. Распределение любого из предметов управления прибылью, на объекты более низкого порядка формирует конкретную иерархическую систему, которая гарантирует реализацию принципа декомпозиции. Ее (декомпозицию) осуществляют до тех пор, пока не будет определена часть системы самого нижнего уровня, не подлежащая последующей дифференциации176.

Функционирование системы управления прибылью, находится в зависимости от обеспечивающих подсистем. Организация учета обязана включать количественные и качественные характеристики управленческого и финансового учета, с целью рассмотрения и моделирования деятельности акционерного общества, выступающие в качестве информационной поддержки, принимаемых решений менеджментом акционерного общества. Необходимо, чтобы концепция учета гарантировала калькулирование себестоимости продукции с поддержкой установленных в компании систем калькулирования и исключала манипулирование отчетными доходами посредством:

− изменения способов учета;

− ошибочной оценки издержек;

− перемещения затрат и доходов из одного отчетного периода в другой.

В системе прогнозирования, необходимо гарантировать конкретный уровень надежности мониторингов, относительно предстоящей прибыльности акционерного общества: они обязаны быть реалистичны, взвешены, обоснованы, информативны.

Мониторинг мероприятий колебаний показателей рентабельности − основная информация для установления рискованности для акционерного общества. Значимость системы планирования доходов, определена тем, что плановая совокупность прибыли – основная цель всей деятельности и степень ее эффективности. Она считается фундаментом развития совокупной прибыли акционерного общества, выступая базой обеспечения предстоящего

[176] Деева А.И. Инвестиции: учеб. пособие. М.: Экзамен. 2015. − 400 с.

развития, удовлетворение материальных интересов руководства и персонала компании. В условиях неопределенности и риска в любом акционерном обществе, обязаны быть планы действий на случай непредвиденных обстоятельств и/или восстановления финансово-хозяйственной деятельности. Информационная система должна:

− содействовать формированию внутренней отчетности о результатах деятельности акционерного общества;

− гарантировать принятие других оптимальных управленческих решений, обладая полной и надежной информацией в нужный период.

Современная система управления рисками обязана нести активный характер, воздействуя на установление определенных направлений работы акционерного общества, предусматривая оценку:

− вероятности возникновения рисков;

− движущих условий, событий, сопряженных с ними;

− самих событий и результатов, ими обусловленных;

− объема издержек и потерь.

Оценка рисков, представляет собой основу рационального анализа результатов работы, так как каждое управленческое решение обязано иметь аргументированную оценку, способная уместно выделить подсистему анализа и оценки, включающую качественный аналитический инструмент. Исследование и оценку следует осуществлять специалистам, не являющимся аффилированными лицами акционерного общества (осуществление принципа профессионализма органов управления). Результаты послужат базой в принятии управленческих решений, с учетом альтернатив выбора других способов, инструментов управления прибылью. В то же время данные, применяемые в ходе анализа, возможно использовать для дальнейшего планирования прибыли, в том числе с учетом рискового компонента177.

Важной составляющей организационно-финансового механизма управления прибылью при разработке модели безубыточности, должна выступать концепция контроллинга прибыли, нацеленная на оптимизацию величины получаемого дохода, увеличение эффективности процесса управления им, что в результате должно помогать раскрытию абсолютно всех рисков и шансов, сопряженных с получением прибыли. Необходимо выделить, что отечественное право не уделяет должного внимания развитию и формированию систем контроллинга прибыли. Необходимо создание такой системы, позволяющая создание эффективного функционирования предприятия, включающая в сферу его деятельности контроль операций и оперативной информации, влияющей влияющих на формирование, распределение и применение финансового результата.

[177] Нахратова Е.Е. Определение сущности прибыли как экономической категории // Ученые записки Российского государственного социального университета. 2017. − № 1. – С. 14 – 19.

Использованные источники:
1. Бланк И.А. Управление формированием капитала. М.: Омега-Л. 2017. − 508 с.
2. Деева А.И. Инвестиции: учеб. пособие. М.: Экзамен. 2015. − 400 с.
3. Мануйленко В.В. Экономическая сущность, виды и функции прибыли хозяйствующего субъекта: современный аспект // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2016. − № 33. − С. 2–11.
4. Мануйленко В.В. Подходы к формированию и распределению прибыли хозяйствующего субъекта: современный аспект // Финансы и кредит. 2014. − № 40. С. 33–42.
5. Мануйленко В.В. Региональный опыт формирования и использования прибыли акционерных обществ: проблемы и перспективы // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2015. − № 44. − С. 11–21.
6. Нахратова Е.Е. Определение сущности прибыли как экономической категории // Ученые записки Российского государственного социального университета. 2017. − № 1. – С. 14 – 19.

УДК 33

Чулков А.С., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономического анализа, статистики и финансов»
Айрапетян Э.А.
студент магистратуры 3 курса
факультет «Экономический»
Кубанский Государственный университет
Россия, г. Краснодар

ПОРЯДОК И ПРИНЦИПЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИБЫЛИ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА

Аннотация:

В статье рассматриваются: большое количество определений финансового понятия «доход» выделяется многоаспектность, сложность и насыщенность этого определения. Основная роль выгоды в предпринимательской деятельности. Разнообразие видов, еще раз выделяется многоаспектность категории «доход», а кроме того, его непростой финансовый характер. Механизмы его формирования, распределения и использования.

Ключевые слова: доход, прибыль, виды и функциональность прибыли, формирование и распределение прибыли, организация.

Chulkov A.S., candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of " Economic analysis, statistics and Finance»
Kuban state University
Russia, Krasnodar

Ayrapetyan E.A.
undergraduate
3rd year, faculty of «Economics»
Kuban state University
Russia, Krasnodar

THE PROCEDURE AND PRINCIPLES OF DISTRIBUTION OF PROFIT JOINT STOCK COMPANY

Annotation

The article considers: a large number of definitions of the financial concept of "income" stands out multi-aspect, complexity and saturation of this definition. The main role of benefits in business. The diversity of species, once again stands out the diversity of the category of "income", and in addition, its difficult financial nature. Mechanisms of its formation, distribution and use.

Keywords: income, profit, types and functionality of profit, formation and distribution of profit, organization.

В Российской Федерации протекают различные финансовые изменения, предопределенные ориентацией государства в результате процессов всемирного развития. Рыночная экономика регулирует деятельность компаний: они ориентируются на удовлетворение спроса и потребности рынка, на требования конкретных покупателей, в производстве только тех видов продуктов, которые пользуются спросом, получить предприятию необходимую выгоду. Тем самым, в современных финансовых условиях, доход получил новый смысл. Являясь главной движущей силой рыночной экономики, прибыль устанавливает круг интересов государства, собственников и персонала компании178. Доход считается одним из основных характеристик хозяйственной деятельности компании, используемый при оценке его эффективности. В литературе, посвященной проблемам доходности компании, понятие дохода не имеет общего и четкого определения. По мере формирования финансовой мысли, предпринималось большое число попыток найти единственное определение прибыли. Разберем трактовку этого определения представителями научной мысли (таблица 1).

[178] Ковалев В. В. Управление денежными потоками, прибылью и рентабельностью: учеб.-практ. пособие. М.: Проспект, 2018. − 333 с.

Таблица 1 - Определения категории «прибыль»179

Платон	Прибыль – так называемые блага. Философ осуждал «неблагородное влечение к наживе», так как именно излишек порождает лень и скупость
Аристотель	Хрематистика – деятельность, нацеленная на получение дохода, на накопление имущества. Данную конфигурацию, Аристотель считал неестественной, негодование инициирует доход, средства предусмотрены только с целью обмена
Т. Манн, Б. Мандевиль, Дж. Ло, Ж.-Б. Кольбер	Прибыль формируется из внешней торговли в следствии реализации товаров по расценкам, более высоким, чем те, по которым они были приобретены. Ресурс накопления имущества государства – внешнеторговая деятельность, а торговая деятельность внутри государства – источник капиталистической выгоды
А. Смит, Д. Рикардо	Выгода – это «что-то», что считается компенсацией бизнесмену за риск, возникающий при размене созданного продукта на средства, помимо оплаты всех затрат. Выгода – это категория производства
Дж. С. Милль	Выгода – эта сумма, оставшаяся после вычитания из прибыли фирмы расходов на покупку необходимых товаров и услуг (сырье, транспорт), а кроме того, на выплату заработной платы
А. Маршалл, Дж. Мак-Куллох	Выручка – это остаток после вычитания из прибыли предприятия расходов на приобретение всех требуемых ресурсов, для производства продукции и оказания услуг (сырье, автотранспорт), на выплату заработной платы, а также премия, используемая в данном производстве капиталов
Ф. Найт, Дж. Ф. Уэстон	Чистая выгода, это своего рода, оставшаяся сумма из остатка, из которого, кроме вычитания расходов на покупку необходимых продуктов и услуг (сырье, перевозка), на выплату заработной платы и вознаграждения используемых в производстве капиталов, отнимаются вознаграждение начальству предприятия и вознаграждение за риск
К. Маркс	Выручка – это, как относится добавочная цена ко всему капиталу, который вложен в организацию. Таким образом, как на одном полюсе (т. е. в руках рабочего) стоимость рабочей силы представляет в превращенной форме заработная плата, то на противоположном полюсе (т. е. в руках капиталиста) добавочная цена представляет в превращенной форме выгоды
Й. Шумпетер	Доход – прибыль особого фактора производства – предпринимательства, т. е. доход – это «стоимостное представление того, что образует бизнесмен, аналогично тому, как заработная плата – стоимостное отражение того, что формирует рабочий»
Д. С. Моляков	Значительная доля финансовых накоплений реализуется в форме доходов. По финансовому содержанию, доход – это денежное представление доли цены добавочного продукта
Н. Б. Клишевич	Доход – окончательный благоприятный экономический итог работы предприятия, показывающий собой реализованную часть чистого дохода, сформированного прибавочным трудом
О. И. Волков	Доход – это окончательный экономический итог коммерческой деятельности хозяйствующего субъекта, разница между стоимостью

[179] Агапова И. И. История экономической мысли: курс лекций. М.: ЭКМОС, 2015. − 248 с.

	продукта и ее себестоимостью
И. А. Бланк	Выгода – выявленная в денежной форме чистая прибыль предпринимателя в инвестированный основной капитал, характеризующая его вознаграждение за риск осуществления предприятием деятельности, отражающая разницу между общим заработком и совокупными расходами, в процессе осуществления данной деятельности
О.Б. Веретенникова, В. И. Майданик, К. В. Ростовцев, Э. Р. Закирова, Н. С. Пионткевич	Доход считается окончательным результатом работы компании, за счет которого предприятием платятся дивиденды собственникам, совершается расширенное воспроизводство компании, предоставляются общественные привилегии сотрудникам

Как показала оценка исследования определений, в финансовой литературе нет общего аспекта к понятию трактовке финансовой категории «прибыль». Но авторы сходятся в суждении, что доход – это в первую очередь, конкретная прибыль. Таким образом, рассмотренные выше определения не являются несовместимыми, а иногда схожи между собой, дополняя друг друга. Первоначальные упоминания о прибыли попадаются в работах Платона и Аристотеля. Затем, в XVI–XVII вв., представить определения прибыли попытались меркантелисты, но у них отсутствует системность в понятии «прибыль». В соответствии с их позицией, доход появляется в процессе обмена как разница между продажной и покупной стоимостью. Независимо от отличительных черт разных концепций, доход является преобладающей направленностью буржуазной общественно-политической экономии конца XIX века, в которой считается принятие денежных средств в качестве независимой полезной силы, являющейся источником доходы180.

В наше время, многочисленные отечественные экономисты (Д. С. Моляков, Н. Б. Клишевич) склоняются к марксистскому подходу и оценивают выгоду с позиции концепции трудовой стоимости, в соответствии с которой доход предполагает собой денежное выражение доли цены добавочного продукта. В рыночной экономике, доход не способен быть «составляющей цены добавочного продукта» не только лишь с теоретической позиции, но и с позиций хозяйственной практики. Определения О. И. Волкова, О. Б. Веретенниковой обладают аналогичной основой, однако, второе определение дает наиболее четкое и описание дохода. Исходя из вышесказанного, интерпретация выгоды, предложенная учеными уральской экономической школы (О. Б. Веретенниковой, В. И. Майданик, К. В. Ростовцевым, Э. Р. Закировой, Н. С. Пионткевич), более подробно включает в себя все исключения названные выше трактовки, но на вопрос о том, какая из упомянутых точек зрения предпочтительнее разъясняет возникновение дохода, конкретного ответа предоставить сложно,

[180] Конотопов М. В. История и философия экономики. М.: КНОРУС, 2010. − 664 с.

т. к. любая с них показывает какую-то одну сторону этого непростого финансового явления и процесса.

Следует понимать, каким способом современные компании могут получать доход, применяя различные способы и методы. Сам по себе доход, считается довольно содержательным показателем, что определяет разнообразные нюансы работы компании. Функции, которые осуществляет доход, устанавливает его роль в финансово-хозяйственной деятельности компании181. Мнения по поводу функций прибыли также между собой отличаются (таблица 2).

Таблица 2 – Основные функции прибыли

1. Контрольная	Доход определяет финансовый результат от деятельности компании, как окончательный экономический итог. На результат реализации данной функции, оказывают большое влияние зависящие и не зависящие от компании условия
2. Воспроизводственная	Доход считается одним из источников расширенного воспроизводства
3. Стимулирующая	Доход считается единым источником развития поощрительных фондов и социального развития, выплаты прибыли учредителям и собственникам, внедрения достижений научно-технического прогресса. Данная роль определена тем, что доход – это одновременно экономический итог и главный компонент экономических ресурсов компании, которые гарантируют реализацию принципа самофинансирования. В данной функции отражается регулирующая роль капиталов
4. Бюджетообразующая (фискальная)	Доход – основной источник доходной части бюджетной системы Российской Федерации, гарантирует больше 30% ее доходов. Данная роль прибыли сопряжена с функционированием капиталов страны и исполнением ими перераспределительной и стабилизирующей функций, что обуславливает потребность разработки налоговой политики страны
5. Социальная	Доход считается основным источником ресурсов для осуществления социальной ответственности бизнеса
6. Оценочная	Доход максимально полно и точно отражает степень производства и дает оценку финансово-хозяйственной работы компании
7. Распределительная	Доход выступает инструментом распределения чистого дохода между предприятием и бюджетом

Точка зрения ученых-экономистов по поводу функций прибыли разделились. Многочисленные авторы думают, что доход осуществляет распределительную, стимулирующую и оценочную функции. Другие же авторы руководствуются взглядами, опираясь на оценочную, стимулирующую и фискальную функциях. Ряд экспертов полагают, что главными функциями прибыли считается контрольная, воспроизводственная, стимулирующая, бюджетообразующая и

[181] Клочкова Е. Н., Кузнецов В. И., Платонова Т. Е. Экономика предприятия. М.: Юрайт, 2014. – 448 с.

социальная182.

Я считаю, что наиболее полным и содержательным признаком дохода является контрольная, воспроизводственная, стимулирующая, бюджетообразующая и социальная функции. По определению О. Б. Веретенниковой и иных, которые считаются наиболее полными, прибыль – это окончательный итог работы компании, за счет которого выплачиваются дивиденды собственникам, совершается расширенное воспроизводство предприятия, предоставляются общественные привилегии сотрудникам.

Таким образом, в этом определении перечислены все без исключения главные функции прибыли. Целостность функций, в их зависимости и взаимообусловленности, делает выгоду тем компонентом хозяйствования, в котором увязываются все финансовые интересы предприятия, группы компании и любого сотрудника. Для успешного управления прибылью (а в результате – и собственным капиталом) важным считается значение типов прибыли и условий, оказывающих большое влияние на любое из них. Типы дохода отражают различную степень регулирования процессов ее развития, распределения и использования, а кроме того круг интересов субъектов распределительных отношений183.

Имеется немало группировок видов прибыли. Проанализируем более детально те, которые выделяются для налогового учета (рисунок 1).

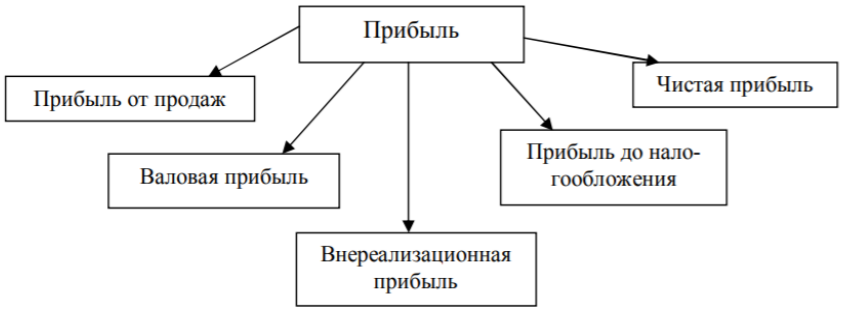


Рисунок 1 − Виды прибыли, используемые на предприятии

Валовый доход определяет необходимую сумму чистого дохода от операционной работы за минусом абсолютно всех операционных затрат, как постоянных, так и переменных. Этот доход – первый показатель в отчете о финансовых результатах и показатель эффективности производства. Исчисленная в определенном режиме валовая (общая) выручка считается основой для установления налогооблагаемой (расчетной) прибыли. Валовая прибыль переходит в следующие виды прибыли (доходы) (рисунок 2).

[182] Бланк И. А. Управление прибылью. Киев: Ника-Центр, 2017. − 768 с.
[183] Конотопов М. В. История и философия экономики. М.: КНОРУС, 2010. − 664 с.

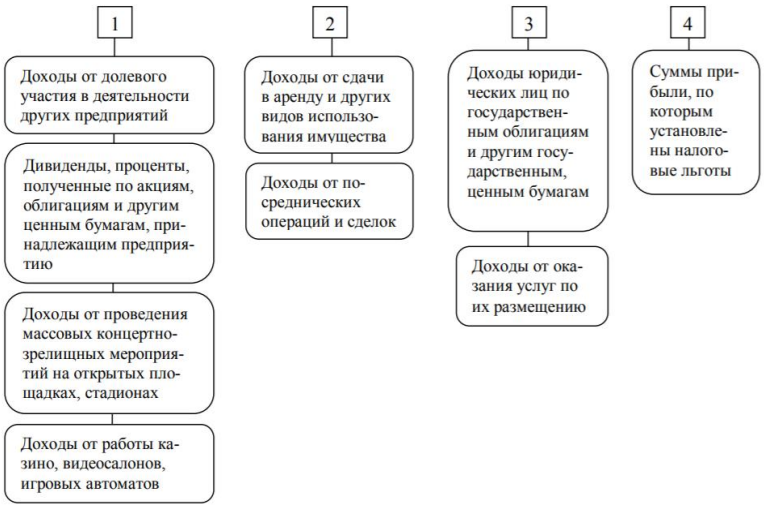


Рисунок 2 − Группы уменьшений валовой прибыли

Типы прибыли (доходы) первой категории считаются предметом самостоятельного обложения налогом. Вычисление налога по второй группе, осуществляется в другом режиме, третья категория в целом никак не подлежит обложению налогом. Далее проанализируем прибыль от продаж, которая рассчитывается как разница между валовой прибылью и суммой коммерческих и управленческих затрат. В соответствии с этим, прибыль от продаж – это коэффициент производительности основной деятельности компании. В то же время прибыль от продаж, увеличенная на суммы прочих доходов за минусом определенных затрат, есть доход до налогообложения, либо же, это экономический итог от операционной, инвестиционной и финансовой деятельности184.

В соответствии с законодательством, валовая прибыль за минусом абсолютно всех налогов на прибыль, полученная от разных форм хозяйственной деятельности, именуется чистой прибылью, которая остается в распоряжении предприятия, применяется им самостоятельно и направляется им в дальнейшем на развитие предпринимательской деятельности. Чистая прибыль распределяется по соответствующим направлениям (рисунок 3).

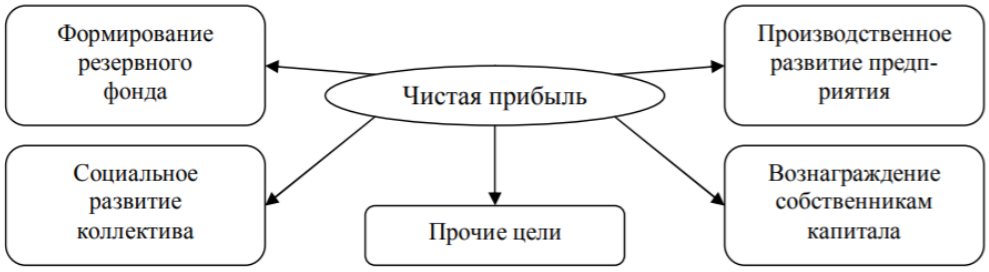


Рисунок 3 − Направления использования чистой прибыли

Однако, не вся чистая прибыль применяется предприятием по своему усмотрению. За счет чистой прибыли уплачиваются определенные типы

184 Казак А. Ю., Веретенникова О. Б. Денежное хозяйство предприятий: учебник для вузов. Екатеринбург: АМБ, 2016. − 464 с.

сборов и налогов (к примеру, налог на имущество компании, сбор за право торговли и др.), а также штрафы при неисполнении условий по охране окружающей среды, санитарных норм и правил, а кроме того в случаи утаивания прибыли от налогообложения и другие платежи.

В используемой отчетности о финансовых результатах выделены следующие разновидности доходов: валовая, от продаж, до налогообложения и чистая. Однако в целях налогового учета формируется и внереализационный доход – доход, образуемый в следствии операций с ценными бумагами, валютой и иными видами деятельности, не связанными напрямую с производством и реализацией продукции и услуг. Этот тип дохода рассчитывается как разница между доходами и затратами по внереализационным операциям. Подобным способом, хотя прибыль существенно отличается по разным показателям, основная суть этого определения сохраняется в различных её типах: прибыль – это доход от деятельности.

Доход обрел новый смысл в условиях современного финансового развития страны. Являясь главной движущей силой рыночной экономики, доход гарантирует круг интересов государства, собственников и персонала компании. Доход представляет существенную значимость в ликвидации бюджетного дефицита, стабилизации хозяйства, преодолении кризисных явлений. Бюджетообразующая роль дохода на сегодняшний день весьма значима, так как доход – единственный из источников формирования разных уровней бюджета. Проанализируем схему поступления доходов в государственный бюджет страны (рисунок 4)185.

Рисунок 4 – Последовательность поступления прибыли в бюджет государства

Подобным способом, прибыль в масштабе считается условием общественного и финансового развития в целом всей страны. Значимость прибыли увеличилась в связи с переходом государства к рыночному хозяйству. Организация любой формы собственности, получив экономическую самостоятельность и независимость, получила возможность устанавливать на какие цели и в каких размерах направлять прибыль, которая осталась в распоряжении предприятия уже после уплаты налогов в

[185] Ковалев В. В. Управление денежными потоками, прибылью и рентабельностью: учеб.-практ. пособие. М.: Проспект, 2018. − 333 с.

государственный бюджет и других обязательных платежей, и отчислений.

По этой причине одной из значимых проблем современности является освоение современных методов эффективного управления формированием, распределением и использованием прибыли компании.

Система развития и распределения прибыли должна быть создана таким образом, чтобы способствовать увеличению эффективности производства, заинтересовывать развитие новых форм хозяйствования, а кроме того стимулирование производственного, научно-технического и общественного развития предприятий и отрасли в целом. Вопросы формирования прибыли связаны в первую очередь с установлением уровня налогооблагаемой прибыли, т. е. соответствия выручки и расходов компании. Распределение прибыли затрагивает проблему взаимоотношений с фискальными органами и акционерами186.

Подобным способом, в финансовой политике первоочередной задачей стоит цель в установлении принципов формирования доходов от производства и реализации готовой продукции и внереализационных доходов.

Организация имеет право решать вопрос о максимизации либо минимизации налогооблагаемой прибыли. Это зависит от публичности компании бизнеса, т. е. от формы собственности. Таким образом, организация с ограниченным числом владельцев любой организационно-правовой формы, кроме открытых акционерских обществ, старается уменьшить доход, т.е. решить определенные задачи своего развития не за счет чистого дохода, а за счет затрат компании на производство и реализацию продукции. Помимо этого, такие компании не интересует гибкая связь между выручкой от реализации и затратами, сопряженные с созданием и реализацией продукции. Иными словами, при уменьшении выручки данные компании не сразу стараются пропорционально уменьшить затраты. Это весьма часто приводит к тому, что компании, решая краткосрочные проблемы минимизации доходов, начинают испытывать кризис стратегии, а потом и снижении рентабельности, доводя хозяйствующий субъект до неплатежеспособности187.

Организации, обеспечивающие производственные, материальные и социальные потребности за счет чистого дохода, обязаны стремиться к установлению рационального соответствия между фондом сбережения и потребления, для того, чтобы принимать во внимание условия рыночной конъюнктуры и вместе с тем заинтересовывать, и вознаграждать за результаты работы, сотрудников. От руководителя необходимо, в первую очередь, способность результативно вести дело, т. е. повышать доход. Известны две главные возможности повышения дохода: увеличение объема выпуска и реализации товаров и сокращение издержек.

---

[186] Суслова Ю. Ю. Прибыль предприятия: учеб. пособие. Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2014. − 120 с.
[187] Попова Р. Г., Самонова И. Н., Добросердова И. И. Финансы предприятий. СПб.: Питер, 2017. − 208 с.

Управление прибылью компании объединяется к разработке механизма организационно-финансового влияния на увеличение его эффективности, к поиску инструментов, позволяющих от стихийного получения, прибыли переключиться к регулируемым заработкам. Но мало гарантировать лишь рентабельность компании. Подобным способом, необходимо, чтобы управление предприятием базировалось не столько на получении предельной выгоды, сколько на получении максимального заработка.

Как ранее упоминалось, максимальное получение дохода в основном связывается с уменьшением производственных потерь. Однако в условиях управления расходами, в основном объединяется к контролированию их количества, а стоимость за каждый входной использованный материал (ресурс) практически неуправляема, когда инфляция не замедляется и бесконтрольна, организация весьма ограничена в способности уменьшать производственные расходы. По этой причине появляется потребность пересмотреть прочие качественные характеристики, оказывающие большое влияние на повышение доходности компании. Грамотное, результативное руководство распределением прибыли подразумевается разработка в компании конкретных координационно-методических концепций управления, понимания основных компонентов формирования прибыли, использования современных методов ее планирования.

Наряду с формированием доходов, в каждом компании должно быть гарантировано результативное руководство ее распределением. Необходимо при этом, иметь в виду, что каждое направление в распределении доходов отчетного периода – это создание результативных факторов ее развития в перспективе и реализация целей стратегического направления развития компании. Предпринимательская деятельность является основным источником получения дохода, так как сущность коммерческой деятельности является непосредственное получение прибыли188.

Организация получает доход, в случае если выручка превышает первоначальную стоимость. В случае если прибыль равна себестоимости, то получается только компенсировать расходы на производство и реализацию продукции, в соответствии с этим, доход отсутствует. В случае если расходы превышают выручку, то организация получает убытки, т. е. негативный экономический результат, что ставит его в непростое экономическое положение, не исключающее и разорение.

Возможно, отметить три основных источника получения дохода. Первый источник − возникает вследствие монополии компании в выпуске того или другого продукта или продукции, обладающего характерными чертами, которые отсутствует у аналогичных товаров конкурентов. Сохранение этого источника на сравнительно высоком уровне предполагает постоянное развитие продукции. Следует учитывать такие

[188] Суслова Ю. Ю. Прибыль предприятия: учеб. пособие. Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2014. − 120 с.

противодействующие силы, как антимонопольная политика государства и увеличивающаяся сила конкурентной борьбы со стороны других компаний189.

Второй источник непосредственно сопряжен с производственной и коммерческой деятельностью. Он касается абсолютно любой компании. В данном случаи, все это сводится к необходимому уровню управления. Размер дохода, в данном случае находится в зависимости: во-первых, от корректности выбора производственного направления компании (выбор производства того продукта, пользующиеся стабильным и значительным спросом); во-вторых, от развития конкурентоспособных критериев для реализации произведенных товаров и оказания услуг (стоимость, сроки поставки, обслуживание покупателей, послепродажный сервис и т.д.); в-третьих, от объемов производства (чем больше размер производства, тем больше объем выгоды); в-четвертых, от структуры снижения расходов производства.

Третий источник определен инновационной работой компании, предполагающий постоянный рост качества выпускаемого продукта, увеличение его конкурентоспособности, повышение объемов реализации и увеличение массы прибыли190.

На сегодняшний день, для получения наибольшей выгоды следует соблюдать все вышеназванные условия, для того чтобы организация имело максимальную результативность производства. Подобным способом, руководителю необходимо рассчитывать распределение прибыли, чтобы не нанести вреда ни государству (рассчитывать на увеличение объемов производства и, соответственно, повышение налоговых отчислений в государственный бюджет), ни трудовому коллективу (сотрудники стремятся получить более высокую заработную оплату, соответствующую выполненной ими работе), ни руководству компании (руководитель старается создать большой резервный запас, ориентируемый на повышение объемов производства).

Таким образом, доход является существенным показателем работы каждой компании, так как система его формирования, распределения и применение затрагивает круг интересов абсолютно всех субъектов отношений: государства, владельцев компании, его высшего руководства и персонала, а кроме того круга интересов держателей малого пакета акций, партнеров и различных кредиторов. Для компании, роль прибыли заключается в том, являясь конечным финансовым итогом его работы, в рыночных условиях выступает главным источником финансирования расширенного воспроизводства ресурсов, а также его производственного и общественного развития. В современных условиях на российских

[189] Мануйленко В. В., Садовская Т. А. Экономическая сущность, виды и функции прибыли хозяйствующего субъекта: современный аспект // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2012. − № 33. − С. 2–11.
[190] Карпова Е. Н. Долгосрочная финансовая политика организации: учеб. пособие. М.: АЛЬФА-М; ИНФРА-М, 2014. − 208 с.

предприятиях сложилась отнюдь не самая лучшая ситуация в отношении показателей прибыли. В данных условиях, изучение проблем по управлению прибылью, становятся наиболее актуальными.

Использованные источники:

1. Агапова И. И. История экономической мысли: курс лекций. М.: ЭКМОС, 2015. − 248 с.
2. Бланк И. А. Управление прибылью. Киев: Ника-Центр, 2017. − 768 с.
3. Казак А. Ю., Веретенникова О. Б. Денежное хозяйство предприятий: учебник для вузов. Екатеринбург: АМБ, 2016. − 464 с.
4. Карпова Е. Н. Долгосрочная финансовая политика организации: учеб. пособие. М.: АЛЬФА-М; ИНФРА-М, 2014. − 208 с.
5. Клочкова Е. Н., Кузнецов В. И., Платонова Т. Е. Экономика предприятия. М.: Юрайт, 2014. − 448 с.
6. Ковалев В. В. Управление денежными потоками, прибылью и рентабельностью: учеб.-практ. пособие. М.: Проспект, 2018. − 333 с.
7. Конотопов М. В. История и философия экономики. М.: КНОРУС, 2010. − 664 с.
8. Попова Р. Г., Самонова И. Н., Добросердова И. И. Финансы предприятий. СПб.: Питер, 2017. − 208 с.
9. Суслова Ю. Ю. Прибыль предприятия: учеб. пособие. Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2014. − 120 с.
10. Финансы организаций (предприятий): учеб. пособие / О. Б. Веретенникова, В. И. Майданик, К. В. Ростовцев и др. В 2 ч. Екатеринбург: [Изд. Урал. гос. экон. ун-та], 2016. Ч. 2. 188 с.
11. Мануйленко В. В., Садовская Т. А. Экономическая сущность, виды и функции прибыли хозяйствующего субъекта: современный аспект // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2012. − № 33. − С. 2–11.

УДК 159.9

Чупина В.Б., к.психол.н.
доцент
кафедра клинической психологии и психотерапии с курсом ПО
Позднякова К.В.
студент 6 курса
медико-психолого-фармацевтический факультет
Красноярский государственный медицинский университет
им. проф. В.Ф. Войно-Ясенецкого
Россия, г. Красноярск

ОСОБЕННОСТИ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ИНТЕЛЛЕКТА ПОДРОСТКОВ

Аннотация:

В статье рассматриваются особенности эмоционального интеллекта подростков от 12 до 15 лет. Предположено, что существуют различия в показателях эмоционального интеллекта подростков – девочек и подростков - мальчиков. В ходе экспериментального исследования выявлена необходимость целенаправленного развития эмоционального интеллекта в подростковом возрасте.

Ключевые слова: эмоциональный интеллект, подростковый возраст.

Chupina V.B., Ph.D. in Psychology (Psychology), Associate Professor
Associate Professor of the Department of Clinical Psychology and
Psychotherapy with a postgraduate course
Krasnoyarsk State Medical University
of Professor V.F. Voino-Yasenrtsky
Russia, Krasnoyarsk
Pozdnyakova K.V., a 6-year student
medical-psychological-pharmaceutical faculty
Krasnoyarsk State Medical University
of Professor V.F. Voino-Yasenrtsky
Russia, Krasnoyarsk

FEATURES OF EMOTIONAL INTELLIGENCE OF ADOLESCENTS

Abstract:

The article deals with the peculiarities of emotional intelligence of adolescents from 12 to 15 years. It is assumed that there are differences in the indicators of emotional intelligence of adolescent girls and adolescent boys. In the course of experimental research the necessity of purposeful development of emotional intelligence in adolescence is revealed.

Key words: emotional intelligence, adolescence.

Актуальность работы обусловлена тем, что эмоциональный интеллекта является одним из важных личностных компонентов и новообразований

подростков, влияющих на полноценное общение и эффективные межличностные коммуникации подростков.

Феномен эмоционального интеллекта признаётся во всем мире всё большим числом исследователей. Важность, и необходимость развития составляющих эмоционального интеллекта как факторов, способствующих личностному и профессиональному росту индивида и влияющих на его успешность в жизни, также неоспоримы. Интеллектуальные тесты, популярные в начале XX века, в настоящее время всё реже применяются в целях отбора соискателей на определённую работу или школьников в соответствующие специализированные классы, хотя первоначально были созданы именно для этого. Возникла потребность в новом подходе к оценке успешности личности. Ответом на практический запрос стала концепция эмоционального интеллекта, которая активно развивается в рамках зарубежной и отечественной психологии [2].

Большую разработанность проблема эмоционального интеллекта получила в рамках зарубежной психологиии [5].

Понятие «эмоциональный интеллект» является многозначным и недостаточно определенным пока в современной психологии.

Специалист по изучению эмоционального интеллекта Г. Орме рассматривает этот феномен как умение «интеллектуально» управлять своей эмоциональной жизнью [7]. Он отмечает, что эмоциональный интеллект включает в себя такие свойства, как умение разбираться в собственных чувствах, свойства эмпатии, умение регулировать собственные эмоции и распознавать эмоции других.

В современных зарубежных и отечественных теориях, эмоция рассматривается как особый тип знания, и, соответственно выдвигается понятие «эмоциональный интеллект». Данное понятие определяется – как способность действовать с осознанием внутренней среды своих чувств и желаний, определяется как совокупность эмоциональных, личных и социальных способностей. А они, в свою очередь, оказывают влияние на общую способность эффективно общаться и справляться с требованиями и давлением окружающей среды.

Эмоциональный интеллект по И.Н. Андреевой – это устойчивая ментальная способность личности и является частью обширного класса ментальных способностей [1]. Она считает, что эта способность может рассматриваться как важная подструктура социального интеллекта. В конечном счете, эмоциональный интеллект лежит в основе эмоциональной оценки саморегуляции деятельности, самомотивации и сохранения психоэмоционального здоровья [4].

Для исследования особенностей эмоционального интеллекта подростков был подготовлен комплекс диагностических методик.

Методика «выявления коммуникативных склонностей учащихся Р. В. Овчаровой» [6].

Цель: выявление коммуникативных склонностей учащихся.

Ход проведения. Учащимся предлагается следующая инструкция: «Вам необходимо ответить на 20 вопросов. Свободно выражайте свое мнение по каждому из них и отвечайте на них только «да» или «нет». Если Ваш ответ на вопрос положителен, то в соответствующей клетке листа поставьте знак «+», если отрицательный, то «-». Представьте себе типичные ситуации и не задумывайтесь над деталями, не затрачивайте много времени на обдумывание, отвечайте быстро».

Тест К. Томаса «Стратегия поведения в конфликтных ситуациях».

Данный опросник содержит 30 пар высказываний, описывающих варианты возможного поведения в конфликтных ситуациях. В каждой из пар необходимо обвести кружком вариант А или В, более характерный для поведения испытуемого.

Данная методика позволяет изучить следующие стили поведения в конфликте: соперничество, сотрудничество, компромисс, избегание и приспособление.

В результате исследования коммуникативных склонностей обучающихся с помощью методики Р.В. Овчаровой выявлено, что для 10% детей младшей подростковой группы характерен низкий уровень коммуникативных склонностей. Для 20% младших подростков характерен уровень ниже среднего. Обращает внимание, что средний уровень развития коммуникативных склонностей также характерен для 20% детей.

Уровень выше среднего выявлен у 20% детей, а высокий уровень коммуникативных склонностей обнаружен у 30% респондентов младшей группы.

Также представим результаты изучения коммуникативных склонностей в старшей подростковой группе. Для 20% старших подростков характерен уровень ниже среднего. Обращает внимание, что средний уровень развития коммуникативных склонностей также характерен для 20% детей. Уровень выше среднего выявлен у 30% детей, а высокий уровень коммуникативных склонностей обнаружен еще у 30% респондентов старшей группы. Низкого уровня коммуникативных склонностей в данной подростковой группе нами не выявлено.

По методике К. Томаса «Стратегия поведения в конфликтных ситуациях» мы наблюдаем, что 42% опрошенных используют деструктивную стратегию соперничества. Это стремление удовлетворить только свой интерес, не принимая в расчет интересов партнера. Соперничество помогает добиваться необходимого результата, стимулирует развитие, способствует прогрессу. В ряде ситуаций соперничество является движущей силой и сутью, например спортивные соревнования, артистические состязания, случаи устройства на работу и др. В то же время соперничество требует приложение всех сил, что может приводить к их истощению, болезни. Соперничество, как правило, нарушает отношения между людьми, причем не только непосредственно с конкурентами. У человека часто просто не хватает сил на личные отношения. Соперничество

создает искушение выиграть любой ценой, вплоть до применения нечестных и жестоких методов.

Конструктивную стратегию компромисса используют 38% опрошенных. Иногда компромисс является единственно возможным и наилучшим мирным вариантом разрешения проблемы. Каждая из сторон получает что-то устраивающее ее, вместо того чтобы продолжать войну и, возможно, потерять все. Однако компромисс часто служит лишь временным выходом, поскольку ни одна сторона не удовлетворяет свои интересы полностью, и основа конфликта сохраняется. Если же компромисс не является равным для обеих сторон, а одна из них уступает больше, чем другая, то риск возобновления конфликта становится еще больше.

Обращает внимание, что для 48% опрошенных предпочтительной является конструктивная стратегия сотрудничества. Эта стратегия отличается стремлением достигнуть максимально возможного удовлетворения и своих интересов, и интересов партнера. Сотрудничество привлекательно прочностью разрешения проблемы, партнерским характером отношений в его ходе. Это единственный способ выхода из конфликта, который позволяет одновременно достичь искомого результата и не нарушить отношения между партнерами. Успешное сотрудничество способствует улучшению отношений и желанию продолжать взаимодействие в будущем. В то же время сотрудничество не всегда возможно. Для него необходимо взаимное желание разрешать проблему совместно, с учетом истинных интересов всех сторон.

Конструктивную стратегию приспособления в конфликтной ситуации используют 52% респондентов. Уступки могут демонстрировать добрую волю и служить позитивной поведенческой моделью поведения. Такая стратегия позволяет сохранить ресурсы до более благоприятного момента. Если баланс сил складывается явно не в нашу пользу, капитуляция может оказаться наилучшим выходом. Иногда мы уступаем, поскольку признаем правоту оппонента. Однако уступка может сослужить нам и плохую службу. Она может быть воспринята оппонентом как проявление слабости и привести к эскалации.

Для 36% опрошенных характерно использование деструктивной стратегии избегания. Такая стратегия означает, что человек игнорирует конфликтную ситуацию, делает вид, что ее не существует, и не предпринимает никаких шагов по ее разрешению или изменению.

Иногда такая стратегия оптимальна. К ним можно отнести ситуации, которые не особенно значимы для нас и не стоит того, чтобы тратить свои силы и материальные ресурсы на их разрешения. С другой стороны, невмешательство нередко может приводить к эскалации конфликта, так как проблема не решается и интересы участников конфликта остаются неудовлетворенными.

Так, 55% опрошенных подростков используют деструктивную стратегию соперничества. Это стремление удовлетворить только свой

интерес, не принимая в расчет интересов партнера. Соперничество помогает добиваться необходимого результата, стимулирует развитие, способствует прогрессу. В ряде ситуаций соперничество является движущей силой и сутью, например спортивные соревнования, артистические состязания, случаи устройства на работу и др.

В то же время соперничество требует приложение всех сил, что может приводить к их истощению, болезни. Соперничество, как правило, нарушает отношения между людьми, причем не только непосредственно с конкурентами. У человека часто просто не хватает сил на личные отношения. Соперничество создает искушение выиграть любой ценой, вплоть до применения нечестных и жестоких методов.

Конструктивную стратегию компромисса используют 24% опрошенных подростков старшей группы. Иногда компромисс является единственно возможным и наилучшим мирным вариантом разрешения проблемы. Каждая из сторон получает что-то устраивающее ее, вместо того чтобы продолжать войну и, возможно, потерять все. Однако компромисс часто служит лишь временным выходом, поскольку ни одна сторона не удовлетворяет свои интересы полностью, и основа конфликта сохраняется. Если же компромисс не является равным для обеих сторон, а одна из них уступает больше, чем другая, то риск возобновления конфликта становится еще больше.

Обращает внимание, что для 32% опрошенных подростков предпочтительной является конструктивная стратегия сотрудничества. Эта стратегия отличается стремлением достигнуть максимально возможного удовлетворения и своих интересов, и интересов партнера. Сотрудничество привлекательно прочностью разрешения проблемы, партнерским характером отношений в его ходе. Это единственный способ выхода из конфликта, который позволяет одновременно достичь искомого результата и не нарушить отношения между партнерами. Успешное сотрудничество способствует улучшению отношений и желанию продолжать взаимодействие в будущем. В то же время сотрудничество не всегда возможно. Для него необходимо взаимное желание разрешать проблему совместно, с учетом истинных интересов всех сторон.

Конструктивную стратегию приспособления в конфликтной ситуации используют 48% респондентов. Уступки могут демонстрировать добрую волю и служить позитивной поведенческой моделью поведения. Такая стратегия позволяет сохранить ресурсы до более благоприятного момента. Если баланс сил складывается явно не в нашу пользу, капитуляция может оказаться наилучшим выходом. Иногда мы уступаем, поскольку признаем правоту оппонента. Однако уступка может сослужить нам и плохую службу. Она может быть воспринята оппонентом как проявление слабости и привести к эскалации.

Для 25% опрошенных подростков характерно использование деструктивной стратегии избегания. Такая стратегия означает, что человек

игнорирует конфликтную ситуацию, делает вид, что ее не существует, и не предпринимает никаких шагов по ее разрешению или изменению.

Ни одну из вышеприведенных стратегий нельзя назвать однозначно «хорошей» или «плохой». Каждая из них может быть оптимальной и обеспечить наилучший эффект в зависимости от конкретных условий возникновения и развития конфликта. В то же время именно сотрудничество в наибольшей степени соответствует современным представлениям о конструктивном долгосрочном взаимодействии между людьми.

Выбирая стратегию своего поведения в конфликте, целесообразно в каждом конкретном случае исходить из того, насколько важно достижение результата, с одной стороны, и сохранение хороших отношений с оппонентом с другой. Если ни то, ни другое не представляет большой ценности, то, видимо, оптимальным будет уход. Если результат принципиально важен, а отношения не являются значимыми, стоит добиваться своего с помощью соперничества. Если отношения важнее всего, то, наверное, лучше уступить (приспособление). Если же и отношения, и результат существенно важны, стоит приложить усилия и потратить время на достижение сотрудничества.

Использованные источники:

1. Андреева И.Н. Способности эмоционального интеллекта // Психология и современное общество: взаимодействие как путь взаиморазвития: Материалы международной научно-практической конференции, 13-14 апреля 2007 года, г. Санкт-Петербург. – СПб, 2007. – С.12-15.
2. Березовская Т. Эмоциональное развитие старшеклассников в детском театральном объединении // Женщина. Образование. Демократия. – Минск, 2013. – С. 196-198.
3. Волков Б.С., Волкова Д.А. Возрастная психология. – М.: Гуманитарный издательский центр ВЛАДОС, 2014. – 300 с.
4. Гоулмен Д. Эмоциональный интеллект. – М.: АСТ, 2008. – 371 с.
5. Давыдова Ю.В. Особенности эмоционального интеллекта подростков // Вестник РУДН. – Серия: Психология и педагогика. – 2012. – № 2. – С. 92-100.
6. Овчарова Р.В. Практическая психология образования. – М.:. Изд. Центр «Академия», 2013. – 448 с.
7. Орме Г. Эмоциональное мышление как инструмент достижения успеха. – М: «КСП+», 2003. – 272 с.

УДК 159.9

Чупина В.Б., к.психол.н.
доцент
кафедра клинической психологии и психотерапии с курсом ПО
Позднякова К.В.
студент 6 курса
медико-психолого-фармацевтический факультет
Красноярский государственный медицинский университет
им. проф. В.Ф. Войно-Ясенецкого
Россия, г. Красноярск

ПРОГРАММА ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ КОРРЕКЦИИ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ИНТЕЛЛЕКТА ПОДРОСТКОВ

Аннотация:

В данной работе рассматриваются факторы и особенности эмоционально-личностного развития подростков в связи с предпосылками формирования эмоционального интеллекта. В подростковом возрасте наблюдаются существенные перемены в интеллектуальной, эмоциональной и мотивационной сферах личности, которые требуют адекватного психологического сопровождения, коррекции и целенаправленного развития.

Ключевые слова: эмоциональный интеллект, подростковый возраст, коррекция эмоционального интеллекта.

Chupina V. B., Ph.D. in Psychology (Psychology), Associate Professor
Associate Professor of the Department of Clinical Psychology and
Psychotherapy with a postgraduate course
Krasnoyarsk State Medical University
of Professor V.F. Voino-Yasenrtsky
Russia, Krasnoyarsk
Pozdnyakova K.V., a 6-year student
medical-psychological-pharmaceutical faculty
Krasnoyarsk State Medical University
of Professor V.F. Voino-Yasenrtsky
Russia, Krasnoyarsk

THE PROGRAMME OF PSYCHOLOGICAL CORRECTION OF EMOTIONAL INTELLIGENCE OF ADOLESCENTS

Abstract:

This paper discusses the factors and features of emotional and personal development of adolescents in connection with the prerequisites for the formation of emotional intelligence. In adolescence, there are significant changes in the intellectual, emotional and motivational spheres of personality, which require adequate psychological support, correction and purposeful development.

Key words: emotional intelligence, adolescence, correction of emotional intelligence.

Актуальность данной работы обусловлена тем, что эмоциональный интеллект является одним из важных личностных компонентов и новообразований подростков, влияющих на полноценное общение и эффективные межличностные коммуникации подростков.

В российском обществе по причине выраженного разграничения женских и мужских ролей воспитание ценностных ориентаций и установок мужских и женских ролей в обществе разнится, из-за чего может различаться и уровень эмоциональной зрелости между полами.

Таким образом, целью данной работы является внедрение программы психологической коррекции эмоционального интеллекта подростков.

Для реализации поставленной цели была разработана программа психологической коррекции эмоционального интеллекта подростков.

Цель: развитие эмоционального интеллекта у детей подросткового возраста.

Задачи:

1. Установить значимость эмоционального интеллекта для подростка и способствовать его формированию.

2. Научить распознавать и осознавать свои и чужие эмоции.

3. Способствовать установлению и поддержанию позитивных межличностные коммуникации.

4. Развивать способность диагностировать и преодолевать конфликты, возникающие в процессе общения с учителями, родителями, сверстниками.

5. Формировать умение управлять собой, чувствами, состояниями, внутренним диалогом.

Содержание программы

Занятие 1.

Цель: введение правил групповой работы, знакомство участников группы, создание условий для возникновения атмосферы доверия и открытости в группе.

Приветствие

Упражнение 1. «Знакомство»

Инструкция: «Начнем нашу работу со знакомства: каждый по очереди будет называть свое имя и три присущие ему качества, начинающиеся на ту же букву, что и его имя» [4].

Рефлексия выполненного задания, ответы на вопросы:

1. Что понравилось (не понравилось) в задании?

2. Насколько интересным и полезным оно вам показалось?

Упражнение 2. «Попробуем превратиться»

Инструкция: «Продолжим наше знакомство. Представьте себе, что сложилась такая ситуация, что вам необходимо перевоплотиться в какой-то объект материального мира, животное или растение. Подумайте и скажите, какой объект, какое животное или растение Вы бы выбрали».

Наиболее распространены две стратегии. В первом случае перевоплощение происходит как бы само собой, и тогда участник стремится

сразу проговорить возникшие образы, или еще какое-то время обдумывает, уточняет их. В другом случае участник выделяет несколько своих характеристик и подбирает символизирующие их объект материального мира, животное и растение [1].

Рефлексия выполненного задания, ответы на вопросы:

1. Что понравилось (не понравилось) в задании?

2. Насколько интересным и полезным оно вам показалось?

Занятие 2

Цель: работа по преодолению тревожности у детей, снятие мышечного напряжения.

Приветствие

Упражнение 1 «Шалтай-Болтай»

Цель: расслабить мышцы рук, спины и груди.

«Давайте поставим еще один маленький спектакль. Он называется «Шалтай-Болтай».

Шалтай-Болтай
Сидел на стене.
Шалтай-Болтай
Свалился во сне.
(С. Маршак)

Сначала будем поворачивать туловище вправо-влево, руки при этом свободно болтаются, как у тряпичной куклы. На слова «свалился во сне» - резко наклоняем корпус тела вниз».

Упражнение 2. «Слепой танец»

Цель: развитие доверия друг к другу, снятие излишнего мышечного напряжения.

Инструкция: «Разбейтесь на пары. Один из вас получает повязку на глаза, он будет «слепой». Другой останется «зрячим» и сможет водить «слепого». Теперь возьмитесь за руки и потанцуйте друг с другом под легкую музыку (1-2 минуты). Теперь поменяйтесь ролями. Помогите партнеру завязать повязку».

В качестве подготовительного этапа можно посадить детей попарно и попросить их взяться за руки. Тот, кто видит, двигает руками под музыку, а ребенок с завязанными глазами пытается повторить эти движения, не отпуская рук, 1-2 минуты. Потом дети меняются ролями. Если тревожный ребенок отказывается закрыть глаза, успокойте его и не настаивайте. Пусть танцует с открытыми глазами.

По мере избавления ребенка от тревожных состояний можно начинать проводить игру не сидя, а двигаясь по помещению [2].

Упражнение 3. «Гусеница»

Цель: Игра учит доверию. Почти всегда партнеров не видно, хотя и слышно. Успех продвижения всех зависит от умения каждого скоординировать свои усилия с действиями остальных участников.

Инструкция: «Ребята, сейчас мы с вами будем одной большой

гусеницей и будем все вместе передвигаться по этой комнате. Постройтесь цепочкой, руки положите на плечи впередистоящего. Между животом одного играющего и спиной другого зажмите воздушный шар или мяч. Дотрагиваться руками до воздушного шара (мяча) строго воспрещается! Первый в цепочке участник держит свой шар на вытянутых руках.

Таким образом, в единой цепи, но без помощи рук, вы должны пройти по определенному маршруту».

Для наблюдающих: обратите внимание, где располагаются лидеры, кто регулирует движение «живой гусеницы».

Занятие 3

Цель: развитие атмосферы доверия, расширение личностного опыта переживания эмоций.

Приветствие

Упражнение 1. «Выражение эмоций в действии»

Инструкция: «Выберите из группы участников, схожих по эмоциональному состоянию. Объединитесь в подгруппы по 3-4 человека. Постарайтесь выполнять те действия и движения, которые вы обычно совершаете в данном эмоциональном состоянии. По завершению обсудите в подгруппе свой способ выражения эмоций».

Упражнение 2 «Нарисуй эмоцию»

Инструкция: «Изобразите свою эмоцию с помощью рисунка. Ваши художественные способности не имеют значения. Главное – прислушаться к своим эмоциям и нарисовать их. Можно использовать цветные карандаши».

Вопросы для обсуждения:

1. Какая эмоция изображена на вашем рисунке?
2. Какие цвета вы использовали?
3. Что было фигурой, а что фоном?

Занятие 4

Цель: развитие атмосферы доверия, расширение личностного опыта переживания эмоций, работа над тревожностью и беспокойством.

Приветствие.

Упражнение 1. «Сито»

Цель: потренироваться в отборе необходимого материала из потока информации, в умении сконцентрироваться на партнере [5].

Вариант 1

Каждый раз требуется три добровольца. Один садится на стул лицом к группе. Двое других размещаются у него за спиной. Каждый из них по сигналу тренера начинает свой монолог. Задание ведущему игроку: через две минуты пересказать как можно более подробно рассказ каждого из говоривших.

Вариант 2

На площадку приглашается доброволец, который садится спиной к группе. По сигналу тренера игроки начинают разговаривать, петь, пересмеиваться... . Через 2 мин. ведущий игрок повернется к зрителям и

расскажет лишь об одном из товарищей, чей голос он заметил, использовав «сито», проследил в общем шуме.

Завершение: обсуждение упражнения. В чем, на ваш взгляд, смысл игры? Чем она может быть полезна при формировании коммуникационных навыков?

Занятие 5

Цель: проработка негативных переживаний, связанных с личностной тревожностью, выработка уверенности в себе.

Приветствие

Упражнение 1. «Что дальше?»

Цели:

- создать в группе атмосферу эмоциональной свободы, открытости, дружелюбия и доверия друг к другу;
- помочь участникам лучше узнать друг друга, сократить дистанцию в общении;
- ввести в коллективное понимание группы готовность говорить об эмоциях и чувствах.

Правила этой игры очень просты. Тренер начинает предложение, а заканчивает его тот участник, кому тренер бросает мяч. Например:

Тренер: Я пришел сегодня на встречу группы с желанием (бросает мяч участнику А.)… .

А.: (ловит мяч и продолжает) получить удовольствие от игры (бросает мяч участнику Б.).

Б.: (продолжает ту же цепочку ответов, которая была задана в предложении, тренера)... познакомиться с теми людьми, (бросает Г.).

Г.: попытаться принять участие в тренинге, а не смотреть на работу группы со стороны.

Когда тренер хочет сменить ключевое предложение, он дает команде знак, получает от участников мяч и по своему усмотрению либо сам дает актуальное для него завершение предложения, либо избегает включенности в игру, задавая новое предложение-ключ.

Можно предложить следующие предложения-ключи:

- Я радуюсь, когда ... .
- Мне хотелось бы, чтобы группа ... .
- Я горжусь собой, если ... .
- Я думаю, что друг – это ... .
- Когда я участвую в тренинге, я понимаю, что ... .
- Я радуюсь, когда слышу... .
- Мне трудно заставить себя ... .
- Терпеть не могу, когда ... .

Завершение

По-видимому, это упражнение не требует послесловия. Все же стоит коротко обменяться мнениями о самых необычных ответах и о том, что запомнилось в реакциях товарищей [3].

Упражнение 2. «Приём гостей»

Цели:

- побудить участников тренинга активно проявить в групповой работе качества творческой личности: гибкость мышления, изобретательность, воображение, способности к лицедейству;

- развивать логику мышления и действия в игровой ситуации;

- расширение границ креативности, снятие страха перед неизвестным, перед поставленной проблемой.

Время: в зависимости от состава группы.

Ход игры:

Для этой игры мне потребуется четыре добровольца.

Один из вас будет хозяином дома. Ему предстоит принять трех гостей. Кто эти гости? В этом-то и заключается проблема. Дело в том, что когда хозяин выйдет за дверь, мы с вами определим, какая роль досталась каждому из трех актеров. Они могут быть кем и чем угодно: родственниками хозяина квартиры, его друзьями или врагами, работниками сферы обслуживания, президентами, неодушевленными предметами, чувствами, временами года … – наша фантазия здесь безгранична. Определив роли гостей, мы пригласим хозяина квартиры вернуться в комнату и в течение определенного срока, 5-10 мин., определить, что же за гости пожаловали сегодня к нему.

Как определить образ гостя? Во-первых, актеры, играющие гостей, должны будут придумать для своего персонажа некий пластический образ, так что характер движений уже будет определенной подсказкой. Кроме того, подумайте об использовании голосовых средств выразительности. В ходе игры хозяин может задавать гостям различные вопросы – всем вместе или по отдельности, по его усмотрению. Отвечая на вопросы, гости продолжают играть свои роли и стараются сохранить инкогнито. (То есть ответы гостей должны быть на уровне намеков, уточнений, но не открытого снятия маски.)

Если за отведенное время хозяину удается определить образы гостей, он выходит из игры победителем и становится одним из гостей в следующем туре игры.

Завершение: обсуждение хода и результатов игры.

Упражнение 3. «Ассоциации»

Цели:

- через постановку творческой задачи стимулировать взаимодействие интеллектуальных, волевых, эмоциональных функций всех участников группы;

- способствовать активизации и расширению рамок ассоциативного мышления;

- поощрить возникновение эмоциональной и творческой свободы в группе при решении общей творческой задачи.

Время: 30-45 мин.

Ход упражнения:

Для этой игры нам потребуется доброволец, готовый на несколько

минут оставить нас, выйдя из комнаты. За время его отсутствия остальные игроки выберут среди участников одного человека. Вернувшись, водящий игрок должен будет задать группе самые разные вопросы с тем, чтобы с трех попыток определить выбранного группой участника. Но вопросы будут необычные. Они не будут касаться возраста, цвета глаз или телосложения. Все вопросы будут ассоциативно связывать загаданного игрока с самыми различными понятиями.

К примеру, вопросы могут быть такими:

- На какой цветок похож загаданный человек?
- С каким временем года он ассоциируется?
- Если он – музыкальный ритм, то какой?
- На какое животное он похож?

На каждый вопрос могут отвечать все члены группы. В результате ведущий получает целый набор разнообразных ответов-ассоциаций, проанализировав которые, он сможет назвать имя участника.

Этой игрой тренер дает группе несколько возможностей:

- потренироваться в ассоциативном мышлении;
- развить проницательность и умение анализировать информацию;
- получить метафорическую обратную связь, помогающую понять, как воспринимают тебя окружающие.

Завершение: обсуждение игры.

- Кого из игроков было сложнее всего вычислить и почему?
- Какие ассоциации, названные товарищами в ходе игры, показались вам наиболее точными? Наименее точными?

Что чувствовали «загаданные» игроки, слыша комментарии группы в свой адрес?

Завершение занятия: подведение итогов занятия, обсуждение всех упражнений. Что понравилось? Что не понравилось? Какие чувства, эмоции?

Подведение общих итогов за весь период работы [6, 7].

Ритуал прощания.

По завершению апробации программы необходимо оценить ее эффективность.

Использованные источники:

1. Андреева И.Н. Способности эмоционального интеллекта // Психология и современное общество: взаимодействие как путь взаиморазвития: Материалы международной научно-практической конференции, 13-14 апреля 2007 года, г. Санкт-Петербург. – СПб, 2007. – С. 12-15.
2. Изард К.Э. Психология эмоций. – СПб.: Питер, 2009. – 324 с
3. Козлов Н.И. Энциклопедия практической психологии – М.: Наука, 2012. – 280 с.
4. Лютова Е.К., Монина Г.П. Тренинг эффективного взаимодействия с детьми (комплексная программа). – СПб.: Речь, 2013.
5. Мануэль Дж. Смит. Тренинг уверенности в себе. – СПб.: Речь, 2010. – 168 с.

6. Мэтьюс Дж., Люсин Д.В., Робертс Р.Д., Зайднер М. Эмоциональный интеллект: проблемы теории, измерения и применения на практике // Психология. – 2004. – № 4. – С. 3-26.
7. Овчарова Р.В. Практическая психология образования. – М:. Изд. Центр «Академия», 2013. – 448 с.

УДК 349.414

Чурсин А.И., к.г.н.
доцент
кафедра «Землеустройство и геодезия»
Шалимов М.Г.
старший преподаватель
кафедра «Землеустройство и геодезия»
Майоров Д.Г.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»
Россия, г. Пенза

АНАЛИЗ РЕАЛИЗАЦИИ ПОЛНОМОЧИЙ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ (НА ПРИМЕРЕ ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ)

Аннотация. В данной статье на примере Пензенской области анализируются проблемы, возникающие в процессе реализации органами местного самоуправления своих полномочий в сфере управления и распоряжения земельными ресурсами. Применялись теоретические методы научного исследования: анализ, синтез, а также эмпирические: изучение документов и результатов деятельности.

Ключевые слова: муниципальное управление, управление земельными ресурсами, муниципальный земельный контроль, межведомственное информационное взаимодействие, комплексные кадастровые работы, территориальные зоны, эффективность.

Chursin A.I.
Ph. D., associate Professor of "land Management and geodesy" Department, Penza state University of architecture and construction»
Russia, Penza
Shalimov M.G.
senior lecturer of the Department "land Management and geodesy» Of the "Penza state University of architecture and construction»
Russia, Penza
Mayorov D.G.
master student of Penza state University of architecture and construction
Russia, Penza

ANALYSIS OF THE IMPLEMENTATION OF POWERS OF LOCAL SELF-GOVERNMENT BODIES IN THE FIELD OF LAND ADMINISTRATION (FOR EXAMPLE PENZA REGION)

Annotation. In this article on the example of the Penza region the problems arising in the process of implementation by local governments of their powers in the field of management and disposal of land resources are analyzed. Applied theoretical methods of scientific research: analysis, synthesis, as well as empirical: the study of documents and results.

Key words: municipal management, land resources management, municipal land control, interdepartmental information interaction, complex cadastral works, territorial zones, efficiency.

Одним из наиболее важных вопросов в практике муниципального управления Пензенской области является недостаточная квалификация специалистов в городских и сельских поселениях. В распоряжении Правительства РФ от 31 января 2017г. № 147-р повышение уровня профессиональной подготовки муниципальных служащих, ответственных за управление земельными ресурсами, отмечено как необходимая мера для повышения эффективности решения земельных вопросов местного уровня.

Отсутствие должной правотворческой деятельности в большинстве районов Пензенской области и низкий уровень юридической грамотности приводит к дублированию нормативно-правовых актов.

Часть 1 статьи 32 Федерального закона "О государственной регистрации недвижимости", вступившего в силу 01.01.2017г., обязывает органы местного самоуправления направлять в орган регистрации прав информацию для внесения сведений в Единый государственный реестр недвижимости. Практика показывает, что такое взаимодействие имеет ряд трудностей, связанных с техническими проблемами и квалификацией должностных лиц. В порядке межведомственного информационного взаимодействия должны передаваться сведения в единый государственный реестр недвижимости о таких важных объектах как территориальные зоны, устанавливаемые правилами землепользования и застройки, а также об изменениях видов разрешенного использования земельных участков, категорий земель и др.

Муниципальные власти, утвердив зонирование территорий, не устанавливают границы территориальных зон на местности из-за отсутствия бюджетных средств, следовательно, возникают препятствия при принятии решений о предоставлении земельных участков, особенно вблизи границ зон. 191В качестве примера можно привести муниципальное образование Ахматовского сельсовета Никольского района Пензенской области. Из имеющихся в ПЗЗ территориальных зон, в орган регистрации прав внесена

[191] Пространственный потенциал в стратегии социально-экономического развития России: монография; Отв. ред. Л. В. Никифоров. – М.: ИЭ РАН, 2011. – 35 с.

лишь одна.

Не менее актуальной проблемой последних лет является отсутствие в федеральном бюджете субсидий для проведения в полной мере комплексных кадастровых работ. Данная проблема актуальна не только для Пензенской области. Этому свидетельствует интервью бывшей главы Росреестра Виктории Абрамченко газете "Коммерсантъ" 192.

Необходимо выделить, что определенную сложность в сфере управления земельными ресурсами у муниципалитетов вызывает выявление и подготовка документов для постановки на учет бесхозяйного имущества. Не смотря на то, что вступивший в силу Приказ Минэкономразвития РФ от 10.12.2015 № 931 "Об установлении порядка принятия на учет бесхозяйных недвижимых вещей", закрепил на законодательном уровне единый порядок подготовки документов бесхозяйного имущества для его учета в органе регистрации прав, местные органы власти все еще сталкиваются с некоторыми сложностями в данном вопросе.

Муниципальный земельный контроль является одной из функций муниципального управления, а также инструментом пополнения местного бюджета193. На практике зачастую, вместо того чтобы самостоятельно осуществлять муниципальный контроль и осуществлять свои полномочия по муниципальному контролю, органы местного самоуправления направляют в адрес Управления Росреестра по Пензенской области письма о необходимости проведения проверок в отношении своих муниципальных земель194. В табл.1 приведены сведения о проверках актов муниципального контроля за период 2012-2015 гг.

Таблица 1

Отчетный период	**Проверено актов органов государственной власти и органов местного самоуправления**	**Выявлено нарушений в актах**	**Приведено в соответствие земельному законодательству**
2013	5299	9	9
2014	4230	1	1
2015	2101	8	8
2016	1207	1	1

Анализ копий актов муниципальных проверок, переданных в Управление Росреестра по Пензенской области, позволил сформулировать ряд ошибок, на основании которых акты проверок возвращаются в

[192] Запись в реестре — более надежная гарантия, чем бумажное свидетельство. Глава Росреестра Виктория Абрамченко об учете и регистрации недвижимости. [Электронный ресурс].- Режим доступа: http://www.kommersant.ru/doc/3263137

[193] Фоменко А.Е. Управление территориями при помощи геоинформационных технологий А.Е. Фоменко, А.И. Чурсин // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015 № 5-1. С. 80-82.

[194] Доклад о состоянии и использовании земель в Пензенской области в 2015г. [Электронный ресурс].- Режим доступа: rosreestr.ru

муниципалитет, административное правонарушение не возбуждается:

- отсутствует время составления акта;
- отсутствует подпись лица, проводившего проверку;
- в текстовой части акта отсутствует описание объекта нарушения;
- отсутствуют доказательства в форме фототаблиц;
- результаты фотофиксации ни одним документом не закреплены;
- графический материал не позволяет определить местоположение ЗУ;
- акт проверки составлен в отсутствие правообладателя;
- не представлены доказательства надлежащего извещения о проверке.

Так же в связи с тем, что правовое регулирование полномочий органов местного самоуправления в сфере управления земельными ресурсами затрагивает различные отрасли права, у органов местной власти возникают трудности правового характера. На это указывает и С.А. Липски 195.

В результате проведенного анализа проблем органов местного самоуправления в сфере управления и распоряжения земельными ресурсами авторы выделили следующие:

- коллизия законодательных актов в сфере земельных отношений;
- недостаточное финансовое обеспечение комплексных кадастровых работ;
- дублирование федеральных нормативно-правовых актов на муниципальном уровне;
- отсутствие должной правотворческой деятельности на муниципальном уровне;
- проблема выявления и подготовки документов для учета бесхозяйных земель;
- отсутствие учтенных в ЕГРН территориальных зон;
- недостаточный уровень квалификации муниципальных служащих в сфере управления земельными ресурсами;
- проблема межведомственного информационного взаимодействия между органами местного самоуправления и органом регистрации прав;
- ошибки при составлении актов муниципального контроля и как следствие невозможность возбуждения административного дела.

Использованные источники:

1. Запись в реестре — более надежная гарантия, чем бумажное свидетельство. Глава Росреестра Виктория Абрамченко об учете и регистрации недвижимости. [Электронный ресурс].- Режим доступа: http://www.kommersant.ru/doc/3263137

2. Фоменко А.Е. Управление территориями при помощи геоинформационных технологий А.Е. Фоменко, А.И. Чурсин //

[195] Липски С.А., Проблемы законодательного определения полномочий органов местного самоуправления в области земельных отношений и пути их решения. Актуальные вопросы современной науки и образования: материалы международной научно-практической конференции. Вып. 15. Т.1. – Киров: ООО "Типография "Старая Вятка", 2016. – 68с.

Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015 № 5-1. С. 80-82.
3. Доклад о состоянии и использовании земель в Пензенской области в 2015г. [Электронный ресурс].- Режим доступа: rosreestr.ru
4. Липски С.А., Проблемы законодательного определения полномочий органов местного самоуправления в области земельных отношений и пути их решения. Актуальные вопросы современной науки и образования: материалы международной научно-практической конференции. Вып. 15. Т.1. – Киров: ООО "Типография "Старая Вятка", 2016. – 1063с.

УДК 683.97

Чушникова К.А.
студент 1 курса магистратуры
направление подготовки «Системы теплогазоснабжения и вентиляции, энергоаудит»
Муханов С.С.
студент 1 курса магистратуры
направление подготовки «Системы теплогазоснабжения и вентиляции, энергоаудит»
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень

СРАВНЕНИЕ КОЭФФИЦИЕНТА ТЕПЛОПЕРЕДАЧИ В ПЛАСТИНЧАТЫХ И КОЖУХОТРУБЧАТЫХ ТЕПЛООБМЕННЫХ АППАРАТАХ

Аннотация: В данной статье рассмотрели два типа поверхностных теплообменных аппаратов. Для их сравнения были рассчитаны коэффициенты теплопередачи. На основе расчетов оценили эффективность теплообменных аппаратов.

Ключевые слова: теплообменные аппараты, кожухотрубчатые теплообменные аппараты, пластинчатые теплообменные аппараты, коэффициент теплопередачи, сравнение, сравнение коэффициента теплопередачи, теплопередача.

Chushnikova K.A.
Master student
1st year, program in Engineering HVAC
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen
Mukhanov S.S.
Master student
1st year, program in Engineering HVAC
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

COMPARISON OF HEAT TRANSFER COEFFICIENT IN HEAT EXCHANGE EQUIPMENT

Abstract: In this article, two types of surface heat exchangers were considered. To compare them, heat transfer coefficients were calculated. Based on the calculations, the efficiency of heat exchangers was evaluated.

Key words: heat exchangers, shell-and-tube heat exchangers, plate heat exchangers, heat transfer coefficient, comparison, heat transfer coefficient comparison, heat transfer.

Теплообменные аппараты – поверхностные аппараты, предназначенные для передачи тепла от одного более нагретого теплоносителя к другому менее нагретому теплоносителю через разделяющую стенку.

Теплоноситель – жидкое или газообразное вещество, применяемое для передачи тепловой энергии. В теплообменниках чаще всего применяется вода.

Различают две основные группы поверхностных теплообменных аппаратов:

1) кожухотрубчатые;

2) пластинчатые.

Трубчатые (кожухотрубчатые, «труба в трубе»), аппараты с поверхностью теплообмена, выполненной в виде трубок. В пластинчатых же, поверхность теплообмена которых образована гофрированными пластинами.

К недостаткам кожухотрубчатых аппаратов можно отнести их характерные неисправности: разрывы трубок напротив входа пара или в местах поперечных перегородок; зарастание трубок накипью; коррозия трубных досок и водяных камер; нарушение целостности трубок в местах соединения с трубной доской из-за повышенной вибрации, что приводит к значительному снижению теплопроизводительности и температуры подогреваемой воды [1]. Это может привести к аварийным ситуациям. Преимущества теплообменников данного типа: простота конструкции и сравнительно небольшая стоимость.

Пластинчатые теплообменники по сравнению с кожухотрубчатыми имеют ряд преимуществ, такие как компактность, легкость очистки поверхности теплообмена, легкость монтажа и высокая эффективность теплообмена. А также обладают рядом недостатков таких как: течи между пластинами, увеличение гидравлических сопротивлений, перетоки теплоносителя в смежную полость, течи наружу и перетоки теплоносителя в смежную полость [1].

Чтобы определить какой теплообменник имеет большую эффективность теплообмена найдем их коэффициент теплопередачи при одинаковых рабочих параметрах.

Коэффициент теплопередачи показывает, какое количество теплоты

Вт, передается от горячего теплоносителя к холодному через 1м2 поверхности теплообмена при разности температур между теплоносителями, равной 1 град.

Коэффициент теплопередачи является важнейшей характеристикой процесса организации передачи теплоты. Поэтому необходимо определить его величину для сравнения теплообменных аппаратов.

Теплопередача – это переход теплоты от одного потока к другому через разделяющую их стенку. Этот процесс складывается из трех стадий. Коэффициент теплопередачи определяется по уравнению [3]:

$$K = \frac{1}{\frac{1}{\alpha_1} + \frac{\delta_{ст}}{\lambda_{ст}} + \frac{1}{\alpha_2}}, \frac{Вт}{м^2 \cdot К}$$

Первая стадия – это переход теплоты от горячего потока к стенке теплообменника. Эту стадию называют теплоотдачей. Её интенсивность характеризует коэффициент теплоотдачи $\alpha 1$, Вт/(м2·К) .

Вторая стадия – это переход теплоты через стенку, разделяющую потоки. Интенсивность этой стадии зависит от толщины этой стенки δст, м, коэффициента теплопроводности материала, из которого эта стенка изготовлена λст, Вт/(м·К).

Третья стадия аналогична первой – это переход теплоты от стенки в ядро холодного потока. Это тоже теплоотдача, ее интенсивность определяется коэффициентом теплоотдачи $\alpha 2$, Вт/(м2·К) [3].

Исходные данные для расчета теплообменных аппаратов:

Тепловая мощность: Q= 500 кВт;

Температура на входе (греющий теплоноситель): $t1$ =130 оС;

Температура на выходе (греющий теплоноситель): $t2$ =73 оС;

Температура на входе (нагреваемый теплоноситель): τ1 =70 оС;

Температура на выходе (нагреваемый теплоноситель): τ2 =95 оС.

Проведя расчет пластинчатого и кожухотрубчатого теплообменников сведем полученные значения в таблицы 1 и 2. Расчет производился в программе Excel по методике [1], [2].

Таблица 1 - Расчет коэффициента теплопередачи в пластинчатом теплообменнике.

Пластинчатый теплообменник		
	Греющая среда	Нагреваемая среда
Эквивалентный диаметр канала, dэкв	0,005	0,018
Средняя температура, оС	101,5	82,5
Плотность, кг/м3	957,04	969,3
Вязкость, м2/с	0,28·10-3	0,35·10-3
Теплопроводность, Вт/(м·К)	0,678	0,667
Теплоемкость, Дж/(кг·оС)	4223,45	4207,01
Число Прандтля	1,72	2,12
Средняя скорость, м/с	0,43	1,48
Число Рейнольдса	7377	48911
Число Нуссельта	81,99	376,52

Коээффициент теплоотдачи, Вт/(м2·К)	11056,55	21853,41
Коэффициент теплопередачи, Вт/(м2·К)	4302,64	

Таблица 2 – Расчет коэффициента теплопередачи в кожухотрубном теплообменнике.

Кожухотрубный теплообменник		
	Греющая среда	Нагреваемая среда
Эквивалентный диаметр канала, dэкв	0,0155	0,014
Средняя температура, оС	101,5	82,5
Плотность, кг/м3	957,04	969,3
Расход, кг/с	1,2552	1,5522
Площадь межтрубного/трубного пространства, м	0,00108	0,00233
Скорость, м/с	0,28	0,74
Коэффициент теплоотдачи, Вт/(м2·К)	4368,52	5223,58
Коэффициент теплопередачи, Вт/(м2·К)	2512,365	

$$\Delta = \frac{К_1 - К_2}{К_1} \cdot 100\% = \frac{4302{,}64 - 2512{,}365}{4302{,}64} \cdot 100\% = 41{,}6\%$$

где $К_1$ - коэффициент теплопередачи пластинчатого теплообменного аппарата;

$К_2$ - коэффициент теплопередачи кожухотрубного теплообменного аппарата.

Вывод: Исходя из вышеперечисленных расчетов видно, что пластинчатые теплообменные аппараты обладают более высоким коэффициентом теплопередачи k, в данном случае пластинчатый оказался эффективнее на 41,6%. Из этого следует, что для обеспечения заданных параметров теплоносителя с пластинчатым теплообменником нам нужно задействовать меньшее пространство. Для ИТП это имеет одно из решающих значений. В случаях же когда мы не ограничены габаритами можно использовать и кожухотрубчатые теплообменники, так как они являются тоже весьма выгодным решением, когда ограничен бюджет.

Использованные источники:

1. М.Н. Чекардовский, К.Н. Илюхин, С.М. Чекардовский, Н.А. Харламова Проектирование и исследование теплообменных аппаратов / // Учебное пособие. - Тюмень ТюмГАСУ 2015.
2. СП 41.101.95. Проектирование тепловых пунктов. М.: Минрегион России, 1997г.
3. Л.В. Таранова Теплообменные аппараты и методы их расчета. - Тюмень, ТГНГУ 2012.

УДК 349

Шайдуллина А.М.
студент 4 курса
Институт права
научный руководитель: Балякина Е.Б.
старший преподаватель
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

САМОРЕГУЛИРУЕМАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ АРБИТРАЖНЫХ УПРАВЛЯЮЩИХ: ПОНЯТИЕ, ПРИЗНАКИ И ОСНОВНЫЕ ФУНКЦИИ

Аннотация: в данной статье рассмотрен такой важный элемент института несостоятельности (банкротства), как саморегулируемая организация арбитражных управляющих. Автором проанализированы ее признаки, отмечены условия приобретения статуса саморегулируемой организации арбитражных управляющих. В научной статье исследованы основные направления деятельности изучаемой организации, обозначены доминирующие функции.

Ключевые слова: деятельность, несостоятельность, банкротство, арбитражный управляющий, саморегулируемая организация арбитражных управляющих.

Shaidullina A.M., 4th year student of the Institute of Law
Bashkir State University
Ufa
Bashkir State University
Russia, Ufa
Supervisor: Balyakina E.B., Senior Lecturer
Bashkir State University
Russia, Ufa

SELF-REGULATORY ORGANIZATION OF ARBITRATION MANAGERS: THE CONCEPT, CHARACTERISTICS AND BASIC FUNCTIONS.

Abstract: this article considers such an important element of the institution of insolvency (bankruptcy) as a self-regulatory organization of arbitration managers. The author analyzes its features and notes the conditions for acquiring the status of a self-regulatory organization of arbitration managers. In the scientific article the main directions of activity of the studied organization are investigated, the dominant functions are designated.

Keywords: activity, insolvency, bankruptcy, arbitration Manager, self-regulatory organization of arbitration managers.

Под несостоятельностью (банкротством) в нашем государстве понимается признанная арбитражным судом неспособность должника в

полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, что закреплено в ст. 2 Федерального закона от 26 октября 2002 года № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»196. Важнейшую роль в становлении данного института предпринимательского права играет саморегулируемая деятельность. Как отмечает, А.В. Волжанин, под такой деятельностью понимается самостоятельная и инициативная деятельность, направленная на формирование правил и стандартов профессиональной деятельности арбитражных управляющих, а также осуществление контроля над их соблюдением197. Указанный вид деятельности осуществляется саморегулируемыми организациями (далее – СРО) арбитражных управляющих.

Закон определяет, что СРО арбитражных управляющих признается некоммерческая организация, регулирующая и обеспечивающая деятельность своих членов – арбитражных управляющих. Указанный статус такая организация может получить только после включения сведений о некоммерческой организации в единый государственный реестр саморегулируемых арбитражных управляющих в порядке, установленном российским законодательством. Исходя из определения, закрепленного отечественным законодателем, можно выделить четыре признака СРО арбитражных управляющих: во-первых, это некоммерческая организация, во-вторых, данная организация должна быть основана на членстве, в третьих, организация создается гражданами, и в четвертых, целью функционирования организации является регулирование и обеспечение деятельности своих членов – арбитражных управляющих. Согласно сведениям из Единого государственного реестра СРО арбитражных управляющих, рассматриваемые нами организации создаются в таких формах, как некоммерческое партнерство, союзы и ассоциации.

Правовое регулирование деятельности СРО арбитражных управляющих на территории нашей страны осуществляется на основании Гражданского кодекса Российской Федерации, Федерального закона от 26 октября 2002 года № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», Федерального закона от 12 января 1996 года № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях», Федерального закона от 01 декабря 2007 года № 315-ФЗ «О саморегулируемых организациях», Постановлением Правительства РФ от 03 февраля 2005 года № 52 «О регулирующем органе, осуществляющем контроль за деятельностью саморегулируемых организаций арбитражный

---

[196] Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ (в ред. от 28.11.2018 // СПС КонсультантПлюс

[197] Волжанин А.В. Саморегулируемая организация арбитражных управляющих – орган, регулирующий и обеспечивающий деятельность арбитражных управляющих. // Экономика, Статистика и Информатика. 2006. № 2. С. 33

управляющих», Приказом Минэкономразвития России от 08 июля 2010 года № 284 "О порядке ведения единого государственного реестра саморегулируемых организаций арбитражных управляющих" (вместе с "Порядком размещения сведений, содержащихся в едином государственном реестре саморегулируемых организаций арбитражных управляющих, на официальном сайте Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии в сети «Интернет») и другими правовыми актами. Органом, компетентным осуществлять контроль над функционированием СРО арбитражных управляющих является Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестр). Вдобавок следует отметить, что немаловажную роль в координации деятельности анализируемой нами организации играет Российский Союз Саморегулируемых Организаций Арбитражных Управляющих (РССРОАУ), учрежденный 28 февраля 2003 года, а также такое международное объединение, как ИНСОЛ «Интернэшнл», членами которого выступают специалисты в области банкротства и финансового оздоровления.

Для того чтобы приобрести статус СРО арбитражных управляющих некоммерческая организация должна соответствовать конкретным предписаниям, установленным законодательством, а именно:

- наличие не менее 100 членов организации, каждый из которых должен соответствовать требованиям, предъявляемым к арбитражному управляющему и закрепленным законодательством о банкротстве;
- члены организации должны осуществить не менее 100 процедур банкротства (завершенные и длящиеся), вместе с тем, не учитываются процедуры банкротства, которые осуществляются в отношении отсутствующего должника;
- обязательное наличие компенсационного фонда, и только в денежной форме;
- наличие утвержденных и обязательных для членов организации правил для профессиональной деятельности, внутренних стандартов;
- наличие органов управления, специализированных органов.

Следует добавить, что арбитражными управляющими, а, следовательно, членами СРО могут быть лишь граждане РФ, к которым законодательство установило, как уже указывалось, ряд обязательных требований. В частности, наличие высшего образования, наличие определенного стажа работы, сдача теоритического экзамена, отсутствие судимости и тд. В качестве условия членства СРО может также установить дополнительные иные требования к добросовестности, компетентности, независимости арбитражного управляющего.

Как и другие саморегулируемые организации, СРО арбитражных управляющих финансируется за счет систематических, единовременных членских, вступительных и целевых взносов, прибыли от оказания услуг, добровольных пожертвований, инвестиций.

Объединяя арбитражных управляющих, рассматриваемая нами

организация, осуществляет оказание первоклассных услуг в области антикризисного управления, финансового оздоровления. СРО арбитражных управляющих выступает высокопрофессиональным посредником на рынке услуг арбитражных управляющих. Действующее российское законодательство достаточно подробно определяет порядок осуществления СРО арбитражных управляющих своей деятельности, функций. Так, основными функциями СРО арбитражных управляющих являются:

- разработка, установление требований к арбитражным управляющим для участия в СРО, стандартов, внутренних правил;
- контроль над соблюдением арбитражными управляющими нормативно-правовых актов, а также установленных СРО стандартов, внутренних правил;
- реестр членов СРО, хранение всей документации;
- анализ деятельности участников СРО, как по материалам отчетов, других документов;
- применение к членам СРО мер дисциплинарного воздействия;
- рассмотрение жалоб на действия членов СРО – арбитражных управляющих, принимающих участие в деле о несостоятельности;
- представление интересов участников СРО в отношениях с органами государственной власти;
- повышение квалификации членов СРО;
- формирование компенсационного фонда для возмещения возможных убытков;
- иные функции, установленные законодательством РФ.

Несомненно, согласимся с мнением А.В. Волжанина и Т.В. Юрьевой о том, что осуществляя перечисленные нами функции, СРО арбитражных управляющих оказывает существенное воздействие, как на развитие института банкротства, так и на реализацию экономических реформ198.

Таким образом, проведенный нами анализ сущности СРО арбитражный управляющих, существующей на территории наши страны, позволяет нам выделить ее преимущества. Существование такой организации обеспечивает правовую и экономическую защиту арбитражных управляющих, оказывает значимую помощь в повышении квалификации своих членов – арбитражных управляющих, что, несомненно, заметно увеличивает качество предоставляемых ими услуг, а также гарантирует соблюдение арбитражными управляющими норм профессиональной деятельности, правил деловой этики.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ (в ред. от 28.11.2018 // СПС КонсультантПлюс
2. Волжанин А.В. Саморегулируемая организация арбитражных

198 Волжанин А.В., Юрьева Т.В. Саморегулируемая организация арбитражных управляющих как объект управления в российской экономике. // Экономика. 2007. № 1. С. 8.

управляющих – орган, регулирующий и обеспечивающий деятельность арбитражных управляющих. // Экономика, Статистика и Информатика. 2006. № 2. С. 33-35.
3. Волжанин А.В., Юрьева Т.В. Саморегулируемая организация арбитражных управляющих как объект управления в российской экономике. // Экономика. 2007. № 1. С. 8-12.

УДК 664.6

Шамкаева В.В.
студент 3 курса
факультет «Природопользования и строительства»
Заманова Н.А., к.с.-х.н.
доцент
кафедра «Кадастр недвижимости и геодезии»
Башкирский ГАУ
Россия, г. Уфа

РЕЛЬЕФ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Аннотация: Республики Башкортостан находится в составе Приволжского Федерального округа, относится к Уральскому экономическому региону. Географическое расположение Республики Башкортостан находится на территории Южного Урала и его прилегающей территории – Предуралье и Зауралье.

Ключевые слова: рельеф, Южный Урал, Уфимское плато, Зауралье.

Shamkaeva V.V., student
3 course, faculty "Nature Management and Construction"
Bashkir GAU
Russia, Ufa
Zamanova N.A., Candidate of Agricultural Sciences, Associate Professor
Associate Professor of the "Cadastre of Real Estate and Geodesy"
Bashkir GAU
Russia, Ufa

RELIEF OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

Annotation. The Republic of Bashkortostan is part of the Volga Federal District, belongs to the Ural economic region. The geographical location of the Republic of Bashkortostan is located on the territory of the Southern Urals and its adjacent territory - the Pre-Urals and the Trans-Urals.

Keywords: relief, South Ural, Ufa Plateau, Trans-Urals.

Город Уфа расположен на наиболее узкой части Уфимско-Бельского водораздела. Это небольшая по площади местность, поднятая над прилегающей равниной более чем на 100 м. Поднятие относительно узкого участка местности произошло в результате действия тангенциальных сил возникших при подъеме уральских гор в новейшее время. Поднят пласт

гипса и ангидрита мощностью более 200 м кунгурского яруса ранней перми. Современные и древние тектонические движения приблизили или вывели пласты гипса на дневную поверхность. В этом случае возник карстовый рельеф [1].

Рельеф является совокупностью разных неровностей, расположенных на поверхности земли, различные поднятия и понижения. Рельеф Башкортостана является удивительно разнообразным, там присутствует множество равнин, холмистых равнин, возвышенностей, плато и плоскогорий, горных хребтов, межгорных депрессий.

Республика Башкортостан географически расположена на склонах Южноуральских гор, частично находясь на территории Предуралья и Зауралья. Наиболее высокой точкой Башкортостана является гора Ямантау высотой 1640 метров.

Рельеф Башкортостана очень сложен и разнообразен, это сформировалось по причине специфических процессов развития земной коры, которая находится в постоянном движении под воздействием неотектонических толчков и влияния внешних источников, таких как ветер, атмосферные осадки, мороз, жара, а также антропогенный фактор.

Средняя высота рельефа Республики Башкортостан над уровнем моря составляет порядка 326 метров.

Крупнейшие площадные и линейные морфоструктуры республики занимают общеуральское субмеридиональное простирание и рельеф схож с рельефами древне-герцинского структурного типа.

По специфике строения рельефа в Республике Башкортостан можно выделить три основные области:

1) равнинная область Южного Предуралья, куда входят равнины восточной окраины Русской платформы и Предуральского краевого прогиба, находящимся на основании, имеющем глыбово-складчатую структуру;

2) горная область Южного Урала, которая расположена на интенсивно дислоцированном глыбово-складчатом основании;

3) равнинная область Южного Зауралья, которая расположена на больших территориях на вулканическо-осадочных и интрузивных образованиях [4].

Теперь рассмотрим рельеф территорий Башкортостана подробнее. Западная часть Башкортостана состоит из пологоволнистой, частично холмистой равниной средней высотой 150-300 м. Там расположены Бугульмино - Белебеевская возвышенность, Уфимское плато, Прибельская и Юрюзано-Айская равнины.

Горная часть республики Башкортостан располагается по рельефу Южного Урала на системе горных хребтов, разделенных межгорными понижениями. Главным хребтом считается Урал-Тау, потому что он водораздельный. В данной территории также расположены горы Иремель (1584 м) и Яман-Тау (1640 м). Протяженность данного участка республики составляет порядка 190 км.

Простираясь с Севера на Юг, Уральская возвышенность занимает значительную часть восточной стороны Башкортостана. К северу рельеф имеет кряжистый характер, к югу – возвышенно-равнинный. Кряжевый участок Уральской возвышенности состоит из отдельных горных хребтов, которые на 1000 метров превышают уровень океана. Данные вершины разделяются тектоническими и эррозионными горными долинами. Долины вытянуты в том же направлении, что и кряжи, имеют узкие и щелистые поперечные участки. В северной части протяженность хребтов направлена в основном с северо-востока на юго-запад, в южной части хребтов направление идет с севера на юг. К Югу рельеф постепенно снижается и переходит в Зилаирское плато.

В восточном направлении от Уральских гор располагается узкая полоса увалистых предгорий, а далее Западносибирская равнина с относительно плоским рельефом, названных Зауралье. К западу от реки Уфы расположена плоская возвышенность, становящаяся волнистой по направлению на Восток, Юго-Восток и Юг. На Западе данная возвышенность продолжается Пританпынской низменностью, за которой простирается равнина с общим склоном к рекам Кама и Белая.

Местность башкирского Зауралья является грядово-холмистой, местами сопочной.

Со стороны Запада от Уральских гор расположено Предуралье, являющееся холмистой равниной, которая включает западную часть Республики Башкортостан [2].

Часть данной равнины расположена слева от реки Белой, имеет общий склон по направлению с Юга на Север, а в нижнем течении направление идет на Северо-Запад. Данная местность характеризуется невысокими возвышенностями порядка 460 м над уровнем моря. На южной части территории Предуралья данные возвышенности являются просто рядом значительно пологих увалов, которые по направлению до Севера превращаются в высокие междуречные террасы.

Часть Предуралья, расположенная справа от реки Белой имеет общий склон, расположенный с Востока на Запад, к рекам Белая и Кама. Месягутовская область, являющаяся северо-восточным углом Предуралья, имеет умеренно-холмистый рельеф. Он состоит из обширной террасы, которая снижается в северо-западном и западном направлении. Верхняя точка данной террасы возвышается над уровнем моря на 600-800 м на Востоке, на Юге 400-600 м, на Западе до 300 м.

С западной части к данной террасе примыкает Уфимское плато – обширное плоскогорье, имеющее большое число глубоких оврагов. Уимское плато является одним из древнейших твердых плит земной коры. Она выдвинулась задолго до возникновения Уральских и повлияла на их рельеф, потому что они при формировании как бы огибали данную плиту, образуя дугу по направлению на Восток.

Северо-восточно-южная часть этого плато несколько смята

горообразовательными процессами и превращена в холмистую террасу. К западу эта терраса переходит в умеренно - холмистую местность (собственно Уфимское плоскогорье), которая еще западнее переходит в плоскую возвышенность с падением на юго-запад. Уфимское плато входит большей частью в Месягутовскую область, частью в восточную часть Бирской и частью в северную часть Уфимской областей [3].

Предуралье связано с наличием разнообразных полезных ископаемых. Башкортостан обладает:

- горючими ископаемыми;
- рудными, металлическими полезными ископаемыми;
- неметаллические полезные ископаемые;
- подземные воды.

Таким образом, Республика Башкортостан обладает богатым и сложным географическим рельефом, который является уникальным.

Использованные источники:

1. Козлова Е.В., Заманова Н.А., Зинатшин Д.Ф. Динамика развития речной сети на территории уфимского плоскогорья в пределах южного Предуралья. Общественно-научный журнал «Проблемы региональной экологии». Институт географии РАН № 2, М., 2015. -С. 61-67.
2. Географическое положение и рельеф Башкортостана. Электронный ресурс. Режим доступа: https://studopedia.ru/10_144040_geograficheskoe-polozhenie-i-relef-bashkortostana.html
3. География Башкортостана. Электронный ресурс. Режим доступа: https://wiki2.org/ru/%D0%93%D0%B5%D0%BE%D0%B3%D1%80%D0%B0%D1%84%D0%B8%D1%8F_%D0%91%D0%B0%D1%88%D0%BA%D0%BE%D1%80%D1%82%D0%BE%D1%81%D1%82%D0%B0%D0%BD%D0%B0
4. Геологическое строение и рельеф. Электронный ресурс. Режим доступа: http://www.priroda-rb.info/geolog_stroen.html

УДК 1174

Шамсутдинова В.Ф.
студент 5 курса
факультет филологии и истории
кафедра всеобщей и отечественной истории
Елабужский институт КФУ
научный руководитель: Насырова Л.Г., к.и.н.
доцент
Россия, г. Елабуга

ФОРМИРОВАНИЕ ДИАЛОГОВОГО ПРОСТРАНСТВА НА СОВРЕМЕННОМ УРОКЕ ИСТОРИИ

Аннотация: Развитие коммуникативных способностей является важным этапом в формировании личности. Наиболее продуктивным способом овладения данными компетенциями будет работа на уроке. В данной статье рассмотрены способы и методы формирования диалогового пространства на уроке истории с помощью использования диалоговых форм обучения.

Ключевые слова: компетенции, коммуникативные компетенции, методы, диалог, диалоговые формы обучения, урок истории, история.

Shamsutdinova V.F.
student
5th course, faculty of Philology and history
Department of General and Russian history
Elabuga Institute of the KFU
Russia, Elabuga
Supervisor: Nasirova L.G.
Docent, candidate of history

THE FORMATION OF THE INTERACTIVE SPACE IN A MODERN HISTORY LESSON

Annotation: The development of communication skills is an important step in the formation of personality. The most productive way to master these competencies is to work in the classroom. This article describes the ways and methods of formation of the dialogue space in the history lesson by using interactive forms of learning.

Key words: competence, communicative competence, methods, dialogue, interactive forms of learning, history lesson, history.

В современном обществе диалог является одним из основных средств общения, как в обычной жизни, так и в образовательном процессе. Построение различных систем общения, разрешение конфликтных ситуаций, повышение эффективности обучения – все это результат конструктивно построенного диалога.

Проблема формирования диалогового пространства образования

находится на пике самых современных мировых тенденций развития образования.

Интерес к диалоговой форме обучения в школе с каждым годом все возрастает, так как его внедрение в учебный процесс способствует уменьшению монологов, которые сдерживают развитие ученика и делают его замкнутым, скованным и необщительным.

В последние годы учителя стали чаще прибегать к использованию диалоговых технологий на уроке, так как сталкиваются с проблемами и недостатками коммуникативной компетенции обучающихся. Возникшую проблему педагоги объясняют снижением уровня читательской культуры, предпочтением различных компьютерных игр и пребыванием в виртуальном мире: большая часть современных подростков предпочитают реальному, живому общению социальные сети и виртуальных друзей. Также, стоит сказать, что у ряда учителей недостаточно педагогических навыков в моделировании ситуаций, требующих от учеников коммуникативной активности.

Низкий уровень развития коммуникативной компетенции может иметь серьезные последствия: отсутствие умений выстраивать конструктивный диалог, сложности, связанные с социальной адаптацией, неприятие другого мнения, невозможность найти компромиссное решение.

Для выявления уровня коммуникативных компетенций обучающихся нами был проведен тест по методике Л. Михельсона (перевод и адаптация Ю.З. Гильбуха) [1] среди обучающихся 9 классов (общее количество обучающихся – 20) города Елабуга.

Данный тест состоит из 27 вопросов, который представляет собой разновидность теста достижений, то есть, построен по типу задачи, у которой есть правильный ответ.

Все вопросы разделены на 5 типов коммуникативных ситуаций:

- ситуации, в которых требуется реакция на положительные высказывания партнера;
- ситуации, в которых обучающийся должен реагировать на отрицательные высказывания;
- ситуации, в которых к обучающемуся обращаются с просьбой;
- ситуации беседы;
- ситуации, в которых требуется проявление эмпатии (понимание чувств и состояний другого человека).

Анализ результатов тестирования показал, что только 25% обучающихся имеют высокий уровень коммуникативных способностей, 35% – средний уровень и 40% обучающихся имеют низкий уровень овладения коммуникативными компетенциями. Данная ситуация позволяет понять, что диалоговое пространство в данном классе организовано не в полной мере. Кроме того, обучающиеся 9 класса находятся на пороге взрослой самостоятельной жизни, где данные компетенции очень важны.

Понимая вышеперечисленные проблемы, современная система

образования в рамках ФГОС ООО [2] выработала основные требования, способствующие повышению коммуникативной компетенции обучающихся. В результате внедрения диалоговых технологий произошел переход от традиционной к личностно-ориентированной модели обучения.

Актуальным остается вопрос: как же создать диалоговое пространство на уроке истории?

История как гуманитарная наука имеет свою специфику. В отличие от наук естественно-математического цикла любое гуманитарное знание постигается не столько путем объяснения, сколько путем понимания. Урок истории не должен сводиться к перечислению дат, событий, статистических данных, а также он не должен принимать вид монолога или публичной лекции, которую ученики будут пассивно слушать. Преподавание должно быть основано на диалоге и обмене мнениями с учениками, чтобы сделать их активными участниками урока. Обучающиеся должны свободно выражать свои суждения. Кроме того, ни одна реплика учебного диалога не должна оставаться без ответа.

Для формирования коммуникативной компетенции обучающихся на уроке истории используются такие виды уроков как беседа, спор, эвристическая беседа, дискуссия, учебные игры, сюжетно-ролевые игры, проблемные ситуации, урок – исторический портрет, викторины.

Рассмотрим несколько видов урока из вышеперечисленных.

Метод Сократа или эвристическая беседа – это прежде всего метод последовательной, систематизированной в каждом отдельном случае постановки вопросов, важнейшая цель которых – привести собеседника к противоречию с самим собой, заставить его признаться в своем невежестве. Такова цель, к которой стремится Сократ, и цена, которую он платит за постепенное продвижение к истине [3].

В данный момент, сократический или эвристический метод широко применяется в российских школах. Это диалог преподавателя с обучающимися, в процессе которого сами учащиеся находят решение обсуждаемой проблемы.

Сюжетно-ролевые игры на уроках истории способствуют формированию коммуникативных умений учащихся, вызывают у ребят интерес к предмету, погружение в ту или иную историческую среду, «проживание» чьей-то жизни [4, С. 63-64].

Обучающиеся с удовольствием принимают участие в исторических инсценировках, разыгрывании исторического диалога, сценках.

Сюжетно - ролевые игры используются чаще всего во внеклассных мероприятиях, в неделях истории, но небольшие сценки, игровые ситуации, фрагменты на различные исторические сюжеты разыгрываются непосредственно на уроке, занимая немного времени. Ролевые игры способствуют психологической разрядке, снятию стрессовых ситуаций, учат умению общаться. Размышляя вместе с историческими персонажами, споря, от лица своего персонажа, на уроке, происходит формирование

коммуникативной компетенции учащихся.

Кроме того, стоит сказать о работе с историческими источниками, так как это является неотъемлемой частью процесса обучения диалогу. Документы приближают ученика к историческому контексту и помогают ему понять менталитет эпохи. Они позволяют развивать такие интеллектуальные умения, как анализ, синтез и оценка, и предоставляет учителю возможность конкретизировать оперативные цели, развивать коммуникативную культуру учащихся. Использование исторических документов помогает преодолеть трудности в понимании прошлого и усвоении достаточно абстрактных исторических понятий. Знакомясь с историческим текстом, на уроке каждый может высказаться, чей взгляд на событие ему ближе. Работа с источниками позволяет вести диалог с учениками, дополнять, иллюстрировать и аргументировать содержание урока, делать необходимые выводы, находить и обрабатывать информацию. [4, С. 67]

Учебная дискуссия также призвана развивать у учащихся мыслительные, коммуникативные способности, культуру общения, умение аргументировать, владение терминологией по предмету. Данная форма организации урока не только не потеряла своей актуальности на уроках истории, но и стала значительно многообразнее. В классах используются такие формы дискуссии как «Форум», «Дебаты», «Симпозиум», «Круглый стол», «Диспут». [5, С. 23-27]

В результате общения с учащимися происходит процесс взаимного духовного обогащения, накапливается опыт взаимопонимания.

Кроме того, в образовательном процессе используются упражнения на короткий диалог, ситуативно-ролевые упражнения, имитационно-моделирующие игры, например, «Конкурс на лучшего исполнителя», «Войди в образ», «6 шляп мышления», «За и против». Данные упражнения оказывают непосредственное коммуникативное воздействие, развивают речь обучающихся, умения слушать, устанавливать контакт с участниками учебного процесса.

Образовательные тренинги на уроках истории также направлены на развитие коммуникативной компетенции учащихся, оказывают большое воспитательное воздействие. Тренинги осуществляется в особой эмоциональной атмосфере, а практические упражнения воспитывают у детей навыки общения, умение слушать, видеть и понимать другого, быть открытым по отношению к нему [6, С. 18-22]. Часто применяемыми тренингами являются: «Я голосую за тебя», «Карусель», «Четверка», «Референдум».

Таким образом, в современном обществе личность, обладающая коммуникативными компетенциями, является ценным ресурсом. Одним из эффективных школьных предметов для формирования данных компетенций является – история. В рамках данной статьи были рассмотрены методические основы диалоговых форм обучения на уроках истории, в ходе

которых обучающиеся могут свободно проявлять свои речевые способности, развивать предметную речь, добывать новые знания, анализировать и оценивать свою деятельность, развивать самопознание, саморазвитие, самоконтроль и использовать полученные знания на практике.

Использованные источники:

1. Тест коммуникативных умений Михельсона (адаптация Ю.З. Гильбуха) – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: //http://testoteka.narod.ru/mlo/1/10.html// (Дата обращения: 12.12.2018 г.).
2. ФГОС ООО – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: // http://www.edustandart.ru/tag/fgos-ooo/ (Дата обращения: 21. 11. 2018 г.)
3. Синицын Е. Истоки диалогического метода обучения – [Электронный ресурс] – Режим доступа: // http://www.sgenius.ru/pedagogica/socrat_metod.htm (Дата обращения: 20.11. 2018 г.).
4. Баранов П.А. О модели профессиональной компетентности учителя истории // Преподавание истории и обществознания в школе. – 2005. – № 9. – С. 63-64.
5. Использование технологии «Дебаты» в преподавании учебных предметов на профильном уровне и элективных учебных предметов: сб. статей / сост. А.Н. Логинова /Ярославль: ИРО, 2007. – С. 23-27.
6. Борзова Л. П. Тренинг на начальном этапе обучения истории // Преподавание истории и обществознания в школе. – 2005. – №4. – С. 18-22.

УДК:349.6

Шаповалова А.В.
студент 3 курса
Институт права
научный руководитель: Карев Д.А.
преподаватель
кафедра «теории и философии права»
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТЕРРИТОРИЙ ПРИ ПРОЕКТИРОВАНИИ ТРАНСПОРТНО-КОММУНИКАЦИОННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ СУХОПУТНЫХ ТЕРРИТОРИЙ АЗРФ.

Аннотация: Арктика – это уникальная природная зона планеты, которая в свою очередь уже на протяжении долгого времени, эксплуатируется человеком.

У России также есть в Арктике закрепленные территории, которые императивно закреплены на нормативном уровне, и имеют особый статус.

В статье рассматриваются актуальные вопросы соблюдения мер экологической безопасности при формировании транспортно – логистической системы соответствующего региона, которая так или иначе является необходимый учитывая тот факт что анализируемом

регионе живут люди, и как уже говорилось, осуществляется промышленная деятельность.

Ключевые слова: Арктика, логистика, транспортная инфраструктура, экологическая безопасность.

Shapovalova A.V.
student
3 courses Law Institute
Samara State University of Economics
Russia, Samara
Scientific adviser: Karev D.A.
Lecturer, Department of "Theory and Philosophy of Law"
Samara State University of Economics
Russia, Samara

ENSURING ENVIRONMENTAL SAFETY OF TERRITORIES WHEN DESIGNING TRANSPORT AND COMMUNICATION INFRASTRUCTURE OF THE HYDROLAND TERRITORIES OF AZRF

Abstract: The Arctic is a unique natural zone of the planet, which, in turn, has been exploited by humans for a long time.

Russia also has fixed territories in the Arctic, which are imperatively fixed at the normative level and have a special status.

The article deals with topical issues of compliance with environmental safety measures in the formation of the transport and logistics system of the relevant region, which one way or another is necessary given the fact that people live in the analyzed region and, as already mentioned, industrial activity is carried out.

Key words: Arctic, logistics, transport infrastructure, environmental safety.

Арктика – это уникальный регион планеты который хоть и осваивается человеком, однако, в силу соответствующих природных факторов, является еще одним из уголков планеты, на котором еще повсеместно не установлено господство человека как эксплуататора.

Следует отметить, что освоение арктического региона ведется достаточно давно, при этом изначально такое освоение носило экстенсивный характер, при котором нормы экологической безопасности практически пренебрегались.

Содержательный анализ специализированных информационных источников, позволяет обоснованно и мотивированно утверждать, что анализируемый регион, несмотря из-за суровости климата малочисленности населения (1,4% населения страны), формирует 11% национального дохода РФ, что обусловлено богатством залежей природных ресурсов.[3]

Так промышленная деятельность предприятия Норильский никель, осуществляется именно в анализируемом регионе, кроме того осуществляется в промышленном масштабе иных полезных ископаемых, а

также энергетических ресурсов, а именно: нефть и газ.

Учитывая вышеизложенное, встает необходимость формирования и совершенствования транспортно – логистической инфраструктуры анализируемого региона, учитывая при этом экологические факторы: суровость климата, а также необходимость бережного отношения к экосистеме региона, что в свою очередь ставит специфические задачи перед человечеством.

Содержательный анализ действующего правового поля РФ, позволяет обоснованно и мотивированно утверждать, что 2 мая 2014 года вступил в силу Указ Президента РФ №296, определяющий границы сухопутных территорий АЗРФ. [2]

Содержательный анализ вышеуказанного нормативного акта, позволяет обоснованно и мотивированно утверждать, что в состав АЗРФ включены территории следующих субъектов РФ, а именно:

- Мурманская область;
- Семь МО Архангельской области;
- Ненецкий автономный округ;
- ГО «Воркута» Республики Коми;
- Ямало-Ненецкий автономный округ;
- ГО Норильск, Таймыр и Туруханский район Красноярского края;
- Пять улусов (районов) Республики Саха (Якутия);
- Чукотский автономный округ;
- Земли и острова, расположенные в Северном Ледовитом океане, указанные в постановлении Президиума ЦИК СССР от 15 апреля 1926 года и других актах СССР.[2]

В конце XX в. мировая экономика вступила в постиндустриальный этап экономического развития.

Формирование инновационной экономики требует резкого увеличения спроса на нововведения, их предложения и системной организации связей между производством знаний и инноваций.

Важным элементом нынешней экономики являются не предприятия, ориентированные на производство конкретных видов продукции, а постиндустриальные инновационные организации, в которых заняты творческие, мотивированные работники, способные самостоятельно анализировать большой массив информации.

Из этого следует, что инновации и управление человеческими ресурсами играют все более важную роль в поддержании конкурентоспособности организаций в период быстрых изменений и усиления конкуренции.

Любые изменения требуют и изменения типа мышления. В любом случае если новый порядок вещей будет отличаться от старого, то необходимо по-новому посмотреть на всю систему.

Непрерывное господство инноваций и креативности проявляется в организациях, признающих, что правильно использованная креативность

может придать компании конкурентное преимущество.

Конкуренция на рынке резко возросла в сегментах, представленных интеллектуальным продуктом, что обусловлено современным этапом научно-технического прогресса.

В нынешней экономике компании все больше сталкиваются с конкурентной и постоянно меняющейся внешней средой. В данном контексте производительность и даже выживание компаний в большей степени зависят от их способности достичь прочной, конкурентной позиции с помощью гибкости, оперативности и адаптивности.

Все вышеизложенное, свидетельствует о необходимости совершенствования коммуникативно – логистической составляющей анализируемого региона, с целью улучшения потребительского обеспечения проживающего на указанных территориях населения, а также обеспечение потребностей промышленности региона.

Следует отметить, что с учетом климатических изменений на планете, человечество все больше уделяет внимание экологической составляющей при осуществлении собственной деятельности, что как уже указывалось выше особенно актуально для анализируемого региона, фауны последнего.[5]

Содержательный анализ специализированных информационных источников, позволяет обоснованно и мотивированно утверждать, что под экологическим риском понимается вероятностная характеристика угрозы (математическое ожидание экологического ущерба), возникающей для окружающей среды вследствие процессов, воздействующих на компоненты природной среды и человека и имеющих неблагоприятные экологические последствия.

Существует множество факторов, влияющих на размещение и функционирование сооружений и коммуникаций в Арктике.

Экологические факторы. Этот тип факторов определяется как характером природных процессов, так и требованием международного и российского природоохранного законодательства.[4]

Осуществление содержательного анализа правового поля РФ, регулирующего экологические правоотношения, позволяет утверждать, что понятие «Особо охраняемые природные территории (далее «ООПТ»), императивно урегулировано нормами федерального законодателя на уровне предписаний специального Закона, а именно № 33-ФЗ от 14.03.1995, такое определение носит соответственно публичный, нормативный характер и не требует дальнейших интерпретаций.[1]

Чем больше в зоне потенциального воздействия находится ООПТ и выше их статус, а также биологически значимых территорий, тем опасней для окружающей среды транспортная система, что соответственно имеет место быть в анализируемом регионе, и естественно требует соответствующих подходов на этапе проектирования («нулевого цикла»). [4]

Именно при осуществлении формирования проекта размещения той

или иной логистической инфраструктуры в анализируемом регионе, необходимо учитывать все факторы экологического риска и минимизировать последние, что соответственно позволит уменьшить техногенную нагрузку на окружающую среду анализируемого региона.

Именно на проектные организации, возлагается ключевая роль по соблюдению баланса между деятельностью человека и окружающей средой, при этом, такие проектные изыскания должны учитывать соответствующие современные разработки в сфере промышленного строительства, в дальнейшем контроль за соблюдением вышеуказанного баланса (на стадии реализации, возведения проекта), возлагается на лиц осуществляющих проектный надзор при реализации проекта (строительстве), а также контролирующие органы, в соответствии с имеющимися у последних полномочиями.

Таким образом, можно обоснованно утверждать, что на современном этапе развития человечества, эксплуатация природных возможностей планеты трансформируется из плоскости экстенсивной, в плоскость интенсивную, при этом так или иначе для такой эксплуатации человечеству необходимы различные коммуникации: транспортные, логистические возможности, что соответственно формируется с учетом предписаний нормативных актов, в частности в плоскости экологической безопасности, при этом такая деятельность, на стадии проектирования подлежит соответствующему экспертному анализу, что также императивно урегулировано.

Такой подход целесообразен в целом, а особенно для арктического региона, в котором ощущается как техногенная нагрузка при текущей транспортно – логистической эксплуатации региона, а также учитывая фактор существующих загрязнений, носящий характер «горячих точек», что обусловлено экстенсивным характером эксплуатации природных возможностей региона.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "Об особо охраняемых природных территориях" от 14.03.1995 N 33-ФЗ (последняя редакция). [Электронный ресурс.] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_6072/
2. Указ Президента РФ от 02.05.2014 N 296 (ред. от 27.06.2017) "О сухопутных территориях Арктической зоны Российской Федерации". [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162553/
3. Арктическая Зона России. Официальный сайт Российского союза промышленников и предпринимателей. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.arctic-social.biz/arkticheskaya-zona-rossii.html
4. М. Губайдуллин, В. Коробов, В. Сарычев. Анализ экологических и природных факторов, влияющих на обоснование размещения объектов транспортной инфраструктуры в АЗРФ. 18 апреля 2017 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://neftegaz.ru/analisis/view/8540-Analiz-

ekologicheskih-i-prirodnyh-faktorov-vliyayuschih-na-obosnovanie-razmescheniya-obektov-transportnoy-infrastruktury-v-AZRF
5. Родионова И.А., Липина С.А., Журавель В.П., Пушкарев В.А. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ: ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ АРКТИЧЕСКИМ РЕГИОНОМ // Современные проблемы науки и образования. – 2015. – № 1-1. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.science-education.ru/ru/article/view?id=18260 (дата обращения: 21.11.2018).

УДК 336.22

Шаповалова А.В.
студент 3 курса
Институт права
научный руководитель: Цельникер Г.Ф., к.юр.н.
доцент
кафедра «публичного права»
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ ПОРЯДКА РАБОТЫ С ДЕНЕЖНОЙ НАЛИЧНОСТЬЮ И ПОРЯДКА ВЕДЕНИЯ КАССОВЫХ ОПЕРАЦИЙ.

Аннотация: В данной статье анализируются основные аспекты кассовой дисциплины, обозначен круг лиц, ответственных за правильность реализации кассовых операций и исследуются меры, применяемые за несоблюдение правил работы с денежной наличностью и порядка проведения кассовых операций.

Ключевые слова: Кассовые операции, кассовая дисциплина, проверка, кассовые документы, контрольно-кассовая техника, денежная наличность, административная ответственность, КоАП РФ.

Shapovalova A.V.
student
3 courses Law Institute
Samara State University of Economics
Russia, Samara
Scientific adviser: Tselnicker G.F.
PhD in Law, Associate Professor
Associate Professor of the Department of "public law"
Samara State University of Economics
Russia, Samara

RESPONSIBILITY FOR VIOLATION OF THE ORDER OF WORK WITH MONETARY CASH AND THE ORDER OF MAINTENANCE OF CASH OPERATIONS.

Annotation: This article analyzes the main aspects of the cash discipline,

identifies the circle of persons responsible for the correct implementation of cash transactions and examines the measures applied for non-compliance with the rules of working with cash and the order of cash transactions.

Keywords: cash transactions, cash discipline, verification, cash documents, cash registers, cash, administrative responsibility, Administrative Code of the Russian Federation.

Порядок ведения кассовой документации, движения и хранения денежных средств подвергается контролю со стороны налоговых органов. Соблюдение правил ведения кассы обязательно для юридических лиц всех форм собственности и систем налогообложения.

Для индивидуальных предпринимателей (далее-ИП) предусмотрены значительные послабления по документообороту. Операции по кассе у ИП должны оформляться только в отношении оформления выдачи заработной платы сотрудникам [11].

Почти все российские компании в ходе своей экономической деятельности имеют право проводить операции с наличными деньгами, но только лишь при соответствующем оформлении необходимых расчетов [6].

В случае, если операции надлежащим образом не оформлены, то на данную компанию (предприятие, организацию, фирму и т.д.) могут наложить штрафные санкции за нарушение кассовой дисциплины.

На сегодняшний день, ситуация в этом направлении не поменялась. Каждая российская компания, которая осуществляет прием или выдачу наличных средств, должна иметь кассовый аппарат, а также в самостоятельном порядке устанавливать лимит наличных на конец каждого рабочего дня в кассе.

Данное правило прямо проистекает из содержания п. 2 Указания Центрального Банка РФ от 11.03.2014 № 3210-У. Важно помнить, что все наличные деньги сверх установленного лимита должны сдаваться в банк [4].

В пункте 4.1 данного Указания определяется, что кассовые операции необходимо оформлять кассовыми документами, которые необходимы для составления предприятиями. Для индивидуальных предпринимателей и субъектов малого бизнеса существует упрощенный порядок ведения различных кассовых операций.

Все юридические лица, которые совершают всевозможные кассовые операции, помимо того, что должны оформлять кассовые документы, также обязаны фиксировать данные операции в кассовой книге. Кассовые документы подкрепляются подписью бухгалтера и кассира организации. По окончанию каждого рабочего дня кассир проводит сверку числовых данных в кассовой книге и кассовых документах. В данной же книге фиксирует остаток финансовых средств, который заверяется подписью [4].

Производить контроль за правильностью действий по реализации кассовых операций обязаны все работники, которые связаны с их исполнением. Если на предприятии в штате есть главный бухгалтер, то за

мероприятиями по контролю работ операционной кассы ответственность несет он.

Проверку кассовой дисциплины, выполняют налоговые органы (пункт 1 статьи 7 закона РФ от 21.03.1991 № 943-I) [2].

Задачи и цели данной проверки заключаются в выявлении следующих фактов:

- несвоевременность оприходования денежной выручки;
- превышения лимита расчетов наличными средствами;
- превышения лимита остатка кассы;
- применения запрещенной или неисправной, а также не соответственной установленным требованиям контрольно-кассовой техники(далее-ККТ);
- невыдачи чеков или бланков строгой отчетности (далее- БСО);
- несоответствие фактических денежных средств в кассе с суммами, которые указаны в кассовых документах.

Проверка кассовой дисциплины проводится по решению руководителя ИФНС в порядке, установленном приказом Минфина РФ от 17.10.2011 № 133н.

В ходе проверки исследуются:

- все необходимые документы, имеющие отношение к оформлению всех кассовых операций;
- отчеты о фискальной памяти кассы и контрольные ленты ККТ (техника старого образца);
- документы на приобретение, регистрацию и техническое обслуживание ККТ;
- документы, которые связаны с приобретением, а также учетом и уничтожением БСО (для тех их видов кассовых аппаратов, которые продолжают оформляться по старым правилам);
- учетные регистры бухгалтерских или хозяйственных операций;
- приказ на лимит кассового остатка;
- авансовые отчеты [9].

При этом лицу, который проводит проверку должны предоставить прямой доступ к ККТ, а также, если понадобится, то и к ее паролям, и к наличным средствам. В процессе проверки могут запрашиваться все необходимые документы, которые могут иметь отношение к проверке [6].

Ответственность за нарушение кассовой дисциплины считается административной. Сроки привлечения к ней ограничены двумя месяцами со дня совершения правонарушения (п. 1 ст. 4.5 КоАП РФ), так что одноразовое нарушение кассовой дисциплины в 2018 году может остаться безнаказанным [2]. Выявленные же своевременно нарушения могут привести к довольно-таки значительным штрафам, поскольку в соответствии с Законом № 290-ФЗ с начала 2016 года штрафные санкции за нарушение кассовой дисциплины, а правильнее ответственность за использования ККТ по назначению, всерьез повышены.

Административная ответственность за неиспользование ККТ влечет за собой:

- размер штрафа для должностного лица составляет от 25 до 50% от суммы расчета, по которой была проведена контрольная закупка, но не меньше суммы равной 10 000 рублей;
- размер штрафа для юридического лица составляет от 75 до 100% от всей суммы расчета, выполненного без использования ККТ, но не меньше 30 000 рублей (п. 2 ст. 14.5 КоАП) [3].

В случае, когда организация попадется повторно на неиспользовании ККТ, то в данной ситуации, сумма штрафа может составить порядка 1 млн. рублей, что впоследствии это за собой повлечет:

- дисквалификацию должностного лица от деятельности на срок от 1 года до 2 лет;
- приостановление предпринимательской деятельности сроком до 90 суток для ИП и организаций (п. 3 ст. 14.5 КоАП РФ) [3].

ФЗ № 290 также внес и прочие коррективы для привлечения к ответственности за нарушения в неиспользовании ККТ [2].

К примеру:

- за не предоставление покупателю кассового чека или бланка строгой отчетности в электронном виде или за не предоставление данных документов в бумажном виде по требованию покупателя;
- ответственности также теперь подлежат фискальные операторы, производители ККТ, а также экспертные организации.

Стоит также отметить, что факт выдачи больших сумм денежных средств под отчет на необоснованно долгие сроки может приводить к доначислению НДФЛ с данных сумм (постановление президиума ВАС РФ от 05.03.2013 № 14376/12) [9].

Денежные суммы, выданные под отчет, по которым сотрудник не отчитался, являются его долгом перед компанией. Работодатель имеет право удержать задолженность из заработной платы не позже 1-го месяца со дня истечения срока предоставления авансового отчета (ст. 137 ТК РФ). В случае. если компания не удерживает долг, сумма становится доходом работника в рамках трудовых отношений и облагается страховыми взносами (подп. 1 п. 1 ст. 420 НК РФ, п. 5 приложения к письму ФСС России от 14.04.15 № 02-09-11/06–5250) [5]. Кроме доначисления НДФЛ компании грозят штрафные санкции за неуплату взносов и за неправильность сведений персонифицированного учета.

С 01.07.2017 для использования стали применяться ККТ нового типа – онлайн-кассы. На них формируются не только кассовые чеки, но и БСО.

В части документов, формируемых по операционной кассе, изменения практически в 2018 году отсутствует. Как и отсутствуют перемены в инстанции, которые проверяют состояние кассовой дисциплины (то есть соблюдение порядка операций с наличностью), – ею остается ИФНС. Несмотря на ограниченный срок для привлечения к ответственности за

несоблюдение правил работы с кассой, обнаружение таких нарушений производится выездной налоговой проверкой [8].

Стоит обратить внимание на то, какая административная ответственность предусмотрена за несоблюдение требований о применении специальных банковских счетов, рассматриваемая в части 2 ст. 15.1 КоАП РФ [3].

Объективной стороной подобного административного проступка считаются нарушения платежными агентами, банковскими платежными агентами и банковскими платежными субагентами обязанностей по сдаче в кредитные организации полученных от производящих платежи лиц при приеме платежей наличных средств для зачисления в полном объеме на свой специальный банковский счет, а равно не применение платежными агентами, а также поставщиками, банковскими платежными агентами, в том числе банковскими платежными субагентами, специальных банковских счетов для реализации соответствующих расчетов [8].

Соответственные обязанности по отношению к платежным агентам рассматриваются в части 15 в статье 4 ФЗ № 103-ФЗ “О деятельности по приему платежей физических лиц, осуществляемой платежными агентами” от 3 июня 2009 года, а в отношении банковских платежных агентов и платежных субагентов – ч. 5 ст. 14 ФЗ года N 161-ФЗ “О национальной платежной системе” от 27 июня 2011 г. [3].

Таким образом, все аспекты учета кассовых операций следует учитывать всем юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в своей деятельности. Невыполнение данных обязанностей ведет к привлечению указанных выше субъектов к ответственности устанавливаемой КоАП РФ. Несмотря на то, что штрафы за данное нарушение достаточно велики, тем не менее видится целесообразным и необходимым усовершенствовать механизмы государственного контроля за соблюдением порядка работы с денежной наличностью и порядка ведения кассовых операций.

Использованные источники:

1. Закон РФ от 22.03.1991 года № 943 «О налоговых органах Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями, вступивших в силу 01.01.2017 г.) [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://www.consultant.ru/(дата обращения 25.10.18)
2. Федеральный Закон «О внесении изменения в Федеральный закон О использовании контрольно-кассовой техники при реализации наличных денежных расчетов и расчетов с применением платежных карт и отдельные законодательные акты РФ» от 05.07.2016 № 290-ФЗ
3. Федеральный закон «О деятельности по приему платежей физических лиц, осуществляемой платежными агентами» от 04.06.2009 № 103-ФЗ [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://www.consultant.ru (дата обращения 23.10.18)
4.Кодекс РФ об административных правонарушениях от 31.12.2001 № 195-

ФЗ (редакция от 26.04.2018): [Электронный ресурс] -Режим доступа: http://www.consultant.ru/(дата обращения 22.10.18)
5. "Об обложении страховыми взносами отдельных видов выплат" (Приложение к письму ФСС РФ от 14.04.2015 N 02-09-11/06-5250) [Электронный ресурс] -Режим доступа: http://www.consultant.ru/(дата обращения 23.10.18)
6. Постановление президиума ВАС РФ от 05.03.2013 № 14376/12 [Электронный ресурс] -Режим доступа: http://www.arbitr.ru (дата обращения 23.10.18)
7. Приказ Минфина России от 17.10.2011 № 133н «Об утверждении Административного регламента исполнения Федеральной налоговой службой государственной функции по осуществлению контроля и надзора за полнотой учета выручки денежных средств в различных организациях и у индивидуальных предпринимателей» (Зарегистрировано в Минюсте России 16.01.2012 № 22906) [Электронный ресурс]:Режим доступа: http://www.consultant.ru/(дата обращения 25.10.18)
8.Указания Банка России от 12.03.2014 № 3210-У (редакция от 19.06.2017 г.) «О порядке ведения кассовых операций юридическими лицами и упрощенном порядке ведения кассовых операций индивидуальными предпринимателями и лицами малого предпринимательства» (Зарегистрировано в Минюсте России 24.05.2014 № 32404)// [Электронный ресурс]: -Режим доступа: http://www.consultant.ru/(дата обращения 25.10.18)
9. Лыкова Л. А. Налоги и налогообложение: учебник/ Л. А. Лыкова. — М.: Издательство Юрайт, 2016. — 363 с.
10. Налоговая политика государства: учебник и практикум для бакалавриата / под редакцией Н. А. Малис. — М.: Издательство Юрайт, 2015. — 268 с
11. Ордынская, Е. А. Организация и методики проведения различных налоговых проверок: учебник-практикум для СПО / Е. А. Ордынская; под редакцией Л. С. Кириной. — М.: Издательство Юрайт, 2016. — 400 с.
12. Пансков, В. Д. Налоги и налогообложение. Учебное пособие для вузов / В. Д. Пансков, Т. А. Левочкина. — М.: Издательство Юрайтл, 2015. — 305 с.

УДК 8

Шарафутдинова Ж.Р.
студент магистратуры 2 курса
Департамент Лингвистики
Уральский Федеральный университет
имени первого Президента России Б. Н. Ельцина
Россия, г. Екатеринбург

ЭТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭВФЕМИЗМОВ В РЕКЛАМЕ

Аннотация: в статье рассматриваются явление эвфемизации и использование эвфемизмов в рекламных текстах определенных групп товаров с целью создания положительного образа товара, а также этичность их использования. Дается определение понятию "эвфемизм", выделены его основные критерии и сферы функционирования.

Ключевые слова: эвфемизмы, эвфемизация, табу, реклама, рекламный текст, рекламное сообщение

Sharafutdinova Z.R.
2nd year, Student of a magistracy
Linguistics department
The Ural Federal University named after the first President of Russia B. N. Yeltsin
Yekaterinburg, Russia

ETHICAL ASPECTS OF EUPHEMISMS' USAGE IN ADVERTISING

Annotation: the article describes a phenomenon of euphemisation and the usage of euphemisms in advertising of a particular group of goods, and also the ethical issue of such usage. The definition of a word "euphemism" is given, its' main criteria are identified and spheres of application are pointed out.

Key words: euphemisms, euphemisation, taboo, advertising, advertising text, advertising message

С распространением СМИ и доступностью сети Интернет растет и их влияние в современном обществе. Выход к многомиллионной и, даже многомиллиардной, аудитории предоставляет рекламодателям огромную площадку для продвижения своих товаров и услуг. В связи с возрастающей конкуренцией среди производителей, а также огромным объемом информации, с которым ежедневно сталкиваются потребители, подчас без возможности проанализировать ее и проверить на достоверность, у производителей рекламы популярность приобретают различные манипуляторные техники, целью которых является убедить потребителя, нередко вводя его в заблуждение, приобрести конкретный товар. В качестве одной из таких манипуляторных техник может рассматриваться использование эвфемизмов в рекламе.

Толковый словарь Ожегова дает следующее определение эвфемизма – это слово или выражение, заменяющее другое, неудобное для данной обстановки или грубое, непристойное [9]. В Кембриджском словаре можно найти похожее определение - a word or phrase used to avoid saying an unpleasant or offensive word (слово или фраза, используемые с целью избежать употребления неприятного или оскорбительного слова, *перевод*) [10]. Эвфемизация может рассматриваться как использование эвфемизмов, процесс замены грубых или неудобных слов и выражений. Эвфемия – завуалированное обозначение того, чему в данный момент неудобно дать прямое наименование [6].

Л. П. Крысин определял эвфемизм, как “способ непрямого, перифрастического и при этом смягчающего обозначения предмета, свойства или действия” [4]. Следуя этому определению, можно сделать вывод, что в качестве эвфемизма могут выступать не только слова или выражения, но также изображения или звуки (изображение схожего предмета, покашливание, пауза и т.д.). Также, Сеничкиной отмечается, что эвфемистическую функцию могут выполнять, например, термины (“педикулез” вместо “вшивость”), метафоры (“снежные хлопья” вместо “перхоть”), фразеологизмы (“приказать долго жить” вместо “умереть”) иноязычная лексика (“селадон” вместо “бабник”). Главными отличительными признаками, которыми должен обладать эвфемизм, по мнению автора, являются: обозначение негативного денотата, семантическая неопределенность эвфемизма, формальный характер улучшения денотата. [7]

Возникновение и существование эвфемизмов многими авторами связывается с наличием в обществе табу на определенные темы. В древних обществах существовал запрет на произнесение определенных слов, упоминание некоторых явлений (Бог, черт, болезни, половые отношения, физиологические процессы, бедность, и т.д.). Однако многие табу, в частности религиозные, утратили свою силу и в современном обществе использование эвфемизмов чаще всего обусловлено правилами культурного общения. В этом смысле Б. А. Ларин предлагал делить эвфемизмы на “старые” или “слова-табу”, и “новые” или непосредственно эвфемизмы [5].

Тем не менее, сфера использования эвфемизмов в современном обществе довольна обширна: словарь эвфемизмов Холдера выделяет 70 категорий (в том числе, возраст и старения, косметика, беременность, менструации, части тела, некоторые физиологические процессы и прочее) [8].

Некоторыми авторами, например, Крысиным, выделяются укрупненные группы эвфемизмов: личные, связанные, чаще всего, с физиологией и физиологическими процессами человека, и социальные, относящиеся к социальной жизни человека и общества, затрагивающие социально значимые темы [4].

Использование эвфемизмов в рекламе может объясняться тем, что при

продвижении определенных групп товаров, относящихся как раз к сфере, в который функционируют эвфемизмы, производители вынуждены более внимательно относится к языку и маскировать некоторые явления, чтобы не отпугнуть покупателя и не создать у него неприятных ассоциаций (“следы усталости” вместо “морщины”, “пятна” вместо “прыщи” и т.д.). Замалчивание и маскировка “неудобных” тем в рекламе создает впечатление, что данных проблем не существует, раз нет конкретных слов для их описания. Рекламное сообщение должно иметь строго положительный образ, что противоречит использованию “грубых” и “неприятных” слов.

Также, некоторые производители злоупотребляют этой функцией эвфемизмов, чтобы снять с себя ответственность за расхождение между завышенными ожиданиями от использования продукта и его реальной эффективностью [3]. Так, в рекламе кремов от старения, морщины могут именоваться, как “возрастные изменения” или “следы усталости”, соответственно, крем будет бороться не с морщинами, а с названными следами и изменениями.

Реклама – это тип социальной коммуникации, который влияет не только на наше принятие решений о покупке тех или иных товаров, но и на формирование наших представлений о том, как должна быть устроена и обустроена наша жизнь, поэтому следует уделить более пристальное внимание тому, как реклама формирует эти представления, в том числе какие техники для этого используются.

Таким образом, использование манипуляторных и вводящих в заблуждение речевых конструкций приводит к распространению недостоверной рекламы, обману ее потребителей. С этической точки зрения, введение потребителя в заблуждение посредством использования размытых и отвлеченных формулировок является недопустимым, особенно, если это затрагивает вопросы здоровья.

Вопрос о недобросовестной рекламе регулируется соответствующим федеральным законом о рекламе [1] и отчасти рекламным кодексом [2]. Однако, если используемые в рекламе формулировки или образы, маскирующие “неудобные” сферы человеческой жизни, не подпадают под определение “лжи” как таковой, они, тем не менее, зачастую являются вводящими в заблуждение, преуменьшающими масштаб проблемы, создающими недостоверное представление у потребителей. Вопрос об этичности при использовании эвфемизмов в рекламе не является достаточно рассмотренным, в отличие от использования эвфемизмов в повседневной речи.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О рекламе" от 13.03.2006 N 38-ФЗ
2. Российский рекламный кодекс
3. Корчевская М. А. Эвфемия как инструмент воздействия на аудиторию в журналистике и рекламе (на материале англоязычных текстов), диссертация,

2012, РУДН
4. Крысин Л. П. “Эвфемизмы в современной русской речи”// Русский язык конца XX столетия (1985-1995). – М.: Языки русской культуры, 1996)
5. Ларин Б. А. История русского языка и общее языкознание. (Избранные работы.) Учебное пособие для студентов пед. ин-тов., «Просвещение», 1977. 224 с
6. Падучева Е. В. Семантические исследования: Семантика времени и вида в русском языке; Семантика нарратива. 2-е изд., испр. и доп. — М.: Языки славянской культуры, 2010. — 480 с. — (Язык. Семиотика. Культура).
7. Сеничкина Е.П. Эвфемизмы русского языка: Спецкурс [Электронный ресурс]: учеб. пособие / Е.П. Сеничкина. – 2-е изд., стер. – М.: Флинта, 2012. – 120 с.
8. Holder R. W. How to say what you mean. A dictionary of euphemisms. - N.Y. Oxford University press; 2002. – P. 525
9. Толковый словарь Ожегова онлайн - http://slovarozhegova.ru
10. Cambridge dictionary online - https://dictionary.cambridge.org

УДК 349

Шарафутдинова К.Р.
студент 4 курса
Институт права
научный руководитель: Балякина Е.Б.
старший преподаватель
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

НАБЛЮДЕНИЕ И ФИНАНСОВОЕ ОЗДОРОВЛЕНИЕ КАК ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

Аннотация: данная статья посвящена вопросу введения таких реабилитационных процедур как наблюдение и финансовое оздоровление. Автор исследует особенности проведения и актуальность таких процедур в современных реалиях. В статье рассмотрены основания и порядок проведения процедур наблюдения и финансового оздоровления, их последствия и применяемые меры ответственности.

Ключевые слова: наблюдение, финансовое оздоровление, банкротство, несостоятельность, должник, кредиторы, юридические лица.

Sharafutdinova K.R., 4th year student of the Institute of Law
Bashkir State University
Ufa
Bashkir State University
Russia, Ufa
Supervisor: Balyakina E.B., Senior Lecturer
Bashkir State University
Russia, Ufa

OBSERVATION AND FINANCIAL REHABILITATION PROCEDURES OF BANKRUPTCY OF THE LEGAL ENTITY

Abstract: this article is devoted to the introduction of such rehabilitation procedures as supervision and financial recovery. The author examines the features and relevance of such procedures in modern realities. The article deals with the grounds and procedure of monitoring procedures and financial recovery, their consequences and applicable liability measures.

Keywords: supervision, financial recovery, bankruptcy, insolvency, debtor, creditors, legal entities.

На сегодняшний день эффективность реабилитационных мероприятий института банкротства является одним из актуальных вопросов современных практических и теоретических дискуссий. В Российской Федерации действует Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)»199, где достаточное внимание уделено вопросам восстановления платежеспособности через процедуру финансового оздоровления и внешнего управления, реабилитации организации путем смены собственника в результате продажи бизнеса как единого имущественного комплекса, заключения мирового соглашения, а также досудебным оздоровительным процедурам. Но данные о применении таких методов восстановления платежеспособности свидетельствуют о стабильной направленности в пользу ликвидации. Так, увеличивается число обращений к процедурам «наблюдение» и «финансовое оздоровление», однако они реже имеют положительные результаты для потенциальных банкротов. Таким образом, актуальным является исследование причин и факторов, способных оказать содействие в повышении реабилитационного потенциала института банкротства, в частности на этапе наблюдения и финансового оздоровления.

Такой вид процедуры банкротства как наблюдение имеет своей задачей осуществить всестороннее исследование экономического положения должника, сохранить его собственность, сформировать перечень кредиторов и организовать их первое собрание (ст. 2 Закона о несостоятельности), а также обнаружить наличие либо отсутствие признаков фиктивности или преднамеренности банкротства.

В настоящее время многие правоведы и специалисты считают, что процедура наблюдения при банкротстве юридического лица не имеет эффекта и от нее следует отказаться. Но не стоит забывать, что в рамках данной процедуры осуществляется и судебный контроль200.

Отметим, что процедура наблюдения заканчивается исходя из временных ограничений, что не должно быть более 7 месяцев после момента получения арбитражным судом заявления о признании компании банкротом,

---

[199] *Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ (в ред. от 28.11.2018 // СПС КонсультантПлюс*

[200] Кузнецов С.А. Основные проблемы правового института несостоятельности (банкротства): монография / С.А. Кузнецов. — М. : Инфотропик Медиа, 2015. С. 201.

как установил законодатель в ст. 51 Закона о несостоятельности.

В рамках рассматриваемой процедуры осуществляется исследование экономического положения будущего банкрота, в том числе для удостоверения факта того, что средств на применение мероприятий по банкротству будет хватать и на оплату деятельности временного управляющего, даже если финансовое положение должника не восстановится.

Постановлением Правительства РФ от 25.06.2003 г. № 367 регулируется анализ финансового состояния201. К полномочиям первого собрания кредиторов относят:

- согласование решения о начале процедур несостоятельности;
- формирование комитета кредиторов и его состава;
- выбор кандидата арбитражного управляющего и саморегулируемой компании;
- другие правомочия, регулируемые Законом о несостоятельности.

Наблюдение, как стадия банкротства, завершается, когда судебный орган, согласно результатам первого собрания кредиторов, определяет ввести следующие процедуры несостоятельности; таковыми являются финансовое оздоровление, внешнее управление, открытие конкурсного производства или утверждение мирового соглашения202

Финансовое оздоровление, регламентированное гл. 5 Закона о банкротстве, определяется как процедура банкротства, призвана реанимировать способность будущего банкрота к платежам по долгам в рамках соответствующего графика. Специальные нормы о финансовом оздоровлении некоторых должников, таких как компании газообразующей и сельскохозяйственной отрасли, содержатся в ст.172, п. 2 ст. 178, п. 3 ст. 219 Закона о несостоятельности.

В рамках данной процедуры в отношении должника вводится ограничительный режим как взысканий к его собственности, так и расширенных обременений к его имуществу. В первую очередь, оздоровление соответствует интересам самого должника, так как оно направлено на стабилизацию его финансового положения (сохранение его бизнеса, непрерывности связей с контрагентами, занятости трудового коллектива и так далее), и общества, в силу того, что способствует положительной динамике социально-экономического развития общества и устойчивости экономического оборота. Вместе с тем, восстановление платежеспособности должника служит интересам его кредиторов, поскольку их требования удовлетворяются в полном объеме.

Период действия финансового оздоровления ограничен 2 годами.

---

[201] Постановление Правительства РФ от 25 июня 2003 г. N 367 "Об утверждении Правил проведения арбитражным управляющим финансового анализа" // СПС КонсультантПлюс

[202] Умань И.Н. Стадии производства по делу о банкротстве юридических лиц, их классификация и характеристика / И.Н. Умань // Арбитражный и гражданский процесс. — 2010. — № 5. — С. 31.

Среди последствий процедуры финансового оздоровления выделяют следующие:

1) Требования кредиторов по денежным обязательствам, за исключением текущих платежей, предъявляются к должнику только с соблюдением особого порядка предъявления требований к должнику;

2) Меры, ранее принятые по обеспечению требований кредиторов, отменяются;

3) Осуществление имущественных взысканий по исполнительным документам приостанавливается, за исключением вступивших в законную силу до даты введения финансового оздоровления решений о взыскании задолженности по заработной плате, об истребовании имущества из чужого незаконного владения, выплате вознаграждений авторам результатов интеллектуальной деятельности, возмещении морального вреда о возмещении вреда, причиненного жизни или здоровью;

и др.

Также следует отметить, что при введении процедуры финансового оздоровления запрещено:

1) оплачивать обязательства перед учредителем будущего банкрота по долям (паям, акциям);

2) изымать собственность будущего банкрота, если его владельцем является унитарное предприятие;

3) перечислять дивиденды от акций (долей, паев, ценных бумаг);

4) оформлять зачет взаимных требований/отступное, в том, случае если это будет препятствовать соблюдению очередности удовлетворения требований кредиторов.

В свою очередь, на стадии финансового оздоровления действует административный управляющий, в полномочия которого включены:

1) формирование реестра требований кредиторов (изъятия из реестра указаны в ст. 16 Закона о банкротстве);

2) организация собрания кредиторов в рамках ст. 14 Закона о несостоятельности;

3) проверка отчетов по графику выплаты задолженности и направление участникам собрания кредиторов сведений о процессе исполнения графика погашения задолженности, а также заключения по указанным отчетам (п. 3 ст. 88 Закона о несостоятельности);

4) контролирующие мероприятия по выполнению текущих требований кредиторов.

При окончании установленного периода процедуры финансового оздоровления истекает его срок, либо он оканчивается досрочно, как определено в ст. 86 Закона о несостоятельности.

В рамках проведения финансового оздоровления арбитражный суд может вынести следующие акты:

- определение о прекращении производства по делу о банкротстве в случае, том случае, когда долги возвращены, а претензии кредиторов

являются недоказанными;

- определение о введении внешнего управления в том случае, когда представляется возможным реанимировать платежеспособность будущего должника;

- решение о признании должника банкротом и об открытии конкурсного производства в ом случае, когда нет оснований для введения внешнего управления и наличии признаков банкротства203

Учитывая вышесказанное, можно сделать вывод о том, что на сегодняшний день вопрос банкротства юридических лиц, в том числе введение процедур наблюдения и финансового оздоровления, весьма остро стоит в российской правовой среде. На наш взгляд, следует внедрить политику как государства, так и регионов на формирование предупредительных мер в отношении состояния и процедур банкротств и восстановления платежеспособности российских компаний-должников для увеличения результативности рассмотренных реабилитационных мероприятий.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ (в ред. от 28.11.2018 // СПС КонсультантПлюс
2. Постановление Правительства РФ от 25 июня 2003 г. N 367 "Об утверждении Правил проведения арбитражным управляющим финансового анализа" // СПС КонсультантПлюс
3. Кузнецов С.А. Основные проблемы правового института несостоятельности (банкротства): монография / С.А. Кузнецов. — М. : Инфотропик Медиа, 2015. — 304 с.
4. Умань И.Н. Стадии производства по делу о банкротстве юридических лиц, их классификация и характеристика / И.Н. Умань // Арбитражный и гражданский процесс. — 2010. — № 5. — С. 33-38.
5. Умань И.Н. Финансовое оздоровление как реабилитационная процедура, условия, порядок и процессуальные проблемы его применения при банкротстве юридических лиц / И.Н. Умань // Российский судья. — 2010. — № 5. — С. 34-37.

[203] Умань И.Н. Финансовое оздоровление как реабилитационная процедура, условия, порядок и процессуальные проблемы его применения при банкротстве юридических лиц / И.Н. Умань // Российский судья. — 2010. — № 5. — С. 35.

УДК 352

Шарибов А.В.
студент магистратуры
Попов В.М., к.техн.н.
профессор
кафедра «Государственное и муниципальное управление»
Южно-Российский институт управления - филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону

МОДЕЛЬ МУНИЦИПАЛЬНО-КОММУНИКАЦИОННОЙ КАМПАНИИ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ АДРЕСНОЙ ГРУППЫ В БИЗНЕС-СРЕДУ С ЦЕЛЬЮ АКТИВИЗАЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Аннотация: в статье рассматриваются направления привлечения адресной группы в бизнес-среду с целью активизации предпринимательства в городском округе Нальчик. Тема весьма актуальна, так как большой трудностью в работе муниципалитетов является рост дефицита местных бюджетов. Рост предпринимательской активности поможет сгладить данную проблему.

Ключевые слова: муниципалитет, органы местного самоуправления, бизнес-структуры, коммуникации, муниципально-коммуникационные процессы, адресная группа.

Sharipov A.V.
undergraduate
South-Russian Institute of management-branch of Ranepa
Russia, Rostov-on-don
Popov V.M., candidate of technical Sciences, professor
professor of the department " State and municipal management»
South-Russian Institute of management-branch of Ranepa
Russia, Rostov-on-don

MODEL MUNICIPAL COMMUNICATIONS CAMPAIGN TO ATTRACT TARGET GROUPS IN THE BUSINESS ENVIRONMENT WITH THE AIM OF STRENGTHENING ENTREPRENEURSHIP

Abstract: the article deals with the direction of attracting the address group in the business environment in order to enhance entrepreneurship in the city district of Nalchik. The topic is very relevant, as a great difficulty in the work of municipalities is the growing deficit of local budgets. The growth of entrepreneurial activity will help to smooth this problem.

Key words: municipality, local self-government bodies, business structures, communications, municipal communication processes, address group.

Повышение эффективности взаимодействия муниципалитетов с бизнесом - одно из ключевых условий роста эффективности современной отечественной экономики. А сама экономика должна быть своеобразным механизмом взаимодействия органов муниципальной власти с бизнесом.

Согласно инвестиционной стратегии Кабардино-Балкарской Республики, для развития малого и среднего предпринимательства в Кабардино-Балкарской Республике необходимо решение следующих задач: формирование положительного имиджа предпринимателя и развитие молодежного предпринимательства, повышение информированности субъектов малого и среднего предпринимательства о существующих мерах поддержки.204

Предлагаем сформировать представление о предпринимательстве таким образом, чтобы адресные группы его считали общественно-полезным, перспективным и вполне достойным занятием. Для этого необходимо тесное сотрудничество органов МСУ г.о. Нальчик и бизнес-структур при разработке концепции предлагаемой информационной кампании.

Отметим, что в условиях активизации информационного пространства значительно возрастает значение коммуникативного взаимодействия субъектов и объектов муниципальной политики. В рамках предлагаемого мероприятия это является весьма актуальным так как, с одной стороны, информационная кампания несет социально-экономические значимые посылы, а с другой стороны затронет и интересы определенных перспективных для организации бизнеса групп населения городского округа Нальчик.

На наш взгляд, муниципально-коммуникационные процессы подпадают под определение стратегических кампаний, так как они сознательно используются коммуникаторами (например, органами МСУ) для достижения определенных социально-экономических результатов. Коммуникация такого рода может происходить на различных уровнях: варьироваться от целенаправленного информационного воздействия на одного или нескольких индивидов либо быть крупномасштабной кампанией с большим количеством информационных количество каналов, по которым распространяется множество сообщений на огромную целевую аудиторию.

Разработаем модель (рис. 1), основываясь на концепции, предложенной К. Новаком и К. Варнеридом, которая позволяет рассматривать стратегическую муниципально-коммуникационную кампанию как своего рода рабочий процесс, который включает логически определенную последовательность действий, направленных на достижение конкретного результата.205

---

[204] Инвестиционная стратегия Кабардино-Балкарской Республики до 2034 года: Утверждена распоряжением Правительства Кабардино-Балкарской Республики от 24 августа 2018 г. № 500-рп. Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/550166087

[205] Nowak K. Kommunikation och asiktforandring/K. Nowak, K.E. Warneryd. –Stockholm : Prisma, 1985. – 127 p.

Рисунок 1 – Концептуальная модель муниципально-коммуникационной кампании по привлечению адресной группы в бизнес-среду с целью активизации предпринимательства в городском округе Нальчик

В данном случае результат, на который направлена разрабатываемая муниципально-коммуникационная кампания – привлечение адресной группы

в бизнес-среду с целью активизации предпринимательства в городском округе Нальчик, а также Кабардино-Балкарской Республике в целом.

Главным свойством разработанной модели является тесная взаимосвязь элементов: изменение одного из них влечет за собой изменение свойств всех составляющих.

Отметим, что есть скорректировать намеченную цель кампании по привлечению адресной группы в бизнес-среду с целью активизации предпринимательства в городском округе Нальчик, то достигнутый результат тоже измениться. Если же цель кампании будет неизменной, то условия ее достижения формулируются в четком и однозначном виде и не изменятся.

При этом важно, чтобы количество вариаций других параметров, представленных в разработанной концептуальной модели свелось к минимуму. Чаще всего необходимость изменения цели в ходе муниципально-коммуникационной кампании возникает, когда запланированные сообщения либо предполагаемые для передачи их коммуникационные каналы оказываются менее эффективным, чем предусматривалось изначально.

В ходе внедрения предложенной концептуальной модели можно использовать инструменты процесса достижения кумулятивного коммуникационного эффекта, предложенные С. Чаффи и Ч. Роузер. Данный эффект предполагается достигать посредством распространения сообщений, которые повторяются и дополняют друг друга.206

Сущность данного инструмента содержится в том, что в начале муниципально-коммуникационной кампании всегда проявляется иерархия эффектов недостаточной вовлеченности, так как и целевые, и адресные группы практически не обладают необходимыми сведениями, которые позволяют судить о всех альтернативах и, таким образом, вполне осознанно присоединиться к точке зрения коммуникатора (в нашем случае это органы МСУ, успешные предприниматели, представители бизнес-инкубатора).

Однако при использовании предлагаемого инструмента процесса достижения кумулятивного коммуникационного эффекта при возратании полученных дополнительных сведений в поведении некоторых представителей адресной группы буду происходить некоторые изменения, как раз необходимые для достижения поставленных целей кампании. Данные изменения могут проявляться, к примеру, в уже практическом применении полученных знаний, что будет сопровождаться ростом степени их вовлеченности в муниципально-коммуникационную кампанию по привлечению адресной группы в бизнес-среду с целью активизации предпринимательства в городском округе Нальчик.

Следом предполагается стадия установления несоответствий, когда

---

[206] Chaffee S. Involvement and the Consistent of Knowledge, Attitudes and Behaviour/S. Chaffee, C. Roser// Communication Research. – Vol. 3. – 1986. – P. 373–399

изменения в поведении заинтересованных представителей адресной группы буду сказываться на оценках окружающей действительности в разрезе сферы приложения предлагаемой кампании. Это будет способствовать более взвешенному отношению представителей адресной группы к сообщениям кампании и дальнейшего целенаправленного поиска новой необходимой информации о бизнес-среде городского округа Нальчик.

Далее предполагается переход к обучающей стадии. Она возникнет тогда, когда рациональная оценка полученной информации и знаний станет мотивационной базой для соответствующей деятельности представителей адресной группы и их отношение к коммуникатору кампании, который, на самом деле, именно так и выстраивает, развивает свою систему коммуникационных общественных связей. Данный процесс можно назвать словосочетанием «Паблик рилейшнз» или аббревиатурой «PR» (связи с общественностью).

Базовая характеристика данной сферы деятельности - PR – планируемые, продолжительные усилия, направленные на создание и поддержание доброжелательных отношений и взаимопонимания между организацией и общественностью.

В дальнейшем можно использовать инструменты модели общественного информирования (public information model).

Коммуникационная кампания подобного типа также является процессом однонаправленного информационного воздействия на целевую группу. Однако, акцент в ней формально делается не столько на убеждении данной группы, сколько на наиболее широком распространении коммуникатором объективных и правдивых, но не обязательно абсолютно исчерпывающей и при этом достаточно нейтральной по форме информации о бизнес-среде. Данный инструмент в рассматриваемом случае предполагает, в том числе, публикацию органами МСУ, успешными предпринимателями, представителями бизнес-инкубатора городского округа Нальчик собственных периодических и не только изданий – газет, журналов, информационных бюллетеней и т.д., а также, что особенно важно на данном этапе информационного развития - создание тематических информационных интернет-сайтов.

Так как органы МСУ, предприниматели, представителями бизнес-инкубатора городского округа Нальчик, то есть те группы, которые являются в предлагаемой модели коммуникаторами, должны совершить на аудиторию убедительное действие, они должны строиться при учете знаний о настроениях и потребностях представителей адресной группы, поэтому необходимо осуществлять постоянное изучение общественного мнения данных групп.

Следующий, заключительный этап в развитии предлагаемого процесса - двусторонняя симметричная модель коммуникационной кампании (the two – way symmetric model). Именно она и является развитием общественных связей в подлинном смысле данной категории, так как она преследует цель

достижения эффективного и взаимовыгодного обмена мнениями и информацией органов МСУ, предпринимателей, представителей бизнес-инкубатора городского округа Нальчик с представителями адресной группы. Данная схема ориентирована, прежде всего, на конструктивный диалог с адресной группой, при котором между коммуникатором и данной группой посредством использования устойчивой обратной связи складывается определенный баланс сил. Данный этап развития взаимодействия коммуникатора с адресной группой уместна именно, когда органы МСУ стремятся реализовать программу долгосрочного сотрудничества с деловыми кругами, то есть это именно цель нашей концепции развития рассматриваемого взаимодействия. Помимо этого, двустороннее симметричное взаимодействие будет выступает важнейшим элементом современных стратегий коммуникационного маркетинга, когда цель деятельности органов МСУ направлена на изучение и удовлетворение определенных общественных потребностей, то есть в рамках концепции магистерской диссертации – на развитие эффективного взаимодействия органов МСУ с бизнес-сообществом.

Таким образом, установление устойчивой обратной связи при взаимодействии между органами МСУ и представителями адресной группы - необходимое условие, которое позволит обеспечить сбор, систематизацию и обобщение сведений о настроениях и потребностях представителей адресной группы с помощью мониторинга общественного мнения. Данный мониторинг предполагает регулярное проведение опросов, нацеленных не только на выявление позиций, но и на придание определенной направленности настроям целевых и адресных групп по вопросам бизнес-взаимодействия.

Таким образом, на практике предлагаемая концепция развития взаимодействия органов МСУ городского округа Нальчик с представителями адресной группы в самом начале будет представлять собой модель с односторонней коммуникацией, главная цель которых донести информацию до целевой группы. Далее необходимо использовать инструменты модели с двусторонней коммуникацией, основная задача которых – достижение взаимопонимания между участниками рассматриваемого коммуникационного процесса. Здесь уже на передний план выдвигается проблема дискурса, одной из важнейших характеристик которой становится цель коммуникационного взаимодействия между органами МСУ городского округа Нальчик и представителями адресной группы. Основное внимание здесь должно уделяться изучению ценностных, мотивационных установок коммуникатора и коммуниканта, их намерений, а также целей в динамике.

Использованные источники:

1. Инвестиционная стратегия Кабардино-Балкарской Республики до 2034 года: Утверждена распоряжением Правительства Кабардино-Балкарской Республики от 24 августа 2018 г. № 500-рп [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/550166087

2. Chaffee S. Involvement and the Consistent of Knowledge, Attitudes and Behaviour/S. Chaffee, C. Roser// Communication Research. – Vol. 3. – 1986. – P. 373–399
3. Nowak K. Kommunikation och asiktforandring/K. Nowak, K.E. Warneryd. – Stockholm : Prisma, 1985. – 127 p.

УДК 39.04

Шаталова П.В.
студент 3 курса
Советкина А.С.
студент 3 курса
Институт Права
научный руководитель: Старцева С.В.
старший преподаватель
кафедра правового обеспечения экономической деятельности
ФГБОУ ВПО «Самарский государственный экономический университет»
РФ, г. Самара

ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ИСЧИСЛЕНИЯ ПЕНСИЙ ПО ВЫСЛУГЕ ЛЕТ ВОЕННОСЛУЖАЩИМ

Аннотация: Данная статья посвящена проблемам индексирования военных пенсий в период с 2013 г. по настоящее время, а также развитию законодательства в области пенсионного обеспечения военнослужащих. Внимание уделено введению нового закона о повышении военных пенсий с 1 октября 2019 года.

Ключевые слова: пенсия, военнослужащий, пенсионное обеспечение, индексация, страховой стаж.

Shatalova P.V.
Sovetkina A.S.
3rd year students, Institute of Law
Federal State-Funded Educational Institution of Higher Professional Education "Samara state University of Economics»
Russia, Samara
Scientific adviser: Startseva S.V.
Senior lecturer, Department of legal support of economic activity
Federal State-Funded Educational Institution of Higher Professional Education "Samara state University of Economics»
Russia, Samara

CERTAIN ASPECTS OF THE CALCULATION OF PENSIONS ON THE BASIS OF LENGTH OF SERVICE FOR SERVICEMEN

Abstract: This article is devoted to the problems of indexation of military pensions in the period from 2013 to the present, as well as the development of legislation in the field of military pensions. Attention is paid to the introduction of

a new law on increasing military pensions from October 1, 2019.

Keywords: pension, military personnel, pension provision, indexation, insurance experience.

Пенсионное обеспечение военнослужащих является актуальной проблемой на сегодняшний день, так как военная служба характеризуется повышенными рисками для жизни и здоровья граждан, а при увольнении в запас или при уходе в отставку, военнослужащие должны быть уверены в обеспеченной старости. Обеспеченную старость военнослужащим пенсионерам гарантирует военная пенсия, предусмотренная законодательством Российской Федерации. Несмотря на то, что военная пенсия в нашей стране существует, её индексация «заморозилась» в период с 2013 по 2017 годы.

В статье 1 Закона Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. № 4468-1 (ред. от 20 декабря 2017 г., с изм. от 11 декабря 2018 г.) «О пенсионном обеспечении лиц, проходивших военную службу, службу в органах внутренних дел, Государственной противопожарной службе, органах по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ, учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы, войсках национальной гвардии Российской Федерации, и их семей», содержится перечень лиц, которым полагается выплата военной пенсии [2]. В свою очередь, условия назначения пенсий военнослужащим регулируются статьёй 8 Федерального закона «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации» от 15 декабря 2001 г. №166-ФЗ [7].

Проанализировав ранее действующее законодательство, мы выяснили, что согласно Закону Российской Федерации от 20 ноября 1990 года № 340-1 «О государственных пенсиях в Российской Федерации» [12], до 2002 года различий между гражданским и военным стажем не существовало. Таким образом, служба в Вооружённых Силах и других «силовых» структурах включалась в общий трудовой стаж наравне с другими периодами [5, С. 163]. Важно отметить, что пенсия военнослужащего складывалась исходя из среднемесячного заработка за конкретный промежуток времени и денежного довольствия военнослужащего. В том числе, за каждый год общего трудового стажа для начисления пенсии предусматривался повышающий коэффициент сверх минимально необходимого, который составлял 25 лет [3, С. 13].

С 2002 года вступил в силу Федеральный закон «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» от 15 декабря 2001 г. № 167-ФЗ [8]. С принятием этого закона к пенсионному обеспечению изменился подход, работник стал сам вести накопление пенсионного капитала будущей пенсии, производя отчисления в пенсионные фонды. Согласного данному закону застрахованными лицами признавались лишь лица, работающие по трудовому (гражданско-правовому договору), следовательно, на военнослужащих данный закон не распространялся. Они

были освобождены от уплаты страховых взносов.

Также в период с 2002 по 2014 год действовал Федеральный закон от 17 декабря 2001 г. № 173-ФЗ «О трудовых пенсиях в Российской Федерации» [9], который упразднил понятие «общий трудовой стаж», вместо этого было введено понятие страхового стажа. Данный закон предполагал включение времени военной службы в зачёт иных периодов. Важно обратить внимание на то, что с принятием этого закона произошли значительные изменения. Так, утратила силу норма об учёте денежного довольствия военнослужащих при расчёте пенсии.

С введением в действие Федерального закона от 28 декабря 2015 г. № 400-ФЗ «О страховых пенсиях» появилась балльная система подсчёта индивидуального пенсионного коэффициента (ИПК) [13]. Данный закон улучшил положение военнослужащих. Теперь период прохождения военной службы стал засчитываться в страховой стаж наравне с периодами работы и (или) иной деятельности. Коэффициент за полный календарный год периода прохождения военный службы по призыву, а также другой приравненной к ней службе составляет 1,8.

В качестве одной из существенных проблем является то, что на сегодняшний день пенсия военнослужащих складывается из размера денежного содержания, то есть, оклада по должности, оклада по воинскому званию и процентной надбавки за выслугу лет. В то время, как гражданскому служащему пенсия исчисляется со всей суммы заработка, включая премии и дополнительные выплаты [4, С. 112].

Согласно данным комитета Думы по обороне военная пенсия недоиндексирована властями почти на 27%, а денежное довольствие военнослужащих на 50%.

Следует отметить, что ежегодное повышение размера денежного довольствия, которое учитывается при исчислении военных пенсий, значительно отстаёт от темпов роста инфляции. Следовательно, за этот период жизненный уровень военных пенсионеров снизился. В основном это касается тех, для кого пенсия является основным источником средств к существованию. Данное отставание темпов ростов размеров военных пенсий от темпов роста инфляции можно восполнить за счёт ежегодной индексации размеров денежного довольствия военнослужащих.

В 2013 году индексация не была произведена из-за существенного повышения оплаты денежного довольствия военнослужащим других воинских формирований и органов ФСБ России, ФСО России, МЧС России. Вследствие этого Правительство Российской Федерации посчитало, что нецелесообразно проводить индексацию [1, С. 28].

В 2014 г. действие рассматриваемой нормы было приостановлено до 1 января 2015 г. Федеральным законом от 2 декабря 2013 г. № 350-ФЗ «О приостановлении действия отдельных положений законодательных актов Российской Федерации в связи с Федеральным законом «О федеральном бюджете на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов» [10].

В 2015 г., данная норма также не начала действовать в связи с её приостановлением до 1 января 2016 г. в соответствии с Федеральным законом от 20 апреля 2015 г. № 93-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О федеральном бюджете на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 годов» [11].

Исходя из этого, можно сделать вывод, что размеры денежного довольствия военнослужащих в 2015 году остались равны денежным довольствиям 2012 года, следовательно, неизменной осталась база для исчисления военных пенсий.

Повышение военных пенсий в 2016 году должно было быть на уровень инфляции плюс 2%, что предусмотрено в Указе Президента РФ № 604 «О дальнейшем совершенствовании военной службы в Российской Федерации» [6]. Выполнение данной нормы в тех условиях оставалось под вопросом. Кроме того, размер пенсии зависит от оклада действующих военных. Его повышение приводит к соответствующей корректировке выплат отставникам. Однако в бюджете на 2016 год не была предусмотрена индексация денежного довольствия военнослужащим, что означало сохранение действующих пенсий.

В феврале 2017 года произошла индексация военных пенсий всего на 4%, в то время как индексация гражданской пенсии составила 5,4%. Следует отметить, что данная индексация военных пенсий не смогла изменить устойчивую тенденцию снижения реальных военных пенсий.

В 2018 году в Государственную Думу Правительство внесло законопроект, по которому коэффициент останется на прежнем уровне – 72,23 от размера денежного довольствия. Индексация военной пенсии должна была составить 5,2%, но это не было реализовано.

Важным прорывом в области пенсионного обеспечения военнослужащих стало подписание Путиным В. В. закона, который позволит с 2019 года повысить пенсии для военных. Данный документ принят Государственной Думой 22 ноября и одобрен Советом Федерации 5 декабря. Согласно принятому закону уровень коэффициентов 72,23% зафиксирован с 1 января по 1 октября 2019 года, после этого ожидается его увеличение до 73,68%. С 1 октября 2019 года военные пенсии будут дополнительно проиндексированы ещё на 2%. Вследствие этого рост военных пенсий составит 6,3%.Средняя пенсия по состоянию на 1 октября 2019 года должна составить 26000 рублей.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что законодательство в сфере пенсионного обеспечения стремительно развивалось с 2002 года. Несмотря на это, размер военных пенсий не возрастал, так как в период с 2012 года по 2017 год произошло приостановление индексации пенсии военнослужащих. Также, основной причиной «застоя» военных пенсий является то, что ежегодное повышение размера денежного довольствия, которое учитывается при исчислении военных пенсий, значительно отстаёт от темпов роста инфляции.

Подписанный президентом Российской Федерации закон от 11 декабря 2018 г. должен улучшить ситуацию в сфере выплат военных пенсий.

Использованные источники:

1. Ефремов А. В. О некоторых особенностях исчисления и перерасчёта пенсии за выслугу лет лицам, проходившим военную (правоохранительную) службу // Право в Вооруженных Силах. 2015. № 11. С. 26-31.
2. Закон РФ от 12 февраля 1993 г. № 4468-1 «О пенсионном обеспечении лиц, проходивших военную службу, службу в органах внутренних дел, Государственной противопожарной службе, органах по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ, учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы, войсках национальной гвардии Российской Федерации, и их семей» // Российская газета. 2014. № 6.
3. Корякин В. М. Индексация военных пенсий: проблемы и перспективы // Право в Вооруженных Силах. 2015. № 9. С. 12-15.
4. Корякин В. М. Некоторые проблемы индексации денежного довольствия военнослужащих и военных пенсий // Право в Вооруженных Силах. 2017. № 3. – С.108-114.
5. Старцева С. В. Право на социальное обеспечение в системе социально-экономических прав // Проблемы теории и юридической практики в России материалы 13-й международной научно-практической конференции молодых учёных, специалистов и студентов. 2016. С. 161-166.
6. Указ Президента РФ от 7 мая 2012 г. № 604 «О дальнейшем совершенствовании военной службы в Российской Федерации» // Российская газета. 2012. № 102.
7. Федеральный закон от 15 декабря 2001 г. №166-ФЗ (ред. от 12 ноября 2018 г.) «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации» // Российская газета. 2001. № 247.
8. Федеральный закон от 15 декабря 2001 г. №167-ФЗ (ред. от 28 ноября 2018 г.) «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» // Российская газета. 2001. № 247.
9. Федеральный закон от 17.12.2001 г. №173-ФЗ (ред. от 4 июня 2014 г., с изм. от 19 ноября 2015 г.) «О трудовых пенсиях в Российской Федерации» // Российская газета. 2001. № 247.
10. Федеральный закон от 2 декабря 2013 г. № 350-ФЗ «О приостановлении действия отдельных положений законодательных актов Российской Федерации в связи с Федеральным законом «О федеральном бюджете на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов» // Российская газета. 2013. № 273.
11. Федеральный закон от 20 апреля 2015 г. № 93-ФЗ (ред. от 28 ноября 2015 г.) «О внесении изменений в Федеральный закон «О федеральном бюджете на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 годов» // Официальный интернет-портал правовой информации http://www.pravo.gov.ru. 22.04.2015.
12. Федеральный закон от 20 ноября 1990 г. №340-1 (ред. от 27 ноября 2011 г., с изм. от 5 ноября 2002 г.) (утратил силу) «О государственных пенсиях в

Российской Федерации» // Ведомости СНД и ВС РСФСР. 1990. №27.
13.Федеральный закон от 28 декабря 2013 № 400-ФЗ (ред. от 01.01.2018) « О страховых пенсиях» // Российская газета. 2013. №296.

УДК 336

Шаталова П.В.
студент 3 курса
Институт Права
научный руководитель: Цельникер Г.Ф., к.ю.н.
доцент
кафедра публичного права
ФГБОУ ВПО «Самарский государственный экономический университет»
РФ, г. Самара

ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА УКЛОНЕНИЕ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ И СБОРОВ

Аннотация: В статье рассматриваются причины уклонения от уплаты налогов и сборов. Анализируется статистика преступлений, предусмотренных статьями 198 и 199 Уголовного кодекса Российской Федерации. Также уделяется внимание статистике судебной практики по данной категории дел.

Ключевые слова: уголовная ответственность, уплата налогов, судебная практика, статистика, преступления.

Shatalova P.V.
3rd year student, Institute of Law
Federal State-Funded Educational Institution of Higher Professional Education "Samara state University of Economics»
Russia, Samara
Scientific adviser: Tselniker G.F.
Associate Professor, Candidate of Juridical Sciences
Federal State-Funded Educational Institution of Higher Professional Education "Samara state University of Economics»
Russia, Samara

PROBLEMS OF CRIMINAL LIABILITY FOR TAX EVASION AND CHARGES

Abstract: the article deals with the reasons for tax evasion and fees. The statistics of the crimes provided by articles 198 and 199 of the Criminal code of the Russian Federation are analyzed. Attention is also paid to the statistics of judicial practice in this category of cases.

Keywords: criminal liability, payment of taxes, judicial practice, statistics, crimes.

Вопрос об ответственности за уклонение от уплаты налогов

достаточно острый, так как количество налоговых преступлений с каждым годом увеличивается, а случаев привлечения к уголовной ответственности отмечается всё меньше.

Так, согласно статье 57 Конституции Российской Федерации, каждый гражданин обязан уплачивать законно установленные налоги и сборы [1]. Общие правила исполнения обязанностей по уплате налогов и сборов регламентированы разделом IV Налогового кодекса Российской Федерации. За неисполнение данной обязанности лицо несёт установленную законодательством ответственность [2].

Законодательством предусмотрено три вида ответственности за ненадлежащее исполнение обязанностей по уплате налогов и сборов, которые закреплены в Налоговом Кодексе Российской Федерации: налоговая, административная и уголовная.

Для того чтобы узнать, в каких случаях налогоплательщик может быть привлечен именно к уголовной ответственности за уклонение от уплаты налогов, необходимо выделить отличия между уголовной и налоговой ответственностью. Таким образом, к налоговой ответственности могут быть привлечены организации, индивидуальные предприниматели, физические лица, вне зависимости от размера суммы недоимки и наличия или отсутствия умысла. К уголовной же ответственности могут быть привлечены только физические лица, в том числе те, которые обладают статусом индивидуального предпринимателя, вменяемые и достигшие возраста наступления уголовной ответственности, обладающие умыслом, и имеющие недоимку именно в крупном или особо крупном размере [7]. Причём размер недоимки рассчитывается за три последних финансовых года подряд.

В постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 28 декабря 2006 года № 64 «О практике применения судами уголовного законодательства об ответственности за налоговые преступления» сказано, что под уклонением от уплаты налогов и (или) сборов, за которые предусмотрена ответственность статьями 198 и 199 Уголовного Кодекса Российской Федерации, необходимо понимать умышленно совершённые деяния, которые направлены на неуплату налогов и сборов в крупном или особо крупном размере, и вследствие которого происходит полное или частичное не поступление соответствующих налогов и сборов в бюджетную систему Российской Федерации [3].

Уклонение от уплаты налогов и сборов может происходить путём непредставления налоговой декларации или иных документов, представление которых в соответствии с законодательством Российской Федерации о налогах и сборах является обязательным, а также путем включения в налоговую декларацию или такие документы заведомо ложных сведений.

Под иными документами, которые указаны в статьях 198 и 199 Уголовного кодекс Российской Федерации, необходимо понимать любые документы, которые предусматривает Налоговый кодекс и принятые в

соответствии с ним федеральными законами документы, являющиеся основаниями для исчисления и уплаты налогов и (или) сборов. К таким документам относят: выписки из книги продаж, книги учета доходов и расходов хозяйственных операций; копия журнала полученных и выставленных счетов-фактур - статья 145 Налогового кодекса Российской Федерации; расчёты по авансовым платежам и расчётные ведомости – статьи 243 и 398 Налогового кодекса Российской Федерации; справки о суммах уплаченного налога – статья 244 Налогового кодекса Российской Федерации; годовые отчеты – статья 307 Налогового кодекса Российской Федерации; документы, которые подтверждают право на налоговые льготы [2].

Так как в приложениях налогового законодательства срок представления налоговой декларации и сроки уплаты налога (сбора) могут не совпадать, следует считать моментом окончания преступления, предусмотренного статьёй 198 или 199 Уголовного кодекса Российской Федерации, фактическую неуплату налогов (сборов) в срок, указанный в налоговом законодательстве.

Проанализировав статистику, мы выяснили, что за последние три года, количество налоговых преступлений, предусмотренных статьями 198, 199 УК РФ возросло. Так, количество преступлений за уклонение физического лица от уплаты налогов и (или) сборов (ст. 198 УК РФ), составило: в первых полугодиях 2015 года – 350, 2016 – 400, в 2017 - 530. А количество преступлений за уклонение от уплаты налогов, сборов, подлежащих уплате организацией (ст. 199 УК РФ), составило: в первых полугодиях 2015 года – 1259, 2016 – 1400, в 2017 – 1754 [8].

Выделяют следующие виды причин уклонения от уплаты налогов [4, с. 267]:

Моральные – заключаются в противоречии налогового законодательства общим принципам, которые закрепляются в Конституции Российской Федерации. Налоговой закон не является ни общим, так как налоговые льготы могут предоставляться отдельным категориям плательщиков, в результате чего они оказываются в более выгодном положении по сравнению с другими – статья 56 Налогового кодекса Российской Федерации; ни беспристрастным, так как налоги устанавливаются государством, граждане считают, что оно устанавливает налоги исходя из собственных интересов.

Технические – возникают из-за сложности налоговой системы, препятствующей эффективности налогового контря, вследствие чего налогоплательщик способен избежать уплаты налогов. Так, у налогоплательщиков появляется желание скрыть некоторые суммы налогов, которые подлежат уплате в бюджет, так как налоговые органы не в силах проверять все проводимые операции и всю бухгалтерскую отчётность. [4, ст. 267]

Следует отметить, что большинство преступлений в сфере уклонения от уплаты налогов остаются не выявленными, ввиду их скрытости, а также

низкой раскрываемости. Всё это приводит к тому, что большинству граждан удаётся уйти от ответственности за совершённые деяния. Вышесказанное указывает на необходимость совершенствования норм, которые предусматривают уголовную ответственности за налоговые преступления, так как большая часть бюджета Российской Федерации формируется именно за счёт налоговых платежей.

Для того чтобы понимать какому виду наказания в основном подвергаются за уклонение от уплаты налогов, в настоящее время, обратимся к статистическим данным, предоставленным судебным департаментом. Так, в общей сложности за первое полугодие 2018 года к уголовной ответственности за уклонение от уплаты налогов было привлечено 273 гражданина. Лишены свободы были 25 налогоплательщиков, причём до одного года включительно – 3, свыше одного до двух лет включительно – 14, с двух до трёх лет – 5, и от 5 до 8 лет – 3. Условное осуждение к лишению свободы получил 41 налогоплательщик. Штрафу в качестве основного наказания подверглись 128 граждан. К 47 налогоплательщикам был применён судебный штраф. Также в отношение 137 граждан было прекращено уголовное дело, в отношении 1 – в связи с отсутствием состава, события преступления, непричастностью к преступлению, а в отношении 136 по иным обстоятельствам. [9]

Изучив статистические данные судебной практики, мы приходим к выводу о том, что в основном в качестве наказания назначается выплата штрафа и (или) условное лишение свободы.

Также, согласно примечаниям к статьям 198 и 199 Уголовного кодекса Российской Федерации [5], лицо подлежит освобождению от уголовной ответственности в случае, если преступление было совершено им впервые, суммы недоимки были уплачены, пении и штрафы, установленные Налоговым кодексом Российской Федерации. Это необходимо сделать до первого судебного заседания по уголовному делу – части 1, 2 статьи 28.1 Уголовно-процессуального кодекса [6].

Таким образом, в связи с тем, что суды довольно редко вменяются лишение свободы в качестве уголовного наказания, целесообразнее будет по некоторым типам правонарушений заменить наказание в виде лишения свободы на штрафы. Так как в условиях лишения свободы у данных лиц не имеется возможности заработать количество денежных средств, для выплаты понесённых государством убытков.

Подводя итоги всему вышесказанному, следует отметить, что уклонение от уплаты налогов является серьёзным преступлением, которое посягает не только на экономику страны, но и на основы конституционного строя. Поэтому, необходимо ужесточать санкции за совершение данных преступлений, например, увеличивать сумму штрафа.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.2003) (с учётом поправок, вынесенных законами РФ о

поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. №15. Ст. 1691.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.01.1998 № 146-ФЗ (ред. от 27.11.2018) // Российская газета. № 148-149. 06.09.1998.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 28.12.2006 № 64 «О практике применения судами уголовного законодательства об ответственности за налоговые преступления» // Бюллетень Верховного Суда РФ. № 3. Март 2007.
4. Сулейманова Н. Х. Причины и способы уклонения от уплаты налогов // Молодой учёный. 2017. № 1. С. 266-268.
5. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 12.11.2018) // Собрание законодательства РФ. 17.06.1996. № 25. Ст. 2954.
6. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001. № 174-ФЗ (ред. от 12.11.2018) // Парламентская газета. № 241-242. 22.12.2001.
7. Цельникер Г.Ф., Моисеев С.Е. К вопросу о финансово-правовой ответственности // Правовое регулирование деятельности хозяйствующего субъекта материалы 14-й международной научно-практической конференции. 2015. С. 83-86.
8. Электронный ресурс: [http://www.gks.ru]
9. Электронный ресурс: [http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=4759]

УДК 69

Шатохина Ю.А.
студент 4 курса
Белгородский государственный технологический университет им.В.Г.Шухова
научный руководитель: Жариков И.С.
старший преподаватель
Россия, г. Белгород

МЕТОДОЛОГИЯ ПРОВЕДЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

При проведении строительно-технической экспертизы, специалисты стараются вникнуть и рассмотреть все стороны проблемы, значительную роль играет профессиональное образование в сфере строительства. Ведь результат исследования является весомым аргументом в споре между участвующими сторонами. Основная цель экспертизы - снижение риска причинения ущерба участникам в решении данного вопроса.

Ключевые слова: нормативные документы, классификация методов экспертизы, основные проблемы, задача экспертизы.

Shatohina Y.A.
4th year student
Belgorod state technological university named after V. G. Shukhov
Russia, Belgorod
Scientific supervisor: senior lecturer Zharikov I. S.

THE METHODOLOGY OF CARRYING OUT BUILDING-TECHNICAL EXPERTISE

During the construction and technical expertise, experts try to understand and consider all sides of the problem, plays a significant role professional education in the field of construction. After all, the result of the study is a weighty argument in the dispute between the parties involved. The main purpose of the examination is to reduce the risk of damage to the participants in addressing this issue.

Keywords: normative documents, classification of methods of examination, the main problems, the task of examination.

Не редко у специалистов при проведении строительно-технической экспертизы возникают вопросы и проблемы. Стараясь вникнуть гораздо глубже, можно столкнуться с множеством параметров. Если при продаже какой-либо недвижимости в ненадлежащем состоянии ее недостатки не были оговорены продавцом, то покупатель имеет полное право расторгнуть договор, снизить стоимость либо требовать устранить недостатки. Для подтверждения иска следует определить недостатки недвижимости, их характер, количество, отсутствие пожарных и санитарных требований, найти возможности устранения этих недостатков, их стоимости. Такими вопросами занимается эксперт-строитель.

Осуществление строительно-технической экспертизы предоставляет данные о качестве выполнении строительных, монтажных работ, проверить достоверность и правильность материалов, оценить технические решения. Поэтому, такая экспертиза является одним из самых убедительных аргументов в споре между заказчиками и застройщиками.

При проведении экспертизы используются различные нормативные документы - ГОСТы, своды правил по строительству, методики, среди которых можно выделить:

1. СП 13-102-2003. Правила обследования несущих конструкций зданий и сооружений.
2. ГОСТ 31937-2011. Здания и сооружения. Правила обследования и мониторинга технического состояния.
3. МДС 13-20.2004. Комплексная методика по обследованию и энергоаудиту реконструируемых зданий. Пособие по проектированию.
4. МРР 2.2.07-98. Методика обследования зданий и сооружений при их реконструкции и перепланировке и др [1].

Методы строительно-технической экспертизы классифицируются по:

- Основные черты воздействия на объект (приемы, при которых

пригодность объекта не разрушается и готово к экспертизе (акустические, ультразвуковые, радиационные приемы); приемы, при которых структура объекта разрушается: лабораторные физико-химические исследования).

- Приемы проведения исследований: натурные, выполняемые на самом объекте (измерения, геодезические замеры); лабораторные, выполняемые в специально отведенных местах (оценка на прочность, морозостойкость, влажность и т.д.)
- По используемым средствам: визуальный прием (осмотр, фотографии); инструментальный прием: обследование с помощью приборов и техники.

Чаще всего строительно-техническая экспертиза проводится в случаях, если есть дефекты в объекте, восстановилась работа над незаконченным объектом, ремонт или реконструкция, проводится ввод здания в эксплуатацию без документов и подготавливается к продаже [2].

Результаты строительно-технической экспертизы на результатах исследований дают письменное заключение о проведении исследований с подписями и печатями экспертного учреждения. В результате должно быть указано на ход процедур, о результате производимых работ и исследований, а также все расчеты и чертежи; в заключении должно быть решение эксперта. Обычно это содержит в себе ответ на вопрос, стоит ли эксплуатировать объект дальше и может ли быть произведена его реконструкция. Если экспертиза проводилась для разрешения конфликта между заказчиком и застройщиком, то будут указаны основания повреждений и виновник ситуации [3].

При выполнении строительно-технической экспертизы весомую роль играет профессиональное образование в сфере строительства. Обучение экспертов предусматривает наличие знаний в сфере строительных разделов. Основными проблемами строительно-технической экспертизы являются:

- Неудовлетворительная компетентность экспертов
- Проблема в формулировке вопроса, поставленного на разрешение строительно-технической экспертизы
- Проблема в сборе данных, документов для представления объекта для осмотра
- Обязательность регулирования срока выполнения экспертизы.

Задача строительно-технической экспертизы – постоянное консультирование и поддержка взаимоотношений между владельцем недвижимости и участниками строительного производства, весомых решений и действий в управлении, при этом снизив личные риски и риски причинения ущерба участникам в решении данного вопроса.

Использованные источники:

1. http://www.aif.ru/boostbook/stroitel-no-tekhnicheskaja-iekspertiza.html
2. https://studwood.ru/507127/pravo/metodologiya_proizvodstva_stroitelno_tehnicheskoy_ekspertizy

3. О.А. Маковецкий, Е.Е. Ежова «Организационно-правовые и методические проблемы экспертизы геотехнической ситуации в гражданском и арбитражном процессе»,2007,стр.4-6

УДК 004.942

Шевелева Я.С.
студент 3 курса
Кузоваткина Н.В.
студент 3 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, г. Москва

ПОСЛЕДНИИ ДОСТИЖЕНИЯ В ОБЛАСТИ ПОСТРОЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ МОДЕЛЕЙ ЗДАНИЙ

Аннотация: Эта статья попробует объединить исследователей из академических кругов и промышленности для представления и изучения новых методологий и приложений в. Из примерно 40 штук были отобраны пять исследований и включены в статью из-за их хорошего качества и актуальности для темы. В выбранных документах рассматриваются различные аспекты, в том числе подход к переводу между BIM и моделированием энергетического моделирования зданий, практический метод с применением управления объектами (FM) с использованием 2D штрих-кодов и технологий BIM, виртуальной среды на основе BIM для аварийной эвакуации, данных BIM приложением к программному обеспечению для моделирования производительности зданий на ранних этапах проектирования и основанный на BIM подход в строительстве для поддержки процесса закупок строительных материалов.

Ключевые слова: BIM, моделирование энергетики зданий, строительство, MVD, BIMFM

Sheveleva Y.S.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Kyzovatkina N.V.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow

RECENT ADVANCES ON BUILDING INFORMATION MODELING

Annotation: This special article aims to bring researchers from academia and industry together to report and explore new methodologies and applications in BIM and review the latest progress in this field. Out of about forty submissions, five research articles have been selected and included in this special issue due to their good quality and relevance to the theme. The selected papers address various aspects, including a translation approach between BIM and building

energy modeling, a practical method with application to facility management (FM) using 2D barcodes and BIM technologies, a BIM-based virtual environment for fire emergency evacuation, a BIM data application to building performance simulation software for the early phases of building design, and a BIM-based approach in construction to support the construction procurement process.

Key Words: BIM, building energy modeling, building, MVD, BIMFM

Технология построения информационного моделирования (BIM) все больше привлекает внимание в области архитектуры, инженерии и строительства (AEC). В отличие от традиционной технологии автоматизированного проектирования (САПР), технология BIM позволяет хранить как геометрическую информацию, так и богатую семантическую информацию о строительных моделях, а также их взаимоотношения для поддержки обмена данными по жизненному циклу. Что касается внедрения информационных технологий (ИТ), BIM является новой тенденцией в отрасли AEC. Тем не менее, BIM по-прежнему страдает от отсутствия фундаментальных исследований, таких как представление, обмен и совместимость информации. Кроме того, исследования по различным приложениям BIM также очень перспективны. Эти тенденции создают новые проблемы и возможности для исследователей.

Обмен данными между проектно-конструкторскими представлениями и представлением энергетического моделирования был одной из главных задач в процессе проектирования, в результате чего процесс моделирования энергоэффективности здания часто исключается из процесса. Процесс перевода является трудоемким, подверженным ошибкам. Несмотря на то, что были разработаны инструменты для поддержки генерации энергетической модели из проектной модели, разногласия все еще существуют между различными моделями. На практике многие проблемы возникают из-за создания инструментов моделирования энергии, которые не могут использовать объектно-ориентированное программирование (ООП) и не позволяют легко отображать объектно-ориентированную конструкторскую модель. Чтобы улучшить и повысить эффективность перевода модели, В. Чонг и др. в своем документе под названием «Перевод моделирования построения информации для построения энергетического моделирования с использованием определения модели» предлагают переводный подход для перевода между BIM и моделированием энергетической модели здания (BEM) который использует Modelica, объектно-ориентированную декларативную среду моделирования на основе уравнений. Инструмент, названный BIM2BEM, был разработан с использованием метода моделирования данных, чтобы обеспечить бесшовные переводы моделей геометрии здания, материалов и топологии. Используя моделирование данных, авторы создали определение представления модели (MVD), состоящее из модели процесса и диаграммы классов. Модель процесса демонстрирует сопоставление объектов между

BIM и модельным BEM (ModelicaBEM) и облегчает определение требуемой информации во время переводов моделей. Диаграмма классов представляет отношения информации и объекта для создания промежуточного пакета классов между BIM и BEM. Реализация пакета промежуточного класса позволяет осуществлять системный интерфейс (Revit2Modelica) для автоматического перевода данных BIM в ModelicaBEM. Чтобы продемонстрировать и обосновать подход, сравнения результатов моделирования были проведены через несколько тестовых примеров.

Управление объектами (FM) стало важной темой исследований в области эксплуатации и технического обслуживания. Эффективное управление объектом чрезвычайно сложно из-за разнообразных условий. Одной из трудностей является производительность двумерной (2D) графики при отображении объектов. BIM использует точную геометрию и соответствующие данные для поддержки объектов, изображенных в 3D-объектно-ориентированной САПР. Чтобы решить эту проблему, Y.-C. Lin и др. в своей статье под названием «Разработка мобильной системы управления BIM / 2D на основе штрих-кодов» предлагают практический метод с применением FM, который использует интегрированный 2D штрих-код и подход BIM. Используя 2D-штрих-код и технологии BIM, в этом исследовании предлагается мобильная автоматизированная система управления объектами BIM (BIMFM) для персонала FM на этапе эксплуатации и обслуживания. Затем мобильная автоматизированная система BIMFM применяется в отдельном тематическом исследовании коммерческого строительного проекта на Тайване, чтобы проверить предлагаемую методологию и продемонстрировать ее эффективность на практике. Комбинированные результаты показывают, что BIMFM-подобная система может быть эффективным мобильным автоматизированным инструментом FM. Преимущество мобильной автоматизированной системы BIMFM заключается не только в повышении эффективности работы персонала FM, но также в содействии обновлению FM и передаче обратно в среду BIM.

Недавние исследования в области управления чрезвычайными ситуациями в строительстве подчеркнули необходимость эффективного использования динамично изменяющейся информации о зданиях. BIM может сыграть значительную роль в этом процессе благодаря своему всестороннему и стандартизованному формату данных и интегрированному процессу. Для решения этой проблемы Б. Ван и др. в своей статье под названием «Виртуальная среда на основе BIM для экстренной эвакуации во время пожара» представили виртуальную среду на основе BIM, поддерживаемую виртуальной реальностью (VR), и механизм игры для решения нескольких ключевых вопросов для создания системы управления чрезвычайными ситуациями, например, своевременное обновление двухсторонней информации и повышение осведомленности о чрезвычайной ситуации. Основное внимание в этой статье уделяется тому, как

использовать BIM в качестве всеобъемлющего поставщика информации о строительстве для работы с технологиями VR для создания адаптивной захватывающей серьезной игровой среды для обеспечения руководства по эвакуации в режиме реального времени. Инновация заключается в бесшовной интеграции между BIM и средой VR, тем самым нацеливаясь на практическое решение проблем за счет использования самых современных вычислительных технологий. Система была проверена на ее надежность и функциональность в отношении требований к разработке, и результаты показывают многообещающий потенциал для поддержки более эффективного управления аварийными ситуациями.

Методы интеллектуального анализа данных часто не используются в сочетании с технологией моделирования информации о зданиях (BIM). Тем не менее применение методов интеллектуального анализа данных в базе данных моделей BIM может дать ценную информацию о ключевых шаблонах проектирования, которые неявно присутствуют в этих моделях BIM. Затем архитектурный дизайнер сможет использовать предыдущие данные из существующих строительных проектов в качестве значений по умолчанию для создания программного обеспечения для моделирования производительности на ранних этапах проектирования здания. К. Хияма в документе «Присвоение надежных значений по умолчанию в программном обеспечении для моделирования производительности для улучшения принятия решений на начальных этапах проектирования зданий» предложил метод минимизации величины изменения этих значений по умолчанию на последующих этапах проектирования. Этот подход поддерживает точность результатов моделирования на начальных этапах проектирования здания. В этом исследовании представлен аргумент, демонстрирующий значение нового метода. Сначала оценивается изменение идеальных значений по умолчанию для различных условий проектирования зданий. Далее исследуется влияние каждого условия на эти вариации. Обнаружено, что глубина пространства сильно влияет на идеальное значение по умолчанию отношения между окнами и стенами, в то время как ориентация окна оказывает незначительное влияние. Кроме того, наличие или отсутствие контроля освещения и естественной вентиляции существенно влияет на идеальное значение по умолчанию. Эти эффекты могут быть использованы для определения типов строительных условий, которые следует учитывать для определения идеальных значений по умолчанию для нового проекта проектирования зданий.

Наконец, А.А. Коста и А. Грило в своем документе под названием «Электронные закупки на основе BIM: инновационный подход к строительным электронным закупкам» описывают конкретное приложение BIM с подходом к электронным закупкам в строительстве, который использует BIM для поддерживания процесса закупок в строительстве. Результатом этого является интегрированный и электронный инструмент, связанный с богатой базой знаний, способной к передовым операциям и

способным укреплять отношения транзакций и сотрудничество в цепочке поставок. Прототип Е-закупки на основе BIM был разработан с использованием различных существующих электронных решений и сервера IFC и был протестирован в экспериментальном исследовании, которое поддерживало дальнейшее обсуждение результатов исследования.

Использованные источники:

1. W. Jeong "Translating Building Information Modeling to Building Energy Modeling Using Model View Definition"
2. Y.-C. Lin "Developing Mobile BIM/2D Barcode-Based Automated Facility Management System,"
3. B. Wang "BIM Based Virtual Environment for Fire Emergency Evacuation,"
4. K. Hiyama "Assigning Robust Default Values in Building Performance Simulation Software for Improved Decision-Making in the Initial Stages of Building Design,"
5. A. A. Costa and A. Grilo "BIM-Based E-Procurement: An Innovative Approach to Construction E-Procurement,"

УДК 004.942

Шевелева Я.С.
студент 3 курса
Кузоваткина Н.В.
студент 3 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, г. Москва

ОБЗОР ПОКРЫТИЯ И АНАЛИЗ ТЕНЕЙ С ПОМОЩЬЮ BIM/GIS ИНТЕГРАЦИИ

Аннотация: Сбор данных продвигается в сторону более подробной информации, и большие масштабы и эффективные способы интерпретации данных и их анализа имеют большое значение. Строительная информационная модель (BIM) содержит очень подробную и точную информацию о конструкции. Однако эта информационная модель не обязательно находится в геолокации, но использует локальную систему координат, препятствующую экологическому анализу. Преобразование BIM в соответствующую географическую модель помогает эффективно ответить на многие экологические вопросы. В этом исследовании мы применили методы автоматического преобразования геометрической и семантической информации модели BIM в модель с географической привязкой. Два анализа, а именно анализ представлений и теней, были выполнены с использованием геометрической и семантической информации в рамках модели BIM с географической привязкой и других существующих геопространственных элементов. Эти анализы демонстрируют ценность интеграции BIM и пространственных данных, например. пространственное планирование.

Ключевые слова: BIM; GIS; Тень; Анализ

Sheveleva Y.S.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Kyzovatkina N.V.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow

FROM BIM TO GEO-ANALYSIS: VIEW COVERAGE AND SHADOW ANALYSIS BY BIM/GIS INTEGRATION

Annotation: Data collection is moving towards more details and larger scales and efficient ways of interpreting the data and analysing it is of great importance. A Building Information Model (BIM) includes very detailed and accurate information of a construction. However, this information model is not necessarily geo located but uses a local coordinate system hampering environmental analysis. Transforming the BIM to its corresponding geo-located model helps answering many environmental questions efficiently. In this research, we have applied methods to automatically transform the geometric and semantic information of a BIM model to a geo-referenced model. Two analyses, namely view and shadow analysis, have been performed using the geometric and semantic information within the geo-referenced BIM model and other existing geospatial elements. These analyses demonstrate the value of integrating BIM and spatial data for e.g. spatial planning.

Key Words: BIM; GIS; Shadow;Analysis

1. Введение

Строительная информационная модель (BIM) содержит очень подробную и семантически богатую информацию о конструкции. Модель обычно не интегрируется с ее информацией. Например, при планировании нового здания в существующей среде информация из моделей BIM обычно не интегрируется с экологической информацией для расчета затенения соседних зданий или для анализа охвата обзора. С другой стороны, географические информационные системы (ГИС) способны выполнять пространственный анализ с использованием физических и функциональных пространственных представлений среды.

Ожидается, что интеграция BIM в среде ГИС приведет к гораздо более всеобъемлющей системе, которая может быть использована для улучшения принятия решений во время пространственного планирования. Добавление экологической информации в BIM в ГИС автоматизирует многие анализы в связи с дополнительным характером подробной информации о конструкции из BIM и информацией об окружающей среде.

Было проведено несколько исследований и исследований по интеграции BIM и ГИС. Эти исследования были сфокусированы на разных областях и применимости интеграции BIM и ГИС. Примерами исследований

являются: моделирование внутренних утилит, водопроводная сеть, конструкция с низким уровнем помех, трансформация из модели данных IFC в GML, оптимизация расположения башенных кранов на строительных площадках, расширение CityGML и GeoBIM, выбор площадки и управление ответными реакциями, веб-службы для визуализация и анализ информации 3D-здания, визуальный мониторинг управления цепочкой поставок строительства и крупномасштабное (строительство) управление активами.

Мы предлагаем метод автоматической интеграции модели IFC BIM здания в среду ГИС. Такая интеграция позволит использовать множество возможностей анализа для эффективного и эффективного пространственного анализа, где детали конструкции относятся к окружающей среде.

В статье сообщается о двух исследованиях, включающих подробную информацию из BIM и пространственных данных в среду ГИС. В первом исследовании рассматриваются позиции окон из модели BIM для определения качества просмотра этих окон (тип и количество существующих физических объектов в представлении) с использованием пространственных данных (3D-зданий и 3D-деревьев). Во втором исследовании используются сегменты крыши, полученные из модели BIM, для определения эффектов затенения окружающих 3D-зданий и деревьев на крыше. Результаты могут быть использованы для экономических исследований (анализ цен на жилье), анализа энергетического потенциала (обтекание крыши и окна) и качества дизайна (положение окон для лучшего обзора).

2. Методология

На первом этапе формат BIM IFC был преобразован в векторный географический формат с использованием процесса Extract Transform Load (ETL). Это преобразование представляет собой геометрическое преобразование из геометрии IFC в векторную географическую геометрию. Глобальный идентификатор каждого объекта в модели IFC присваивается соответствующему векторному объекту в качестве атрибута через процесс ETL.

Следующим шагом будет присвоение семантической информации из модели BIM IFC модели пространственной информации. В рамках этого процесса мы разработали семантическое преобразование из BIM в ГИС. Это семантическое преобразование автоматически связывает семантику объекта в модели данных IFC с соответствующим объектом в географической векторной модели, используя общий глобальный идентификатор. Эта семантическая информация появляется в виде векторных атрибутов.

Получающийся географический набор данных еще не привязан к географии, что означает, что модель все еще находится в локальной системе координат, а не в географической системе координат. Для трансформации или геолокации локальной системы координат в географическую систему координат мы разработали механизм преобразования, включающий масштабирование, поворот и перевод. Для этого процесса используются

атрибуты класса IFCSite «refLongitude», «refLatitude», а также «NorthDirection» в классе «IFCProject» (IFCRepresentationContext). Центр всей модели BIM берется как контрольная точка модели IFC. Таким образом, модель BIM автоматически преобразуется в объект с географической привязкой, который может использоваться в геопространственном анализе и визуализации в инструментах ГИС.

2.1. Просмотр анализа

Переведенные семантические свойства модели IFC используются для выбора всех окон из географического набора данных. На основе географического расположения каждого окна определяются 3D-поля зрения.

Эти поля зрения представляют собой трехмерные твердые тела, которые создаются из окон и выдвигаются наружу на определенное расстояние. Твердое тело FOV каждого окна может содержать (части) один или несколько объектов, например, зданий. После того, как доступны 3D-модели с подобъектами с привязкой к геолокации, можно определить содержимое каждого окна FOV.

Точные трехмерные здания и древовидные модели Нидерландов были разработаны с использованием точных и подробных национальных данных о высоте страны, называемых AHN. Вторая версия этого набора данных, называемая AHN2, с плоской и вертикальной точностью 5 сантиметров и плотность точек 8-20 точек на квадратный метр, используется для разработки 3D-моделей существующих зданий и деревьев.

Для каждого твердого FOV окна все трехмерные здания и твердые тела дерева, которые попадают в поле FOV, определяются с помощью функции «пересечения» инструмента ГИС. Выходы функции пересечения являются трехмерными твердыми частями здания и дерева. Вычисляя объем пересекающихся частей здания и дерева, для каждого окна FOV мы оценили соотношение между объемом объединенных зданий и объемом деревьев. Это отношение указывает на серость / зеленистость поля вида.

2.2. Теневой анализ

Трехмерные представления зданий и деревьев используются для расчета теневых томов на определенную дату и время. Из интегрированной информации BIM-GIS выводится реальное местоположение сегментов крыши. В результате пересечения трехмерных теневых тел зданий и деревьев с крышей BIM с географической привязкой определяется общая площадь частей крыши, лежащих в тени в конкретную дату и время.

3. Результаты

Для интеграционного эксперимента BIM-GIS была выбрана модель BIM для жилого здания в формате IFC (рис.1). Эта модель была разработана Zeep Architects в Нидерландах. Геометрическое и семантическое преобразование в географический векторный формат выполнялось на модели IFM BIM через процесс ETL и саморазвитое семантическое преобразование отображения, соответственно. Абсолютные координаты контрольной точки из класса IFCSite преобразуются (повернуты,

масштабируются и переводится) из локальной системы координат в географическую систему координат. Результат этого гео-справочного процесса представлен на рисунке 2. Рядом с гео-ссылочной моделью здания окружающая среда представлена в 3D строительными блоками и деревьями, полученными из пространственных данных (см. 2.1).

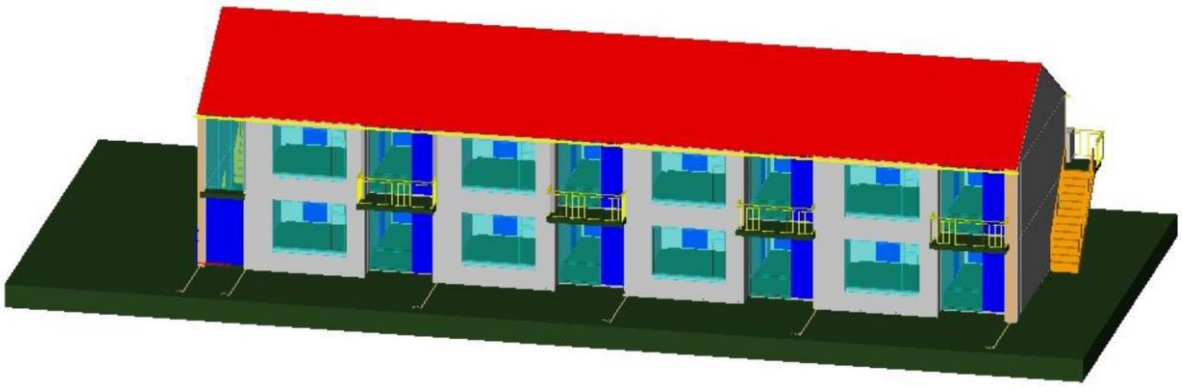


Рисунок 1. Модель BIM в формате IFC.

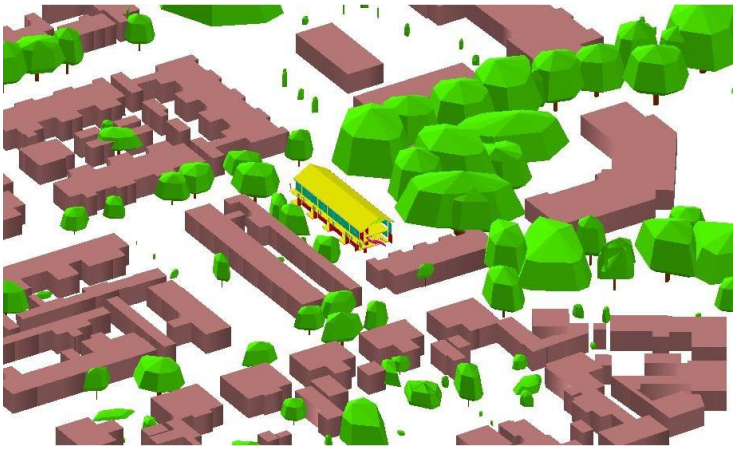


Рисунок 2. Геометрическая модель BIM в географическом векторном формате среди точных 3D-моделей зданий и деревьев.

3.1. Анализ качества просмотра

Семантическая информация из модели BIM была преобразована в атрибуты геопространственной векторной модели. В ГИС эти атрибуты могут быть легко запрошены для выбора определенных пространственных элементов. Например, в среде ГИС крыши, потолки, двери и окна можно выбрать, запросив эти термины. В случае анализа обзора окна выбираются в инструменте ГИС, как показано на рисунке 3. Выбранные окна расположены в точном месте на земле.

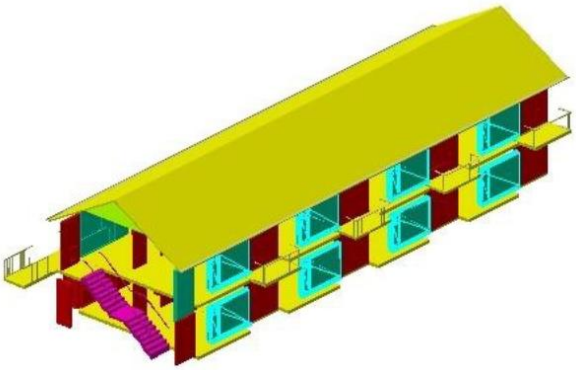


Рисунок 3. Выбор окон из модели BIM, интегрированной в пространственные данные с помощью запроса атрибута GIS. Элементы, поля атрибутов «IFCTYPE» равны «IFCWINDOW», выделяются синим.

Рисунок 4. 3D-окна FOV и 3D-географические объекты.

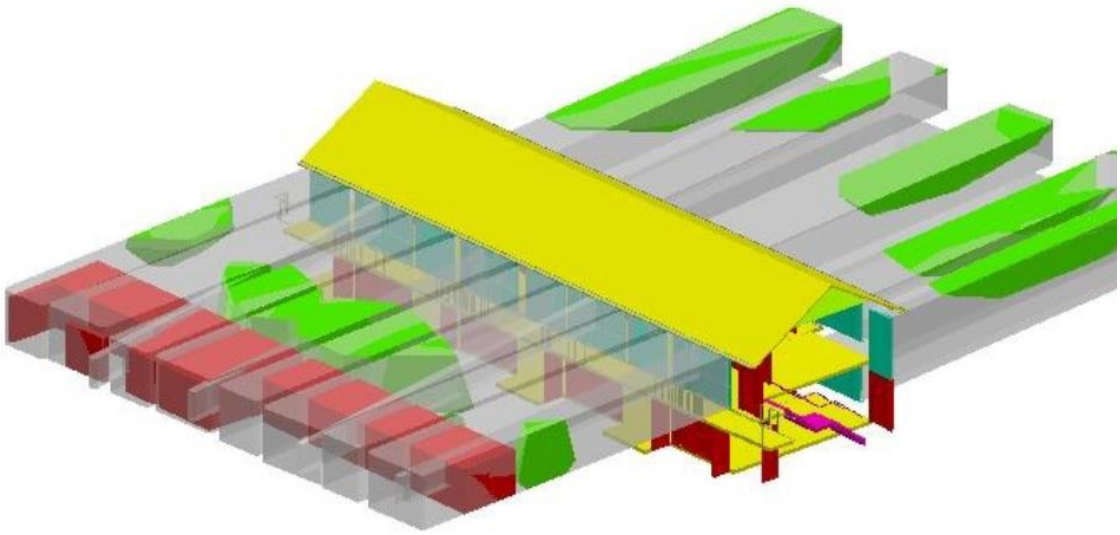


Рисунок 5. 3D-части здания и дерева, попадающие в поле зрения окон.

Из каждого окна с географической привязкой создается трехмерное поле зрения, чтобы указать его структуру представления. Каждое окно окна просмотра пересекается с соседними 3D-зданиями и древовидными моделями (рис.4). На рисунке 5 показаны части 3D-моделей зданий и деревьев, попадающих в 3D-поле зрения каждого окна. Для каждого поля зрения рассчитывается отношение суммарного объема пересекающихся объемов зданий к объемам дерева.

3.2. Анализ объема тени

Для второго анализа элементы крыши были выбраны из модели здания, интегрированной в географическую векторную модель, путем запроса этих элементов из атрибутов здания. 3D-модели зданий и деревьев использовались для расчета трехмерных теневых моделей для конкретной даты и времени. Теневые твердые тела разрабатываются на основе геометрии 3D-объекта, солнечного азимута и солнечной высоты в определенный момент.

На рис. 6a представлена гео-ссылочная модель здания и рассчитанная трехмерная тень зданий и деревьев. Выбранные / запрошенные элементы крыши здания были пересечены с трехмерными теневыми моделями. Площадь поверхности пересекающихся частей крыши, лежащих в тени в течение конкретной даты и времени, была оценена относительно общей площади крыши (рис. 6b). Это определяет процент площади крыши, который не подвергается воздействию солнечной радиации.

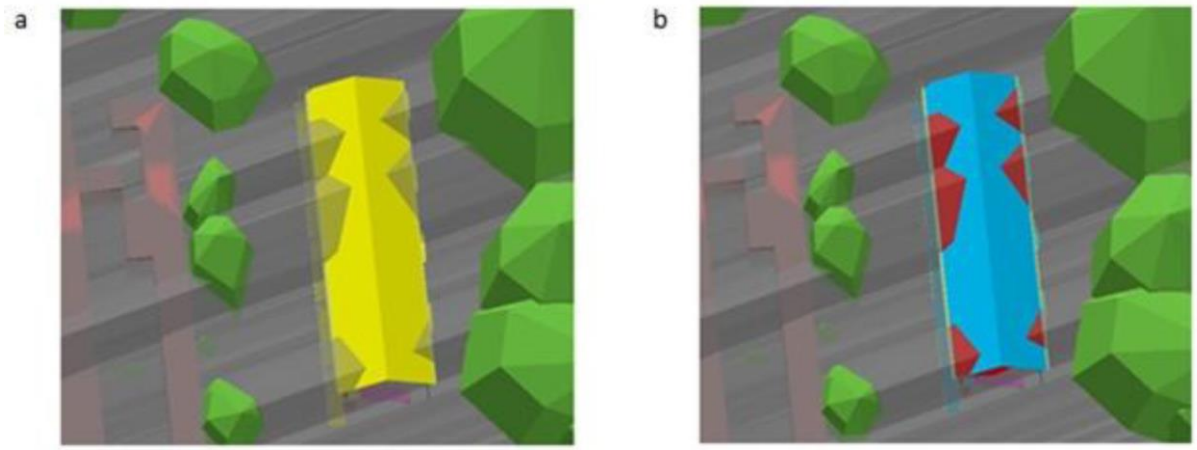


Рисунок 6. Анализ теней на крыше здания (а) гео-справочная модель здания и трехмерная теневая модель; (б) Части крыши, пересекающиеся с теневой моделью (красный).

4. Обсуждения и выводы

В то время как BIM содержит очень подробную и семантически богатую информацию о конструкции, ГИС больше ориентируется на реальные географические координаты и пространственный анализ. Интеграция этих двух ведет к более всеобъемлющей системе, где подробная и семантически богатая информация связана с ее точным местоположением. Существует обширная область приложений, в которой интеграция BIM и GIS играет важную роль. В этом исследовании мы провели два анализа, которые извлекают выгоду из интеграции BIM-GIS, а именно анализа представлений и теней. Подробная геометрия и семантическая информация модели BIM были преобразованы в векторную графическую модель с географической привязкой, а функциональность ГИС была применена к полученной модели для упомянутого геопространственного анализа. Процесс был автоматизирован с использованием саморазвивающихся скриптов, а также существующих инструментов.

Вычисление содержимого окна просмотра может помочь градостроителям, архитекторам и т.д. Для различных целей анализа, например, ценообразование на жилье. Как только весь процесс будет автоматизирован, можно получить быстрый и точный анализ в больших масштабах. Теневой анализ играет важную роль для разных целей, например, в энергетическом секторе. Солнечные батареи, как важные возобновляемые источники энергии, становятся все более популярными в мире. Геометрические характеристики здания важны для оптимального выигрыша энергии от солнечных батарей, установленных на крыше. В случае не плоских крыш горизонтальная ориентация, угол крутизны и площадь крыши являются важными факторами, например, для расчета коэффициента усиления солнечной панели. Эта информация может быть извлечена из модели BIM. Однако эффективность здания или панели солнечных батарей не ограничивается только характеристикой здания.

Теневые эффекты на крыше играют важную роль в потенциале солнечной энергии. Эта информация не может быть извлечена независимо от контекста среды. Интеграция BIM и GIS делает такой всесторонний анализ возможным.

Использованные источники:

1. de Laat R, van Berlo L. Integration of BIM and GIS: The development of the CityGML GeoBIM extension. Advances in 3D geo-information sciences;2011; Springer Berlin Heidelberg: 211-225.
2. Hagedorn B, Dollner J. High-level web service for 3D building information visualization and analysis. Proceedings of the 15th annual ACM international symposium on Advances in geographic information systems,ACM; 2007.
3. Hijazi I, Ehlers M, Zlatanova S, Isikdag U. IFC to CityGML transformation framework for geo-analysis: a water utility network case, 3DGeoInfo. Proceedings of the 4th International Workshop on 3D Geo-Information, Ghent: Ghent University; 2009.
4. Irizarry J, Karan E.Optimizing location of tower cranes on construction sites through GIS and BIM integration. Journal of Information Technology in Construction (itcon) 2012; 351-366.
5. Isikdag U, Zlatanova S, Underwood J, Aouad G. An investigation into the applicability of building information models in geospatial environment in support of site selection and fire response management processes. Advanced engineering informatics 2008;22.4: 504-519.
6. Sebastian R, Bohms HM, Helm PW. BIM and GIS for low-disturbance construction. Proceedings of the 13th International Conference on Construction Applications of Virtual Reality, London, UK; 2013.
7. Wu I, Hsieh S. Transformation from IFC data model to GML data model: methodology and tool development. Journal of the Chinese Institute of Engineers 2007,30(6): 1085-1090.
8. http://www.zeep-architecten.nl/ .
9. Zhang X, Arayici Y, Wu S, Abbott C, Aouad G. Integrating BIM and GIS for large scale (building) asset management: a critical review. The Twelfth International Conference on Civil Structural and Environmental Engineering Computing;2009.

УДК 004.9

Шевелева Я.С.
студент 3 курса
Кузоваткина Н.В.
студент 3 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, г. Москва

ТЕНДЕНЦИИ BIM В 2019 ГОДУ

Аннотация: 2019 обещает быть интересным годом для BIM. Будут внедрены новые технологии, тенденции с прошлого года в настоящее время, и все больше компаний получают выгоду от снижения затрат на и продуктивных рабочих процессов благодаря BIM. Для тех, кто поднимает проекты BIM на более высокий уровень, это 10 наиболее важных тенденций, которые следует учитывать в 2019 году.

Ключевые слова: анализ, тенденции, BIM, Дроны, IoT

Sheveleva Y.S.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Kyzovatkina N.V.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow

BIM TRENDS IN 2019

Annotation: 2018 promises to be an interesting year for BIM. New technologies will be introduced, trends from last year are now taking hold and increasingly more companies are benefiting from reduced failure costs and productive work processes thanks to BIM. For those who to raise BIM projects to a higher level, these are the 10 most significant trends to watch out for this year:

Key Words: analysis, trends, BIM, Drones, IoT

Модульная конструкция

Сокращение затрат и ускорение процесса строительства: это два основных преимущества модульной конструкции. Строительные элементы уже подготовлены и собраны в мастерской до начала строительства. Предварительная сборка сначала начинается с сборных железобетонных стен и полов, однако все больше элементов MEP готовят готовые изделия. Модуль Stabicad for Revit prefab облегчает такой рабочий процесс. Инженеры MEP могут теперь генерировать сборные чертежи на основе информации в модели BIM и содержать правильную информацию о продукте и инструкции для мастерской. Это означает, что компоненты могут быть быстро собраны, создавая эффективный рабочий процесс от проектирования до сборки и установки.

Интернет вещей

Смарт-термостаты и интеллектуальные системы вентиляции уже давно стали стандартом в монтажном секторе. Вмешательство крупных технологических гигантов, таких как Apple, Google и Samsung на этом рынке, гарантирует, что наш дом станет еще более умным. Однако ожидается, что Internet of Things (IoT) также изменит работу установщиков и модельеров. Возьмем, к примеру, те преимущества, которые предлагает IoT, когда речь заходит о выпуске данных BIM в сборные модели, поставщиков или модельеров. Моделирование и упорядочение становятся намного проще благодаря облачным приложениям, таким как конфигуратор диапазона коммутаторов ABB или оптоволоконный разъем Rexel. Благодаря современным данным, проектирование может производиться непосредственно с использованием готовых продуктов, которые могут быть доставлены непосредственно на строительную площадку. Возможно, это еще не сразу видно, но Internet of Things намерен глубоко преобразовать работу установщиков.

VR реальность

В прошлом году мы уже писали о появлении виртуальной и расширенной реальности (VR и AR) в секторе установки. Виртуальная реальность, которая позволяет вам изучать обширные 3D-модели через очки, такие как Oculus Rift, чрезвычайно подходит для предоставления проектных презентаций клиенту. Расширенная реальность, которая объединяет реальность с виртуальными изображениями, например, с Microsoft HoloLens, очень перспективна как инструмент обучения или для проведения тестирования на месте. Возьмем, к примеру, возможности дистанционного управления через техника, который носит очки AR на месте и эксперт в офисе. Это может по-прежнему быть мечтой многих, но когда продукты в строительных проектах сочетаются с правильными данными, все возможно.

Заказ прямо из модели

Все больше и больше инсталляторов понимают, что BIM больше, чем 3D-пространство. Усовершенствование моделей BIM с данными делает модель еще более ценной, если использовать ее умным способом. Растет число компаний, которые выигрывают от сотрудничества между производителями, поставщиками и разработчиками программного обеспечения BIM. Новые продукты для инсталляции постоянно становятся доступными для продажи как объекты BIM, включая текущие данные о продукте, такие как номера и размеры статей. Благодаря этой информации продукты можно заказать непосредственно из модели. Примерами таких приложений являются приложение MEPcontent Rexel Wholesaler и связь между программным обеспечением Stabicad for Revit и Syntess ERP. Большим преимуществом таких инструментов является то, что дублирование работы больше не требуется, и упорядоченные элементы соответствуют с продуктами, используемыми в модели.

Мобильные облачные приложения

Тенденция сотрудничества с облаками, которая в основном отражается в использовании мобильных облачных приложений в строительстве, будет продолжена в 2019 году. Данные в режиме реального времени из процесса строительства и проектирования могут одновременно просматриваться разными людьми в разных местах. Для этого требуется подключение к Интернету. Приложение Trimble Connect является отличным примером такой платформы, где партнеры могут сотрудничать в облаке с этапа проектирования вплоть до доставки. Инженеры могут получить доступ к соответствующей и текущей информации через планшет, смартфон, ПК и Microsoft HoloLens. Таким образом, модели BIM можно легко разделить с строительной площадкой, и отчетность может быть быстро осуществлена для обеспечения продуктивного сотрудничества.

BIM на строительной площадке: 3D-лазерные сканы и беспилотные летательные аппараты

2019 принесет больше возможностей, чем когда-либо, для улучшения моделей BIM с текущей информацией. Например, работа с облаком точек: облако точек может быть создано путем проведения 3D-лазерного сканирования на строительной площадке. Это сканирование содержит все точные 3D-размеры строительной площадки. Эти данные могут быть использованы в качестве основы для модели BIM, например, в Revit. Это было бы особенно полезно для сложных проектов, в которых трудно, если не опасно, измерять компоненты проекта вручную. В сочетании с беспилотными летательными аппаратами, которые все чаще используются для строительных проектов, это перспективная технология точных моделей BIM.

Pick & Mix или все-в-одном?

Все больше и больше продуктов теперь могут быть адаптированы к личным требованиям пользователя. Теперь мы видим, что эта тенденция продолжается в секторе установки: моделисты могут свободно выбирать инструменты, с которыми они хотят работать. Например, инженер, который, например, в основном занимается установкой клапанов, не требует дорогостоящего программного пакета со всеми обрезками. Он может загружать приложения в соответствии со своими задачами и может отменить свою подписку, когда этого требует работа. С другой стороны, есть введение пакетов «все-в-одном» и «люкс», которые предлагают множество комбинированных функциональных возможностей программного обеспечения. Поэтому у инженеров есть огромный выбор, позволяющий им получить доступ ко всем инструментам. Две разные модели, которые предлагают пользователю преимущество более широкого диапазона и гибкости, чтобы выбрать, какие инструменты наилучшим образом соответствуют их методу работы.

BIM стремится к озеленению

Хорошо известно, что BIM обеспечивает улучшенное цепное

сотрудничество и внутреннюю эффективность. Но устойчивые преимущества, которые предлагает BIM, играют все возрастающую роль. Принимая во внимание материалы и энергетические свойства уже на этапе проектирования, здания могут быть построены более энергоэффективными. Это имеет преимущества как на этапе строительства, благодаря чему BIM можно применять и на этапе эксплуатации. На последнем этапе огромная экономия может быть достигнута за счет затрат на энергию и выбросов CO2 за счет использования подходящего продукта и материалов. Также интересна круговая экономика, область, в которой такие компании, как эксперимент БАМ; на этапе проектирования, имитирующей весь демонтаж здания, чтобы гарантировать, что здание может быть снесено или переработано с минимальными усилиями и потерями.

3D-печать

Технология 3D-печати достигла значительного прогресса в строительном секторе в этом году. Используя технологию, которая долгое время считалась трюком для ботаников, первый дом был полностью напечатан в 2017 году. Технология имеет большой потенциал для создания чрезвычайно точных строительных элементов за относительно короткое время и с минимальной потерей материала. Благодаря точным цифровым продуктам и данным проекта (например, в виде 3D-компонентов на MEPcontent), трехмерная печать может быть полезна в процессе BIM различными способами. Например, для быстрого создания прототипов для совместного использования со строительными партнерами или для изготовления компонентов и сборных материалов. Эта технология будет развиваться гораздо дальше и, безусловно, стоит следить за ней.

4D, 5D и 6D-BIM

В 2017 было только несколько инсталляторов, которые думали о 3D-BIM. Это, однако, изменилось в 2018 году; первые компании уже продвигаются к 4D, 5D и даже 6D-BIM. В случае 4D-BIM речь идет о визуальном представлении графика строительства. Это, например, может быть достигнуто с помощью приложения Autodesk Navisworks. Однако 5D-BIM (калькуляция затрат) и 6D-BIM (управление жизненным циклом) будут предлагать большую добавленную стоимость для крупных проектов. 5D-BIM добавляет два свойства для BIM: затраты и материалы. В дополнение к стандартным конструктивным параметрам в проект включены детали, такие как геометрические, эстетические и тепловые и акустические свойства. Это позволяет инженерам понять, как решение влияет на стоимость дизайна на ранней стадии. В 6D-BIM основное внимание уделяется долгосрочной перспективе, когда данные для обслуживания и устойчивости будут добавлены на ранней стадии. Благодаря таким улучшениям в области сотрудничества и использования данных установщики также максимизируют отдачу от своих инвестиций в BIM.

Использованные источники:

1. «BIM. Введение в информационное моделирование зданий» Влалимир

Талапов
2. «Пределы рынка», Пол де Грауве
3. «Капитализм без капитала: рост нематериальной экономики», Джонатан Хаскель и Стин Уэстлейк
4. Irizarry J, Karan E.Optimizing location of tower cranes on construction sites through GIS and BIM integration. Journal of Information Technology in Construction (itcon) 2012; 351-366.

УДК 69.009.01

Шевелева Я.С.
студент 3 курса
Кузоваткина Н.В.
студент 3 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, г. Москва

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНОГО РЫНКА В 2019 ГОДУ

Аннотация: Строители и подрядчики хотят идти в ногу с последними тенденциями в отрасли, чтобы они могли опередить конкурентов. Вот несколько тенденций, которые могут повлиять на то, как вы ведете бизнес в 2019 году.

Ключевые слова: анализ, тенденции, BIM, Дроны, IoT

Sheveleva Y.S.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Kyzovatkina N.V.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow

TRENDS OF DEVELOPMENT OF THE CONSTRUCTION MARKET IN 2019

Annotation: Builders and contractors want to keep up with the latest construction industry trends so that they can stay ahead of the competition. Here are a few trends that could affect how you conduct business in 2019.

Key Words: analysis, trends, BIM, Drones, IoT

Зеленый дизайн

Ожидается, что каждый проект строительства увеличит их востребованность благодаря зеленому дизайну, устойчивым продуктам и нацеленность на сертификацию LEED. Эта тенденция, начавшаяся несколько лет назад, будет продолжать расти и каждый год должна быть более важной для строителей и подрядчиков. Переработка, повторное использование и переосмысление нашего подхода к повседневной деятельности является

обязательным условием для строителей. Помните, что это также возможность рекламировать или демонстрировать свой бизнес. Больше законов должно увеличить тенденцию зеленого строительства на предстоящие годы, особенно в 2019 году.

Модульные здания

Похоже, что в последние несколько лет модульные здания приобретают больше поклонников в сфере недвижимости и строительства. Мир меняется, и, как вы видите, молодые профессионалы постоянно меняются и переходят из одного места в другое. Спрос на дома растёт, но не обязательно в незанятых районах метро, мы говорим о отдаленных местах, пригородах и многом другом в гармонии с природой.

Модульные дома предлагают преимущества разработки вне площадки, снижая воздействие на первоначальный ландшафт, будучи более эффективным, снижая риск инцидентов и обеспечивая более быстрый способ развития жилых районов. Модульная конструкция предлагает вам возможность начать работу за пределами площадки, пока все разрешения получаются и находятся под контролируемым сценарием. Их дешевле строить, так как команда уже знает, что делать и как их собирать, а время сборки короче. Некоторые строители предлагают возможность получить ваш дом с возможностью переместить его из города в город, когда вы переезжаете в разные места.

Модульные здания также входят в список благодаря значительным преимуществам безопасности и времени. В Нью-Йорке есть 461 Dean, 32-этажное здание, которое является одним из самых высоких в мире модульных зданий.

Дроны

Беспилотные летательные аппараты находятся здесь и остаются одной из самых жарких тенденций последних двух-трех лет. Дроны могут получить доступ к удаленным местам, оснащены камерами, могут собирать данные, полные проверки безопасности, отслеживать прогресс проекта и многое другое. Сюрвейеры используют их для создания 3D-картографирования или изображений, которые позже могут быть использованы для отображения области. Дрон - одна из самых важных тенденций в строительной отрасли в 2018 году, и впереди еще много нового. Помните, что вы соблюдаете правила и положения FAA.

Информационное моделирования (BIM)

Существует один инструмент, который может повысить эффективность и сотрудничество, как никакой другой инструмент: BIM. В настоящее время BIM является частью регулярной работы многих RFP и правительственных агентств, которые хотели бы заранее знать проекты строительства, с которыми им придется столкнуться. BIM не только увеличивает сотрудничество, но и снижает затраты на строительство, а также способствует более безопасному строительному процессу, который приведет к ускорению строительства и минимизации инцидентов с

безопасностью. BIM скоро будет неотъемлемой частью строительства, намного быстрее, чем вы думаете, и поскольку BIM теперь является подходом 6D, он используется практически для всех типов строительных проектов.

Если вы не готовы к BIM, попробуйте получить субподрядчика, который может стать вашим экспертом BIM.

Интернет Вещей (IoT)

Смартфоны, GPS, Cloud, SaaS - все об Интернете и данных, перемещающихся по сети. Похоже, что подрядчики и строители должны владеть этой сферой, чтобы идти в ногу с быстро меняющимися тенденциями в строительной отрасли. Тем не менее, быть активным в Интернете - это не добавление или последующие действия. Речь идет о том, как мы можем повысить производительность с помощью инструментов, которые у нас уже есть. Сотрудничество, совместное использование, фотографии, документы, данные, логистика, инвентарь, отслеживание времени, дистанционное управление автомобилем и обнаружение инструмента - это то, что строители используют больше всего, и эта технология станет более разумной.

Используя гаджеты VR, вы можете имитировать проект, демонстрируя его для своих клиентов, прежде чем инструмент будет доставлен на площадку. Теперь все подключено к сети, и наши проекты были оцифрованы таким образом, что бумага почти не нужна. Более мощные смартфоны, планшеты и другие мобильные устройства улучшат связь.

Трудовые и правительственные последствия

Квалифицированная нехватка рабочей силы в последнее время была довольно велика, а объем строительства продолжал расти. Поиск квалифицированных рабочих действительно сложная ситуация, которая может ухудшиться после изменения иммиграции, затрагивающих многие проекты по всей стране и требующих другого процесса мышления, чтобы получить квалифицированную рабочую силу в течение следующих лет. Строителям необходимо сосредоточиться на развитии существующих талантов, оснастить их необходимыми знаниями и инструментами для успеха. Обучение и развитие должны быть частью каждой строительной компании, и тщательное планирование - еще одна важная вещь.

В ближайшее время аренда-работника станет трендом, поэтому будьте в курсе, чтобы ваш бизнес шел.

Проектирование и совместная работа

Поскольку графики настолько жесткие, строители и подрядчики всегда стремятся сократить время и предлагают агрессивные графики, которые иногда не реалистичны. Тем не менее, 2019 год может стать отличным годом для вас, чтобы вы могли принять процесс разработки проекта или использовать IPD в качестве инструментов, которые позволят решить ваши задержки в расписании и помогут вам лучше планировать. Эти инструменты не новы, но они относятся к тенденциям в строительной отрасли на 2019 год,

так как владельцы будут запрашивать более ранние даты завершения, чтобы максимизировать свои бизнес-операции. Сотрудничество и коммуникация являются ключевыми аспектами этих двух вариантов, поэтому убедитесь, что план коммуникации разделяется всеми ключевыми игроками.

Стоимость, финансирование и финансы

Более 10 лет назад строительство и компании занимались бизнесом во всем мире, и риск для нас в строительном бизнесе был минимальным. Кредитные учреждения и финансовые менеджеры были более восприимчивыми и готовы принимать риски, чем сейчас, но игра изменилась. Тенденцией строительства на 2019 год является поиск P3s или частно-государственных партнерств в качестве способа получения одобрения финансирования и завершения проектов, которые в противном случае были бы невозможны. Материальные затраты высоки, и ожидается, что они не снизятся, поэтому ваша команда снабжения должна знать и действовать быстро, чтобы обеспечить хорошие цены с вашими поставщиками.

Интеллектуальная и эффективная команда по закупкам является ключом к снижению затрат на ваши проекты, а строители связывают работу с другими подрядчиками, чтобы получить лучшее качество материалов. Обязательно сохраните свои издержки в течение 2019 года, так как цены, скорее всего, возрастут.

Использованные источники:

1. «Неоконченный бизнес: необъяснимые причины финансового кризиса и уроки, которые предстоит выучить», Тамим Байуми
2. «Пределы рынка», Пол де Грауве
3. «Капитализм без капитала: рост нематериальной экономики», Джонатан Хаскель и Стин Уэстлейк
4. Irizarry J, Karan E.Optimizing location of tower cranes on construction sites through GIS and BIM integration. Journal of Information Technology in Construction (itcon) 2012; 351-366

УДК 311

Шевелева Я.С.
студент 3 курса
Кузоваткина Н.В.
студент 3 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, г. Москва

ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ АЛКОГОЛЕМ И НЕЗАКОННОЕ УПОТРЕБЛЕНИЕ НАРКОТИКОВ НА СТРОИТЕЛЬНЫХ ПЛОЩАДКАХ: ВОСПРИЯТИЕ РАБОТНИКОВ НА СТРОИТЕЛЬНЫХ ПЛОЩАДКАХ

Аннотация: Это исследование направлено на установление восприятия работников на строительных площадках в отношении незаконного употребления наркотиков и злоупотребления алкоголем. В частности, в исследовании предпринята попытка выяснить основные причины злоупотребления психоактивными веществами, информирования работников о воздействии алкоголя и запрещенных наркотиков на рабочих и выдвинуть возможные меры, которые могут быть использованы для контроля ситуации. Исследование основано на строительных площадках, расположенных в двух регионах. Данные были собраны с помощью интервью и наблюдений без участия. Строительные площадки были выбраны с использованием как оценочных, так и удобных методов отбора проб.

Ключевые слова: алкоголь, наркотики, строительство, работа, статистика

Sheveleva Y.S.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Kyzovatkina N.V.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow

ALCOHOL ABUSE AND ILLICIT DRUG USE AT CONSTRUCTION SITES: PERCEPTION OF WORKERS AT CONSTRUCTION SITES

Annotation: This study aims at establishing the perception of workers at the construction sites regarding illicit drug use and alcohol abuse. Specifically the study attempts to investigate the key causes of substance abuse, awareness among workers on the effects of alcohol and illicit drug in workplaces and put forward possible measures that may be employed to control the situation. The study is based in construction sites located in two regions namely Dar es Salaam and Iringa regions on being a city and another rural region. The data were collected through interview and non-participatory observations. Construction sites were

selected using both judgemental and convenience sampling methods

Key Words: alcohol, drugs, construction, work, statistic.

1. Введение

Незаконные наркотики и алкоголь использовались в качестве среды для изменения настроения и восприятия человеком с ранних лет. Некоторые обычаи злоупотребляют наркотиками и алкоголем как образом жизни, что еще более легализирует их на рабочих местах. Например, в некоторых африканских племенах употребление запрещенных наркотиков, таких как листья конопли, использовалось для поддержания толерантности к каторжным работам.

Некоторые другие примеры включают перуанских рабочих, которые жуют листья коки, и ямайцев, которые курят каннабис на рабочих местах как способ мотивации и стимулятор энергии.

Обследование употребления запрещенных наркотиков среди молодежи в Танзании, проведенное Всемирной организацией здравоохранения, показало, что использование естественных существующих запрещенных наркотиков (каннабиса и ката) сопоставимо на тех же уровнях, что и использование синтетических запрещенных наркотиков (кокаина и героина). Также в отчете установлено, что большинство молодежи злоупотребляет дешевым алкоголем как местного, так и промышленного производства.

Обычные запрещенные наркотики, используемые в Танзании, включают каннабис, кат, героин и кокаин. Кроме того, среди незаконных потребителей наркотиков в Танзании менее распространено использование аэрозольных или газообразных паров, поскольку они не являются широко доступными.

Строительство рабочих мест является одним из наиболее уязвимых и уязвимых рабочих мест для незаконного употребления наркотиков и злоупотребления алкоголем .

Злоупотребление алкоголем и незаконным употреблением наркотиков на строительных площадках в Танзании не является новой проблемой, и она существует с момента создания строительной индустрии. Согласно традиционным и культурным особенностям позволяют людям использовать алкоголь в качестве источника энергии или, скорее, инструментов доверия и мотивации в сельском хозяйстве, и это распространилось на строительные работы.

Независимо от того, является ли злоупотребление алкоголем и незаконным употреблением наркотиков на месте или за его пределами серьезной проблемой как для работников участка, так и для работ, и в том, что касается традиций и обычаев, существует большое значение для изучения восприятия работниками злоупотребления алкоголем и употребления запрещенных наркотиков на строительной площадке.

1.1. Причины злоупотребления алкоголем и незаконного употребления наркотиков среди работников строительной площадки

Было установлено, что мотивы злоупотребления алкоголем и незаконного употребления наркотиков на строительных площадках прямо или косвенно связаны с работами на площадке или с самими работниками. Прямые связанные с этим причины также называются стратегией преодоления трудностей, включающей необходимость повышения концентрации внимания, изменения уверенности в себе, увеличения силы, уменьшения беспокойства и напряжения. Другие причины, не связанные с работами, включают традиционные и обычаи, личный образ жизни и давление со стороны сверстников.

1.2. Воздействие незаконного употребления наркотиков и алкоголизма на строительных площадках

Различные исследования показали, что безопасность и производительность на рабочем месте были скомпрометированы и значительно снижены, соответственно, из-за незаконного употребления наркотиков и злоупотребления алкоголем работниками на строительных площадках. В дополнение к вышесказанному, на строительных площадках наблюдаются психические и эмоциональные нарушения у работников из-за употребления запрещенных наркотиков и злоупотребления алкоголем. Высокий уровень прогулов, потеря производительности были зарегистрированы как среди эффектов, возникающих в результате злоупотребления алкоголем работниками как на месте и за его пределами.

Кроме того, сообщалось о преступности и насильственном поведении среди работников, имеющих историческое происхождение со злоупотреблением алкоголем и незаконным употреблением наркотиков. На сайтах с высоким уровнем преступности и насилия, как сообщается, содержится большое количество работников сайта, злоупотребляющих алкоголем.

Низкое качество работы, сниженное внимание, ненужные риски, связанные с поведением, и невежество в отношении безопасности - вот некоторые из видов поведения, наблюдаемых у рабочих на площадке. Значительные потери часов на объектах были выявлены на участках, где работники были вовлечены в злоупотребление алкоголем и поведение, связанное с незаконным употреблением наркотиков.

Сообщается о высокой степени текучести кадров на объекте, переделках и травмах персонала среди результатов злоупотребления алкоголем на рабочих местах и употребления запрещенных наркотиков. Работники, злоупотребляющие алкоголем, чаще всего становятся причиной несчастных случаев на строительных площадках. Работники, злоупотребляющие алкоголем, в три раза чаще попадают в производственные травмы.

Кроме того, согласно 35% пациентов отделения неотложной помощи в результате несчастных случаев на производстве имели историческую

предысторию либо злоупотребления алкоголем, либо употребления запрещенных наркотиков. Исследование далее синтезировало, что была существенная связь между уровнями алкоголя в пациентах с профессиональными связанными ранами и смертельным исходом несчастного случая.

Затраты на замену рабочих и ремонтные работы значительно возросли в связи с распространением среди работников злоупотребления алкоголем и наркотиками на строительных площадках.

Таким образом, незаконное употребление наркотиков и злоупотребление алкоголем на строительных площадках сочетают в себе широкий спектр осложнений, связанных с травмами и несчастными случаями на строительных площадках, а также с высокой смертностью, в том числе смертью от легких травм.

2. Методология

2.1. Расчет населения и выборки (выборка по нескольким случаям)

В исследовании приняли участие 5 дорожных работ и 10 строительных работ. На всех строительных площадках, вовлеченных в это исследование, работало не менее 50 квалифицированных и неквалифицированных строителей.

10 рабочих на строительной площадке были отобраны на каждой строительной площадке следующим образом; Из каждого строительного участка было выбрано 5 рабочих на стройке, которые смотрели на работников с историей злоупотребления алкоголем или наркотиками, и 5 других рабочих на стройке были выбраны для перекрестного сравнения результатов. Таким образом, общая численность населения исследования составляла 150 работников строительной площадки.

2.2. Материалы и методы

2.2.1. Структурированные глубокие интервью

Структурированные интервью проводились в ходе исследования путем личных интервью между исследователем и работниками строительной площадки на каждой строительной площадке. Все респонденты были проинформированы и согласились внести свой вклад в исследование. Цифровой диктофон использовался для записи всех интервью с помощью ведения записей при документировании данных интервью.

2.2.2. Наблюдения без участия

Исследователь не участвовал в строительных работах и не пытался злоупотреблять алкоголем или наркотиками во время интервью. Наблюдения без участия проводились, чтобы помочь описать различные события, такие как время, когда работники злоупотребляют алкоголем, наблюдаемое поведение работников, злоупотребляющих алкоголем как на месте, так и за его пределами.

2.3. Тематический анализ данных

В ходе анализа данных были созданы различные темы для обсуждения

и представления различных проблем, обнаруженных в собранных данных. Основные темы были созданы, чтобы представлять меньшие темы, которые считались меньшими во время интервью и наблюдений.

2.4. Демографические характеристики выборки

80% респондентов были мужчинами-строителями, 90% выборки были в возрасте от 20 до 40 лет. Все опрошенные работники строительной площадки завершили начальное образование и имели более двух лет опыта работы на строительной площадке. 20% опрошенных работников сайта получили формальное техническое образование в области строительства. 98% работников сайта в исследовании работали на поддержку своих семей, то есть либо в браке, либо живут с членами семьи, нуждающимися в их поддержке в повседневных нуждах.

3. Выводы

Работники строительных площадок хорошо осведомлены о последствиях злоупотребления алкоголем и незаконного употребления наркотиков на рабочем месте. Полученные данные показывают, что большинство работников, злоупотребляющих алкоголем на строительстве, имеют аналогичное поведение даже за пределами своего рабочего места. Обычаи употребления алкоголя в повседневной деятельности, такой как сельское хозяйство, внесли большой вклад в улучшение такого поведения на строительных площадках.

Отсутствие инспекционных процедур, тестирования для выявления наличия алкогольного опьянения или незаконного хранения наркотиков на многих строительных площадках во многом способствовало тому, что работники могли злоупотреблять алкоголем на своих рабочих местах.

Меньше информированности об образовании в области алкоголя и запрещенных наркотиков на рабочем месте препятствует усилиям по борьбе со злоупотреблением алкоголем на строительных площадках. Большое внимание уделяется личной безопасности, такой как соблюдение защитных механизмов и осведомленность о ВИЧ / СПИДе во всех сооружениях, которые посещаются в этом исследовании, по сравнению со злоупотреблением алкоголем и употреблением запрещенных наркотиков на рабочем месте.

Определенный интерес сигареты не запрещены на многих строительных площадках, так как в результате работники используют возможность курить коноплю, как обсуждалось ранее. Большинство строительных площадок разрешают перерывы на курение всем работникам, которые курят на строительных площадках.

Исследование показало, что как работники строительной площадки, так и надзиратели несут ответственность за употребление алкоголя и злоупотребление наркотиками на строительных площадках; следовательно, обеим сторонам важно играть роль в управлении ситуацией.

Эмпирические данные этого исследования выявили необходимость совершенствования политики в области здравоохранения и безопасности на

строительстве в отношении областей употребления алкоголя и наркомании строителями и пролили свет на различные мотивы, которые ранее не рассматривались.

Использованные источники:

1. Biggs, H.C., and Williamson A.R., 2012, Safety Impacts of Alcohol and Other Drugs in Construction: Development of an Industry Policy and Cultural Change Management Program. Proceedings 28th Annual ARCOM Conference, 3-5 September, Edinburgh, United Kingdom, Association of Researchers in Construction Management, 445 - 454.
2. Blume, S.B., 1998, Alcohol and Drug Abuse in the Encyclopaedia of Occupational Health and Safety. International Labour Office, 4th Ed., 1572 – 1577.
3. Chandler, G., 2014, Reducing Alcohol and Substance Abuse: A Benefit of Workplace Housing in Oil, Gas and Construction Industries. White Paper 04.14, 1 10.
4. Cook, RF., Hersch, R.K., Back, A.S., and McPherson, T.L., 2010, The Prevention of Substance Abuse among Construction Workers: A Field Test of a Social Cognitive Program. The Journal of Primary Prevention, 25(3): 337 – 57.
5. Frone, M. R., 2006, Prevalence and Distribution of Alcohol Use and Impairment in the Workplace: A U.S. National Survey. Journal of Studies of Alcohol, 67: 147 – 156.
6. Laad, P.S., Adsul, B.B., Chaturvedi, R.M., and Shaikh, M., 2013, Prevalence of substance abuse among construction workers, Indian Journal of Research, 2(3): 281 – 282.

УДК 691

Шевелева Я.С.
студент 3 курса
Кузоваткина Н.В.
студент 3 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, г. Москва

ИССЛЕДОВАНИЯ ПО ТЕХНОЛОГИИ СТРОИТЕЛЬСТВА ФАСОННЫХ СТАЛЬНЫХ ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ БАЛОК И КОЛОНН

Аннотация: Фасонные железобетонные конструкции все чаще используются в больших пролетах или общественных зданий неправильной формы. Традиционный метод строительства вызывает много проблем, такие как отклонение установки балки и колонны, неправильная обработка стали на стыки балок и колонн и неровности бетонной поверхности. Если вы не можете принять своевременно меры по борьбе с ним или предотвращению, это неизбежно окажет большое влияние на надежность структуру, а также задержать график строительства. Эта статья делает соответствующие исследования о вопросах качества, предлагает соответствующие решения и предоставляет полный комплект строительства технологических процессов. Наконец, с помощью инженерного анализа мы получаем экономические и социальные выгоды.

Ключевые слова: анализ, строительство, фасонные балки, колонны, технологии

Sheveleva Y.S.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Kyzovatkina N.V.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow

RESEARCH ON CONSTRUCTION TECHNOLOGY OF SHAPED STEEL REINFORCED CONCRETE BEAM AND COLUMN

Annotation: The Shaped Steel Reinforced Concrete structures are increasingly used in large-spanor irregularly shaped public buildings. In the actual construction, cross-operation of steel structures and concrete is more frequent. Traditional construction method causes a lot of quality problems easily like installation deviation of beam and column, improper treatment of steel at the joints of beams and columns, and unevenness of concrete surface. If you can not take timely measures to deal with or prevent, it will inevitably have a great impact on the reliability of the structure, and also delay the construction schedule. This paper makes related research about the quality issues, proposes corresponding solutions and provides a complete set of construction technology processes. At

last, through engineering case, we analyze the economic and social benefits.
Key Words: analysis, construction, shaped beams, columns, technologies

1. Введение

Количество новостроек увеличивается день ото дня. Фасонные железобетонные конструкции все чаще используются в общественных зданиях большой или неправильной формы. Эта структура имеет характеристики большой жесткости, высокой прочности, легкого веса. По сравнению с предварительно напряженной структурой количества процессов. Тем не менее, железобетонные конструкции кросс-работы чаще. Особенно в стальной раме креста. Если не обработано строительство структуры график, влияющий на качество проекта.

2. Ключевые технологии и принцип применения

Космическая технология измерения заимствования: в зависимости от формы луча в трехмерном пространстве изменить форму заимствованного метода измерения. Согласно форме луча в изменения трехмерного пространства, разработать метод измерения заимствования. Технология обработки узла поперечной балки фасонной балки: в конструкции фасонной балки, в соответствии к положению балки внутри столба балки, чтобы нарисовать точное расположение полостей специальный луч крыла, чтобы гарантировать, что зарезервированное отверстие не влияет на структурную силу специального луча. На фабрике изготавливаются фасонные балки, согласно размерам чертежей для контроля расположение отверстия для обеспечения того, чтобы нижняя часть стального стержня при подъеме точно проходила через фасонный луч.

Регулировка перфузии и фасонных крученых бетонов. Технология заливки бетона: в обеспечение прочность бетона в то же время, отрегулируйте соотношение, попробуйте использовать мелкие заполнители, своевременная корректировка метод заливки. Сначала с большим диаметром стержня вибрирующие стержни с обеих сторон балки равномерно дренаж, а затем стержень малого диаметра, вибрирующие стержни плотно вибрируют, делая балку столба баланс сил, чтобы обеспечить плотность заливки бетона и эстетики формования бетона. В повороте пятка, контролировать расстояние от луча. Заливка бетона с помощью вибрирующего небольшого стержня.

3. Процесс строительства и эксплуатационные точки

3.1. Процесс строительства

(1) Обработка и производство стальных элементов
(2) Позиционирование измерения заимствования пространства
(3) Стальная колонна на месте установки
(4) Установка стальных балок
(5) Аутсорсинг усиленной установки
(6) Колонны, балки, шаблон установки
(7) заливка бетона

3.2. Ключевые моменты технологии позиционирования заимствования

Прежде всего, мы используем CAD для рисования чертежей балок, столбцов плоских линии, пространственной линии стальной макет. Используйте AutoCAD, чтобы установить систему координат. Через полный контрольный пункт Базы данных, мы можем получить координаты точек в любое время для точного измерения снаружи. Использование CAD, чтобы точно измерить горизонтальное расстояние между точками и соответствующей оси так что стальная конструкция, сталь, шаблон и другие профессиональные операции. На горизонтальной плоскости используйте тахеометр для измерения координат каждой контрольной точки и убедитесь, что координаты на экране меньше 3 мм. На фасаде, так как ошибка точки падения больше измеряется с помощью лазерного отвеса.

3.3. Точки установки фасонных стальных колонн на месте

Этот проект представляет собой жесткую стальную железобетонную конструкцию, опирающуюся на стальной железобетон, на крыше железобетонная балка нерегулярного расположения, в результате чего образуются нерегулярные колонны из стальной железобетонной крышки колонны. Стальная заглушка сварена трехслойной стальной пластиной и вертикальным элементом жесткости.

4. Установка колонны и шаблона балки

В боковой форме балки используется многослойная плита толщиной 15 мм, а в нижней части балки - 15 мм. толстая многослойная доска. Балка под киль 50 мм × 100 мм квадратная древесина, расстояние 300 мм; главный киль для квадратного дерева 100 мм × 100 мм, расстояние 600 мм. Когда высота луча <700 мм, луч боковая форма с квадратным сечением 100 мм × 100 мм с шагом 500 мм; когда высота луча≥700мм, форма со стороны балки с квадратной древесиной 100 мм × 100 мм в качестве крепежа с шагом 500 мм и возможностью натягивания. Болты и сварные пластины, приваренные к стальным полотнам, с интервалом 500. Сначала установите балку в конце шаблона, в соответствии с проектными чертежами, в соответствии с 2/1000 от арки. Подушка с самодельной ступкой, расстояние 600, сливообразное расположение. А также затем установите балку на стороне шаблона, и 100 мм × 100 мм деревянный квадратный плетеный, затяните тяговые болты.

5. Заключение

Благодаря углублению конструкции количество стальных стержней уменьшается. В этой статье, благодаря использованию стальных компонентов методов производства и монтажа, методы сварки, установка арматурных стержней, шаблонные методы армирования и бетона методы заливки и другие методы строительства, могут повысить эффективность и ускорить скорость строительства. Эта технология может сэкономить классы строительной техники, стали и трудозатраты.

Использованные источники:

1. «Пределы рынка», Пол де Грауве

2. «Капитализм без капитала: рост нематериальной экономики», Джонатан Хаскель и Стин Уэстлейк
3. Chen Xueying and Li Weikui, On Construction Technology Optimization of Steel Reinforced Concrete Column for an Office Building Project (THEORIES&TECHNOLOGIES, Beijing,2013), pp. 114-118.
4. Zhang Xiuchuan and Ding Quanmin, Construction Technology of Steel Reinforced Concrete Beam - column Joints (Tianjin Construction Science and Technology, Tianjin,2016), pp.13-15.
5. Ye Feng and Han Qiuhong, Construction Points and Joint Construction of Stiffened Concrete Structure (CONSTRUCTION TECHNOLOGY, Chongqing,2008), pp.72-73.

УДК 69

Шевелева Я.С.
студент 3 курса
Кузоваткина Н.В.
студент 3 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, г. Москва

ОБЗОР ЭТАЛОННЫХ МОДЕЛЕЙ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ И ПРОГРАММАМИ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

Аннотация: Информационные системы управления проектами (PMIS(ИСУП)) - это социально-технические системы, включающие людей, организационные системы (процессы и организационные структуры) и инфраструктуру информационных технологий для обеспечения эффективного потока информации. ИСУП стремятся предоставить всем заинтересованным сторонам информацию, необходимую для выполнения их задач. Эти системы значительно изменились за последнее десятилетие. Они больше не сосредоточены только на планировании и управлении ресурсами. Вместо этого они стали комплексными системами, поддерживающими весь жизненный цикл проекта. Таким образом, эти эталонные модели важны для оказания помощи заинтересованному лицу в выборе правильной системы управления проектами.

Ключевые слова: управление проектами, информационные технологии, справочные модели, книга знаний

Sheveleva Y.S.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Kyzovatkina N.V.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow

A REVIEW OF PROJECT AND PROGRAMME MANAGEMENT REFERENCE MODELS FOR THE CONSTRUCTION INDUSTRY

Annotation: Project management information systems (PMIS) are socio-technical systems comprising people, organizational systems (processes and organizational structures) and an information technology infrastructure to ensure the effective flow of information. PMIS seek to provide all project stakeholders with the information necessary to undertake their tasks. These systems have changed considerably over the last decade. They no longer focus on scheduling and resource management alone. Instead, they have become comprehensive systems that support the entire project lifecycle. Thus, these reference models are important to assist a stakeholder in selecting the right project management system.

Key Words: Project Management, Information Technology, Reference Models, Book of Knowledge

1. Введение

Информационные системы (ИС) - это технические системы с социальными последствиям. Они включают людей, программное обеспечение, оборудование, процедуры и окружающую организационную систему. Самое главное, информационные модели играют важную роль в анализе, проектировании и развертывании информационных систем. В зависимости от фазы или уровня разработки и реализации ИС, можно выделить три различных типа таких информационных моделей: (а). Концептуальные модели помогают в документировании, анализе и понимании требований, которым должна соответствовать ИС.

Эти модели не учитывают никаких технических аспектов и фокусируются на проблеме, которая должна быть решена, или процессах, которые необходимо поддерживать; (Б). Модели проектирования определяют общую архитектуру информационной системы путем описания более крупных технических строительных блоков, называемых компонентами. Такие компоненты, однако, не анализируются подробно, и (с) модели реализации зависят от конкретных технологий и тесно связаны с программированием программного обеспечения.

Термин «справочная информационная модель» был впервые использован, когда они объединили свои индивидуальные исследования в области моделирования в области архитектуры, инженерии и строительства. Получающаяся в результате унифицированная модель предметной области называется IRMA (Информационная эталонная модель для AEC). Эталонные модели являются одним из подходов для ускорения разработки специфичных для предприятия моделей. Эталонные модели предоставляют компаниям и исследователям исходное решение для проектирования систем организации и приложений. Таким образом, следующие разделы рассматривают и сравнивают доступные эталонные модели управления проектами, которые будут выбраны в качестве эталонной

модели в этом исследовании.

2. Эталонные модели управления проектами и программами

Одна из важных справочных информационных моделей для управления проектами в архитектуре, проектировании и строительстве (AEC) была опубликована, который назвал ее «стандартной моделью». Собственные объектно-ориентированные методы моделирования используются для разработки модели предметной области управления проектами и соответствующей прикладной системы. Далее следует Сакс, который разработал интегрированный информационный сервис AEC с использованием объектных методов и центральной модели проекта. Обе модели были разработаны для единой системы управления проектами.

Первая справочная информационная модель для управления программами была опубликована Тернером. Эта модель требует координации целей директоров программ, руководителей проектов и менеджеров ресурсов. Он показывает, каким образом информационные требования всех трех групп менеджеров могут быть выполнены с помощью интегрированной системы. Интегрированная система, состоящая из трех основных элементов, выглядит следующим образом: a) главный планировщик проектов (MPS) (который используется руководителями программ для управления приоритетами между проектами и для выделения ресурсов отдельным проектам); (b) Традиционные системы управления проектами (которые используются менеджерами проектов для достижения индивидуальных целей проекта традиционными способами, Алеманн представил справочную информационную модель для управления проектами в масштабах всего предприятия, которая охватывает все процессы управления проектами, связанные с планированием, контролем и координацией проектов (RefMod PM). Основной задачей RefMod PM является предоставление валидированных описаний процессов и структур данных на основе литературы и эмпирических исследований для управления проектами. Модель также может быть использована для проектирования программного обеспечения для управления проектами и настройки окружающей организационной системы, а также для определения требований к программному обеспечению, которые необходимы для выбора коммерческой системы программного обеспечения для управления проектами. RefMod PM охватывает как управление одним проектом, так и управление несколькими проектами. Он основан на единой унифицированной архитектуре информационной системы, называемой M-Model, и использует версию 2. Унифицированного языка моделирования (UML). В RefMod PM M-модель разделена на десять диаграмм действий, которые соответствуют фазы жизненного цикла проекта изложены в рамках M-модели.

3. Сравнение эталонных моделей

На основании предыдущего и текущего обзора информационной системы управления проектами в таблице 1 сравниваются четыре эталонные

модели информационной системы управления проектами и программами, предназначенные для управления строительством. На основании исследования и с целью сравнения, чтобы найти наиболее подходящую модель информационной системы управления программами, которая будет принята в этом исследовании, были приняты следующие общие требования: (a) модели PMIS должны четко идентифицировать применимость модели к фазе жизненного цикла проекта или статусу проекта; (b) Модели PMIS должны идентифицировать информацию о проекте в иерархической системе (в проекте, Основываясь на сравнении в Таблице 1, становится ясно, что модель RefMod PM выходит за рамки предыдущих эталонных моделей). Однако это неудивительно, поскольку RefMod PM использует некоторые идеи из предыдущей работы и расширяет их в соответствии с дополнительными требованиями. Таблица 1 также демонстрирует степень, в которой RefMod PM представляет значительный прогресс в области исследований в области эталонных моделей PMIS. Было установлено, что RefMod PM является наиболее полной эталонной моделью, потому что: (i) она имеет значительно более широкий охват (охватывает планирование, исполнение, инициирование и реализацию выгод); (ii) Он был разработан для обслуживания как отдельных, так и мультипроектных целей управления; и (iii) охватывает практически все функциональные области PMI PMBOK 5 th Издание.

4. Дискуссия

Хотя не все области знаний PMBOK охватываются RefMod PM , он все же может предоставить рекомендации по разработке компьютеризированной системы для управления строительными проектами и программами, используя диаграмму деятельности, которая соответствует фазам жизненного цикла проекта, изложенным в области применения M-Модель. Необходимы дальнейшие исследования и разработка эталонной модели, отвечающей всем областям знаний в последнем 5-м выпуске PMBOK . Это связано с текущими потребностями управления знаниями и факторами устойчивости при разработке системы.

Внедрение компьютеризированной системы с соответствующей эталонной моделью информационной системы управления проектами может улучшить качество и количество информационных потоков в современных информационных системах для строительной отрасли. Важной задачей улучшения потока информации и коммуникации является обеспечение современной организационной структуры, которая будет решать проблемы нескольких агентов и иерархий. Поэтому для преодоления проблем, вызванных сложностью и раздробленностью строительной отрасли, отсутствием координации и связи между партнерами и растущими объемами данных и информации; обуславливает необходимость использования соответствующих эталонных моделей при разработке системы AEC.

	Froese Model (Froese, 1992)	Turner and Speiser Model (Turner and Speiser, 1992)	Sacks Model (Sacks, 2002)	RefMod^{PM} Model (Ahlemann, 2009)
Domain Characteristics				
Programme lifecycle phases	Planning	Identification, Planning, Delivery, Closure	Delivery,	Identification, Planning, Delivery, Closure
Management levels	Project	Project, Programme, Portfolio	Project	Project, Programme, Portfolio
Supported industries	Construction Industry	Many industries such as IT, Architecture, Engineering, Construction and Aerospace	Building Information	Many Industries such as IT, Architecture, Engineering, Construction and Aerospace
Topic Covered (According to the ten knowledge areas of the Project Management Body of Knowledge (PMBOK) 5th Edition (Project Management Institute, 2013))				
Integration management	No	Yes	Yes	Yes
Scope management	Yes	Yes	No	Yes
Time management	Yes	Yes	Yes	Yes
Cost management	Yes	Yes	Yes	Yes
Quality management	No	Yes	No	Yes
Human resource management	No	Yes	Yes	Yes
Communications management	No	Yes	Yes	Yes
Risk management	No	No	No	Yes
Procurement management	Yes	No	Yes	Yes
Project stakeholder management	No	No	No	No
Models available for:				
Data structures	Yes	No	Yes	Yes
Organizational structures	Yes	No	No	Yes
Processes	No	Yes	Yes	Yes
Information Management	Yes	Yes	Yes	Yes
Knowledge Management	No	No	No	No
Wisdom	No	No	No	No

Таблица 1. Сравнение эталонных моделей ИС для управления проектами и программами

5. Резюме

Эта статья дала обзор различных эталонных моделей для управления строительством. Хотя не все области знаний PMBOK охватываются RefMod PM , было установлено, что RefMod PM в настоящее время является наиболее полной эталонной моделью для управления строительством. Необходимы дальнейшие исследования и разработка эталонной модели, которая отвечает всем областям знаний в последнем 5-мвыпуске PMBOK . Исследование, представленное в этой статье, является частью продолжающегося исследования по разработке всеобъемлющей эталонной модели, которая соответствует текущему стандарту управления проектами.

Использованные источники:

1. Хиршхайм Р., Кляйн Х.К. и Луйтинен К. Разработка информационных систем и моделирование данных: концептуальные и философские

основы . Кембридж: издательство Кембриджского университета, (1995).
2. Феттке П. и Лоос П. Классификация эталонных моделей: методология и ее применениеИнформационные системы и управление электронным бизнесом, (2003), том 1 (1), стр. 35-53.
3. Алеманн Ф. К концептуальной эталонной модели информационных систем управления проектами.Международный журнал управления проектами, (2009), том 27 (1), стр.19-30.
4. Люитен Г., Фрезе Т., Бьорк Б.-К., Купер Г., Юнге Р., Карстила К. и Оксман Р. Информационная справочная модель для архитектуры, проектирования и строительства, в: Mathur, K., Betts, M. & K. Tham (Eds.), Труды Первой международной конференции по управлению информационными технологиями в строительстве. World Scientific, (1993).
5. Томас О., Управление эталонной моделью. В Fettke, P. & Loos, P. (Eds.) Справочное моделирование для анализа бизнес-систем. Херши, IGI Publishing, (2006).
6. Froese, TM, Интегрированное автоматизированное управление проектами через стандартные объектно-ориентированные модели . Кандидат наук, факультет гражданского строительства, Стэнфордский университет (1992 год).
7. Сакс Р. Интегрированные информационные службы AEC с использованием объектных методов и центральной модели проекта. Компьютерное гражданское и инфраструктурное проектирование, (2002), том 17, с. 464-472.

УДК 004.9

Шевелева Я.С.
студент 3 курса
Кузоваткина Н.В.
студент 3 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, г. Москва

УПРАВЛЕНИЕ ЦЕНАМИ ПРОЕКТА С BIM 5D

Аннотация: В этой статье рассматриваются практические проблемы и ограничения, с которыми сталкиваются специалисты по управлению стоимостью проекта при внедрении и эффективном использовании различного программного обеспечения, технологий и инструментов, которые в настоящее время доступны в быстро развивающейся сфере информационного моделирования зданий (BIM). Целью данной работы является изучение проблем, с которыми сталкиваются фирмы, и определение успешных практик, процедур и стратегий, которые внедряют фирмы. Методология исследования данной статьи основана на подробных интервью с фирмами по количественной съемке в Австралии.

Ключевые слова: анализ, управление ценами, тенденции, BIM

Sheveleva Y.S.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Kyzovatkina N.V.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow

PROJECT COST MANAGEMENT WITH BIM 5D

Annotation: This paper explores the practical issues and constraints faced by project cost management professionals in the implementation and effective utilization of the various software, technologies and tools that are now available in the rapidly developing Building Information Modeling (BIM) sphere. The purpose of this paper is to explore the issues faced by firms and to identify successful practices, procedures and strategies that firms are implementing. The research methodology for the paper is based on detailed interviews with Quantity Surveying firms in Australia.

Key Words: project cost, analysis, trends, BIM

Введение

Информационное моделирование зданий (BIM) предоставляет как возможности, так и проблемы для профессии управления стоимостью проекта. По мере того, как количественная оценка становится все более автоматизированной, а модели BIM разрабатываются, роль менеджера

стоимости проекта необходимо будет соответствующим образом адаптировать для предоставления более сложных услуг по управлению затратами, которые включают 4-мерное временное и 5-мерное моделирование затрат и обмен информацией / данными о затратах с командой проекта в рамках BIM комплексный подход к реализации проекта. RICS утверждают, что BIM предоставляет менеджерам по проектным расходам возможность тратить больше времени на предоставление экспертным группам проектных рекомендаций и консультаций, требующих значительных знаний - автоматизация таких процессов, как количественная оценка, значительно сократит время, затрачиваемое на технические процессы, и обеспечит больше время и цифровые инструменты для более высокой добавленной стоимости и более сложных услуг по управлению затратами. Mitchell описывает важность того, чтобы специалист по управлению затратами проекта охватил 5-е измерение и стал ключевым игроком в среде BIM - «5D Project Cost Manager». Muzvimwe поддерживает это понятие и описывает ценность менеджера затрат в том, что он способен моделировать и исследовать различные сценарии проектирования и строительства для клиента в режиме реального времени благодаря интеграции их данных о стоимости и количественных показателей в модель BIM в реальном времени. Это, безусловно, повышает ценность услуги по управлению затратами, но зависит от того, есть ли у менеджера по затратам возможности / опыт BIM, они делятся своими данными о затратах в модели и имеют опыт, знания и интуицию для анализа и критики информации, генерируемой модели.

Внедрение 5D BIM

Развитие возможностей 5D (затрат) набирает обороты, и ведущие фирмы по управлению затратами на проекты начинают осознавать конкурентные преимущества, внедряя этот «новый» подход к управлению затратами. Основной катализатор для профессии с использованием этой технологии произошел в 2008 году в Соединенных Штатах. Международная ассоциация по повышению себестоимости (AACE), Американское общество профессиональных оценщиков (ASPE), Инженерный корпус армии США, Администрация общего обслуживания (GSA) и Национальный институт строительных наук (NIBS) создали соглашение о совместной работе для решения проблем, связанных с проектированием затрат для объектов промышленности под строительство SMART Alliance. Цель состояла в том, чтобы разработать системы и протоколы для совместной работы и координации проектирования и оценки затрат в течение жизненного цикла проекта. «Консорциум продолжает приспосабливаться к постоянно меняющимся стандартам и координировать их с тем, чтобы процесс извлечения и обработки 5D-информации (стоимости) из модели BIM был четко определен, особенно по мере развития проекта» В 2012 году Королевский институт дипломированных оценщиков (RICS) опубликовал новые руководящие принципы, известные как «Черная книга»

(количественные и строительные стандарты) и Новые правила измерения (NRM). Черная книга - это комплексный пакет документов, который определяет хорошие технические стандарты для количественного анализа и строительства. Пакет «Новые правила измерения» предоставляет общий стандарт измерения для сравнения затрат в течение всего жизненного цикла управления затратами. «Пакет был разработан в результате сотрудничества отрасли с тем, чтобы в любой момент жизни здания существовал набор последовательных правил для измерения и сбора данных о затратах, тем самым завершая жизненный цикл управления затратами и поддерживая закупку строительства. проекты от колыбели до могилы. Лучшее понимание затрат в процессе строительства повысит уверенность в планировании бизнеса и поддержит сокращение расходов на проекты строительства в государственном и частном секторах в долгосрочной перспективе». Новые правила измерения неразрывно связаны с BIM и обеспечивают согласованный подход к оценке и планированию затрат на платформах BIM. В настоящее время RICS занимается разработкой международных стандартов в сотрудничестве с другими родственными ассоциациями и отраслью. RICS также признали необходимость глобального руководства для компаний в отношении внедрения BIM. Недавно они опубликовали всеобъемлющее «Международное руководство по внедрению BIM» для специалистов по строительству и подрядчиков, в котором содержатся конкретные рекомендации для менеджеров по проектным затратам. Они отмечают, что «поскольку отрасль завладевает этим новым будущим, очень важно, чтобы организации и отдельные лица не слепили глаза, а располагали информацией для составления плана изменений и траектории реализации BIM как на данный момент, так и в долгосрочной перспективе».

Масштабы фирм, эффективно внедряющих технологию 5D, трудно измерить. Инновационная фирма по управлению стоимостью проекта в Австралии является хорошим примером того, что начинает происходить. Митчелл Брандтман (Mitchell Brandtman) - это небольшая геодезическая фирма в Австралии, которая позиционирует свою фирму как «5D Количественные инспекторы и BIM Адвокаты и специалисты». Их управляющий директор Дэвид Митчелл (David Mitchell) утверждает, что современный дневной менеджер должен быть 5-мерным менеджером затрат, использующим электронные модели для предоставления подробных 5-мерных оценок и планов стоимости жизни в реальном времени. Митчелл считает, что менеджер по затратам обеспечивает наибольшую ценность благодаря своей роли в планировании затрат на концептуальных этапах проекта, предоставляя рекомендации и оценки затрат по различным проектным предложениям, а затем уточняя эти оценки по мере развития проекта. Используя традиционные двухмерные подходы, эти рекомендации по планированию затрат занимают значительное время и препятствуют тщательному сравнительному анализу в течение выделенного периода времени для процесса разработки дизайна. Митчелл утверждает, что «5D

Cost Manager может делать это чрезвычайно быстро, бесконечное количество раз и со сложностью комбинаций. 5D Cost Manager также может бесконечно много раз переоценивать разрабатываемый дизайн, предоставляя обратную связь по оценочным отклонениям и корректирующим предложениям ». Митчелл называет это «Планом стоимости жизни» 5D. Он утверждает, что эти современные методы могут быть использованы в традиционных рамках, что поведение и то, как технология используется, является более важным, чем программное обеспечение. Исследования в области 5D BIM и роли менеджера стоимости проекта также набирают обороты. Это новое исследование коррелирует с новым характером внедрения 5D BIM в строительной отрасли.

Методология исследования

Методология исследования, принятая для этого исследования, представляла собой подробные отраслевые интервью со средними и крупными исследовательскими фирмами в Австралии. Опрошенные фирмы по количественному опросу включали пять фирм (три фирмы среднего размера с 20-30 сотрудниками и две крупные фирмы с 30 плюс сотрудниками). Фирмы были расположены в Новом Южном Уэльсе и Квинсленде. Четыре из фирм имели опыт использования BIM и автоматизированных количеств, в то время как другая фирма, которая в основном производит счета количеств, интересно провела значительный объем исследований и испытаний BIM / автоматизированных количеств, но в настоящее время решила продолжать использовать традиционные подходы пока не будут решены основные проблемы, связанные с технологией. Это обеспечило хороший контраст с другими фирмами, которые используют эту технологию. Респондентам был задан ряд вопросов, касающихся проблем и преимуществ, связанных с внедрением BIM и автоматизированных количеств. Ниже приводится краткое изложение основных выводов.

Результаты исследований

Архитекторы, инженеры и другие консультанты по проектированию обычно неохотно предоставляют полные версии своих моделей геодезистам, подрядчикам и тому подобное. Существует целый ряд причин, главная из которых заключается в том, что будет сделано с моделями, и потенциальной ответственности дизайнера. Многие дизайнеры будут предоставлять только ограниченные версии своих моделей подрядчикам и оценщикам только для «информации». Некоторые ссылаются на причины интеллектуальной собственности, но это противоречит концепции BIM (обмен информацией настолько эффективен и действенен, насколько это возможно) - основной причиной обычно является потенциальная ответственность. Общей чертой интервьюируемых была важность налаживания тесного сотрудничества с дизайнерами, завоевания их доверия со временем и демонстрации ценности, которую это сотрудничество может обеспечить для всех сторон. Например, поскольку предоставляется больше подробностей, у геодезистов есть больше возможностей для правильного опроса модели и выявления ошибок /

упущений / столкновений, о которых можно сообщить конструктору для исправления. Это всегда было одной из традиционных ролей геодезиста в мире 2D, и в мире BIM нет принципиальных отличий. Это сотрудничество должно распространяться на объяснение разработчикам информации / данных, которые необходимы количественному съемщику, в какой форме и как модель может быть улучшена. Важно, чтобы геодезист четко сформулировал, чего он хочет, и объяснил преимущества, которые дает разработчик в их предоставлении. В идеале для геодезиста нужны исходные файлы из модели.

Эти требования будут меняться по мере развития проекта. Например, информация, которую геодезисты запрашивают из модели, будет значительно различаться между этапом концептуального проектирования, этапом планирования затрат, этапом детальной оценки / сметы, этапом строительства и этапом управления объектом проекта, описанного одной фирмой их практика «мозгового штурма» для моделей BIM для новых проектов. Обычно это может варьироваться от нескольких часов до нескольких дней. Они собирают команду экспертов для опроса модели для выявления проблем и необходимой информации. Результаты затем возвращаются дизайнерам / разработчикам моделей. Цель состоит в том, чтобы выявить проблемы и решить их на ранней стадии.

BIM данные и информация

Для полной инкапсуляции потенциальных преимуществ моделей BIM, модели должны быть богатыми информацией со всесторонними и точными данными. Это требует значительного времени и опыта со стороны разработчиков моделей BIM и команды BIM. Во многих проектах модель BIM значительно отстает от своего потенциала из-за неполных / неточных данных. Причин для этого много, но основные причины связаны с тем, включают ли сборы за проектирование допуск для ввода полных данных и есть ли у команды BIM опыт / знания / информация для ввода необходимой информации в модель. Многие клиенты не видят смысла в оплате необходимых сборов за комплексные модели или могут не иметь достаточных знаний / советов, чтобы узнать, было ли это достигнуто. Один из геодезистов отметил, что ему известно о неофициальном форуме BIM для молодых модельеров BIM, который делится информацией о том, как быстро разрабатывать «тупые» модели BIM, которые создают впечатление, что они являются работоспособными моделями и могут быстро удовлетворить требования своих клиентов. Тогда, как правило, остальная часть проектной команды (подрядчики, субподрядчики, количественные инспекторы и т. П.) Должна работать с неадекватными моделями и разрабатывать дополнительную информацию, необходимую для строительства.

Количественная оценка

Четыре из опрошенных фирм использовали программное обеспечение для подготовки объёмов в своих проектах - две фирмы широко использовали это программное обеспечение, особенно на этапах планирования затрат, в то

время как две другие фирмы использовали такое программное обеспечение в ограниченном объеме. Другая фирма, которая в основном готовит сметы на тендерной стадии, редко использовала программное обеспечение для автоматизированных количеств, так как считала, что качество и точность моделей BIM / 3D, предоставленных подрядчикам на тендерной стадии, были недостаточными, чтобы иметь возможность полагаться на объёмы, которые могут быть получены автоматически. Фирмы, использующие автоматизированные количества, использовали как известное, так и собственное программное обеспечение, причем наиболее часто используемой программой является программа CostX. В настоящее время программа CostX является наиболее широко используемым программным обеспечением такого типа в Австралии и в настоящее время используется более чем в 40 странах мира. Программа CostX и внутренние программы были способны соединяться с моделями BIM. Все фирмы согласились с тем, что они находятся на пути «автоматизированных цен» и что он будет развиваться по мере совершенствования их собственного опыта и программного обеспечения. Основная проблема, с которой они столкнулись, касалась качества электронной документации (будь то 2D, 3D или BIM модели). Качество документации имеет решающее значение для разработки точных цен, и эта проблема существовала задолго до введения электронной документации. Фирмы подчеркнули, что в новой электронной среде ничего не изменилось. Документация все еще должна быть проверена на наличие ошибок и несоответствий. Новая проблема заключается в том, что проверить точность документации труднее, несмотря на достижения в обнаружении коллизий в моделях BIM. В двухмерные дни замерщики потратили бы дни и недели на то, чтобы измерить и «поглотить» информацию о проекте с большой детализацией. В электронной трехмерной среде гораздо меньше времени тратится на измерение, «поглощение» и понимание деталей документации. Существует также новое поколение молодых геодезистов, у которых нет такой основательной подготовки в области 2D-измерений на бумаге, и им может не хватать опыта и знаний для выявления проблем в моделях CAD / BIM, как это могло бы быть в 2D-среде. Это приводит к серьезной проблеме недоверия произведенным автоматическим измерениям из-за проблем с качеством модели. Проблемы могут также возникнуть, когда количественные инспекторы не полностью знакомы с программным обеспечением автоматизированных количеств. Это требует опыта, опыта и интуиции, чтобы иметь возможность выявлять проблемы с производимыми объёмами.

Фирмы используют автоматизированные объёмы только в той степени, в которой это возможно - хотя они идеально подходят для измерения планирования затрат. Автоматические величины также будут отражать только то, что подробно описано в модели - критически важно указывать информацию и количества, которых нет в электронной модели. Также следует отметить, что со всеми опрошенными фирмами значительный объем

измерений все еще выполняется с помощью традиционных средств, особенно в отношении подробных измерений для ведомостей количественных данных и управления контрактами / претензиями. Все фирмы рассматривали автоматизированные количества как «путешествие», поскольку они развиваются с технологией и используют ее там, где это практично и полезно.

Образование и обучение

Образование и обучение требуют значительных затрат времени и средств от фирм, занимающихся количественными исследованиями. Многие опрошенные определили необходимость в университетах, чтобы помочь дополнить этот тренинг так, чтобы выпускники вошли в индустрию с хотя бы базовыми знаниями в области BIM и использованием соответствующего программного обеспечения и цифровых инструментов. Респонденты описали ряд подходов к образованию и обучению на рабочем месте. Одна фирма отметила свою практику экспертной оценки в конце каждого проекта. Работа группы по каждому проекту проверяется коллегами в конце проекта для выявления проблем / проблем BIM, факторов успеха, факторов неудачи и извлеченных уроков. Большинство респондентов выразили обеспокоенность по поводу вопроса о более молодых сотрудниках, которые могут быть опытными в использовании моделей BIM и соответствующего программного обеспечения, но не имеют фундаментальных знаний и опыта в основных сферах деятельности профессии (знание технологии строительства / услуг, принципы измерения и тому подобное). И наоборот, опытные пожилые сотрудники, которые борются с этой новой технологией. Одна фирма сослалась на их практику объединения, по возможности, молодых / пожилых сотрудников, чтобы они могли работать вместе и помогать преодолевать свои недостатки в знаниях / опыте и в конечном итоге приводить к долгосрочному постоянному улучшению среди своих сотрудников. Сертификация была также поднята. Такие сертификаты, как «Сертифицированный практикующий BIM Professional», также помогут развить профессиональное понимание, навыки и знания. Это может включать сертификацию как частных лиц, так и компаний. Приведенные примеры включают CanBIM из Канады. Программа сертификации CanBIM для физических лиц - это многоуровневая программа сертификации, предоставляющая эталон для физических лиц, подлежащих сертификации в соответствии с национально стандартизированными и признанными уровнями компетенции и управления процессами BIM.

Будущие стратегии и направления

В RICS выделены следующие основные проблемы, с которыми сталкиваются менеджеры стоимости проекта:

- Специалисты по QS получают модели, разработанные другими членами проектной команды, и должны выполнять свои задачи с использованием этих моделей.

- Учитывая, что модели разрабатываются другими членами проектной

команды, первой важной задачей, которую должны выполнить QS, является проверка модели на точность и насыщенность информацией. Сообщалось о многих случаях, когда модель не имеет необходимой информации, позволяющей проводить измерения на основе модели и проводить количественный анализ.

- Для QS важно убедиться, что автоматические измерения на основе моделей и количественный анализ соответствуют местным общепринятым стандартным методам измерений.

- Системы классификации, принятые проектной командой, могут оказывать влияние на рабочие процессы CM. Общепринятыми системами классификации являются NRM RICS, система классификации строительства OmniClass, ICE CESMM, MasterFormat, UniFormat и CPIC Uniclass.

- LOD модели должен быть четко понят QS, чтобы гарантировать, что планирование затрат соответствует уровню информации, которая доступна в модели.

- Модели могут часто меняться в среде BIM. Это имеет как положительные, так и отрицательные значения. Специалисты / фирмы QS могут предоставлять клиентам более точную информацию о планировании затрат благодаря измерениям на основе моделей и количественному анализу. Однако частые изменения могут нарушить рабочий процесс, обычно ожидаемый QS.

При решении этих вопросов RICS предполагает, что могут потребоваться следующие широкие структурные изменения: «более широкое видение и поведенческие изменения со стороны всех заинтересованных сторон для совместной работы на платформе BIM с «целой системой» и «целым отраслевым подходом; наращивание потенциала, образование и обучение для внедрения BIM; лучшее ценностное предложение для всех заинтересованных сторон (включая формулировку ценностного предложения); разработка национальных стандартов и руководств; инвестиции в исследования и разработки; участие академического сообщества в обновлении учебных программ; перемены, ориентированные на процессы и людей, а не на технологические изменения; и представление жизненного цикла для внедрения BIM с сильной интеграцией с цепочкой поставок и управления активами ».

Стандарты моделирования BIM для измерений

Разница в стандартах моделирования остается большой проблемой для менеджеров по проектам. Отсутствие согласованных стандартов моделирования требует, чтобы количественные инспекторы адаптировались к ряду подходов - это приводит к очевидной неэффективности и напрасной трате времени. Менеджеры стоимости проекта пытаются уменьшить эту проблему, развивая отношения сотрудничества с дизайнерами, как описано выше, но это небольшой частичный подход к общеотраслевой проблеме. Развитие национальных стандартов моделирования BIM было рассмотрено интервьюируемыми как один из наиболее важных факторов с точки зрения

успешного долгосрочного внедрения BIM. В идеале наилучшим подходом будет разработка глобального стандарта моделирования BIM для менеджеров по проектам и количественных съемщиков. Международный совет по проектированию затрат (ICEC), RICS, Европейский совет экономистов-строителей (CEEC) и другие профессиональные ассоциации находятся на ранних стадиях разработки глобального международного стандарта измерения строительных параметров (ICMS). Цель состоит в том, чтобы разработать международные стандарты посредством участия и ответственности профессиональных ассоциаций по управлению затратами во всем мире, которые признаны мировыми органами и национальными правительствами. Эта инициатива имеет большой потенциал для разработки глобальных стандартов измерения BIM и сопутствующих стандартов моделирования BIM. Такая глобальная инициатива может оказать значительное потенциальное влияние на поставщиков программного обеспечения BIM и отрасль в целом. Несколько фирм назвали британский стандарт BIM 1192 как хорошую модель, которая может стать основой глобального стандарта. В настоящее время поставщики программного обеспечения BIM в значительной степени определяют стандарты моделирования.

Стандарты спецификации уровня развития (LOD)

Стандарты спецификаций BIM на различных этапах разработки проекта важны для менеджеров по проектным затратам и других специалистов по строительству, чтобы помочь им определить свои информационные требования на этих различных этапах. Форум BIM (2013) разработал Спецификацию уровня развития (LOD), которая может применяться во всем мире. Это справочник, который позволяет профессионалам с высокой степенью ясности определять и четко формулировать содержание и надежность Информационных моделей зданий (BIM) на различных этапах процесса проектирования и строительства. В спецификации LOD используются основные определения LOD, разработанные Американским институтом архитекторов. Он определяет и иллюстрирует характеристики элементов модели различных систем зданий на разных уровнях развития. Эта четкая формулировка позволяет авторам моделей определять, на что могут опираться их модели, и позволяет нижестоящим пользователям четко понимать удобство использования и ограничения моделей, которые они получают. Цель данной Спецификации - помочь объяснить структуру LOD и стандартизировать ее использование, чтобы она стала более полезной в качестве инструмента коммуникации. Он не предписывает, какие уровни развития должны быть достигнуты в какой-то момент в проекте, но оставляет спецификацию хода модели пользователю этого документа. Для достижения цели документа, его основные задачи состоят в том, чтобы помочь командам, включая владельцев; указать результаты BIM и получить четкое представление о том, что будет включено в результаты BIM; чтобы помочь менеджерам по проектированию объяснить

их командам информацию и деталях, которые должны быть предоставлены на различных этапах процесса проектирования, и предоставить стандарт, на который могут ссылаться контракты и планы выполнения BIM.

Моделирование существующих зданий

Новостройки составляют только 1 - 1,5% от общего количества строительного фонда. Значительная работа ведется по моделированию существующих зданий. Это имеет важные последствия для управления объектами и рынков переоборудования / модернизации. Менеджеры стоимости проекта должны быть вовлечены в это. В RICS отмечается, что ‘с распространением BIM в настоящее время возникает необходимость в сборе собранной информации, особенно для крупномасштабных проектов по модернизации и обновлению. В этих ситуациях полезно начать с базовой цифровой модели объекта, существующей на месте. Теперь это возможно благодаря соединению лазерного сканирования и 360-градусного видео или векторной технологии камеры ».

Управление данными

RICS также утверждают, что большие объемы данных, которые могут быть созданы в процессе BIM, должны адекватно управляться. «Чтобы добиться успеха в крупных проектах BIM, необходимо использовать программное обеспечение для управления данными. Технология управления данными позволяет связывать процесс моделирования с расширенными, рассредоточенными и удаленными членами команды. С помощью этой технологии обеспечивается контроль доступа и безопасность наряду с контролем версий модели и связанных файлов ».

Эволюция с цифровыми технологиями в целом

Большие данные - это также область, с которой менеджеры по проектным затратам также должны обращаться и развиваться. «Интернет вещей» показывает, что через 5 лет количество устройств, подключенных к Интернету, увеличится в 30 раз. Будущий рост числа интеллектуальных устройств создаст сеть, богатую информацией, которая позволит цепям поставок собираться и обмениваться информацией новыми способами и существенно изменит доступ к информации о лидерах цепи поставок и подверженность кибернетическому риску (Gartner, 2014). Информация с этих устройств будет иметь основополагающее значение для больших данных, и что можно сделать с этой информацией. Эти переходы повлияют на поведение профессионалов в будущем. Знание / владение данными не будет иметь значения - реальная ценность будет зависеть от того, как эти данные запрашиваются и интерпретируются.

Менеджеры стоимости проектов все чаще имеют дело с более связанными, умными и требовательными клиентами. «Интернет вещей», облачные вычисления, совместная работа на основе облачных технологий, краудсорсинг, робототехника, сборка конструкций, экологичность и т. Д. - все это области, в которых профессионалы отрасли должны развиваться и участвовать в них.

Заключение

Полный потенциал моделей BIM не достигнут. Объектам в моделях обычно не хватает существенных данных, которые требуются менеджерам по проектным затратам и другим строительным специалистам, чтобы в полной мере воспользоваться преимуществами, которые может предоставить модель. Это требует, чтобы полные и точные данные были введены достаточным персоналом, обладающим необходимым опытом и знаниями, а также для обеспечения адекватных сборов для обеспечения этого. Ключевыми сторонами, которые должны инвестировать в этот ввод данных, являются клиенты, разработчики и подрядчики. Национальные и / или глобальные объектные библиотеки и стандарты моделирования также должны быть разработаны для облегчения этого. Это остается большой проблемой для отрасли и напрямую влияет на способность менеджеров по проектным затратам полностью использовать потенциал BIM.

Использованные источники:

1. BIM Forum (2013). Level of Development Specification, www.bimforum.org/lod Cheunga, F., Rihana, J. Taha, J., Duceb, D. & Kurula, E. (2012). Early stage multi-level cost estimation for schematic BIM models. Automation In Construction, November 2012, Volume 27, Pages 67–77
2. ConstrucTech (2013). Defining the 5D of BIM. http://www.constructech.com/news/articles/article.aspx?article_id=9229 Exactal (2013), CostX. www.exactal.com Frei, M., Mbachu, J. & Phipps, R. (2013). Critical success factors, opportunities and threats of the cost management profession: the case of Australasian quantity surveying firms. International Journal of Project Organisation and Management, February 2013, Volume 5, Number 1
3. Mitchell Brandtman (2013). 5D Cost Planning. http://www.mitbrand.com
4. Mitchell, D. (2012). 5D – Creating Cost Certainty and Better Buildings. RICS Cobra Conference, Las Vegas
5. Mitchell, D. (2013). 5D Quantity Surveyor – Here & Now. JCT News, pp 4-6, Thomson Reuters
6. Muzvimwe, M. (2011). 5D BIM Explained. http://www.fgould.com/uk/articles/5d-bim-explained/ Olatunji, O., Sher, W., Gu,N. (2010). Building information modeling and quantity surveying practice. Emirates Journal for Engineering Research Vol. 15, Issue 1, p. 67-70 Property Wire (2012).
7. RICS launches landmark new guidance to the construction sector. http://www.propertywire.com/news/europe/rics-construction-industry-guidelines-201204246452.html
8. Smith, P. (2015). Professional Standards For Quantity Surveying & Cost Engineering – Global Issues & Strategies. 19th Pacific Association of
9. Quantity Surveyors (PAQS) Congress, June, Yokohama, Japan Thomas, Kevin (BE) (2012) Building Information Modeling in quantity surveying education. In: QSIC 2012: Quantity Surveying International Conference 2012, 25-26 September, Kuala Lumpur, Malaysia

УДК 523

Шевелева Я.С.
студент 3 курса
Кузоваткина Н.В.
студент 3 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, г. Москва

ОСНОВНЫЕ ПРИЧИНЫ ПЕРЕРАСХОДА СРЕДСТВ В СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРОЕКТАХ

Аннотация: В этой статье затронута тема перерасхода средств в строительных проектах. Фактически, согласно исследованию KPMG, только 31% всех проектов уложились в перерасход средств менее 10% бюджета за последние 3 года. Однако из-за того, что бюджеты проектов подвергаются более тщательному изучению, чем когда-либо, а общая производительность отрасли остается на прежнем уровне, профессионалы в области строительства до сих пор не могут преодолеть этот барьер.

Ключевые слова: Перерасход средств, оптимизация, ошибки команды

Sheveleva Y.S.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Kyzovatkina N.V.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow

BASIC REASONS FOR REDUCTION OF FUNDS IN CONSTRUCTION PROJECTS

Annotation: The It's safe to say that cost overruns in construction projects have become an industry-wide status quo. In fact, according to a study from KPMG, just 31% of all projects came within 10% of the budget in the past 3 years. However, with project budgets being scrutinized more so than ever and overall industry productivity remaining stagnant, construction professionals can't really afford to accept the new normal.

Key Words: Cost overruns, optimization, team errors

Неточности в оценке проекта

В то время как многие заинтересованные стороны проекта стремятся начать строительство проекта, если у вас есть неправильные графики и бюджет для начала, ваш проект с первого дня движется к излишним затратам. Из-за конкурентного характера тендера, стоимости работ могут пострадать от ошибочных ожиданий объема работ, включенных в проект. Во многих случаях некоторые проекты также будут оцениваться по одному размеру, подходящему для всех, с вероятностью превышения этой

первоначальной оценки высокой. Поэтому для успеха вашего проекта крайне важно проявить усердие на этапе планирования до начала строительства и быть точными и реалистичными в отношении сроков и стоимости проекта со стороны архитекторов и подрядчиков. Точная оценка проекта может быть подсчитана даже в процессе запроса предложений. Это возможно, когда архитекторы, подрядчики и владельцы могут выразить свою озабоченность по поводу бюджета и сроков проекта. Если какая-либо из сторон кажется нереалистичной в отношении сроков или бюджета, это должно быть немедленным сигналом того, что проект движется за пределы бюджета.

Несмотря на то, что услуги по предварительному строительству и проектированию могут составить до 15% вашего бюджета, если этот процесс может успешно выявить потенциальные проблемы до фактического начала строительства, эти 15% будут ничем по сравнению с деньгами, сэкономленными на процессе строительства в дальнейшем. Из-за возможности экономии средств предварительное строительство считается столь же важным, как и этап строительства, поскольку оно действительно закладывает основу для сложного проекта. Тщательная фаза планирования перед новаторскими разработками гарантирует, что у вас будет лучший процесс документирования, меньше путаницы между администраторами и четкий график проекта, что поможет сократить будущие расходы.

Серьезные Ошибки Проекта

С другой стороны, даже если вы выделите надлежащее время и ресурсы для точных оценок бюджета и графика на этапе планирования до начала строительства, если ваши планы проектирования будут дефектными, вы неизбежно будете обречены на перерасход средств в строительных проектах. Недостаток проекта - плохо спроектированный, неточный или неполный план. Недостатки настолько распространены и являются основной проблемой как для владельцев, так и для дизайнеров, так что, согласно исследованию, проведенному Daily Engineers, ошибки проектирования составляли 38% строительных споров. В то же время, неполные или неправильные планы почти всегда приводят к некачественной работе подрядчиков, выполняющих работы, что может привести к судебным баталиям в будущем.

К счастью, такого рода разногласия можно избежать во многих ситуациях. На самой стадии проектирования программное обеспечение для конструирования может помочь снизить риск ошибок проектов, обеспечивая то, что все находятся на одной странице. Управление проектами намного лучше обеспечивается программным обеспечением, которое может учитывать изменения в реальном времени. Если проект сталкивается с неожиданными изменениями в своей области действия или одном из процессов, гораздо проще включить эти конструктивные изменения в динамическую цифровую модель ландшафта, чем перерисовывать модели на бумаге.

В качестве альтернативы, чтобы подрядчики и субподрядчики могли

строить в соответствии с проектными спецификациями, владельцы и подрядчики должны согласовать конкретный объем работ и обязанности по выполнению на этапе контракта. Эта документация должна включать четкие ссылки на все спецификации проекта в проектной документации, гарантии точных работ, которые должны быть выполнены подрядчиками, диаграмму или определение распределения рисков, а также процесс для непредвиденных проблем. Что наиболее важно, этот контракт должен определять процесс разрешения споров и / или посредничества, если разногласия возникают во время строительства, поэтому не требуется добавление значительных судебных издержек в дополнение к другим возможным перерасходам.

Риск внесения изменений в проект

Часто в связи с ошибками проектирования внесение изменений является еще одной распространенной причиной перерасхода средств в строительных проектах. Заказ на изменение возникает, когда владелец или подрядчик понимает, что проект их не устраивает, могут ввести новые исправления или требования после того, как начальные модели и бюджеты были завершены. Дополнительные требования обычно приводят к более высоким затратам, что, очевидно, сводит на нет первоначальный бюджет проекта. Дополнительное время, трудовые ресурсы и материалы, необходимые для реализации новой инициативы, также могут быть отнесены к категории перерасхода, если улучшения затрагивают другие аспекты проекта.

Следовательно, изменения обычно лучше всего решать на этапе контракта , когда можно добавить Положение об изменении заказа, чтобы указать необходимые процедуры и бюджет в случае изменения. Если это не будет решено досрочно, подрядчики могут заранее увеличить общую стоимость контракта в ожидании изменений, или могут возникнуть нежелательные споры.

Если вы используете определенное программное обеспечение для строительства, у вас есть возможность смоделировать различные решения для изменений области и бюджета соответственно на этапе перед строительством. Расчет различных решений заблаговременно станет намного более простым процессом, и вы сможете найти новый уровень функциональности, сократив при этом количество используемых дополнительных ресурсов. Несмотря на то, что изменения объема могут быть необходимы, они должны управляться заблаговременно и учитываться заранее, чтобы уменьшить вероятность перерасхода средств в строительных проектах.

ОШИБКИ АДМИНИСТРИРОВАНИЯ

Даже хороший проект может привести к нежеланным затратам, если администраторы проекта не успевают за прогрессом вашего проекта. Когда между администрацией возникают даже небольшие ошибки, результаты могут быть катастрофическими. Кроме того, если линии связи между

администраторами ограничены, проблемы, возникающие в одном аспекте проекта, могут даже не стать известными другим менеджерам проектов, пока не станет слишком поздно. Многие подрядчики и владельцы считают, что лучшее решение для плохого администрирования - просто увеличить размер команды администрирования. Логика заключается в том, что с большим количеством людей на работе, администраторы смогут сосредоточиться конкретно на своей области проекта. Тем не менее, Вместо того, чтобы раздувать команду администратора, вооружите его подходящими инструментами. Программное обеспечение для управления проектами может помочь и заменить нескольких администраторов. В отличие от традиционного администрирования, программное обеспечение дает команде возможность просматривать проект под разными углами, не отставая от множества возможных сценариев одновременно. Концепции могут быть изменены в цифровом виде и сравниваться бок о бок с предыдущими итерациями проекта. Когда речь идет о человеческих ошибках в выставлении счетов, учете и мониторинге доставки, которые могут привести к перерасходу, программное обеспечение также может помочь снизить этот риск. Административных ошибок довольно легко избежать с помощью программной системы, которая гарантирует точность всех проектных документов и выдает аварийные сигналы для поставок. С полной дополнительной поддержкой в цифровом виде Администраторы будут иметь полную прозрачность и гибкость в проекте, чтобы обеспечить бесперебойную работу и логистику.

Управление и оптимизация строительной площадки

Целостность конструкции, состояние оборудования и контроль качества - это лишь некоторые из многих аспектов проекта, которые необходимо отслеживать во время строительства . К сожалению, это не всегда идет по плану, что приводит к серьезным перерасходам в строительных проектах. Личности сталкиваются так же часто, как неожиданно меняется строительная площадка проекта. Врожденный разрыв доверия между заказчиками и подрядчиками может уже существовать из-за естественного конфликта интересов между двумя сторонами, и он может иметь разрушительные последствия для динамики проекта. При этом, даже если обе стороны поддерживают профессиональные отношения, некоторые проекты просто слишком велики, чтобы не отставать от каждого изменения стройплощадки, и новости по отделам могут распространяться слишком медленно.

Улучшение связи на месте с помощью программного обеспечения для строительства может уменьшить некоторые проблемы с управлением. С помощью программного обеспечения расчеты и проекты можно выполнять в цифровом виде для более точного чтения, а различные сценарии можно тестировать рядом, чтобы увидеть, какой из них принесет лучший результат. Поскольку цифровые вычисления гарантируют точность (конечно, на основе точных входных данных), программное обеспечение

помогает принимать более точные и быстрые решения на самом объекте.

Правильное программное обеспечение также предоставляет больше возможностей для совместной работы. Онлайн-доступ к проектам и сценариям позволяет расширить возможности связи из удаленных мест. Решения могут быть приняты, пока руководители проектов находятся на месте, непосредственно рассматривая проблему. Более быстрое общение также приводит к принятию более правильных решений, поскольку понимание в реальном времени может помочь в решении проблемы, прежде чем она превратится в большую проблему и повлияет на бюджет.

ИЗБАВЛЕНИЕ ОТ ПЕРЕРАСХОДОВ В СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРОЕКТАХ РАЗ И НАВСЕГДА

Систематическое сокращение перерасходов должно быть приоритетом в вашем планировании, если это еще не сделано. Потратив время на то, чтобы оценить причины перерасхода и включить правильные решения, вы улучшите свою способность выполнять сложные проекты с большим контролем. Благодаря правильному планированию и с помощью программного обеспечения для повышения производительности строительства вы начнете значительно сокращать перерасходы в своих проектах и приносить больше прибыли. Убедитесь, что у вас есть правильные решения для планирования и программное обеспечение, чтобы помочь завершить ваш следующий проект в рамках бюджета.

Использованные источники:

1. Управление строительством Э.У.Ямлеева
2. Основы организации и управления в строительстве В.А.Харитонов
3. Основы организации и управления в строительстве П.П. Олейник

УДК 69.001.5

Шевелева Я.С.
студент 3 курса
Кузоваткина Н.В.
студент 3 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, г. Москва

ПРИМЕНЕНИЕ И ПРОБЛЕМЫ БЕСПИЛОТНЫХ ВОЗДУШНЫХ СИСТЕМ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

Аннотация: Внедрение инновационных технологий в строительной отрасли необходимо для развития отрасли. Такие технологии могут помочь сократить время, необходимое для выполнения задач, повысить качество работ, улучшить стандарты безопасности и снизить расходы. Беспилотные воздушные системы (БАС) имеют различные применения на строительных площадках. Они обеспечивают вид с высоты птичьего полета для наблюдения за персоналом строительной площадки, а также обеспечивают прямую обратную связь о действиях, происходящих на месте. Учитывая высокий потенциал использования БАС в строительной отрасли и их широкое использование в последнее время, этот обзор исследований и литературы направлен на обобщение текущих применений БАС на строительных площадках. Кроме того, он также определит проблемы, возникающие в результате использования БАС в строительной отрасли.

Ключевые слова: приложения, проблемы, беспилотные воздушные системы, строительная индустрия

Sheveleva Y.S.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Kyzovatkina N.V.
3th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow

APPLICATIONS AND ISSUES OF UNMANNED AERIAL SYSTEMS IN THE CONSTRUCTION INDUSTRY

Annotation: The adoption of innovative technologies in the construction industry is necessary for the industry development. Such technologies can help in reducing the time needed to accomplish tasks, increase work quality, improve safety standards, and lower expenses. Unmanned aerial systems (UAS) have various applications on construction sites. They provide a bird's eye view for supervising construction site personnel as well as providing live feedback on actions taking place on-site. Given the high potential of UAS use in the construction industry and their recent wide usage, this study and literature review

aims to summarize the current applications of UAS on construction sites. Furthermore, it will also identify the issues resulting from UAS use in the construction industry. The findings will enhance understanding of the implementation of UAS in the construction industry.

Key Words: Applications, Issues, Unmanned aerial systems, Construction industry

1. Введение

Проверенные инновационные технологии очень полезны для любой отрасли, так как они в основном разработаны для повышения эффективности работы. Внедрение таких технологий может привести к сокращению времени выполнения задачи, повышению качества работы, повышению стандартов безопасности и снижению затрат. К сожалению, скорость внедрения инновационных технологий в строительной отрасли значительно ниже, чем в некоторых других отраслях. Использование технологий на строительных площадках представляет собой сложную задачу для управления строительством. Это связано с рядом ограничений и барьеров, а также с динамичным характером строительных площадок.

Беспилотные летательные аппараты (БЛА), также называемые беспилотными летательными аппаратами или беспилотниками, представляют собой инновационные технологии, которые могут быть очень полезны в различных областях применения в строительной отрасли. Термин «БЛА» все чаще используется для учета широкого спектра технологических применений. Сегодня некоторые БЛА управляются смартфонами, связанными сетями Wi-Fi, и их местоположение может быть точно определено с помощью глобальных систем позиционирования. БЛА может использоваться для сбора и обработки данных; ими также можно управлять с пилотом или без него. На БЛА могут быть установлены следующие инструменты: камеры, инфракрасный порт, радар и устройства связи. Передача данных в реальном времени с постов управления возможна с большинством типов БЛА; некоторые БЛА могут иметь опции хранения данных.

Самое раннее применение БЛА было для военных применений. Однако текущая ситуация изменилась, и в настоящее время БЛА участвуют в гражданских заявках. Все большее число исследователей изучают использование БЛА в строительных приложениях. Это можно увидеть в последнее время растет число научных публикаций по использованию БЛА на строительных площадках. В настоящее время интерес к использованию БЛА в гражданских и коммерческих целях обусловлен широким спектром применения, а также экономией труда, времени и затрат и даже повышением производительности. БЛА может работать в ряде строительных приложений, заменяя традиционно используемые методики. Кроме того, БЛА может помочь в проведении строительных работ с улучшенным и быстрым подходом. Например, БЛА может предоставлять геометрическую

информацию о фактических условиях строительной площадки часто и с низким уровнем ошибок. БЛА также используются для мониторинга транспортных и строительных площадок. Хотя существует потенциал для использования БЛА на строительных площадках, строительная отрасль не спешит его принимать. Кроме того, существует потребность в дальнейшей разведке, чтобы понять, как БЛА может использоваться в различных мероприятиях по управлению строительством. Эксплуатационные процедуры для эффективного использования БЛА, особенно для мониторинга безопасности строительной площадки, все еще требуют разработки. Таким образом, важно изучить вопросы, связанные с использованием БЛА в строительной отрасли. Литература по исследованию применения БЛА в гражданском строительстве скудна. Существует необходимость в научном исследовании и оценке эффективности БЛА в строительной среде. Это исследование было проведено с целью обобщения приложений и проблем использования БЛА в строительной отрасли, что поможет выявить несколько областей для улучшения и будущих исследований.

2. Методология

Это исследование было проведено с целью систематического обзора литературы для определения областей применения и проблем использования БЛА в строительной отрасли. Полученные результаты помогут понять и обобщить последние исследования по интеграции БЛА со строительной отраслью. Здесь основное внимание было уделено недавно выявленным приложениям и проблемам использования БЛА в строительной отрасли. Соответствующая литература была получена через Google Scholar, Science Direct, издательскую группу Taylor & Francis, Американское общество инженеров-строителей и публикации Springer. Термины поиска включали в себя «строительство», «беспилотники», «БЛА», «беспилотные летательные аппараты», «приложения», «проблемы», «проблемы», «риски» и «барьеры». Были выбраны и процитированы только статьи, в которых обсуждалась эта тема, или статьи, которые охватывали область, связанную с этой темой. В этом исследовании, Было получено 33 статьи, в том числе журнальные статьи, материалы конференций, журнальные статьи и отчеты. Одна статья была опубликована в 2012 году, а остальные 32 статьи были опубликованы в период между 2014 и 2017 годами. Это показывает, что тема исследования является относительно новой концепцией и что необходимы дополнительные исследования. В этом исследовании были исследованы два вопроса:

1. Каковы применения БЛА в строительной отрасли?
2. Каковы проблемы использования БЛА в строительной отрасли?

3. Применение БЛА в строительной отрасли

Использование БЛА в строительной отрасли является относительно новой концепцией, и заинтересованные стороны отрасли все еще находят применение. В этом разделе будет дан ответ на первый вопрос исследования,

а именно: каковы применения БЛА в строительной отрасли? Изучение литературы выявило девять основных применений БЛА в строительной отрасли (см. Таблицу 1). Из девяти определенных приложений, пять были упомянуты, по крайней мере, 12 статей в каждой, и включал строительные работы монитора, месте проведения работ, аэрофотосъемки и наблюдения , визуальный осмотр трудно - до - достичь мест, а также проверка безопасности, Другие четыре приложения не были широко обсуждены в литературе: взаимодействие с рабочими , количественный взлет и оценка , и безопасность строительной площадки были упомянуты в двух статьях каждая, в то время как обнаружение дефектов и повреждений упоминалось в одной статье. Количество статей, в которых упоминается приложение, указывает не на важность приложения, а на более широкое применение БЛА в строительной отрасли, которое привлекло внимание исследователей.

Application	*Reference*
Monitor construction activities	[1, 3-5, 7, 9, 13-21]
Site surveying	[3, 4, 6, 11, 15, 16, 19, 21-28]
Aerial photography and surveillance	[3, 5-9, 14, 16, 17, 19, 21-23, 29, 30]
Visual inspection of hard-to-reach locations	[3, 5, 8, 9, 13, 14, 16, 17, 19, 21, 23, 31]
Safety inspection	[1-3, 5, 13, 14, 16, 17, 19, 25, 31, 32]
Interaction with workers	[1, 14]
Quantity take-off and estimation	[9, 19]
Construction site security	[9, 23]
Defect and damage detection	[26]

Таблица 1. Применение БЛА в строительной отрасли

БЛА изменяют способ ведения бизнеса строительными компаниями, и БЛА можно интегрировать в строительные задачи несколькими способами. Как правило, БЛА используется для наблюдения с высоты птичьего полета надзорным персоналом на строительной площадке. В области архитектуры, инженерии и строительства БЛА стала новой темой исследований для трехмерного картирования. Трехмерное картографирование позволяет контролировать ход работ на площадке, выполнять геодезические и измерительные задачи, а также осуществлять контроль качества. Наблюдается экспоненциальный рост использования БЛА при визуальном мониторинге строительства и при визуальной эксплуатации многих типов зданий и систем гражданской инфраструктуры. Например, БЛА может использоваться для создания интерактивных карт зданий и участков путем проведения обследований площадок и построения трехмерных моделей этих мест. Кроме того, для задач, которые включают картирование обширных областей, таких как

раскопки, БЛА были приняты как надежные и эффективные устройства. Подрядчики все чаще осуществляют мониторинг своей строительной деятельности с использованием БЛА. Это связано с тем, что БЛА предлагает прямую трансляцию по ходу работы и может помочь в выявлении потенциальных опасностей или проблем с качеством, а также другой полезной информации в быстрой и экономичной форме. БЛА также полезны для мониторинга крупных строительных площадок. Большая строительная площадка становится все труднее контролировать, и именно здесь БЛА может сыграть свою роль; БЛА может обследовать и наносить на карту свалки.

Аэрофотосъемка внутри и снаружи строительных площадок в настоящее время является наиболее распространенным применением БЛА. Возможности оборудования БЛА значительно расширились, предоставляя улучшенные изображения с высоким разрешением под разными углами, одновременно являясь экономически эффективным и эффективным. Как правило, на строительных площадках устанавливают стационарные системы камер наблюдения. Однако, поскольку строительные площадки, как правило, очень заняты, становится невозможным полностью рассмотреть фиксированный диапазон камеры без структурного элемента, оборудования или материала на площадке, блокирующего его. В таких ситуациях БЛА может маневрировать вокруг любых препятствий, присутствующих на строительной площадке, и покрывать все необходимые места. Таким образом, БЛА обеспечивают аэрофотоснимки с различных углов и высот. Следовательно, БЛА можно считать более гибким по сравнению с фиксированными камерами. К тому же БЛА может использоваться для регулярного обследования строительных площадок, мониторинга текущей деятельности, составления документов по безопасности и изучения конструкций, в частности районов, в которые трудно попасть. БЛА может получить доступ к труднодоступным местам на строительных площадках и позволить менеджерам по безопасности взаимодействовать с работниками в критических ситуациях. Исследователи рассматривают БЛА как недорогой инструмент аэрофотосъемки для инспекции строительства, особенно для опасных или невозможных мест, таких как крыши и фасады зданий. Использование БЛА для проверки конструкции и инфраструктуры гарантирует надлежащую производительность и безопасность пользователя от разрушения конструкции, и в то же время предотвращает подверженность работника травмам. Неясные места, такие как внешняя оболочка здания или места, где возникают серьезные проблемы с безопасностью персонала, часто являются препятствиями для инспекторов, проводящих визуальное наблюдение; БЛА позволяют инспекторам просматривать эти места с безопасного расстояния. Например, в случае структурного пожара на крыше, БЛА позволит инспектору безопасно просматривать неподвижные изображения и видео поврежденных участков и проводить точную оценку. Кроме того,

БЛА, установленный с термографическими камерами, может улавливать тепловой поток, что позволяет отображать вопросы изоляции крыши или изоляции труб. Кроме того, размер БЛА позволяет ему получить доступ к внутренней части строительных проектов, что невозможно на вертолете из-за ограничений по размеру и ограниченной возможности доступа к открытым площадкам, таким как стадионы. БЛА будет обеспечивать менеджеров по технике безопасности живым контактом с работниками с помощью средств связи, включая видео и голосовые передатчики. Это очень выгодно, так как позволяет менеджерам по безопасности наблюдать за строительной площадкой и предоставлять работникам обратную связь в реальном времени. Еще одно применение БЛА - проведение оценки кровли. Некоторые подрядчики используют БЛА для оценки крыш, так как по некоторым крышам трудно ходить, и они могут быть легко повреждены, например, те, которые сделаны из сланцевой или глиняной черепицы.

Строительные рабочие подвергаются несчастным случаям, которые приводят к финансовым потерям, инвалидности и несчастным случаям. БЛА может улучшить методы строительства и облегчить инспекции безопасности на строительной площадке. Кроме того, они могут мгновенно оповещать операторов о несчастных случаях и помогать менеджерам по безопасности в определении места происшествия и пострадавших работников. БЛА может использоваться как эффективный и экономичный инструмент проверки безопасности высотных конструкций. Это связано с тем, что осмотр высотных конструкций очень опасен и считается трудоемким, дорогостоящим и трудным для диагностики. Визуальные данные, собранные БЛА, могут улучшить контроль безопасности на площадке за счет улучшения визуализации рабочих ситуаций.

5. Выводы

Использование новых инновационных технологий, таких как БЛА, в строительной отрасли крайне необходимо для развития различных аспектов отрасли, таких как безопасность. Поскольку использование БЛА на строительных площадках является относительно новым, может возникнуть ряд проблем, влияющих на работу на площадке. Это иллюстрирует важность проведения углубленных исследований по использованию БЛА в строительной отрасли.

Использованные источники:

1. Irizarry, J., M. Gheisari и B. Walker, оценка применимости технологии Drone как средства контроля безопасности. Журнал информационных технологий в строительстве, 2012. 17 (сентябрь): с. 194-212.
2. Мело Р. и др. Применимость беспилотной воздушной системы (БАС) для проверки безопасности на строительных площадках. Наука о безопасности, 2017. 98 (октябрь): с. 174-185.
3. Шрайбер Л., Э. Остиари, « Игра дронов»: предоставляют ли гражданские приложения возможности для устойчивого развития? 2014, Мирова: Париж, Франция.

4. Babel, J., Up in the Air: возникающая проблема беспилотников в строительной отрасли . 2015, XL Catlin: NY. СОЕДИНЕННЫЕ ШТАТЫ АМЕРИКИ. п. 1-3.
5. Иризарри, Дж. И Д. Коста, Исследовательское исследование потенциальных применений беспилотных воздушных систем для задач управления строительством. Журнал управления в машиностроении, 2016. 32 (3): с. 1-10.
6. Siebert, S. and J. Teizer, Мобильная 3D-картография для съемки земляных проектов с использованием системы беспилотных летательных аппаратов (БПЛА). Автоматизация в строительстве, 2014. 41 (май): с.1-14.
7. Vacanas, Y., и др., Совместное использование технологий информационного моделирования зданий (BIM) и беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) для трехмерной иллюстрации хода работ в проектах строительства инфраструктуры , в четвертой Международной конференции по дистанционному зондированию и геоинформации окружающей среды 2016: Кипр. п. 1-8.
8. Флеминг К. и др. Новые технологии для глубоководных цифровых строительных записей. Практический журнал по структурному проектированию и строительству, 2016. 21 (4): с. 1-10.
9. Опфер, Н. и Д. Шилдс, Применение беспилотных летательных аппаратов и вопросы строительства , на121-й ежегодной конференции и экспозиции ASEE . 2014: Индиана, США. п. 1-15.
10. Wang, J., S. Zhang, J. Teizer, Геотехническое планирование и планирование средств защиты, использующих данные облака точек дальности и проверку правил при информационном моделировании зданий. Автоматизация в строительстве, 2015. 49 (январь): с. 250-261.

УДК 159.9.072

Шевченко А.А.
студент магистратуры 1 курса
институт «Истории, международных отношений и социальных технологий»
кафедра психологии и педагогики
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

ВЛИЯНИЕ ТИПА ЗАНЯТОСТИ НА МОТИВАЦИОННУЮ СТРУКТУРУ ЛИЧНОСТИ И СТРАТЕГИИ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ

Аннотация:

В статье рассматривается влияние типов занятости (полная, частичная и её отсутствие (безработные)) на мотивационную структуру личности и присущие индивидам стратегии принятия решений. Описаны выявленные особенности каждого из исследуемых типов занятости и выведены предположения, объясняющие полученные результаты.

Ключевые слова:

Мотивация, мотивационная структура, процесс принятия решения, стратегии принятия решений, тип занятости.

Shevchenko A.A.
graduate student
1st year, Institute of History, International Relations and Social Technologies
Department of Psychology and Pedagogy
Volgograd State University
Russia, Volgograd

INFLUENCE OF EMPLOYMENT TYPE ON MOTIVATIONAL STRUCTURE OF PERSONALITY AND STRATEGY OF DECISION-MAKING

Annotation:

The article discusses the impact of types of employment (full, partial and its absence (unemployed)) on the motivational structure of the individual and the decision-making strategies inherent in individuals. The identified features of each of the studied types of employment are described, as well as statistically significant gender`s differences in the motivational structure of the individual and in decision-making strategies are shown.

Keywords:

Motivation, motivational structure, decision-making process, decision-making strategy, type of employment.

Абсолютно любой человек ежедневно совершает множество в той или иной степени осознанных действий в бесчисленном количестве ситуаций. Все осознанные действия осуществляются на основе принятых

индивидуумом решений. Решение индивида о выборе определенной стратегии действий зависит от его понимания и субъективной интерпретации ситуации, которые, в свою очередь определяются его индивидуальными психологическими особенностями, социальным опытом, интеллектуальным уровнем, интересами, убеждениями, идеями, и, конечно же, мотивами. Связь мотивации и стратегий принятия решения неоднократно подтверждалась во многих исследованиях. Однако же, интересно посмотреть на данные структуры через призму такой неотъемлемой части жизни человека как работа. Чаще всего, для успешного социализированного взаимодействия с обществом и обеспечения своего жизненного комфорта индивиду необходимо иметь деятельность, приносящую доход, будь то полная или частичная занятость. Однако, бывает и так, что по разным причинам человек оказывается безработным. Изменяется ли в этом случае его стратегия принятия решений? И что происходит с мотивацией? В данной статье представлены результаты исследования влияния типа занятости на мотивационную структуру личности и стратегию принятия решений.

Выборку исследования составили 62 респондент в возрасте от 19 лет до 61 года, из них безработных 30,6%, с частичной занятостью 32,3% и с полной занятостью 37,1%, где 50% мужчин и 50% женщины.

Для выявления мотивационного профиля был использован тест диагностики мотивационной структуры личности В.Э. Мильмана; для определения стратегий принятия решения - Мельбурнский опросник принятия решений (МОПР, MDMQ), для выявления общей информации и типа занятости – первчная анкета.

В ходе исследования было выявлены следующие статистически значимые **различия мотивационной структуры личности и стратегий принятия решения у респондентов разного типа занятости (табл. 1)**:

1) В среднем, респонденты, имеющие полную занятость чаще используют такой тип принятия решений как сверхбдительность, характеризующийся повышенной склонностью к пессимизму в возможности найти хорошее, выгодное решение. Наименее этот показатель выражен у людей с частичной занятостью ($p \leq 0,05$).

2) Наиболее мотивированными на поддержание жизнеобеспечения оказалась группа, имеющая полную рабочую занятость, а безработные по этому показателю набрали наименьший средний балл ($p \leq 0,05$).

3) Наиболее мотивированными на достижение социального статуса оказались респонденты с полной рабочей занятостью, однако интересно, что безработные не сильно отстали по этому показателю ($p \leq 0,05$).

4) Наиболее подвержены астеническим переживаниям в повседневной жизни оказались респонденты с полной занятостью, а наименее – респонденты с частичной занятостью ($p \leq 0,05$).

Таблица 1

Различия показателей мотивационной структуры личности (включая эмоциональный профиль) и стратегий принятия решения по типу занятости				
Критерий	**Средние показатели**		**F**	**Значимость**
Сверхбдительность (Стратегия принятия решения)	безработный	62,1053	3,908	,025
	частичная занятость	54,6667		
	полная занятость	66,3768		
Поддержание жизнеобеспечения (Мотивация)	безработный	23,21	3,391	,040
	частичная занятость	24,80		
	полная занятость	25,70		
Социальный статус (Мотивация)	безработный	27,32	3,505	,036
	частичная занятость	24,20		
	полная занятость	27,78		
Направленность на эмоциональные переживания астенического типа; (Эмоции)	безработный	9,11	3,747	,029
	частичная занятость	8,20		
	полная занятость	9,43		

Другими словами, выборку респондентов с полной рабочей занятостью можно охарактеризовать как наиболее сверхбдительных, чаще использующих отговорки, более неуверенных в правильности принятого решения, часто испытывающих эмоции, снижающие жизнедеятельность и активность, мотивированных на достижение социального статуса и поддержание жизнеобеспечения людей. Вероятно, такие результаты связаны с высокой загруженностью и повышенным уровнем стрессоров, часто сопровождающих человека на работе. В противовес группе с полной рабочей занятостью выступает группа, участники которой имеют частичную занятость. Они наименее склонны к пессимизму в поиске выгодных решений, для них не так важен социальный статус, и они менее всех подвержены воздействию разрушающих эмоций. Выборка безработных, в свою очередь, отличается от двух других наименьшей мотивацией на поддержание жизнеобеспечения, однако, почти на ровне с группой с полной занятостью, они стремятся к достижению определенного социального статуса и нередко подвержены снижающим работоспособность и активность эмоциям.

Таким образом, наиболее адаптированной оказалась группа респондентов с частичной занятостью. Вероятно, этот факт связан с умеренной рабочей нагрузкой у членов данной выборки, с их более

свободным и гибким графиком, позволяющим распределять время работы и отдыха (в отличии от загруженности группы с полной занятостью) и с меньшим стрессом и переживаниями по поводу поиска источника заработка (в сравнении с безработной группы). Полученные результаты говорят в пользу неполной рабочей занятости для сохранения эмоционального и психического равновесия.

Использованные источники:

1. Мильман В.Э. Метод изучения мотивационной сферы личности / Практикум по психодиагностике. Психодиагностика мотивации и саморегуляции. М., 1990
2. Корнилова Т.В. Мельбурнский опросник принятия решений: русскоязычная адаптация // Психологические исследования. 2013. Т. 6, № 31. С. 4

УДК 338

Шевчук В.О.
студент 2 курса, бакалавриат
Курилкова М.А.
студент 2 курса магистратуры
научный руководитель: Каменская Л.А., к.э.н.
доцент
ФГБОУ ВО «Сочинский государственный университет»
Россия, г. Сочи

АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Аннотация**:** В данной статье рассматривается экономическая безопасность страны. Анализируются её основные показатели. Также в статье представлены официальные данные состояния экономических показателей.*

Ключевые слова: экономическая безопасность, основные понятия, экономика.

Shevchuk V.O.
Student 2 course, undergraduate
«Sochi State University»
Russia, Sochi
Kurilkova M.A.
Student 2 course, master
«Sochi State University»
Russia, Sochi
Scientific adviser: Kamenskaya L.A., associate professor
«Sochi State University»
Russia, Sochi

ANALYSIS OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIA

FEDERATION

Annotation: This article suggests a direction the economic security of the country. Analyzed its main indicators. The article also presents official data on the state of economic indicators.

Keywords: economic security, main factors, economy.

В Российской Федерации экономическая безопасность является основной и материальной базой национальной безопасности. [2]

В зависимости от приоритетов, которые находятся в фокусе рассмотрения, экономическая безопасность рассматривается по-разному. Это может быть как региональная безопасность, безопасность предприятия или отрасли, так и безопасность государства. [3]

Обеспечение экономической безопасности возможно лишь с помощью формирования системы отношений между субъектами общественной сферы жизни общества, которые, в свою очередь поддерживаются совокупностью правовых, силовых, административных, технических и информационных мер. [3]

Т.е. экономическая безопасность – это достижение такого состояния экономики, с помощью которого обеспечивается высокий и устойчивый экономический рост, контроль государства за движением и использованием национальных ресурсов, эффективное удовлетворение экономических потребностей, защита экономических интересов страны на национальном и международном уровнях.

Что касается, основных показателей безопасности, то в экономике главными из них являются: [2]

1) Темпы роста ВВП;
2) Уровень и качество жизни населения;
3) Темпы инфляции;
4) Уровень безработицы;
5) Структура экономики;
6) Имущественное расслоение общества;
7) Состояние технической базы хозяйства;
8) Расходы на НИОКР;
9) Конкурентоспособность и т.д.

В данной статье будут проанализированы первые три главных показателя экономической безопасности государства.

Что касается внутреннего валового продукта (ВВП) России, то в ценах 2018 года за III квартала данный объем составил 27007,2 млрд. руб. [1]

По официальным данным Росстата - индекс физического объема ВВП практически за год увеличился на 5,1%. Если в III квартале 2017 года показатель составлял 101,5%, то во II квартале 2018 года это значение стало 106,6%. [1]

На рисунке 1 представлена динамика производства ВВП в % к значению условного среднего квартала 2016 г. (1/4 нормального значения

ВВП за 2016 г.) [1]

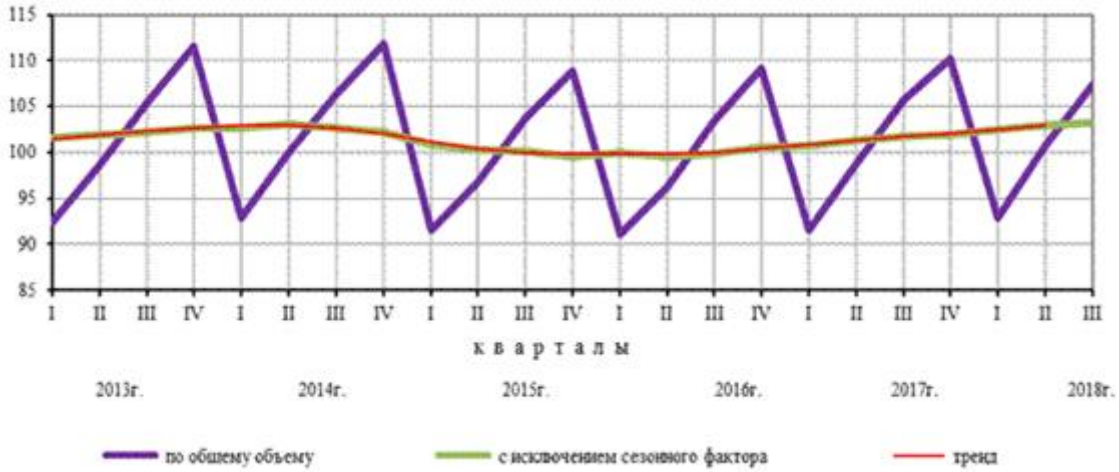


Рисунок 1 – Динамика производства ВВП [1]

Наглядно рассмотреть внутригодовую динамику производства ВВП в постоянных ценах за 2 года можно в таблице 1. [1]

Таблица 1- Внутригодовая динамика производства ВВП [1]

	В % к	
	соответствующему периоду предыдущего года	*предыдущему периоду*
2017г.		
I квартал	**100,6**	**83,9**
II квартал	**102,5**	**107,8**
I полугодие	**101,6**	
III квартал	**102,2**	**107,0**
Январь-сентябрь	**101,8**	
IV квартал	**100,9**	**104,2**
Год	**101,5**	
2018г.		
I квартал	**101,3**	**84,3**
II квартал	**101,9**	**108,4**
I полугодие	**101,7**	
III квартал	**101,5**	**106,6**
Январь-сентябрь	**101,6**	

По данным видно, что разница значения I квартала 2017 и 2018 гг. составляет чуть меньше 1%.

Что касается показателя ВВП за период январь-сентябрь 2017 года, то он составлял 101,8%, спустя год это значение сократилось на 0,2% и составило 101,6%. [1]

Вторым показателем экономической безопасности РФ является уровень и качество жизни населения страны.

Если верить данным издания The Economists, которые опубликовали рейтинг, где наиболее комфортно жить, то Россия занимает 49 место рейтинга с показателем 0,816, прибавив 0,001 пункт по сравнению с предыдущим годом. [3]

Правительство старается приблизиться к максимальному значению рейтинга (который составляет 1). Чтобы этого добиться необходимо, усовершенствовать показатели, которые используются для формирования отчёта.

Среди показателей выделяют: среднюю продолжительность жизни, доступность образования, ВВПП на душу населения и т.п.

Третьим показателем экономической безопасности РФ является темпы инфляции.

Инфляция России в % относительно предыдущего периода в 2018 году составила 2,89%, а в 2017 году этот показатель составлял 2,52%. Конечно же, по сравнению с предыдущими годами, этот показатель значительно уменьшился, но его увеличение может привести к серьёзным последствиям. [1]

Таким образом, каждый показатель из вышеперечисленных влияет в большей или меньшей степени на безопасность экономики государства.

При этом главным условием, которое будет обеспечивать экономическую безопасность России, является подъем экономики в целом, создание для её функционирования в режиме расширения воспроизводства и высокой конкуренции.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Электронный ресурс). Режим доступа: www.gks.ru

2. Матвеева Е.С. Понятие экономической безопасности государства и ее место в системе национальной безопасности//Молодой ученый.-2017. -№3.-с.367-369 (Электронный ресурс). Режим доступа: https://moluch.ru/archive/137/38388/

3. Сараджева О.В. Экономическая безопасность как основной компонент национальной безопасности России//Вестник Московского университета МВД России.-2015.-№4.-с.240 (Электронный ресурс). Режим доступа: https://znania.com/archive/17/63178/

УДК 658.5

Шелепун М.Р.
студент магистратуры
Марийский государственный университет
Россия, г. Йошкар-Ола

SWOT-АНАЛИЗ КАК МЕТОД ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация. Процесс организации управления на предприятии предполагает выбор оптимальных методов и инструментов анализа конкурентоспособности предприятия. В статье рассматриваются вопросы, касающиеся возможности применения SWOT-анализа при оценке позиций предприятия на рынке, а также правильности составления матрицы данного анализа.

Ключевые слова: конкурентоспособность предприятия, рынок, конкуренты, методы оценки конкурентоспособности, SWOT-анализ, матрица SWOT-анализа, стратегия развития.

Shelepun M.R.
master's degree student
Mari state university
Russia, Yoshkar-Ola

SWOT-ANALYSIS AS A METHOD OF ASSESSMENT OF COMPETITIVENESS OF THE ENTERPRISE

Annotation. The process of organization of management in the enterprise involves the selection of optimal methods and tools for analyzing the competitiveness of the enterprise. The article deals with the issues concerning the possibility of using SWOT analysis in assessing the position of the enterprise in the market, as well as the correctness of the matrix of this analysis.

Key words: enterprise competitiveness, market, competitors, methods of competitiveness assessment, SWOT analysis, SWOT analysis matrix, development strategy.

В современной экономике, развивающейся стремительными темпами, важной задачей каждого проедприятия является оценка его конкурентоспособности на рынке. Это позволяет предприятию определить свою позицию в отрасли, позицию конкурентов, а также сформировать стратегию дальнейшего развития.

Существует большое количество методов, используемых для оценки конкурентоспособности предприятия. Одним из часто используемых и наглядных методов в стратегическом планировани и прогнозировании является SWOT-анализ. Данный метод заключается в разделении факторов и явлений на четыре категории: strehgths (сильные стороны), weaknesses (слабые стороны), opportunuties (возможности) и threats (угрозы), которые сводятся в матрицу. Матрица SWOT-анализа в общем виде представлена в

таблице 1.

Таблица 1 - Матрица SWOT-анализа в общем виде

	Положительные стороны	Отрицательные стороны
Внутрення среда	Сильные стороны	Слабые стороны
Внешняя среда	Возможности	Угрозы

К сильным сторонам относятся характеристики коллектива или проекта, которые являются преимуществами перед другими компаниями в отрасли. К возможностям отнссятся внешние потенциальные возможности или факторы, которые могут помочь в достижении поставленной цели. Слабые стороны - это характеристики, ослабляющие компанию или проект. К угрозам относятся внешние потенциальные угрозы или факторы, которые могут стать препятствием на пути достижения цели.

После выявления сильных и слабых сторон, возможностей и угроз производится установление связей между ними, разъяснение которых в дальнейшем используется для формулирования стратегии организации.

Поле на пересечении сильных сторон и возвожностей показывает, что внутренний потенциал компании (положительные стороны) позволяет в полной мере использовать существующие возможности, что является позитивной тенденцией. Поле на пересечении сильных сторон и угроз показывает, что положительные стороны компании позволяют минимизировать существующие угрозы, это также является позитивной тенденцией. Поле на пересечении слабых сторон и возможностей показывает, что негативные стороны компании связаны с высокими затратами, однако благодаря повышению доходов людей конкуренция способна перейти в неценовую сферу. Поле на пересечении слабых сторон и угроз показывает, что высокие затраты ухудшают позицию компании при активизации конкурентов, что является отрицательной тенденцией.

В качаестве примера провдем SWOT-анализ предприятия ООО «Брокстаь», занимающегося предоставлением услуг в области металлопроката. Сравним предприятие ООО «Брокстаь» с конкурентами и составим матрицу SWOT-анализа (таблица 2).

Таблица 2 - Матрица SWOT-анализа предприятия ООО «Брокстаь»

Внутренняя среда	Сильные стороны	Слабые стороны
	-Хорошая репутация у клиентов -Хорошая рекламная кампания -Большой срок работы в области предоставления услуг металлопроката -Наличие собственного интернет-сайта -Большие объемы продаж -Большое количество пунктов приема по городу -Большое количество постоянных контрагентов -Возможность производства в	-Отсутствие новых видов продукции -Отсутствие системы скидок -Местонахождение центрального офиса за пределами города

	соответствии со специфическими пожеланиями заказчика	
Внешняя среда	Возможности	Угрозы
	-Повышение квалификации персонала -Расширение производственной линии -Увеличение доли рынка	-Внеплановый выход оборудования из строя -Высокая конкуренция

Исходя из проведенного анализа, можно выделить главные факторы и направления, которым нужно уделить особое внимание. Таким образом, основными направлениями для укрепления предприятия ООО «Броксталь» являются следующие:

1. Использование в производстве нового высокотехнологичного оборудования.

2. Производство новых товаров, изготовленных по современным технологиям, расширение спектра предлагаемых дополнительных услуг.

3. Стимулирование спроса путем введения системы скидок и акций.

SWOT-анализ является неотъемлимой частью стратегического планирования. Однако, SWOT-анализ несет в себе элемент субъективности. Данную проблему можно решить, привлекая к анализу максимальное количество управленческого персонала. Данный анализ помогает менеджеру выявить сильные и слабые стороны предприятия и внешней среды, а также своевременно выявить потенциальные угрозы и сформировать стратегию развития компании, способную устранить отрицательные факторы в деятельности организации. При выборе правильной стратегии развития SWOT-анализ также позволит повысить конкурентоспособность предприятия и в дальнейшем занять лидирующую позицию в исследуемой области на рынке.

Использованные источники:

1. Аренков И. А. Конкурентный потенциал предприятия: модель и стратегии развития / И. А. Аренков, Я. Ю. Салихова, М. А. Гаврилова // Проблемы современной экономики. — 2011. — № 4. — С. 120–127.

2. Дубинина Н. А. Подходы к формированию конкурентной стратегии предприятия / Н. А. Дубинина // Вестник Астраханского государственного технического университета. — 2010. — № 2. — С. 65– 71.

3. Чилимбаева Г. А. SWOT-анализ – выявление и решение возможных проблем в процессе // Молодой ученый. — 2014. — №8.1. — С. 33-35.

УДК 331.101.262

Шематонова А.А.
студент магистратуры
Уфимский государственный авиационный технический университет
научный руководитель: Мамлеева Э.Р., к.э.н. доцент
Россия, г. Уфа

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЭКОНОМИЧЕСКИХ КАТЕГОРИЙ «ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ», «ТРУДОВОЙ ПОТЕНЦИАЛ», «РАБОЧАЯ СИЛА» И «ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ»

Аннотация.Развитие общественного производства непосредственно зависит от качества управления человеческими ресурсами. Из всех ресурсов, именно человеческие ресурсы играют определяющую роль в развитии современного общества. Исследование категорий трудовые ресурсы, трудовой потенциал, человеческий капитал и рабочая сила позволяет более рационально относиться к данному виду ресурсов, повысить эффективность их использования с целью увеличения объемавоспроизводимых благ.

Ключевые слова. Трудовые ресурсы, трудовой потенциал, рабочая сила, человеческий потенциал.

Shamatonova A.A.
Master's student, Ufa state aviation technical University
Russia, Ufa
Supervisor: Mamleeva E.R.
Candidate of economic Sciences, associate Professor

COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF ECONOMIC CATEGORIES OF "LABOR RESOURCES", "LABOUR POTENTIAL", "LABOUR" AND "HUMAN CAPITAL»

Abstract. The development of social production directly depends on the quality of human resources management. Of all the resources, it is human resources that play a decisive role in the development of modern society. The study of the categories of labor resources, labor potential, human capital and labor allows a more rational attitude to this type of resources, to increase the efficiency of their use in order to increase the volume of reproducible benefits.

Keyword. Labor resources, labor potential, labor force, human potential.

Основой существования любого общества является труд. С целью обеспечения себя едой, одеждой, жильем и прочими, необходимыми для существования благами, человек вынужден работать.Трудовая деятельность не только обеспечивает человека необходимыми для жизни благами, но и заставляет его постоянно совершенствовать свои физические и умственные возможности.Главным условием осуществления трудовой деятельности

выступает наличие населения[3].

Население служит естественной базой формирования таких категорий, как: рабочая сила, трудовые ресурсы, трудовой потенциал и человеческий капитал.Изучению этих категорий посвящено большое количество работ отечественных и зарубежных авторов [1]. Рассмотрим их более подробно.

Рабочая сила рассматривается как способность к труду, которой располагает каждый человек, индивид.

Трудовые ресурсы – это трудоспособное население страны, региона, трудоспособный возраст определяется в каждой стране законом [3].

Качество трудовых ресурсов характеризуется такими показателями как общая и профессиональная трудоспособность и трудовой потенциал работников.

Общая работоспособность предполагает наличие у работника физических, психических, возрастных и других качеств, определяющих их способность к труду, не требующему специальной подготовки.

Профессиональная трудоспособность – это подготовленность к квалифицированному труду по определенной профессии. Профессиональная трудоспособность формируется в результате специального обучения и подготовки. В настоящее время в отечественной экономике не востребована профессиональная трудоспособность многих категорий высококвалифицированных работников.

Одной из основных качественных характеристик трудовых ресурсов является трудовой потенциал. Трудовой потенциал включает [6]:

• физические и психологические возможности работников;

• объем и уровень общих и специальных знаний, трудовых навыков и умений, определяющих способность к труду определенной квалификации;

• уровень сознания и ответственности, интересов и потребностей работников.

Различают трудовой потенциал общества, предприятия и работника. Управление персоналом связано с трудовым потенциалом всех трех уровней.

Человеческий капитал — совокупность знаний, умений, навыков, использующихся для удовлетворения многообразных потребностей человека и общества в целом [2].

Первоначально под человеческим капиталом понималась лишь совокупность инвестиций в человека, повышающая его способность к труду – это образование и профессиональные навыки. Но развитие общества привело к существенному расширению данного понятия, которое стало включать в себя и затраты на питание, одежду, жилища, образование, здравоохранение, культуру, а также расходы государства на эти цели[1][2].

Изучение этих категорий позволило выявить как их схожесть, так и ряд существенных отличий. В таблице 1 представлены основные характерные особенности изучаемых категорий.

Таблица 1

Сравнительная характеристика трудовых ресурсов, трудового потенциала, рабочей силы и человеческого капитала

	Трудовые ресурсы	Трудовой потенциал	Рабочая сила	Человеческий капитал
Определение	Часть населения стра-ны или региона, обла-дающая необходи-мым образователь-ным уровнем, физи-ческим развитием и состоянием здоровья для работы в народ-ном хозяйстве.	Располагаемые в настоящее время и предвидимые в бу-дущем трудовые возможности, ха-рактеризуемые ко-личествомтрудо-способного насе-ления, его профес-сионально-образо-вательным уровнем, другими качест-венными характе-ристиками.	Это общее число лиц в работоспособном возрасте от 16 лет и до принятого возрас-та выхода на пенсию, работающих или без-работных, исключая недееспособных. Раз-личают общую рабо-чую силу, включа-ющую лиц, находя-щихся на военной службе, и граж-данскую, за вычетом лиц, находящихся на действительной военной службе.	Человеческий капитал — совокупность зна-ний, умений, навыков, использующихся для удовлетворения мно-гообразных пот-ребностей человека и общества в целом.
Может оцениваться с позиции	Отдельного человека, предприятия, города, области, всего общества	Человека, предприятия, территории, общества	Стоимости рабочей силы	Индивидуального человеческого капи-тала, человеческого капитала фирмы, на-ционального чело-веческого капитала.
Количественная характеристика	общая численность трудоспособного населения;количе-ство рабочего времени, которое отрабатывает работающее населе-ние при сложившемся уровне производи-тельности и интен-сивности	списочная, явочная и среднесписочная численность работников	Оплата труда	

	труда.			
Качественная характеристика	состояние здоровья, физическаядееспо-собностьи качество трудоспособного на-селения с точки зре-ния уровня общеобра-зовательной и про-фессионально-квали-фикационнойподго-товки	квалификационная структура работни-ков, степень ис-пользования их зна-ний в организациях, личных способ-ностей человека	состояние здоровья и физическаядеес-пособность человека, уровень образования и квалификационной подготовки	воспитание, образо-вание, здоровье, знания (наука), пред-принимательскаясп о-собность и климат, информационное обеспечение труда, экономическаясво-бода, культура, искусство и др.

Таким образом, на основе информации, представленной в таблице 1, можно увидеть, что все эти категории взаимосвязаны и имеют схожие характеристики. Взаимосвязь категорий можно увидеть на рисунке 1.

Рис. 1 – Взаимосвязь категорий трудового и человеческого потенциалов, рабочей силы и трудовых ресурсов

Однако нельзя и равнять между собой эти категории. Каждый из приведенных терминов, дает свою характеристику и описывает население с точки зрения влияния на экономическое развитие общества.

Так, трудовые ресурсы характеризуют человека с точки зрения способности трудиться в народном хозяйстве в настоящий момент времени. Трудовой потенциал оценивает трудовые возможности населения не только в настоящее время, но и в будущем. Категория рабочая сила отражает, в первую очередь, то население, которое выполняет общественно-полезный труд, включая безработное население. А человеческий капитал

характеризует возможности человека, его знания и навыки при выполнении своих трудовых функций.

Таким образом, трудовые ресурсы, трудовой потенциал, рабочую силу и человеческий капитал необходимо изучать и оценивать как самостоятельные категории, но во взаимосвязи друг с другом.

Использованные источники:

1. Алиев, И.М. Экономика труда: Учебник для бакалавриата и магистратуры / И.М. Алиев, Н.А. Горелов, Л.О. Ильина. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 478 с.
2. Большой экономический словарь / под редА.Н.Азрилияна. – 5-е изд. доп и перераб. – М.: Институт новой экономики, 2002. - с. 469
3. Корнейчук, Б. В. Рынок труда : учебник для академического бакалавриата / Б. В. Корнейчук. — 2-е изд., испр. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 263 с.
4. Мазин, А.Л. Экономика труда: Учебное пособие / А.Л. Мазин. - М.: ЮНИТИ, 2016. - 623 с.
5. Управление персоналом организации. / Под ред. А.Я. Кибанова. - М.: ИНФРА-М, 2015. - 420 с.
6. Управление человеческими ресурсами: Уч.пос. / В.И.Еремин -М.:НИЦ ИНФРА-М,2016-272с.(ВО:Бакалавр.)(п) / ЕреминВ.И. и др. - Москва: СИНТЕГ, 2016. - 190 с.
7. Щипанова, Д. Г. Экономика труда. Учебник / Д.Г. Щипанова, М.В. Мелкумова. - М.: Инфра-М, РИОР, 2015. - 336 с.
8. Экономика труда: учебник для бакалавриата и магистратуры / И.М. Алиев, Н.А. горелов, Л.О. Ильина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2016. – 478 с.

УДК 004.056; 004.89

Шемякина М.А.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Техника и технологии»
Институт сферы обслуживания
и предпринимательства ДГТУ
филиал в г. Шахты
Россия, г. Шахты

СОСТОЯНИЕ, ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРИНЦИПЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НЕЙРОСЕТЕВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В КРИПТОГРАФИИ

Аннотация: Статья посвящена анализу возможностей использования нейросетевых технологий в криптографии. Актуальность работы обоснована тем, что для обеспечения информационной безопасности общества необходимо внедрять новые технологии защиты информации в повседневную жизнь. Основной сферой применения нейросетевых технологий в области криптографии являются симметричные системы шифрования. Нейронные сети позволяют решить главную проблему симметричных систем шифрования, которая заключается в передаче ключа по открытому каналу связи. Рассмотрены основные причины эффективности использования нейронных сетей в области криптографии. Проанализированы существующие реализации криптографических систем на основе нейронных сетей. Также сделан вывод о дальнейшем развитии нейросетевой криптографии.

Ключевые слова: нейронная сеть, криптография, симметричные системы шифрования.

Shemyakina M.A.
student
1 course, Faculty «Engineering and Technologies»
Institute of Entrepreneurship and Service sector (branch) «Don State Technical
University» Shakhty
Russia, Shakhty

CONDITION, PERSPECTIVES AND PRINCIPLES OF USING NEURAL NETWORK TECHNOLOGIES IN CRYPTOGRAPHY

Annotation: The article is devoted to the analysis of the possibility of using neural network technologies in cryptography. The relevance of the work is justified by the fact that in order to ensure the information security of the society, it is necessary to introduce new information protection technologies into everyday life. The main field of application of neural network technologies in the field of cryptography are symmetric encryption systems. Neural networks allow to solve the main problem of symmetric encryption systems, which is to transfer the key through an open communication channel. The main reasons for the effectiveness of the use of neural networks in the field of cryptography are considered. The

existing implementations of cryptographic systems based on neural networks are analyzed. The conclusion was also made about the further development of neural network cryptography.

Key words: neural network, cryptography, symmetric encryption systems.

Последние несколько лет в профессиональном сообществе специалистов в области информационных технологий активно обсуждается угроза информационной безопасности, в частности криптографии, которые могут возникнуть в следствии создания полноценного квантового компьютера. Эффективность использования квантовых компьютеров в криптоанализе можно объяснить их способностью решать трудноразрешимые задачи теории чисел, на которых основаны многие современные алгоритмы шифрования. Одним из возможных способов решения данной проблемы является использование нейронных сетей (далее - НС) в криптографии.

Эффективность использования нейронных сетей в области криптографии обуславливается следующими причинами:

– способностью нейронных сетей восстанавливать искаженный сигнал;

– способностью НС распознавать объекты, характеристики которых отличаются от эталонных;

– вычислительной мощностью НС;

– способностью НС адаптироваться к определенным задачам и обобщать данные [1];

– в некоторых типах нейронных сетей используются односторонние функции, которые затрудняют поиск обратного значения, что позволяет использовать их в асимметричных криптосистемах.

1. Шифрование на основе НС

Все системы шифрования можно разделить на два типа: симметричные и ассиметричные системы шифрования. К первым относятся системы, в которых для шифрования и дешифрования используется один ключ. Ко вторым относятся системы, в которых для шифрования сообщения используется открытый ключ, а для дешифрования закрытый ключ.

На данный момент наиболее распространенными являются ассиметричные системы шифрования, которые позволяют решить проблему обмена ключами. Однако именно этот тип систем наиболее уязвим перед квантовыми компьютерами. Один из способов решения данной проблемы заключается в переходе к использованию симметричных систем шифрования, но для этого необходимо найти безопасный способ обмена ключами. В этих целях предлагается использовать нейронные сети.

Проанализируем возможность внедрения нейронной сети в симметричный алгоритм AES, который относится к блочным шифрам. Базой такого алгоритма шифрования может быть многослойный персептрон с прямым распространением сигнала. Алгоритм состоит из следующих этапов:

– предварительная обработка данных, формирование обучающего множества;

– выбор топологии нейронной сети;

– процесс обучения нейронной сети на заданном множестве данных;

– процесс шифрования исходного сообщения в шифротекст;

– процесс дешифрования шифротекста в исходное сообщение.

Входные данные, поступающие на вход нейронной сети должны быть нормализованы, что может достигаться путем использования коэффициента масштабирования. В большинстве случаев при решении рассматриваемой задачи в нейрокриптографическом алгоритме AES используется нейронная сеть, состоящая из четырех слоев: в первый слой входят четыре нейрона; во второй и третий шестнадцать нейронов; четвертый слой состоит из одного выходного нейрона.

В процессе обучения на вход НС поступает исходный текст, разделенный на блоки, который обрабатывается во внутренних слоях НС. На выходе полученный шифротекст сравнивается с требуемым выходом сети, если необходимо НС обучается для достижения, заданного шифротекста. Полученные конечные веса используются для шифрования и дешифрования сообщения.

$output = \tanh(\sum W * \tanh(\sum_{k=1}^{16}\sum_{j=1}^{16} W_{kj} * \tanh\sum_{j=1}^{16}\sum_{i=1}^{16} W_{ji} * \tanh(\sum W * input))$,

output – зашифрованный текст;

w – ключ, представленный в виде матрицы;

input – открытый текст.

В последствии нейронная сеть может быть переобучена для получения нового ключа.

Полученная симметричная криптосистема на основе нейронной сети является более устойчивой к известным атакам на алгоритм AES, а также позволяет решить проблему обмена ключей. Однако после обучения НС возможны ошибочные отклонения значений от значений шифрования или дешифрования, что приводит к появлению искажений в зашифрованном и расшифрованном тексте.

Нейронные сети можно использовать не только для улучшения существующих алгоритмов шифрования, но и для создания новых. В 2016 году сотрудниками Google была создана нейронная сеть, которая способна самостоятельно разрабатывать простые протоколы симметричного шифрования путем машинного обучения [2]. В ходе эксперимента использовались три НС: Алиса, Боб и Ева (рисунок 1). Алиса должна была шифровать исходный текст и отправлять его Бобу, который в свою очередь должен был расшифровать полученное сообщение. Задача Евы состояла в перехвате и расшифровке сообщения без ключа. Алиса шифровала исходное сообщение таким образом, чтобы шифротекст был понятен только Бобу.

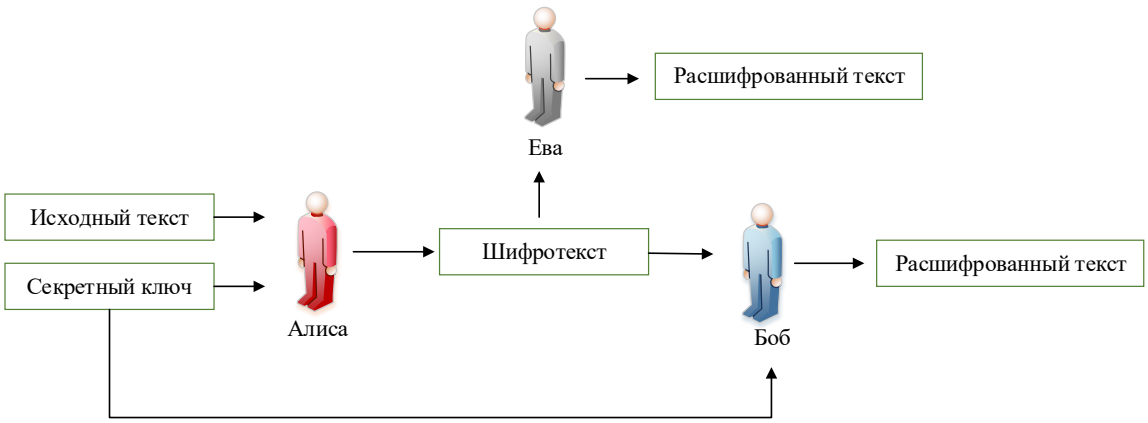


Рисунок 1- Структура криптографической системы

В начале процесса обучения Боб не мог расшифровать сообщения. Однако с течением времени был разработан надежный метод шифрования понятный Бобу. При этом все попытки Евы расшифровать сообщение сводились к угадыванию. После каждой удачной попытки Евы расшифровать сообщение, Боб и Алиса меняли систему шифрования. Однако шифрование, разработанное компьютером, оказалось довольно простым, особенно, если сравнить с теми методами, которые были разработаны человеком [3]. Поэтому в дальнейшем планируется работа не только с симметричными системами шифрования, но и с ассиметричными, а также использование НС в стеганографии.

2. Протокол обмена ключа связи в симметричных системах шифрования с применением нейронных сетей

На основе нейронных сетей можно построить наиболее безопасный протокол обмена ключами – TPM (tree parity machines - древовидные машины четности). Данный протокол заключается в использовании нескольких нейронных сетей, которые должны быть полностью синхронизированы. TPM представляет собой НС прямого распространения, топология которой выглядит следующим образом:

– k x n входных нейронов;

– k – скрытых нейронов;

– один выходной нейрон.

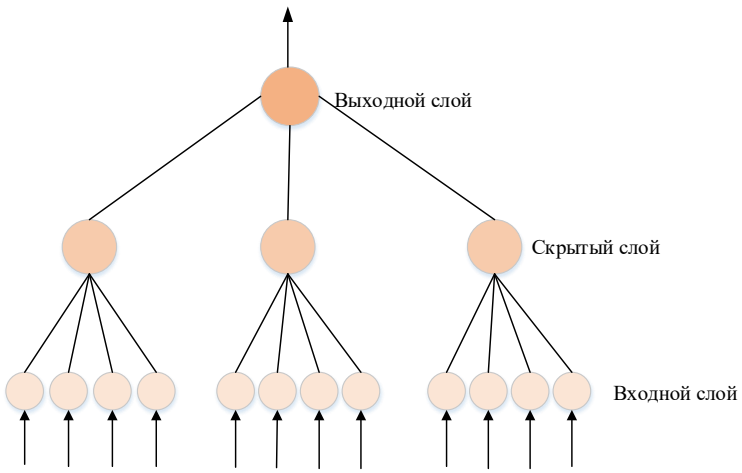
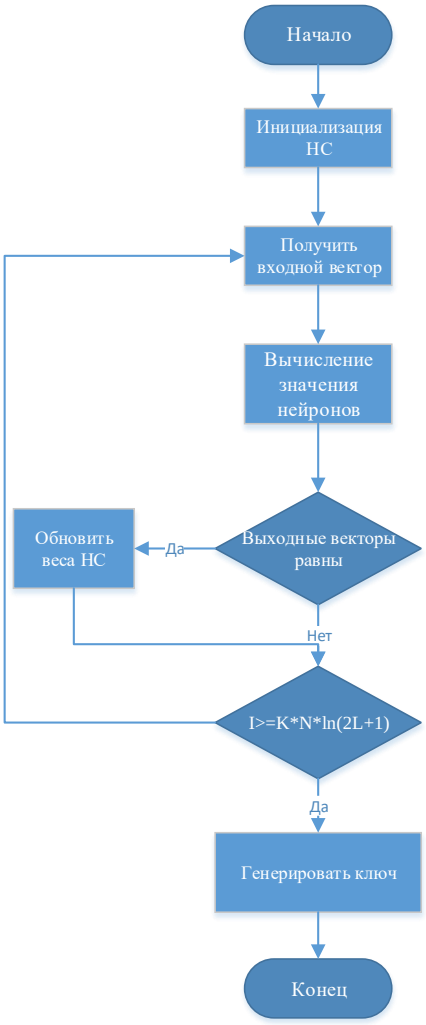


Рисунок 2- Топология TPM

В результате процесса синхронизации обе НС будут иметь одинаковые значения весовых коэффициентов. Именно на их основе производится вычисление ключа. Алгоритм генерации секретных ключей можно представить следующим образом:

0. У Алисы и Боба есть многослойная сеть TPM.
1. Инициализация нейронной сети. В начале процесса синхронизации значения весовых коэффициентов задаются случайным образом.
2. Генерация случайного входного вектора, который подается на вход НС.
3. Вычисление значения скрытых и выходного нейронов.
4. Проверка равенства выходных значений обоих НС.
5. Если выходные значения не совпадают, тогда переход ко 2 шагу. Если выходные значения равны, тогда для каждой НС используем правило Хебба к весовым коэффициентам.
6. После достижения полной синхронизации НС на основе полученных весовых коэффициентов генерируется ключ шифрования.



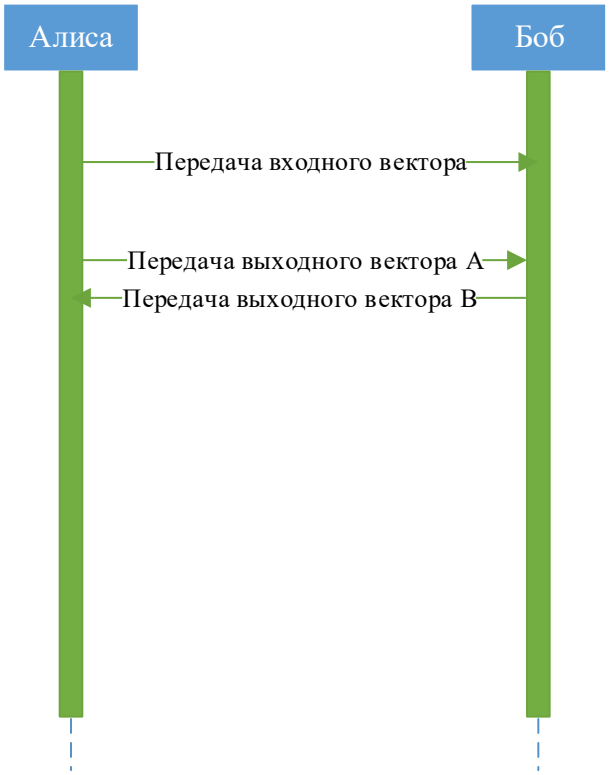


Рисунок 3 – Алгоритм генерации секретных ключей

Достоинство рассмотренного алгоритма заключается, в том, что ключ шифрования (дешифрования) не передается по каналу связи. Он генерируется отдельно каждой НС, для чего им необходимо знать только входной и выходной вектор нейронных сетей. Таким образом, используя протокол TPM, можно достичь безопасной передачи данных в симметричных системах шифрования.

3. Перспективы использования нейронных сетей в криптографии

Нейронные сети могут использоваться не только для защиты информации, но и представлять угрозу информационной безопасности. В данном случае нейросетевой криптоанализ основывается на способности нейронных сетей исследовать пространство возможных решений, что значительно сокращает время поиска ключа в системах шифрования. Также создаются новые типы атак на действующие алгоритмы шифрования, которые опираются на то, что любая функция может быть представлена нейронной сетью. Проблемами криптоанализа с использованием НС занимаются как зарубежные, так и отечественные ученые, в том числе Солодников В.И., Гридин В.Н., Леонов Л.С. Мохаммед М. Алани, Сингх Тхакур и др.

Нейронные сети успешно используются для обнаружения стеганографической информации в цифровых изображениях, видео и звуковых файлах. Например, Абденов А.Ж., и Леонов Л.С. в своей работе [4] представили новый метод обнаружения встроенной стеганографической

информации в цифровых изображениях, который основан на использовании нейронных сетей.

Ученые из штата Айовы также разработали метод обнаружения скрытой информации в цифровых изображениях [5]. Он основывается на использовании нейронной сети с прецизионной настройкой. Представленный метод можно сравнить с «радаром», который просматривает изображения и выявляет скрытые шаблоны. Обнаружение скрытых паттернов основано на поиске статических отличий цифровой информации в обычных изображениях и в изображениях, которые содержат скрытую информацию. Разработанный метод позволяет выявлять 92% файлов, которые содержат скрытую информацию.

На данный момент активно развиваются квантовые нейронный сети (КНС), соединяющие концепции нейронных сетей и парадигмы квантовых вычислений. Например, в Пензенском научно-исследовательском институте разрабатывают методы численной оценки показателей квантовой сцепленности выходных кубит нейросетевой молекулы преобразователя биометрических данных [6]. Использование квантовых вычислений совместно с НС дает огромное ускорение вычислений, а также положительно сказывается на повышении уровня подавления шумов.

Заключение

После создания квантового компьютера классическая криптография станет неэффективным способом защиты информации. Именно поэтому возник новый подход к защите информации – нейрокриптография. В данной работе был проведен анализ использования нейронных сетей в области криптографии. В результате анализа было выявлено, что нейросетевые технологии позволяют решить проблему распространения секретного ключа в симметричных системах шифрования.

Также было выяснено, что эффективность использования нейросетевых технологий криптографии объясняется способностями НС к восстановлению искаженных сигналов и распознаванию объектов, имеющих характеристики отличные от эталонных.

Использованные источники:

1. С.Хайкин. Нейронные сети: полный курс, 2е издание. : Пер. с англ. М. Издательский дом "Вильямс", 2006. 1104 с. : ил. Парал. тит. англ.

2. Нейронная сеть Google изобрела собственный протокол шифрования [Электронный ресурс]. URL: https://habr.com/post/398645/ (дата обращения: 03.12.2018).

3. Mart´ın Abadi and David G. Andersen. Learning to protect communication with adversarial neural cryptography [Электронный ресурс]. URL: https://arxiv.org/pdf/1610.06918.pdf (дата обращения: 21.12.2018).

4. А.Ж. Абденов, Л.С. Леонов. Использование нейронных сетей в слепых методых обнаружения встроенной стеганографической информации в цифровых изображениях// Ползуновский вестник– 2010 - № 2 – С. 221 – 224. URL: http://elib.altstu.ru/journals/Files/pv2010_02/pdf/220abdenov.pdf (дата

обращения: 03.12.2018).
5. Нейронные сети вступают в борьбу со стеганографией [Электронный ресурс]. URL: http://zoom.cnews.ru/rnd/news/line/nejronnye_seti_vstupayut_v_borbu_so_steganografiej (дата обращения: 3.12.2018).
6. Иванов А.И. Численная оценка показателей квантовой сцепленности выходных кубит нейросетевой молекулы преобразователя биометрических данных. Учебное пособие. Пенза – 2018 г. Издательство АО «Пензенский научно-исследовательский электротехнический институт» (АО «ПНИЭИ») – 27 с.

УДК 004.946

Шепелов Н.Н.
студент 2 курса
факультет «Информатика и вычислительная техника»
научный руководитель: Барашко Е.Н.
старший преподаватель
Донской государственный технический университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

ДОПОЛНЕННАЯ И СМЕШАННАЯ РЕАЛЬНОСТИ В ОБРАЗОВАНИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается возможность использования технологий дополненной и виртуальной реальностях в образовании, с целью активизации познавательной деятельности и интенсификации обучения. Показаны основные отличия виртуальной, дополненной и смешанной реальности, так же рассмотрены программные продукты, основанные на технологии AR. Автор делает вывод, что данные технологии позволяет сделать занятия по предметам в школах России увлекательными, интересными и понятными.

Ключевые слова: технологии виртуальной, дополненной и смешанной реальности, программный продукт, обучение, совершенствование образовательного процесса.

Shepelov N.N.
student
2 course, faculty "Computer Science and Engineering"
Don State Technical University
Russia, Rostov-on-Don
Scientific adviser: Barashko EN
Senior lecturer
Don State Technical University
Russia, Rostov-on-Don

COMPLETED AND MIXED REALITY IN EDUCATION

Abstract: this article discusses the possibility of using augmented and virtual reality technologies in education in order to enhance cognitive activity and

intensification of education. The main differences between virtual, augmented and mixed reality are shown, as well as software products based on AR technology are considered. The author concludes that this technology allows to make the classes in the subjects in Russian schools exciting, interest-governmental and understandable.

Keywords: technologies of virtual, augmented and mixed reality, software product, study, improvement of educational process.

Современный этап развития образовательной системы можно охарактеризовать качественными изменениями ее содержания, структуры, внедрением в образовательный процесс новых подходов, методик и технологий.

Виртуальная (Virtual Reality - VR) и дополненная реальности (Augmented reality - AR) – быстро развивающиеся технологии, целью которых является расширение физического пространства жизни человека объектами, созданными с помощью цифровых устройств и программ. Технологии VR и AR применяются в программах иммерсивного обучения (immersive education). Такие программы включают в себя использование современных информационных технологий в процессе обучения, который проходит внутри различных виртуальных миров и симуляций, причем часто в игровой форме. Такой вид обучения способствует повышению вовлеченности, коммуникаций между обучаемыми и интереса к предмету.

Смешанная реальность (MR) – более глубокий уровень дополненной реальности, но при этом не происходит изоляция пользователя от внешнего окружения, как в случае с VR. Виртуальные голограммы, которые видит пользователь на экране с помощью специального оборудования (3D-очков или шлема), – это объёмные изображения, внешне практически неотличимые от реальных объектов.

Таблица 1. сравнительные характеристики виртуальной, дополненной и смешанной реальностей

	Характеристика технологии	Устройства	Производители	Область применения
VR	Технологии, позволяющие попасть в смоделированную компьютером реальность	- PlayStation VR	Sony	- Игровая индустрия
		- шлем Oculus Rift	Facebook	
		- очки Gear VR	Samsung	
AR	Технологии, дополняющие реальность цифровыми объектами	- мобильные устройства, планшеты	Niantic запускает Pokémon Go,	- Игровая индустрия - Обучение - Производственная и промышленная среда
		- очки Google Glass очки.	Google	

				- Воссоздание и моделирование исторических объектов
MR	Технология, где взаимодействуют виртуальный и реальный мир	- Очки HoloLens	Microsoft	-Медицина, -Архитектура и градостроительное проецирование, -Образование -Военная подготовка
		-очки Magic Leap One	Magic Leap	

Применение технологий дополненной реальности является одним из способов совершенствования образовательного процесса. Например, российская компания «Увлекательная реальность» разработала курс по физике с дополненной реальностью − «Увлекательная реальность». Этот учебно-методический программно-аппаратный комплекс содержит более 100 демонстраций и практических заданий по физике 7-9 классов: - 300 наглядных, анимированных, интерактивных 3D-моделей по 9 ключевым разделам школьной физики.

Приложение, представляющее собой программную основу комплекса, обладает всем необходимым техническим функционалом для проведения виртуальных лабораторных работ по школьному курсу физики, основанных на маркерной технологии дополненной реальности, и виртуальных демонстраций физических явлений и процессов, с возможностью просмотра в режиме 3D-стереоскопии.

Работа с комплексом может быть организована как на вновь поставляемом, так и на уже имеющемся в школе оборудовании, таком как интерактивные доски, персональные компьютеры, ноутбуки, мобильные устройства и планшеты, 3D-классы, классы информатики, телевизоры и проекторы.

Еще одним примером применения систем дополненной реальности в образовании является программный продукт **EV Toolbox** от компании EligoVision - "живые 3D метки®", позволяющий создавать и просматривать проекты на компьютерах и на мобильных устройствах. Это комплексный программный продукт с готовыми примерами проектов дополненной реальности, библиотеками тематических 3D моделей, обучающими материалами и системой поддержки. Важным преимуществом инструментария EV Toolbox является то, что он состоит из двух программ: программа для просмотра готовых проектов и программа для создания сценариев проектов.

Конструктор EV Toolbox позволяет моделировать сложные химические эксперименты визуализировать строение молекул и клеток живых организмов, а так же проектировать Вселенную и планеты. Программу можно использовать на уроках информатики, физики, химии, биологии, а также в рамках проекторной и исследовательской деятельности

учащихся и дополнительного образования. Так, например, если педагогу важно показать особенности взаимодействия натрия и воды, то он создает проект с наглядным взрывом: дети проведут опыт буквально своими руками.

Достоинствам этого продукта является то, что его интерфейс не требует особых навыков программирования и работы с дополненной реальностью, и после нескольких часов работы даже у самого неподготовленного пользователя получится сделать собственный проект. Для продвинутых пользователей есть возможность скриптового программирования - версия EV Toolbox Advanced.

Для работы программ «Увлекательная реальность» и «EV Toolbox» необходимы следующие компоненты:

- метки − специальные изображения, визуальные идентификаторы для компьютерных моделей;
- камера, которая «видит» метки в реальном мире и передает видеосигнал на мобильное устройство или компьютер;
- программное обеспечение, которое обрабатывает полученный сигнал и совмещает виртуальные модели с изображениями реальных объектов.

Таблица 2. Сравнительная характеристика программных продуктов.

Продукт / Характеристики	«Увлекательная реальность»	«EV Toolbox»
Процессор	Процессор Intel Core i5 с частотой не менее 2.5 ГГц	Процессор: Intel Core 2 Duo или выше;
Операционная система	Операционная система Windows Vista/7/8	Операционная система: Windows 7 Service Pack 1 (или выше) или macOS 10.8 Mountain Lion (или выше)
Оперативная память	Не менее 4 ГБ оперативной памяти	Оперативная память: 2 Gb или больше
Свободное место на жестком диске	Не менее 1,5 ГБ свободного места на жестком диске	Свободное место на диске: 3Gb или больше
Необходимость камеры	Да (Веб-камера (Full HD))	Да (камера: встроенная в ноутбук или внешняя USB-камера)
Технология распознавания графического объекта	Маркерная	Безмаркерная

На основе информации из таблицы 2 можно сделать следующие выводы.

Система «Увлекательная Реальность» более требовательная к оборудованию необходимому для работы, поэтому она имеет более гибкую масштабируемость, улучшенную детализацию моделируемых процессов и объектов, из-за чего вовлеченность в обучение за счет тесного взаимодействия с виртуальными инсталляциями и бесконтактного управления увеличивается.

А для «EV Toolbox» большим плюсом является то, что работа с этой

компьютерной программой не требует наличия специального оборудования – как правило, все необходимое уже есть и в учебном заведении:

- *компьютер/ноутбук с системой Windows и веб-камера для личного использования.*
- *проектор и экран на случай работы с большой аудиторией.*
- *наглядные печатные материалы с метками дополненной реальности готовые или разработанные самостоятельно.*

Важной деталью является то, что разработчики программного продукта «Увлекательная реальность» выбрали надежную и проверенную маркерную технологию дополненной реальности. А в безмаркерной технологии программное обеспечение EligoVision находит «живую 3D метку» не по квадратной рамке с опорными точками, а по комбинации из нескольких десятков «особых точек» - контрастных пятен на выбранном изображении.

В 2017 подразделение Smart City Lab Департамента информационных технологий Москвы, совместно с компаниями Samsung, **Увлекательная реальность** и Visual Science запустили пилотный проекта по использованию технологий дополненной и виртуальной реальности в обучении.

Первый опыт состоялся на базе московской школы № 627. Как технический партнер проекта, компания Samsung обеспечила школу тремя десятками комплектов виртуальной реальности, включающих шлемы Gear VR и смартфоны Samsung Galaxy S7 Edge. Устройства использовались на уроках физики и биологии в восьмых и девятых классах.

С помощью устройств ученики смогли выполнить виртуальные лабораторные работы и провести опыты, не осуществимые в условиях обычного класса, например, измерить радиоактивное излучение урана с помощью счетчика Гейгера.

О своих впечатлениях от внедрения AR/VR-технологий рассказали ученики и преподаватели школы №627. Как видно из диаграммы на рисунке 1 большинство опрошенных поддержали использование данных систем во время уроков. Примерно 5 % респондентов предпочли бы использовать VR/AR-технологии на дополнительных уроках и только 1 % высказался против.

Преимуществами VR/AR-систем школьники назвали удобство в усвоении материала (51 %), развитие любознательности и увлекательную подачу информации (46 %).

Рисунок 1 .

На сегодняшний день учебно-методический программно-аппаратный комплекс Увлекательная реальность уже применяется в ряде школ России (МБОУ «Краснослободский многопрофильный лицей», МОБУ «Башкирская гимназия», МОУ «Лицей №43» г. Саранск, МБОУ «Кемлянская СОШ»). Заключен договор с одним из крупнейших поставщиков учебного оборудования на территории Республики Казахстан - ТОО "Базисный магазин".

EV Toolbox уже используют шесть школ Москвы, в основном государственные (одна из них – гимназия «Сколково»), образовательные центры в регионах (Казань, Петрозаводск, Ярославль и другие), а также сети детских технопарков «Кванториум» и «Калибр». Но пока этот софт больше применяется для дополнительного образования. Самый крупный заказчик – технопарк «Кванториум», он есть почти во всех регионах России.

Также компания сотрудничает с крупными ВУЗами страны: МГТУ им. Баумана (разработка учебных пособий на базе дополненной реальности), РГСУ (создание базовой кафедры и активное обучение студентов основам технологии), МИЭТ, РАНХиГС и др. Организует мастер-классы и обучение педагогов и учащихся по всей стране: Москва, Санкт-Петербург, Казань, Красноярск, Владивосток, Кострома, Новосибирск, Тольятти, Уфа, Новороссийск и др.

В заключение отметим, что достижения современных информационных технологий в области компьютерной графики, анимации, воссоздание и воспроизведение различных по уровню сложности процессов

дают возможность на новом уровне реализовать визуализацию изучаемых объектов, процессов, явлений.

При использовании технологий AR достигается максимальная образовательный эффект: усиливается мотивация, активизируется познавательная деятельность, происходят интенсификация обучения, усвоение большего объема полезной информации, интерактивное взаимодействие пользователя и системы, обеспечивается лучшее запоминание полученной информации, более длительное ее хранение в памяти и наиболее высокие результаты практического применения полученных знаний.

Использованные источники:

1. Курзаева Л.В., Масленникова О.Е., Белобородов Е.И., Копылова Н.А. К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ ТЕХНОЛОГИИ ВИРТУАЛЬНОЙ И ДОПОЛНЕННОЙ РЕАЛЬНОСТИ В ОБРАЗОВАНИИ // Современные проблемы науки и образования. – 2017. – № 6.;
2. «Уникальная реальность» – [Электронный ресурс]:URL: https://funreality.ru/lp/
3. Цветков В.Я. ДОПОЛНЕННАЯ РЕАЛЬНОСТЬ // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2017. – № 6-2. – С. 211-212;
4. Что такое дополненная реальность? – [Электронный ресурс]:URL: http://arnext.ru/dopolnennaya-realnost (дата обращения: 15.12.2018).
5. EV Toolbox http://eligovision.ru/ru/toolbox/about/

УДК 330.13

Шестакова А.Е.
студент 3 курса
научный руководитель: Иноземцев А.В.
старший преподаватель
кафедра маркетинга, рекламы и связей с общественностью
«Новосибирский Государственный университет экономики и упрввления «НИНХ»
Россия, г. Новосибирск

ИССЛЕДОВАНИЕ ВОСПРИЯТИЯ НОВОГО ТОВАРА ПОТРЕБИТЕЛЯМИ

Аннотация: в статье рассмотрены особенности товара-новинки, методы его исследования и этапы внедрения. Рассмотрены тенденции восприятия потребителями нового товара. Сегментирование потребителей по скорости принятия нового товара и потребительский выбор.

Ключевые слова: исследование, маркетинговое исследование, новый товар, потребители.

Shestakova E.A. 3rd year student
Inozemtsev A.V.
Research supervisor, senior lecturer, Department of marketing advertising and public relations
"Novosibirsk state University of Economics and management "NINH»
Russia, Novosibirsk

A STUDY ON THE PERCEPTION OF A NEW PRODUCT BY CONSUMERS

Abstract: the article deals with the features of the product-novelties, methods of research and stages of implementation. Examines trends in consumers ' perception of a new product. Segmentation of consumers by the speed of acceptance of a new product and consumer choice.

Keywords: research, marketing research, new product, consumers

В условиях постоянно меняющихся запросов покупателей, технологий и конкурентного окружения выживание компании напрямую зависит от того, насколько успешно она разрабатывает и внедряет на рынок новые товары.

Новый товар - это новый продукт, поступивший на рынок и отличающийся от существующих товаров сходного назначения каким-либо изменением потребительских свойств. Данное определение подчеркивает товарную новизну продукта. Здесь важен сам факт появления товара, который не имеет полных аналогов на данном рынке и пользуется спросом.

Однако и после того, как новый товар окажется на рынке, он не может

быть предоставлен сам себе. Необходимо применять к нему правильные маркетинговые стратегии по мере того, как он проходит стадии своего жизненного цикла: рождение, рост, зрелость и постепенное вытеснение с рынка товарами, лучше удовлетворяющими потребительские нужды.

Новый товар, поступивший в сферу потребления, должен иметь по сравнению с существующим более высокий потребительский уровень качества и обеспечивающий более полное удовлетворение потребностей. Существующий критерий в данном случае - появление и удовлетворение новой потребности или, по крайней мере, нового, более эффективного способа удовлетворения уже имеющейся потребности [1, с.12].

В связи с этим возникает необходимость расширения ассортимента выпускаемых товаров. Поэтому любое предприятие время от времени сталкивается с необходимостью вывода на рынок новых видов продукции.

При неприятии нового товара потребителями возникновение убытков неизбежно и лишь своевременное определение того, как товар воспринимается потребителями можно их избежать, устранив недостатки товара либо сняв его с производства.

Важно определить на начальном этапе разработки товара, какие факторы в дальнейшем сделают новый товар успешным. Кроме того, необходимо определить какой вид бизнеса больше подходит для введения нового товара на рынок: малый, средний или крупный. Каждый имеет свои особенности, которые важно учитывать для внедрения новых товаров на рынок.

Эффективный процесс разработки нового продукта включает в себя совокупность последовательных этапов, таких как: поиск идей, оценка рынка, оценку внутреннего потенциала компании, детальный рыночный анализ, выявление предпочтений потребителей, анализ затрат фирмы на создание продукта, проектирование продукта, производство продукта, проведение лабораторных и внутренних тестов, первичное тестирование продукта, запуск товара на рынок, контроль рыночной ситуации, контроль над реакцией потребителей.

Известно, что проведение маркетинговых исследований достаточно затратно, но демонстрирует высокие результаты. Однако, существуют парадоксы рыночных исследований:

- Потребителю трудно сформулировать свои потребности
- Инновационные компании должны принимать во внимание рыночные данные, чтобы развивать и оценивать свои инновационные идеи.
- Успешные инновационные компании собирают много информации для принятия окончательного решения, среди которой особую важность имеет информация, полученная от потенциальных потребителей. Кроме того, необходимо пользоваться обратной связью в процессе разработки нового продукта и эффективно распределять ресурсы для сбора информации.

Однако, несмотря на это, существуют некоторые неизменяемые тенденции восприятия потребителями нового товара:

Тенденции восприятия нового продукта.

«Вирус потребительства» - потребление уже утратило свою изначальную функцию - «поддержания жизненных сил и работоспособности человека» [1]. Данная функция потребления возводится в ранг первоочередных, процесс приобретения товаров становится «бессмысленным и неконтролируемым демонстративным явлением».

Одной из важных тенденций преобразований в области восприятия продукта является то, что в сознании потребителя формируется новая совокупность требований. В частности, любой товар с точки зрения потребителей должен отвечать определенным эргономичным и функциональным требованиям: обладать программным интерфейсом, русскоязычным дисплеем и т.д. Таким образом, появляются «умные» кофеварки, позволяющие одним нажатием кнопки приготовить каппучино или эспрессо, чайники, могущие вскипятить воду или только разогреть до необходимой температуры, роботы-пылесосы автоматически начинающие уборку, лампочки, включающиеся от хлопка и т.д.

Все больше товаров, начиная от музыкальных плееров и заканчивая автоматически паркующимися машинами, наделяются так называемым пользовательским интерфейсом, который упрощает использование данного товара. Приходя в торговый магазин, покупатель из всего ассортимента, к примеру, микроволновых печей, предпочитает микроволновую печь с сенсорным дисплеем вместо обычной механической. Тенденции преобразования продукта.

Определенные тенденции в восприятии продукта потребителем влекут за собой и новые тенденции в преобразовании самого продукта как носителя потребности.

Тенденция формирования в сознании потребителей определенной совокупности требований рождает важное, принципиальное новое изменение: фирма переходит от продажи продукта к продаже услуги. Практическим подтверждением данной тенденции могут быть такие примеры, как увеличение предложения услуги «доставка еды» или любого другого товара. По сути, товар остается прежним - фирма продает еду, контактные линзы, однако предлагает покупателям услугу - доставку данного продукта в любое удобное для покупателя время и место. Покупатель, в свою очередь, сталкиваясь с потребностью в данном товаре, предпочитает тот, который сэкономит его время (время, затраченное на поиск и покупку данного продукта в магазинах) и деньги (транспортные затраты).

Понять, чем обусловлен успех одних новинок и провал других, может помочь исследование ассоциаций у потребителей на продукт. Ассоциативные образы и восприятия призваны, с одной стороны, отобразить видение продукта и ассоциации, связанные с ним, способы его продвижения глазами потребителя, а с другой - пролить свет на эффективность способов и методов, использованных в прошлых маркетинговых усилиях компании, а

также в маркетинговых усилиях конкурентов [3 с.54].

В рамках исследования ассоциативных образов и восприятий выясняется, какие образы, цветовые гаммы, звуки ассоциируются с продуктом, какие методы продвижения более популярны и в какой пропорции [2, с.138].

В результате вся маркетинговая деятельность приобретает столь необходимую для неё осмысленность, маркетолог не просто получает возможность оценить эффективность всех предыдущих маркетинговых мероприятий, но и спланировать будущие усилия таким образом, чтобы их эффективность достигала наивысших показателей.

Исследовать восприятие потребителем нового товара можно с помощью тестирования в форме использования. Самый простой вариант тестирования в форме использования предполагает, что пользователям предоставляют продукт и через разумный промежуток времени спрашивают, что они думают по этому поводу.

Исследователи могут устанавливать контакт с респондентами в торговых центрах, нанося визиты в их дома или офисы, либо, если речь идёт о предварительном контакте, по телефону.

Теперь исследователи рынка могут, используя последние достижения компьютерных технологий, производить виртуальное тестирование продукта. Потребители могут "брать" продукты с полок, изучать этикетки, цены и другие характеристики, реагировать на изменение расположения товаров на полках, на моменты, связанные с продвижением и ценами, и всё это - вообще не заходя в магазин [4].

А для потребителей, которым надоели мероприятия прямого маркетинга, почта и звонки по телефону от исследователей рынка, эта система является приятным разнообразием, поскольку это - не анкетирование, это - виртуальная реальность.

Существующие на сегодняшний день методы маркетинговых, рекламных и исследований сводятся, в основном, к опросам или фокус-группам. При этом в предлагаемых опросниках испытуемый часто поставлен в ситуацию жёсткого выбора из небольшого набора заданных ответов, что значительно снижает качество результатов исследования[5].

В случае фокус-групп результаты исследования часто оказываются малодостоверными или из-за малых размеров этих групп, или из-за предвзятости модератора, который, каким бы беспристрастным он ни пытался быть, всегда, хотя бы, бессознательно, навязывает свои “проекции “ группе.

В качестве вывода можно сказать, что маркетинговое исследование восприятия нового товара потребителями, является важной составляющей деятельности предприятия, такое исследование позволяет увидеть товар глазами потребитель и оценить все его преимущества и недостатки.

Для этого нужно вести непрерывный поиск идей нового товара. При этом поток идей должен быть достаточно большим, чтобы позволить

выбрать несколько перспективных предложений.

Использованные источники:

1. Кеворков В.В. Стратегический маркетинг. Разработка нового товара или услуги: как избежать ошибок и рисков. –М.: Юнити, 2011. -49 с
2. ПрахаладК.К., КришнанМ.С. Пространство бизнес-инноваций: создание ценности совместно с потребителем / пер. с англ. - М.: Альпина Паб-лишер: Юрайт, 2012. - 256 с
3. Уткин Э.А. Маркетинг: учебное пособие / Э.А. Уткин. – М.: 2012. -320 с
4. Электронный источник: / Энциклопедия маркетинга https://www.marketing.spb.ru/read/article/a43.htm (дата обращения: 1.10.2018)
5. Электронный источник: / Элитариум центр дополнительного образования : http://www.elitarium.ru/2008/12/10/razrabotka_tovara_uslugi.html (дата обращения: 1.10.2018)

УДК 378.147

Шестакова Е.В., к.филол.н.
доцент
ВУНЦ ВВС «ВВА»
филиал в г. Челябинске
Россия, г. Челябинск

ОСОБЕННОСТИ ОБУЧЕНИЯ РКИ В УСЛОВИЯХ ВОЕННОГО ВУЗА

В статье рассматриваются вопросы обучения русскому языку как иностранному. Особое внимание уделено практике и методике преподавания РКИ в условиях военного вуза, рассмотрена роль языковой среды в освоении изучаемого языка, специфика применения технических средств обучения на занятиях по русскому языку в военном вузе, а также особенности материалов для проведения итогового тестирования.

Ключевые слова: РКИ, методика преподавания, языковая среда, обучение в военном вузе, иностранные курсанты, ТРКИ.

Shestakova E.V.
Federal State Official Military Educational Institution of Higher Professional Education Military Educational–Research Centre of Air Force «Air Force Academy named after professor N.E. Zhukovsky and Y.A. Gagarin» (Voronezh) of the Ministry of Defence of the Russian Federation (branch, Chelybinsk)

PECULIARITIES OF TEACHING RUSSIAN AS A FOREIGN LANGUAGE IN A MILITARY EDUCATIONAL INSTITUTION

The article focuses on some aspects of teaching Russian as a foreign language. Special emphasis is laid on practice and techniques of teaching the language in the military academy, the importance of language environment in the process of studying Russian language, using technical devices at a lesson as well as peculiarities of exit tests.

Key words: Russian as a foreign language, teaching methods, language

environment, studying in the military academy, foreign cadets.

В последнее время заметно возросло количество иностранных курсантов в ведущих военных вузах. Перспектива экономического и военного сотрудничества между странами является предпосылкой к изучению русского языка, наряду с русской культурой, красотой и трудностью русского языка, которые назывались в числе основных причин интереса к его изучению. В связи с этим русский язык становится средством общения и даёт возможность иностранным военнослужащим и специалистам в различных областях деятельности участвовать в образовательном, научно-техническом и культурном процессах, военном партнерстве.

В настоящее время в вузах Министерства обороны РФ обучаются военнослужащие более чем тридцати государств ближнего и дальнего зарубежья. Этот факт вносит ряд особенностей в практику и методику преподавания РКИ (русского языка как иностранного). Подробное исследование таких особенностей провела Шашок Л.А., отметив среди них учёт социальных условий, применение общих методик преподавания в коллективе с ярко выраженной профессиональной спецификой, принцип опоры на родной язык [3].

Несомненно и то, что все эти особенности требуют от преподавателей РКИ в военном вузе строить процесс обучения русскому языку с опорой на выполнение приоритетных задач, «таких принципов как соблюдение субординации, учет организационно-штатной структуры воинского коллектива, этапов, целей и промежуточных задач процесса обучения и укрепление воинской дисциплины среди слушателей» [3].

Однако следует учесть, что очень важную роль в процессе освоения иностранного языка играет наличие так называемой языковой среды, т.е. «естественного пространства функционирования изучаемого языка, которое позволяет студентам, учащимся получить разностороннее иноязычное образование, усовершенствовать лингвокультурные знания, стать полноправными партнёрами в межкультурном общении, при котором любой диалог – это диалог различных культур и индивидуальностей» [1, с. 14]. И поскольку основная задача преподавателя – это обучение слушателей поликультурной коммуникации, наличие языковой среды является весьма актуальным. В военных вузах ситуация с использованием языковой среды в качестве обучающего элемента качественно отличается по отношению к гражданским образовательным учреждениям.

Обучение РКИ в нашем вузе ведётся не так давно, поэтому существует еще ряд трудностей, препятствующих процессу освоения языка. Трудности, существующие в нашем вузе, связаны, прежде всего, со спецификой военного учебного заведения. Особенностью обучения во всех военных вузах нашей страны является обособленное проживание курсантов, в связи с чем ограничивается и общение с носителями языка.

Освоение русского языка в языковой среде приводит к возникновению

высокой внутренней мотивации на фоне соединения утилитарных и образовательных потребностей. При формировании внешней мотивации языковая среда также стимулирует и познавательную активность в решении коммуникативных и образовательных задач. Общение иностранных военнослужащих на начальном этапе на русском языке происходит только с преподавателем на занятиях и редко с русскими курсантами и офицерами.

На наш взгляд, отсутствие языковой среды восполнить невозможно, но существуют способы искусственного погружения в языковую среду. Так, например, при помощи ТСО можно решить ряд проблем. Но и здесь специфика военного учебного заведения не позволяет в полной мере воспользоваться возможностями современных технических средств обучения. Отсутствие свободного доступа к сети Интернет, оправданная условиями информационной безопасности, не дает возможности вести общение на русском языке с помощью электронной почты, чатов, видеоканалов, общения с живыми носителями языка, что широко используют в обучении преподаватели РКИ гражданских вузов. Курсанты не могут под руководством преподавателя выполнять такие задания, однако используют возможности мобильного интернета для общения в социальных сетях вне занятий, что не способствует овладению правильным русским языком, хотя этот способ помогает решить определенные личные коммуникативные задачи.

Внеаудиторная работа включает в себя различные виды деятельности, нацеленные на знакомство студентов со страной изучаемого языка. Поездки в исторические места, знакомство с достопримечательностями и культурными центрами нашей страны, также как экскурсии на предприятия, посещение конференций по различным тематикам, помогают курсантам изучать реалии нашей страны, повышают лингвокультурную компетенцию студентов, отчасти вводят учащихся в среду изучаемого языка.

Опыт организации совместных мероприятий со студентами гражданских вузов города, посещение городских публичных традиционных праздников, участие иностранных военнослужащих в конкурсах и конференциях, организуемых вне стен военного училища, показывает, что даже кратковременное погружение в условия непринужденного общения даёт неоспоримо высокие результаты и повышение мотивации к изучению русского языка, а также указывает слушателям на их собственные пробелы в знаниях и на трудности, что также способствует усилению интереса к освоению РКИ.

Во многих ведущих вузах внеаудиторное общение студентов и преподавателей на русском языке организуется в языковых клубах и киноклубах, проводятся различные встречи, куда приходят носители языка, организуются совместные просмотры фильмов с их последующим обсуждением. Кроме того, существуют сообщества, которые состоят из студентов, интересующихся культурой, историей, языком. Поскольку обучение в нашем вузе ведётся недавно, таких обществ и объединений нет, и

возможность их существования сомнительна из-за особенностей организации режима дня курсантов.

Методика обучения иностранных военнослужащих русскому языку на подготовительных отделениях военных вузов зачастую сближается с методикой обучения специальным предметам на русском как неродном, поскольку уже на начальных этапах обучения вводится большой пласт специальной лексики и значительное количество времени отводится на работу с текстами специальной тематики, обладающими лексической и структурной спецификой. Работа над языком специальности проводится в ущерб темам повседневно-бытового общения, что затрудняет вхождение курсантов в языковую среду и свободной поликультурной коммуникации.

Кроме того, существенные изменения претерпевает и оценка полученных курсантом знаний по итогам обучения на подготовительном курсе. Как отмечает И.А. Чухлебова, «итоговая аттестация на подготовительном курсе в форме сдачи теста 1-го уровня представляется важной задачей, которая требует своевременного решения. Типовые тесты ТРКИ-1 нуждаются в определенных изменениях для использования их в вузах МО РФ. Так, в субтест «Лексика. Грамматика» следует ввести лексико-семантические группы, связанные с общевоенной тематикой; в субтесты «Чтение» и «Аудирование» ввести текстовой материал, актуальный для военного вуза; в субстест «Говорение» внести изменения, связанные с моделированием типичных для военнослужащих ситуаций» [2]. Подготовка к похождению таких тестов требует от преподавателя пристального внимания к изучению общевоенной лексики, к составлению учебных текстов и их адаптации к ситуациям военно-профессионального общения.

Создавая условия для успешного освоения русского языка иностранными военнослужащими, важно учитывать не только подготовку материалов для осуществления дидактического процесса и разработку системы упражнений, но также необходимо уделять внимание развитию языковой личности обучающегося, повышению мотивации к изучению дисциплины и построению маршрута обучения с учётом всех специфических особенностей военного образовательного учреждения и самого курсанта.

Использованные источники:

1. Баранчеева Е.И. Формирование языковой среды при обучении русскому языку как иностранному // Методология обучения и повышения эффективности академической, социокультурной и психологической адаптации иностранных студентов в российском вузе: теоретические и прикладные аспекты: Материалы Всероссийского семинара. Том 1: Томск, 21 - 23 октября 2008 года. Томск: Издательство ТПУ, 2008. С.14-18
2. Чухлебова И.А. Практические рекомендации преподавателям РКИ // Личность, семья и общество: вопросы педагогики и психологии: сб. ст. по матер. XIV междунар. науч.-практ. конф. Часть I. – Новосибирск: СибАК, 2012.
3. Шашок Л. А. Некоторые характерные особенности обучения

иностранных военнослужащих русскому языку как иностранному // Молодой ученый. — 2017. — №37.

УДК 351.712

Ширинян В.В.
студент магистратуры 2 курса
ФГБОУ ВО «Российский экономический
университет имени Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ КОРПОРАТИВНЫХ ЗАКУПОК

Аннотация:

В статье рассматриваются актуальные вопросы, связанные с государственными и корпоративными закупками. Отражены ключевые задачи в вопросах регулирования закупок организаций, решение которых стоит перед государством. Нашли отражение особенности современного процесса управления закупками и связанные с этим проблемы.

Ключевые слова: корпоративные закупки, публично-правовое регулирование, контрактная система, рынок закупок.

Shirinyan V.V.
master's student, 2nd year
Russian University of Economics
the name of G.V. Plekhanov Branch in Pyatigorsk
Russia, Pyatigorsk

PUBLIC LAW REGULATORY ISSUES CORPORATE PROCUREMENT

Annotation:

The article deals with topical issues related to public and corporate procurement. It reflects the key challenges in the regulation of procurement organizations, the solution of which faces the state. The features of the modern procurement management process and related problems are reflected.

Key words: corporate procurement, public regulation, contract system, procurement market.

Корпоративные закупки регулируются Федеральным законом от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц». Закон о закупках является «рамочным» нормативным правовым актом, который определяет общие принципы осуществления закупок, подробно не регламентирует многие вопросы закупочной деятельности, отдает на откуп заказчикам составление собственного свода правил осуществления закупок – положения о закупках. В соответствии с частью 2 статьи 2 Закона о закупках, положение о закупке

является документом, который регламентирует закупочную деятельность заказчика и должен содержать требования к закупке, в том числе порядок подготовки и проведения процедур закупки (включая способы закупки) и условия их применения, порядок заключения и исполнения договоров, а также иные связанные с обеспечением закупки положения [2, с. 207].

В указанном Федеральном законе, который именуется «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», законодатель не раскрывает собственно понятие «закупки», не регламентирует процедурные вопросы ее осуществления.

Минэкономразвития в своих разъяснениях под закупкой в рамках Закона о закупках понимает процедуру выбора контрагента для заключения с ним договора и само заключение договора [4, с. 156]. По мнению О.А. Беляевой, понятие «закупка» охватывает не только преддоговорные, но и договорные отношения между заказчиками и участниками закупки [1, с. 95]. Законодатель определил, что одной из основных целей регулирования Закона о закупках является создание условий для своевременного и полного удовлетворения потребностей заказчиков в товарах, работах, услугах с необходимыми показателями цены, качества и надежности.

Роль договора при закупках заключается в правовом закреплении отношений между субъектами. Он устанавливает обязательства между ними, исполнение которых защищается законодательством, при этом договор не только закрепляет обязательства и права сторон, но и определяет порядок их исполнения, а также предусматривает способы защиты интересов этих сторон. Обратимся к Закону 223-ФЗ, который поясняет, кто может выступать в роли заказчика:

1. Государственные корпорации, государственные компании, публично-правовые компании, субъекты естественных монополий, организации, осуществляющие регулируемые виды деятельности в сфере электроснабжения, газоснабжения, теплоснабжения, водоснабжения, водоотведения, очистки сточных вод, обработки, утилизации, обезвреживания и захоронения твердых коммунальных отходов, государственные унитарные предприятия, муниципальные унитарные предприятия, автономные учреждения, а также хозяйственные общества, в уставном капитале которых доля участия РФ, субъекта РФ, муниципального образования в совокупности превышает пятьдесят процентов [3, с. 78]

2. Дочерние хозяйственные общества, в уставном капитале которых более пятидесяти процентов долей в совокупности принадлежит указанным в пункте 1 юридическим лицам.

3. Дочерние хозяйственные общества, в уставном капитале которых более пятидесяти процентов долей в совокупности принадлежит указанным в пункте 2 дочерним хозяйственным обществам [1, с. 97].

Правительством также предусмотрен перечень товаров работ и услуг, которые должны закупаться в электронной форме. В этом случае закупка должна проводиться на электронной торговой площадке. Сложность состоит

в том, что коммерческих площадок достаточно много, более 4 тысяч, а для участия необходимо быть аккредитованным именно на той площадке, на которой размещает свою закупку конкретный заказчик [5, с. 34].

Наряду с этим существуют и положительные стороны участия в тендерах, проводимых в соответствии с Федеральным законом № 223-ФЗ. Из-за недостаточного законодательного регулирования и сложностей, возникающих у участников закупок, этот рынок еще недостаточно освоен, и конкуренция на нем иногда существенно ниже, чем на рынке государственных и муниципальных закупок [2, с. 207].

Отметим, что в последнее время государство предпринимает серьезные шаги по повышению прозрачности рынка закупок госкорпораций и госкомпаний. В частности, все большая часть закупок переводится в электронную форму, разрабатываются и вводятся в эксплуатацию новые программные продукты, контролирующие процедуры электронных торгов и исключающие возможность махинаций при их проведении. Планируется существенно сократить количество электронных торговых площадок, участвующих в проведении электронных закупок [6, с. 97].

В целях поддержки отечественных производителей с 1 января 2017 года при закупке по Закону № 223-ФЗ приоритет отдается отечественным товарам. Постановлением Правительства РФ от 16.09.2016 № 925 установлен также приоритет работ и услуг, выполняемых и оказываемых российскими компаниями и предпринимателями. Правило касается конкурентных закупок.

Таким образом, сама цель Закона о закупках указывает не только на определение поставщика установленным порядком, но и на конечную цель для заказчика – удовлетворение собственной потребности.

Использованные источники:

1. Асташкевич А.И. Повышение эффективности закупок в сфере инноваций. «Юстицинформ». 2015 г. 126 с.
2. Беляева О.А. Корпоративные закупки: проблемы правового регулирования: научно-практическое пособие. М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации; ИД «Юриспруденция», 2017. 312 с.
3. Бурняшева Л.А. Духовное пространство в контексте трансформационных процессов в обществе: социально-философский анализ: монография. Пятигорск, 2012. 180 с.
4. Газгиреева Л.Х., Бурняшева Л.А., Гончарова Е.Н. Анализ нормативно-правовой базы системы управления продвижением туристской дестинации республики Крым // Университетские чтения – 2018. 2018. С. 155-160.
5. Макаренко О.В. «Лицо» как юридическая конструкция // Черные дыры в Российском законодательстве. 2009. № 3. С. 49-52.
6. Макаренко О.В. Категория «юридическое лицо» в трудах зарубежных ученых правоведов // Сборник научных трудов по материалам международной научно-практической конференции «Правовое

регулирование отдельных сфер жизни общества в свете европейской интеграции». 2011. С. 93-102.

УДК 347.9

Ширяева А.И.
студент
научный руководитель: Чуракова Е.Н., к.ю.н.
доцент
ФГБОУ ВПО «Самарский государственный экономический университет»
Россия, г. Самара

СООТНОШЕНИЕ КАТЕГОРИИ «КОРПОРАТИВНЫЕ ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА» И «СУБЪЕКТЫ КОРПОРАТИВНЫХ СПОРОВ» В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: в настоящей статье рассматривается вопрос о том как соотносится гражданско-правовая категория «корпоративные юридические лица» и арбитражно-процессуальное понимание субъектов корпоративных споров, указанных в ст.225.1 АПК РФ. Анализ указанных положений показывает, что обозначенные категории не совпадают по своему значению, и в процессуальном смысле она понимается несколько более узко, чем в материальном.

Ключевые слова: корпоративные споры, арбитражный процесс, субъекты, категория спора, корпоративные юридические лица.

Shiryaeva A.I., student
FGBOU VPO "Samara State Economic University"
Samara
Scientific adviser: Churakova E.N., Ph.D.
assistant professor
FGBOU VPO "Samara State Economic University"
Samara

RATIO OF THE CATEGORY "CORPORATE LEGAL PERSONS" AND "SUBJECTS OF CORPORATE DISPUTES" IN THE ARBITRATION PROCESS

Annotation: this article examines the question of how the civil legal category "corporate legal entities" correlates with the arbitration procedural understanding of the subjects of corporate disputes referred to in Article 225.1 of the APC RF. The analysis of these provisions shows that the indicated categories do not coincide in their meaning, and in the procedural sense, it is understood somewhat more narrowly than in the material sense.

Keywords: corporate disputes, arbitration process, subjects, category of dispute, corporate legal entities.

Категорию «корпоративные споры» в арбитражном процессуальном законодательстве можно считать достаточно молодой, поскольку появилась она только в 2009 г. с введением в Арбитражный процессуальный кодекс РФ (АПК РФ) главы 28.1 «Рассмотрение дел по корпоративным спорам»[2].

Ст. 27 АПК РФ определяет, что корпоративные споры относятся к специальной подведомственности арбитражный судов: они рассматриваются данным судебным органом независимо от того, кто является участником спора – юридическое лицо, индивидуальные предприниматели или граждане и иные организации [2]. В.В.Долинская отмечает, что законодателем была установлена относительная арбитрабельность корпоративного спора арбитражным судам вне зависимости от субъектного состава спорного правоотношения, однако, этого далеко недостаточно для того, чтобы определить содержательную характеристику корпоративных споров, их подведомственность и арбитрабельность, виды исков, которыми могут воспользоваться участники спора [5; с.92].

В АПК РФ, в ст.225.1 была дана попытка сформулировать определение корпоративных споров – это дела по спорам, связанным с созданием юридического лица, управлением им или участием в юридическом лице, являющимся коммерческой организацией, а также некоммерческом партнерстве, ассоциации (союзе) коммерческих организаций, иной коммерческой организации, объединяющей коммерческие организации и (или) индивидуальных предпринимателей, некоммерческой организации имеющей статус саморегулируемой организации [2].

Исходя из анализа приведенной нормы, можно выделить следующие группы споров, относящихся к категории корпоративных: - споры, связанные с созданием юридического лица; - управленческие, т.е те, которые связаны с осуществлением управлением юридическим лицом; - связанные с участием в юридическом лице [6; с.102]. У каждой из данных категорий имеется свой субъектный состав лиц, выступающих в качестве сторон спора, определяющий возможность отнесения спора к корпоративным.

Наиболее простой и понятной является категория дел, связанных с разрешением вопросов об отказе в государственной регистрации юридического лица, уклонении от государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предприниматели. Здесь вполне понятно, какие лица могут выступать участниками спорных правоотношений: во-первых, это орган государственной власти, который в соответствии со своими полномочиями вправе принимать решения о государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей (Федеральная налоговая служба РФ в лице ее территориальных органов) и заявители, считающие отказ в совершении регистрационных действий незаконным [4].

Можно сказать, что в данном случае, особого значения не имеет организационно-правовая форма будущего юридического лица, цель его создания – главное, чтобы им были совершены активные действия для

получения разрешения на осуществления своей деятельности в определенной правовой форме.

Следующей указанной выше группой споров, попадающих под воздействие правового регулирования гл.28.1 АПК РФ, выступают вопросы управления юридическим лицом и участия в нем [5; с.93]. В принципе, если судить по предметному критерию, указанные правоотношения, безусловно, должны регулироваться специальными арбитражными нормами, т.к полностью соответствуют положению п.1 ст.2 ГК РФ, раскрывающим дефиницию «корпоративных отношений» - отношения, связанные с участием в корпоративных организациях или управлением ими [1]. Единственный вопрос возникает в том, почему субъектный состав участвующих лиц, содержащийся в арбитражном процессуальном законодательстве, несколько ограничен и находится не в соответствии с материальными нормами права.

Ст. 50 Гражданского кодекса РФ, является общей по отношению ко всем юридическими лицам, которые делятся в зависимости от целей своей деятельности: если организация преследует цель извлечения прибыли -то она считается коммерческой, если такая цель не преследуются, следовательно юридическое лицо считается некоммерческим [1].

Помимо указанного общего деления юридических лиц, гражданское законодательство устанавливает еще одно – на корпоративные и унитарные. Указанное разграничение появилось в 2014 г с принятием ст.65.1 ГК РФ, согласно которой корпоративными юридическими лицами следует считать юридических лиц, участники которых обладают правом участия в них и формируют их высший управленческий орган [1]. К унитарным юридическим лицам соответственно относятся организации, в которых учредители не становятся их участниками и не приобретают в них прав членства.

Указанная статья помимо легального определения устанавливает и перечень лиц, относящихся к первой и второй категории. Поскольку особый интерес в рассматриваемом вопросе для нас вызывают именно корпоративные юридические лица, то подробно остановимся именно на них.

Итак, к корпоративным юридическим лицам относятся хозяйственные товарищества и общества, крестьянские (фермерские) хозяйства, хозяйственные партнерства, производственные и потребительские кооперативы, общественные организации, общественные движения, ассоциации и союзы, нотариальные палаты, товарищества собственников недвижимости (ТСН), казачьи общества, внесенные в государственный реестр казачьих обществ в РФ, общины малочисленных народов РФ [7; с.58]. Указанный перечень можно считать относительно полным и именно участие в этих организациях дает право на приобретение корпоративных прав и обязанностей и, следовательно, на возможность участия в качестве стороны корпоративного спора, связанного с управлением или участием в таком юридическом лице.

Возвращаясь к определению корпоративного и спора и определению субъектного состава данного в ст. 225.1, можно отметить интересную деталь: некоммерческие партнерства и саморегулируемые организации прямо не поименованы в качестве корпоративных юридических лиц – они входят в данный перечень в составе ассоциаций (п.3 ст.50 ГК РФ) [2]. Но потребительские кооперативы, ТСН, казачьи общества и общины малочисленных народов РФ, несмотря на то, что прямо поименованы в нормах гражданского законодательства в качестве корпоративных организаций, среди возможных участников споров, по управлению ими и участию в них, в АПК не выделены [6; с.103].

Отсутствие упоминания в ст. 225.1 АПК РФ некоторых разновидностей корпоративных юридических лиц вызывает некоторое недоумение. Почему же законодатель решил не включать их в субъектный состав некоторых категорий корпоративных споров? Возможно, это связано с анализом статистических судебной практики, которая показала, что потребительские кооперативы, ТСН, казачьи общества и общины малочисленных народов РФ, никогда не выступают сторонами корпоративных споров, связанным с управлением обществом и участием в его составе (поиск по субъектам в категории «корпоративные споры» не выдал ни одного результат по рассматриваемым субъектам) [3]. Конечно, выделенные организации, в частности казачьи общества и общины малочисленных народов РФ, являются несколько специфичными корпоративными юридическими лицами, созданными для достижения особых целей (например, сохранения и приумножения национального достояния культурных традиций). Но это не означает, что у них отсутствуют органы управления, структура участия в управлении, деление на доли и обособленное имущество, поскольку последний признак является основополагающим в определении юридического лица. Следовательно, если указанные организации созданы по общим правилам ГК РФ, имеют орган управления, а участники наделяются правом участия и прямо поименованы как корпоративные юридические лица, то они не могут игнорироваться в этом качестве нормами других отраслей права, даже если правоприменительная практика, отмечает их в качестве редких участников тех или иных правоотношений.

Также ст. 225.1 АПК РФ вступает в противоречие с ч.6 ст.27 АПК РФ, которая указывает, что независимо от того, являются ли участниками или нет корпоративных правоотношений, субъектный состав данных споров не ограничен. Также опираясь на определение, закрепленное в ст.225.1 АПК РФ, определяющее значения для отнесения спора к корпоративному, имеет предмет спора, и акцентирование дополнительного внимания на субъектном составе представляется несколько необоснованным и нелогичным, поскольку предмет спора в данном случае имеет определяющее значение для квалификации спорных правоотношений [5; с.94].

Ранее действующая редакция ст. 33 АПК РФ прямо отмечала, что спор,

который по своему характеру связан с предпринимательской и иной экономической деятельностью, вне зависимости от субъектного состава подведомственен арбитражному суду. На тот момент времени, положение данной статьи не позволяло прямо выявлять отличительные особенности корпоративных споров, и соответствующие изменения несколько сгладили имеющиеся в противоречия в правоприменении. Сейчас, вопрос подсудности корпоративных спор и участвующих в нем лиц, урегулирован только п.6 ч.2 ст. 27 АПК РФ и ст.225.1 [2].

Но нормы ст.225.1 АПК РФ носят ограничивающий характер, не позволяя всем юридическим лицами, которые получили статус корпоративных юридических лиц, в силу действия ст.65.1 ГК РФ, участвовать в некоторых категориях данных дел. В связи с этим предлагается вполне обоснованным приведение в соответствие положения ст.225.1 АПК РФ с нормами гражданского законодательства, и изложить ч.1 указанной статьи в следующей редакции: «Арбитражные суда рассматривают дела по спорам, связанным с созданием юридического лица, управлением им или участием в корпоративном юридическом лице, вне зависимости от его организационно-правовой формы и основной цели его деятельности (далее корпоративные споры), в том числе по следующим корпоративным спорам:….>».

Использованные источники:

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть первая) 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 01.03.2018).
2. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 03.08.2018). М.: Эксмо. 2018.
3. Статистика по судебной практике арбитражных судов 2018 г. [Электронный ресурс] // sudact.ru (дата обращения: 05.12.2018).
4. Правовая информация по корпоративным спорам (подготовлена отделом информатизации, статистики и связи Арбитражного суда Республики Адыгея) [Электронный ресурс] // sudact.ru (дата обращения: 05.12.2018).
5. Долинская В.В. Проблемы корпоративных споров при разработке единого Гражданского процессуального кодекса РФ// Закон и правопорядок. 2016. № 2. С. 92-96.
6. Рвачёв С.А. Проблема определения категории «корпоративные споры»// Вестник Поволжского института управления. 2010. № 1. С.102-105.
7. Соломонов Е.В. Виды юридических лиц: новое в гражданском законодательстве// Вестник Омского университета. Серия «Право». 2015. № 1 (2). С. 58-62.

УДК 304.5

Ширяева В.А.
старший преподаватель
кафедра корпоративного управления
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Волгоград

ДОВЕРИЕ КАК ОБЪЕКТ СОЦИОЛОГО-УПРАВЛЕНЧЕСКОГО АНАЛИЗА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ

Аннотация: в статье рассматриваются основные подходы к анализу доверия в рамках социолого-управленческого дискурса. Представлены концептуальные различия понятия доверия с точки зрения классической социологии, теории обмена, структурного функционализма, коммунаторного и акторного подходов.

Ключевые слова: доверие, социальный капитал, социальные связи, взаимодействие.

Shiryayeva V.A.
Assistant of professor, Department of corporate management of the Volgograd Institute of management, branch of the Russian Academy of National Economy and Public Administration
Russia, Volgograd

TRUST AS AN OBJECT OF SOCIOLOGICAL AND MANAGERIAL ANALYSIS: THEORETICAL PROBLEMS OF THE DEFINITION

Summary: The article discusses the main approaches to the analysis of trust in the framework of sociological and managerial discourse. Conceptual differences of the notion of trust from the point of view of classical sociology, exchange theory, structural functionalism, communicator and actor approaches are presented.

Keywords: trust, social capital, social connections, interaction.

На протяжении последних трех десятилетий внимание представителей различных социологических школ и течений сфокусировано на исследовании феномена доверия в рамках социолого-управленческого дискурса как основы взаимодействия, формирования социальных отношений, связей и общностей. Так, первые представления о доверии были заложены еще представителями классической школы. М. Вебер основоположник понимающей социологии и теории социального действия в своих работах отмечает необходимость формирования доверия в контексте «формальной рациональности», преобладания целерационального типа ведения хозяйства. Описывая «нового» капиталистического предпринимателя, М. Вебер указывает на его важнейшую задачу, которая состоит в том, чтобы «обеспечить необходимое при введении новых методов

доверие клиентов и рабочих»207, позволяющее повысить интенсивность и производительность труда. Безусловно, автором не представлено детальной характеристики понятия и условий возникновения данного феномена кроме наличия особых «этических качеств» предпринимателя, однако четко определена роль доверия как важнейшего фактора интеграции и возможности эффективного действия.

Рассматривая доверие как один из интегрирующих общественных механизмов, обладающий безграничным потенциалом социальной кооперации в условиях нарастания сложности, неопределенности и конфликтности общества, Г. Зиммель проводит более детальный анализ данного понятия. Исследуя условия перехода традиционного общества к современному типу, автор в своей работе «Философия денег» отмечает изменение сущности доверия как одну из характеристик этого процесса208. Так, им отмечено появление обезличенного (всеобщего) доверия при условии сокращения значимости и необходимости существования доверия личного (конкретному лицу). Безличное доверие, по мнению исследователя, служит основанием социального обмена, суть которого сводится к обмену объектами, а не обмену между индивидуумами, т.е. объективации социальных отношений взаимодействия. Таким образом, обезличенное доверие не выступает признанием надежности отдельного субъекта, а является лишь гарантом взаимодействия между партнерами, при этом их личные характеристики утрачивают свою прежнюю значимость. Знание о «другом» как о личности, замещаются знаниями об объективных сторонах взаимодействия: основаниях обмена, компетентности сторон и т.д. Обмен, по Зиммелю, становится символом современного общества, он характеризует его как доминирующее социальное отношение, наиболее ярким примером которого выступает система кредитования.

Идея рассмотрения доверия как основания социального обмена нашла свое отражение в дальнейшей системной разработке концепции П. Блау. В работе «Обмен и власть в социальной жизни» автор отмечает, что процесс установления социальных связей строится согласно принципу рациональности: индивиды действуют и взаимодействуют исходя из определенного интереса, они стремятся получить наибольшую выгоду и минимизировать свои затраты. При этом сам процесс взаимодействия как социальный обмен обладает двумя характерными чертами: «неспецифические обязательства и доверие»209. Первая из них означает реципроктность, т.е. взаимность обмена. Согласно автору, это ожидание не столько равноценного вознаграждения или конкретного действия, сколько положительного намерения со стороны партнера. Вторая характеристика –

---

[207] Вебер М. Протестантская этика и дух капитализма // Вебер М. Избранные произведения / Пер. с нем. М.: Прогресс, 1990. С. 61–65, 67–69, 71–82, 84–91, 93–97, 184–191, 197–208.
[208] Зиммель Г. Философия денег / Теория общества. Сборник / Пер. с англ., вступ. статья, сост. и общая ред. А.Ф. Филиппова. – М.: КАНОН-пресс-Ц, Кучково поле, 1999. – 416 с.
[209] Blau P. M. Exchange and power in social life. New-York: Wiley, 1964. - C. 91

доверие, заключает важное условие взаимодействия, определяется как мотивированное ожидание вознаграждения210. Таким образом, инвестирование в будущие взаимодействия предполагает выполнение сторонами обменных обязательств, что позволяет поддерживать определенный уровень доверия, за счет признания важности стабильности, взаимности действия на основе высокого уровня привлекательности и надежности.

Понимание доверия как ожидания также лежит в основе исследования общества представителем направления структурного функционализма Т. Парсонсом. Так, по мнению американского социолога, социетальная самодостаточность (сохранение обществом себя как системы) обеспечивается прежде всего стабильным характером отношений как между различными системами, так и особыми устойчивыми отношениями индивида и общества. «Общество может быть самодостаточным только в той мере, в какой оно может «полагаться» на то, что деяния его членов будут служить адекватным «вкладом» в его социетальное функционирование», — пишет Т. Парсонс в книге «Система современных обществ»211. Общество «полагается», другими словами, «ожидает» (полная уверенность отсутствует), что его члены будут добросовестно выполнять свои роли, следовать «нормативно определенным обязательствам», реализуя себя как члены этого общества. Таким образом, в концепции Т. Парсонса доверие является одним из условий, обеспечивающих общественную стабильность (понимаемую как соотношение ожиданий относительно поведения индивидов к их реальным действиям), системность и предсказуемость. Однако современные процессы глобализации, развитие социальных систем, их усложнение ведет к повышению уровня их рискогенности вследствие роста неопределенности, изменчивости, подвижности внешней среды.

Исследование проблематики доверия легло в основу работы Ф. Фукуямы «Доверие: социальные добродетели и путь к процветанию», в которой автором представлена не только социологическая концепция доверия, но и проведен детальный анализ его влияния на социально-экономические показатели различных государств. Так, ученым установлено, что успешность самореализации современных обществ определяется не только действием рыночных принципов или наличием культурных, традиционных особенностей, но зависит от «одного, распространившегося повсюду элемента – уровня доверия, существующего в обществе»212. Согласно данной логике, к наиболее прогрессивным государствам Ф. Фукуяма относит либеральные демократии всеобщего доверия: Германию, США и Японию, в то время как европейские страны, страны бывшего Советского Союза, обладающие более низким доверием, оцениваются

---

210 Там же.

211 Парсонс Т. Система современных обществ /Перевод, с англ. - М.: Аспект Пресс, 1998. С 21.

212 Фукуяма Ф. Доверие: социальные добродетели и путь к процветанию: Пер. с англ. / Ф. Фукуяма. — М.: ООО «Издательство АСТ»: ЗАО НПП «Ермак», 2004.

исследователем как уступающие в своем социальном развитии.

Такая оценка дана по причине того, что доверие играет решающую роль в образовании и взаимодействии элементов, так называемого «среднего звена» гражданского общества, находящегося на стыке между отдельно взятыми индивидами, семьями (сферой индивидуального) и государством (сферой публичного), данные элементы представлены различными видами объединений: клубами, ассоциациями, добровольными организациями, средствами массовой информации, предприятиями и учреждениями. Базисом их образования не всегда выступает правовая или договорная форма регламентации отношений, зачастую наиболее действенные из них функционируют на основе приверженности членов общим ценностям, соблюдении морального кодекса, доверия.

Так, доверие обуславливает развитие социальных отношений, кооперацию индивидов в достижении общих целей и, следовательно, в том числе экономический рост. Ф. Фукуяма не дает принципиально нового понимания категории, однако расставляет иные акценты и значения в его интерпретации. Доверие, по мнению ученого, — «это возникающее у членов сообщества ожидание того, что другие его члены будут вести себя более или менее предсказуемо, честно и с вниманием к нуждам окружающих, в согласии с некоторыми общими нормами»213. При этом сами нормы могут иметь разную природу: некоторые из них относятся к сфере фундаментальных, общечеловеческих ценностей (например, к пониманию Бога или справедливости), другие имеют более конкретную, регламентированную специфику (например, профессиональные стандарты и корпоративные кодексы поведения). Нормативность доверительного взаимодействия пронизывает все его уровни: как межличностный, так и институциональный. Например, проходя курс лечения, мы доверяем врачу, ожидая, что он добросовестно выполнит свои профессиональные обязательства, установленные правилами общей системы здравоохранения, а также этическими нормами клятвы Гиппократа. При этом, очевидно, что поведение и действия доктора подчинены институциональной среде, ценностям общности медицинских работников, которую он представляет.

Таким образом, согласно автору, доверие выступает как одно из условий формирования социальных взаимодействий и объединений, наличествования в них норм и порядка. Распространение этих норм характеризуется величиной особого параметра – радиуса доверия, определяющего круг лиц, социальных групп и общностей, составляющих систему доверительных отношений. Данный параметр указывает на то, что нормы сотрудничества распространяются на группы различного объема, а не на общество, в целом.

На наш взгляд, возможность понимания «радиуса доверия» лежит в основе классификации социальных групп американского социолога Ч. Кули,

[213] Там же. С. 52.

выделившего первичные и вторичные группы как элементы круга взаимодействия индивида. Так, к первичным социальным группам относятся общности, образующиеся на основе эмоциональной близости и сплоченности, ими являются, например, семья или друзья. Данные группы имеют добровольный характер связей, типичные формы поведения, единые ценности и нормы взаимодействия, что обуславливает, с одной стороны, высокий уровень доверия их членов, а с другой, малый радиус его проявления, ограниченный ближайшим кругом контактов и связей. Вторичные социальные группы определяются как прагматические общности, ориентированные на достижение единой для участников цели. Главные принцип, лежащий в основе взаимодействия их членов, это принцип функциональности преимущественно обезличенных отношений. Примерами таких групп выступают клубы по интересам, партии, членство индивидов в которых является свидетельством проявления большего радиуса доверия.

Таким образом, понимание параметра радиуса доверия демонстрирует влияние исследуемой категории на включенность индивида в социальные взаимодействия на основе членства в первичных и вторичных группах, а также подводит к принципиально иному подходу к его трактовке, рассматривающей доверие как социальный капитал.

Наиболее системная разработка проблемы доверия и определения его сущностных сторон представлена в работах польского социолога П. Штомпки, автора акторной теории, согласно которой, данная категория рассматривается в контексте совершения индивидом действия. Действенный аспект доверия определяет его направленность в будущее – темпоральность как способ предопределения дальнейших событий и взаимодействия. Оно во многом активизирует участников социальных отношений в ситуации неопределенности, когда контроль не может быть осуществлен в полной мере. Стоит отметить, что неконтролируемость действий «другого» априорна, так как, во-первых, она исходит от самих партнеров, обладающих изначальной «инаковостью», полное знание друг о друге отсутствует (и не может быть достигнуто), во-вторых, в некотором роде предзадана контекстом относительной свободы человеческих действий.

Таким образом, отметим, что любое взаимодействие обладает разной степенью непредсказуемости. В рамках своей теории П. Штомпка выявляет три типа бинарных ориентаций в будущее: надежда и разочарование, вера и сомнение, а также доверие и недоверие. Две первые ориентации, хотя и подразумевают разную степень «уверенности» в зависимости от внешних обстоятельств, схожи в характере протекания процесса взаимодействия, выражающемся в преимущественной дистанцированности, созерцательности и пассивности. Доверие, напротив, активно, оно определяет совершение действия, не взирая на риск. Так, П. Штомпка определяет новое звучание категории: «доверие есть ставка в отношении будущих непредвиденных

действий других»214. Согласно данному заключению, можно выделить два структурных элемента доверия: это ожидание (определенного поведения, совершения действий, соблюдения взятых обязательств, договоренностей) и ставка, реализующая ожидания в конкретных действиях. Например, доверяя политику, мы ожидаем исполнения им своих намерений, программы, заявлений и, идя на выборы, голосуем «за», совершая ставку.

При этом важно пояснить интерпретацию категории недоверие (distrust), проявляющуюся не как низкий уровень доверия или полное его отсутствие, а феномен противоположный доверию. Недоверие также заключает в себе ожидания и ставку, но уже негативного характера, как невыгодную для индивида. В свою очередь, термином безверие (mistrust) следует обозначать ситуации нейтральных социальных отношений, когда не сформировано ожиданий ни позитивных, ни негативных – характерных для переходного этапа процесса формирования доверия или недоверия, совершения выбора. Таким образом, выделение структурных компонентов исследуемой категории (ожидания и ставки) позволяет прояснить понимание бинарных оппозиций.

Другим немало важным этапом в процессе исследования проблематики доверия является осмысление ситуаций его проявления. П. Штомпкой выделяется три типа данной категории в зависимости от побуждающего начала ее формирования: ожидаемое (anticipatory), ответственное (responsive) и напоминающее (evocative) доверие. Первый тип – ожидаемое доверие проявляет себя в случае, когда существует опыт взаимодействия и индивиду хорошо знакомо поведение партнера в той или иной ситуации, когда он может предполагать определенные действия в зависимости от сложившейся ситуации и занимаемых ролей, потому что они являются социальной нормой – «так обычно поступают». Второй тип возникает в случае повышенной ответственности и контроля отношений, когда предметом взаимодействия являются особенно ценные объекты. В то время, как тип напоминающего доверия проявляется в ситуации намеренности его оказания с целью формирования доверия в ответ. Граница между выделенными типами является условной и не исключает возможности сочетания их в одном акте взаимодействия. Однако, следует отметить, ряд обстоятельств, определяющих основания доверия: степень риска, наличие гарантий и санкций в случае нарушения обязательств, значимость последствий, временная продолжительность отношений (ситуативный или постоянный характер) и другие.

В целом, выступая специфичным феноменом, доверие состоит в определенном отношении индивида к различным объектам или фрагментам мира, возникающим вследствие актуальной значимости или необходимости. Ситуация доверия может быть описана в контексте соблюдения трех основных черт. Так, доверие — это:

---

[214] Штомпка П. Доверие – основа общества / П. Штомпка. - М.: Логос, 2012. – С. 25.

- ожидание индивида добросовестного и договорного поведения других;
- обязательство индивида не нарушать ожидания других в отношении собственных действий;
- ограничение собственных интересов в пользу тех, кому вы доверяете, то есть солидарность.

Таким образом, доверие определяется двусторонним характером своего формирования и зависит не только от объекта, но и субъекта его оказывающего – доверие подразумевает расчет на действия партнера, тем самым ограничивает и ставит в рамки собственные действия индивида. В свою очередь, множесвенность подходов к определению доверия позволяет выявить его многоаспектность проявления, что, в итоге, образует палитру свойств и содержательных характеристик доверия в рамках социолого-управленческого дискурса.

Использованные источники:

1. Штомпка П. Доверие – основа общества / П. Штомпка. - М.: Логос, 2012. – 440 с.
2. Фукуяма Ф. Доверие: социальные добродетели и путь к процветанию: Пер. с англ. / Ф. Фукуяма. — М.: ООО «Издательство АСТ»: ЗАО НПП «Ермак», 2004. — 730 с.
3. Вебер М. Протестантская этика и дух капитализма // Вебер М. Избранные произведения / Пер. с нем. М.: Прогресс, 1990. С. 61–65, 67–69, 71–82, 84–91, 93–97, 184–191, 197–208.
4. Зиммель Г. Философия денег / Теория общества. Сборник / Пер. с англ., вступ. статья, сост. и общая ред. А.Ф. Филиппова. – М.: КАНОН-пресс-Ц, Кучково поле, 1999. – 416 с.
5. Blau P. M. Exchange and power in social life. New-York: Wiley, 1964. - C. 91
6. Парсонс Т. Система современных обществ /Перевод, с англ. - М.: Аспект Пресс, 1998.

УДК 343.34

Шищенко Е.А., к.юр.н.
доцент
кафедра Уголовного права
Кубанский государственный аграрный
университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ СОЗДАНИЯ, ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И РАСПРОСТРАНЕНИЯ ВРЕДОНОСНЫХ КОМПЬЮТЕРНЫХ ПРОГРАММ

Аннотация: Статья посвящена некоторым проблемам, возникающим при квалификации преступлений в сфере компьютерной информации. Приведены различные точки зрения, и на их основании предложены способы совершенствования действующего законодательства. В статье формулируются предложения по совершенствованию действующего российского уголовного законодательства в области информационной безопасности.

Ключевые слова: компьютерная информация, преступность, уголовное законодательство, зарубежное право.

Shishchenko E.A., Cand.Leg.Sci, доцент
associate professor of the Criminal Law Department
Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin
Russia, Krasnodar

PROBLEMS OF QUALIFICATION OF CREATION, USE AND DISTRIBUTION OF HARMFUL COMPUTER PROGRAMS

Annotation: Article is dedicated to some troubles witch arising in the qualification of crimes in the sphere of computer information. Shows the different points of view, and on this grounds proposing ways of improving current legislation. In article suggestions for improvement of the existing Russian criminal legislation in the sphere of information security are formulated.

Key words: computer information, criminality, criminal legislation, foreign law.

В науке уголовного права отмечается, что квалификация преступлений, совершаемых в сфере компьютерной информации, представляет определенные трудности215.

В статье 273 Уголовного кодекса РФ установлена ответственность за создание, использование и распространение вредоносных компьютерных программ. Вредоносной программой считается программное средство, созданное в целях совершения неразрешенных владельцем информации

[215] Шульга А. В. Правовые основы кибербезопасности: к постановке проблемы / А. В. Шульга, В. В. Хоружий // Научное обеспечение агропромышленного комплекса : сб. ст. по материалам 73-й науч.-практ. конф. студентов по итогам НИР за 2017 г. – Краснодар, 2018. – С. 1265–1268.

действий. При этом такими действиями могут выступать как полное уничтожение информации или системы ее защиты, так и ее блокирование, модификация либо копирование. Предметом данного посягательства может выступать лишь машиночитаемый текст программы, поэтому само по себе написание текста программы не может рассматриваться как оконченное преступление216. Такое свойство программы, как вредоносность, может определяться не только тем, что она способна уничтожить, заблокировать, изменить либо скопировать информацию, но и тем, что она может выполнить такие действия без разрешения легитимного пользователя информации.

Основным непосредственным объектом являются общественные отношения, которые обеспечивают информационную безопасность, а предметом – собственно компьютерная информация. Факультативный непосредственный объект может выражаться в личных правах граждан, неприкосновенности частной жизни, отношениях собственности, общественной безопасности217.

Объективной стороной данного преступления выступают альтернативные действия в виде создания, распространения, использования компьютерных программ либо иной компьютерной информации, заведомо предназначенных для несанкционированного уничтожения, блокирования, модификации, копирования компьютерной информации или нейтрализации средств ее защиты. Таким образом, проанализировав диспозицию уголовно-правовой нормы, можно отметить, к объективной стороне относятся действия, выраженные в создании новых компьютерных программ, в изменении существующих компьютерных программ, в использовании таких компьютерных программ, в распространении таких программ218.

Примечательно, что конструкция состава преступления в части первой статьи 273 УК РФ является формальной, то есть посягательство считается оконченным с момента совершения общественно опасного деяния, независимо от наступления последствий219. Но в случае, когда указанные выше последствия наступили, действия виновного подлежат дополнительной квалификации по совокупности преступлений220. Такая конструкция состава обусловлена именно повышенным уровнем общественной опасности совершаемых действий221.

---

[216] Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / отв. ред. А. А. Чекалин; под ред. В. Т. Томина, В. В. Сверчкова. 3-е изд., перераб. и доп. – Юрайт-Издат, 2006.

[217] Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / под ред. В. М. Лебедева. М. : Норма, 2007.

[218] Российское уголовное право. В 2 т. Т. 2. Особенная часть : учебник / Г. Н. Борзенков [и др.]; под ред. Л. В. Иногамовой-Хегай, В. С. Комисарова, А. И. Рарога. 3-е изд.перераб. и доп. М. : Проспект, 2011. 688 с. С. 491.

[219] Ястребов Д. А. Вопросы отграничения неправомерного доступа к компьютерной информации от смежных составов преступлений // Российский следователь. 2008. № 17.

[220] Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / под ред. В. И. Радченко, А. С. Михлина. СПб. : Питер, 2007.

[221] Постатейный Комментарий к Уголовному кодексу РФ 1996 г. / под ред. А. В. Наумова. М. : Гардарика, 1996.

Достаточно спорными являются потенциально возможные общественно опасные последствия, указанные в части первой рассматриваемой статьи. На практике достаточно сложно установить цель совершаемых виновным действий и их связь с будущими последствиями. Также сложность состоит в том, что в уголовном законе не раскрываются характеристики данных последствий, что также затрудняет процесс квалификации. Было бы целесообразным внести соответствующие разъяснения этих терминов для судебных органов в целях единообразной квалификации совершаемых посягательств.

Субъективная сторона состава преступления выражается в словосочетании «заведомо предназначенных», таким образом, можно констатировать, что формой вины выступает прямой умысел222.

Субъектом данного преступления является физическое вменяемое лицо, достигшее общего возраста уголовной ответственности, которое совершило вышеуказанные действия.

Квалифицирующими признаками преступления являются групповой характер преступной деятельности, использование лицом служебного положения, а также корыстный мотив или наступление крупного ущерба, а особо квалифицирующим признаком выступает причинение тяжких последствий или угроза их причинения. В случаях, когда в статье указываются конкретные последствия, состав преступления по конструкции будет материальным. Причем тяжкими последствиями могут выступать различные виды причинения ущерба: прекращение работы организации, утрата ценной информации, нанесение вреда здоровью человека и другие.

Использованные источники:

1. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / отв. ред. А. А. Чекалин; под ред. В. Т. Томина, В. В. Сверчкова. М., 2006.
2. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / под ред. В. М. Лебедева. М., 2007.
3. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / под ред. В. И. Радченко, А. С. Михлина. СПб., 2007.
4. Постатейный Комментарий к Уголовному кодексу РФ 1996 г. / под ред. А. В. Наумова. М., 1996.
5. Российское уголовное право. В 2 т. Т. 2. Особенная часть : учебник / Г. Н. Борзенков [и др.]; под ред. Л. В. Иногамовой-Хегай, В. С. Комисарова, А. И. Рарога. М., 2011.
6. Шульга А. В. Правовые основы кибербезопасности: к постановке проблемы / А. В. Шульга, В. В. Хоружий // Научное обеспечение агропромышленного комплекса : сб. ст. по материалам 73-й науч.-практ. конф. студентов по итогам НИР за 2017 г. Краснодар, 2018. С. 1265-1268.
7. Ястребов Д. А. Вопросы отграничения неправомерного доступа к

222 Российское уголовное право. В 2 т. Т. 2. Особенная часть : учебник / Г. Н. Борзенков [и др.]; под ред. Л. В. Иногамовой-Хегай, В. С. Комисарова, А. И. Рарога. 3-е изд.перераб. и доп. М. : Проспект, 2011. 688 с. С. 491.

компьютерной информации от смежных составов преступлений // Российский следователь. 2008. № 17.

УДК 616-091, 614.253

Шляпников Н.В.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
СГМУ им. В.И. Разумовского
научный руководитель: Кузнецова М.Н.
доцент
Россия, г. Саратов

ДЕОНТОЛОГИЧЕСКИЕ И ЭТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОВЕДЕНИЯ АУТОПСИИ

Аннотация: Статья посвящена проблемам при работе с трупным материалом. Несмотря на необходимость проведения аутопсии и других манипуляций с трупным материалом в современной медицинской практике, необходимо соблюдение этических и деонтологических принципов как при работе с телом, так и с близкими усопшего. Это играет ключевую роль в перенесении приближенными людьми шока и депрессии, которые были вызваны фактом смерти.

Ключевые слова: этика, деонтология, аутопсия.

Shlyapnikov N.V.
student
2 course, faculty of Medicine
Saratov State Medical University n.a. V.I. Razumovsky
Russia, Saratov
Scientific adviser: Kuznetsova M.N.
Associate Professor

DEONTOLOGICAL AND ETHICAL PROBLEMS OF CARRYING OUT AUTOPSIA

Annotation: The article is devoted to problems when working with cadaveric material. Despite the need for autopsies and other manipulations with corpse material in modern medical practice, it is necessary to observe ethical and deontological principles both when working with the body and with the relatives of the deceased. It plays a key role in bringing about shock and depression due to the fact of death.

Key words: ethics, deontology, autopsy.

Развитие медицины сыграло в развитии нашего общества огромную роль. Она в значительной мере повлияла на развитие всех современных наук, в особенности на философию и этику. Ключевыми вопросами, рассматриваемыми философией, являются: природа человека, его предназначения в мире, смысл жизни и бытие [1, 2]. Медицинская практика

позволила расширить познание человека о его теле, а также оказала значительное влияние на формирование представления о жизни и смерти [5].

Одним из наиболее значимых методов познания человеческого тела в историческом и практическом аспекте является анатомическое вскрытие. Без него невозможно было бы формирования представления о работе организма как единого целого. Именно благодаря аутопсии современной медицине удалось достичь таких огромных результатов в области сохранения, улучшения и продления человеческой жизни [5, 6].

Однако данный метод научного медицинского познания на протяжении всей истории человечества неоднократно подвергался порицанию обществом, что объясняется особенностями отношения к смерти различных религиозных течений, а также консерватизмом в области традиционных устоев различных этнических групп. Даже на сегодняшний день анатомия сталкивается с множеством этических проблем, которые напрямую связанны с практическими методами, такими как: учебное студентами-медиками препарирование тел, ежедневные вскрытия в морге, бальзамирование трупов [1, 5, 6, 7].

Без препарирования трупов в патологоанатомических отделениях невозможно точное определение причин смерти. Это особенно критично для контроля работы медицинского персонала учреждения, а также при проведении судебно-медицинской экспертизы [5, 6, 7].

В настоящее время остро стоит вопрос о достойном отношении к телу. Зачастую работниками моргов нарушаются этические нормы, что выражается в отношении к телу, как к вещи и деперсонализации умершего. Данное обращение противоречит основному принципу деонтологии и этики – уважение личности. Подобное отношение наносит тяжелую моральную травму родственникам и близким, что довольно тесно связано с обрядами захоронений. Особенно неприемлимо в морально-этическом плане предложения от работников в оказании ритуальных услуг, продажа товаров для похорон и надгробных сооружений [3,4,7].

Отношение каждого работника морга к телу непосредственно связанно с его представлением о смерти. Нет единого мнения, что претерпевает человеческая сущность после смерти, не смотря не только на объективную, но и на субъективную изученность самого процесса [4, 7]. Из этого вытекает следующий этический вопрос: как следует относиться к мертвому телу, не зная о том, что происходит с человеком после смерти на самом деле?

Деонтологическая проблема аутопсии в первую очередь связана психологической проблемой восприятия смерти конкретного умершего человека. Сталкиваясь в своей жизни со смертью, не обязательно близкого, личность испытывает огромный шок не только из-за осознания безвозвратной потери другого человека, но и осознания неизбежности собственной смерти. Психические изменения происходят в несколько этапов: шок, отрицание, агрессия, депрессия и в конечном итоге примирение [2, 7].

Подводя итог, повседневная анатомическая практика зачастую противоречит принципам гуманизма и деонтологии. Поскольку людям, независимо от религиозной принадлежности, далеко не безразличен вопрос отношения как к собственному телу, так и к телам своих родственников, соблюдение этических и деонтологических принципов при общении с родственниками умерших позволит смягчить шок, который произвел на них факт смерти.

Использованные источники:

1. Кудаков А.В. Этика профессиональной медицины как основа предупреждения врачебной ошибки // Вестник Саратовской государственной академии права. - 2011. - № 1 (77). - С. 137-139.
2. Прихода И. В., Рыбальченко А. А. Основы медицинской этики и деонтологии // Педагогика, психология и медико-биологические проблемы физического воспитания и спорта. - 2009. - № 8. - С. 130-132.
3. Голикова Д.В. Этика и деонтология - в основе качества медицинской помощи // Здоровье и образование в XXI веке. - 2009. - Т. 11. № 2. - С. 126-127.
4. Сурмач М. Ю., Тищенко Е. М. Коммуникационный процесс врач пациент в современном здравоохранении // Журнал ГрГМУ. - 2007. - №1 (17).
5. Куприянов, В.В. и Татевосянц, Г.О. Отечественная анатомия на этапах истории // Медицина, Москва – 1981.
6. Сперанский, В.С. Научные направления российской анатомии в XX столетии по материалам Всероссийских и Всесоюзных съездов // Российские морфологические ведомости. – 1996. - № 2 (5). - С. 203–215
7. Хайруллин Р.М. Этюд к проблемам анатомической этики // Медицинская антропология и биоэтика. - 2013. - № 1 (5). - С. 8.

УДК 544.77.052.2, 612.017

Шляпников Н.В.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
СГМУ им. В.И. Разумовского
научный руководитель: Злобина О.В.
доцент
Россия, г. Саратов

ИЗМЕНЕНИЯ ФУНКЦИОНАЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ ТРОМБОЦИТОВ ПОД ВЛИЯНИЕМ СВЕТОВОГО ДЕСИНХРОНОЗА

Аннотация: Проведено экспериментальное исследование обратимости изменений функциональной активности тромбоцитов под влиянием светового десинхроноза. Исследование проводилось в два этапа. Первый этап представлял собой нахождение животных в условиях круглосуточного освещения в течение 10 суток. На втором этапе крысы находились 21 сутки в естественных условиях. В результате эксперимента было выявлено увеличение функциональной активности кровяных пластинок и необратимость данных изменений.

Ключевые слова: десинхроноз, агрегация тромбоцитов.

Shlyapnikov N.V.
student
2 course faculty "Medicine"
Saratov State Medical University n.a. V.I. Razumovsky
Russia, Saratov
Scientific adviser: Zlobina O.V.
Associate Professor

CHANGES IN THE FUNCTIONAL ACTIVITY OF PLATELETS UNDER THE INFLUENCE OF LIGHT DESINCHRONOSIS

Abstract: An experimental study of the reversibility of changes in the functional activity of platelets under the influence of light desynchronosis has been carried out. The study was conducted in two stages. The first stage was the presence of animals in conditions of round-the-clock lighting for 10 days. At the second stage, the rats were in vivo for 21 days. As a result of the experiment, an increase in the functional activity of the blood platelets and the irreversibility of these changes were revealed.

Key words: desynchronosis, platelet aggregation.

В современных условиях человек постоянно подвергается воздействию разнообразных негативных факторов. Их воздействие приводит к нарушению работы «внутренних часов» организма. На сегодняшний день световой десинхроноз - это один наиболее распространенных нарушений биоритмов. [1, 2, 3].

Агрегационная активность тромбоцитов играет большую роль в работе

сердечно-сосудистой системы. Изменения функциональной активности кровяных пластинок может спровоцировать развитие ряда заболеваний.[2, 3, 4, 5, 8].

Цель данного исследования - изучение изменений агрегационной активности кровяных пластинок в условиях светового десинхроноза.

Материал и методы. Исследование проведено в два этапа на контрольной группе крыс и двух экспериментальных группах. Первый этап включал в себя изучение функциональной активности тромбоцитов на животных, находящихся 21 сутки в условиях круглосуточного освещения. На втором этапе проверялось насколько данные изменения обратимы.

Манипуляции с животными производились в соответствии со всеми правовыми документами.

В результате исследования было выявлено, что на первом этапе эксперимента наблюдается рост значительной части показателей как кривой средневзвешенного радиуса, так и кривой светопропускания, Исключение составляют время достижения максимальной скорости образования наибольших тромбоцитарных агрегатов и время достижения максимальной скорости агрегации. Эти показатели не изменились по сравнению с контрольными значениями. Выявленные изменения можно обьяснить понижением концентрации гормона сна - мелатонина[1, 6, 7, 8].

В обратимости наблюдается уменьшение ряда показателей, однако их значения либо превышают, либо значительно ниже контрольных, это доказывает необратимость изменений агрегационной способности тромбоцитов [7, 8].

Вывод. Полученные данные свидетельствуют об отрицательном воздействии светового десинхроноза на работу сердечно-сосудистой системы. Это связано с увеличением функциональной активности кровяных пластинок.

Использованные источники:

1. Антонова В.М., Злобина О.В., Иванов А.Н., Бугаева И.О., Захарова Н.Б., Пучиньян Д.М. Морфофункциональное состояние почек в стадию структурных нарушений светового десинхроноза в эксперименте // Современные проблемы науки и образования. 2017. № 1
2. Журкин К.И., Злобина О.В., Иванов А.Н., Бугаева И.О. Изменения микроциркуляции и гемокоагуляции при экспериментальном световом десинхронозе // Тромбоз, гемостаз и реология. 2016. № 3 (67). С. 164-166
3. Иванов А.Н. Реакция тромбоцитов на электромагнитное излучение частотой молекулярного спектра излучения и поглощения оксида азота // Тромбоз, гемостаз и реология. 2006. № 3. С. 51-57.
4. Костенко Е.В., Маневич Т.М., Разумов Н.А. Десинхроноз как один из важнейших факторов возникновения и развития цереброваскулярных заболеваний // Лечебное дело. 2013. С. 104-116
5. Киричук В.Ф., Иванов А.Н., Антипова О.Н. Влияние электромагнитного излучения терагерцового диапазона на частотах молекулярного спектра

оксида азота на тромбоциты белых крыс при иммобилизационном стрессе // Биомедицинские технологии и радиоэлектроника. 2004. № 11. С. 4-11.
6. Киричук В.Ф., Сухова С.В., Антипова О.Н., Иванов А.Н., Креницкий А.П., Майбородин А.В. Влияние ЭМИ ТГЧ на частоте молекулярного спектра излучения и поглощения кислорода на функциональную активность тромбоцитов белых крыс в состоянии иммобилизациоиного стресса // Биомедицинская радиоэлектроника. 2008. № 12. С. 41-47.
7. Киричук В.Ф., Иванов А.Н., Кораблева Т.С., Тупикин В.Д., Креницкий А.П., Майбородин А.В. Способ нормализации нарушенной линейной скорости кровотока в магистральных сосудах при острой стресс-реакции в эксперименте // Патент на изобретение RUS 2327493 19.12.2006
8. Киричук В.Ф., Иванов А.Н., Антипова О.Н., Креницкий А.П., Майбородин А.В., Тупикин В.Д. Характер сдвигов в активности тромбоцитов белых крыс, находящихся в состоянии иммобилизационного стресса, под влиянием ТГЧ-облучения на частотах оксида азота // Миллиметровые волны в биологии и медицине. 2004. № 2. С. 49-56.

УДК 658.014

Шоль В.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономического анализа»
Розгин А.В.
студент
ФГБОУ ВО «КубГАУ имени И. Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ БАЗОВЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация:

Статья посвящена исследованию в области анализа финансового состояния нескольких организаций с целью определения уровня их финансовой устойчивости на основе метода количественного измерения финансовой устойчивости на основании рейтинговой оценки.

Для проведения рейтинговой оценки использованы данные финансовой отчётности ООО "ПЗ за Мир и Труд", АО ПЗ "Урупский", ЗАО ПЗ "Гулькевичский" за 2015 - 2017 гг. Для проведения анализа рассмотрены относительные показатели финансовой отчетности: коэффициент автономии, коэффициент текущей ликвидности, оборачиваемость оборотных активов, рентабельность оборотных активов.

Наивысшее значение рейтинговой оценки получено у ООО "Племзавода "За Мир и Труд". Рейтинговая оценка позволила определить лидера среди исследуемых организаций, а так же установить ухудшение финансового состояния двух других предприятий.

Ключевые слова: финансовой анализ, финансовое состояние, рейтинговая оценка.

Shol V.V., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Associate Professor at the Department of Economic Analysis
FSEI of HPE «Kuban State Agrarian University named after I. T. Trubilin»
Krasnodar, Russia
Rozgin A.V.
Student at
FSEI of HPE «Kuban State Agrarian University named after I. T. Trubilin»
Krasnodar, Russia

ANALYSIS OF THE FACTORS' INFLUENCE ON THE INDICATORS OF PROFITABILITY OF RUSSIAN LEADING RETAIL COMPANIES

Annotation:

The article is devoted to research in the field of analyzing the financial condition of several organizations in order to determine their level of financial stability based on the method of quantitative measurement of financial stability based on a rating score.

For the rating, the data of financial statements of PZ for Peace and Labor LLC, PZ Urupsky JSC, PZ Gulkevichsky CJSC for 2015-2017 were used. For the analysis considered the relative indicators of financial statements: the autonomy ratio, current liquidity ratio, turnover of current assets, profitability of current assets.

The highest rating score was obtained from Plemzavod For Peace and Labor LLC. The rating score allowed to determine the leader among the studied organizations, as well as to establish the deterioration of the financial condition of two other enterprises

Key words: financial analysis, financial condition, rating.

Важное значение, при осуществлении сравнительного анализа финансового состояния нескольких организаций, имеет количественное измерение финансовой устойчивости на основе рейтинговой оценки.

Одним из самых часто используемых методов является сравнение с организацией - эталоном, имеющей наиболее высокие значения по необходимым показателям, т.е. эталонным значением показателя для сравнения показателей выступает не субъективное значение, установленное авторами – теоретиками, или экспертами в виде нормы (единицы сравнения), а сложившиеся в сложных развивающихся условиях рыночной экономики наиболее значимых результатов деятельности организации. Условия данного подхода объясняют стремление со стороны товаропроизводителя постоянно двигаться к созданию и поддержанию положительной деловой репутации

вокруг своего бизнеса Сформируем критерии, необходимые для выполнения эффективной рейтинговой оценки финансовой устойчивости предприятия, которым должна соответствовать система финансовых коэффициентов (далее - ФК):

1) ФК должны быть максимально информативны, а также в целом характеризовать финансовое состояния исследуемого субъекта.

2) ФК должны характеризоваться схожей направленность, т.е. иметь положительную корреляцию, - рост относительного показателя характеризует улучшение финансово – хозяйственной деятельности исследуемого субъекта).

3) ФК должен создавать возможность осуществить рейтинговую оценку исследуемого предприятия в спектре его деятельности и на протяжении длительного промежутка времени.

Перейдем непосредственно к процессу рейтинговой оценки на примере исследуемых предприятий, рассмотрев основные показатели финансового состояния организаций, а именно: коэффициенты автономии, текущей ликвидности, рентабельности и оборачиваемости оборотных активов.

Рассмотрим таблицу 1, отражающую основные коэффициенты, характеризующие финансовое положение исследуемых предприятий.

Таблица 1 – Основные показатели для рейтинговой оценки исследуемых организаций

Организация/ период	Коэффициент автономии	Коэффициент текущей ликвидности	Оборачиваемость оборотных активов	Рентабельность оборотных активов, %
2015 г.				
ООО «ПЗ за Мир и Труд»	0,640	0,969	1,37	294
АО ПЗ «Урупский»	0,455	2,577	0,87	7,15
ЗАО ПЗ «Гулькевичский»	0,663	3,548	1,05	17,2
2017 г.				
ООО «ПЗ за Мир и Труд»	0,884	3,895	1,77	36,9
АО ПЗ «Урупский»	0,617	2,466	0,58	2,7
ЗАО ПЗ «Гулькевичский»	0,524	1,155	1	3,68

Определим максимальные значения показателя в каждой графе и рассчитаем стандартизированный показатель в разрезе интерпретируемых организаций, полученные данные оформим в таблице 2.

Таблица 2 – Таблица приведения к стандартизируемым показателям (коэффициентам)

Организация / период	X1	X2	X3	X;
2015 г.				
ООО «ПЗ за Мир и Труд»	0,97	0,27	1	1
АО ПЗ «Урупский»	0,69	0,73	0,64	0,02
ЗАО ПЗ «Гулькевичский»	1	1	0,77	0,06
2017 г.				
ООО «ПЗ за Мир и Труд»	1	1	1	1
АО ПЗ «Урупский»	0,69	0,63	0,33	0,07
ЗАО ПЗ «Гулькевичский»	0,59	0,29	0,57	0,10

По итогам расчета получим матрицу стандартизированных значений коэффициентов (стандартизируемых показателей).

Значение рейтинговой оценки R для каждой организации определяют по формуле:

$$R_j = \sqrt{(1-x_{1j})^2 + (1-x_{2j})^2 + \mathrm{K} + (1-x_{nj})^2} \quad (23)$$

где Rj – рейтинговая оценка для j – организации;

x1j …x1j – стандартизированные показатели j – организации;

К – теоретическое множество значений показателей для исследуемой организации.

Рассмотрим результаты сравнительной рейтинговой оценки анализируемых организаций в 2015 и 2017 годах, рассчитанные с использованием программного комплекса MS Excel.

Полученные значения приведены в таблице 3.

Таблица 3 – Результаты сравнительной рейтинговой оценки анализируемых предприятий

Организация	2015 г.		2017 г.	
	R	Место	R	Место
АО ПЗ «Урупский»	1,122	3	1,243	2
ЗАО ПЗ «Гулькевичский»	0,967	2	1,291	3
ООО «ПЗ за Мир и Труд»	0,730	1	0	1

По итогам проведенной рейтинговой оценки финансового состояния исследуемых организаций, с уверенностью можно сказать об улучшении финансового состояния и неоспоримом лидерстве среди исследуемых конкурентов ООО «Племзавод «За Мир и Труд». Второе место в отчетном периоде занял АО ПЗ «Урупский», а третье - ЗАО ПЗ «Гулькевичский».

Необходимо отметить, что по состоянию на 2015 год – второе и третье место были распределены наоборот – второе место занимал ЗАО ПЗ «Гулькевичский», а третье - АО ПЗ «Урупский».

Используя метод рейтинговой оценки финансового состояния, нам

удалось не только установить лидера, но и увидеть ухудшение финансового положения двух оставшихся организаций. Причем, значение рейтинговой оценки (R) для АО ПЗ «Урупский» практически не изменилось, в отличие от значительно ухудшившегося финансового положения Племзавода «Гулькевичский», что и оказало значительное воздействие на расстановку позиций среди не лидирующих организаций в 2017 году.

Использованные источники:

1. Макаров А.И., Шоль В.В. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности организации/ В сборнике: проблемы и перспективы развития теории и практики экономического анализа сборник статей международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и преподавателей.- 2016. С. 137-142.
2. Клевцов, С.М. Методы анализа финансового состояния и принятие управленческих решений на предприятии / С. М. Клевцов, А. С. Тевяшова // Научный журнал «Дискурс». – 2017. – 1 (3). – С. 242-254.
3. Чуев, И. Н. Анализ финансово – хозяйственной деятельности: учебник / И. Н. Чуев, Л. Н. Чечевицына. - изд. 4-е, перераб. и доп. – М.: Издательско – торговая корпорация «Дашков и Ко», 2014. – 352 с.
4. Гаврилов, В. П. Использование методов экономического анализа в диагностике финансовой несостоятельности / В. П. Гаврилов, Н. Ф. Щербакова // Экономический анализ: теория и практика. – 2015. - № 13. – С. 41-47

УДК: 336.221

Шостак И.С.
студент 4 курса
направление «Экономика»
профиль подготовки «Бухгалтерский учёт, анализ и аудит»
Севастопольский государственный университет

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ)

Аннотация: В статье проанализирована эффективность проведения выездных и камеральных налоговых проверок в рамках осуществления ФНС России по Республике Крым. Дана оценка результативности и эффективности контрольно-надзорной деятельности налоговой службы; предложены рекомендации по совершенствованию налогового контроля.

Ключевые слова: налоговый контроль, выездные налоговые проверки, камеральные налоговые проверки, результативность.

Shostak I.S., student
4 course, the direction of "Economics"
training profile
"Accounting, analysis and audit"
Sevastopol state University

ANALYSIS AND EVALUATION OF THE EFFICIENCY OF TAX CONTROL (BY THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF CRIMEA)

Abstract: The article analyzes the effectiveness of field and office tax audits in the framework of the implementation of the Federal Tax Service of Russia for the Republic of Crimea. The assessment of the effectiveness and efficiency of control and supervisory activities of the tax service; Recommendations for improving tax control are proposed.

*Key words**:** tax control, field tax audits, cameral tax audits, performance.*

Принятие в 2014 году Крыма и Севастополя в Российскую Федерацию повлекло необходимость перехода деятельности хозяйственных субъектов в этих регионах на правовое и налоговое законодательство РФ, которые принципиально отличается от украинского.

Республика Крым и Севастополь вошли в состав РФ на основании Федерального конституционного закона № 6 ФКЗ «О принятии Республики Крым и образовании в составе Российской Федерации новых субъектов – Республики Крым и города федерального значения Севастополя».

В соответствии с этим законом для облегчения условий ведения бизнеса в переходный период был установлен мораторий до 01.01.2018г. на проведение плановых проверок предприятий Крыма. Впоследствии мораторий был продлен до 01.03.2019г. Введение и продление моратория обусловлены необходимостью постепенного перехода работы крымских предприятий в новое правовое поле. В тоже время действие моратория не

распространяется на проведение камеральных и внеплановых проверок.

Целью данной статьи является анализ основных видов контроля, которые были осуществлены ФНС РФ по Республике Крым.

Целью данной статьи является анализ основных видов контрольных мероприятий, которые были осуществлены ФНС РФ по Республике Крым

Для проведения анализа использовались формы № 2-НК ФНС России за 2016-2017 гг.[3,4]. Результаты исследования представлены в табличной форме (таблица 1). Данные таблицы свидетельствуют указывают, что в 2016-2017г.г. проводилось два вида проверок: камеральные и выездные. В 2017 г. общее количество проверок составило 1438486, что на 568720 или на 65,4% больше по сравнению с 2016 г. Увеличение количества проверок связано с увеличением количества вновь зарегистрированных налогоплательщиков.

Таблица 1 – Количество проведенных камеральных и выездных проверок ФНС России за 2016-2017 гг. по Республике Крым

Показатель	2016 г.		2017 г.		Динамика	Темп роста, %
	Количество проверок	уд.вес	Количество проверок	уд.вес		
Камеральные проверки	869 753	99,99	1 438 451	99,9	568 698	65,4
Выездные проверки	13	0,01	35	0,01	22	169,2
Всего	869 766	100,0	1 438 486	100,0	568 720	65,4

В структуре налоговых проверок наибольший удельный вес приходится на камеральные проверки. Они составляют по итогам двух лет 99,99 % от общего количества проверок.

По данным таблицы №1 видно, что доля выездных налоговых проверок в структуре общего количества незначительна и составляет всего лишь 0,01 % в общем объеме проверок. «Выездная проверка, осуществляемая налоговыми органами деятельности налогоплательщика, выражается в сопоставлении отчетных документов с фактическими данными учета на предприятии. В процессе проверки проверяется ведение деятельности организации в соответствии с законодательством о налогах и сборах, эффективность использования отдельных финансовых ресурсов, выявляются нарушения налогового законодательства» [5].

В результате проводимых налоговых проверок как прасвило выявляются нарушения, которые приводят к доначислению налогов и сборов. Размер дополнительно начисленных налогов, санкций и пени можно увидить в таблице 2.

Таблица 2 – Дополнительные начисления налогов, санкций и пени по результатам камеральных и выездных проверок за 2016-2017 гг. по Республике Крым

	2016 г.		2017 г.		Динамика	Темп роста, %
	Дополнительно начислено платежей (включая налоговые санкции и пени)	уд. вес	Дополнительно начислено платежей (включая налоговые санкции и пени)	уд. вес		
Камеральные проверки	620 805	88,8	182 105	16,3	- 438 700	- 70,7
Выездные проверки	78 471	11,2	934 011	83,7	855 540	1090,3
Всего	699 276	100,0	1 116 116	100,0	416 840	59,6

Из таблицы №2 видно, что в результате налоговых проверок за 2017 г. в бюджетную систему Российской Федерации дополнительно начислено 1 116 116 тыс.руб., что на 416 840 тыс.руб. (или на 59,6 %) больше, чем в 2016 г. В результате выездных налоговых проверок в 2017г. доначислено 934 011 тыс. руб., что на 855 540 тыс. руб. больше , чем в 2016 г.

Ключевой задачей налоговых органов в Республике Крым на сегодняшний день является повышение эффективности контрольно-надзорной деятельности.

Основными направлениями совершенствования налогового контроля являются:

- повышение качества подготовки кадров для налоговой службы;
- создание специализированных коллегий по налоговым спорам в судах общей юрисдикции и арбитражных судах с целью упрощения и ускорения процедур обжалования решений;
- разработка специальных мер повышения налоговой культуры налогоплательщиков;
- активное взаимодействие с органами внутренних дел по борьбе с налоговыми правонарушениями и преступлениями;
- способствовать повышению налоговой культуры и сознательности налогоплательщиков, путем разработки поощрительных мер для добросовестных налогоплательщиков.

Использованные источники:

1. Налоговая статистика [Электронный ресурс]. Доступ по ссылке: https://analytic.nalog.ru/portal/index.ru-RU.htm
2. Отчет №2-НК о результатах контрольной работы налоговых органов за 2015 год [Электронный ресурс].Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn91/related_activities/statistics_and_analytics/forms/5406813/
3. Отчет №2-НК о результатах контрольной работы налоговых органов за

2016 год [Электронный ресурс].Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn91/related_activities/statistics_and_analytics/forms/6793207/
4. Отчет №2-НК о результатах контрольной работы налоговых органов за 2017 год [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn91/related_activities/statistics_and_analytics/forms/6793215/
5. Родионова А.И., Трусова Н.С. Анализ и оценка эффективности налогового контроля (на примере города Курска) // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2015. № 1 [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://ekonomika.snauka.ru/2015/01/6675

УДК 379.821

Шпакова Н.С.
студент магистратуры 2 курса
факультет социально-культурных технологий
Кемеровский государственный институт культуры
Россия, г. Кемерово

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДОСУГА СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ И СПОСОБЫ ЕГО ОРГАНИЗАЦИИ В УЧРЕЖДЕНИЯХ КУЛЬТУРЫ

Аннотация: В статье рассматриваются актуальные проблемы одной из важнейших сфер жизнедеятельности современной молодежи – досуга. С развитием всех сторон жизни нашего общества меняется и социокультурная ситуация в области досуга. Молодежь, как особая социальная группа, наиболее восприимчива к социокультурным инновациям, которые влияют на становление личности молодого человека. Поэтому очень важно обучить молодое поколение делать свой досуг целевым, полезным, и направленным на формирование себя как личности. Одними из субъектов, способных через определенные методы и способы правильно организовывать досуг, являются учреждения культурно-досугового типа.

Ключевые слова: учреждения культуры, культурно-досуговые центры, планирование, формы организации, досуг, молодежь.

Shpakova N.S.
student of a magistracy
2nd year, faculty of social and cultural technologies
Kemerovo State Institute of Culture
Russia, Kemerovo

ACTUAL PROBLEMS OF LEISURE OF MODERN YOUTH AND METHODS OF ITS ORGANIZATION IN CULTURAL INSTITUTIONS

Annotation. The article discusses the current problems of one of the most important spheres of life of modern youth - leisure. With the development of all aspects of our society, the sociocultural situation in the field of leisure is also

changing. Young people, as a special social group, are most susceptible to sociocultural innovations that influence the formation of the personality of a young person. Therefore, it is very important to train the younger generation to make their leisure time targeted, useful, and aimed at shaping themselves as individuals. One of the subjects capable of properly organizing leisure through certain methods and methods is cultural and leisure institutions.

Keywords. cultural institutions, cultural and leisure centers, planning, forms of organization, leisure, youth.

Сегодня молодежь в наибольшей мере подвергается социализации, поскольку её положение определено социально-экономическим состоянием общества. В современных условиях она же является инновационным потенциалом общественного развития. Внимание к этой социально-демографической группе, переживающей период становления социальной зрелости, должно быть достаточным, так как она является главной ценностью общества и перспективой его развития, а от ценностных ориентиров молодого поколения во многом зависит будущее. В противном случае, недостаточное внимание может стать причиной дестабилизации нашего общества, что чревато неблагоприятными последствиями для социального прогресса.

Немаловажное значение придается культурной жизни молодежи. Особенностью культурного развития молодого поколения является существование разных видов и форм культурно-досуговой деятельности, а также потребностей, которые имеют свою специфику. При этом досуг может быть организован любыми субъектами, в частности специализированными службами, государственными организациями, добровольными объединениями, или самостоятельно индивидом. Однако немногие из молодых людей могут правильно и с пользой организовать своё свободное время в силу определенных обстоятельств, прежде всего из-за отсутствия должного опыта [3, с. 1]. Для того, чтобы молодое поколение среди прочих возрастных групп выходило на новый уровень развития, необходимо успешное решение как социальных проблем, так и поиск новых, современных путей организации досуга, способных активизировать молодежь с разных сторон и в разных направлениях, помогать развивать свои навыки и творческие способности, побуждать интерес к личностному росту, культурному развитию и инициаторству. Одними из субъектов, способных грамотно спланировать и организовать досуговую деятельность молодежи, выступают учреждения культуры, а именно центры культуры и досуга. Через различные способы, методы и формы организации досуга, через проведение разноплановых тематических мероприятий появляется большая возможность воздействовать на интересы молодежи, мотивировать на саморазвитие, задействовать в значимых социальных и культурных событиях общества.

Однако, на сегодняшний день существует проблема, связанная с тем,

что культурный досуг становится менее популярным среди молодежи, всё реже посещаются музеи, выставки, секции, кружки, меньше молодых людей заинтересовано в участии культурно-досуговых мероприятий. С развитием общественного пространства, информационных технологий и интернет-площадок интересы молодежи в последнее время очень смещаются, заинтересовать культурным досугом становится всё сложнее. Например, молодежь школьного возраста (14-17 лет), а зачастую и студенческого, ориентирована преимущественно на пассивный досуг и проведение свободного времени развлекательного характера, а именно, за просмотром ТВ, посещением Интернета, большого времяпровождения за компьютерными играми, что, в свою очередь, снижает общий уровень культуры молодых людей и чревато усвоением примитивных способов общения между собой, отчего могут возникнуть асоциальные проявления. Имеет место вопрос, как подстроиться под интересы молодого поколения, чтобы привлечь внимание к непосредственному участию в досуговых мероприятиях, прививая при этом культурные ценности? и нужно ли вообще подстраиваться под интересы? Отвечая на эти вопросы, важно четко понимать: чтобы работа с молодой аудиторией была максимально эффективной, необходимо как знать сегодняшние культурные запросы молодежи, так и уметь предугадать их изменение, быстро реагировать на них и предлагать новые формы досуговой деятельности [2, с. 5]. При этом, неправильным будет навязывать всё подряд извне, но будет рациональным подхватывать здоровые молодежные интересы, которые актуальны сегодня, и в соответствии с этим планировать досуговую деятельность. Конечно, нужно идти в ногу со временем, не ущемляя при этом традиционные формы досуга, которые имеют свою значимость и пользу. Никогда не поздно заменить старое на новое, однако адаптировать проводимые мероприятия под современные интересы молодежи и включить в общий список инновационные составляющие – такая задача, прежде всего, должна стоять перед работниками досуговых центров, чтобы повысить заинтересованность и создать потребность у молодежи к инициативной, творческой и культурной жизни.

Перед тем как планировать организацию досуга в форме мероприятий, программ, которые рассчитанны на работу с молодежью, внедрять новые или усовершенствовать сложившиеся, необходимо проанализировать, чем же сейчас интересуется молодое поколение, какие культурные запросы оно имеет. Исходить можно из того, какие формы досуга востребованы в учреждениях культурно-досугового типа. Например, больше всего пользуются спросом дискотеки, тематические вечера, развлекательные программы и конкурсы, КВН. Как правило, большинство из них носят развлекательный характер нежели познавательный, молодым людям хочется отвлечься от повседневных проблем, учебы и просто расслабиться. Также при планировании работы с молодежью полезным будет проведение социологического исследования с помощью определенных методов сбора

информации, чтобы больше узнать о культурных предпочтениях молодежи и приоритетах при выборе досуга в свободное время. В этом случае можно воспользоваться методами социального опроса, а именно, применить анкетирование, предполагающее самостоятельное заполнение анкеты респондентами, а также интервьюирование, где происходит личное общение с респондентами (в данной ситуации – с молодежью), которым задаются вопросы и затем записываются их ответы. Важно подготовиться к исследованию заранее: разработать анкеты и бланки-интервью с необходимыми вопросами [1, с. 179]. Существует еще один вариант – это воспользоваться Интернет-технологиями и разработать специальное онлайн-тестирование на сайте учреждения или на отдельной платформе. Так как сейчас вся молодежь активно пользуется Интернетом и проводит там много времени, то такой способ получения информации будет удобным и наиболее приемлемым. Собранную каким-либо из способов информацию необходимо обработать и проанализировать, после чего на основе полученных данных сделать соответствующие выводы, исходя из которых приступать к планированию дальнейшей работы с молодежью. Это поможет работникам учреждений грамотно организовывать досуговую деятельность молодых людей с учетом их интересов и потребностей.

Однако существуют несколько современных и действенных форм организации досуга современной молодежи, используя которые наверняка можно заинтересовать и привлечь внимание молодых людей к их непосредственному участию. Одними из таких являются активные формы вовлечения молодежи в культурно-досуговую и общественную деятельность, основанные на инициативе и практическом участии каждого. Например, существуют так называемые молодежные социально-значимые инициативы. Интерес для молодежи заключается в том, что участие в такой программе может способствовать улучшению жизни различных слоёв общества и социальных групп, а приоритетное направление сводится к налаживанию жизни самой молодежи и снятие острых молодежных проблем [2, с. 6]. Реализация такой молодежной инициативы должна начинаться с формированием команды (инициативной группы), заинтересованной в достижении поставленной цели. Затем командой формулируется идея какой-либо проекта, направленного на решение значимой проблемы для общества, на последующих этапах ставятся цели и задачи, формируется план действий, и происходит непосредственное участие самих молодых людей в осуществлении проекта. Таким образом, у них появляется возможность научиться новому, приобрести опыт в реализации проектов и управления ими, а центры досуга могут этому способствовать [2, с. 9]. Также для молодежи привлекательны игры. По своей специфике молодости молодые люди более склонны к игровой деятельности, где каждый может получить необходимые эмоции и новые ощущения, а к однообразной, монотонной и узконаправленной деятельности они приспосабливаются с трудом. Игровая деятельность по своей сути достаточно универсальна, она привлекает людей

любого социального положения и возраста. Как свидетельствует большинство наблюдений, успех от проведений культурно-досуговых программ во многом зависит от включения в их план игровых блоков, которые мотивируют у молодежи стремление к состязательности, изобретательности и импровизации [2, с. 4]. Игры должны состоять таким образом, чтобы основной их целью было не просто организация свободного времени, но и интеллектуальное, и творческое развитие участников [2, с. 10]. Еще из наиболее привлекательных форм молодежного досуга в учреждениях культурно-досугового типа на сегодняшний день являются проводимые мероприятия в формате ток-шоу, а также программы по сюжетам известных и популярных телепередач. Не исключение такие виды конкурсов как батлы, где происходит поединок между группами или отдельными участниками с элементами экспромтной борьбы.

Таким образом, решая важную проблему досуга современной молодежи, необходимо понимать, что молодое поколение испытывает нужду в правильном управлении своего свободного времени, в его рациональном распределении. Учреждения культурно-досугового типа имеют огромное влияние на этот сегмент, за работниками таких учреждений, в особенности за управленцами стоит важная задача грамотного планирования и организации культурного досуга для молодых людей, чтобы максимально удовлетворить их интересы, соответствовать запросам, и при всём этом привить любовь к культуре, познанию и активной жизни.

Использованные источники:

1. Добреньков В.И. Методы социологического исследования: учебник / В.И. Добреньков, А.И. Кравченко. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 768 с.;
2. Качанова Т.В. Инновационные формы работы с детьми и молодежью в культурно-досуговых учреждениях. – Вологда: БУК и ДПО ВО «ОНМЦК и ПК», 2012. – 44 с. [Электронный ресурс]. URL: https://onmck.ru/resources/methodical_materials/359/2538/ (дата обращения 22.12.2018);
3. Цвирко В.В. Центры культуры и досуга как субъекты организации культурно-досуговой деятельности молодежи // Огарёв-Online. – 2016 – С. 1-6.

УДК 330.41

Штоль Е.А.
студент
факультет «Экономическая безопасность и таможенное дело»
Чернышова К.Д.
студент
факультет «Экономическая безопасность и таможенное дело»
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Саратов

ЭЛЕМЕНТЫ ЛИНЕЙНОЙ АЛГЕБРЫ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ ПРИ РЕШЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗАДАЧ

Аннотация: В настоящее время в экономике применяется большое число различных математических методов. Они были разработаны еще в 20 веке. Благодаря использованию линейной алгебры стало существенно проще получать решения многих экономических задач. В статье проанализированы основные методы решения задач с помощью линейной алгебры.

Ключевые слова: матричная алгебра, линейная алгебра, решение экономических задач, матрицы, финансовые задачи.

Shtol E.A.
Student
faculty of Economic security and customs
Saratov socio-economic Institute (branch)
REU of G. V. Plekhanov
Russia, Saratov
Chernyshova K.D.
Student
faculty of Economic security and customs
Saratov socio-economic Institute (branch)
REU of G. V. Plekhanov
Russia, Saratov

ELEMENTS OF LINEAR ALGEBRA AND THEIR APPLICATION IN SOLVING ECONOMIC PROBLEMS

Abstract: at present, a large number of different mathematical methods are used in Economics. They were developed in the 20th century. Due to the use of linear algebra, it has become much easier to obtain solutions to many economic problems. The article analyzes the main methods of solving problems using linear algebra.

Keywords: matrix algebra, linear algebra, solution of economic problems, matrices, financial problems.

Концепция матрицы и базирующийся на ней раздел математики – матричная алгебра – играют значимую роль для экономистов. Ключевая доля

математических моделей, экономических объектов и процессов записывается в простой и компактной матричной форме.

Разберем использование матриц при решении финансовых задач на следующем примере. Организация производит продукцию трех типов: P1, P2, P3, используя при этом сырьевые материалы двух видов: M1, M2. Нормы расхода материала характеризуются матрицей:

$$A=\begin{pmatrix}2&5\\3&2\\1&4\end{pmatrix}$$

где всякий элемент матрицы A - ij (i = 1, 2, 3; j = 1,2) подразумевает, какое количество единиц материала j-го вида используется на изготовление единицы продукта i-го типа. План изготовления товара установлен матрицей-строкой:

$$D=(110 \quad 90 \quad 120).$$

Стоимость каждой единицы материалов (д.е.) определяется матрицей-столбцом:

$$B=\begin{pmatrix}20\\50\end{pmatrix}.$$

Нужно найти общую стоимость материала.

Решение: Расходы первого материала составляют: C1 = 2·110 + 3·90 + 1·120 = 610 единиц, а расходы второго C2 = 5·110 + 2·90 + 4·120 = 1210 единиц. Таким образом, расходы материала C можно представить в виде произведения:

$$C=D\cdot A=(110 \quad 90 \quad 120)\cdot\begin{pmatrix}2&5\\3&2\\1&4\end{pmatrix}=(610 \quad 1210).$$

Рассчитаем общую стоимостьматериала:

Q = 610·20 + 1210·50 = 72700 (д.е.).

Иначе ее можно представить так:

Q = C·B = (D·A) ·B = (72700).

Вывод: общая стоимость материала равна 72700 денежных единиц.

Также, говоря о значимости линейной алгебры в экономике, невозможно не упомянуть о модели многоотраслевой экономики, разработанной Василием Леонтьевым в виде математической модели в 1936 году. Она базируется на алгебре матриц, а также использует элементы матричного анализа.

Задача:

В таблице представлены коэффициенты прямых затрат и конечная продукция отраслей на определенный плановый период. Данные отражены в условных денежных единицах.

Отрасль	Потребление (строительство)	Потребление (транспорт)	Конечный продукт
Производство (строительство)	0,7	0,3	200
Производство (транспорт)	0,2	0,06	50

Необходимо рассчитать: плановые выпуски валовой продукции отраслей, межотраслевые поставки, чистую продукцию отраслей.

Решение:

1. Выпишем матрицу коэффициентов прямых затрат A, вектор конечной продукции Y:

$A=\begin{pmatrix}0,7 & 0,3\\ 0,2 & 0,06\end{pmatrix}$; $Y=\begin{pmatrix}200\\ 50\end{pmatrix}$

Увидим, что матрица A продуктивна, так как ее элементы положительны и совокупность элементов в каждом столбце менее единицы.

2. Найдем матрицу

$E - A =\begin{pmatrix}1-0,7 & -0,3\\ -0,2 & 1-0,06\end{pmatrix} = \begin{pmatrix}0,3 & -0,3\\ -0,2 & 0,94\end{pmatrix}$

Тогда матрица полных затрат:

$S =(E-A)^{-1} = \begin{pmatrix}4,23 & 1,35\\ 0,9 & 1,35\end{pmatrix}$

3. По формуле X = (E – A)–1·Y = SY найдем вектор валового продукта X:

$X = \begin{pmatrix}4,23 & 1,35\\ 0,9 & 1,35\end{pmatrix}\cdot\begin{pmatrix}200\\ 50\end{pmatrix} = \begin{pmatrix}913,5\\ 247,5\end{pmatrix}$

4. Межотраслевые поставки xij найдём по формуле $x_{ij} = a_{ij}\cdot x_j$

$X_{11} = a_{11}\cdot x_1 = 0,7\cdot 913,5 = 639,45$;

$X_{12} = 0,3\cdot 247,5 = 74,25$;

$X_{21} = 0,2\cdot 913,5 = 182,7$;

$X_{22} = 0,06\cdot 247,5 = 14,85$.

5. Чистая продукция строительства равна: 913,5 – 639,45 – 182,7 = 91,35

Чистая продукция транспорта: 247,5 – 74,25 – 14,85 = 158,4.

Таким образом, проанализировав в этой статье две задачи и их решения, можно отметить, что это только незначительная доля математических методов, которые используются в экономике. Экономика и математика, очень плотно сплетены между собой. Ощутимо, что со временем математические методы и модели начинают играть важную роль в экономике. И уже сейчас трудно представить экономику без математики. И поскольку для нынешних социально-экономических систем свойственны

достаточно разветвленные внешние и внутренние связи, характеризующие состояние и поведение таких систем, эффективное управление ими без применения современного математического аппарата невозможно.

Использованные источники:

1. Высочанская Е.Ю. Прогнозирование уровня волатильности случайных процессов на финансовых рынках // Поволжский торгово-экономический журнал. 2011. № 4. С. 30-37.
2. Цысь Ю.В., Долгополова А.Ф. ЭЛЕМЕНТЫ ЛИНЕЙНОЙ АЛГЕБРЫ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ ПРИ РЕШЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗАДАЧ // Современные наукоемкие технологии. – 2017. – № 6. – С. 91-93;
3. URL: http://www.top-technologies.ru/ru/article/view?id=31998 (дата обращения: 18.12.2018).

УДК 336.226.1

Щерба А.В.
студент 3 курса
направление «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
Оренбургский филиал
РЭУ им. Г. В. Плеханова
научный руководитель: Огородникова Е.П., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

НАЛОГ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО ВВЕДЕНИЯ

Аннотация

В данной статье исследована необходимость введения налога на профессиональный доход и изучены его перспективы.

Ключевые слова: самозанятые граждане, «теневая» экономика, Федеральная Налоговая служба.

Shcherba A.V.
student
3 course, direction "Accounting, analysis and audit"
Orenburg Institute of «Plekhanov Russian University of Economics»
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Ogorodnikova E.P.
candidate of economic sciences, docent

TAX ON PROFESSIONAL INCOME AND PROSPECTS FOR ITS INTRODUCTION

Annotation

This article explores the need to introduce a tax on professional income and explores its prospects.

Keywords: self-employed citizens, “shadow” economy, The Federal Tax Service.

С 1 января 2019 года, в соответствии с пунктом 8 статьи 1 части первой Налогового кодекса Российской Федерации, в России появится новый налог по “выводу из тени” самозанятых граждан. Данный налог введен в качестве эксперимента в рамках нового специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» в Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан до 31 декабря 2028 года.

Этот налог обсуждался не один год, но возникало много вопросов, как отделить безработного человека от самозанятого? Нелегального бизнесмена от простого человека, оказывающего разовые услуги за деньги? Такого механизма не было, до недавнего времени. Понятие самозанятость – это новое слово в законодательстве, и сегодня есть уже более или менее чёткое представление, что это за люди. По определению Министерства финансов, самозанятые граждане — это мелкие предприниматели, осуществляющие коммерческую деятельность, без оформления ИП, и соответственно, без уплаты налогов. Применять новый налоговый режим смогут те люди, которые получают доход от своей деятельности до 2,4 млн. рублей в год.

Согласно законопроекту под профессиональным доходом (НПД) понимается доход самозанятых физических лиц от деятельности, при которой они не имеют работодателя и не привлекают наемных работников по трудовым договорам. Обычно подобной деятельностью занимаются те, кто оказывает различные услуги физическим лицам — репетиторы, няни, уборщицы и т.д. По подсчётам МВФ в России сейчас около 34% ВВП находится в «тени», и эти деньги проходят мимо бюджета. Порядка 36% граждан трудоспособного возраста работают без уплаты налогов, и потери от «теневой» экономики колоссальны.

Согласно закону, ставка НПД составит:

- 4% в отношении доходов, полученных налогоплательщиками от реализации товаров (работ, услуг, имущественных прав) физическим лицам;
- 6% в отношении доходов, полученных налогоплательщиками от реализации товаров (работ, услуг, имущественных прав) индивидуальным предпринимателям для использования в предпринимательской деятельности и юридическим лицам.

Новый налог для самозанятых граждан мало кого обрадует, но уклониться от него будет практически невозможно. Постепенно Минфин планирует свести к минимуму оборот наличных средств и перевести большинство сделок в безналичный расчёт. По запросу налоговой, банки обязаны предоставлять сведения о своих клиентах и об их финансовых операциях. Если нигде не работающий гражданин регулярно на свой счёт принимает платежи, это повод для проверки его доходов.

Регистрацию физических лиц и ИП в качестве плательщиков НПД планируется проводить за один день без визита ИФНС через мобильное приложение “Мой налог”. Для регистрации необходимо пройти биометрическую идентификацию, привязать счёт или банковскую карту к

системе. При расчетах покупателю с использованием мобильного приложения “Мой налог” будет выдаваться фискальный чек, данные которого автоматически будут передаваться в налоговый орган. Рассчитывать сумму НПД будет налоговая служба на основании данных, которые внесены в мобильное приложение «Мой налог». При этом предусмотрен налоговый вычет, который будет зависеть от ставки налога. Если доход платится по ставке 4%, то вычет составит 1% от дохода. Если же применяется ставка 6%, то вычет больше – 2% от дохода. Однако в обоих случаях вычет не может быть более 10 тыс. рублей в месяц.

Очевидно, что с введением нового налога, в обществе появилась новая волна негодований. Общественное сознание пока необходимости делать налоговые отчисления не принимает. Население считает, что правительство ищет любые способы пополнить казну, поэтому самозанятые не торопятся регистрировать свою деятельность в налоговых органах. ФНС опубликовала статистические данные по регистрации самозанятых лиц поквартально, начиная с 1 июля 2017 года.

Таблица 1- Динамика численности зарегистрированных самозанятых лиц в РФ (без учёта иностранных граждан), чел.

	Количество зарегистрированных самозанятых, чел.	Абсолютный прирост, чел.		Темпы роста, %		Темпы роста, %	
		Цепной	Базисный	Цепной	Базисный	Цепной	Базисный
1.07.2017г.	232	-	-	-			-
1.10.2017г.	501	+269	+269	215,9	215,9	115,9	115,9
1.01.2018г.	936	+435	+704	186,8	403,4	86,8	303,4
1.04.2018г.	1224	+288	+992	130,8	527,6	30,8	427,6
1.07.2018г.	1661	+437	+1429	135,7	715,9	35,7	615,9
1.10.2018г.	1745	+84	+1513	105,1	752,2	5,1	652,2

Наблюдается тенденция к росту. За данный период число самозанятых увеличилось на 1513 человек или на 652,2%, но количество добровольно зарегистрированных самозанятых лиц все-таки минимально. По данным Росстата, в РФ на 2017 год 13 млн. человек работают на себя. А число легализованных самозанятых граждан достигло отметки в 1745 человек, что составляет 0,01% от работающих на себя граждан. Анализируя эти данные, можно сделать вывод, что идея с регистрацией самозанятых лиц полностью провалена. Но, возможно, самозанятым гражданам стоит обратить внимание на то, что у данного вида налога есть и свои преимущества, например:

- самозанятый получает трудовой стаж, который увеличивает пенсию;
- появляется возможность претендовать на пенсии и медицинскую

помощь как минимум в объеме ОМС;

- свою деятельность по банковскому счету самозанятый гражданин сможет использовать для кредитования, не будет блокировок счетов по подозрительным операциям.

Конечно, данный налог вводится не с целью упрощения ведения деятельности самозанятых. Скорее, преследуются более глобальные, макроэкономические цели, которые положительно скажутся на экономике нашей страны. Налогообложение самозанятых позволяет решить проблему «правового нигилизма», а низкая ставка налога может стать хорошим стимулом для выхода из «тени».

У государства есть серьезные резоны заниматься обелением ВВП. Данные по многим странам показывают, что фирмы в серой экономике имеют слишком низкую производительность — меньше, чем небольшие компании в формальном секторе. Это показывает важность постепенного развития корпоративной занятости, она приносит гораздо больше качества росту экономики.

Государство осознало, что никакими административными наказаниями вывести граждан «из тени» нельзя. И теперь идет по пути создания привлекательных условий, когда соблюдать налоговый кодекс более выгодно. «Как только самозанятый предприниматель поймет, что государство идет к нему с помощью и сотрудничеством, он выходит из «тени» и регистрируется» - считает профессор и доктор экономических наук **Валерий Масленников.** Конечная же цель Правительства заключается в создании условий для открытой работы бизнеса на всех уровнях, что положительно сказывается на собираемости налогов и наполнении бюджета.

И хотя вряд ли в настоящее время мы можем рассчитывать на какие-то существенные увеличения государственных доходов за счет сборов с самозанятых, но в то же время в результате экономической активности граждан мы можем увидеть рост интереса к малому и среднему бизнесу. Все это в перспективе может стать одним из основных драйверов роста экономики и способствовать устойчивости финансовой системы.

На данный момент нельзя точно сказать насколько эффективным для экономики нашей страны будет введение налога на профессиональный доход. Налоговые сборы на первом этапе едва ли превысят расходы на создание системы — вероятность того, что обозначенные миллионы граждан выйдут из тени и зарегистрируются в качестве самозанятых, невысока. И даже если это произойдет, сборы будут не более сотен миллиардов рублей, а в реальности значительно меньше.

Тем не менее, это правильный шаг к легализации доходов в экономической системе. С таким посылом Россия оказывается в русле стандартных международных методик. В стране сложилась слишком масштабная теневая экономика, поэтому любые шаги к улучшению ситуации должны помочь увеличить производительность труда.

Использованные источники:
1. ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ЗАКОН О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход»
2. Доклад МВФ о теневой экономике//: https://www.imf.org/en/publications/wp/issues/2018/01/25/shadow-economies-around-the-world-what-did-we-learn-over-the-last-20-years-45583
3. ФНС России// Статистика по самозанятым гражданам//: https://www.nalog.ru/rn77/related_activities/statistics_and_analytics/selfemployed/
4. САМОЗАНЯТЫЕ граждане в 2019: закон нпд 4%//: https://www.assessor.ru/notebook/biznes/samozanjatye-grazhdane/
5. Огородникова Е.П: НАЛОГОВЫЙ И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ// Аудиторские ведомости. 2018. № 2. С. 35-41.
6. Огородникова Е.П.: НАЛОГОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ// Экономика и предпринимательство. 2016. № 1-2 (66). С. 31-33.

УДК 51-7

Щербакова Е.Д.
студент
Демахина В.С.
студент
Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г. В. Плеханова
Россия, г. Саратов

МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация: в данной статье проводится анализ математического моделирования в сфере управления. Для исследования рассмотрим задачу на основе профессиональных предпочтений. В рамках решения имеющейся задачи будет использован венгерский алгоритм и построена матрица предпочтений.

Ключевые слова: управление персоналом, методы математического моделирования, профессиональные предпочтения.

Shcherbakova E.D.
Student
Saratov socio-economic Institute (branch)of PRUE. G.V. Plekhanova
Russia, Saratov
Demahina V.S.
Student
Saratov socio-economic Institute (branch)of PRUE. G.V. Plekhanova Russia, Saratov

MATHEMATICAL MODELING IN PERSONNEL MANAGEMENT

Abstract: in this article, mathematical modeling in the field of management is analyzed. For the study, consider the problem on the basis of professional preferences. Within the framework of the solution of the existing problem, the Hungarian algorithm will be used and a matrix of preferences will be constructed.

Keywords: personnel management, methods of mathematical modeling, professional preferences.

Главным фактором, от которого зависит дальнейший успех организации, целиком и полностью является эффективное управление персоналом. Руководителю, от которого зависит дальнейшее будущее организации, нельзя опираться исключительно на свой жизненный опыт, ему необходимо развиваться и обладать профессиональными знаниями, владеть различными приёмами и способами для успешного управления организацией. Эффективность работы сотрудника во многом зависит от управленческих решений. Поэтому на развитых предприятиях решения зачастую принимает не один человек, а целый коллектив специалистов. Следовательно, в ещё одну из главных задачу руководителя входит грамотный подбор высококвалифицированного персонала, умеющего работать в коллективе. Для принятия взвешенных, объективных решений приходится обращаться к научному подходу, использованию математических моделей и количественных методов принятия решений.

Для того чтобы успешно решить задачу в сфере управления персоналом математическим методом необходимо учесть множество факторов, которые значительно повлияют на дальнейший результат. К таким факторам относится: грамотное распределение сотрудников на должности, соответствующие их квалификации, возможностям, интеллекту и так далее. Стандартное трудоустройство любого желающего происходит, как правило, на основании резюме с последующим собеседованием, в результате чего руководитель решает задачу о назначении претендента на ту или иную должность. Рассмотрим математическую модель, с помощью которой можно определить самое оптимальное назначение кандидатов на должности, с дальнейшим получением наибольшего эффекта от работы [2, с.52].

Математическая модель задачи заключается в непосредственном нахождении оптимального значения (минимум или максимум) целевой функции [1, с.47] :

$L(X) = \sum_{i=1}^{n} \sum_{j=1}^{n} c_{ij} x_{ij} \rightarrow \min (\max)$

При следующих ограничениях:

$$\begin{cases} \sum_{j=1}^{n} x_{ij} = 1 \text{ , i=}\overline{1,n}; \\ \sum_{i=1}^{n} x_{ij} = 1 \text{ , j=}\overline{1,n}; \\ x_{ij} = 0 \text{ или } 1 \end{cases}$$

где $x_{ij} = 0$, если i-ый кандидат не назначается на j-ую должность, и $x_{ij} = 1$, в противном случае. Элементами c_{ij} матрицы С могут быть время

затраченное работниками на выполнение задания, тогда решается задача на min, если элементами являются доход организации от выполненных работ, рейтинги кандидатов на должности, тогда решается задача на max.

Рассмотрим алгоритм решения задачи на конкретном примере: пять кандидатов $(X_1, X_2, X_3, X_4, X_5)$ претендуют на определённые должности$(Y_1, Y_2, Y_3, Y_4, Y_5)$, соответствующие профессиональным типам деятельности. Для всех претендующих кандидатов рассчитаем рейтинг по методике профессиональных предпочтений Д. Голланда, с помощью которой мы можем сопоставить способности, навыки, уровень интеллекта, квалификацию и множество других показателей с различными профессиями. Суть теории Д. Голланда в том, что успешная профессиональная деятельность зависит от типа личности и типа профессиональной среды, которая способствует раскрытию способностей сотрудника, приобретению новых навыков, желанию работать в команде с максимальной эффективностью[5, с.14].

Используя опросник профессиональных предпочтений Д. Голланда[6, с.31], сформируем матрицу С рейтингов претендентов на должности по профессиональной принадлежности и максимальной полезности выполнения определённого типа работы, сопоставимого с типом личности. Строками матрицы будут являться кандидаты на должности, а столбцами – должности по профессиональной принадлежности. Задачей является устроить кандидатов на такие должности, работая на которых они обеспечат максимальный профессиональный рейтинг, то есть решат поставленную задачу на максимум. Применим венгерский метод для решения данной задачи[2, с.63].

Произведем преобразование матрицы С,

$$C = \begin{pmatrix} 7 & 6 & 6 & 8 & 7 \\ 5 & 9 & 7 & 6 & 8 \\ 6 & 8 & 10 & 4 & 10 \\ 8 & 9 & 9 & 3 & 5 \\ 5 & 7 & 8 & 8 & 7 \end{pmatrix}$$

Умножим все элементы матрицы на «-1» и прибавим к каждому элементу полученной матрицы положительное число (в нашем случае это число «11»), так, чтобы новая матрица содержала только неотрицательные элементы.

Получим следующую матрицу:

$$C = \begin{pmatrix} 4 & 5 & 5 & 3 & 4 \\ 6 & 2 & 4 & 5 & 3 \\ 5 & 3 & 1 & 7 & 1 \\ 3 & 2 & 2 & 8 & 6 \\ 6 & 4 & 3 & 3 & 4 \end{pmatrix}$$

Из каждого столбца и каждой строки матрицы вычитаем соответствующий минимальный элемент, для получения наибольшего количества нулей в матрице С. Значения минимальных элементов строк матрицы равны 3, 2, 1, 2,3 соответственно. Вычитая из элементов каждой строки соответствующее минимальное значение, получим:

$$C = \begin{pmatrix} 1 & 2 & 2 & 0 & 1 \\ 4 & 0 & 2 & 3 & 1 \\ 4 & 2 & 0 & 6 & 0 \\ 1 & 0 & 0 & 6 & 4 \\ 3 & 1 & 0 & 0 & 1 \end{pmatrix}$$

Значения минимальных элементов столбцов матрицы равны «1, 0, 0, 0, 0» соответственно. Вычитая из элементов каждого столбца соответствующее минимальное значение, получим:

$$C = \begin{pmatrix} 0 & 2 & 2 & 0 & 1 \\ 3 & 0 & 2 & 3 & 1 \\ 3 & 2 & 0 & 6 & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 6 & 4 \\ 2 & 1 & 0 & 0 & 1 \end{pmatrix}$$

Так как ни одно полное назначение не получено, то есть из каждой строки и каждого столбца нельзя выбрать по одному единственному нулевому элементу, то необходимо провести модификацию матрицы, с целью получения допустимого решения. Проведём прямые через отдельные столбцы и строки матрицы, чтобы все нулевые элементы оказались вычеркнуты. Итого вычёркиваем: первую, третью, четвёртую, пятую строки и второй столбец. Из оставшихся, не вычеркнутых элементов, выбираем минимальный, значение которого равно 1 [3, с.19].

C = $\begin{pmatrix} 0 & 2 & 2 & 0 & 1 \\ 3 & 0 & 2 & 3 & 1 \\ 3 & 2 & 0 & 6 & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 6 & 4 \\ 2 & 1 & 0 & 0 & 1 \end{pmatrix}$

Вычитаем его из всех оставшихся, не вычеркнутых элементов и прибавляем ко всем элементам, расположенных на пересечении прямых. В полученной матрице выбираем по одному единственному нулевому элементу в каждом столбце и каждой строке матрицы:

C = $\begin{pmatrix} 0 & 3 & 2 & 0 & 1 \\ 2 & 0 & 1 & 2 & 0 \\ 3 & 3 & 0 & 6 & 0 \\ 0 & 1 & 0 & 6 & 4 \\ 2 & 2 & 0 & 0 & 1 \end{pmatrix}$

В полученной матрице заменим выбранные элементы единицами, а остальные элементы нулями и запишем оптимальное назначение:

$X_{\text{опт}}$ = $\begin{pmatrix} 0 & 0 & 0 & 1 & 0 \\ 0 & 1 & 0 & 0 & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 0 & 1 \\ 1 & 0 & 0 & 0 & 0 \\ 0 & 0 & 1 & 0 & 0 \end{pmatrix}$

Таким образом, кандидат A_1 будет назначен на должность B_4, A_2 - на должность B_2, A_3 – на должность B_5, A_4– на должность B_1, A_5 – на должность B_3. Суммарный рейтинг всей команды составляет: 8+9+10+8+8 = 43. Используя венгерский алгоритм решения, в задаче о назначении, найден оптимальный вариант по подбору персонала на интересующие должности.

На основе проведённого анализа, сделаем вывод, что матрицы можно эффективно использовать не только в науке, но и применять их на практике в крупных предприятиях для решения современных экономических задач. Матричный метод позволяет упростить работу человека, уменьшить количество критериев и альтернатив для выбора и получать выгодные варианты решения для выхода из различных экономических ситуаций. Также с помощью матричного метода человек получает готовый и

обоснованный ответ в виде рейтинга альтернатив по всем критериям. Изучая матричный метод и чаще его практикуя в решении, можно добиться положительных результатов в кратчайшие сроки и поднять экономику на новый уровень.[4, с.5]

Использованные источники:

1. Безручко Б. П., Смирнов Д. А. Математическое моделирование и хаотические временные ряды. — Саратов: ГосУНЦ «Колледж», 2005.
2. Клейнер Г.Б. Экономико – математическое моделирование и экономическая теория / / Экономика и математические методы. 2001. Т. 37. № 3. С. 111-126.
3. Красс М. С., Чупрынов Б. П. Основы математики и ее приложения в экономическом образовании: Учебник. –М.: Дело, 2002.
4. Современные проблемы и тенденции внутренней и внешней торговли Материалы международной научно-практической конференции. 2014. С. 223-229.
5. Малышева Л.В., Погожильская Г.Г. ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДИКИ СТАТИСТИЧЕСКОГО АНАЛИЗА БАНКОВ ТЕСТОВЫХ ЗАДАНИЙ// Наука и общество. 2016. № 2 (25). С. 32-36
6. Мышкис А. Д. Элементы теории математических моделей. — 3-е изд., испр. — М.: КомКнига, 2007.
7. Позднякова Е.П., Малышева Л.В. Всеармейские олимпиады по математике. Учеб. пособие. М.2016

УДК 332.145

Эверстова К.Н.
студент магистратуры 2 курса
Институт математики и информатики
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

ЭКОНОМИКА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ НА ВАЛЮТНЫХ РЫНКАХ

Аннотация: В соответствии с результатами исследования «Типы российских регионов: устойчивость и сдвиги в 2003-2013 годах», Республика Саха (Якутия) относится к высокоразвитым сырьевым экспортно-ориентированным регионам. Автор провел исследование на предмет зависимости экспортно-ориентированной экономики Республики Саха (Якутия) от неопределенности на валютных рынках, рассчитав корреляцию между рядом факторов, характеризующих промышленное, социально-экономическое развитие и денежно-кредитную политику региона и страны.

Ключевые слова: сырьевая экономика, валютные колебания, конъюнктура, зависимость, государственная политика.

Everstova K.N.
Master's degree student of 2 course of the Institute of Mathematics and Computer Science
North-Eastern Federal University
Russia, Yakutsk

REPUBLIC OF SAKHA (YAKUTIA) ECONOMY UNDER EXCHANGE MARKETS UNCERTAINTY CONDITIONS

Abstract: In accordance with the results of the research "Typical regions of Russia: stability and shifts in 2003-2013," the Republic of Sakha (Yakutia) belongs to highly developed dependent export-oriented regions. Author conducted a study on the subject of dependence on the export-oriented economy factors.

Keywords: raw economy, currency fluctuations, market conditions, dependence, public policy.

В соответствии с результатами исследования, проведенного Аналитическим центром при Правительстве Российской Федерации «Типы российских регионов: устойчивость и сдвиги в 2003-2013 годах», Республика Саха (Якутия) относится к высокоразвитым сырьевым экспортно-ориентированным регионам с высоким уровнем добавленной стоимости в добывающих отраслях промышленности и высоким уровнем занятости в ресурсных отраслях.

Доля добычи полезных ископаемых в валовом региональном продукте Республики Саха (Якутия) составляет 46,2%, в добывающей отрасли занято 44,2 тыс. человек (12,9% от среднесписочной численности занятых региона).

С 2013 года темпы роста валового регионального продукта

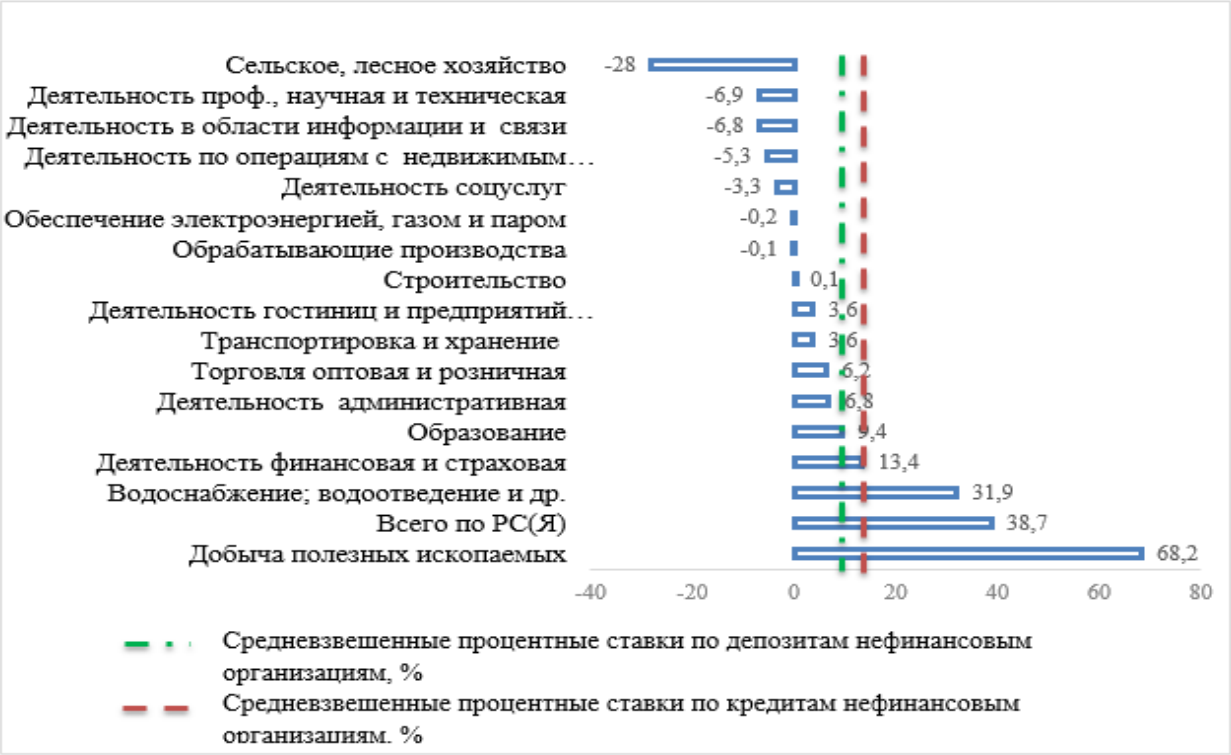
Республики Саха (Якутия) превосходят темпы роста российский экономики и составили 11,9% реального роста к 2013 году против снижения на 1,8% среднероссийского показателя. Высокие темпы экономики связаны с ростом экспортно-ориентированной добывающей промышленности региона, сильно зависимой от колебаний национальной валюты. Так, в 2016 году при среднегодовом обменном курсе доллара, равном 67 рублям, установившем исторический рекорд, был зафиксирован максимальный рост валового регионального продукта Республики Саха (Якутия) за последние 5 лет, и максимальные за всю историю сальдированный финансовый результат предприятий региона и поступления от налога на прибыль.

Однако сильная зависимость от сырьевого экспорта, делает экономику особенно чувствительной к конъюнктурным шокам на глобальных рынках – для Якутии это рынки алмазов, золота, угля, нефти и в ближайшей перспективе – газа.

В 2017 году промышленность Республики Саха (Якутия) демонстрировала разнонаправленную динамику: в отрасли добычи полезных ископаемых индекс физического объема составил 103,3%, в обрабатывающей промышленности индекс снизился на 6,5%.

У производств, ориентированных на внутренний рынок Республики Саха (Якутия), рентабельность проданных товаров, работ, услуг ниже ставок как по кредитам (10,65%), так и по депозитам (6,94%).

Рис. 1. Рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг) по видам экономической деятельности Республики Саха (Якутия) по итогам 2017 года в сравнении со средневзвешенными ставками по кредитам и депозитам, %



Автор провел исследование на предмет зависимости экспортно-

ориентированной экономики Республики Саха (Якутия) от неопределенности на валютных рынках, рассчитав корреляцию между рядом факторов, характеризующих промышленное, социально-экономическое развитие и денежно-кредитную политику региона и страны:

X1 – Ключевая ставка РФ (среднегодовая), %

X2 – Курс доллара США, руб.;

X3 – Количество кредитных организаций в Республике Саха (Якутия), ед.;

X4 – Рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг) всего по Республике Саха (Якутия), %;

X5 – Рентабельность отрасли добычи полезных ископаемых Республики Саха (Якутия), %;

X6 – Рентабельность отрасли обрабатывающих производств Республики Саха (Якутия), %;

X7 – Индекс промышленного производств Республики Саха (Якутия), %;

X8 – Просроченная задолженность предприятий Республики Саха (Якутия) по кредитам и займам, млн руб.;

X9 – Оборот розничной торговли в Республике Саха (Якутия), %.

Корреляция характеризует существование линейной зависимости между двумя величинами. Формула расчета коэффициента корреляции построена таким образом, что если связь между признаками имеет линейный характер, коэффициент Пирсона точно устанавливает тесноту этой связи.

Формула расчета коэффициента корреляции Пирсона представлена ниже:

$$r_{xy} = \frac{\sum (x_i - \bar{x}) \times (y_i - \bar{y})}{\sqrt{\sum (x_i - \bar{x})^2 \times \sum (y_i - \bar{y})^2}}$$

$\bar{x}$ – *математическое ожидание ряда* x;

$\bar{y}$ – *математическое ожидание ряда* y;

Итоги расчета корреляции представлены ниже.

Таблица 1. Итоги расчета корреляции между характеризующих промышленное, социально-экономическое развитие и денежно-кредитную политику Республики Саха (Якутия) и Российской Федерации

	x1	x2	x3	x4	x5	x6	x7	x8	x9
x1	1								
x2	0,820	1							
x3	-0,832	-0,974	1						
x4	0,601	0,919	-0,900	1					
x5	0,318	0,473	-	0,704	1				

			0,504						
x6	0,120	-0,074	0,158	-0,250	-0,461	1			
x7	-0,487	-0,712	0,642	-0,622	-0,082	-0,198	1		
x8	0,925	0,954	-0,944	0,765	0,639	-0,195	-0,780	1	
x9	-0,509	-0,583	0,695	-0,703	-0,717	0,555	0,185	-0,581	1

Проведенные расчеты и высокие коэффициенты корреляции позволили установить взаимосвязи между отобранными факторами.

В целях избежание сильной зависимости экспортно-ориентированной экономики Республики Саха (Якутия) государственная политика региональных органов исполнительной власти должна быть направлена на увеличение налоговых поступлений в бюджет за счет расширения налоговой базы в результате решения таких стратегических задач как:

- стимулирование увеличения деловой активности и количества субъектов экономики, в том числе путем поддержки местного производства и предпринимательства;
- стимулирование диверсификации экономики и снижения сырьевой зависимости доходов государственного бюджета республики через создание условий для производств, в том числе перерабатывающих, и формирование новых секторов, таких как цифровая экономика.

Использованные источники:

1. Голяшев А.В., Григорьев Л.М. Типы российских регионов: устойчивость и сдвиги в 2003–2013 годах. – М.: Аналитический центр при Правительстве Российской Федерации, 2014. URL: http://ac.gov.ru/files/publication/a/4363.pdf.
2. Региональная экономика и пространственное развитие в 2 т. Т. 2 региональное управление и территориальное развитие : учебник для бакалавриата и магистратуры / Л. Э. Лимонов [и др.] ; под общ. ред. Л. Э. Лимонова; под ред. Б. С. Жихаревича, Н. Ю. Одинг, О. В. Русецкой. — М. : Издательство Юрайт, 2014. — 460 с. Исследование «РИА Рейтинг»: Рейтинг российских регионов по качеству жизни в 2017 году [Электронный ресурс] // РИА – 30.11.2018. URL: http://www.riarating.ru/infografika/20180214/630082471.html.
3. Официальный сайт Центрального Банка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.gks.ru

УДК 347.45/.47

Эглит А.А.
студент магистратуры 2 курса
юридический факультет
Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина
Россия, г. Санкт-Петербург

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОЙ СУЩНОСТИ СОГЛАШЕНИЯ УЧАСТИЯ В ДОЛЕВОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ

Статья посвящена вопросу определения правовой сущности соглашения участия в долевом строительстве. В статье рассматриваются различные точки зрения на природу указанного соглашения. По итогам проведенного исследования возможно квалифицировать соглашение участия в долевом строительстве в качестве отдельного, самостоятельного вида гражданско-правового договора и выделить его основные признаки.

Ключевые слова: долевое строительство, жилищное строительство, дольщики, рынок жилой недвижимости, соглашение участия в долевом строительстве.

Eglit A.A.
student
2 course, Faculty of Law
Leningrad State University named after Alexander Pushkin
Russia, St. Petersburg

TO THE QUESTION OF THE LEGAL NATURE OF THE AGREEMENT OF PARTICIPATION IN SHARED CONSTRUCTION

The article is devoted to the question of determining the legal essence of the agreement of participation in shared construction. The article considers various points of view on the nature of the agreement. According to the results of the study, it is possible to qualify the agreement of participation in shared construction as a separate, independent type of civil contract and highlight its main features.

Keywords: shared construction, housing construction, shareholders, residential real estate market, agreement of participation in shared construction.

Споры о правовой сущности соглашения участия в долевом строительстве идут в науке в течение всего времени функционирования данного вида соглашения. Одни авторы определяют соглашение участия в долевом строительстве как соглашение простого товарищества223, другие доказывают, что это два отличных по своей сущности соглашения224 и "нет

[223]Родионова А.П., Шмакова С.В. Договор долевого участия в строительстве: юридическая классификация, налогообложение и учет // Бухгалтерский бюллетень. 2009. N 3. С. 15.
[224]Соловьев Д.С. Договор долевого участия в строительстве и договор о совместной деятельности (простое товарищество): проблемы общего и различного в теории и судебной практике // Арбитражный и гражданский процесс. 2012. N 7. С. 45

оснований утверждать, что стороны по соглашению долевого участия вносят вклады, как в соглашении простого товарищества"225.

Отдельные исследователи рассматривают соглашение участия в долевом строительстве как "соглашение строительного подряда"226, "соглашение бытового подряда"227, "обязательство подрядного типа"228 или "основание появления подрядного обязательства"229 и, следовательно, отождествляют соглашение участия в долевом строительстве с соглашением подряда230, иные, напротив, подчёркивают, что соглашение участия в долевом строительстве "не может признаваться соглашением строительного подряда"231.

Имеются инициативы определять соглашение участия в долевом строительстве как соглашение присоединения, соглашение привлечения финансовых средств, соглашение о предоставлении услуг или соглашение на исполнение работ. Отдельные исследователи определяют соглашение участия в долевом строительстве как соглашение купли-продажи собственности, которое будет сформулировано продавцом в дальнейшем, другие, напротив, предполагают, что "исследовать соглашение долевого участия в строительстве как разновидность соглашения купли-продажи нельзя"232.

Распространенной является интерпретация соглашения участия в долевом строительстве как инвестиционного233. Противоположной доктрины придерживаются эксперты, доказывающие, что отношения участников по изучаемому соглашению принципиально нельзя признавать инвестиционными234, что нет причин для отнесения указанного соглашения именно к инвестиционному соглашению.

Отдельного внимания заслуживает доктрина, согласно которой соглашение участия в долевом строительстве считается по своей правовой сущности комбинированным. В частности, по словам Е.Г. Донских235, соглашение участия в долевом строительстве считается соглашением

---

[225]Петрухин М.В. Проблемы правового регулирования договора участия в долевом строительстве объектов недвижимости: Автореф. ... дис. канд. юрид. наук: 12.00.03. М., 2011. С. 14.

[226]Мельник В.В. Договоры о долевом участии в строительстве // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. 2012. N 2. С. 187.

[227]Капица О.Л. Правовое регулирование участия граждан в долевом строительстве: Дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.03. Краснодар, 2010. С. 106.

[228]Романец Ю. Как квалифицировать договоры долевого участия в строительстве? // Хозяйство и право. 2012. N 3. С. 77.

[229]Ершов О.Г. Договор участия в долевом строительстве в системе гражданско-правовых договоров // Нотариус. 2012. N 2. С. 23.

[230]Евсеева О.А. Правовые основания защиты прав граждан - участников долевого строительства жилья // Актуальные проблемы права в современной России: Сб. науч. статей. М.: Готика, 2012. Вып. 4. С. 102

[231]Фокин С. Договор долевого участия в строительстве // Закон. 2013. N 6. С. 124.

[232]Марьянкова Н. Споры из договора долевого участия в строительстве // ЭЖ-Юрист. 2013. N 1. С. 4.

[233]Корнеева С. Особенности инвестиционного договора // Хозяйство и право. 2012. N 7. С. 43

[234]Брюховецкий Н.Н. Договор участия в долевом строительстве не есть вид "инвестиционного" договора // Адвокат. 2012. N 8. С. 90

[235]Донских Е.Г. Долевое участие в строительстве - аспекты законодательства и реалии жизни // Юрист. 2012. N 1. С. 32.

смешанного типа, так как он содержит в себе составляющие нескольких видов соглашений, таких, как:

- соглашение строительного подряда - подрядчик по заданию застройщика гарантирует возвести объект недвижимого имущества, а дольщик вносит средства на строительство элемента данного объекта;

- соглашение предоставления возмездных услуг - дольщик поручает застройщику предоставить услуги по организации строительства квартиры и оплатить их, а застройщик гарантирует предоставить данные услуги в сроки и в порядке, которые установлены в соглашении;

- соглашение простого товарищества - дольщики вкладывают свои денежные средства для реализации общей цели и поручают застройщику исполнение конкретных действий в своих интересах;

- соглашение купли-продажи - застройщик формирует для дольщика объект недвижимого имущества и предоставляет его за плату во владение по завершении строительства.

Распространенной в российской науке считается и противоположная доктрина, согласно которой нельзя соглашение участия в долевом строительстве исследовать в качестве смешанного236.

Соглашение участия в долевом строительстве объектов недвижимого имущества считается не поименованным в ГК РФ. Почти все эксперты, раскрывая принцип свободы соглашения, подчёркивают: вероятность оформлять не поименованные в ГК РФ соглашения - одно из проявлений подобной свободы. Однако и теория, и практика крайне настороженно относятся к оформлению субъектами соглашений, не названных в ГК РФ237.

Это обусловлено тем, что при возникновении споров по поводу условий договора и порядка его исполнения, а также об ответственности по такому договору конечную точку в споре ставит суд. В случае пробела в договорном регулировании суд вынужден обращаться к действующему законодательству и квалифицировать взаимоотношения сторон по той или иной договорной схеме, применяя нормы по аналогии. Избежать такой ситуации бывает довольно трудно, поскольку далеко не все возможные жизненные ситуации можно предвидеть заранее, даже при самой детальной разработке договора. В итоге приходится констатировать: единой судебной практики разрешения споров, вытекающих из ДДУ, не сложилось238.

Представляется, что наиболее обоснованной можно назвать концепцию, в соответствии с которой договор долевого участия является самостоятельным видом гражданско-правового договора.

Проведенный анализ позволяет квалифицировать ДДУ в качестве отдельного, самостоятельного вида гражданско-правового договора,

---

[236]Ершов О.Г. Договор участия в долевом строительстве в системе гражданско-правовых договоров // Нотариус. 2012. N 2. С. 23.

[237]Телюкина М.В. Понятие сделки: теоретический и практический аспекты // Адвокат. 2012. N 8. С. 21.

[238]Горбачев С.Г. Правовая природа договора участия в долевом строительстве объектов недвижимости и его место среди иных видов договоров // Адвокат. 2012. N 4. С. 18.

который является двусторонним, синаллагматическим, консенсуальным и возмездным.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // СПС «КонсультантПлюс».
2. Федеральный закон от 30.12.2004 № 214-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.09.2018) // СПС «КонсультантПлюс».
3. Родионова А.П., Шмакова С.В. Договор долевого участия в строительстве: юридическая классификация, налогообложение и учет // Бухгалтерский бюллетень. 2009. N 3. С. 15.
4. Соловьев Д.С. Договор долевого участия в строительстве и договор о совместной деятельности (простое товарищество): проблемы общего и различного в теории и судебной практике // Арбитражный и гражданский процесс. 2012. N 7. С. 45
5. Петрухин М.В. Проблемы правового регулирования договора участия в долевом строительстве объектов недвижимости: Автореф. ... дис. канд. юрид. наук: 12.00.03. М., 2011. С. 14.
6. Мельник В.В. Договоры о долевом участии в строительстве // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. 2012. N 2. С. 187.
7. Ершов О.Г. Договор участия в долевом строительстве в системе гражданско-правовых договоров // Нотариус. 2012. N 2. С. 23.
8. Евсеева О.А. Правовые основания защиты прав граждан - участников долевого строительства жилья // Актуальные проблемы права в современной России: Сб. науч. статей. М.: Готика, 2012. Вып. 4. С. 102
9. Фокин С. Договор долевого участия в строительстве // Закон. 2013. N 6. С. 124.

УДК 33.336.336.02

Эдилсултанова Л.А.
ст. преподаватель
кафедра «Бухгалтерский учет,анализ и аудит»
Мусаев М.М., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика предприятий»
Институт экономики и финансов
Чеченский государственный университет
Россия, г. Грозный

ТЕНДЕНЦИИ ГЛОБАЛИЗАЦИИ И ФОРМЫ ЕЕ ПРОЯВЛЕНИЯ

В данной статье исследуются проблемы глобализации в финансовой сфере, а также основные тенденции её развития.

Автор статьи делает заключение о том, что сегодня под влиянием финансовой глобализации наблюдается процесс слияния отдельных национальных рынков в мировой рынок.

В статье сделан вывод о том, что кризис, вызванный рисками под воздействием финансовой глобализации, требует соблюдения условия постоянного снижения рисков, способствующих росту эффективности глобального рынка.

Ключевые слова: финансовые рынки, глобализация, интеграция, инновации, финансовые инструменты, риски, конкурентоспособность, слияние.

Edilsultanova L.A.
Art. Lecturer of the Department "Accounting, analysis and audit"
Institute of Economics and Finance Chechen State University
Russia, Grozny
Musaev M.M.
cond. Mr., Associate Professor of the Department "Economics of Enterprises"
Institute of Economics and Finance Chechen State University
Russia, Grozny

TENDENCIES OF GLOBALIZATION AND FORMS OF ITS MANIFESTATION

This article examines the problems of globalization in the financial sector, as well as the main trends in its development.

The author of the article concludes that today, under the influence of financial globalization, there is a process of merging separate national markets into the world market.

The article concludes that the crisis caused by risks under the influence of financial globalization requires compliance with the conditions for the permanent reduction of risks that contribute to the growth of the efficiency of the global market.

Keywords: financial markets, globalization, integration, innovations,

financial instruments, risks, competitiveness, merger.

Глобализация выступает сегодня главной характеристикой современной мировой экономики. Экономическая глобализация характеризуется также как процесс, ведущий, в конечном счете, к интеграции национальных экономик в единую глобальную экономику.

Сегодня мировая экономика приобрела новые черты и представляет собой сложное переплетение взаимоотношений как между государствами, так и между принадлежащими разным странам транснациональными хозяйствующими субъектами уже без прямого государственного посредничества.

Тренд глобализации – резкое возрастание роли ТНК, выступающих на равных с суверенными субъектами. С середины 80-х годов до конца XX в. число ТНК возросло с 7 тыс. до 40 тыс., при этом 500 ТНК контролируют 70% мировой торговли, а 400 корпораций – половину всех прямых иностранных капиталовложений.

Межгосударственные институты (такие как МВФ) искажают информацию, поступающую с мирового рынка, что вызывает много критики, так как они маскируют возможные риски. В результате снижается эффективность глобального рынка, где и обеспечивается процесс обработки и обобщения информации и принятие соответствующих решений.

В целом процесс глобализации создает условия для формирования более эффективного глобального механизма принятия решений, отражающего поток информации, которая подвергается обработке и обобщению, с участием участников с более высокой квалификацией и с новыми обязанностями и ответственностью.

Период глобализации характеризуется растущей нестабильностью национальных экономик и повышенной вероятностью кризисов, особенно для развивающихся стран.

Фактически он характеризовался последовательностью финансовых кризисов в разных странах.

Глобализация особенно четко проявляется в банковском секторе экономики, привнося серьезные изменения в банковскую деятельность.

Балабанова И.Т. характеризует глобализацию как процесс всевозрастающего воздействия различных факторов международного значения (например, тесных экономических и политических связей, культурного и информационного обмена) на социальную действительность в отдельных странах [5].

Основными факторами развития глобализации банковской деятельности стали:

- возросшая интенсивность международных экономических отношений;
- процесс либерализации в валютно-финансовой сфере;
- возникновение транснациональных корпораций (ТНК);

- развитие информационных технологий.

В сегодняшних условиях, связанных с процессами интернационализации и глобализации, банки, как важный орган, обеспечивающий участников рынка необходимыми ресурсами, стали важнейшим субъектом финансовой системы.

Переход к плавающим валютным курсам способствовал более активной миграции капиталов, что явилось, в свою очередь, мощным стимулом для развития зарубежной деятельности банков. Глобализации банковского бизнеса способствовало и появление ТНК, а также возникновение еврорынков, свободных от систем национального государственного регулирования [2].

Существуют три основных направления влияния глобализации на функционирование сферы банковских услуг. Первое – это вхождение иностранных банков в национальные рынки банковских услуг. Этот процесс имеет как преимущества, так и недостатки.

К преимуществам относятся:

- способность интернациональных банков продолжать выдачу кредитов кредитоспособным заемщикам в неблагоприятных условиях (например, в посткризисный период);

- высокая степень прозрачности и надежности иностранных банков;

- привлечение на национальный банковский рынок более эффективных управленческих навыков и систем, а также информационных технологий;

- возможность предотвращения или, по крайней мере, уменьшения утечки капитала из страны в период кризиса и после него.

Среди отрицательных последствий отмечаются следующие:

- в условиях участия на рынке значительного числа иностранных банков одновременное снижение контроля за деятельностью банковской системы;

- значительное ослабление конкурентных преимуществ национальных банков;

- направление доходов от денежного вклада в депозит на инвестирование иностранных проектов;

- увеличение нестабильности национальной банковской системы, так как в некоторых случаях вхождение иностранных банков в национальные рынки может повлечь за собой увеличение вероятности возникновения системных банковских кризисов.

Второе направление влияния глобализации на функционирование сферы банковских услуг – изменения в банковском бизнесе (изменение стратегии банков, более интенсивное применение информационных технологий и т.п.).

Характерными чертами банковского бизнеса в условиях глобализации становятся:

- увеличение доли новых видов банковских операций, отвечающих современным требованиям и запросам клиентов;

- консолидация банковского капитала в национальном и международном масштабах;

- увеличение рыночной стоимости (капитализации) банка как основная цель банковского менеджмента.

Для сохранения и укрепления конкурентных преимуществ, банки добиваются совершенствования своих операций и услуг, действующей системы управления, что, в конечном счете, создает возможности оперативно реагировать на сложившиеся условия на рынке обеспечивает рост эффективности деятельности их.

Наконец, третье направление влияния глобализации на функционирование сферы банковских услуг – выход национальных банков на зарубежные финансовые рынки.

Участвуя в процессе глобализации и отвечая на вызовы времени, многие банки разворачивают деятельность за рубежом, становясь международными (интернациональными) банками. При этом наблюдается процесс изменения характера и форм конкуренции на финансовых рынках.

Наличие зарубежной институциональной сети, иностранных филиалов, представительств и дочерних структур, перенос за национальные пределы активных и пассивных операций – основные черты, отличающие международный банк от национального [5].

В качестве критериев интернациональности банка можно использовать долю активов за рубежом в совокупных активах, долю прибыли, получаемой от международной деятельности в совокупной прибыли, а также долю рабочей силы, находящейся за рубежом, в общем числе занятых. Иногда используется такой показатель, как индекс транснациональности банка - среднее арифметическое указанных показателей.

Сегодня в условиях глобализации значительно возрастает роль финансовых рынков.

Специфика современного этапа глобализации состоит в том, что «хозяйствующие субъекты отдельных стран приобрели невиданную доселе самостоятельность действий не только на внутреннем, но и на внешних рынках».

Если раньше они лишь спорадически и временно пересекали границы своего государства для ведения внешней торговли и других форм сотрудничества, то теперь такая их деятельность приобрела длительный и даже постоянный характер, и осуществляется она по тем же внутренним правилам, которые установлены для резидентов. С другой стороны, их собственные государства согласились приоткрыть границы и предоставить на условиях взаимности возможность нерезидентам беспрепятственно заниматься торговлей и бизнесом на своей территории, уравняв их в правах с отечественными предпринимателями.

Экономическая глобализация оказывает неоспоримое влияние на национальное и мировое хозяйства, превращая их в единую глобализирующуюся экономику.

Термин «глобализация» применяется, прежде всего, к мировой экономике, которая испытывает на себе воздействие глобальных процессов и развивается в направлении все большей интеграции.

Глобализация, трансформируя национальную экономику стран, участвующих в налаживании интеграционных связей, превращает его составной частью мирового хозяйства, которая строго приспосабливается к международным правилам, действующим на мировом рынке.

Превращение национальной экономики в глобализирующуюся тесно связано со следующими мировыми тенденциями [4].

Первая состоит в уменьшении государственной регламентации деятельности хозяйствующих субъектов и прежде всего в снятии преград для пересечения государственных границ товарами, услугами, капиталами и рабочей силы.

Поскольку это отвечает интересам в основном развитых стран и транснациональных корпораций, менее развитые государства продолжают проводить политику защиты отечественных производителей в одностороннем порядке или в рамках региональных объединений, сопротивляясь разрушительному воздействию на национальную экономику извне. Из-за этого мировая экономика сегодня функционирует не как единая гомогенная система, а как совокупность различных по своей интегрированности подсистем, в разной степени взаимодействующих друг с другом.

Вторая тенденция связана с появлением и все более широким распространением сетевых систем организации и управления транснациональных корпораций, которые открывают свои филиалы во многих странах, стремясь использовать местные ресурсы и более дешевую рабочую силу. Нахождение таких иностранных производственных анклавов внутри национальной экономики воздействует на предпринимательский климат соответствующих стран и снимает различия в восприятии и поведении нерезидентов и отечественных бизнесменов.

А. Ананьев отмечает, что «менее развитые страны и их не столь мощные компании используют аутсорсинг – открытие филиалов в соседних странах для дополнительного производства продукции и ее сбыта на мировом рынке».

Вывоз капитала осуществляется сегодня не столько в виде кредитов и займов, сколько путем прямых иностранных инвестиций преимущественно в сетевые структуры корпораций, постепенно втягивающих в свою орбиту местные предприятия и организации.

Глобализирующаяся национальная экономика сталкивается с такой серьезной проблемой, как почти неограниченный прилив крупного финансового капитала и дополнительной денежной массы в иностранной валюте, что серьезно влияет на денежное обращение внутри страны и общий объем инвестированных средств. Государства обязаны в этих условиях учитывать эти факторы при проведении собственной кредитно-денежной и

инвестиционной политики.

Третья тенденция выражается в широком распространении во всем мире достижений в области информационно-коммуникационных технологий, обеспечивающих поиск, сбор, хранение, обработку, предоставление и распространение информации и ее поток путем устранения возникших препятствий на государственных границах.

Следует отметить, что с развитием информационно-коммуникационных технологий связана конкурентоспособность экономики в целом и его отраслей.

Сюда же следует отнести и создание общемировых транспортных систем, высокоскоростных перевозок пассажиров и грузов, которыми пользуются во всех странах, приобщаясь таким образом к современным темпам хозяйственной жизни.

Указанные мировые тенденции приводят к существенным изменениям в микроэкономике отдельных стран и на их макроэкономическом уровне, причем эти перемены будут все глубже и значительнее и заставят постоянно находить адекватные ответы на все новые риски и непростые вызовы быстро меняющейся современной действительности.

Экономическая глобализация, проходящая всего лишь начальный этап своего развития, уже оказала существенное и отнюдь не однозначное воздействие на всемирную экономику. Наряду с позитивными последствиями этого процесса как для участвующих в нем стран, так и для всего мирового хозяйства и с еще большими потенциальными преимуществами в будущем, уже проявились и отрицательные стороны глобализации, ее очевидные пороки, которые стали испытывать на себе всемирная и национальные экономики [3].

Использованные источники:

1. Алифанова Е.Н., Вовченко Н.Г., Кочмола К.В. Финансовая глобализация и развитие банковской системы России. – Ростов н/Д: РГЭУ, 2003 – 219 с.
2. Балабанова И.Т. Банки и банковское дело - СПб.: Питер, 2009. - 256 с.
3. Белоглазова Г.Н. Влияние финансовой глобализации на национальную кредитно-банковскую систему. – СПб.: Международный банковский ин-т, 2010 – 130 с.
4. Долгов СИ. Глобализация экономики: новое слово или явление? М.: Экономика, 2009 -215с.
5. Федорова Е.А. Финансовая глобализация: особенности и последствия, – Саратов: Науч. кн., 2008 – 149 с.
6. Федякина Л.Н. Международные финансы. – СПб.: Питер, 2005 – 560 с.

УДК 33.336.336.02

Эдилсултанова Л.А.
ст. преподаватель
кафедра «Бухгалтерский учет,анализ и аудит»
Мусаев М.М., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика предприятий»
Институт экономики и финансов
Чеченский государственный университет
Россия, г. Грозный

ПУТИ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ В ЭКОНОМИКЕ

Данная статья посвящена поиску и изучению причин возникновения финансовых кризисов и предупреждения их, которые стали проблемой для всего мирового сообщества.

Автор статьи отмечает, что определяющим элементом кризисных явлений на мировых финансовых рынках является в первую очередь денежный капитал, а кредитные организации и государственные финансы выступают сферой проявления их.

Кризисные ситуации на мировых финансовых рынках в значительной степени влияют на темпы экономического развития стран.

Поэтому, по мнению автора статьи, важно провести анализ и оценку причин возникновения финансового кризиса и их влияния на развитие экономики.

Ключевые слова: валютно - финансовые кризисы, мировая финансовая система, банковская система, мировой финансовый рынок, стабилизационный фонд, курс национальной валюты.

Edilsultanova L.A.
Art. Lecturer of the Department "Accounting, analysis and audit"
Institute of Economics and Finance
Chechen State University
Russia, Grozny
Musaev M.M.
cond. Mr., Associate Professor of the Department "Economics of Enterprises"
Institute of Economics and Finance Chechen State University
Russia, Grozny

WAYS TO PREVENT CRISIS PHENOMENA IN ECONOMY

This article is devoted to finding and studying the causes of financial crises and their prevention, which have become a problem for the entire global community.

The author of the article notes that the key element of the crisis in the global financial markets is primarily money capital, and credit institutions and

government finances are the sphere of their manifestation.

Crises in the global financial markets greatly affect the pace of economic development of countries.

Therefore, according to the author of the article, it is important to analyze and assess the causes of the financial crisis and their impact on the development of the economy.

Keywords: monetary and financial crises, global financial system, banking system, global financial market, stabilization fund, national currency rate.

Важнейшим элементом экономики стран является финансовый рынок, эффективная деятельность которого обеспечивает рост устойчивости развития всех сфер экономики. Нарушение правил и условий деятельности финансового рынка вызывают ухудшение отношений экономических субъектов, наблюдаются сбои в работе банков, в сфере финансовой и денежно-кредитной системы. В результате всего этого происходит падение уровня развития экономики в целом.

При этом наблюдается падение уровня ВВП, а значит ухудшаются возможности государства для решения ответственных проблем достижения стабилизации и устойчивости развития страны. Все это вызывает необходимость поиска путей и средств, способствующих предупреждение появления кризисов на финансовом рынке, что в большей степени обусловлено риском проникновения их в условиях финансовой глобализации.

Рост стабильности экономики стран к валютным и финансовым кризисам основывается на механизме учета появления новых инструментов и институтов.

Усиление рисков кризиса банковской системы связано с глобализацией мировых экономических связей, которые способствуют появлению угроз стабильности. В этих условиях важным остается проблема разработки и внедрения механизмов, способных предотвратить нежелательные явления в валютно-финансовой сфере. А это вызывает необходимость создания эффективной финансовой системы, обеспечивающей условия для экономического роста [3].

Принимая во внимание влияние внешних шоков на банковскую систему, целесообразно совершенствовать политику монетарных властей по укреплению банковской системы, которая имеет комплементарные инструменты способные обеспечить стабильность банковской системы.

С учетом этого Банк России осуществляет меры по повышению финансовой устойчивости и платежеспособности российских банков. При этом следует отметить, что меры, направленные на защиту и устойчивости рубля, в том числе его покупательной способности и курса по отношению к иностранным валютам, пока недостаточны.

Отметим, что около 90% из всех действующих в России банков, имеют капитал в размере менее 10 млн. долл., что характеризует недостаток средств

активов.

Все это исключает возможности российских банков осуществлять операции по кредитованию крупных компаний, призванных обеспечить привлечение иностранные инвестиции. Капитализация российских банков приобретает сегодня особую актуальность в связи с вхождением России в ВТО, хотя число банков с иностранным участием в капитале увеличивается медленно.

Сегодня в банковской системе России наблюдается процесс концентрации ее капитала, что характеризует как количественные, так и качественные особенности банковского капитала. Так, примерно две трети вкладов физических лиц сосредоточено в Сбербанке России (около 900 млрд. рублей), который занимается привлечением временно свободных средств физических и юридических лиц и выполнением других операций. Сбербанк обеспечивает высокий уровень доступности его услуги для населения и оказывает огромное влияние на развитие сферы банковских услуг.

Ресурсы же коммерческих банков, которые также занимаются привлечением свободных денежных средств юридических и физических лиц, являются важным элементом банковской деятельности. За счет этих средств коммерческие банки формируют свою ресурсную базу. Кроме того, коммерческие банки проводят операции по выдаче кредитов по заниженным ставкам на условиях возвратности, срочности и платности, что вызывает кредитные риски не возвратов и задолженности по кредитам [2].

Коммерческие банки могут осуществлять свои операции только в пределах, имеющихся у него ресурсов, а возможные проблемы образования недостатка их разрешается на рынке межбанковских кредитов.

Здесь важно отметить, что совершение этих операций зависит от величины ресурсного потенциала.

Опыт зарубежных стран свидетельствует о том, что ограничение возникновения рисков банковского кризиса и повышение устойчивости экономики к валютно-финансовому кризису, определяется макроэкономическими показателями развития экономики, которые и определяют направление ее интеграции в мировую финансовую систему [1]. В числе этих показателей важное место отводится монетарной характеристике страны, т. е. мерам стабилизации экономики посредством регулирования денежного рынка. Оценка ситуации в России с этих позиций создает возможности спрогнозировать возможные трудности в будущем.

Важным механизмом стабилизации экономики России, стратегическим резервом государства, направляемым для выполнения бюджетных обязательств правительства в условиях возникновения кризисных явлений, являются Средства Стабилизационного фонда.

Формирование подобных фондов, как показывает опыт зарубежных стран, преследует несколько целей, в числе которых можно выделить:

- меры стабилизации экономики, снижения инфляции на основе развития конкуренции, регулирование обменного курса;

- оптимизация бюджетных расходов;

- создание стратегических финансовых резервов страны;

- меры по реализации задач управления финансовыми резервами и обеспечение высокой ликвидности их.

В России сегодня осуществляются глубокие экономические преобразования, направленные на обеспечение устойчивости экономического роста, сдерживание роста безработицы и инфляции.

Принятие решений по курсовой политике и обратимость или регулирование степени конвертируемости национальной валюты, служит основой для формирования валютной политики государства.

Курсовая политика государства трансформируется в один из основных инструментов государственного регулирования экономики вследствие усиления ее взаимодействия с проводимой внутриэкономической политикой

Валютное регулирование остается важным средством реализации валютной политики государства, которое направлено на установление порядка выполнения операций с валютой, предоставление иностранным юридическим и физическим лицам кредитов и займов, ввоз, вывоз и перевод валюты за границу и обеспечение стабилизации курса национальной валюты, что, в конечном счете, выступает основой для развития интеграции России в мировую экономику.

Политика обменного курса, цель которого заключается в обеспечении финансовой устойчивости, становится сегодня одним из фундаментальных элементов экономической политики России.

Использованные источники:

1. Михайлов Д.М. Мировой финансовый рынок: тенденции и инструменты. - М.: Экзамен, 2007. - 768 С.

2. Рубцов Б.Б. Мировые рынки ценных бумаг - М.: Экзамен, 2008-447 С.

3. Рудный К.В. Финансовые кризисы: теория, история, политика. - М.: Новое знание, 2008.

УДК 664.6

Юмашева Г.М.
студент
факультет природопользования и строительства
Заманова Н.А.
доцент
факультет природопользования и строительства
Башкирский государственный аграрный университет
Россия, г. Уфа

КАДАСТРОВЫЕ РАБОТЫ ПРИ ЗЕМЛЕУСТРОЙСТВЕ В БАЙМАКСКОМ РАЙОНЕ

Аннотация: Обеспечение устойчивого развития территории на основе кадастровых работ.

Ключевые слова: кадастровые работы, проекты, проблемы, земли, характеристика, межевание.

Yumashev G.M.
Student of the faculty of nature management and construction, Bashkir state agrarian University, Russia, Ufa
Zamanova N.A.
Associate Professor of the faculty of nature management and construction, Bashkir state agrarian University, Russia, Ufa

CADASTRAL WORK IN LAND MANAGEMENT IN THE BAIMAK DISTRICT

Abstract: Ensuring sustainable development of the territory on the basis of cadastral works.

Keywords: cadastral works, projects, problems, land, characteristics, surveying.

Кадастровые работы – это одна из важнейших функции, для развития земельных участков. Кадастровые работы устанавливают границы, дают права собственникам, которые имеют земли на данной территории.

Цель кадастровых работ – это перенесение постановления о формировании объекта недвижимости в натуру и предоставление постановки их в расценочный учет [2].

Кадастровые работы осуществляют полноправное лицо: кадастровый инженер.

В обязанности кадастрового инженера входит: межевание и описание земельных участков, описание контуров объектов, расположенные в данной местности, описание местоположения помещения, правовое обоснование формирования или образования земельного участка, согласование местоположения границ земельных участков в установленных законом случаях, юридическое оформление собранных данных.

Кадастровые работы обеспечивают установление границы права

собственности или иного вещного права на земельный участок и объект капитального строительства, прочно связанного с ним [3].

В идеале сведения обо всех объектах недвижимости должны быть в Едином государственном реестре. Это важно для правильного формирования налоговой базы, для недопущения имущественных споров у правообладателей, а также вовлечения в оборот земель. В действительности ситуация далека от идеальной. Только у половины земельных участков есть границы, установленные в соответствии с законодательством. В реестре недвижимости содержится около 96,3% границ муниципальных образований и 52,4% границ населенных пунктов, расположенных на территории Республики Башкортостан [1].

Системным решением являются комплексные кадастровые работы. Этими работами при соблюдении конкурентного отбора планирует также заниматься Кадастровая палата по Республике Башкортостан.

Выполнение комплексных кадастровых работ выгодно и населению, и государству. Населению – потому что Кадастровая палата таким образом наведет порядок с границами земельных участков, поможет поставить на учет отсутствующие в реестре объекты недвижимости. Тем самым будет меньше споров у собственников, меньше злоупотреблений, связанных с владением недвижимостью [10].

Кроме того, Кадастровая палата будет готовить описание местоположения границ зон с особыми условиями использования территорий, объектов культурного наследия, лесничеств, особо охраняемых природных территорий и других территорий с особым статусом. Выполнение данных работ позволит органам власти и местного самоуправления избежать нарушений законодательства при планировании развития территории [4].

Далее пойдет речь о Баймакском районе. Баймакский район входит в состав РБ. Администрация находиться в городе Баймак. Район находится в южной части РБ. На востоке соседствует с Челябинской областью. Город Баймак был образован в 1929 г. Площадь района 5445 км.

В Баймакском районе имеются тектонические места, такие как, Тагило-Магнитогорский прогиб и Уралтауская возвышенность. В северной части района имеется гора Уралтау. Гора Уралтау, богат не только полезными ископаемыми, но и лесом. Здесь растут такие деревья как: сосны, осины и березы [9].

Между хребтами Уралтау и Ирендык располагается степь, где растут разные луговые растения характерные только для этой местности. На Баймакском районе климат засушливый и малоснежный, в основном воздействует континентальный воздух азиатского материка, из-за того что находиться между Уральскими горами [8].

Баймакский район — по РБ занимает лидирующее место по производству сельскохозяйственной продукции. Площадь сельскохозяйственных земель составляет 331,5 тыс. га, в том числе пашни

— 165 тыс. га, сенокосов — 45 тыс. га, пастбищ — 124 тыс. га. Специализация района скотоводческо-зерновая с развитым овцеводством [5].

18 июня 2018 года в Баймакском районе было народное собрание с представителями районной администрации. На этом сходе районная администрация рассказала жителям, о том что будет проводиться на территории города Сибай, кадастровые работы за счет местного и федерального бюджетов [7].

На собрании был поднят вопрос, о рациональном способе достижения всех поставленных задач, об эффективном использовании земли и недвижимости для удовлетворения потребностей граждан и общества.

В процессе исполнения комплексных кадастровых работ, ведется конкретизированное месторасположения пределов земельных участков, а так же формирование и конкретизирование месторасположении в данных зонах, разных строений и построек; гарантируется формирование в зонах, на которых находятся различные сооружения, такие как, многоквартирные здания, постройки, так же гарантируется формирование земельных участков единого использования, занимающие улицы, проезды, скверы, бульвары, пляжи и иные участки [2].

Таким образом, итоги кадастровых работ дадут возможность облегчить и упростить работу оформления прав на земельные участки, уменьшить и исправить реестровые ошибки, погрешности в месторасположении границ пределов и предметов недвижимости, увеличить собираемость земельного налога и арендных платежей с учетом наиболее успешного управления земельными спорами, а также уберечь от неприятностей и защитить права владельцев земельных участков [6].

Людям следует только показать динамичность и активность при предоставлении запрашиваемых данных, бумаг, а органы регионального самоуправления вовремя оповестят селян о проведении групповых кадастровых работ, присвоить адреса участков и объекты которые на этой земле находиться [5].

По окончании работ в заседании комиссии обязаны проделать путь об урегулировании месторасположения земельных участков сельскохозяйственных зон при выполнении кадастровых работ.

Использованные источники:

1. Довбан К.И. Зеленое удобрение - М.: Агропромиздат, 2008. – 199 с
2. Аскаров, В.В. Основа эффективного землеустройства: учебник / В.В. Аскаров.- Москва: Издательство Юрайт, 2010. - С. 10.
3. Байков, С.В. Защита окружающей среды: учебник / под ред. С.Н. Балабанова. – М.: Издательство Юрайт, 20101. – 789 с.
4. Виремчук, Е.Д. Методические рекомендации землеустройства на расчетной основе: учебник / Е.Д. Виремчук [и др.]. – Москва: 2018. –С. 20.
5. Азаров М.В. Порядок образования земельных участков: учебник М. В. Азаров. – Москва: Юрайт 2015, 213 с.
6. Авдеева, Г.В. Проблемы формирования земельных зон и их решения:

учебник / Авдеева В.В.- Москва: Издательство Юрайт, 2016. – 225 с.
7. Антонова, А.А. Основы землеустройства: учебник / А.А Антонова.- Москва: Издательство Юрайт, 2015. - С. 12.
8. Коробочкина Ю.В. Модель выделения земельных участков: учебник / Ю. В. Коробочкина. 2014. № 5 (10). С. 25-40.
9. Корякнин Г.И. Регулирование линейных объектов: учебное пособие Имущественные отношения в Российской Федерации: Г. И. Корякинин.- Москва 2017. № 6. С. 17-30.
10. Липскина В.Г. Развитие земельного законодательства: монография / Липскина В.Г.- Сб.: Русайнс, 2014. 229 с.
11. Лукьянова В.З., Проблемы реализации № 171-ФЗ от 23.06.14 г.: учебное пособие: В.З. Лукьянова. – Москва. - 2017. № 5, С. 5-10.

УДК 331.101

Юрченко Ю.С.
студент третьего курса магистратуры
Балтийский государственный технический университет
«Военмех» имени Дмитрия Федоровича Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург

ПЯТЬ МЕТОДОВ МОТИВАЦИИ РАБОТНИКОВ

Аннотация:

Мотивация представляет собой влечение или потребность, которые побуждают нас действовать с некоей четкой целью. Потребность выступает как внутренний аспект мотивации, а цель - ее внешним аспектом. Основные виды мотивации: внешняя мотивация (экстринсивная) представляет собой мотивацию, которая не связана с содержанием определенной деятельности, однако обусловленная внешними по отношению к субъекту обстоятельствами; внутренняя мотивация (интринсивная) представляет собой мотивацию, которая связана не с внешними обстоятельствами, а с самим содержанием деятельности; мотивацию, которая основана на положительных стимулах, называют положительной.

Ключевые слова: мотивация, виды мотивации, миссия руководителя.

Yurchenko Y.S.
third year graduate student
Dmitry Fedorovich Ustinov Baltic State Technical University "Voenmech"
Russia, St. Petersburg

FIVE METHODS OF MOTIVATING EMPLOYEES

Annotation:

Motivation is an attraction or need that prompts us to act with a clear purpose. Need acts as an internal aspect of motivation, and the goal - its external aspect. Main types of motivation: extrinsic motivation (extrinsic) is a motivation that is not related to the content of a certain activity, but due to external circumstances in relation to the subject; intrinsic motivation (intrinsic) is a

motivation that is not related to external circumstances, but to the content of the activity itself; motivation, which is based on positive incentives, called positive.
Key words: motivation, types of motivation, Manager's mission.

Являясь владельцем бизнеса, менеджером или руководителем, необходимо понимать важность высокого уровня мотивации сотрудников. Как правило, мотивированные работники более продуктивны, квалифицированы и склонны к приобретению новых навыков, меньше опаздывают, и чаще ищут творческие решения проблем, связанных с работой. Многие работодатели это понимают и считают, что наличие мотивированных сотрудников имеет большое значение для успеха их бизнеса. Они также склонны предполагать, что когда их сотрудники увольняются, это просто потому, что они нашли работу в другом месте, где платят больше денег. А те, кто увольняются, уходят из-за причин, связанных с разногласием с начальством, а не из-за своей заработной платы.

Организации с мотивированными сотрудниками достигают больше в 2,5 раза ежегодного чистого дохода, чем у конкурентов с менее мотивированными сотрудниками. Это происходит в связи с тем, что мотивированные сотрудники на 50% более продуктивны, чем немотивированные.

Тем не менее, у большинства компаний нет стратегии привлечения сотрудников. Работники считают себя не мотивированными и не могут сосредоточить все свое внимание и энергию на своей работе.

В России – самая низкая производительность труда в Европе, выяснили эксперты Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Сопоставив размер годового ВВП страны со временем, затраченным россиянами на производство за год, исследователи пришли к выводу, что за человеко-час в России производится продукта на $25,9, что меньше, чем в самых «отстающих» в Европе Латвии ($27,6) и Польше ($29,7), почти в полтора раза меньше, чем в Греции ($36,2), и вдвое меньше среднего показателя стран еврозоны – $55,9.

Низким показателям производительности наша страна обязана во многом большой доле рабочего времени в году, цитирует экспертов ОЭСР агентство Bloomberg. По этим подсчетам, в России сотрудники проводят на работе 1982 часа в год, уступая в Европе только Греции (2034 часа в год).

Многие компании пытаются мотивировать сотрудников вознаграждениями. Обычные привилегии включают: повышение заработной платы, бонусы на основе производительности и результатов выполненной работы. Тем не менее, эти традиционные методы оцениваются в нижней части шкалы с точки зрения того, что сотрудники называют мотивирующими факторами.

Для сотрудников XXI века мотивацией являются не внешние финансовые награды, а внутренние (возможность руководить рабочими проектами, внимание руководства компании).

Основываясь на опросах сотрудников, а также на проверенных методах высокодоходных предприятий с высоким уровнем вовлеченности сотрудников, сформулированы пять основных методов мотивации сотрудников:

1. Создать управляемую миссией организацию

Считается, что моральный дух и мотивация на рабочем месте связаны с достижением значимой и целесообразной цели, планом достижения и умением оценивать успехи, достигнутые по плану. Необходимо создать такую миссию, которую каждый захочет поддержать. Заинтересованный сотрудник с большей вероятностью примет меры. Работнику будет интересно узнать о данной задаче, и он будет работать над тем, чтобы сделать это хорошо.

2. Преодоление страха неудачи

Работник, который боится неудачи, будет стараться избегать работы, в которой не хватает уверенности. Такие сотрудники обычно воспринимают отсутствие успеха как неудачу и предпочитают избегать задач, а не испытывать стыд из-за своей неспособности достичь цели. Чем больше они боятся неудачи, тем менее мотивированы.

3. Признание награды на регулярной основе

Важно осознавать вклад сотрудников и частных лиц. Не нужно ждать, пока будет завершен проект или произойдет другое событие – благодарность должна быть регулярным явлением. В случае положительных отзывов о чьей-то работе – от коллег, менеджеров или клиентов – следует сообщить об этом сотруднику лично, по телефону или по электронной почте. Вручение благодарственного письма возможно в сопровождении цветов, корзины с фруктами, подарочного сертификата или другого подарка, соответствующего интересам сотрудника. В результате работники должны знать, что «успех компании – это их успех». Нужно сообщать сотрудникам, что их действия непосредственно способствовали тому, чтобы организация получила новый уровень достижений.

4. Изучение комментариев, жалоб и идей сотрудников

Общение является ключом к тому, чтобы работники компании чувствовали себя нужными, когда принимаются важные решения. Побуждение сотрудников к конструктивному обсуждению их идей может иметь множество преимуществ. Пусть каждый скажет свое слово. Будь то встреча или случайный разговор, следует серьезно отнестись к комментариям сотрудников и воспользоваться некоторыми из этих предложений. Если люди стесняются выражать свое мнение и идеи, можно организовать корпоративную почту, где они могут представить свои предложения, и доводить до сведения работников, какие инициативы и изменения произошли из-за их идей. Руководитель, который стремится нанимать мотивированных сотрудников, должен быть тем человеком, который вдохновляет, за которым хочется идти. В том числе это означает и желание выслушивать жалобы сотрудников, проблемы и идеи, когда они

приходят.

5. Поощрение самостоятельности сотрудников

Согласно иерархии групп потребностей А. Маслоу, когда у людей уже удовлетворены основные потребности в продовольствии и жилье, они не мотивированы материальной выгодой, а связаны с высокими потребностями личного удовлетворения и творчества. Google активно работает над этим принципом. Неиерархические модели работы подчеркивают индивидуальную свободу и возможности, уважение к вкладу отдельных людей и команд, вознаграждения, которые побуждают сотрудников быть мотивированными. Позволить сотруднику быть более самостоятельным – может стать стимулом к выполнению цели. Например, давая работникам на выбор, какие задачи делать и с какой командой работать. Это побуждает их осваивать различные навыки и задачи, что в свою очередь повышает их производительность. Google – первый в мире бренд стоимостью 100 млрд долларов – был признан журналом Fortune лучшим местом для работы в США. Несмотря на огромный успех, руководителям компании удается сохранить ту же рабочую структуру, что и в самом начале: команды людей, которые работают над проектами и работают над общей целью.

Основатели Google Ларри Пейдж и Сергей Брин сознательно избегали традиционной корпоративной культуры 1980-х, неудовлетворенных сотрудников и жесткого контроля. Вместо того, чтобы препятствовать индивидуализму в работе, они поощряют его в соответствии с полностью гибким стилем работы.

В дополнение к внешним преимуществам, таким как бесплатное медицинское обслуживание, плата за обучение, гибкий график отпусков, компания предоставляет многочисленные льготы: к ним относятся обед и ужин на месте, бесплатные закуски в течение всего дня, фитнес-центры, массаж, стрижки, автомойки, химчистка и прачечная, а также автобусы, которые привозят сотрудников из Сан-Франциско. Люди также приносят своих питомцев на работу и одеваются, как они пожелают.

Компания Google мотивировала сотрудников к производительности и инновациям, благодаря следующим факторам:

– отсутствие иерархии;

– высокая заработная плата;

– много времени и ресурсов для изучения новых творческих идей;

– полная приверженность инновациям;

– побуждение сотрудников потратить до 20 процентов рабочего времени на собственные проекты.

Эта инновационная структура помогает компании придерживаться своей оригинальной предпринимательской культуры. Также мотивирует, предоставляя сотрудникам всю свободу, в которой они нуждаются, для разработки эффективных новаторских идей для дальнейшего расширения Google.

Когда дело доходит до мотивации сотрудников, внешние финансовые

выгоды теперь являются не самым главным для достижения успеха компании. Сотрудникам требуется регулярное личное или групповое «спасибо» за хорошо выполненную работу и поддержка руководителей, которые фактически прислушиваются к их проблемам и идеям. По мере возможности они должны работать в свободном, самостоятельном, независимом режиме. И им нужно чувствовать, что они вносят вклад в крупную организационную миссию - общее видение. В результате удовлетворенности работой и внутренней мотивации, значительно улучшается моральный дух, утечка кадров, производительность.

Рентабельность компании во многом основана на инновациях сотрудников, решении проблем, производительности, приверженности и лояльности. Поиск мотивационных методов, которые лучше всего подходят для сотрудников, жизненно важен для обеспечения того, чтобы наиболее важный ресурс вашей компании реализовывал наибольший потенциал.

Использованные источники:

1. Мотивация сотрудников: нет предела совершенству.
2. Барышева А.В., Киктева Е.А. Мотивация. – СПб.: Питер, 2014. – 208с.
3. Иванова С.И. Мотивация на 100%. А где же у него кнопка? Альпина Паблишер, 2017. – 45с.

УДК 331.101

Юрченко Ю.С.
студент третьего курса магистратуры
Балтийский государственный технический университет
«Военмех» имени Дмитрия Федоровича Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург

СУЩНОСТЬ, СОДЕРЖАНИЕ И ПРИНЦИПЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Аннотация:

Поведение трудового характера определяется мотивацией трудовой деятельности, формирование которой, в свою очередь, происходит под воздействием всех потребностей, интересов, разных ценностей и идеалов, ориентаций ценностного характера, мотивов и установок. Потребности выступают в качестве глубинных источников возникновения интересов. Интересами формируются идеалы, ценности и мотивы. Вместе с тем, на интересы и ценности оказывает воздействие непосредственного характера трудовая ситуация в компании, которая определяется совокупностью плановых и оценочных показателей, решений административного характера и всей системы стимулов.

Ключевые слова: Принципы мотивации, потребности, оценочные показатели.

YurchenkoY.S.
third year graduate student
Dmitry Fedorovich Ustinov Baltic State Technical University "Voenmech"
Russia, St. Petersburg

ESSENCE, CONTENT AND PRINCIPLES OF PERSONNEL MOTIVATION

Annotation:

The behavior of the labor character is determined by the motivation of labor activity, the formation of which, in turn, occurs under the influence of all needs, interests, different values and ideals, orientations of value character, motives and attitudes. Needs act as deep-seated sources of interest. Interests form ideals, values and motives. At the same time, the interests and values are affected by the direct nature of the labor situation in the company, which is determined by a set of planned and estimated indicators, administrative decisions and the entire system of incentives.

Keywords: Principles of motivation, needs, performance indicators.

При возможном опросе различных руководителей о сущности мотивации можно получить в их ответах следующее. Наверняка, это будут такие понятия, как: «потребности», «желания», «мотивы», «стремления», «цели», «задачи» или «стимулы». Все данные понятия в любом случае присутствуют в следующем определении понятия мотивации.

Мотивация представляет собой влечение или потребность, которые побуждают людей действовать с некоей четкой целью. Потребность выступает в качестве внутреннего аспекта мотивации, а цель - ее внешнего аспекта. Мотивация является внутренним состоянием человека, которое неразрывным образом связано с потребностями, выступает в качестве активатора действий человека и приводит его к заданной цели .

Мотивация является состоянием личности, которым устанавливается степень ее активности и направленности человеческих действий в данной ситуации. Мотив может быть представлен, как повод, причина, объективная необходимость в побуждении что-либо выполнить. В данном случае речь идет про мотивацию как про процесс, который идет в самом человеке является направлением его поведения в определенное русло, побуждением человека определенно вести себя в некоторой ситуации. Понимая сущность мотивации как процесса, индивидуумы могут понять и собственные действия, а вместе с тем поведение людей, которые окружают их, в самых различных ситуациях. Понимание механизма мотивации является необходимым для решения большого количества вопросов в практической деятельности. Если все знания о проводимых исследованиях, которые связываются с человеческими потребностями, не будут применены в практической деятельности, то интерес к такого рода вопросам будет стоить немного. В первую очередь данного рода проблемы должны выступать в качестве интереса менеджеров, ведь им достаточно важным является знать

все мотивы человеческого поведения и групп людей для того, чтобы активным образом применять знания в ведении работы каждый день для ростр уровня эффективности труда всего трудового коллектива. Мотивация может быть характеризована двумя важнейшими составляющими, которые называют деятельность и направленность.

Любая деятельность человека всегда обусловлена его реальными потребностями. Люди стремятся или чего-то достигнуть, или чего-то миновать. Мотивированная деятельность характеризуется обусловленными внутренними побуждениями действия индивидуумов, которые направляются на достижение своих собственных целей, а также на реализацию своих интересов. В данной деятельности работник самостоятельно определяет форму и меру своих действий под влиянием внутренних побуждений и условий внешней среды.

Мотивация труда представляет собой стремление работника удовлетворить собственные потребности (приобретать определенные блага) с помощью своей трудовой деятельности. В состав мотива труда включают следующие элементы:

1) потребности, удовлетворения которых хочет рабочий;

2) блага, которые являются способными удовлетворить данного рода потребность;

3) трудовые действие, являющиеся необходимыми для получения, данного рода благ;

4) цена (то есть затраты материального и морального характера, которые неразрывным образом связаны с осуществлением данного трудового действия

Мотивы труда могут появляться тогда, когда в распоряжении общества (или же самого субъекта управления) имеется необходимый набор благ, который соответствует социально обусловленным потребностям человека. С целью приобретения данного рода благ необходимыми являются трудовые усилия работника. Именно трудовая деятельность предоставляет возможности работнику приобрести данного рода блага с меньшими материальными и моральными затратами, чем прочие виды деятельности.

Мотивы труда весьма различаются по потребностям, которые человек стремится удовлетворить при помощи трудовой деятельности; вместе с тем по благам, которые являются необходимыми человеку для удовлетворения собственных нужд; вместе с тем по уровню цены, которую работник способен заплатить за получение необходимых благ. Однако во всех данных случаях удовлетворение потребностей обязательно связано с его трудовой деятельностью.

Можно выделить группы мотивов труда, которые представляют в совокупности единую систему. К примеру, характерны мотивы содержательности труда; общественной полезности труда; статусные мотивы, которые связаны с общественным признанием плодотворности трудовой деятельности человека; мотивы приобретения материальных благ;

вместе с тем мотивы, которые ориентированы на определенную интенсивность выполняемой работы.

Чем больше различных потребностей удовлетворяет человек при помощи собственного труда, тем меньшую цену в сравнении с иного рода видами деятельности ему нужно будет за это платить, тем же существеннее роль труда в жизни человека и тем, естественно, выше активность его труда. По данной причине в качестве стимулов могут служить любые блага, которые удовлетворяют главнейшие потребности человека, если их получение предполагает трудовую деятельность. Благо является стимулом труда, только если оно формирует мотив труда. Понятия «мотив труда» и «стимул труда», по своей сути, тождественны. В первом случае речь идет о работнике, который стремится приобрести благо с помощью трудовой деятельности (мотив); в другом – об элементе управления, который обладает совокупностью благ, нужных работнику, и предоставляющем их ему при условии эффективной трудовой деятельности (стимул).

Далее будут рассмотрены основные виды мотивации.

Внешняя мотивация (экстринсивная) является мотивацией, которая не связывается с содержанием определенного рода деятельности, но при этом обусловлена обстоятельствами, которые являются внешними по отношению к данному субъекту.

Вторая - внутренняя – мотивация (иначе - интринсивная) является мотивацией, которую связывают не с внешними обстоятельствами, а непосредственно с самим содержанием трудовой деятельности.

Мотивация положительная и отрицательная. Мотивацию, базой которой являются положительные стимулы, называют мотивацией положительной. Мотивация, базой которой являются отрицательные стимулы, именуется мотивацией отрицательной.[3]

Устойчивая и неустойчивая мотивация. Устойчивая - это мотивация, которая базируется на нуждах человека в связи с тем, что она не требует подкрепления дополнительного характера.

Обычно еще различают два важнейших типа мотивации: «от» и «к», их иначе именуют «метод кнута и пряника». Вместе с тем различают:

1) мотивации индивидуальные, которые направлены на поддержание гомеостаза:

- голод;
- жажда
- избегание боли
- стремление к температурному оптимуму и т. д.

2) групповые:

- забота о потомстве;
- поиск места в групповой иерархии;
- поддержание присущей данному виду структуры сообщества и т. п.

3) познавательные:

- поведение исследовательского характера;

- деятельность игрового плана.

Стимулирование труда в качестве процесса предполагает создание такого рода условий, в рамках которых трудовая деятельность активного и эффективного характера, которая предоставляет определенные, результаты, которые заранее зафиксированы, превращается в необходимое условие удовлетворения главнейших потребностей работника социально обусловленного плана, а также образования у него мотивов труда.

Вся система мотивов и стимулов труда должна иметь определенного рода собственную базу, в качестве которой принимают нормативный уровень деятельности трудового характера. Вступление персонала в систему отношений трудового характера предполагает то, что за соответствующий уровень вознаграждения он должен исполнять определенного рода обязанности. Однако в данной ситуации для проведения оптимального стимулирования места еще нет. Характерной является сфера контролируемой деятельности, где в действие приведены мотивы, которые связаны со страхом наказания за неисполнение возможных предъявляемых требований. Среди тех наказаний, которые связаны с потерей благ материального характера, может быть выплата частичного характера обусловленного вознаграждения, а вместе с тем разрыв существующих трудовых отношений.

Работник является призванным четким образом представлять, какого рода требования к нему предъявляют, величину и виды вознаграждения, которое он получит при их соблюдении неукоснительного характера, и какого рода санкции будут применены, если они не будут соблюдены. Дисциплину всегда связывают с принуждениями, ею ограничивается свобода выбора разных вариантов поведения.

Также граница между поведением людей, которое является контролируемым и мотивированным, является достаточно условной, потому что работник с сильным уровнем мотивации труда может быть характеризован самодисциплиной, привычкой добросовестным образом исполнять требования, относиться к ним как нормам поведения, которые относятся к собственным и естественным.

Стимулирование труда будет эффективным только в том случае, когда органы управления будут способны добиться и поддержать тот уровень качества работы, за который они платят. Целью стимулирования является не то, чтобы просто так побудить индивида работать, а именно заставить его делать эту работу лучше того, что было установлено трудовыми отношениями.

Формирование мотивов происходит еще до начала профессиональной трудовой деятельности при помощи усвоения человеком набора ценностей и норм морали и этики труда, а вместе с тем благодаря его личному участию в трудовой деятельности в пределах его семьи и системы образования. В данный период закладывается базис отношения к труду как к большой ценности, образуется система ценностей самого труда и качества труда

данного человека (трудовая активность, трудолюбие, ответственность, соблюдение дисциплины и т.д.), идет приобретение начальных трудовых навыков.

С целью увеличения уровня трудовой мотивации весомое значение имеет характер усвоенных индивидуумом норм и ценностей труда, которые дают смысл всей трудовой деятельности в дальнейшем, определяют его образ жизни. Участие детей в производительном труде, к примеру, само по себе на мотивацию не влияет. Но достаточно важно, какие нормы и правила трудовой жизни здесь будут реально усвоены.

Использованные источники:

1. Барышева А.В., Киктева Е.А. Мотивация. – СПб.: Питер, 2016. – 208с. 5. Полушкина Т.М., Коваленко Е.Г., Мотивация

УДК 575.174.015.3

Юсупова А.Р.
студент магистратуры
научный руководитель: Гумерова О.В., к.б.н.
доцент
ФГБОУ ВО БГПУ им.М.Акмуллы
Россия, г. Уфа

АНАЛИЗ ПОЛИМОРФИЗМОВ RS28363170 ГЕНА ПЕРЕНОСЧИКА ДОФАМИНА SLC6A3 И RS4646984 ГЕНА РЕЦЕПТОРА ДОФАМИНА DRD4 У ЛИЦ С РАЗЛИЧНЫМ УРОВНЕМ ДЕПРЕССИИ

Аннотация. В настоящее время депрессия стала глобальной проблемой в сфере психического здоровья. В возникновении и развитии депрессии существенную роль играют изменения активности центральных дофаминергических механизмов, что подтверждено обнаружением нарушения обмена биогенных аминов при различных видах депрессии. Поэтому был проведен анализ распределения частот генотипов и аллелей по полиморфным локусам генов переносчика дофамина SLC6A3 и рецептора дофамина DRD4.

Ключевые слова: ген, полиморфизм, дофамин, рецептор, переносчик, депрессия.

Yusupova A.R. - master student
BSPU named after M.Akmulla
Russia, Ufa
Gumerova O.V. - scientific director, Ph.D., associate professor
BSPU named after M.Akmulla
Russia, Ufa

ANALYSIS OF POLYMORPHISMS RS28363170 GENE OF THE DOPAMINE TRANSPORTER SLC6A3 AND RS4646984 GENE OF THE DOPAMINE RECEPTOR DRD4 IN PERSONS WITH DIFFERENT DEPRESSION LEVEL

Annotation. Depression has now become a global mental health problem. Changes in the activity of Central dopaminergic mechanisms play a significant role in the emergence and development of depression, which is confirmed by the detection of metabolic disorders of biogenic amines in various types of depression. Therefore, the analysis of the frequency distribution of genotypes and alleles by polymorphic loci of genes of dopamine carrier SLC6A3 and dopamine receptor DRD4 was carried out.

Key words: gene, polymorphism, dopamine, receptor, transporter, depression.

Введение. Депрессия - это полиморфное гетерогенное заболевание со сложными патофизиологическими механизмами. Согласно последним данным ВОЗ именно депрессия выйдет на первое место среди причин снижения трудоспособности и смертности населения.

Депрессия представляет собой заболевание эмоциональной сферы, главное проявление которого — стойкое снижение, угнетение настроения, сопровождающееся снижением общего уровня активности. Другие типичные симптомы депрессии понимаются при этом как варианты клинического проявления этого главного нарушения (Ковпак, 2013). Возможно, что за развитие депрессивного состояния у человека может отвечать группа взаимодействующих генов, благодаря совместному функционированию которых и строится база для прогрессирования психического заболевания. На эту базу накладываются и прочие факторы, такие как жизненные обстоятельства или психологические травмы, считавшиеся основными причинами появления расстройств.

С тех пор как в 50-х годах XX века были открыты антидепрессанты, патогенез депрессии стали связывать с недостатком моноаминов в головном мозге (Belmaker, 2008). Одним из таких моноаминов является дофамин - основной нейромедиатор центральной нервной системы, который образуется в нейронах черного вещества (Dunlop, 2007).

Поскольку дофамин не является нейропептидом, то его генетический контроль осуществляется путем регуляции пептидных элементов медиаторной системы. Таковыми являются ферменты метаболизма, переносчики медиатора и его рецепторы. К ним относятся ген рецептора дофамина *DRD4*, который картирован на хромосоме 11p15.5 (Lim, 1994), и ген белка переносчика дофамина *SLC6A3*, расположенный на хромосоме 5p15.3 (Vanderberg,1992).

Целью данной работы явился анализ ассоциаций полиморфных вариантов генов рецептора *DRD4c* и переносчика *SLC6A3* дофамина с различным уровнем депрессии.

Материалы и методы. Материалом исследования служили образцы ДНК, полученные из цельной венозной крови 93 человек, являющихся студентами Башкирского государственного педагогического университета имени М. Акмуллы**.** Все они были протестированы для определения уровня

депрессии по методике Зунга (Рогов, 1999).

Выделение ДНК проводилось с помощью метода фенольно-хлороформной экстракции (Mathew, 1985). Анализ генетических полиморфизмов осуществлен методом полимеразной цепной реакции. Размеры продуктов амплификации исследовали с помощью электрофореза в полиакриламидном геле.

Таблица 1

Полиморфные варианты, последовательности праймеров и номенклатура аллелей анализируемых ДНК-локусов

Ген (локализация) полиморфизм	**Праймеры**	**Аллели (размер фрагментов, п.о.)**	**Ссылка**
SLC6A3 (5p15.33) *rs28363170*	5'-CAGTCCAGTTCTCACAGACTCC-3' 5'-GGCTCCCCCTGTTCTATGAG-3'	**9* – 440 **10* – 480	Vandenbergh et al., 1992
DRD4 (11p15.5) *rs4646984*	5'-GTGAGCCTCACACAGGACAAG-3' 5'-GAACTGTAAGCCGACCAGAG-3'	**L* – 394 **S* – 274	Казанцева, 2009

Статистическую обработку данных проводили с помощью программного обеспечения MS Excel 2013 (Microsoft), таблиц сопряженности 2x2 (с поправкой Иэйтса) и критерия $\chi 2$.

Результаты и обсуждение. По результатам тестирования уровня депрессии вся исследованная выборка студентов была разделена на две категории: первая – индивиды с легкой степенью депрессии (23,7%), вторая – индивиды, у которых не было выявлено депрессивного состояния (76,3%). Лиц со средней и тяжелой степенью депрессии в данном исследовании обнаружено не было.

Было проанализировано распределение показателей депрессии в зависимости от года обучения (табл.2). Из представленных данных следует, что с наибольшей частотой депрессия встречается у студентов 1 курса (25,0 %), а с наименьшей – у студентов 2-го курса (18,2%) . На 3-ем и 4-ом курсе индивиды с депрессией встречаются с частотой 23,5% и 24,1% соответственно.

Таблица 2

Показатели уровня депрессии в выборке студентов в зависимости от года обучения

	1 курс		2 курс		3 курс		4 курс		Всего	
	N	%	N	%	N	%	N	%	N	%
С депрессией	9	25,0	2	18,2	4	23,5	7	24,1	**22**	23,7
Без депрессии	27	75,0	9	81,8	13	76,5	22	75,9	**71**	76,3
Всего	36	-	11	-	17	-	29	-	**93**	-

По результатам молекулярно-генетического анализа полиморфного локуса *rs28363170* в гене переносчике дофамина *SLC6A3* было установлено два аллеля (**10, *9*) и три генотипа (**10/*10, *10/*9, *9/*9)*. В группе с легкой степенью депрессии было установлено следующее распределение частот аллелей: *SLC6A3 *9* - 52,3%и *SLC6A3 *10*- 47,7%. Распределение частот генотипов по гену *SLC6A3* составило*: *9/*9* – 40,9%, **9/*10* -22,7% и **10/*10* – 36,4% (табл.3). Частоты аллелей и генотипов в группе без депрессии распределились следующим образом, частоты аллелей: *SLC6A3*9* – 58,5 % и *SLC6A3*10* - 41,5%; генотипы: **9/*9* –45,1%,**9/*10* -26,7%и **10/*10* – 28,2% (табл.3).

Таблица 3

Анализ распределения частот аллелей и генотипов полиморфизма *rs28363170* в гене *SLC6A3* в группах с различным уровнем депрессии

Группа	Аллели **(частота,%±m)**				Генотипы **(частота,%±m)**					
	N	****9***	***N***	****10***	***N***	****9/*9***	***N***	****9/*10***	***N***	****10/*10***
С депрессией	23	0,52± 0,08	21	0,48± 0,08	9	0,41± 0,10	5	0,23± 0,09	8	0,36± 0,10
Без депрессии	83	0,58± 0,04	59	0,42± 0,04	32	0,45± 0,06	19	0,27± 0,05	20	0,28± 0,05
χ^2	0,3018				0,0100		0,0102		0,2177	
P	0,5830				0,9230		0,9221		0,6411	

При сопоставлении частот аллелей и генотипов *rs28363170* полиморфизма гена переносчика дофамина *SLC6A3* между группами достоверных различий не наблюдалось, так как уровень значимости p был выше критической отметки (табл.3).

По результатам молекулярно-генетического анализа полиморфизма *rs4646984* гена рецептора дофамина *DRD4* установлено 2 аллеля (**L, *S)* и 3 генотипа (**L/*L, *L/*S, *S/*S)*. В группе с легкой степенью депрессии распределение аллелей и генотипов составило: аллели *DRD4*L*- 72,7% *DRD4*S* -27,3%; генотипы *DRD4 *L/*L*- 50,0%, *DRD4 *L/*S** - 45,5% *и DRD4*S/*S* - 4,5% (табл.4). Частоты аллелей и генотипов в группе без депрессии были следующие: частоты аллелей *DRD4*L* –70,4% и *DRD4*S* –

29,6%; частоты генотипов*: *L/*L*- 46,5%, **L/*S** - 47,9% и **S/*S* – 5,6% (табл.4).

Таблица 4

Анализ распределения частот аллелей и генотипов полиморфизма *rs4646984* в гене *DRD4* группах с различным уровнем депрессии

Группа	Аллели **(частота,%±m)**				Генотипы **(частота,%±m)**					
	N	****L***	***N***	****S***	***N***	****L/*L***	***N***	****L/*S***	***N***	****S/*S***
С депрессией	32	0,73 ±0,07	12	0,27 ±0,07	11	0,50± 0,11	10	0,45± 0,11	1	0,05±0,04
Без депрессии	100	0,70 ±0,04	42	0,30 ±0,04	33	0,46± 0,06	34	0,48± 0,06	4	0,06±0,03
χ^2	0,0113				0,0024		0,0005		0,0005	
P	0,9179				0,9652		1,0005		1,0005	

При сопоставлении частот аллелей и генотипов *rs4646984* полиморфизма гена рецептора дофамина *DRD4* между данными группами достоверных различий не наблюдалось (табл.4).

Таким образом, по результатам исследования установлено, что большинство студентов не имеет депрессивных расстройств, а в группе с депрессией встречается только легкая степень данного расстройства. Анализ ассоциаций *rs28363170* полиморфизма гена переносчика дофамина *SLC6A3* и *rs4646984* рецептора дофамина *DRD4* между группами с легкой степенью депрессии и без депрессии не выявил статистически значимых различий. Возможно, это объясняется малочисленностью группы с легкой степенью депрессии и отсутствием в выборке лиц со средней и высокой степенью депрессии.

Использованные источники:

1. Belmaker R.H., Agam G. Major depressive disorder. // N Engl J Med. –2008.– 358: 1: 55—68
2. Dunlop B.W., Nemeroff C.B. The role of dopamine in the pathophysiology of depression // Arch Gen Psychiatry. – 2007. –V. 64. –№ 3. – P. 327-337.
3. Lim L.C., Nothen M.M., Korner J. et al. No evidence of association between dopamine D4 receptor variants and bipolar affective disorder// Am J Med Genet. – 1994. – V. 15. – № 54 (3). – P. 259-263.
4. Mathew C. The isolation of high molecular weight eucariotic DNA // Methods in Molecular Biology. –1985. –V.2.
5. Vanderberg D.G., Persico M., Hawkins A.L., et al. Human dopamine transporter gene (DAT1) maps to chromosome 5p15.3 and displays a VNTR //. Genomics.- 1992.V.14.- P.1104
6. Ковпак Д. В., Третьяк Л. Л. Депрессия. Современные подходы к диагностике и лечению. – СПб: Наука и Техника. –2013. – 384 с.

7. Рогов Е.И. Измерение степени выраженности сниженного настроения - субдепрессии /Настольная книга практического психолога. –1999. – С.384.
8. Казанцева А.В., Гайсина Д.А., Хуснутдинова Э.К. Роль полиморфных маркеров в гене переносчика дофамина (*DAT1*) в формировании свойств личности // Генетика. – 2009. – Т.45. – №7. – С. 39.

Языкова М.С.
студент
Российский университет транспорта (МГУПС (МИИТ))

УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТ. 105 УК РФ

Аннотация: в настоящей статье рассматривается состав убийства и обязательное наличие всех четырех составляющих, для квалификации преступления. Разграничение действия и бездействия при совершении общественно опасного деяния, а также установление момента, когда человеческая жизнь становится по уголовно-правовой охраной.

Ключевые слова: объект, субъект, объективная сторона, субъективная сторона, преступление, посягательство, деяние, общественная опасность, квалификация, потерпевший, квалификация, преступник, уголовная ответственность.

Yazykova M.S.
The student of the Russian University of transport (Moscow state railway University (MIIT))

CRIMINAL LAW ANALYSIS OF THE CRIME PROVIDED FOR ARTICLE 105 OF THE CRIMINAL CODE

Abstract: this article discusses the composition of the murder and the mandatory presence of all four components for the qualification of the crime. Differentiation of action and inaction at Commission of socially dangerous act, and also establishment of the moment when human life becomes on criminal and legal protection.

Keywords: object, subject, objective party, subjective party, crime, infringement, act, public danger, qualification, victim, qualification, criminal liability.

Согласно законодательству РФ, в составе убийства четыре составляющих: объект, субъект, объективная и субъективная стороны. Если отсутствует хотя бы одна составляющая, то в целом отсутствует и состав убийства. Следует охарактеризовать каждое из составляющих состава убийства.

Уголовно-правовая наука не содержит единый подход к выявлению объекта преступления против жизни, к чему причисляется и убийство. По мнению некоторых исследователей явный объект убийства - отношения общества по охране здоровья и жизни. Они видят право на жизнь в качестве

объективного права, присущего каждому человеку, у всех других есть обязанность избегать посягательств на жизнь любого лица.

Статья 105 УК РФ предусматривает видовой объект преступного деяния - общественные отношение, которыми обеспечиваются блага человека, родовой - отношения в обществе, которые обеспечивают человеческую жизнь в качестве метода существования человека, и непосредственный - человеческая жизнь.

Так как жизнь человека - прямой и явный объект убийства, то с научной и практической сторон важно определить начальный и конечный жизненный этап.

Проблемный вопрос о начале жизни человека в науке отечественного уголовного права вызывает многочисленные споры. Принципиальным значением обладает установление момента, с которого сама жизнь человека ставится под уголовно-правовую охрану, самого начального момента человеческой жизни.

Дискуссии по указанному вопросу ведутся в науке достаточно продолжительное время, но однозначного разрешения так и не выработали.

Одни правоведы начальным моментом человеческой жизни считают то, когда человек начал дышать либо полное отделение рожденного ребенка от утробы матери в период родоразрешения (А.И. Рарог), другие правоведы начальным моментом человеческой жизни считают время появления определенной части тела ребенка из утробы матери в период родов, то есть само начало физиологических родов (С.В. Бородин).

Как пишет Р.Д. Шарапов, «... ясно, что само начало человеческой жизни, и начало уголовно-правовой охраны данного начала не совпадают. Рассматриваемые понятия лежат в различных плоскостях».

Вторым значительным вопросом выступает момент окончания человеческой жизни и наступление его смерти, после чего осуществление защиты человеческой жизни лишена смысла, так как уже объективно не существует.

Определенный вопрос о моменте наступления человеческой смерти вызывал различные дискуссии как среди медиков, так и юристов. Одни авторы считали, что человеческая смерть наступает с времени прекращения его дыхания и сердцебиения, иные считали сердцебиение не безусловным доказательством человеческой жизни.

Однако, признается бесспорным наступление человеческой смерти с момента органических трансформаций в головном мозге, а также центральной нервной системе. До того, как наступят данные изменения, человеческая смерть именуют клинической.

После полной остановки дыхания и кровообращения наступает непродолжительная стадия клинической смерти длительностью 5-6 минут. Имеются случаи, когда после того, как наступила клиническая смерть, удается восстановить у человека дыхание и сердцебиение, а также вернуть человека к жизни.

Особенно в последнее время достижения медицинской науки и практики в сфере реаниматологии способствовали видоизменению отношения к смерти как к определенному явлению, которое совершается одномоментно, представлять как процесс, который растянут во времени, отвечающий постепенному разрушению некоторых частей человеческого организма.

О наступлении человеческой смерти свидетельствует лишь биологическая смерть, т.е. определенное состояние необратимой гибели организма как целого, когда останавливается сердечная деятельность, пропала пульсация в крупных артериях, было прекращено дыхание, потеряны функции центральной нервной системы человека.

Приверженцами биологической смерти выступает множество авторов таких как: С.В. Бородин и Б.В. Здравомыслов. В правовой литературе предлагалось понимать наступление биологической человеческой смерти как безусловное по окончании 30 минут после констатации указанных выше признаков.

В то же время, на сегодняшний день данный вопрос решен принятым Законом РФ «О трансплантации органов или тканей человека» от 22 декабря 1992 г., в соответствии с которым заключение дается на основании констатации необратимой гибели именно всего головного мозга (понятие - смерть мозга).

Согласно Инструкции по констатации смерти человека на основании диагноза смерти мозга , определение диагноза смерти мозга дает присутствие точной информации о самих причинах и механизмах формирования данного состояния.

Смерть мозга может быть развита вследствие его первичного либо вторичного повреждения. Смерть мозга вследствие его первичного повреждения формируется в результате резкого подъема внутричерепного давления, а также обусловленного указанным процессом прекращения всего мозгового кровообращения (при причинении тяжелой закрытой черепно-мозговой травмы, спонтанных и других внутричерепных кровоизлияниях, инфаркте мозга, опухоли мозга, закрытой острой гидроцефалии и др.), а также в результате открытой черепно-мозговой травмы, определенных внутричерепных хирургических вмешательств на мозге и др.

Установление объекта убийства имеет значение непосредственно для определения общественной опасности, а также правильной квалификации данного преступного деяния.

Как уже было указано в данной работе, что объектом преступных деяний против жизни выступает человеческая жизнь. Когда же устанавливается объект преступления по определенному делу, то говорится о потерпевшем, то есть об определенной человеческой личности.

Выявить объект посягательства в убийстве важно для рассмотрения иных признаков данного противоправного деяния, которые нужны, чтобы оно было верно квалифицированно.

В составе объективной стороны преступного деяния:

1) опасное для общества поведение субъекта (бездействие или действия);

2) результат деяния (преступные последствия);

3) причинная связь между противоправным поведением и преступными последствиями;

4) средства осуществления преступного деяния, методы, время, место.

С объективной стороны убийство является опасным для общества деянием (бездействием, действием), которым другому человеку причиняется вред.

Бездействие или действие - это поступок, который выражает волю лица. Отличие деятельности человека от любых иных процессов - осознанное, целенаправленное свойство. Преступным деянием является опасный для общества акт внешнего поведения человека, который контролируется сознанием и во вне осуществляется личными телодвижениями этого человека.

Опасный для общества акт внешнего поведения человека, который контролируется сознанием и заключается в том, что человек не производит то действие, которое должен бы и мог исполнить - это преступное бездействие.

Убийство осуществляется через активные действия, также и бездействием. Чаще всего его осуществляют действиями, из-за которых происходит нарушение функций или происходит анатомическая опасность для жизненно важных органов другого лица.

Так, Амурским городским судом Хабаровского края 20 апреля 2012 года Ильин А.И. был признан виновным в совершении преступления, предусмотренного ч.1 ст. 105 К РФ. Данное преступление им было совершено путем активных действий: нанес последнему не менее 1 удара, взятым в этой же квартире ножом, в область грудной клетки. В результате вышеуказанных умышленных, преступных действий Ильина А.И. потерпевшему МВМ было причинено одиночное, слепое, проникающее в левую плевральную полость, колото-резаное ранение, с локализацией входной раны на коже грудной клетки передней поверхности ее слева в области 3-го ребра по среднеключичной линии, с повреждением по ходу раневого канала мягких тканей грудной клетки, реберной плевры в 3-м межреберье, со сквозным ранением сердечной сорочки по передней поверхности, с ранением сердца в области левого и правого предсердия.

Действия, с помощью которых совершаются убийства, многообразны. Убийца может совершить убийство потерпевшего, применяя только мускульную силу собственного тела, например, совершение удушения руками, причинение ударов ногами и руками и т.п. Убийца также может употребить собственную мускульную силу применяя различные орудия для облегчения совершения убийства (нанесение ударов при помощи ножа, топора, камня, кастета, удушение петлей и т.п.).

Собственная мускульная сила преступника может быть небольшой, но она может направлять иную мощную силу, непосредственно причиняющая смерть потерпевшему (совершение выстрела из пистолета, совершение отравления ядом, поджога и т.п.). Совершение действий при убийстве также приобретает форму психической деятельности.

Кроме того, это прямое психическое влияние на потерпевшего. Психическая травма приводит к смертельному исходу, как правило, у лиц, которые страдают заболеванием сердца или сосудистой системы. Сильный испуг вызывает у таких людей неожиданную остановку нездорово измененного сердца, а также смерть.

К данному способу относится также подговор к самоубийству лица, не достигшего совершеннолетия или душевнобольного гражданина. Несмотря на то, что потерпевший сам наносит себе смерть в схожих ситуациях, но он делает указанное вследствие психического влияния на него со стороны виновного.

При совершении определенных убийств, способ выступает как квалифицирующее обстоятельство. Определение особой жестокости при совершении убийства или совершение убийства способом, который опасен для жизни множества людей, повлечет квалификацию согласно п.п. «д», «е» ч. 2 ст. 105 УК РФ.

Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.01.1999г. № 1 «О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)» (далее – Постановление Пленума ВС РФ № 1) указывает в пункте 20, что способ совершения преступления, а также иные обстоятельства, должны приниматься во внимание при назначении наказания.

Наступление уголовной ответственности за смерть, которая произошла вследствие бездействия, происходит тогда, когда виновный субъект должен был и мог сделать то, в невыполнении чего данного субъекта обвиняют, но преднамеренно указанного не сделало, пожелав или допуская при этом, что вследствие этого произойдет смерть человека.

Обязанность произвести определенные действия может следовать из закона, из должностных или служебных функций, непосредственно из договора, а также из предшествующей деятельности виновного субъекта.

При исследовании объективной стороны совершенного убийства необходимо принимать во внимание, что действие или бездействие являются лишь внешним признаком указанного преступления.

Данный факт объясняется тем, что общественная опасность данного преступления, в конечном счёте, заключена в причинённом вреде в виде смерти потерпевшего. Непосредственно наступление смерти, как следствие преступных действий, выступает как обязательный признак объективной стороны убийства.

При не наступлении данного последствия вследствие действия (бездействия) виновного в совершении преступления, опускает признание преступления оконченным и при имеющемся приготовлении к убийству

или покушения на убийство, повлечет квалификацию с использованием ст. 30 УК РФ.

Необходимым признаком объективной стороны убийства выступает присутствие причинной связи между совершенным деянием виновного и наступившей смертью непосредственно потерпевшего. Причинная связь обязана быть объективной, которая существует вне зависимости нашего сознания, в соответствии с которой действие (бездействие) пробуждает и обусловливает появление последствия.

Установленная причинная связь не всегда бесспорна. Процесс формирования причинной связи имеет в виду, что причина по времени должна предшествовать следствию. Причем, не важно, наступила смерть незамедлительно или последовала через какой-то интервал времени после произошедшего, важно определить умысел на лишение жизни.

Совершенные действия (бездействие) субъекта, которые предшествовали наступлению смерти, могут признаваться ее причиной лишь тогда, когда в момент их совершения они были необходимым (а не случайным) условием наступления данной смерти, т.е. таким условием, не будь которого не было бы наступления смерти. Указанные действия (бездействие) во время их совершения должны образовывать действительную возможность наступления смерти .

Если отсутствует причинная связь, лицо несет уголовную ответственность не за убийство, а другое деяние, либо вообще освобождается от уголовной ответственности.

При определении объективной стороны совершенного убийства необходимо также уделить внимание месту, времени, а также способам и орудиям, всей окружающей обстановке совершения данного преступления.

Способы, которыми было совершено убийство, учитываются как квалифицирующие признаки лишь в том случае, когда они прямо определены в законе. Так, на общеопасный способ убийства показывается в п. «е» ч. 2 ст. 105 УК РФ. В иных ситуациях способы могут быть приняты во внимание при индивидуализации наказания.

Следовательно, объективными признаками состава совершенного преступления, которое предусмотрено ч. 1 ст. 105 УК РФ, выступают: видовой объект простого убийства - общественные отношения, которые обеспечивают блага личности, родовой - общественные отношения, которые обеспечивают жизнь человека, как определенный способ его существования, непосредственный - жизнь человека.

Объективной стороной преступления охватывается: 1) общественно опасное деяние (действие или бездействие); 2) преступный результат; 3) причинную связь между совершенным деянием и преступным следствием; 4) место, время, способ, а также обстановку и средства преступления. Убийством с объективной стороны является собой общественно опасное деяние, которое причиняет смерть иному человеку.

Субъективной стороной убийства выступает психическое

отношение субъекта к собственным действиям (бездействию), а также наступившей смерти потерпевшего.

С субъективной стороны совершенное убийство может быть лишь умышленным. Виновный понимает, что совершает деяние в виде действия или бездействия, опасное для жизни иного человека, предугадывает действительную возможность или неминуемость наступления смерти потерпевшего, желает наступления данной смерти (прямой умысел), либо не желает, но осознанно допускает наступление данной смерти или равнодушно относится к наступлению данной смерти (косвенный умысел).

Понятие «не желает» необходимо понимать не как «не хочет», а как «не имеет желания». «Осознанно допускает» обозначает, что виновный приготовился принять смерть как последствия своего деяния.

В число обстоятельств, которые характеризуют субъективную сторону убийства, включены также мотив, цель и эмоции. Пункт 1 Постановления Пленума ВС РФ № 1 по данному поводу, в частности, определил, что по любому такому делу должна быть определена форма вины, установлены мотивы, цель, а также способ причинения смерти иному человеку, а также изучены другие обстоятельства, которые имеют значение для точной правовой оценки совершенного деяния и назначения виновному субъекту справедливого наказания.

Данные обстоятельства могут выступать как обязательные признаки состава либо приниматься во внимание при индивидуализации наказания как смягчающие или отягчающие обстоятельства.

Определение мотива и цели убийства важно также в профилактических целях.

Мотив деяния субъекта, который виновен в убийстве, - это побудительная причина к тому, чтобы совершить данное преступление. Определение конкретных мотивов даст возможность верно квалифицировать действия виновного.

Цель убийства - то последствие, к наступлению которого стремится субъект, совершая лишение жизни иного человека. Мотив и цель, по обыкновению, разграничены в законе и обладают самостоятельным значением для квалификации определенных видов убийства. Но они также могут и совпасть.

Субъектом убийства выступает физическое, вменяемое на время совершения преступления лицо, которое достигло к данному времени четырнадцатилетнего возраста.

Оказывая влияние на характер, а также степень общественной опасности деяния, либо являясь обязательным признаком субъективной стороны состава преступления, либо являясь квалифицирующим признаком, либо являясь обстоятельством, смягчающим или отягчающим ответственность, мотив и цель занимают основную роль при разрешении вопроса об основании, границах уголовной ответственности, о размерах и виде наказания, которые будут назначены судом, а также способствуют

дифференциации уголовной ответственности и индивидуализации назначенного наказания.

Множество ошибок при осуществлении квалификации убийств появляются из-за недостаточного понимания установленных субъективных признаков составов.

В связи с причиной неустановленного мотива совершенного преступления уголовные дела были возвращены судами и прокурорами для проведения дополнительного расследования. Исследование следственной и судебной практики предопределяет, что ошибки при определении мотивационной области допускаются по многим причинам.

1. Неполнота установления подлинных обстоятельств уголовного дела, характеризующие как само преступное деяние, а также личность виновного субъекта.

Необходимо констатировать, что далеко не всегда судебные органы принимают необходимые меры к определению мотивов совершения убийства (что нередко обусловлено определяется подходом непосредственно к оценке представленного суду доказательств, без принятия во внимание различных фактических обстоятельств уголовного дела), что, в свою очередь, повлечет неосновательное вменение того или другого мотива общественно опасного посягательства, а также осуждение виновных субъектов по статьям УК РФ, которые не соответствуют содеянному.

2. По причине недостаточного изучения поведения виновного субъекта, предшествовавшего совершению им преступления.

Вывод:

1. Видовым объектом преступного деяния выступают общественные отношение, обеспечивающие блага человека, родовым объектом преступного деяния выступают отношения в обществе, обеспечивающие человеческую жизнь как метод существования человека, и непосредственный объект в виде человеческой жизни.

2. Объективная сторона убийства характеризуется опасным для общества деянием, причиняющем другому человеку смертельный вред. Убийство осуществляется через активные действия и при помощи бездействия. Больше всего данное преступление осуществляется действиями, из-за выполнения которых совершается срыв функций или производится анатомическая опасность для важных человеческих органов, от которых непосредственно зависит жизнь человека.

3. В качестве субъекта убийства выступает физическое, вменяемое лицо, достигшее к моменту совершения преступления четырнадцатилетнего возраста.

4. Субъективной стороной убийства считается психическое отношение субъекта к своим собственным преступным действиям, к наступившей смерти потерпевшего. В число обстоятельств, характеризующих субъективную сторону рассматриваемого преступления, включаются мотив, цель, эмоции. Допускаемые судами ошибки и недостатки

при установлении мотивационной области убийств, значительно снижают качество правосудия в данной области.

Использованные источники:

1. Рарог, А. И. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) [Текст] / А. И. Рарог. -М.: Проспект, 2014. С. 130.
2. Шарапов, Р. Д. Физическое насилие в уголовном праве [Текст] / Р. Д. Шарапов. - СПб.: Юридический центр Пресс, 2013. С. 121.
3. Приговор от 12.04.2012г. Официальный сайт Амурского городского суда Хабаровского края: документы суда: http://amursky.hbr.sudrf.ru/modules.php?№ame=docum_sud
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.01.1999 N 1 (ред. от 03.03.2015) "О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)" // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 1999. – № 3. – С. 2.
5. Бородин С. В. Указ. соч. – С. 21.
6. Тенитилова В. В. Причины ошибок, возникающих в практике следственных и судебных органов при квалификации убийства в процессе установления мотивационной сферы содеянного // Российский следователь. – 2013. – № 12. – С. 19.
7. Вишняков Е. Г. Судебная практика по уголовным делам. – М. : Спарк, 2013. – С. 632 - 633.
8. Пример из: Вишняков Е. Г. Судебная практика по уголовным делам. – М. : Спарк, 2013. – С. 644.

Literature:

1. Rarog, the commentary To the Criminal code of the Russian Federation (article) [Text]. - M.: Prospect, 2014. P. 130.
2. Sharapov, R. D. physical violence in criminal law [Text] / R. D. Sharapov. - SPb.: Press law center, 2013. P. 121.
3. The judgment of 12.04.2012, the Official website of the Amur city court of the Khabarovsk territory: court documents: http://amursky.hbr.sudrf.ru/modules.php? No. ame=docum_sud
4. The resolution of Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation of 27.01.1999 N 1 (edition of 03.03.2015) "about judicial practice on murder cases (Art. 105 of the criminal code)" // Bulletin of the Supreme Court of the Russian Federation. - 1999. - № 3. – C. 2.
5. Borodin S. V. Decree. CIT. - P. 21.
6. Antilove V. Causes of errors that occur in the practice of investigative and judicial bodies in connection with the qualification of murder in the process of establishing the motivational sphere of crime // Russian investigator. - 2013. - № 12. - P. 19.
7. Vishnyakov, E. G. Judicial practice in criminal cases. - Moscow: Spark, 2013. – S. 632 - 633.
8. Example from: Vishnyakov E. G. judicial practice in criminal cases. - Moscow: Spark, 2013. - P. 644.

УДК 343.611.1

Языкова М.С.
студент
Российский университет транспорта (МГУПС (МИИТ))

УБИЙСТВО ЛИЦА ИЛИ ЕГО БЛИЗКИХ В СВЯЗИ С ОСУЩЕСТВЛЕНИЕМ ДАННЫМ ЛИЦОМ СЛУЖЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, И ПО МОТИВУ КРОВНОЙ МЕСТИ, УБИЙСТВО ИЗ ХУЛИГАНСКИХ ПОБУЖДЕНИЙ

Аннотация: в настоящей статье рассматривается определения убийства, совершаемое по мотиву мести, вызванной служебной или общественной деятельностью потерпевшего, а также противопоставления себя общественным интересам, путем убийства из хулиганских побуждений.

Ключевые слова: убийство, квалификация, мотив, хулиганство, общественный порядок, потерпевший, уголовная ответственность, посягательство, состав преступного деяния, правоохранительные органы.

Yazykova M.S.
The student of the Russian University of transport (Moscow state railway University (MIIT))

MURDER OF A PERSON OR HIS RELATIVES IN CONNECTION WITH THE PERFORMANCE OF THE PERSON'S OFFICIAL ACTIVITY, AND ON THE MOTIVE OF BLOOD REVENGE, MURDER FOR HOOLIGAN MOTIVES

Abstract: this article discusses the definition of murder committed on the motive of revenge caused by the official or social activities of the victim, as well as opposition to the public interest, by killing for hooligan motives.

Keywords: murder, qualification, motive, hooliganism, public order, the victim, criminal liability, infringement, structure of criminal act, law enforcement agencies.

Убийство лица или его близких в связи с осуществлением данным лицом служебной деятельности или выполнением общественного долга. В настоящее время обострилось положение, связанное с осуществлением правоохранительной функции сотрудниками правоохранительных органов, так как лица, совершающие преступления, все чаще мстят правоохранителям за их деятельность, оказывают ожесточенное сопротивление при их задержании, выраженное в убийстве правоохранителя. Так, 6 ноября 2015 года, находясь на улице Марьинский Парк города Москвы экипажем ППС УВД по Юго-Восточному округу Москвы был остановлен для проведения проверки документов гражданина, произведшего неожиданно огнестрельный выстрел в сотрудника полиции, после чего скрылся. В результате полученный ранений сотрудник полиции скончался.

В Постановлении Пленума ВС РФ № 1 впервые раскрывается понятие

«служебная деятельность» - «...это действия лица, входящие в круг его обязанностей, вытекающих из трудового договора (контракта) с государственными, муниципальными, частными и иными зарегистрированными в установленном порядке предприятиями и организациями независимо от форм собственности» .

Под выполнением общественного долга понимается «...осуществление гражданином как специально возложенных на него обязанностей в интересах общества или законных интересах отдельных лиц, так и совершение других общественно полезный действий (пресечение правонарушений, сообщение органам власти о совершенном или готовящемся преступлении либо о местонахождении лица, разыскиваемого в связи с совершением им правонарушений, дача свидетелем или потерпевшим показаний, изобличающих лицо в совершении преступления и др.)» .

Деятельностью по охране общественного порядка является законная деятельность, которая направлена на предупреждение, а также пресечение правонарушений (включая преступления), которые затрагивают интересы неопределенного круга субъектов (осуществление обеспечения правопорядка на улицах, площадях, а также в парках, на транспортных магистралях и вокзалах, в аэропортах и других общественных местах, осуществление контроля за соблюдением предусмотренных правил паспортной системы, обнаружения обстоятельств, содействующих совершению правонарушений и т. п.).

А. С. Никифоров считает, что под близкими людьми вышеуказанным лицам необходимо понимать не только членов их семей, но и тех, кто им близок по другим действительным основаниям.

Как указывает А.В. Кладков, «потерпевшими являются сотрудники правоохранительного органа либо военнослужащие, которые обеспечивают охрану общественного порядка, а также общественной безопасности, их близкие. Данными сотрудниками выступают работники полиции, органов прокуратуры, ФСБ, а также МЧС России. К ним не могут быть отнесены сотрудники контролирующих органов – различных государственных инспекций - налоговой, торговой и др. В качестве близких сотруднику правоохранительного органа либо военнослужащего могут выступать не только родственники, члены семьи, но также другие лица, к примеру, жених, невеста. Важно определить, что, посягая на жизнь данных лиц, злоумышленник стремился оказать влияние на деятельность самого сотрудника правоохранительного органа либо военнослужащего, а также отомстить за совершение данной деятельности сотруднику или военнослужащему.

В соответствии с постановлением Пленума Верховного суда РФ «О судебной практике по делам об убийстве» (ст. 105 УК РФ) к близким лицам потерпевшему отнесены две следующие категории граждан:

1. Близкие родственники, список которых приводится в ст. 34 УПК РФ: родители, дети, усыновители, а также усыновленные, родные братья и

сестры, дедушка, бабушка, внуки и супруг. Данный перечень является исчерпывающим.

2. К близким лицам отнесены лица, жизнь, а также здоровье и благополучие которых являются для потерпевшего очень дорогими. Такими лицами могут являться любовница, учитель, друг и др.

Важное значение для правильной квалификации имеет установление разграничительных квалифицирующих признаков ст. 105 ч.2 п. «б» УК РФ - убийство лица или его близких, в связи с осуществлением данным лицом служебной деятельности или выполнением общественного долга - и ст. 317 УК РФ. Большая часть авторов определяют данные нормы как общую, а также специальную соответственно.

В виде особенностей состава преступления, которая предусматривает ответственность за посягательство на жизнь сотрудника правоохранительного органа, определяется следующее:

1) ст. 317 УК РФ - двуобъектный состав преступного деяния, где жизнь является в виде дополнительного объекта;

2) объективная сторона преступления выражена в посягательстве на жизнь, то есть совершенном убийстве и покушении на него;

3) круг субъектов, жизнь которых охраняется нормами ст. 317 УК РФ, специфичен: сотрудники правоохранительного органа либо военнослужащие, их близкие (в ст. 105 УК РФ данный круг обширнее);

4) с субъективной стороны преступное деяние совершается для воспрепятствования легитимной деятельности, а также из мести за совершение такой деятельности;

5) деятельность сопряжена с охраной общественного порядка, а также обеспечением общественной безопасности.

Некоторую трудность представляют ситуации, где совершенное посягательство на потерпевших – в виде сотрудников правоохранительных органов - реализовывалось в связи с деятельностью по осуществлению охраны общественного порядка, но не включенную в обязанности данного лица. По этому поводу, интерес представляет понимание А.Н. Попова, который указывал, что «совершенное посягательство на жизнь сотрудника правоохранительного органа (либо военнослужащего, близких данных лиц) лишь тогда может квалифицироваться по ст. 317 УК РФ, когда осуществление деятельности по охране общественного порядка, а также обеспечению общественной безопасности включаются в служебные обязанности потерпевшего. В противоположном случае применению подлежит п. «б» ч. 2 ст. 105 УК РФ».

Указанное означает, что, к примеру, посягательство на жизнь сотрудника прокуратуры, а также судьи и иных лиц по данному мотиву влечет уголовную ответственность по ст. 105 УК, а не по ст. 317 УК. Считаем, что не нужно сферу сотрудников правоохранительных органов ограничивать самим характером возложенной на данных лиц деятельности. Однако, необходимо согласиться, что именно сотрудники МВД,

первоочередно, охраняются нормами ст. 317 УК РФ.

В соответствии с действующим законодательством, регламентирующим деятельность сотрудников полиции, сотрудники полиции на всей территории Российского государства, вне зависимости от занимаемой должности, определенного места нахождения и времени, должны при обращении к ним граждан с определенном заявлением о событиях, которые угрожают личной или общественной безопасности, либо в ситуации непосредственного выявления сотрудником полиции указанных событий, предпринять меры к спасению людей, а также предотвращению и пресечению определенного правонарушения, задержанию лица по подозрению его в совершении правонарушения, охране места происшествия, а также сообщить об указанном в ближайшее подразделение полиции.

В связи с этим, полностью поддерживаем взгляд А.Н. Попова, который полагает, что сотрудник полиции всегда и в любом месте находится на охране общественного порядка. По этому поводу, при осознании виновным субъектом того, что он посягает на жизнь сотрудника полиции при пресечении, при предотвращении последним правонарушения, совершенное должно квалифицироваться по ст. 317 УК РФ вне зависимости от того, при каких обстоятельствах сотрудником полиции было пресечено или предотвращено правонарушение: исполнял служебные обязанности по осуществлению охраны общественного порядка или он шел на работу (домой), в период своего отпуска или в нерабочее время, по своей инициативе или по инициативе иных субъектов80.

В соответствии с судебной практикой, посягательство на жизнь сотрудника правоохранительного органа в других целях, включая те, которые связаны с защитой правоохраняемого интереса, повлечет уголовную ответственность по иным статьям уголовного кодекса.

Убийство по мотиву кровной мести. Кровная месть - обычай, бытующий у некоторых народностей Северного Кавказа, в соответствии с которым сам пострадавший или родственники обиженного тяжким оскорблением, надругательством, убийством и т.п. «обязаны» отомстить обидчику. Нередко это вызывает цепную реакцию, в случае мести уже другая сторона вправе считать себя обиженной и обязанной осуществить ответный акт кровной мести.

Кровная месть является видом мести, возникающей на почве личных отношений. При убийстве она выступает как обычай, пережиток прошлого, в силу которого родственники убитого или лицо, считающее себя обиженным, обязаны или «вправе» лишить жизни обидчика. Кровная месть представляется им справедливым возмездием за причиненное зло. Кровная месть, как уже отмечалось, идет из глубины веков. У некоторых народов, проживающих на территории Российской Федерации, обычай кровной мести сохранился до настоящего времени. Изучение судебной практики в Верховном Суде РФ позволяет сделать вывод о том, что убийства на почве кровной мести еще встречаются, например, в Дагестане, Ингушетии,

Кабардино-Балкарии, Чечне.

Поводом для кровной мести может быть не только убийство, но и другие противоправные действия или действия, которые по местным обычаям признаются оскорблением. Этим было обусловлено включение данного обстоятельства в качестве отягчающего умышленное убийство в действовавший УК РФ.

Ранее, при обсуждении проекта УК РФ высказывалось мнение, что кровную месть необходимо исключить из отягчающих обстоятельств при убийстве в связи с тем, что это месть на почве личных отношений. Однако данное предложение не получило поддержки в связи с тем, что кровная месть ведет в ряде случаев к совершению «цепи» убийств. Убийство на почве кровной мести, как правило, побуждает родственников второго потерпевшего к мести, а, следовательно, приводит к убийству нескольких человек.

Общественная опасность убийства на почве кровной мести усиливается тем, что, как видно из дел этой категории, осуждение лица, виновного в убийстве, не исключает в дальнейшем применения данного обычая в связи с совершенным преступлением.

Убийство из хулиганских побуждений. Убийству, совершаемому с хулиганскими мотивами, присуща особая низость, у него повышенная для общества опасность, убийца выказывает открытое неуважение к обществу, к нормам общественной морали, поведение преступника - открытый вызов общественному порядку, им движет желание противопоставления себя остальным, показать, как пренебрежительно он к ним относится (к примеру, смерть причинена умышленно без видимой причины, или же как предлог убийства использована незначительная причина). Пункт 12 Постановления Пленума ВС РФ от 27.01.1999г. №1 «О судебной практике по делам об убийстве (статья 105 УК РФ)» дает такое определение хулиганского мотива в качестве характеризующего признака убийства. Пленумом указаны типичные примеры ситуаций, при которых незначительность мотивов или их отсутствие становятся открытым вызовом для общественного порядка, а, значит, осуществленное при таком положении вещей убийство видится как демонстрация прямого неуважения к нормам морали, обществу, пренебрежительного отношения к принципам общежития.

Но в Постановлении от 1999 года Пленум указал, что убийцей в таких ситуациях движет побуждение противопоставить себя окружающим, показать свое пренебрежение к ним. Думается, хулиганские побуждения в качестве внутреннего мотива не всегда могут быть выражены внешне в публичных обстоятельствах, то есть в качестве демонстрации другим своего пренебрежения. Довольно и того, чтобы его совершили без мотива, или из побуждения воспользоваться незначительным поводом в качестве предлога убийства. В Постановлениях Пленума от 27.07.1975г. и от 22.12.1992г. хулиганские побуждения описывались по-другому.

Например, Постановление 1975 года под убийством с хулиганскими

мотивами определяло убийство, которое осуществлялось по причине явного неуважения к обществу, пренебрежительного отношения к нормам морали и правилам общежития, при отсутствии мотива, или из стремления воспользоваться маловажным поводом как предлогом для убийства. Указанные документы не рассматривали осуществление убийства без мотива или по маловажному мотиву как пример убийства в публичном окружении, то есть в качестве демонстрации окружающим своего пренебрежения не только к ним, но и к моральным нормам и правилам общежития, в ходе убийства в каком-то общественном месте. Постановление Пленума 1999 года усматривает публичную обстановку также при осуществлении преступления, к примеру, в доме, квартире, либо в безлюдном месте при присутствии иных людей, которые не являются соучастниками противоправного деяния.

Тем не менее, осуществление преступления в общественном месте, публичность высший судебный орган признает в качестве обязательного признака хулиганства.

Когда У. вошел в заброшенное помещение, осветил его фонариком, он заметил, что какой-то человек пошевелился на земле справа в одной из комнат, тогда У. выстрелил и убил этого человека. Объясняя мотивы убийства спавшего в заброшенном помещении бомжа, У. сказал, что напился и захотел таким образом повеселиться, убив никчемного человека. Судом публичность не была признана как обязательный признак, способствующий установлению хулиганского мотива убийства. Одно из определений по уголовному делу судебной коллегии Верховного Суда РФ ясно указывает, что отсутствием на месте противозаконного деяния посторонних не исключается осуществление убийства из хулиганских мотивов. Хулиганство истолковывается в качестве поведения, показывающего прямое неуважение к обществу, к человеческому достоинству, которое грубо нарушает общественный порядок, бесчинствует. Хулиганский повод складывается под воздействием непосредственно обстоятельства. Однако решающую роль здесь играют индивидуально-психологические черты личности преступника, задающие тональность, формирующие тенденции и суть его будущего поведения. По мнению Б.С. Волкова основа хулиганского мотива кроется в бескультурье, невоспитанности, жестокости.

Число убийств, совершенных по хулиганским мотивам, осуществленных с особой жестокостью, за последнее десятилетие увеличилось на 20%, это число составляет 63% от всех регистрируемых в стране таких уголовных противоправных дел. Заметна явная направленность на усиление жестоких методов насилия, в более половины случаев убийство сопровождают издевательства и глумление над жертвой, психическое и физическое желание причинить жертве как можно больше страданий.

Описывая свойства личности тех, кто осуществил убийство из хулиганского побуждения, свойства преобладающие, которые поведение преступника направляют, исследователи говорят о склонности к жестокости,

самоуверенности, повышенной агрессивности, тревожности, завышенном уровне притязаний в сравнении с возможностями, которые у них есть, говорят о чувстве озлобленности, разнузданном эгоизме, неудовлетворенности, достигающих порой до тупого отчаяния и злобы, им присущи такие чувства, как ущемленность, неполноценность, неуверенность. Сколько бы граней не содержало хулиганское побуждение, оно всегда выражает побуждение проявить себя каким-либо образом, показать пренебрежение к другим личностям, принципам общежития, законам, обществу.

При убийстве хулиганский мотив заключен, как правило, в побуждении открытого противопоставления себя общественным интересам, общественному порядку, желании выразить свое пренебрежительное к окружающим отношение, проявить такие качества, как жестокость, цинизм, дерзость, стремлении бесчинствовать и буйствовать, продемонстрировать пьяную удаль и грубую силу, отомстить за сделанное справедливое замечание, мелкую обиду и т.д. Г.Н. Борзенков полагает, что признаки хулиганского мотива прямо проистекают из определения хулиганства. По его мнению - убийство из хулиганских мотивов и есть то хулиганство, которое выразилось в причинении другому человеку смерти.

Пленумом ВС РФ, включая всех известных исследователей этого вопроса, выделяются самые характеризующие проявления хулиганских побуждений в осуществленных убийствах, они говорят о показном пренебрежении к обществу, окружающим, явном неуважении к обществу, стремлении противопоставить себя общественному порядку, проявить такие качества, как цинизм, жестокость, дерзость и т.д.

Находясь в нетрезвом состоянии у себя дома Г. поссорился с сожительницей Д. Взяв после ссоры дома нож, он вышел из дома и пошел в сторону железнодорожного вокзала, там попросил Т., который занимался частным извозом, подвезти его за деньги по конкретному адресу. Имея плохое настроение после ссоры с сожительницей, Г. захотелось отомстить первому встречному, им стал Т. Дав согласие подвезти на машине Г. по указанному адресу, Т. довез его до подъезда того дома, а затем Г. без видимой причины ножом, который он прихватил из дома, намеренно нанес Т. удар в переднюю область шеи с правой стороны, несколько ударов рукоятью ножа в правое плечо, а затем скрылся с места преступления, оставив умирать истекавшего кровью пострадавшего.

Давая обоснование квалификации совершенного Г. в качестве убийства по хулиганским мотивам, в приговоре судом указано, что повод осуществленного преступником противозаконного деяния заключен в желании открытого противопоставления своего поведения интересам окружающих, общественному порядку, выразить свое пренебрежительное к окружающим отношение, желании демонстрации дерзости, жестокости, цинизма, проявить грубую силу. По этой причине, поссорившись с сожительницей, Г. решил убить человека, побуждаемый злобой на

окружающих людей. До убийства Г. не знал пострадавшего, соответственно они не могли конфликтовать, иметь разногласия или ссориться, также развить личные неприязненные отношения. Поведение обвиняемого полностью основывалось на эгоизме, связанном с неуважением к достоинству человека, безразличием к жизни человека, пренебрежительном отношении к принципам общежития и законам.

Как полагает суд, убийство Т. было совершено Г. на почве явного неуважения к моральным нормам, к обществу; поведение его в тот период сопровождал неприкрытый вызов общественным порядкам, он стремился к противопоставлению себя всем остальным, к показу грубой силы, выражению своей неудовлетворенности и злобы на других.

Этот пример четко показывает жестокую и бессердечную натуру преступника, который хладнокровно отнял жизнь у совершенно безвинной личности. Как видно из материалов дела, виноватым мог стать любой, оказавшийся рядом, на котором эгоистично настроенный, злобный тип захотел бы сорвать зло, выпустить пар, дать себе разрядку кровавым поступком. О таких злобных, отъявленных эгоистах было хорошо подмечено И.С. Тургеневым, писавшим, что такие эгоисты и сами не живут, и не дают жить другим.

Определяя малозначительную причину или отсутствие ее в преступлении, нравственно и умственно здоровая личность удивится, как из-за такой ерунды, на самом же деле из-за ничего, можно кого-то убить. В то же самое время многие побуждения люди считают может быть и не в качестве извинительных, но как понятные, как-то объясняющие побуждения и мотив убийцы (к примеру, так могут думать о зависти, корысти, ненависти, ревности, мести, которая вызвана личными обидами и которая не может являться основанием появления оправданного аффекта у обвиняемого). Как полагает Пленум ВС РФ, такие мотивы не следует рассматривать в качестве незначительных. Когда нет перечисленных в части 2 статьи 105 Уголовного кодекса РФ квалифицирующих признаков, тогда преступление квалифицируют в качестве простого убийства.

Например, Судебной коллегией по уголовным делам ВС РФ убийство из побуждений мести за приставание к сожительнице преступника не было признано в качестве убийства из хулиганских стремлений. Несмотря на то, что убийство было совершено в публичных обстоятельствах, присутствовали посторонние, но судебная коллегия сочла оскорбительные приставания к сожительнице в качестве достаточного, иными словами - значительного повода91.

Другая ситуация в деле Ю. и Е., убивших М., для раскрутки и перевода в иное исправительное заведение - Судебная коллегия ВС РФ признало его как осуществленное с побуждением показать крайне пренебрежительное отношение к личности пострадавшего и противопоставления себя ему, выказать ему неуважение, то есть признано как совершенное из хулиганских стремлений92. Стремление к тюремному авторитету расценено Судебной

коллегией в качестве менее существенного мотива, нежели приставания к сожительнице.

Явное, показное, рассчитанное на сильное восприятие со стороны окружающих свойство убийства способствует определению из сферы убийств без мотивов или по малосущественному мотиву тех, что осуществляются с преобладающим антиобщественным побуждением.

Часто убийство из хулиганских устремлений сопровождает наказуемое уголовно хулиганство. При этом если есть комплекс данных преступлений, в целом преступление должно квалифицироваться по пункту И части 2 статьи 105 и статье 213 УК РФ.

Например, У., Ч., И-лова, И-мова, А-ева и А-биева признали виновными в том, что около часа перед полуночью, прибывая в кафе и употребляя спиртное, они поссорились с неустановленным гражданином. При этом в кафе присутствовали и другие посетители. Возник конфликт, в процессе которого У. достал пистолет и произвел выстрел в пол, после этого, опасаясь расправы, неустановленный гражданин ушел из кафе.

Следующей ночью обвиняемые вновь находились в том же кафе. Вспомнив, что случилось прошлой ночью, они сговорились, используя пистолет Ч., напасть на кого-либо из незнакомых людей, используя также и другие орудия насилия. На улице, чтобы выполнить задуманный план, У., Ч., И-мов, И-лов, А-ев и А-биев обратили внимание на находившихся на остановке общественного транспорта Ф., С., К., Г. и П. Их определили в качестве тех, на кого собираются напасть. Воспользовавшись незначительным мотивом, высказыванием П., обвиняемые напали на названных граждан и, используя пистолет и найденную на месте стеклянную бутылку, начали убивать их, бив руками и ногами, А-биевым был нанесен удар бутылкой по голове К., вместе с А-биевым ударили К. головой о машину, осколком бутылки А-биев ударил Г. и Ф., а Ч. выстрелил несколько раз из пистолета в С. и Ф. После этого Ч. выстрелил несколько раз в С. в упор в голову, и с близкого расстояния в живот, в следствие чего пострадавший умер. Затем Ч. производит шесть выстрелов в Г., целясь при этом в голову, что привело к многочисленным ранениям. Так как Г. пытался закрываться руками, отводил ствол пистолета, активно сопротивлялся, чтобы уклоняться от выстрелов, а также из-за того, что в пистолете, который был у Ч., закончились патроны, Г. остался жив. После этого ему оказали своевременную медицинскую помощь.

Присяжные заседатели в своем вердикте установили, что Ч., стрелявший в голову и живот С., а также целясь в голову Г., перешел границы договоренности с остальными обвиняемыми, другими словами - его действия говорят об эксцессе исполнителя, так как между соучастниками отсутствовал предварительный договор убивать в ходе группового хулиганства.

Суд квалифицировал поведение Ч. по части 2 статьи 213 Уголовного кодекса в качестве грубого нарушения общественного порядка,

выказывающего прямое неуважение к обществу, осуществленное с использованием оружия, группой лиц по предварительной договоренности; по пункту И части 2 статьи 105 Кодекса в качестве убийства, которое осуществлено по хулиганским мотивам; по части 3 статьи 30, пункту А части 2 статьи 105 Кодекса - покушение на убийство двух человек.

Пленум ВС РФ полагает, что требуется квалифицировать по пункту И части 2 статьи 105 УК РФ и соответствующей части стать 213 Кодекса убийства, совершаемые по хулиганским мотивам, совершаемые осуществлением умышленных деяний, которыми грубо нарушается общественный порядок, выражается прямое неуважение к обществу, в отношении граждан применяется насилие или есть угроза применения его, повреждается или уничтожается чужое имущество.

Нет сомнений в верности квалификации действий Ч. в рассмотренном примере по пункту И части 2 статьи 105 УК РФ, части 3 статьи 30 и пункту А части 2 статьи 105 УК РФ. Но видится спорным то, что Ч. Невменены хулиганские побуждения при квалифицировании его поведения в качестве покушения на убийство Г.

Наряду с этим, то, что Ч. использовал пистолет при групповом хулиганстве, привнесло в данное преступление особую дерзость, оно обусловливалось предварительным договором перед тем, как соучастники напали на пострадавших. По этой причине, то, что Ч. вменено хулиганство по признаку осуществленного группой по предварительной договоренности с использованием оружия (часть 2 статьи 213 УК РФ), когда, совершая злостное хулиганство, он перешел границы договора и при наличии эксцесса исполнителя осуществил убийство одного пострадавшего, а потом покушался на убийство другого, тоже является вполне обоснованным. Произведенными Ч. выстрелами во время нападения на пострадавших придана особая дерзость поведению преступников, когда они грубо нарушали общественный порядок, и было сломлено активное сопротивление жертв. У данного нападения имелось четко проявленное публичное свойство, и совершали его, прибегнув к насилию. Инцидент с использованием Ч. оружия должен рассматриваться в контексте злостного хулиганства, учиненного публично Ч. и его подельниками, и в качестве соответствующего посягательства на жизнь двух граждан, которое они осуществили во время хулиганских действий и по хулиганским мотивам.

Часто убийство по хулиганским мотивам случается на основе ссор, драк. Порой перед этим имеются неприязненные отношение, которые сформировались между обвиняемым и пострадавшим или пострадавшими. Чтобы верно отграничить убийство по хулиганским мотивам от убийства в драке, ссоре на основании личной неприязни, либо из мести, к которой привела обида, нанесенная убийце пострадавшим в этом конфликтном случае, Пленум ВС РФ настаивает на выяснении, кто инициатор, не спровоцировал ли обвиняемый данный конфликт, чтобы использовать его как мотив для убийства. Когда зачинщик драки или ссоры - пострадавший, а

также в ситуации, когда причина конфликта кроется в его противозаконных действиях, обвиняемый не может отвечать за убийство по хулиганским мотивам.

То, что мотив убийства ничтожен или незначителен, могут говорить вполне извинительные или непротивоправные действия пострадавшего в случае преступления, которыми была вызвана у обвиняемого обида и этим обнаружена его моральная и эмоциональная распущенность.

В дом к М. пришел ее знакомый П, и попросил налить чай. М. отказала. Это вызвало обиду у П., и он убил М. Мотив конфликта и убийства - несущественный, правомерный повод - отказ М. дать чай обвиняемому. По этой причине навряд ли правильно, что Судебной коллегией по уголовным делам ВС РФ не был усмотрен в осуществленном убийстве хулиганский мотив, а сделан вывод, что П. убил М. из-за личных неприязненных отношений.

Другая ситуация - Н-ов пришел домой к инвалиду 1-й группы, престарелой М., и попросил деньги в долг. Последовал отказ. После чего Н-ов ударил потерпевшую по голове молотком. В процессе следственных и судебных действий Н-ов заявлял, что М. не только отказала в деньгах, но и попрекнула его в попрошайничестве и злоупотреблении алкоголем, что есть на самом деле. Почувствовав обиду, он молотком убил М. Думается, что это преступление неправомерно признано Президиумом ВС РФ как осуществленное из личных неприязненных отношений.

В обоих ситуациях выводы ВС РФ, что причины убийства у обвиняемых значительные (отказ дать чай или занять деньги, и упрек в попрошайничестве и злоупотреблении алкоголем) и не говорят о хулиганском поводе убийств, ошибочны. Осуществление преступлений, когда нет публичного признака, повлияло на выводы, что обвиняемый в момент убийства не желал показать свое пренебрежение обществу.

В случаях, когда поводом для убийства становится противоправное или глубоко аморальное и оскорбительное или вызывающее поведение потерпевшего, когда виновный убивает потерпевшего в ответ на инициирование последним ссоры или драки, и повод для этого можно признать значительным, хулиганский мотив совершенного при этом убийства исключается98. Если замечание будущей жертвы, породившее конфликт (ссору или драку) между виновным и жертвой, правомерно или даже справедливо, то такой повод, использованный виновным для убийства последнего, представляется ничтожным и может свидетельствовать о том, что убийство совершено из хулиганских побуждений.

Выводы:

1. Убийство, подлежащее квалификации по п. «б» ч. 2 ст. 105 УК РФ, как правило, совершается по мотиву мести, вызванной служебной или общественной деятельностью потерпевшего. Вместе с тем такая квалификация убийства возможна, и когда оно совершается с целью воспрепятствовать правомерной деятельности потерпевшего или в связи с

его предстоящей служебной или общественной деятельностью, которая для виновного почему-либо нежелательна. Кровная месть является видом мести, возникающей на почве личных отношений. При убийстве она выступает как обычай, пережиток прошлого, в силу которого родственники убитого или лицо, считающее себя обиженным, обязаны или «вправе» лишить жизни обидчика.

2. Хулиганский мотив - это ничтожный мотив. При убийстве хулиганский мотив заключен, как правило, в побуждении открытого противопоставления себя общественным интересам, общественному порядку, желании выразить свое пренебрежительное к окружающим отношение, проявить такие качества, как жестокость, цинизм, дерзость, стремлении бесчинствовать и буйствовать. Его ничтожность наглядно раскрывается прежде всего через непосредственный повод, с которым виновный связывает свое поведение. В убийстве из хулиганских побуждений, как и вообще в хулиганских действиях, внешне видимым толчком к совершению преступления служит какое-либо само по себе незначительное, можно сказать, мизерное обстоятельство, которое находится в полном несоответствии с совершенным действием и наступившими последствиями.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Министерства внутренних дел России: новости //https://mvd.ru/news/item/6780033/
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.01.1999 N 1 (ред. от 03.03.2015)"О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)" //Бюллетень Верховного Суда РФ. 1999. № 3.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.01.1999 N 1 (ред. от 03.03.2015)"О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)" //Бюллетень Верховного Суда РФ. 1999. № 3.
4. Комментарий к УК РФ / отв. ред. д-р юр. наук, проф. А.В. Наумов. - М.: Юстицинформ, 2012. С. 736-737. (Автор главы - канд. юр. наук А.С. Никифоров).
5. Комментарий к УК РФ: в 2 т. Т. 2 / под ред. д-ра юр. наук, проф. О.Ф. Шишова. - М.: Юристъ, 2015. С. 464. (Автор главы - д-р юр. наук, проф. Н.Г. Иванов).
6. Попов А.Н. Убийства при отягчающих обстоятельствах. СПб., 2012. С. 217.
7. Попов А.Н. Указ. работа. С. 218.
8. Определение Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ от 22 июня 2010 г. N 44-010-45 // СПС "КонсультантПлюс".
9. Определение Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ от 20 июня 2006 г. N 4-006-68 // СПС "КонсультантПлюс".
10.Ожегов С.И. и Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка. М., 2009. С. 871.
11.Волков Б.С. Мотивы преступлений. Казань, 2009. С. 50.

12.Семерикова А.А. Предупреждение убийств из хулиганских побуждений. Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2011. С. 4.
13.Волков Б.С. Указ. соч. С. 53.
14.Побегайло Э.Ф. Избранные труды. СПб., 2009. С. 513.
15.Борзенков Г.Н. Преступления против жизни и здоровья. М., 2011. С. 106.
16.Приговор Липецкого областного суда по делу Е. по обвинению в преступлении, предусмотренном п. И ч. 2 ст. 105 УК РФ // Архив Липецкого областного суда за 2012 г.
17.Энциклопедия мудрости. В 2-х книгах. Кн. первая. СПб., 2010. С. 223.
18.Обзор кассационной практики Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ за 2002 г. (дело Саргояна) // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2003. N 8.

Literature:

1. Official website of the Ministry of internal Affairs of Russia: news //https://mvd.ru/news/item/6780033/
2. The resolution of Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation of 27.01.1999 N 1 (edition of 03.03.2015)"about judicial practice on murder cases (Art. 105 of the criminal code)" //Bulletin of the Supreme Court of the Russian Federation. 1999. No. 3.
3. The resolution of Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation of 27.01.1999 N 1 (edition of 03.03.2015)"about judicial practice on murder cases (Art. 105 of the criminal code)" //Bulletin of the Supreme Court of the Russian Federation. 1999. No. 3.
4. Comment to the criminal code of the Russian Federation / ed. edited by Dr. Jur. Sciences, prof. - M.: Yustitsinform, 2012. P. 736-737. (The author of head - Cand. Jus. Sciences).
5. Comment to the criminal code of the Russian Federation: in 2 t. T. 2 / under the editorship of Dr. Jur. Sciences, prof. - Moscow: Lawyer, 2015. S. 464. (Chapter author-Dr. Jur. Sciences, prof.D. Ivanov).
6. Popov A. N. Murder with aggravating circumstances. SPb., 2012. P. 217.
7. Popov A. N. Decree. work. P. 218.
8. Determination of Judicial Board on criminal cases of the Supreme Court of the Russian Federation of June 22, 2010 N 44-010-45 / / SFOR "ConsultantPlus".
9. Determination of Judicial Board on criminal cases of the Supreme Court of the Russian Federation of June 20, 2006 N 4-006-68 / / SFOR "ConsultantPlus".
10. Ozhegov S. I. and Shvedova N. Yu. Explanatory dictionary of the Russian language. M., 2009. S. 871.
11.The Motives of crimes. Kazan, 2009. P. 50.
12.Semerikov, A. A., Prevention of murders from hooliganism. Abstract. dis. ... kand. the faculty of law. sciences'. M., 2011. P.4.
13.Volkov B. S. Decree. Op. p. 53.
14. Elope elopement, Selected works. SPb., 2009. P. 513.
15.Borzenkov G. N. Crimes against life and health. M., 2011. P. 106.

16.The verdict of the Lipetsk regional court in the case of E. on charges of a crime under p. and part 2 of article 105 of the criminal code / / Archive of the Lipetsk regional court for 2012
17.Encyclopedia of wisdom. In 2 books. kN. initial. SPb., 2010. P. 223.
18.Review of cassation practice of Judicial Board on criminal cases of the Supreme Court in 2002 (case Sargana) // Bulletin of the Supreme Court. 2003. N 8.

УДК 343.611.1

Языкова М.С.
студент
Российский университет транспорта (МГУПС (МИИТ))

УБИЙСТВО ЖЕНЩИНЫ ЗАВЕДОМО ДЛЯ ВИНОВНОГО НАХОДЯЩЕЙСЯ В СОСТОЯНИИ БЕРЕМЕННОСТИ, СОВЕРШЕННОЕ С ОСОБОЙ ЖЕСТОКОСТЬЮ, А ТАКЖЕ УБИЙСТВО СОВЕРШЕННОЕ ОБЩЕОПАСНЫМ СПОСОБОМ, УБИЙСТВО, СОВЕРШЕННОЕ В ЦЕЛЯХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОРГАНОВ ИЛИ ТКАНЕЙ ПОТЕРПЕВШЕГО

Аннотация: в настоящей статье рассматриваются категории преступления, совершенные при отягчающих обстоятельствах, а так же возможные причины совершения такого тяжкого преступного деяния. Важность обстоятельства убийства, при квалификации признака особой жестокости.

Ключевые слова: преступление, отягчающие обстоятельства, убийство, преступник, уголовные дела, особая жестокость, уголовная ответственность, квалифицирующий признак.

Yazykova M.S.
The student of the Russian University of transport (Moscow state railway University (MIIT))

MURDER OF A WOMAN KNOWN TO THE PERPETRATOR BEING IN A STATE OF PREGNANCY, COMMITTED WITH PARTICULAR CRUELTY, AS WELL AS MURDER COMMITTED IN A SOCIALLY DANGEROUS WAY, MURDER COMMITTED IN ORDER TO USE THE ORGANS OR TISSUES OF THE VICTIM

Abstract: this article deals with the categories of crimes committed in aggravating circumstances, as well as the possible reasons for the Commission of such a serious criminal act. The importance of the circumstances of the murder, when qualifying a sign of extreme cruelty.

Keywords: the crime, aggravating circumstances, murder, criminal, criminal cases, with particular cruelty, the criminal liability, the aggravating circumstance.

Убийство женщины заведомо для виновного находящейся в состоянии беременности относится к числу преступлений, совершенных при отягчающих обстоятельствах. Данное обстоятельство обусловлено тем, что при совершении данного убийства преступник, причиняя смерть беременной женщине, фактически совершает посягательство на две жизни — на жизнь непосредственно потерпевшей и на жизнь не рожденного ребенка. Принимая во внимание указанное обстоятельство, законодатель поставил жизнь беременной женщины под усиленную охрану.

Рассмотрение уголовных дел данной категории подтверждает, что данные убийства, как правило, совершаются на почве ревности, в некоторых случаях данные убийства сопровождаются особой жестокостью.

Так, В. подозревая свою жену в супружеской неверности, стал встречаться с другими женщинами, в связи с чем часто не ночевал дома. В связи с обострением отношений между ним и его женой, в ходе одной из ссор, он нанес жене множественные ранения ножом в разные части тела, совершив ее убийство. В ходе расследования В. признал, что знал о беременности жены. В связи с этим суд квалифицировал его действия по п. «г» и «ж» ст. 102 УК РСФСР (п. «д» и «г» ст. 105 УК РФ). Суд отметил, что в данном случае ревность не имеет значения для квалификации рассматриваемого убийства, так как ее мотив не относит ревность к отягчающим обстоятельствам.

В качестве примера причинения смерти беременной женщины с особой жестокостью можно привести случай, когда молодая женщина, желая иметь ребенка, познакомилась с беременной женщиной, находящейся на последнем сроке беременности, после этого совершила ее убийство, а ребенка извлекла из тела женщины.

Особенностью совершения данного убийства является то, что преступник заведомо знает о беременности потерпевшей. В том случае, если виновный субъект достоверно не знал о факте беременности потерпевшей, то квалифицировать данные действия со ссылкой на п. «г» ч. 2 ст. 105 УК РФ неправомерно.

Повышенная уголовная ответственность за данное преступление наступает также в связи с тем, что с позиции морально-этических качеств характеризует его личность как циничного и нагло попирающего установленные морально-правовые общественные и государственные устои.

Убийство, совершенное с особой жестокостью. Совершение убийства с особой жестокостью, с применением признаков садизма или издевательства, а также мучениями для потерпевшего лица, является обстоятельством, которое отягчает как любое, так и рассматриваемое преступление (п. «и» ч. 1 ст. 63 УК).

Пункт «д» ч. 2 ст. 105 УК считается конкретным проявлением данного общего положения в отношении убийства. Об особенной опасности для общества данного преступления указывают обстоятельства его совершения, проявляемые в способе действий преступника, в безразличном отношении к

испытываемым страданиям потерпевшим и другими лицами.

Думается, что правильное применение рассматриваемого квалифицирующего признака - п. «д» ч. 2 ст. 105 УК РФ, - зависит от понятия «особой жестокости» при совершении убийства.

Причисляя особую жестокость к обстоятельствам, которые отягчают убийство, законодательство в то же время не определяет критерии, по которым убийство должно признаваться совершенным с особой жестокостью.

Отдельные следователи и судьи предпринимают попытки, чтобы отметить на данный вопрос при помощи заключения судебно-медицинского эксперта.

К примеру, Судебной коллегией по уголовным делам ВС РФ был отменен приговор нижестоящего суда по обвинению Б. по п. «г» ст. 102 УК РСФСР (п. «д» ч. 2 ст. 105 УК) за совершение убийства своей сожительницы В. Судебной коллегией было отмечено, что в суде не был допрошен эксперт, проводивший судебно-медицинскую экспертизу, в связи с чем осталось не выясненным, было ли совершено в данном случае убийство с особой жестокостью.

Президиумом Верховного Суда РФ было отменено данное определение коллегии как незаконное, так как выяснение признака особой жестокости ст. 57 УПК РФ не относит к полномочиям эксперта.

Квалификация признака особой жестокости при совершении убийства может оказаться неверной, если не установлены и соответствующим образом не были оценены данные обстоятельства.

К примеру, Кемеровский областной суд осудил С. по п. «г» ст. 102 УК РСФСР (п. «д» ч. 2 ст. 105 УК РФ). Президиумом Верховного Суда РФ действия осужденной были переквалифицированы на ст. 103 УК РСФСР (ч. 1 ст. 105 УК РФ), указав, что нанесение потерпевшему лицу нескольких ударов топором совершилось С. не как осознания ею особой жестокости, а опасением, что В. может расправится с ней, так как он ранее угрожал ей и ее матери убийством.

По всей вероятности, в указанной ситуации преступница действовала лишь с целью совершить убийство, не имея цели совершить данное преступление с особой жестокостью, не осознавая, что ее действия могут указывать на особую жестокость. При данных обстоятельствах признание признака особой жестокости при совершении убийства являлось бы объективным вменением.

Изучение практики показывает, что судебные органы не всегда принимают во внимание, что действия, которые свидетельствуют об особой жестокости, должны совершаться непосредственно перед убийством либо в ходе его совершения.

Так, Ростовским областным судом, рассматривая уголовное дело по обвинению М., определил, что тот перед совершением убийства больше года пьянствовал и систематически избивал потерпевшую. Судебной коллегией

по уголовным делам ВС РФ было указано, что М. при совершении покушения на убийство признака особой жестокости не проявил, в связи с чем она переквалифицировала его действия, признав, что совершенные истязания, хотя и предшествовали данному убийству, но непосредственно не были с данным преступлением связаны.

В ситуациях, когда умышленное убийство совершено в присутствии лиц, которые являются близкими потерпевшему, данное преступление должно быть квалифицировано по рассматриваемому признаку.

На указанное обстоятельство обратил внимание Пленум Верховного Суда РФ. В своем постановлении он подчеркнул, что должно быть установлено осознание субъектом причинения данным лицам особенных страданий. Чаще всего убийствами с особой жестокостью признаются те, которые были совершены на почве семейных ссор в присутствии детей.

Убийство, совершенное общеопасным способом. Совершение убийства общеопасным способом Особенная часть УК РФ в качестве обстоятельства, которое отягчает уголовное наказание, прямо не указывает. В то же время, в уголовном законе имеется указание на определенные орудия и средства, при помощи которых общеопасный способ может применяться в некоторых целях (п. «к» ч. 1 ст. 63 УК), включая совершение убийства.

С целью правильной квалификации совершенного убийства по п. «е» ч. 2 ст. 105 УК РФ имеет важное значение определение способа его совершения в виде общеопасности. Нередко общеопасность способа не вызывает каких-либо сомнений. Указанное относится, к примеру, к тем случаям, когда убийство совершается при помощи взрыва.

Судебная практика неоднозначно решает вопрос о том, как необходимо понимать указание уголовного закона об общеопасном способе убийства, т. е. для какого числа потерпевших данный способ убийства должен образовать опасность, которая влечет за собой применение п. «е» ч. 2 ст. 105 УК РФ.

Данный вопрос возник, к примеру, в Верховном Суде РФ при рассмотрения уголовного дела по обвинению Ж., который был осужден но п. «д» ст. 102 УК РСФСР (п. «е» ч. 2 ст. 105 УК РФ). Судом было установлено. Что Ж., являясь общественным инспектором охотхозяйства, установив на своем участке двух браконьеров, совершил несколько выстрелов из своего ружья. Одним из выстрелов браконьер был убит. Судебной коллегией по уголовным делам ВС РФ были переквалифицированы действия осужденного Ж. на ст. 103 УК РСФСР (простое убийство), указав на то, что в данном случае отсутствует признака общеопасности совершенного преступления. По мнению надзорного органа, стрельба в двух человек не указывает на опасность убийства для многих лиц.

В другом случае судом были квалифицированы действия подсудимого по пункту «е» части 2 статьи 105 УК РФ. Суд указал на то, что подсудимый, разрешая личный конфликт с гражданами, произвел один из выстрелов в окно кафе, осознавал, что своими действиями создает реальную угрозу

лишения жизни и причинения вреда здоровью для любого лица, находящегося в кафе.

Убийство в целях использования органов или тканей потерпевшего. Законом РФ от 22 декабря 1992 года № 4180-1 «О трансплантации органов и (или) тканей человека» (далее - Закон о трансплантации органов) определяются условия и порядок трансплантации человеческих органов и тканей человека, основываясь на современных достижениях науки и медицинской практики, и принимая во внимание рекомендации Всемирной Организации Здравоохранения.

В соответствии с данным законодательным актом, трансплантация, то есть совершение пересадки человеческих органов и тканей человека, представляется средством спасения жизни, а также восстановления здоровья граждан.

Трансплантация должна осуществляться на основании соблюдения действующего законодательства и прав человека согласно гуманных принципов, провозглашенных международным сообществом, причем, интересы человека должны преобладать над интересами как самого общества, так и науки.

Письмом Министерства здравоохранения и социального развития РФ от 10 марта 2006 года № 1120-ВС разъясняется, что законодательством РФ регламентировано, что трансплантация человеческих органов и тканей представляется видом медицинского вмешательства, которое направлено на пересадку трансплантата непосредственно от донора к реципиенту, установлено конкретное назначение указанных человеческих органов.

В пределах законодательного акта был обозначен их особенный правовой режим: органы, которые предназначены для трансплантации не могут выступать в качестве предмета купли-продажи, в результате чего действие указанного Закона РФ о трансплантации человеческих органов на область правоотношений по применению анатомических препаратов человеческого тела как в учебных, так и научных целях не распространяется, так как она не включена в предмет его нормативного регулирования.

В качестве объектов трансплантации могут выступать сердце, легкие, почки, печень, костный мозг и иные человеческие органы и ткани, перечень которых регламентируется федеральным государственным органом, который осуществляет функции по разработке и осуществлению государственной политики и правовому регулированию в области здравоохранения, вместе с Российской академией наук.

Законом РФ о трансплантации органов устанавливаются следующие условия и определенный порядок трансплантации человеческих органов и тканей человека:

- человеческие органы и ткани человека не могут являться предметом купли - продажи;

- в качестве объектов трансплантации могут выступать сердце, легкие, почки, печень, костный мозг и иные человеческие органы и ткани человека,

перечень которых устанавливается Министерством здравоохранения РФ;

- забор и заготовка человеческих органов и тканей разрешается лишь в различных государственных учреждениях здравоохранения, которым запрещено осуществлять их продажу;

- перечень различных учреждений здравоохранения, которые осуществляют забор, заготовку и трансплантацию человеческих органов и тканей человека;

- изъятие человеческих органов и тканей у трупа осуществляется с разрешения главного врача определенного учреждения здравоохранения при условии выполнения положений Закона РФ о трансплантации органов.

Действие положений Закона РФ о трансплантации органов не распространено на препараты и различные пересадочные материалы, для приготовления которых применялись тканевые компоненты, на человеческие органы, их части и ткани, которые имеют отношение к процессу непосредственно воспроизводства человека, охватывающие репродуктивные ткани (к примеру, яйцеклетку, сперму, а также яичники или эмбрионы), на кровь и ее отдельные компоненты.

Федеральным законом от 21 ноября 2011 года № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (далее - Федеральный закон об охране здоровья) определяется, что проведение трансплантации человеческих органов и тканей человека непосредственно от живого донора или трупа может применяться лишь в случае, если иные методы лечения не смогут обеспечить сохранность жизни пациента либо восстановление здоровья.

Министерством здравоохранения РФ установлено правила ведения учета донорских человеческих органов и тканей, доноров и тканей, реципиентов для обеспечения оказания пациентам специализированной, включая высокотехнологичную, медицинской помощи рассматриваемым методом трансплантации человеческих органов или тканей.

Изъятие человеческих органов и тканей для проведения трансплантации у живого донора допускается в следующих ситуациях:

- если в соответствии с заключением врачебной комиссии медицинской организации при привлечении определенных врачей-специалистов, которое было оформлено в виде протокола, непосредственно его здоровью не будет причинен существенный вред;

- если имеется информированное добровольное согласие (если в качестве такового выступает несовершеннолетний или признанный в предусмотренном законодательством порядке недееспособным и он по собственному состоянию не может дать информированное добровольное согласие, то нужно получить информированное добровольное согласие любого из родителей либо другого законного представителя, которое было дано в порядке, предусмотренном уполномоченным федеральным государственным органом);

- дееспособный гражданин имеет возможность в устной форме в

присутствии различных свидетелей или в письменной форме, которая заверена руководителем медицинской организации либо нотариусом, выразить собственное волеизъявление о согласии на изъятие человеческих органов и тканей из собственного тела после смерти для проведения трансплантации в порядке, предусмотренном действующим законодательством;

- разрешается изъятие человеческих органов и тканей для проведения трансплантации у живого лица: в случае отсутствия информированного добровольного согласия или в случае, если лицо является несовершеннолетним (за исключением трансплантации костного мозга) или было признано в предусмотренном законодательством порядке недееспособным.

Человеческие органы и ткани для трансплантации могут изыматься у трупа:

1. После проведения констатации смерти. Важно отметить, что Определением Верховного Суда РФ от 21 декабря 2006 года по делу № 5-о06-179 вынесенный приговор по делу о приготовлении к убийству, которое было совершено группой лиц по предварительному сговору для использования человеческих органов, пособничестве в совершении указанного преступного деяния, злоупотреблении должностными полномочиями был оставлен без изменения, так как выводы суда о невиновности осужденных лиц из-за отсутствия в совершенном деянии каждого из них составов вменяемых им преступлений соответствуют действительным обстоятельствам уголовного дела и базируются на исследованных непосредственно в судебном заседании доказательствах замечается, что изъятие человеческих органов возможно лишь в том случае, если имеются бесспорные доказательства подтверждения смерти, которое было зафиксировано в специальном акте консилиумом врачей в виде заведующего реанимационным отделением, лечащего врача и судебно-медицинского эксперта.

Согласно Порядка установления диагноза смерти человеческого мозга предусмотрен «комплекс клинических критериев, присутствие которых обязательно для определения диагноза смерти».

Каждый из данных критериев (в виде полного и устойчивого отсутствия сознания, атонии всех мышц и пр.) не может быть рассмотрен иначе как подтверждения нанесения вреда здоровью. В связи с этим, смерть неминуемо сопровождается причинением вреда здоровью пациента».

2. При необходимости назначения и проведения судебно-медицинской экспертизы разрешение на совершение изъятия человеческих органов и тканей у трупа для проведения трансплантации должно быть предоставлено судебно-медицинским экспертом непосредственно с уведомлением об этом органов прокуратуры.

3. При наступлении смерти несовершеннолетнего или лица, который был признан в предусмотренном порядке недееспособным, изъятие

человеческих органов и тканей из трупа для трансплантации разрешается в соответствии с согласия одного из родителей, либо законного представителя.

Предметом данного преступления могут являться различные органы и ткани человека, включая и те, которые не являются объектами трансплантации.

Из этого необходимо заключить, что принуждение к изъятию органов и (или) тканей человека, совершение пересадки которых не определяется указанным Законом, не образует состава преступления по ст. 120 УК РФ. В то же время, это будет являться неправильным, т.к. УК РФ не уточняет, к изъятию каких органов и тканей принуждается потерпевшее лицо.

В связи с этим, представляется, что принуждение человека к даче согласия на изъятие различных органов либо тканей для проведения трансплантации образует состав преступления.

В связи с этим нельзя согласиться с точкой зрения З.Л. Шхагапсоева, считающего, что уголовным законом не предусматривается ответственность за совершение незаконного изъятие человеческих органов либо тканей, которые не указаны в указанном перечне.

Но указанным проблема не исчерпывается. Остается не выясненным вопрос о том, можно ли квалифицировать по ст. 120 УК РФ совершение принуждения к сдаче крови, принуждения к получению спинномозговой и других физиологических жидкостей человеческого организма.

Необходимо заключить, что для этого правовых оснований не имеется, поскольку диспозиция рассматриваемой статьи определяет только человеческие органы и ткани, а приведенные выше субстанции человеческого организма ни к тем, ни к другим не относятся, и, поэтому, не могут считаться предметом рассматриваемого преступного деяния.

Представляется, необходимо изменить диспозиции нескольких нормативных положений УК РФ (п. «м» ч. 2 ст. 105, п. «ж» ч. 2 ст. 111, ст. 120 и п. «ж» ч. 2 ст. 127) изменив выражения «органов или тканей» на выражение «органов, тканей и физиологических жидкостей».

Субъективная сторона данного преступления с рассматриваемым квалифицирующим признаком характеризуется совершением данного деяния лишь с прямым умыслом и со специальной целью – с целью использования органов, частей тела или тканей потерпевшего лица.

Для осуществления квалификации по п. «м» ч. 2 ст. 105 УК РФ не имеет какого-либо значения, достигнута ли виновным указанная цель. Цель - использование органов, частей тела или тканей потерпевшего - может быть и не достигнута.

В судебной практике встречались случаи, когда правоохранительные органы вменяли лицам, имеющим специальные медицинские познания, совершение убийства с целью трансплантации человеческих органов имея на то косвенный умысел. Данная квалификация судом второй инстанции была признана ошибочной.

Данная позиция представляется верной, так как не имея прямого умысла на трансплантацию органов нельзя их изымать соблюдая весь сложный алгоритм хирургических действий, относящихся к последующей трансплантации человеческих органов, не говоря уже про то, что человеческий организм для проведения данной трансплантации должен быть специально подготовлен (определенная диета, определенное время прием предусмотренных лекарственных средств и т.п.).

Поэтому необходимо заключить, что указанное преступление может совершаться лишь с прямым умыслом.

Вывод:

1. Видовым объектом преступного деяния выступают общественные отношение, обеспечивающие блага человека, родовым объектом преступного деяния выступают отношения в обществе, обеспечивающие человеческую жизнь как метод существования человека, и непосредственный объект в виде человеческой жизни.

2. Объективная сторона убийства характеризуется опасным для общества деянием, причиняющем другому человеку смертельный вред. Убийство осуществляется через активные действия и при помощи бездействия. Больше всего данное преступление осуществляется действиями, из-за выполнения которых совершается срыв функций или производится анатомическая опасность для важных человеческих органов, от которых непосредственно зависит жизнь человека.

3. В качестве субъекта убийства выступает физическое, вменяемое лицо, достигшее к моменту совершения преступления четырнадцатилетнего возраста.

4. Субъективной стороной убийства считается психическое отношение субъекта к своим собственным преступным действиям, к наступившей смерти потерпевшего. В число обстоятельств, характеризующих субъективную сторону рассматриваемого преступления, включаются мотив, цель, эмоции. Допускаемые судами ошибки и недостатки при установлении мотивационной области убийств, значительно снижают качество правосудия в данной области.

Использованные источники:

1. Бюллетень Верховного Суда РФ. 2000. № 4. С.11.
2. Иванов А.Л. Квалификация убийства малолетнего или иного лица, заведомо для виновного находящегося в беспомощном состоянии (п. "в" ч. 2 ст. 105 УК РФ) //Российский следователь. 2014. № 4. С. 33.
3. Якушин В.А. Некоторые вопросы квалификации убийств //Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2015. № 2. С. 211-230.
4. Бюллетень Верховного Суда РФ. 1999. № 4. С.13.
5. Приговор Ленинградского областного суда от 23.12.2010 по делу N 2-48/10 //СПРС «КонсультантПлюс»
6. См.: О трансплантации органов и (или) тканей человека : Закон РФ от 22.12.1992 N 4180-1 : офиц. ред. от 23.05.2016г. //Ведомости СНД и ВС РФ. -

1993. - № 2. - Ст. 62.
7. См.: О вывозе анатомических препаратов тела человека, предназначенных для использования в качестве демонстрационных моделей при изучении анатомии человека в различных учебных заведениях [Текст]: (вместе с <Письмом> Минздравсоцразвития РФ от 10.03.2006 N 1120-ВС) Письмо ФТС РФ от 19.04.2006 N 07-197/2476 //СПС «КконсультантПлюс»
8. См.: Об утверждении перечня объектов трансплантации : Приказ Минздрава России N 306н, РАН N 3 от 04.06.2015 //Российская газета. № 138. 2015.
9. См.: Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации : федер. закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ : офиц. ред. от 07.03.2018 //СЗ РФ. - 2011. - № 48. - Ст. 6724.
10.См.: Об утверждении порядка учета донорских органов и тканей человека, доноров органов и тканей, пациентов (реципиентов), форм медицинской документации и формы статистической отчетности в целях осуществления учета донорских органов и тканей человека, доноров органов и тканей, пациентов (реципиентов) и порядка их заполнения [Текст] : (вместе с "Порядком заполнения учетной формы N 039/у "Медицинская карта донора органов (тканей)", "Порядком заполнения учетной формы N 039-1/у "Медицинская карта пациента (реципиента)", "Порядком заполнения учетной формы N 008-1/у "Журнал учета изъятий органов (тканей) у доноров в медицинских организациях", "Порядком заполнения учетной формы N 008-2/у "Журнал учета трансплантаций органов (тканей) в медицинских организациях", "Порядком заполнения формы статистической отчетности N 63 "Сведения о донорстве органов и тканей и трансплантации в медицинских организациях") : (Зарегистрировано в Минюсте России 02.08.2016 N 43082) //СПС «КонсультантПлюс»
11.См.: Определение Верховного Суда РФ [Текст] : от 21 декабря 2006 года по делу № 5-о06-179 //СПС «КонсультантПлюс»
12.См.: О Порядке установления диагноза смерти мозга человека [Текст] : Приказ Минздрава России от 25.12.2014 N 908н //СПС «КонсультантПлюс»
13.См.: Шхагапсоев, З. Л. Проблемы уголовной ответственности за трансплантацию [Текст] / З. Л. Шхагапсоев // Общество и право. - 2012. - № 2 (24). - С.266-271.
14.См.: Якушин, В. А. Некоторые вопросы квалификации убийств [Текст] / В. А. Якушин // Вестник ВУиТ. - 2015. - № 2 (82). - С.211-230.
15.См.: Кузнецов, В. Ю. О перспективах криминализации незаконного оборота органов, тканей и (или) клеток человека [Текст] / В. Ю. Кузнецов // Актуальные проблемы российского права. - 2012. - № 1.

Literature:

1. Bulletin of the Supreme Court. 2000. No. 4. P. 11.
2. Ivanov Qualification of the murder of a minor or other person known to the guilty being in a helpless state (p. "in" part 2 of article 105 of the criminal code)

//Russian investigator. 2014. No. 4. P. 33.
3. Yakushin V. A. Some problems of qualification of murder //Bulletin of the Volga University. V. N. Tatishcheva. 2015. No. 2. P. 211-230.
4. Bulletin of the Supreme Court. 1999. No. 4. P. 13.
5. The sentence of the Leningrad regional court on 23.12.2010 in the matter of N 2-48/10 //SPRS "Consultant»
6. See: About transplantation of bodies and (or) tissues : the Law of the Russian Federation dated 22.12.1992 N 4180-1 : official. ed. from 23.05.2016 g. / / Vedomosti SND and armed forces. - 1993. - № 2. - St. 62.
7. See: About export of the anatomical preparations of the body of the person intended for use as demonstration models at studying of human anatomy in various educational institutions [Text]: (together with <Letter> Ministry of health and social development of the Russian Federation of 10.03.2006 N 1120-sun) the Letter of FCS of the Russian Federation of 19.04.2006 N 07-197/2476 //ATP " Consultant»
8. See: About the approval of the list of objects of transplantation : the Order of Ministry of health of Russia N 306n, RAS N 3 of 04.06.2015 //Rossiyskaya Gazeta. No. 138. 2015.
9. See: About bases of protection of health of citizens in the Russian Federation : Feder. law of 21.11.2011 N 323-FZ: ofits. ed. by 07.03.2018 //Sz the Russian Federation. - 2011. - №48. - St. 6724.
10. See: On approval of the procedure of accounting of donor organs and tissues of human donor organs and tissues, patients (recipients), forms of medical documentation and statistical forms to implement the accounting of donor organs and tissues of human donor organs and tissues, patients (recipients) and how to fill them [Text] : (together with "Order of the completion of the registration form N 039 "Health card donor organs (tissues)", "Order of the completion of the registration form N 039-1 "Medical card of the patient (recipient)", "Procedure for completing registration forms 008-1 N/a "register of seizures of organs (tissues) of the donor in medical institutions", "the Order of the completion of the registration form N 008-2 "Journal of transplantations of organs (tissues) in medical institutions", "the Order of filling the forms of statistical reporting N 63 "Information on the donation of organs and tissues and transplantation in medical institutions") : (Registered in Ministry of justice of Russia 02.08.2016 N 43082) //ATP "Consultant»
11.See: Determination of the Supreme Court of the Russian Federation [Text]: December 21, 2006 in the case № 5-o06-179 / / ATP " ConsultantPlus»
12.See: On the procedure for the diagnosis of brain death [Text] : the Order of MoH of Russia from 25.12.2014 N 908н //ATP "Consultant»
13.See: Shhagapsoev, Z. L. Problems of criminal liability for transplantation [Text] / Z. L. Shhagapsoev // Society and law. - 2012. - № 2 (24). - P. 266-271.
14.See: Yakushin, V. A. Some problems of qualification of murder [Text] / V. A. Yakushin // Bulletin of Wait. - 2015. - № 2 (82). - P. 211-230.
15.See: Kuznetsov, V. Y. perspectives On the criminalization of trafficking in

organs, tissues and (or) human cells [Text] / Yu. Kuznetsov, V. // Actual problems of Russian law. - 2012. - № 1.

УДК 336.5:352

Якина А.В.
студент 2 курса
Институт Права
научный руководитель: Аминов И.Р., к.юр.н.
доцент
кафедра государственного права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПРОБЛЕМА ДЕФИЦИТА БЮДЖЕТОВ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ

Аннотация:

В данной статье рассматриваются недостатки средств в бюджете у муниципальных образований, которые ведут к ухудшению жизни населения. Называются причины данного явления, а также рассматриваются пути его решения государством на нормативном уровне. На основе анализа ошибок, совершенных в прошлом предлагаются пути преодоления дефицита муниципальных бюджетов.

Ключевые слова: муниципальное образование, дефицит, бюджет, развитие муниципалитетов, МСУ (местное самоуправление), функции МСУ.

Iakina A.V.
student
2 course, Institute of Law
Bashkir state University
Russia, Ufa
Aminov I.R.
Candidate of Law, Associate Professor
associate Professor of the Department of state law
Bashkir State University
Russian Federation, Ufa

THE PROBLEM OF DEFICIENCY BUDGETS OF MUNICIPAL FORMATIONS WAYS ITS SOLUTIONS

This article discusses the shortcomings in the budget of municipalities, which lead to a deterioration in the life of the population. The reasons for this phenomenon are called, and the ways of its solution by the state at the normative level are also considered. Based on an analysis of mistakes made in the past, ways to overcome the deficit of municipal budgets are proposed.

Keywords: municipal entity, deficit, budget, development of municipalities, MSU (local government), MSU functions.

Воздействие муниципальных образований на рыночную экономику поставило задачи уяснения их места в гражданском обороте и особенностей их триады правомочий собственника. Муниципальная собственность выступает не только экономическим выражением самоуправленческих начал территориального коллектива, объединенного в рамках муниципального образования, но и объектом управления 239.

В настоящее время довольно остро стоит проблема дефицита бюджета муниципальных образований. Нехватка бюджета, пожалуй, одна из самых актуальных и злободневных проблем сегодняшнего дня. Как известно, у нас в России она достаточно широко распространена. Население всегда удивляется, что налоги повышаются, а денег в бюджете не прибавляется. Многие связывают это с коррупцией на местах. Правда, на самом деле обычно основная проблема нехватки бюджета заключается не в этом. Для того, чтобы наиболее полно уяснить в чём же она состоит, мы должны определить для себя, что входит в бюджет муниципального образования, а также как он формируется и какие обязанности лежат на органах МСУ, а также раскрыть само понятие местного самоуправления.

Согласно статье 3 «Европейской Хартии местного самоуправления», «под местным самоуправлением понимается право, и реальная способность органов местного самоуправления регламентировать значительную часть публичных дел и управлять ею, действуя в рамках закона, под свою ответственность и в интересах местного населения» 240. В Статье 12 Конституции Российской Федерации гарантируется местное самоуправление. Оно самостоятельно в пределах своих полномочий 241. Т.е. у каждого муниципального образования есть обособленный бюджет, который оно должно тратить для исполнения своих расходных обязательств. В местных бюджетах в соответствии с классификацией происходит дифференциация: на бюджет, получаемый из других уровней, региональных и федеральных, и бюджет для исполнение расходных обязательств. Исходя из этого, можно сделать вывод, что помимо обязанностей по обеспечению достойной жизнедеятельности населения у муниципального образования также есть обязанности и перед региональным и федеральным центрами за предоставленные денежные средства: субсидии, субвенции, дотации. В последнее время полномочия, которые делегируют федеральные и региональные органы муниципальным образованиям, все расширяются,

---

239 Аминов И.Р. Муниципальная собственность - особенности правового регулирования // В сборнике: ПРАВОВОЕ РАЗВИТИЕ РОССИИ XXI ВЕКА: АКТУАЛЬНЫЕ ЗАДАЧИ ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКИ И ПРАКТИКИ СБОРНИК СТАТЕЙ ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ, ПОСВЯЩЕННЫЙ 25-ЛЕТНЕМУ ЮБИЛЕЮ ИНСТИТУТА ПРАВА ЧЕЛЯБИНСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА. 2016. С. 21-25.

240 Европейская Хартия местного самоуправления от 15.10.1985 // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20361/3cbf25ea4bab03f9f633f99bb5cc080fc8d85834/

241 Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ec531d2938f351bcb3a9b2f1b50a6f119eac231a/

поэтому долг муниципальных образований становится больше. В соответствии с ч. 2 ст. 132 Конституции, Органы МСУ могут наделяются отдельными государственными полномочиями, которые финансируются непосредственно из центра. Не всегда данные полномочия закрепляются за государством в НПА, из-за этого может происходить путаница и споры по финансированию данных полномочий.

Для того чтобы понять, относится ли то или иное полномочие к сфере местного самоуправления, необходимо посмотреть Закон о местном самоуправлении 2003 года. Статьи 14-16 этого закона перечисляют вопросы, которые отнесены к сфере местного значения. Там говорится, что органы местного самоуправления вправе решать иные вопросы, не отнесенные к их компетенции, только при наличии собственных материальных и финансовых средств, за исключением субвенций и дотаций.242 Значит перечень вопросов, относящихся к ведению муниципальных образований является закрытым, и мы можем сказать, что полномочия, которые не перечислены в данных статьях, являются государственными. Полномочия, закрепленные в статьях 14-16, являются затратными, начиная от организации теплоснабжения, водоснабжения и водоотведения, утверждении и реализации муниципальных программ в области энергосбережения, программ комплексного развития транспортной и социальной инфраструктуры, заканчивая организацией сбора и вывоза бытовых отходов, доступного и бесплатного дошкольного и школьного образования, проведением муниципальных выборов и других расходных обязанностей, предусмотренных данными статьями ФЗ № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации». Все эти полномочия, которые были нами перечислены, нельзя назвать доходными, каждый из этих видов деятельности предусматривает в основном затратную часть, поэтому муниципальным образованиям часто приходится брать взаймы из других уровней бюджета, так увеличивается их долг. Отсутствие доходов лишает органы местного самоуправления возможности не только развития территории, но и решения ежедневных насущных задач.243

Для того, чтобы улучшить проблемы с нехваткой бюджета, государству стоит делать это не только на федеральном и региональном уровнях, но и на муниципальном. Ведь состояние муниципального бюджета напрямую влияет на состояние федерального и регионального бюджета.

Неналоговые доходы местных бюджетов: доходы от использования имущества, находящегося в муниципальной собственности, платных услуг, оказываемых муниципальными казенными учреждениями, средства, полученные в результате применения мер гражданско-правовой,

---

[242] Федеральный закон от 6.11.2003 г. N 131-ФЗ Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: https://rg.ru/2003/10/08/zakonsamouprav.html

[243] 4.Васильева Н.В. Доходы местных бюджетов как залог финансовой самостоятельности местного самоуправления: правовой аспект / Н. В. Васильева // Известия Иркутской государственной экономической академии. — 2015. — Т. 25, № 1. — С. 117–125

административной и уголовной ответственности и другие суммы принудительного изъятия предусмотрены ст. 62 Бюджетного Кодекса Российской Федерации.244

Налоги, которые собирают муниципальные образования – это налог на имущество лиц, земельный налог, торговый сбор в соответствии со статьей 15 Налогового Кодекса РФ.245 Как мы видим, доходы, которые получает муниципальное образование, намного меньше, чем расходы на его обязанности, поэтому вопрос о нехватке бюджета муниципального образования довольно остро стоит в настоящее время. Бюджет муниципальных образований зависит от политики, проводимой федеральными и региональными органами.

Из-за централизации финансов на федеральном уровне долг муниципальных бюджетов растёт и с каждым годом он становятся всё больше. Помимо того, государственные органы часто нарушают принципы, закреплённые в «Европейской Хартии местного самоуправления», в которой говорится что органы МСУ самостоятельно осуществляют свою полномочия на данной территории. Но на практике оказывается, что из-за нехватки средств в бюджете органы местного самоуправления не способны выполнять даже собственные полномочия, не говоря уж о делегированных.

Необходимо сделать более четкое разграничение различных государственных и муниципальных полномочий и способов их финансирования. Таким образом можно создать профицит бюджета, который органы МСУ будут направлять на развитие, а не на исправление своего плачевного положения и возвращение долгов. Многие муниципальные образования «латают бюджетные дыры» только за счет субсидий, субвенций, дотаций, которые предоставляют им государственные органы, «низкая доходность налоговых и неналоговых доходов местных бюджетов приводит к зависимости МСУ от межбюджетных трансфертов.246 В том числе из-за этого «продолжается тенденция централизации финансовых ресурсов на государственном уровне при одновременном увеличении обязательств местного уровня»247.

Продолжается сосредоточение доходов от налогов на федеральном уровне, немаловажным фактором здесь является отсутствие Федерального Закона о местных налогах. Дотации, субсидии, субвенции- это основа

---

[244] 4. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: https://rg.ru/2008/05/20/budgetny-kodeks-dok.html

[245] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/c2a293c02a125727a5f7f10918aa8acea6c1510a/

[246] Актуальные проблемы финансового права: Монография / Л.Л. Арзуманова, Н.М. Артемов, О.В. Болтинова и др.; отв. ред. Е.Ю. Грачева // Консультант Плюс Свердловская область [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant-so.ru/news/show/type/company_ news/year/2016/ month/12/alias/aktual_problem_fin_prava_monografiya (Дата обращения: 25.12.2018).

[247] Коротаева Е.А. Проблемы экономической самостоятельности местных бюджетов // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право». – 2014. – № 2 (1). – С. 48-52.

местных бюджетов, они перечисляются из региональных и федеральных бюджетов, но эти отчисления не постоянны и меняются каждый год. Поэтому сложно выстроить какую-либо эффективную систему бюджетного выравнивания.

Также сейчас довольно остро стоит проблема отношений региональных и муниципальных органов власти, до сих пор не разработан эффективный механизм распределения налогов по уровням бюджетной системы – данные вопросы нуждаются в решении, поэтому необходимо реформировать систему бюджетного выравнивания. Стоит заметить, что «собственные» и «делегированные» полномочия прописываются в бюджете отдельно, данное требование является неэффективным для правильной работы бюджета муниципальных образований и создания профицита. Нужно перечислять средства для «делегированных» полномочий на казначейский счёт муниципалитета, которым будет распоряжаться глава местной администрации под контролем представительного органа. Для повышения эффективности выравнивания местные бюджеты должны увеличивать долю собственных доходов. Собственные доходы – это гарантия финансовой самостоятельности МСУ.

Главным источником бюджета местного самоуправления, являются эксклюзивные налоги т.е. налоги, которые собирают только муниципальные образования. Например, налог на землю. Государство регулирует величину собираемого налога, но муниципальное образование может увеличить арендную плату за пользование землей и ее природными ресурсами.

Проблема в области использования местным самоуправлением земельных и иных ресурсов, может быть разрешена путем грамотно выстроенной политики в сфере пользования ресурсов на уровне местного самоуправления: более четко излагать нормы и дефиниции в законодательстве, прописать наличие обязательного требования о межевых знаков на сельскохозяйственных землях собственников, что позволит устранить спорные отношения различного характера[248].

Необходимо увеличивать количество предприятий муниципальной собственности и развивать предпринимательство. Это - путь улучшения формирования доходной базы местного бюджета.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что проблема дефицита бюджета может решиться только при предоставлении МСУ большей самостоятельности не только в сфере полномочий, но также и прав. Т.е. необходимо дать органам местного самоуправления дополнительные полномочиями по формированию доходов местного бюджета, а также их использованию, развивать предпринимательство, местную производственную базу, рыночную инфраструктуру, а также урезать содержание административного аппарата.

[248] Аминов И.Р. Правовые основы полномочий местного самоуправления в области использования земли и других природных ресурсов // Актуальные проблемы права и государства в XXI веке. 2018. № 1. С. 126-130.

Использованные источники:

1. Аминов И.Р. Муниципальная собственность - особенности правового регулирования // В сборнике: ПРАВОВОЕ РАЗВИТИЕ РОССИИ XXI ВЕКА: АКТУАЛЬНЫЕ ЗАДАЧИ ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКИ И ПРАКТИКИ СБОРНИК СТАТЕЙ ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ, ПОСВЯЩЕННЫЙ 25-ЛЕТНЕМУ ЮБИЛЕЮ ИНСТИТУТА ПРАВА ЧЕЛЯБИНСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА. 2016. С. 21-25.
2. Европейская Хартия местного самоуправления от 15.10.1985 // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20361/3cbf25ea4bab03f9f633f99bb5cc080fc8d85834/
3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ec531d2938f351bcb3a9b2f1b50a6f119eac231a/
4. Федеральный закон от 6.11.2003 г. N 131-ФЗ Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: https://rg.ru/2003/10/08/zakonsamouprav.html
5. Васильева Н.В. Доходы местных бюджетов как залог финансовой самостоятельности местного самоуправления: правовой аспект / Н. В. Васильева // Известия Иркутской государственной экономической академии. — 2015. — Т. 25, № 1. — С. 117–125
6. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: https://rg.ru/2008/05/20/budgetny-kodeks-dok.html
7. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document
8. Актуальные проблемы финансового права: Монография / Л.Л. Арзуманова, Н.М. Артемов, О.В. Болтинова и др.; отв. ред. Е.Ю. Грачева // Консультант Плюс Свердловская область [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant-so.ru/news/show/type/company_ news/year/2016/month/12/alias/aktual_problem_fin_prava_monografiya
9. Коротаева Е.А. Проблемы экономической самостоятельности местных бюджетов // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право». – 2014. – № 2 (1). – С. 48-52.
10. Аминов И.Р. Правовые основы полномочий местного самоуправления в области использования земли и других природных ресурсов // Актуальные проблемы права и государства в XXI веке. 2018. № 1. С. 126-130.

УДК 33

Яковенко Т.С.
студент магистратуры 3 курса
Анисимова Н.Н., к.э.н.
доцент
кафедра АУБУиА
ФГБОУ ВО СГУ
Россия, г. Сочи

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ГОРОДСКОГО ХОЗЯЙСТВА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ В РФ.

Аннотация: В статье рассмотрены особенности функционирования системы управления организациями городского хозяйства при существующей необходимости разработки единой научной базы, которая позволит систематизировать и, соответственно, повысить эффективность управления в данной сфере.

Ключевые слова: агломерация; функции управления комплексом городского хозяйства; программно-целевое управление; дотационность; монополизм.

Yakovenko T.S. undergraduate student of Federal University of Sochi
Anisimova N.N. associate professor of the Department of Federal University of Sochi

FEATURES OF MANAGEMENT OF URBAN ENTERPRISES AT THE PRESENT STAGE IN THE RUSSIAN FEDERATION.

Abstract: The article discusses the features of the functioning of the system of management of organizations of urban economy with the existing need to develop a unified scientific base, which will allow to systematize and, consequently, improve the efficiency of management in this area.

Keywords: agglomeration; management functions of the urban complex; program-targeted management; subsidy; monopolism.

Система управления организациями городского хозяйства сильно разнится в нашей стране. Одни и те же функции отраслевого управления в разных городах распределяются по-разному, при этом размеры города не являются определяющим фактором дифференциации.

Только два департамента в Новосибирске отвечают за управление и регулирование предприятий городского хозяйства, хотя данный город входит в пятерку крупных городов РФ. В городах, особенно с количеством жителей больше одного миллиона человек - функции управления комплексом городского хозяйства значительно более дифференцированы. Система управления в основном происходит благодаря воздействию на конкретные отрасли и виды деятельности, не имея при этом комплексного подхода к решению проблем городского хозяйствования.

С целью создания базы совершенствования системы управления

комплексом городского хозяйства некоторыми экспертами было предложено разделить все города на три группы по ряду особенностей:

- общее число жителей и характер территории;
- статус города как административно-территориального субъекта;
- внутреннее административно-территориальное устройство;
- существование специфических характеристик, которые определяют повышенные уровни рисков;
- сложность системы управления.

В настоящее время два из тринадцати городов имеют особый статус субъекта РФ - Москва и Санкт-Петербург и у них нет прилегающей территории, которая могла бы считаться агломерацией и пребывать в положении «островов», окруженных другим субъектом Федерации. Эти же города являются самыми крупными по численности населения, значительно превосходящими численность всех остальных городов.

Они имеют уникальное трехуровневое административно-территориальное строение,что сказалось на организации городского управления. Санкт-Петербург также имеет отличительную черту, присущую только данному городу особые географические условия - расположение города на островах, и высокую опасность возникновения чрезвычайных ситуаций. Эти города входят в первую группу. Вторую группа состоит из городов с численностью населения от 1 до 1,5 млн. человек и характеризующихся сложными климатическими условиями Екатеринбург, Омск, Челябинск, Уфа, Пермь, Нижний Новгород. В третью группу входят все остальные крупные города - Ростов-на-Дону, Самара, Волгоград, Казань.

Изучение практики деятельности и управления комплексом городского хозяйства и его компонентами показывает, что в настоящее время, несмотря на существующие позитивные изменения за прошедшие годы, имеет место быть целый ряд проблем как характерного, которые присущи отдельным городам, так и общего, можно сказать, системного характера.

Характерные проблемы управления комплексом городского хозяйства крупных городов, вызваны тем, что ограничены зоны действия управляющих рычагов и административными границами города при наличии объективной взаимосвязи и взаимозависимости процессов деятельность комплексов городского хозяйства.

Если анализировать систему управления комплексом городского хозяйства в отраслевом аспекте, то здесь создается часть общих для всех городов проблем. Перечень таких проблем можно представить ниже:

• отсутствие системы финансового обеспечения реализации функций местного самоуправления;

• отсутствие реальной заинтересованности в эффективном управлении и хозяйствовании, не только со стороны собственника, но так же и исполнителей.

• иерархической многозвенной структуры управления, и дублирования управленческих функций, высокого уровня бюрократизма, низкого уровня

информатизации процессов управления;

• недостаточность интенсивного развития общественных форм самоуправления;

• наличие монополизма (федерального, регионального, муниципального), доказываемого данными о численности предприятий и доле государственного сектора в общем объеме предоставления услуг комплекса городского хозяйства.

Проблемы управления в свою очередь «тянут за собой» проблемы функционирования комплекса городского хозяйства, наиболее серьезными из которых, на наш взгляд, являются следующие:

1. диспропорция в развитии отраслевых составляющих, а также нерезультативное хозяйствование, увеличение тарифов на услуги ЖКХ и остального городского хозяйства, а так же понижение как качества так и уровня услуг

2. увеличивающаяся изношенность не только инженерных сетей, а также и состояние жилищного фонда муниципалитетов можно оценить как «плохое» «аварийное».

3. отсутствие ресурсосберегающих технологий и систем учета потребления, высокие потери и неоправданно высокое потребление воды и тепла, устаревшие технологии и технические средства;

3. нерациональная организация дорожного движения, плохое состояние дорог, аварийное состояние автомобильного, троллейбусного, трамвайного и автобусного парка, недостаточная пропускная способность мостов, эстакад и развязок, нехватка парковочных мест;

4. несоблюдение соответствующих санитарных, экологических норм, отсутствие системы управления утилизацией твердых бытовых отходов;

5. уменьшение налоговых поступлений в местные бюджеты, низкая инвестиционная привлекательность отраслей комплекса городского хозяйства.

Таким образом, анализ управления комплексом городского хозяйства в российских городах доказывает объективную необходимость разработки единой научной базы, которая позволит систематизировать и, соответственно, повысить эффективность управления в данной сфере.

Использованные источники:

1. Жилищный кодекс от 29 декабря 2004 г. N 188-ФЗ
2. Федеральный закон от 30 декабря 2004 г. № 210-ФЗ «Об основах регулирования тарифов организаций коммунального комплекса»
3. Федеральный закон от 21 июля 2014 г. N 209-ФЗ "О государственной информационной системе жилищно-коммунального хозяйства"
4. Анисимова Н.Н. Некоторые проблемы терминологии в сфере функционирования городского хозяйства города. Журнал: Наука и образование: Новое время. №6, 2018.
5. Чернышев Л.Н. Современные методы управления городским хозяйством на основе сити-менеджмента. Экономика строительства.

2013. № 4 (10). с. 20-25.

УДК 33

Яковенко К.В.
студент
факультет инновационного бизнеса и экономики
научный руководитель: Саенко В.И., к.э.н.
доцент
кафедра бизнес- процессов и экономической безопасности
Академия маркетинга и социально-информационных технологий-ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

СУЩНОСТЬ ВНЕБЮДЖЕТНЫХ ФОНДОВ И ИХ ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ

Аннотация:

В данной статье раскрывается сущность внебюджетных фондов и их роль как финансового института, обеспечивающего эффективное перераспределение финансовых ресурсов. В статье определены специфические черты внебюджетных фондов, отличающие их от других видов специальных фондов.

Ключевые слова: Внебюджетные фонды, финансовые ресурсы, финансы, бюджет, финансовая система, экономика.

Yakovenko Ch.V.
Student of the faculty of innovative business and Economics
Academy of marketing and socially-information technologies (IMSIT)
Russia, Krasnodar
Scientific Director
Saenko V.I.
PhD in Economics
Assistant Professor of Department BPiEB
Academy of Marketing and Social Technologies
Russia, Krasnodar

THE ESSENCE OF OFF-BUDGET FUNDS AND THEIR DISTINCTIVE FEATURES

Annotation:

This article reveals the essence of extra-budgetary funds and their role as a financial institution that provides an effective redistribution of financial resources. The article defines the specific features of extra-budgetary funds that distinguish them from other types of special funds.

Keywords:

Extra-budgetary funds, financial resources, finance, budget, financial system, economy.

Денежные фонды являются финансовой категорией, так как образуются и расходуются в ходе распределения и перераспределения стоимости ВВП. Фондовая форма формирования и использования финансовых ресурсов широко распространена в современной финансовой системе и применяется как в ходе управления централизованными финансами, так и в организации финансов хозяйствующих субъектов.

Предшественниками внебюджетных фондов являлись специальные фонды, которые появились задолго до возникновения бюджета для решения государством конкретных задач. Они носили, как правило, временный характер и прекращали своё существования по мере достижения органами власти поставленной цели. Поскольку роль государства возрастала всё больше, росли и государственные расходы. Они становились постоянными и более значительными по объёму, а для их покрытия требовались постоянные источники финансового обеспечения. Впоследствии постоянные государственные расходы, обеспеченные систематическими доходами в виде налогов, сборов и пошлин, приняли форму бюджета.

Однако механизм перераспределения финансовых ресурсов с помощью специальных фондов не теряет своей актуальности и в настоящее время. Роль и значение фондов постоянно меняются в зависимости от социально-экономической ситуации и политики государства. Основная цель любого специального фонда заключается в обособлении денежных средств из гласных, общепринятых финансовых потоков для защиты и реализации особых интересов [3].

Чем сложнее государственное устройство страны, тем больше в ней различных фондов. На количество фондов влияют три объективных фактора:

1. Численность собственников.
2. Размеры финансовых ресурсов.
3. Потребности и среда.

Развитие экономических отношений, связанное с интеграцией и концентрацией капитала, появлением крупнейших транснациональных компаний, финансово-промышленных групп, привело к тому, что создателями специальных фондов стали выступать наряду с государством частные компании [2].

В современной экономической литературе наблюдается смешение понятий «фонд», «внебюджетный фонд» и «специальный фонд». Некоторые авторы используют данные термины как синонимы, другие разделяют эти понятия, но не приводят чётких сущностных признаков внебюджетного фонда, которые отличали бы его от других видов фондов.

Понятие «фонд» имеет иностранное происхождение – от франц. Fond, лат. Fundus, англ. Fund. Традиционно под фондом понимаются:

– капитал, запас материальных или денежных средств, которые предназначены для особых целей;

– организации, осуществляющие социальную или благотворительную деятельность.

Рассматривая фонды как накопления денежных или материальных средств, можно говорить о том, что они существуют у любого экономического субъекта (государства, коммерческих и некоммерческих организаций, домашних хозяйств), если данный субъект сознательно и планомерно осуществляет формирование и использование своих ресурсов.

Процесс формирования и использования фондов отдельного хозяйствующего субъекта, направлен на удовлетворение его внутренних нужд и потребностей и, как правило, не затрагивает интересов других субъектов. Однако в создание фондов отраслевого, социального, благотворительного назначения (в том числе на национальном и международном уровне) свой вклад вносят различные экономические субъекты, а использование таких фондов затрагивает интересы общества в целом. Поэтому функционирование таких фондов должно носить открытый и публичный характер. При этом наибольшая обособленность средств и наилучшая эффективность управления ими достигается в том случае, когда денежным фондом управляет специализированная организация. В современных условиях специальные фонды представляют собой механизм перераспределения национального дохода, а иногда и части национального богатства, с целью защиты интересов отдельных социальных групп населения, решения конкретных задач экономического характера на макро- и микроуровне [1].

Таким образом, можно выделить основные черты специального фонда как формы образования и расходования финансовых ресурсов:

- наличие специфических целей использования средств;
- обособленность от других денежных фондов экономических субъектов;
- установление определённых видов доходов и поступлений в фонд;
- планомерность формирования и использования.

Чертами специальных фондов обладают как средства, аккумулируемые специальными некоммерческими организациями (с одноимённым названием «фонд»), так и обособленные денежные средства, находящиеся в собственности или доверительном управлении экономических субъектов. Например, паевые инвестиционные фонды, объединённые фонды банковского управления, резервы и фонды страховых и кредитных институтов, денежные фонды предприятий, а также целевые, резервные фонды и фонды бюджетного регулирования, которые создаются в бюджетах органов власти.

Для того чтобы разобраться в сущности понятия «внебюджетный фонд» его необходимо рассматривать одновременно с понятием «бюджет».

Часто бюджет определяется, как денежный фонд (централизованный), который формируется и используется для выполнения государственных целей и задач. Субъектом, который формирует и использует бюджетные средства, является орган власти. В свою очередь органы власти могут создавать обособленные фонды как внутри бюджета (резервные фонды,

фонды межбюджетного регулирования), так и за рамками бюджета – для решения наиболее важных социальных и экономических задач. Таким образом, внебюджетные фонды могут быть созданы только по решению органа власти и должны находиться в государственной (муниципальной) собственности. В связи с этим нельзя рассматривать как внебюджетные фонды негосударственные пенсионные фонды, акционерные инвестиционные фонды, а также денежные фонды, создаваемые и управляемые общественными организациями. Для последних наиболее целесообразным будет определение «специальный общественный фонд».

Таким фондом должен признаваться фонд, формируемый за счёт объединения средств различных экономических субъектов на добровольной основе и используемый для решения специфических целей и задач [4].

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что внебюджетный фонд относится к специальным фондам, и обладает их чертами, однако он имеет и свои специфические черты, отличающие его от других видов специальных фондов, к ним относятся:

– Создаётся по решению органов власти.

– Находится в собственности публично-правовых образований (федеральная, региональная и муниципальная собственность).

– Обособлен от бюджетов государственной и муниципальной власти.

– Доходы внебюджетного фонда формируются за счёт специальных взносов и налогов, которые взимаются на обязательной основе или за счёт бюджетных ассигнований.

– Управляет фондом государственное (муниципальное) учреждение, которому имущество передаётся на праве оперативного управления.

Финансовая система – совокупность сфер и звеньев финансовых отношений, в процессе которых образуются и используются фонды денежных средств. Все финансовые отношения укрупнено могут быть разделены на финансы, связанные с формированием и использованием централизованных денежных фондов органов власти, и финансы, опосредующие кругооборот децентрализованных денежных фондов организаций.

Главное отличие специальных общественных фондов и внебюджетных фондов от других видов фондов – это их правовой статус юридического лица. Учредителями внебюджетных фондов, которые создаются в форме бюджетных учреждений, выступают органы власти. Учредителями специальных общественных фондов, которые создаются в форме фондов, являются граждане и юридические лица на добровольной основе. Органы государственной власти и органы местного самоуправления могут оказывать общественным фондам финансовую поддержку в соответствии с федеральным законом «О некоммерческих организациях» от 12.01.1996 № 7-ФЗ.

Цель внебюджетных фондов заключается в удовлетворении

специфических потребностей субъектов.

Исторически внебюджетные фонды создавались двумя путями:

– выделение из бюджета определенных, особо значимых расходов и создание отдельных фондов для их финансирования;

– формирование фондов с собственными источниками доходов для финансирования вновь появившихся у государства расходов.

Функции внебюджетных фондов аналогичны функциям всех финансовых категорий. Главная из них – перераспределение финансовых потоков.

Как явление внебюджетные фонды выступают, с одной стороны, финансовой категорией, а с другой – субъективным стоимостным инструментом экономической деятельности. Как финансовая категория внебюджетные фонды выражают совокупность экономических отношений между субъектами по поводу формирования и использования денежных ресурсов для удовлетворения специфических потребностей.

Субъективный характер внебюджетных фондов заключается в том, что они функционируют через конкретную деятельность особых финансовых организаций. Эта особенность порождает контрольную и регулирующую функции, которые призваны обеспечивать эффективное использование фондов.

Таким образом, являясь государственными (муниципальными) финансово-кредитными учреждениями, внебюджетные фонды с одной стороны, играют роль финансового института, обеспечивающего эффективное перераспределение финансовых ресурсов, а с другой, роль органа управления государственными (муниципальными) финансами.

Использованные источники:

1. Довгая А.В. Государственные внебюджетные фонды: учеб. пособие. М.-Берлин: Директ-Медиа, 2016. – 132 с.

2. Подъяблонская Л.М. Государственные и муниципальные финансы: учеб. пособие. М.: Юнити-Дана, 2015. – 559 с.

3. Поляк Г.Б. Государственные и муниципальные финансы: учеб. пособие. М.: Юнити-Дана, 2017. – 391 с.

4. Газарян Р.А., Погосян В.В Государственные внебюджетные фонды РФ: проблемы функционирования и пути их решения // https://moluch.ru. – 2015. – № 24. [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://moluch.ru/archive/104/24595/ (дата обращения 18.12.2018).

УДК 33

Яковенко К.В.
студент
факультет инновационного бизнеса и экономики
научный руководитель: Харсеева А.В., к.филос.н.
доцент
кафедра бизнес процессов и экономической безопасности
Академия маркетинга и социально-информационных технологий ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ПУТИ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ БАНКРОТСТВА КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ В РОССИИ

Аннотация

Данная статья посвящена проблеме банкротства коммерческих банков в России и способам его предотвращения в текущей рыночной ситуации. В работе отмечено, что за последнее время в нашей стране обанкротилось большое количество банков из-за нахлынувшего кризиса.

Ключевые слова: банкротство, банки, банковская система, капитал, активы банка, кредитование, реорганизация.

Yakovenko Ch.V.
Student of the faculty of innovative business and Economics
Academy of marketing and socially-information technologies (IMSIT)
Russia, Krasnodar
Scientific adviser
Kharseeva A.V.
Candidate of Philosophy Sciences
assistant professor of business processes and economic security Department
Academy of marketing and social and information technologies (IMSIT)
Russia, Krasnodar

WAYS OF PREVENTION OF BANKRUPTCY OF COMMERCIAL BANKS IN RUSSIA

Annotation

This article is devoted to the problem of bankruptcy of commercial banks in Russia and ways to prevent it in the current market situation. The work noted that recently in our country a large number of banks went bankrupt because of the surging crisis.

Keywords

Bankruptcy, banks, banking system, capital, Bank assets, lending, reorganization.

За годы кризиса, который длится уже с 2014 года, сильно пошатнулся финансово-экономический сектор. После введения ограничительных санкций, ухудшения жизни населения, постоянных скачков и роста курсов

валюты, снижения золотовалютных стандартов на 80 млрд. долларов, резко снизилась работоспособность банков.

По данным статистики, в период с 2007 по 2017 годы закрылось 566 коммерческих банков, что составляет 43% от общего числа банков. Отзыв лицензий у кредитных организаций продолжается довольно интенсивно. В 2015 г. сокращение банков произошло на 101 единицу. В 2016 г. — на 110 единиц. В 2017 году 62 банка были закрыты. Таким образом, на 01 января 2018 года в России действует 561 банк.

Главной причиной сокращений количества банков такими высокими темпами является установление с 2015 года минимального размера уставного капитала в размере 300,0 млн. руб., а также внедрение в РФ стандартов Базель II и Базель III (международные стандарты оценки достаточности капитала кредитной организации). Доходность крупнейших банков России сократилась на несколько процентов.

На сегодняшний день в стране наблюдается большой отток капитала из страны, который должен составить около 100 млрд. долларов. Инфляция на данный момент составляет 3,5 %. Глава Сбербанка Герман Греф по свои прогнозам отмечает, что ВВП должно сократиться на 1,2% [3]. Между тем, заведующий отделом международных рынков капитала ИМЭМО Ран Яков Миркин отмечает, тот факт, что если экономика страны будет и дальше находиться под влиянием внешних стрессов, то через 2-3 года ситуация приведет к возникновению цепной реакции социальных рисков. Эксперты ЦМАКП утверждают следующее: чтобы уберечь банковскую систему от гибели, государству необходимо выделить около 900 млрд. руб., а на следующий год, придется выплатить еще 500 млрд. руб. [2].

Минимальную вероятность на закрытие имеют следующие крупнейшие организации, попавшие в десятку по размеру капитала (таблица 1).

Таблица 1 - Рейтинг надежности банков по активам за 2018 год

Место	Банк	Активы нетто на 11.2018, тыс.руб.
1	Сбербанк России	26 895 476 961
2	Банк ВТБ	13 693 064 420
3	Газпромбанк	6 258 997 541
4	Национальный Клиринговый Центр	3 502 174 690
5	Россельхозбанк	3 231 289 297
6	Альфа-Банк	3 184 931 241
7	Московский Кредитный Банк	2 056 598 272

8	Банк Открытие	1 943 217 458
9	Промсвязьбанк	1 635 152 751
10	Национальный Банк «Траст»	1 383 301 933

По приведенному перечню, одним из сильнейших коммерческих организаций признан Газпромбанк, так как, он входит в тройку банков по обороту денежных средств в банкоматах после Сбербанка и ВТБ, поэтому вероятность на закрытие в ближайшее время у него маловероятна. Но никогда нельзя утверждать, что даже у огромных банков не возникнет серьезных проблем, которые могут привести к банкротству или лишению их лицензии.

Контроль государства над количеством коммерческих банков и процессами их работы следует рассматривать как важнейшую часть макроэкономического планирования развития финансового сектора страны. Для построения эффективной работы коммерческих банков следует адекватно учитывать банковские риски [5]. Для предотвращения угрозы банкротства разработан специальный инструментарий [6].

Самой основной из мер является санация, что в переводе с латыни означает «оздоровление». Главной ее чертой является прямое кредитование банков, которые имеют серьезные проблемы в платежеспособности.

Вторая мера – назначение временного управляющего, срок максимального назначения которого составляет не более 7 месяцев. Управляющий обязан произвести финансовый анализ кредитной организации и сохранить ее имущество, а так же выявить кредиторов и оповестить их о введении наблюдения.

И наконец, реорганизация – это последняя мера предотвращения банкротства. Главной ее особенностью является максимальная экономия активов банка. Кредиторы имеют возможность сохранить большую часть своих средств, и при этом угроза ликвидации платежной системы государства не выявляется [5].

Само слово «банкротство» пугает любого человека, так как в его представлении оно означает разорение и провал. Но в 80% случаев, банкротство помогает избежать разорения и достаточно легко решить проблему, так как оно является официальным способом признания неплатежеспособности. Банкротство имеет свои преимущества, в том, что имеет официальный характер, управляемость и является безопасным [6]. Так как банкротство является официальным, то закрытия организации не происходит, а так же не будет уклонения от погашения долга.

Таким образом, за последнее время в нашей стране обанкротилось большое количество банков из-за нахлынувшего кризиса. Его влияние обрушилось не только на банковскую систему, но и на всю страну в целом, что сильно покачнуло финансовую систему. На сегодняшний день

разработаны пути предотвращения банкротства коммерческих банков, которые меняют предыдущую финансовую политику банка на совершенно новую и прогрессивную, к ним относят:

1. Санация — определенные меры по финансовому оздоровлению банковской организации, то есть осуществление финансирования Банка с целью восстановления его платежеспособности. В случае отрицательного исхода санации, Центральный банк инициирует начало процедуры банкротства.

2. Назначение временного управляющего. Управляющий сообщает кредиторам о введении наблюдения и формирует отчет о финансовом состоянии кредитной организации.

3. Реорганизация. Характеризуется реорганизация следующими процедурами:

- завершение деятельности неликвидного банка;
- предупреждение несостоятельности банка.

Конечно, в целях избегания негативных банковских рисков следует активизировать работу самих коммерческих банков, совершенствуя перечень предоставляемых услуг согласно текущим потребностям рынка, улучшать инструментарий методов работы банков, повышая качество предоставляемых услуг [4].

В заключение отметим, что для сохранения банками финансовой устойчивости и надежности необходимо соблюдать следующие меры:

- организовать четкий внутренний контроль;
- создавать резервы в соответствии с положением 590-П «О порядке формирования кредитными организациями резервов»;
- классифицировать активы, выделяя сомнительную и безнадежную задолженность;
- соблюдать обязательные нормативы.

Наблюдая высокую скорость развития в России банковского сектора, совершенствование законодательства по регулированию процедур банкротства кредитных организаций, а также на рациональную политику Центрального Банка, можно сделать вывод, что это способствует укреплению существующей банковской системы, делает ее стабильнее и надежнее.

Использованные источники:

1. Добролежа Е.В. Конкурентоспособность российской банковской системы в контексте ее современного развития: монография / Е.В. Добролежа, И.Г. Воробьева, Г.П. Чубарова. – Ростов н/Д: Издательско-полиграфический комплекс РГЭУ (РИНХ), 2017.
2. Воробьева И.Г. Приоритеты стратегического управления развитием банковской системы России [Текст] / И.Г. Воробьева, Х.Р. Горчханова // Институциональные и финансовые механизмы развития различных экономических систем: Сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции (Челябинск, 04 сентября 2017). – Стерлитамак:

АМИ, 2017. – С. 12–15.
3. Инфляция в 2018 году: прогноз [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://infinica.ru/inflyatsiya-v-2018-godu-prognoz.php
4. Лескина О.Н. Особенности развития банковской системы России на современном этапе // Управление реформированием социально-экономического развития предприятий, отраслей, регионов: Сб. науч. ст. II Всероссийской научно-практической конференции. – Пенза: Изд-во ИП Тугушева С.Ю., 2016.
5. Харсеева А.В., Мишин Ю.А. Увеличение диапазона банковских рисков – прямой путь к банкротству и уничтожению банковской системы // Приоритеты современного экономического развития. Материалы научной конференции: в 3-х частях. Часть 2. Краснодар, 2001, 202-203 с.
6. Независимая журналистика. Какие банки закроют в ближайшее время и как спасти свои деньги [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://iqreview.ru/economy/
7. Обзор банковского сектора РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/analytics/?PrtId=bnksyst
8. Рейтинги банков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.banki.ru/banks/ratings/?utm_source=yandex&utm_medium=cpc&utm_campaign=Banki_Rossii&source=yandex_cpc_banki_rossii&yclid=1966021705924614502

УДК 336

Яковенко К.В.
студент
факультет инновационного бизнеса и экономики
научный руководитель: Мадатова О.В., к.э.н.
доцент
кафедра бизнес процессов и экономической безопасности
Академия маркетинга и социально-информационных технологий ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ОСОБЕННОСТИ И ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РЕФИНАНСИРОВАНИЯ ЦБ РФ

Аннотация

Представленная статья раскрывает необходимость рефинансирования, в целях влияния на ликвидность системы кредитования Российской Федерации, что в свою очередь будет вкладом в устойчивость и в увеличение масштабов функционирования банковской сфер.

Ключевые слова

Рефинансирование, ликвидность, устойчивость, Банк России, экономика, кредитная организация, кредит, кредитование, банковские активы, финансово-кредитная политика.

Yakovenko Ch.V.
Student of the faculty of innovative business and Economics
Academy of marketing and socially-information technologies (IMSIT)
Russia, Krasnodar
Scientific adviser
Madatova O.V.
Candidate of Economic Sciences
assistant professor of business processes and economic security Department
Academy of marketing and social and information technologies (IMSIT)
Russia, Krasnodar

FEATURES AND MAIN TRENDS IN THE CBR REFINANCING

Annotation

The presented article reveals the need for refinancing in order to influence the liquidity of the credit system of the Russian Federation, which in turn will contribute to the stability and increase the scale of functioning of the banking sector.

Keyword

Refinancing, liquidity, stability, Bank of Russia, economy, credit institution, credit, lending, Bank assets, financial and credit policy.

Последние годы знаменательны глобальными изменениями в системах банковской сферы некоторых стран, и России в частности. Сейчас, когда

формируются рыночные отношения, к работе банковской сферы предъявляются другие требования. Возникала необходимость рефинансирования, в целях влияния на ликвидность системы кредитования России. Это будет вкладом в устойчивость и в увеличение масштабов функционирования банковской сферы.

Концентрация эффективности в политике кредитования Центрального банка возникает, когда реализуется весь спектр возможных инструментов экономики в целенаправленном порядке. Денежно кредитная сфера совершенствуется, при совместной работе государства и Центрального банка РФ. Существование в экономике достаточного количества денежных средств и кредитов, требующихся для экономического развития, является целью финансово-кредитной политики ЦБ РФ. Основной инструмент реализации – проведение рефинансирования коммерческих банков ЦБ РФ [1].

Цель рефинансирования - иметь направление на оказание поддержки кредитным организациям, способствующим росту экономики, следовательно, повышению росту уровня жизни в стране.

Трудности банковской сферы:

1. Низкая капитализация;
2. Повышение количества банков с минимальными показателями достатка финансового капитала;
3. Повышенная концентрация банковских активов;
4. Недостаток ликвидности у негосударственных банковских организаций;
5. Невыгодные условия кредитования;
6. Ухудшение уровня экономической монетизации.

В рамках политики рефинансирования Центральный банк определяет инструменты рефинансирования, ставки рефинансирования, объем рефинансирования. Ставки рефинансирования Центрального банка Российской Федерации за период с 01.01.2016 по 2018г. представлены в таблице 1.

Вероятность получения кредитов рефинансирования и их масштабы находятся в зависимости от ряда моментов, и для начала от состояния денежно-кредитной сферы державы, экономического положения кредитополучателя. Обычно, объектом рефинансирования считаются банковские университеты, хотя в отдельных государствах они распространяются и на небанковские кредитные учреждения.

Кредиты рефинансирования различаются исходя из следующих критериев:

- формы обеспечения (учетные и ломбардные);
- сроков использования (краткосрочные - на 1 или несколько дней и среднесрочные - на 3-4 месяца);
- методов предоставления (прямые кредиты и кредиты, реализуемые центральным банком через кредитные аукционы);
- целевого характера (корректирующие и сезонные кредиты).

Таблица 1 - Ставки рефинансирования Центрального банка Российской Федерации за период с 01.01.2016 по 2018г.

Период действия ключевой ставки	Ключевая ставка (ставка рефинансирования) - %
С 17 сентября 2018г.	7,50
С 26 марта 2018 года – по 16 сентября 2018г.	7,25
С 12 февраля 2018 года – по 25 марта 2018г.	7,50
С 18 декабря 2017 года – по 11 февраля 2018г.	7,75
С 30 октября 2017 года – по 17 декабря 2017г.	8,25
С 18 сентября 2017 года – по 29 октября 2017г.	8,50
С 19 июня 2017 года – по 17 сентября 2017г.	9,00
С 02 мая 2017 года – по 18 июня 2017г.	9,25
С 27 марта 2016 года – по 01 мая 2017г.	9,75
С 19 сентября 2016 года – по 26 марта 2016г.	10,00
С 14 июня 2016 года – по 18 сентября 2016г.	10,50
С 01 января 2016 года – по 13 июня 2016г.	11,00

В настоящее время проведение реформ в банковской сфере, с целью укрепления устойчивости и повышения качества становятся все более актуальными и находят самые различные пути решения. Банк России продолжает участвовать в закреплении на уровне законодательства возможности привлечения Агентства по страхованию вкладов. Все больше ужесточаются условия ограниченности объемов ресурсов, находящихся у кредитных организаций. ЦБ РФ планирует использовать аукционы для кредитных организаций.

Состояние экономики ухудшается из-за нехватки банковских активов. Возможный путь решения – использование государственных средств. Вклады населения недостаточны для развития кредитования, сфера бизнеса мало заинтересована банковским сектором, привлечение иностранного финансирование, чревато кредитной зависимостью [4].

Внутридневные кредиты – самый востребованный вид способов рефинансирования. Их объем по итогу 2018 года превышает 80% от всего выданного ЦБ РФ.

Второе место занимают кредиты, обеспеченные активами и поручительствами 8 894 876,11 млн. руб. или 14,7%. Объем предоставленных кредитов овернайт по итогам трех кварталов 2018г. составил 219 026,16 млн. руб. или 0,36%, а объем предоставленных ломбардных кредитов – 0,003% [7].

Совершенствование системы рефинансирования, можно достичь:

1. Предоставлением финансовых средств на срок до недели, для кредитных организаций без залогов;

2. Созданием межбанковской площадки рефинансирования под управлением ЦБ РФ;

3. Совершенствованием системы просчета рисков в секторе.

В настоящее время проведение реформ в банковской сфере, с целью

укрепления устойчивости и повышения качества продолжаются. Банк России продолжает участвовать в закреплении на уровне законодательства возможности привлечения Агентства по страхованию вкладов. Условия ограниченности объемов финансов, находящегося у кредитных организаций, ЦБ РФ планирует использовать аукционы для кредитных организаций.

Анализ вышесказанного определяет тенденции рефинансирования. В России наблюдается активное развитие системы рефинансирования, присутствуют характерные черты рыночного типа.

Период наблюдения за состоянием этой сферы показал, что происходила неоднократная смена расширения объемов рефинансирования и периодов кризисного спада.

Характерные черты рефинансирования:

1. Повышаются объемы рефинансирования банков;
2. Увеличивается значимость формирования ресурсов банковской сферы;
3. Развивается региональное рефинансирование;
4. Снижаются процентные ставки по операциям;
5. Расширяется использование ЦБ РФ операций рефинансирования и применение рыночных механизмов [3].

Стоит отметить, что в процессе рефинансирования банковская сфера зачастую сталкивается с такими трудностями, как:

1. Низкая капитализация. Как правило, эта проблема касается не только самих банков. В данном случае требуется поддержка государства, привлечение инвесторов с высоким рейтингом, чтобы обеспечивать должный уровень прибыли банков.
2. Повышение количества банков с минимальными показателями достатка финансового капитала. ЦБ РФ проводит агрессивную политику в этом направлении.
3. Повышенная концентрация банковских активов. Банк России стремится создать благоприятные условия для концентрации банковских активов, в частности облегчает нормативно и процессуально слияние, присоединение и консолидацию кредитных организаций.
4. Недостаток ликвидности у негосударственных банковских организаций. На сегодняшний день статистика показывает, что Центральным Банком России такие банки взяты на особый контроль. И все чаще ему приходится прибегать к крайним мерам наказания в отношении таких кредитных организаций – отзыв лицензии на осуществление банковской деятельности.
5. Ухудшение уровня экономической монетизации. Данная проблема, конечно, носит более глобальный характер и затрагивает всю экономику страны, а не только банковский сектор.

Собственно, в текущее время реформы в финансовом секторе продолжаются. Стратегическими целями данных преображений считаются: закрепление стойкости банковской системы; увеличение свойства

реализации финансовым сектором функций по аккумулированию сбережений народонаселения, средств компаний, их трансформации в кредиты и вложения; предупреждение применения кредитных организаций для недобросовестной коммерческой практики. Центральный Банк РФ продолжит роль в работе, направленной на закрепление устойчивого положения банковской системы [5].

Из вышесказанного следует, что современный этап развития экономической ситуации в России, имеет потребность в замедлении процесса инфляции и применении всех возможных инструментов для стимулирования экономического роста. Важнейшие значение для России имеет денежно-кредитная политика ЦБ РФ. Она отличается активным использованием всех возможных методов и инструментов воздействия в целях обеспечения укрепления и устойчивости банковской сферы.

Это значит, существует необходимость результативно функционирующей системы рефинансирования кредитных организаций. Такая системы должна обладать активной системой кредитования между банками, ЦБ РФ должен обеспечить для банковской сферы требующееся доступное рефинансирование. Введение новой системы может позволить повысить качество рефинансирования банковской деятельности за счет совокупности возможностей признанных ЦБ подходящими для предоставления краткосрочных займов.

Этот метод преобразования кредитного рынка страны, дает возможность для его участников сохранять функциональность системы экономики России согласно мировому уровню.

Использованные источники:

1. Астрелина В.В. Управление ликвидностью в российском коммерческом банке : учеб. пособие / В.В. Астрелина, П.К. Бондарчук, П.С. Шальнов. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 175 с.
2. Братко А.Г. Центральный банк в банковской системе России: монография. – М.: СПАРК, 2015. – 345 с.
3. Лаврушин О.И. Банковское дело. Современная система кредитования. - М.: КноРус, 2016. - 300с.
4. Мадатова О.В. Экономическая безопасность (Раздел II Основы экономической безопасности РФ): конспект лекций – Краснодар: НЭЦПО КК, 2017. – 347 с.
5. Прасолова Е.Н. Организация деятельности Центрального банка России: учеб. пособие. – СПб.: СПбГИЭУ, 2017. – 256 с.
6. Улюкаев А.Д. Денежно-кредитная политика России на современном этапе: учеб. пособие. – М.: ЮНИТИ, 2015. – 210 с.
7. Информация по кредитным организациям: Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. Режим доступа: http://www.cbr.ru (дата обращения: 30.11.2018).

УДК 33

Яковенко К.В.
студент
факультет инновационного бизнеса и экономики
научный руководитель: Саенко В.И., к.э.н.
доцент
кафедра бизнес- процессов и экономической безопасности
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

СУЩНОСТЬ ВНЕБЮДЖЕТНЫХ ФОНДОВ И ИХ ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ

Аннотация:

В данной статье раскрывается сущность внебюджетных фондов и их роль как финансового института, обеспечивающего эффективное перераспределение финансовых ресурсов. В статье определены специфические черты внебюджетных фондов, отличающие их от других видов специальных фондов.

Ключевые слова: Внебюджетные фонды, финансовые ресурсы, финансы, бюджет, финансовая система, экономика.

Yakovenko Ch.V.
Student of the faculty of innovative business and Economics
Academy of marketing and socially-information technologies (IMSIT)
Russia, Krasnodar
Scientific Director
Saenko V.I.
PhD in Economics
Assistant Professor of Department BPiEB
Academy of Marketing and Social Technologies
Russia, Krasnodar

THE ESSENCE OF OFF-BUDGET FUNDS AND THEIR DISTINCTIVE FEATURES

Annotation:

This article reveals the essence of extra-budgetary funds and their role as a financial institution that provides an effective redistribution of financial resources. The article defines the specific features of extra-budgetary funds that distinguish them from other types of special funds.

Keywords:

Extra-budgetary funds, financial resources, finance, budget, financial system, economy.

Денежные фонды являются финансовой категорией, так как образуются и расходуются в ходе распределения и перераспределения

стоимости ВВП. Фондовая форма формирования и использования финансовых ресурсов широко распространена в современной финансовой системе и применяется как в ходе управления централизованными финансами, так и в организации финансов хозяйствующих субъектов.

Предшественниками внебюджетных фондов являлись специальные фонды, которые появились задолго до возникновения бюджета для решения государством конкретных задач. Они носили, как правило, временный характер и прекращали своё существования по мере достижения органами власти поставленной цели. Поскольку роль государства возрастала всё больше, росли и государственные расходы. Они становились постоянными и более значительными по объёму, а для их покрытия требовались постоянные источники финансового обеспечения. Впоследствии постоянные государственные расходы, обеспеченные систематическими доходами в виде налогов, сборов и пошлин, приняли форму бюджета.

Однако механизм перераспределения финансовых ресурсов с помощью специальных фондов не теряет своей актуальности и в настоящее время. Роль и значение фондов постоянно меняются в зависимости от социально-экономической ситуации и политики государства. Основная цель любого специального фонда заключается в обособлении денежных средств из гласных, общепринятых финансовых потоков для защиты и реализации особых интересов [3].

Чем сложнее государственное устройство страны, тем больше в ней различных фондов. На количество фондов влияют три объективных фактора:

1. Численность собственников.
2. Размеры финансовых ресурсов.
3. Потребности и среда.

Развитие экономических отношений, связанное с интеграцией и концентрацией капитала, появлением крупнейших транснациональных компаний, финансово-промышленных групп, привело к тому, что создателями специальных фондов стали выступать наряду с государством частные компании [2].

В современной экономической литературе наблюдается смешение понятий «фонд», «внебюджетный фонд» и «специальный фонд». Некоторые авторы используют данные термины как синонимы, другие разделяют эти понятия, но не приводят чётких сущностных признаков внебюджетного фонда, которые отличали бы его от других видов фондов.

Понятие «фонд» имеет иностранное происхождение – от франц. Fond, лат. Fundus, англ. Fund. Традиционно под фондом понимаются:

– капитал, запас материальных или денежных средств, которые предназначены для особых целей;

– организации, осуществляющие социальную или благотворительную деятельность.

Рассматривая фонды как накопления денежных или материальных средств, можно говорить о том, что они существуют у любого

экономического субъекта (государства, коммерческих и некоммерческих организаций, домашних хозяйств), если данный субъект сознательно и планомерно осуществляет формирование и использование своих ресурсов.

Процесс формирования и использования фондов отдельного хозяйствующего субъекта, направлен на удовлетворение его внутренних нужд и потребностей и, как правило, не затрагивает интересов других субъектов. Однако в создание фондов отраслевого, социального, благотворительного назначения (в том числе на национальном и международном уровне) свой вклад вносят различные экономические субъекты, а использование таких фондов затрагивает интересы общества в целом. Поэтому функционирование таких фондов должно носить открытый и публичный характер. При этом наибольшая обособленность средств и наилучшая эффективность управления ими достигается в том случае, когда денежным фондом управляет специализированная организация. В современных условиях специальные фонды представляют собой механизм перераспределения национального дохода, а иногда и части национального богатства, с целью защиты интересов отдельных социальных групп населения, решения конкретных задач экономического характера на макро- и микроуровне [1].

Таким образом, можно выделить основные черты специального фонда как формы образования и расходования финансовых ресурсов:

- наличие специфических целей использования средств;
- обособленность от других денежных фондов экономических субъектов;
- установление определённых видов доходов и поступлений в фонд;
- планомерность формирования и использования.

Чертами специальных фондов обладают как средства, аккумулируемые специальными некоммерческими организациями (с одноимённым названием «фонд»), так и обособленные денежные средства, находящиеся в собственности или доверительном управлении экономических субъектов. Например, паевые инвестиционные фонды, объединённые фонды банковского управления, резервы и фонды страховых и кредитных институтов, денежные фонды предприятий, а также целевые, резервные фонды и фонды бюджетного регулирования, которые создаются в бюджетах органов власти.

Для того чтобы разобраться в сущности понятия «внебюджетный фонд» его необходимо рассматривать одновременно с понятием «бюджет».

Часто бюджет определяется, как денежный фонд (централизованный), который формируется и используется для выполнения государственных целей и задач. Субъектом, который формирует и использует бюджетные средства, является орган власти. В свою очередь органы власти могут создавать обособленные фонды как внутри бюджета (резервные фонды, фонды межбюджетного регулирования), так и за рамками бюджета – для решения наиболее важных социальных и экономических задач. Таким

образом, внебюджетные фонды могут быть созданы только по решению органа власти и должны находиться в государственной (муниципальной) собственности. В связи с этим нельзя рассматривать как внебюджетные фонды негосударственные пенсионные фонды, акционерные инвестиционные фонды, а также денежные фонды, создаваемые и управляемые общественными организациями. Для последних наиболее целесообразным будет определение «специальный общественный фонд».

Таким фондом должен признаваться фонд, формируемый за счёт объединения средств различных экономических субъектов на добровольной основе и используемый для решения специфических целей и задач [4].

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что внебюджетный фонд относится к специальным фондам, и обладает их чертами, однако он имеет и свои специфические черты, отличающие его от других видов специальных фондов, к ним относятся:

– Создаётся по решению органов власти.

– Находится в собственности публично-правовых образований (федеральная, региональная и муниципальная собственность).

– Обособлен от бюджетов государственной и муниципальной власти.

– Доходы внебюджетного фонда формируются за счёт специальных взносов и налогов, которые взимаются на обязательной основе или за счёт бюджетных ассигнований.

– Управляет фондом государственное (муниципальное) учреждение, которому имущество передаётся на праве оперативного управления.

Финансовая система – совокупность сфер и звеньев финансовых отношений, в процессе которых образуются и используются фонды денежных средств. Все финансовые отношения укрупнено могут быть разделены на финансы, связанные с формированием и использованием централизованных денежных фондов органов власти, и финансы, опосредующие кругооборот децентрализованных денежных фондов организаций.

Главное отличие специальных общественных фондов и внебюджетных фондов от других видов фондов – это их правовой статус юридического лица. Учредителями внебюджетных фондов, которые создаются в форме бюджетных учреждений, выступают органы власти. Учредителями специальных общественных фондов, которые создаются в форме фондов, являются граждане и юридические лица на добровольной основе. Органы государственной власти и органы местного самоуправления могут оказывать общественным фондам финансовую поддержку в соответствии с федеральным законом «О некоммерческих организациях» от 12.01.1996 № 7-ФЗ.

Цель внебюджетных фондов заключается в удовлетворении специфических потребностей субъектов.

Исторически внебюджетные фонды создавались двумя путями:

– выделение из бюджета определенных, особо значимых расходов и создание отдельных фондов для их финансирования;

– формирование фондов с собственными источниками доходов для финансирования вновь появившихся у государства расходов.

Функции внебюджетных фондов аналогичны функциям всех финансовых категорий. Главная из них – перераспределение финансовых потоков.

Как явление внебюджетные фонды выступают, с одной стороны, финансовой категорией, а с другой – субъективным стоимостным инструментом экономической деятельности. Как финансовая категория внебюджетные фонды выражают совокупность экономических отношений между субъектами по поводу формирования и использования денежных ресурсов для удовлетворения специфических потребностей.

Субъективный характер внебюджетных фондов заключается в том, что они функционируют через конкретную деятельность особых финансовых организаций. Эта особенность порождает контрольную и регулирующую функции, которые призваны обеспечивать эффективное использование фондов.

Таким образом, являясь государственными (муниципальными) финансово-кредитными учреждениями, внебюджетные фонды с одной стороны, играют роль финансового института, обеспечивающего эффективное перераспределение финансовых ресурсов, а с другой, роль органа управления государственными (муниципальными) финансами.

Использованные источники:

1. Довгая А.В. Государственные внебюджетные фонды: учеб. пособие. М.-Берлин: Директ-Медиа, 2016. – 132 с.
2. Подъяблонская Л.М. Государственные и муниципальные финансы: учеб. пособие. М.: Юнити-Дана, 2015. – 559 с.
3. Поляк Г.Б. Государственные и муниципальные финансы: учеб. пособие. М.: Юнити-Дана, 2017. – 391 с.
4. Газарян Р.А., Погосян В.В Государственные внебюджетные фонды РФ: проблемы функционирования и пути их решения // https://moluch.ru. – 2015. – № 24. [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://moluch.ru/archive/104/24595/ (дата обращения 18.12.2018).

УДК 33

Яковенко К.В.
студент
факультет инновационного бизнеса и экономики
научный руководитель: Харсеева А.В., к.филос.н.
доцент
кафедра бизнес процессов и экономической безопасности
Академия маркетинга и социально-информационных технологий ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

Аннотация

Представленная статья раскрывает проблемы финансового состояния предприятия и факторы помогающие поддерживать свою финансово-хозяйственную деятельность на достаточном уровне под воздействием внешних неблагоприятных факторов, таких как экономический кризис. В статье определены и классифицированы различные факторы, влияющие на экономическую устойчивость предприятия как положительно, так и отрицательно.

Ключевые слова

Кризис, финансовая устойчивость, финансовое состояние, финансовые ресурсы, инвестирование, ликвидность, неплатежеспособность, банкротство.

Yakovenko Ch.V.
Student of the faculty of innovative business and Economics
Academy of marketing and socially-information technologies (IMSIT)
Russia, Krasnodar
Scientific adviser
Kharseeva A.V.
Candidate of Philosophy Sciences
assistant professor of business processes and economic security Department
Academy of marketing and social and information technologies (IMSIT)
Russia, Krasnodar

FACTORS AFFECTING FINANCIAL SUSTAINABILITY OF THE ENTERPRISE IN THE ECONOMIC CRISIS

Annotation

The article reveals the problems of the financial condition of the enterprise and the factors that help to maintain its financial and economic activities at a sufficient level under the influence of external adverse factors such as the economic crisis. The article identifies and classifies various factors that affect the economic stability of the enterprise both positively and negatively.

Keywords
Crisis, financial stability, financial condition, financial resources, investment, liquidity, insolvency, bankruptcy.

В современных рыночных условиях кризис экономической системы может возникать в результате банкротства одного или ряда предприятий, эффект от которого распространяется цепной реакцией разнообразных механизмов и затрагивает систему в целом. Основой стабильности положения предприятия в таких условиях, служит его финансовая устойчивость. Финансовая устойчивость – это итоговый показатель, который характеризует финансовое состояние хозяйствующего субъекта в целом. Она отражает такое соотношение финансовых ресурсов, при котором предприятие, свободно маневрируя денежными средствами, способно, путем эффективного их использования, обеспечить бесперебойный процесс производства и реализации продукции, услуг, а также затраты по его расширению и обновлению [1].

Финансовая устойчивость обусловлена различными факторами, такими как стабильность экономической среды, в непосредственных условиях которой осуществляет свою деятельность предприятие, результативность его функционирования, эффективного и своевременного реагирования на стремительно меняющиеся внутренние и внешние факторы, особенно на такие как экономический кризис. Актуальность представленной темы заключается в том, что в условиях экономического кризиса, важнейшей задачей является обеспечение финансовой устойчивости предприятия. Её можно признать, если при неблагоприятных изменениях внешней среды, оно продолжает функционировать согласно установленным нормам, в полном объеме и своевременно выполнять обязательства перед своим персоналом, поставщиками, кредиторами, бюджетными и внебюджетными фондовыми организациями, а также выполнять текущие планы и намеченные программы по своему развитию и расширению. Даже в стабильных состояниях внешней среды, финансовые возможности предприятия, в подавляющем большинстве, всегда ограничены.

Задачи обеспечения предприятию стабильной финансовой устойчивости состоит в том, чтобы эти ограниченные финансовые возможности не превышали критических пределов. Так же, при финансовом планировании, очень важно соблюдать осмотрительность в формировании резервов на случай возникновения непредвиденных обстоятельств, таких как экономический кризис, которые могут привести к потере финансовой устойчивости предприятия. В результате влияния экономического кризиса, складывается не простая экономическая ситуация, требующая более детального анализа финансового состояния и устойчивости предприятия. При ее анализе, в условиях экономического кризиса, необходимо исследовать финансовую устойчивость за несколько лет и выработать динамику состояния предприятия на протяжении планируемого периода.

Анализ финансовой устойчивости позволяет исследовать фактические данные, находить резервы увеличения эффективности производства, давать оценку результатов деятельности, принимать управленческие решения, разрабатывать стратегию развития предприятия. В результате этого, становится видна финансовая устойчивость предприятия в целом, что позволяет поддерживать ее на благоприятном уровне, и разрабатывать эффективные мероприятий, способствующие росту финансовой устойчивости компании (таблица 1).

Таблица 1 - Финансовая устойчивость предприятия, классифицированная по различным признакам

1. По источнику возникновения: - внешняя; - внутренняя. 2. По времени: - долгосрочная; - краткосрочная. 3. По отношению к запасам: - абсолютная; - стабильная; - неустойчивая; - кризисная.	4. По достаточности составляющих: - ликвидная; - платежная; - активная; - имущественная; -инвестиционно-привлекательная. 5. По масштабам производства: - высокая; - средняя; - низкая. 6. По времени наблюдения: - статическая; - динамическая.

Деление по признаку источника возникновения на внутреннюю и внешнюю финансовую устойчивость обусловлено тем, что предприятие является одновременно субъектом и объектом рыночных отношений в экономике. Также, каждое предприятие обладает возможностями влиять на динамику разных факторов [4].

Внутренняя финансовая устойчивость предприятия зависит от деятельности внутренних факторов самого предприятия. Внешняя устойчивость практически не подвластна предприятию. На наш взгляд, стоит руководствоваться этим делением, моделируя финансово-хозяйственную деятельность предприятия и стремясь управлять его финансовой устойчивостью, осуществляя комплексный поиск резервов в целях повышения эффективности производства.

К внутренним факторам относятся:

- состав и структура финансовых ресурсов;
- оптимальный состав и структура активов;
- состав и структура выпускаемой продукции и оказываемых услуг и др.

Рассмотрим влияние состава и структуры финансовых ресурсов, при этом очень важно обратить внимание не на общую массу прибыли, а на ее распределение для:

- финансирования текущей деятельности (формирование оборотных средств, повышение платежеспособности и ликвидности);
- инвестирования в капитальные затраты и вложения в уставные капиталы других предприятий.

Предприятию надо стремиться к повторному инвестированию полученной прибыли (реинвестированию). Текущую же деятельность необходимо финансировать за счет привлечения краткосрочных кредитов.

Исходя из этого, можно увидеть, что дополнительно мобилизуемые средства оказывают положительное влияние на финансовую устойчивость предприятия. Из этого вытекает следующая закономерность: чем больше может привлечь денежных средств предприятие, тем выше его финансовые возможности, но в связи с этим возрастает и риск — сможет ли предприятие своевременно ответить перед кредиторами по своим обязательствам?

В таком случае предприятие должно привлекать финансовые резервы, созданные для таких целей, которые являются одной из гарантий платежеспособности предприятия. По отношению к предприятию, внешняя устойчивость характеризуется стабильностью экономической среды, в условиях которой осуществляется деятельность предприятия. Зависит она от соответствующей системы управления рыночной экономикой в масштабах всего государства. Внешние факторы, оказывающие влияние на финансовую устойчивость предприятия, охватывают финансово-кредитную политику, проводимую государством, а также принятые им решения.

Экономический кризис - наиболее масштабный неблагоприятный внешний фактор, влияющий на финансовое положение предприятия. Он существенно корректирует деятельность хозяйствующего субъекта. Во время экономического кризиса идет отставание сроков реализации продукции от сроков ее производства. В большом объеме снижаются инвестиции в товарные запасы, что, в результате, сокращает сбыт и негативно влияет на получаемую финансовую прибыль. Существует как внешний кризис (рыночный кризис), так и внутренний кризис предприятия. Главное их отличие в степени влияния предприятия на кризисные факторы.

В условиях экономического кризиса происходит снижение спроса, что, как следствие, ведет к росту неплатежеспособности, а также к обострению конкурентной борьбы. Высокая конкурентная борьба представляет собой важный внешний фактор финансовой устойчивости предприятия.

Серьезными внешними экономическими факторами финансовой устойчивости предприятия в условиях экономического кризиса служат:

- действенность политики, направленная на минимизацию последствий экономического кризиса, по отношению к предприятиям;
- налоговая и кредитная политика, проводимая государством;
- степень развитости финансового рынка;

- развитость страховой деятельности в государстве;
- внешнеэкономические связи.

Изучая внешние факторы необходимо учитывать, что экономическая и финансовая стабильность любого предприятия имеет прямую зависимость от общей политической стабильности государства. Проводя анализ текущей финансовой устойчивости предприятия, необходимо акцентировать внимание на обеспечении запасов источниками финансирования, так как, в противном случае вся деятельность предприятия ставится под угрозу. В планировании краткосрочной финансовой устойчивости предприятия, основное направление это анализ и оценка величины, структуры и динамики запасов, а также сбалансированный ритм производства [5].

Анализируя долгосрочную финансовую устойчивость предприятия, следует особо уделить внимание анализу структуры капитала (соотношению собственных и заемных источников финансирования), так как его правильная оценка позволит определить платежеспособность предприятия в долгосрочной перспективе. Для стабильного функционирования собственного капитала предприятия очень часто недостаточно, в связи с этим, для увеличения доходов и прибыли предприятия пользуются заемные источниками [3].

Оценивая эффективность структуры капитала, можно выработать долгосрочную финансовую устойчивость предприятия. Структура капитала представляет собой соотношение собственных и заемных источников. Очень важно уделить внимание на соотношение долгосрочных заемных средств с собственным капиталом, а не всей массе обязательств, потому что, для текущей деятельности предприятия, финансирование привлекается краткосрочными обязательствами. По мнению автора, оценка долгосрочной финансовой устойчивости предприятия, в перспективах развития бизнеса, наиболее важна. Однако современная экономическая действительность в нашей стране не позволяет предприятиям активно привлекать для финансирования бизнеса различные долгосрочные финансовые инструменты (ипотека, лизинг). Исходя из этого, оценивать долгосрочные перспективы развития бизнеса в нашей стране практически невыполнимая задача.

Таким образом, текущая и долгосрочная финансовая устойчивость предприятия характеризуются различным набором показателей. Одну из главных ролей в оценке финансовой устойчивости предприятия занимают собственные запасы и их обеспеченность источниками финансирования. Так в состав источников финансирования относят: собственные оборотные средства, нормальные источники покрытия (к ним относятся: собственные оборотные средства; кредиты и займы, кредиторские задолженности перед поставщиком.).

Как уже было определено, финансовая устойчивость по времени наблюдения может быть статической и динамической. Динамическая устойчивость предприятия тесно связана с его статической финансовой устойчивостью, добавляя фактор времени и отображая возможность системы

сохранять устойчивость в течение различного временного промежутка. А теперь попробуем связать признаки достаточности составляющих факторов и времени наблюдения.

1. Ликвидная статическая устойчивость - это способность предприятия ответить, в момент предъявления, по своим срочным обязательствам. В свою очередь динамическая ликвидная устойчивость отличается тем, что эта способность сохраняется на протяжении длительного отрезка времени и при возникновении различных воздействий.

2. Платежная статистическая устойчивость - это когда предприятие способно непрерывно в течение длительного периода времени отвечать по своим краткосрочным обязательствам. Главное отличие динамической платежной устойчивости от статической, заключается в том, что динамическая платежная устойчивость проявляет себя на протяжении более длительного отрезка времени. При этом необходимо учитывать возможные внутренние и внешние воздействия, такие как: структурные изменения активов и пассивов предприятия; изменения цен; увеличение темпов роста затрат, превышающих темпы роста выручки; финансовые кризисы и др.

3. Статическая активная устойчивость предприятия определяется возможностью предприятия вести финансово - хозяйственную деятельность, сохранять и поднимать объемы производства, занимать стабильную позицию на рынке [2]. В свою очередь динамическая активная устойчивость определяется возможностью предприятия сохранять такие способности в течение длительного промежутка времени.

4. Имущественная устойчивость — выражается в способности предприятия помимо владения правами, различными средствами и ресурсами (финансовые, производственные и т.д.), но и поддерживать их на ликвидном уровне, а также возможность поддержания необходимого уровня комплексной устойчивости.

5. Предприятие обладает такой устойчивостью, как инвестиционная привлекательность, если ему свойственны: ликвидность, платежность, активность и имущественная устойчивость [3].

Далее рассмотрим, как диверсификация представляет собой еще один фактор, помогающий сохранить финансовую устойчивость предприятия в условиях экономического кризиса. Когда предприятие расширяет ассортимент выпускаемой продукции и осваивает новый рынок сбыта, оно обладает более объемными источниками финансирования как внутренними, так и внешними, нежели вновь образованные предприятия, исходя из этого, легче перенесет негативные последствия возможного экономического кризиса. Грамотное использование этого фактора позволит балансировать между эффектом равенства условий на определенном сегменте рынка (конкурентоспособностью) и не оправдывающим цели межотраслевым переливанием капитала (растратой средств). А также дает возможность сохранить более устойчивое финансовое положение под воздействием внешних неблагоприятных факторов.

Таким образом, финансовая устойчивость предприятия представляет собой характеристику его деятельности и финансового благосостояния, является результатом текущего, финансового и инвестиционного развития, служит показателем для привлечения инвестиций, позволяет предприятию отвечать по своим обязательствам, противостоять внешним отрицательным факторам и представляет собой прогноз для дальнейшего развития. Надежная финансовая устойчивость дает предприятиям преимущества в привлечении новых инвесторов, получении кредитов и ссуд, самостоятельном выборе поставщиков и потребителей. В таком случае предприятие получает возможность быть более независимо от неожиданного изменения финансовой системы в целом, и соответственно, создается меньше предпосылок для неплатежеспособности и банкротства.

Использованные источники:

1. Гиляровская, Л.Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих организаций: учебное пособие / Л.Т. Гиляровская. А.В. Ендовицкая. – Москва: ЮНИТИ – ДАНА, 2016 – 159 с.
2. Гребенщикова, Е.В. Финансовая устойчивость промышленного предприятия и способы ее обеспечения :дис. …канд. экон. наук / Е.Е. Гребенщикова МАИ.— Москва, 2017. — 186 с.
3. Зайков, В.П., Селезнева, Е.Д., Харсеева, А.В. ФИНАНСОВЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ: теория, стратегия, организация (учебное пособие) / М: Вузовская книга, 2012, 340 с.
4. Харсеева, А.В. Подходы к изучению финансового состояния предприятия // Теория и практика общественного развития. №2 (10), 2008 157-162 с.
5. Шеремет, А.Д., Негашев Е.В. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций: учебное пособие / А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев. - Москва: ЮНИТИ – ДАНА, 2015 – 208 с.

УДК 336

Яковенко К.В.
студент
факультет инновационного бизнеса и экономики
научный руководитель: Мадатова О.В., к.э.н.
доцент
кафедра бизнес процессов и экономической безопасности
Академия маркетинга и социально-информационных технологий ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ОСОБЕННОСТИ И ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РЕФИНАНСИРОВАНИЯ ЦБ РФ

Аннотация

Представленная статья раскрывает необходимость рефинансирования, в целях влияния на ликвидность системы кредитования Российской Федерации, что в свою очередь будет вкладом в устойчивость и в увеличение масштабов функционирования банковской сфер.

Ключевые слова

Рефинансирование, ликвидность, устойчивость, Банк России, экономика, кредитная организация, кредит, кредитование, банковские активы, финансово-кредитная политика.

Yakovenko Ch.V.
Student of the faculty of innovative business and Economics
Academy of marketing and socially-information technologies (IMSIT)
Russia, Krasnodar
Scientific adviser
Madatova O.V.
Candidate of Economic Sciences
assistant professor of business processes and economic security Department
Academy of marketing and social and information technologies (IMSIT)
Russia, Krasnodar

FEATURES AND MAIN TRENDS IN THE CBR REFINANCING

Annotation

The presented article reveals the need for refinancing in order to influence the liquidity of the credit system of the Russian Federation, which in turn will contribute to the stability and increase the scale of functioning of the banking sector.

Keyword

Refinancing, liquidity, stability, Bank of Russia, economy, credit institution, credit, lending, Bank assets, financial and credit policy.

Последние годы знаменательны глобальными изменениями в системах банковской сферы некоторых стран, и России в частности. Сейчас, когда

формируются рыночные отношения, к работе банковской сферы предъявляются другие требования. Возникала необходимость рефинансирования, в целях влияния на ликвидность системы кредитования России. Это будет вкладом в устойчивость и в увеличение масштабов функционирования банковской сферы.

Концентрация эффективности в политике кредитования Центрального банка возникает, когда реализуется весь спектр возможных инструментов экономики в целенаправленном порядке. Денежно кредитная сфера совершенствуется, при совместной работе государства и Центрального банка РФ. Существование в экономике достаточного количества денежных средств и кредитов, требующихся для экономического развития, является целью финансово-кредитной политики ЦБ РФ. Основной инструмент реализации – проведение рефинансирования коммерческих банков ЦБ РФ [1].

Цель рефинансирования - иметь направление на оказание поддержки кредитным организациям, способствующим росту экономики, следовательно, повышению росту уровня жизни в стране.

Трудности банковской сферы:

1. Низкая капитализация;
2. Повышение количества банков с минимальными показателями достатка финансового капитала;
3. Повышенная концентрация банковских активов;
4. Недостаток ликвидности у негосударственных банковских организаций;
5. Невыгодные условия кредитования;
6. Ухудшение уровня экономической монетизации.

В рамках политики рефинансирования Центральный банк определяет инструменты рефинансирования, ставки рефинансирования, объем рефинансирования. Ставки рефинансирования Центрального банка Российской Федерации за период с 01.01.2016 по 2018г. представлены в таблице 1.

Вероятность получения кредитов рефинансирования и их масштабы находятся в зависимости от ряда моментов, и для начала от состояния денежно-кредитной сферы державы, экономического положения кредитополучателя. Обычно, объектом рефинансирования считаются банковские университеты, хотя в отдельных государствах они распространяются и на небанковские кредитные учреждения.

Кредиты рефинансирования различаются исходя из следующих критериев:

- формы обеспечения (учетные и ломбардные);
- сроков использования (краткосрочные - на 1 или несколько дней и среднесрочные - на 3-4 месяца);
- методов предоставления (прямые кредиты и кредиты, реализуемые центральным банком через кредитные аукционы);
- целевого характера (корректирующие и сезонные кредиты).

Таблица 1 - Ставки рефинансирования Центрального банка Российской Федерации за период с 01.01.2016 по 2018г.

Период действия ключевой ставки	Ключевая ставка (ставка рефинансирования) - %
С 17 сентября 2018г.	7,50
С 26 марта 2018 года – по 16 сентября 2018г.	7,25
С 12 февраля 2018 года – по 25 марта 2018г.	7,50
С 18 декабря 2017 года – по 11 февраля 2018г.	7,75
С 30 октября 2017 года – по 17 декабря 2017г.	8,25
С 18 сентября 2017 года – по 29 октября 2017г.	8,50
С 19 июня 2017 года – по 17 сентября 2017г.	9,00
С 02 мая 2017 года – по 18 июня 2017г.	9,25
С 27 марта 2016 года – по 01 мая 2017г.	9,75
С 19 сентября 2016 года – по 26 марта 2016г.	10,00
С 14 июня 2016 года – по 18 сентября 2016г.	10,50
С 01 января 2016 года – по 13 июня 2016г.	11,00

В настоящее время проведение реформ в банковской сфере, с целью укрепления устойчивости и повышения качества становятся все более актуальными и находят самые различные пути решения. Банк России продолжает участвовать в закреплении на уровне законодательства возможности привлечения Агентства по страхованию вкладов. Все больше ужесточаются условия ограниченности объемов ресурсов, находящихся у кредитных организаций. ЦБ РФ планирует использовать аукционы для кредитных организаций.

Состояние экономики ухудшается из-за нехватки банковских активов. Возможный путь решения – использование государственных средств. Вклады населения недостаточны для развития кредитования, сфера бизнеса мало заинтересована банковским сектором, привлечение иностранного финансирование, чревато кредитной зависимостью [4].

Внутридневные кредиты – самый востребованный вид способов рефинансирования. Их объем по итогу 2018 года превышает 80% от всего выданного ЦБ РФ.

Второе место занимают кредиты, обеспеченные активами и поручительствами 8 894 876,11 млн. руб. или 14,7%. Объем предоставленных кредитов овернайт по итогам трех кварталов 2018г. составил 219 026,16 млн. руб. или 0,36%, а объем предоставленных ломбардных кредитов – 0,003% [7].

Совершенствование системы рефинансирования, можно достичь:

1. Предоставлением финансовых средств на срок до недели, для кредитных организаций без залогов;

2. Созданием межбанковской площадки рефинансирования под управлением ЦБ РФ;

3. Совершенствованием системы просчета рисков в секторе.

В настоящее время проведение реформ в банковской сфере, с целью

укрепления устойчивости и повышения качества продолжаются. Банк России продолжает участвовать в закреплении на уровне законодательства возможности привлечения Агентства по страхованию вкладов. Условия ограниченности объемов финансов, находящегося у кредитных организаций, ЦБ РФ планирует использовать аукционы для кредитных организаций.

Анализ вышесказанного определяет тенденции рефинансирования. В России наблюдается активное развитие системы рефинансирования, присутствуют характерные черты рыночного типа.

Период наблюдения за состоянием этой сферы показал, что происходила неоднократная смена расширения объемов рефинансирования и периодов кризисного спада.

Характерные черты рефинансирования:

1. Повышаются объемы рефинансирования банков;
2. Увеличивается значимость формирования ресурсов банковской сферы;
3. Развивается региональное рефинансирование;
4. Снижаются процентные ставки по операциям;
5. Расширяется использование ЦБ РФ операций рефинансирования и применение рыночных механизмов [3].

Стоит отметить, что в процессе рефинансирования банковская сфера зачастую сталкивается с такими трудностями, как:

1. Низкая капитализация. Как правило, эта проблема касается не только самих банков. В данном случае требуется поддержка государства, привлечение инвесторов с высоким рейтингом, чтобы обеспечивать должный уровень прибыли банков.
2. Повышение количества банков с минимальными показателями достатка финансового капитала. ЦБ РФ проводит агрессивную политику в этом направлении.
3. Повышенная концентрация банковских активов. Банк России стремится создать благоприятные условия для концентрации банковских активов, в частности облегчает нормативно и процессуально слияние, присоединение и консолидацию кредитных организаций.
4. Недостаток ликвидности у негосударственных банковских организаций. На сегодняшний день статистика показывает, что Центральным Банком России такие банки взяты на особый контроль. И все чаще ему приходится прибегать к крайним мерам наказания в отношении таких кредитных организаций – отзыв лицензии на осуществление банковской деятельности.
5. Ухудшение уровня экономической монетизации. Данная проблема, конечно, носит более глобальный характер и затрагивает всю экономику страны, а не только банковский сектор.

Собственно, в текущее время реформы в финансовом секторе продолжаются. Стратегическими целями данных преображений считаются: закрепление стойкости банковской системы; увеличение свойства

реализации финансовым сектором функций по аккумулированию сбережений народонаселения, средств компаний, их трансформации в кредиты и вложения; предупреждение применения кредитных организаций для недобросовестной коммерческой практики. Центральный Банк РФ продолжит роль в работе, направленной на закрепление устойчивого положения банковской системы [5].

Из вышесказанного следует, что современный этап развития экономической ситуации в России, имеет потребность в замедлении процесса инфляции и применении всех возможных инструментов для стимулирования экономического роста. Важнейшие значение для России имеет денежно-кредитная политика ЦБ РФ. Она отличается активным использованием всех возможных методов и инструментов воздействия в целях обеспечения укрепления и устойчивости банковской сферы.

Это значит, существует необходимость результативно функционирующей системы рефинансирования кредитных организаций. Такая системы должна обладать активной системой кредитования между банками, ЦБ РФ должен обеспечить для банковской сферы требующееся доступное рефинансирование. Введение новой системы может позволить повысить качество рефинансирования банковской деятельности за счет совокупности возможностей признанных ЦБ подходящими для предоставления краткосрочных займов.

Этот метод преобразования кредитного рынка страны, дает возможность для его участников сохранять функциональность системы экономики России согласно мировому уровню.

Использованные источники:

1. Астрелина В.В. Управление ликвидностью в российском коммерческом банке : учеб. пособие / В.В. Астрелина, П.К. Бондарчук, П.С. Шальнов. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 175 с.
2. Братко А.Г. Центральный банк в банковской системе России: монография. – М.: СПАРК, 2015. – 345 с.
3. Лаврушин О.И. Банковское дело. Современная система кредитования. - М.: КноРус, 2016. - 300с.
4. Мадатова О.В. Экономическая безопасность (Раздел II Основы экономической безопасности РФ): конспект лекций – Краснодар: НЭЦПО КК, 2017. – 347 с.
5. Прасолова Е.Н. Организация деятельности Центрального банка России: учеб. пособие. – СПб.: СПбГИЭУ, 2017. – 256 с.
6. Улюкаев А.Д. Денежно-кредитная политика России на современном этапе: учеб. пособие. – М.: ЮНИТИ, 2015. – 210 с.
7. Информация по кредитным организациям: Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. Режим доступа: http://www.cbr.ru (дата обращения: 30.11.2018).

УДК 330.3

Якуба А.В.
студент 3 курса
Серая Н.Н.
старший преподаватель
Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ВЛОЖЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В РАЗВИТИЕ С/Х ПРОДУКЦИИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация: В статье анализируется современное состояние вложений инвестиций в развитие с/х продукции Краснодарского края. Также Рассмотрена общая Концепция долгосрочного развития АПК, основанная на реализации экономического механизма устойчивого развития. В результате реализации обозначенных задач ожидается рост эффективности функционирования регионального АПК, что, в свою очередь, обеспечит продовольственную и социальную безопасность края и страны в целом.

Ключевые слова: сельское хозяйство, инвестиции, развитие АПК, государственная поддержка с/х, продовольственная безопасность.

Yakuba A.V., 3rd year student
Kuban State Agrarian University
Russia, Krasnodar
Seraya N.N., senior lecturer
Kuban State Agrarian University
Russia, Krasnodar

INVESTMENT IN THE DEVELOPMENT OF AGRICULTURAL PRODUCTS OF KRASNODAR KRAI

Abstract: The article analyzes the current state of investments in the development of agricultural products of the Krasnodar Territory. Also reviewed is the overall concept of the long-term development of the agro-industrial complex, based on the implementation of the economic mechanism of sustainable development. As a result of the implementation of these tasks, an increase in the efficiency of the functioning of the regional agro-industrial complex is expected, which, in turn, will ensure food and social security of the region and the country as a whole.

Key words: agriculture, investments, development of the agro-industrial complex, state support for agriculture, food security.

Краснодарский край является одним из наиболее стабильно развивающихся регионов РФ, которые показывает высокие темпы инвестиционной активности. Регион обладает основными факторами, необходимыми для развития данного сектора, а именно: близостью к

сырьевой базе, довольно крупным внутренним рынком сбыта, высоким уровнем развития транспортной инфраструктуры (в том числе близостью крупных морских портов), которая дает доступ ко всему рынку Центральной России, а также создает предпосылки для развития товаров на экспорт. Так, за последние пять лет прослеживается стабильное развитие региона в инвестиционном соотношении. В частности, к 2016 г. объем инвестиций достиг более 3,7 трлн. руб. При этом среднегодовой темп роста инвестиций в регионе составлял порядка 116 %.

В 2017 г. объем инвестиций в основной капитал по полному кругу организаций в сопоставимых ценах снизился по сравнению с 2016 г. на 27,3 % и составил 579,9 млрд. руб., в том числе по организациям, не относящимся к субъектам малого предпринимательства и без параметров неформальной деятельности – 436,0 млрд. руб.

Большая часть инвестиций финансировалась за счет привлеченных средств (60,3 %). При этом удельный вес инвестиций, финансируемых из бюджетных источников, составил 14,1 % от инвестиций в основной капитал. Проанализируем объем инвестиций в основной капитал на примере Краснодарского края в таблице 1.

Таблица 1 – Объем инвестиций в основной капитал Краснодарского края

Показатель	2017г.		в % к итогу		2018 г.		в % к итогу	
	млн. руб.	в % к 2016г.	2016г.	2017г.	млн. руб.	в % к 2017 г.	2017 г.	2018 г.
Инвестиции в основной капитал – всего, в том числе	360814	106,1	100	100	223855,6	90,0	100	100
с/х, охота и лесное хозяйство	27500	99,8	111,3	7,6	16801,2	89,3	8,4	7,5
из него с/х, охота и предоставление услуг в этих областях	27496	99,9	111,2	7,6	16768,7	89,2	8,4	7,5
рыболовство, рыбоводство	16,1	38,2	170,0	4,5	32,2	84,6	0,0	0,0
добыча полезных ископаемых	3617	75,8	48,1	1,0	2168,5	82,9	1,1	1,0
добыча топливно-энергетических полезных ископаемых	3039	73,3	48,2	0,8	1640,8	79,8	0,9	0,7

Из данных таблицы 1 мы видим, что объем инвестиций в основной капитал находится на стабильном уровне, что составило 100 % темпа абсолютного прироста. При этом объем инвестиций в сельское хозяйство увеличился на 11,3 %. Это свидетельствует о том, что в настоящее время в Краснодарском крае создан региональный режим благоприятствования инвесторам, формированию инвестиционного имиджа региона.

Вместе с тем приоритетными направлениями инвестирования по видам экономической деятельности являются: транспорт и связь, обрабатывающие производства, сельское хозяйство Краснодарского края (рисунок 1).

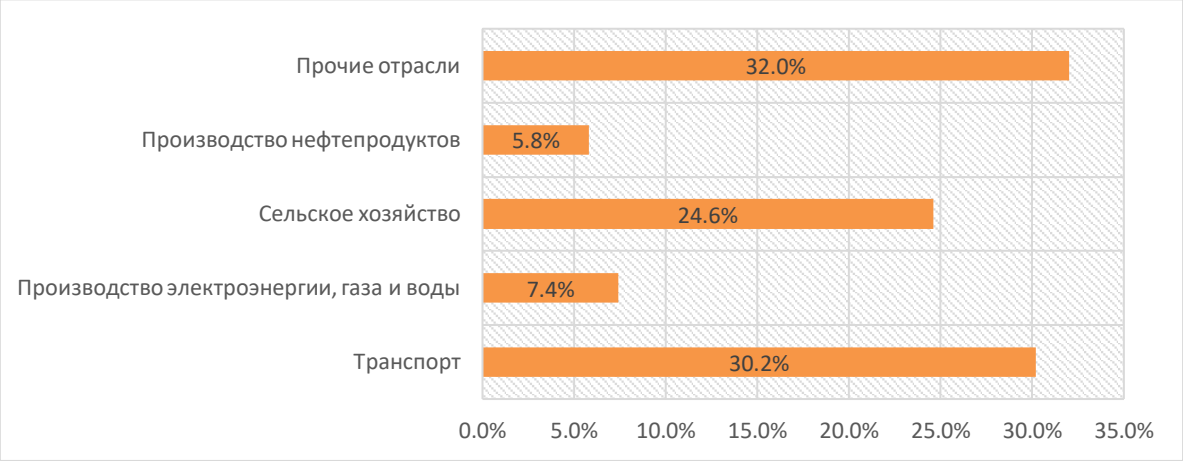


Рисунок 1 – Приоритетные направления инвестирования по видам экономической деятельности в Краснодарском крае.

Краснодарский край – главный сельскохозяйственный регион России, характеризующийся высокой продуктивностью сельскохозяйственного земледелия и животноводства. В то же время регион обладает сельскохозяйственными угодьями (2,1 % от общего количества), обеспечивающими 7,8 % объема отечественного производства отрасли, в том числе 11,4 % продукции растениеводства и 5,2 % продукции животноводства. В крае функционирует около 12,8 тыс. сельхоз предприятий. Так, вклад края в общероссийское производство отдельных видов сельскохозяйственной продукции составляет более 7 % (рисунок 2).

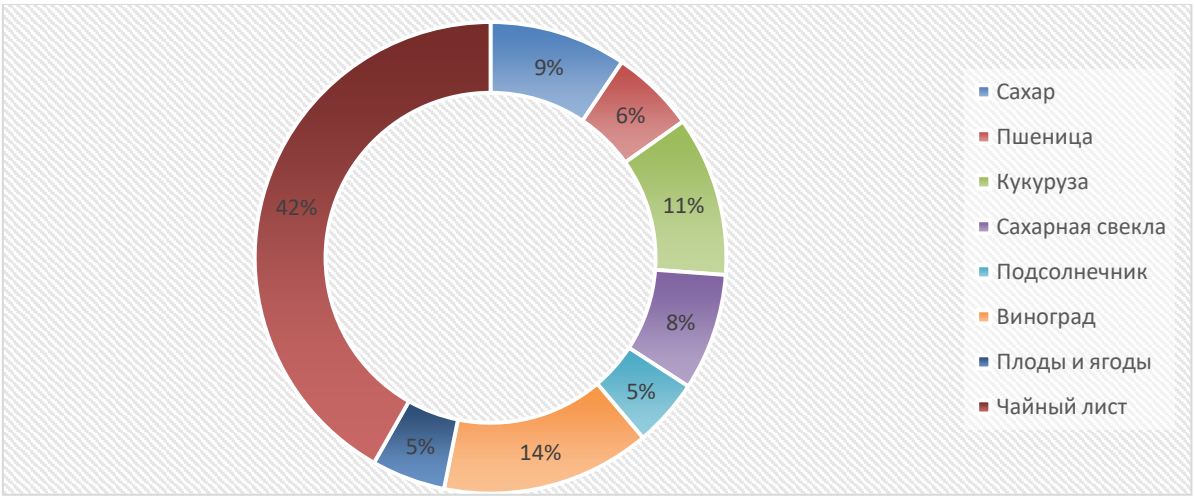


Рисунок 2 – Доля продуктов, произведенных в крае в общероссийских объемах по отдельным видам с/х продукции

Краснодарский край, по сравнению с конкурирующими регионами (Архангельская область, Свердловская область, Саратовская область и т.д.), обладает более теплым и мягким климатом, что создает важное преимущество для выращивания на территории края всего спектра культур умеренного пояса и отдельных культур субтропического пояса. У инвесторов появляется возможность сокращать издержки на отоплении и строительстве производственных зданий и сооружений.

В свою очередь, согласно утвержденной Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 г. развитие южных регионов России основано на использовании конкурентных преимуществ их географического расположения – наиболее благоприятных природно-климатических условиях для сельского хозяйства, высокого рекреационного потенциала, транзитного приморского положения, а также значительных демографических ресурсах. Стратегическими задачами реализации инвестиционной политики края на период до 2020 г. выступают:

1) Рост и укрепление конкурентоспособности отрасли АПК края при помощи целенаправленного формирования территориальных кластеров;

2) Внедрение передовых технологий и заимствование зарубежного опыта в части хозяйствования и методов организации с/х деятельности;

3) Ликвидация административных и нормативно-правовых барьеров, которые возникают при осуществлении производственно-хозяйственной деятельности;

4) Развитие механизмов не только межрегионального, но и международного сотрудничества, направленных на привлечение инвестиций в сельское хозяйство и другие приоритетные отрасли экономики.

С учетом проведенного анализа можно сделать вывод, что инвестиции играют ключевую роль в поддержке и развитии АПК, с их помощью происходит реализация механизма рыночной самоорганизации воспроизводства на всех уровнях управления. В частности, реализации

краевой программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Краснодарском крае» финансовые вложения в отрасль АПК составили 83,5 млрд. руб. При этом важно отметить, что большая часть этих денежных средств, а именно 60 млрд. руб. были направлены на развитие сельского хозяйства. Обозначим, что за счет данных средств в 2016 г. было приобретено 25 тыс. единиц с/х техники, а также 9217 тракторов, 664 кормоуборочных комбайна и 2068 зерноуборочных.

Анализируя развитие с/х продукции и объема инвестиций в с/х отрасль, можно отметить, что за последние несколько лет прослеживается благоприятная тенденция, как для развития отрасли в целом, так и для процветания самих предпринимателей. С 2017 г. отмечается стабильная ситуация по уровню отпускных цен на сельхозпродукцию в основном за счет эффективности агропроизводства. При этом уровень ценовой инфляции составил 14,8 %, что на 1,5 % ниже показателей 2016 г.

Таким образом, в Краснодарском крае созданы благоприятные условия для развития бизнеса. Однако необходима дальнейшая государственная поддержка, заключающаяся в формировании эффективной инфраструктуры бизнеса с/х продукции, а также формирования продовольственной и экономической безопасности, что в целом должно быть закреплено на законодательном уровне.

С учетом вышесказанного с целью привлечения вложений инвестиций в развитие с/х продукции Краснодарского края можно рекомендовать на государственном уровне реализовать меры, направленные на создание благоприятных условий в части импортозамещения. Данная мера приведет к повышению конкурентоспособности отечественной продукции, что тем самым будет способствовать привлечению в данную отрасль для инвесторов.

Также в этой связи для развития отрасли сельского хозяйство в регионе особенно важно уделять внимание субсидированию процентных ставок по кредитам и взносов на страхование сельскохозяйственных рисков, в том числа реализации возможности применения специального льготного налогового режима – единого сельскохозяйственного налога.

Использованные источники:

1. Журба Т.В. Калькулирование себестоимости озимой пшеницы / Т.В. Журба, Н.Н. Серая // В сборнике: Современная экономическая наука: теория и практика Сборник научных статей по итогам IV Международной молодежной научно-практической конференции. 2016. С. 113-118.
2. Серая Н.Н. Затраты и их влияние на формирование себестоимости продукции растениеводства / Н.Н. Серая, С.А. Пидоря // В сборнике: Новые реалии в инновационном развитии экономической мысли Сборник научных статей по итогам V Международной научно-практической конференции. 2017. С. 119-121.
3. Серая Н.Н. Зарубежный опыт управления земельными ресурсами / Н.Н. Серая // В сборнике: Современная экономика: проблемы, пути решения,

перспективы сборник научных трудов Международной научно-практической конференции, посвященной 20-летию экономического факультета. 2014. С. 148-152.
4. Серая Н.Н. Агропромышленный комплекс Краснодарского края / Н.Н. Серая // В сборнике: Стратегия развития современной экономической науки в условиях глобализации и трансформации экономики Сборник статей по материалам III международной научно-практической конференции. 2015. С. 118-120.
5. Серая Н.Н. Прогноз урожайности зерновых культур в Краснодарском крае / Н.Н. Серая // Труды Кубанского государственного аграрного университета. 2014. № 50. С. 30-33.
6. Серая Н.Н. Прогноз урожайности зерновых культур в Краснодарском крае / Н.Н. Серая // Труды Кубанского государственного аграрного университета. 2014. № 50. С. 30-33.
7. Clustering of modern industrial enterprises as a criterion of successful activity Prokhorova V.V., Chernikova V.E., Novoselova N.N., Hendon A.L., Seraya N.N. International Journal of Applied Business and Economic Research. 2017. Т. 15. № 23. С. 393-402.

УДК 336.22

Якубов Н.А.
студент 3 курса
Институт права
научный руководитель: Цельникер Г.Ф., к.ю.н.
кафедра публичного права
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ ЗА ДОХОДАМИ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ ОТ СДАЧИ В АРЕНДУ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА

Аннотация: Налоговые правоотношения, являются ключевым источником пополнения государственного бюджета всех уровней, что в свою очередь, позволяет обеспечивать государству собственный функционал.

Право частной собственности незыблемо, будь – то физическое либо юридическое лицо, имеет право самостоятельно распоряжаться своей собственностью, в частности, недвижимостью, что подразумевает также право продажи и передачи последней в наем на оплатной основе.

Арендные правоотношения в сфере жилой недвижимости, достаточно распространены в РФ, в тоже время, указанный рынок, по сути является «серым», учитывая тот факт что преимущественно расчетная составляющая указанных правоотношений осуществляется в наличной форме, при этом присутствуют случаи когда договорные правоотношения, вообще между сторонами в надлежащей (письменной) форме не заключаются, что затрудняет контролирующему органу

осуществление соответствующего налогового контроля.

В данной статье проанализированы общие подходы к прямому налогообложению физических лиц, а также осуществлена общая характеристика существующих подходов а также тенденций налогового мониторинга на рынке найма жилья в РФ.

Ключевые слова: налоговый контроль, рынок жилой недвижимости РФ, налоговые обязательства.

Yakubov N.A.
3rd year student of the Institute of law
Samara state University of Economics
Russia, Samara
scientific supervisor: Celniker G.F.
K. Yu.n. Department of public law
Samara state University of Economics
Russia, Samara

TAX CONTROL OVER INCOMES OF PHYSICAL PERSONS FROM RENT OF IMMOVABLE PROPERTY

Abstract: Tax relations are a key source of replenishment of the state budget at all levels, which in turn allows the state to provide its own functionality.

The right of private property is inviolable, whether natural or legal person, has the right to dispose of their own property, in particular, real estate, which also implies the right to sell and transfer the latter in hiring on a fee basis.

Rental legal relations in the field of residential real estate are quite common in the Russian Federation, at the same time, this market, in fact, is "gray", given the fact that the predominantly settlement component of these legal relations is carried out in cash, while there are cases when contractual legal relations, generally between the parties in the proper (written) form are not concluded, which complicates the Supervisory authority the implementation of the relevant tax control.

This article analyzes the General approaches to direct taxation of individuals, as well as the General characteristics of existing approaches and trends of tax monitoring in the rental market in the Russian Federation.

Keywords: tax control, residential real estate market of the Russian Federation, tax liabilities.

Выделение налога на доходы физических лиц (англ. - personal income tax) и налога на прибыль предприятий (англ. - corporate income tax) в отдельную группу, связано с рядом причин.

Необходимость налогообложения прибыли предприятий некоторыми учеными ставится под сомнение.

Поскольку, так или иначе, в конечном итоге налоги платят все равно люди.

При рационально организованной системы прямого налогообложения

подоходный налог должны уплачивать индивиды из всех их доходов, полученных из любых источников, в частности и от операций с недвижимым имуществом.

Следует отметить, что рынок аренды недвижимости начал активно развиваться в России в классическом понимание в начале 90-х годов, в тоже время начало внедряться и законодательство предусматривающее аспекты налогообложение, которое прогрессивно трансформировалось, на данный момент вопросы налогообложения, в частности и анализируемых транзакций, императивно урегулированы нормами Налогового Кодекса РФ. Несмотря на императивный характер соответствующих предписаний, существует повсеместная, фактическая проблематика, контроля за арендой недвижимого имущества принадлежащего физическим лицам, при этом наиболее остро вопросы мониторинга стоят в соответствующих правоотношениях аренды, в котором участниками (арендодателем и арендатором) являются физические лица.

Содержательный анализ специализированных информационных источников, позволяет обоснованно и мотивированно утверждать, что в июне 2018 года ФНС дала разъяснение, где уточнила, что по запросу банки сообщают налоговикам об открытии и закрытии счетов физлиц уже несколько лет. [6]

С 1 июня 2018 года к обязанности предоставлять справку о наличии счетов, вкладов (депозитов), об остатках и движении денежных средств добавилась такая же обязанность банков в отношении счетов в драгоценных металлах.

Запросить информацию о счетах, вкладах и электронных кошельках налогоплательщика налоговые органы могут только при проведении проверок в отношении этих лиц.

Например, гражданин направил заявление о получении налогового вычета за покупку квартиры, не имея официального дохода. В этом случае, налоговая может заинтересоваться поступлениями на счета такого налогоплательщика.

При этом такие сведения налоговые органы могут запросить при согласии руководителя Управления ФНС России по субъекту РФ или руководства ФНС России, — говорится в разъяснении Федеральной налоговой службы.

Информация о начислении налогов и штрафов за все невыясненные поступления на карты граждан не соответствует действительности».

В июле 2018 года газета «Коммерсант» сообщила, что Федеральная налоговая служба хочет получить право запрашивать у банков информацию о счетах физических лиц вне рамок налоговых проверок, чтобы бороться с незаконным предпринимательством. Однако нужно понимать, что это лишь намерение, которое для претворения в жизнь потребует внесения изменений в Налоговый кодекс РФ. [6]

Более того, против такого намерения ФНС уже публично выступил

Минфин РФ.

Правительство разрабатывает новые меры по выведению рынка аренды жилья из тени. Это следует из материалов Правительства РФ, к национальному проекту «Жилье и городская среда».

При этом можно утверждать, что проблематика налогообложения доходов от активов на рынке, которые принадлежать физическим лицам, присуще не только сегменту жилой, но и сегменту нежилой недвижимости, а также движимому имуществу.

Главная проблема осуществления налогового контроля – который по сути является процедурой, императивно урегулированной нормами Налогового Кодекса РФ, именно в анализируемой сфере, является возможность установления факта осуществления сделок по аренде имущества физическими лицами.

И если при продаже имущества, при которой необходимо например нотариальное удостоверение и государственная регистрация такой сделки, проблем установления соответствующего факта, проблем не возникает, то при аренде , когда соответствующая сделка оформляется в простой письменной форме, (либо же фактически с нарушением действующего законодательства – просто в усной), то установить такой факт достаточно сложно, если не сказать, что практически невозможно.

Кроме того, при аренде имущества, нередки случаи, заключения так называемых мнимых сделок, цель которых в конечном итоге – это сокрытие фактически полученного дохода, и соответственно уклонение от налогообложения.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что государство осознает уровень тенизации рынка найма имущества принадлежащего физическим лицам в РФ, а также сложностей в осуществлении соответствующего налогового мониторинга, в связи с чем необходимо совершенствовать механизм налогового контроля (например приобщение в качестве соответствующей доказательной базы сообщений граждан, с последующей объективной проверкой последних), более предметная синхронизация различных учетных реестров органов государственной власти осуществляющих как налоговый контроль, так и регистрационные действия по регистрации сделок с имуществом. Необходимо также усиление контроля за банковскими транзакциями между физическими лицами, кратное увеличение штрафов, что соответственно позволит вывести рынок сдачи в аренду недвижимого имущества из тени, и обеспечит стабильное пополнение государственного бюджета РФ.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации. [Электронный ресурс]. Режим доступа: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ). [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://nalog.garant.ru/fns/nk/
3. Налоги и налогообложение : учебник для СПО / под ред. Л. Я.

Маршавиной, Л. А. Чайковской. — М.: Издательство Юрайт, 2016. — 503 с. — Серия : Профессиональное образование.
4. Ордынская, Е. В. Организация и методика проведения налоговых проверок: учебник и практикум для СПО / Е. В. Ордынская ; под ред. Л. С. Кири- ной. — М.: Издательство Юрайт, 2015. — 406 с. — Серия: Профессиональное образование.
5. Федеральная Налоговая Служба РФ. Официальный сайт в сети Интернет [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn77/
6. Специализированный информационно – аналитический ресурс Banki.RU. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.banki.ru/news/daytheme/?id=10564454

УДК 349.3

Якубов Н.А.
студент 3 курса
Институт права
научный руководитель: Старцева С.В.
старший преподаватель
кафедра правового обеспечения
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

КОМПЕНСАЦИОННЫЙ ХАРАКТЕР ВЫПЛАТ ПО СОЦИАЛЬНОМУ ОБЕСПЕЧЕНИЮ

Аннотация: Государство – это сложный механизм функционирования того или иного общества.

Данный механизм формируется, как правило, на основании тех или иных договоренностей, что дискутируется и закрепляется публично.

Следует отметить, что социальная защита населения, является одним из основных функционалов государства.

Социальное обеспечение населения занимает важное место в функционале государства, что в свою очередь, обуславливает необходимость содержательного анализа данного направления на периодической основе и с вышеизложенным обуславливает актуальность темы исследования.

Ключевые слова: социальное обеспечение, компенсационные выплаты гражданам, пенсионная реформа.

Yakubov N., 3rd year student of the Institute of law
Samara state University of Economics
Russia, Samara
scientific adviser: Startseva S.V.
senior lecturer-Department of legal support
Samara state University of Economics
Russia, Samara

COMPENSATORY PAYMENTS FOR SOCIAL SECURITY

Abstract: the State is a complex mechanism of functioning of a society.

This mechanism is formed, as a rule, on the basis of certain agreements that are discussed and fixed publicly.

It should be noted that social protection of the population is one of the main functions of the state.

Social security of the population occupies an important place in the functionality of the state, which in turn necessitates a meaningful analysis of this area on a periodic basis and with the above determines the relevance of the research topic.

Keywords: social security, compensation payments to citizens, pension reform.

Содержательный анализ норм объективного права, позволяет утверждать, что право социального обеспечения - это одна из самых молодых отраслей российского права.

Одной из первостепеннейших задач государства является уменьшение риска и неопределенности, связанных с экономической деятельностью.

Право социального обеспечения, хоть и является одной из самых молодых отраслей российского права, однако на данную отрасль возложены основополагающие функции, императивно урегулированные в предписаниях Основного Закона РФ, которыми провозглашено что наша страна – социальное государство.[1]

Таким образом, можно сделать вывод, что право социального обеспечения – это имплементирующие нормы, направленные на обеспечение лица (гражданина) попавшего в сложные жизненные обстоятельства, поддержка последнего

При этом следует отметить, что такие жизненные обстоятельства достаточно различны, а круг последних, достаточно широк.

Характер выплат в праве социального обеспечения, по своей правовой природе носит характер поддерживающих (регулярных) и компенсационных которые в свою очередь могут носить как едино разовый так и регулярный характер.

При этом основаниями для таких выплат, могут быть такие обстоятельства как: получение увечий работником на производстве, потеря кормильца, достижение определенного возраста, при котором возникает право на пенсионное обеспечение, и т.д.

Особо следует выделить, что на современном этапе развития человечества, в большинстве развитых стран наблюдается тенденция к старению населения, что является негативным демографическим направлением, что безусловно оказывает влияние на регламентацию права социального обеспечения в частности в плоскости регулярных, пенсионных выплат.

Россия, хоть относится к развивающимся рынкам, однако имеет ту же негативную демографическую тенденцию, обусловленный негативными социально – экономическими явлениями в экономике страны которые наблюдались в 90-х годах.

На основе вышеизложенного, при этом можно также сделать обоснованный и мотивированный вывод, что осуществление вышеизложенного функционала, подразумевает наличие соответствующей организационной структуры от организации, осуществляющей операционную деятельность в сфере социального обеспечение.

В настоящее время социальное обеспечение в Российской Федерации постоянно развивается, несмотря на негативные явления в демографической плоскости, о чем уже упоминалось выше.

Об этом свидетельствует большое количество принятых законодательных актов, регулирующих правоотношения в сфере социального обеспечения в России.

Одним из важнейших законодательных актов в сфере социального обеспечения является Федеральный закон от 17 июля 1999 г. «О государственной социальной помощи».[5]

Однако, как и в любых правоотношениях, в правоотношениях социального обеспечения, в частности в плоскости назначения различных социальных (компенсационных) выплат, присутствует определенная проблематика, которая обусловлена перечнем факторов различного происхождения, с целью содержательного анализа такой проблематики, которая носит естественно прикладной характер, следует обратиться к материалам существующей судебной практики, вытекающей из анализируемых правоотношений, а именно:

За счет средств материнского (семейного) капитала владелец сертификата вправе приобрести загородный дом, соответствующий требованиям, предъявляемым к жилым помещениям. (Определение № 8-КГ17-16).[8]

Факт смерти военнослужащего при исполнении обязанностей военной службы подтверждается, в том числе справкой установленной формы, составленной уполномоченным должностным лицом о том, что в момент смерти военнослужащий находился на территории воинской части в связи со служебной необходимостью. (Определение № 51-КГ17-4) [9]

Таким образом, можно сделать обобщающий вывод, что анализируемые правоотношения, имеют определенную правовую проблематику, что соответственно требует соответствующего

совершенствования, а именно:

Необходима дальнейшая планомерная работа Конституционного Суда, а также Верховного Суда РФ, направленная на разъяснение и толкование тех или иных спорных моментов существующих в законодательстве РФ, которое регулирует правоотношения в сфере организации социальной работы и социального обеспечения в РФ.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.constitution.ru/
2. Конвенция № 102 Международной организации труда "О минимальных нормах социального обеспечения" (Вместе с "Международной стандартной отраслевой классификацией всех видов экономической деятельности") (Заключена в г. Женеве 28.06.1952). [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=INT&n=16217#0
3. Федеральный закон от 15.07.1995 № 101-ФЗ (ред. от 12.03.2014) "О международных договорах Российской Федерации". [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7258/
4. Федеральный закон от 29.12.2006 № 255-ФЗ (ред. от 01.05.2017) "Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством"". [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64871/
5. "Федеральный закон "О государственной социальной помощи" от 17.07.1999 № 178-ФЗ [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_23735/
6. Давтян М.А., Крылова Л.В. Особенности нового этапа реформирования пенсионной системы РФ // Труд и социальные отношения. - 2014. - № 2. - С. 132 - 140.
7. Денисова Н.М. Изменения пенсионной системы в РФ в 2015 году // Социогуманитарный вестник. 2015. № 1. С. 34 - 39.
8. "Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации № 2 (2018)" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 04.07.2018). [Электронный ресурс]. Режим [доступа]: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_301921/3456815a01932b9e4fa82c40b1f4cdb42bb1abaf/
9. "Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации № 5 (2017)" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 27.12.2017). [Электронный ресурс]. Режим [доступа]: http://www.consultant.ru/document/Cons_doc_LAW_286833/aecd663fdff2c1333192af1d73f3edefd677da2f/

УДК 796

Якунин В.Н.
заместитель начальника факультета учебной части
ФГКВОУ ВО «Ярославское высшее военное училище противовоздушной обороны»
Министерства обороны Российской Федерации
Россия, г. Ярославль

ПРОФИЛАКТИКА СОЦИАЛЬНЫХ РИСКОВ У КУРСАНТОВ ВОЕННОГО ВУЗА

Аннотация:

В статье рассматриваются вопросы связанные с профилактикой социальных рисков у курсантов. Стоит учитывать и то, что представители вооруженных сил, сегодня, это один из наиболее уважаемых социальных институтов, которые обладают высоким социальным статусом и их материальное положение также весьма устойчиво. Однако, не смотря на все положительные стороны статуса «курсанта», учащийся военного учебного заведения имеет некоторые уязвимые стороны, которые выражаются в наборе социальных рисков.

Ключевые слова: социальные риски, курсанты военных учебных заведений, профессиональная деятельность, государственная защищенность, профилактические меры.

Yakunin V.N.
deputy chief of faculty of a teaching department
FGCVOOU WAUGH "Yaroslavl highest military college of air defense"
Ministry of Defence of the Russian Federation
Russia, Yaroslavl

PREVENTION OF SOCIAL RISKS AT CADETS OF MILITARY HIGHER EDUCATION INSTITUTION

Summary:

In article the questions connected with prevention of social risks at cadets are considered. It should be taken into account also that representatives of armed forces, today, it is one of the most reputable social institutes which have the high social status and their financial position is also very steady. However, despite all positive sides of the status of "cadet", the pupil of military educational institution has some vulnerable parties which are expressed in a set of social risks.

Keywords: social risks, cadets of military educational institutions, professional activity, state security, preventive measures.

На первый взгляд, складывается впечатление, что курсанты высших военных учебных заведений – это одни из самых социально защищенных групп населения. Действительно, с момента их поступления в учебное заведения и до окончания их службы, государство несет ответственность по обеспечению курсантов одеждой, жильем, едой и денежным довольствием.

По характеру своей профессиональной деятельности, набору моральных качеств, необходимых для соответствия этому виду деятельности, курсанты военных учебных заведений, меньше всего склонны относиться к уязвимым слоям населения [2]. Практически круглый год курсанты находятся под пристальным профессиональным наблюдением со стороны командно-педагогического состава учебного заведения. Это социальные обстоятельства, которые нельзя исключить полностью, но можно минимизировать негативные последствия от их наступления. Прежде всего, выявим основные виды социальных рисков.

На сегодняшний день можно говорить о множестве социальных рисков, которые отражают многозначность этого термина. Система социальных рисков не является постоянной, она динамически изменяется в зависимости от развития государства и провозглашенных ею ценностей [3]. Социальные риски в более широком смысле существуют в большинстве общественных отношений, они используются в разных сферах и направлениях научных исследований (политика, экономика, национальная или информационная безопасность, юриспруденция и т.д.). Однако, несмотря на многочисленные исследования в области социальных рисков, до сих пор учеными и исследователями не предложено единого общепринятого определения понятия социального риска.

В самом широком смысле, который охватывает самый объёмный перечень, под социальным риском понимается возможность плохого развития событий; опасная ситуация, способная навредить обществу; нестабильное социальное положение; возможность возникновения какого – либо события, которое может повлечь неблагоприятные последствия для определенного числа людей; это какие – то явления, события или обстоятельства, которые могут побудить людей на отклонение от общепринятых социальны норм.

Социальные риски можно охарактеризовать следующими признаками:

Социальные риски имеют исключительно объективный характер: они наступают независимо от воли человека и не могут быть разрешены самостоятельно через внешние факторы.

Социальные риски ограничивают или приводят к нарушению человеческой жизнедеятельности и приводит к ее социальной необеспеченности.

Социальные нормы закреплены государственным законодательством, как обстоятельства, вследствие наступления которых человек вправе получить государственную или общественную [1].

Социальные нормы являются потенциально закономерными для каждого человека.

Итак, мы определили основные виды социальных рисков и выявили объективные признаки, с помощью которых их можно выделить. Далее мы рассмотрим уязвимые стороны студента – курсанта высшего военного заведения.

Большая доля социальных рисков поджидает курсанта в периоды, когда он не находится на службе и предоставлен сам себе. В силу того, что курсант большую часть времени проводит в месте, где получает образование, и починяется строгому распорядку дня, то во время отдыха он стремиться, как можно продуктивнее провести свой досуг. Именно в это время его поджидает множество соблазнов, влекущих различные негативные последствия. Например, курсант может попасть в «зону риска» употребляя большое количество алкоголя или наркотических средств. В этом случае, кроме проблем со здоровьем его ждут проблемы со службой и, как следствие, отчисление из высшего военного учебного заведения, без возможности продолжить военную карьеру. Так неудачное стечение обстоятельств может разрушить карьеру человека и его цели в жизни.

Данный пример, является самым распространенным социальным риском, возникающим у курсантов военных учебных заведений. Он отлично демонстрирует необходимость выработки профилактических мер, позволяющих снизить негативные последствия социальных рисков или создать механизмы предупреждения возникновения рискованной ситуации. Исходя из этого, следует выдвинуть следующие профилактические меры:

Первым шагом для снижения социального риска и его последствий для человека должно стать выстраивание социальной политики государства. Все средства должны быть направлены на повышение уровня жизни, обеспечение всеобщей доступности основных социальных благ [4].

Наряду с социальной политикой, необходимо серьезное внимание обратить на такой фактор, как «образ жизни». Изменение в данном направлении в первую очередь окажет положительное влияние на ситуации, приведенные в вышеуказанном примере. В отличие от первой меры, здесь акцент ставится на отдельных индивидов и социальные группы, воздействуют на причины возникновения рискованных ситуаций изнутри.

Рассматривая образ жизни индивидов и социальных групп, а также социальную политику государства, мы предполагаем изменение и дополнение уже существующих норм и практик, однако стоит взять во внимание и такой способ, как внедрение социальных нововведений. Социальные нововведения – это создание, прежде всего, качественно обновленных социальных, экономических, политических и других структур, механизмов и инструментов регулирования подсистем общества.

Все социальные инновации можно разделить на следующие: социально-управленческие, социально-экономические, организационно-управленческие, правовые и педагогические. Отдельной строкой социальных нововведений является инновационная политика государства, которая направлена на управление инновационными идеями, замораживая и не поддерживая нововведения, не нужные, либо опасные для общества, или, напротив, стимулируя и активно развивая эти нововведения.

В результате, предложенные меры профилактики для минимизации социально рискованных ситуаций, позволят уменьшить вероятность

возникновения и развития ситуаций социального риска среди курсантов высших военных учебных заведений. Дальнейшим этап в реализации даны мер должна стать разработка методики их применения. Для наибольшей эффективности этих мер среди курсантов, первой должна быть реализована мера по изменению образа жизни. В таком случае, данные меры будут наиболее эффективно влиять на индивида, социальные группы и иные образования, уменьшая последствия возникновения ситуаций социального риска.

Таким образом, мы рассмотрели основные причины возникновения ситуаций социального риска и их основные характеристики. Мы выделили ряд мер по профилактике этих ситуаций, которые позволят снизить уровень негативных последствий от ситуаций социального риска. В действительности, данные методы профилактики социальных рисков у курсантов военных высших учебных заведений должны начинаться и идти от лица педагогов и воздействовать на каждого курсанта индивидуально.

Нужно объяснять курсантам не только возможные риски попадания в социально рискованные ситуации и наступления их негативных последствий, но и альтернативные варианты развития ситуаций, чтобы у курсанта был наглядный пример того, как их избегать. В заключение стоит отметить, что самый действенный и эффективный способ профилактики – это индивидуальное понимание курсантом, рисков, возникновение которых связано с его социальным положением.

Использованные источники:

1. Обоснование средств и методов физического воспитания в высших военно-учебных заведениях / А.В. Борисов, Д.Н. Абрамов, А.В Буханов // Вестник Ярославского высшего военного училища противовоздушной обороны. 2018. № 1 (2). С. 61 – 63.
2. Система мер по поддержанию здорового образа жизни / Н.А. Воронов // Центральный научный вестник. 2018. Т. 3. № 14 (55). С. 41 – 42
3. Управление физической культурой и спортом в современных условиях: учебное пособие / В.Е. Горшков, В.А. Какузин, А.В. Починкин. – Малаховка: МОГИФК. 2013. – 68 с.
4. Физическая культура как составная часть подготовки военных специалистов / А.В. Буриков // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. №7. С. 41 – 43

УДК 796

Якунин Н.И.
преподаватель
кафедра физической подготовки
Ярославское высшее военного училище противовоздушной обороны»
Министерство обороны Российской Федерации
Россия, г. Ярославль

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ МОЛОДЕЖИ

Аннотация:

В статье представлены проблемы здоровья молодежи, обоснована необходимость занятий физкультурой и спортом в ВУЗе. Даны основные направления развития физкультуры и спорта. Обозначены принципы государственной политики в сфере студенческого спорта.

Ключевые слова: физическое воспитание, учебно-тренировочный процесс, здоровый образ жизни, студенческий спорт.

Yakunin N.I.
teacher of department of physical training
Yaroslavl highest military college of air defense" Ministry of Defence of the Russian Federation
Russia, Yaroslavl

TOPICAL ISSUES OF PHYSICAL TRAINING OF YOUTH

Summary:

Problems of health of youth are presented in article, need of exercises and sport in HIGHER EDUCATION INSTITUTION is proved. The main directions of development of physical culture and sport are given. The principles of state policy in the sphere of student's sport are designated.

Keywords: physical training, educational and training process, healthy lifestyle, student's sport.

Проблема улучшения физического состояния и здоровья студентов остается самой важной проблемой государства. Каждый ВУЗ направлен на содействие нормальному развитию учащихся и охране их здоровья, это четко предусмотрено "законом об образовании".

Современное физическое воспитание позволяет разносторонне влиять на личность, однако в наше время многие социально значимые результаты физического воспитания достигнуты лишь частично. Все это указывает на большую проблему физической подготовки учащихся.

Содержание системы образования предполагает массовое внедрение технологий, оберегающих здоровье студентов в образовательный процесс. Высокая потребность в социальных технологиях, которые позволят улучшить и сохранить здоровье учащихся, в основном обусловлена тем, что уровень здоровья сильно снизился [2].

Организация здорового образа жизни во многом зависит от уровня социализации учащихся и их образования в этой сфере. Попав в первую фактически самостоятельную, полностью освобожденную от опеки родителей среду, ученик может, а зачастую и не хочет ограничиваться только собой в многочисленных желаниях и соблазнах, применение которых давно запрещено. В результате: образ жизни студента далек от здорового.

Кроме того, организация занятий, требования к его уровню и контроль в Университете отличаются от школы. В дополнение к учебным часам университет предоставляет часы самостоятельной занятости, которые студенты иногда не используют как полагается.

Это неизбежно приводит к недостатку знаний, студент старается компенсировать напряженную и нерегулируемую умственную работу как в конце семестра при подготовке к сессии, так и во время подготовки к зачету.

В целом эти причины приводят к развитию постоянной усталости, тяжелых и невротических стрессовых состояний.

У студента часто развивается Астенический или фатастенический невроз, который характеризуется следующими симптомами: общая слабость, физическая и умственная усталость, снижение работоспособности (синдром постоянной усталости), раздражительность, несдержанность, вспыльчивость. Все эти явления сопровождаются частыми головными болями, нарушениями суточного режима и сна в ночное время вместе с повышенной сонливостью в течение дня, чувством тревоги внутри, интенсивной тревожностью и скованностью, невозможностью расслабиться [1].

Следовательно, целями физического воспитания являются развитие физических качеств и способностей, улучшение функциональных возможностей организма, укрепление здоровья личности; формирование тренировочных площадок и устойчивых потребностей в уважении собственного здоровья; физкультурно-оздоровительная, спортивно-оздоровительная деятельность; овладение системой профессиональных навыков и жизненно важных практик, обеспечение подъема и укрепления физического и психического здоровья; овладение системой знаний о физической культуре, ее роли и значении в формировании здорового образа жизни и ориентации общества; повышение уровня физического развития, физической и функциональной подготовленности студентов. И результат - формирование высокого уровня культуры здоровья студентов.

Процесс физического воспитания является одним из элементов уникального процесса физического воспитания, целью которого является обучение студентов повышению уровня физического развития, физической и функциональной подготовки. Личность можно считать физически подготовленной, если скорость, сила, гибкость, выносливость и ловкость развиваются своевременно, самое главное, гармонично.

Основы физической культуры - это систематические занятия спортом, эффективные решения проблем положительных двигательных навыков, укрепление и поддержание здоровья студентов. В то же время, физическая

культура и спорт являются важнейшими средствами физического воспитания [3].

Физические нагрузки должны быть частью различных видов спорта: Легкая атлетика, гимнастика, волейбол, баскетбол, футбол, плавание, ходьба на лыжах. Способствовать развитию опорно-двигательного аппарата, кровеносной, дыхательной и нервной систем. Для подавляющего большинства видов спорта студенты занимаются лыжным спортом, конькобежным спортом, спортивными играми, движение задействует практически все группы мышц в организме, что способствует гармоничному развитию организма.

Тренировочный процесс развивает повышенную координацию и автоматизацию мышечных движений, улучшение работоспособности, развитие интеллекта, скорость мыслительных процессов, скорость реакции, выносливость. Увеличенная работа мышцы значительно увеличила потребность для кислорода, т. е., она увеличила дыхательную и сердечнососудистую тренировку, развитие сердечной мышцы, и развитие мышцы грудной клетки. Мышечная работа способствует улучшению общего настроения, создает ощущение бодрости и в конечном итоге приводит к повышению жизнедеятельности всего организма и постоянно хорошему самочувствию студента. Снижение уровня физической подготовленности может привести к следующим последствиям: атрофии мышц и костной ткани, уменьшение жизненной емкости атаки, нарушениями сердечно-сосудистой системы; застой крови в конечностях.

Физически развитый студент, устав от проделанной работы, способен быстро восстановить свои силы в отличие от студента, игнорирующего физические нагрузки [5].

Физическая подготовка быстро теряется, если она не поддерживается самостоятельно. В то же время с возрастом мотивация к занятиям спортом снижается. Поэтому одной из основных задач физического воспитания является обязательное, на стабильных основаниях, совершенствование физической культуры.

Основные направления физической подготовки студента - повышение уровня силы и стойкости и реализация высокого уровня координации движений в физических упражнениях, даже спортивных, для молодежи и в военно-прикладных. Студенческий период-это время расцвета стратегии развития своих физических способностей, тренировки физической красоты и совершенствования вождения, достижения максимально возможного уровня развития физических качеств. Главная задача - не опаздывать с формированием у молодого человека физических различий, ведь он теперь на всю жизнь. Более подходящим в этот период может быть занятие сразу несколькими видами спорта.

Важно объяснить студентам, какое влияние оказывает физическая культура на организм, что представляет собой весь тренировочный процесс. Отсутствие интереса к традиционным формам и системам физического

воспитания и недостаточная образованность в сфере физической культуры ограничивают способности учащихся перейти к организации самодеятельных форм физического воспитания, активно и решительно, они используют их для укрепления своего здоровья, организации здорового образа жизни [4].

Установлено, что возможность для студентов продолжать заниматься спортом во время учебы является одной из основных причин поступления в вузы.

Принципами, применение которых позволяет стать свидетелями реализации приоритетов государственной политики в области студенческого спорта, являются:

- поддержка и признание права всех студентов на участие в занятиях спортом с целью улучшения их физического и спортивного состояния во время обучения в высших учебных заведениях Российской Федерации;

- суверенность прав субъектов Российской Федерации в определении собственной политики в области студенческого спорта при реализации национальных программ: территориальных и региональных развитий студенческого спорта;

- постоянство и преемственность в развитии спорта учащихся на всех уровнях образования, среднего специального и высшего профессионального образования;

- внедрение системы студенческих спортивных школ, средних специальных и высших учебных заведений, сохранение и развитие традиций и достижений российского студенческого спорта в международную систему студенческого спорта.

Студенческий спорт во многих странах является основой национальной спортивной политики и регулируется государственными законами и предписаниями. Спортивные соревнования университета характеризуются многоуровневой структурой; больше студентов, чем когда-либо участвуют в университетских спортивных программах; ФИСУ помогает разным странам, так как наблюдается неравномерность в развитии студенческого спорта; все больше и больше университетов играют важную роль в развитии движения "Спорт для всех", это в интересах развития многих университетов.; студентам университетских спортивных клубов предоставляется возможность продолжить обучение по определенным видам спорта, на основании заключенных с ними договоров; различные подходы к оказанию государственной помощи студенту спорта (от прямого финансирования до предоставления различных льгот).

Использованные источники:

1. Актуальные вопросы воспитания молодежи и студенческого спорта / Н.А. Воронов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. Т. 1. № 6. С. 61-63

2. Здоровье и физическая культура студента / В.А. Бароненко, Л.А. Рапопорт. – М.: Альфа-М, Инфра-М. 2010. – 336 с.

3. Методические аспекты формирования специальных физических качеств у студентов / Ю.П. Шарков, А.В. Борисов, А.В. Буриков // Вестник Череповецкого государственного университета. 2014. № 3 (56). С. 176-178
4. Физическая культура. Педагогические основы ценностного отношения к здоровью / Д.В. Дианов, Е.А. Радугина, Е Степанян. – М.: КноРус. 2012. – 184 с.
5. Физическое воспитание и физическое развитие обучающихся / Н.А. Воронов // Аллея науки. 2018. Т. 3. № 7 (23). С. 569-573

УДК 796

Якунин Н.И.
преподаватель
кафедра физической подготовки
Ярославское высшее военное училище противовоздушной обороны»
Министерство обороны Российской Федерации
Россия, г. Ярославль

СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ЗДОРОВЬЯ И ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ

Аннотация:

В наше время, без сомнения, ключевую роль в становлении гражданином определенной страны, является социальный слой и поведение в определенных ситуациях и времени. От того, как человек покажет себя, свое воспитание, свои манеры, свои лучшие и худшие стороны, будет зависеть его дальнейшая жизнь в целом.

Ключевые слова: отношения, социальная поддержка, социальная интеграция, стресс, совокупный недостаток.

Yakunin N.I.
teacher of department of physical training
Yaroslavl highest military college of air defense" Ministry of Defence of the Russian Federation
Russia, Yaroslavl

SOCIAL ASPECTS OF HEALTH AND HEALTHY LIFESTYLE

Summary:

Presently, undoubtedly, a key role in formation by the citizen of a certain country, the social group and behavior in certain situations and time is. How the person will prove to be, the education, the manners, the best and worst aspects, his further life in general will depend.

Keywords: relations, social support, social integration, stress, cumulative shortcoming.

Социальные отношения - как количество, так и качество - влияют на психическое здоровье, состояние здоровья, физическое здоровье и риск смертности. Социологи сыграли центральную роль в установлении связи

между социальными отношениями и результатами в отношении здоровья, определении объяснений этой связи и выявлении социальных изменений (например, по признаку пола и расы) на уровне населения. Исследования показывают, что социальные отношения оказывают краткосрочное и долгосрочное воздействие на здоровье, в лучшую и худшую сторону, и что эти эффекты возникают в детстве и каскаде на протяжении всей жизни, чтобы способствовать кумулятивному преимуществу или недостатку здоровья. В этой статье описываются ключевые темы исследований при изучении социальных отношений и здоровья, и в нем освещаются политические последствия, предлагаемые данным исследованием.

Каттеры используют социальную изоляцию для пыток военнопленных - к резкому воздействию. Социальная изоляция здоровых, хорошо функционирующих людей в конечном итоге приводит к психологическому и физическому распаду и даже смерти. За последние несколько десятилетий социологи стали свидетелями крайней социальной депривации, чтобы продемонстрировать четкую связь между социальными отношениями и здоровьем среди населения в целом. Взрослые, которые более социально связаны, более здоровы и живут дольше, чем их более изолированные сверстники. В этой статье описываются основные выводы в исследовании социальных отношений и здоровья и о том, как эти знания могут быть переведены в политику, которая способствует здоровью населения. Основные результаты исследований включают: социальные отношения оказывают значительное влияние на здоровье; социальные отношения влияют на здоровье через поведенческие, психосоциальные и физиологические пути; отношения имеют затраты и выгоды для здоровья; отношения формируют результаты здоровья на протяжении всего жизненного цикла и оказывают кумулятивное воздействие на здоровье с течением времени; и затраты и выгоды социальных отношений не распределяются поровну среди населения.

Социологи изучили несколько различных особенностей социальной связи, предлагаемых отношениями. Социальная изоляция относится к относительному отсутствию социальных отношений. Социальная интеграция относится к общему уровню участия в неформальных социальных отношениях, таких как наличие супруга и официальные социальные отношения, такие как религиозные учреждения и добровольные организации. Качество взаимоотношений включает положительные аспекты отношений, такие как эмоциональная поддержка, оказываемая значимыми другими, и напряженные аспекты отношений, таких как конфликт и стресс [2]. Социальные сети относятся к сети социальных отношений, окружающих человека, в частности, структурным особенностям, таким как тип и сила каждого социального отношения. Каждый из этих аспектов социальных отношений влияет на здоровье. Мы обсуждаем широкие последствия этих особенностей отношений для здоровья, и для удобства обсуждения мы используем термины «социальные отношения» и «социальные связи»

взаимозаменяемо в этой статье.

Многие виды научных доказательств показывают, что участие в социальных отношениях приносит пользу здоровью. Наиболее яркие доказательства - это перспективные исследования смертности среди промышленно развитых стран. Эти исследования последовательно показывают, что люди с самым низким уровнем участия в социальных отношениях с большей вероятностью умрут, чем люди с большей вовлеченностью. Например, Беркман и Симе (1979) показали, что риск смерти среди мужчин и женщин с наименьшими социальными связями был более чем в два раза выше, чем риск для взрослых с самыми социальными связями. Более того, этот вывод был проведен, даже если учитывались социально-экономический статус, поведение в отношении здоровья и другие переменные, которые могли бы влиять на смертность.

Социальные связи также снижают риск смертности среди взрослых с документально подтвержденными заболеваниями. Например, Брумметт и его коллеги (2001) обнаружили, что среди взрослых с заболеванием коронарной артерии у социально изолированных риск последующей сердечной смерти в 2,4 раза выше, чем у их более социально ориентированных сверстников.

После установления четкой связи между социальными отношениями и здоровьем ученые посвятили себя объяснению того, как это происходит.

Вообще говоря, существуют три широких способа, с помощью которых социальные связи влияют на здоровье: поведенческие, психосоциальные и физиологические [1].

Поведенческие объяснения. Поведение в отношении здоровья охватывает широкий спектр личных форм поведения, которые влияют на здоровье, заболеваемость и смертность. На самом деле, поведение в области здоровья объясняет около 40 процентов преждевременной смертности, а также значительную заболеваемость и инвалидность в Соединенных Штатах. Некоторые из этих видов поведения, таких как физические упражнения, потребление питательно сбалансированных диет и приверженность медицинским режимам, как правило, способствуют здоровью и предотвращают болезнь, в то время как другие виды поведения, такие как курение, чрезмерное увеличение веса, злоупотребление наркотиками и употребление тяжелых алкогольных напитков, подорвать здоровье. Многие исследования свидетельствуют о том, что социальные связи влияют на поведение здоровья. Например, проспективное исследование Беркмана и Бреслоу (1983) в округе Аламеда показало, что более широкое участие в формальных (например, религиозных организациях) и неформальных (например, друзья и родственники) социальных связях с более позитивным поведением в отношении здоровья в течение десятилетнего периода [4]. Будучи женатым имея детей и связи с религиозными организациями, были связаны с позитивным поведением в отношении здоровья (хотя, в частности, как мы обсудим ниже, брак и родительство также были связаны с поведением, которое не выгодно для здоровья, включая физическую

бездеятельность и увеличение веса).

Социальные связи влияют на поведение здоровья, отчасти потому, что они влияют или «контролируют» наши привычки в отношении здоровья. Например, супруг может контролировать, блокировать, регулировать или облегчать поведение в отношении здоровья способами, способствующими здоровью партнера Религиозные связи также, по-видимому, влияют на поведение здоровья, частично, через социальный контроль Социальные связи могут привить чувство ответственности и заботы о других, которые затем приводят людей к участию в поведении, которое защищает здоровье других людей, а также их собственное здоровье. Социальные связи предоставляют информацию и создают нормы, которые еще больше влияют на привычки здоровья. Таким образом, по-разному, социальные связи могут влиять на привычки здоровья, которые, в свою очередь, влияют на физическое здоровье и смертность.

В то время как социальные отношения являются центральным источником эмоциональной поддержки для большинства людей, социальные отношения могут быть чрезвычайно напряженными. Например, брак является наиболее заметным источником поддержки и стресса для многих людей, а плохое качество брака связано с нарушенной иммунной и эндокринной функцией и депрессией. Социологические исследования показывают, что семейное напряжение подрывает физическое здоровье и что отрицательный эффект женского напряжения на здоровье становится больше с возрастом [3].

Соотношение стресса подрывает здоровье через поведенческие, психосоциальные и физиологические пути. Например, стресс во взаимоотношениях способствует ухудшению здоровья в детстве, юности и взрослом возрасте. Стресс способствует психологическому расстройству и физиологическому возбуждению (например, увеличению сердечного ритма и артериальному давлению), которые могут повредить здоровье за счет кумулятивного износа физиологических систем и побудить людей всех возрастов заниматься нездоровым поведением (например, потребление пищи, тяжелые пить, курить), чтобы справиться со стрессом и уменьшить неприятное возбуждение (Кассель, Страуд и Паронис, 2003) [4]. Склонность к участию в рискованном поведении со здоровьем в ответ на стресс, по-видимому, меняется в течение жизненного цикла. Например, стресс связан с увеличением потребления алкоголя в молодом возрасте и увеличением веса в среднем возрасте. Упор отношений также подрывает чувство личного контроля и психического здоровья, оба из которых, в свою очередь, связаны с более плохим физическим здоровьем.

Может показаться очевидным, что напряженные и противоречивые социальные взаимодействия подрывают здоровье, но социальные связи могут иметь другие типы непреднамеренных негативных последствий для здоровья. Например, отношения с рискованными сверстниками способствуют увеличению потребления алкоголя, а у страдающего

ожирением супруга или друга повышается риск личного ожирения. Эта «социальная зараза» негативного поведения со здоровьем действует через множество механизмов. Одним из ключевых механизмов являются социальные нормы. Воспринимаемые социальные нормы о поведении алкоголя влияют на потребление алкоголя среди молодых людей, а нормы дружбы о диете влияют на нездоровый контроль веса. Невосприимчивые социальные связи могут также создавать препятствия для улучшения поведения и результатов в отношении здоровья. Например, Нагасава и его коллеги (1990) обнаружили, что отрицательные социальные условия и их предполагаемые барьеры предсказывают плохое соблюдение медицинских схем среди пациентов с диабетом [4].

Уход за своими социальными связями может также включать личные расходы на здравоохранение. Например, оказание помощи больному или ослабленному супругу налагает штаммы, которые подрывают здоровье поставщика, даже до повышения риска смертности для поставщика. Уход за больным или ослабленным супругом связан с увеличением физической и психиатрической заболеваемости, нарушенной иммунной функцией, ухудшением поведения в отношении здоровья и ухудшением здоровья для поставщика. Более того, на получателя помощи могут негативно влиять межличностные взаимодействия с лицами, ухаживающими за престарелыми. Взрослые среднего возраста, особенно женщины, часто испытывают исключительно высокие требования к уходу, поскольку они борются с проблемой одновременного воспитания детей, ухода за супругами и ухода за пожилыми родителями (Испания и Бьянки, 1996 год) [4]. Сочетание меньших семей (участие в уходе за стареющими родителями) и стареющее население означают, что многопоколенные потребности социальных связей могут стать более выраженными в будущем.

Использованные источники:

1. Влияние социальных отношений на качество состояния психического и физического здоровья / Н.А. Воронов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. № 7. С. 131-133
2. Роль института семьи при первичной социализации в сфере здоровья / Н.А. Воронов // Центральный научный вестник. 2018. Т. 3. № 13 (54). С. 28-29
3. Социальная значимость физической культуры и спорта в современных условиях развития России / В. Г. Бауэр // Теория и практика физической культуры. 2001. № 1. С. 50 – 56.
4. Социология семьи: Учебник / Под ред. проф. А.И. Антонова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М. 2005. – 640 с.

УДК 340

Якушева Я.Я.
студент 3 курса
факультет «Юриспрюденция»
научный руководитель: Старцева С.В.
старший преподаватель
кафедра правового обеспечения экономической деятельности
Самарский Государственный Экономический Уиверситет
Российская Федерация, г. Самара

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ОКАЗАНИЯ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ В ПРАВЕ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Аннотация: в статье рассматривается понятие стандарта медицинской помощи. Рассматриваются международные акты, где закреплены международные стандарты оказания медицинской помощи, в которых они находят свое отражение. Выявляется как международные акты повлияли на национальное законодательство, а именно на Российские стандарты оказания медицинской помощи.

Ключевые слова: международные стандарты, оказание медицинской помощи, международные акты, социальное обеспечение, национальное законодательство.

Yakusheva Ya.Ya.
Student
Samara State Economic University
Russian Federation
Scientific adviser: Startseva S.V.
Senior Lecturer of the Department of Legal Support of Economic Activity
Samara State Economic University
Russian Federation

INTERNATIONAL STANDARDS FOR MEDICAL ASSISTANCE IN THE RIGHT OF SOCIAL SECURITY.

Annotation: the article discusses the concept of standard of care. The international acts are considered, where international standards of medical care are fixed, in which they are reflected. Revealed how international acts have influenced national legislation, namely the Russian standards of care.

Keywords: international standards, medical care, international acts, social security, national legislation.

Право на социальное обеспечение одно из важнейших прав гарантированных каждому человеку.249 Ст. 37 ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» гласит: медицинская помощь

[249] Старцева С. В., Воробьева К.А. Закрепление права на социальное обеспечение в Конституции РФ // Аспирант. 2016. № 3(19). С. 85-86.

оказывается согласно порядкам оказания медицинской помощи, которые обязательны для реализации на всей территории Российской Федерации абсолютно всеми медицинскими учреждениями, медицинская помощь организуется согласно стандартам медицинской помощи.250

В ГОСТ Р 52977-2008 дано понятие стандарта медицинской помощи. «Стандарт медицинской помощи- это нормативный документ, который определяет упорядоченную последовательность лечебно-диагностических и реабилитационных мероприятий с набором лечебно- диагностических манипуляций с определением формализованной программы действий врача по ведению пациента для каждого заболевания в сочетании со стоимостью медицинских услуг».251 Стандарты медицинской помощи разрабатываются в соответствии с номенклатурой медицинских услуг. Стандарты медицинской помощи включают в себя усредненные показатели частоты представления и кратности применения медицинских услуг, лекарственных препаратов, медицинских изделий и видов лечебного питания. При их назначении и применении, когда они не входят в стандарт медицинской помощи, допускается лишь при наличии медицинских показаний по решению врачебной комиссии. Существует множество видов стандартов медицинской помощи и провести их классификацию можно по разным основаниям. В приказе Министерства здравоохранения РСФСР «О создании системы медицинских стандартов (нормативов) по оказанию медицинской помощи населению Российской Федерации»,252 медицинские стандарты подразделяются в зависимости от административно-территориального деления:

- государственные, это такие стандарты, которые применяются для нашего государства в целом.
- территориальные, это стандарты медицинской помощи, которые применяются для административно-территориальных единиц.
- международные, это стандарты, которые были разработаны Всемирной организацией здравоохранения.

Предоставление каждому человеку в полной мере возможности получения медицинской помощи очень значимо. Поэтому, международные стандарты оказания медицинской помощи содержатся в разных международных актах.

Во многих универсальных международных актах закреплено право человека на медицинскую помощь и как правило, закреплено оно в статьях, которые посвящены социальному обеспечению. Например, в ст. 25

---

250 Федеральный закон от 21 ноября 2011 г. № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в РФ» (в ред. от 29. декабрь. 2017 г.) // Собрание законодательства. 2011. № 48. Ст. 6724

251 ГОСТ Р 52977-2008. «Национальный стандарт Российской Федерации. Информатизация здоровья. Состав данных о взаиморасчетах за пролеченных пациентов для электронного обмена этими данными. Общие требования» (утв. и введен в действие Приказом Ростехрегулирования от 13.10.2008 № 240-ст) // М.: Издательство «Стандартинформ», 2009. С. 98.

252 Приказ Минздрава РСФСР от 16. октября. 1992 г. № 277 «О создании системы медицинских стандартов (нормативов) по оказанию медицинской помощи населению Российской Федерации» // ИПС Гарант.

Всеобщей декларации прав человека написано, что каждый имеет право на:

- на такой жизненный уровень, в том числе и пищу, одежду, жилище, медицинский уход и необходимое социальное обслуживание, который необходим для поддержания здоровья и благосостояния его самого и его семьи.

- на обеспечение на случай безработицы, болезни, инвалидности, вдовства, наступления старости или иного случая утраты средств к существованию по не зависящим от него обстоятельствам.253

Это положение нашло свое отражение в Конституции РФ, а именно в ст. 41, которая гласит, что каждый имеет право на охрану здоровья и медицинскую помощь. Право на медицинскую помощь относится к числу фундаментальных прав человека и гражданина в Российской Федерации. Согласно ст. 12 Международного пакта об экономических, социальных и культурных правах, участвующие в Пакте государства признают право каждого человека на наивысший достижимый уровень физического и психического здоровья.254 В ст. 24 Конвенции ООН о правах ребенка закреплено, что государства участники принимают все необходимые меры по обеспечению предоставления медицинской помощи и охраны здоровья, которая необходима, для всех детей с уделением первоочередного внимания развитию первичной медико-санитарной помощи.255 Это положение также нашло свое отражение в национальном законодательстве Российской Федерации. В указе Президента РФ от 31.12.2015 № 683 указано, что национальными интересами и стратегическими национальными приоритетами являются повышение качества жизни, укрепление здоровья населения, здравоохранение.256

Международные стандарты оказания медицинской помощи содержатся в конвенциях МОТ. Данная международная организация приняла множество конвенций и рекомендаций относительно оказания медицинской помощи. В конвенциях и рекомендациях МОТ содержатся международные стандарты оказания медицинской помощи, которая оказывается в порядке социального обеспечения. В разделе II конвенции МОТ № 102 «О минимальных нормах социального обеспечения» прописано, что медицинское обеспечение должно как минимум включать в случае болезненного состояния:

- обслуживание врачами общей практики, которые включают визиты на дому;

---

253 Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10. декабрь. 1948) // Российская газета. 1995. № 67.

254 Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах (Принят 16. декабрь. 1966 г. Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН) // Ведомости Верховного Совета СССР. 1976. № 17. Ст. 291.

255 Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10. декабрь. 1948) // Российская газета. 1995. № 67.

256 Указ Президента РФ от 31. декабрь. 2015 г. № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // Собрание законодательства, 04.01.2016, № 1.

- обслуживание врачами-специалистами стационарных и амбулаторных больных в больницах;

- обслуживание, которое может оказываться врачами-специалистами за пределами больниц;

- предоставление фармацевтических средств, которые являются основными, по предписанию врача или любого другого квалифицированного практика; госпитализацию в случае необходимости.

А статья 12 этой конвенции установила, что обеспечение должно предоставляться в течении всей продолжительности покрываемого риска, с исключением, что оно может быть ограничено 26 неделями дня каждого случая болезненного состояния человека и не должно приостанавливаться до выплаты обеспечения по болезни.257 В России же что включается в медицинское обеспечение определяется приказами министерства здравоохранения в отношении определенных категорий лиц. Например, в приказе Минздрава РФ от 20. август. 2001, № 337 «О мерах по дальнейшему развитию и совершенствованию спортивной медицины и лечебной физкультуры»258, медицинское обеспечение включает в себя:

-организацию и проведение мероприятий лечебно-профилактического характера, которые направлены на определение состояния здоровья, физического развития уровня социальных возможностей, людей, которые занимаются физкультурой и спортом;

-медицинское и санитарно-гигиеническое обеспечение массовых физкультурных и спортивных мероприятий;

-профилактика отклонений в состоянии здоровья и травм, полученных во время занятий физической культурой и спортом. В приказе Минздрава от 13. ноября. 2011, № 323 «Об утверждении порядка оказания медицинской помощи детям со стоматологическими заболеваниями»259 написано в каком виде оказывается медицинская помощь детям, а именно в первичной медико-санитарной помощи; скорой, в том числе скорой специализированной медицинской помощи; специализированной, в том числе высокотехнологичной медицинской помощи.

Статья 10 конвенции МОТ № 130 «О медицинской помощи и пособиях по болезни» установила круг лиц, подлежащих обеспечению при появлении потребности в медицинском обслуживании лечебного и профилактического характера. К этим лицам относятся: все кто работает по найму, включая учеников, так же их жены и дети; категории экономически активного населения, которые были установлены, а так же их жены и дети;

---

257 Конвенция № 102 Международной организации труда «О минимальных нормах социального обеспечения» (Вместе с "Международной стандартной отраслевой классификацией всех видов экономической деятельности") (Заключена в г. Женеве 28. июнь. 1952) // СПС Консультант.

258 Приказ Минздрава РФ от 20. август. 2001. г. № 337 «О мерах по дальнейшему развитию и совершенствованию спортивной медицины и лечебной физкультуры» // М.: Издательство «Здравоохранение», 2002. С. 35.

259 Приказ Минздрава РФ от 13. ноября. 2012. г. № 910н «Об утверждении Порядка оказания медицинской помощи детям со стоматологическими заболеваниями» // Собрание законодательства. 2012. № 78/. Ст. 6710

установленные категории жителей.260 Согласно данной конвенции, медицинская помощь может оказываться только на условиях социального страхования.

В рекомендации № 202261 МОТ прописано, что лица, которые нуждаются в медицинском обслуживании, не должны сталкиваться с материальными трудностями и подвергаться повышенному риску обнищания по причине финансовых последствий, которые связаны с получением доступа к основным видам медицинской помощи.

Такие международные акты безоговорочно влияют на национальное законодательство относительно установления стандартов оказания медицинской помощи. Можно сказать, что положения этих актов легли в основу формирования российского законодательства об оказании медицинской помощи.

В преамбуле рекомендации МОТ № 69 1944 года было установлено, что возможность пользования надлежащим медицинским обслуживанием-это существенный элемент социального обеспечения. В рекомендации так же были определены основные черты службы медицинского обслуживания, виды служб медицинского обслуживания.

В рекомендации МОТ № 5262 прописано предложение о создании каждым государством, которое является членом МОТ, государственной службы, задачей которой является охрана здоровья трудящихся. Упомянутая ст. 41 Конституции РФ закрепляет право на медицинскую помощь именно в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения.

Таким образом, право человека на получение медицинской помощи является составной частью права на социальное обеспечение. Создание и реализация стандартов медицинской помощи в лечебных учреждения повышает эффективность и безопасность лечения. Но создание единого мирового стандарта оказания медицинской помощи невозможно, так как врачам необходимо учитывать особенности болезни каждого пациента. На данный момент мировые стандарты оказания медицинской помощи пронизывают национальное законодательство России и других стран.

Использованные источники:

1. ГОСТ Р 52977-2008. «Национальный стандарт Российской Федерации. Информатизация здоровья. Состав данных о взаиморасчетах за пролеченных

---

260 Конвенция № 130 Международной организации труда "О медицинской помощи и пособиях по болезни" (Вместе с «Международной стандартной хозяйственной классификацией всех видов экономической деятельности»)
(Заключена в г. Женеве 25. июнь. 1969 г.) // Конвенции и рекомендации, принятые Международной Конференцией труда. 1957 - 1990. Т. II.- Женева: Международное бюро труда, 1991. С. 1581 - 1599.

261 Рекомендация № 202 Международной организации труда «О минимальных уровнях социальной защиты» (Принята в г. Женеве 14. июнь. 2012 г. на 101-й сессии Генеральной конференции МОТ) // ИПС Гарант.

262 Рекомендация № 5 Международной организации труда «О создании государственных служб здравоохранения» (Принята в г. Вашингтоне 29. октябрь. 1919 г. на Генеральной конференции МОТ) // ИПС Гарант.

пациентов для электронного обмена этими данными. Общие требования» (утв. и введен в действие Приказом Ростехрегулирования от 13.10.2008 № 240-ст) // М.: Издательство «Стандартинформ», 2009. С. 98.
2. Приказ Минздрава РСФСР от 16. октября. 1992 г. № 277 «О создании системы медицинских стандартов (нормативов) по оказанию медицинской помощи населению Российской Федерации» // ИПС Гарант.
3. Приказ Минздрава РФ от 20. август. 2001. г. № 337 «О мерах по дальнейшему развитию и совершенствованию спортивной медицины и лечебной физкультуры» // М.: Издательство «Здравоохранение», 2002. С. 35.
4. Приказ Минздрава РФ от 13. ноября. 2012. г. № 910н «Об утверждении Порядка оказания медицинской помощи детям со стоматологическими заболеваниями» // Собрание законодательства. 2012. № 78/. Ст. 6710
5. Старцева С. В., Воробьева К.А. Закрепление права на социальное обеспечение в Конституции РФ // Аспирант. 2016. № 3(19). С. 85-86.
6. Указ Президента РФ от 31. декабрь. 2015 г. № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // Собрание законодательства, 04.01.2016, № 1.
7. Федеральный закон от 21 ноября 2011 г. № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в РФ» (в ред. от 29. декабрь. 2017 г.) // Собрание законодательства. 2011. № 48. Ст. 6724
8. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10. декабрь. 1948) // Российская газета. 1995. № 67.
9. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20. ноябрь. 1989) // Сборник международных договоров СССР. Выпуск XLVI. 1993.
10. Конвенция № 102 Международной организации труда О минимальных нормах социального обеспечения (Вместе с "Международной стандартной отраслевой классификацией всех видов экономической деятельности") (Заключена в г. Женеве 28. июнь. 1952) // СПС Консультант.
11.Конвенция № 130 Международной организации труда "О медицинской помощи и пособиях по болезни" (Вместе с «Международной стандартной хозяйственной классификацией всех видов экономической деятельности») (Заключена в г. Женеве 25. июнь. 1969 г.) // Конвенции и рекомендации, принятые Международной Конференцией труда. 1957 - 1990. Т. II.- Женева: Международное бюро труда, 1991. С. 1581 - 1599.
12.Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах (Принят 16. декабрь. 1966 г. Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН) // Ведомости Верховного Совета СССР. 1976. № 17. Ст. 291.
13.Рекомендация № 202 Международной организации труда «О минимальных уровнях социальной защиты» (Принята в г. Женеве 14. июнь. 2012 г. на 101-й сессии Генеральной конференции МОТ) // ИПС Гарант.

14. Рекомендация № 5 Международной организации труда «О создании государственных служб здравоохранения» (Принята в г. Вашингтоне 29. октябрь. 1919 г. на Генеральной конференции МОТ) // ИПС Гарант.

УДК: 330.322.01

Ямалетдинов А.А.
студент магистратуры 1 курса
Бакеев Н.И.
студент магистратуры 1 курса
Институт экономики и управления
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Россия, г. Уфа

МОДЕЛИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ ФИРМ

Аннотация:

В данной работе рассмотрены основные аспекты моделей инвестиционных решений фирм. Дается характеристика моделей, определяется их применимость в современных условиях. По результатам проведенной работы выбирается наиболее подходящая модель.

Ключевые слова: экономика, инвестиции, жесткий акселератор, гибкий акселератор, q-теория.

Yamaletdinov A.A.
magister student
1 course, Institute of Economics and Management
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa
magister student
1 course, Institute of Economics and Management
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa

MODELS OF INVESTMENT SOLUTIONS FIRMS

Annotation:

This paper discusses the main aspects of the models of investment decisions firms. The characteristics of the models, determining their applicability in modern conditions, are given. According to the results of this work, the most suitable model is selected.

Keywords: economics, investments, hard accelerator, flexible accelerator, q-theory.

Современная экономика характеризуется множеством достаточно сложных проблем, без успешного решения которых невозможно достижение поставленной цели. Одной из таких проблем является выбор модели инвестиционных решений.

Первая теория для моделирования инвестиций промышленных предприятий на микроуровне была предложена американским экономистом Джоном Кларком в 1917 году. Кларк утверждал, что уровень инвестиций, который выбирает отдельное предприятие, пропорционален изменению объема выпуска продукции этого предприятия [1]. То есть инвестиции пропорциональны росту или снижению выпуска, при этом все фирмы находятся в равновесии:

$$I_t = K_t - K_{t-1} = \lambda(Y_t - Y_{t-1});\ 0 < \lambda < 1, \quad (1)$$

где λ – коэффициент акселерации;

K – величина капитала;

Y – объем выпуска.

Данная модель акселератора инвестиций, получившая название «жесткой», является наиболее простой. В дальнейшем эта теория была отвергнута, так как содержала некоторые неправдоподобные допущения: мгновенное изменение капитала в соответствии с объемом (реальный капитал изменяется медленно и постепенно) и аппроксимация роста спроса на продукцию с помощью роста выпуска (не учитывается загруженность мощностей предприятия и возможностей по наращиванию выпуска) [1]. Поэтому на смену ей пришла более совершенная модель гибкого акселератора.

Модель гибкого акселератора задает соотношение между некоторым желательным уровнем основного капитала в экономике и величиной ожидаемого выпуска. Соответственно, для достижения этого желаемого уровня капитала в экономике (который совсем не обязательно будет достигаться в каждый период ввиду различных, не всегда поддающихся учету обстоятельств) требуется изменение уровня инвестиций [3]. Для ускорения процесса инвестирования предполагается увеличение разрыва между фактической и желаемой величинами основного капитала.

Желаемый запас основного капитала пропорционален объему ожидаемого выпуска. Изменяя величину капитала по времени, получим:

$$K_t = K_{t-1} + \lambda(K^* - K_{t-1});\ 0 < \lambda < 1, \quad (2)$$

Таким образом, появляется возможность постепенной корректировки величины капитала. При увеличении разрыва между фактическим и желаемым капиталом, процесс инвестирования идет быстрее, а при уменьшении – медленнее.

Как говорилось выше, для достижения желаемого уровня капитала, необходимо обеспечить определенный уровень чистых инвестиций:

$$I_t = K_t - K_{t-1} = \lambda(K^* - K_{t-1}) \quad (3)$$

Анализируя данную формулу, можно заметить, что при разрыве капитала равном нулю, чистые инвестиции так же равны нулю [5].

Исследуя современный рынок, американский экономист Джеймс Тобин эмпирическим путем вывел зависимость между отношением

стоимости компании на рынке к капиталу и инвестициями. Эта зависимость получила название *q*-теории инвестиций.

Теория базируется на модели динамики инвестиций. Поскольку фирмы значительно привлекательнее для потенциальных вкладчиков, если у них есть возможности для осуществления выгодных инвестиций, то рыночные цены акций отражают наличие стимулов инвестирования. Тобин внедрил коэффициент *q*, который определяется как отношение стоимости фирмы на фондовом рынке (стоимость капитальных активов, сформированная на рынке ценных бумаг) к восстановительной стоимости [2]:

$$q = \frac{P}{C} \qquad (4)$$

Таким образом, коэффициент *q* характеризует стоимость покупки фирмы на фондовом рынке в сравнении со стоимостью покупки ее капитала на рынке продукции. Отсюда вытекает, что стоимость фирмы на фондовом рынке помогает измерить разницу между фактическим и желаемым уровнем капитала [2].

Коэффициент *q* является показателем рентабельности новых инвестиционных затрат при определенных условиях: если $q > 1$, $K^* + 1 > K$, инвестиции значительны, если $q < 1$, фондовый рынок показывает, что $K^* + 1 < K$, следовательно инвестиции незначительны.

Для предприятия величина *q* равняется дисконтированной стоимости будущих дивидендов, которые выплачиваются фирмой на единицу ее капитала. Очевидно, что стоимость фирмы на фондовом рынке равна дисконтированной стоимости дивидендов, выплаченных фирмой. Значит, дисконтированная стоимость дивидендов на единицу капитала является отношением стоимости фирмы к восстановительной стоимости капитала.

Таким образом, фондовый рынок является хорошим индикатором инвестиционных стимулов. Высокая цена на фондовом рынке говорит о том, что для сближения фактического и желаемого капитала, основной капитал необходимо постепенно увеличивать. Низкая цена на фондовом рынке говорит о необходимости уменьшения фактического капитала до оптимального уровня.

Главным недостатком данной теории является ее ограниченная применимость, поскольку обязательным условием является выход компании на фондовый рынок.

Одной из сложнейших проблем инвестирования является принятие решений в условиях неопределенности.

Большое количество факторов, которые, к тому же, сильно подвержены внешнему воздействию, существенно осложняют инвестиционную деятельность, поэтому не всегда имеется возможность оценить экономический эффект с достаточной точностью.

Принятие решений инвестиционного характера сводится к использованию различных формализованных и неформализованных

методов. Эффективность этих методов в основном зависит от умения менеджера, его знаний и опыта, поэтому их правильное применение и сочетание является основным условием успешного осуществления инвестиционной деятельности.

В настоящее время существуют следующие правила инвестирования [4]:

- инвестиции в производство или ценные бумаги следует осуществлять только в случае получения более высокой прибыли, чем от банковских депозитов;
- рентабельность инвестиций должна превышать темпы роста инфляции;
- инвестировать следует только в наиболее рентабельные с учетом дисконтирования проекты.

Так же важна соразмерность рисков и размера получаемой прибыли. В качестве оценки может быть использовано отношение степени риска к приросту прибыли, получаемой в результате соответствующих инвестиционных вложений.

Таким образом, проект, для которого принимается решение об инвестировании, должен удовлетворять следующим критериям:

- оптимальная стоимость;
- минимальные потери от инфляции;
- короткий срок окупаемости;
- стабильность или концентрация поступлений;
- высокая рентабельность вначале и после дисконтирования;
- отсутствие более выгодных альтернатив.

Еще одним немаловажным фактором является цифровизация экономики. Уже сегодня цифровые технологии оказывают большое влияние на поведение компаний, задавая новые тенденции и расширяя возможности инвестирования. Положительный экономический эффект может быть достигнут как от внедрения таких технологий, так и от инвестиций в их развитие.

Рассмотрев несколько моделей инвестиционных решений (модели жесткого и гибкого акселератора, *q*-теорию Тобина и модель инвестиционных решений в условиях неопределенности) можно придти к выводу, что в современных экономических условиях наиболее эффективной является модель инвестиционных решений в условиях неопределенности.

Использованные источники:

1. Власов Д .С . Моделирование инвестиций в основной капитал на примере пищевой промышленности: влияние концентрации производства и иностранной собственности / Д.С. Власов // Вестник УрФУ. Серия: Экономика и управление. — 2014. — № 5. — С. 83-93.
2. Дорнбуш Р., Фишер С. Макроэкономика. - М., 1997. – С. 437-440
3. Исаев Артем Геннадьевич Оценка эффекта государственных капиталовложений на частные инвестиции в Дальневосточном федеральном

округе // Регионалистика. 2017. — №3.
4. Косумова Х.Г. Оптимальное принятие инвестиционных решений в условиях неопределенности // Транспортное дело России. — 2011. — № 2. — С. 39-40.
5. Фридман А.А. Курс лекции по макроэкономике. - М.: МФТИ, 2004. — С. 131-132.

УДК 339.138

Яненко М.Б., доктор экономических наук
профессор
Высшая школа сервиса и торговли
Институт промышленного менеджмента, экономики и торговли
Зубрилова А.С.
студент 4 курса
направление подготовки «Маркетинг
в коммерческой деятельности»
Харченко К.Н.
студент 4 курса
направление подготовки «Маркетинг в коммерческой деятельности»
СПБПУ им. Петра Великого
Россия, г. Санкт-Петербург

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ БРЕНДА В ВИРТУАЛЬНОЙ СРЕДЕ

Аннотация: в статье рассматриваются особенности развития бренда в виртуальной среде с учетом современных тенденций. Выявлен актуальность использование digital-брендинга в продвижении компании. Рассмотрены виды реализации виртуального бренда в зависимости от уровня виртуальности среды и компании. Определены основные тенденции и перспективы развития виртуального бренда. Сделаны выводы.

Ключевые слова: бренд, брендинг, digital-брендинг, виртуальная среда, тенденции, лидер рынка, перспективы развития.

Yanenko M.B., Doctor of Economics, professor
professor, the Higher school of service and trade of Institute of industrial management, economy and trade
SPBPU of Peter the Great
Russia, St. Petersburg
Zubrilova A.S.
student
4 course, direction of preparation "Marketing in commercial activity"
SPBPU of Peter the Great
Russia, St. Petersburg
Harchenko K.N.
student

4 course, direction of preparation "Marketing in commercial activity"
SPBPU of Peter the Great
Russia, St. Petersburg

FEATURES OF DEVELOPMENT OF THE BRAND IN THE VIRTUAL ENVIRONMENT

Summary: in article features of development of a brand in the virtual environment by means of current trends are considered. Use of Internet branding in advance of the company is updated. Types of realization of a virtual brand depending on the level of virtuality of the environment and the company are considered. Top trends and the prospects of development of a virtual brand are defined.

Keywords: brand, branding, digital-branding, virtual environment, trends, leader of the market, prospect of development.

За последние десятилетия мировая экономика претерпела значительные изменения. Насыщение и видоизменение рынков, возрастание конкуренции и требований потребителей к характеристикам товаров и услуг повлекли за собой необходимость компаниям уделять большее внимание маркетингу, в частности, брендингу. Создание узнаваемого бренда позволяет компаниям заявить о себе, сформировать положительный имидж, создать дополнительные конкурентные преимущества, а также выработать лояльность потребителей к продуктам компании и к ней в целом.

В настоящее время можно наблюдать тенденцию виртуализации бренда. В условиях информационного общества, когда товаром и объектом экономики становится информация, у бренда появляются виртуальные качества. Однако, некоторая виртуализация бренда присутствовала всегда.

Бренд – это неосязаемая сумма свойств продукта: его имени, упаковки и цены, его истории, репутации и способа рекламирования. Бренд является сочетанием впечатлений, которые он производит на потребителей, и результатом их опыта его использования [1].

Таким образом, бренд выступает как «фантомный» объект, который, не являясь реальным продуктом, способствует новому восприятию окружающей реальности.

Многообразие digital-технологий влияет на восприятие понятия «бренд» потребителем и делает его в информационном обществе еще более виртуальным. Появляется понятие «digital- брендинг».

Digital-брендинг – это технология управления брендами, в которой используется сочетание интернет-брендинга и цифрового маркетинга для разработки бренда на различных цифровых площадках, включая интернет-отношения, приложения для устройств или медиа-контент.

Digital-брендинг включает в себя такие виды, как Inside Brand и Outside Brand. Понятие Inside brand подразумевает под собой бренд бизнеса, строительство и продвижение которого происходит исключительно в сети Интернет. Данная методика оправдана, если деятельность бренда имеет

конкретную направленность на продвижение в интернете. Яркими примерами компаний, использующих такой подход, являются порталы Ozon.ru и Bigmir.net. В свою очередь, Outside Brand – это бренд, в создании и продвижении которого Интернет выступает в качестве вспомогательного инструмента (Apple, «М-видео») [2].

Существует несколько видов реализации виртуального бренда в зависимости от уровня виртуальности среды (ось OX) и компании (ось OY), в которой и для которой он существует (рис.1):

Рис. 1 – Типы виртуальных брендов

Рассмотрим подробнее способы реализации виртуального бренда в современных условиях:

1. Реальный бренд в виртуальной среде – наиболее распространенная на данный момент модель существования бренда. Представителями данной модели могут выступать бренды существующих компаний, представленные через сайты в сети Интернет или страницы на социальных платформах, а также личный виртуальный бренд. Кроме того, для продвижения бренда могут использоваться поисковое продвижение, работа с электронными каталогами и досками объявлений; публикации СМИ в сети Интернет, баннерная реклама, виртуальные туры (VR-опыт) и другое. Использование данных инструментов способствует созданию у потребителя ощущения повсеместного присутствия бренда, а также позволяет потребителю получить впечатления и опыт от использования продукта в виртуальной среде до его приобретения.

2. Бренд виртуальной компании. С развитием digital-среды развиваются компании, чей продукт изначально относится к виртуальным, то есть существовавший только в цифровой среде, не имея физического воплощения. Примерами являются бренды, созданные как виртуальные, но со временем обретшие вполне реальную основу.

Яркими представителями использования данного способа являются блогеры. В настоящий момент они активно осваивают инструменты offline-маркетинга и с течением времени из виртуальных персонажей превращаются в персонажи-бренды. В таких случаях может реализовываться Marketing-Influence – сотрудничество крупных брендов с блогерами. Данная

коллаборация подразумевает под собой создание товара под совместным брендом компании и блогера. Таким образом, изначально виртуальный бренд блогера девиртуализируется, то есть становится реальным.

Также к примерам бренда виртуальной компании в реальной среде являются веб-компании. Например, «Студия Артемия Лебедева» или «Red Keds» изначально были созданы как онлайн-студии веб-дизайна. В результате успешного ведения виртуального бренда и, как следствие, высокой популярности, данные компании вышли на offline-рынок.

3. Виртуальный бренд виртуальной компании — это виртуальные товары в виртуальной среде. Под виртуальными товарами понимаются конкурентные товары, использование которых одним человеком исключает одновременное использование этого же товара другими. Виртуальные товары устойчивы, существуют определенный период времени и не исчезают сразу после выключения компьютера; взаимосвязаны, не изолированы и могут влиять на других пользователей или системы.

При рассмотрении проявления виртуальности брендов можно заметить, что в зависимости от вида виртуальности, суть бренда не меняется. Бренд так и остается совокупностью впечатлений, ожиданий, опытом использования и гарантий для потребителя. Изменениям подвергаются инструментарий продвижения бренда, способы фиксации и презентации, а также окружающая его среда.

Наиболее распространенными форматами виртуальных брендов являются бренды различных приложений для совершения каких-либо действий в виртуальной среде. Ими могут являться социальные сети, приложения для поиска товаров, маркетплейсы и прайс-площадки, сервисы для просмотра медиа-контента. Некоторые из брендов расширяют спектр предлагаемых товаров под единым брендом посредством разработок собственных мессенджеров, онлайн-магазинов, хранилищ данных и другого.

В виртуальной среде, как и в реальной, существуют жесткая конкурентная борьба. Поэтому добиться успеха и доверия у потребителей без сильного бренда практически невозможно. Но Интернет – это принципиально отличающаяся от offline-среды сфера коммуникации производителя и потребителя. Поэтому процесс создания успешного виртуального бренда имеет свои особенности и тенденции развития.

Представленность компании в виртуальной среде помогает компании построить диалог и получить обратную связь от представителей ее целевой аудитории, что позволяет выявить их предпочтения. Тем самым, появляется возможность сделать целевую аудиторию лояльной к бренду, используя модель "7C" [3]:

• *convenience (удобство)* – простота навигации;

• *content* (*содержание*) – потребителям необходима правдивая, полная и обновленная информация, поданная в форме рекламы с использованием фото- и видеоматериалов и вызывающая эмоции;

• *customisation* (*персонализация*) – параметры сайта, которые может

непосредственно настраивать инициатор информационного обмена, например, обращаться к потребителю по имени при посещении им сайта;

• *community* (*сообщество)* – организация на сайте специальных площадок для пользователей с целью обсуждения общих интересов, обменом опыта и т.д.;

• *connectivity* (*взаимодействие*) – налаженная связь пользователя с сайтом (удобные и полезные ссылки, оперативные ответы на запросы и т.д.);

• *customer care (забота о покупателе)* – наличие службы поддержки, сервиса заказа и доставки товаров, возможность получения ответов на часто задаваемые вопросы и т.д.;

• *communication* (*коммуникации*) – развитие взаимоотношений с потребителями: рассылки новостей о деятельности компании, специальных предложениях, наличие функции диалогового окна с посетителем, опросы, голосования и пр.

Нельзя полностью разграничить понятие бренда в online и offline-среде. Лидерские позиции виртуального бренда на рынке также обусловлены его уникальным предложением для потребителей. Например, ведущий стратег компании «Notamedia» Иван Бормотов определяет деятельность своей компании следующим образом: «Наша ниша – это крупные интернет-проекты, такие как социальные сети или сайты больших компаний и государственных учреждений». Таким образом, четкое позиционирование помогает донести до клиентов цели и миссию компании, что может стать ключевым фактором при выборе бренда покупателем.

Еще одним фактором успеха виртуального бренда компании является участие в известных интернет-рейтингах. К таким относятся: «Рейтинг Рунета», «Tagline» (рис.2), Рейтинг креативности АКАР, рейтинги известных маркетинговых агентств. Присутствие компании в данных чартах – серьезный плюс к ее имиджу в глазах потребителей [4].

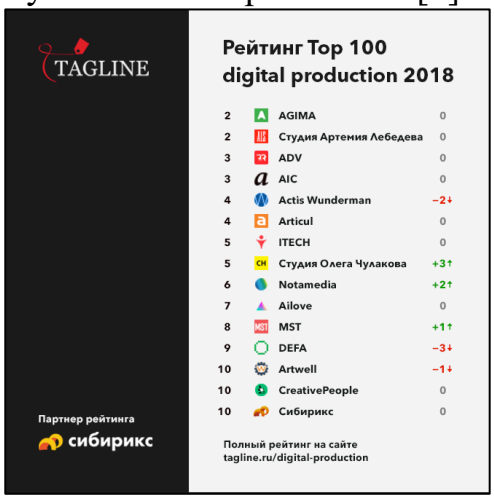


Рис.2 – Рейтинг Top 100 веб-студий от агентства Tagline

Еще один аспект виртуального брендирования – ведение паблисити и широкое сотрудничество со СМИ. Одно из новых направлений на данный момент – социальный кросс-промоушен: посты компании регулярно

публикуются в популярные социальные сети (Instagram, Facebook, Youtube), причем контент публикаций зависит от особенностей каждой сети. Это предоставляет возможность охватить новую аудиторию за счёт интеграции стратегии бренда в каждую из онлайн-платформ. Таким образом, если люди ссылаются на бренд, цитируют, смотрят и сравнивают, то можно сказать, что он состоялся.

Одним из ключевых факторов успеха виртуального бренда является оперативная модернизация технологий. Интернет – это среда, которая развивается и совершенствуется ежедневно, поэтому компании, представленные в online-пространстве, должны следить за изменениями рынка. Если ещё недавно потребности клиентов заключались в создании и запуске сайта в сети Интернет, со временем требования повысились и для успешного существования было необходимо уделять больше внимания дизайну. На данный момент популярными и важными инструментами являются SEO, контекстная реклама и SMM. Потребитель будет выбирать именно тот бренд, который находится в тренде или даже создает его.

В качестве примера эффективного брендирования можно привести студию Рунета «Медиасфера». Компания участвует в «Рейтинге Рунета», широко сотрудничает со СМИ, а также осуществляет многопрофильную деятельность по анализу рынка, продвижению и разработке. Уникальную особенность своего бренда руководство компании обозначило как решение задачи привлечь на сайт заказчика необходимое ему количество клиентов. Таким образом, в 2018 году «Медиасфера» вошла в ТОП-5 «Рейтинга Рунета» по всем маркетинговым направлениям, осуществляемым компанией (по СЗФО) [5]; на данный момент компания входит в Топ-10 крупнейших SEO-компаний России и в Топ-50 крупнейших веб-студий России (рис.3).

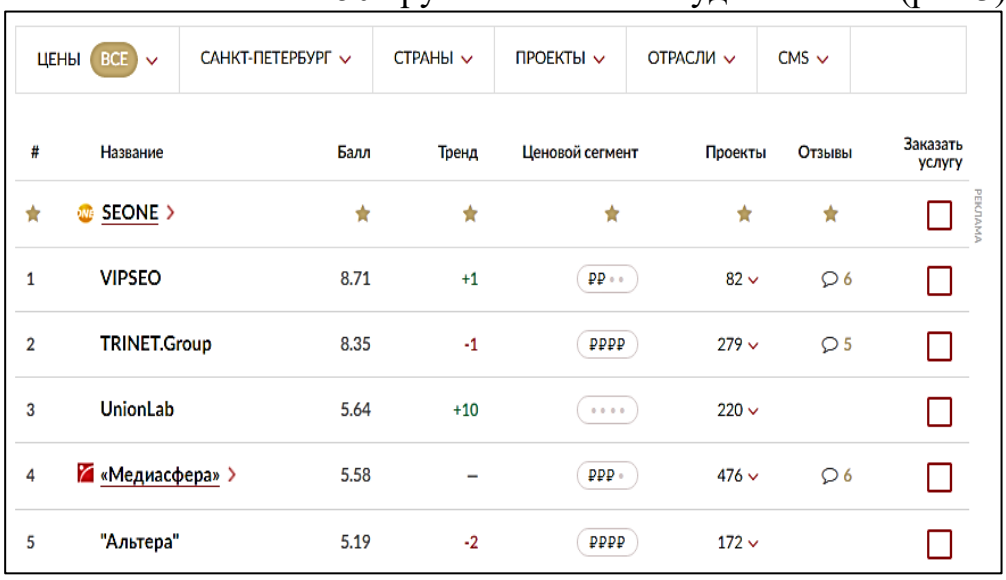


Рис. 3 – Рейтинг Рунета ведущих компаний по продвижению сайтов Санкт-Петербурга 2018

Что касается будущего виртуальных брендов, то здесь стоит сказать о понятии «обратный product placement». Новая идея, которая получает все

большее распространение, состоит в том, что некоторый вымышленный бренд, являясь частью несуществующей реальности, выпускается в продажу в реальном мире. Например, жевательные конфеты с необычными вкусами «Every Flavor Beans» от компании Bertie Bott, которые до 2001 года существовали исключительно в мире Гарри Поттера. Или супермаркет «Kwik-E-Mart», открытый по мотивам известного мультсериала «Симпсоны».

Вывод. Таким образом, суть бренда не меняется, но происходит виртуализация инструментария брендинга, работы с брендом в изменяющемся информационном обществе. Лидерские позиции online-бренда, как и offline-бренда, обусловлены наличием уникального торгового предложения. На данный момент основными тенденциями в виртуальном брендинге являются участие в известных интернет-рейтингах. Кроме этого, успех развития бренда в виртуальной среде обусловлен тесным сотрудничеством со средствами массовой информации и ведение паблисити. На данный момент одним из популярных направлений является кросс-промоушен. Для эффективного брендинга компаниям также необходимо оперативно реагировать на изменение рынка, и, как следствие, постоянно модернизировать используемые технологии. Что касается будущего виртуальных брендов, то наблюдается использование технологии «обратный product placement», которая подразумевает под собой девиртуализацию виртуального бренда. Таким образом, строя работу с учетом всех вышеизложенных аспектов брендирования, шансы компании на создание успешного бренда значительно повышаются.

Использованные источники:

1. Яненко М.Б., Яненко М.Е. Особенности брендинга в розничной торговле [Текст]. СПб, 2015.
2. Симакина М. А. Виртуальный бренд: подходы к определению [Электронный ресурс] // Научные труды Московского гуманитарного университета. 2018. № 3. URL: http://journals.mosgu.ru/trudy/article/view/747 (дата обращения: 12.12.18.).
3. Рожков, И. Я. Брендинг: учебник для бакалавров / И. Я. Рожков, В. Г. Кисмерешкин. – М.: Издательство Юрайт, 2013 – 331 с. – Серия: Бакалавр. Углубленный курс.
4. Официальный сайт рейтингов и обзоров digital-рынка Tagline [Электронный ресурс]. URL: https://tagline.ru/digital-production-rating/ (дата обращения: 17.12.2018).
5. Официальный сайт аналитической компании "Рейтинг Рунета". [Электронный ресурс]. URL: http://www.ratingruneta.ru/ (дата обращения: 16.12.2018).

УДК 340

Ярмиева И.Т.
аспирант 1 курса
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ИССЛЕДОВАНИЯ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ

Аннотация: статья посвящена вопросам методологии исследования правовой системы. Правовая система представляет собой сложный, комплексный феномен, который изменяется с течением исторических процессов, обуславливает специфику примененных методов познания исследуемых объектов.

Ключевые слова: правовая система, методы познания, принципы познания.

Yarmieva I.T., graduate student
1 course, Institute of law
Bashkir state University
Russia, Ufa

METHODOLOGICAL FEATURES OF THE STUDY OF THE LEGAL SYSTEM

Abstract: the article is devoted to the methodology of the legal system research. The legal system is a complex phenomenon that changes with the course of historical processes, determines the specifics of the applied methods of cognition of the objects under study.

Key words: legal system, methods of cognition, principles of cognition.

Процессы реформирования современной правовой системы Российской Федерации, интеграция и дифференциация, которые сегодня происходят в ее структуре, взаимное влияние с иными мировыми правовыми системами определяют необходимость осуществления анализа как логико-теоретических, так и методологических основ ее изучения, осмысления научного инструментария, адекватного познания сути указанного сложного социально-правового феномена.

В юридической литературе признается, что генезис правовой системы России обуславливает необходимость по углублению и совершенствованию методологии (включая, принципы, методы, процедуры и операции) ее юридического познания, а также возможностей научного объяснения происходящих в ней тенденций и процессов263.

Как указывает В.М. Сырых, ученым-юристам следует всемерно

[263]Перунова В.Л. Теоретико-методологические и сущностные аспекты современной правовой системы России : диссертация ... кандидата юридических наук : 12.00.01. - Тамбов, 2005. С. 110.

способствовать совершенствованию и развитию системы методов (общих, специальных и частнонаучных), путем создания самой оптимальной формы реализации диалектического метода к специфике правовой материи и в соответствии с достижениями юридической науки и других областей научного знания264.

Возникновение новых научных методов, направленных на исследование явлений правовой сферы, и способствующих более точному и полному отражению правовой реальности, является закономерным для российской правовой науки с конца шестидесятых годов двадцатого века. При этом, причины оптимизации методологии исследования правовой реальности кроются как в конкретизации юридического знания, так и в развитии самого объекта познания.

Внутреннюю структуру и взаимосвязь используемых средств методологии, их соотносимость со сложной структурой изучаемого объекта необходимо исследовать и раскрывать теоретическим путем. Методология познания права должна отражать осознанный процесс преобразования, трансформацию теоретических конструкций в познавательные принципы, раскрывать особенности непосредственно процедуры реализации всеобщих методов, таких как анализ, синтез, сравнение, обобщение, измерения и других, адекватно к специфике правового объекта265.

В доктрине ощущается необходимость анализа общих методологических правил, установившихся в науке, применительно к современным реалиям отечественной правовой системы на предмет соответствия ее специфическим особенностям, а также со стороны их эффективности входе ее исследования.

Осуществление указанных положений, безусловно, будет способствовать оптимизации такой стороны общей теории права, как методологическая рефлексия, в которую включается осмысление собственных оснований, условий, тенденций и задач познания, необходимых для развития каждой конкретной науки.

Исследуя теоретические и методологические аспекты исследования правовой системы, необходимо выделить его основные этапы, выразить концептуальные положения в его методологии.

Учеными признается, что совокупность методологических средств общей теории права характеризуется достаточно сложной структурой, включающей в себя всеобщий философский метод, общие методы (системно-структурный подход, метод восхождения от абстрактного к конкретному, абстрагирование), специальные методы (статистический, конкретно-социологический, математические и так далее) и частные методы

---

[264] Сырых В.М. Логические основания общей теории права: В 2 т. Т. 1: Элементный состав. — 2(е изд., испр. и доп. — М.: Юридический Дом «Юстицинформ», 2001. С. 415.

[265]Хасаншин М.Р. Принципы развития правовой системы России : историко-правовой аспект : диссертация ... кандидата юридических наук : 12.00.01 - Уфа, 2013. С. 23.

(сравнительно-правовой, методы толкования права и так далее)266. Каждый из названных методов предоставляет возможность проанализировать различные сферы изучаемого объекта.

В качестве наиболее важного методологического правила при исследовании сущности и закономерностей развития правовой системы выступает именно комплексное, системное использование всех перечисленных методов в их диалектическом единстве. Указанное методологическое требование в процессе исследования отечественной правовой системы также обусловливается той комплексностью целей по упорядочению правовой действительности, которые ставятся перед ней на сегодняшнем этапе развития. Указанное обусловлено тем, что комплексность задач предполагает комплексность подходов для их разрешения, причем не только в форме практических действий, но и, в первую очередь, в форме теоретически обоснованных ориентиров, к выработке которых необходимо стремиться267.

Для того, чтобы всесторонне и глубоко изучить правовую систему как целостное и гармоничное явление, необходимо применять всю совокупность познавательных средств, приемов и способов, которые были выработаны доктриной и практикой. К примеру, для проведения сравнительно-правового исследования правовых систем, необходимо располагать данными для сравнения, добываемыми с помощью иных методов (конкретно-исторических, социологических). Принцип комплексного применения методов в их диалектическом единстве в исследовании правовой системы позволяет провести всесторонний, плодотворный анализ проявлений ее бытия. Причем при достижении названных задач осуществляется также разрешение неразрывно связанных с этим вопросом по совершенствованию понятийного аппарата науки.

Таким образом, необходимо сделать следующие выводы. Постоянное развитие правовой системы, ее взаимосвязь со сферами общественной жизни обусловливает необходимость постоянного развития методологии ее исследования. Вместе с тем, неизменным остается важнейшее правило методологии - использование всей совокупности как специализированных, так и общенаучных форм, принципов и способов познания.

Использованные источники:

1. Перунова В.Л. Теоретико-методологические и сущностные аспекты современной правовой системы России : диссертация ... кандидата юридических наук : 12.00.01. - Тамбов, 2005. С. 110.
2. Сырых В.М. Логические основания общей теории права: В 2 т. Т. 1: Элементный состав. — 2(е изд., испр. и доп. — М.: Юридический Дом «Юстицинформ», 2001. С. 415.
3. Хасаншин М.Р. Принципы развития правовой системы России : историко-

[266]Цечоев В.К., Швандерова А.Р. Теория государства и права: учебник. М.: Прометей, 2017. С. 275.
[267]Мелехин А.В. Теория государства и права: Учебник. 2-е изд., перераб. и доп. // СПС КонсультантПлюс. 2009.

правовой аспект : диссертация ... кандидата юридических наук : 12.00.01 - Уфа, 2013. С. 23.
4. Цечоев В.К., Швандерова А.Р. Теория государства и права: учебник. М.: Прометей, 2017. С. 275.
5. Мелехин А.В. Теория государства и права: Учебник. 2-е изд., перераб. и доп. // СПС Консультант Плюс. 2009.

УДК 364.42/.44

Яроцкая А.В.
студент магистратуры
кафедра социальных технологий
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

ФОРМЫ СОЦИАЛЬНО-ДОСУГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЕ С ДЕВИАНТНЫМИ ПОДРОСТКАМИ

Аннотация: В статье дана оценка основным формам социально-досуговой деятельности в контексте социальной работы с девиантными подростками. К ним автор относит познавательно-развлекательную, трудовое и эстетическое воспитание. Главной целью они ставят духовное развитие подростка, которое строится на взаимоотношении с социальной средой и самим обществом, что способствует профилактике девиантного поведения данной категории населения.Все формы культурно-досуговой деятельности взаимосвязаны между собой, а также взаимозависимы друг от друга.

Ключевые слова: социальная работа, девиантные подростки, социально-досуговая деятельность, социальный работник, социальные службы.

Yarotskaya A.V., student of magistracy
department of social technologies
Volgograd state university
Russia, Volgograd

FORMS OF SOCIAL AND LEISURE ACTIVITY IN SOCIAL WORK WITH DEVIANT TEENAGERS

Summary: In article an assessment is given to the main forms of social and leisure activity in the context of social work with deviant teenagers. The author carries to them informative and entertaining, labor and esthetic education. They set as a main goal spiritual development of the teenager which is based on relationship with the social environment and society that promotes prevention of deviant behavior of this category of the population. All forms of cultural and leisure activity are interconnected among themselves and also are interdependent from each other.

Key words: social work, deviant teenagers, social and leisure activity, social worker, social services.

Каждый этап жизненного пути характеризуется определенными качественными изменениями, которые влияют на становление и развитие личности человека. Одним из самых сложных и противоречивых периодов является подростковый возраст – этап, на котором происходит процесс формирования характера, обособления от взрослых, развитие чувства независимости. Данные особенности взросления могут сопровождаться различными негативными реакциями, поступками, выходящими за рамки принятых норм в обществе. В связи с этим подростки нуждаются в социальном сопровождении и поддержке.

Девиантное поведение подростков находится в центре внимания многих специалистов, таких как сотрудники правоохранительных органов, педагоги, психологи и социальные работники. Очевидно, что проблема профилактики девиантного поведения несовершеннолетних требует участия общественных и государственных структур в ее решении, также применения специалистами эффективных технологий социальной работы [1]. В связи с этим совершенствование деятельности социальных служб с данной категорией молодежи актуальна и необходима.

Одно из важнейших направлений деятельности социального работника – организация социально-досуговой деятельности подростков с асоциальным поведением. Осуществляя данный вид деятельности, социальный работник создает условия для успешной социализации различных данной категории несовершеннолетних.

Главной целью профессиональной деятельности социального работника с подростками девиантного типа и профилактики отклоняющегося от нормы поведения является создание оптимальных условий подготовки подростков к сложным жизненным ситуациям, подготовка их к самостоятельной жизни, помощь в адаптации к социальной среде. Основными его задачами по работе с девиантными подростками являются: снятие напряжения у подростка, защита его прав, помощь в восстановлении или компенсировании потерянных социальных связей, привлечение к творческой деятельности, увлечение каким-либо трудом. Чаще всего за помощью к социальным работникам обращаются матери, которых волнуют проблемы их детей. В основном вопросы, на которые при взаимодействии различных специалистов находят ответы, касаются дезадаптации детей в школе, проблем в общении со сверстниками, взаимоотношений в семье и частые конфликты. Во многих социальных службах есть отделения дневного пребывания для детей. Там для них созданы благоприятные условия для развития, проявления личных возможностей, им предоставляется помощь в подготовке к занятиям, налаживании новых связей со своими сверстниками [2].

В процессе профилактики девиантного поведения социальные работники осуществляют развитие личностных качеств подростка. Подобную деятельность можно представить в виде двойственного процесса,

где: во-первых, субъект отдает свои силы и способности, находя в них себя и занятие для себя; во-вторых, это познание, овладение, раскрытие имеющихся или новых свойств.

В контексте культурно-досуговой деятельности активно происходит присваивание знаний, умений и навыков, социальных связей. Занимаясь данной деятельностью, подростки знакомятся и начинают больше узнавать об искусстве, природе, правилами межличностного отношения, изучают нравственные и эстетические ценности. При нарушении процесса социализации, у подростка могут появляться признаки девиантного поведения, коррекция данного поведения возможна при добровольном желании самого подростка и осуществляется через досуговую деятельность. В процессе досуговой деятельности подростки максимально открыты для воздействия социальных институтов.

Рассматривая культурно-досуговую деятельность в контексте социального процесса, главным будет правильно определить формы и методы воздействия, которые помогут эффективно и в короткие сроки добиться социальных целей в работе с подростками девиантного поведения.

В первую очередь при работе с несовершеннолетними специалисты волгоградских центров по работе с девиантными подростками выясняют и придерживаются их круга интересов и увлечений. Кроме того, нужно помнить о том, что подростковый возраст это время изменения во всех сферах личности, физиологической перестройки, изменении психики и взаимоотношений с окружающими. При организации культурно-досуговой деятельности социального работника будет эффективным применение дифференцированного подхода. Одна из его форм – художественная форма, которая представляет собой активные события, которые преподносятся при помощи эмоциональных средств. Примерами таких событий являются: массовые представления, вечера отдыха, творческие вечера, представления, встречи с известными людьми. Для большей заинтересованности подростка в подобных мероприятиях, было бы неплохо создать соревновательные моменты, так как подростки с девиантным поведением часто стремятся выделиться и быть первыми среди своих сверстников.

Формы культурно-досуговой деятельности, сложившиеся в настоящее время в волгоградских центрах по работе с девиантными подростками, главной целью ставят духовное развитие подростка, которое строится на взаимоотношении с социальной средой и самим обществом. Для большей заинтересованности подростка желательно использовать наглядные средства, которые придадут эмоциональную окраску и выразительность.

Одним из важных направлений культурно-досуговой деятельности является трудовое воспитание, целью которого является профессиональная ориентация подростка. Не менее важным являются встречи с представителями разных профессий, которые смогут рассказать о своей деятельности и ответить на возникшие вопросы подростков.

Одной из сторон культурно-досуговой деятельности является

эстетическое воспитание. Для развития эстетического восприятия необходимо создавать кружки, открывать спортивные секции, организовывать встречи с людьми имеющими отношение к спорту. На данное время состояние социально-педагогического процесса в волгоградских специализированных учреждениях показывает то, что деятельность нуждается в насыщенном этическом направлении. Так, необходимо ставить на первое место социальные проблемы, направлять усилия на нахождение гармонии в отношениях между подростками, способствовать удовлетворению интересов и запросов подростка, а также общества в целом.

В культурно-досуговой деятельности еще есть одна форма – это познавательно-развлекательная. Такая форма деятельности имеет большое значение в подростковом возрасте. В этом возрасте у подростка происходит смена характера, на первый план выступают познавательные процессы.

Таким образом, существенную помощь при работе с подростками девиантного поведения оказывает организация культурно-досуговой деятельности социального работника с данной группой несовершеннолетних. Все формы культурно-досуговой деятельности между собой взаимосвязаны, взаимозависимы друг от друга, совершенствование личности делает такую деятельность наиболее эффективной. В процессе направленного воспитания личности подростка происходит духовное и нравственное развитие, с другой же стороны происходит дифференциация способностей подростка, с помощью которой можно узнать интересы и потребности подростка, а также происходит социализация подростка с положительной направленностью.

Использованные источники:

1. Андрющенко О.Е., Левковская Н.Г., Сучкова В.В. Профилактика семейного неблагополучия как технология социальной работы (на примере Волгоградской области) // В сборнике: Социокультурные и психологические проблемы современной семьи: актуальные вопросы сопровождения и поддержки Материалы международной научно-практической конференции. Тульский государственный педагогический университет им. Л. Н. Толстого. 2015. С. 122-128.

2. Андрющенко О.Е. Формирование здорового образа жизни методами социальной работы у несовершеннолетних из неблагополучных семей // В сборнике: Состояние здоровья: медицинские, социальные и психолого-педагогические аспекты. 2016. С. 505-509.

Оглавление

Табакова А.О., КРИПТОВАЛЮТА, КАК ИННОВАЦИОННАЯ РАЗНОВИДНОСТЬ ПЛАТЕЖНЫХ СРЕДСТВ 3

Тавхитова Е.Р., МОДЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ 7

Тагиева Н.В., Дзюба С.В., Андреасян Ж.Л., НОВАЯ ЛЕКСИКА СОВРЕМЕННОГО АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА 12

Тарина Е.Е., МЕТОДЫ АНАЛИЗА РИСКА ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ И КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 14

Тарханов Р.Ф., ГИДРОДИНАМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ПЛАСТОВ И СКВАЖИН 18

Тарханов Р.Ф., ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ГИДРОДИНАМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ 32

Телина Н.В., НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ МЕТОДИКИ РАССЛЕДОВАНИЯ ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА 47

Теплая Н.В., Теплый А.А., ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ МОДЕРНИЗАЦИИ РОССИЙСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ 51

Терентьев С. А., Завьялова О.Б., Терентьева Г.А., Бибик О.Н., ПРОВЕРКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ КРУТЯЩЕГОСЯ ТУРНИКА ДЛЯ РАЗВИТИЯ СИЛЫ ХВАТА СКАЛОЛАЗОВ 56

Терентьева Г.А., Завьялов Д.А., ВЫЯВЛЕНИЕ ЗНАЧИМОСТИ ПОДГОТОВИТЕЛЬНОЙ ЧАСТИ ТРЕНИРОВОЧНОГО ПРОЦЕССА В СКАЛОЛАЗАНИИ И ОСНОВНЫХ ПРОБЛЕМ ОПОРНО-ДВИГАТЕЛЬНОГО АППАРАТА СПОРТСМЕНОВ 64

Терехина Е.С., ПРОБЛЕМЫ СМЕРТИ И БЕССМЕРТИЯ В ФИЛОСОФСКОМ МИРОВОЗЗРЕНИИ 69

Тибайкина Я.Р., Волкодав Т.В., ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ ВЛИЯНИЕ ИНТЕРНЕТ-РЕКЛАМЫ НА ВЗРОСЛЫХ 72

Тиканов А.О., Подкопаева М.А., СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПРОБЛЕМЫ ИНТЕГРАЦИИ МЕДИЦИНЫ И ИНТЕРНЕТА 77

Тимченко А.А., Дроздов С.М., РЕКОМЕНДАЦИИ ПО УПРАВЛЕНИЮ КОНФЛИКТАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ 80

Тимченко А.А., Мирославская М.Н., СТРАТЕГИЯ И ПОЛИТИКА ОРГАНИЗАЦИИ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ КОНФЛИКТМИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ 87

Тимченко О.А., БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС КАК ФОРМА БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ 92

Титова Ю.А., ПРОЕКТ ЭЛЕКТИВНОГО КУРСА ПО МАТЕМАТИКЕ, КАК СРЕДСТВА АДАПТАЦИИ СТАРШЕКЛАССНИКОВ К ВУЗУ 96

Ткаченко А.С., Городничая А.Н., ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ В УСЛОВИЯХ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ 104

Ткаченко Э. Д., Кочубей Е.И., БЕДНОСТЬ В РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАНАХ (ПРИЧИНЫ) 107

Ткаченко Л.Н., Джабраилов М.Х., К ВОПРОСУ ОБ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ПОЛОЖИТЕЛЬНОГО МЕЖДУНАРОДНОГО ОПЫТА ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГОВЫХ СТИМУЛОВ 112

Ткаченко Л.Н., Семенченко М.М., ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ПУБЛИЧНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 120

Ткаченко Л.Н., Карасени А.В., ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА -ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА 128

Товсултанова М.И., ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ПЛЕНКООБРАЗОВАТЕЛЯ НА ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ МИКРОКАПСУЛ МАСЛА ЛЬНА 139

Токаева Л.К., Павленкович С.С., АДАПТИВНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ РЕСПИРАТОРНОЙ СИСТЕМЫ СПОРТСМЕНОВ С РАЗЛИЧНОЙ ВЕСТИБУЛЯРНОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ 141

Токмакова М.Ю., СОВРЕМЕННЫЕ ПУТИ ОПТИМИЗАЦИИ ЧИСЛЕННОСТИ РАБОТНИКОВ ПРЕДПРИЯТИЙ ТОРГОВЛИ 146

Томашевская Л.В., Трубина И.Е., Огаренков М.Д., ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПА НЕДИСКРИМИНАЦИИ СПОРТСМЕНОВ НА ПРИМЕРЕ ШАХМАТ 151

Трофимова О.А., Тулякова И.Р., УЧАСТИЕ ПРОКУРОРА В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ 157

Трофимова О.А., Тулякова И.Р., ПРИМАТ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА НАД ВНУТРИГОСУДАРСТВЕННЫМ 160

Туктарова З.С., Башурова А.А., ЭТИОЛОГИЯ, ОСОБЕННОСТИ КЛИНИЧЕСКОЙ КАРТИНЫ И ЛЕЧЕНИЕ ДИАФРАГМАЛЬНЫХ ГРЫЖ 163

Тумасян А.В., ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ ФИЛОСОФИИ ПРАВА 166

Тумеркина А.Н., ЭФФЕКТ ПЛАЦЕБО КАК ФАКТОР ИЗМЕНЕНИЯ МИРОВОЗЗРЕНИЯ ЛЮДЕЙ БОЛЬНЫХ АЛКОГОЛИЗМОМ 170

Турганбекова Д.Н., Лапина Д.Е., НАЛОГ НА ИМУЩЕСТВО ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ 173

Туркина А.В., ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ТЕМПЕРАТУРЫ НАГРЕВА НЕФТИ НА ГИДРАВЛИЧЕСКОЕ СОПРОТИВЛЕНИЕ В ТРУБОПРОВОДЕ ПРИ ПЕРЕКАЧКЕ ВЫСОКОВЯЗКИХ НЕФТЕЙ 177

Тюкавина А.П., АКУСТИЧЕСКАЯ ТОМОГРАФИЯ ДРЕВЕСИНЫ ЛИПЫ 183

Тяпин Ю.М., Погорелова А.Д., АНАЛИЗ И ОЦЕНКА КРИТИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ УСПЕХА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ В УПРАВЛЕНИИ ЦЕПЯМИ ПОСТАВОК 189

Уварова Д.А., ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ В СИСТЕМАХ ОТОПЛЕНИЯ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ СОВРЕМЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ 194

Уварова Л.Н., Тимофеева В.Н., НЕБЛАГОПОЛУЧНАЯ СЕМЬЯ КАК ФАКТОР ВОЗНИКНОВЕНИЯ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ У ДЕТЕЙ 197

Углицких А.В.. Коробов В.Б., СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРИГОТОВЛЕНИЯ ПОЛУФАБРИКАТОВ РАЗЛИЧНОЙ СТЕПЕНИ ГОТОВНОСТИ С ПОСЛЕДУЮЩЕЙ ШОКОВОЙ ЗАМОРОЗКОЙ 200

Узбекова И.К., КОНКУРЕНЦИЯ, ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ, ФУНКЦИЙ И ВИДЫ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СООТНОШЕНИЯ СПРОСА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ 206

Узденова А.З., КИБЕРБЕЗОПАСНОСТЬ В 21 ВЕКЕ 208

Усова Д.С., РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ МОТИВАЦИИ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ РИЭЛТЕРСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 211

Усток С.Н., Федотова Е.Б., СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ДИСТАНЦИОННОГО БАНКОВСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ 220

Фадеев А.А., СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД В УПРАВЛЕНИИ СФЕРОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ 224

Файзуллина Р.М., АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ КАК ФАКТОР СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА 230

Файрушин Т.А., Вагапов Т.Х., ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ, ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ, СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЛИЧНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОТРУДНИКА ОВД 236

Фалина Е.Н., ПРОСОДИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ НЕПЛАВНОЙ РЕЧИ НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ (НА МАТЕРИАЛЕ СПОРТИВНОГО РЕПОРТАЖА) 240

Фалина Е.Н., ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ И УСТАНОВКИ ОЧИСТКИ ДОЖДЕВЫХ СТОКОВ 246

Фантров П.П., ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ МНОГОДЕТНЫХ СЕМЕЙ 249

Фаттахова А.А., РАЗРАБОТКА МУЛЬТИМЕДИЙНОЙ ОБУЧАЮЩЕЙ ПРОГРАММЫ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ СУДЕЙ ПО КОННОМУ СПОРТУ (ДИСЦИПЛИНА КОНКУР)....254
Фахратов Э.Т., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ В ТУРИСТСКОЙ ИНДУСТРИИ....258
Федоренко Б.С., Биткина В.В., НЕКОТОРЫЕ СИЛЬНО РЕГУЛЯРНЫЕ ГРАФЫ СО ВТОРЫМ СОБСТВЕННЫМ ЗНАЧЕНИЕМ 6....263
Фёдорова А.А., Заманова Н.А., ВЛИЯНИЕ КЛИМАТА НА УСЛОВИЯ ЖИЗНИ И ХОЗЯЙСТВЕННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЧЕЛОВЕКА ПО РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАНА....267
Федорова В.А., АМОРТИЗАЦИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ....270
Федько А.А., ОБЕСПЕЧЕНИЕ РАЗВИТИЯ ИМИДЖА ТЕРРИТОРИЙ С ПОМОЩЬЮ ИНВЕСТИЦИЙ....275
Филимонова А.И., Авдеев Д.А., СОЦИАЛЬНЫЕ ПРИВЫЧКИ И ПРАВО: НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ....283
Филимонова А.Л., ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ЦЕНОПОПУЛЯЦИЙ THYMUS PETRAEUS SERG. В СТЕПНЫХ РАСТИТЕЛЬНЫХ СООБЩЕСТВАХ....286
Фомин Н.Ю., Ломова Э.Н., МЕТОДИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ МОНИТОРИНГА УРОВНЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ....291
Фомин Н.Ю., Ломова Э.Н., ОЦЕНКА УРОВНЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ»)....295
Фролова Д.А., Доскиева А.А., ПРОБЛЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА....300
Фу Ш.Л., ПРОДВИЖЕНИЕ ЯЗЫКОВОЙ ШКОЛЫ «SKYENG», НАПРАВЛЕНИЕ «РУССКИЙ ЯЗЫК КАК ИНОСТРАННЫЙ»....305
Хабибрахманова Р.Р., СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ РЕМОНТА ДОРОЖНОГО ПОКРЫТИЯ....309
Хабибрахманова Р.Р., ОСОБЕННОСТИ МОДЕЛИРОВАНИЯ СИСТЕМ ГРУЗОВОГО ТРАНСПОРТА....312
Хабибулина А.А., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ С НАЛОВОВЫМИ СИСТЕМАМИ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН....314
Хабусиев С.З., Банкурова Р.У., ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ РЕКУЛЬТИВАЦИИ НЕФТЕЗАГРЯЗНЕННЫХ ПОЧВ И ВОДНЫХ ОБЪЕКТОВ....320
Хазиева Р.И., ИНСТИТУТ АМНИСТИИ....324

Хайбуллина В.В., Толмачёв Д.А., ОЦЕНКА ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ГОТОВНОСТИ ДЕТЕЙ К ОБУЧЕНИЮ В ШКОЛЕ 326

Хамидулина А.И., Дырдонова А.Н., АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ОАО «ТАИФ-НК» 331

Хачатурянц Г.В., Курапина Н.А., ЭВОЛЮЦИЯ ГРАФИЧЕСКОГО ИНТЕРФЕЙСА ОПЕРАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ WINDOWS 336

Хачемизова А.Х., Негода В.В., СУЩНОСТЬ И ТИПЫ КАДРОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ 342

Хоанг В.А., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ООО «ЗЕВС-ТЕХНОЛОГИИ» 347

Хорошилова Е.С., СРАВНЕНИЕ ФАКТИЧЕСКИХ И ПЛАНОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ АО «ИСИ «ВЗЛЕТ» 353

Хорошилова Е.С., СУБСИДИИ В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ В 2017 ГОДУ 356

Хоружая Е.Ю., КОРРЕКЦИЯ БЛОКОВ МЕХАНИЗМА СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ НАНОИНДУСТРИИ В НЕБЛАГОПРИЯТНОЙ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ СРЕДЕ 359

Храмеева Л.В., ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РОССИИ 369

Храмеева Л.В., АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ РОССИЙСКОГО РЫНКА АКЦИЙ 374

Храмеева Л.В., БАНКРОТСТВО ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ. ПРОЦЕДУРА БАНКРОТСТВА 379

Храмеева Л.В., ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИИ 383

Храмеева Л.В., ПРИБЫЛЬ КАК ОСНОВНОЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ 386

Христос Д.А., АНАЛИЗ ДИНАМИКИ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЗА ПЕРИОД 2012 - 2017 ГГ. 390

Христос Д.А., Власов С.В., АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ПОКАЗАТЕЛЕЙ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ 396

Хубиева З.А., Аджиев А.М., ФИЛОСОФСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ МЕТОДОЛОГИИ ИСТОРИЧЕСКОЙ НАУКИ 403

Худайгулова К.Р., СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РОЖДАЕМОСТИ И СМЕРТНОСТИ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ 408

Хусу М.Р., Ленюк К.М., ФОРМИРОВАНИЕ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ПРЕДПРИЯТИЙ В СФЕРЕ УСЛУГ 413

Хусу М.Р., КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЫНКА УСЛУГ ОТДЫХА И ОЗДОРОВЛЕНИЯ ДЕТЕЙ ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ..... 417

Хусу М.Р., ОЦЕНКА ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ЗАО "ДОЛ "МОЛОДАЯ ГВАРДИЯ" 423

Цветкова Ю.В., МОТИВАЦИЯ ДЛЯ ЗАНЯТИЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ В СРЕДНЕМ ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ 429

Цветкова А.А., ДЕМОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА..... 434

Цоктоева А.Х., Раднаева С.Ц., Мочалов А.В., ОБЩЕРАЗВИВАЮЩИЕ УПРАЖНЕНИЯ КАК ЭФФЕКТИВНЫЕ СРЕДСТВА, НАПРАВЛЕННЫЕ НА УКРЕПЛЕНИЕ ОПОРНО-ДВИГАТЕЛЬНОГО АППАРАТА СТУДЕНТОВ 441

Чарыкова А.Ф., МОРФОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПОСТНАТАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ СТЕНКИ ЖЕЛУДКА В ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ 445

Чатаева Л.Д., АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ СЛУЖБ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 460

Чеботарева А.А., ВЛИЯНИЕ ПРОЕКТНОГО ПОДХОДА НА СИСТЕМУ УПРАВЛЕНИЯ ИСПОЛЬНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ..... 464

Чепрасов Н.С., Васин Д.В., АНАЛИЗ БЕЗРАБОТИЦЫ В КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ 468

Черкашин Е.Ю., Анцелович Л.В., ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ ПУБЛИЧНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГРАЖДАН..... 475

Черкашин Е.Ю., Хныкин Е.В., НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ПРИ ДОБЫЧЕ ДРАГОЦЕННЫХ МЕТАЛЛОВ И ЕГО ОСОБЕННОСТИ 488

Чернова А.А., ПОСТТРАВМАТИЧЕСКАЯ СПЛЕНЭКТОМИЯ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ) 497

Чернышенко М.Н., КУРОРТНЫЙ СБОР. МИНУСЫ И ПЛЮСЫ. 500

Чижкова А.П., МЕХАНИЗМЫ УСТОЙЧИВОСТИ К АНТИБИОТИКАМ У БАКТЕРИИ SERRATIA MARCESCENS 503

Чижкова А.П., ЭФФЛЮКС МЕХАНИЗМ И ГЕНЫ РЕЗИСТЕНТНОСТИ К ТЕТРАЦИКЛИНУ У БАКТЕРИЙ 506

Чингизова Р.Ф., ПРИМЕНЕНИЕ CULPA IN CONTRAHENDO В РОССИЙСКОМ КОЛЛИЗИОННОМ ПРАВЕ..... 510

Чингизова Р.Ф., УСТАНОВЛЕНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ЛИЧНОСТИ ПРЕСТУПНИКА ПО СЛЕДАМ С МЕСТА СОБЫТИЙ, СВЯЗАННЫХ С ПРИМЕНЕНИЕМ ВЗРЫВНЫХ УСТРОЙСТВ И ВЗРЫВЧАТЫХ ВЕЩЕСТВ.....514

Чингизова Р.Ф., ПРИМЕНЕНИЕ ПРАВА С МНОЖЕСТВЕННОСТЬЮ ПРАВОВЫХ СИСТЕМ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ.....519

Чингизова Р.Ф., СООТНОШЕНИЕ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА И ВЕДОМСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ 522

Чингизова Р.Ф., ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР В СИСТЕМЕ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ 527

Чирухина Д.О., НАДЗОР ЗА ИСПОЛНЕНИМ ЗАКОНОВ СУДЕБНЫМИ ПРИСТАВАМИ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ 529

Чихачева Д.А., РЕФОРМИРОВАНИЕ БЮДЖЕТНОГО УЧЕТА В РФ 532

Чичиль Н.С., Головина Д.Д.. Кравченко А.В., АНАЛИЗ СТУДЕНЧЕСКОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РАМКАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНЧЕСКОГО СОВЕТА.....540

Чубова А.И., Костюкова Е.И., ОСОБЕННОСТИ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ РАПСА 547

Чужинова Н.А., ХАРАКТЕРИСТИКА НЕКОТОРЫХ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЛОГИСТИКИ 552

Чулков А.С., Айрапетян Э.А., МОДЕРНИЗАЦИЯ МОДЕЛИ БЕЗУБЫТОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА 555

Чулков А.С., Айрапетян Э.А., ПОРЯДОК И ПРИНЦИПЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИБЫЛИ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА.....565

Чупина В.Б., Позднякова К.В.. ОСОБЕННОСТИ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ИНТЕЛЛЕКТА ПОДРОСТКОВ 577

Чупина В.Б., Позднякова К.В., ПРОГРАММА ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ КОРРЕКЦИИ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ИНТЕЛЛЕКТА ПОДРОСТКОВ 583

Чурсин А.И., Шалимов М.Г., Майоров Д.Г., АНАЛИЗ РЕАЛИЗАЦИИ ПОЛНОМОЧИЙ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ (НА ПРИМЕРЕ ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ).....590

Чушникова К.А., Муханов С.С., СРАВНЕНИЕ КОЭФФИЦИЕНТА ТЕПЛОПЕРЕДАЧИ В ПЛАСТИНЧАТЫХ И КОЖУХОТРУБЧАТЫХ ТЕПЛООБМЕННЫХ АППАРАТАХ.....594

Шайдуллина А.М., САМОРЕГУЛИРУЕМАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ АРБИТРАЖНЫХ УПРАВЛЯЮЩИХ: ПОНЯТИЕ, ПРИЗНАКИ И ОСНОВНЫЕ ФУНКЦИИ.....598

Шамкаева В.В., Заманова Н.А., РЕЛЬЕФ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН 602

Шамсутдинова В.Ф., ФОРМИРОВАНИЕ ДИАЛОГОВОГО ПРОСТРАНСТВА НА СОВРЕМЕННОМ УРОКЕ ИСТОРИИ 606

Шаповалова А.В., ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТЕРРИТОРИЙ ПРИ ПРОЕКТИРОВАНИИ ТРАНСПОРТНО-КОММУНИКАЦИОННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ СУХОПУТНЫХ ТЕРРИТОРИЙ АЗРФ. 610

Шаповалова А.В., ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ ПОРЯДКА РАБОТЫ С ДЕНЕЖНОЙ НАЛИЧНОСТЬЮ И ПОРЯДКА ВЕДЕНИЯ КАССОВЫХ ОПЕРАЦИЙ. 615

Шарафутдинова Ж.Р., ЭТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭВФЕМИЗМОВ В РЕКЛАМЕ 621

Шарафутдинова К.Р., НАБЛЮДЕНИЕ И ФИНАНСОВОЕ ОЗДОРОВЛЕНИЕ КАК ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА 624

Шарибов А.В., Попов В.М., МОДЕЛЬ МУНИЦИПАЛЬНО-КОММУНИКАЦИОННОЙ КАМПАНИИ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ АДРЕСНОЙ ГРУППЫ В БИЗНЕС-СРЕДУ С ЦЕЛЬЮ АКТИВИЗАЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА 629

Шаталова П.В., Советкина А.С., ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ИСЧИСЛЕНИЯ ПЕНСИЙ ПО ВЫСЛУГЕ ЛЕТ ВОЕННОСЛУЖАЩИМ 635

Шаталова П.В., ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА УКЛОНЕНИЕ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ И СБОРОВ 640

Шатохина Ю.А., МЕТОДОЛОГИЯ ПРОВЕДЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ 644

Шевелева Я.С., Кузоваткина Н.В., ПОСЛЕДНИИ ДОСТИЖЕНИЯ В ОБЛАСТИ ПОСТРОЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ МОДЕЛЕЙ ЗДАНИЙ 647

Шевелева Я.С., Кузоваткина Н.В., ОБЗОР ПОКРЫТИЯ И АНАЛИЗ ТЕНЕЙ С ПОМОЩЬЮ BIM/GIS ИНТЕГРАЦИИ 651

Шевелева Я.С., Кузоваткина Н.В., ТЕНДЕНЦИИ BIM В 2019 ГОДУ 660

Шевелева Я.С., Кузоваткина Н.В., ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНОГО РЫНКА В 2019 ГОДУ 664

Шевелева Я.С., Кузоваткина Н.В., ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ АЛКОГОЛЕМ И НЕЗАКОННОЕ УПОТРЕБЛЕНИЕ НАРКОТИКОВ НА СТРОИТЕЛЬНЫХ ПЛОЩАДКАХ: ВОСПРИЯТИЕ РАБОТНИКОВ НА СТРОИТЕЛЬНЫХ ПЛОЩАДКАХ 668

Шевелева Я.С., Кузоваткина Н.В., ИССЛЕДОВАНИЯ ПО ТЕХНОЛОГИИ СТРОИТЕЛЬСТВА ФАСОННЫХ СТАЛЬНЫХ ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ БАЛОК И КОЛОНН 674

Шевелева Я.С., Кузоваткина Н.В., ОБЗОР ЭТАЛОННЫХ МОДЕЛЕЙ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ И ПРОГРАММАМИ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ 677

Шевелева Я.С., Кузоваткина Н.В., УПРАВЛЕНИЕ ЦЕНАМИ ПРОЕКТА С BIM 5D 683

Шевелева Я.С., Кузоваткина Н.В., ОСНОВНЫЕ ПРИЧИНЫ ПЕРЕРАСХОДА СРЕДСТВ В СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРОЕКТАХ 694

Шевелева Я.С., Кузоваткина Н.В., ПРИМЕНЕНИЕ И ПРОБЛЕМЫ БЕСПИЛОТНЫХ ВОЗДУШНЫХ СИСТЕМ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ 699

Шевченко А.А., ВЛИЯНИЕ ТИПА ЗАНЯТОСТИ НА МОТИВАЦИОННУЮ СТРУКТУРУ ЛИЧНОСТИ И СТРАТЕГИИ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ 706

Шевчук В.О., Курилкова М.А., АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 709

Шелепун М.Р., SWOT-АНАЛИЗ КАК МЕТОД ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 713

Шематонова А.А., СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЭКОНОМИЧЕСКИХ КАТЕГОРИЙ «ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ», «ТРУДОВОЙ ПОТЕНЦИАЛ», «РАБОЧАЯ СИЛА» И «ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ» 716

Шемякина М.А., СОСТОЯНИЕ, ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРИНЦИПЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НЕЙРОСЕТЕВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В КРИПТОГРАФИИ 721

Шепелов Н.Н., ДОПОЛНЕННАЯ И СМЕШАННАЯ РЕАЛЬНОСТИ В ОБРАЗОВАНИИ 728

Шестакова А.Е., ИССЛЕДОВАНИЕ ВОСПРИЯТИЯ НОВОГО ТОВАРА ПОТРЕБИТЕЛЯМИ 735

Шестакова Е.В., ОСОБЕННОСТИ ОБУЧЕНИЯ РКИ В УСЛОВИЯХ ВОЕННОГО ВУЗА 739

Ширинян В.В., ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ КОРПОРАТИВНЫХ ЗАКУПОК 743

Ширяева А.И., СООТНОШЕНИЕ КАТЕГОРИИ «КОРПОРАТИВНЫЕ ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА» И «СУБЪЕКТЫ КОРПОРАТИВНЫХ СПОРОВ» В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ 746

Ширяева В.А., ДОВЕРИЕ КАК ОБЪЕКТ СОЦИОЛОГО-УПРАВЛЕНЧЕСКОГО АНАЛИЗА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ 751

Шищенко Е.А., ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ СОЗДАНИЯ, ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И РАСПРОСТРАНЕНИЯ ВРЕДОНОСНЫХ КОМПЬЮТЕРНЫХ ПРОГРАММ 758

Шляпников Н.В., ДЕОНТОЛОГИЧЕСКИЕ И ЭТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОВЕДЕНИЯ АУТОПСИИ 761

Шляпников Н.В., ИЗМЕНЕНИЯ ФУНКЦИОНАЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ ТРОМБОЦИТОВ ПОД ВЛИЯНИЕМ СВЕТОВОГО ДЕСИНХРОНОЗА 764

Шоль В.В., Розгин А.В., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ БАЗОВЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ 766

Шостак И.С., АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ) 771

Шпакова Н.С., АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДОСУГА СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ И СПОСОБЫ ЕГО ОРГАНИЗАЦИИ В УЧРЕЖДЕНИЯХ КУЛЬТУРЫ 774

Штоль Е.А., Чернышова К.Д., ЭЛЕМЕНТЫ ЛИНЕЙНОЙ АЛГЕБРЫ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ ПРИ РЕШЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗАДАЧ 779

Щерба А.В., НАЛОГ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО ВВЕДЕНИЯ 782

Щербакова Е.Д., Демахина В.С., МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ 786

Эверстова К.Н., ЭКОНОМИКА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ НА ВАЛЮТНЫХ РЫНКАХ 792

Эглит А.А., К ВОПРОСУ О ПРАВОВОЙ СУЩНОСТИ СОГЛАШЕНИЯ УЧАСТИЯ В ДОЛЕВОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ 796

Эдилсултанова Л.А., Мусаев М.М., ТЕНДЕНЦИИ ГЛОБАЛИЗАЦИИ И ФОРМЫ ЕЕ ПРОЯВЛЕНИЯ 800

Эдилсултанова Л.А., Мусаев М.М., ПУТИ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ В ЭКОНОМИКЕ 806

Юмашева Г.М., Заманова Н.А., КАДАСТРОВЫЕ РАБОТЫ ПРИ ЗЕМЛЕУСТРОЙСТВЕ В БАЙМАКСКОМ РАЙОНЕ 810

Юрченко Ю.С., ПЯТЬ МЕТОДОВ МОТИВАЦИИ РАБОТНИКОВ 813

Юрченко Ю.С., СУЩНОСТЬ, СОДЕРЖАНИЕ И ПРИНЦИПЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА 817

Юсупова А.Р., АНАЛИЗ ПОЛИМОРФИЗМОВ RS28363170 ГЕНА ПЕРЕНОСЧИКА ДОФАМИНА SLC6A3 И RS4646984 ГЕНА РЕЦЕПТОРА ДОФАМИНА DRD4 У ЛИЦ С РАЗЛИЧНЫМ УРОВНЕМ ДЕПРЕССИИ..822

Языкова М.С., УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТ. 105 УК РФ.....827

Языкова М.С., УБИЙСТВО ЛИЦА ИЛИ ЕГО БЛИЗКИХ В СВЯЗИ С ОСУЩЕСТВЛЕНИЕМ ДАННЫМ ЛИЦОМ СЛУЖЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, И ПО МОТИВУ КРОВНОЙ МЕСТИ, УБИЙСТВО ИЗ ХУЛИГАНСКИХ ПОБУЖДЕНИЙ 836

Языкова М.С., УБИЙСТВО ЖЕНЩИНЫ ЗАВЕДОМО ДЛЯ ВИНОВНОГО НАХОДЯЩЕЙСЯ В СОСТОЯНИИ БЕРЕМЕННОСТИ, СОВЕРШЕННОЕ С ОСОБОЙ ЖЕСТОКОСТЬЮ, А ТАКЖЕ УБИЙСТВО СОВЕРШЕННОЕ ОБЩЕОПАСНЫМ СПОСОБОМ, УБИЙСТВО, СОВЕРШЕННОЕ В ЦЕЛЯХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОРГАНОВ ИЛИ ТКАНЕЙ ПОТЕРПЕВШЕГО 849

Якина А.В., ПРОБЛЕМА ДЕФИЦИТА БЮДЖЕТов МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ 860

Яковенко Т.С., Анисимова Н.Н., ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ГОРОДСКОГО ХОЗЯЙСТВА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ В РФ.....866

Яковенко К.В., СУЩНОСТЬ ВНЕБЮДЖЕТНЫХ ФОНДОВ И ИХ ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ 869

Яковенко К.В., ПУТИ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ БАНКРОТСТВА КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ В РОССИИ.....874

Яковенко К.В., ОСОБЕННОСТИ И ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РЕФИНАНСИРОВАНИЯ ЦБ РФ 879

Яковенко К.В., СУЩНОСТЬ ВНЕБЮДЖЕТНЫХ ФОНДОВ И ИХ ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ 884

Яковенко К.В., ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА.....889

Яковенко К.В., ОСОБЕННОСТИ И ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РЕФИНАНСИРОВАНИЯ ЦБ РФ 896

Якуба А.В., Серая Н.Н., ВЛОЖЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В РАЗВИТИЕ С/Х ПРОДУКЦИИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ.....901

Якубов Н.А., НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ ЗА ДОХОДАМИ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ ОТ СДАЧИ В АРЕНДУ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА 906

Якубов Н.А., КОМПЕНСАЦИОННЫЙ ХАРАКТЕР ВЫПЛАТ ПО СОЦИАЛЬНОМУ ОБЕСПЕЧЕНИЮ 910

Якунин В.Н., ПРОФИЛАКТИКА СОЦИАЛЬНЫХ РИСКОВ У КУРСАНТОВ ВОЕННОГО ВУЗА 914
Якунин Н.И., АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ МОЛОДЕЖИ 918
Якунин Н.И., СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ЗДОРОВЬЯ И ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ 922
Якушева Я.Я., МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ОКАЗАНИЯ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ В ПРАВЕ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ 927
Ямалетдинов А.А., Бакеев Н.И., МОДЕЛИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ ФИРМ 933
Яненко М.Б., Зубрилова А.С., Харченко К.Н., ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ БРЕНДА В ВИРТУАЛЬНОЙ СРЕДЕ 937
Ярмиева И.Т., МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ИССЛЕДОВАНИЯ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ 944
Яроцкая А.В., ФОРМЫ СОЦИАЛЬНО-ДОСУГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЕ С ДЕВИАНТНЫМИ ПОДРОСТКАМИ 947